



Ticaret savaşları yeni bir şans yarattı...

Türkiye ve AB yeniden birbirini keşfediyor

TOBB Başkanı Hisarcıklioğlu: "TOBB, Odalar ve Borsalar 81 ilde enflasyonla mücadeleyi sahiplenecek"

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu: **Almanya ile ilişkilerde esen ılımlı rüzgar AB sürecine olumlu yansır**

FORUM:
SANAYİCİLER PİYASALARDAKİ DALGALANMALARI DEĞERLENDİRDİ

SANTEK 2018 BAŞLIYOR

Emniyet

Teknoloji

Değişim

Yenilikçilik

Verimlilik

Sorumluluk

Üretim

Yönetişim



Okyanusları aşan üreticiler,
durmaksızın çalışan sanayiciler,
geleceği tasarlayan mühendisler
ve ülkemiz için
enerjimiz bitmez...

Çünkü yarın, dünden büyüktür

#EnerjimizBitmez

www.tupras.com.tr

**26****25****24**

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00



Anadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü
Umutcan Akbay

Editör Görsel Yönetmen
Belma Özgen Melis Çiçinoğlu

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 414. Sokak
10/B Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 37 - 09
www.anadolubasinmerkezi.com

Yayın Tarihi: 16.09.2018

bu sayıda...

- 4 KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu: Yakınlaşma hem AB, hem Türkiye yararına olur
- 6 Hisarcıklıoğlu: "TOBB, Odalar ve Borsalar 81 ilde enflasyonla mücadeleyi sahiplenecek"
- 8 İKV Başkanı Zeytinoğlu: Almanya ile ilişkilerde esen ılımlı rüzgar AB sürecimize olumlu yansır
- 9 Destek Patent Başkan Danışmanı Hakan Özcan
- 10 Zeytinoğlu: Enflasyonla Mücadele Programını son derece önemli buluyor ve destekliyoruz
- 12 AB Delegasyonu ile Tanışın
- 13 AB Türkiye Delegasyonu Ekim Gündemi...
- 16 Kocaeli Sanayi Odası Yüksek İstişare Kurulu toplantısı gerçekleştirildi
- 16 Gıda sanayicileri TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi Gıda Enstitüsü'nü ziyaret etti
- 18 SANTEK 2018', 31 Ekim'de açılıyor...
- 20 İsmail Demir: Vakıf şirketleri itekleyici güç olmalı
- 22 Kocaeli Üniversitesi TTO, üniversite sanayi işbirliğinin gelişmesi için arayüz...
- 24 Assan Hanil, Avrupa'da şirket satın alacak
- 26 Bu dönemde sanayiciler ayakta kalabilmenin mücadelesini veriyorlar
- 31 Dünya Gazetesi yönetmeni Hakan Gülüdağ
- 32 'Dalgalı Piyasalarda Risk Yönetimi ve Korunma' konulu bilgilendirme toplantısı düzenlendi
- 33 Makine ve Metal sektöründe 'İstihdam Garantili Mesleki Eğitim Projesi' başlatıldı
- 34 32.Meslek Komitesi üye ziyaretlerini sürdürüyor
- 35 3.Meslek Komitesi Kocaeli Yemek Sanayicileri Derneği ile biraraya geldi
- 36 27.Meslek Komitesi İZAYDAŞ'ta biraraya geldi
- 38 Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu Üyeleri oda başkanlarını ziyaret ettiler
- 39 1907 Fenerbahçe Derneği Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'ni ziyaret etti
- 40 Kocaeli ve çevre illerden bugüne kadar 30 bin eğitim bursu sağlandı
- 41 TEV 'Bir Dünya Çiçek' projesi ile yeni bir bağış yöntemini hayata geçirdi
- 42 Türk Eğitim Vakfı Yönetim Kurulu KSO Başkanı Zeytinoğlu'nu ziyaret etti
- 43 KSO Dumlupınar Ortaokulu'nda çanta ve kırtasiye malzemesi dağıtıldı
- 44 Sektörel Performans Değerlendirme Organizasyonu'na başvurular başladı
- 45 Eylül ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yüzde 71,0 oldu
- 46 'Dünya Çocuk Günü' kutlandı
- 47 KSO, 'Oda Orkestrası' ile yaza veda etti
- 48 Parsan Makina Parçaları Sanayi AŞ'nin 50. kuruluş yıldönümü kutlandı

"Cumhurbaşkanımızın Almanya ziyareti önemli başlangıç" diyen

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu

Yakınlaşma hem AB, hem Türkiye yararına olur

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Türkiye ve AB'nin son dönem yakınlaşma girişimlerinin yerinde ve fonksiyonel olduğunu söyledi.

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Almanya ziyaretinin bu yönde atılmış önemli bir adım olduğuna işaret eden Ayhan Zeytinoğlu karşılıklı çıkarların maksimize edilmesi için yine karşılıklı olarak yapılması gerekenler bulunduğuna dikkat çekti.

"AB ile ticari ve ekonomik ilişkilerimiz siyasi sorunlar yaşadığımız 2017'de dahi yoğun bir şekilde devam etti. AB hala en önemli ihracat pazarımız. Son sekiz ayda, ihracatımızın %50'si ve ithalatımızın %36'sını AB ile yapıyoruz." şeklinde konuşan Ayhan Zeytinoğlu, 2000'li yılların ilk yarısında olduğu gibi Türkiye'nin ihtiyacı olan yabancı kaynakların AB sermayesi tarafından karşılanabileceğini, bunun için Türkiye'nin yatırım ortamını iyileştirmesi gerektiğini vurguladı.

Ticaretin önündeki engellerin kaldırılmasına yönelik olarak AB'nin de atması gereken adımlar olduğunu vurgulayan Ayhan Zeytinoğlu bu konudaki görüş ve değerlendirmelerini şöyle özetledi:

"2002-2017 döneminde ülkemize gelen yabancı yatırımların %70'i AB kaynaklı. Diğer taraftan Türkiye de AB'nin 4. ihracat pazarı konumundadır. AB ile dış ticaretimiz bu kadar önemliyken, ticaretin önündeki engellerin ortadan kaldırılması gereği daha da ön plana çıkmaktadır.

AB ile ticarete engel oluşturan faktörler arasında;

*Türkiye'nin AB'nin imzaladığı STA'lara taraf olamaması,

*karayolu taşımacılığında uygulanan kotalar,

*etkili uyumsuzluk çözüm mekanizmalarının olmaması,

*karar alma süreçlerine etkin katılımın sağlanmaması,

*korumacılık amacıyla kullanılan tarife dışı önlemler ve

*vize bariyeri sayılabilir.

-STA SORUNU

AB ile STA imzalayan ülkeler gümrük birliği se-

bebiyle AB üzerinden Türkiye pazarına gümrüksüz mallarını sokabilmekte, ancak Türkiye STA'nın tarafı olmadığı için aynı ülkenin pazarında benzer avantajlara sahip olamamaktadır.

Bu nedenle ülkemiz söz konusu ülkeler ile ayrı STA'lar müzakere etmesi gerekmektedir ki bu zaman almakta ve hatta bazen üçüncü ülkenin talep etmemesi yüzünden hiçbir zaman gerçekleşmemektedir.

Örneğin, önemli bir ihracatçı ülke olan Güney Kore ile AB'nin STA'sı 2011 yılında yürürlüğe girmiştir. Türkiye-Güney Kore müzakereleri 2010 yılında başlamış ve 2013'te sonuçlandırılmıştır.

Diğer taraftan, Güney Afrika ve Cezayir gibi AB ile STA'sı olan ancak Türkiye ile müzakerelere başlanmayan ülkeler de bulunmaktadır.

Çözüm olarak, AB ile STA müzakere eden ülkenin, eş zamanlı olarak Türkiye ile de STA müzakere etmesi ve iki anlaşmanın da paralel olarak yürürlüğe girmesi uygun olacaktır.

-TAŞIMACILIKTA SORUN

Diğer bir sorun olan karayolu taşımacılığındaki kotalar da Türkiye'den AB'ye karayolu ile yapılan ihracat üzerinde kısıtlayıcı bir etkide bulunmaktadır.

Kota ve geçiş ücretleri Türkiye ve AB arasında var olan ticari potansiyelin en yüksek noktaya çıkmasını engellemektedir.

Avrupa Komisyonu 2014 yılında Türkiye ve AB arasında karayolu taşımacılığı ile ilgili bir anlaşma yapılmasının etkilerini araştırmak üzere bir rapor hazırlamıştır.

Pastori ve ekibince hazırlanan bu rapora göre; Türkiye'den giden TIR ve kamyonlara uygulanan kota ve izin belgesi gereğinin ortadan kaldırılması halinde gerek AB, gerekse Türkiye için ticaret, üretim ve istihdam açısından olumlu etkileri olacağı sonucuna varmıştır. Transit izinlerinin kaldırılmasının toplam ticareti yılda 3 milyar avrodan daha fazla bir oranda artıracığı hesaplanmıştır.

-UYUŞMAZLIKLARIN ÇÖZÜM MEKANİZMASI

Gümrük birliğinin işleyişinden kaynaklanan diğer önemli sorunlar, etkili uyumsuzluk çözüm mekaniz-

malarının olmaması, AB'nin ticareti politikası belirlenirken Türkiye ile yeterli istişarenin gerçekleştirilmemesi ve ayrımcı ve korumacı önlemlerin devam ettirilmesidir. Bu sorunlar gümrük birliğinin işleyişini zora sokmakta ve olumlu etkilerini azaltmaktadır.

Bilindiği gibi, 2015 yılında Türkiye ve AB bir araya gelerek, gümrük birliğinin güncellenmesi ve modernizasyonu için müzakerelerin başlatılması kararını vermiştir. Avrupa Komisyonu ve Ekonomi Bakanlığı bu sürecin etkilerini öngörmek için etki analizi çalışmaları yaptırmıştır.

Bu çalışmalar, AB ve Türkiye arasında gümrük birliğinin güncellenmesi ve yeni alanları kapsayacak şekilde genişletilmesinin, karşılıklı ticaret, milli gelir ve refah üzerinde olumlu etkilerinin olacağını göstermiştir.

Ancak çeşitli AB ülkeleri ile yaşanan gerginlikler ve siyasi engellemeler sebebiyle müzakereler geçtiğimiz 2 yılda bir türlü başlatılamamıştır.

Bu süreç başlatılabildiği takdirde, birbirinden çok farklı koşullara sahip sektör ve ürünleri etkileyecektir. Hazırlıkların kamu ve özel sektörün yakın işbirliği içinde sürdürülmesi ve özellikle tarım ürünlerinde SPS önlemlerine uyum gibi alanlarda ön hazırlıkların titizlikle yapılması büyük önem taşımaktadır.

-BREXIT SÜRECİ

Brexit süreci de Türkiye-AB ticaretini yakından etkilemektedir. AB içinde ikinci önemli ticari ortağımız olan İngiltere ile 2017 yılında ticaret hacmimiz 16,2 milyar dolar olmuş ve Türkiye 3 milyar dolar dış ticaret fazlası vermiştir.

İngiltere'nin AB'den ayrılması ve gümrük alanından da çıkmayı tercih etmesi ya da anlaşma sağlanmadan üyelikten çıkması durumunda İngiltere ile ticaretin de olumsuz etkilenmesi ihtimali bulunmaktadır. Ticaret Bakanlığımız bu ihtimali bertaraf etmek için geçici bir protokol üzerinde çalışmaktadır.

İngiltere'nin AB'den çıkışını takiben Türkiye ile ilişkilerini düzenleyecek yeni bir anlaşmanın vakit kaybetmeden sonuçlandırılması iki tarafın da yararına olacaktır.

-VİZE SORUNU

Son olarak Türkiye ve AB ilişkilerinin olumsuz etkileyen diğer bir konu olan vize konusuna değinmek istiyorum.

Türk vatandaşları için Schengen alanına kısa süreli seyahatlerde vize gereğinin

kaldırılmasını öngören vize serbestliği süreci 2013 yılında başlamıştır. Türkiye bu kapsamda gerekli kriterleri yerine getirmek için önemli çabalar sarf etmiştir. Son olarak biometrik pasaportlara geçiş kriteri de karşılanmıştır ve yerine getirilmesi gereken 6 kriter kalmıştır.

AB'de özellikle aşırı sağ ve göç karşıtı akımların yükselmekte olması, Türk vatandaşlarına vizelerin kaldırılması konusunu da siyasallaştırmaktadır. Tüm kriterler yerine getirilse dahi Konsey ve Parlamentonun onayının gerekeceği son dönemde kamuoylarının görüşü de etkili olacaktır.

Vize uygulaması iş insanlarının AB'ye seyahat özgürlüğünü olumsuz etkilemekte ve zaman açısından olduğu gibi mali açıdan da bir külfet oluşturmaktadır.

2010-17 arasında sadece vize başvuru ücreti için Türkiye Cumhuriyeti vatandaşları 375 milyon avro harcamıştır. Bu ücretler de AB firmaları ile bağlantı kurma ve işbirliği yapma konusunda ek zorlukları gündeme getirmektedir.

Tüm bu engellerin aşılması ve gümrük birliğinin revize edilmesi AB ile ekonomik ilişkimizi geliştirecek ve Türkiye ve AB arasındaki bağı güçlendirecektir.





“TOBB, Odalar ve Borsalar 81 ilde enflasyonla mücadeleyi sahiplenecek”

Hisarcıkloğlu: “Hazine ve Maliye Bakanlığımız tarafından hazırlanan ve Bakanımız Sayın Berat Albayrak’ın liderliğinde başlatılan Enflasyonla Mücadele Programını makroekonomik istikrar için son derece önemli buluyor ve destekliyoruz” dedi. .

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak tarafından açıklanan Enflasyonla Mücadele Programını desteklediklerini belirterek, “81 il ve 160 ilçedeki Odalarımız ve Borsalarımızla birlikte Enflasyonla Mücadeleyi sahipleneceğiz ve firmalarımızın en geniş şekilde katılımı için çalışacağız” dedi.

Hisarcıkloğlu yazılı açıklamasında şu görüşlere yer verdi:

“Türkiye bir defa daha devlet-millet birliğiyle topyekûn bir iktisadi mücadele başlatmıştır.

Hazine ve Maliye Bakanlığımız tarafından hazırlanan ve Bakanımız Sayın Berat Albayrak’ın liderliğinde başlatılan Enflasyonla Mücadele Programını makroekonomik istikrar için son derece önemli buluyor ve destekliyoruz.

Zira artan enflasyon, girdi ve finansman maliyetlerimizi artırmakta, firmalarımızı olumsuz etkilemektedir. Enflasyonla mücadeleyi ne tek başına kamu, ne de tek başına

özel sektör yapabilir. Sorumluluk ve görev hepimizindir.

Enflasyonla mücadele aynı zamanda işsizlikle, yüksek faizle ve artan girdi maliyetleriyle mücadeledir.

Türk özel sektörü, devletimizle birlikte topyekûn bir duruş sergileyecek, elini taşın altına koyacaktır.

Bu çerçevede TOBB ve Odalar-Borsalar, her milli konuda olduğu gibi bu konuda da milli bir dayanışma içindedir.

81 il ve 160 ilçedeki Odalarımız ve Borsalarımızla birlikte Enflasyonla Mücadeleyi sahipleneceğiz ve firmalarımızın en geniş şekilde katılımı için çalışacağız.

İş dünyamızda bir diğer büyük sorun olan ve uzun süredir talep etmekte olduğumuz birikmiş KDV iade süreçlerini hızlandırma planı için de Sayın Bakanımıza ayrıca teşekkür ediyoruz. İnaniyoruz ki, kamu ve özel sektör arasındaki güçlü koordinasyon ve istişareyle içinden geçtiğimiz bu zorlu süreci geride bırakacak ve yeniden tempolu ve istikrarlı büyüme sürecine gireceğiz.”

Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin 2017 yılında toplam ihracat gelirine göre En Başarılı İlk 1000 İhracatçı Firma Araştırması'nda Ford Otomotiv San. A.Ş. Türkiye'nin ihracat şampiyonu olmuştur.



Dünyanın
100'e yakın ülkesine
açılan iş kapısı.

FORD OTOSAN



Ford Otosan, 3 yıldır Türkiye'nin,
7 yıldır otomotiv sektörünün ihracat şampiyonu.

İKV Başkanı Zeytinoğlu: **Almanya ile ilişkilerde esen ılımlı rüzgar AB sürecimize olumlu yansır**



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın 27-29 Eylül 2018 tarihlerinde Almanya'ya gerçekleştirdiği resmi ziyareti değerlendiren İKV Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Türkiye-Almanya ilişkilerinde esen olumlu havanın ülkemizin AB ile olan ilişkilerine de yansyacağını belirtti. Zeytinoğlu yaptığı açıklamada şunları söyledi:

"Türkiye ile Almanya arasında bir süredir hâkim olan soğuk rüzgârların yerini ılıman bir iklime bırakmasından memnuniyet duyuyoruz. Cumhurbaşkanımız Almanya ziyareti sırasında mevkidaşı Almanya Cumhurbaşkanı Frank-Walter Steinmeier ve Başbakan Angela Merkel ile bir araya gelerek her iki taraf için de son derece önemli olan ekonomik ve küresel gündeme ilişkin konuları istişare edecek. Malum Türkiye ile Almanya arasındaki köklü ve derin ilişkilerin geliştirilmesi her iki taraf için de son derece önemli. Ekonomik açıdan bakacak olursak 2017 yılında Türkiye-Almanya arasındaki ikili ticaret 36,4 milyar dolara

ulaştı. Son 15 yıl içerisinde Almanya'dan Türkiye'ye yapılan doğrudan yabancı yatırım ise 9,15 milyar dolar. Bu yılın ilk yedi ayını dikkate aldığımızda Almanya ile dış ticaret hacmimizin 22 milyar doları aştığını ve Türkiye'nin en önemli ticari ortağı olma unvanını toplam dış ticaretimizdeki yüzde 9,4'lük pay ile koruduğunu görüyoruz. Türkiye-Almanya ilişkilerinin ekonomik boyutunun yanında elbette siyasi ve kültürel bağlarımız ve Almanya'da yaşayan Türkiye kökenli vatandaşlarımızın önemi de inkâr edilemez."

Yoğun bir gündem ve doğru zamanlama ile gerçekleşen ziyaretin Türkiye-AB ilişkilerinin geliştirilmesi açısından hayati olduğuna dikkat çeken İKV Başkanı Zeytinoğlu, değerlendirmesine şu sözlerle devam etti:

"Bugün Türkiye ile Almanya'yı birbirine daha fazla muhtaç eden küresel bir gündemle karşı karşıyayız. Suriye meselesi, ABD'nin İran yaptırımları, göç, terörle mücadele ve giderek ateşi har-

lanan ticaret savaşları birlikte hareket etmeyi hem Almanya hem de Türkiye için zorunlu kılıyor.

Bakınız bu durumu Sayın Cumhurbaşkanımızın Almanya ziyaretinin hemen öncesinde Frankfurter Allgemeine Gazetesi'nde yayımlanan yazısında yer verdiği 'Türkiye ve Almanya'nın anlaşmazlıklarını bir tarafa bırakarak ilişkilerinde yeni bir sayfa açması ve ortak çıkarlarına odaklanması son dönemde dünyada ortaya çıkan dramatik gelişmeler nedeniyle iki taraf açısından da zaruridir' sözleri son derece net özetliyor. Türkiye-AB ilişkileri açısından da bakıldığında son dönemde gerek Hollanda gerek Almanya ile ikili ilişkilerin yeniden rayına oturtulmasının ülkemizin AB sürecine olumlu yansyacağını düşünüyorum. Bundan sonraki adım hem AB hem Türkiye için kazan-kazan senaryosu olan Gümrük Birliği'nin güncellenmesi müzakerelerine başlanması olmalı. Bildiğiniz gibi Gümrük Birliği'nin güncellenmesi ile mevcut sorunlarımızın aşılmasını hem de tarım, hizmetler, kamu alımları ve yatırımlar gibi yeni alanlara genişleyen ve derinleşen bir entegrasyon ile ekonomik ve ticari bağlarımızı güçlendirmeyi amaçlıyoruz. Bunun yanında vize serbestisi sürecinde gerekli adımlar atıldığı takdirde somut başarı elde edilecektir. Nitekim son Reform Eylem Grubu toplantısında alınan kararlar ülkemizin bu konunun üzerine eğilmeye devam ettiğinin somut göstergesidir. Bu noktada iki hususun altını çizmek gerekiyor. Birincisi 2004-2005 yıllarında atılan önemli adımların ve AB reformlarının yatırım ortamının iyileşmesinde ne derece etkili olduğunu hatırlamalıyız. Bu olumlu yatırım ortamının yeniden yaratılması bizim elimizde. Diğeri ise son dönemde Sayın Cumhurbaşkanımız ve Dışişleri Bakanımız tarafından dile getirildiği gibi Türkiye için AB tam üyeliği halen en temel öncelik olmayı sürdürmesidir. O halde Türkiye, Reform Eylem Grubu toplantısında alınan kararları hayata geçirerek kararlılığını ortaya koymada ilk adımı atmalıdır."

Türkiye-AB Göç Uzlaşısının Türkiye ve Almanya'nın ortak akıl ve çabasının ürünü olduğunu hatırlatan İKV Başkanı Zeytinoğlu, her iki tarafın birlikte hareket etmesinin bölgemizin ve AB'nin geleceği açısından ne derece önemli olduğunun bir kez daha altını çizdi.

Destek Patent Başkan Danışmanı Hakan Özcan anlattı...

PFAST- Hızlı Patent Sistemi

Destek Patent Başkan Danışmanı Hakan Özcan Vekil firma gözüyle Ar-Ge Merkezlerini değerlendirerek, AR-GE Merkezlerinin nasıl daha verimli hale getirilebileceğini, patent başvuru sayılarının nasıl artırılabilirliğini anlattı.

Destek Patent olarak, 1983 yılından bugüne, 35 yıldır fikri ve sınai haklar alanında hizmet sunduklarını, ekosistem içerisindeki tüm oyuncuları gözlemleme şansına sahip olduklarını ifade eden Hakan Özcan geliştirdikleri Hızlı Patent Sistemi (PFAST) hakkında da bilgiler verdi:

"AR-GE merkezlerine baktığımızda, 2008 yılından bu yana sayıları ivme kazanarak artıyor. Daha önce Ar-Ge merkezi kurmak için tam zamanlı çalışan kişi sayısı 50 kişiye, bu sayı önce 30, son olarak 15 kişiye düşüncü orta ve büyük KOBİ firmaları da Ar-Ge merkezi kurma yoluna gidiyor.

Ar-Ge merkezlerimize neyi, neden yapmaları ile ilgili geri bildirimler yapıyor, fakat bunu nasıl yapacağı konusunda yol gösterebilen çalışmalar çok fazla ol-



muyor. Bu sebeple Ar-Ge merkezi olsa da üreticilerimizin birçoğu geçmişten bugüne uygulamaya geldikleri artizan (geleneksel) yöntemlerle üretim ve Ar-ge yapıyorlar. Uluslararası Standartlarda tanımlanmış olan Araştırma (R-Research) ve sonrasında Geliştirme (D-Development) süreç disiplinine kolay sahip olamıyorlar. Bunun sebebi bu kabiliyete sahip olmamaları değil

nasıl yapılacağının tam olarak bilinmemesi ve bunu kalıcı kılamamalarıdır.

Nitelik ve nicelik tartışmaları yapıldı. Sun patent sayılarının artış grafiği ile ülkenin büyümesi, firmaların hasılat ve kârlılığının artışı ve üretim miktarlarının artışının doğru orantılı olduğu defalarca gözlemlenmiştir. Ar-Ge ve inovasyon yolculuğu için bir iklim ihtiyacı olduğu kesindir. Fikir aşamasından ticarileşme aşamasına kadar belirli disiplinlere sahip olmak, sistematik bilgi üretimi, bilginin yayılımı, kullanımı gibi becerilerin gelişmesi gerekmektedir. Kobi-lerimizin artizan üretim içerisinde bahsedilen disiplinlere sahip olması kolay değildir.

Biz de AR-GE merkezlerine destek olmak amacıyla, "PFAST – Hızlı Patent Sistemi" ni geliştirdik.; Ar-Ge merkezi yönetiminin bilgilendirilmesi, mevcut durum değerlendirmesi ve eğitim programı olmak üzere üç aşamadan oluşan bu sistemle, AR-GE merkezleri geleneksel yöntemlerden Ar-Ge ve inovasyon modeli süreç hızlandırılmış olarak geçebilecekler."

DESTEK Hep yanınızda!

PFAST® Hızlı Patent Sistemi

AR-GE merkezleri için geliştirdiğimiz PFAST hizmetimiz ile patent başvuru sayınızı artırabilirsiniz.



Zeytinoğlu: Enflasyonla Mücadele Programını son derece önemli buluyor ve destekliyoruz

Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu, 'Enflasyonla Topyekun Mücadele Programı'na her türlü destek ve katkıyı vermeye hazır olduklarını ve Oda üyelerinden de bu önemli projeye destek beklediklerini söyledi.



Enflasyonla Topyekun Mücadele Programı'na her türlü destek ve katkıyı vermeye hazır olduklarını ve Oda üyelerinden de tam destek beklediklerini belirten Kocaeli Sanayi Odası Başkanı ve TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu, konu ile ilgili olarak 15 Ekim tarihinde yaptığı basın toplantısında şunları kaydetti:

Fiyat istikrarı makro ekonominin durumunu yansıtan en önemli göstergelerden biridir.

Türkiye 2002'den sonra mali ve siyasi istikrarla birlikte fiyat istikrarı konusunda da çarpıcı bir iyileşme elde etmiş, enflasyonun tek haneli seviyelere düşmesi sağlanmıştır.

Son dönemde döviz kurlarında ya-

şanan olağandışı hareketlerin de etkisiyle enflasyon oranı yeniden çift haneler çıkmıştır. Artan enflasyon hem alım gücü düşen vatandaşlarımızı, hem de artan girdi maliyetleri ve faizler nedeniyle firmalarımızı olumsuz etkilemektedir.

Tüm bu sıkıntıları aşmak için, Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından hazırlanan ve Bakan Berat Albayrak'ın liderliğinde başlatılan Enflasyonla Mücadele Programını son derece önemli buluyor ve destekliyoruz. Zira enflasyonla mücadeleyi ne tek başına kamu, ne de tek başına özel sektör yapabilir. Sorumluluk ve görev hepimizindir. Enflasyonla mücadele aynı zamanda işsizlikle, yüksek faizle ve artan girdi maliyetleriyle mücadeledir.

Türk özel sektörü, devletimizle birlikte topyekûn bir duruş sergileyerek, elini taşın altına koymaktadır. Bu çerçevede TOBB ve Odalar-Borsalar, her milli konuda olduğu gibi bu konuda da ülke çapında ortak bir dayanışma içindedir. 81 il ve 160 ilçede odalarımız ve borsalarımız enflasyonla mücadeleyi sahiplenmekte ve firmalarımızın en geniş şekilde katılımı için çalışma başlatmaktadır.

Bu noktada özellikle vurgulamak isteriz ki, bu mücadeleye toplumun tüm kesimleri ne kadar güçlü destek olursa, etkisi de o kadar büyük olur. Reel sektörden finans sektörüne, kamudan vatandaşlarımıza kadar, tüm Türkiye olarak aynı hedefe kenetlenmeliyiz.

Hepimiz tek yürek ve tek ses olursak, enflasyonla mücadelede de netice alacağımıza eminiz. Hem firmalarımızın hem de milletimizin, enflasyonla topyekûn mücadeleye en geniş şekilde katılacaklarına inancımız tamdır.

Biz de, Kocaeli Sanayi Odası olarak tüm oda / borsa üyelerimizin desteğini ve bu kampanyaya katılımlarını rica ediyor ve bekliyoruz. İnaniyorum ki, Kocaeli olarak gereken fedakârlığı gösterip, ülkemiz ve milletimiz için başlatılan bu iktisadi mücadele de en ön cephede yer alacağız.

Kamu ve özel sektör arasındaki bu güçlü koordinasyon ve işişareyle, içinden geçtiğimiz bu zorlu süreci de geride bırakacağız.

ENFLASYONLA TOPYEKÜN MÜCADELE

#TürkiyeKazanacak

Yıl Sonuna Kadar
EN AZ
%10
İNDİRİM

Anadolu Basın Merkezi Markanız Markamız
Ana Haber *Bizde Varız*

* ODAVİZYON Dergisi, DURUM Dergisi, Kimyasal Forum, Ar-Ge Gazetesi ve diğer çeşitli baskılarınız için geçerlidir.

ENFLASYONLA
TOPYEKÛN
MÜCADELE

VARIZ

81 il ve 160 ilçedeki Odalarımız ve Borsalarımızla birlikte
Enflasyonla Mücadeleyi sahiplenip, firmalarımızın
en geniş şekilde katılımı için çalışacağız.

EN AZ **%10**
İNDİRİM

#TÜRKİYEKAZANACAK



TOBB



KOCAELİ SANAYİ ODASI
KOCAELİ CHAMBER OF INDUSTRY



AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger

Yeni AB Büyükelçisi Christian Berger, 22 Kasım 2016'da Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'a güven mektubunu sunarak görevine başladı.

2011-2016 arasında Brüksel'de Avrupa Birliği Dış İlişkiler Servisi-EEAS bünyesinde Ortadoğu ve Kuzey Afrika'dan sorumlu Direktör/İdari Direktör Yardımcısı olarak görev yapan Berger, Türkiye'de ilk kez görev yapıyor.

Büyükelçi Berger, 20 yılı aşkın görev yaptığı Ortadoğu bölgesi ve özellikle Filistin sorunu konusunda geniş bir birikime sahip. Berger, ayrıca kriz yönetimi ve barış inşası konusunda da önemli pozisyonlarda çalıştı.

Viyana ve Londra Üniversitelerinden hukuk diploması sahibi olan Christian Berger, Avusturya vatandaşı, evli ve iki çocuk babası.

Christian Berger CV

1986-1987	OPERATIONS OFFICER WITH THE AUSTRIAN UN-PEACEKEEPING BATTALION ON THE GOLAN UNDOF
1989-1994	WORKING WITH THE UNITED NATIONS IN GAZA AND JERUSALEM
1994-1997	DEPUTY DIRECTOR AT THE OSCE IN VIENNA AND SECRETARY OF THE OSCE PERMANENT COUNCIL; DEPUTY EXECUTIVE SECRETARY TO THE JOINT CONSULTATIVE GROUP (TREATY ON CONVENTIONAL FORCES IN EUROPE) AND THE OPEN SKIES CONSULTATIVE COMMISSION
1997	MR BERGER JOINED THE EUROPEAN INSTITUTIONS
1997-1999	COMMITTEE OF THE REGIONS
1999-2001	RESPONSIBLE FOR RELATIONS WITH SYRIA, EUROPEAN COMMISSION
2001-2005	POLITICAL ADVISOR ON MIDDLE EASTERN ISSUES
2005-2006	EU REPRESENTATIVE TO THE QUARTET SPECIAL ENVOY MR WOLFENSOHN
2006-2008	HEAD OF THE CRISIS RESPONSE & PEACEBUILDING UNIT IN THE EC
2009-2011	EU REPRESENTATIVE FOR WEST BANK & GAZA OFFICE
SINCE-2011	DIRECTOR FOR NORTH AFRICA, MIDDLE EAST, ARABIAN PENINSULA, IRAQ AND IRAN IN THE EUROPEAN EXTERNAL ACTION SERVICE; LAW DEGREES FROM VIENNA AND LONDON

AB Türkiye Delegasyonu ile Tanışın

Aralık 1999 tarihinde, Türkiye'nin AB üyeliğine aday ülke olarak resmen ilân edilmesinden bu yana, AB ile Türkiye ilişkileri hızla gelişmiştir ve gelişmeye devam etmektedir. Bu yakın ilişkilerden doğan ihtiyaçların karşılanması görevini yerine getirebilmek amacıyla, Başkent Ankara'da bulunan Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu'nda bugün 120'nin üzerinde Türk ve AB vatandaşı uzman görev yapmaktadır.

İnternet sitemizde, genel olarak AB'ye ilişkin çeşitli gelişmelerin yanı sıra, Türkiye'nin AB'ye katılım sürecine dair bilgileri sunmayı amaçlıyoruz. Sizlere Avrupa Birliği politikaları ve çeşitli alanlara yayılan çalışmalara dair doğru ve güncel bilgi aktarmak hedeflediğinden, site içeriği genel olarak Türkçe olarak hazırlanmıştır ve küçük bir bölüm İngilizce olarak yayınlanmaktadır.

İnternet sitemizle ilgili görüş ve önerilerinizi delegation-turkey@eeas.europa.eu e-posta adresine gönderebilirsiniz.

Delegasyonun Görevi

1 Aralık 2009 tarihinde yürürlüğe giren Lizbon Antlaşması çerçevesinde Avrupa Birliği Delegasyonu'nun dört temel görevi vardır;

Dış ilişkiler alanında; Türkiye'nin dış politikasına ilişkin rapor hazırlamak ve Avrupa Birliği'ni diplomatik düzeyde temsil etmek.

Türkiye AB Gümrük Birliği'ne ilişkin olarak; Türkiye'deki ekonomik, mali ve ticari gelişmelerin yanı sıra Gümrük Birliği hükümlerinin uygulanmasını izlemek.

AB'ye katılım müzakereleri çerçevesinde; siyasi kriterler ve müktesebata uyum konusunda Türkiye'nin kaydettiği ilerlemeyi izlemek ve müzakerelerin açılmasına yardımcı olmak. Bu bağlamda Delegasyon, Komisyon'un her yıl yayınladığı İlerleme Raporu dolayısıyla gelişmeleri günlük olarak Merkez'e rapor eder.

Katılım Öncesi Yardım Programlarına ilişkin olarak; Delegasyon, merkezi olmayan iş birliği prosedürlerinin uygulanmasından sorumlu Türk kurumlarına destek verir ve yaklaşık 2,0 milyar € tutarındaki 250 projenin etkin şekilde uygulanmasını takip eder.

Diplomatik misyon olarak Avrupa Birliği Delegasyonu, Diplomatik İlişkiler Hakkında Viyana Sözleşmesi hükümleri çerçevesinde faaliyet gösterir ve büyükelçi unvanıyla Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı'na akredite olan bir Delegasyon Başkanı tarafından yönetilir. Delegasyonda yaklaşık 130 çalışan bulunmaktadır.

Delegasyon, AB'ye üye ülkelerin Türkiye'ye akredite büyükelçilikleri ile yakın temas ve koordinasyon halindedir.

Delegasyon aynı zamanda kamu kurumları, siyasi partiler, iş çevreleri, akademik dünya, düşünce kuruluşları, sivil toplum örgütleri ve kültür alanında faaliyet gösteren aktörlerle de çok çeşitli şekillerde irtibat halindedir. Bunların yanı sıra Delegasyon, Avrupa Birliği'nin görünürlüğünü arttırmayı, Birliğin değerleri ve Türkiye'deki faaliyetleri hakkında bilgileri yaygınlaştırmayı amaçlayan kapsamlı bir bilgilendirme ve iletişim programını da uygulamaktadır.

Tarihçemiz

Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu, 1974 yılında, Ankara'da Basın ve Enformasyon Bürosu olarak açıldı.

1987'de ise, Brüksel'de 4 Şubat 1987 tarihinde imzalanan, 4 Haziran 1987 tarihli, 19477 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanan 'Avrupa Toplulukları Komisyonu'nun Türkiye Delegasyonu'nun kurulması, Dokümanlık ve İmtiyazları Hakkında Anlaşma' uyarınca tam diplomatik statü tanınmış 'Avrupa Komisyonu Türkiye Temsilciliği'ne dönüştürüldü.

Haziran 2004'te alınan bir karar ile Avrupa Komisyonu Türkiye Temsilciliği'nin adı, 'Avrupa Komisyonu Türkiye Delegasyonu' olarak değişmiştir. Kasım 2009 tarihinde alınan bir kararla da delegasyonun adı Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu olarak değiştirildi.

Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu
Adres: Uğur Mumcu Cad. No:88,
Gaziosmanpaşa Ankara - Türkiye
Telefon:(312) 459 87 00
Faks: (312) 446 67 37
E-posta:delegation-turkey@eeas.europa.eu

AB Türkiye Delegasyonu Ekim Gündemi...

İçişleri Bakanı Soylu, Avramopoulos'ı kabul etti

İçişleri Bakanı Suleyman Soylu, Göç ve İçişlerinden Sorumlu AB Komiseri Avramopoulos ve beraberindeki heyeti kabul etti...

12 Ekim 2018



Suriyeli Muhalifler Koalisyonu ile görüşme...

AB Büyükelçisi Berger ve AB Üyesi Ülkelerin Büyükelçileri, Suriyeli Muhalifler Koalisyonu'nun Başkanı A.Mustafa'nın başkanlığındaki heyetle İdlib'deki durum, #Suriye'deki siyasi süreç ve Suriyeli muhaliflerin durumunu görüşmek üzere AB rezidansında bir araya geldi.

12 Ekim 2018



Muhataplarımızla çalışmaktan gurur duyuyoruz...

Büyükelçi Berger; "Mülteci krizi karşısında Türkiye'deki muhataplarımızla birlikte çalışmaktan gurur duyuyoruz ve mesajlarımızı doğru ve nesnel biçimde ulaştırma sorumluluğu sizlere ait. Bu yüzden son derece önemli olan bu eğitimi destekliyoruz."

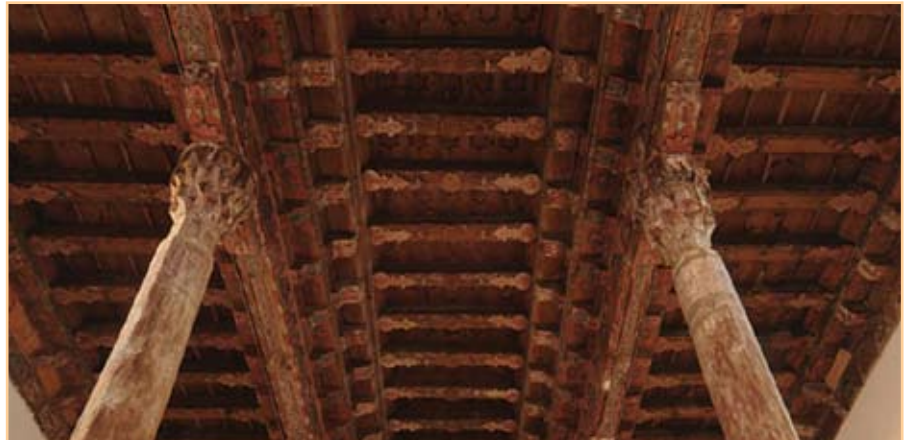
12 Ekim 2018



Avrupa Kültürel Miras günü...

Avrupa Kültürel Miras günleri bu yılki "Paylaşım Sanatı" temasıyla 50'den fazla ülkede kutlanıyor. Kutlamaların ikinci günü #Kastamonu'da sürüyor. Olağanüstü ahşap işlemeleleriyle farklılaşan Mahmut Bey Camii gibi Kastamonu'nun kültürel mirası da dünya ile paylaşılma şansı buluyor.

12 Ekim 2018



AB Türkiye Delegasyonu Ekim Gündemi...

Akıllı Ulaşım Çalıştayı...

Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu, AUSDER (Akıllı Ulaşım Sistemleri Derneği) işbirliğinde 10 Ekim 2018 Çarşamba günü Ankara'da kamu ve özel sektör paydaşlarını bir araya getiren bir çalıştay düzenledi.

10 Ekim 2018



Ak Parti Dış İlişkiler Başkanlığı'na ziyaret

Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger ve üye devletlerin Türkiye'deki misyon şefleri ve temsilcileri AK Parti Dış İlişkilerden Sorumlu Genel Başkan Yardımcısı Cevdet Yılmaz ile bir araya geldi..

11 Ekim 2018



Telif haklarının korunmasına destek...

AB Türkiye'de Telif Haklarının Korunmasını Destekliyor: Türkiye'de #FikriMülkiyet Hakları alanında modern ve etkin bir koruma sisteminin tesis edilmesini destekleyen Avrupa Birliği finansmanlı kapsamlı proje bugün sona erdi.

9 Ekim 2018



Sivil toplum kuruluşlarına destek...

AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger: Avrupa Birliği, STÖ'lerin dünyadaki en büyük destekçisi olmaktan gururlu. #BİRLİKTE gibi alt hibelerle sivil toplum demokratik katılım süreçlerinde daha etkin olacak ve hedeflerine ilerleyebilecek.

8 Ekim 2018



AB Türkiye Delegasyonu Ekim Gündemi...

Malazgirt alanına ziyaret...

Büyükelçi Berger ve eşi Marilena Berger, 1071 yılında Selçukluların Bizans İmparatorluğuna karşı zafer kazandığı Malazgirt Muharebesi alanını ziyaret ettiler.

Büyükelçi Berger, "947 yıl önce çağın değiştiği bu tarihi mekanda bulunmak son derece heyecan verici. Bize bu ziyarette yardımcı olan Bulanık ve Malazgirt yetkililerine teşekkür ederim," dedi..

5 Ekim 2018



Gençlik ve Kültür konulu forum...

Büyükelçi Berger, Muş Alparslan Üniversitesi'nde gerçekleştirilen Gençlik&Kültür konulu forumun açılışını yapıyor. Türkiye'nin dört bir tarafından gelen gençler, kültür, kültürlerarası diyalog ve kültürel mirasın korunması temalarını tartışıyor.

5 Ekim 2018



Sivas Valisi'ni ziyaret...

Avrupa Birliği Delegasyonu Başkanı Berger Güney Doğu Anadolu Bölgesi'ne gerçekleştirdiği ziyaret kapsamında Bitlis Valisi İsmail Ustaoglu ile de bir araya geldi..

5 Ekim 2018



Muş Valisi'ni ziyaret...

AB Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger, bugün Muş Valisi Aziz Yıldırım'la görüştü. Büyükelçi, AB Delegasyonu'nun Muş kentinde düzenlenen Kültür Mirası Gençlik Forumu sebebiyle bölgeye ziyarette bulunduğunu aktardı..

4 Ekim 2018



Kocaeli Sanayi Odası Yüksek İstişare Kurulu Toplantısı gerçekleştirildi

KSO Yüksek İstişare Kurulu, 25 Eylül'de Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul başkanlığında, İstanbul The Grand Tarabya Otel'de toplandı



Hakan Saner, Yıldızlar Yatırım Holding'ten Hakkı Yıldız, Kastamonu Entegre'den Haluk Yıldız, Çolakoğlu Metalurji'den Hasan Çolakoğlu, Polisan Holding'ten Mehmet Emin Bitlis, Pekdemir İnşaat'tan Sami Pekdemir, Kalibre Boru'dan Şerif Ünan, Nuh Çimento'dan Tevfik Bilgin, Diler Demir Çelik'ten Tuba Yazıcı, KSO'dan Memet B. Turabi, Elif Bilgisu ve Aynur Hacifettahoğlu katıldılar.

Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nun "Kocaeli Sanayisi ve Kocaeli Sanayi Odası" tanıtımı ile başlayan toplantı, genel ekonomik gelişmelerin değerlendirmesi ile devam etti.

Toplantı; KSO'nun 2019-2022 Stratejik Planı ve çalışmaları hakkında katılımcılardan görüşler alınarak tamamlandı.

25 Eylül tarihinde İstanbul The Grand Tarabya Otel'de gerçekleştirilen KSO Yüksek İstişare Kurulu Toplantısı'na Farba Otomotiv'den Ahmet Bayraktar, Kordsa'dan Ali Çalışkan, Bekaert'ten

Gıda sanayicileri TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi Gıda Enstitüsü'nü ziyaret etti

Kocaeli Sanayi Odası, sanayi - üniversite işbirliğini artırmak amacı ile Tübitak MAM Gıda Enstitüsü'nü ziyaret etti.

Kocaeli Sanayi Odası, sanayi-üniversite işbirliğini artırmak, Oda üyesi sanayi kuruluşlarının Tübitak MAM Gıda Enstitüsü'nün sahip olduğu imkanlardan maksimum fayda sağlamaları amacıyla, Gıda Sanayi Grubu olarak Enstitü'yü ziyaret etti. Tübitak MAM Gıda Enstitüsü Müdürü Cesarettin Alaşalvar, Tübitak MAM Gıda Enstitüsü Müdür Yardımcısı Sena Ayyıldız, Tübitak MAM Strateji Planlama Birim Müdürü Necdet Barlas Tübitak MAM Gıda Enstitüsü Müdür

Yardımcısı Vekili İncinur Hasbay, Tübitak MAM Teknoloji Geliştirme ve Yönetim Birim Müdür Vekili Ali Sadi Turabi ev sahipliğinde gerçekleşen ziyarete gıda sanayicileri ve KSO yetkilileri katıldı. Enstitü laboratuvarlarının ziyaretinin ardından Geliştirilen Ürünlerin Sergilendiği pilot tesiste incelemelerde bulunuldu.



SANTEK 2018

TÜYAP 5. DOĞU MARMARA SANAYİ VE TEKNOLOJİ FUARI
5TH EASTERN MARMARA INDUSTRY AND TECHNOLOGY FAIR

www.santekfuari.com



Takım Tezgahları, Metal ve
Sac İşleme Makinaları
*Machine tools, metal and sheet metal
working machines*



İstifleme, Depolama, Taşıma ve
Vinç Sistemleri
*Stacking, Storage, Transport and
Crane Systems*



Otomotiv ve
Otomotiv
Yan Sanayi
*Automotive and
Automotive
Sub-Industry*

ETKİNLİKLER

- MATCH4INDUSTRY B2B
- MARTEK 5. AR-GE AKADEMİ BULUŞMASI
- SAVUNMA SANAYİ TEDARİKÇİ
GÖRÜŞMELERİ

31 EKİM/OCTOBER - 3 KASIM/NOVEMBER 2018

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Uluslararası Fuar Merkezi
Kocaeli Metropolitan Municipality International Fair Center

SANTEK 2018', 31 Ekim'de açılıyor...

Tüyap Anadolu Fuarları A.Ş. tarafından organize edilen, 'Sanayi devlerinin buluşma adresi' olarak lanse edilen SANTEK 2018, 31 Ekim- 3 Kasım tarihleri arasında Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Uluslararası Fuar Merkezi'nde kapılarını açacak.

TÜYAP Anadolu Fuarları A.Ş. tarafından Kocaeli Sanayi Odası işbirliğinde, Kocaeli Valiliği, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, İzmit Belediyesi, Kocaeli Ticaret Odası, Gebze Ticaret Odası, Körfez Ticaret Odası, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı, TÜBİTAK Marmara Teknokent, Kocaeli Üniversitesi ve KOSGEB'in değerli destekleri ile hazırlanan SANTEK 5. Doğu

edilen ürünlerin yerli firmalardan teminine ilişkin Savunma Sanayi Müsteşarlığı, Deniz Kuvvetleri Komutanlığı, Aselsan, Roketsan, Havelsan, Makina ve Kimya Endüstrisi Kurumu, Aspilsan, İşbir Elektrik tedarikçi firmalar ile bir araya getirilerek ikili iş görüşmeleri düzenlenecek..

İhtiyaçları milli imkanlarla gerçekleştirmek, Ar-Ge çalışmaları ile kendinden söz ettiren firmaları yine bu proje çatısı altında bir araya gelecek.

'Yerli Üretimi Arttırmak' için Kuvvet Komutanlıklarının da katılım sağladığı söz konusu fuarda, TSK envanterinde bulunan yerli malzeme oranını arttırabilmek, yurtdışından tedarik edilen malzemelerin yerli sanayi imkânları ile üretilebilirliğini tespit etmek ve yurtiçinden temin edilen malzemelerde rekabet ortamının yaratılması hedefi ile 'Yerlileştirme Sergisi' düzenlenecek.

- Kocaeli Sanayi Odası, sektörde küme oluşturmaya amaçlıyor

Kocaeli Sanayi Odası, üyelerinin savunma sanayine tedarikçi olabilmesi için bugüne kadar birçok adım attı. Bu adımları daha da ileriye götürmek için "Savunma Sanayi Yerlileştirme Projesi"ni yürütüyor ve üyesi sanayi kuruluşları ile savunma sanayi şirketlerinin işbirliği yaparak projeler üretmesini sağlıyor.

Proje; Türk Silahlı Kuvvetleri envanterinde bulunan yerli malzeme oranını arttırabilmek, yurtdışından tedarik edilen malzemelerin Kocaeli'ndeki yerli sanayi imkânları ile üretilebilirliğini tespit etmek ve yurtiçinden temin edilen malzemelerde rekabet ortamını tesis etmek amacıyla yürütülüyor. KSO'nun hedefi üyelerinin savunma sanayi pazarına açılmasını ve ilin bu pazardan daha büyük pay almasını sağlamak.

KSO tarafından savunma sanayine tedarikçi adayları firmaları kümelemeye yönelik bugüne kadar yürütülen bu

çalışmaların daha somut ve sistematik hale getirilmesi planlanıyor. Bu firmaları bir araya getirerek küme oluşumunun sağlanması amaçlanıyor.

- 2017 yılında 860 tane ikili iş görüşmesi gerçekleştirildi

SANTEK Fuarı ile eş zamanlı olarak gerçekleştirilen "Tedarikçi Görüşmeleri"nde Savunma Sanayi Başkanlığı, Deniz Kuvvetleri Komutanlığı, Tersaneler Genel Müdürlüğü ve Savunma Sanayi Vakıf Şirketleri'nin üst düzey satın alma ekipleri, tedarikçi adayları firmalar bir araya gelerek yurt dışından ithal edilen savunma sanayi ürünlerinin yerli teminine ilişkin 4 yıldır ikili iş görüşmeleri yapıyor. Ayrıca Deniz Kuvvetleri Komutanlığı her yıl Yerlileştirme Sergisi açıyor.

Firmalar, savunma sanayi pazarına açılabilmek için 2017 yılında ikili iş görüşmelerine yoğun ilgi gösterdi ve toplam 860 adet ikili iş görüşmesi yapıldı.

- 5. AR-GE Sanayi Akademi (ASA) Buluşması

Üretim sektörünün temel paydaşları Ar-Ge, Sanayi ve Akademi'yi bir araya getiren ASA Buluşması 5. kez SANTEK ev sahipliğinde gerçekleştirilecek. AR-GE firmalarının, üniversitelerde görevli akademisyenlerin, Kocaeli bölgesinde üretimlerini sürdüren sanayicilerle bir araya geleceği bir platform hazırlanacak.

SANTEK Fuarı 2017 yılında; 16 ülkeden 30.428 sektör temsilcisini aynı çatı altında buluşturdu. 20 ülkeden 168 firma ve firma temsilciliğini buluşturan Fuar, sanayinin kalbi Kocaeli'de sektöre yön verenleri bir araya getirerek, tüm teknolojik gelişmelerin ziyaretçisi ile



Marmara Sanayi ve Teknoloji Fuarı, 31 Ekim - 3 Kasım 2018 tarihleri arasında Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Uluslararası Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek.

Bu yıl 5.sini düzenlenecek fuarda metal ve sac işleme makinelerinden takım tezgahlarına, istifleme, depolama, taşıma ve vinç sistemlerinden otomotiv yan sanayiye kadar geniş ürün yelpazesinde ürünler sergilenecek; katılımcılara özel önemli iş etkinlikleri yer yer alacaktır.

- Match4Industry İkili İş Görüşmeleri Etkinliği

Avrupa ülkeleri başta olmak üzere dünyanın çeşitli ülkelerinden firmalar Türkiye pazarından stratejik ortaklarını bulmak ve katılımcı firmalar ile ticari ve teknolojik işbirliği yapmak amacı ile Kocaeli'ye gelecek. Geçen yıl Match4Industry kapsamında 20 ülkeden gelen sektör profesyonelleri ile 681 görüşme gerçekleştirerek ülke ihracatına önemli katkı sağlandı.

- Savunma Sanayi Tedarikçi Görüşmeleri ve Yerlileştirme Sergisi

SANTEK'18'de yurtdışından ithal





MATCH4INDUSTRY İkili İş Görüşmeleri Etkinliği

“ İş Ağınızı Genişletin ”

SEKTÖRLER

- Otomotiv Yan Sanayi
- Makina ve Metal
- Plastik ve Kauçuk
- Lastik
- Kimya (Otu Bege ve Bulaş Ürünleri)
- Yapı ve Yapı Malzemeleri
- Enerji
- Çevre
- Elektrik - Elektronik
- Bilgisim ve İletişim Teknolojileri
- Kadın Girişimcilik

2012'DEN BERİ
4.500'ÜN ÜZERİNDE
İKİLİ İŞ GÖRÜŞMESİ
900'DEN FAZLA FİRMA KATILIMI

Kayıt için son gün:
26 Ekim 2018

Bilgi için:
www.match4industry.com
31 Ekim - 1 Kasım 2018



MATCH4INDUSTRY

İLETİŞİM

- Yelda KANPARA
ykanpara@abigem.com.tr
- Burak ÇAKIR
bakir@abigem.com.tr
0262 323 0856

Match4Industry Etkinliği Kapsamı Hizmetlerimiz:

- Firma profillerinin online sisteme yayınlanması
- İkili iş görüşmeleri organizasyonu
- İngilizce - Türkçe, Türkçe - İngilizce tercüme
- Öğlen yemeği ve çay - kahve ikramı
- Sektörün içinde gelen firmaların: Ürünlerini ve hizmetlerini sunabilir,
- Fırsatları keşfederek önemli bağlantılar kurabilir,
- Endüstrideki son gelişmeleri takip edebilir,
- Avrupa ve dışındaki yeni pazar ve iş fırsatları ile ağınızı genişletebilirsiniz.

Match4Industry Etkinliği'nde,



PİSTONLU, VİDALI YÜKSEK BASINÇ Kompresörler

20 yıldır A'dan Z'ye,
büyük küçük her tür firmanın
'Dalgakıran' adına hava
sistemleri satış ve bakım
hizmetini vermekteyiz.

D 130 Karayolu Üzeri Sahil Mah.
No:23 Başiskele / Kocaeli
Tel : 0 262 373 25 52
E-mail: info@a-teknik.com
www.a-teknik.com
www.a-teknik.com.tr



İsmail Demir:

Vakıf şirketleri itekleyici güç olmalı

Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, vakıf şirketlerinin artık itekleyici güç olması gerektiğini belirterek, daha küçük ölçekte sanayicilere destek vermeleri gerektiğinin altını çizdi.



Savunma Sanayii Başkanı İsmail Demir, savunma sanayisi piramidine bakıldığında Türkiye'nin dünyada ilk 100'e giren savunma şirketlerinin olduğunu fakat piramidin orta kısmına giren firma olmadığını söyledi.

Vakıf şirketlerinin artık itekleyici güç olması, daha küçük ölçekte sanayicilere destek vermesi gerektiğinin altını çizen İsmail Demir, özel şirketlerin de artık vakıf şirketlerini içselleştirmeye başladığını kaydetti.

Demir, savunma sanayi firmalarının sorunlarının çözümü noktasında sesle-

rini daha etkili bir şekilde duyurabilme-leri adına kümelenmeleri, dernekleşmeleri ve birlikler kurmaları gerektiğini vurgulayarak, "Bu hem sorunlarımızın çözümü hem de ayakları yere sağlam basan bir savunma sanayisi oluşturmak açısından da önemli." diye konuştu.

- Devletin 'Ben aranızdayım' dediği şirketler kurmalıyız

"Bazı teknoloji alanları var ki boş, yatırım yapacak kimse yok, biraz riskli. Ona küçük ortaklıklarla girip, şirketi kurup, iş verip belirli bir seviyeye taşımak istiyoruz. Mesela test alanı tamamen

boş, oraya girmemiz gerekiyor, yarı iletken alanına girmemiz gerekiyor. Bu tip alanlara girilmesi bizim için önemli. Bu kurulma aşamasında ortaklık payımızı çok küçük tutmak istiyoruz." diyen İsmail Demir, Devletin sahip olduğu değil ortak olduğu, katkıda bulunduğu, 'Küçük ortak olarak ben aranızdayım.' dediği şirketlerden bahsettiklerini söyledi. İsmail Demir, bu düşüncelerini de yavaş yavaş hayata geçirdiklerini kaydetti.

- İhracat ekonomide önemli bir çıkış yolu

ihracatın ekonomide önemli bir çıkış yolu olduğunu kaydederek savunma sanayiinin ihracatının diğer ticari ilişkilerden farklı olduğunu belirten Demir; Savunma Sanayiindeki ihracatın ülkeler arası ilişkilere bağlı olduğunu söyledi.

- Siber güvenlik alanında seferberlik gerek

Siber güvenlik konusunun bu günlerde her ülkenin öncelikli gündemi olduğunu belirten İsmail Demir sözlerini; "Siber güvenlik yapısı tek bir kuruluşun başarabileceği bir şey değil. Ülke çapında bir seferberlik ve farkındalık olması gereken bir şey. Bunun da en önemli

bacaklarından birisi haberleşme. Bu konuda meselenin bir ticari yönü var müthiş bir pazar aynı zamanda; SSB olarak bizim baktığımız perspektiften de hem halkımızın hem devlet birimlerimizin güvenli haberleşmesi hem de çeşitli savunma alanını ilgilendiren ortamlarda da emniyetli operasyon yapabilmeniz, teknolojinizi koruyabilmeniz açısından da önemli adımlar. Bu açıdan ULAK Haberleşme A.Ş. gibi başlanan sözkonusu projeyi gerçekten önemli buluyoruz" şeklinde tamamladı.



İsbir Elektrik Sanayi A.Ş. Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı'nın bir kuruluşudur.

İSBİR ELEKTRİK SANAYİ A.Ş.

Yetkili Kişi : **Burhan ÖZGÜR**

Telefon : **0 266 283 00 50**

Faks : **0 266 283 00 66 – 67**

e-mail : isbir@isbirelektrik.com.tr

web : www.isbirelektrik.com.tr

Sektör : **Enerji**

Ürün : **Jeneratör – Alternatör – Frekans Konvertörü**



İSBİR
ELEKTRİK SANAYİ A.Ş.

Hizmet : **İSBİR ELEKTRİK SAN. A.Ş.** 1977 yılından bugüne alternatör ve jeneratör üretimi konusunda Türk Savunma Sanayisine ve Sivil kuruluşlara yerli katkı payı en yüksek önemli projeler üretmiş ve üretmeye devam etmektedir. Engin mühendislik birikimi, güçlü altyapısı ve gelişime açık, kalite odaklı bir işletme yapısı ile teknolojinin gereksinimlerine cevap verebilen yeni projeler üzerinde çalışmalarını sürdürmektedir. **İSBİR**, Başta Sessiz Jeneratör olmak üzere, Askeri ve Sivil uygulamalarda kullanılabilen Mobil Dual Setler, Gemilerde, Sahil Güvenlik Botlarında ve Römorkörlerde kullanılan Marin Tip Dizel Jeneratör Setleri, Senkron Dizel Jeneratör Setleri ve Frekans Konvertörleri üretmektedir. Yeni nesil üretim tekniklerini kullanarak daha verimli ve daha çok tercih edilen ürünler için AR-GE merkezimiz bünyesinde çalışmalarımız sürmektedir. Ekibimizin üzerinde çalıştığı projelerden biri olan; Savunma Sanayisine doğrudan katkı sağlayabilecek yeni nesil Hibrit sistemlerinde kullanabilen jeneratör ve alternatör tasarımları çalışmaları devam etmektedir. Bu projelerimizin yanı sıra, yerli alternatör teknolojilerini geliştirerek, yenilenebilir enerji kaynaklarının **İSBİR**'de üretilmesi ve bir ilke daha imza atılması hedefi ile **TÜBİTAK / TEYDEB** projeleri kapsamında desteklenen Rüzgar Türbinleri Alternatörü proje çalışmamız da tüm hızıyla devam etmektedir.

İSBİR Elektrik San. A.Ş. olarak, dün olduğu gibi bugün de mevcut bilgi birikimi, tecrübeli kadrosu ve teknolojik alt yapısı ile gerek Kamu ve Özel, gerek Türk Silahlı Kuvvetlerinin ve de Türk Milletinin ihtiyacı olan jeneratörleri üretmenin hakkı gururunu taşımaya devam edecektir.

Milli Muharip Uçağı 2030 yılında envantere giriyor

Savunma Sanayii Başkanlığı, Milli Muharip Uçak projesi hakkında bilgilendirmede bulundu.

Savunma Sanayi Başkanlığı (SSB)'nin resmi twitter hesabından yapılan açıklamada, "Türkiye, Milli Muharip Uçak Projesi sayesinde, beşinci nesil savaş uçağı tasarım ve üretim kabiliyetine sahip sayılı ülkeler arasına girecek." denildi.

2030'lu yıllardan itibaren Türk Hava Kuvvetleri envanterinde yer alan F-16 savaş uçaklarının yerine geçmesi planlanan Milli Muharip Uçak için Kavram-



sal Tasarım Çalışmaları 29 Eylül 2013'de tamamlandı.

İki motorlu olacak olan Milli Muharip Uçak 1100

kilometreyi aşkın menzile sahip olacak.

SAHA: Yerlilik oranı yüzde 65'e ulaştı

Baykar Genel Müdürü ve SAHA Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Bayraktar; savunma sanayinde yerlilik ve milliliğin önemine dikkat çekti. Bundan 15 yıl önce savunma sanayi alanındaki yerlilik oranının yüzde 20'lerde olduğunu hatırlatan Haluk Bayraktar, "Özellikle yerli firmaların desteklenmesi, teşvik edilmesi, savunma ihtiyaçlarının milli olması yönündeki kriterler ve devletin bu alanda ortaya koyduğu politikalar sonucunda halihazırda yüzde 65 yerlilik oranının ulaşılmış bulunuyoruz. Bunda 15 yıl önce gayrisafi milli hasılamızın yüzde 4'ünü savunmaya harcıyorduk. Bugün savunma sanayinin gündemde olmasından dolayı sanılabilir ki daha fazla kaynak artırılıyor. Halbuki kaynak yarıya inmiş durumda; gayrisafi milli hasılamızın yüzde 2'si savunma sanayisine aktarılıyor. Milli sanayicimiz bu işe girdiği zaman, bu alanda Ar-Ge faaliyetleri yürüttüğü zaman hem teknolojik olarak etkin hem de maliyet etkin sonuçlar ortaya koyuyor" dedi.

Savunma sanayinin en ileri teknolojik gelişmelerin yaşandığı alanlardan biri olduğuna dikkat çeken Bayraktar, "Katma değeri yüksek ürünler üretiliyor. Sivil sektöre açılımlar içinde önemli bir fırsat. Elektronik, yazılım, radar teknolojileri, güdüm kontrol gibi alanlarda savuna sanayinde ana sistemden alt ana sistemlere, bileşenlerden teknolojilere kadar milli için en detayına kadar geliştirmek durumundasınız. Bu kabiliyete sahip olduğunuz zaman diğer sektörlerde de birçok katkı sağlıyorsunuz." dedi.

www.albatrosdanismanlik.com.tr

ALBATROS DANIŞMANLIK

Eğitim Programlarımız
Ön Emniyet Eğitimleri
Seyir Gemicilik Eğitimleri
Makine Arıza ve İşletme Usulleri Eğitimleri
Yangın Söndürme ve Hasar Kontrol Eğitimleri
Savaş Harekat ve Diğer Eğitimler

Konca/Gölcük/KOCAELİ

Albatros Danışmanlık Eğitim Timi olarak yerli/yabancı askeri ve ticari tüm suüstü gemileri (Firkateyn, korvet, karakol gemileri, sahil güvenlik, mayın avlama/tarama, ticari gemiler) ve personeline 5 eğitim paketi ve gerektiğinde özel taleplere yönelik eğitim paketleri de verebilmekteyiz.

Eğitim grubunun ana görevi belirlenen zamanda liman ve seyir eğitimlerinden maksimum verim almaktır. Bununla birlikte, efektif bir hazırlık periyodundan sonra tüm gemi personeline eğitim seviyelerini geliştirmelerinde yardımcı olmaktır.

Tel : +90 553 877 24 48

E-mail: info@albatrosdanismanlik.com.tr

Kocaeli Üniversitesi TTO, üniversite sanayi işbirliğinin gelişmesi için arayüz...

Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi, Kocaeli Üniversitesi'ndeki buluş ve araştırma sonuçlarının ekonomik değere dönüştürülmesi sürecinde üniversite-sanayi iş birliğinin gelişmesi için bir arayüz görevi görmeyi amaçlıyor.

Koü Teknopark AŞ., teknolojik bilgi üreterek, ülke sanayinin uluslararası rekabet edebilir ve ihracata yönelik bir yapıya kavuşturulması, üründe ve üretim yöntemlerinde yenilik geliştirilmesi, ürün kalite ve standardının yükseltilmesi, verim-

Üniversite genelinde girişimcilik kültürünü oluşturan bir ekosistemi yapılandırarak girişimcilik faaliyetlerini yürüten 'KOÜ Teknopark Ön Kuluçka Merkezi'; 180 m2'lik çalışma alanı, 36 m2'lik 2 adet eğitim salonu ile toplam 216 m2'lik alanda; internet altyapısı ile hizmet veriyor.

Yüksek katma değer oluşturarak Ar-Ge ve yenilik çalışmalarını ortaya çıkaran girişimcilik faaliyetlerini basleyen 'KOÜ Teknopark Kuluçka Merkezi', mekanizmaların oluşturulmasını ve bu süreci tamamlayarak ticarileşen ürünlerle ülke ekonomisine katkı sağlanmasını hedefliyor. 125 m2'lik bir kullanım alanına sahip Kuluçka Merkezi, 20 kişilik open-office olarak tasarlanmış durumda.

'KOÜ Teknopark Test Merkezi', firmaların ve girişimcilerin ürünlerini üretirken dış tedarikçilerden aldığı yada almayı planladığı prototip hazırlama, elektrik- elektromekanik test ve analizler ile ilgili talepleri karşılamayı hedefliyor.

'KOÜ Teknopark Test Merkezi', bölgedeki işletmelerin, ürünlerini üretirken dış tedarikçilerden almakta olduğu veya almayı planladığı elektriklelektromekanik test ve analizlerine de talip.

- Teknopark firmalarının yüzde 35'i yazılım sektöründe

KOÜ Teknopark'ta faaliyet gösteren şirketler ağırlıklı olarak yazılım sektöründe. Firmaların yüzde 35'i yazılım sektöründe hizmet veriyor iken, yüzde 24'ü bilgisayar ve iletişim teknolojileri, yüzde 9'u elektronik, yüzde 4'ü enerji ve sadece yüzde 2'si otomotiv sektöründe faaliyet gösteriyor. Yüzde 20'lik bir kısım ise sözkonusu faaliyet alanlarının dışında çalışmalar

yapıyor.

- KOÜ Teknopark SANTEK'te de yerini aldı

2018 yılında da Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın her yıl düzenlemekte olduğu 'Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Zirvesi'ne katılım sağlayan KOÜ Teknopark, ayrıca Kocaeli'nde düzenlenen SANTEK, Bilişim Fuarı ve benzeri fuar ve organizasyonlara, istisnasız her yıl firmaları ile birlikte katılım sağlıyor.

Yıl içerisinde çeşitli kurum/kuruluşların düzenlemiş olduğu fuar organizasyonlarının birçoğuna firmaları ile birlikte azami ölçüde katılım sağlayan KOÜ Teknopark, 'Teknoloji Transfer Ofisi' ile de yıl içerisinde çeşitli kurum ve kuruluşlarla işbirliği yaparak Teknopark'taki firmalara eğitim, seminer gibi organizasyonlar düzenliyor.

- Teknoloji Transfer Ofisi TÜBİTAK 1601 programı ile destekleniyor

Kocaeli Üniversitesi'ndeki buluş ve araştırma sonuçlarının ekonomik değere dönüştürülmesi sürecinde paydaşlarına destek olmak ve üniversite-sanayi işbirliğinin gelişmesi için bir arayüz görevi görmek temel amacı ile çalışan TTO; sanayi kuruluşlarına Ar-Ge Merkezi kurulumu ile Ar-Ge proje yazma ve yürütme danışmanlığı yapıyor; inovasyon mentörlüğü hizmetleri veriyor.

KOÜ TTO, 2016 yılında önemli bir başarıya imza atarak TÜBİTAK 1601 Programı ile desteklenen TTO'lar arasında yer aldı.



Ön Kuluçka Merkezi

liliğini artırarak üretim maliyetlerinin düşürülmesi, teknolojik bilginin ticari-



Kuluçka Merkezi

leştirilmesi, teknoloji yoğun üretim ve girişimciliğin desteklenmesi, Küçük ve Orta Ölçekli işletmelerin yeni ve ileri teknolojilere uyumunun sağlanması, Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulunun kararları da dikkate alınarak teknoloji yoğun alanlarda yatırım olanaklarının yaratılması, araştırmacı ve vasıflı kişilere iş imkanlarının yaratılması, teknoloji transferine yardımcı olmak ve yüksek/ileri teknoloji sağlayacak yabancı sermayenin ülkeye girişini hızlandıracak teknolojik altyapının tesis edilmesi amacı ile kurulmuş bir teknoloji üssü.



Elektrik-Elektronik Test Merkezi

FİKİRLERİNİ HAYATA GEÇİRMENİN ZAMANI GELDİ



TÜBİTAK BİGG
(BİREYSEL GENÇ GİRİŞİM) PROGRAMI

TÜBİTAK'ın öncülüğünü yaptığı ve misyon edindiği "yenilik odaklı fikirlerin desteklenmesi" amacıyla iş fikri sahibi girişimci adaylarını teşvik eden 1512 Teknogirişim Sermaye Desteği Programı, başta İstanbul ve Ankara olmak üzere Türkiye'nin çeşitli şehirlerinde teknoloji yönü güçlü girişimlere 200 Bin TL hibe desteği (geri ödemesiz) sunmaktadır.

Program 2 aşamadan oluşmaktadır. 1. Aşama sadece TÜBİTAK tarafından belirlenen uygulayıcı kuruluşlar tarafından sağlanmaktadır.

Bu aşamada uygulayıcı kuruluşlar iş fikri sahiplerini eğitim programları ile 2. Aşama'ya hazırlayarak girişimcilik bilincini oluşturur.

BİGG TEPE projesi kapsamında 1. Aşama eğitimlerini tamamlayan her girişimcimiz, KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi Sertifikasına sahip olabilecektir.

**YENİ
FİKİRLERE
200.000 TL
DESTEK**

200.000 TL Sermaye ile iş fikrini ve planının hayata geçirmeye hazırsan hemen başvur!

www.biggtepe.com

Assan Hanil, Avrupa'da şirket satın alacak

Yüksek teknolojili ürünleriyle, IAA Ticari Araçlar Fuarı'nda büyük ilgi gören Assan Hanil, kısa vadede Avrupa'da şirket satın almayı hedefliyor.

Otomotiv sektörünün önemli ana parça tedarikçilerinden biri olan Assan Hanil, dünyanın en büyük ticari araç ve ekipmanları fuarı IAA 2018'de, kendi Ar-Ge merkezinde geliştirdiği ürünlerini sektörün uluslararası temsilcileriyle buluşturdu.

Kibar Holding ve Güney Koreli Seoyon E-Hwa ortaklığıyla faaliyet gösteren Assan Hanil, fuarda sergilediği "hava süspansiyonlu sürücü (ASD) koltuğu" başta olmak üzere yolcu koltuğu, konsol, kapı paneli, tampon gibi yüksek teknolojili ürünleriyle büyük ilgi gördü. Yüksek Ar-Ge kabiliyeti ve yetkin mühendislik kadrosuna sahip olan şirket, bakanlık onaylı Ar-Ge Merkezi'nde ASD koltuk ile dünyada bu alanda ürün geliştirme ve üretim kabiliyetine sahip 5 teknolojik firma arasında yer alıyor.

- ASD için 40 milyon Euro yatırım

ASD ile ilgili orta vadede 40 milyon Euro yatırım yapmayı planladıklarını açıklayan Assan Hanil Genel Müdürü Atacan Güner; uçak ve araçlarda ithal koltuk yerine yerli koltuk kullanımını arttırarak yerleşmeye katkı sağladıklarını, Assan Hanil'in THY (Türk Hava

Yolları) ile iştiraki olan TSI Aviation Seats aracılığı ile Türkiye'de uçak koltuğu üreten ilk ve tek şirket olduğunu belirtti. Ford Otosan ile tedarik anlaşması imzalayan şirketin, ASD ile ilgili hedeflerinin küresel pazardaki paylarını yüzde 15'lere taşımak olduğunu kaydeden Güner, IAA Ticari Araçlar Fuarı'na katılarak ASD'yi Avrupalı müşterilere yakından gösterme imkanı bulduklarını söyledi.

Güner: "Ar-Ge çalışmaları ile sektörümüzde fark yaratıyoruz. Sektörün kalbinin attığı bu fuarda ziyaretçilerin Assan Hanil ürünlerine gösterdiği yoğun ilgi de bunun en güzel göstergesi. Assan Hanil olarak araç içindeki tüm parçaları üretebilme yetkinliğine sahibiz. Ar-Ge çalışmalarımız ile Türkiye'de yüksek teknoloji üreten ve orta vadede de ürünlerimizi küresel müşterilerimize ulaştırabilen bir firma olmayı hedefliyoruz. Bu kapsamdaki çalışmalarımızı da bakanlık onaylı Ar-Ge Merkezi'mizde yürütüyoruz" dedi.

- Yeni tesis Aksaray'da

Assan Hanil'in küresel bir marka olma yolunda emin adımlarla ilerlediğini söyleyen Güner, sözlerine şöyle devam etti: "Hem yurt içi hem de yurt dışı yatırımlarımıza hız verdik. Hali hazırda ikisi Kocaeli'de, biri de Bursa'da olmak üzere üç tesisimiz bulunuyor. Son yatırımlarla Kocaeli'deki tesis sayımızı üçe çıkartacağız. Ayrıca, Aksaray'da kurduğumuz yeni tesisin açılışı için de gün sayıyoruz. 2019 yılı ilk yarısında üretime geçmeyi planladığımız Aksaray'daki yeni tesisimiz ile birlikte Assan Hanil'in yurt içindeki tesis sayısını beşe çıkarmış olacağız."

- Avrupa'da şirket satın alacak

Yurt dışı yatırımları kapsamında Avrupa'da şirket satın almayı planladıklarını söyleyen Güner, ardından bir şirket daha satın alacaklarını ifade etti. Bu tesislerde ASD ve trim parçaların üretiminin gerçekleştirileceğini belirten Güner, "Bu yatırımlarla Türkiye'de de tesisleri olan OEM'lerle birlikte

Avrupa'daki yatırımlarımızı genişletirken, müşterilerimize yakın lokasyonda yer almayı hedefliyoruz. Böylece Türkiye'deki varlığımızı yurt dışına da taşıyacağız" dedi.

- "Araç elektroniği için Türkiye'de de yatırım yapacağız"

Dünya otomotiv trendlerini yakından takip eden ve bu alanda sektörüne öncülük eden Assan Hanil, geçtiğimiz Temmuz ayında İstanbul'da hissedarları ile birlikte Teknoloji Günü etkinliği düzenledi. Assan Hanil, Türkiye'deki önemli OEM'lerin üst yönetiminin, sektör temsilcilerinin ve 300'ün üzerinde profesyonelin ağırlandığı etkinlikte, Güney Kore'den özel olarak getirtilen otonom sürüş simüle kabini "Biz Model SF-E2" ile otonom sürüş ve elektrikli araç teknolojisinde geline son noktayı paydaşlarına gösterdi. Kullanıcının moduna göre değişen iç aydınlatma, hareketli ve konferans moduna geçebilen koltuklar, ön kokpit ve kapı içlerinde yer alan fonksiyonel ekranlar, doğal malzemelerden geliştirilen iç trim parçaları gibi her bir detayın, kullanıcı konforunun ve güvenliğinin düşünülerek dizayn edildiği kabin, ilgi odağı oldu. Otomotiv sektöründe geleceği sürücüsüz ve elektrikli araç teknolojilerinin şekillendireceğini ifade eden Atacan Güner, "Orta vadede Türkiye'de otomotiv elektronik parçaları için yatırım yapacağız. Böylece, mevcutta ithal edilen bu ürünleri yerli tedarik ederek ülkemiz cari açığının azalmasına fayda sağlayacak, ilgili ürünlerin üretim teknolojilerini transfer edeceğiz" dedi.



Türkiye'nin **atık yönetimi** lideri

İZAYDAŞ, kamu sorumluluğu bilinciyle özel sektör dinamizmini birlikte yürüterek, müşteri memnuniyeti odaklı çalışma sistemi ile atık yönetiminde kaliteli, güvenilir ve hızlı çözümler sunuyor.



Kağıttest

ISO 10002:2004

Kağıttest

ISO 9001:2008

Kağıttest

ISO 14001:2004

Kağıttest

OHSAS 18001

Kağıttest

ISO 50001:2011

Kağıttest

ISO 27001:2013



/kbbizaydas



+90 262 316 60 00



/kbbizaydas



www.izaydas.com.tr



/kbbizaydas



pazarlama@izaydas.com.tr



Sanayiciler piyasalardaki dalgalanmaları değerlendirdi:

İlk hedef ayakta kalmayı başarmak!..

Ekonominin tekrar normal seyrine kavuşacağını söyleyen sanayiciler, sürecin kısa zamanda işlemlerini bekliyor. Ancak en azından eski performansın yakalanabilmesi için bir hayli zaman geçmesi gerektiğini belirten sanayiciler, bu süreci en iyi şekilde değerlendirmek istiyorlar. Bunun için ilgili kurum ve kuruluşların bir an önce önlem alması ve alınan önlemlerin de bir an önce sanayiciler ile paylaşılmasını bekliyorlar.

Daha önce bir kaç ekonomik kriz atlatan sanayiciler için bu yılın Ağustos ayında başlayan döviz kurundaki dalgalanmalar ve ardından faizler, bankalarla yaşanan kredi sorunları ağır geldi. Hem süregelen sürecin hem de kısa sürmeyeceğine inanılan krizin en az hasar ile atlatılabilmesi için Devlet'in bir an önce önlem alması ve işadamlarını yani piyasayı rahatlatmasını bekleyen sanayiciler, bu durumda mevcut durumlarını korumayı hedefliyor. Ayakta kalabilmenin bu dönemde en büyük başarı sayılacağını düşünen sanayiciler, yine de umutlu, güven ortamı duyulursa her hesimin

biraz daha rahatlayacağı görüşündeler...

- Türkiye dolar bazında küçülen tek ülke

Geçen yıl yüzde 7,4 büyüyen Türkiye ekonomisi, 19 ülke ve Avrupa Birliği'nden (AB) oluşan G20 topluluğu arasında birinci sıraya yerleşmişti. Buna karşın Türkiye, aşırı borcu ve tasarruf eksiği nedeniyle gelişmekte olan ülkeler içerisinde dolar bazında küçülen tek ülke konumunda.

Son 5 yılda Türkiye'de kişi başına gelir 1.883 dolar azalırken, 2013'te 950 milyar dolar olan milli gelir, 2017'de 850 milyar dolara kadar geriledi. 2013'te 12

bin 480 dolara çıkan kişi başında düşen gelir ise 2017'de 10 bin 597 dolara düştü. Türkiye'de 2018 için 1.603 TL olarak belirlenen asgari ücret de kur krizinden ağır darbe almış durumda. Yılbaşında dolar bazında 424 dolara karşılık gelen asgari ücret, bugün itibarıyla 246 dolara gerilemiş durumda.

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'na göre, Türkiye'deki çalışanların yüzde 40'ı asgari ücretli. Bir başka deyişle ülkede yaklaşık 6 milyon insan geçimini asgari ücretle sağlıyor ve yaşanan kur artışı, asgari ücretlilerin dolar bazında gelirini yüzde 41 dolayında düşürmüştü.

Ne dediler?



Mehmet Akif Kanık
IRC Otomotiv Genel Müdürü

**-Yatırımımızı durdurmaya
ihracatçı olmamız nedeni ile süreç
bizi çok etkilemedi, başladığımız ya-
tırım da tamamlayacağız**

IRC Otomotiv olarak, otomotiv yedek parça sektöründe faaliyet gösteriyoruz. Süspansiyon körüğü üretiyoruz. Üretimimizin yüzde 98'ini ihraç ediyoruz. Bundan dolayı da açıkçası yaşanan döviz artışlarından çok fazla etkilenmedik. Ancak her ne kadar iç pazara çalışan bir firma olmasak da aldığımız hammadde dolar üzerinden, TL cinsinden aldığımız bir hammadde yok. Bir tek işçiliğimiz ve enerjimiz TL cinsinden. Bir de enerjideki yansımalar bizi de etkiliyor, çünkü enerji maliyetlerimiz yükseldi.

Ben şu an pazarda çok ciddi bir daralma yaandığını sanmıyorum. Zaten Türkiye'nin şu an içerisinde bulunduğu durum, ilişkilerinden kaynaklı ki bundan dolayı biz de sadece Avrupa ülkelerinde ufak tefek sorunlar yaşıyoruz.

Ağırlıklı pazarımız Ortadoğu ve Afrika. Sonrasında Avrupa, Balkan Ülkeleri ve Amerika ihracat yaptığımız ülkeler arasında yer alıyor. Ağırlıklı olarak çalışıyoruz.

**- Yatırımımızı durdurmaya
ama tamamlanma süresi uzayabilir
Orjinal ekipman hizmeti verebilmek**

için yine Kocaeli ilimizde bir yatırımın içine girdik. 40 bin m2 kapalı bir alanda üretim yapmayı planlıyoruz.

Yatırım girişimimiz sonrasında ise şu an içerisinde bulunduğumuz ekonomik durum yaşanıyor. Ama biz yatırımımızı durdurmamak, aldığımız yatırım kararı doğrultusunda emin adımlarla ilerliyoruz, süreç ile yatırımımızın daha verimli olacağını da ümit ediyoruz.

Her ne kadar sözkonusu yatırımımızı 3-4 sene içerisinde tamamlamayı planlıyorsak da çok fazla da önümüzü göremediğimizden dolayı net süre vermek şu an için doğru olmaz. Ancak ama yatırımı durdurma gibi bir kararımız da yok...

- Dövizdeki dalgalanmalar suni

Ben bu dövizdeki dalgalanmaların çok reel olduğunu düşünmüyorum, suni olduğunu yani politik nedenlerle olduğunu düşünüyorum.

Bence TL'nin bir değer kaybı yok ancak bu konular politik olduğu için bununla ilgili bir öngörünün çok da doğru olacağını düşünmüyorum. Yapılan yorumların da çok havada kaldığını düşünüyorum.



Alper Ayberk
Frito Lay İzmit Fabrikası
Fabrika Müdürü

- Herkesin bireysel olarak kendi tedbirini alması gerekiyor

Şu an içinde yaşadığımız ekonomik durumu şirket olarak değil ancak, bireysel olarak yorumlamak gerekirse herkesin maliyetlerinin arttığı bu dönemde herkesin kendi tedbirini de kendisinin alması gerektiğini düşünüyorum. Çünkü artan kişisel maliyetler önümüzdeki dönemde karşımıza enflasyon olarak çıkıyor, dolayısı ile kişilerin tüketimi azaltacak şekilde kendi bireysel tedbirlerini alması şart; özellikle de dış ticaret açığını azaltacak şekilde aksiyonlar almamız lazım.



Erhan Ör
Han Halı Genel Müdürü

- Orta ve uzun vadede ne olacağını bilememek ekonomiyi son derece olumsuz etkiliyor

Şu an için önümüzde çok belirsiz bir süreç var; zira hükümet dahil kimse bırakın kısa vadeyi orta ve uzun vadede nasıl gelişmeler olacağını kestiremiyor. Bu da ekonomiyi fevkalade olumsuz etkiliyor; eğer önümüzde belli bir cetvel olsa ki bu cetveldeki rakamlar çok da önemli değil; bizler de buna göre hazırlık yapar, önlem alırız. Belirsizlik en zor olanı. Bundan dolayı da işadamları bu süreci nasıl yöneteceklerini de maalesef bilemiyorlar.

- Ne kadar küçülürsek o kadar hayatta kalma şansımız var

Biz satışımızı 3 ana gruba ayırıyoruz; ihracat, turizm piyasasına dayalı ihracat ve Türkiye'ye gelen turistlere yapılan ve daha sonra teslim edilen ihracatımız.

İç piyasadaki tedirginliklerden dolayı son dönemde satışlar son derecede alt seviyelerde ve ne yazık ki çok kısa vadede ekonomide olumlu gelişmeler yaşanabileceğini tahmin etmiyorum. Her ne kadar turizmde sezonsal olarak ufak tefek hareketlilikler yaşıyor olsak da yaşadığımız ekonomik durumun bize burada bir avantaj olarak geri dönmelerini ümit ediyoruz. Ancak yurt dışındaki müşterilerde Türkiye'deki döviz kurlarının artışından haberdarlar ve bundan dolayı bizden çok ciddi indirimler talep ediyorlar; oysa ki ürünler zaten bugünkü döviz kuruna göre üretilmiş ürünler değil, stoğunuza son 3 - 5 yılda kazandırdığınız ürünler. Bunların da zaten belli bir maliyeti var; bu maliyetleride akılcıl bir hesaplama döviz kurundan bağliyorsunuz. Yani bir şeyi 5 sene evvel 1000 dolara mal ettiyseniz döviz kuru bugün birden bire yükseldi diye 5000 dolara mal ettim diyemezsiniz; ancak yeni üreteceğiniz ürüne bunu ön görebilirsiniz. Söz konusu ürünün de üretim süresi zaten birkaç yıl. Dolayısıyla bu ihracat müşterilerinin kurduğu baskıyı çok rahat kabullenemiyoruz, yani kısacası bizden yıllarca alışveriş yapmakta olan ihracat müşterilerimiz döviz kurunda yaşanan değişiklikler nedeni ile şimdi bizden yüzde 30-40 seviyelerinde bir indirim talep ediyorlar. Oysa ki söz konusu ürünlerin tamamını eski döviz kuruna göre ürettik, yani eğer hammade aldığınız ve onu da dolarla almışsanız onun da borçlanmış durumdasınız, dolayısıyla ihracatta da henüz bir artış yaşamadık hatta kârimızdan götürdü diyebilirim.

Kendi fabrikam açısından şu anda yatırım yapılacak bir seviyeyi göremiyoruz, hatta bizim zaten bir süredir yapmaya çalıştığımız ama son dönem-

de daha da hızlı bir şekilde uygulamaya çalıştığımız küçülme politikamız var. Artık ne kadar küçülürsek o kadar hayatta kalma şansına sahibiz felsefesi ile hareket ediyoruz



Filiz Akkaş
Mapsis Metal Havacılık
Şirket Ortağı

- Bu dönemde bizim için en büyük başarı ayakta durmayı başarabilmek

Şu an maalesef tüm Türkiye'de tüm sektörlerde bir belirsizlik var ve bu tabii ki endişe verici. Bu kriz diğer krizlerden daha farklı geldi ve çok hazırlıksız yakalandık, ancak tek çaremiz Avrupa'ya, Amerika'ya tekrar sektörlerin daha çok üreterek; dış politikada da daha akılcı davranış yollarının açılmasını beklemek. Bu dönemde çok fazla yatırım yapmayarak borçlanmamalıyız, en azından bu dönemde sadece ayakta durabilmek bile bizim için büyük başarı olacak.

Biz firma olarak savunma sanayi içinde çalışıyoruz. Savunma sektörü biraz daha farklı bir sektör; Türkiye'nin zaten havacılığa, savunmaya vermiş olduğu bir hedef var ve o çizgi gerçekten son yıllarda bir ivme kazandı, çok sayıda firma da sektöre girdi. Planlanmış bir sürü proje var ve bence sektörde sadece ertelenen projeler mevcut şu an. Çünkü malzeme ithalatında sorun yaşıyoruz; hammaddeyi maalesef Türkiye'de bulamıyoruz. Yurt dışından getirttiğimiz için orada da sorunlar çıkıyor. Sadece malzeme konusu bile bizi projeleri ertelemeye yönlendirdi ama sektör olarak daha çok çalışmamız lazım, her sektörde ülkemize daha çok yenilik kazandırmamız şart...

Ne dediler?



Necati Bülent Hakoğlu
Polisan Kansai Boya Genel Müdürü

- Piyasadaki daralmayı hepimiz yaşıyoruz...

Biz kimya sektöründe faaliyet gösteriyoruz ve sektörün girdilerinin neredeyse yüzde 80'i ithale dayanıyor, dolayısıyla döviz girdileri bizi çok etkiliyor. Bu nedenle özellikle de Türk parası cinsinden sattığımız mallarda fiyatlar sürekli değişmek durumunda kalıyor. Son dönemde bir çok firma ile döviz bazında anlaşmalar yaptık ancak şimdi döviz bazındaki sözleşmelerin geçersiz olacağına dair yeni birşey çıktı ve bizden bunu bir ay içerisinde düzeltmemiz bekleniyor. Tabii ki buna uyacağız ancak piyasa bunu nasıl yönetebilecek sıkıntı burada.

- Bankalar kredi vermiyor

Bu dönemde yaşadığımız bir diğer önemli güçlük bankalarla ilgili. Her ne kadar kredi faizleri yükselmiş olsa da bankalar kredi vermiyorlar. Akreditif açan banka olsa da, Fitch'in kredi notunu düşürmesi sonrası, satıcının muhatap olduğu banka Türk bankası değil ise muhatap banka Türk bankasının açtığı akreditifi kabul emiyor. Bu ne demek; 'Hiçbir malı ithal edemezsiniz demek yada önce döviziniz olacak, peşin parayı yatıracaksınız sonra malı getireceksiniz.' Bu ciddi bir sıkıntı.

Piyasadaki daralmayı hepimiz yaşıyoruz ve biraz daha yaşayacak gibi görünüyoruz.



Kadir Decdeli
Globalpiyasa Genel Müdürü

- Son günlerin en önemli konusu döviz fiyatlarındaki artış ve bu artışın tetiklediği faizler

Globalpiyasa Bilgi Teknolojileri (globalpiyasa.com) olarak Türkiye'nin ürün envanterini çıkarma, ihracata yönelik bir iş ağı oluşturma konusunda çalışmalar yürütüyoruz. Veri tabanımızda yer alan on binlerce firma ile yürüttüğümüz projelerde üretime ve yüksek katma değerli ürünlerin ihracatına yönelik önemli deneyimler elde ettik.

Son günlerin en önemli konusu döviz fiyatlarındaki artış ve bu artışın tetiklediği faizler. Genel olarak bu işin çözümünü üretim ve buna bağlı ihracat artışında görmekteyim. Ancak dövizin yükselişi ve faiz artışının birbirini tetiklemesi bir döngüye neden olabilir ve her çevrimde dalga boyu yükselebilir.

Firma olarak döviz ve faizin belirleyici olarak etkilediği duruma hazırlıklıydık. İthalatımız yok ve ihracat çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ayrıca firma olarak kredi kullanmıyor olmamız da bu dönemde bizim için diğer avantajımız.

- İş yapmak risk almayı gerektirirse de bu plansız olmak anlamına gelmez

Yine de oluşan karamsar tablo doğal olarak satış politikalarımızı gözden geçirmemize, iş planımızı revize etmemize neden oluyor. Biliyoruz ki artık daha dikkatli olmak zorundayız. İş

yapmak risk almayı gerektirse de, bu, plansız olmak anlamına gelmiyor. Daha zor bir pazarda daha dikkatli olmak zorundayız.

Bence kriz bizden çok dünyanın yeni gündemi. Yaşanan bu durumun gerisinde dünyadaki gelir dağılımı bozukluğu var. Uluslararası düzeyde ilişkiler karmaşık, tüm dünyada rasyonalite kaybedilmiş gibi, yerine konulacak da pek bir şey yok.

- Sanal ekonomi gerçek değerlere dayanmıyor, geleceğe ilişkin verilen sözlerden oluşuyor

Sorun sanal bir ekonominin, finans hareketleri, fonlar ve fiktif işlemlerden oluşan bir başka ekonominin, gerçek ekonomiden kopmasıyla ilgili. Bu ekonomi gerçek değerlere dayanmıyor, geleceğe ilişkin olarak verilen sözlerden oluşuyor; bir devletin bir başkasına "on yıl sonra bir milyar dolar ödeme" sözü vermesi gibi. Bankalar arası kredi ilişkileri ve döviz bazındaki vadeli işlemlerin hacmindeki artış da aynı konuyla ilgili.

Bu durum bir firmanın sermayesinin yüz katı tutarında vadeli işlem yapmasına, ya da günlük olarak aynı sermaye tabanlı paralel pek çok işlemin yapılmasına benzetilebilir. Mal ya da sermaye sabitken bağlı işlemlerin, kaynaklandıkları sermayeden kat kat yüksek olması global sorunlara neden oluyor.

- Dünya genelinde ekonomi politik olmalı

Çözüm dünya genelinde ekonomi politik olmalı. Gelir dağılımının düzeltilmesi, KOBİ'lerin ve gerçek üretimin desteklenmesi son derece önemli.

Türkiye'de ise cari açık ve dış borçlar en önemli sorun. Bunun aşılması da nitelikli ihracatın artırılmasına ve KOBİ'lerin desteklenmesine bağlı. Ar-Ge ve inovasyon firmaların en önemli çıkışı. Bu iki temel unsura dayalı üretim ihracatın temelini oluşturmalı. Ar-Ge projeleri ticarileştirilmeli ve dış pazarların kullanımına sunulmalı.

Türkiye son önlemlerle üretime, bilim ve teknolojiye, Ar-Ge ve yenilikçiye daha çok önem veriyor. Bu yöndeki ilerlemelerin desteklenmesi, KOBİ'lerin somut ve rekabetçi çıktılar elde etmeye yönlendirilmesi, rekabetçi güçlerinin desteklenmesi sorunları aşma, döviz ve faiz artışlarını frenleme yolundaki en önemli politikalarımız.

Ne dediler?



Kenan Akbaş
Yıldız Can Pişmaniye Genel Müdürü

- Kriz çok büyük, dünyayı sarstı

Yaşadığımız kriz çok büyük, bizi de bu oranda olumsuz etkiledi. Önlem olarak bütçemizi iyice daraltarak temkinli adımlarla ilerlemek istiyoruz; ama bu kriz çok büyük ve tüm dünyayı sarstı. Bunun da çok uzun süreceğini tahmin ediyorum, geçmişteki krizler gibi hemen atlatacağımızı sanmıyorum; çünkü hemen hemen tüm hammadeler yurtdışından alınıyor.

Sanayicinin durumu gerçekten kritik. Biz yurt içi ağırlıklı çalışıyoruz ve bundan dolayı da durum bizim için çok daha sıkıntılı oluyor.



Korkut Öz
Öz Asansör Genel Müdürü

- Devlet para ödemiıyor, KOSGEB para vermiyor, bankalar kredi vermiyor

Aslında durum çok kritik. Bankalar kredileri kestiler.

Öz Asansör olarak biz devlete iş yapıyoruz; Bursa'da, Sakarya'da hastahanelere, okullara, üniversitelere hizmet veriyoruz; ancak Devlet para ödemeyi kesti, KOSGEB para ödemeyi kesti. Dolayısı ile bu da tamamen piyasayı etkileyecek bir durum. Türkiye'de zaten ekonomik sistem krediye dönük çalışıyor, insanlar uzun vadeli çeklerle çalışıyor. Bankaların krediyi kesmesi ise ekonominin tamamen tıkanması demek. Bu yaşananlar birkaç ay daha devam ederse herşey daha da zorlaşacak.

- En kısa zamanda önlemler alınmalı, sanayiciye güven verilmeli; yapılan açıklamalar yetersiz,

Muhakkak en kısa zamanda önlemler alınmalı, ciddi açıklamalar yapılmalı. Yapılan açıklamalar yetersiz ve kimse sakinleşmiyor, kimse birşey anlamıyor. Yarın ne olacağımız belli değil, herkes aynı durumda. Artık ekonomik durum daha da netleşiyor, tepkiler ortaya çıkmaya başladı. Bir tsunami geldi vurdu ama şimdi ölümler, yaralılar, yıkık binalar ortaya çıkıyor. O dalgayı belki ilk başta hissetmedik ama şimdi çok daha net hissediyoruz. Temennimiz herşeyin tekrar yoluna girmesi yönünde ancak bu tamamen devlet kurumlarına, devlet yetkililerine bağlı; onların kararlarını açıklamalarını bekliyoruz inşallah en kısa zamanda bu işi çözecekler.



Mihriban Bilen
Susam Yemek Şirket Sahibi

- Döviz kurları bizi de etkiledi

Hizmet sektöründe faaliyet gösteren bir firma olarak döviz bizi de fazlasıyla etkiledi, tüm satınalmamız yaklaşık 3,5 kat arttı. Bireysel olarak baktığınız zamanda çok etkilendiğinizi görüyorsunuz Normal olarak bir hayat standardınız var ancak o standardı yerine getirebileceğiniz tüm tüketim malzemelerinin fiyatları da son derece artmış durumda.

Sektör olarak yani firma olarak fiyatlardaki artışlar üretimimizi de sıkıntıya sokuyor, alım gücümüzü düşürüyor ve rekabet gücümüzü azaltıyor. Çalıştığımız müşterilerimiz iç piyasadan, dolayısı ile onların yaşadıkları ekonomik sıkıntılar da doğrudan bizi olumsuz olarak etkiliyor; ödeme dengeleri değişmeye başladı, vadeler uzamaya başladı hatta olmamaya başladı, kamuya yapılan işlerde bir takım duraksamalar olmaya başladı. Yani şu an da tüm sektörlerde olduğu gibi bizde de oldukça endişeli bir dönem yaşıyoruz.

- Tek sıkıntımız dalgalı döviz kurları değil, uluslararası firmalar lokal firmaları yok etme aşamasında...

Yaşanan döviz dalgalanmalarının, içerisinde olduğumuz kaygan zeminin yanı sıra son 4-5 yıldır dile getirdiğimiz gibi, lokal firma olarak uluslararası firmalardan kaynaklı ciddi sorunlar yaşıyoruz. Uluslararası firmalar yerel firmaları yok etme durumundalar yani lokal firmaları piyasadan silme noktasına kadar gelindi. Yaşananlardan dolayı fiyat artışına gittiğimiz vakit çalıştığımız işyeri daha düşük fiyat veren firmalarla çalışıyor, bu kez merdivenaltı firmaların sayısı ve kapasitesi artıyor. İşini düzgün yapanların potansiyeli düşüyor, çalışan sayısı düşüyor, sayısal verileri düşüyor.

Uluslararası firmalarla rekabet edemediğimiz için onların da ayrı bir ağırlık gücü var sektörde. Uluslararası firmalar olduğundan daha uygun fiyat verebiliyorlar ve mali sıkıntıları da yok; bankalarda kredibiliteleri yüksek. Bizim gibi orta ölçekli firmalar veya lokal firmalar ise toptancı bazında değil de üretici bazında hammaddesini sağlıyor; ancak global firmanın 1 Lira'ya aldığını biz 3 Lira'ya ancak alabiliyoruz. Sektörde eleman sıkıntısı da var, çalışan ya sizi basamak gibi görüyor yada başka bir sektöre yöneliyor.

Artık hedefimiz şimdilik ayakta durabilmek, mevcudu korumak. Yılbaşından sonraki ekonomik sürece de bakarak yeni bir yapılanmaya gireceğiz.

Ne dediler?



Osman Soybaş
Sami Soybaş AŞ. Genel Müdürü

- Alacak sigortası mekanizması bir an önce hayata geçirilmeli

Kimsenin iyimser veya olumlu bir beklentisi yok. Bir çözüm olarak 'alacak sigortası' diye bir mekanizmadan bahsediliyor; onun hızlı bir şekilde hayata geçirilmesini bekliyoruz. KOBİ'lerde ve orta ölçekli şirketlerde böyle bir alacak sigortası yani tahsilat garantisi şeklinde bir mekanizma kurulabilirse piyasa biraz daha rahatlar. Yetkililer bunun altyapısını yapmaya çalışıyorlardı; ama nakit para şeklinde değil sadece tahsilatın garantisi anlamında... Kredi Garanti Fonu (KGF)'nin de yine miktar az olsa küçük ölçekli şirketlere 50 bin TL ila 100 bin TL gibi para dağıtarak piyasayı rahatlatmaları lazım ki bu da çok acil uygulanması gereken bir önlem...

- Krizi yaşamasakta yaşayan müşterilerimizin olması bizim de etkilenebileceğimiz anlamına gelir

Bizim leasing'de döviz ile aldığımız makinalarımız var. Mesela 2 sene önce 15 bin, 17 bin Lira gibi rakamlara aldığımız ürünlerin ödemesi bugün 40 bin TL'yi aştı. Müşterilerimizden ödeme güçlüğüne düşen, iflas edenler oldu, oluyor. Dolayısıyla yaşanan kriz ucundan kenarından herkese dokunuyor ve çok pembe bir tablo da gözüküyor tabi ki.

Krizin asıl etkilerinin biraz daha ilerleyen aylarda görüleceğini düşünüyorum ve bu kriz ne yazık ki uzun olacak.

Şirket olarak biraz daha ince eleyip sık dokuyoruz. Şu an istihdamda da-



Sadi Akçelik
Haseller Çelik Genel Müdürü

ralmaya gitmedik ama ilerleyen zaman için bunu da değerlendirebiliriz.

Sektör olarak metal, sac işleme, boru, profil cinsinden malzeme satışı ve kaynaklı imalat yapıyoruz. İhracatımız yok, Türkiye içi çalışıyoruz. Bizim alımlarımız genelde doğrudan borçlanma sistemi ile banka garantili kredilerden, DBS'li olduğu için ki daha önceleri açılan DBS'ler; aldığımız malzemeler faturaya giriyorlar, vadesi gelince hesabınızdan çekiliyor. Ama biz daha çok tüketiciye sattığımız için bizim parmaklarımız taşın altında. O yüzden işimiz daha zor.



Sedat Babalık
Bimser AŞ.
Yönetim Kurulu Başkanı

- Güven duyulursa dolar geriler, piyasalar rahatlar

Batılı yatırımcılar, fon şirketleri tarafından yeni açıklanacak orta vadeli programa güven duyulursa, doların 5,75 civarına gerileyeceğini düşünüyorum. Eğer benimsenmez ise doların 6,75 civarına çıkabileceğini düşünüyorum.

Yatırımcılar açısından faziler dolayısıyla ile şu anda iyi bir kazanç var. Burada bir güven duygusu oluşursa dolar 5,75 gibi olur ve iyimser olarak piyasaların rahatlayacağını düşünüyorum.

- Yatırımlarımızı yurt dışında yapıyoruz

Bizim New York ve Hollanda'da bir şirketimiz var, oralara yatırım yapıyoruz. Buralara geçen yıl ve bu yıl yatırım yaptık. Bu sene henüz başa baş noktasındayız ancak seneyede kâra geçmeyi umuyoruz

31 Ağustos tarihine kadar şirket olarak satış hedeflerimizin yüzde 98'ini gerçekleştirdik. Ancak bizim bütçenin ağırlıklı kısmı bu son üç dört ayda, yani bu son çeyrek bizim için oldukça önemli. Yıl sonu itibari ile tüm hedefimizi yapabileceğimize inanıyorum.

KSO Eylül Ayı Meclisinin Konuğu Dünya Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Hakan Güldağ'dı

Kocaeli Sanayi Odası'nın (KSO) 2018 yılı Eylül ayı Meclis toplantısı Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Başkanlığında gerçekleştirildi. KSO'nun Eylül ayı Meclis toplantısının konuğu olan Dünya Gazetesi Genel Yayın Yönetmeni Hakan Güldağ Meclis toplantısında ticaret savaşları ve ekonomik kriz hakkında üyelere bilgi vererek sorularını yanıtladı.

Güldağ konuşmasında; "30 yıldır ekonomi gazeteciliği yapıyorum. Oradaki gözlemlerimi, tecrübelerimi biraz sizlerle paylaşmak isterim. Dünyanın ekonomik mimarisinde bir dağılma var, aynı şekilde jeopolitik kurgusunda da ilişkilerinde de ciddi bir dağılma var" diyerek küresel ticaret savaşları ile ilgili görüşlerini açıkladı. Güldağ şöyle konuştu:

"Bunun sadece Trump ile ilgisi yok. Trump'un gelmesinin bir anlamı var. Ticaret savaşları için görünen yüzü gibi, asıl arkada başka bir hegemonya savaşı var bu hegemonya savaşı nasıl ortaya çıktı? Benin gördüğüm böyle aklına fikrine de güvenebileceğimiz iktisatçıların, analistlerin yorumlarından şöyle bir görüntü elde ediyorum.

İkinci dünya savaşı sonrasındaki düzen bozuldu altına dayalı bir dünya sistemi vardı. Altına dayalı sistem 70'li yıllardan sonra bu petrol krizinin de etkisi ile bozuldu. Altına dayalı sistem dünya ekonomisinin ihtiyaçlarını yürütemez hale geldi yani dolar altına bağlıydı, ne kadar altınınız varsa o kadar dolar basıp hareket ediyordunuz. Dolar o zaman da bir dünya parasıydı. Sterlinin artık geriye doğru düşüşünden sonra dünyadaki ekonomik büyümeyi kaldıracabilecek bir imkana, büyüklüğe sahip değildi. Ne yaptılar? Amerika gitti Suudi Arabistan'a dedi ki, bu petrol meselesi de gündeme gelince 1978 yılında bir anlaşma yaptı. Sen gel bu petrolü dolar ile sat, sonra o dolarları da getir bizim Amerikan Mali Piyasalarına koy. Yani bizden tahvil al vs. al. Suudi Arabistan'da bunu yaptı. O paraları da IMF'ye aktardılar ve IMF'de kalkınmakta olan ülkelere bu paraları, yani petrolden elde edilen o dolarları, yine petrol alabilmeler için kredi olarak verdi. Böyle bir sistem kurulmuş oldu.

1980'de Amerika OPEC ile aynı anlaşmayı yaptı. Ve o altın standardından çıkarak, petrol üzerinden işlemler büyüdü. Doların dünya ekonomisinde ihtiyacı olan genişleme sağlandı. O genişleme tabii esnek döviz kur sistemini bize getirdi. 1980'lerin başında 1981'de Reagan göreve geldikten sonra özellikle bu konu iyice bir

küreselleşme adı altında bütün dünyaya yaygınlaştırıldı.

-Küreselleşme artık tehlike

Şu anda değişen nedir dersek, artık Amerika için küreselleşme, vaaz edilecek, sahip çıkılacak bir konu olmaktan çıktı. Artık bir stratejik tehlike, bir güvenlik sorunu olarak görülüyor. Bunu da hani ben söylemiyorum böyle bir yorum değil 18 Aralık 2017'de Amerika Birleşik Devletleri Ulusal Güvenlik Strateji Belgesini yayınladı. 55 bin kelimededen oluşan bir belge, bu belgede bize açıkça bunu ilan ediyor ve dünyayı da ikiye bölüyor Amerika ve ötekiler.

Şimdi Amerika'nın o belgede söylediği çok net bir şey var. Trump'ın ulusal güvenlik danışmanı olan General McMaster diyor ki, "artık uzun dönemli tatil bitti, jeopolitik geri geldi" dedi. Kast ettikleri şu; belgede de net şekilde yazıyor 1989'dan sonra yani o soğuk savaşı Amerika kazandıktan sonra, Berlin Duvarı yıkıldıktan sonra biz bir atalete girdik, gardımızı düşürdük, zannettik ki herkes bizim gibi, bu söylediği şeyler Amerika'nın yaklaşımı, serbest piyasa modeli üzerinden yürüyecek ama öyle olmadı. Bundan sonra Çin'i gerileteceğim inovasyonu ancak benimle beraber hareket edersen vereceğim diyor. Amerika'nın geleceğe karamsar, tedirgin bir bakışı var, dünyaya öyle bakıyor, bunun da bir takım gerekçeleri var tabii somut verileri var, nedir onlardan bir tanesi 89'da atalete girdik, gardımızı düşürdük dedikleri sene Çin'in ekonomik büyüklüğü 350 milyar dolar. Amerika Birleşik Devletleri 5,7 milyar dolar. Bugün geline nokta da Amerika 19 trilyon dolar, Çin 12 trilyon dolar aradan geçen 29 sene içinde birisi 3 kat büyüdü, birisi 32 kat büyüdü. 2025 yılından sonra da Çin'in ekonomik büyüklüğünün Amerika'yı geçeceği yönünde çok ciddi bir takım projeksiyonları var.

Trump diyor ki bundan sonra önümüzdeki dönemde yeniden savunma ve silah sanayileri projeleri öne çıkarılacak, ilk defa küreselleşmeden farklı bir noktaya vaaz ediyor. Bunun yarattığı ciddi bir türbülans var ve bu arada yeni güçler de yükseliyor yeni güçlerin yükselmesini sadece Çin'de görmüyoruz. Almanya da üçüncü kez dünya sahnesine ve sadece ekonomik kapasite değil aynı zamanda askeri kapasite de inşa edecek şekilde geldiğini görüyoruz. Bizim yaşadığımız sıkıntıların bir kısmı tabii ki kendi içimizden de kaynaklanıyor ama Amerikan politikalarının İran'a yüklenmesi nedeniyle yaşadığımız



sıkıntılar da var. Şimdi Türkiye'nin yapacağı seçenekler fazla kalmıyor. Biz %50 petrolümüzü İran'dan alıyoruz. 2026'ya kadar doğalgaz anlaşmamız var.

Bu türbülansları önümüzdeki süreçte de ciddi şekilde yaşayacağız. Kendi içimizde sıkıntılarımız da var. Çok temkinli, sakın bir yol izlemekte fayda var.

-Stagflasyon beklentisi

Maalesef bir belirsizlik ve acele ile te-laşla hareket edildi. Bankalar Birliği'nin yönetim kurulu olarak kendi üyelerine yaptığı tavsiyeyi bir anda Bakanlık sanki Bakanlığın bir uygulaması gibi ilan etti, ortalık karıştı bankalar ile şirketler karşı karşıya kalacak gibi çünkü teminatları attırmayacaksınız vs. gibi bir tavsiyeleri var. Sonradan onun birkaç saat içerisinde açıklamasını yapmak zorunda kaldılar ve bunun aslında Bankalar Birliği'nin bir tavsiyesi olduğunu Bakanlığın bununla doğrudan hiçbir ilgisinin olmadığını söylediler. Oysa piyasa bunu öyle algıladı.

Ne bekliyorsunuz dersiniz ben stagflasyon bekliyorum yani enflasyon ve durgunluğun birlikte olacağı bir sistemi bekliyorum. Bütün bilançoların küçüleceğini, devletin bilançosu dahil başka bir yolu yok. Tek olay bu kontrollü mü olacak, kontrolsüz mü olacak, biz buna karar vereceğiz yani ya bunu kontrollü bir şekilde küçülteceğiz, çünkü ters ayakta yakalandık dünyaya, parasal genişleme dönemi gitti, şimdi parasal daralma dönemi var Türkiye'de ters ayakta yakalandı. Faizleri de hala çok yüksek bir yerde yakalandı. Şimdi bunun bir bedeli olacak bunun bedeli de küçülmedir. Ama bunu kontrollü olarak yaparsak çok daha az hasar veririz. Gelirlerimizi nasıl arttıracamız o da son derece önemli." dedi..

'Dalgalı Piyasalarda Risk Yönetimi ve Korunma' konulu bilgilendirme toplantısı düzenlendi

Kocaeli Sanayi Odası, Türkiye Sermaye Piyasaları Birliği işbirliği ile KSO konferans salonunda 'Dalgalı Piyasalarda Risk Yönetimi ve Korunma' konulu bir seminer düzenlendi.



Kocaeli Sanayi Odası, Türkiye Sermaye Piyasaları Birliği işbirliği ile KSO konferans salonunda 'Dalgalı Piyasalarda Risk Yönetimi ve Korunma' konulu bir seminer düzenledi. Konusunda uzman ekonomistler tarafından hem teknik hem piyasalara yönelik değerlendirmelerde bulunulan etkinlik katılımcılar tarafından büyük beğeniyle takip edildi.

Karşılıklı soru cevaplarla Oda üyelerinin ilgisini de çeken toplantıda uzmanlar şu konu başlıklarında bilgilendirmelerde bulundular;

- **Metin Taşcıoğlu, Phillip Capital Menkul Değerler A.Ş. Araş. Md.:** "Vadeli İşlemler ve Riskten Korunma"

- **Özge Ongun, İş Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Uluslararası Piyasalar Hisse Senedi ve Türev Böl. Uzm.:** "Uluslararası Piyasalarda Emtia Hedge Mekanizması"

- **Tuncay Turşucu, İntegral Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Araştırma Dir.:** "Kur Riskinin Şirket Bilançosunda Yaratıldığı Hasarlar ile VİOP ve KAS'ta Kur Riskinden Korunma Amaçlı İşlemler"

- **Coşan Yeğenoğlu, Gedik Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Gen. Md Yard.:** "Türev Ürünler ile Döviz, Emtia ve Faiz Risklerinden Korunma Stratejileri"

- **Onur Akkaynak, Deutsche Securities Menkul Değerler A.Ş. Türev Ürünler Direktörü:** "Varantlar ve Yapılandırılmış Araçlara Giriş"

- **Şant Manukyan, İş Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Uluslararası Piyasalar Hisse Senedi ve Türev Böl. Md.:** "Uluslararası Piyasalardaki Gelişmelerin Yorumlanması"

- **Üzeyir Doğan, Gedik Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Yatırım Dan. Md.:** 8 Güncel Gelişmeler Çerçevesinde Temel Dinamikler ve Piyasanın Üç Sacayağı: Kur-Faiz-Borsa Üzerine Beklentiler"

Makine ve Metal sektöründe 'İstihdam Garantili Mesleki Eğitim Projesi' başlatıldı

Kocaeli Sanayi Odası, Makine ve Metal sektöründe 'İstihdam Garantili Mesleki Eğitim Projesi'ne start verdi.



Kocaeli Sanayi Odası, bölgedeki mesleki eğitime ve nitelikli istihdama dikkat çekmek ve farkındalık oluşturmak amacıyla bugüne kadar birçok çalışmaya imza attı. 2015 yılından itibaren yaptığı ardışık 3 araştırma raporunun ardından KSO, mesleki eğitim konusunda uygulamalı ve istihdam garantili projelerle çalışmalarına devam ediyor.

Bu kapsamda, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın mali desteği ve TÜRKLİM'in işbirliği ile hem teorik, hem de pratik limancılık eğitim hizmetlerini sunan bir eğitim merkezi olan "Kariyer Port Mükemmeliyet Merkezi"ni kurdu. Türkiye'deki liman işletmelerinin büyük çoğunluğunun bulunduğu ilimizde; bu merkez, mesleksiz gençlerimizin meslek edinmesine katkı veriyor.

2018 yılı başında ise yine Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın, "2018 yılı Mali Destek Programı"na "Metal Sektörü Makina-İmalat-Montaj Alanında İşgücü Geliştirme ve Koordinasyon Projesi" ile başvuruda bulundu. Söz konusu proje, 41 başvuru içerisinde en yüksek puanı alarak değerlendirmeden birinci olarak çıktı.

Projenin ilk aşamasında MARKA, program kapsamında destek almaya hak kazanan proje sahiplerinin katılımı ile bir sözleşme imza töreni gerçekleştirdi. MARKA Genel Sekreteri Dr. Mustafa Çöpoğlu'nun açılış konuşması ile başlayan törende her proje için sözleşmeler karşılıklı olarak imzalandı. Kocaeli Sanayi Odası adına ise KSO Genel Sekreteri Memet B. Turabi sözleşmeyi imzalayarak, projeye resmen start vermiş oldu.

Uzunçiftlik Nuh Çimento Meslek Yüksek Okulu ve Ford Otosan İhsaniye Meslek Yüksek Okulu'nun ortağı olduğu projede "Makina ve Metal İmalatı Elemanı" yetiştirme konusunda istihdam garantisi sağlanması hedefleniyor. Projede; ICM Makine, Akım Metal, İzmit Makine, Türbosan, Uçaslar ve Başolsan Makine de iştirakçi olarak yer alıyor. 24 ayda tamamlanacak olan projede öğrencilere bu firmalar tarafından staj ve istihdam desteği sunulacak. 524 bin 700 TL'lik bütçeli projenin yüzde 88'i MARKA tarafından finanse edilecek.

32.Meslek Komitesi üye ziyaretlerini sürdürüyor

Kocaeli Sanayi Odası 32.Meslek Komitesi (Cam ve Seramik Sanayi Grubu) Meslek Komitesi üyesi olan firmalara ziyaret gerçek-

mento Anonim Şirketi'ne gerçekleşti. Görüşme firma genel müdürü Murat İdris Sela ile gerçekleştirildi. Görüşmede firmanın üretim faaliyetleri hakkında

alışverişinde bulunuldu.

Aynı gün gerçekleşen bir diğer ziyaret ise Sanikey Seramik Sağlık Gereçleri Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi'ne yapıldı. Komite üyeleri Firma Genel Müdürü Serkan Ak tarafından karşılandı. Firmanın ürün grupları ile ilgili yapılan bilgilendirmeye ek olarak firmanın gerçekleştirdiği ihracat ile ilgili bilgi alındı.

Komite üyeleri aynı zamanda Komite başkanı Mehmet Volkan Eronat'ın görev yaptığı Chryso-Kat Katkı Malzemeleri Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi'ne de bir ziyaret gerçekleştirdiler. Söz konusu ziyaret sırasında Firmanın Genel Müdür'ü Osman İlgen ile de görüşme yapıldı.

Chryso-Kat firma ziyareti ile aynı gün Akdeniz Cam Metal Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi de ziyaret edildi. Ziyaret sırasında firmanın üretimi ve üretimi yapılan ürünlerle ilgili bilgi alındı. Firma yetkilileri ile ayrıca sektörel konular hakkında karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

leşti. Söz konusu ziyaretlere Meslek Komite Başkanı Mehmet Volkan Eronat, KSO İş Geliştirme Uzmanı Aylin Aslan katıldılar. Komite Temsilcileri ilk ziyaretini Uzay Ambalaj Sanayi Ve Ticaret Limited Şirketi'ne gerçekleştirdi. Şirket sahibi Ayhan Uzun tarafından karşılanan komite üyeleri, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aldılar.

Komite ikinci ziyaretini Aslan Çi-

yapılan bilgilendirmenin yanı sıra sektörel konular hakkında karşılıklı görüş





Komite son ziyaretini ise Yeda Cam San. Tic. Ltd. Şti. firmasına gerçekleştirildi. Firma Yönetim Kurulu Başkanı Yahya Aslan tarafından karşılanan Komite üyeleri, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aldılar. Firma cam işleme ve aynaya işleme ile özellikle endüstriyel cam işleme hizmetini, son teknoloji makinalarla ve uzman ekiple gerçekleştirdiği bilgisini verdi.



3.Meslek Komitesi Kocaeli Yemek Sanayicileri Derneği ile biraraya geldi

Kocaeli Sanayi Odası 3.Meslek Komitesi (Hazır Yemek ve Şekerleme Sanayi Grubu) 2 Ekim 2018 tarihinde Kocaeli Yemek Sanayicileri Derneği (KOYESAD) ile biraraya gelerek yemek sektörünün durumu hakkında görüştü.

Sözkonusu toplantıya Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Meslek Komite Başkanı Yüksel Güven, Meslek Komite Başkan Yardımcısı Mihriban Bilen, Meclis Üyesi Necmi Gidici ve Meclis Üyesi Murat Can katıldılar. Komite üyeleri Kocaeli Yemek Sanayicileri Derneği Başkanı Saadettin Malkoç ve beraberindeki üyeler ile bir araya gelerek yemek sektörünün sorunları ve çözüm önerilerini konuştular.



27.Meslek Komitesi İZAYDAŞ'ta biraraya geldi

KSO 27. Meslek Grubu (Makine Kurulum, Hurda ve Atık Bertarafı) İZAYDAŞ'ta tanışma toplantısında biraraya geldiler.

KSO 27. Meslek Grubu (Makine Kurulum, Hurda ve Atık Bertarafı) üyeleri İZAYDAŞ evsahipliğinde gerçekleştirilen tanışma toplantısında biraraya geldiler.

Komite Başkanı Uğur Meral, Meclis Üyesi Muhammet Saraç ve Sedat Açıldı, Komite Üyesi Serkan Tanyeri ve KSO Meslek Komitesi Uzmanı Seçkin Ökte'nin yanı sıra Forsen Makina'dan Olcay Kaya, Körfez Enerji'den Mücahit Bayam ve Turan Kargın, Chimirec Avrasya'dan Erkan Kızılcı, Şallılar Kağıt'tan Dila-ver Şallı, Exitcom'dan Murat Ilgar ve Damla Ayan, Nezih Ticaret'ten K. Murat Işıktekiner, Eray Kılıç ve



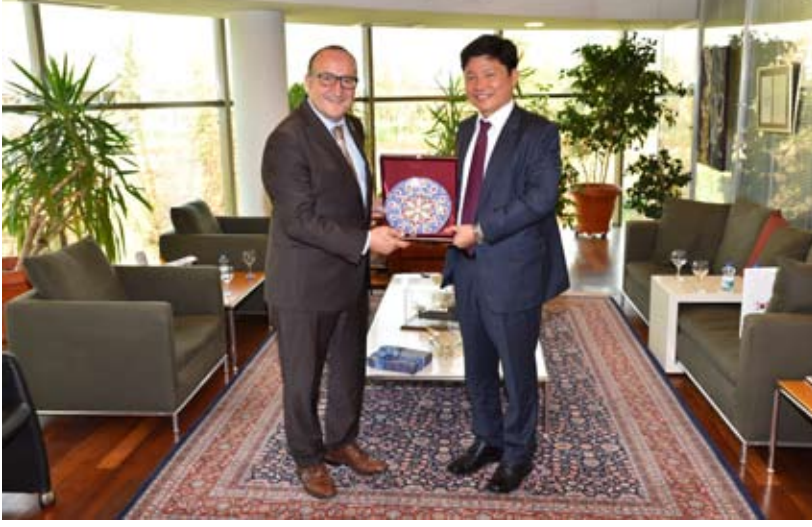
Kadir Tosun'un iştirak ettiği toplantı, KSO tanıtım filminin gösterimi ile başladı. Toplantı, Komite Başkanı Uğur Meral'in komite faaliyetleri ve çalışmaları konusundaki sunumu ile devam etti. Geri kazanım sektörünün sorunlarının konuşulduğu toplantıda bu kapsamda KSO'nun yaptığı kamu-o-yu yaratma çalışmaları konusunda karşılıklı fikir alışverişinde bulunuldu. Toplantı İZAYDAŞ'ın tanıtım filminin izlenmesi ile son buldu.

4. Meslek Komitesi üye ziyareti gerçekleştirdi

KSO 4. Meslek Komitesi (İşlenmiş Tarım Ürünleri ve Unlu Mamüller Sanayi Grubu) Meslek Komite Başkanı Atilla Manav'ın temsilcisi olduğu Manav Soğuk Hava Tesisleri Gıda Sanayi Ve Ticaret Limited Şirketi'nde toplanarak firmanın faaliyetleri hakkında bilgi aldılar. Söz konusu ziyarete Meclis Üyesi Bora Ergene, Meclis Üyesi Alper Ayberk ve Meslek Komiteleri Uzmanı Seçkin Ökte katıldı. Meslek Komite Başkanı Atilla Manav, Manav Group olarak soğuk su deposuyla soğuk, donuk veya serin gıda depolayarak ısı derecesi farklılıklarına göre ürünleri müşterilerine sunduklarını anlattı. Manav group, soğuk hava deposu ile de müşterilerine muz, ananas, kivi, elma, avakado ve üzümünden oluşan ürün yelpazesi ile hizmet veriyor.



Kore Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti



Kore Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Keewon Hong, 20 Eylül 2018 Perşembe günü Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti. Başkonsolos'un heyetinde, Konsoloslardan Jinhui Mun ve Konsolosluk Memuru Elif Kurt da hazır bulundu. Heyet, KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu tarafından ağırlandı ve kendilerine Kocaeli sanayisi hakkında bilgi verildi.

Gana Cumhuriyeti'nin Ankara Büyükelçisi Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti



Gana Cumhuriyeti'nin Ankara Büyükelçisi Salma Frances Mancell-Egala ve Bakanlık Müsteşarı John Hawkins Asiedu, 4 Ekim 2018 tarihinde Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti. Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi Atalay Kaya tarafından karşılanan heyete Kocaeli sanayisi hakkında bilgi verildi.

Zeytinoğlu, Genelkurmay 2.Başkanı Gürak'ı ziyaret etti



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Santek fuarı ile ilgili olarak Genelkurmay 2.Başkanı Korgeneral Metin Gürak'ı makamında ziyaret etti.

31 Ekim'de başlayacak olan SANTEK'18 savunma sanayi fuarı için desteklerinden ötürü Genelkurmay 2.Başkanı Korgeneral Metin Gürak'a teşekkür eden Zeytinoğlu bu sene düzenlenecek olan fuarın Kocaeli ve bölge sanayicileri için büyük katkılar sağlayacağına inandığını söyledi.

Kocaeli Sanayi Odası Yönetimi Cumhuriyet Başsavcısı Habib Korkmaz'ı ziyaret etti



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Yönetim Kurulu üyeleri Kocaeli Cumhuriyet Başsavcılığı görevine atanan Habib Korkmaz'ı ziyaret ederek, başarı dileklerinde bulundular.

KSO Başkanı Zeytinoğlu, KSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Çınar Ulusoy, Yönetim Kurulu üyeleri Mehmet Ali Kartal, İrfan Kanık, Atalay Kaya ve KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi ile birlikte Kocaeli Cumhuriyet Başsavcısı Korkmaz'ı makamında ziyaret ettiler. KSO Başkanı Zeytinoğlu, ziyarette Kocaeli Sanayi Odası hakkında kısa tanıtım sunumu gerçekleştirdi. Cumhuriyet Başsavcısı Korkmaz da konuşmasında, birçok yerde görev yaptığını, bu yerlerde tarafsız ve adaletli olmaya özen gösterdiğini ifade ederek, kapısının herkese açık olduğunu, herkesin sorunlarını ve dertlerini bizzat dinlediğini söyledi.

Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu Üyeleri oda başkanlarını ziyaret ettiler

Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu, Kocaeli'de bulunan odaları ziyaret ettiler ve hayırlı olsun temennisinde bulundular.

Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu İcra Kurulu Üyeleri Kocaeli Sanayi Odası, Kocaeli Ticaret Odası, Gebze Ticaret Odası ve Körfez Ticaret Odasına hayırlı olsun ziyaretlerinde bulundular. Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli Ticaret Odası Başkanı Necmi Bulut ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Gebze Ticaret Odası Başkanı Nail Çiler ve Körfez Ticaret Odası Başkanı Recep Öztürk ile biraya gelen Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulunun faaliyetleri hakkında Başkan Bahar Baykal tarafından bilgilendirme yapıldı.



KSO Ziyareti



KOTO Ziyareti



Körfez TO Ziyareti



Gebze TO Ziyareti

1907 Fenerbahçe Derneği Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'ni ziyaret etti

Kocaeli Sanayi Odası'nın Sosyal Projesi olan Akmeşe yolu üzerindeki Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'ni ziyaret eden 1907 Fenerbahçe Derneği tüm engellilere Fenerbahçe forması hediye ettiler.

Dernek, 1907 Fenerbahçe Derneği üyesi olan ve aynı zamanda Kocaeli Sanayi Odası 18'nci Meslek komitesi üyesi de olan Doğu Alüminyum San.Tic.A.Ş. Firma Temsilcisi Çiğdem İshakoğlu'nun organizasyonu ile Bizimköy Engelliler Üretim Merkezine geldiler.

1907 Fenerbahçe Derneği üyeleri Meltem İshakoğlu Yüksel, Başak Şefii, Yağızhan Göksoğlu, Dernek İdare Yöneticisi Evrim Balaban'ın yer aldığı grubu Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı Genel Müdürü Hüsnü Bayraktar karşıladı. Vakıf Genel Müdürü Bayraktar, Engelliler Üretim Merkezini gezdirerek çalışmalar hakkında bilgi verdi.

Öğle yemeğinin ardından 1907 Fenerbahçe Derneği üyeleri Fenerbahçe takım formalarından her engelliye birer tane hediye ettiler.



Kocaeli ve çevre illerden bugüne kadar 30 bin eğitim bursu sağlandı

Bugüne kadar Kocaeli ve çevre illerde 30.000, sadece Kocaeli'nde 9.000'e yakın üniversite ve lise eğitim bursu sağlandı.



Bursa'dan Adana'ya, İzmir'den Trabzon'a kadar Türkiye'nin farklı bölgelerinde 12 şubesi bulunan TEV, 51. yaşında saha ziyaretlerini merkezine koyarak çalışmalarına devam ediyor. Eğitime desteği yaygınlaştırma hedefiyle saha ziyaretlerine devam eden TEV'in saha ziyaretlerinin 10'uncu adresi Kocaeli oldu.

Şubelerinin olduğu illerde TEV bursu ile öğrenim gören gençleri, gençlerin yetişmesine katkıda bulunan akademik kurumları, yerel ve idari yöneticileri ziyaret ederek daha çok insanın eğitim seferberliğine katılmasını hedefleyen TEV'in Kocaeli'de düzenlediği toplantısına; Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, TEV Yönetim Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, TEV Genel Müdürü Yıldız Günay, TEV Kocaeli Şubesi Eski Başkanı Hayrettin Ulusoy, TEV Kocaeli bursiyerleri, Kocaelili bağışçılar ile iş ve sanayi dünyasının önde gelen isimleri katıldı.

Tam 51 yıl önce eğitime destek destek amaçlı kurulan TEV'in bugüne kadar 2 bin 500 öğrenciye katkı sağladığını belirten TEV Yönetim Kurulu Başkanı Rona Yırcalı, Türk Eğitim Vakfı'nın faaliyetlerini sadece burs vererek değil aynı zamanda burs alan öğrencilere sosyal ve kültürel anlamda gelişmelere katkı sunan bir anlayışla sürdürdüğünü belirtti. Kendine güvenen, geleceğe umutla bakan bir gençlik amaçladıklarını altını çizen Rona Yırcalı, "Türk Eğitim Vakfı da bu anlamda yapmış olduğu çalışmalarla gençlerimizin daha iyi yetişmelerine fırsat yaratan bir ortamı kendilerine sunuyor. Eğitimde yapılan hizmetler, yardımlar, yıllar sonra da bundan yararlananlar tarafından taktirle anılıyor. Bir okul yapılmıştır, o okula hayırseverimizin ismi verilmiştir, orada okuyan öğrenciler bunu sürekli anacaklardır. Bu anlamda eğitime destek veren, okul yapan, yurt yapan bütün hayırseverlerimize tekrardan teşekkür ediyorum. Geleceğimizi emanet edeceğimiz gençlerimizin en iyi şekilde yetişmelerine katkı sunan herkesin yeri her türlü takdirin üzerindedir.

Türk Eğitim Vakfı'nın çalışmalarını yürütürken katkı sunan değerli hayırseverlerimize de teşekkür ediyorum. Bu dayanışma kültürü eğitimi daha üst

seviyelere taşıyacak, buna inanıyorum." şeklinde konuştu.

TEV olarak Kocaeli'nde 2018-2019 öğretim yılında 133 öğrenciye burs desteği sağlayacaklarını belirten Rona Yırcalı, "Bugüne kadar Kocaeli ve çevre illerde 30 bin, sadece Kocaeli'nde 9 bine yakın üniversite ve lise eğitim bursu sağlandı. Kocaeli'nde 2018-2019 öğretim yılında ise 133 öğrencimize burs desteği sağlayacağız. Bursların yanı sıra 3 kız öğrenci yurdumuzla birlikte 30'a yakın eğitim kurumunu Milli Eğitimin hizmetine sunduk. Kocaeli Şubemizde toplamda 3 hibe ve vasiyet bağışçımız aydınlık yarınlara destek verdi. Hayırsever bağışçılarımıza bir kez daha minnetlerimi sizlerin huzurunda sunmak isterim" dedi.

- Vakfımızın mutlu gün ürünleri Kocaeli için giderek önem kazanıyor

Çelenk ve mutlu gün bağışlarının TEV'in en önemli gelir kaynağını olduğunun altını çizen Rona Yırcalı, "Vakfımızın mutlu gün ürünleri Kocaeli halkı için giderek önem kazanıyor. Bunun 'Bir dünya çiçek' girişimimizle beraber büyüyerek devam etmesini arzu ediyoruz. Ülkemizin önemli sanayi ve ticaret kentlerinden biri olan Kocaeli'nde tüm hayırsever iş insanlarımızı gençlerimizde daha nitelikli eğitim almaları yolunda yaptığımız çalışmalara mutlu gün ürünlerimiz vasıtasıyla destek olmaya davet ediyorum" dedi.

3yıldır TEV'den aldığı bursla Kocaeli Üniversitesi Tıp Fakültesi'nde okuyan Tuğçe Fulya Dinçbaş, "TEV benim için ailem demek. TEV'i her zaman kendime bir ödül olarak gördüm. O kadar güzel ve değerli insanlar kattı ki bana; sonunu göremediğim karanlık bir tünelde kaybolmuşken bana asıl önemli olanı hatırlattı; sevgi. Bu sevgi beni daha büyük hayaller kurmak için ileri itti. Artık bir sorumluluğumun olduğunun farkındayım. Bugün buralara geldiysem TEV sayesinde" dedi.

TEV 'Bir Dünya Çiçek' projesi ile yeni bir bağış yöntemini hayata geçirdi

Vizyoner işadamı merhum Vehbi Koç önderliğinde 205 hayırsever tarafından, başarılı ve maddi olanakları kısıtlı gençleri desteklemek amacıyla 50 yıl önce kurulan TEV, eğitimle ulaşılabacak çağdaş ve aydınlık yarınlara katkıda bulunmak için yeni projelere imza atmayı sürdürüyor.

Vehbi Koç'un örnek teşkil ederek 1972 yılında kız kardeşi Hüsnüye Aktar'ın cenazesinde ilk olarak eyleme dönüştürdüğü 'cenaze çelengi' fikriyle Türkiye'de birçok gencin hayatına dokunan TEV, 46 yıl önce küçük bağışlar için yepyeni bir mecra açmayı başardı. Çiçek gönderimi ile oluşan kaynak israfını, çelenk bağışı yöntemiyle eğitime katkı sağlar hâle getiren TEV'in nakit bağışlarının yüzde 45'i gibi önemli bir kısmını çelenk bağışları oluşturuyor. Bu tutarla her yıl yurt içi burslarının üçte birini karşılayan TEV, şimdi 'mutlu günler' kanalıyla yeni bir bağış kanalı hayata geçirip aynı etkiyi yaratmayı hedefliyor.

50'inci yaşında kutlamalarda 'Bir Dünya Çiçek' projesini hizmete sokarak

eğitime katkı sağlamak isteyenler için yepyeni bir bağış yöntemini hayata geçiren TEV, öncüsü olduğu cenazelerde çelenk bağışı uygulamasının bir benzeri olan projeye düğün, açılış, kokteyl gibi büyük davetlere çiçek yerine "Bir Dünya Çiçek" gönderenler ile eğitime katkı sağlayacak.

Bugün TEV bursuna başvuran her 25 öğrenciden sadece birine destek verilebilirken, 'Bir Dünya Çiçek'lerin hayata geçmesi ile birlikte bu sayının katlanarak artması hedefleniyor.

- Kutlama çelenkleri sadece mesaj değil doğaya karşı sorumluluk da taşıyor

Kutlama çelenklerinin sadece kutlama mesajları taşımadığını, aynı zamanda doğaya karşı sorumluluk da taşıdığını bilenler için TEV Bir Dünya Çiçek'in güçlü bir seçenek olması amaçlanırken; TEV çiçekleri davet mekanlarında diğer çiçekler arasından hemen ayrışıyor.

Hakkı Mısırlıoğlu tarafından geliştirilip tasarlanan 'Bir Dünya Çiçek' konsepti, canlı renkleri ve heykelsi formlarıyla

geleneksel çiçek çelenklerine karşı daha modern ve özgün alternatifler sunuyor. Heykeltıraş Cem Sağbil tarafından hayata geçirilen 3 boyutlu dev çiçekler, gül, krizantem ve gerbera olmak üzere 3 seçenekte sunuluyor ve her birinin 3 renk alternatifi var; "Gülde sedef beyaz, kırmızı ve pembe...; Krizantemde sedef beyaz, yeşil ve koyu pembe...; Gerberada ise sedef beyaz, tuncu ve lila ..."

TEV çiçeklerinin 2 boyutlu tasarım seçenekleri de mevcut. Yine Hakkı

Mısırlıoğlu tarafından tasarlanan ve MATEK tarafından yapımı gerçekleştirilen, pleksi çiçekler şimdilik pembe, kırmızı ve beyaz olmak üzere 3 farklı renkte gül seçenekleri sunuyor. TEV talebe bağlı olarak gerekirse zamanla çiçekleri daha da çeşitlendirecek.

- On-line yada çağrı merkezinden sipariş verilebiliyor

Siparişler TEV'in web sitesi ve çağrı merkezi üzerinden verilebiliyor. 1 metre çapında 2 metre yüksekliğindeki sözkonusu çiçekler, açılır kapanır krom ayakları, takılıp çıkarılabilen bağışçı isimlikleri ve özel taşıma çantaları ile TEV görevlileri tarafından davet saatinde davet mekanına bırakılıp davet bitiminde yine TEV görevlileri tarafından geri alınıyor.

"Bundan sonra davetlerde ve kutlamalarda, daha zarif ve daha bilinçli, hem toplum hem doğa adına daha sorumlu bir mesaj iletmek isterseniz, TEV BİR DÜNYA ÇİÇEK size yepyeni ve bambaşka bir dünya sunmaya hazır."



Türk Eğitim Vakfı Yönetim Kurulu KSO Başkanı Zeytinoğlu'nu ziyaret etti

Türk Eğitim Vakfı (TEV) Yönetim Kurulu Başkanı Rona Yırcalı ve Yönetim Kurulu Üyeleri; Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nu ziyaret ederek, TEV'in çalışmaları hakkında bilgi verdiler.



TEV Yönetim Kurulu Başkanı Rona Yırcalı ve beraberindeki Yönetim Kurulu Üyeleri, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nu ziyaret etti.

Tev'in çalışmaları ve yeni projeleri hakkında bilgi paylaşan Yönetim Kurulu, hatıra fotoğrafı çektirdikten sonra Wellborn Otel'de öğle yemeği düzen-

ledi. Burada da işadamlarına ve basına TEV'in projeleri anlatılırken bursiyerler de aldıkları destekleri ve TEV'in kendileri için ne anlam ifade ettiğini katılımcılarla paylaştılar.

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'na daha sonra TEV Başkanı Rona Yırcalı tarafından teşekkür plaketi verildi.



KSO Dumlupınar Ortaokulu'nda çanta ve kırtasiye malzemesi dağıtıldı

Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy ve KSO Başkanı Zeytinoğlu, KSO Dumlupınar Ortaokulu'nda çanta ve kırtasiye malzemesi dağıttılar.

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her yıl geleneksel hale getirildiği üzere KSO Dumlupınar Ortaokulu'nda çanta ve kırtasiye malzemesi dağıtımı gerçekleştirildi. Bu yıl TOBB'un da katkısı ile 895 öğrenciye çanta ve kırtasiye malzemesi dağıtımı gerçekleştirildi.

- Miniklerle hamur oyunu

Vali Aksoy ve KSO Başkanı Zeytinoğlu, zamanlarının büyük bölümünü okulun anao-



Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy, Milli Eğitim Müdürü Rasim Çelik, Gölcük Belediye Başkanı Mehmet Ellibeş, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Gölcük İlçe, Milli Eğitim, Emniyet, Sağlık İl Müdürlerinin katıldığı çanta ve kırtasiye malzemeleri dağıtım töreninde öğrenciler Vali Aksoy ve KSO Başkanı Zeytinoğlu'na sevgi gösterisinde bulundular. Dağıtım sonrası Okul Müdürü Orhan Temiz ve öğretmenlerle kısa bir değerlendirme toplantısı yapıldı.

kulu öğrencileri yanında geçirdiler. Bir süre minik öğrencilerle sohbet eden Vali Aksoy ve KSO Başkanı Zeytinoğlu, sohbet sonrası miniklerle hamur oynadılar.



Sektörel Performans Değerlendirme Organizasyonu'na başvurular başladı



Marmara Bölgesi'nde faaliyet gösteren başarılı sanayi kuruluşlarının ödüllendirilmesi amacıyla düzenlenen "Sektörel Performans Değerlendirme" ödül organizasyonu basın toplantısı gerçekleştirildi.

SEKTÖRÜNÜZDEKİ YERİNİZİ GÖRMeye HAZIR MISINIZ ?

2018 YILI SANAYİ KURULUŞLARI SEKTÖREL PERFORMANS DEĞERLENDİRME ORGANİZASYONU

Başvuru için : www.sektorelperformans.org



KOCAELİ SANAYİ ODASI
KOCAELİ CHAMBER OF INDUSTRY



Marmara Bölgesi'nde faaliyet gösteren başarılı sanayi kuruluşlarının ödüllendirilmesi amacıyla bu yıl 11'inci gerçekleştirilecek olan "Sektörel Performans Değerlendirme" ödül organizasyonu basın toplantısı partner kuruluşların katılımıyla gerçekleştirildi.

Sektörel Performans Değerlendirme organizasyonu ile; yüksek verimlilikle çalışan, yenilikçiliğe ve çalışanların gelişimine önem veren, finansal olarak başarılı iş sonuçları elde eden, ülkemizin ekonomisine katma değer yaratan, sürdürülebilir bir gelecek için topluma katkı sağlayan sanayi kuruluşları belirlenerek ödüllendiriliyor.

Büyük İşletme ve KOBİ kategorilerinde başvuru yapılabilen ödül organizasyonunda Verimlilik, Yenilikçilik ve Markalaşma, Finansal Sonuçlar, Dış Ticaret, Topluma Katkı ve Çevre, İstihdam ve Çalışanların Geliştirilmesi ile Bilinçlendirilmesi olmak üzere 7 değerlendirme kriteri bulunuyor.

Son başvuru tarihi 5 Kasım 2018 olan organizasyona www.sektorelperformans.org web sitesi üzerinden online başvuru yapılabilir.

Eylül ayında Kocaeli’de sanayinin kapasite kullanımı yüzde 71,0 oldu

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (yüzde)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	75,0	73,5	74,2	75,0	76,6	77,5	78,1	78,9	77,8	78,6	77,5	78,0	76,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	75,6	73,8	73,1	75,1	74,7	75,6	74,9	74,9	75,1	75,4	75,1	75,5	75,0
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6	71,4	71,5	72,6	70,6	70,7	71,7	71,9	70,8	71,2
2015 (Türkiye)	74,4	74,1	74,0	76,8	77,5	77,6	78,5	76,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	77,2	76,0	76,2	77,0	77,7	78,0	77,8	76,3	78,1	77,9	78,0	78,1	77,4
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0	70,8	70,4	70,3
2017 (Türkiye)	77,0	76,8	76,7	78,4	78,8	79,0	78,7	78,8	79,0	79,7	79,9	79,0	78,5
2017 (Kocaeli)	70,7	70,4	70,7	71,4	71,6	71,5	71,0	71,7	70,9	71,1	71,0	70,7	71,1
2018 (Türkiye)	78,2	77,8	77,8	77,3	77,9	78,3	77,1	77,8	76,2				
2018 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,8	71,5	71,5	71,5	71,5	71,1	71,0				

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı eylül ayında yüzde 71 ile geçen yıla göre 0.1 puan artarken, geçen aya göre 0.1 puan geriledi.

Kocaeli genelinde, otomotiv, metal, plastik ve kauçuk sektörlerinde kapasiteler ortalamanın üzerinde gerçekleşti.

Kocaeli sanayi kuruluşlarının önümüzdeki ay beklentilerinde, firmalarımızın yüzde 10.5’u ekim ayında alınan iç piyasa sipariş miktarının arttığını, yüzde 43’ü ise bu miktarın değişmediğini ve yüzde 46.5’u azaldığını belirtmiştir. Benzer şekilde ihracat yapan firmalarımızın ise yüzde 29’u dış piyasa siparişlerinin arttığını, yüzde 50’si sipariş miktarında bir değişim olmadığını, yüzde 21’i ise azaldığını ifade etmişlerdir.

Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı eylül ayında yüzde 76.2 ile geçen yılın eylül ayına göre 2.8 puan, ağustos ayına göre ise 1.6 puan geriledi.

İstihdam

Firma Bildirimleri	Eylül (yüzde)
Arttı	15
Değişmedi	63
Azaldı	22

Eylül ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 15’inin istihdamlarının arttığı, yüzde 63’ünün istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 22’sinin ise istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

İç Siparişler

Firma Bildirimleri	Ekim (yüzde)
Arttı	10,5
Değişmedi	43
Azaldı	46,5

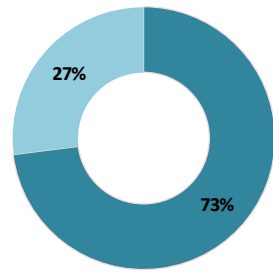
Firmaların yüzde 10.5’unun ekim ayında iç siparişlerinin arttığını belirtilirken, yüzde 46.5’u siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 43’ünde ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Dış Siparişler

Firma Bildirimleri	Ekim (yüzde)
Arttı	29
Değişmedi	50
Azaldı	21

Ankete katılan firmaların yüzde 29’u dış siparişlerinin ekim ayında arttığını belirtirken, yüzde 21’i azalış bildirmiştir. Firmaların yüzde 50’sinde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Değerlendirmeye alınan firmaların ölçekleri



■ KOBİ ■ BÜYÜK ÖLÇEKLİ

Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan eylül ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 107 adet olup bu firmaların yüzde 73’i KOBİ, yüzde 27’i büyük ölçekli firma niteliğindedir.

'Dünya Çocuk Günü' kutlandı

Çocukların iyi yetiştirilmesinin ulusların ortak sorunu olmasından hareketle Ekim ayının ilk Pazartesi günü 54 yıldır 'Dünya Çocuk Günü' olarak kutlanıyor.

Uluslararası Çocuk Günü fikri, 1925 yılında Cenevre'de yapılan Çocukların Refahı için Dünya Konferansı'ndan sonra doğdu. 54 ülke katılımıyla gerçekleşen Konferans'ta Çocukların Korunmasına Dair 'Cenevre Bildirgesi' kabul edildi.

Dünya Çocuk Günü adıyla çocuklar arasında ortak duygular oluşmasını, ulusların barış içinde yaşama özelemlerinin pekişmesini amaçlıyor.

Ekim ayının ilk Pazartesi günü 'Dünya Çocuk Günü' olarak kutlanıyor.

Çocukların iyi yetiştirilmesi ulusların ortak sorunu. Bu ortak sorun için ilk çalışmalar 1923 yılında başladı. İsviçre'nin Cenevre kentinde toplanan kırk ülkenin delegeleri Uluslararası Çocukları Koruma Birliği'ni kurdu.

Uluslararası bu kuruluş, Birleşmiş Milletler Örgütü'nün kurulmasını izleyen yılda UNICEF'e dönüştü. UNICEF, "Birleşmiş Milletler Çocuklara Yardım Fonu"nun kısaltılmış adı. Birleşmiş Milletler Örgütü 1954 yılında oybirliği ile Ekim ayının ilk pazartesi gününü Dünya Çocuk Günü olarak kabul etti.

Dünya Çocuk Günü evrensel bir gün. Birleşmiş Milletler Örgütü'ne üye bütün ülkelerde aynı günde kutlanır. Üye ülkelerin radyo, gazete ve televizyonlarında bu günün önemi anlatılır. Çocukların bakım ve korunmasının gerekliliği üzerinde durulur.

Çocuklar yarının büyükleridir. Geleceğin yöneticisi ve güvencesidirler.

İnsanlığın mutluluğu, dünyanın güzelleşmesi, çocukların korunması, iyi yetişmesine bağlıdır. Barış içinde yaşamak, güçlükleri paylaşmak, eğitimle olur. Dünya Çocuk Günü çocuklar arasında ortak duygular oluşmasını, ulusların barış içinde yaşama özelemlerinin pekişmesini amaçlar.

Bu amacın gerçekleşmesi için Birleşmiş Milletler Genel Kurulu, 1959 yılında daha iyi bir yaşam, mutlu bir çocukluk dönemi için Çocuk Hakları Bildirisi'ni yayınladı.

Ülkemizde çocuklara sağlık hizmeti götürmek amacıyla çocuk hastaneleri açıldı. Çocuk yaşta suç işleyenlerin iyiye yönlendirilmesi için Çocuk İslahatları kuruldu. Büyük yerleşim merkezlerinde çocuk bahçeleri var. Çocukların yararlandığı çocuk kitaplıkları kuruldu. Öte yandan anasız, babasız çocukların korunması, bakımı, barındırılması için Çocuk



Esirgeme Kurumu ve Yetiştirme Yurtları açıldı.

Dünya Çocuk Günü'nde okullarda, sınıflarda günün anlam ve önemi üzerinde durulur. Dünya Çocuk Hakları ve Türk Çocuk Hakları Bildirileri okunur. Bildirilerde belirlenen belli başlı haklar konusunda açıklamalar yapılır.

1 Ekim 'Dünya Yaşlılar Günü'

İnsanların yaşlı sağlığı konusunda bilinçlendirilmesi, yaşlıların sağlık ve sosyal açıdan yaşam standartlarının yükseltilmesine dikkati çekmek için Birleşmiş Milletler'in (BM) 1990 yılında aldığı kararla 1 Ekim, Dünya Yaşlılar Günü ilan edildi. Bu vesileyle, yaşlı insanların bireysel refahı ve toplumun kalkınması için, potansiyellerinin nasıl ortaya çıkarılacağı da dünya çapında gözden geçiriliyor.

BM Nüfus Fonu'ndan edinilen bilgiye göre, günümüzde dünya nüfusunun yüzde 59,6'sı (4,54 milyar) Asya'da, yüzde 16,9'u (1,3 milyar) Afrika'da, yüzde 9,7'si Avrupa'da (742 milyon), yüzde 8,5'i (652 milyon) Latin Amerika ve Karayipler'de ve kalan yüzde 5,3'ü (404 milyon) de Kuzey Amerika ve Okyanusya'da yaşıyor.

Erkek nüfusunun kadınlara oranla daha fazla olduğu dünyada her 100 kadına karşılık 102 erkek yaşıyor.

BM Nüfus Fonu'nun "2017 Dünya Nüfusunun Durumu Raporu"na göre, dünya nüfusunun yüzde 26'sı 10-24 yaş aralığında, yüzde 65'i 15-64 yaş aralığında, yüzde 9'u ise 65 yaş ve üstünde.

Dünyada ortalama yaşam süresi ise erkeklerde 70, kadınlarda 74 yıl.

Tahminler, küresel nüfus içinde yaşlı nüfusun oranının 2050 yılına kadar yüzde 22'ye ulaşacağı yönünde.

BM'ye göre, yaklaşık 700 milyon kişi şu anda 60 yaşın üzerinde. Veriler, bu yaş aralığındaki nüfusun 2030'da 1,4 milyar'a 2050 yılında ise 2 milyara ulaşacağı yönünde. Öte yandan, dünyada her 8 kişiden biri 60 yaş ve üstünde.

KSO, 'Oda Orkestrası' ile yaza veda etti

KSO'nun geleneksel "Yaza Veda" etkinliğinde sahne alan KSO Oda Orkestrası, izleyenlere muhteşem bir gece yaşattı.

KSO Oda orkestrası konseri, Vehbi Koç Vakfı Ford Otosan Gölcük Kültür ve Sosyal Yaşam Merkezi'nde Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve eşi Rüya Zeytinoğlu ile KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul ve eşi Beril Tuğrul'un ev sahipliğinde gerçekleşti.

Konsere Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy ve eşi Hülya Aksoy, Gölcük Tersane

yaşattılar.

Üretimin ritmi olarak da anılan KSO Oda Orkestrası konserininöncesinde Ford'un Sosyal Tesisinde davetlilere bir kokteyl verildi.



Komutanı Tuğamiral Aydın Eken, Denizaltı filosu Komutanı Tuğamiral Hasan Çankaya, Gölcük Kaymakamı Mustafa Altıntaş, Başiskele Kaymakamı Atilla Kantay, İl Ticaret Müdürü Veysi Uzun- kaya ve sanayi odası üyesi işadamları katılım gösterdiler.

Türkiye'deki mevcut sanayi odaları içerisinde yalnızca Kocaeli Sanayi Odası bünyesinde olan, ülkenin ilk ve tek sanayi odası orkestrası özelliğine sahip KSO Oda Orkestrası, Yaza Veda konseriyle izleyenlere muhteşem dakikalar

Kokteyl sonrası başlayan konserde orkestra şefi Özgür Günay, Solist Berk Özbek ve 20 kişiden oluşan Oda Orkestrası klasik müzikten popüler müziğe kadar toplam 16 eser seslendirdiler.





Parsan Makina Parçaları Sanayi AŞ'nin 50. kuruluş yıldönümü kutlandı

Güriş Holding Sanayi Grubu iş-tiraki Parsan Makine üretimde 50'nci yılını kutladı.

Parsan Makina Parçaları Sanayi A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Tefik Yamantürk ile Güriş Sanayi Grubu Başkanı Dr. Mehmet Varlık'ın ev sahipliğinde Parsan Dilovası Tesisi'nde yapılan törene ve fabrika tanıtım toplantısına Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy da katıldı.

Törende Kocaeli Vali Yardımcısı Osman Ekşi, Beşiktaş Spor Kulübü Başkanı Fikret Orman, Makineciiler Organize Sanayi Bölgesi Başkanı Sedat Silahtaroglu, PARSAN Makine Parçaları Sanayi A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Tefik Yamantürk ile GÜRIŞ Sanayi Grubu Başkanı Dr. Mehmet Varlık GÜRIŞ HOLDİNG kurucu ve Onursal Başkanı İdris Yamantürk, GÜRIŞ Holding Yönetim Kurulu Başkan ve Genel Müdürü Hamdi Yamantürk, GÜRIŞ Sanayi Grubu şirketlerinin yönetim kurulu üyeleri de yer aldı.

-Ana ilkemiz dürüstlük ve şeffaflık

Törende konuşan Tefik Yamantürk sözlerine babası Yüksek Mühendis İdris Yamantürk'e teşekkür ederek başladı: "Bizim ana ilkemiz; çalışanlarımıza, yöneticilerimize, çözüm ortaklarımıza ve müşterilerimize daima dürüst ve şeffaf ve olmaktır."

-Dr Mehmet Varlık'ın konuşması

Doktor Mehmet Varlık da Kurucu Onursal Başkan İdris Yamantürk'ün 1958'de Güriş'i, 10 yıl aradan sonra da Parsan'ı kurduğunu aktararak şükranlarını sundu. Varlık şöyle devam etti:

"Sanayi grubumuz yarım asırdır metal şekillendirme konusunda çalışmaktadır ve bu konuyla ilgili yatırımlar yaparak büyümektedir. Bu yatırımları yarattığımız fon ile gerçekleştirmemiz ve grubumuzun finansal yapısı müşterilerimize güven vermektedir. 50 yıl önce dövme alanında faaliyete başlayan Parsan, önce Omtaş'ı alarak ve ardından Dilovası'nda kurduğu yeni tesisi ile Türkiye'nin açık ara en büyük dövme firması haline gelmiştir. Avrupa'da aks mili üretiminde birinci sırada yer alan Parsan, Dilovası Tesisi'nde son dövme teknolojilerine yaptığı yatırımlar ile yeni ürünlerde de dünya liderliğine aday oldu.

-Kendi hammaddesini kendisi üretiyor

2000 yılından bu yana sanayi grubu bünyesinde yer alan Asil Çelik ile kendi hammaddesini ürettirebilen Parsan, dünyada çelikten bitmiş ürüne kadar olan katma değer zincirini müşterilerine sunabilen sayılı kuruluşlardan biridir. Türkiye'nin en büyük, Avrupa'nın ise beşinci büyük döküm kuruluşu olan Döktaş'ı iki ay önce bünyesine katan Güriş Sanayi Grubu, metal şekillendirme alanındaki büyümesini hızlandırdı.

-Sadece tedarikçi değil stratejik çözüm ortağıyız

ARGE'nin Güriş Sanayi Grubu içinde çok önemli olduğunu vurgulayarak, müşterilerinin ihtiyaçları doğrultusunda proaktif bir yaklaşımla çözümler geliştirdiklerini belirten Doktor Varlık; "Müşterilerimizin sadece tedarikçisi değil, stratejik çözüm ortağı

oluyoruz. Ürünün daha tasarım aşamasında müşteriyle iletişime geçerek ortak ürün dizayn çalışması yapıyoruz. Bunun ötesinde, şekillendirme, işleme, arzu edilirse montaj, lojistik yönetimi ve yerinde mühendislik hizmetleri ile müşterilerimizin montaj hattına teslimat yapıyoruz. Ayrıca Avrupa Bölgesi'ndeki müşterilerimize beş farklı lokasyonda konsinye ambar hizmetleri sunuyoruz" dedi.

-Otomotiv sanayinin ağırlık tasarrufuna destek

Sadece otomotiv sektörü alanında değil iş makineleri, tarım, deniz ve havacılık gibi sektörlerde de montaja hazır parçalar ürettiklerinin altını çizen Dr. Varlık "Biz Parsan'da sadece çelik değil de çelik dışındaki diğer malzemeleri de dönebiliyoruz. Inconel ve titanyum gibi havacılığın temel malzemelerini üretebilen bir tesisiz. Alüminyum parçalarda hem dövme hem de döküm tekniklerini uyguluyoruz. Böylece otomotiv sanayiinde ağırlık tasarrufu amaçlı alüminyum parçalardaki hızla artan taleplere karşılık verebiliyoruz" dedi.

-Yenilenebilir enerjiyle çevre dostu üretim

Tüm bu üretimleri gerçekleştirirken doğa ve çevreyi korumadaki hassasiyetlerini vurgulayan Dr. Mehmet Varlık, Güriş Sanayi Grubu'nun jeotermal enerjide Türkiye'nin en büyüğü, rüzgâr enerjisinde de Türkiye'nin ikinci büyüğü olduklarını belirtti: "Güriş Holding, yenilenebilir enerji yatırımları ile üretimde çevre dostu çözümlerin kullanımını desteklemektedir.

Güriş Sanayi Grubu ise bu vizyon doğrultusunda tüm enerji ihtiyacını yenilenebilir enerji kaynaklarıyla karşılamaktadır. Doğal kaynakları tüketmeden çevreyi koruyarak üretim yapabilen nadir kuruluşlardan biriyiz."

-Sezar'ın hakkı Sezar'a misali

Sanayi Grubu bünyesindeki yüksek yatırımlarını başarıya dönüştürmede baş aktörün güçlü kadroları olduğuna dikkat çeken Varlık onların emeğinin hakkını da, "Uzun yıllardır birlikte çalıştığımız personelimizin yanında genç kadrolarımızı da yetiştirip uzmanlaştırıyoruz. Bu da hem kuruluşumuzun geleceğini güvence altına alıyor, müşterilerimize güven veriyor ve mükemmelliğe yönelim vizyonumuzu destekliyor" sözleriyle teslim etti. Güriş Sanayi Grubu Şirketleri Başkanı Dr. Mehmet Varlık, sözlerini şu cümleyle noktaladı: "Bizim için insana yaptığımız yatırım en değerli yatırımdır."

-Duayen: Sanayi sadece makine değildir

Güriş Holding'in Kurucusu ve Onursal Başkanı duayen iş adamı Yüksek Mühendis İdris Yamantürk de yaptığı kısa konuşmada Parsan başta olmak üzere tüm grup şirketleri çalışanlarına teşekkür etti. Yamantürk, "Sanayi sadece makine değildir; insan gücü, akli en önemli unsurdur" dedi.

-Vali Hüseyin Aksoy

Kocaeli Valis Hüseyin Aksoy ise yaptığı konuşmalarında; "PARSAN'ın sektördeki 50. yıl kutlaması ve yeni tesisin açılış töreninde sizlerle birlikte olmaktan büyük memnuniyet duyuyorum. Türkiye gelişen ve büyüyen bir ülke. Gelişen ve büyüyen bir ülkemizin bu noktaya gelmesinde Kocaeli önemli bir noktaya sahip. Türk sanayisinin önemli bir aşamaya gelmesinde Kocaeli önemli katkılar sunuyor. Kocaeli Türkiye'nin 10. büyük şehri olmasına rağmen sanayi konusunda İstanbul'dan sonra 2. sırada yer almaktadır. Geçtiğimiz yıl ödenen vergi miktarına baktığımızda Kocaeli İstanbul'dan sonra 69 milyar TL'lik vergi geliriyle en fazla katkı sunan bir il konumundadır. Tahsilat oranında birinci sırada yer alıyoruz. Şuanda aktif olan 12 Organize Sanayi Bölgesinde yaklaşık olarak 110 bin çalışanıyla Türkiye ekonomisine katkı sunmaya devam ediyor. Bölgenin yatırımcılar için bir cazibe noktası olmasında önemli bir etken olan İzmit Körfezinde 35 limanımız bulunuyor. Bu 35 limanda geçtiğimiz yıl elleşlenen yük 73 milyon tondur. İzmit Körfezini tek liman olarak değerlendirdiğimizde en fazla elleşlenen yük İzmit Körfezinde gerçekleştiriliyor.

Kocaeli sadece kendi ili için değil, çevre illerden de bir çok yatırımcının ilgi gösterdiği bir il. Kocaeli gümrüklerinden yapılan itha-

lat ve ihracatlara baktığımızda Türkiye'nin dış ticaret hacminin %17 si Kocaeli gümrüklerinden gerçekleştiriliyor. Özellikle taşıt sanayinde en çok yatırım yapılan illerin başında geliyor. Böylesine önemli bir ilde bugünde yeni bir tesisi açmanın mutluluğunu yaşıyoruz." şeklinde konuştu.

PARSAN HAKKINDA

1968 yılında kurulan PARSAN, İstanbul - Pendik' te 91.123 m2 arazi üzerinde, 27.400 m2 lik kapalı alanda, dövme, ısıtma işlem, özel talaşlı imalat ve kalıp üretim tesislerini de kapsayan entegre bir çelik dövme ve işleme fabrikasıdır.

2014 yılında inşaatına başladığımız Dilovası dövme ve işleme fabrikamızda birinci faz yatırımlarımız tamamlanmış, dövme ve işleme hatlarımızda üretim ve ürün sevkiyatı başlamıştır. 100.000 m2 kapalı alana sahip tesiste 5000 Ton kapasiteli tam otomatik aks mili dövme hattımız, 12.800 Ton kapasiteli tam otomatik ağır iş dövme hattımız, ısıtma işlem

fırınlarmız, kalıp atölyemiz ve tamamlama hatlarımızın kurulumları tamamlanarak üretim başlamıştır.

2500 Tonluk tam otomatik dövme hattı ve yardımcı tesislerinin kurulumu devam etmekte olup bu yatırımlarımızda 2017 yılı sonunda tamamlanarak devreye alınacaktır. Dilovası tesisimizin devreye girmesiyle dövme kapasitemiz 90.000 ton/yıla (Montajı devam eden tezgahlar hariç), işleme kapasitemiz 1.362.000 parça/yıla ulaşmıştır.

Türkiye ve küresel ölçekteki bir çok ağır, orta ve hafif kamyonlar ile binek otomobillerin, tarım traktörlerinin, iş makinalarının ve savunma sanayinin çelik dövme ve işlenmiş parça ihtiyaçlarının önemli bir bölümü PARSAN tarafından karşılanmaktadır. PARSAN' ın üretiminin yaklaşık % 85 oranındaki payı Almanya, Güney Afrika Cumhuriyeti, Belçika, Rusya, İspanya, Macaristan, İtalya, Çek Cumhuriyeti, Avusturya, Norveç, Hollanda ve Mısır'a ihraç edilmektedir.



AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmaktadır, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın bir-biri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

ykanpara@abigemdm.com.tr;

bcakir@abigemdm.com.tr



Business Support on Your Doorstep

Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Referans no: BOUA20180412001

Tarımsal ürünlerin işlenmesi konusunda uzmanlaşan Ukraynalı firma distribütörler aramaktadır.

Tahıl, buğday ve yulaf, yulaf unu, tanecikler, klasik öğütülmüş ve çekilmiş un ve hayvan yemi gibi tarımsal ürünler üreten Ukraynalı firma tedarikçi ağını genişletmek istemekte ve bu sebeple potansiyel partnerler ile uzun soluklu distribütörlük anlaşmaları yapmak istemektedir.

Referans no: BOIT20180326003

25 yıllık tecrübe ve uzman tasarımlara sahip bir İtalyan şirketi, İtalya ve yurtdışında enerji ölçümü, tasarrufu ve tüketimi ve enerji üretim yönetimi için araçlar ve yazılımlar üretmekte ve ticarileştirmektedir. Yurtdışında daha da genişlemek için şirket, ticari acenta veya dağıtım hizmetleri anlaşması yoluyla işbirliği ortakları arıyor. Alternatif olarak, büyük son kullanıcı şirketler, orijinal ekipman üreticisi olarak işbirliği yapmak üzere aranmaktadır.

Referans no: BOR020180415001

Bir Romen IT ve iletişim şirketi, hava kalitesini izlemek için bir dizi çevresel sistem geliştirdi. Yenilikçi çözümleri, iç mekan ve dış mekan hava kalitesini izleyerek daha sağlıklı bir çevreye önemli ölçüde katkıda bulunur. Şirket, çevre sektöründen distribütörler veya ticari acenteler arıyor.

Referans no: TONL20180703001

Bir Hollandalı üretici göller, göletler ve içme suyu rezervleri gibi birçok büyük su yüzeyinde ultrason kullanımı ile algleri (toksik mavi-yeşil algler dahil) izlemek, tahmin etmek ve kontrol etmek için yenilikçi bir sistem geliştirmiştir. Üretici, su sektöründe faaliyet gösteren şirketlere teknik destek sağlayan bir ticari ajans anlaşması sunmaktadır.

Referans no: TOIT20180618002

İtalyan şirketi bir start up şirkettir ve mikroelektronik sektöründe özellikle motor sürücülerin ve sabit miknatıslı motorların geliştirilmesinde uzmanlaşmıştır. Ayrıca, tam gömülü uygulamaların üretiminde, akışkan-dinamik analiz ve malzeme analizinde de uzmandır. Potansiyel ortaklar mikroelektronik sektöründe faaliyet göstermeli ve herhangi bir ülkeden olabilir. Anlaşma türü: teknik destekli hizmetler veya ticari sözleşme.

Referans no: TOIT20170619001

BİT sektöründe faaliyet gösteren bir Güney İtalya şirketi, bir belgenin gerçekliği doğrulamasına izin veren, dijital bir işaret içeren ve ortak bir yazıcıyla basılabilen iki boyutlu bir kod olan yüksek kapasiteli ve şifreli bir dijital damga geliştirdi. Resmi belgelerin dijitalleştirilmesinde ve idari prosedürlerin basitleştirilmesinde kamu idaresini veya özel işletmeleri destekleyebilir. KOBİ teknik yardım veya ortak girişim ile ticari anlaşma aramaktadır.

Referans no: TOIT20180604001

Finans teknolojileri sektöründe uzmanlaşmış bir İtalyan BİT şirketi, hesap numarası taşınabilirliği için yenilikçi bir çözüm geliştirdi. Şirket, çözümü uygulamak ve daha yüksek katma değerli bir nihai ürün oluşturmak amacıyla, sistem entegratörü şirketlerinden ticari anlaşmalar yapmak için Avrupa içinde potansiyel ortaklıklar geliştirmek istiyor.



KOSBAS
Kocaeli Serbest Bölgesi

Dünya Ticaretine Açılan Kapınız

Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) **Faks:**0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr

Web: www.kosbas.com.tr

Performans, Ar-Ge, İnovasyon

*Ar-Ge Ofisi ve Tasarım Merkezi ile
petrol, gaz ve kimyasal taşıma
tankerlerinde lider...*

