



TOBB Türkiye Ekonomi Şurası Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın da katılımıyla Ankara'da yapıldı

Ticaret Bakanı Pekcan: "Taşınır rehni, KOBİ'leri finansmanda rahatlattı"

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu: **Reformları kesintisiz olarak gündemde tutmalıyız**

Haydar Yenigün: 'Türkiye'nin Otomobili'ne gereken desteği vermeye hazırız

GÖLCÜK BELEDİYESİ SIFIR ATIKTA ÖRNEK OLACAK

ENPRODE

Engineering & Construction

INNOVATIVE CLEAN & EFFICIENT
ENERGY SOLUTIONS
FOR THE PEOPLE



WIND ENERGY



SOLAR ENERGY



GEOHERMAL ENERGY



HYDRO POWER



BIOMASS ENERGY



COMBINED CYCLE
POWER PLANT

www.enprode.com

**20****35****22****12****KOCAELİ SANAYİ ODASI**Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış TurabiYayın Kurulu
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış TurabiReklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif BilgisuFotoğraf:
Murat ÖzerKocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00**Anadolu Basın Merkezi**

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent AkbayYayın Koordinatörü
Umutcan AkbayEditör Görsel Yönetmen
Belma Özgen Melis ÇiçinoğluGörsel Destek
Anadolu Basın Merkeziİletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 413. Sokak
18/A Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 09 - 40
www.anadolubasinmerkezi.com**bu sayıda...**

- 2 KSO Başkanı Zeytinoğlu: Reformları kesintisiz olarak gündemde tutmalıyız
- 4 Türkiye Ekonomi Şurası, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın katılımıyla TOBB'da yapıldı
- 6 Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank: Teknokent sayısını 81'e çıkardık
- 8 Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan: Taşınır rehni KOBİ'leri finansmanda rahatlattı
- 9 Haydar Yenigün: "Türkiye'nin Otomobili'ne Gereken Desteği Vermeye Hazırız"
- 10 Güçlü ekonomi ve yeşil bir doğa için: Sıfır atık
- 11 Kocaeli'de hedef her ilçeye 'atık merkezi'
- 12 Gölcük 'Sıfır Atık' projesi ile Türkiye'ye örnek olacak
- 14 Tal Garih: Alarko olarak 'Endüstri 4.0 ve yapay zekaya odaklandık
- 15 Kocaeli Valiliği ile De Facto'dan örnek proje'ye imza...
- 16 Dilovası'na kurulan ileri biyolojik su arıtma tesisi işletmeye alındı
- 18 TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal, Türkiye'de Ar-Ge harcamalarında öne çıkan şirketlerin temsilcileri ile buluştu
- 20 Çelik ihracında hedef yeni pazarlar
- 22 Ergaz, 2019 yılında yüzde 20 büyümeyi hedefliyor
- 23 Hyundai Assan Genel Müdürü Önder Göker: Hyundai'nin Türkiye'deki yükselişinde SUV modellerimizin rolü çok büyük
- 24 Zeytinoğlu: 2018 küresel risklerle geçen kritik bir yıl oldu
- 26 Kredi Garanti Fonu Genel Müdürü İsmet Gergerli: Dünyanın en büyük garanti fonuyuz
- 28 Marka Kalkınma Ajansı, Kasım-Aralık 2018 projelerini sözleşmeye bağladı
- 29 GOSB'da, Açık Kaynak Yazılımları ve örnek uygulamalar ele alındı
- 30 KSO, KOÜ işbirliği ile 'Afet ve Acil Durum Planı Hazırlanması ve Eğitim Projesi'ne başlıyor
- 34 Semt Projesi'nde yaşam başladı
- 35 Teksan ihracatını artırmak için İngiltere ve BAE'de ofis açıyor
- 36 Konfeksiyon ve Hazır Giyim Meclisi toplandı
- 36 IPARD proje hazırlama eğitimleri başladı
- 37 Enerji sektörü sorun ve çözüm önerileri Kocaeli'de ele alındı
- 38 Türk ve ABD'li savunma sanayi temsilcileri TOBB'da bir araya geldi
- 40 Gebze'de 'İnovasyon Yönetimi Ve Yenilikçi İş Modeline Bakış Çalıştayı' düzenlendi
- 41 KSO'da Kuzey Ren-Vestfalya semineri düzenlendi
- 41 KSO Ulaşım, Lojistik ve Liman Komisyonu üyeleri Polisan'da toplandı
- 42 '2. Proses Emniyeti Sempozyumu ve Sergisi'nin ilk "bilim kurulu" toplandı
- 43 Nükleer Enerji sektörünün devleri 5 Mart tarihinde İstanbul'da
- 44 32. Meslek Komitesi 'Cam ve Seramik Sanayi Grubu' üye ziyaretlerini sürdürüyor
- 45 Ocak ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yüzde 70 oldu
- 46 İnşaat sektörü 2019'a düşüşle girdi...
- 47 OSD ile TAYSAD, otomotivde 'yol haritası' hazırlıyor
- 48 KOÜ Teknoloji Geliştirme Bölgesi yeni teknolojiler ve Ar-Ge araştırmalarıyla geleceğe hazırlanıyor
- 49 Kalkınma Ajansları Genel Müdüründen TOSB ve İMES OSB'ye ziyaret
- 50 Sebze Meyve Halleri ile İstişare Toplantısı TOBB'da yapıldı
- 51 Enerji Ekonomisi Derneği İZAYDAŞ'ta
- 51 Yazılım Meclisi sektörün sorunlarını görüşmek üzere İstanbul'da toplandı
- 52 GTÜ VE EXPERTTEAM arasında Ar-Ge iş birliği ve

**14****48****46****09**

“Bir üst lige çıkabilmek için çok çalışmalıyız...”

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu

Reformları kesintisiz olarak gündemde tutmalıyız

“ Kalite ve ürün çeşitliliğinin yanısıra hedef pazarlarda çeşitlendirmeye de ihtiyaç var. Bu süreçte finansman desteği de olmazsa olmazlar arasında yer alıyor. Bir üst seviyeye, bir üst lige çıkabilmek için reform ateşini canlı, tutmalı, reformları kesintisiz olarak sürdürmeliyiz. ”

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu yeni bir yatırım ve atılım hamlesine ihtiyaç olduğuna dikkat çekerek, “Ekonomik reformları kesintisiz olarak gündemde tutmalıyız.” dedi.

Gerek üretim, gerek ihracatta küresel rekabet koşullarına uyum sağlayacak kalitede daha üst bir seviyeye çıkabilmek için küresel fonlar açısından da cazibe yaratacak yatırım iklimine ihtiyaç olduğunu vurgulayan Zeytinoğlu, dünyadaki korumacı eğilimler ve ticaret savaşı girişimlerinin klasik rekabeti zora soktuğunu söyledi.

Kalite ve ürün çeşitliliğinin yanısıra hedef pazarlarda da çeşitlendirmeye gitmenin önemine dikkat çeken Zeytinoğlu bu süreçte finansman desteğinin de olmazsa olmazlar arasında yer aldığını, bir üst seviyeye çıkabilmek için reformların kesintisiz sürmesi gerektiğini işaret etti.

ABD ve Çin arasındaki gerginliklerin yanısıra bölgesel istikrarsızlıkların sürdüğünü, Brexit ve AB ilişkilerinin belirsizlikleri artırdığını, AB'nin de güç kaybına uğrama tehlikesi yaşadığını, buna karşın yine AB önderliğinde dünyada bölgesel ekonomik entegrasyonların hız kazandığını anlatan Zeytinoğlu, Türkiye'nin AB çipasını odakta tutmasının yanısıra tüm bu gelişmeleri içeren bir bakış açısını geliştirmesi gerektiğini söyledi.

Başkan Zeytinoğlu Türkiye'nin makro ekonomik gelişmelerine ilişkin değerlendirmelerde de bulundu:

-İHRACAT ARTIŞTA

Ocak ayında ihracat yüzde 5.9 artışla 13.2 milyar dolar, ithalat yüzde 27 düşüşle 15.7 milyar dolar olarak gerçekleşti. Dış ticaret açığı yüzde 72 gerileyerek 2.5 milyar dolar oldu. Ocak 2018'de yüzde 57.8 olan ihra-

catın ithalatı karşılama oranı yüzde 83.8'e çıktı.

Bu arada ihracat artış hızı yavaşladı. İthalattaki gerileme ise cari açık açısından memnuniyet verici.

-YATIRIM MALLARI İTHALATI DA GERİLİYOR

Ocak ayında; yatırım malları ithalatı dikkat çekici bir şekilde yüzde 40.3 geriledi. Yeni yatırım ve istihdam sağlayabilmek adına bu, negatif bir gelişme.

Yatırım mallarının toplam ithalatımızdaki payı, maalesef geriliyor: 2014'te yüzde 14,9 olan yatırım mallarının toplam ithalattaki payı 2015'te yüzde 16,8'e, 2016'da yüzde 18,1'e, 2017'de yüzde 14,2'ye, 2018'de ise yüzde 13,1'e geriledi.

-ARA MAL İTHALATI DA GERİLİYOR

İthalatta hammadde ve ara malların payı ise yüzde 24,1 geriledi. Ara mallarını bizim üretmemiz gerekiyor.

İthalatta ara malların payı 2014'te yüzde 73 iken, 2015'te yüzde 69,2, 2016'da yüzde 67,6 gerilemesine karşın daha sonra artışa geçerek 2017'de yüzde 73,3'e, 2018'de yüzde 76,2'ye yükseldi.

Bu arada tüketim malları ithalatı yüzde 34,3 geriledi.

Reel efektif döviz kuru endeksi ocak ayında 75,61 olarak gerçekleşti. REK Ekimde 70'e, Kasım'da 75,67'ye Aralık'ta 76,15 seviyesine yükselmişti. REK'in 90'ın üzerine çıkmasını, ihracatın desteklemesi açısından istemiyoruz. İhracatı kalıcı desteklemesi için; artık dolar kuru enflasyon kadar artmalı.

-ENFLASYONDA DURUM

Enflasyon verilerine baktığımızda ocak ayında; TÜFE endeksi aylık yüzde 1,06 artışla yüzde 20,35

olarak gerçekleşti. ÜFE ise yüzde 0.45 artışla yüzde 32.93 olarak gerçekleşti. ÜFE endeksi döviz kurunun etkisiyle gerilemeye başladı.

Petrol fiyatlarının şu anki seviyesinin maliyetleri düşüreceğini tahmin ediyoruz. ÜFE'de yılın ikinci yarısından itibaren daha hızlı düşüş bekliyoruz.

-TÜFE'DE AŞAĞI YÖNLÜ GİDİŞ

Kur tarafından herhangi bir anormallik olmazsa, önümüzdeki aylarda TÜFE'de de aşağı yönlü gidiş olacak. Diğer taraftan, Ocak ayında TÜFE'deki yükselişin en önemli nedeni gıda fiyatlarıydı. Alınan tedbirlerle bu olumsuz etkinin de azalacağını bekliyoruz.

-ÜFE-TÜFE MAKASI

ÜFE ile TÜFE arasında 12,6 puanlık makas var. Bu makas ekim ayından bu yana geriliyor. Ancak hala yüksek. Bu makasın kapanabilmesi için üretici üzerine binen yükü; kâr marjından fedakarlıkla sağlıyor ya da piyasadaki varlığını sonlandırıyor. Bu da bize enflasyonun maliyet kaynaklı olduğunu gösteriyor.

-CARI AÇIK DÜŞÜŞTE

Yıllık cari açık 2018'de 27,6 milyar dolara geriledi. Aralık ayında aylık bazda 1.4 milyar dolar gerileyen cari açık iç talepteki daralma nedeniyle ithalatın azalması nedeniyle geriliyor. Yıllık cari açığa gerilemenin devam edeceğini bekliyoruz.

-FİNANSMAN TARAFI...

Finansman tarafına bakıldığında ise 2017'de net yükümlülük oluşturan ve 11.5 milyar dolar olan doğrudan yatırımların 13.2 milyar dolara çıktığını görüyoruz. Aynı şekilde net yükümlülük oluşturan portföy yatırımları ise 24.1 milyar dolardan 164 milyon dolara gerilemiş. Net Hata Noksan kaleminin ise 614 milyon dolardan 21. 2 milyar dolara çıktığını görüyoruz.

-SANAYİ ÜRETİMİNDE DÜŞÜŞ

2017 yılı aralık ayında yüzde 8.9, 2018'in aynı ayında yüzde 1.8 artan sanayi üretiminin 2019 aralık ayında yüzde 8.9 gerilediğini görüyoruz.

2018'de iktisadi faaliyetlere göre sanayideki büyüme oranlarına baktığımızda imalat sanayindeki artışın 2017'deki yüzde 9'dan yüzde 1.5'e, enerji sektöründe artışın yüzde 7'den yüzde 2.5'e, sermaye malı üretiminin yüzde 12.9'dan yüzde 0.2'ye ara malı üretiminin de yüzde 8.9'dan yüzde 0.6'ya gerilediğini görüyoruz.

Ara malı imalatçısı olmayı hedefliyorken ara malı üretiminin azalıyor olması doğal olarak arzuladığımız bir tablo değil.

-BÜYÜME HIZ KESTİ

Öte yandan son çeyrekte sanayi üretiminin yüzde 7,5 gerilediğini dikkate aldığımızda son çeyrekte de ekonomik büyümenin negatif gelebi-

leceği, yıllık ekonomik büyümenin ise yüzde 2-2.5'ler düzeyinde olabileceği görülüyor.

Bütçe ocak ayında 5.1 milyar lira fazla verdi. Gelirler yüzde 66.6 artışla 96.9 milyar liraya, giderler yüzde 62.5 artışla 91.9 milyar liraya çıktı. Görüldüğü kadarıyla hem gelirler hem giderlerdeki artış enflasyonun çok üzerinde. Yine de 2018 ocak ayında 1.6 milyar lira olan ve 2019 ocak ayında 5.1 milyar lira olarak gerçekleşen bütçe fazlasını olumlu olarak değerlendiriyoruz.

-İŞSİZLİKTE ARTIŞ

İşsizlik oranı kasım ayında yüzde 12.3 olarak gerçekleşti. İşsizlik oranında bir önceki yıla göre 2 puan, bir önceki aya göre 0.7 puan artış var. Beklentilerin üzerindeki işsizlik oranı istihdam kaybından kaynaklanıyor.

İstihdam kasım ayları itibarıyla 2017'de 1.4 milyon kişi artarken, 2018 kasım ayında 201 bin kişi gerilemiş. Sektörel dağılıma baktığımızda ise tarım sektöründe çalışanların oranı 0.9 puan artışla yüzde 17.7, inşaat sektöründe çalışanların oranı 1.1 puan azalışla yüzde 6.5, sanayi sektöründe çalışanların oranı yüzde 0.8 puan artışla yüzde 20, hizmet sektöründe çalışanların oranı ise 1.2 puan artışla yüzde 55.8 olarak gerçekleşti.

Biliyorsunuz; kasım ayı itibarıyla sanayi üretimi daralmaya başlarken ocak ayında da asgari ücret zamları geldi.

Önümüzdeki aylarda istihdamda sanayi payının azalabileceğinden ve işsizliğin daha da artacağından endişe duyuyoruz.

-HER DÖRT GENÇTEN BİRİ İŞSİZ

Bir diğer dikkat çeken konu genç nüfustaki işsizlik. İşsizlik genç nüfusta yüzde 23,6 olarak gerçekleşti. Bir önceki yıl ise bu oran yüzde 19.3 düzeyindeydi. Bu sonuç her dört gencimizden birinin işsiz olduğunu, bu alanda yapısal reformlara ihtiyaç olduğunu gösteriyor.





Türkiye Ekonomi Şurası, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın katılımıyla TOBB'da yapıldı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve bazı bakanların katılımıyla TOBB İkiz Kuleler'de düzenlenen TOBB Türkiye Ekonomi Şurası'nın açılışında yaptığı konuşmada, cesur ve ezber bozan yeni yatırım hamlesinin Türkiye'yi küresel rekabette öne çıkaracağını belirtti. Hisarcıkloğlu, "Bu tekerlek, bu tümsekte kalmayacak. Allah'ın izniyle yola devam edeceğiz. El birliğiyle Türkiye'yi yeniden tempolu büyüme sürecine kavuşturacağız." dedi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu'nun ev sahipliğindeki Türkiye Ekonomi Şurası; Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay; Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Millî Eğitim Bakanı Ziya Selçuk, Sanayi

ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Tarım ve Orman Bakanı Bekir Pakdemirli, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Oda ve Borsa Başkanları, Meclis Başkanları, OSB Başkanları ile çok sayıda iş insanının katılımıyla TOBB İkiz Kuleler Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi. Şura'da iş dünyasının temsilcileri sorun ve çözüm önerilerini birinci ağızdan Cumhurbaşkanı Erdoğan ve Bakanlar ile paylaşma imkânı buldu.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu konuşmasında, 2003 yılında başlayan Ekonomi Şuralarında, hep yanlarında oldukları ve iş dünyasına destek verdikleri için Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'a teşekkür etti.

2017'de iş dünyasının istihdamda ve yatırımda rekorlar kırdığını hatırlatan Hisarcıkloğlu, ayınısını 2019'da da yapmaya hazır olduklarının altını çizdi. Erdoğan'dan özel sektöre desteğinin devamını isteyen Hisarcıkloğlu, "Şu an bu salonda, 81 il ve 160 ilçeden,

bölgelerinin kanaat önderleri olan, Oda ve Borsa Başkanlarımız bulunuyor. Onlar Temmuz'dan beri yoğun bir mesai harcadılar. İllerin ve ilçelerin sorunlarını çıkardılar, öneriler hazırladılar. Böylece tüm ülkede, yerelde hangi ekonomik sıkıntılar yaşıyorsa, hepsini tespit ettiler. Emekleri için teşekkür ediyorum. Biz şimdi tüm bunları, il bazında ve ayrıca bakanlıklara göre tasnif ediyoruz. Şura'dan sonra tamamını size ve her birini ilgili kamu kurumlarına iletacağız" dedi.

-İş dünyasına moral

İş dünyası için en büyük teşvikin devletini yanında görmek olduğunu bildiren TOBB Başkanı Hisarcıkloğlu, "Sizin liderliğinizde, gündeme getirdiğimiz her konuda, geçmişte olduğu gibi, çözüm sağlayacağınıza inanıyoruz. İşte bununla ilgili pek çok örneği, şu geçtiğimiz birkaç ayda yaşadık.

Kısa çalışma ödeneği ve asgari ücret desteği artışıyla, firmalarımızın

üstündeki yükleri azalttınız.

İç Piyasaya destek için, 4 sektörde KDV ve ÖTV indirimi yaptınız. Bankaların yüksek faiz uygulaması yüzünden, büyük sıkıntı yaşadığımız, krediye erişimde, aylık %1,54 faizle, Kobilere kredi imkânı sundunuz. Mera fonu gibi ciddi bir yükün kaldırılmasını sağladınız. Kamu müteahhitlerine tasfiye ve devir hakkı tanıdınız. Uzun yıllardır beklediğimiz, ticari hayata büyük kolaylık getirecek, devlet destekli ticari alacak sigortasını başlattınız. Meslek liselerinde 81 ilde kamu-özel sektör işbirliğini tabanda sağlayacak projeyi de hayata geçiriyorsunuz, Yine bu vesileyle, aramızda bulunan sayın Bakanlarımıza tüm bu icraatlar için teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Dünya Bankası'nın Doing Business raporuna göre Türkiye'nin, 2018'de en çok reform yapan ilk 10 ülke arasında yer aldığını belirten Hisarcıklıoğlu, ülke olarak iş ve yatırım ortamında 17 basamak birden sıçrayarak, 60. sıradan 43. sıraya ilerlediğini ve tarihindeki en üst sıraya yükseldiğini dile getirdi.

-Bankalarla istişare

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliğinde, Hükümetin istihdamı, ticareti ve sanayiye destekleyen adımları ile her kesime dokunan müjdelere, iş dünyasının moralini ve şevkini artırdığını ifade eden Hisarcıklıoğlu şöyle konuştu:

"Son 3 ayda TOBB olarak bir ilki daha gerçekleştirdik. Bankalarla birlikte tüm Anadolu'yu dolaştık.

81 il'den tüccar ve sanayicilerle bir araya geldik. Burada şunu gördük, KOBİ'lerin en büyük sıkıntısı nakit açığı. Finansmana erişimde büyük sıkıntı var. Yüksek kredi faizleri, bir türlü reel sektörümüzün yakasını bırakmıyor. Yaptığımız işin bereketi kalmıyor. Ne yatırım yapabiliyor, ne de iş hacmimizi artırabiliyoruz. İşte bu ortamda, yüksek faize karşı sizin gösterdiğiniz hassasiyet ve mücadele, bizlere güç ve moral veriyor. Bizler de, Sizin, bu konudaki çağrınıza, ilk ve en somut katkıyı verdik. TOBB, Odalar ve Borsalar, tüm kaynaklarını bir araya getirdi. Bugüne kadar ülkemizde ticari kredilere uygulanmış en düşük faiz oranıyla, KOBİ'lerimize nefes kredisi temin ettik. Yaklaşık 100 bin Kobimize, 12 milyar lira, düşük faizli kaynak sağladık. Sizin tabirinizle "finansmanda inovasyon" yaptık.

Avrupa'da Brexit sıkıntısı, ABD-Çin, Rusya-Ukrayna gibi artan ikili gerilimler, Irak ve Suriye'deki durum, küresel ticarete büyüyen korumacılık eğilimleri, dünyada ticaret, yatırım ve fon akışını olumsuz etkiliyor. Dışarda hava bozarken, içerde safları sıkılaştırmalıyız. Türkiye'nin son yıllarda elde ettiği tüm kazanımların temelinde, güven ve istikrar yatıyor. Bizler, bunların değerini çok iyi biliyoruz. Güveni ve istikrarı muhafaza etmeliyiz ki, ekonomide yeni bir atılım daha başlatalım, reform ateşini güçlendirelim. Özellikle de, sizin önderliğinizde başlatılacak, cesur ve ezber bozan yeni bir yatırım hamlesi, küresel rekabette bizi öne çıkaracaktır. Ben şuna inanıyorum, bu tekerlek bu tümsekte kalmayacak, Allah'ın izniyle tüm bunları aşacak, yola devam edeceğiz. Elbirliğiyle Türkiye'yi yeniden tempolu büyüme sürecine kavuşturacağız. Türk özel sektörü, yani bizler de, dün olduğu gibi yarın da, ülkemizi daha güçlü, daha zengin, daha müreffeh yapmak için üretmeyi, emek vermeyi sürdüreceğiz."

-Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ise, TOBB İkiz Kuleler'de düzenlenen Türkiye Ekonomi Şurası'nda yaptığı konuşmaya, toplantının hayırlara vesile olmasını temenni ederek başladı.

Türkiye ekonomisinin nabzının şuranın yapıldığı salonda attığını belirten Erdoğan, "Biz şimdiye kadar ekonominin mimarisini hep buradaki hazıran ile istişare içinde inşa ettik. Hiçbir zaman 'biz yaptık oldu' demedik. Yeri geldi kendi gönül dünyamıza sığdırmakta zorlandığımız adımları dahi buradaki istişareden çıktığı için atmaktan çekinmedik. 'Önce millet, önce memleket' ifadesi bizim için bir seçim sloganı değil, hayat felsefemizin ta kendisidir." ifadelerini kullandı.

Toplantıya katılanların aynı zamanda şehirlerinin kanaat önderleri olduğuna değinen Erdoğan, "Buradaki kardeşlerimiz, piyasa dediğimiz mekanizmanın canlı temsilcileridir. Bu bakımdan sizlerin ülkemize, şehirlere ve sektörlerinize dair görüşleri bizim için daima yol gösterici olmuştur." dedi.

Son 16 yılda Türkiye'yi 3,5 kat birlikte büyüttüklerini kaydeden Cum-

hurbaşkanı Erdoğan, şöyle devam etti:

"Girişimcilerimizi, yatırımcılarımızı sizlerle birlikte dünyaya açtık. Teknolojiyi, e-ticareti, yeni sektörleri sizlerle birlikte ülkemizin gündemine taşıdık. Gümrük kapılarının yenilenmesinden lisanslı depoculuğa, mesleki yeterlikten finansmana erişime kadar pek çok çalışmayı sizlerle birlikte hayata geçirdik. İş yapılmasının önündeki engelleri sizlerle birlikte tespit edip kaldırdık. Yatırım ortamını sizlerle birlikte iyileştirdik. Kısa çalışma ödeneğini, Sosyal Güvenlik Kurumunun prim borçlarının vadelenmesini, asgari ücret desteğini, lisanslı depoculuk desteğini, KDV, ÖTV indirimlerini, kredi yapılandırılmalarını, faiz indirimlerini, KOBİ kredilerinin yaygınlaştırılmasını, ihracat kapama sorunlarının çözümünü, ticari araç kiralamalarıyla ilgili düzenlemeleri ve diğer pek çok uygulamayı sizlerle birlikte gerçekleştirdik. Geçtiğimiz Ağustos ayında döviz kurunda başlayan faiz ve enflasyona da sirayet ederek ekonomimizi tehdit eden sıkıntıların aşılması için gereken tedbirleri yine sizlerin taleplerine göre uygulamaya aldık. İnşallah 2023 hedeflerimize de yine sizlerle birlikte ulaşacağız."

- "Hep birlikte Türkiye'yiz, hep birlikte Türk ekonomisiyiz"

Türkiye'yi, dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına iş dünyasıyla birlikte yükselteceklerini belirten Erdoğan, katılımcılara "Türkiye'yi orta-üst gelir grubundan üst gelir grubuna sizlerle birlikte taşıyacağız. Yeni nesillere, 2053 ve 2071 vizyonlarımızı sizlerle birlikte emanet edeceğiz. Hiç şüphensiz olmasın ki bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da ülkemizin menfaatlerinin ilgilendiren her talebi dinleyeceğiz ve gereğini yapacağız." diye hitap etti.

"Hep birlikte Türkiye'yiz, hep birlikte Türk ekonomisiyiz." ifadesini kullanan Erdoğan, "Ticarette de siyasette de diğer alanlarda da başarının sırrı önce inanmak, sonra harekete geçmek, ardından da yılmadan mücadeleye devam etmektir. İnancı ve mücadele azmi olmayanlarla yürünebilecek hiçbir yol yoktur. Bugüne kadar elde ettiğimiz her başarının gerisinde milletimize ve ülkemize olan inancımız yatıyor. Bu inançla geçtiğimiz her mücadeleyi Allah'ın izniyle zafere ulaştırdık." değerlendirmesini yaptı.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı *Mustafa Varank*: Teknokent sayısını 81'e çıkardık



Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, yerel seçimler öncesinde başlattığı yurt gezilerinde Diyarbakır'ın ardından Çanakkale'de temaslarda bulundu. 2001'de sadece 2 olan teknopark sayısını, 54 şehirde 81'e çıkarttıklarını ifade eden Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank, "61'i aktif bir biçimde faaliyet gösteriyor. Kuruluşunu tamamladığımız 20 teknoparkımızın da faaliyete geçmesi için yoğun çalışmalar yürütüyoruz" dedi.

Varank, Cumhurbaşkanı Tayyip Erdoğan liderliğinde 16 yılda bilime ve araştırmaya büyük önem verdiklerinin altını çizerek, "Bu noktada savunma sanayisi önemli bir başarı hikayesi oldu. Ar-Ge önderliğindeki çalışmalar, yüzde 65'in üzerinde yerlilik oranına sahip bir savunma sanayine kavuşmamızı sağladı" diye konuştu.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, İstanbul'dan karayolu ile geldiği Çanakkale'de martılara simit attı. Gelibolu'dan Lapseki'ye vapurla

geçen Bakan Varank, turistlerle birlikte martıları simitle besledi.

GÜÇLÜ EKOSİSTEM

Varank, Çanakkale Teknopark'ın yeni hizmet binasının açılışında yaptığı konuşmada, "Ülke menfaatleri için hayallerinin peşinden azimle koşan, hevesli ve heyecanlı gençler, girişimciler istiyoruz. Onlar için rahat çalışabilecekleri, farklı alanlarda iş birlikleri kurabilecekleri ve birlikte üretmenin keyfine varacakları ekosistemler oluşturuyoruz. 'Yenilikçilik' dediğimiz şey, sadece tek bir kişinin eseri olmaz. Bunun için güçlü ve iyi çalışan bir ekosisteme ihtiyaç var. İşte biz de Bakanlık olarak, bu amaç doğrultusunda ilerliyoruz." dedi.

3.8 MİLYAR DOLAR İHRACAT

Üniversiteleri, reel sektörü ve kamuoyu en verimli şekilde bir araya getirip inovasyon ruhunu harekete geçirmek istediklerini belirten Varank,

"Teknoparklarımız bu verimli buluşmaya ev sahipliği yapan ekosistemin en önemli mekanları. 16 yıl boyunca Ar-Ge ve yenilik reform paketleriyle, güçlü bir teknoloji geliştirme altyapısı inşa ettik. 2001'de sadece 2 olan teknopark sayımız, şu anda ülkemizin 54 şehrinde 81 rakamına ulaştı. 61'i aktif bir biçimde faaliyet gösteriyor. Kuruluşunu tamamladığımız 20 teknoparkımızın da faaliyete geçmesi için yoğun çalışmalar yürütüyoruz. Bugüne kadar 3,8 milyar dolar ihracat, 119 milyar lira satış gerçekleştiren teknoparklarda 5 bin 334 firma faaliyet gösteriyor ve 42 bin 159 Ar-Ge personeli istihdam ediliyor." diye konuştu.

GİRİŞİMCİLERE VERİLEN DESTEKLER

Varank, girişimcilere kurumlar, gelir ve gümrük vergisi alanlarında muafiyetler tanıdıklarına değinerek, girişimcilerin satın aldıkları ekipmanları KDV'den muaf tuttıklarını belirtti. İşletmelerin SGK priminin yüzde 50'sini

devletin ödediğini hatırlatan Varank, "İstihdam edilen temel bilimler mezunlarının maaşlarına 2 yıl boyunca nakdi destek veriyoruz. Bakanlıkça, teknoparkların altyapı, idare binası ve kuluçka merkezi inşası için 1 milyar lira doğrudan katkı sağladık. Vergi teşvikleri ve hibelerin yanı sıra buralarda sunulan benzersiz hizmetlerde de katkımız var. Teknopark firmaları mentörlük, iş eşleştirmeleri, ticarileşme ve ihracat teşvikleri gibi alanlarda da desteklerimizden faydalıyor." dedi.

CİDDİ SİÇRAMA POTANSİYELİ

Varank, Microsoft'un, Türkiye merkezli açık kaynak yazılım şirketi Citus Data'yı satın aldığını anımsatarak, şunları kaydetti: "Şirketin satış tutarı yakında açıklanacak. Oldukça yüksek bir meblağla karşılaşmamız muhtemel. Global bir firmanın Türkiye'de teknoparkta faaliyet gösteren bir firmayla ilgilenmesi bize şunu gösteriyor; teknoloji tabanlı işlerde ciddi bir sıçrama potansiyelimiz, değerlendirilmesi gereken bir fırsat penceresi var. Potansiyelimizi daha da ileri taşımak adına var gücümüzle çalışıyoruz. Yeni dönemde sunduğumuz destekleri bütüncül bir yaklaşımla ele alacak, fikirden ticarileşmeye kadar olan tüm süreci tek elden takip edeceğiz. Böylece, rekabetçi ve katma değere odaklanan girişimlerin hızla büyümelerini teşvik edeceğiz."

YÜZDE 100 DOLULUK

2012 yılında kurulan Çanakkale Teknopark'ı 2014'te faaliyete geçirdiklerini hatırlatarak, 39 firmaya ev sahipliği yapan bu yerleşkenin, yüzde 100 doluluğa sahip olduğunu vurguladı. Bu teknoparka 10 milyon liradan fazla hibe desteği verdiklerini söyleyen Varank, "Bu yeni hizmet binası da desteklerimiz sayesinde hayat buldu. Sevindirici olan gelişme, bu yeni binanın da yüzde 100 doluluk oranıyla çalışacak olması. İlk aşamada 300 Ar-Ge personeli burada istihdam edilecek. Büyüyen teknoparkımız, Çanakkale'nin ekonomik sıçramasına önemli katkılar sunacak. Üniversite gençliğine, parlak fikri olan girişimcilerimize ve üretmek isteyen herkese kapılarımız açık." diye konuştu.

TAM EKONOMİK BAĞIMSIZLIK

Varank, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliğinde 16 yılda bilime ve araştırma-



ya büyük önem verdiklerine değinerek, "Bu noktada savunma sanayisi önemli bir başarı hikayesi oldu. Ar-Ge önderliğindeki çalışmalar, yüzde 65'in üzerinde yerlilik oranına sahip bir savunma sanayine kavuşmamızı sağladı. Ekonominin ne kadar güçlü olursa olsun, diplomasi- de hangi başarıları elde etmiş olursanız olun günün sonunda iş dönüp dolaşıp savunma sanayisindeki bağımsızlığınıza geliyor. İşte bu gibi merkezlerimiz, hedeflerimize ulaşmada ve tam ekonomik bağımsızlık mücadelemizde kilit role sahip. Burada elde edeceğimiz başarılar

hepimizin yüzünü ağartacak." dedi.

ÇANAKKALE İÇİN FIRSAT

Varank, 31 Mart yerel seçimlerinin Çanakkale için bir fırsat kapısı olduğunu belirterek, yerel-genel uyumu ve koordinasyonu yakalandığı anda kentin geleceğinin çok daha farklı olacağına inandığını sözlerine ekledi. Açılışa Çanakkale Valisi Orhan Tavlı, AK Parti Grup Başkanvekili Bülent Turan, Çanakkale Onsekiz Mart Üniversitesi (ÇOMÜ) Rektörü Prof. Dr. Yücel Acer ile diğer ilgililer katıldı.



Ticaret Bakanı *Ruhsar Pekcan*: Taşınır rehni KOBİ'leri finansmanda rahatlattı



Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Kobi'lerin finansmana erişimini kolaylaştırmak, taşınırın ticari işlemlerde teminat olarak kullanılmasını yaygınlaştırmak, alacağın tahsili için alternatif imkanlar getirmek amacıyla reform niteliğindeki Ticari İşlemlerde Taşınır Rehni Kanunu'nun 1 Ocak 2017'de yürürlüğe girdiğini hatırlattı.

Söz konusu düzenlemeyle KOBİ'lerin yanı sıra çiftçi, üretici örgütü ve serbest meslek erbabının finansmana erişiminin kolaylaştığını belirten Pekcan, bu aktörlerin rekabet güçlerinin artmasıyla Türkiye ekonomisinin dengeli ve istikrarlı büyümesine katkı sağlanmasının amaçlandığını vurguladı.

Düzenlemeyle taşınırın borcu karşılması halinde ticari işletme veya esnaf işletmesinin tümü üzerinde rehin kurulmasının önüne geçilmesini, tacir ve esnafın birbirlerinin yatırımlarını finanse edebilmelerini sağlayarak kredi kuruluşu dışında alternatifler sunulmasının hedeflendiğini aktaran Pekcan, şunları kaydetti:

"Bu Kanun ile birlikte Rehinli Taşınır Siciline ilişkin tüm işlemler, bakanlığımızın denetimi ve gözetimi altında Türkiye Noterler Birliği tarafından 1 Ocak 2017 tarihinde oluşturulan Taşınır Rehni Sicili (TARES) sistemi üzerinden noterliklerce yapılmaya başlandı. Bu sicil ile finansal kuruluşlara kredi talebinde

bulunanların rehinli işlemlerini sorgulama imkanı getirildi. Sicil sisteminde işleyişi kolaylaştırmak adına bazı bakanlıklar ve Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Birliği ile protokoller imzalandı."

Ticari İşlemlerde Taşınır Rehni Kanunu çerçevesinde TARES'e bugüne kadar 19 bin 289 adet rehin sözleşmesi tescil edildiğini vurgulayan Pekcan, "Bu tescil işlemi karşılığında KOBİ'lerimize yaklaşık 237 milyar lira, 38 milyar dolar ve 11 milyar avro finansman imkanı sağlandı. Bugüne kadar fiili kullandırım yaklaşık 96 milyar lirayı buldu. Bu kapsamda en çok 455 bin 130 adet ile ticari alacaklar taşınır rehnine konu edildi. Bunu 412 bin 997 adet ile makine ve teçhizat takip etti." bilgisini paylaştı.

"İş yapma kolaylığında reform niteliğinde iyileştirmeler"

Pekcan, Türkiye'nin Dünya Bankasının açıkladığı son Doing Business (İş Ortamı) Raporu'nda bir önceki yıla kıyasla 17 sıra yükselerek 190 ülke arasında 43. sırada yer aldığını hatırlatarak, "Ülkemiz iş yapma kolaylığını ölçen 10 kriterin 7'sinde reform niteliğinde iyileştirmeler gerçekleştirdi." ifadesini kullandı.

2019 Raporu'nda işe başlama kriterinde Türkiye'nin bir önceki yıla göre 2 basamak yükselerek 78. olduğunu ifade eden Pekcan, dış ticaret kriterinde ise 29 sıra atlayarak 42. sıraya çıktığını aktardı.

Bakan Pekcan, iş yapma kolaylığı endeksinde yer alan finansmana erişim faslının en çok reform yapılan alan olduğunu, söz konusu alanda Türkiye'nin 190 ülke arasında 77. sıradan 32. sıraya yükseldiğinin altını çizdi.

Cumhurbaşkanlığı 100 Günlük İcraat Programı kapsamında taşınır rehninin etkinliğini arttırmak amacıyla ilk etapta Türkiye'nin 10 ilinde geniş kapsamlı bilgilendirme toplantıları gerçekleştirildiğine işaret eden Pekcan, daha fazla ilde toplantılara devam ederek finansmana erişiminde sunulan bu imkanın reel sektöre anlatılmasını amaçladıklarını kaydetti.



Gürcan Karakaş OSD'yi ziyaret etti...

Yenigün: "Türkiye'nin Otomobili'ne Gereken Desteği Vermeye Hazırız"

Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu'nun (TOGG) CEO'su Gürcan Karakaş, Otomotiv Sanayii Derneği'ni (OSD) ziyaret etti. OSD Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Yenigün'ün ev sahipliğinde gerçekleşen, OSD Yönetim Kurulu ve tüm üye temsilcilerinin de yer aldığı ziyarette, TOGG CEO'su Gürcan Karakaş 'yerli marka otomobil' projesi hakkında bilgi verdi. Toplantı sonrası açıklamalarda bulunan OSD Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Yenigün, "Ülkemiz otomotiv sanayinin çatı kuruluşu olarak, Gürcan Karakaş liderliğindeki TOGG'un değerli girişim ve çalışmalarını yakından takip ediyoruz. Öncelikle Gürcan Karakaş'a bu çok önemli ve milli sorumluluk taşıyan görevinin hayırlı olmasını diliyoruz. Bir araya geldiğimiz bu verimli görüşmede de Türk otomotiv sektörünün çatı derneği olan OSD olarak Türkiye'nin Otomobili için gereken her türlü desteği vermeye hazır olduğumuzu da açık yüreklilikle vurguladık" dedi.

OSD ziyaretinin kendisi açısından da oldukça verimli geçtiğini söyleyen Türkiye'nin Otomobil Girişim Grubu CEO'su Gürcan Karakaş da yaptığı açıklamada, "OSD'nin Başkan, Yönetim Kurulu ve tüm üye temsilcilerine otomotivin mobilite ekosistemine dönüşümünün barındırdığı önemli fırsatları anlatma ve onların bu konudaki değerli fikirlerini alma imkânı bulduğum için memnun oldum. Bu buluşmaların artması ve hatta gelecekte verimli iş birliklerine dönüşmesi gerek endüstrimiz gerekse ülkemiz açısından oldukça önemlidir" diye konuştu.

-Otomotivde Ocak performansı belli oldu

2019 yılı Ocak ayında toplam üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 12, otomobil üretimi ise yüzde 16 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam üretim 109 bin 871 adet, otomobil üretimi ise 71 bin 397 adet düzeyinde gerçekleşti.

2019 yılı Ocak ayında toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 60 azalarak 14 bin 775 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 59 oranında azaldı ve 10 bin 979 adet olarak gerçekleşti.

Ticari araç grubunda, 2019 yılı Ocak ayında üretim yüzde 1 seviyesinde azalırken, ağır ticari araç grubunda yüzde 25 seviyesinde azaldı, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 1 seviyesinde arttı. 2018 yılı Ocak ayına göre ticari araç pazarı yüzde 62, hafif ticari araç pazarı yüzde 60 ve ağır ticari araç pazarı yüzde 72 azaldı.

2019 yılı Ocak ayında bir önceki yılın aynı ayına göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 1 oranında azalırken, otomobil ihracatı yüzde 20 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam ihracat 93 bin 760 adet, otomobil ihracatı ise 58 bin 807 adet düzeyinde gerçekleşti.

2019 yılı Ocak ayında bir önceki yılın aynı ayına göre, toplam otomotiv ihracatı Dolar bazında yüzde 2 artarken, Euro bazında ise yüzde 9 arttı. Bu dönemde toplam otomotiv ihracatı 2,4 Milyar \$ olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 15 azalarak 812 Milyon \$ seviyesinde gerçekleşti. Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 9 azalarak 711 Milyon € seviyesinde gerçekleşti.

Güçlü ekonomi ve yeşil bir doğa için;



SIFIR ATIK

"Sıfır Atık"; israfın önlenmesini, kaynakların daha verimli kullanılmasını, atık oluşum sebeplerinin gözden geçirilerek atık oluşumunun engellenmesi veya minimize edilmesi, atığın oluşması durumunda ise kaynağında ayrı toplanması ve geri kazanımının sağlanmasını kapsayan atık yönetim felsefesi olarak tanımlanan bir hedeftir.

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın 2017 yılında sürdürülebilir kalkınma ilkeleri çerçevesinde oluşan atıkları kontrol altına almak ve gelecek nesillere daha temiz ve yaşanabilir bir dünya bırakmak adına hayata geçirdiği "Sıfır Atık Projesi"nde 1 yıl geride kaldı.

- Emine Erdoğan: Proje tüm kesimlerden çok büyük destek aldı, şimdi iş büyük ölçüde belediyelerde

Sıfır Atık projesi ile atıkların kaynağında ayrıştırılması ve geri dönüşümüne girmesiyle, daha yaşanabilir bir çevre, daha güçlü bir ekonomi hedeflediklerini belirten Emine Erdoğan proje ve 1 yıllık gelişimi şu şekilde anlattı:

"Ekim 2017'de başlattığımız proje, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'mızın gayretli çabalarıyla güzel bir aşamaya geldi. Cumhurbaşkanlığı Külliyesi, Türkiye Büyük Millet Meclisi ve Bakanlık binalarında başlattığımız çalışma, dalga dalga tüm ülkeye yayılıyor. Proje çerçevesinde, bir yıl boyunca, toplumun tüm kesimlerinden çok güzel destekler aldık. Sanayicilerimiz, iş adamlarımız, üniversitelerimiz kendi kurumlarında örnek sistemler kurdular. Her birini çevre duyarlılıkları nedeniyle tebrik ediyorum.

Şimdi iş, büyük ölçüde belediyelerimizde. Vatandaşlarımızın, evlerinde ayrıştırdıkları atıkları, belediyelerimizin aynı mantıkla toplayıp dönüştür-

mesi gerekiyor. Belediyelerin vahşi depolamayı terk edip, depolama veya yakma yerine geri kazanıma odaklanması lazım. Atıkları, enerjiye veya komposta dönüştüren entegre tesisler, tüm şehirlerimizde olmalı. Bizlerin de kullan-at kültürünü bir tarafa bırakarak, değişimi başlatmamız gerekiyor. Bunun da ilk aşaması bireysel tutumlarımız."

- Murat Kurum: Sıfır Atık Projesi bir tasarruf ve verimlilik projesidir.

'Sıfır Atık' uygulamasıyla atıkların kaynağında ayrı toplanarak geri dönüşümünün sağlanması ile hammadde ve enerji israfının önüne geçilmesi amaçlanıyor. Bu kapsamda geri kazanılabilir atıkların yoğun olarak olduğu kamu kurumları, terminaller, eğitim kurumları, alışveriş merkezleri, hastaneler, otel ve restoranlar ile büyük iş yerleri, başta olmak üzere 2023'e kadar bütün Türkiye'de Sıfır Atık Projesi'nin hayata geçirilmesi hedefleniyor.

Atığı hammadde ve yeni ürünlere dönüşecek bir kaynak olarak görmeye başladıklarını anlatan Murat Kurum, şunları söyledi:

"Projenin hayata geçirildiği yaklaşık bir yıllık dönemde; 2,2 milyon ton ambalaj atığı, 58 bin ton atık elektrikli ve elektronik eşya, 38 bin ton bitkisel ve 80 bin

Sıfır Atık Projesi'nin bir tasarruf ve verimlilik projesi olduğunu ÇEVRE ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, çevre konusunda yaptıkları çalışmalarla atığı öncelikli bir sorundan çıkarttıklarını söyledi.

Türkiye genelinde, 2023 yılında oluşan atığın 33 milyon tona çıkması bekleniyor. Oluşan bu atıkların herhangi bir işleme tabi tutulmadan doğrudan depolama sahalarında bertaraf edilmesi, her yıl yüzlerce futbol sahası büyüklüğünde depolama alanına ihtiyaç duyulması anlamına geliyor.

ton madeni atık yağ, 184 bin ton ömrünü tamamlamış lastik kaynağında ayrı toplanarak geri kazanıldı. Hedefimiz, önümüzdeki günlerde yayımlayacağımız 'Sıfır Atık Yönetmeliği' ile bu uygulamayı bütün ülkeye yaymak. Bu noktada belediyelerimize önemli görevler düşüyor. Hazırladığımız yönetmeliğe göre belediyelerimiz bundan sonra ikili toplama sistemi ile atıkları ayrı toplamak için hizmet verecekler. Bu uygulamayı hayata geçirmeleri için belediyelere 2019 yılı sonuna kadar süre verdik. 1 Ocak 2019 tarihinden itibaren de plastik poşetlerimizi ücretli hale getirdik. Böylece yıllık 440 olan kişi başı plastik poşet kullanımının 2019 yılı sonunda 90'a, 2025 yılında ise 40 adete düşürülmesini hedefliyoruz.

Diğer bir çalışmamız ise içecek ambalajlarına depozito uygulaması olacak. Böylece evsel atıklar içerisinde önemli bir miktar teşkil eden bu atıkların temiz, kaliteli ve etkin bir şekilde toplanacak. Bunları başardığımızda 2023 yılında evsel atık geri kazanım oranımızı en az yüzde

35 seviyesine çıkartacağız. Tüm bu çalışmalarla hedefimiz yıllık; 100 bin kişiye doğrudan istihdam, 20 milyar Euro ekonomik kazanç, İstanbul'un bir yıllık su ve elektrik ihtiyacı eşdeğeri tasarruf, 2 Belgrad Ormanı kadar ağacın kurtarılması, cari açığın yüzde 8 oranında azaltılmasını sağlamak."

Kocaeli'de hedef her ilçeye 'atık merkezi'

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Atık yönetim faaliyetlerinin koordineli bir şekilde yürütülmesi ve geliştirilmesi için, Büyükşehir Belediyesi Çevre Koruma ve Kontrol Dairesi Başkanlığı koordinasyonunda düzenlenen "Kocaeli Atık Yönetimi Değerlendirme Toplantısı'nın" 2019 yılı ilk toplantısında konuşan Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Gökmen Mengüç, "Sürdü-

ve insan sağlığına zarar vermeden yönetiminin sağlanmasını amaçlıyoruz. Tüketicilerin kaynağında ayrı topladıkları atıkları getirip bırakabilecekleri "Atık Getirme Merkezleri'nin kurulmasına yönelik çalışmalarımız devam ediyor. Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanlığı koordinatörlüğünde ilçe belediye başkanlıkları ile birlikte yürütülmekte olduğu, ilçelerde kurulu bulunan 6 adet Atık Getirme

azaltılması, atıkların geri dönüştürülmesini kapsayan ve kaynakların daha verimli bir şekilde kullanılması için başlatılan "Sıfır Atık Projesi" Kocaeli'de genişletiliyor. Tüm kurumları ile alışveriş merkezleri gibi halkın yoğun olduğu noktalardan başlayan proje tüm ilçelerde uygulanmaya devam ediyor.

"Sıfır Atık Projesi'nin" daha geniş kitlelere hitap etmesi, oluşan atık



rülebilir kalkınma ilkesine uygun olarak, çevrenin korunması ve bu konuda farkındalık oluşturulmasını hedefliyoruz. Bu maksatla atığın oluştuğu noktadan geri kazanım/bertaraf tesislerine nakledilinceye kadar çevre

Merkezi'nin sayısının artırılarak her ilçemizde bu merkezlerin kurulmasını hedefliyoruz" dedi.

-Sıfır Atık projesi genişletiliyor

İsrafın önlenmesi, oluşan atığın

miktarının fazla olması ve uygulamanın yaygınlaştırılması amacıyla, cami görevlileri, Kur'an Kursu öğreticileri, okul müdürleri, öğrenciler ile site yöneticilerine eğitim - bilgilendirme çalışmalarının sürdürüleceği belirtildi.



GÖLCÜK SIFIR ATIK PROJESİ İLE TÜRKİYE'YE ÖRNEK OLACAK...



Sağlıklı Yaşam İçin Temiz Gölcük sloganıyla hareket ettiklerini ifade eden Gölcük Belediye Başkanı Mehmet Ellibeş, 'Sıfır Atık Projesi' kapsamında şunları dile getirdi:

"Gölcük Belediyemiz 46 araç ve 191 personel ile Çöp Toplama da; Evsel Atık, Ambalaj Atıkları, Atık Piller, Bitkisel Atık Yağlar, Elektronik Atıklar, Atık Giysi Toplama ve Ömrünü Tamamlamış Lastikler ile Yıkama, Ot Kesim ve Süpürme, Kaba Atık-Moloz Toplama hizmetlerini yürütmektedir."

- İSRAFIN MUTLAKA ÖNÜNE GEÇİLMELİ

Sıfır Atık Projesi hakkında bilgi veren Başkan Ellibeş, "Çevre ve Şehircilik Bakanlığının uygulamaya koyduğu ve Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın eşi Sayın Emine Erdoğan hanımefendinin de takdirleri ile öncülük ettiği 'Sıfır Atık Projesi' israfın önlenmesini, kaynakların daha verimli kullanılmasını atığın kaynağında aynı toplanması ve geri kazanımının sağlanmasını kapsamaktadır. Bu doğrultuda Belediyemiz;

Mevcut 950 adet Ambalaj Atığı

Konteynırı ve 3000 adet iç mekan kutusu ile yıllık 14.000 ton ambalaj atığı, Yine 60 adet Atık Giysi Kumbarası ile her ay 4 ton atık giysi, Yıllık 1500 kg atık pil, Yıllık 800 ton cam, evlerden yıllık 1500 kg, işletmelerden 70 ton bitkisel atık yağ, Yıllık 215 kg. e-atık, Yıllık 3500 kg ömrünü tamamlamış lastik, 35 ton iri hacimli atık toplanmaktadır.'

- EKONOMİ VE ÇEVRE İÇİN ÇOK ÖNEMLİ

Ellibeş, 'Öncelikle halkımız kirlenmeyecek. Çevremizi kirlenmeyeceğiz ki temizliği öyle bulacağız. Bizim amacımız geri dönüşümle ülke ekonomisine katkı sağlamak. Bu projeye ilgili bilgi vermem gerekirse; Sıfır Atık Projesini önemsiyoruz.

Bu proje ülkemiz için çok önemli. Ülke ekonomisine ciddi katkı sağlamanın yanında, çevre temizliği konusunda da fayda sağlıyor. Okullarımıza da 1000 adet iç mekan geri dönüşüm kutularını teslim ettik. Buradan sizin aracılığınızla bir duyuru yapmak istiyorum; Halkımız mavi geri dönüşüm kutularına evsel atıklarını

atmasınlar. Ayrıca Gölcük'ün muhtelif yerlerinde cam şişe kumbaramız var. Şunu da özellikle vurgulamak istiyorum.

- GÜNDE 140 TON ÇÖP TOPLANIYOR

Açıklamalarını sürdüren Ellibeş, "Belediyemiz araçları ile günlük ortalama 140 ton, aylık 4200 ton evsel çöp toplanarak İzaydaş'a nakli yapılmaktadır.

4 adet çöp taksit ve 2 adet çöp motosikleti ile zamansız çıkarılan evsel çöp ve atıkların, kaba atık, ot ve bahçe pisliklerinin hızlı ve sağlıklı bir şekilde toplanması sağlanmaktadır.

Aynı zamanda temiz bir çevre için vatandaşlarımızın bir telefonla ulaşabilecekleri ALO ATIK HATTI (411 00 10) numaralı telefon hattı hizmete açılmıştır. Bu noktada duyurumuz şu; evlerinden moloz atacak vatandaşlarımız kuralına uygun bir şekilde, molozlarını çuvallara koyup, ağızlarını bağlayarak dışarıya çıkartsın. Atıklar dağınık durmayacak ve yol ortasında kalmayacak. Daha sonra bu atıkların alınması için vatandaşlarımız ALO ÇÖP HATTINI arayabilir.



'SIFIR ATIK PROJESİ' GÖLCÜK'TE TÜM HIZIYLA İLERLİYOR...

Gölcük Belediyesi çevreye verdiği önemi, gerçekleştirdiği ve desteklediği projelerle bir kez daha gösteriyor. Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın Saygıdeğer eşi Emine Erdoğan Hanımefendi'nin öncülüğünde, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından başlatılan "Sıfır Atık Projesi kapsamında Gölcük Belediyesi ilçede bulunan kamu kurum ve kuruluşlarına geri dönüşüm kutularının dağıtımını gerçekleştiriyor.

Projeye özel geri dönüşüm kutularını yerleştiren ekipler her atık çöp değıldir diyerek uygulamaya hızla devam ediyor. Kurumlara dağıtılan özel geri dönüşüm kutuları; Cam, Kağıt, Plastik, Metal, Organik ve Geri Dönüştürülemeyen bölümlerinden oluşan kutuları birimlere dağıtan Gölcük Belediyesi burada toplanan atıkları da özel lisanslı firmalara teslim ederek geri dönüşümünü sağlayıp, ülke ekonomisine katkı sağlayacak.

-OKULLARDA SEMİNER DÜZENLENİYOR

Öte yandan Gölcük Belediyesi bunun yanı sıra okullarda verilen seminerlerle de projeye katkı sunmaya devam ediyor. Tüm ilçe genelindeki okullarda yapılmakta olan eğitimlerle öğrencilere ve topluma Sıfır Atık projesini tanıtan Gölcük Belediyesi tüm insanların sıfır atık konusunda bilgilmesini, bilinçlenmesini sağlıyor.

-GELECEĞE DEĞER KATAN PROJE

Gölcük Belediye Başkanı Mehmet Ellibeş, ilçe genelinde geri dönüşüm seferberliği başlattıklarını söyledi. Kağıt, evsel yağ, cam şişe, pet şişe, atık pil, bayat ekmek ve daha bir çok konuda geri dönüşüm projeleri yaptıklarını hatırlatan Başkan Ellibeş, Sıfır Atık projesi kapsamında geri dönüşümde yeni bir aşamaya geçtiklerini kaydetti. Başkan Ellibeş proje hakkında şunları dile getirdi: "Geleceğe değer katmak adına Çevre ve Şehircilik Bakanlığımız Sıfır Atık Projesini başlattı. Bu projeye Cumhurbaşkanımız Re-



cep Tayyip Erdoğan'ın saygıdeğer eşleri Emine Erdoğan'ın destek verdiğini biliyoruz. Bizlerde başta kamu kurumları olmak üzere devletin her kademesine atık kutularının dağıtımını gerçekleştiriyoruz. Gelecek nesillere daha sağlıklı daha yaşanabilir bir dünya bırakmak adına bizim üzerimize düşen vazifeler düşüyor. Bizlerde bu vazifeleri en iyi şekilde yerine getirmek adına çalışmalarımıza devam edeceğiz" dedi.



Tal Garih: Alarko olarak 'Endüstri 4.0 ve yapay zekaya odaklandık

Alarko Holding Kurucu Eş Başkanı Merhum Dr. Üzeyir Garih'in torunu Alarko Stratejik Planlama Müdürü Tal Garih, şirketin geleceğe yönelik yapılanmasında 'Endüstri 4.0' ve 'yapay zeka' üzerine odaklandığını belirtti.

Enerji, müteahhitlik, turizm, iklimlendirme ve gayrimenkul sektörlerinde faaliyet gösteren Alarko, enerji- de çeşitli kaynaklardan elektrik üretimi, ticareti ve dağıtımını, iklimlendirmede Carrier şirketi ile ortaklık, turizmde Hillside markası, GYO şirketi ve müteahhitlikte metro, ottoyol ve arıtma tesisleri gibi alt ve üst yapı projelerinin inşası devam ediyor. 1320 MW kurulu güce sahip Karabiga Termik Santrali önemli projelerden biri olduğunu belirten Tal Garih, Batı Çin-Batı Avrupa Ottoyol Projesi'nin parçası olan Büyük Almatı Çevre Yolu Projesi Sözleşmesi gündemdeki bir diğer önemli konu olduğunu söyledi.

Garih, Alarko Holding'teki yapılanmayla ilgili; "Tüm iş geliştirme süreçlerini stratejik planlama müdürlüğünün altında konsolide ettik. Böylelikle iş geliştirmeye sadece finansal açıdan değil stratejik açıdan dâbakar hale geldik" dedi. Şirketin özellikle dijital dönüşüm projeleriyle ilgilenen Tal Garih; açık yetenek ekonomisine doğru gidildiğini belirtti.

Gelecek dönem için stratejileri belirlerken yapay zeka, Endüstri 4.0 ve teknolojik alt yapı konularına değinerek "Şirket olarak insan gücümüzü, bilgimizi ve yatırım felsefemizi endüstri 4.0 kavramlarına yönelik uyarlayarak bildiğimiz alanlarda geliştireceğiz.

Örneğin güneş, hidro ve rüzgar gibi yenilenebilir enerji yatırımlarına odaklanıyoruz, fırsatları değerlendiriyoruz. Kurumsal hafıza ve değişim yönetimi anlayışlarını harmanlayıp bir karma içerisinde bütünleştiriyoruz. 2033 yılına kadar mevcut işkollarının neredeyse yarısının tamamen yok olup yerlerine yenilerinin türeyeceğini öngörüyor. Bu doğrultuda ciddi planlamalar yapmak elzem.

7 YIL sonra iş gücünün yüzde 76'sını milenyumun, Y ve Z nesillerin oluşturması bekleniyor. Bu sebeple organizasyonların gençleri tanıma ve onlara göre şekillenmesinin önemi gün geçtikçe artacak. Gittikçe açık yetenek ekonomisine doğru gidiyoruz" dedi.



TAL GARİH:

2007'de Virginia Üniversitesi, Uluslararası İlişkiler ve Psikoloji bölümlerinden çift ana dala mezun olan Tal Garih, sonrasında yüksek lisans eğitimini ise New York Üniversitesi, İşletme ve Politika alanlarında onur listesine girerek tamamladı. Alarko'daki misyonu dışında Bahçeşehir Üniversitesi İşletme Fakültesi'nin Yönetim Kurulu Başkanı ve Öğretim Üyesi olmakla beraber Yeni bir lider Derneği'nin de Yönetim Kurulu Üyesi'ni yürütüyor.

2010 yılından bu yana, Alarko bünyesinde turizm, enerji alanlarında çeşitli görevlerde bulundu. Şimdi ise görevine Alarko Stratejik Planlama Müdürü olarak devam ediyor.

Kocaeli Valiliği ile De Facto'dan 'örnek proje'ye imza...



aktarılarak hasta çocukların ihtiyaçlarının karşılanmasında kullanılacak

İzmit Yavuz Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi, İzmit Zübeyde Hanım Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ve Gölcük Anadolu Kalkınma Vakfı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi öğrencileri tarafından üretilen ürünlerin DEFACTO tarafından yapılacak satıştan elde edilecek gelirler, Kanseri Çocuklara Umud Vakfına bağış olarak aktarılarak ihtiyaç sahiplerine ulaştırılacak.

Protokol kapsamında ayrıca bu okullardaki ihtiyaç sahibi öğrencilerin de kılık kıyafet ihtiyaçları DEFACTO tarafından karşılanacak.

-Vali Aksoy: Gelirin hayır amaçlı kullanılacak olması çok anlamlı

Törende yaptığı konuşmalarında; "Bu proje inşallah hedeflediği amaca ulaşır. Hem sizler adına, hem de özellikle öğrencilerimizin kendilerini geliştirmeleri ve pratiklerinin artması anlamında çok önemli. Bu ürünlerin mağazalarda satışa konulması ve elde edilecek gelirinde vakfımıza hayır amaçlı aktarılacak olması projeyi çok daha anlamlı hale getiriyor. Umarım bu proje Türkiye'ye örnek olacak neticeleri ortaya çıkarır." diyen Aksoy, katkı sunan herkese teşekkür etti.

Konuşmaların ardından Vali Aksoy ve protokol üyeleri "Eğitim Sektör İşbirliği" Protokolünü hayırlı olsun dilekleriyle imzaladılar ve günün anısına toplu fotoğraf çektiler.

De Facto'da "Eğitim Sektör İşbirliği"ne Katıldı!
Kocaeli Valiliği ile DEFACTO Perakende Ticaret A.Ş. arasında yapılan "Eğitim Sektör İşbirliği" Protokolünün İmza Töreni Vali Hüseyin Aksoy'un katılımıyla gerçekleştirildi.

Makam Toplantı Salonunda gerçekleşen törene; Vali Hüseyin Aksoy'un yanı sıra, İl Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Mustafa Doğan, DEFACTO Finans ve İK'dan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Önder Şenol, DEFACTO Kurumsal İletişim Müdürü Cenk Yapıcı, DEFACTO Sosyal İşler Yöneticisi Mehmet Koyun, Kanseri Çocuklara Umud

Vakfı (KAÇUV) Kurucusu Selçuk Öncer, Kanseri Çocuklara Umud Vakfı Genel Müdür Yardımcısı Arzu Hoptamaz, Kanseri Çocuklara Umud Vakfı Proje Koordinatörü Halil Mete Yapıcı katıldı.

-Öğrenciler üretecek, bağış olarak geri dönecek

İmzalanan protokolle; DEFACTO tarafından temin edilecek fire kumaşlar kullanılarak meslek lisesi öğrenciler tarafından üretilen ürünler (giyim, aksesuar vb.) DEFACTO aracılığı ile satışa çıkarılacak.

Satıştan sağlanacak gelir sivil toplum kuruluşlarına bağış olarak





Dilovası'na kurulan ileri biyolojik su arıtma tesisi işletmeye alındı

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi İSU Genel Müdürlüğü, ileri biyolojik arıtma tesislerine bir yenisini daha ekledi. Dilovası ilçesinin tamamı ile Gebze'nin kuzeyindeki önemli beş mahallenin atık sularını arıtmak için yapılan 40 bin m³/gün kapasiteli ileri biyolojik atık su arıtma tesisi düzenlenen törenle kamuoyuna tanıtıldı. Ülkeye örnek olacak tesisin tanıtım töreninde konuşan Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu "Bırakın kıyısında oturup bir çay yudumlamayı, pis kokudan yanından geçerken burnumuzu tıkadığımız İzmit Körfezi, bugün neşe içerisinde bize gülümsüyor." dedi.

TÖRENE İLGİ BÜYÜK OLDU

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, bir zamanlar şehrin havasını kirleten, kokudan yanından geçilmeyen İzmit

Körfezi'nin etrafında 9, Kocaeli'nin genelinde 22 adet atıksu arıtma tesisi ve kuşaklama kolektör hatlarıyla kenti kontrol altına almayı başardı. Kentin yüzde 100 atıksu arıtma oranına ulaşılmasını pekiştiren çalışmalardan olan Dilovası İleri Biyolojik Atık Su Arıtma tesisi tanıtım törenine Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, AK Parti Kocaeli Milletvekili İlyas Şeker, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri İlhan Bayram, Dilovası Kaymakamı Mustafa Asım Alkan, İSU Genel Müdürü Ali Sağlık, Dilovası İlçe Belediye Başkanı Ali Toltar, OSB yöneticileri, il ve ilçe protokolü ve çok sayıda vatandaş katıldı.

SAĞLIK; KÖRFEZİ KORUMA ALTINA ALDIK

Törende ilk olarak konuşan İSU Ge-

nel Müdürü Ali Sağlık, Kocaeli genelinde birçok modern arıtma tesisinin işletildiğini hatırlatarak "Şehrimiz bir sanayi şehri. Bu yüzden bir sürekli hedef büyütme ve hizmet standardımızı geliştiriyoruz. Suyu, en verimli şekilde tekrar tekrar kullanırken çevremizi de düşünmek, korumak zorundayız. Bu kapsamda 22 adet atıksu arıtma tesisinin etkin ve verimli bir şekilde işletilmesi neticesinde %100 atıksu arıtma oranına ulaştık. Bugün de 14 Temmuz 2014 yılında sözleşmesini yaptığımız ve bizim "Atıksu'da Sıfır Kirlilik" ilkemize en önemli katkıyı sağlayan işletmelerimizden biri olan Dilovası İleri Biyolojik Atıksu Arıtma tesisimizin tanıtımını gerçekleştiriyoruz." ifadelerini kullandı.

"KÖRFEZ ARTIK BİZE GÜLÜMSÜYOR"

Bugün burada Kocaeli'mizde çevre



konusunda gerçekleştirdiğimiz büyük değişimin önemli bir halkasının daha tamamlandığını ifade eden Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu ise " Hepinizin bildiği gibi bundan 14 yıl önce Kocaeli, havası kirliliği, puslu nefes alırken zorlanılan gri renkliydi. Yaptığımız ağaçlandırma çalışmalarlarıyla ve gerçekleştirdiğimiz sıkı denetimlerle bugün artık Türkiye'nin en yeşil şehirlerinden birine sahip olduk. Birakın kıyısında oturup bir çay yudumlamayı, pis kokudan yanından geçerken burnumuzu tıkadığımız İzmit Körfezi, bugün neşe içerisinde bize gülümsüyor. Eskiden tek bir canlı dahi yaşamadığı Körfezi'mizde bugün 70'ten fazla balık ve canlı türü yaşıyor." şeklinde konuştu.

"BU BİR REKOR"

Başkan Karaosmanoğlu şu şekilde konuştu "Bugün Kocaeli'mizde denize bırakılan atık suların yüzde 100'ü arıtılıyor. Bu oran aynı zamanda bir rekor. Ülkemizde bu oranda arıtmaya sahip başka bir kent yok. Bununla ne kadar gurur duysak azdır. Dilovası Atık Su Arıtma

Tesisimiz de Bu yönde yaptığımız çalışmalarımızın önemli bir ayağını oluşturuyor. Çok şükür temelini de birlikte atmıştık, Bakın şimdi işleyişini görmek için bir aradayız. Dilovası atık su arıtma tesisimiz, binlerce kişilik bir nüfusa hizmet edecek potansiyeliyle Dilderesi'nin yanında ileri azot fosfor arıtma teknolojisi ile günlük 40 bin metre küp atık suyu arıtıyor. Kocaeli'mizde, artık temiz su, temiz hava, temiz çevreye sahibiz. Elhamdulillah, bugün bizler yemyeşil sahil parklarımızda, En güzel sohbetleri ediyor, denizi izleyerek huzurlu vakit geçiriyoruz. Bir zamanlar yanından bile yürüyemediğimiz Körfez'imizin Mavi Bayrağı var."

BÖLGEYE HİZMET VERECEK

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, İSU Genel Müdürlüğü tarafından yapılan İleri Biyolojik arıtma tesisi, Dilovası İlçesinin tamamı ve Gebze İlçesinde Arapçesme, Tavşanlı, Kirazpınar, Pelitli ve İnönü mahallelerinin tamamına hizmet verecek. Tesis Barış Mahallesi'nin yüzde 10, Güzeller Mahallesi'nin yüzde 50, Sultan Orhan Mahallesi'nin yüzde 30, Yenikent mahallesi'nin yüzde 50 ve Gaziler mahallesi'nin yüzde 70 olarak gelen atık suların arıtımını yapacak.

YATIRIM BEDELİ 58 MİLYON TL

14 Temmuz 2014 yılında inşaatına başlanan Tesis, 2018 yılında devreye alındı. Tesisin Yatırım bedeli KDV dahil 58 milyon TL. 15 bin m²'lik kısmı işletme alanı ve 25 bin m²'lik kısmı açık alan (yeşil alan ve yollar dahil) olmak üzere 40 bin metre kare alan üzerine kurulu bulunan bu tesisin içerisinde bölgedeki evsel atık sular için

toplayıcı ve kollektör hatları ile 2 adet terfi merkezi bulunuyor.

40 BİN M³/GÜN KAPASİTELİ

40 bin m³/gün kapasiteli Dilovası Atık Su Arıtma Tesisi, İleri azot ve fosfor giderimi yapabiliyor. Tesis aynı zamanda uzun havalandırmalı ve aktif çamur sistemine uygun olarak tasarlandı. Tesis projelendirmesi 2027 yılına kadar 196.383 eşdeğer nüfusa hizmet edecek.

GERİ DÖNÜŞÜME ÖNEMLİ DESTEK

Tesis içerisinde ayrıca, arıtılacak atık suların sanayi kuruluşlarında kullanma ve soğutma suyu olarak kullanılması içinde grisu ünitesi yer alıyor. Ultraviyole ışınları ile ikinci defa arıtılan atık suların sanayi kuruluşlarında kullanılması ile geri kazanımı da önemli katkı sunacak.

GERİ KAZANIM ÜNİTESİ

Tesiste yaz aylarında günlük ortalama 23.500 m³/gün, kış aylarında ise günlük 30.000 m³/gün atık suyun arıtımı sağlanabiliyor. Tesis bünyesinde 25 bin m³/gün kapasiteli Geri Kazanım Ünitesi ile arıtılmış atıksular tekrar kullanılabilir hale geliyor

22 ADET ATIKSU ARITMA TESİSİ İŞLETİYOR

İSU Genel Müdürlüğü, Kocaeli genelinde ileri biyolojik ve kırsal kesimler için yaptığı modüler tesisler olmak üzere 22 adet atık su arıtma tesisi işletiyor. Bu tesisleri rantabl olarak işleten İSU, atık su arıtma oranı ile Türkiye'de bir ilki gerçekleştiren tek şehir.





TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal, Türkiye’de Ar-Ge harcamalarında öne çıkan şirketlerin temsilcileri ile buluştu

TÜBİTAK Başkanımız Prof. Dr. Hasan Mandal, Türkiye’de Ar-Ge harcamalarında öne çıkan şirketlerin temsilcileri ile bir araya geldi. Kurumumuzun destek programlarındaki mevcut durum ve geleceğe yönelik planlamalar hakkında bilgi sunan TÜBİTAK Başkanımız, katılımcıların konuyla ilgili görüş ve önerilerini aldı.

Sunumuna Türkiye'nin 2017 yılı Ar-Ge harcamalarına dair bilgiler vererek başlayan Prof. Dr. Mandal, Ar-Ge harcamalarının cari fiyatlarla 2017 yılında 2016 yılına göre %21 arttığını belirtti. Prof. Dr. Mandal, "Ar-Ge harcaması 2006-2017 yılları arasında 7 katına çıktı. Ar-Ge harcamalarının gayrisafi yurt içi hasılaya oranına bakıldığında ise 2017 yılında Ar-Ge yoğunluğu 2016 yılına göre %5 arttı." Türkiye'nin hızlı bir yükselişe geçtiğini sözlerine ekleyen Prof. Dr. Mandal, "Ar-Ge alanında özel sektörün yatırımı da bu süreçte yükseldi. 2017 yılında sektörler bazında Ar-Ge harcamaları oranına bakıldığında özel sektörün %56,9 ile en büyük paya sahip, finans kaynağına göre bakıldığında yine özel sektörün %49,4 ile ilk sırada yer aldığını görüyoruz. Tam Zaman Eşdeğer Ar-Ge İnsan Kaynağı 2017 yılında 2016 yılına göre %12 arttı.

Tam Zaman Eşdeğer Ar-Ge personelinin sektörel dağılım oranına bakıldığında özel sektör %57 ile ilk sırada yer almakta. Ekonomik faaliyete göre özel sektör Ar-Ge harcaması 2017 yılında 2016 yılına göre %5 artarken, imalat sektörü özelinde bu artış %12,5 olarak gerçekleşmiştir" dedi.

TÜBİTAK hakkında değerlendirmeler yapan Başkanımız, "2018 yılında toplam 27 bin 468 projeyi destekledik. Projelere toplam 1,9 milyarlık destek aktardık. Tüm bu veriler ışığında 2019 yılında daha fazla hedef, çıktı ve etki bazlı program ve yönetim anlayışıyla ilerleyeceğiz" dedi.

"Destek Mekanizmalarımızın Çeşitlendirilmesi ve Yenilenmesi Çalışmalarımıza Devam Edeceğiz"

Prof. Dr. Hasan Mandal, "2002-2018 yıllarını değerlendirdiğimizde, ülkemiz düşük ve orta düşük teknolojiye geçti. Bizim yapmaya çalışacağımız, orta yüksek teknolojiye taşınmak" dedi. Rekabetin gün geçtikçe daha yoğun bir şekilde teknoloji ve bilgi odaklı olduğuna değinen Prof. Dr. Mandal, "Katma değeri yüksek ileri teknoloji ürünler geliştirmeye zorunluluğumuzun farkındayız. Bu farkındalıktan yola çıkarak; destek mekanizmalarımızın daha güçlü biçimde 'hedef odaklı', 'işbirliğine dayalı' ve 'yüksek katma değer sağlamaya yönelik' olacak şekilde çeşitlendirilmesi ve yenilenmesi çalışmalarımıza devam edeceğiz" dedi.

Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemimize geçişle birlikte, tüm kurumların mevcut planlarını yenilediklerini, bu bağlamda Kurumumuzun da 2019-2023 Stratejik Planını hazırlayıp, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile Cumhurbaşkanlığına ilettiklerini bildiren Prof. Dr. Mandal, yeni stratejik planda getirilen en önemli kavramın, projelerin sadece çıktı değil, etki ve hedef odaklı olmalarının ve toplumsal yarar dönüşüp dönüşmediğinin takibi olduğunu anlattı. TÜBİTAK Başkanımız, 2019 yılı bütçesinin yüzde 30'unun hedef odaklı programlara, yüzde 70'inin kapasite oluşturma odaklı programlara harcanmasının hedeflendiğini, çağrı planlamalarının bu doğrultuda gerçekleştirileceğini, ancak 2023 yılında gelindiğinde, TÜBİTAK'ın kaynağının yüzde 75'inin çıktı ve etki odaklı programlarda, yüzde 25'inin kapasite oluşturma odaklı programlarda kullandı-

rılmasının hedeflendiğini dile getirdi.

"Hedef Odaklı Programlara Daha Fazla Destek Vereceğiz"

Hedef odaklı yaklaşımları arttırma çalışmalarına değinen Prof. Dr. Hasan Mandal, yeni çağrı planlamasında ARDEB çağrısı-TEYDEB çağrısı yaklaşımından çıkıp, daha fazla hedef odaklı ve üniversite sanayi işbirliğini esas alan bir çağrı planı yaklaşımına geçileceğini bildirdi. Prof. Dr. Mandal, 2019-2020 yılları için sağlık, enerji, tarım, gıda, otomotiv, imalat alanlarında TÜBİTAK çağrı planlamasının yapıldığını kaydetti. Çıktı odaklı işbirliklerinin etkinleştirilmesinin ikinci odağımız olduğuna değinen Prof. Dr. Mandal, TÜBİTAK'ın daha fazla proje destekleme yaklaşımından çok, yetkinlik odaklı platformları destekleme yaklaşımını benimseyeceğini dile getirdi.

Prof. Dr. Hasan Mandal, şöyle devam etti: "Yeni dönemde, etki potansiyeli yüksek, büyük bütçeli Ar-Ge platformlarını teknoloji hazırlık düzeyleri odaklı ara çıktılar üzerinden aşamalı olarak destekleyeceğiz. Buna yönelik gelecek dönem stratejimizin iki ana unsuru var. Bunlardan ilki, yüksek teknoloji alanlarında üniversite veya araştırma altyapılarında geliştirilen teknolojilerin sanayiye etkin bir şekilde aktarımına izin veren 'yüksek teknoloji platformları' desteği." TÜBİTAK olarak "Yüksek Teknoloji Platformları"na yönelik 2018 yılında ilk çağrıyı açtıklarını belirten Prof. Dr. Mandal, "Destek kapsamında, üniversite/araştırma altyapılarının özel sektör Ar-Ge ve tasarım merkezleri ile ölüm vadisi olarak da nitelendirilen teknoloji hazırlık seviyesi 3-6 arasındaki fazda stratejik iş birlikleri yapmalarını teşvik ediyoruz. Projeleri iki fazlı olarak destekliyoruz. Birinci Fazda, aktörler arası işbirliği ağının oluşturulmasını teşvik ediyoruz. Bu fazda, araştırma planı ve geliştirilen teknolojilerin özel sektöre transferi süreçlerinin yer aldığı bir teknoloji kazanım yol haritasının hazırlanmasını istiyoruz" dedi. 28 Eylül 2019'da kapanan çağrının birinci faza yönelik olduğunu belirten Prof. Dr. Mandal, TÜBİTAK'a Birinci Faz sonunda sunulacak raporların değerlendirilerek, uygun bulunan en fazla 10 farklı yüksek teknoloji platformuna İkinci Faz desteği sağlayacaklarını sözlerine kaydetti.

İkinci Faz kapsamında, yüksek teknoloji alanlarında oluşturulan yol haritaları kapsamında yürütülecek Ar-Ge faaliyetlerine yönelik destek verecek-

lerini belirten Prof. Mandal, "Gelecek dönem stratejimizin ikinci ana unsuru ise 'Sanayi Yenilik Ağları Mekanizması' desteği. Bu destek kapsamında, ithalat bağımlılığını giderecek, cari açığın düşürülmesine ve yüksek teknoloji ürün ihracatının artırılmasına katkı verecek çalışmalar yürütmek üzere; özel sektör liderliğinde oluşturulacak sanayi yenilik ağlarını destekliyoruz" açıklamalarında bulundu. "Sanayi Yenilik Ağları" kapsamındaki temel amaçlarının odak sektörlerde hedeflenen teknoloji tabanlı ürünlerin, son kullanıcı ile etkin işbirliği içinde başarılı bir şekilde ticarileştirilmesi olduğunu vurgulayan Prof. Dr. Hasan Mandal sözlerine şöyle devam etti: "Bu sebeple, teknoloji hazırlık seviyesi 6-9 arasındaki; pazara görece daha yakın alandaki teknoloji geliştirme faaliyetlerini teşvik ediyoruz. Bu destek kapsamında da projeler iki fazda desteklenecek. Birinci Fazda, aktörler arası işbirliği ağının ve ürünleşme yol haritasının hazırlanması istiyoruz. Bu faz için proje bütçesi üst sınırı 150 bin TL olup, çağrının toplam bütçesi 2 milyon TL'dir. İkinci Fazda ise; yenilik ağının ortaya koyduğu hedefler doğrultusunda Ar-Ge ve yenilik faaliyetlerini destekleyeceğiz ve çıktı odaklı bir şekilde takibini yapacağız. SAYEM Birinci Faz çağrısı 31 Ağustos 2018'de açıldı ve 31 Aralık 2018'e kadar başvuruları aldık. Bu kapsamda toplam 47 adet başvuru aldık. Başvuruları değerlendirme aşamasındayız."

"Yurtdışından Seçkin Araştırmacılar Firmamızda da Yer Bulabilecek"

Hem Türkiye'deki insan kaynağının geliştirilmesi, hem de dünyadaki nitelikli insanların Türkiye'ye gelmesine yönelik, 2232 Uluslararası Lider Araştırmacılar Programına değinen Prof. Dr. Mandal, şu bilgileri verdi: "Uluslararası Lider Araştırmacılar Programı ile alanlarında yaptıkları üst seviye bilimsel çalışmalar ile temayüz etmiş ve/veya yurt dışında araştırma deneyimine sahip, başta Türk bilim insanları olmak üzere nitelikli araştırmacıların yurtdışından Türkiye'ye gelmelerini teşvik ediyoruz. Bu destek programı Türkiye'ye dönecek araştırmacılara sağlanan imkanlar açısından dünyada yeni ve öncü olma özelliği taşıyor. Türkiye'ye gelen lider araştırmacılar çalışmalarını Türkiye'nin önde gelen akademi, sanayi kurum ve kuruluşları veya kamu kurumlarında yürütebilecekler. Bu anlamda yerli ve milli teknolojilerin geliştirilmesine yönelik hem akademi hem de sanayide ihtiyaç

duyulan bilginin yurtdışından ülkemize transferi de gerçekleşmiş olacak" dedi. Çağrının 15 Aralık 2018'de açıldığını belirten Prof. Dr. Hasan Mandal, 29 Mart 2019'a kadar başvuruların alınmaya devam edileceğini sözlerine ekledi.

"Mentörlük Destek Programı"

Prof. Dr. Mandal, teknoloji tabanlı firma kurmak isteyen girişimcilerimizin TÜBİTAK olarak her zaman yanında olduklarını belirterek, sözlerine şöyle devam etti: "Bireysel Genç Girişim (BİGG) Programımız ile girişimcilerin, teknoloji ve yenilik odaklı iş fikirlerini, katma değer ve nitelikli istihdam yaratma potansiyeli yüksek teşebbüslere dönüştürebilmeleri için destek veriyoruz. Bu kapsamda iş fikri başvurularının toplanması ve değerlendirilmesi, girişimcilere eğitim, mentörlük, kuluçka, işbirliği ağlarının kullanımı ve müşteri doğrulama desteklerini içerecek şekilde hızlandırıcı hizmetin sağlanması amacıyla uygulayıcı kuruluşlarımızdan destek alıyoruz. Mevcut durumda uygulayıcı kuruluş sayımızı 20'den 30'a çıkardık. Uygulayıcı kuruluşlar içinde üniversite TTO'ları, bir banka ve bir büyük sanayi şirketi yer alıyor."

TÜBİTAK olarak 2018 yılında, "Tech-InvesTR Girişim Sermayesi Destekleme Programı"na hayata geçirdiklerine de değinen Prof. Dr. Mandal, "Bu program ile Ar-Ge yoğun erken aşamadaki girişimcilerin fon ihtiyaçlarının karşılanması için bu şirketlere yatırım yapacak girişim sermayesi fonlarının etkinleştirilmesini amaçladık. Bu sayede teknoloji tabanlı girişimcilerin erişebilecekleri finansal kaynakları çeşitlendiriyoruz. Tüm bu girişimlerimizi tamamlayıcı bir adım olarak sahada, kurulan Ar-Ge yoğun firmaların hayatta kalmaları ve büyümelerine yönelik bir mentörlük desteğine yönelik bir ihtiyaç olduğunun bilincindeyiz. Bu bilinçle TÜBİTAK olarak oluşturduğumuz mentör havuzumuzdan faydalanacak şekilde yeni bir programı hayata geçireceğiz" dedi.

"Önümüzdeki Döneme İlişkin Faaliyetlerimizi 'Birlikte Başarmak' Yaklaşımıyla Planlayacağız"

Tüm katılımcılara seslenen Prof. Dr. Mandal, TÜBİTAK'ın, önümüzdeki döneme ilişkin faaliyetlerini "birlikte başarmak" yaklaşımı ile planlayacağını bildirdi. TÜBİTAK Başkanımızın sunumunun ardından, katılımcıların soru, görüş ve önerilerinin alınması ile sonra toplantı sona erdi.

Çelik ihracında hedef yeni pazarlar



Adnan Aslan
Çelik İhracatçıları Birliği Başkanı

Türk çelik sektörü, korumacılık önlemlerinin damga vurduğu 2018 yılını ihracatta büyük bir başarı ile tamamladı. Sektör ihracatı miktar bazında yüzde 20,8 artışla 21,4 milyon tona yükselirken, değer bazındaki ihracat ise yüzde 36,1 artışla 15,6 milyar dolara ulaştı. Çelik İhracatçıları Birliği Başkanı Adnan Aslan, Amerika pazarındaki düşüşü Asya ile telafi ettiklerini belirterek, 2019 için hedefin ise yeni pazarlar olduğunu söyledi. Aslan, ABD'nin Türk çeliğine getirdiği ek vergilerle ilgili olarak ise "Temmuz ayında Trump'ın bir tweeti ile gelen ek vergi bir bakmışsınız yine bir gece atılan tweetle bitebilir. Türk çelik sektörü o kadar dinamik bir sektör ki, Trump gece tweet atsın sabahına bizim sanayicilerimiz rekabetçi fiyatlarla satış yapar." dedi.

Çelik sektöründe ve ihracatta yaşanan gelişmeleri değerlendiren Çelik İhracatçıları Birliği (ÇİB) Başkanı Adnan Aslan, korumacılık önlemlerinin damga vurduğu zorlu bir yılı geride bıraktıklarını söyledi. Korumacılık önlemleri nedeniyle özellikle Kuzey Amerika pazarında ciddi bir daralma yaşadıklarını anlatan Aslan, bu bölgeye ihracatın yüzde 15,1 düşüşle 1,9 mil-

yon tona gerilediğini ifade etti. Aslan, benzer şekilde Ortadoğu bölgesine olan ihracatta da yüzde 6 düşüş yaşadıklarını ve ihracatın 3,8 milyon tonda kaldığını belirtti.

Türk çelik sektörünün bu pazarlarda düşüş yaşasa da gerek kalitesi gerekse de rekabetçi fiyatları sayesinde kendisine yeni pazarlar yarattığını ve bazı mevcut pazarlarda da ciddi bir büyüme sağladığını söyleyen Aslan, "2018 zorlu bir yıl olmasına karşın özellikle Asya pazarından Türk çeliğine ciddi bir ilgi oldu. 2018 yılında Asya pazarına miktarda yüzde 34,8 artışla 1,7 milyon tonluk ve değerinde 51,2 artışla 961 milyon dolarlık çelik ihraç ettik. Filipinler ve Sri Lanka gibi bölgedeki yeni pazarlara ulaştık."

Geçtiğimiz yıl ihracatta yaşanan artışın sektör adına büyük bir başarı olduğunu altını çizen Aslan, "2018'i yüzde 20,8 artışla 21,4 milyon ton ihracatla tamamladık. Değerde de yüzde 36,1 artışla 15,6 milyar dolara ulaştık. Türkiye'nin çelikte ton başına ortalama birim fiyatı ise yüzde 12,7 artışla 645 dolardan 727 dolara çıktı." ifadesini kullandı.

2019 yılına ilişkin beklentilerini de paylaşan Aslan, korumacılık trendinin

devam etmesinin yanı sıra Çin'in de yeniden agresif ihracat politikasına yönelecek olmasının özellikle ilk yarıda ihracatçıları zorlayabileceğini belirtti. Bu sene ihracatın 2018 yılı seviyesine ulaşamayabileceğini belirten Aslan, 15-16 milyon ton seviyesine gerilebileceğine dikkat çekti. Aslan ihracatta yaşanabilecek olası bir gerilemenin etkilerini en aza indirebilmek için tüm sektör birlikte çalışacaklarını ve özellikle de yeni pazarlara yöneleceklerini kaydetti.

Üretim gücünün yanında ihracat ve pazar bilgisinin de en önemli artıları olduğunu kaydeden Aslan, Türkiye'nin kaliteli ürünleri rekabetçi fiyatlarla sunabildiğini ve bu durumun ihracatta önemli bir avantaj sağladığını ifade etti.

2019'DA HEDEF YENİ PAZARLAR

2019 yılında ihracatta yeni pazarlara ulaşma konusunun en önemli hedefleri olduğunu anlatan Aslan, bu kapsamda özellikle Güneydoğu Asya, Batı Afrika ve Latin Amerika'nın kendileri için önemli olduğunu belirtti. Aslan, "Alt sektörlerle yönelik birden fazla URGE projesi başlatacağız ve ihracatımızın istenen seviyelerde olma-

diği bölge ve ülkelere sektörel ticaret heyetleri düzenleyeceğiz. Bu ticaret heyetleri ile yeni alıcılarla buluşmayı ve Türk çeliğini daha fazla ülkeye ihraç etmeyi planlıyoruz. Ayrıca AB, ABD ve MENA bölgesinde düzenlenecek sektörün önde gelen konferans ve fuarlarına katılım göstereceğiz" dedi.

Küresel boyutta artan korumacılık önlemlerinin önümüzdeki yıllarda da sektörün ihracat seyrini etkileyecek en önemli unsur olacağına dikkat çeken Aslan, "Maruz kaldığımız ticaret davaları ve korumacılık önlemleri karşısında sektörümüzü savunmak, 2019 yılında da odaklanacağımız en önemli konu başlıklarımızdan biri olacak." ifadesini kullandı.

Geçtiğimiz yıl ihracat rakamlarının artmasında katma değerli üretimin de etkili olduğunu belirten Aslan, yassı çelikte ihracat birim değerinin 700 doların üzerine çıktığını, bunun yanında bağlantı elemanlarında ton başına 3500 dolara ulaşan ihracat fiyatı ile yapıldığını söyledi.

ABD'NİN EK VERGİSİ BİR TWEET İLE BİTEBİLİR

ABD'nin Türk çeliğine uyguladığı yüzde 50'lik ek vergiyi de değerlendiren Aslan, uzun süredir ABD'nin kararında bir yumuşama beklentilerine karşın henüz ABD tarafından bir adım atılmadığını söyledi.

ABD'nin Temmuz ayında yüzde 25 ek verginin üzerine koyduğu artı yüzde 25 verginin ihracatı önemli oranda düşürdüğünü belirten Aslan, mevcut durumda bu vergilerle ihracat yapmanın çok zor olduğunu kaydetti. Ancak vergilerin her an kalkabileceği yönünde de bir beklentileri olduğunu altını çizen

Aslan, "Temmuz ayında Trump'ın bir tweeti ile gelen ek vergi bir bakmışsınız yine bir gece atılan tweetle bitebilir. Türk çelik sektörü o kadar dinamik bir sektör ki, Trump gece tweet atsın sabahına bizim sanayicilerimiz rekabetçi fiyatlarla satış yapar" dedi.

Aslan, mevcut vergilerden ABD'deki müşterilerin de mağdur olduğunu ve dava açtıklarını ifade etti. Ek vergilerle ABD içindeki fiyatların yüzde 50'ye varan oranlarda arttığını belirten Aslan, oluşan enflasyonun alt sektörleri zorlamaya başladığını söyledi. Aslan, yükselen fiyatlar sayesinde çelik üreticilerinin tarihi karlar açıkladığını da sözlerine ekledi.

Türkiye'ye karşı haksız rekabet ve anti-damping davalarının uzun yıllardan beri sürekli açıldığının altını çizen Aslan, "Ama bugüne kadar biz dumping yapmadığımızı ve teşvik almadığımızı kanıtladık. Açtığımız davaları kazanıyoruz, fazladan ödediğimiz vergileri de geri alıyoruz. Ancak Trump'ın ulusal güvenliği zedeliyor gerekçesi göstererek ek vergi koyması ile olaya artık politika girdi. İş dumping olduğunda kendimizi savunabiliyoruz fakat bu durumda zorda kalıyoruz. Türk çelikçisi çok seri hareket eder. İşin içine yeter ki politika girmesin ve haksız rekabete karşı destek bulabilelim. Biz her türlü zorluğu yeneriz." diye konuştu.

ABD Ticaret Bakanı ile Trump'ın ticaret danışmanının aynı zamanda çelikçi olduğuna işaret eden Aslan, zamanında Türk çeliğine karşı verdikleri savaşta siyasi pozisyonları güçlenince daha da hızlandırdıklarını belirtti.

İHRACATTA ÇİN BELİRLEYİCİ OLACAK Çin'in çelik piyasasının en önemli

oyuncusu olduğuna dikkat çeken Aslan, geçtiğimiz yıl iç piyasadaki talep nedeniyle Çin'in 900 milyon tonluk üretime karşın 75 milyon ton ihracat yaptığını söyledi. Ancak bu yıl Çin'in büyüme verilerinin iyi gelmediğini ve ihracata dönebileceğini belirten Aslan, "Eğer iç piyasada daralma sürer ve ihracat yapmaya karar verilerse bütün dünya için sıkıntı olur. 100 milyon tonun üzerine çıkacak bir ihracat miktarı tehlike yaratır" dedi.

Geçtiğimiz yıl ABD pazarını telafi için çelik sektörünün hızla Uzakdoğu'ya yöneldiğini ve ciddi bir başarı elde ettiğini kaydeden Aslan, "Ancak bu sene Çin etkisi nedeniyle özellikle Singapur ve Hong Kong gibi pazarlarda biraz daha zorlanabiliriz. Ayrıca Hindistan, Katar ve Suudi Arabistan da bölgeye ihracat yapıyor ve bizim ciddi rakiplerimiz oldular" ifadelerini kullandı.

İRAN'DAN GELEN ÇELİK TEHDİDİ

Son dönemde İran'dan Türkiye'ye ciddi bir çelik girişinin başladığına işaret eden Aslan, bunun ciddi bir kalite sıkıntısına neden olduğunu belirtti. Aslan, "Türkiye'de üretilen inşaat çeliğinde TS708 ve G belgesi aranmasına karşın ithal gelen inşaat çeliklerinde bu seviyede bir sertifikasyon ve denetim aranmıyor. Buna rağmen ülkemize gelen her üç kamyonun bir tanesi Türkiye standartlarına uygun olmadığı için testleri geçemeyip geri dönüyor. Yüz metrekare bir ev için dört ton çelik kullanılıyor. İran'dan gelen bir kamyon çelikte altı daireli bir apartman yapabilirsiniz. Türkiye gibi deprem kuşağında yer alan bir ülke için bu çok dikkat edilmesi gereken bir konu" ifadelerini kullandı.



Ergaz, 2019 yılında yüzde 20 büyüme hedefliyor

Üretim ve genel giderleri 2018 yılında yüzde 60 artan Ergaz, 2019 yılında yüzde 20'lik büyüme hedefliyor.

Ergaz & Bluepet Genel Müdürü Abubekir Yağız, Şubat ayının ilk haftasında firmanın bölge temsilcileri ile biraraya geldi.

2018 yılında üretim ve genel giderlerin yüzde 60 arttığına dikkat çeken Abubekir Yağız, maliyetleri minimize etme noktasında gereken adımların atılmasını beklediğini söyledi. Bölge temsilcilerinin bu konudaki gayret ve samimiyetine güvendiğini söyleyen Abubekir Yağız, 2018 yılında tüp imalatına 3 milyon Lira harcadıklarını; bu konuda da Tesis Müdürlerinden; stoklu dolum, bakım, kontrol, enerji ve işgücü tasarrufu; bayilerden ise tüpe sahip çıkmaları konusunda sorumluluk almalarını beklediklerini kaydetti.

2019 yılında Ergaz olarak yüzde 20 satış artışı ve Bluepet olarak yıllık 60 bin ton satış beklentilerini olduğunu vurgulayan Abubekir Yağız; yetkili mercilerden de bu noktada kayıt dışı faaliyetlerin engellenmesini ve etkin denetim yapmalarını beklediklerini kaydetti. Akaryakıtta KDV kaçacağını önlemek için KDV'nin yüzde 1'e indirilmesini öneren Abubekir Yağız, indirilen kısmın ÖTV'ye eklenmesinin de uygun bir çözüm olacağı görüşünü dile getirdi. Petrolde ihrakiyeli satışların da amacına uygun bir hale getirilmesinin ülke menfaatine olacağına inandıklarını belirten Abubekir Yağız, böylelikle haksız rekabetin de önüne geçilebileceğini söyledi.

-Motivasyon ve heyecan olmadan başarılı olmuş birşey yoktur.

Enerji sektöründe Türkiye'nin güçlü markalarından biri olduklarını söyleyen Abubekir Yağız, bölge temsilcilerine şunları söyledi: "Köklü bir geçmişe sahip, marka değeri yüksek olan bir firmayız. Hepimiz bu bilinçle hareket edip, hedeflerimizi sürekli yüksek tutmak zorundayız. Satış performansınızı artırmak için daha fazla risk alın, cesur olun ve sürekli yeni hedefler belirleyin. Geçici başarısızlıkların sizi yenmesine izin vermeyin; motivasyonunuzu kaybetmeyin. Mo-

tivasyon ve heyecan olmadan, sorumluluk almadan başarılı olmuş hiçbir şey yoktur. Pozitif düşünün; pozitif düşünce özgüveni harekete geçiren en önemli etkidir."

ERGAZ HAKKINDA

Ergaz 27.08.1978 de faaliyete başlayan, bugün itibarıyla 738 ortağıyla, SPK ya tabi, halka açık bir şirkettir. Kurulduğu günden beri kar dağıtan, işçi şirketlerine örnek gösterilen, oluşturduğu marka gücüyle, dinamikleriyle ve alt yapısıyla büyümeğe müsait, Türkiye nin ilk 500 büyük kuruluşu içinde yoluna devam eden dev bir kuruluştur.

37 yıldır LPG depolama ve işletmesi konusunda önemli bir tecrübe ve bilgi birikimine sahip olan şirket deneyimini başka alanlara taşımak için de çalışmalarını sürdürüyor.



**Ergaz Genel Müdürü
Abubekir Yağız**



Hyundai Assan Genel Müdürü Önder Göker: Hyundai'nin Türkiye'deki yükselişinde SUV modellerimizin rolü çok büyük

Hyundai Assan Genel Müdürü Önder Göker, "Hyundai'nin Türkiye'deki yükselişinde kesinlikle SUV modellerimizin rolü çok büyük. Özellikle dizel motorun eklenmesinden sonra Tucson'un satışları iki katına çıktı." dedi.



Hyundai'nin başta Avrupa olmak üzere bir çok pazarda iddiasını artıran modeli Tucson, Türkiye'de de başarısını devam ettiriyor. Geçtiğimiz yıl Eylül ayında satışa sunulan 1.6 litrelik dizel versiyonuyla bir anda tüm dikkatleri üzerine çeken Hyundai Tucson, C-SUV segmentinde Ocak ayında 387 adetle şampiyon oldu ve ayrıca bir önceki yıla göre yüzde 26 artış gösterdi. Segment şampiyonluğu hedefiyle yıla başlayan Hyundai Tucson, böylelikle Ocak ayında daralan pazara rağmen yüzde 20'lik bir pay elde etti.

Avrupa binek otomobil pazarı da bir önceki yıla kıyasla yüzde 4 düşüş göstererek, 2019'a yavaş bir başlangıç yaptı. Yeni otomobillere olan talep, AB'nin beş büyük pazarı da dahil olmak üzere

neredeyse tüm ülkelerde düşerken, Hyundai yükseliş trendini devam ettirdi ve bunda en büyük pay Tucson'un oldu. Ocak ayında Avrupa'da 10 binden fazla Tucson satışı gerçekleştirilirken Türkiye de 36 ülke arasında sekizinci sıraya yerleşti.

Hyundai Assan Genel Müdürü Önder Göker, konuyla ilgili olarak, "Hyundai'nin Türkiye'deki yükselişinde kesinlikle SUV modellerimizin rolü çok büyük. Özellikle dizel motorun eklenmesinden sonra satışlarını iki katına çıkararak Tucson ve Nissan ayında satışa sunacağımız KONA 1.6 litre dizel ile SUV pazarındaki iddiamızı şampiyonlukla taçlandırmak istiyoruz. Ayrıca gelecekte eklenecek Hibrit ve Elektrikli SUV modellerimizle de zirveye yerleşmek istiyoruz" dedi.

Piyasaya çıkan 6 bin 400 yeni ürün tek tek incelendi ve Hyundai, iki ödül birden kazandı

Hyundai Motor Company, 2018 yılındaki ödül kazanma başarısını bu yıl da sürdürmeye kararlı görünüyor. Son beş yıldır üstüste aldığı ödüllerle adından sıkça söz ettiren Güney Koreli marka, iF Design'dan da yeni bir tasarım ödülü daha aldı.

Geçtiğimiz yıl Cenevre Otomobil Fuarı'nda tanıtılan ve markanın gelecekteki tasarım çizgileri hakkında ipuçları veren Le Fil Rouge konsepti ve SUV sınıfındaki iddiayı artırmaya yönelik geliştirilen Palisade modeli, araçlar ve taşıtlar kategorisinde birinci oldular.

Estetik tasarımı, iri çüsesi ve teknolojik özellikleriyle Hyundai Palisade, yepyeni bir SUV şasisine, geniş yüklem alanına ve sekiz kişilik oturma kapasitesine sahip. Yılın ikinci yarısında öncelikle Amerika pazarında satışa sunulacak olan Palisade, aynı zamanda markanın SUV dünyasındaki etkinliğini de artırmış olacak.

Yarışmada ödül kazanan bir diğer model Le Fil Rouge ise, ilk olarak 1974 Hyundai Coupe Concept'te sunulan Hyundai'nin sportif tasarım ruhunu yeniden yorumluyor.

KSO Meclis toplantısında konuştu...

Zeytinoğlu: 2018 küresel risklerle geçen kritik bir yıl oldu



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Ocak ayı meclis toplantısı KSO Meclis Başkanı Hasın Tahsin Tuğrul'un Başkanlığında gerçekleşti.

KSO toplantısına bu ay konuk konuşmacı olarak Kredi Garanti Fonu Genel Müdürü İsmet Gergerli katıldı.

Konuşmasının ilk bölümünde yıllık faaliyet raporunu sunan KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, 2018 yılını değerlendirerek şunları söyledi:

"2018 yılı jeopolitik risklerin devam ettiği, küresel piyasalar açısından da ABD'nin Çin'e yönelik başlattığı ticaret savaşları ve birçok ülkeye yönelik yaptırımları ile geçen kritik bir yıl oldu. Diğer taraftan yıl boyunca, Brexit sürecindeki gelişmeler, Ortadoğu'daki hareketlilik, Ukrayna-Rusya arasındaki gerilim ile Fransa'da başlayan ve birçok Avrupa ülkesine sıçrayan sokak eylemleri yıl boyunca dünya gündeminde önemli

yer tutan gelişmelerdi.

Ülkemiz ise siyasi açıdan;24 Haziran'da gerçekleştirilen Cumhurbaşkanlığı ve 27. Dönem Milletvekili seçimleri ile yeni bir döneme girerken, ekonomide ağustos ayında Rahip Brunson davası nedeniyle Türkiye-ABD ilişkilerinde yaşanan gerilimin kur ve faiz başta olmak üzere piyasalara olumsuz yansımalarını gördük. Nisan ayında tek haneye gerileyen işsizlik oranımız tekrar çift haneye yükseldi. Sanayideki büyüme eylül ayında negatife geçti, kapasite kullanım oranları bir evvelki yılın 1,5 puan altında gerçekleşti. Diğer taraftan, ihracatımız döviz kurları ile desteklendiğinden, yılı 168 milyar dolar rekor ihracat ile kapatırken, cari açığımız da ağustos ayından itibaren fazla vermeye başladı. Kurdaki aşırı değerlenme ve küresel ekonomideki olumsuz geliş-

melere rağmen ekonomimiz yılın ilk üç çeyreğinde sırasıyla yüzde 7,2, yüzde 5,3 ve yüzde 1,6 büyüdü. Ülkemiz son 8 çeyrek üst üste büyüme başarısı gösterdi.

Tüm bu gelişmeler devam ederken, Oda olarak sanayicilerimizin ihtiyaç duyduğu her konuda yerel yönetimler, kamu kurum ve kuruluşlarıyla kurduğumuz işbirlikleri ile firmalarımızın yıl boyunca yaşadıkları sorunlara çözüm ürettik. Önümüzdeki dönemde de Kocaeli sanayini hak ettiği konuma taşımak noktasında bu desteklerimizi sürdürmeye devam edeceğiz." dedi.

-2018 Faaliyetleri

"Üyemiz sanayi kuruluşlarının rekabet güçlerini artırabilmek ve bölgesel kalkınmayı sağlamak amacıyla yıllardır süregelen bir çok çalışmaya 2018'de de imza attık." diyen Zeyti-

noğlu, 2018 yılı içerisinde yapılan faaliyetleri özetledi.

Konuşmasının ikinci bölümünde ekonomik değerlendirmelerle devam eden Zeytinoğlu, dış ticaret rakamlarına yönelik açıklamasında, "2018 yılında 168,1 milyar dolar ile rekor seviyede ihracat gerçekleştirdik. İhracatımız 2017'nin yüzde 7,1 üzerinde gerçekleşti. İthalatımız 2017'ye göre yüzde 4,6 azalarak 223,1 milyar dolar olarak gerçekleşti. Dolayısıyla dış ticaret açığı da geriledi ve 2018 yılını 55 milyar dolar dış ticaret açığıyla kapattık. Dış ticaret açığındaki bu iyileşmenin cari açığa olumlu yansıtacağını ve 2018'i 30 milyar dolar altında cari açıkla kapatabileceğimizi düşünüyoruz." dedi.

-İhracatta tarihi rekor

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli'nin 2018 yılında 28,6 milyar dolar ihracat ile tarihi rekora imza attığını vurgulayarak, "2018 yılında ilimiz ihracat artış oranı yüzde 23,3 ile, Türkiye genelinin çok üzerinde ve İstanbul'dan sonra en yüksek ihracat yapan ikinci il olduk. İthalatımız ise 48,6 milyar dolar ile yüzde 2,1 arttı. Kocaeli'yi bir ülke olarak düşünürsek, dış ticaret hacminde dünya sıralamasında 61. sırada yer aldık." dedi.

-Kocaeli'de dış ticaret

Zeytinoğlu, Kocaeli'nin 77 milyar dolarlık dış ticaret hacmiyle 2018 yılında Türkiye dış ticaretinin yüzde

19,7'sini karşıladığını belirterek, "İlimiz ülkemiz ihracatının yüzde 17'sini tek başına karşıladı. 2017'de bu oran yüzde 14,7 idi. İhracatın yüzde 17'si, ithalatın ise yüzde 21,8'ini karşıladı." dedi.

Aralık ayı enflasyon oranlarına ilişkin değerlendirmede bulunan Zeytinoğlu, "Aralık ayında yıllık TÜFE yüzde 20,30, yıllık ÜFE ise yüzde 33,64 olarak gerçekleşti. Enflasyondaki mevcut yüksek seviyelerin döviz kurlarındaki artışın yansımaları olduğunu düşünüyoruz. Bizi asıl etkileyen üretim maliyetlerinin yüksekliği. Döviz kurlarının gevşemesi ve enerjiden kaynaklanan iyileşmenin etkisiyle, ÜFE'de iki aydır hızlı gerileme görüyoruz." dedi.

-Sanayi üretimi

Kasım ayında yüzde 6,5 gerileyen sanayi üretim endeksine yönelik değerlendirme yapan Zeytinoğlu, "İhracatımızdaki olumlu gelişmelere rağmen, iç pazardaki durgunluk nedeniyle; sanayi üretimi hem aylık, hem yıllık bazda geriledi." dedi.

-Bütçe performansı

Zeytinoğlu 2018 yılı bütçe gerçekleşmesine yönelik, "Yılı 72,62 milyar TL açık ile kaptık. Hedefimizin denk bütçe yönünde olduğunu her zaman dile getiriyoruz." dedi.

-İşsizlik oranı

İşsizlik oranının durgunluk ve mevsimsel etkilerle artışının devam

ettiğini belirten Zeytinoğlu, "Biliyor-sunuz asgari ücrette yüzde 26 artış yapıldı. Enflasyon üzerindeki bu artışın firmalara oluşturduğu maliyet, işsizlik oranını daha da artmasından endişe duymuştuk. Ancak son dönemde istihdama yönelik ardışık teşvikler açıklandı. Çalışma hayatında yapılan teşviklerin, iş hayatına katkı sunarak işsizlik artışının önünde engel olmasını ümit ediyoruz." dedi.

Zeytinoğlu Kredi Garanti Fonu Genel Müdürü İsmet Gergerli'ye yönelik konuşmasında, kısaca Kocaeli verilerinden bahsetti. Kocaeli'nin İstanbul ve İzmir'den sonra toplanan vergilerin yüzde 11,82'sini karşılayan üçüncü il olduğunu söyleyen Zeytinoğlu, "İlimiz, 2018 yılında 73 milyar 452 milyon TL vergi ödemiştir. 71 ilin toplamı kadar vergi ödüyoruz. Kocaeli'de kişi başına ödenen vergi 38 bin 529 TL'dir. Türkiye geneli kişi başı ödenen vergi ortalaması 7 bin 577 TL'dir. Kocaeli kişi başı ödenen vergi ile devlete en fazla kazanç sağlayan il olmuştur." dedi.

"Ülkemizde işletmelerin yüzde 95'inden fazlasını KOBİ'ler oluşturuyor." diyen Zeytinoğlu, "KOBİ'ler aynı zamanda toplam istihdamın ve üretimin de yarısından fazlasını tek başına karşılıyor. KOBİ'lere sağlanan her türlü desteğin üretim, istihdam ve ihracat olarak geri döneceğini biliyoruz." dedi.

Zeytinoğlu firmalardan gelen talepleri KGF Genel Müdürü İsmet Gergerli'ye aktararak sözlerine son verdi.



Kredi Garanti Fonu
Genel Müdürü
İsmet Gergerli

Dünyanın en büyük garanti fonuyuz



K50 Ocak ayı Meclisi'nde konuşan Kredi Garanti Fonu İsmet Gergerli, sözlerine Kocaeli'nin üretim ve ihracat performansı ile bankacılık sektörü açısından çok önemli bir kent olduğunun altını çizerek başladı.

İsmet Gergerli Kocaeli'ye yönelik değerlendirmesinde: "Bizim amacımız reel sektörün bankacılık sektöründen uygun maliyetlerle uygun vadelerle finansmana erişimini sağlamak. Dolayısıyla böyle bir amacı olan kurumun bu kentte olması sizlerin davetiyle gelmemiz bizim için çok önemli. Çünkü biz reel sektörün yapacağı yatırımların ihracat olarak ülke ekonomisinin kalkınması için, istihdam için çok önemli olduğunu biliyoruz." ifadesini kullandı.

-Son 2 yıldır çok etkin

Kredi Garanti Fonu'nun 1991 yılında kurulduğunu, buna karşın son 2 yılda fonksiyonel ve etkin olduğunu ifade eden İsmet Gergerli: "Kurumun çok uzun bir geçmişi olmakla birlikte, bu geçmişinde yaptığı işlerin hacmi, etkisi daha

sınırlı kaldığı için maalesef çok bilinememiş, çok da istifade edilememiş. 2015 sonuna geldiğimizde yaklaşık 25 bin işletmeye yani 25 yılda yaklaşık 25 bin işletmeye 1.8 milyarlık bir kredi kefaleti sağlamış, ancak sonraki yıllarda yani 2016'dan sonra bu ivme hızlanarak devam etmiş." dedi.

-Tüm dünyada var

Kredi Garanti Fonu benzeri mekanizmaların dünyanın her yerinde bulunduğunu ve reel sektör tarafından etkin olarak kullanılması gerektiğini belirten İsmet Gergerli Japonya ve Güney Kore örneklerini verdi. Bu arada bu kredilerin ülke ekonomisinin büyümesinde de önemli fonksiyon gördüklerini söyledi. İsmet Gergerli değerlendirmelerinin devamında şunları söyledi:

"Şimdi bugün dünyanın en büyük 3. Ekonomisi Japonya'ya baktığımızda, Japonya'da 1937 yılından beri Kredi Garanti Fonu mekanizması var. Yaklaşık 5 trilyon dolar gayri safi milli hasılası olan bir ülke Japonya.

Daha dün akşam bir televizyon kanalında bir ekonomistin yorumu olduğu için böyle bir cümleyle başladım sabah izledim. Cümleyi şöyle kurmuş, Almanlar bu işi bilmiyor mu ki büyüme için Kredi Garanti Fonu kullanmıyorlar.

Şimdi oradaki gönderme şu: 2017 büyümemiz yaklaşık %7.4'tü hepimizin malumu. 2017'nin başına şöyle bir gittiğimizde Dünya Bankası, OECD Türkiye beklentileri yaklaşık %2.6 -%2.8 bandında bir büyüme öngörüsü vardı. 2017 başında. Biz Kredi Garanti Fonu'nun etki alanının genişletmesiyle bunun yaklaşık %4.7-%4.8 olabileceğini öngörmüştük. Ama biz 100 milyarlık bir line ile bunu düşünmüştük. O dönem hükümetimizin 200 milyarlık bir kontur garanti sağlanmasıyla biz Türkiye olarak %7.4 büyüdük. Aynı dönemde bizim ödenmeyen çekler sorunu. son 15 yılın en düşük seviyesine gelerek yüzde 1.6'ya kadar gerilemişti. İşte protesto olmuş senetlere baktığınızda yine o dönemde çok ciddi bir azalış olmuştu.

Tekrar bir Japonya'yı söyleyeyim. Ja-

ponya yaklaşık 5 trilyon dolar gayri safi milli hasılası olan bir ülke. 3.8 milyon KOBİ'si var ve bu 3.8 milyon KOBİ'nin yaklaşık %34 ü kredi kefalet sistemiyle kredilendiriliyor. Gayri safi milli hasılasının yaklaşık %7.2'si kadar KGF mekanizmasıyla kredilendirme sağlanıyor.

Dönün Güney Kore'ye dünyanın en büyük 10. ekonomisi, 1.6 trilyon dolar gayri safi milli hasılası var. Orada da 1972'den beri benzer bir yapı var. Orada da Kodit adıyla bizim muadilimiz kuruluşu var ve bankacılık sisteminin yaklaşık yüzde 40'ı yine Kredi Garanti mekanizmasıyla kullanılıyor.

Yani biz icat etmedik biz daha yeni yeni tanımaya başladığımız için yeni haberler oluyor ve doğru da kullanıldığını düşünüyoruz.

-Kâr amaçlı değil.

Kredi Garanti Fonu'nun kar amacı yok, ortaklarına kar dağıtmıyor temettü dağıtmıyor dolayısıyla bu anlamda kamusal bir görev yapıyor. Ortakları yüzde 29 TOBB dolayısı ile sizsiniz, yüzde 29 KOSGEB, yüzde 42'si de 27 bankanın eşit ortak olduğu ortaklık yapısı. Hatta ortakları buraya sermaye desteği veriyor ve işletmeleri kefalet sağlayabilsin diye. 40 tane şubemiz var Türkiye sathında.

-Öz kaynaklarla yapılan işler

Bizim yaptığımız işin bir kısmı kendi öz kaynaklarımızda yani ortakların verdiği sermayeli yaptığımız garantiler. Bunlar KOBİ'lere mahsus sadece KOBİ'ler için yaptığımız için bir kefalet mekanizması ve verdiğimiz kefalet limiti 3 milyon. Sınırlı bir kaynak çünkü ,

-Yurt dışı kaynakları

Bunun yanında bizim yurt dışından sağladığımız kaynaklarımız var. Avrupa Yatırım Fonu gibi paydaşlarımız var. Yeni projelerimiz var. Yine yurt dışı ile çalıştığımız İslam Kalkınma Bankası iyi bir yerde, Avrupa İmar Kalkınma Bankası yine aynı şekilde.

Avrupa Yatırım Fonu bu sene için de yapacağımız yeni projelerimiz var. Hatta bu ayın sonunda da inşallah EIF ile yaklaşık 3 milyarlık proje başlatıyoruz. Onların sağladığı kontur garantisi ile.

-Hazine garantili krediler

Bir de 3. alanımız bizim Hazinemizin bize sağladığı kontur garanti ile verdiğimiz kefaletler. Hazinemizin verdiği kontur garanti ile verdiğimiz kefaletlerin toplam 2017-2018 de kullanılan kredi 285 milyar TL. Bu 285 milyar kredinin yaklaşık 85 milyarı kapandı sizler ödediniz. Krediler 285 den 200 milyara

kadar geriledi.

-Yüzde 34'ü imalat sanayine

Özetle 285 milyar kullanılan kredilerin yüzde 90'ı yeni krediydi, yüzde 5'i yeniden vadelendirme kredileriydi.

Ve bu kredilerin çok önemli bir kısmı, yüzde 34'ü imalat sanayine, sanayi kuruluşlarına kullanılan kredilerdi.

Yani zaman zaman kamuoyunda inşaat sektörüne, yata kata ifadeleri kullanıldı. Onlar varsa eğer, ki olabilir, biz ona bir kısıt getirmemiştik çok sınırlı sayıdaydı, İnşaat sektörüne maalesef çok az bir kaynak gitti o dönemde. Biz sadece şu sektörler verilmiş demedikimiz halde yaklaşık yüzde 34'ü imalat sanayine kullanılan krediler.

-İhracat finansmanı

Bunun yanında ihracatın finansmanı bizim bu projede en çok desteklediğimiz kısımdı. Yaklaşık 48 milyar TL ihracatın finansmanına kullanılan kredilerden oluşuyor. Yine bizim açımızdan çok önemli sizin uygun maliyetlerle krediye erişiminiz.

Eximbank bu anlamda çok önemli bir paydaşımız. Eximbank'a biz kendi öz kaynaklarımızla verdiğimiz kefaletlerde ve hazine kontur garantili işlemlerde çok ciddi kaynak sağladık. Malumunuz Eximbank kendisi doğrudan kredi veren kuruluş değil. Ya banka teminat mektubu istiyor sizden ya da KGF kefaleti istiyor. Başka bir metodolojisi yok.

Yani herhangi bir bankadaki gibi siz gidip işte teminat verelim kredi alalım mekanizması olmadığı için ya banka teminat mektubu veriyorsunuz ya da Kredi Garanti Fonu'nun kefaletiyle kredi kullanabiliyorsunuz. Burada Eximbank'a da 6 milyar TL kredi kullanım imkanı sağladık. Yaklaşık 2.000 tane işletme, yüzde 40'ı Kobi, yüzde 60'ı Kobi ölçeğinin üzerindeki işletmelerde. Özetle Eximbank'a 6 milyar line açtık.

Öz kaynaklarımızda da yine Eximbank önemli bir paydaşımız ve öz kaynaklarımıza verdiğimiz kefaletlerin yaklaşık yarısı Eximbank'a verdiğimiz kefaletlerden oluşuyor. Yani 27 banka var çalıştığımız ama kendi öz kaynağımızdan verdiğimiz kefaletlerde ağırlıklı kısım Eximbank'a verdiğimiz kefaletler. Bunu bilinçli yapıyoruz.

Çünkü bizim için ülkemiz için ihracatın finansmanı ihracatçının finansmana erişimi önemli. Biz de bu motivasyonla Eximbank'a hem kendi öz kaynaklarımızdan hem de Hazinesinin kontur garantili kaynağından çok ciddi limitler açtık. Şu anda da çalışmalarımız aynı minvalde devam ediyor.

-Nefes Kredisi modeli

Biz 2017'de Hazine ile ilişkimizde bu projeye limiti 200 milyar TL'ye yükseltirken aslında öncesinde bir model yaptık. Sizlerin de içinde olduğu TOBB Nefes Kredisi. O çok çarpıcı bir örnektir. Biz hep şunu iddia ettik, dünyanın her yerinde kredi garanti mekanizmaları bankaların kredi verme iştahını artırır. Çünkü risk primini ortadan kaldıran bir mekanizma, aynı zamanda karşılıklarla ilgili maliyet düşürücü bir faktördür.

-Bankalar için de avantaj

Bankalara karşı sizin kullanabileceğiniz bir enstrüman. Çünkü Kredi Garanti Fonu'nun kefaleti varsa bankanın maliyeti düşüyor karşılık ayırmıyor risk primi için. Artı bankalar kredi verebilmek için sermaye ayırmak gerekir. Sermayelerin olması lazım, ona da biz SYR diyoruz. Bu oran yüzde 12 nin üzerinde değilse banka kredi veremez. Kredi Garanti Fonu'nun kefaleti o hesaplamada istisnadır. Sıfır risk karşılama oranı olduğu için bankanın sermaye ayırmasına bu anlamda bir maliyete uğramasına gerek kalmadığı için daha düşük fiyatla sizin kredi alabilmenize imkan sağlar.

2017 den itibaren bu mekanizmayı etkin kullanmaya başladık. TOBB'un öncülüğünde sizlerin bankalara yatırdığı mevduatın 10 katı bir kredi imkanı sağlandı, yaklaşık 2.6 milyar TL. Kasım 2016 sonunda başladı yaklaşık 4 ay 5 ay sürdü proje. 12 ay vadeli bir aylık eşit taksitli bir krediydi. Faiz oranı o günün şartlarında 9.90 olarak o zaman anlaşmıştık. 2.6 milyar kullanım yapıldı 27.000 işletmeye ve o proje kapandı bitti.

-Türk işletmeciler taahhütlerine bağlıdır

Biz iftiharla diyoruz ki Türk işletmeleri eğer doğru konumlandırılırsa taahhütlerine bağlıdır taahhütlerini yerine getirir, mutlaka borçlarını da öder örneğin diyoruz TOBB Nefes Kredisi.

Düşününün 27.000 işletme 2.6 milyar kredi kullandı takibe giden yani zamanında borcunu ödemeyen batmışta değil aslında takip sürecine intikal eden sadece 10 milyon 10.3 milyon TL ve 231 firma tam rakam söylüyorum yani oran olarak söylersek binde 3 falan yapıyor.

Bu arada TOBB Nefes Kredisi daha çok mikro düzeyde olan daha küçük işletmelerin kullandığı krediler olmasına rağmen neredeyse hiç takip oluşmadan kapandı. Daha sonra TOBB Nefes 2 yaptık en son bir proje daha yapıldı 10 milyarlık o devam ediyor daha bitmedi.

Marka Kalkınma Ajansı, Kasım-Aralık 2018 projelerini sözleşmeye bağladı



Kaynarca İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü'nün 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Endüstri 4.0 İle Geleceğe Yön Ver" projesinin sözleşmesi imzalandı



Kocaeli Valiliği Bilgi İşlem Şube Müdürlüğü'nün 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Grafik Tasarım Eğitimi" projesinin sözleşmesi imzalandı.



Dilovası İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü'nün 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Kodlama Ve Robotik Eğitimi" projesinin sözleşmesi imzalandı.



Bolu Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü'nün 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Netcad Ve Coğrafi Bilgi Sistemi Eğitimi" projesinin sözleşmesi imzalandı



Düzce Üniversitesi Eğitim Fakültesi'nin 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Fen Bilgisi Öğretmen Adayları Robotik Araçlarla Fen Deneyleri Yapıyor" projesinin sözleşmesi imzalandı



Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nin 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Gosb Acil Durum Yönetim Planı Projesi - Sanayide Güvenli Yaşam Ve İş Sürdürülebilirliği Eğitimi" projesinin sözleşmesi imzalandı



Erenler İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü'nün 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Life Kinetik Eğitimi" projesinin sözleşmesi imzalandı.



Düzce Ticaret ve Sanayi Odası'nın 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Dijital Pazarlama Eğitimi" projesinin sözleşmesi imzalandı.



Dörtdivan Belediyesi'nin 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Dörtdivan'da Yöresel Ürünlerini Pazarlama Ve Satış Becerilerini Geliştirme Eğitimi" projesinin sözleşmesi imzalandı.



Geyve İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü'nün 2018 Teknik Destek Programı kapsamında hazırladığı "Oyun Tabanlı Kodlama Öğrenme İle Dijital Kültürel Mirasın Yaygınlaştırılması" projesinin sözleşmesi imzalandı.

GOSB'da, Açık Kaynak Yazılımları ve örnek uygulamalar ele alındı



Ülkemizin gelişimi için büyük önem taşıyan yerli yazılımlar ve açık kaynak yazılımlardaki son gelişmelerin paylaşılıp, değerlendirildiği Pardus semineri 12 Şubat Salı günü GOSB Konferans salonunda yapıldı.

Açılış konuşmasını GOSB Teknoloji Müdürü Engin Işık'ın yaptığı etkinlikte, TÜBİTAK ULAKBİM Müdürü Mehmet Mirat Satoğlu, Pardus'un yan uygulamaları hakkında detaylı bilgi verdi.

Satoğlu'nun konuşması sonrası, Albayrak Holding Albil A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Erdal Nalbant, Açık Kaynak Uygulamaları ve bu uygulamaların birçoğunu kullanan ve bu uygulamaların kendi firmaları tarafından geliştirilme aşamaları hakkındaki sunumunu yaptı.

Toplantı, fotoğraf çekiminin ardından sonra erdi.

GOSB'da Verimlilik Destek Programı Geliştirilmesi Projesi tanıtımı yapıldı



GOSB'un pilot bölge olarak seçildiği, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Verimlilik Genel Müdürlüğü tarafından başlatılan "Verimlilik Destek Programı Geliştirilmesi Projesi"nin tanıtım ve bilgilendirme toplantısı, 5 Şubat Salı günü, GOSB Konferans Salonu'nda yapıldı.

GOSB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ümit Şişmanoğlu'nun açılış konuşması ile başlayan toplantı, Yalın Enstitü Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın İpbüken, Kocaeli Sanayi ve Teknoloji İl

Müdürü İlhan Aydın ve Kocaeli Sanayi Odası Genel Sekreteri Mehmet Barış Turabı'nın açılış konuşmaları ile devam etti.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Sanayi ve Verimlilik Genel Müdürlüğü Verimlilik Uygulamaları Dairesi Başkanı Dr. Mustafa Kemal Akgül'ün "Sanayide Yetkinlik ve Dijital Dönüşüm Projeleri" hakkında yaptığı sunumunun ardından, Yalın Enstitü Derneği Kurucu Üyesi ve Genel Sekreteri Ülkü Kulaç tarafından proje tanıtımı ve Yalın Üretim Kazanımları sunumu gerçekleştirildi.

KSO, KOÜ işbirliği ile 'Afet ve Acil Durum Planı Hazırlanması ve Eğitim Projesi'ne başlıyor



KSO, Kocaeli Üniversitesi (Yer ve Uzay Bilimleri Araştırma ve Uygulama Merkezi, Sürekli Eğitim Araştırma ve Uygulama Merkezi, Uzaktan Eğitim Araştırma ve Uygulama Merkezi, Teknopark A.Ş.) işbirliği ile "Afet ve Acil Durum Planı Hazırlanması ve Eğitim Projesi"ne başladı.

Kocaeli Sanayi Odası, Kocaeli Üniversitesi işbirliği ile 'Afet ve Acil Durum Planı Hazırlanması ve Eğitim Projesi'ne başladı. KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nun evsahipliği yaptığı programa KOÜ Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Nilgün Fırlalı, KOÜ Prof. Dr. Engin Özdemir, Prof. Dr. Ufuk Yıldız, KOÜ Jeofizik Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Şerif Barış, Kocaeli Teknopark A.Ş.'den Esra Oflaz, Bilim Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü İlhan Aydın, KSO Genel Sekreteri Mehmet Barış Turabi, KSO Genel Sekreter Yardımcısı Elif Bilgisi ve KSO Kalite ve Çevre Uzmanı Aynur Hacifettahoğlu katıldı.

- Zeytinoğlu: '17 Ağustos' sonrası sanayi kuruluşlarının durumunu tespit ettik

Proje konusunda ilk açıklamayı KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu yaptı. 17 Ağustos depremi sonrası sanayi kuruluşlarının durumu üzerine anket çalışması yaptıklarını belirten KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "O dönemdeki 1062 faal firmamızdan; 16 firmamızın tamamen hasarlı, 329 firmamızın ise hasarlı olmak üzere toplam 345 firmamızın depremden hasar gördüğünü tespit ettik. 2006 yılında yaptığımız araştırmada ise deprem ve zemin şartları, alanın dar olması, çevresel sorunlar gibi nedenlerden dolayı yer değiştirmek isteyen firma sayısını 182 olarak tespit ettik. 2017 yılı itibariyle 182 firmayı tekrar mercer altına aldığımızda; 5 firmamızın yer değiştirdiğini, 48 firmamızın kaydının silindiğini, 12 firmamızın faaliyetini sürdürmediğini ve 4 firmamızın üyemiz olmadığını tespit et-

tik. Verilerden de görüldüğü gibi üyelerimizin yüzde 33'ü afetlere hazırlıklı olmadıkları için söz konusu depremde hasar görmüştür" dedi.

- Bütünleşik ve işlevsel afet planı

Anket sonrası KOÜ ile işbirliği halinde yapılan projeyi anlatan Ayhan Zeytinoğlu, "Buradan yola çıkarak bu yıl 17 Ağustos depreminin 20. yılı olması münasebetiyle oda olarak KOÜ işbirliği ile bir projeye başlıyoruz. Bu projeyle amacımız, Kocaeli genelinde Afet ve Acil Durum Planı yapmaya tabi sanayi kuruluşlarının afet ve acil durum planlarını gözden geçirerek modern, bütünleşik ve işlevsel bir afet planı oluşturmak için danışmanlık yapmaktır. Afet halinde yapılan çalışmalarda genel ve mesleki olarak yetkili ve sorumlularının, idari perso-

nelinin, afet ve acil durumlarda görevlendirilen personel ile gönüllülük kapsamında vatandaşlarımızın yaşamlarını her durumda güvenle sürdürebilmelerini sağlayacak eğitimlere yönelik faaliyetleri planlamak, programlamak, yönetmek, denetlemek, değerlendirmek ve geliştirmek" dedi.

- Önce sanayi çalışanları

Afet konusundaki farkındalıklarını arttırmak hedefi ile düzenlenecek eğitim faaliyetleri kapsamında öncelikle kendi personellerinden başlayacaklarını belirten KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "Daha sonra bu eğitimleri yönetim kurulu üyelerimize, Meclis üyelerimize, Komitelerimize ve daha sonra tüm üyelerimize yaygınlaştırmak istiyoruz. Eğitim konularımız; Afet ve Acil Durum Planı, Sanayide Güvenli Yaşam ve İş Sürdürülebilirliği. Bildiğiniz üzere afetlerden sonra biz sanayiciler için iş sürdürülebilirliği konusu çok önemlidir. Söz konusu bu eğitimler afet sonrasında firmalarımızda iş sürdürülebilirliğini sağlamak için de yardımcı olacaktır. Projemizin; ilimizdeki sanayi sektörünün çok önemli bir sorununa çözüm getireceğine inanıyor, başarılı olmasını temenni ediyorum." dedi.

- Nilgün Fiğlalı: Kayıplar azalacak

İşbirliğinin proje ortaklarından KOÜ Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Nilgün Fiğlalı ise yaptığı konuşmada şunları söyledi:

"El birliği, bilgi birliği ile bir daha sonuçlarının o kadar ağır olmaması veya en aza indirgenmesi için iş birliği içinde bu çalışmaları yapmamız gerekiyor. Sistemi sürdürülebilir haldede tutabilmek çok önemli. Bu çalışma içinde olmaktan memnunuz" dedi. Ardından konuşan KOÜ Jeofizik Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Şerif Barış, "Bu tecrübeler başka illere örnek olacak seviyede. Bu bilgi birikimi diğer ülkelerin can ve mal kayıplarını azaltacak bilgilerdir. Bu bilgileri kullanarak öncelikle tüm çalışanları, güvenli yaşam teknikleri diğer afetlerle ev kazaları günlük yaşamda yaşanacak hayatta kalmayı ekonomik olarak da zararı anlatmayı istiyoruz" diye konuştu. Eğitim içerikleri konusunda aktarılan bilgi ile toplantı sonlandırıldı.

Kocaeli ili, 1999 yılında yaşanan 2 büyük felaketten sonra ağır hasar almış ve bu depremler ülkemizin bir deprem ülkesi olduğu gerçeğini tüm ülkeye hatırlatmış, depremlere kar-



şı eğitim ve hazırlık çalışmalarının başlatılması için bir milat olmuştur. Önümüzdeki yüzyıl içerisinde Kocaeli ilinde yıkıcı bir deprem olma riski çok düşük olmasına karşın Marmara Bölgesi'nde ilimize komşu yakın faylarda her an çok büyük ve hasar yapıcı bir deprem olma riski çok yüksektir.

yıkıcı ve hasar yapıcı olduğu unutulmuştur. Marmara Bölgesi'nde olacak büyük ve hasar yapıcı bir deprem Kocaeli ilinde yapısal anlamda çok fazla hasar oluşturmasa bile depremlerin oluşturacağı sarsıntı geçmiş depremleri yaşamış afetzedelerde oluşmuş ruhsal travmaları tekrar tetikleyerek



*Prof. Dr. Şerif BARIŞ
Kocaeli Üniversitesi, Yer ve Uzay Bilimleri Araştırma Merkezi Müdürü*

Kocaeli ve Düzce depremlerin üzerinden 20 yıl geçmesi nedeniyle toplumda depremlere karşı alınan önlemlerde önemli bir gevşeme yaşanmakta ve maalesef depremlerin ne kadar

çalışanların korku ve panikle iş bırakmaları, işyerlerinden kaçma ve benzeri nedenlerle iş sürdürülebilirliğinde kesintilere yol açarak üretimde önemli kesinti ve kayıplara yol aç

caktır. 17 Ağustos 1999 Kocaeli depreminin artçı depremleri 12 Kasım 1999 Düzce depremi ile birlikte 2 yıl sürmüş ve bu süreç içerisinde bölgesel olarak hissedilen ve aletsel büyüklüğü 4 ten büyük 100 den fazla deprem meydana gelmiş, bunlardan 13 tanesi ise birçok Ege ve İç Anadolu Bölgesi'ndeki illerinden bile kuvvetli olarak hissedilen aletsel büyüklüğü 5 ten büyük, orta şiddetli depremlerdir. Artçı depremlerin sürmesi ve hissedilir artçı sarsıntılar ana şoku yaşayarak bölgedeki yıkımı, ölümleri, yaralanma ve kayıpları yaşamış afetzedelerde oluşmuş travmaları tetikleyerek yeni ruhsal problemler yaratmaktadır.. Bu nedenle afet zararlarının azaltılması ve hazırlık çalışmalarında öncelikli olarak planlanması gereken yapısal ve yapısal olmayan kayıplarının azaltılmasının yanı sıra ekonomide büyük kayıplara yol açan iş sürekliliğinin sağlanmasının hazırlıkları ve eğitimlerinin şimdiden planlanarak faaliyete geçirilmesi gereklidir.

Günümüzde dünyada depremleri önceden belirlemek mümkün olmadığı gibi, Kocaeli ilinde elektrik ve doğalgazı sarsıntı sırasında kesilecek, hareketli sistemler ile hızlı tren ve tramvay gibi ulaşım hizmetlerini yavaşlatacak bir deprem erken uyarı sistemi kurulu değildir. Olası bir hasar yapıcı depremin can ve ekonomik kayıplarını azaltmanın tek yolu toplumsal kapasite olarak tanımlanan depremlere karşı hazırlık planlarının ve çalışmalarının yapılması, çalışanların ve vatandaşlarımızın depreme hazırlık ve önlemleri konusunda eğitim almaları ve bu eğitimler çerçevesinde bilgi ve becerilerinin artırılarak yaşadıkları ev, işyeri ve fabrikalarda çeşitli basit önlemleri almaları

ile mümkündür.

6331 sayılı yasa kapsamında T.C. ÇSGB İş Sağlığı ve Güvenliği Genel Müdürlüğü 2017 yılı itibarıyla işyerlerinde gerekli yasal düzenlemeyi yaparak acil durum ve afet anında can ve mal kaybını önleyecek tedbirler alınması için bir Acil Durum Planı Hazırlama Rehberi oluşturarak yayınlamış ve mevzuata göre bu planların kurum ve kuruluşlarca iş güvenliği uzmanları tarafından hazırlanması gerektiği bildirilmiştir. Halen bu planlar bu rehbere göre hazırlanmaktadır.

Sanayide ise endüstriyel üretim tesislerinin bulunduğu bölgenin ve tesis binalarının içlerinde tehlike analizi ve risk analizi yapılmadan hazırlanan acil durum planlarının afet anında herhangi bir koruyucu ve zarar azaltıcı yönü maalesef bulunmamaktadır. Bu nedenle olası bir deprem durumunda bu planların işlevsel, güncellenebilir ve faydalı olabilmesi için bu planların

tehlike ve risk analizleri yapılarak ayrıca kurum dışı ve kurum içinde tehlike avı yapılarak

eğitimlerinden geçirilmesi gerekir. İş yerleri, sanayi tesisleri ve sanayi bölgelerinde tehlike analizi, tehlike avı ve risk analizleri yapılırken afet anında kullanılacak malzeme, insan gücü gibi mevcut kapasitelerin de belirlenerek bu imkanların afet planına işlenmesi, bu aletlerin nasıl ve ne zaman kullanılacağına pratik bilgisinin afeti yönetecek yöneticilere, komisyon üyeleri ve tüm çalışanlara öğretilmesi çok önemlidir. Bilinmelidir ki afetin ilk 30 dakikasında enkaz altından kurtarılan kişilerin yaşama şansının %93, ilk 24 saat içinde kurtarılanların ise yaşama şansının %81 olduğu bilinmektedir.. O nedenle temel afet kuralı olan ilk 72 saat içerisinde afetlerde yardımınıza sadece ve sadece yanı başınızda olan kişiler yani iş arkadaşlarınız, aile üyeleriniz ve komşularınız gelebilecektir. Bu nedenle işyerleri ve sanayi tesislerinde bu tür eğitimlerin yaygınlaştırılarak çalışanların afet becerileri artırılacak bu sayede çalışma saatleri içerisinde bir afet olursa her durumda afete müdahale, hayatta kalma, hayat kurtarma ve olası ekonomik zararları azaltmaları mümkün olacaktır.

Alınacak önlemler, yapılacak eğitim ve tatbikatlarla olası büyük bir depremi bile çok daha az can kaybı ve ekonomik kayıplarla atlatacak mümkündür. 2019 yılı

yaşadığımız Kocaeli ve Düzce depremlerinin 20 yılı olup, bu depremleri unutturmamak ve gelecekte benzer acıları yaşamamak için Üniversitemiz ile Sanayi Odası arasında ortaklaşa imzalanan protokol ile yıl boyunca ilimizdeki sanayi tesislerinde

Afet ve Acil Durum Planları'nın Güncellenmesi ve Sanayide Güvenli Yaşam Eğitimlerinin Yapılması seferberliğini duyurmaktan büyük memnuniyet duyuyorum. Bu vesile ile depremlerde kaybettiğimiz tüm kardeşlerimize Allah'tan rahmet ve değerli ailelerine başsağlığı diliyorum.



hazırlanması ve tüm çalışanların bu planlara göre hazırlanan güvenli yaşam ve iş sürdürülebilirliği



ENDÜSTRİNİN
KALBİNDEN YÜKSELEN
BİLGİ ÜSSÜ



Kocaeli Üniversitesi
Teknoloji Transfer Ofisi



Business Support on Your Doorstep

semt KOCaeli Projesi'nde yaşam başladı

Pekdemir İnşaat, Kandıra Yolu üzerinde, yeşille mavinin buluştuğu Çayırköy'deki, Semt Kocaeli Projesi'nin teslimini, proje yönetim birikimi ve uzman ekiple-ri sayesinde 22 aydan 18 aya çekerek daireleri sahiplerine teslim etti; 'Semt Kocaeli'de yaşam başladı...

Semt Kocaeli'nin inşaatı Haziran 2017'de başladı ve proje tüm sosyal donatıları ve çevre düzenlemesi ile birlikte 18 ay gibi bir sürede tamamlandı. Pekdemir İnşaat Genel Müdürü Mert Pekdemir, 280 dairelik projenin yaklaşık 540 günde tamamlanmasıyla, ortalama 2 günde 1 dairenin inşa edildiği bir inşaat hızı ile projeyi tamamladıklarını vurguladı.

Pekdemir İnşaat'ın 75. yılına adım atmasına sayılı günler kala, 'Semt Kocaeli' projesini eksiksiz ve erken olarak teslim etmenin gururunu yaşadıklarını ifade eden Pekdemir İnşaat Genel Müdürü Mert Pekdemir, "İlk günden itibaren, Kocaeliler'in büyük güven ve desteğini yanımızda hissettik. Bu sayede, hem projemizin inşaatı, hem de daire satışlarımız, büyük bir hızla ilerledi. Daire sahipleri yeni evlerinde güle güle otursunlar" dedi.

- Kalite standartları yerleşince, konut imalatı hızlanıyor

Satış sonrası müşteri memnuniyetine yönelik gerçekleştirdiği yatırımlar sayesinde, müşteri talep ve beklentileri ile ilgili verileri iyi analiz ettiklerini, bunun da projelerdeki performanslarına olumlu yansıdığını vurgulayan Pekdemir İnşaat Genel Müdürü Mert Pekdemir, "Pekdemir Güvence Sistemi olarak tanımladığımız teknolojik alt yapımız, müşterilerimizden elde ettiğimiz geri bildirimleri değerlendirerek, inşaat, satış ve satış sonrası ile ilgili kalite standartlarımızı geliştirmemizi sağladı. Malzeme seçiminden, tedarik zincirine, imalattan, pazarlamaya kadar, tüm süreçlerimizde kalite standardına ulaşmamız, bize büyük hız kazandırıyor. Bu sayede, inşaat sektöründeki yüksek maliyet artışlarına kar-



şın, finansal dengelerimizi koruyarak, Semt Kocaeli projemizde olduğu gibi, müşterilerimize dairelerini erken teslim ederek, yatırımlarının da erkenden değer kazanmaya başlamasına avantajını da sağlamış olduk." dedi.

- Semt Kocaeli, yüksek yaşam kalitesi sunuyor

Çevre düzenlemesine kadar tamamlanan projede her daire sahibi, randevulu olarak satış temsilcisiyle birlikte inceleyerek dairesini teslim aldı. Site tüm tesisleriyle birlikte ilk

günden itibaren her noktasında profesyonelce yönetilmeye başlandı.

Pekdemir İnşaat'ın, şehir merkezine 10 dakika, Yahya Kaptan'a 4 dakika mesafede, Çayırköy'deki 34 bin metrekarelik alan üzerinde inşa ettiği, Ulusal Mimarlık Ödüllü sahibi Mimar Cem Sorguç'un

imzasını taşıyan Semt Kocaeli, 6 katlı 15 blokta, toplam 280 konuttan oluşuyor. Denizden 110 metre yükseklikte, türlü ağaçlarla bezeli yemyeşil bir doğa içinde, oksijeni bol temiz havasıyla, eşsiz yaşam ayrıcalıkları sunan Semt Kocaeli, sakinlerine ayrıca, yaşam konforlarını artıracak biçimde, bir tıklı, taksi durağı, market, restoran, yönetim ve güvenliğe ulaşabilecekleri, sipariş, istek ve taleplerini iletebilecekleri bir de akıllı mobil uygulama ayrıcalığı sağlıyor.



2019'da çift haneli büyüme hedefleyen Teksan ihracatını artırmak için İngiltere ve BAE'de ofis açıyor

Faaliyetlerini İstanbul ve Kocaeli'deki fabrikalarında yüzde 100 yerli sermaye ile yürüten Teksan Jeneratör, ihracattan aldığı payı artırmak için İngiltere ve Birleşik Arap Emirlikleri'nde ofis ve depo açmayı planlıyor.



Ebru Ata Tuncer
Teksan
Yönetim Kurulu Üyesi



Güney Amerika, Avrupa ve Asya ülkelerine gerçekleştirdiği satışlarla da pazarlarını çeşitlendirdi.

Geride bıraktığımız yıl Avustralya, Küba, Marshall Adaları ve Nijer gibi daha önce olmadığı pazarlara girmeyi başaran Teksan, 2019 yılında ihracattan aldığı payı yeni pazarlarla artırmaya odaklanacak. İhracatını artırma hedefi doğrultusunda İngiltere ve Birleşik Arap Emirlikleri'nde ofis ve depo alanları açmayı planlıyor.

Teksan'ın 2018 yılı performansı ile ilgili değerlendirmelerde bulunan Teksan Jeneratör Pazarlamadan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Ebru Ata Tuncer şunları söyledi: "Teksan olarak sadece Türkiye'ye değil dünya genelinde 130'dan fazla ülkeye dizel ve gazlı jeneratörler, kojenerasyon-trijenerasyon paketleri, aydınlatma kuleleri, portatif jeneratörler, hibrit güç sistemleri, biyogaz çözümleri satış sonrası servis ve yedek parça çözümleri gibi geniş bir yelpaze ile hizmet veriyoruz.

Şirketimiz kurulduğu günden bu yana istikrarlı bir şekilde büyüyor. 2019 yılında da çift haneli büyümemizi devam ettirerek ülke ekonomisine ve istihdamına katkı sağlamayı hedefliyoruz. Bir yandan yeni pazarlara açılırken mevcut ülkelerdeki performansımızı artırmak için de marka yatırımlarımıza hız kesmeden devam edeceğiz.

Müşterilerimize daha kolay ulaşabilmek adına bu yıl içerisinde İngiltere ve Birleşik Arap Emirlikleri'nde ofis ve depo açmayı planlıyoruz. Tercih edilir bir marka olmada katma değerli üretim ve inovasyonun en önemli etkenler olduğunu düşünüyoruz.

Bu doğrultuda 2019 yılında da Ar-Ge faaliyetlerimiz hız kesmeden devam edecek."

Kesintisiz enerji sektöründe çeyrek asırdır hizmet veren Teksan, küresel ekonomideki negatif gelişmeler ve kurlardaki yükseliş trendine rağmen çift haneli büyüme eğilimini 2018 yılında da korudu. Geçtiğimiz yıl 460 milyon TL konsolide ciroya ulaşan şirket bir önceki yıla oranla yüzde 18 büyüdü.

Türkiye'nin en çok ihracat yapan firmaları arasında yer alan Teksan, 2018 yılındaki 460 milyon TL'lik cirosunun yüzde 60'ını ihracattan elde etti. Ürünlerini 130'dan fazla ülkeye ihraç eden firma, Ortadoğu, Rusya ve Türkiye Cumhuriyetleri, Kuzey ve Orta Afrika gibi yakın pazarların yanında





Konfeksiyon ve Hazır Giyim Meclisi toplandı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Konfeksiyon ve Hazır Giyim Meclisi toplantısı TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Kıvanç ve Meclis Başkanı Şeref Fayat başkanlığında sivil toplum kuruluşları ve sektörün üst düzey temsilcilerinin katılımıyla sektördeki son gelişmeleri değerlendirmek üzere TOBB İstanbul Hizmet Binasında gerçekleştirildi.

TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Kıvanç, sektörün içinden biri olarak konfeksiyon ve tekstil sektörlerinin birbiri için vazgeçilmez olduğunu vurgulayarak, ekonomiye ve istihdama sağladıkları katkı düşünüldüğünde ülke için çok önemli sektörler olduklarını belirtti.

Meclis Başkanı Şeref Fayat ülkemiz-

deki üretimin kalitesine dikkat çekerek, markalaşma ve pazarlama konusunda gerekli çalışmaların yapılarak marka değerinin artırılması sonucu ihracata daha büyük katkı sağlayabileceklerini dile getirdi.

Toplantıda Meclis Danışmanı Can Fuat Gürlesel 2018 yılına ait istatistiklerle sektörel değerlendirmelerin yer aldığı bir sunum gerçekleştirdi. Sunumda Gürlesel şu bilgileri paylaştı:

"Türk hazır giyim sektörünün ihracatı 2018 yılında yüzde 3,6 artarak 17,64 milyar dolar olmuştur. AB ülkelerinde başta Hollanda ve İspanya olmak üzere bazı ülkelere ihracat önemli ölçüde artırılmıştır. Dünya genelinde ihracatta en büyük artış ise sırasıyla Libya, Rusya ve

Romanya pazarlarında yaşanmıştır. İç pazarda ise yüzde 19,2'lik bir büyüme ile hazır giyim harcamaları 165 milyar TL'ye ulaşmıştır. Turistlerin hazır giyim harcamaları da 2018 yılında artış kaydetmiş olup 3,32 milyar dolara yükselmiştir."

Meclis üyelerince önümüzdeki günlerde gerçekleştirilmesi planlanan Ekonomi Şurasında ele alınacak sorunlar değerlendirilerek, sorunlar üzerinde görüş alışverişinde bulunuldu. Toplantıda ayrıca 2019 yılına dair sektörel beklentiler, ihracat ve pazarlardaki gelişmeler, kamu destekleri ve teşvikler, perakende iç pazardaki sıkıntılar ve moda markalarındaki gelişmeler hakkında meclis üyeleri tarafından değerlendirmelerde bulunuldu.

IPARD proje hazırlama eğitimleri başladı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Tarım ve Orman Bakanlığı arasında imzalanan Protokol kapsamında IPARD proje hazırlama eğitimlerine başlandı.

Eğitimin açılış konuşmasını TOBB Başkan Danışmanı Yiğit Ateş ile Tarım ve Orman Bakanlığı'ndan Eğitim

Sorumlusu Mahmut Gökteş yaptı. Eğitimin açılışına ayrıca Tarım ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu'ndan Proje Hizmetleri Genel Koordinatörü Şerife Kuntoğlu ve Proje Yönetimi Koordinatörü Mecit Ender Kaya katıldı.

4-8 Şubat tarihleri arasında de-

vam edecek olan eğitimlere, IPARD desteklerinden faydalanabilen 42 ildeki 77 Ticaret Borsası ile Ticaret Borsası bulunmayan illerdeki 8 Ticaret Odasının personelleri katılıyor. Tarım ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu'nun uzmanları tarafından IPARD Programı, Desteklenen Sektörler, Online Başvuru Sistemi, Başvuru Paketi Hazırlama, İş Planı, Teknik Projeler, Ödeme Talep Paketi ve IPARD hakkındaki çeşitli konularda eğitimler veriliyor.

Eğitimlerin ardından TOBB Mesleki Yeterlilik ve Belgelendirme Merkezi (MEYBEM) tarafından yapılacak sınav ile başarılı olan kişiler mesleki yeterlilik kapsamında belgelerini alabilecekler. Bu sayede yatırımcılar, projelerini ilgili ticaret borsalarının ve odalarının vereceği hizmet ile ücretsiz hazırlatabilme imkanı bulacaklar.





Enerji sektörü sorun ve çözüm önerileri Kocaeli'de ele alındı

Kocaeli Ticaret Odası Enerji Sektörü Sorun ve Çözüm Önerileri Değerlendirmeler Toplantısı, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez ve Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy'un katılımlarıyla gerçekleştirildi.

Kocaeli Ticaret Odası Başkanı Necmi Bulut, Kocaeli Ticaret Odası Meclis Başkanı Akın Doğan ve Kocaeli Ticaret Odası yönetim kurulu üyeleri tarafından kapıda karşılanan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Vali Hüseyin Aksoy ile birlikte Kocaeli Ticaret Odası Makamına geçerek, bir

süre Kocaeli Ticaret Odası Başkanı Necmi Bulut ile görüşme gerçekleştirdi.

Görüşmenin ardından Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez ve Vali Hüseyin Aksoy Kocaeli Ticaret Odası Enerji Sektörü Sorun ve Çözüm Önerileri Değerlendirmeler Toplantısına geçtiler.

Kocaeli Ticaret Odası Toplantı Salonunda gerçekleşen toplantıya, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanımız Sayın Fatih Dönmez ve Valimiz Sayın Hüseyin Aksoy'un yanı sıra Kocaeli

Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, Kocaeli Ticaret Odası Meclis Başkanı Akın Doğan, Kocaeli Ticaret Odası Başkanı Necmi Bulut, İzmit Belediye Başkanı Nevzat Doğan ile enerji sektöründe faaliyet gösteren firmaların temsilcileri katıldı.

Toplantıda enerji sektöründe faaliyet gösteren firmaların temsilcileri ile enerji sektöründe gerçekleşen çalışmalar, ilimizde enerji sektöründe yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri hakkında değerlendirmelerde bulundular.





Türk ve ABD'li savunma sanayi temsilcileri TOBB'da bir araya geldi

Türk ABD şirketleri arasında Ankara'da yapılan görüşmelerde savunma sanayi alanındaki işbirliğinin geliştirilmesi üzerinde duruldu.

Türkiye – ABD Uzay, Havacılık ve Savunma Sektörleri Toplantısı, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Kabul Salonu'nda yapıldı.

TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz, Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanlığı Başkan Yardımcısı Serdar Demirel, ABD Büyükelçiliği Ticaret Müsteşarı William Czajkowski, ABD Ticaret Odası Ortadoğu ve Türkiye Bölümü Kıdemli Başkan Yardımcısı Khush Choksy, ATC Başkanı General James Logan Jones ve TOBB Savunma Sanayi Sektör Meclis Başkanı Yılmaz Küçükseyhan'ın açılış konuşmalarıyla başlayan toplantıda işbirliği imkânları ele alındı.

TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz yaptığı konuşmada, her iki ülkenin de birbiri için önemli olduğunu belirterek, "İlişkilerimizi iyileştirmeye çalışıyoruz. Her iki ülkenin yatırımları gün geçtikçe artıyor. İlişkilerimizin güçlenmesini sağlamak üzere çok sayıda etkinlik düzenliyoruz.

Son dönemde zaman zaman ilişkilerimizi zehirleyen gelişmelere şahit oluyoruz. Suriye'deki iş birliğinde sorunlar olduğunu görüyoruz. Müttefikimiz ABD ile daha fazla birlikte çalışmak istiyoruz.

Ticaret savaşları kavramının gündeme gelmiş olması bizi rahatsız ediyor. Türkiye'nin ABD ile ticaretinde ABD sürekli ticaret fazlası veriyor. Buna rağmen ABD, Türkiye'ye çelik ithalatında yüzde 25'lik vergi zammı getirdi. Bu uygulamadan Türkiye'nin muaf tutulması ikili ilişkileri güçlendirecektir.

ABD Ticaret Odası ile uzun süre serbest ticaret aşamasını konuştuk ama bugün gelinen noktada demir çelik ithalatına getirilen kısıtlamayı konuşuyoruz. Bu son derece üzücü bir durumdur" şeklinde konuştu.

-F-35 savaş uçağı projesinde tasarımcı ülke Türkiye

Cumhurbaşkanlığı Savunma Sa-

nayi Başkanlığı Başkan Yardımcısı Serdar Demirel de, "Türk savunma sanayisi ilk olarak 1453'lere dayanır ilk toplardan ancak modern anlamdaki savunma sanayisinin gelişimi Türkiye'de 1980'li yıllarla beraber görülür.

Geçmiş 15 yıla baktığımızda yukarı doğru ivmelenen savunma sanayi başarıları görüyoruz. Dünyadaki ilk 10 savunma sanayisi üreticisi haline geldiğimizi görüyoruz. Bu alandaki global oyuncuların birisi olduğumuz açık. ABD ile yapılan F-35 uçağı projesinde Türkiye tasarım ortağı olarak katılıyor. Gerçekten de güzel bir işbirliği yaptığımızı düşünüyoruz.

Bu en son geldiğimiz aşamada savunma sanayi ürünlerini beraber geliştirip, üçüncü ülkelere gidelim. Türkiye ve Amerika dünyanın iki ayrı kıtasında yer alan ve birçok ortak amacı olan iki ortaktır.

Bu kapsamda savunma sanayi ve ticareti işbirliği hacmimizin artması-

nı diliyorum" dedi.

-“Biz kendimiz balık tutmayı öğrendik”

TOBB Savunma Sanayi Sektör Meclis Başkanı Yılmaz Küçükseyhan ise, “İki ülkenin dost ve müttefik olduklarını görüyoruz. Türkiye ve Amerika ortaklıkları karşılıklı ilgi ve saygıya dayanıyor. Ekonomik işbirliğinin dikkate alınması gerekiyor.

Önceki dönemlerde ticaret hacmine baktığımızda 21 milyar dolar civarında idi, 2018’de 19 milyar dolara düşüş var. Bu durum kazan kazan anlayışı içerisinde ele alınmalıdır.

Savunma sanayimizin 1974’den beri uygulanan ambargolara rağmen önemli gelişmeler kaydettiğini görüyoruz.

Biz 1974 sonrasında uygulanan ambargolar nedeniyle kendimiz balık tutmayı öğrendik. Bu bizim savunma sanayimizi belli bir noktaya getirdi. Artık askeri savunma sanayimizi yüzde 68 oranında karşıyoruz.

Dostluk, ittifak, stratejik ortaklık ve bölgesel simetrik veya asimetrik tehditlere karşı karşılıklı güven ve işbirliği içinde hareket edilmelidir. İki ülke arasında ifade edilen değer gelişimi ve idamesi için bir elçi olarak hareket etmeliyiz ve ilişkilerimizi güçlendirmeliyiz. Bizim muharebe etmediğimiz tek ülke ABD’dir. Ülke-
rimizin bağımsızlığı için birlikte NATO ve diğer konularda her zaman birlik-
te çalıştık” diye konuştu.

-“Ortaklığımız, toplumlarımız ve kültürlerimiz güçlü”

ATC Başkanı General James Logan Jones, Amerika ve Türkiye arasındaki ilişkilerin stratejik öneminin hiçbir zaman sorgulanmadığını belirterek, “Yolda bazı engellerde karşılaşılsa da bu sadece askeri ittifak değil ortak değerlere sahip özgürlük ve dünyanın daha iyi bir yer olmasını amaçlayan iki ülke arasındaki dostluktur. Bu sadece savunma sanayinde değil, özel sektörde de önemli bir rol oynanıyor. İlişkilerin geliştirilmesini devam ettirmek durumundayız.

Sonuçta ortaklığımız, toplumlarımız ve kültürlerimiz güçlü. Türkiye’de tekrar bulunmaktan mutluyum. Umuyoruz ki bu görüşmeler ilişki-
rimize katkılarda bulunacak” dedi.

-“Bin 700 kadar şirket Türkiye ile işbirliği yapıyor”

ABD Ticaret Odası Ortadoğu ve Türkiye Bölümü Kıdemli Başkan Yardımcısı Khush Choksy işbirliği çalışmalarının önemine dikkat çekerek, “Bu haftaki temaslarımızı sabırsızlıkla bekliyoruz. Türk ve Amerikan savunma şirketleri olarak karşılık işbirliği içerisinde bulunacağız. ABD iş dünyasının burada önemli bir rol oynayacağını düşünüyoruz. Bin 700 kadar şirket Türkiye ile işbirliği yapıyor.

ABD Ticaret Odası olarak üst düzeyde ticari ilişkilerin devam etmesi gerektiğini düşünüyoruz. Üst düzey

ekonomik ve hükümetler arası diyalogun tekrar canlandırılması gerektiğini düşünüyoruz.

TOBB ile geçmişte birlikte çalıştık, Türkiye’den şirketlerin ABD’ye ziyaret düzenlemeleri konusunda çalışmalarımız olacak” diye konuştu.

-“Büyük bir ticari hacim var”

ABD Büyükelçiliği Ticaret Müsteşarı William Czajkowski ise, “Burada bulunmak gerçekten bizim için mutluluk.

Bu ziyareti neden yapıyoruz, ticaret misyonunun Türkiye’ye gelmiş olması, özellikle bu sektör hem Türkiye’de hem de Amerika’da gerçekten hayati önem taşıyor.

Türk hükümeti ve Türk sanayisi ve ABD sanayisi ve hükümeti kendi tehditleri ile başa çıkmak için bu ticari misyonun bir uzantısıdır. Bu işbirliğini genişletmek istiyoruz.

Birkaç yıldır savunma sanayi ticaret misyonu düzenliyoruz. ABD ve Türk şirketlerinin beraber çalıştığını biliyoruz.

ABD ve Türkiye’de savunma sanayi açısından bir takım farklılıklar olabilir ama sadece bunlara odaklanmamalıyız. Madalyonun öbür yüzü var, büyük bir ticari hacim var. Son yılda ABD ve Türkiye savunma sanayisi ilişkisi daha da çoğaldı. Daha iyisini ve fazlasını yapabilir. ABD şirketleri, Türkiye’nin hava, deniz ve füze savunma sistemleri için destek verecek” ifadelerini kullandı.



Gebze'de 'İnovasyon Yönetimi Ve Yenilikçi İş Modeline Bakış Çalıştayı' düzenlendi

10 Ocak 2019 tarihinde Gebze Workinn Otel'de 'İnovasyon Yönetimi Ve Yenilikçi İş Modeline Bakış Çalıştayı' düzenlendi.

2017 yılı Erasmus+ Mesleki Eğitim İçin Stratejik Ortaklıklar (KA2) Programı kapsamında Ulusal Ajans'a yapılan 206 başvuru arasında desteklenmeye hak kazanan 27 projeden biri, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın koordinatörlüğünde, Türkiye'den Kocaeli Sanayi Odası, Sabancı Üniversitesi ile İspanya, Almanya, Romanya ve Yunanistan'dan partnerlerin ortaklığında gerçekleşen "Building a Regional Habitat for Learning and Innovative SMEs – InnoHabitS Projesi." Sözkonusu proje ile KOBİ'lerin inovasyon yönetimi alanında kapasitelerini geliştirmek üzere bölgeye özgü yenilikçi iş modellerinin gelişeceği bir ekosistem kurgulanması ve bu ekosistemi geliştirmek adına tasarlanacak hayat boyu öğrenme eğitim modülleriyle insan kaynağı yetiştirilmesi amaçlanıyor.

- InnoHabitS AB Projesi Çerçevesinde İnovasyon Yönetimi İstişare Edildi

Proje çerçevesinde KOBİ'lerin inovasyon yönetimi konusunda karşılaştıkları sorunları tartışmak, çözüm önerileri geliştirmek ve bölgesel yenilikçi ekosistem ortamının nasıl gelişebileceği üzerine interaktif şekilde stratejiler tasarlamak üzere 10 Ocak 2019 tarihinde Gebze Workinn Otel'de bir çalıştay düzenlendi.

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı, Kocaeli Sanayi Odası ve Sabancı Üniversitesi işbirliğinde düzenlenen çalıştaya KOBİ'ler başta olmak üzere inovasyon konusunda istekli 26 firmanın temsilcileri katıldı.

İnovasyon yönetim sistemi unsurlarından Strateji, Kaynaklar, Kültür, Fikir Seçme & Fikir Geliştirme ile Proje Geliştirme & İnovasyon Performansı başlıkları 5 oturumda Sabancı Üniversitesi'nin moderasyonunda firmalarla tartışıldı. Çalıştayda elde edilen çıktılar bir raporda derlenerek katılımcılarla ve proje ortaklarıyla paylaşılacak.



KSO'da Kuzey Ren-Vestfalya semineri düzenlendi



Kocaeli Sanayi Odası'nda, 5 Şubat 2019 tarihinde, Almanya'nın Düsseldorf, Köln, Duisburg, Essen şehirlerinin de içinde bulunduğu Kuzey Ren-Vestfalya Eyaleti'nin Eko-

nomik Kalkınma Ajansı olan NRW.INVEST Türkiye temsilciliği tarafından; Kuzey Ren-Vestfalya Semineri gerçekleştirildi.

Seminerde, Kocaeli Sanayi Odası

adına açılış konuşmasını, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Çınar Ulusoy yaptı. Seminere, konusunda uzman konuk konuşmacılar katıldı ve Kuzey Ren-Vestfalya Eyaleti tanıtılarak, burada gerçekleştirilecek bir yapılanmanın firmalara sağlayacağı stratejik avantajlar, Kuzey Ren-Vestfalya'da yatırım ve şirketleşmenin hukuki çerçevesi, süreç, işleyiş, Kuzey Ren-Vestfalya'da şirketleşmenin vergisel çerçevesi, Almanya-Kuzey Ren-Vestfalya eyaletinde KOBİ'ler Kuzey Ren-Vestfalya'da yatırımcılara sağlanan teşvikler, yurt dışında şirket veya şube kurmak isteyenlere Türkiye'nin sağladığı hibe destekleri, yatırımcı gözüyle Kuzey Ren-Vestfalya'nın sunduğu fırsatlar konularında bilgiler verildi.

İki ayrı bölümde gerçekleştirilen seminer soru-cevap bölümüyle sona erdi.

KSO 'Ulaşım, Lojistik ve Liman Komisyonu' üyeleri Polisan'da toplandı

KSO Meclis Üyelerinin katılımı ile oluşturulan "KSO Ulaşım, Lojistik ve Liman İhtisas Komisyonu" ilk toplantısını Polisan'da gerçekleştirdi.

Polisan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Emin Bitlis'in başkanlığını yaptığı toplantıya, Yıldızlar Yatırım Holding İcra Kurulu Başkanı Hakkı Yıldız, Diler Demir Çelik İdari İşler Koordinatörü Turgay Ener, Altıntel Genel Müdürü Sabahattin Yaşa ve KSO Kalite ve Çevre Uzmanı Aynur Hacifettahoğlu iştirak etti.

Toplantıda Kocaeli'de bulunan limanların sorunları üzerinde görüşülerek, çözüm önerileri görüşüldü. Milli emlak kira artışları, limanlara demiryolu bağlantılarının yapılması, sözleşmelerin Türk Lirası cinsinden yapılma zorunluluğu, SEVESO uygulamasının limanlardaki etkisi, kıyı tesislerinin kiralama sürelerinin uzatılması, Liman Otoritesinin oluşturulması gibi gündem maddeleri tartışıldı. Yaşanan



sorunlar ile alakalı olarak Oda görüşü oluşturularak ilgili mercilere ulaştırıl-

ması kararı alındı. Teklif ve temenniler ile toplantı sonlandırıldı.

'2. Proses Emniyeti Sempozyumu ve Sergisi'nin ilk 'bilim kurulu' toplandı

Kocaeli Sanayi Odası organizatörlüğünde bu yıl 2'ncisi gerçekleştirilecek olan 'Proses Emniyeti Sempozyum ve Sergisi' 9-10 Nisan tarihleri arasında Bilişim Vadisi'de gerçekleştirilecek.

Kocaeli Sanayi Odası (KSO), ilkinin 14-15 Mayıs 2018 tarihinde yoğun bir katılım ile gerçekleştirdiği "Proses Emniyeti Sempozyumu ve Sergisi'nin ikincisi için çalışmalarına hız kesmeden devam ediyor. Mevzuat yapımcılar, denetçiler, firma sahipleri, sektör çalışanları, eğitimciler ve belgelendirme kuruluşlarını bir araya getiren ilk sempozyumda katılımcılar; bilgi birikimlerini, araştırmalarını, sorun ve çözüm önerilerini, ürün ve hizmetlerini paylaşma fırsatı yakaladı. Bu yıl 9-10 Nisan tarihlerinde Muallimköy Bilişim Vadisi'nde düzenlenecek olan "İl.

Proses Emniyeti Sempozyumu ve Sergisi'nin ilk "Bilim Kurulu Toplantısı" da Şubat ayı içeri-

si Hasan Şerefhan toplantının açılışında yaptığı konuşmada 1. Sempozyum konusunda katılımcıları bilgilendirirken, bu yılki organizasyon konusundaki ayrıntıları paylaştı. Hasan Şerefhan; basınçlı kaplar, ekipmanlar gibi yeni konu başlıkları ile kuvvetlendirilen sempozyumunun uluslararası olmasını hedeflediklerinin altını çizdi.



sinde ilgili üyelerin katılımı ile KSO'da gerçekleştirildi.

KSO Meclis Üyesi ve Sempozyum Yürütme Kurulu Üye-

Toplantı; Proje Koordinatörü Aynur Hacıfettahoğlu'nun sempozyum yeri, takvimi, programı, sempozyum kurulları, destekleyen kurum ve kuruluşlar, sergi çalışmaları, bildiri ve panel başlıkları, konularını içeren sunumu ile devam etti. Bilim Kurulu üyeleri ile bugüne kadar gelen bildirimler ve sempozyum taslak programı üzerinde çalışıldı. Söz konusu kurulun çalışma takvimi oluşturuldu. Bilim Kurulu Üyelerinin sempozyum programı konusundaki görüş ve önerileri alınarak toplantı sonlandırıldı.

Toplantıya; DYO, İTÜ, Piri Reis Üniversitesi, Kontrol Medya, Özlem Akademi, Oracle, Marshall, Çemsan, Polisan Kimya, Polisan Kansai, TÜPRAŞ, Cryocan, Tekfen, Ford, TKSD, BASF ve Bimser'i temsilen teknik personelleri Bilim Kurulu Üyesi olarak iştirak etti.



Nükleer Enerji sektörünün devleri 5 Mart tarihinde İstanbul'da

Nükleer sanayideki en son teknoloji ve yeniliklerin tanıtılacağı, 'Uluslararası Nükleer Santraller Zirvesi ve Fuarı' bu yıl 6'ncı kez kapılarını açacak. Zirve ve fuar 5 Mart tarihinde başlayacak.

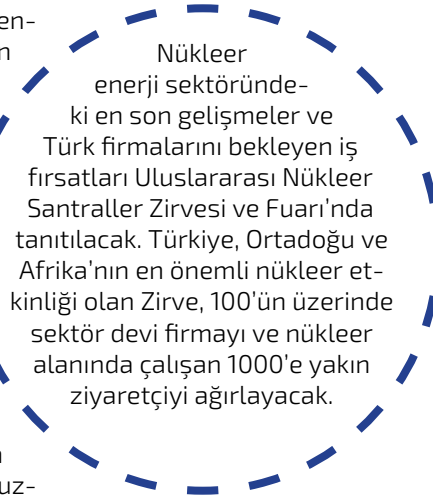
Uluslararası Nükleer Santraller Zirvesi ve Fuarı, nükleer sanayideki en son teknoloji ve yenilikleri tanıtmak üzere 5-6 Mart 2019 tarihlerinde, altıncı kez İstanbul'da düzenleniyor. Sektörün önde gelen firmalarını buluşturmaya hazırlanan Zirve, Türkiye, Ortadoğu ve Afrika'nın en kapsamlı nükleer etkinliği olma özelliğini taşıyor. Zirve, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın desteğiyle Nükleer Mühendisler Derneği (NMD) ve Ankara Sanayi Odası (ASO) tarafından gerçekleştiriliyor.

Özel sektörün yanı sıra kamu, sivil toplum, alanında uzman uluslararası konuşmacılar ve akademisyenlerin de katılacağı Zirve'de uzmanlar nükleer alanındaki en güncel gelişmeleri oturumlarda tartışacak. İki gün boyunca sürecek Zirve'ye 100'ün üzerinde firmanın ve bine yakın yerli ve yabancı ziyaretçinin katılımı bekleniyor.

- ASO Başkanı Nurettin Özdebir: Yerel üreticiler için nükleer fırsatları

5 yıldır katılımcı olarak bu-
lundukları zirvenin 6'ncısının
organizasyonunda ev sahibi
olarak yer almaktan büyük bir
mutluluk duyduklarını belirten
Ankara Sanayi Odası Başkanı
Nurettin Özdebir, nükleer ener-

jinin Türkiye'nin üretim hedef-
lerini tutturmasında kritik önem
taşıdığına dikkat çekti. Özdebir;
Uluslararası Nükleer Santraller



Zirvesi ve Fuarı'nın nükleer en-
düstrisi ile Türk sanayicilerini
bir araya getiren en önemli et-
kinlik olduğunun altını çizerek
Zirve'nin yerli üreticilerin
Türkiye'deki projelerin yanı sıra
yurt dışındaki projelere açılması
için de birçok fırsatı barındır-
dığına dikkat çekti.

Nükleer endüstrisinde yerli kat-
kının olmazsa olmaz olduğunu
vurgulayan ASO Başkanı Nure-
tin Özdebir, Türk firmalarının
yüksek kaliteli üretimle nükleer
endüstrisinin bir parçası olabile-
ceğini belirtti.

Anadolu Basın Merkezi de
hazırlamakta olduğu Kocaeli
Sanayi Odası'nın tek resmi

yayını 'Odavizyon' dergisi ile,
Pullman İstanbul Convention
Center'da gerçekleşecek olan 6.
Uluslararası Nükleer Santraller
Zirvesi'nin medya sponsoru.

-Zirve, Güneydoğu Asya'ya doğru yaygınlaşıyor

Uluslararası düzeyde son de-
rece önemli bir Zirve'yi hayata
geçireceklerini söyleyen Nükleer
Mühendisler Derneği Başkanı Dr.
Erol Çubukçu, nükleer enerjinin
ülkelerin sürdürülebilir enerji
politikaları için vazgeçilmez ol-
duğunu belirtti.

Türk firmalarının nükleer
santral ekipmanları için tedarik-
çi olması konusunda fırsatların
ortaya çıkmakta olduğunu vur-
gulayan Dr. Çubukçu, Uluslara-
rası Nükleer Santraller Zirvesi
ve Fuarı'nda Türk firmalarıyla
nükleer alanında daha önce tec-
rübesi bulunan yabancı firma
ve tedarikçileri buluşturacakla-
rını ifade ederek, Zirve'nin sa-
dece Türkiye'yi hedeflemediğini
bildirdi. Nükleer Mühendisler
Derneği Başkanı Dr. Erol Çubuk-
çu,, Zirve'de Ortadoğu, Kuzey
Afrika hatta bu yıl Güneydoğu
Asya'daki nükleer faaliyetleriyle
ilgilenen firmaları da bir araya
getireceklerini paylaştı. Dr. Çu-
bukçu, bu yıl Zirve'ye katılan ülke
sayısını daha da artıracaklarını
ve özellikle Türkiye'ye daha önce
gelmemiş ülkelerden önemli dü-
zeyde katılımların gerçekleşece-
ğini sözlerine ekledi.

32. Meslek Komitesi 'Cam ve Seramik Sanayi Grubu' üye ziyaretlerini sürdürüyor

Kocaeli Sanayi Odası 32.Meslek Komitesi 'Cam Ve Seramik Sanayi Grubu', üyesi firmalara ziyaret gerçekleştirdiler.

Kocaeli Sanayi Odası 32.Meslek Komitesi 'Cam ve Seramik Sanayi Grubu' üye ziyaretlerini sürdürüyor. Komitenin bu ayki ziyaretlerine Meslek Komite Başkanı Mehmet Volkan Eronat, Meslek Komite Başkan Yardımcısı Tümer Uslu ve KSO İş Geliştirme Uzmanı Aylin Aslan katıldı.



Komite ilk ziyareti Kınacı Kardeşler Büz Briket İnşaat Harfiyat Nakliye San. Tic.Ltd. Sti'ne gerçekleştirdi.

Ziyareti çerçevesinde firma sahibi Mustafa Kınacı ile görüşme sağlanmış olup firmanın üretimini yaptığı ürünlerle ve üretim süreçleriyle ilgili bilgilendirmeye ek olarak sektörel konular hakkında karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

Aktuğla Toprak Sanayi ve Ticaret A.Ş.firması ziyareti



kapsamında firma fabrika müdürü Hasan Kocabaş ile görüşme sağlandı. Firma, İzmit tesisini 1989 yılında tamamlanmış olup, teknolojik olarak tuğla sektöründe kaliteyi hedef olarak üretim yapmakta olduğunu vurguladı. Buna ek olarak, yeni teknolojik gelişmeler doğrultusunda 1995 yılında fabrikadaki Hoffman tipi fırınların yerine Alman Keller Tünel Fırın ve teçhizatı yapıp modern bir şekilde yüksek standart ve kalitede her türlü tuğla üretimine başladığı bilgisini verdi.

KSO Mobilya Komitesi firma ziyaretlerinde...



Kocaeli Sanayi Odası'nın 26. Meslek Komitesi 'Mobilya İmalatı Grubu', 31 Ocak 2019 Perşembe günü; Lerona Mobilya ve United Endüstriyel fir-



malarına nezaket ziyaretlerinde bulundu. Ziyaretlerde; sektörün durumu ve problemleri konularında görüşüldü.

Ocak ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yüzde 70 oldu

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (yüzde)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	75,0	73,5	74,2	75,0	76,6	77,5	78,1	78,9	77,8	78,6	77,5	78,0	76,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	75,6	73,8	73,1	75,1	74,7	75,6	74,9	74,9	75,1	75,4	75,1	75,5	75,0
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6	71,4	71,5	72,6	70,6	70,7	71,7	71,9	70,8	71,2
2015 (Türkiye)	74,4	74,1	74,0	76,8	77,5	77,6	78,5	76,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	77,2	76,0	76,2	77,0	77,7	78,0	77,8	76,3	78,1	77,9	78,0	78,1	77,4
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0	70,8	70,4	70,3
2017 (Türkiye)	77,0	76,8	76,7	78,4	78,8	79,0	78,7	78,8	79,0	79,7	79,9	79,0	78,5
2017 (Kocaeli)	70,7	70,4	70,7	71,4	71,6	71,5	71,0	71,7	70,9	71,1	71,0	70,7	71,1
2018 (Türkiye)	78,2	77,8	77,8	77,3	77,9	78,3	77,1	77,8	76,2	75,4	74,1	74,1	76,8
2018 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,8	71,5	71,5	71,5	71,5	71,1	71,0	71,2	70,5	69,2	70,9
2019 (Türkiye)	74,4												
2019 (Kocaeli)	70,0												

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı ocak ayında yüzde 70.0 ile geçen yıla göre 0.9 puan gerilerken, geçen aya göre 0.8 puan arttı.

Kocaeli sanayi kuruluşlarının önümüzdeki ay beklentilerinde, firmalarımızın yüzde 9'u şubat ayında alınan iç piyasa sipariş miktarının arttığını, yüzde 49'u ise bu miktarın değişmediğini ve yüzde 41'i azaldığını belirtmiştir. Benzer şekilde ihracat yapan firmalarımızın ise yüzde 23'ü dış piyasa siparişlerinin arttığını, yüzde 60'ı sipariş miktarında bir değişme olmadığını, yüzde 17'si ise azaldığını ifade etmişlerdir.

Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı ocak ayında yüzde 74.4 ile geçen yılın ocak ayına göre 3.8 puan gerilerken, geçen aya göre 0.3 puan arttı.

İstihdam	Firma Bildirimleri		Ocak (yüzde)
	Arttı		12
	Değişmedi		60
	Azaldı		28

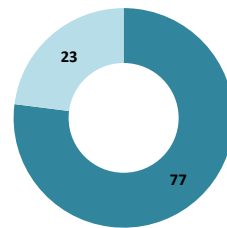
Ocak ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 12'sinin istihdamlarının arttığı, yüzde 60'ının istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 28'inin ise istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

İç Siparişler	Firma Bildirimleri		Şubat (yüzde)
	Arttı		9
	Değişmedi		49
	Azaldı		41

Firmaların yüzde 9'u şubat ayında iç siparişlerinin arttığını belirtilirken, yüzde 41'i siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 49'unda ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Dış Siparişler	Firma Bildirimleri		Şubat (yüzde)
	Arttı		23
	Değişmedi		60
	Azaldı		17

Değerlendirmeye alınan firmaların ölçekleri



■ KOBİ ■ Büyük Ölçekli

Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan ocak ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 112 adet olup bu firmaların yüzde 77'si KOBİ, yüzde 23'ü büyük ölçekli firma niteliğindedir.

İnşaat sektörü 2019'a düşüşle girdi...

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), her ay merakla beklenen inşaat ve bununla bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durum ile beklenen gelişmeleri ortaya koyan "Hazır Beton Endeksi" 2019 Ocak Ayı Raporu'nu açıkladı. Yılın ilk ayına ait Raporda bütün endekslerin eşik değerinin altında olması; inşaat ve bağlantılı sektörlerdeki hareketliliğin düşük olduğuna ve mevcut tedbirler ile inşaat sektörünün ivmelenmesinin olası görünmediğine işaret etti.

Türkiye Hazır Beton Birliğinin (THBB) hazırladığı Hazır Beton Endeksi 2019 Ocak Ayı Raporu'nda bütün endekslerin eşik değerinin altında olması; inşaat ve bağlantılı sektörlerde hareketliliğin düşük olduğunu ve beklentinin de sınırlı olduğunu gösterdi. İnşaatın beklenen yükselişten uzak durumda olduğunu ortaya koyan Rapor, mevcut tedbirler ile inşaat sektörünün ivmelenmesinin olası görünmediğine işaret etti.

Hazır Beton Endeksi 2019 Ocak Ayı Raporu'na göre 3 Endeks değeri de, önceki yılın aynı dönemine göre düşüş sergiledi. Aralık ayında -%1,6 düşen Faaliyet Endeksi ocak ayında -%1,2 geriledi. TÜİK tarafından açıklanan Reel Sektör Güven Endekslerinde, diğer sektörlerden negatif ayrıışan inşaat sektöründe güven ve beklenti sorunu hâlen devam etmektedir. Söz konusu güvenin, genel ekonomiye olan güvenden ziyade inşaat sektörü özelinde olduğu anlaşılmaktadır.

Mevcut tedbirler ile inşaat sektörünün ivmelenmesi olası görünmüyor

Hazır Beton Endeksi 2019 Ocak Ayı Raporu'nun sonuçlarını değerlendiren Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, bütün endekslerin eşik değerinin altında olmasının; inşaat ve bağlantılı sektörlerde hareketliliğin düşük olduğunu gösterdiğini ve mevcut tedbirler ile inşaat sektörünün ivmelenmesinin olası görünmediğini söyledi.

İnşaat sektörü ile ilgili verileri değerlendiren Yavuz Işık, "Son açıklanan istihdam verilerine göre kasım ayı itibarıyla inşaat sektörünün istihdamındaki gerileme, geçen yılın aynı dönemine kıyasla -%15 olarak gerçekleşmiştir. İnşaat Sektörü Güven Endeksi'ndeki düşüş, Reel Sektör Güven Endeksi'ni de aşağı çeker hâle gelmiştir. İnşaat sektörüne girdi sağlayan imalat sanayi sektörlerine ilişkin üretim endeksi değerleri düşüş göstermektedir. Bu yönüyle inşaat



sektöründeki gerileme tüm ekonomiye etkiler hâle gelmiştir. 2018 yılında konut alan 100 kişiden 42 tanesi banka kredisi kullanmadan 2. el konut almayı tercih etmiştir. Bu rakam 2013 yılından bu yana en yüksek orandır. 2019 yılında Türkiye ekonomisinin arzu edilen trendde büyümesi için inşaat sektöründeki kan kaybının durdurulması gerekmektedir." dedi.

Hazır Beton Endeksi hakkında

Söz konusu endekslerin oluşturulmasına esas teşkil eden anket ile firmalara 9 soru sorulmuştur. Her bir endeksin değeri 100'ün altında ya da üstünde olmasına bağlı olarak yorumlanmaktadır. 100'ün üzerinde olması durumunda önceki aya ait faaliyetin ya da gelecek döneme ilişkin beklentinin olumlu yönde geliştiği yorumu yapılmaktadır.

Türkiye genelinde her ay hazır beton üreticileri ile gerçekleştirilen çalışmada 3 farklı endeks türetiliyor. Hazır Beton Faaliyet Endeksi ile hazır beton firmalarının geçmiş bir aylık faaliyetlerinin sonuçları, Hazır Beton Güven En-

deksi ile hazır beton sektöründe faaliyet gösteren teşebbüslerin, ekonomi ve sektöre yönelik duydukları güven seviyesi, Hazır Beton Beklenti Endeksi ile hazır beton firmalarının önümüzdeki üç aylık dönemde faaliyetlerinin hangi seviyede olacağına ilişkin beklentiler hakkında bilgi edinildi. Hazır Beton Endeksi ile endekslerin tümünü içeren bileşik endeks elde ediliyor.

Türkiye Hazır Beton Birliği hakkında

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), 1988 yılından beri güvenli ve dayanıklı yapıların inşası amacıyla standartlara uygun beton üretilmesi, tekniğine uygun beton uygulamalarının yaygınlaşması ve ülkemizde kaliteli, dayanıklı, yüksek dayanım sınıflarında beton kullanılması için uğraş veren mesleki bir kuruluştur. THBB, Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve Beton Sürdürülebilirlik Konseyi (Concrete Sustainability Council) üyesi; Beton Sürdürülebilirlik Konseyi "Bölgesel Sistem Operatörü"dür. THBB'ye üye olacak şirketlerin bütün hazır beton tesislerinde standartlara uygun üretim yapması, THBB Kalite Güvence Sisteminin (KGS) sürekli habersiz denetimlerine tabi olarak KGS Uygunluk Belgesi alması, uygun laboratuvar bulundurulması, teknik, çevre, iş sağlığı ve güvenliği, yasal ve etik kriterleri eksiksiz yerine getirmesi zorunludur.

OSD ile TAYSAD, otomotivde 'yol haritası' hazırlıyor

OSD ve TAYSAD küresel arenada otomotiv sektöründe yaşanan hızlı değişime paralel bir yol haritası çıkarmak için bir araya geldi. Otomotiv ana ve tedarik sanayi firmalarının temsilcilerinin katılımıyla gerçekleşen toplantıda, araçlardaki elektronik ve yazılım ağırlığının gittikçe artacağına dikkat çekildi.

Türkiye'nin ihracat şampiyonu otomotiv sektörünün paydaşları, otomotiv ekosisteminde yaşanan hızlı değişimin gerisinde kalmamak ve Türkiye adına bir yol haritası oluşturmak için bir araya geldi. Bu kapsamda, Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) ve Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD) koordinasyonunda TAYSAD Genel Merkezi'nde düzenlenen toplantıya; OSD ile TAYSAD'ın yönetim kurulu üyelerinin yanı sıra, otomotiv ana ve tedarik sanayi firmalarının üst düzey yöneticileri katıldı.

Otomotiv ekosisteminin ciddi bir değişim sürecinde olduğunun vurgulandığı toplantıda, "bağlantılı araçlar", "elektrikli araçlar", "hareketlilik/hizmetler" ve "otonom araçlar" konularının değişimi tetikleyen en önemli başlıklar olduğu, bu gelişmeler doğrultusunda araçlardaki elektronik ve yazılım ağırlığının gittikçe artacağı belirtildi.

Tüm bu gelişmeler doğrultusunda Türkiye'deki tedarik sanayinin uzmanlaştığı alanların dışında yeni alanlarda yetkinlik kazanması gerektiğine dikkat çekilen toplantıda, Türkiye otomotiv sektörünün sürdürülebilir rekabetçiliğinin koruması ve daha fazla katma değer yaratması adına odaklanılması gereken konular ele alındı.



Toplantıdaki konuşmasında otomotiv dünyasındaki küresel gelişmelere değinen ve yeni teknolojilerin otomotiv ile etkileşimini değerlendiren Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Yeniğün şunları söyledi:

"Son gelişmeler doğrultusunda görüyoruz ki aracın üzerindeki yüksek teknolojili kısım oldukça yükseliyor. 2030'da bir aracın maliyetinin yarısının elektrik/elektronik ve yazılım kaynaklı olacağına yönelik öngörü, 2050'de yüzde 67 seviyelerine çıkıyor. Yani bir aracın üçte ikisinin elektronik sistemlerden oluşacağı söyleniyor. Bir tarafta bu varken, bir tarafta da bizim 'sağlam kasımız' dediğimiz tedarikçilere baktığımızda, bu noktada alarm vermemiz gerektiğini düşünüyorum."

"Yerleştirmeyi bir numaralı madde olarak önümüze koymalıyız" açıklamasını yapan OSD Başkanı Haydar Yeniğün sözlerini şöyle tamamladı:

"Üretim burada olmalı ki değişikliklere anında cevap verelim. Kaliteli, esnek ve verimli iş modelimizi devam ettirmemiz lazım. Geçmiş başarılar kesinlikle ve kesinlikle geleceğin garantisi değildir. Geçmiş 20-30 yılda otomotiv sanayisi olarak yaptıklarımız çok değerli. Ancak yaşanan yıkıcı değişim bizlerin de değişmemizi zorunlu kılıyor"

- Bir değişimin arifesindeyiz

Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca, Türk otomotiv sanayinin bugün geldiği noktanın son derece önemli olduğunu belirtti.

Bu noktayı daha ileri taşımak adına otomotiv sektörünün bir bütün olarak nereye gideceğinin iyi anlaşılması gerektiğini aktaran TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Alper Kanca, otomotiv sektörünün içinde bulunduğu dönemi "Bir değişimin arifesindeyiz" şeklinde tanımladı.

KOÜ Teknoloji Geliştirme Bölgesi yeni teknolojiler ve Ar-Ge araştırmalarıyla geleceğe hazırlanıyor



A. Kadir Decdeli
KOÜ Teknopark Yönetim Kurulu Bşk. Yrd.

Türkiye'nin kişi başı en çok verginin ödendiği, milli gelirin %20'ye yakın kısmının üretildiği sanayi bölgesi Kocaeli gerçekleştirdiği üretimin yüksek teknoloji odaklı yapısıyla da Ar-Ge ve inovasyon projelerinin destekleyicisi olduğu kadar doğal faydalanıcısı.

Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Geliştirme Bölgesi Teknopark ve TTO birimleriyle Kocaeli'de pek çok Ar-Ge projesini, bu projeleri yürüten firmaları, kuluçka firmalarını bünyesinde barındırıyor.

KOÜ TGB (Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Geliştirme Bölgesi) 150.000 Metrekare açık alanı, 10.000 metrekare kapalı alanı olan, bünyesinde yüzü aşkın Ar-Ge firması, 250 civarında sürdürülen, 800 civarında bitirilmiş Ar-Ge projesini kapsayan bir teknoloji geliştirme bölgesi.

Kocaeli Üniversitesi yönetici şirketi olan KOÜ Teknoparkın ortakları sırasıyla %52 payla Kocaeli Üniversitesi, %20'şer payla Kocaeli Sanayi Odası ve Kocaeli Ticaret Odası, %4'er payla Gebze Ticaret Odası ve GOSB Teknopark.

Bölgede yer alan firmaların %50'ye yakını endüstriyel yazılım firmaları, yazılım dışında otomotiv, makine, kimya, savunma sanayi sektörlerinde farklı firma ve akademisyenlerce güçlü projeler yürütülüyor.

Kocaeli Üniversitesi öğrenci sayısı açısından Türkiye'nin en büyük üniversitesi olma özelliğine sahip. Temel bilimlerdeki fakülteleri, mühendislik fakültesi ve pek çok meslek yüksek okuluyla bölgenin endüstriyel alt yapısına nitelikli personel sağlamada güçlü bir kaynak olma özelliği var. Bu özellik üniversite genelinde sürdürülen Bilimsel Araştırma Projeleriyle de destekleniyor.

-Teknoloji Transfer Ofisi

KOÜ TTO (Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi) KOÜ Teknoloji Geliştirme Bölgesinde teknoloji transferinden sorumlu, iş geliştirme faaliyetlerini planlayan ve yürüten bir birim.

ten bir birim.

KOÜ TTO tarafından, 2018'de olduğu gibi 2019 içinde de, farkındalık ve tanıtım, destekler, eğitim, üniversite-sanayi işbirliği, girişimcilik, fikri ve sanayi mülkiyet hakları modülleriyle güçlü çalışmalar yürütülecek.

KOÜ TTO 2019 yılı içinde 250 civarında firmayı doğrudan ziyaret ederek teknik sorunlarını olduğu kadar Ar-Ge vizyonlarını ve yenilikçi ürünler üretme konusundaki vizyonlarını da incelemeyi, çözümler ve ortak projeler üretmeyi planlıyor.

- Yeni Teknopark Binası ile pek çok yeni olanak sunuyoruz

KOÜ Teknoloji Geliştirme Bölgesinde yapımı süren 43.500 metrekare Teknopark binası tamamlandığında 300 civarında yeni firmanın bölgede konumlandırılması ve Ar-Ge teşviklerinden faydalanmaları mümkün olacak.

KOÜ Teknopark modern ofisleri, konferans salonları, sosyal tesisleri, test merkezlerini ve laboratuvarları barındıran yeni binasıyla 2018 sonunda başlattığı Tekno Okul projesi ile daha fazla okula ve öğrenciye ulaşmayı, Ar-Ge ve inovasyon vizyonunu yeni Tekno fikirleri hayata geçirecek şekilde etkinleştirmeyi ve yaygınlaştırmayı planlıyor.

KOÜ Teknopark AŞ' nin de katılımcı olduğu ortak bir çalışma grubu ile Birleşmiş Milletler Kalkınma Programına dahil inovasyon projeleri ihalelerine baş vurmak, bu yönde hazırlıklar yapmak da yakın dönem hedefleri arasında.

Öte yandan Teknopark AŞ'nin yürüttüğü, KOBİ'lere yönelik rekabetçiliği geliştirmeyi hedefleyen COSME projesi de 2019 yılında bölgedeki diğer paydaşlarla birlikte yürütülecek güçlü bir proje.

Bir diğer önemli hedef de kalkınma ajanlarıncı desteklenen güdümlü projeler kapsamında dijital oyunları, simülasyon programlarını, sanal gerçeklik ve artırılmış gerçeklik yazılımlarını destekleyen bir dijital uygulamalar geliştirme merkezinin kurulması.

Tüm bu hedefler doğrultusunda KOÜ Teknopark yeni ofislerine Ar-Ge projelerine odaklanmış yeni sanayicileri, Tekno-yatırımcıları ve girişimcileri bekliyor...

KOÜ Teknoparka başvurmak son derece kolay. Öncelikli olarak firmanın bir Ar-Ge projesi hazırlaması, bu projenin üç kişilik hakem kurulundan onay alması gerekli. Sonrası uygun bir ofisin seçilmesi ve Ar-Ge faaliyetlerine yönelik proje çalışmalarının başlatılması. Tüm bu çalışmaların beklenen sonucu Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı vizyonu çerçevesinde, Üniversitedeki akademik bilginin yeni teknolojilerin geliştirilmesinde kullanılması, bu teknolojilerin kamu teşvikleri ile patentlenmesi ve ticari ürünlere dönüşmeleri... Unutulmamalı ki yakın gelecekte güçlü rekabetçi yapılar, geliştirdiğimiz yeni teknolojilere ve bunları ticarileştirmemizdeki başarımıza bağlı olacak.

KOÜ Teknopark bu vizyon çerçevesinde tüm Ar-Ge başvurularını değerlendirmek, yönlendirmek ve desteklemek üzere güçlü ekibi ile sanayimize 2019 yılı içinde de etkili bir katkı sunacaktır..



KOSBAŞ
Kocaeli Serbest Bölgesi

Dünya Ticaretine Açılan Kapınız



Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) **Faks:**0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr **Web:** www.kosbas.com.tr

Kalkınma Ajansları Genel Müdüründen TOSB ve İMES OSB'ye ziyaret



Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Kalkınma Ajansları Genel Müdürü Barış Yeniçeri, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Mustafa Çöpoğlu ve MARKA yetkilileri TOSB ve İMES OSB'de bir dizi incelemelerde bulundular.

Sanayinin en önemli iki kurumunu temsil eden heyet ilk olarak TOSB-BIAS Otomotiv Test Merkezi'nde incelemelerde bulundu. TOSB'da Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın (MARKA) katkılarıyla yapılan "TOSB Araç ve

formans Test Laboratuvarı" güdümlü projesini inceleyen Yeniçeri'ye Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) Genel Sekreteri Dr. Mustafa Çöpoğlu, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü İlhan Aydın ve proje yetkilileri de eşlik etti. Gerçekleştirilen ziyarette TOSB Bölge Müdürü Murat Demir ve BIAS Mühendislik Genel Müdürü Aydın Kuntay ziyaretçileri Otomotiv Test Merkezi hakkında bilgiler verdiler.

-İMES'te Mükemmeliyet Merkezi
Kalkınma Ajansları Genel Müdürü

Barış Yeniçeri ve MARKA Genel Sekreteri Mustafa Çöpoğlu İMES OSB'ye bir ziyaret gerçekleştirdi. Başkan İrfan Küçükay ve yönetim kurulunun da hazır bulunduğu toplantıda İMES yönetimi ile bir araya gelen heyete, Bölge hakkında önemli bilgilerin paylaşıldığı bir sunum yapıldı. Toplantıda ayrıca hazırlıklarında son aşamaya gelinen Mükemmeliyet Merkezi Projesi detayları ele alındı. Merkezin var-
güldenliği toplantı hatıra fotoğrafı ile sonlandırıldı.

Sebze Meyve Halleri ile İstişare Toplantısı TOBB'da yapıldı



Sebze Meyve Halleri ile İstişare Toplantısı, Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz, Halciler Federasyonu Başkanı Yüksel Tavşan, Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürü Adnan Yankın, Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdür Yardımcısı Hakan Çalış, TOBB Genel Sekreteri Mustafa Saraçöz, TOBB Genel Sekreter Yardımcıları Cengiz Delibaş ve Sarp Kalkan, Sebze ve Meyve Komisyoncuları Dernek Başkanları ve temsilcilerinin katılımı ile TOBB ev sahipliğinde yapıldı.

Enerji Ekonomisi Derneği İZAYDAŞ'ta



Atık yönetimi faaliyetlerinin yanında enerji üretiminde de çalışmalarını başarıyla sürdüren İZAYDAŞ, enerji ekonomisi konularındaki çalışmalarıyla öne çıkan Enerji Ekonomisi Derneği yönetimini ağırladı.

EED YÖNETİMİNE SUNUM VE TEKNİK GEZİ

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi iştraklerinden İZAYDAŞ, Türk enerji sektörüne, uluslararası boyutta enerji ekonomisi konularındaki çalışmalarıyla katkı sunan EED (Enerji Ekonomisi Derneği) yönetimini ağırladı. Genel Müdür Muhammet Saraç'ın ev sahipliğinde gerçekleşen ziyarete

EED Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Gürkan Kumbaroğlu ve beraberindeki heyet katıldı. İZAYDAŞ'ın atık yönetimi faaliyetleri ile birlikte yenilenebilir enerji üretimi konusundaki başarılı gelişiminin konuşulduğu ziyaret programında karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu. Şirket faaliyetlerinin anlatıldığı tanıtım filminin ardından gerçekleştirilen teknik gezide, tesisin çalışma sistemi detaylı bir biçimde ele alındı.

KUMBAROĞLU: BÜYÜK MUTLULUK DUYDUM

EED Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Gürkan Kumbaroğlu, Türkiye'nin

gözbebeği güzide tesis diyerek tanımladığı İZAYDAŞ'ı gezmekten duyduğu memnuniyeti belirterek "Modern altyapısı ile teknolojik olarak geldiği noktaya şahit olmaktan büyük mutluluk duydum" dedi. Kumbaroğlu, "Vizyoner bakış açısıyla, yenilenebilir enerji üretimi, sera gazı salım azaltımı, atık bertarafı ve aldığı akreditasyonlar ile İZAYDAŞ'a geldiği nokta için şahsım ve derneğim adına takdirlerimizi sunarım" diye konuştu.

SARAÇ: ATIĞI DEĞERE DÖNÜŞTÜRÜYORUZ

İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç ise "Akademik temellere dayalı bilimsel yaklaşımları savunan sektörün etkin bir sivil toplum örgütü olan üyesi olduğumuz Enerji Ekonomisi Derneği'ni tesisimizde ağırlamaktan ve çalışmalarımızı anlatmaktan büyük memnuniyet duyduk" ifadelerini kullandı. Saraç "Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanımız ve İZAYDAŞ Yönetim Kurulu Başkanımız Sayın İbrahim Karaosmanoğlu'nun öncülüğünde atık yönetimde lider bir kuruluş olmak bu faaliyetlerimizin yanında enerji üretiminde de çalışmalarımızı başarıyla sürdürmenin gayreti içindeyiz" diye konuştu. Saraç, ziyaret programının sonunda EED Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Gürkan Kumbaroğlu'na, günün anısına bir hediyeye takdim etti.

Yazılım Meclisi sektörün sorunlarını görüşmek üzere İstanbul'da toplandı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Yazılım Meclisi, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Büyüksimitçi ve Meclis Başkanı Melek Bar Elmas başkanlığında TOBB İstanbul Hizmet Binasında toplandı.

Toplantının açılışında konuşan Mehmet Büyüksimitçi, sektörün içinden gelen biri olduğunu söyleyerek, toplantıya katılmış olmaktan duyduğu memnuniyeti meclis üyeleriyle paylaştı. Büyüksimitçi ayrıca Sektör Meclislerinin, sektörde faaliyet gösteren öncü firmalarla ilgili bakanlık ve kamu idaresinin temsil edildiği en önemli sektörel istişare platformu olduğunu belirterek, sektör meclislerinde alınan kararların birinci el-



den kamuya iletildiğini ve sorunlara çözüm bulunması amacıyla çalışmaların takip edildiğini dile getirdi. Yazılım sektörünün ülkenin kalkınması ve 2023 hedeflerine ulaşması açısından önemine değinen Mehmet Büyüksimitçi, yazılımcıların sanayici sayılmasının sektör açısından öne-

mine değindi.

Toplantının ilk gündem maddesinde Novitech firmasından bir yetkili Turquality programıyla ilgili olarak katılımcılara bir sunum gerçekleştirildi. Meclis Başkanı Melek Bar Elmas, Soft_Away proje çalıştayı ve çıktılarını hakkında detaylı bir bilgilendirme yaptı. Elmas, sürecin olumlu işlediğini belirterek bundan sonra izlenecek yol haritasıyla ilgili bilgiler verdi.

Toplantıda son olarak, "Kamu İdarelerinin Bilişim Alımlarına İlişkin Sözleşmelerin Yürütülmesinde Uygulanacak Usul ve Esaslar Hakkında Yönetmelik Taslağı" hakkında Meclis üyeleri karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

GTÜ VE EXPERTEAM arasında Ar-Ge iş birliği ve mentorluk sözleşmesi imzalandı

Bilişim sektöründe hizmet veren Experteam firması yetkilileri, önceki gün Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) ile Ar-Ge ve teknolojik iş birlikteliklerin gelişmesi adına yapılacak anlaşma kapsamında ziyarette bulundular.

Ziyaret sırasında gerçekleşen toplantıda GTÜ Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Arif Çağdaş Aydınoglu ve Prof. Dr. Nilay Coşgun, GTÜ Teknopark A.Ş. Genel Müdür Mustafa Güray Değerli, Teknoloji Transfer Ofisi uzmanları Buse Bakır ve Hasan Türkan, Experteam firmasından ise Ar-Ge Direktörü Taner Ulusinan, EXPERTEAM Genel Müdürü Fatih Seyhan hazır bulundular.

Toplantıda bilişim alanında GTÜ'nün güçlü alt yapısı olduğunu ifade eden GTÜ Teknopark Genel Müdürü Mustafa Güray Değerli, "Son yıllarda hızla gelişmekte olan bilişim sektörü bölgemiz için büyük önem ifade etmektedir. Bu kapsam içerisinde



de bilişim alanında yapılması gereken tüm çalışmalara karşı ilgi duymaktayız. Üniversitemizin ve yeni kurulan teknoparkın bu alanda odak sektörü olduğunu da ifade etmek isterim. Geliştireceğimiz Ar-Ge projeleri ile bilişim sektörünün ihtiyacı olan nitelikli insan kaynağına da katkı sağlayaca-

ğız" ifadelerinde bulundu. Toplantıda iş birliği kapsamında anlaşma maddeleri üzerinde karşılıklı mutabakatın sağlanmasının ardından Gebze Teknik Üniversitesi ile EXPERTEAM-UZMAN Bilişim Danışmanlık A.Ş. arasında Ar-Ge iş birliği ve Mentorluk sözleşmesi imzalandı.

H2020 ve NATO Projeleri Konulu Atölye Çalışması Düzenlendi

Avrupa Birliği'nin H2020 ve NATO proje çağrılarını hakkında Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) Teknoloji Transfer Ofisi (TTO)'nde eğitim gerçekleştirildi.

GTÜ akademisyenlerine yönelik olarak gerçekleştirilen eğitimde BY5 GRUP yetkililerinden Dr. O. Tolga Kaskatı ve Derya Şerif Yarkin ve Security Consulting Turkey kurucusu Kamil Uşun; H2020 ve NATO projeleri ile ilgili temel bilgiler, kurallar ve kriterler; fırsatların takibi, doğru proje fikri, kapsam ve araçların nasıl belirlenmesi gerektiği konularını katılımcılara aktardılar.

Ayrıca ortak bulma ve ortak olma konusunda yaratıcı yöntemler; finansal ve idari kurallar, bütçe oluşturma vb. bilgiler, daha önce destek alan proje örnekleri üzerinden deneyimlerini paylaştılar.

Ayrıca, eğitimin başında oluşturulan grupların seçtikleri çağrı başlığı ve proje fikri üzerinden uygulama



çalışmaları gerçekleştirildi. Düzenlenen atölye çalışmasında katılımcı akademisyenlerimize, 2 yıllık Çalışma Programları şeklinde çağrı detaylarının açıklandığı H2020 Programı'nın 2018-2020 Çalışma Programlarının yeni dönem çağrılarını inceleyebildikleri gerekli bilgiler de sağlanmış oldu.

Eğitim sonrası Rektör Danışmanı ve GTÜ Teknopark Genel Müdürü M. Güray Değerli ve GTÜ TTO Müdürü Vedat Güçler tarafından katılımcılara sertifika ve eğitimler Dr. O. Tolga Kaskatı, Kamil Murat Uşun ve Derya Şerif Yarkin'a katkılarından dolayı Teşekkür belgesi takdim edildi.

Saç ekiminde Avrupalılar Arapları geçti

Saç ekimi ve estetik operasyonlarda bölgenin çekim merkezi olan Türkiye, bu alanda hızla büyüyor. Geçtiğimiz yıllarda daha çok Arap coğrafyasından gelenler ağırlıkta iken son yıllarda Avrupalıların sayısı Arapları katladı. DEİK Sağlık Komisyon Üyesi ve Saç Ekimciler Derneği Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Servet Terziler, 2017'de 1 milyar dolarlık tahmini gelirin geçtiğimiz yıl 1.5 milyar doları geçtiğini söyledi.



Dr. Servet Terziler
Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Sağlık Komisyon Üyesi ve
Saç Ekimciler Derneği Yönetim Kurulu Üyesi

Sağlık turizminde son dönemde önemli adımlar atan Türkiye, saç ekimi ve estetik operasyonlarda da hızlı şekilde büyüyor. Türkiye'nin her geçen gün daha fazla sayıda ülkeden kişiyi ağırladığını belirten Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Sağlık Komisyon Üyesi ve Saç Ekimciler Derneği Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Servet Terziler, günde ortalama iki bin kişinin saç ekimi ve estetik operasyonlar için yurtdışından Türkiye'ye geldiğini söyledi.

Son dönemde özellikle Avrupalıların çok ilgi gösterdiğine dikkat çeken Dr. Terziler, "Türkiye'de saç ekim başladığı zaman ilk olarak Arap ülkelerinden yoğun bir akın yaşandı. Şu anda ise Avrupa'dan gelenlerin sayısının Arap dünyasından gelenleri misliyle katladığını söyleyebiliriz. Son 2-3 yılda

Avrupa'dan gelen saç ekim hastalarında aritmetik hatta geometrik bir artış yaşanıyor. Bu işte memnuniyet ön planda olduğu için sonuçlarını gören birçok insan tavsiyeyle akın akın ülkemize geliyor." dedi.

1.5 milyar doları geçti

Avrupalıların gelmesiyle birlikte Türkiye'nin elde ettiği gelirin de yükseldiğini kaydeden Dr. Terziler, 2017'deki 1 milyar dolarlık tahmini gelirin geçtiğimiz yıl 1.5 milyar doları geçtiğini belirtti.

Sağlık turizmi için gelenlerin aynı zamanda Türkiye ekonomisine de önemli bir katkı sunduğunun altını çizen Dr. Terziler, şunları söyledi:

"Saç ekimi için gelenler ülkemizde ortalama 2 ila 3 gece kalıyor. Estetik operasyon için gelenler ise, estetik operasyona bağlı olmakla birlikte 3-4 gece ülkemizde kalıyor. Geldikleri zaman otellerde kalıyor, İstanbul'u geziyor, restoranlarda yemek yiyor ve alışveriş yapıyorlar. Sağlık turizmini tüm şehirselleştirme turizmi yükselten ciddi bir operasyon gibi düşünebiliriz."

En büyük korkumuz Laleli gibi olmak

Türkiye'nin bu alanlarda öne çıkmasının en önemli nedeninin kalite fiyat dengesi olduğunu vurgulayan Dr. Terziler, 2019 ve sonrasında da elde edilecek gelirin artmasını beklediklerini ifade etti. Ancak burada takip ve denetimin çok önemli bir konu olduğunu altını çizen Dr. Terziler, "En büyük korkumuz Laleli piyasasındaki gibi bir sürecin yaşanması. 1980'den sonra özellikle Kuzey ülkelerinden tekstil için Laleli'ye akın akın insanlar geliyor ve yapılan bavul ticareti hiç bitmeyecek zannediliyordu. Fakat orada ticaretin kötüye kullanılması ve kaliteli ürünlerin müşterilere tedarik edilmemesi, sonrasında yabancıların rotasının Türkiye'den Çin'e, Hindistan'a, Uzak Doğu'ya kaymasına neden oldu." diye konuştu.

Sektörün en büyük sorununun merdiven altı saç ekim merkezlerinin kontrolsüz bir şekilde çalışması olduğunu vurgulayan Dr. Terziler, "Sağlıksız yerlerde insanların SGK ödemeleri yapmadan kaçak bir şekilde çalıştırılması ve başlarında doktor olmadan bu işlemin yapılması gibi sorunlar Türkiye'de gelecekte saç ekim sektörünün azalmasına hatta yok olmasına bile neden olabilir. Şu anda rüzgar Türkiye'nin lehine esiyor fakat kaliteli hizmeti devam ettiremezse bu herhangi başka bir ülkeye kayabilir. Sektörün Türkiye'ye kazandırdığı döviz düşünülürken, Sağlık Bakanlığı ve belediyelerin denetimleri artırıp tedbirleri sıkılaştırmak suretiyle kaliteli sağlık hizmetinin devamına olanak sağlamaları, acilen hayata geçirilmesi gereken bir eylem planı olmalı." ifadelerini kullandı.

En büyük korkumuz Laleli piyasasındaki gibi bir sürecin yaşanması. Bavul ticareti hiç bitmeyecek zannediliyordu. Fakat orada ticaretin kötüye kullanılması ve kaliteli ürünlerin müşterilere tedarik edilmemesi, sonrasında yabancıların rotasının Türkiye'den Çin'e, Hindistan'a, Uzak Doğu'ya kaydı.

Dünyanın çeliği Türkiye'de test ediliyor

ATİL A.Ş. Proje ve İş Geliştirme Direktörü Fatih Şatır, 2017 yılı Şubat ayından beri UK Cares Yetkili Test Merkezi olarak faaliyetlerini sürdürdüklerini, 28 ülkenin çelik testlerini yapar hale geldiklerini kaydederek "121 Ülkede Geçerli Test ve Analiz Sonuçları Veren Akredite Laboratuvar haline geldik." şeklinde konuştu.

MATİL Malzeme Test ve İnovasyon Laboratuvarları A.Ş. (MATİL A.Ş.) 28 ülkenin çeliğinin analiz ve testlerini Türkiye'de yapıyor ve Türkiye'ye döviz kazandırıyor.

Türkiye'nin 37,3 milyon ton çelik üretimi ile dünya sıralamasında 8. büyük üretici olduğuna dikkati çeken Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Ertan, 2018 yılında 210 ülkeye 15 milyar 554 milyon dolarlık çelik ihraç eden Türk çelik sektörü açısından MATİL A.Ş.'nin çok önemli bir görev üstlendiğine vurgu yaptı.

MATİL A.Ş.'nin yurtdışında daha yüksek maliyetlerle yapılan test ve analizleri daha uygun şartlarda Türkiye'de yaptığı bilgisini veren Ertan, "Türk çelik sektörü yakın geçmişte test ve analizleri için yurtdışındaki laboratuvarlara her yıl milyonlarca dolar öderken bugün Türk Akreditasyon Kurumu (TÜRKAK) akreditasyonuna ilave olarak çelik ürünlerinde dünyanın en önemli belgelendirme kuruluşlarından UK CARES'in, İngil-

tere dışındaki tek yetkili test merkezi olan MATİL A.Ş.'ye kavuştu. MATİL A.Ş. sayesinde Avrupa Birliği ülkeleri başta olmak üzere 121 ülkede akredite test ve analiz hizmeti alma olanağına sahip olduk" diye konuştu.

Şatır; "28 ülkenin çeliğini test ediyoruz"

MATİL A.Ş.'nin AR-GE, İnovasyon, Teknoloji Geliştirme, Akredite Laboratuvar Hizmetleri, Sektörel ve Teknik Eğitim konularında faaliyet göstermek üzere 2012 yılı Kasım ayında İstanbul Teknik Üniversitesi Maslak Yerleşkesinde 1800 metrekare çalışma alanında kurulduğu bilgisini veren MATİL A.Ş. Proje ve İş Geliştirme Direktörü Fatih Şatır, 2017 yılı Şubat ayından beri UK Cares Yetkili Test Merkezi olarak faaliyetlerini sürdürdüklerini, 28 ülkenin çelik testlerini yapar hale geldiklerini kay-

detti.

Çelik Sektörü - Kamu ve Üniversite üçgeninde arayüz olarak çalıştıklarını anlatan Şatır, "121 Ülkede Geçerli Test ve Analiz Sonuçları Veren Akredite Laboratuvar haline geldik. Çelik üreticilerinin akredite test ve analizlerde yurtdışına bağımlılığını sona erdirdik. TAREKS kapsamında ithal çeliklerin uygunluk denetiminde yetkili kuruluş olduk. Kömür ve diğer katı yakıtların ithalat denetiminde Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'ndan onaylı kuruluş olarak hizmet veriyoruz" şeklinde konuştu.

Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği ile MATİL Malzeme Test ve İnovasyon Laboratuvarları A.Ş. (MATİL A.Ş.) arasında imzalanan işbirliği protokolüne istinaden, EDDMİB üyesi firmalar, MATİL A.Ş.'de yaptıracakları tüm test, analiz ve mikro yapı incelemelerinde güncel test fiyatları üzerinden yüzde 10 indirimli hizmet alıyor.



Ege İhracatçı Birlikleri'nde Matil A.Ş. bilgilendirme toplantısına Demir-Çelik sektörünün önde gelen firmalarının temsilcileri katıldı.

Tüm dünyayı çelik ağlarla ördük

Türk çelik sektörü, 2017 yılında 11 milyar 430 milyon dolarlık çelik ihraç etmişken, 2018 yılında en büyük ihraç pazarı Amerika Birleşik Devletleri'ndeki çifte kota darbesine karşın yüzde 36'lık ihracat artışına imza attı ve 15 milyar 554 milyon dolarlık döviz Türkiye'ye kazandırdı.

2018 yılında tüm dünyayı çelik ağlarla ören Türk çelik sektörü, 210 ülkeye ihracat yapma başarısı gösterdi. İtalya, 1 milyar 169 milyon dolarlık tutarla en fazla Türk çeliğini tercih eden ülke olurken, ABD Başkanı Donald Trump'ın iki kez gümrük vergisi artışına karşın ABD'ye yapılan çelik ihracatı 896 milyon dolara ulaştı. İsrail 872 milyon dolarlık Türk çeliği ithal ederken, bu ülkeleri sırasıyla İspanya, Romanya, Belçika, Almanya, İngiltere, Kanada ve Yemen izledi.

RISE projesinin Türkiye'den tek partneri Boğaziçi Üniversitesi oldu

Boğaziçi Üniversitesi Kandilli Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü Deprem Mühendisliği Anabilim Dalı, 13 ülkeden 24 enstitünün yer aldığı RISE projesinin Türkiye'den tek partneri oldu.

2018 yılında Horizon 2020 çerçevesinde başlatılan, üç yıl sürmesi hedeflenen RISE projesi; Operasyonel Deprem Öngörüsü, Erken Uyarı, Deprem Sonrası Kayıpların Belirlenmesi ve Yeniden Yapılandırma Çalışmaları gibi başlıklarda 13 ülkeden ilgili kurumlar arasında koordineli bir iş birliğini kapsıyor. Yer bilimciler, mühendisler, bilgisayar uzmanları ve sosyal bilimcilerin görev aldığı RISE projesi ekibinde Türkiye'yi temsilen, Boğaziçi Üniversitesi Kandilli Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü Müdürü Prof. Dr. Haluk Özener, Boğaziçi Üniversitesi Kandilli Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü Müdür Yardımcısı ve Deprem Mühendisliği Anabilim Dalı öğretim üyesi Prof. Dr. Erdal Şafak, Deprem Mühendisliği Anabilim Dalı öğretim üyeleri Prof. Dr. Eser Çaktı, Prof. Dr. Ali Pınar, Doç. Dr. Ufuk Hancılar ve Dr. Öğretim Üyesi Karın Şeşetyan yer alıyor.

Proje yürütücüsü ve Boğaziçi Üniversitesi Kandilli Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü Deprem Mühendisliği Anabilim Dalı öğretim üyesi Prof. Dr. Erdal Şafak, mevcut sistemde İstanbul içinde kurulmuş ve sürekli kayıt yapan 150 kadar acil müdahale istasyonundan alınan verilerle, herhangi bir deprem sonrası birkaç dakika içinde depremin yarattığı yer hareketinin şiddetini ve binalarda beklenen hasar oranlarını gösteren haritaları otomatik olarak üretebildiklerini aktardı.

İstanbul'da çok sayıda tarihi bina, yüksek yapı ve altyapı

sistemlerinde kurulan yapı sağlığı izleme sistemleri sayesinde bina titreşimlerinin sürekli olarak izlenmekte olduğunu ve olası bir depremden hemen sonra bu yapılarda hasar olup olmadığının belirlenebildiğini belirten Prof. Dr. Şafak, RISE projesinin mevcut izleme sistemlerine getireceği en önemli yeniliğin gerçek-zamanlı veriler kullanılarak binalardaki hasar tahminlerinin gerçek-zamanlı olarak yapılabilmesi olacağını vurguladı. Şafak şunları kaydetti; "Deprem zararlarını kontrol eden iki ana faktör mevcuttur;

bunlardan ilki binaların sağlamlığı diğeri ise yer hareketinin şiddetidir. Çok sağlam bir bina çok büyük bir depremde bile hasar görmezken, sağlam olmayan bir bina çok küçük bir depremde bile rahatlıkla yıkılabilir. Depremin fiziksel büyüklüğünün (manyitüd) yanı sıra, bir noktadaki yer hareketinin şiddetine etki eden birçok başka faktörler de vardır (fay hattının ne kadar mesafede olduğu, fayın hangi noktada ve yönde yırtıldığı, yüzey altı jeolojik tabakalarının üç-boyutlu geometrisi, yüzeye yakın zeminin tabakalarının özellikleri gibi). Dolayısıyla

sırf depremin fiziksel büyüklüğüne dayanarak hasar tahmini yapmak ekmek bıçağı ile beyin ameliyatı yapmaya benzer. RISE projesi kapsamında mevcut izleme sistemleri iyileştirilerek ve yenileri eklenerek gelen verilerle deprem riskleri gerçek-zamanlı olarak belirlenecek ve önleyici tedbirler alınabilecektir. Yine bu proje kapsamında, binalar için deprem yüklerini simule edebilecek portatif titreşim aletleri geliştirilecek ve bu aletler deprem olmadan da binalarda deprem benzeri hareketler oluşturmayı mümkün kılacaktır. İstanbul, proje kapsamında geliştirilecek olan yeni sistemlerin uygulama merkezlerinden biri olacaktır. Şu anda Avrupa'da en çok yapı izleme sistemlerine sahip şehir İstanbul'dur. Bunlar arasında tarihi yapılar, camiler, yüksek binalar, köprüler, altyapı sistemleri gibi yapılar bulunmaktadır".

RISE projesinde yer alan her kurumun farklı iş paketlerinden sorumlu olacağını aktaran Prof. Dr. Şafak, Boğaziçi Üniversitesi Deprem Mühendisliği Anabilim Dalı'nın projeye katkılarının deprem erken uyarı sistemleri, yapı titreşimlerinin gerçek zamanlı izlenmesi, suni titreşim aletlerinin geliştirilmesi ve gerçek zamanlı hasar tespiti konularında olacağını belirtti. Şafak; "Boğaziçi Üniversitesi 'Kandilli Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü olarak bize çok farklı izleme sistemlerinden data ulaşmakta. Proje kapsamında, bu dataları gerçek zamanlı ve çok daha detaylı analiz etme imkânımız olacak. Ayrıca, büyük dataların işlenmesi ve yorumlanması alanında yapacağımız çalışmalar da projeye önemli bir katkı sağlayacak" dedi.

Avrupa coğrafyasında deprem risklerinin gerçek zamanlı azaltılmasını amaçlayan uluslararası bir proje olan RISE (Real-time Earthquake Risk Reduction for a Resilient Europe) projesiyle, mevcut izleme sistemlerinden gelen gerçek zamanlı veriler kullanılarak, yapılardaki yıkım risklerini azaltmada yeni ve önemli metotlar geliştirilecek.



Prof. Dr. Erdal Şafak

Boğaziçi Üniversitesi Kandilli Rasathanesi ve Deprem Araştırma Enstitüsü Deprem Mühendisliği Anabilim Dalı öğretim üyesi

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU

Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

ykanpara@abigemdm.com.tr;
bcakir@abigemdm.com.tr



Business Support on Your Doorstep



Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Referans no: B0UK20180716002

Güney Doğu İngiltere merkezli bir İngiltere şirketi, kendi yalıtım malzemeleri, sıvalar ve şap malzemeleri üretiyor ve şu anda Avrupa'da yeni dağıtım anlaşmaları yapmak istiyor. Yenilikçi yalıtım malzemeleri doğal mineral ürünlerden üretilmiştir, hava geçirir, hafiftir, ses yalıtımı, yanmaz ve enerji tasarrufu sağlar. Ürünler tamamen dış ve iç duvarlarda ve zeminlerde kullanım için onaylanmıştır.

Referans no: B0IT20180326003

25 yıllık tecrübe ve uzman tasarımlara sahip bir İtalyan şirketi, İtalya ve yurtdışında enerji ölçümü, tasarrufu ve tüketimi ve enerji üretim yönetimi için araçlar ve yazılımlar üretmekte ve ticarileştirmektedir. Yurtdışında daha da genişlemek için şirket, ticari acenta veya dağıtım hizmetleri anlaşması yoluyla işbirliği ortakları arıyor. Alternatif olarak, büyük son kullanıcı şirketler, orijinal ekipman üreticisi olarak işbirliği yapmak üzere aranmaktadır.

Referans no: T0UK20180601002

Bir İngiltere şirketi, geleneksel elektrolitlerin yerine seramik iyon iletkeni kullanan patentli bir katı hal pil teknolojisi geliştirmiştir. Enerji verimliliği, daha hızlı şarj ve daha uzun kullanım ömrü gibi özellikleriyle lityum iyon pillere avantajlar sunmaktadır. Şirket, Yeni Piller ile entegre etmek için Nesnelerin İnterneti teknolojisine sahip enerji hasadı ve sensör şirketlerini arıyor. Teknik yardımla ticari anlaşma veya distribütörlük anlaşması yapmak istemektedir.

Referans no: B0DE20180421008

Bir Alman şirketi - web tabanlı açık kaynaklı yazılım geliştiricisi, özelleştirici ve satıcısı - uluslararası pazarlara açılmak için ortaklar aramaktadır. Yazılım, her tür etkinlik için çok yönlü kullanım ve eğitim tekliflerinin (eğitimler, seminerler, kurslar vb.) yönetilmesidir. Şirket, bu tür yazılım çözümlerinin tek bir Alman sağlayıcısıdır.

Referans no: B0FR20180716001

Fransız şirketi tasarımdan üretime kadar tüm grafik zincirini yönetiyor. Şirket, 1989 yılından beri Fransız pazarındaki yapışkanlı etiketlerini üretip satıyor ve iş ortaklarını dağıtım hizmetleri anlaşmaları şeklinde yurtdışında faaliyetlerini genişletmeye çalışıyor.

Referans no: T0IT20180618001

İtalyan şirketi, yenilikçi IoT kablosuz cihazlarını geliştiren ve üreten bir start up'tır. Özellikle, LoRa ve Sigfox teknolojisi (tarım sektöründe IoT için optimize edilmiş teknolojiler) ve spor ve profesyonel kullanım için Datalogger ve Bluetooth aktivitesi ile çevresel ve meteorolojik sensörler sunar. Şirket yabancı ülkelerde hizmet anlaşması aramaktadır.

Referans no: T0PT20180713001

Robotikte uzmanlaşan Portekiz KOBİ, tıbbi ve giyilebilir cihazlar ve biyomedikal ürünlerin tasarım ve geliştirilmesinde konsolide bir deneyime sahiptir. KOBİ, robotik, haptik cihazlar ve telemanipülasyon teknolojisini ve know-how'ını, ticari anlaşmalar ve hizmet anlaşmaları yapmak isteyen Horizon 2020 projelerinde potansiyel ortaklara sunmaktadır. İstenen ortak, projeden sonuçlanan çözümden yararlanabilecek bir kurum olmasıdır. (kodlamaya gerek yoktur).

Emniyet

Teknoloji

Değişim

Yenilikçilik

Verimlilik

Sorumluluk

Yönetişim

Üretim



Okyanusları aşan üreticiler,
durmaksızın çalışan sanayiciler,
geleceği tasarlayan mühendisler
ve ülkemiz için
enerjimiz bitmez...

Çünkü yarın, dünden büyüktür

#EnerjimizBitmez

www.tupras.com.tr



**VI. INTERNATIONAL NUCLEAR POWER PLANTS SUMMIT
NUCLEAR POWER PLANTS EXPO
NUCLEAR TRADE MATCHMAKING PLATFORM
MARCH 5-6, 2019**



MAIN PARTNERS



INTERNATIONAL PARTNERS



MEDIA PARTNERS



Koray TUNCER

On Behalf Of Organizing Committee

koray@nuclearpowerplantssummit.com

Tel: +90 533 405 56 71

Ebru ŞAHİN

Project Coordinator

ebru@nuclearpowerplantssummit.com

Tel: +90 553 535 84 54

Meliha TAÇGIN

Project Expert

meliha@nuclearpowerplantssummit.com

Tel: +90 555 762 87 91

www.nuclearpowerplantssummit.com