



4 yıllık yoğun çalışma dönemi KSO'nun önemli eşikleri aşmasını sağladı

**KOCAELİ
SANAYİ
ODASI
HEDEF ÇİTASINI
DAHA DA
YÜKSELTİ**

Yeni dönem hedefleri arasında; uluslararası tanıtıma yönelik expo fuar alanı, enerji üretimi, özelleştirmede etkin tavır, lojistik, altyapı, demiryolu ve havayolu ulaşımı, yeni sanayi alanları, üyelere ucuz finansman, KOBİ'lere yönelik desteklere erişim satır başları arasında yer alıyor



Avustralya İstanbul Başkonsolosu
Pasqualino STRANGIS:

Türkiye Avustralya ilişkilerinin gelişmesi için çaba içinde olacağım



YASAD Yönetim Kurulu Başkanı
Doğan Ufuk GÜNEŞ:

2023 hedefleri için en kestirme yol yazılımdan geçiyor



GALDER Genel Sekreteri
Burcu AKMAN:

Galvanizlenmeyen çelik milli servet kaybıdır

toplantı

**ORGANİZE SANAYİ BÖLGELERİ
EMLAK RAYİÇ BEDELLERİNİ
TARTIŞTI**

dosya

**GAYRİMENKULDE
YABANCI YATIRIMCI TALEBİ
HIZLA ARTIYOR**

yatırım

**MARMARA SİGNER GALVANİZ
MARMARA BÖLGESİNDE BÜYÜMEYE
DEVAM EDİYOR**

Sanayicinin yükü bizimle hafifliyor...

Firmanızın üretim kapasitesini ya da hammadde veya mal alımında finansal gücünüzü artırmak istiyorsunuz... Akbank, Makine/Ekipman Kredisi ve Hammadde Alım Kredisi ürünleri ile yükünüzü hafifletmeye hazır. Tek yapmanız gereken, bir Akbank şubesine uğramak.





48

KOCAELİ SANAYİ ODASI

Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu

Ayhan Zeytinoğlu, Haluk Ulusoy,
Memet Barış Turabi

**Reklam ve
Haber Koordinasyonu:**
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00



Anadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Editörler Yayın Koordinatörü Görsel Yönetmen
Belma Özgen Umutcan Akbay Melis Çinçinoğlu

Yayın Şefleri:
Didem Özen, Esra Özgen, Mehtap Kantemir

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 414. Sokak
10/B Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 37 - 09
www.anadolubasinmerkezi.com

Baskı
Arkadaş Basım Sanayi Ltd. Şti.
Kazım Karabekir Cad. Sütçüoğlu İşhanı No: 37/4
Ulus-ANKARA
Tel: 0312 341 57 07

Yayın Tarihi: 24.04.2013

53



60



23

içindekiler

- 2 - 3 Ayhan Zeytinoğlu: KSO hedef büyüttü
- 4 - 11 2009-2013 faaliyet raporu
- 12 - 14 Ekonomi: KSO Başkanı Zeytinoğlu:
Bütçe Mart ayında 5,4 milyar dolar açık verdi
- 15 - 21 Sektörlerden: İnşaat
- 22 - 25 Ulaşım: KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Bakan Yazıcı'nın
ziyaretinde sanayi sicil talebinde bulundu
- 26 - 32 Sektörlerden: Galvaniz
- 33 - 37 Sektörlerden: Bilşim - Yazılım
- 38 - 41 Sektörlerden: Ofis Mobilyaları
- 42 - 45 Sektörlerden: Ambalaj
- 46 - 47 Kapasite Kullanım Raporu
- 48 - 50 Meclis Toplantısı
- 51 Girişimcilik: White House Cafe hizmete açıldı
- 52 OSB'lerden: Bu ayki toplantı konusu 'emlak rayıç bedelleri' oldu
- 53 Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'nde 26 yeni kursiyer işe
başladı
- 54 - 57 KSO etkinlikleri
- 58 - 59 KSO servislerinden
- 60 - 62 etkinlikler
- 63 çevre: İZAYDAŞ, çöp gazından elektrik üretme tesisinin kapasite-
tesini 2,5 kat artırdı
- 64 ABİGEM: Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

reklamlar

- 26 Berdan Civata AŞ.
- 17 Ege Yapı Group
- 19 Kubilay Urhan İnşaat
- 31 Marmara Siegener Galvaniz
- 15 SVN İnşaat
- 37 YSM Yazılım

kapak ilanlar

Beşerler Group / Beşgen Ofis Mobilyaları (Arka Kapak)
Doğanpak Ambalaj Sanayii (Arka Kapak İçi)
Akbank (Ön Kapak İçi)

56



51



Başkan Ayhan Zeytinoğlu:

Sürdürülebilir büyüme için üretim artışı gerekli

2012 yılı büyüme oranı tahmin ettiğimiz gibi yüzde 2,2 oranında gerçekleşti. Yüzde 3.2 olan Orta Vadeli Program Hedefi'nin gerisinde kaldı. Sürdürülebilir büyüme ancak üretim artışı ile sağlanabiliyor. Nitekim 2012 yılında sanayi üretimindeki artış da yüzde 2,5 düzeyindeydi.

BÜYÜMEDE 2013 TAHMİNİ YAPMAK ZOR

Şimdiden 2013 yılı büyüme oranı için tahmin yapmak zor. Yılın ilk üç ayındaki kapasiteler geçen yılın gerisinde. Sanayi üretiminde de yeteri kadar canlanma yok. Umarız bu yıl Orta Vadeli Program hedefi olan yüzde 4'ün gerisinde kalmayız.

SANAYİDEKİ BÜYÜME ARTIŞI SÜRMELİ

Sanayi endeksi Şubat ayında 104,6 ile bir önceki yıla göre yüzde 1,6 artış gösterdi.

TÜİK artık mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış endeks vurgusunu yaparak bir açıklama yapıyor.

Buna göre sanayideki büyüme yüzde 4,4 olarak görülüyor. İmalat sanayindeki artış ise yüzde 7 düzeyinde gerçekleşti.

Umarız, sanayideki üretim artışının önümüzdeki aylarda da devam eder.

KAPASİTE KULLANIMI

Nisan ayında ilimiz genelinde kapasite kullanımında bir önceki aya göre 0,9 puan artış gerçekleşti. Sezon ve inşaat sektöründeki canlanmadan dolayı, Kocaeli firmaları kapasitelerinde artış olduğunu bildiriyorlar.

DIŞ TİCARET- CARİ AÇIK

İzmit Gümrüklerinden aldığımız verilere göre; Kocaeli ihracatı Mart ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 1,1 gerileme ile 1,6 milyar dolar oldu. Bir evvelki aya göre ise yüzde 15 düzeyinde bir artış oldu.

İHRACAT YAVAŞLIYOR MU?

Geçen yıl ihracatımız rekor kırarken, bu yıl geçen yılın çok az altında kaldık.



Zeytinoğlu: Sanayi üretiminde canlanma yok

2012 yılı büyüme oranı tahmin ettiğimiz gibi yüzde 2,2 oranında gerçekleşti. Yüzde 3.2 olan Orta Vadeli Program Hedefi'nin gerisinde kaldı.

Sürdürülebilir büyüme ancak üretim artışı ile sağlanabiliyor.

Şimdiden 2013 yılı büyüme oranı için tahmin yapmak zor. Yılın ilk üç ayındaki kapasiteler geçen yılın gerisinde.

Sanayi üretiminde de yeteri kadar canlanma yok. Umarız bu yıl Orta Vadeli Program hedefi olan yüzde 4'ün gerisinde kalmayız.

Sanayi endeksi Şubat ayında 104,6 ile bir önceki yıla göre yüzde 1,6 artış gösterdi.

Buna göre sanayideki büyüme yüzde 4,4 olarak görülüyor. İmalat sanayindeki artış ise yüzde 7 düzeyinde gerçekleşti.

Umarız, sanayideki üretim artışının önümüzdeki aylarda da devam eder.

Nisan ayında ilimiz genelinde kapasite kullanımında bir önceki aya göre 0,9 puan artış gerçekleşti.

Sezonsal ve inşaat sektöründeki canlanmadan dolayı, Kocaeli firmaları kapasitelerinde artış olduğunu bildiriyorlar.

İhracatımız yavaşlıyor mu diye endişemiz var. İlk üç ayda ise ihracatımız geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 16,4 büyüdü. Türkiye ihracatında yüzde 3,3 artış oldu.

İthalat ise Mart ayında geçen yıla göre yaklaşık yüzde 1 gerileyerek 4 milyar dolar olarak gerçekleşti. İthalattaki az da olsa bu gerilemeyi sevindirici buluyoruz.

Türkiye şubat ayı dış ticaretindeki gelişmelere bakacak olursak ihracat 12,4 milyar dolar ile yüzde 5,8 artış gösterdi. İthalat 19,4 milyar dolar ile yüzde 9 artış gösterdi.

DIŞ TİCARET AÇIĞI CARİ AÇIĞA YANSIYOR

Dış ticaret açığındaki yükseliş, cari açığımıza yansıyor. Şubat ayı cari açığı 5,1 milyar dolar oldu. Yıllık cari açığımız artışa geçti. Alınan tedbirler bir yılını doldurduğu için baz etkisi kalktı. Cari açıkta artık artışın başlayacağını, geçen ay Meclis Toplantısında öngörmüştük.

İŞSİZLİK

Ocak ayı işsizlik oranı yüzde 10,6 düzeyinde gerçekleşti.

Son bir yılda 958 bin kişi iş bulmasına rağmen, işsizlik oranının artması ekonominin yavaşladığını gösteriyor.

İşsizlik oranındaki kısmi artışın Şubat ayında da devam edeceğini, Mart ayından itibaren ise gerilemeye geçeceğini tahmin ediyoruz.

BÜTÇE

Bütçe Mart ayında 5,4 milyar dolar ile açık verdi. Mart ayı bütçe performansı iyi değil. Ancak ilk çeyrekte 897 milyon TL açık ile bütçe rakamlarının geçen yıla göre azalmıştır.

Geçen yıl ilk üç aydaki açık 6,4 milyar TL idi. Bütçe gelirlerindeki artışı olumlu buluyoruz. En önemli artış gelen zamlar nedeniyle ÖTV'de olmuştur. İlk üç ayda Özel Tüketim Vergisi yüzde 29,6 artmıştır.

Buna rağmen giderlerdeki artış, gelirlerden az olduğundan bütçe açığı geçen yıla göre azalmıştır.

Beklentimiz bu performansın yıl sonuna kadar sürmesidir. Zira bütçe açığı faizlerin düşmesinin önündeki en büyük engeldir.

KREDİ FAİZLERİ DÜŞMELİ

Merkez Bankası 16 Nisan faiz indirimi yaptı. Ekonominin canlanmasında faiz indiriminin rolünün büyük olduğunu düşünüyoruz.

Reel sektör olarak bizim bu indirimlerden en büyük beklentimiz kredi faizlerinin düşmesidir. Umarız TL'nin değerlendirilmesinin de önüne geçilir.

Faizlerin inmesi ile firmalarımız kredilerini yeniden yapılandırmak istediklerinde, bankalar faizden yüksek kapatma faizi istiyorlar. Bu yanlışlığı gidermek için Oda olarak Rekabet Kuruluna başvuru yapacağız.

ENFLASYON

Mart ayı ÜFE yüzde 2,30, TÜFE yüzde 7,29 düzeyinde gerçekleşti. ÜFE, TÜFE'yi yukarı çekiyor.

YERLİ ARAÇ TARTIŞMASI

Yerli araç ile ilgili bir takım tartışmalar var. Otomotiv sanayindeki ithal edilen ürünlerin neden ithal edildiği araştırılmalı diye düşünüyoruz. Şayet maliyetlerden kaynaklanıyorsa bu maliyetleri düşürmenin yollarını Hükümetten talep etmek gerekiyor.

[2009-2013 faaliyet raporu ▶

KOCAELİ SANAYİ ODASI

HEDEF BÜYÜTTÜ

Çıta yükseldi; bir dizi yeni proje gündemde



2009-2013 çalışma dönemini bir çok projeyi realize ederek tamamlayan Kocaeli Sanayi Odası yönetimi 2013 ve sonrası döneme ilişkin olarak bir dizi yeni projeyi gündemine aldı.

Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu 2009-2013 dönemine ilişkin faaliyetlerin muhasebini çıkarırken yeni projeler hakkında da Odavizyon'a bilgi verdi.

4 yıllık dönemde Kocaeli Sanayi Odası'nın ulusal ve uluslar arası etkinliğinin artırılmasına yönelik olarak yerel idareler ve kentin önde gelen kurumları ile karar alıcılarla yüzyüze ya da dirsek teması olacak şekilde birlikte çalıştıklarını anlatan Ayhan Zeytinoğlu oda üyelerinin mali, hukuki, teknik, mevzuat ve organizasyon ihtiyaçlarının karşılanması için de çeşitli çalışmalar yaptıklarını anlattı.

Kentin ve bölge sanayicisinin ihtiyaçları için yapılan lobi çalışmalarını da özetleyerek sorunların çözümü için en üst düzeyde işbirlikleri geliştirdiklerini ifade eden Ayhan Zeytinoğlu; yeni dönem hedeflerini de Odavizyon'a anlattı:

2009 yılında yönetime geldiğimizde; Bölgesel kalkınmaya yönelik projeler geliştirmeyi

KOBİ'lerin gelişimini,

Odamızın kurumsal kapasitesini kaldırmayı hedeflemiştik.

Gerek bölge kalkınmasına yönelik,

Gerekse topluma katkı amaçlı birçok projeyi hayata geçirdik.

Birçok bölgesel ve ulusal kalkınma projeleri başlattık. Bunları sizlerle paylaşmak istiyorum.

2 bölgede Islah OSB girişimimiz oldu. Çayırova ve Taşocakları bölgeleri için başvurular yapıldı. Çalışmalarımız devam ediyor.

Kocaeli'nin ulaşım ve lojistik alt yapı eksikliklerini her platformda dile getirdik.

Bu kapsamda 2011 yılında Kocaeli Deniz Taşımacılığı fizibilite raporunu yayınladık.

Bölgesel Kalkınma Projeleri:

İzmit Gümrük Binası tamamlanması koordinatörlüğümüzde gerçekleşti.

Odamız, KOSBAŞ, Ford Otosan, Limaş ve Autoport şirketlerinin katkılarıyla hazırlanan proje bedeli 646.618 dolara mal oldu. Proje tamamlandıktan sonra İzmit Gümrük Müdürlüğü'ne hediye edildi.

OSB'ler ve Bölge Odaları ile ilişkilerimizi güçlendirdik.

Bölge OSB'leri ile İstişare toplantılarını 2011 yılı Eylül ayında başlattık.

Bugüne kadar toplam 8 adet istişare toplantısını gerçekleştirdik.

Görüşme yapılan konular arasında;

Enerji ihtiyacı,

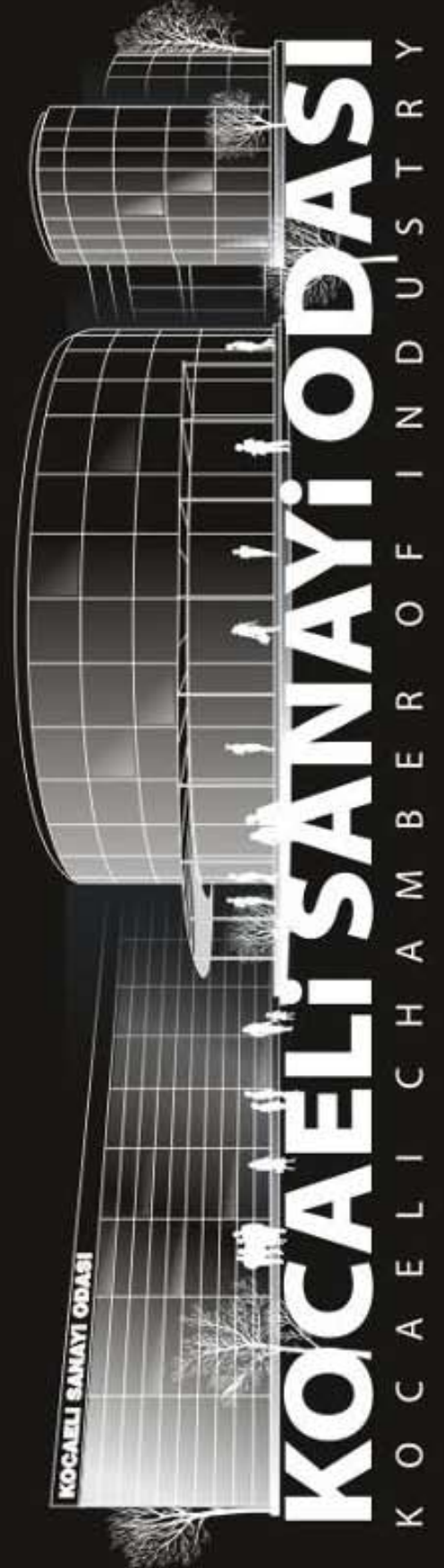
Ortak acil müdahale ihtiyaçları konusu,

Emlak Vergileri,

Çevre sorunları,

Otoyol bağlantıları,

Belediye ile ilgili sorunlar yer aldı.





- 2012 yılında Kocaeli Limanları Komisyonu

İzmit Körfezi Bütünleşik Kıyı Alanları projesi tamamlandı.

Hedefimiz 2023 hedeflerine uygun dünya standartlarında bir Kocaeli limanı oluşturmak olarak belirlendi.

OSB'lerin ve limanların demiryolu bağlantılarının sağlanması ve ihtiyaç olan bağlantı yollarını her platformda ifade ettik.

Sonuç; Demiryollarının Türkiye'nin gündemine girmesine katkımız oldu.

Demiryolları İltisak hatlarının belirlenmesine katkı veriyoruz.

İki şerit demiryoluna üçüncü olarak yük taşımacılığını eklettik.

Talebimiz: 3. Köprü yolu ihalesinin bağlantıları ile beraber tamamlanmasıdır.

- Yerel idarelerle işbirliklerimizi geliştirdik.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi ve Kocaeli Valiliği ile birlikte ortak birçok projeye imza attık.

Yerel sorunları yerinde çözmek amacıyla Bölge Toplantıları düzenledik.

Sonuç; birçok firmanın Valilik, Belediye nezdindeki sorunlarını çözmek için birebir çalıştık.

Baca kriterlerini sağlamayan 13 işletmemize 1 yıl ilave süre sağladık.

E-5 otoyolunun Gebze çevresindeki - MİA dönüşümü geçiş şartlarını ve sürelerini uzattık.

İki Yalova yolunun arasındaki sanayi bölgesi oluşturulmasını hedefledik.

- 2011 yılında Cengiz Topel Havaalanının sivil havacılığa açıldı.

Önümüzdeki dönemde uluslararası meydan ve kargo taşımacılığına yönelik özelleştirilmesi kapsamında fizibilite çalışması başlatacağız.



Üniversite-Sanayi işbirliği çalışmalarını başlattık ve devam ediyoruz

Kocaeli Üniversitesine; otomotiv, kimya, plastik sektör temsilcileri tarafından 3 adet işbirliği ziyareti gerçekleştirildi.

Sonuç; Karşılıklı projeler görüşüldü ve üniversitemizin sağlayabileceği imkanlar hakkında bilgi aktarıldı.

2013 yılı sektörleri 'metal ana, metal eşya, makine, çevre' sanayileri oldu

Sadece kimya sektörüne yönelik bu yıl çok sayıda staj için aracılık yaptık.

2009 yılında kısa çalışma ödeneği konusundaki aksaklıkları dile getirdik ve bu konuda birçok sanayicinin faydalanmasını sağladık.

UMEM'de Kurs Yöneticisi olarak Milli Eğitim ve İŞKUR ile çalıştık.

2010 yılından bu yana Kocaeli İlinde 2 bin 535 kişilik istihdam sağlandı.

3 bin 200 işsiz kursa katıldı

Proje kapsamında, Kocaeli istihdamda 1'inci il oldu.

Tüm bu bölgesel kalkınma projelerini geliştirirken, ulusal düzeyde de girişimlerimiz olması gerektiğinin bilincindeydik.

Lobi faaliyetlerimizde 3 temel konunun üzerinde durduk. Bunlar; lojistik, ulaşım, enerji konuları oldu. Bu konularla ilgili görüşlerimizi ilgililere bildirdik.

Görüş ve önerilerimizi içeren dosyaları, başta Cumhurbaşkanımız ve Başbakanımız olmak üzere; toplam 44 Bakan ve bürokrata takdim ettik. 2009 yılından bu yana Odamızda; 14 Bakanımızı, 21 Bürokratımızı ve 18 vizyoner konuşmacı ile toplantı düzenledik, sanayicilerimiz ile buluşturduk.

Bir diğer vurgumuz KOBİ'lerin kaynak ihtiyaçları için aracı olabilmek

ABİGEM vasıtasıyla devlet destekleri ile KOBİ'lerimizi buluşturmayı sürekli hale getirdik.

KOBİ'leri Odamız aracılığıyla 2 milyon 480 bin TL büyüklüğünde devlet hibe destekleri ile buluşturduk. (İşletmelere sağlanan hibe tutarları – eş finansman hariç)

2012 yılında 30 KOBİ'ye devlet desteği projesini başlattık. Hedefimiz 3 milyon TL destek sağlamak olarak belirledik.

KOBİ'leri dışa açmak için de gayret gösterdik

2009 yılından bu yana 26 adet yurt dışı organizasyonu düzenledik.

4 yılda 250 firmamızı yurt dışına götürdük.

Firmalarımız yaklaşık 2 bin ikili iş görüşmesi yaptılar.

63 adet yabancı heyeti Odamızda ağırladık.

Firmalarımızın maliyetlerinin yarısını, KOSGEB'in Yurtdışı İş Gezisi Desteğinden karşılamalarında aracı olduk.

Kocaeli Sanayi Odası'nın ve projelerinin marka değerini daha da geliştirmek için çalışmalar yürüttük. Mesaimizin çoğunu da bu toplantılara katılarak geçiriyoruz.



Benim de şahsen çok emek verdiğim Kocaeli Sanayi Odası Dumlupınar Ortaokulu inşaatını tamamladık.

İhale değeri - 3 milyon 400 bin TL'nin üzerinde olan ve başlangıçta ilköğretim okulu olarak planlanan Dumlupınar Ortaokulu 6 bin m2'den fazla kapalı alana sahip, 34 derslik ve laboratuvarları bulunan çağdaş bir okul.

2012-2013 öğretim yılının 2'nci yarısında 'Dumlupınar Ortaokulu' olarak ile hizmete girecek. Yönetim Kurulu adına, okul inşaatına katkı veren tüm sanayicilerimizi tekrar kutlamak istiyoruz.



Bir diğer sosyal sorumluluk projemiz; 'BİZİMKÖY'

2009 yılında BİZİMKÖY'ü devraldığımızda, bütçesinde yaklaşık 500 bin TL açık vardı. Bu bütçe açığı kesinlikle sürdürülemez durumdaydı. Bugün gelinen noktada borç yok, kasada 122 bin TL fazla var.

Bizimköy artık kendi ayakları üzerinde durabiliyor. Merkezde; 2012 yılından itibaren geçici iş ilişkisi kapsamında 40 engelli istihdamı yapıldı. 2013 yılında tekstil atölyesine İŞKUR işbirliği ile 15 engelli istihdamı yapılıyor. (28 kursiyer var- 15'i alınacak) Ayrıca, Dünya Gazetesinin düzenlediği geleneksel İhracatın Yıldızları Yarışmasının 7'ncisinde BİZİMKÖY 'başarılı ihracat çalışmalarından dolayı' ödül aldı.



KOBİ dünyası ile ilgili belirlenen en önemli konu: 'Bilgiye ulaşım'

KOBİ'lere yönelik Bilgilendirme Toplantıları düzenledik. 2009-2012 yılında toplam 106 adet bilgilendirme toplantısı düzenlendik.

Kocaeli iş dünyasını, Mehmet Büyükekşi, Tuğrul Kutadgobilik, Erdem Başçı, Haluk Burcuoğlu, Şükrü Kızılot, Oral Erdoğan, Mehmet Bahtiyar, Ömer Faruk Tüfek, Namık Yalçın (Kaya gazı konusunda), Sani Şener gibi çok değerli vizyon konuşmacıları ile bir araya getirdik.

Kocaeli Sanayi Odası birçok uluslararası kurumda temsil ediliyor

ICC Dünya Odalar Federasyonu Genel Konseyi 'nde KSO Başkanı olarak seçimle gelen 20 kişiden biri olduk.
DEİK Yönetim Kurulu,
Türk – Amerikan Ticaret ve Sanayi Odası - TACCI Yönetim Kurulu,
ABD himayesinde kurulan Yeni Başlangıçlar için Ortaklıklar PNB Türkiye Yürütme Kurulu,
Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) nezdinde kurulmuş olan 'Tahkim Divanı' ,
Türk-Asya-Pasifik İş Konseyi Genel Kurulu'nda Avustralya İş Konseyi Başkanlığı,
Yeni Zellanda İş Konseyi Başkan Yardımcılığı,
TÜSSİDE Danışma Kurulu
KOSGEB Değerlendirme Kurulu

- Bölgemizde yer alan Organize Sanayi Bölgelerinde görev alıyoruz

TOSB Otomotiv Yan Sanayi İhtisas OSB Müteşebbis Heyet ve Yönetim Kurulu,
Gebze Kömürcüler OSB Müteşebbis Heyeti,
Gebze OSB Müteşebbis Heyet,
Gebze IV İstanbul Mak. İmalat San.OSB Müteşebbis Heyet,
Arslanbey OSB Müteşebbis Heyet ve Yönetim Kurulu
Kandıra Gıda İhtisas OSB Müteşebbis Heyet ve Yönetim Kurulu MARTEK Yönetim Kurulu da görev aldığımız kuruluşlar arasında.

Gelenekselleşen iki ödül organizasyonumuz olan Şahabettin Bilgisu Çevre Ödüllerine ve Çizgiüstü Sektörel Performans Ödül törenine katılımlar giderek artmıştır. Her iki ödül çalışmamızın da marka değeri artmıştır.

[2009-2013 faaliyet raporu ►

Odavizyon Dergisi; 2009 -2012 yılları arasında her ay yayınlandı. 1995 yılı Temmuz ayında ilkinin yayınladığımız dergimizi 2009 yılına kadar 32 kere çıkarmışız. 2009 yılı Nisan ayından itibaren ise her ay düzenli olarak 47 kere çıkarılmıştır. Levent Akbay ve çalışan arkadaşlarına teşekkür ediyorum.



Başarılı sonuçlar, ancak başarılı kurumsal alt yapı ile sağlanır

- * Odamızın kurumsal kapasitesini artırmaya yönelik ABİGEM'i kurduk.
- * Meslek Komitelerimizi yeniden yapılandırdık.
- * Çalışanlarımızı komitelerle sahiplendirdik.
- * Artık her meslek komitesinin Oda çalışanlarından bir temsilcisi var.
- * TOBB Akreditasyon sistemi kapsamında çalışmamız 'en iyi uygulama' olarak diğer Odalara yaygınlaştırılıyor.
- * Ayrıca web sayfamız üzerinden 'Meslek Komiteleri Karar Takip Sistemi' uygulaması ile komitemizin kararlarının online takibini sağladık.
- * 4 yıllık bütçe gelirlerimizi kademeli olarak her sene büyüttük.
- * 2009 yılında fiili 3 milyon 808 bin 969 gerçekleşen bütçemiz, 2012 yılı sonu itibariyle yüzde 30 oranında büyüdü.
- * 2010 yılı itibariyle gümrük rejimindeki değişiklik sebebiyle artık Odalarımızdan en büyük gelir kalemlerimizden biri olan makine yaş tespiti talep edilmemektedir. Bu da gelirlerimizde yüzde 30 düşüşe sebep olmuştur.
- * Gebze, Çayırova ve Dilovası Temsilcilikleri sayesinde üyemiz firmalara en hızlı ve kaliteli hizmet verme amacımız başarılı sonuçlar yarattı.
- * Personel Ayrılma Tazminat yükünü azalttık.
- * Özellikle emeklilikten kaynaklı Odamız üzerinde bir yük olan ayrılma tazminatı ödemelerinin tamamı ödedik. Bu yük oldukça aza indirilmiştir. 2009-2013 döneminde toplam 670 bin TL tazminat yükümüz ödenmiştir.
- * Araç Parkımızı geliştirdik. Önceki yıllarda, dışarıdan hizmet alımı yoluyla gerçekleşirken, 2009-2012 yılları arasında araç parkımızın değeri 420 bin TL'ye ulaştı. Araç sayısı artmasına rağmen benzin harcamalarımız aynı kaldı.

- Birçok yeni projeyi hayata geçirdik.

- * Kocaeli Sanayi Odası olarak, birçok farklı kurum ve kuruluşun proje desteklerinden yararlanarak üyelerimiz, Odamız ve bölgemizin gelişimine yönelik projeler ortaya koyduk.
- * Kocaeli Deniz Taşımacılığı Fizibilite Çalışması Projesi,
- * Kocaeli Demir Çelik Sektöründe Sürdürülebilir Dış Ticaret Projesi,
- * Hezarfen Projesi,
- * Yan Sanayi-Marka Geliştirme Projesi,
- * AB Bilgi Merkezi,
- * Ana sanayi – tedarikçi geliştirme programı,
- * Ayrıca her ay düzenli olarak bölgemizdeki sanayi kuruluşlarının kapasite oranlarını takip ettik ve ediyoruz.

İl Kadın ve Genç Girişimciler Kurullarının Koordinatörlüğünü yürüttük

Network genişliyor: Kadın Girişimciler Kurulu –187 üye / Genç Girişimciler Kurulu 211 üye ile faaliyetlerini sürdürüyor. Koordinatörlük görevimiz 2013 yılında da devam etmektedir.

Geçmişteki dört yıllık dönemde en büyük hedefimiz olan referans bir kurum olma yönünde çok büyük adımlar attık. Faaliyetlerimizin gerçekleşmesinde katkısı olan başta tüm çalışanlarımıza, Üyelerimize, Meslek Komitelerimize, İl Yöneticilerimize, Bakanlarımıza, Milletvekillerimize ve 6. dönem Meclisimizin değerli üyelerine teşekkür ederiz.

Yeni Dönem Hedefleri

Son müşterek meslek komitesine katılan yaklaşık 60 meslek komitesi üyemizin görüşleri çerçevesinde, kısaca gelecek dönemdeki planladığımız çalışmalara da ana hatlarıyla değinmek istiyorum.

Expo Center; ilimizde uluslararası organizasyonların da yapılabileceği, ofis alanları, restoranlar, sergi salonlarını barındıran bir expo/fuar alanına kavuşturmak en önemli projelerimizden olacaktır.

Oda binamızı üyemiz sanayi kuruluşlarının ihtiyaçlarına en kısa sürede cevap vermek ve birçok hizmeti aynı çatı altında sunabilmek amacıyla modernize çalışmalarına başlayacağız.

Organize Sanayi Bölgeleri ile beraber kendi enerjimizi üreteceğiz.

Derince Limanı'nın özelleştirmesinde taraf olacağız.

Lojistik alt yapı projelerinin takipçisi olacağız.

Demiryolları iltisak hatlarının belirlenmesinde Devlet Demiryolları ile işbirliği halindeyiz.

3'üncü Köprü yolu ile beklentilerimizi realize etmek istiyoruz.

Cengiz Topel havalimanının uluslararası havacılığa ve kargo taşımacılığına açılmasını istiyoruz.

Yeni sanayi lekelerine duyulan ihtiyacı gidermek istiyoruz.

Merkez Bankası Başkanı ile görüşmelerimiz sonrasında; otomotiv endüstrisi ile ilgili ülke çapında öncü bir endeks oluşturma çabamız olacak.

Ayrıca önümüzdeki 3 yıllık dönemde firmalarımızın halka açılımlarını sağlama konusunda destek olacağız. Buradaki hedef; bu ucuz finansmandan faydalanmalarını sağlayarak, KOBİ'leri kalıcı ve kurumsal hale getirmektir.

Yerli taşıt konusu gündemimizde olacak.

* Yeni bir marka yerine ağırlıklı olarak ithal edilen (aktarma organları ve elektronik aksam) ürünlerin ülkemizde üretilmesinin teşvik edilmesi için çalışacağız.

* Ekonomimizin ve odamızın temel taşları KOBİ'lere yönelik çalışmalarımız devam edecektir.

KOBİ'lere kaynak sağlamada hedef 10 milyon TL hibe desteği, KOBİ'leri yurtdışına açma konusunda hedef 3 bin iş görüşmesi, KOBİ'lere yönelik bilgi desteğinde hedef; 200 eğitim/seminer/ bilgilendirme toplantısı olacaktır.

* 2013'de Çözüm Platformları oluşturduk

Çevre Platformu

Üniversite-sanayi işbirliği platformu

OSB'ler platformu





KSO Başkanı Zeytinoğlu:

Bütçe Mart ayında 5,4 milyar dolar açık verdi

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, bütçenin Mart ayında 5,4 milyar dolar ile açık verdiğini belirterek, "Mart ayı bütçe performansı iyi olmamakla birlikte ilk gevreğe bakıldığında 897 milyon TL açık ile bütçe rakamlarının geçen yıla göre azalmış olduğunu tespit ettik. Geçen yıl ilk üç aydaki açık 6,4 milyar TL idi." dedi.

KSO Başkanı Zeytinoğlu bu konudaki açıklamasına şöyle devam etti:

"Gelirlerdeki artış olumludur. En önemli artış gelen zamlar nedeniyle ÖTV'de oldu. İlk üç ayda Özel Tüketim Vergisi yüzde 29,6 arttı. Buna rağmen giderlerdeki artış, gelirlerden az olduğundan bütçe açığı geçen yıla göre azaldı. Ümidimiz bu performansın yıl sonuna kadar sürmesidir. Zira bütçe açığı faizlerin düşmesinin önündeki en büyük engeldir."

-Mart ayında geçen yılın aynı dönemine göre ihracatımız geriledi

Ayhan Zeytinoğlu, İzmit gümrüklerinden aldıkları verilere göre; Kocaeli ihracatının Mart ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 1,1 gerileme ile 1,6 milyar dolar olduğunu açıkladı. KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Bir evvelki aya göre ise yüzde 15 düzeyinde bir artış oldu. Geçen yıl ihracatımız rekor kırarken, bu yıl geçen yılın çok az altında kaldık." açıklamasında bulundu.

"İhracatımız yavaşlıyor mu?" endişeleri olduğunu belirten KSO Başkanı Zeytinoğlu; "İlk üç ayda ise ihracatımız geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 16,4 büyüdü. İthalat ise Mart ayında geçen yıla göre yaklaşık yüzde 1 gerileyerek 4 milyar dolar olarak gerçekleşti. İthalattaki az da olsa bu gerilemeyi sevindirici buluyoruz."

Merkez Bankası Şubat ayı cari açık verisini açıkladı. Şubat ayı cari açığı 5,1 milyar dolar oldu. Yıllık cari açığımız artışa geçti. Alınan tedbirler bir yılını doldurduğu için baz etkisi kalktı. Cari açıkta artık artışın başlayacağını, geçen aydan itibaren öngörmüştük.” dedi.

-2012 yılı büyüme rakamları tahminlerimizin altında gerçekleşti

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, “TÜİK tarafından açıklanan verilere göre, Türkiye’nin Gayri Safi Yurtiçi Hasılası; 2012 yılının dördüncü çeyreğinde yüzde 1.4 büyüdü. Bu veriye göre; 2012 yılının büyüme oranı, 2.1 olarak gerçekleşti.” dedi.

Ayhan Zeytinoğlu; “2012 yılının büyüme oranı tahminlerimizin altında gerçekleştiğini vurgulayarak, “2012 yılı büyüme oranını 2.3 ile 2.5 arasında bekliyorduk. Uzun süredir kapasite kullanım oranları da yatay bir seyir göstermekteydi. Bunun en önemli nedenini uluslararası ticari partnerlerimiz olan Avrupa ve Ortadoğu’daki ekonomik durgunluk olarak görüyorum; AB ülkelerindeki ekonomik istikrarsızlıklar, Suriye’deki siyasi belirsizlikler, Irak’ın içişlerinde yaşanan dalgalanmalar büyümenin beklentilerin altında gerçekleşmesinde etkili oldu.” dedi.

Bununla birlikte, Türkiye’nin ihracat artış hızında da bir yavaşlama görüldüğünü belirten KSO Başkanı Zeytinoğlu, “Bugün, Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM), Mart ayı ihracat verilerini açıkladı.

Buna göre, Türkiye’nin Mart ayı ihracatı geçen yılın aynı ayına göre yüzde 0.3 artış ile 12 milyar 550 milyon dolar olarak gerçekleşti. Dengeli bir büyüme için ihracatımızın katkısının daha fazla olması gerektiğini düşünüyoruz.” açıklamasında bulundu.



-Sanayideki üretim artışı önümüzdeki aylarda da artacaktır

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Şubat ayı sanayi üretim endeksi açıklandığını belirterek, “Buna göre, Şubat ayında endeks 104,6 geçen yıla göre yüzde 1,6 artış gösterdi.” dedi.

KSO Başkanı Zeytinoğlu, “TÜİK bu yıl mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış endeks vurgusunu yaparak bir açıklama yaptı. Bu kapsamda takvim etkisinden arındırılmış endeks 104,1 ile bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 4,4 artış gösterdi. İmalat sanayindeki artış ise yüzde 7 düzeyinde gerçekleşti. Özellikle imalat sanayindeki bu hareketlenmeyi, önümüzdeki dönemde ekonominin durumunu değerlendirirken önemli bir göstere olarak görüyoruz.” dedi.

Yılın ilk üç ayındaki ihracattaki canlanma ve kapasitelerdeki gelişme de bu artışı desteklemekte olduğunu vurgulayan KSO Başkanı Zeytinoğlu, “Tüm yılı şimdiden tahmin etmek zor ama beklentimiz, sanayideki üretim artışının önümüzdeki aylarda da artacağı yönündedir.” dedi.





GYODER Eğitim ve Yayınlar Başkan Yardımcısı Doç. Dr. Feyzullah Yetgin - GYODER Yönetim Kurulu Başkanı Aziz Torun - GYODER Sektörel Bilgi Üretimi Komitesi Başkanı Dr. Emre Çamlıbel

Gayrimenkul sektörü çeşitlenerek büyürken, yabancı yatırımcı talebi hızla artıyor...

Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden Gayrimenkul Sektörü'ne yönelik referans veriler üretme ve katma değer sağlama misyonuyla hareket eden GYODER, 'Türkiye Gayrimenkul Sektörü Temel Göstergeleri 2012' rapor verilerini açıkladı. Toplantıya GYODER Yönetim Kurulu Başkanı Aziz Torun, Eğitim ve Yayınlar Başkan Yardımcısı Doç. Dr. Feyzullah Yetgin ve Sektörel Bilgi Üretimi Komitesi Başkanı Dr. Emre Çamlıbel katıldı.

- Anadolu şehirlerinde gayrimenkul sektörünün gelişimi artıyor

Gelişen Anadolu kentlerinin konut pazarındaki konumunun yapı ruhsatı alımı, konut satışları ve konut kredileri kullanımında giderek güçlendiğini belirten Aziz Torun; "İstanbul gayrimenkul sektöründe halen Türkiye'nin büyük bölümünü kapsıyor. Ancak son yıllarda Anadolu şehirlerindeki olumlu değişimi de gözden kaçırmamak gerekiyor. 2010 yılında yüzde 75 oranında artış gösteren yapı ruhsatları, 2011 yılında yüzde 39 oranında ciddi bir

düşüş gösterdi. 2012 yılında ise yüzde 14'lük artış ile tekrar yükselişe geçen yapı ruhsatı alımı, 741 bin 592 adet olarak gerçekleşti. Yapı ruhsatı alımında, üç büyük şehrimiz İstanbul, Ankara ve İzmir dışındaki illerin payı artarak devam ediyor. 2012'de 3 büyük ilimizin yapı ruhsatı bazında aldığı pay yüzde 37 iken, diğer illerin payı yüzde 63'e yükseldi" dedi.

Anadolu şehirlerinde gayrimenkul sektörünün gelişiminin daha belirgin olduğunu ve sadece yapı ruhsatı alımında değil konut üretimi, satışı ve konut kredisi kullanımında da ciddi bir gelişim gösterdiğini belirtti. Aziz Torun; "2012 yılında bu illerin konut satışındaki payı yüzdesel olarak 10 puan yükseldi. Önümüzdeki süreçte de 3 büyük dışındaki illerin payındaki artışın devam edeceğini düşünüyoruz. Konut kredilerindeki artış ise 2012 yılında bir önceki yıla göre yavaşlamış olsa da konut kredisi kalitesi yükselirken, konut kredisi kullanımının Türkiye genelinde yaygınlaştığını görüyoruz. Özellikle gelişen kentlerin konut satışı ve üretimi ile birlikte konut kredisi payı da artıyor" dedi.

- Gayrimenkul sektörü çeşitlenerek büyüyor

Yabancıların gayrimenkulde en çok AVM yatırımlarını tercih ettiğini anlatan Aziz Torun "Yabancı yatırımcılar daha büyük ölçekte ve uluslararası standartlarda olduğu için en çok AVM yatırımına yöneliyor. Ancak gayrimenkul sadece AVM'den ibaret değil. Son dönemde yabancı yatırımcıların AVM'lerin yanı sıra ofis, otel, lojistik ve fuar alanı gibi nitelikli gayrimenkullere olan ilgileri de artıyor. Bu sebeple gayrimenkulü bu alanlarda da çeşitlendirerek büyütmek ve nitelikli gayrimenkuller üretmemiz gerekiyor. Avrupalı yatırımcılar açısından Türkiye ve özellikle İstanbul cazibe merkezi olmaya devam ediyor. Özellikle mütakabiliyet yasası ve oturma izninin 1 yıla çıkarılması ile birlikte konuta olan yabancı yatırımcı talebi de hızla artıyor. Nitekim geçtiğimiz yıl yabancılara 2,64 milyar dolarlık gayrimenkul satışı yapıldı" dedi.

- GYO Piyasasının büyümesi gerekiyor

Türkiye'deki borsaya kote şirketlerin sayı ve hacimlerinin büyümesi, yani nicelik ve nitelik bakımından güçlenmesi gerek-

tiğini altını çizen Aziz Torun; "Türkiye'de işlem gören şirketlerin GSMH içerisindeki payı yüzde 28, piyasa değeri ise 332 milyar dolar civarında. Gelişmiş ülkelerde bu oran yüzde 70, Amerika'da ise yüzde 100'ün üzerinde. Önümüzdeki 10 yıl içerisinde dünyanın en büyük 10 ekonomisi içerisinde girmeyi hedefleyen Türkiye'de GSMH'nın 2 Trilyon dolar olacağı öngörülüyor.

Borsada işlem gören şirketlerin değerinin de en azından bu rakamın yüzde 50'sine tekabül eden, 1 trilyon dolara ulaşması gerekir. Bu da bugünkü borsa büyüklüğünün 3 katına çıkması anlamına geliyor. Şuanda Türkiye'de borsada işlem gören şirketler içerisinde GYO'ların payı yüzde 2,5 (8,5 milyar dolar), gelişmiş ülkelerde ise bu oran yüzde 10'a kadar çıkıyor. Türkiye GYO sektörü yabancı yatırımcılara yeterli güveni vermiyor ve tanınmıyor. Bu nedenle Avrupa'daki iskonto oranları yüzde 10 seviyesinde iken, bu rakam Türkiye'de yüzde 50 civarında. GYO'ların sayısından çok nitelikleri önemli. GYO piyasasının büyümesi için büyük ölçekli, portföy değeri yüksek ve istikrarlı temettü dağıtma potansiyeli olan GYO'ların halka arz olması gerekiyor" açıklamasında bulundu.

İnşaat sektöründe istihdam azaldı

İnşaat sektöründe istihdam, 2012 yılının dördüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 0,9 azaldı.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK), İnşaat İşgücü Girdi Endeksleri 2012 yılı dördüncü dönem sonuçlarını açıkladı. Buna göre, Üç Aylık İnşaat Sektörü İstihdam Endeksi 2012 yılının dördüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 0,9 azaldı.

Söz konusu dönemde, Bina İnşaatı Sektörü İstihdam Endeksi yüzde 2,3 azalarak 82,3'den 80,4'e düşerken, Bina Dışı İnşaat Sektörü İstihdam Endeksi ise yüzde 0,9 artarak 120,9'dan 121,9'a yükseldi.

- Çalışılan Saat yüzde 1,1 azaldı

Üç Aylık İnşaat Sektörü Çalışılan Saat Endeksi 2012 yılının dördüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 1,1 azaldı.

Bina İnşaatı Sektörü Çalışılan Saat Endeksi yüzde 2,6 azalarak 79,1'den 77,1'e düşerken, Bina Dışı İnşaat Sektörü Çalışılan Saat Endeksi yüzde 0,7 artarak 122,1'den 122,8'e çıktı.

- Brüt ücretler yüzde 15,4 arttı

Üç aylık inşaat sektörü brüt ücret - maaş endeksi 2012 yılının dördüncü çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 15,4 arttı Bina inşaatı sektörü brüt ücret - maaş endeksi yüzde 15,9 artarak 172,0'dan 199,3'e; bina dışı inşaat sektörü brüt ücret - maaş endeksi yüzde 14,8 artarak 247,5'den 284,1'e yükseldi.



*Kurulduğu günden bu yana öncü olma, girişimcilik, takım çalışması ilkelerinden, sosyal sorumluluk, müşteri memnuniyeti ve istikrar gibi esaslarından taviz vermeden projelerini planlayan **SVN İnşaat**, müşterilerine bu sayede başarıyla hizmet etmektedir.*

Teknolojik gelişmeleri takip etmek ve uygulamak suretiyle müşteri memnuniyetinin sürekliliğini sağlamak başlıca hedefimizdir.

Bekirdere Mahallesi Turan Güneş Caddesi No:337 **İZMİT/KOCAELİ**

Tel: 0262 331 23 33 Fax: 0262 331 23 33

e-mail: svninsaat@hotmail.com www.svninsaat.com



Hukuk Enstitüsü Yönetim Kurulu Başkanı
Avukat Ali Yüksel

Gayrimenkul sektörü çağ atladı

Türkiye’de ve dünyada
gayrimenkul sektörü değişen
ekonomik durumlara rağmen
her zaman birinci sırada
yer aldı.

Gayrimenkul hukukunda ki son gelişmelere ışık tutan Gayrimenkul Hukuk Enstitüsü Yönetim Kurulu Başkanı Avukat Ali Yüksel hukukun eksik oluşumlarına dikkat çekti. Özellikle inşaat sektörü ve sektör alt terimlerinin yasada yer almayışını vurgulayan Ali Yüksel; “Gayrimenkulün tek bir mevzuatta toplanması lazım. Gayrimenkulü düzenleyen 200 civarında mevzuat var ve bu mevzuatların onlarcası birbiriyle gelişkili. Gayrimenkule ait değerlerin çok büyük olmasına rağmen, özel bir mahkemesi bile yok. Bu davalar hala adli mahkemede mi, idare mahkemelelerinde mi görülür tartışmalar var. Örnek vermek gerekirse; müteahhitler, borçlar kanunundaki istisna ve eser sözleşmesine göre iş yapıyor. Bir marangoz masayı, ressam tablo siparişini bu sözleşmeye göre yapıyor. Müteahhit, bazen 50-100 milyon dolarlık bir imalatı yapıyor, yüzlerce işçi, teknoloji, sermaye, pazarlama ve satıştan oluşan

bu organizasyon maalesef hala esnaf ya da tacir olarak nitelendiriliyor. Halbuki müteahhitlik ciddi bir yatırımdır ve sanayici sayılmalıdır. Ürettiği ürüne yasal olarak 5 yıldan 20 yıla kadar garanti vermek zorunda. Bu kişiler tüccar olabilir mi” dedi.

- Ali Yüksel: Kentsel dönüşüm gayrimenkul hukuku alanında özel bir çağ açıyor

Kentsel dönüşüm yasasının işleyişiyle ilgili önemli konulara da değinen Ali Yüksel; “Kentsel Dönüşüm gayrimenkul hukuku alanında özel bir çağ açıyor. Fakat Türkiye’de çürük olarak vasıflandırılmış 6.5 milyon bina mevcut. Bu binaların bugünkü hızda ve oluşacak olan yeni talepler haricinde tamamlanması minimum 50 yıl sürecektir. Dolayısıyla bu oluşturulan yasanın daha kapsamlı olarak değerlendirilmesi ve düzenlenmesi gereklidir” şeklinde sözlerini sonlandırdı.

PEGA KARTAL REZİDANSTA AİLE YAŞAMI BAŞLIYOR

Şimdi rezidans konforunu ailenizle birlikte yaşayacağınız bir proje var. Pega Kartal... Özel konumu, 1+1'den 4+1'e kadar farklı ihtiyaçlara hitap eden daire seçenekleri, yüksek yaşam ve yatırım değeriyle Pega Kartal İstanbul Kartal'da yükseliyor. Ayrıcalıklı yaşam asıl şimdi başlıyor...

HER YERE KOLAY ULAŞIN

- E-5'in yanı başında
- Metro İstasyonu'na yürüme mesafesinde
- Sabiha Gökçen Havalimanı'na 15 dakika
- Pendik Feribot İskelesi'ne 10 dakika
- Kartal Deniz Otobüsü İskelesi'ne 5 dakika

İŞ DÜNYASI VE ALIŞVERİŞİN MERKEZİNDE YAŞAYIN

- Dünyanın en büyük adliye sarayına 5 dakika
- Merkezi İş Alanı (MİA)'nın kesiştiği noktada
- Uluslararası Fuar Alanı'na 15 dakika
- Teknopark'a 10 dakika
- M1 Tepe Real AVM ve Praktiker'e 5 dakika

Yukarıda belirtilen süreler bilgi amaçlı olup trafik ve yol durumuna göre değişiklik göstermektedir.

LANSMANA ÖZEL
İLK FİYAT
AVANTAJIYLA



www.pegakartal.com | 444 5 343

pegakartal
RESIDENCE & HOME OFFICE

Garantialsat Yöneticileri bir arada bulunuyor.



Dubai'nin devleri Türkiye'ye gayrimenkul yatırımı için gelecek

Mütekabiliyet Yasası'nın çıkmasıyla birlikte uluslararası yatırımcılar açısından Türkiye'nin öncelikli ülkeler arasında yer almaya başladığını açıklayan Garantialsat Gayrimenkul Yatırım A.Ş. Genel Müdürü Osman Mutlu; "Özellikle de İstanbul'un en merkezi noktalarında yer alan arsa, arazi, otel, rezidans ve iş merkezleri gibi portföyümüz dahilindeki projeler büyük talep görmeye başladı" dedi.

Dubaili yatırım devlerin Türkiye'ye gayrimenkul yatırımı yapmaya hazırlandıklarını belirten Osman Mutlu; "Türkiye'nin gayrimenkul sektörü Dubaili yatırımcı ve fon yöneticilerin iştahını kabartıyor" diye konuştu.

- Yasadan sonra yabancıya 10 bin 687 taşınmaz satıldı

Mütekabiliyet Yasası ile birlikte Garantialsat olarak uluslararası görüşmelere ayrı bir önem ve hız vermeye başladıklarını vurgulayan Osman Mutlu, bu kapsamda Mart ayının son haftasını Dubai'deki yabancı yatırım ve fon şirketleriyle görüşmelere ayırdıklarını açıkladı. Yapılan görüşmelerin hem Türkiye hem de Garantialsat için başarıyla tamamlandığını ifade eden Osman Mutlu; "Aldığımız davetler sonucu gittiğimiz Dubai'de, masaya oturduğumuz yatırımcılar ve fon yöneticilerinin ülkemize olan ilgisinin inanılmaz şekilde arttığını gördük ve son derece olumlu gelişmelerle döndük. Dubai'de yatırım ortaklığı yapan Türklerin söz konusu şirketler tarafından özellikle tercih edilir hale geldiği gerçeğini de Başkonsolosumuz Elif Çomoğlu Ülgen'den de ayrıca öğrendik" şeklinde konuştu.

Dubai'de gerçekleştirdikleri görüşmelerin detayları hak-

kında da bilgi veren Osman Mutlu; "Bölgenin Türkiye'ye olan ilgisini açık ve net bir şekilde gördük. Abraaj Capital üst yöneticileri ile yaptığımız görüşmelerde Türkiye'yi yakından tanıdıklarını ve ciddi yatırımları olduğunu ifade ettiler. Türkiye'de perakende sektörüne finansal yatırım yoluyla ortak olan Abraaj Capital yeni dönemde gayrimenkul proje geliştirme yatırımı da planlıyor. Yine Dubai merkezli ve Emirliğe bağlı olmayan bölgenin en büyük gayrimenkul proje geliştirme şirketi Damac Grup'la İstanbul'da planladıkları ultra lüks konut inşaatları için görüşmeye devam ediyoruz. Dubai'nin en büyük ve emirliğe bağlı yerel bankalarından olan Emirates Nbd Yatırım Bankası ile ilk parti fon hareketi konusunda prensip anlaşması yapıldı ve Al Mal Capital'le de Türkiye'de gayrimenkul yatırımları konusunda ortak hareket etme konusunda protokolleri tamamlama aşamasındayız. Körfez ülkelerinde gerçekleştirdiğimiz işbirlikleri devam edecek. Ülkemizdeki sağlam istikrarın önümüzde açtığı kapıların, ülkemize yapılacak yatırımları çok daha ileri ticari boyutlara taşıyacağını görmekten son derece mutluyuz" açıklamasında bulundu.

Mütekabiliyet Yasası olarak bilinen ve yabancıların Türkiye'de gayrimenkul edinmesini sağlayan yasanın Haziran 2012'de yürürlüğe girmesiyle birlikte uluslararası yatırımcıların gözü Türkiye'ye çevrildi. 2013 yılının şubat ayına kadar geçen 9 aylık süreçte yaklaşık 11 bin gayrimenkulün yabancılar satışta gerçekleşti. Yabancıların aldığı 10 bin 687 taşınmazın 2 bin 557'si Alman vatandaşları tarafından satın alındı. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı verilerine göre; yasanın ardından 11 bin 8 yabancıya, 2 bin 513'ü arsa, 8 bin 174'ü konut olmak üzere toplam 10 bin 687 taşınmaz satışı gerçekleştirildi.



KUBİLAY URHAN İNŞAAT



İnsanlığın başlangıcından beri sığınma ve korunma insanoğlunun en temel ihtiyaçlarından olmuştur. Mağaraya başlayan inşaat serüveni günümüzde yüzlerce metre yüksekliklerde mühendisliğin sınırlarını zorlar hale gelmiştir.

İnşaat sektörü her devirde dünya ekonomisinin lokomotiflerinden olmuştur.

İnşaatı sadece bir mekan olarak tanımlamak yanlış olur. İnsanlığa yaptığınız inşaatlar sonunda bir yaşam alanı sunarsınız, bunu yaparken birinci amacınız insanlara yaşanabilir mutlu olabilecekleri atmosferler yaratmaktır.

Şirket olarak inşaat ve uygulamadaki birinci prensibimiz müşteri arzularının ön planda tutulduğu yaşanabilir modern mekanlar yaratmaktır.

Şirketimiz bünyesinde inşaat gurubumuz başta endüstriyel tesisler olmak üzere her türlü alt-üst yapı projelerinde ve iç mimarlık konularında faaliyetleri göstermektedir. Dinamik ekibimizle ortaya çıkarttığımız proje ve inşaatlarda **birinci hedefimiz ülkemizin modernleşmesine ve çağdaşlaşmasına ufak ta olsa bir katkıda bulunmaktır.**



Tel : 0 262 351 35 47 (Pbx) Fax : 0 262 351 35 48 Gsm : 0 530 661 99 00

Arslanbey Organize Sanayi Bölgesi Sanayii Cad. No:147 Arslanbey/KOCAELİ E-Mail : iletisim@kubilayurhaninsaat.com

Türkiye İMSAD, ilk kentsel dönüşüm raporunu hazırladı

Türkiye İMSAD, İstanbul Kalkınma Ajansı desteğiyle hazırladığı 'İnşaat Malzemesi Sektöründe Kentsel Dönüşüm Çerçevesinde Yenilikçilik ve Ar-Ge' isimli raporunu kamuoyuyla paylaştı. Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkanı Dünder Yetişener bu raporun sektör için önemli bir kaynak olacağını vurguladı. Raporla birlikte sektörel rakamsal veriler, kentsel dönüşümle ilgili görüşler, saptamalar yanında inşaat malzemesi sanayinin 2012 yılında 21.1 milyar dolar ihracata ulaşarak en yüksek ihracatı gerçekleştiren sektör olduğu da açıklandı.

Dünder Yetişener, konuşmasının başında ilk kez Türkiye İMSAD isminin bu toplantıda açıklandığını belirterek; "Uzun yıllardır derneğimizin adına eklemek istediğimiz 'Türkiye' ön adını kullanma hakkını İçişleri Bakanlığımızın oluruyla yeni aldık ve bundan dolayı da mutluyuz" dedi.

- Kentsel dönüşümle ilişkin belirsizliklerin ortadan kaldırılması gerekiyor

Raporla birlikte inşaat sektörüne ait bazı rakamlar da ilk kez kamuoyuyla paylaşıldı. Dünder Yetişener, inşaat sektörünün 2012 yılı iç pazar büyüklüğünün 71 milyar dolara ulaştığını belirterek; "Böylece en yüksek seviye olan 2008 seviyesi geçildi. Yurtdışı müteahhitlik sektörü 2012 yılında 44 ülkede - 26.1 milyar dolar tutarında proje üstlendi. Böylece yurtiçi/yurtdışı 2012 yılı toplam pazar büyüklüğü de 97.1 milyar dolara ulaştı. İnşaat malzemesi sektörü yurtiçi Pazar büyüklüğü ise 2012 yılında 52.5 milyar dolar oldu. Bu büyüklükte yenileme pazarı yüzde 12 olarak yer aldı" dedi. Dünder Yetişener inşaat malzemesi sanayisinin 2012 yılında 21.1 milyar dolarla en yüksek ihracatı gerçekleştirdiğini ve toplam ihracattaki payının yüzde 15.3 olduğunu da sözlerine ekledi. Dünder Yetişener, İnşaat malzemesi sektörünün 2012 yılında cari açığa pozitif katkısının yüzde 250 olduğunu da ilk kez kamuoyuyla paylaştı.

Konuşmasını rapor hakkında bilgiler vererek sürdüren Dünder Yetişener, bu araştırmanın inşaat sektörü için önemli bir kaynak olacağını belirtti. Dünder Yetişener; "Kentsel dönüşüm çalışmalarının güvenli binalar yanında enerjiyi verimli kullanan, akıllı binalara ve sonunda bu binalardan oluşan yeşil yerleşkelere geçiş için önemli bir itici güç olacağı ortaya çıkıyor. Tüm bu sürecin yenilikçi ürünlere olan talebi artıracak ve şirketlerin teknoloji ve inovasyon harcamalarının hızlı geri dönüşümünü sağlayacağını söyleyebiliriz" açıklamasında bulundu.

"Yaptığımız anket çalışmaları sonucunda kentsel dönüşümün zamana yayılacağı ve uygulamaların nasıl olacağını sanayici açısından yeterince açık olmadığı da söylenebilir. Ayrıca kentsel dönüşümün sektörün büyümesine katkı vereceği de bir saptama olarak ortaya çıkıyor" diyen Dünder Yetişener; bu bulgulardan yola çıkarak bazı önerilerin raporda yer aldığını belirterek, kentsel dönüşümle ilişkin belirsizliklerin ortadan kaldırılması gerektiğini; bu süreçte kullanılacak yenilikçi ürünlerin artırılmasını ve standartların yükseltilmesi gerektiğini söyledi.



Dünder Yetişener
Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkanı

İMSAD, Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği Hakkında:

Kurulduğu 1984 yılından bu yana faaliyetini sürdüren İMSAD, Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği, 2006 yılında sektör derneklerini ve paydaş kurumları da üyeliğe kabul ederek yeniden yapılandı. Bu yapılanma sonucunda, sektörü hem yurtiçinde hem de yurtdışında daha güçlü temsil eden İMSAD, Türkiye'de örneği olmayan şekilde çatı kuruluş olarak örgütlendi. Sektör lideri sanayici kuruluşlar ve derneklerle birlikte İMSAD'ın 20 bin üreticiye ulaşan bir iletişim ağı oluştu.

İMSAD'ın amaç ve hedefleri:

İnşaat Sektörüne Büyüyen, Karlı ve Sürdürülebilir bir gelecek sağlamak, toplum bilincini geliştirmek, etik kurallara uygun iş yapmayı özendirmek, ürünün çıkarlarını özetmek, sektörü yurtiçi ve yurtdışında temsil etmek.





Murat Sevinç'in sahibi olduğu SVN İnşaat geniş bir davetli topluluğunun katıldığı törenle açıldı

Üç kuşaktır müteahhitlik yapan Sevinç ailesinden Murat Sevinç'in sahibi olduğu SVN İnşaat İzmit Bekirdere Mahallesi Turan Güneş Caddesi No:337 adresinde hizmete girdi.

Yeşilova'da devam eden projeleriyle SVN İnşaat, yaşam alanı projeleri ile kentimizde adını duyurmayı ve önemli işlere imza atmayı hedefliyor.

İzmit Belediye Başkanı Başkan Dr. Nevzat

Doğan'ın kurdeleyi kesmesiyle başlayan açılış töreni dualarla devam etti.

Yeşilova'daki inşaat alanında kurban keseceklerini de ifade eden SVN İnşaat satış sorumlusu Faruk Can; "Özellikle büyüyen ve gelişen illerde inşaat sektörü hızla ilerlemekte. Bizler de 30 kadar çalışanımızla birlikte kentimize bu alanda hizmet etmeye çalışacağız" dedi.





Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı KSO'yu ziyaret etti

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Bakan Yazıcı'nın ziyaretinde sanayi sicil talebinde bulundu

Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı, Kocaeli Sanayi Odası Sosyal Tesislerinde Sanayicilerle biraraya geldi. Kocaelide oldukça hareketli bir gün geçiren Bakan Hayati Yazıcı, yoğun programının ardından Kocaeli Sanayi Odası tesislerine geldi. Vali Ercan Topaca, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, AK Parti İl Başkanı Mahmut Civelek, KOTO Başkanı İbrahim Keleş, KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul ve KSO Yönetim Kurulu üyeleri karşıladı.

-Zeytinoğlu: sanayi sicilleri istiyoruz

Yemek sonrası hoşgeldiniz konuşması yapan KSO Başkanı Zeytinoğlu, Kocaeli ili ve sanayisi hakkında bilgi vererek, Kocaeli'nin bir liman kenti olduğunu vurguladı. Başkan Zeytinoğlu konuşmasında, limanların demiryolu bağlantılarının mutlaka yapılması gerektiği üzerinde durdu.

Ayhan Zeytinoğlu; "Biliyorsunuz, Türkiye'de 12 sanayi odası bulunuyor. Ancak sanayi odaları bünyelerinde sanayi sicilleri bulunmuyor. şu ana kadar diğer odalarımız ile bir sıkıntı yaşamamakla birlikte, üyelerimizden bize gelen yoğun talepler;



Bakan Yazıcı limanlarla demiryollarının bağlantılarını dikkate aldıklarını söyledi

sicil hizmetleri de dahil tüm üye işlemlerinin tek merkezden yürütülmesi yönündedir.

Sizden Sanayi Odaları bünyesinde, Ticaret Kanunundaki bir değişiklikle sanayi sicillerinin oluşturulması konusunda desteklerinizi bekliyoruz. Ayrıca, emlak komisyonlarında da görev almıyoruz. Sanayi odalarının emlak komisyonlarında görev almasını önemsiyoruz.” dedi.

-Kocaeli limanını dünyanın 10'uncu büyük limanı yapalım

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu limanlar ile ilgili konuşmasında şu bilgileri verdi:

“Kocaeli limanlarında; 2012 yılında 55 milyon ton, 2012 yılında ise 61,5 milyon ton yük elleçlendi. Avrupa'nın 10'uncu



Bakan Yazıcı ve protokol aynı masada



Hayati Yazıcı'ya günün anısına bir hediye verildi

büyük limanı olan Kocaeli Limanı, önümüzdeki yıl Valencia ve Sevilla Limanlarını da geride bırakarak 8'inci sıraya çıkacak.

Gelin Kocaeli Limanını dünyanın 10'uncu büyük limanı yapalım. Bunu yapmak için de demiryolu bağlantılarını ve Anadolu bağlantılarını sağlayalım. Kocaeli Sanayi Odası olarak; Derince limanının özelleştirme esnasında aktif görev almak istiyoruz. Gebze Bölgesinde gümrüksel işlemlerden ötürü sıkıntılar yaşıyoruz. Odamızın da içinde olduğu; Gebze'de, bağlantı yollarına ve limanlara yakın kurulacak 'lojistik merkez' tıkanıklıklara çözüm olacaktır diye düşünüyoruz.

Ulaşım alt yapısı ile ilgili diğer önerilerimiz ise şu şekilde:

TEM-Kuzey Anadolu Otoyolunun ilimizdeki kısmının tamamlanması.

Dilovası'ndaki hava kirliliğine de çözüm (kirlilik yaz aylarında yüzde 40 oranında otoyoldan kaynaklanıyor.) OSB'lerin ulaşım sorunlarının çözülmesi.

3'üncü Köprü yolu ile Kuzey Anadolu Otoyolu, Dilovası'nda bir araya geliyor. Bu bölgede aktif birçok OSB'miz var. OSB'lerin TEM, 3'üncü Otoyol, Dilovası-İzmir Otoyoluna ve

D100'e bağlanması gerektiğini düşünüyoruz. Ankara'dan gelen mevcut otoyolun, İzmir Otoyoluna Altınova'nın güneyinden bağlanacak şekilde planlanması İzmit-Yalova D130 karayolu mevcut trafiği taşıyamıyor. İzmit ile Yalova arasında 60 km de 28 adet trafik lambası bulunuyor." dedi.

-Ercan Topaca: Zeytinoğlu'nun belirttiği bağlantılar yapıldığında üretim artacaktır

Ardından Kocaeli Valisi Ercan Topaca yaptığı konuşmada Kocaeli'nin 24 saat üretim yapan bir yer olduğunu vurgulayarak KSO Başkanı Zeytinoğlu'nun belirttiği bağlantılar yapıldığında üretimin ve gelişimin daha da artacağını vurguladı.

-Hayati Yazıcı: Limanları demiryolları ile bağlantıları ilerleme için çok önemlidir

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Vali Ercan Topacanın ardından konuşan T.C. Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı; "Hükümetin yatırım teşvik programları düzenlenirken

her şey dikkate alındı. Türkiye'de ilk defa yatırım teşvik programı yapılırken ekonomik değil, sosyo ekonomik faktör dikkate alındı. Türkiye'de ticari hayatta sürdürülen bütün faaliyetleri sağlayan işadamlarıdır. Bizler verdiğimiz ekonomik verilerde aslında sizin icraatlarınızı özetliyoruz. Tabiki limanların demiryollarıyla bağlantıları konusunu dikkate alıyoruz. Bu hem sizin dolayısıyla ülkemizin ilerlemesi için önemlidir." dedi.

Konuşmaların ardından Kocaeli Valisi Ercan Topaca ve KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul ile Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu günün anısına T.C. Gümrük ve Ticaret Bakanı Yazıcı'ya hediye verdiler.





Kocaeli Sanayi Odası Başkanı
Ayhan Zeytinoğlu

Cengiz Topel Havalimanı pisti genişletilmelidir

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Cengiz Topel Havaalanının daha aktif hale getirilmesi için Ankara'ya giderek çeşitli kuruluşlarla girişim başlattı.

KSO Başkanı Zeytinoğlu, ilk olarak Devlet Hava Meydanları İşletmesi Genel Müdür Yardımcısı ve Yönetim Kurulu Üyesi Funda Ocak ile görüştü. Başkan Zeytinoğlu, Cengiz Topel Hava alanı pistinin bir an evvel genişletilerek, kargo taşımacılığı ile büyük uçakların inmesi için elverişli hale getirilmesi gerektiğini açıkladı. Bu konuda girişimleri başlatan KSO Başkanı Zeytinoğlu, bu konudaki çalışmalarının olumlu konumda olduğunu vurgulayarak bu konuda her kesimden destek beklediğini söyledi.

KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Kocaeli ve civar illerde, Cengiz Topel Havalimanını, işler hale getirecek ciddi anlamda yolcu sayısı ve kargo potansiyeli mevcuttur. Ancak kargo yüklerinin büyük bir kısmı yolcu uçaklarıyla taşınmaktadır. Yani yolcu ve kargo taşımacılığını ayıramıyoruz. Önümüzdeki yıllarda, hava kargo şirketlerinin burayı

merkez üs olarak kullanması önemli bir potansiyel olarak karşımıza çıkıyor." açıklamasında bulundu.





Depreme Dayanıklı Çelik Yapılar ve Endüstriyel Tesisler için
CİVATA, SOMUN ve ANKARAJLARDA
ISO ve CE Sertifikalı Ürünlerde
Çözüm Ortağınız.

PROJELERİNİZİ RİSKE ATMAYIN!
ISO EN 3.1 (B) SERTİFİKALI ÜRÜNLER KULLANIN !

18,00 metre uzunluğunda M 52 Çelik Fabrikaları İçin Fırın Gergi Saplamları (DIN 939)
6,10 metre uzunluğunda M 140 - Haddehane Tespit Cıvataları (DIN 7992)
4,20 metre uzunluğunda M 100 Rafinerilere J Ankaraj Cıvataları (DIN 529)
3,50 metre uzunluğunda M 48 Rüzgar E. Kuleleri Temel Ankarajları (DIN 939)
1,20 metre uzunluğunda M 150 Altı Köşe Başlı Cıvatalar (DIN 931)
1,10 metre uzunluğunda M 100 Tam Dişli Rafineri Saplamları (ASTM A 193 Gr B7)

**Güvenliğiniz İçin
Kaliteyi Tercih Edin**

Büyük Projeler Güçlü Kuruluşların İşidir.

100 mm çapa ve 14 metre boya kadar
Cıvata, Ankaraj Saplamları ve Gergi Çubuklarını
Daldırma Galvanizli olarak üretebiliyoruz.
Hem de **Hidrojen Kırılabilirliği Riski** Yaratmadan.

Mersin-Tarsus OSB'de 9000 m²'lik tesiste,
170 çalışanı ile her yıl en az %25 büyüyen
Berdan Cıvata'yı güçlü kılan sektöründeki
42 yıllık bilgi birikimi ve sahip olduğu Know-How'dır.

BU GÜCÜ KULLANIN !



-her çap
-her boy ve
-her kalitede

Cıvata, Somun,
Saplama ve
Ankaraj
üretimi

Demir Çelik Haddeleme
Makinaları Ankarajları
(Kaynaksız = Dövme)
M140x6100 ölçülere kadar



Alstom (Ekon-Prokon) M155 x 9800 Yedigöze Barajı Kapak Ankarajları (1,5 ton/ad.)



En Büyük Cıvata Somun Saplama ve Ankarajların Türkiye'deki Üreticisi

BERDAN CIVATA
SOMUN MAKİNA Yedek Parça San. A.Ş.

Mersin-Tarsus Organize Sanayi Bölgesi
33540 Huzurkent - TARSUS

Tel: +90 324 676 44 90 / 3 Hat
Fax: +90 324 676 44 93



www.berdancivata.com
info@berdancivata.com

GALDER Genel Sekteri S. Burcu Akman:

Galvanizlenmeyen çelik milli servet kaybıdır

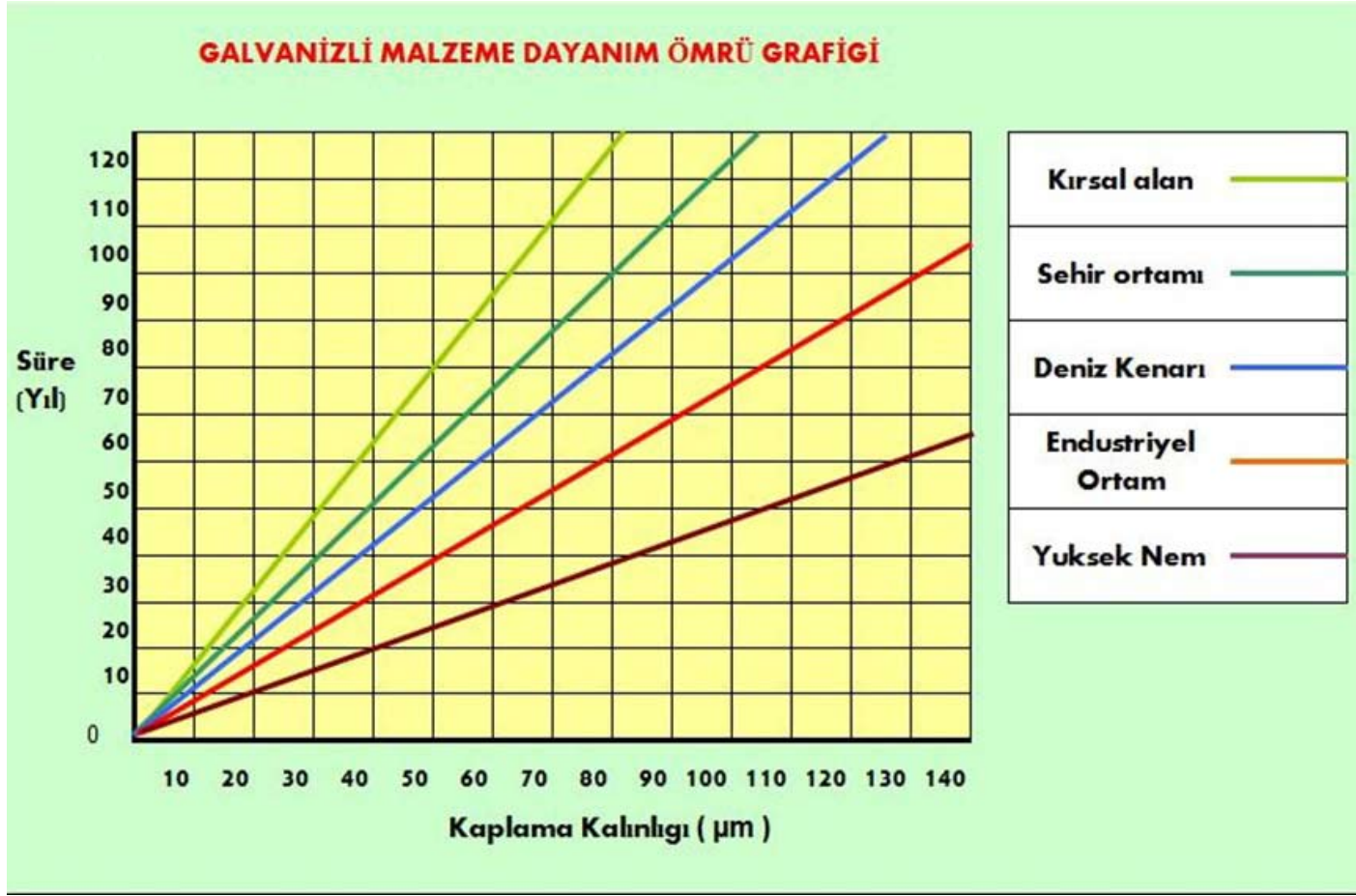


Demir - çeliğin doğaya yenik düşmesiyle oluşan korozyona karşı birçok koruma yöntemi vardır. Sıcak daldırma galvaniz (SDG) de bunlardan biridir hatta en uzun ömürlü, en ekonomik ve doğaya dost yöntemdir. Çeliğin çinkoyle kaplandığı uygulamalar arasında sıcak daldırma galvanizin yanı sıra elektro kaplama, spreyleme(püskürtme) ve metalik alaşımlama yer alır. Her metot yapısıyla, kalınlığıyla, performansı ile ve özellikle farklı maruz kalma koşullarına göre tahmini kullanım ömrüne göre bağlı olarak farklı yerlerde kullanılır. SDG içlerinde en yaygın olan galvanizleme metodudur ve güçlendirme çubuğu da dahil olmak üzere

yapısal çeliğin kaplanması özellikle tercih edilir. Ürünün her yerini, köşeleri ve boşluklarını da aynı ölçüde ve kalitede kaplayarak bütünsel koruma sağlar.

Sıcak daldırma galvaniz kısaca; fiziksel ve kimyasal özellikleri uygun metal ürünlerin yaklaşık 450 derecede ergimiş çinko banyosuna daldırılmasıyla yapılan kaplama işlemidir. Ürünün yüzeyini kaplayan çinko, dayanıklı yapısı sayesinde onu dış etkenlerden korur. Metalürjik olarak çelik ile bağ oluşturan ve genellikle 100 µm'dan kalın olan sıcak daldırma galvaniz kaplama, çeliğin üstüne kuvvetlice yapışır. Her yönüyle dirençlidir ve darbelere karşı dayanıklıdır. Sadece bariyer koruma sağlayan yöntemle-

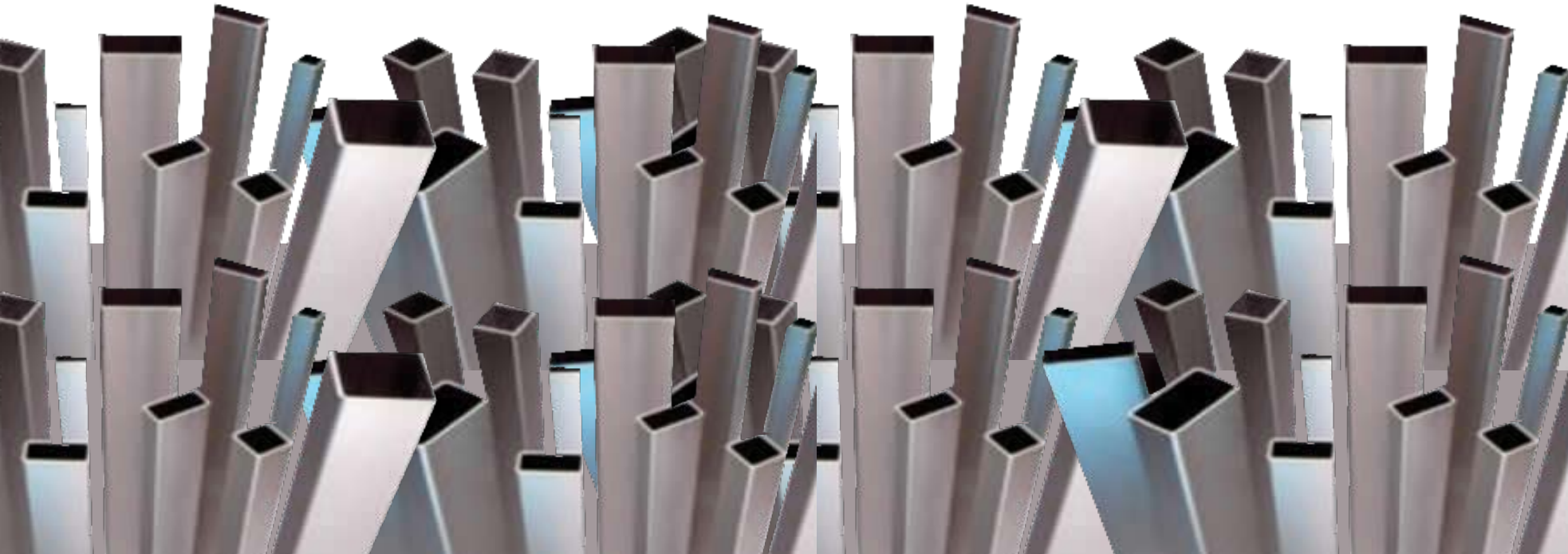
[sektörlerden: galvaniz ►



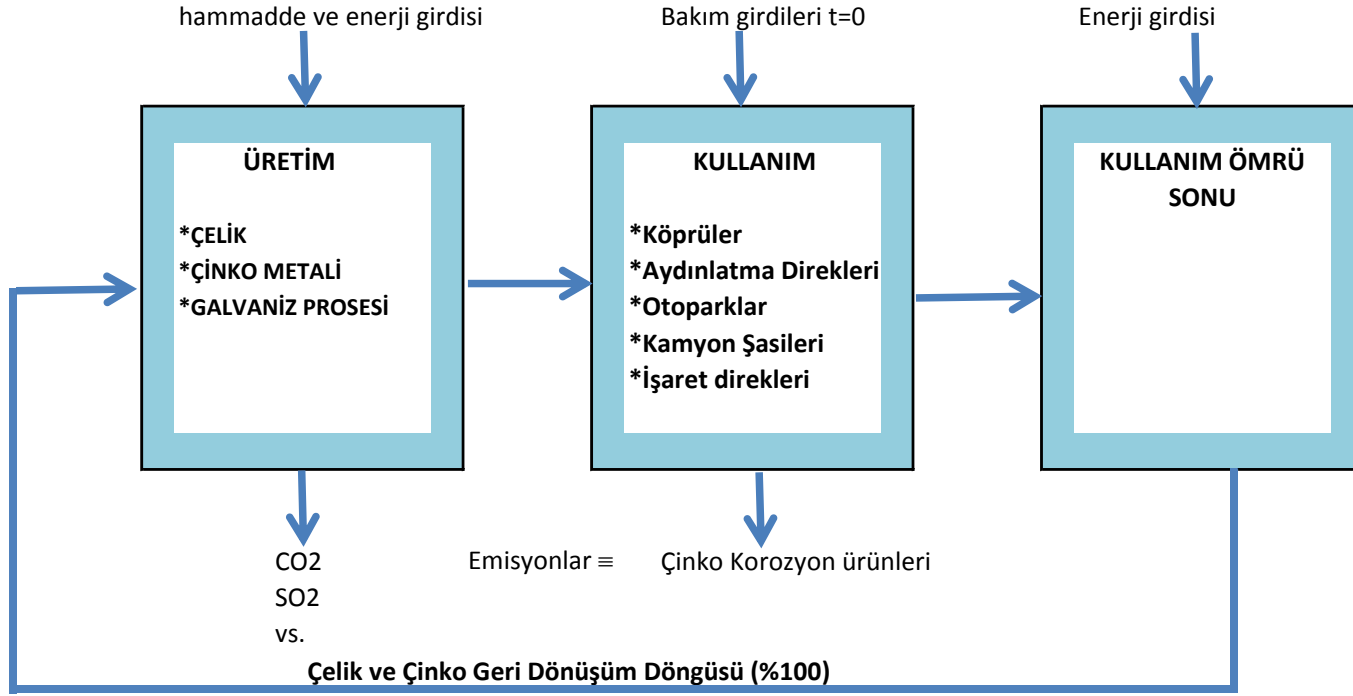
rin aksine galvaniz hem bariyer koruma yapar hem de kendini altında yatan çelik için feda eder. Bariyer korumada kaplama bir kez zarar gördüğü anda ürün açığa çıkar ve çelik korozyona uğramaya başlar. Oysa galvaniz kaplamalı ürünün yüzeyinde herhangi bir darbe ya da aşınma olsa bile yakındaki çinko katodik korumayla görevini yerine getirmeye devam eder. Çelik, üstündeki çinko kaplama tamamen tükenene kadar korozyondan etkilenmez. Böylece galvaniz kaplama çeliği yıllarca koruyabilir. Dayanım ömrü ürünün bulunduğu ortama, maruz kaldığı etkilere göre değişiklik gösterir. (Grafik 1) Galvaniz kaplanmadığı için çürüyüp yok olan çelik milli servet kaybıdır. Korozyon nedeniyle her yıl endirekt olarak milyarlarca doların kaybedildiği ülkemizde, sıcak daldırma galvaniz kullanımını arttırmak hem ülke ekonomisini hem de doğal kaynakları korumak adına önemlidir.

Çelik konstrüksiyon yapılar, endüstriyel tesisler, köprüler, üst geçitler, otoyol konstrüksiyonları (yönlendirme direkleri, bariyerler vs.) enerji nakil hattı ve aydınlatma direkleri, metal elektrik enstrümanları, taşımacılık/demiryolu/hava yolu ekipmanları, tarım ve hayvancılık sektörü, stadyum ve spor tesisleri, kent mobilyaları, park bahçe ekipmanları, korkuluklar sıcak daldırma galvanizle korozyondan korunan başlıca yapısal çelik ürünleridir.

Sıcak daldırma galvaniz yurtdışında bizdekinden daha geniş bir kullanım alanına sahiptir. Çevreci bir çözüm olarak pasif evlerde tercih ediliyor. Ayrıca bazı sanatçılara da ilham kaynağı oluyor. Birçok heykel galvanizle korunuyor. Sıcak daldırma galvaniz doğal rengi ve dokusuyla bu eserlere ayrı bir hava katıyor. Bu kadar geniş yelpazede kullanılan sıcak daldırma galvanizle ilgili çeşitli proje yarışmaları düzenleniyor. Umarım bir gün ülke-



GALVANİZLİ ÇELİĞİN YAŞAM DÖNGÜSÜ DEĞERLENDİRMESİ (LCA)



t Aşırı zorlu ve korozyonlu çevre koşulları dışında tüm şartlar altında kullanım esnasında hiçbir enerji ve hammadde girdisi yoktur. (75 yıl +)

≡ Sıcak Daldırma Galvanizlemede doğal olarak oluşan Çinko Oksit, Çinko Hidroksit, ve Çinko Karbonat

mizde de ilgi bu düzeye çıkar ve bizler de böyle organizasyonlara imza atarız.

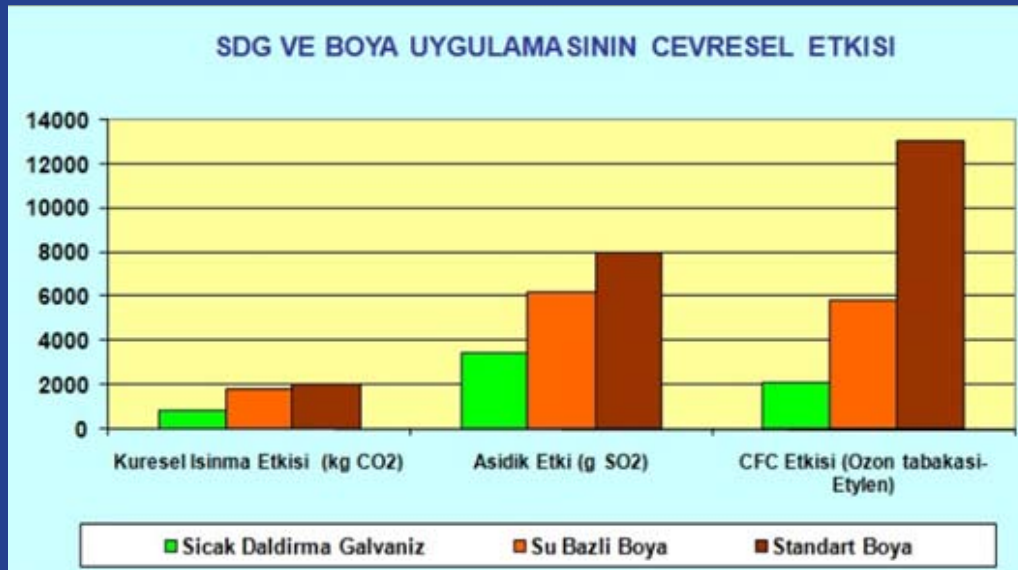
- Sadece çeliği değil, doğayı da koruyor

Tüm sektörlerde ve hayatın her alanında sürdürülebilirliğin gündemde olduğu 21'inci yüzyılda sıcak daldırma galvaniz, doğaya dost bir koruyucu olarak dikkat çekiyor. Sürdürülebilir bir dünya için hükümetler, yönetimler, siyasetçiler, sanayiciler, sivil

toplum kuruluşları, tüketiciler el ele vermeli ve herkes üzerlerine düşeni yapmalıdır. Bu noktada insan yapımı çevreyi geliştiren mimarlara, mühendislere, müteahhitlere ve biz malzeme tedarikçilerine düşen; sağlam yapılar planlarken çevreye duyarlı davranmaktır.

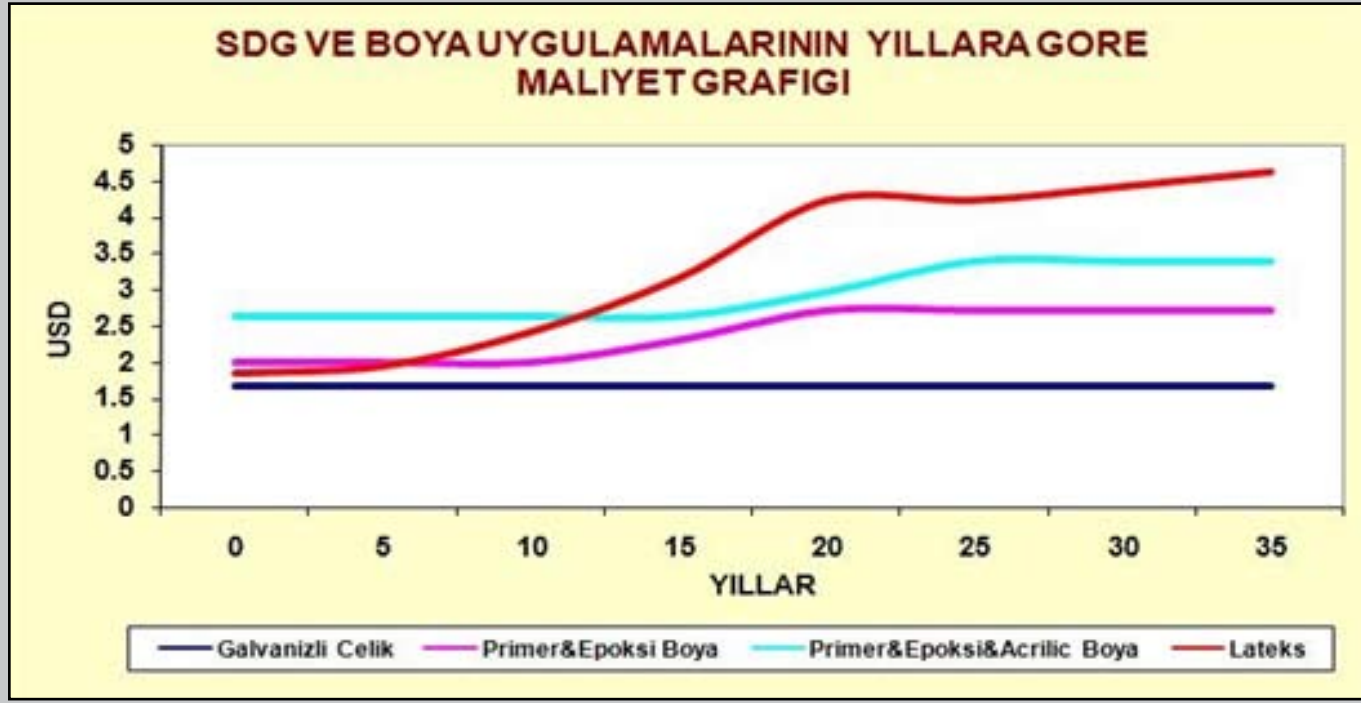
Sıcak daldırma galvaniz kaplama işlemi doğaya zarar vermez çünkü kullanılan çinko, vb. hammaddeler geri dönüşümlüdür.

DG ve Boya Uygulamasının Çevresel Etkisi



Dünyada kullanılan çinkonun her yıl %30'u geri dönüşümden kazanılır. Ayrıca SDG kapladığı çeliğin kullanım ömrünü artırarak da sürdürülebilirliğe katkı sağlar.

2008'de Uluslararası Çinko Birliği'nin (IZA) sponsorluğunda gerçekleştirilen sıcak daldırma galvanize çelik için yaşam döngüsü envanteri (LCI) ve yaşam döngüsü değerlendirilmesi (LCA) SDG'nin çevresel performansını gösterir niteliktedir.



Kullanım ömrü sonunda galvaniz kaplamanın çinkosu geri dönüştürülür; bir başka deyişle SDG % 100 geri dönüşür ancak boya, kalıcı atık akışının bir parçası olur.

Uzun ömürlü koruma yöntemi SDG, servis maliyetlerini düşürerek orta ve uzun vadede tasarruf sağlar. Kaplama yön-

temlerini maliyet açısından değerlendiren araştırmalar, bunu ispatlar. Söz gelimi 35 yıllık süreçte galvanizli çelik, lateks, primer&epoksi&akrilik boya ve primer&epoksi boyanın incelenmesi sonucunda galvanizli çelik, uygulamanın ardından hiçbir ek maliyet getirmeyerek en ekonomik yöntem olduğu gösterir. Üre-



Sektörü büyüterek gelişmiş ülkeler seviyesine ulaştırmayı hedefliyoruz

tim aşamasında fiyatları birbirine yakın olan lateks, galvanizli çelik ve primer&epoksi boyanın arasındaki fark yıllar geçtikçe hızla açılmış ve araştırmanın sonunda primer&epoksi boyayla yüzde 36'ya, lateksle ise yüzde 63'e ulaşır.

Ekonomik cazibesi, servis maliyeti olmaması ve kullanım avantajlarına rağmen sıcak daldırma galvaniz ülkemizde henüz hak ettiği ilgiyi görmüyor. Türkiye'de kişi başına düşen galvanizli çelik oranı 7 kg iken Avrupa'da bunun 5 katıdır. Ülkemizde maalesef SDG konusunda ciddi bir bilinç eksikliği var. Buna resmi kurumlar ve özel sektör dahildir. Dernek olarak sektörümüzün bilinirliğini arttırmak ve pazarda hak ettiği paya ulaştırmak için çalışıyoruz. Bunun için yurt içinde ve yurt dışında çeşitli çalışmalar yaparak ve işbirlikleri kurarak sektörün gelişmesine katkı sağlıyoruz. Mesleki standartları ve iş etiğini geliştirerek üyelerimizin ulusal ve uluslararası pazarlarda rekabet gücünü arttırmaya çalışıyoruz. Ayrıca galvaniz sektörüyle ilgili hukuki, ekonomik ve teknik konularda kurum ve kuruluşlara danışmanlık hizmeti vererek, kamuoyunu bilgilendirmeyi görev biliyoruz.

Teknolojinin çok hızlı ilerlediği bir çağdayız. Buna paralel olarak bizlerde çalışmalarımızı GALDER olarak geliştirip, çağa ayak uydurmalıyız. Üyelerimizin bu süreçte faydalı bilgilere kolaylıkla ulaşması, çeşitli eğitimler ve seminerlerle donanımlarını arttırmaları için yaptığımız çalışmalara 2013'e ağırlık vereceğiz. Bu konuda uluslararası sektör dernekleriyle işbirliklerimiz de bize yarar sağlıyor. Onlarla birlikte hareket ederek sektörel yenilikleri Türk sıcak daldırma galvaniz firmalarıyla, Avrupa ve Amerika'yla aynı anda paylaşıyoruz. Konumuza özel yabancı yayınları Türkçeye çevirerek, sıcak daldırma galvaniz alanındaki kaynak sıkıntısını gidermek ve hem üyelerimizi hem de paydaşlarımızı bilgilendirmek de bu yılki planlarımız arasında yer alıyor. Önceki yıllarda olduğu gibi çeşitli fuarlar ve seminerlere katılarak, derneğimizi ve sektörümüzü tanıtmaya devam edeceğiz.

Türkiye'nin son yıllarda gösterdiği büyüme başarısı galvanizle kaplama sektöründe de küçük bir ivmeyle kendini gösterdi. Dileğimiz bu gelişmelerin daha büyük etkiler yaratması ve sektörün pastadaki payının artmasıdır.

Marmara Siegener Galvaniz A.Ş., Gebze ve İzmit'te bulunan iki tesisiyle Sıcak Daldırma Galvanizleme alanında faaliyetlerine devam ediyor...



MARMARA - SIEGENER GALVANİZ

Sıcak Daldırma Galvaniz hepsinin üstünde!



Gebze



•16m boy
•1.8 m en
•3.2 m derinlik

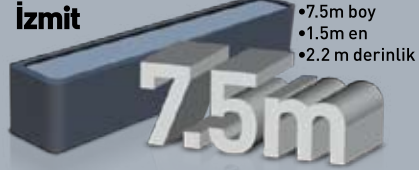
enbuyukgalvaniztesisi.com

İzmit'te kurulu ilk fabrikasında yıllardır galvanizleme faaliyetlerini sürdüren MSG, Gebze'de açtığı Türkiye'nin en büyük galvanizleme tesisi ile büyümeye devam ediyor.

MSG iki farklı tesisinde uluslararası standartlarda kesintisiz hizmet ve koşulsuz müşteri memnuniyeti ilkeleri ile müşterilerine hizmet veriyor.



İzmit



•7.5m boy
•1.5m en
•2.2 m derinlik

Kağıttest
ISO 9001:2008

Kağıttest
ISO 14001:2004

TSE
TS 914 EN ISO 1461

Kağıttest
OHSAS 18001

**GALVANİZERS
ASSOCIATION**

GALDER
GENEL GALVANİZCİLER DERNEĞİ

**TÜRK YAPISAL
ÇELİK DERNEĞİ**

TYCD

AHK
Deutsch-Türkische
Industrie- und Handelskammer
Alman-Türk
İzmit ve Sanayi Odası

Neden Marmara Siegener Galvaniz?

- Uluslararası standartlarda teknoloji ve tecrübe,
- Lokasyon avantajı ve kolay ulaşım,
- Müşteri taleplerini maksimum seviyede karşılayan farklı ölçülerde 2 tesis,
- Çevreye ve çalışana saygı politikası,
- Hepsinin üstünde müşteri memnuniyeti ve toplam kalite anlayışı.



MARMARA - SIEGENER GALVANİZ

Tel: +90 262 335 05 95 • Faks: +90 262 335 05 94

İzmit Fabrika : Sanayi Mh. Sefa Sirmen San. Sitesi Karşısı İzmit/Kocaeli Gebze Fabrika : Çerkeşli Mh. İMES 5. Cadde No:11 Dilovası/Kocaeli

www.galvaniz.com • info@galvaniz.com

<http://www.facebook.com/galvanizm>

Marmara Siegener Galvaniz, Marmara bölgesinde büyümeye devam ediyor

Marmara - Siegener Galvaniz A.Ş., İzmit'te kurulu mevcut tesisine ilave Gebze İMES OSB'de kurduğu 16 mt'lik havuza sahip galvanizleme tesisi ile faaliyetlerini büyüterek devam ediyor.



Kurulduğu 2004 yılından bugüne Sıcak Daldırma Galvanizleme faaliyetlerine sürdüren Marmara Galvaniz, Almanya'da kurulu sektöründe 125 yıllık tecrübesi ve güvenilirliğiyle söz sahibi olan Siegener Verzinkerei Holding ile 2008 yılı Eylül ayında imzalanan ortaklık anlaşması sonucunda faaliyetlerine Marmara-Siegener Galvaniz A.Ş. olarak devam ediyor.

Marmara-Siegener Galvaniz A.Ş. Pazarlama ve İş Geliştirme Koordinatörü (CMO) Bünyamin Halaç, bu ortaklıkla daha da güçlenen yapısı, yüksek teknolojisi, 7 gün 24 saat kesintisiz hizmet verebilen donanımıyla Marmara-Siegener Galvaniz'in İzmit'teki tesisinde yıllık 30 bin ton galvanizleme kapasitesiyle çalıştıklarını belirtti.

2011 yılının Eylül ayında devreye aldıkları yeni tesisle yıllık kapasitelerini 100 bin tona çıkarttıklarını ifade eden Halaç, Gebze İMES organize sanayi bölgesinde bulunan yeni tesislerinin şu anda Türkiye'nin ve yakın komşu ülkelerinin en büyük galvanizleme ocağına sahip olduğunu söyledi. Demir ve çelik ürünlerin paslanmaya karşı korunmasını sağlayan metalik kaplama yöntemi olan sıcak daldırma galvaniz sektöründe hizmet verdiklerini belirten Halaç, elektrik, inşaat, yapısal çelik, ulaştırma ve otomotiv sektörleri ağırlıklı olmak üzere ,birçok sektöre hizmet verdiklerini ifade ediyor.

SDG'nin ekonomik faydalarının yanında çevresel faydalarına da dikkat çeken Halaç, her yıl paslanmadan dolayı hurdaya çıkan milyonlarca ton demir çelik ürünün yaşamını uzatıyoruz. Ve bu yönüyle yaptığımız işten gurur duyuyoruz' dedi. Formula 1 tribün vs. çelik konstrüksiyonlarının galvanizleme işlerini yaptıklarını belirten Halaç, Galatasaray Spor Klübünün Türk Telekom Arena stadının galvanizleme işleri de yaparak Türkiye'nin iki önemli büyük projesinde bulunmanın kıvançını yaşadıklarını söyledi.

Marmara-Siegener Galvaniz'in uluslararası bilgi ve tecrübeyle dünyada kullanılan üretim yeniliklerini ve galvaniz teknolojilerini uygulamak üzere, Gebze'de kurulu 16 metre uzunluğunda daha yüksek kapasitedeki yeni tesisleriyle çitayı yükselttiklerini belirten Halaç, "Türkiye'de en büyük galvanizleme ocağına sahip olan Marmara-Siegener Galvaniz, bu yüksek kabiliyetle müşterilerinin her türlü talebine ve isteğine en kısa zamanda cevap verecek. Gebze İMES OSB'de yıllık kapasitesi 70 bin tonluk bir tesisimizi açtık. Beklediğimiz gibi olumlu tepkiler ve talepler alıyoruz. Stratejik olarak Türkiye'deki galvaniz pazarını artırmayı hedeflediklerini anlatan Halaç, böylece Avrupalı yatırımcıları teşvik ederek imalatlarını Türkiye'ye kaydırmalarını sağlayacaklarını dile getiriyor. Ürünlerinin yüzde 60-70'inin müşterileri aracılığıyla yurtdışına ihraç edildiğini anlatan Halaç, ISO 9001: 2008 ve ISO 1461 Kalite Belgeleri'ne, ISO 14001 VE ISO18001 çevre ve iş güvenliği belgelerine sahip olduklarını kaydetti.

Hedeflerinin dünyada ve Türkiye'de sektörde ilk akla gelen fir-

malardan biri olmak olduğunu söyleyen Halaç, misyonlarının aynı zamanda ülkemizin galvaniz pazarının artırılması, mevcut pastanın büyütülmesi ve bu vesileyle galvanizleme bilincinin ortaya çıkartılarak ülke ekonomisine katkı sağlanması olduğunu söyledi. Bünyamin Halaç, "MSG olarak sektörün kaliteli hizmet, etkin ve hızlı çözüm, zamanında teslim beklentisini karşılamayı arzu ediyoruz. Sahip olduğumuz yüksek bilgi birikimimiz ve donanımlı personelimizle, insan sağlığı ve çevreye duyarlı projelendirilmiş yeni tesisinde verdiği güçle var gücümüzle çalışıyoruz." dedi.

- 2013'te derin bir sarsılma beklemiyoruz

2007-2008 krizi ve sonrası dönem tüm dünyada ve özellikle Avrupa da ciddi ekonomik çalkantılara sebep oldu. Arz talep dengesinin bozulduğu geçtiğimiz 3-4 yılda özellikle yapı ve inşaat sektörü, alt yapı yatırımları bizim ülkemizde biraz daha az hissedilmesine rağmen küresel anlamda ciddi sektöre uğradı. Gelişmiş ülkelerin sıkı para politikaları sonucu Türkiye'den talepleri azaldı.

Tüm olumsuz dış etkilere rağmen ülkemiz 2012 yılını ekonomik anlamda iyi kapattı. Derin sıkıntılara rağmen dünya ekonomisi devleri de küresel krizin çok derinleşmemesi için ciddi önlemler almaya devam ettiler. 2013 yılında ülkemizde derin bir ekonomik sarsılma olmaz, çünkü geline noktanın tutundurulmaya çalışılması kaçınılmazdır. Cari açığın çok iyi kontrol edilmesi lazım. Yoksa makro ekonomik dengeler de bozulur ülkemiz adına duraksama beklenebilir. Bunun için de gerekli tedbir ve önlemler alınıyor zaten. Özellikle 2012 yılı sonuna doğru genel ekonomik büyüme hızı için frene basılması bunun neticesidir. Yumuşak bir duraksama yaşadık. Bu sağlıklı bir küçülme idi. 2013 yılı genel itibarıyla daha stabil geçecek. Aşırı büyüme yada küçülme hareketleri olmayacak diye düşünüyoruz.

Yalnız ticaret hacminin artışıyla beraber piyasada nakit sıkıntısı olacağını düşünüyoruz. 2012 yılın son aylarına doğru bunu biraz daha belirgin bir şekilde hissetmeye başladık. 2013 de bu sıkıntılar devam edecek para piyasalarını etkileyen faktörlerin özellikle hükümetin bu konuda gerekli önlemleri alacağını düşünüyoruz.

- Tonajımız bir önceki yıla göre yüzde 100 arttı

Geçen yıl yeni tesisimizin de devreye girmesiyle tonajımızı bir önceki yıla göre yüzde 100 arttırdık. Sektör olarak da umutsuz değiliz. Yapı sektöründeki hareketlilik galvaniz sektörünü olumlu etkileyecek. Ayrıca yakın komşu ülkelerin özellikle yol, enerji gibi altyapı yatırımlarına süratle devam etmesi imalat ve galvaniz yapan firmaların ilgisini çekiyor.

Bizim MSG olarak metal sektörüne dair kendi imalatımız yok. Tamamen fason ve müşteri talep ve isteklerine göre çalışıyoruz. Ayrıca 2013 yılında yeni bir proje ya da tesis yatırımımız da yok. Bu durum bizim ileri derecede müşteri memnuniyetine odaklanmamızı sağlıyor. Bu da mevcut işlerimizi geliştirmemize olanak sağlayacak.

Yazıcı: Ar-Ge destekleri ile büyümemiz sürüyor



YSM Yazılım, KOSGEB'den beta versiyonlar için aldığı Ar-Ge desteğini, ürünün ticarileşmesi için Endüstriyel Uygulama Proje desteğiyle pekiştirerek büyümesini sürdürüyor

Kocaeli Üniversitesi TGB'de faaliyet gösteren YSM Yazılım firması; ocak, şubat ve mart aylarındaki faaliyetlerini içeren YSM-2013-Q1 (1.çeyrek) Raporu'nu yayınladı.

YSM Yazılım Genel Müdürü, Bilgisayar Yüksek Mühendisi ve KOÜ Misafir Öğretim Görevlisi Sedat Yazıcı raporun YSM Yazılım'ın müşteri ve diğer paydaşlarına bilgi vermek amacını taşıdığını belirterek; "Kurumsal yönetim ilkelerine uygun yönetim sergileyen YSM için şeffaflık ve paylaşım firma değerlerinden biridir. Rapor artık kamuoyuyla paylaşımına açıldı. Yazılımlarımız üniversitelere açıldı ve ders olarak okutuluyor. Ayrıca borsa'ya açılma çalışmaları yürüten YSM bu raporuyla örnek olma amacı gütmektedir" dedi.

Çalışanlarını firma ortağı yapıp ikinci bir firma kurmaya hazırlanan YSM, KOSGEB'den beta versiyonlar için aldığı Ar-Ge desteğini, ürünün ticarileşmesi için Endüstriyel Uygulama Proje desteğiyle de pekiştirdi.

KOSGEB'den daha önce aldıkları Ar-Ge desteğiyle ürettikleri beta versiyonlar için bu ürünlerin ticarileştirilmesi anlamına gelen endüstriyel proje desteğini de şubat ayında edindiklerine değinen Sedat Yazıcı, "Bu destek ile alt yapısını daha da güçlendirecek olan YSM ekip olarak daha da büyüyerek müşterilerine en "mükemmel hizmeti sunma taahhüdü" çitasını daha da yükseltecektir. Firmamız yeni Ar-Ge desteğiyle "fazla maliyete girmeden kiralama ile işimi en hızlı şekilde çözeyim ve büyüteyim" diye düşünen özellikle mikro KOBİ işletmelerini hedefliyor. Bu destek tutarı 320 bin TL civarında" dedi.

Sedat Yazıcı, firmalarının 2013 sonu itibarıyla Ar-Ge yatırım tutarının ise 2 milyon 200 bin TL'ye ulaşmasını beklediklerini kaydetti.

KOSGEB'den 2 araştırma 1 pazarlama olmak üzere 3 farklı destek programından yararlanma fırsatı bulduklarının altını çizen Sedat Yazıcı, diğer KOSGEB desteklerini de kullanacaklarını, yıl sonuna doğru da Tübitak'a bir Ar-Ge projesi sunmayı düşündüklerini anlattı.

- 1.800 fonksiyondan oluşan yazılım geliştirildi

YSM Yazılım'ın, 2007 Ekim ayında fiilen başlatmış olduğu ve yüksek kaynak ayırdığı yüzde100 web tabanlı, her zaman ve

her yerden her türlü internet bağlantılı sabit ve mobil cihazlardan kullanılan yazılımının 2012 Mart ayında tamamladığını hatırlatan Sedat Yazıcı, "Projede o tarihte 68 modül ve bin 400 civarında ekran mevcuttu. 2012'de kalan 9 aylık süreçte sektörelleştirme ve yönetici özetleri tarzında çalışmalarla projeyi daha da geliştirdik.

2013 Mart sonu itibarıyla 80+ modül ve 1800+ civarında ekran (fonksiyon) kapasitesine ulaştık." diye konuştu. Sedat Yazıcı, söz konusu projenin Ar-Ge çalışmaları içinse 2013-Q1 sonu itibarıyla 1 milyon 400 bin TL kaynak aktardıklarını, başta Türkçe ve İngilizce olmak üzere Almanca, Fransızca, Rusça ve Arapça olmak üzere 6 dilde programlarının çalıştığını ve 7'nci dil olarak da Arap harfleriyle yazılan Kuzey Irak Kürtçesine de uyarılmanın devam ettiğini kaydetti.

- Dünyada ikinci olduğumuz taahhüt sektörü için 'Pir'i geliştirdik

Sedat Yazıcı; YSM Yazılım olarak 2012-Q3'den itibaren stratejilerinin bin 800 ekrandan oluşan yüzde 100 web tabanlı, her zaman ve her yerden her cihazdan kullanılabilen 6 dildeki yazılımı sektörelleştirmek olduğunu belirterek; hazır oldukları sektörleri ve yazılımları şöyle özetledi:

"İnşaat, elektrik, mekanik gibi proje ve taahhüt bazlı çalışan sektörler, yapı-Sat ile uğraşanlar, Gayrimenkul sektörü için CRM, makine sektörü için CRM, avukatlar için CRM, danışmanlar ve reklamcılar gibi hizmet sektöründekiler için CRM, trafo sektörü için üretim ve CRM, medikal sektörü için üretim ve CRM, perakendeciler için mağazacılık ve PVC / pen sektöründeki firmalar için

CRM, İK, üretim, bütçe, kalite gibi yazılımlar." Özellikle dünya ikincisi sektörel çözümlerinden bir tanesi oldan 'pir'in, şantiye ve proje maliyet kârlılık çözümlerinde kullanıldığını ve oldukça da iddialı olduklarını belirten Sedat Yazıcı, söz konusu pazar-daki tüm açıkları tespit edip ona göre çözüm ürettiklerini ifade etti. Sedat Yazıcı; "Yeterki şu eksik desinler Pir'de. İnceleyip analiz edip katma değer yaratacağına biz de müşteri de inanırız hemen o isteği 'Pir' paketine ilave ediyoruz ve sürekli geliştiriyoruz." dedi.



2023 hedefleri için en kestirme yol yazılımdan geçiyor



Doğan Ufuk Güneş
YASAD Yönetim Kurulu Başkanı

YASAD Başkanı Doğan Ufuk Güneş, "Türkiye'de 2023 hedefleri için en kestirme yol yazılımdan geçiyor. Katma değeri en yüksek sektör yazılım sanayi. Gelineen noktada da yazılımlar hayatın her alanına girdi. Bunu çok iyi kullanalım" dedi.

Türk yazılım sanayisi mühendislik kalitesi açısından Avrupa'da 2'nci sırada yer alıyor.

Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan'ın ABD'nin Houston eyaletine düzenlediği gezide ticari heyet olarak bizlerde hazır bulunduk. Gerçekleştirdiğimiz ABD temasları neticesinde bölgeye sadece yazılım sektörü temsilcileri olarak bir gezi daha yapmayı planlıyoruz.

Üniversite sınavlarında başarılı olan ilk bin öğrenci halâ elektronik ve bilgisayar mühendisliğini seçiyor. Bu başarılı öğrenciler sektördeki nitelikli personel istihdamını karşılıyor. Amerika'da o ilk bin ya tıp seçiyor ya hukuk seçiyor. O yüzden oradaki önemli teknoloji şirketlerinin üst seviyelerine Türkler gelmeye başladı. Amerika'nın etkili bilişim şirketlerinin başına artık Türkler gelmeye başladı. Beyin göçümüz var ama aslında o bizim beyin göçümüz değil, onlar bizim oradaki beyin gücümüz.

Yıllar önce Hintliler bu noktadaydı. Amerika'da direktör seviyesine yükselmiş bir Hintli mühendis işi Hint firmasına ve-

riyordu ya da işi Hindistan kökenli bir firmayla yapmaya çalışıyordu. Ama çok şükür biz de çok iyi bir noktaya geldik. Artık bu durum bizde de başlıyor.

- Amerika gerçekten büyük pazar, ama orada tutunmamız zor değil

Türk yazılım sektörünün sahip olduğu potansiyel ve mühendislik kalitesi dünya çapında "yükselen yıldız." Amerika gerçekten büyük pazar ama orada tutunmamız zor değil. Çünkü biz Avrupa pazarına yaptığımız ihracatla rüştümüzü ispatladık. Bunun yanında kendi iç pazarımızda yerli yazılımlarımızla rüştümüzü ispatladık. Ayrıca yurt dışındaki beyin gücümüz de artık bizi talep eder durumda. Amerika'da konuştuğumuz yerli ve yabancı şirket yöneticilerinin bize dediği 'Biz Hintli firmalara yazılım yaptırıyoruz. Ama Hindistan'a yaptırdığımız yazılımlardan randıman alamıyoruz.' Bu durumda haliyle bizi tercih edecekler. Çünkü sektörün bunu yapabilecek gücü var.

- Hedef ihracatımızı 1 milyar dolara çıkarmak

Türkiye yazılım pazar büyüklüğü geçen yıl 2 milyar dolar civarında gerçekleşti. İhracat ise 535 milyon dolar oldu. İhracatı 1 milyar dolara çekmeyi planlıyoruz.

Türkiye her yönden şanslı bir ülke. Yazılımdaki yüksek katma değer ülkenin 2023 hedefleri için oldukça önemli bir role sahip. Şu anda İstanbul'dan 4 saat uçuş mesafesiyle 56 tane ülkeye gidiyoruz. Bu 56 ülkenin dünya ticareti içindeki toplam ithalatı 10,1 trilyon dolarla yüzde 46. Biz de tam bunların göbeğindeyiz.

- Nitelikli ara eleman bulmak sıkıntılı

Türk yazılım sektöründeki mühendislik kalitesi çok yüksek olmasına karşın nitelikli ara eleman bulamıyoruz. Bu yüzden mühendislere ara işleri de yaptırmak durumunda kalıyoruz. Her şeyi mühendise yaptıramazsınız hatta yaptırmamalısınız ama biz nitelikli ara eleman bulamıyoruz.

Meslek liseleri normalde ara eleman yetiştiriyor ama sektörde faaliyet gösteren şirketler bir türlü bu ara elemanları bulamıyor. YASAD'ın yaptığı araştırmaya göre, bilişim sektörüne yönelik eğitim veren meslek lisesi sayısı bin 345. Eğer bu liselerden mezun olan çocuklarımız bizim istediğimiz yeni nesil tekniklerle eğitim almış olsalar sektör olarak mezunların tamamını istihdam edebilecek çapta bir sektörüz. Bilişim sektörü için ara eleman sorununun çözülmesi durumunda Türkiye "take off" (kalkış) yapacaktır.

Yeni
Ar-Ge yönetmeliği
sayesinde yerli firmalarla
yatırım ortaklığı yapmak isteyen,
Türkiye'ye Ar-Ge yatırımına gelmek
isteyen pek çok yabancı kuruluş var. Bu
avantajı kullanıp rahatlıkla yurt dışına
satış yapma noktasına gelmiş bir
yazılım sanayi
var.

Biz öğrencilere yeni teknolojilerin öğretilmesini istiyoruz. Okullarda halen Pascal öğretiliyor. Bundan 15 yıl geride kalmış bir dil öğretiliyor. Okullarda Fortran öğretiliyor. Böyle bir şey olmaz. Halbuki daha mobil teknolojilerin mesela Java'nın, gömülü yazılımların eğitiminin yapılabilmesi lazım. Sonuçta Anadolu'dan gelen öğrenci iş bulamayıp evine dönüyor. Biz de ara eleman bulamadığımız için bu işleri de mühendislere yaptırmak zorunda kalıyoruz.

- Şirketlerimiz 2-10 milyon liraya kadar projelerinde hibe edinebiliyorlar

Uzay, havacılık, haberleşme ve yazılım sektörlerine Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı yıllık 300 milyon lira Ar-Ge hibesi uygulaması başlattı. Şirketlerimiz buraya başvurup 2-10 milyon liraya kadar projelerinde hibe şeklinde ciddi Ar-Ge destekleri edinebiliyorlar.

Ekonomi Bakanlığı da yazılım sanayicilerinin ihracata yönelik çalışabilmesi için önemli teşvikler sağlıyor; yurt dışı gezi, araştırma ve etkinlikler için yeterli bütçeler kendilerine düzenli olarak sağlanıyor.

- Her şeyimiz yazılım

Günümüz teknolojisinde artık neredeyse her şeyimiz yazılım. Bugün yazılımın olmadığı bir otomotiv düşünemezsiniz. Buna gömülü yazılım diyoruz. Cep telefonunuzu kullanırken attığınız SMS'in arkası da yazılımdır, cepten bankacılık yaptığınız zaman bu da yazılımdır.

Türkiye'nin ilk yerli navigasyonu geliştirildi

Yolbil Firması, 'Yeni Nesil Yolbil Projesi' ile navigasyon yazılımlarıyla yurt dışına aktarılan kaynakların yurt içinde kalmasını sağlamak ve daha önce denenmemiş bir alt yapı ile kurumsal çözümler de sunabilmek için başladığı çalışmalarda Türkiye'nin ilk yerli navigasyon kütüphanesini geliştirdi.

Bu kütüphane günlük olarak kullanılacak standart yol navigasyonundan, 'körcül' desteği bulunan görme engelliler için navigasyona ve kurumsal çözüm üretebilen altyapıya kadar geniş bir yelpazeyi kapsıyor.

Navigasyonda yerli devrim başlatan 'Yeni Nesil Yolbil Bağlı Navigasyon Motorunun Geliştirilmesi' projesine TÜBİTAK tarafından TEYDEB 1507 KOBİ Ar-Ge Başlangıç Destek Programı kapsamında şimdiye kadar yaklaşık 150 bin TL destek verildi. TÜBİTAK destekli projenin yürütücüsü Emrah Yılmaz daha önce 'YolBil' adlı bir navigasyon çalışması yaptıklarını ancak bunun yeni gelişen akıllı telefon sektörü için yeniden yazılması gerektiği için TÜBİTAK desteğiyle tüm uygulamalarda kullanılabilir bir navigasyon kütüphanesi

geliştirdiklerini söyledi. Amaçlarının yurt dışına aktarılan kaynakların yurt içinde kalmasını sağlamak olduğunu ifade eden Yılmaz, sistemin sadece araçlar için yol navigasyonu olmadığını çeşitli amaçlar için kullanılabileceğini belirtti.

- Engelliler için özel düşünce geliştirildi

Yolbil'in engellilerin hayatını da kolaylaştıracağına vurgu yapan Emrah Yılmaz, 'Yolbil, görme engelliler başta olmak üzere,

işitme engellilere ve fiziksel engellilere de çözüm sağlayabiliyor. Görme engelliler YolBil ile hiçbir görsel niteliği bulunmayan, kendilerine etrafındaki alanların da tanıttığı körcül versiyon ile hizmet alırken, fiziksel engelliler kendilerine çizilen rotada hangi alanların erişimlerine kapalı olduğunu, hangi alanların kullanılabilir olduğunu rahatlıkla görebiliyor. Fiziksel engelli bir vatandaşımız telefonundan girerek en yakın hangi durakta engelli merdiveni olduğunu ya da en yakın hangi durağın kendisine daha rahat olduğunu anında görebiliyor' diye konuştu.



K.O.C sadece uzman olduğu konuda hizmet veriyor: 'Yazılım'



Türkiye'deki yerli 'yazılım' üretici ve satıcı firmalara özel pazarlama / satış / insan kaynakları ve iş geliştirme danışmanlığı yapan K.O.C; sadece uzmanlık alanı olan yazılım sektöründe hizmet veriyor.

İş yazılımları alanında üretim, satış ve satış sonrası destek hizmetleri sunan küçük ve orta ölçekli işletmelere, satış organizasyon yapısının, stratejilerinin ve süreçlerinin revizyonu, satış kadrolarının kurulumu konusunda faaliyet gösteren Key Of Change (K.O.C), belirlenen kural ve stratejiler doğrultusunda yönetim, gerekli eğitimlerin verilmesi ve sürekli iyileştirme çalışmalarını kapsayan yazılım satış danışmanlığı hizmeti veriyor.

"Hayatın her noktasının aslında bir satış ve satın alma ilişkisi olduğuna inanan biri olarak, mevcut kurumsal iş yaşamından



edindiğim tüm tecrübeleri sizlere aktarmak için bu projeyi hayata geçirdim. Yazılım hizmetleri sektöründe küçük ve orta ölçekli işletmelerin satış yönetimi danışmanlığını yaparak, Türkiye'de bir ilke imza atmanın da gururunu ve heyecanını yaşıyorum." diyen firmanın Genel Müdürü Murat Özcanlar, verdikleri hizmetleri kısaca şöyle özetledi: "Sürekli danışmanlık (tüm satış süreci), analiz sonrası sadece ihtiyaç duyulan süreçlerin danışmanlığı, satış ekibi için satış eğitimleri (zihinsel hazırlık-satış teknikleri-yazılım satışın püf noktaları), satış ekibi kurma çalışmaları (işe alım), gizli müşteri çalışması."

- Sürekli tekniğe boğulu firmaların antenlerini açarak ekonomiye katkılarını amaçlıyorum

Bilişim sektöründe faaliyet gösteren YSM Yazılım gibi firmalarla da çalıştıklarını söyleyen şirketin kurucusu Murat Özcanlar; çalışmalarını yaygınlaştırmak adına hedef kitlesine erişiminde yer alan yazılım ve teknoloji geliştiren teknoparklarda seminerler de düzenlediğini belirtti.

Katma değeri en yüksek olan sektörün yazılım olduğunu vurgulayan Murat Özcanlar; "Amacım yerli yazılım pazarını arttırmak ve sürekli tekniğe boğulmuş bu firmaların antenlerini açarak ülke ekonomisine katkı sağlamak." dedi. Yazılım sektörü için fabrika ve makine gibi hiçbir teçhizata ihtiyaç olmadığını

belirten Murat Özcanlar sözlerin; "Sadece insan beyni ve internet teknolojileri ile inanılmaz cirolar ve kârlar yapılabiliyor." şeklinde tamamladı.

- K.O.C İTÜ ARI Teknokent Yazılım Satış Semineri Gerçekleşti

K.O.C tarafından 4'üncüsü gerçekleştirilen İTÜ ARI Teknokent Yazılım Satış semineri başarı ile tamamlandı. Bu seminerde yazılım firması yöneticileri ve satış birim yöneticileri çoğunlukta idi. Yaklaşık 90 katılımcı ile gerçekleşen bu seminerde en dikkat çekici unsur normal şartlarda 17:30 da biten seminerin saat 19:00'a kadar devam etmesiydi. Katılımcılar verilen bilgiler, programın işleniş tarzı ve merak uyandıran konuları ile yaklaşık 5 saat boyunca dikkatlerini bozmadan dinlediler ve konulara soruları, önerileri ile katkıda bulundular.

Üç bölümden oluşan seminerin her bölümü ayrı bir heyecanla takip edildi. Özellikle üçüncü bölüm dikkatlice not alındı. Her zamanki gibi ilk bölüm çok eğlenceli geçti. Katılımcıların esprili ve yapıcı yaklaşımları ve ilgileri bizleri çok mutlu etti. Katılımcılar arasında YASAD yönetim kurulundan Atilla Zeybek'te mevcuttu.

Emin adımlarla ilerlemeye devam ediyoruz. Sosyal medyada ağıımız gittikçe büyüyor. Yarattığımız bu farkındalık hem yazılım üreticilerine, hem sektöre hemde ülke ekonomisine katkı sağlayacağına yürekten inanıyoruz. Sektör girişimcilerinden, yeni mezun mühendislerimize, firma sahiplerinden, çalışan tüm ekiplere aşıladığımız bu enerjiyi elimizden geldiğince vermeye devam edeceğiz.

Seminer serimizin ortasına geldik. Bundan sonra sırasıyla Bursa Ulutek, YTÜ Davutpaşa, Ankara Ankutek ve Bilkent seminerleri ile tamamlayacağız. Yaz dönemi sonrası yeni proje ve seminerlerle devam edeceğiz. Amacımız bu dönemde de ilgili bölümlerdeki yeni mezun olacak gençlerimize seminerler vermek. Yerli yazılım sektörü için çizdiğimiz 5 yıllık plan çerçevesinde adım adım hedeflerimizi gerçekleştirmek niyetindeyiz. Bu yolda bize destek veren ve destek isteyen herkese tekrar teşekkürler.



YENİ
%100 yerli

Yöneten Kim ? Şantiye mi ? Siz mi ?

Şantiye mi, sizi yönetiyor ?
Siz mi şantiyeyi yönetiyorsunuz ?



işin **.pir** i var !

YSM.Pir ile şantiyeyi **Siz** yönetirsiniz

elektrik | inşaat | mekanik
TAAHHÜT YAZILIMI

Proje Maliyet ve Karlılık
Nakit Akışı ve Finans Yönetimi
Şantiye Yönetimi, Keşif, Satın Alma, Hakediş



www.ysm.com.tr/pir

5 Kullanıcı **Tanıtım Fiyatı**
10.000 €



Değişen müşteri ihtiyaçlarına kulak vermediğimiz takdirde sektör çıkmaza girecektir

MASKO Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Karcı, "Mobilya sektörü olarak değişen istek, ihtiyaç, kültür, yaşam biçimi ve trendlere yanıt verebilen mobilyalar tasarlayıp sunmak zorundayız. Kent yaşamı ile birlikte küçülen konut için stüdyo tipi mobilya sunamıyorsanız pazarın taleplerini karşılayamıyorsunuz demektir. Çağa, zamana ve bugünkü inşaat standardına uymak zorundayız. Sürekli yenilenmek, değişim ve inovasyon her alanda olduğu gibi bizim sektörümüzde de kaçınılmaz. Zamana karşı direnmeyip, geleneksel iş yapış biçimlerimizi değiştirip; işimiz ve markamız için katma değer oluşturmak şart" dedi.

- Marka değeri göz ardı edilemez...

Markalaşmanın önemine değinen Hasan Karcı, "Sadece doğru ve pazarın ihtiyaçlarını karşılayan ürünü tüketiciye sunmak devri bitmiştir. Artık bir değer sunan marka kazanıyor. Sistematiik pazarlama faaliyeti, tanıtım ve reklam çalışmalarının yanı sıra görselliği yüksek mağaza sunumları yapmak müşteriyi etkiliyor. Bu konuda MASKO'nun sektörün bir adım ötesinde olduğunu düşünüyorum." dedi.

MASKO'nun kısa zamanda yüzde 110'luk doluluk oranına ulaşmasının ardında ise güçlü markası olduğu gerçeğinin yattığını anlatan Hasan Karcı, "Tüketiciye doğru ürünü, doğru yerde doğru sunan MASKO Mobilya Kenti, ilk günden bu yana kalitesini sürekli yükseltiyor. Artık müşteriyi memnun eden, nitelikli hizmet verebilen kurum ve markalar ön plana çıkıyor, tüketicinin öncelikli tercihi oluyor. Bizler de tüketicinin talep ettiği doğru markaları site içine çekerek ve onlar için gerekli alt yapıyı hazırlıyoruz. MASKO, GAP'tan sonra ülkemizin en büyük projesi olan İkitelli Organize Sanayi Bölgesi'nin hem amiral gemisi hem de dünyaya açılan



yüzü oldu" dedi.

- Perakende mobilyada ihracat üssü olduk

Mobilya sektörünün son altı ayda iç pazarda yüzde 10 gerileme yaşadığını ancak MASKO'nun daralan iç pazarı canlandırmaya çalıştığını anlatan Hasan Karcı, "Sektörümüz geçen yılı ihracatta yüzde 20 büyümeye ile kapattı. Son altı ay içinde mobilya iç piyasasında yüzde 10 gerileme oldu. Bizim amacımız, daralan iç pazarı canlandırmak ve MASKO'yu ihracatta daha güçlü kılmaktır. İhracat tarafımızı güçlendirmeye yönelik girişimlerimiz devam ediyor. Geçen yıl Libya'ya ülke olarak yaptığımız mobilya ihracatımız 190 milyon Doları buldu. Diğer Arap ülkeleriyle de yoğun temas içindeyiz. Avrupa her zaman önemli bir pazar olarak kalacak olmakla birlikte Afrika gelecek için büyük ümit vaat ediyor" dedi.

Davut Doğan: Mobilya sektörü federasyona gitmeli

TOBB Mobilya Sektör Meclisi Başkanı ve Doğaş Yönetim Kurulu Başkanı Davut Doğan; 65 bin firmanın yer aldığı Türk mobilya sektöründe 32 bin üreticinin bulunduğunu ve sektörde 250 bin doğrudan, 500 bin dolaylı istihdam sağlandığını belirtti. Sektörde kapasite kullanım oranının yüzde 70 olduğuna değinen Davut Doğan; 2012 yılı Türkiye mobilya ihracat rakamının 1 milyar 849 milyon 467 bin 42 dolar, ithalat rakamının ise 737 milyon 96 bin 98 dolar olduğunu ifade etti. Davut Doğan, dünya mobilya ihracat sıralamasında 21'incis sırada yer alan Türkiye'nin

2023 yılında, 10 milyar dolarlık ihracatla dünya'nın en büyük 10.'uncu mobilya ihracatçısı olmasını hedeflediklerini söyledi.

Sektörde tek tek rekabetin güç olduğuna, küçük ve orta ölçekli firmaların uluslararası arenada rekabet edebilmesi için güç birliği yapmalarının zorunlu hale geldiğine değinen Davut Doğan, "Sektörde birçok dernek var. Tüm dernekleri tek çatı altında toplayıp daha güçlü bir yapı kurmalıyız. Sektörün sorun ve çözüm önerileri için ortak hareket etmeliyiz, Mobilya Federasyonu oluşturulmalıdır." dedi.

Beşerler Grup Ar-Ge başarısını aldığı ödüllerle taçlandırıyor



2011 yılında Kocaeli’nde en fazla faydalı model başvurusu yapan firmalar sıralamasında 2’nci olan Beşerler Grup, başarısını 2012’de kazandığı Desing

Turkey - Toro Öğrenci sırası tasarımı ile devam ettiriyor.

Dünya ile rekabet edebilmek için sürekli yeni tasarımlar ve yeni ürünler geliştiren Beşerler Grup, Ar-Ge’ye yaptığı yatırımlarla hem sektörünün hem de Kocaeli’nin en yenilikçi firmaları arasında yer alıyor. Beşerler Grup, Ar-Ge Laboratuvarında geliştirdiği her inovasyon için düzenli olarak patent ve faydalı model başvuruları yaparak fikir haklarını da koruma altına alıyor. Kocaeli’nde Türk Patent Enstitü’süne en çok başvuran kurumlardan birisi de Beşerler’dir.

Beşerler Grup, kurulduğu günden bu yana inovasyona verdiği önemin karşılığını sadece müşterilerinden gelen övgülerle değil, ülkemizin gelişmesi için çalışan sivil toplum kuruluşlarından ve resmi kurumlar tarafından verilen ödüllerle de alıyor.

Beşerler Grup yurtdışında katıldığı fuarlar ile ülkemizi ve yenilikçi yüzünü tanıtmaya devam ediyor. 2013 Şubat ayında Almanya’nın Köln şehrinde düzenlenen ‘Didacta’ Eğitim Teknolojileri fuarına katılan tek Türk firma olmanın gururunu ve sevincini yaşıyor. 2013 Mayıs ayında Dubai’de düzenlenecek ‘The Office Exhibition’ Uluslararası Ofis Mobilyaları fuarında da katılımcı olarak yerini alacak.

-Beşerler Grup Ar-Ge ekibi sektörde farklı, yenilikçi, modern ve uluslararası standartlarda ürünler sunuyor

Beşerler Grup, Ar-Ge çalışmalarına verdiği önemi aldığı belgelerle de kanıtlamaya devam etmektedir. Kazanmış ol-

duğu Design Turkey 2012 İyi Tasarım ödülü ile geçmişten bugüne alınan ödül ve belgelerin tesadüfi olmadığını ispatlamıştır.

Eğitim mobilyaları grubunda Turquality Programı kapsamında 30 Kasım 2012 tarihinde Haliç Kongre Merkezi’nde düzenlenen törenle ‘Design Turkey Endüstriyel Tasarım Ödülleri’ yarışmasında, Dünyaca ünlü tasarım uzmanlarının yapmış olduğu değerlendirme sonunda Beşerler Grup ‘Toro Öğrenci Sırası’ çalışması ile ‘2012 İyi Tasarım Ödülü’ almaya hak kazanmıştır. Ödülünü Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan’ın elinden alan Ar-Ge ekibimiz, aynı yarışmada ‘Star Sandalye’ ile ön elemeyi geçerek ürününü Haliç Kongre Merkezinde sergilenmeye hak kazanmıştır.

‘Toro Öğrenci Sırası’ çalışması eğitim sektöründe öğrenci sırası çizgisini değiştirecek bir ürün olarak düşünüldü. Eğitim grubu için tasarlanan sırada; vücuda uyumlu ergonomik formu ve güçlü ayak yapısı ile teknik gücünün yanı sıra göze de hitap etmesi hedefleniyor.

Akışkan, estetik ve modern çizgilerdeki sıranın tasarımında eğitimin kalitesinin artmasına destek olacağı düşünüyor.

2013 Şubat ayında Köln’de düzenlenen ‘Didacta’ Eğitim Teknolojileri fuarında özellikle ‘Star Sandalye’ oldukça büyük ilgi çekti.

Fuar sonrasında Star Sandalye için gelen sertifikasyon taleplerini dikkate alarak TÜV Rheinland® Türkiye Mobilya Test Laboratuvarına değerlendirmeye gönderilerek, testler sonucunda uluslararası DIN EN 1729-1, 1729-2 standartlara uygun olduğu TÜV Rheinland® tarafından onaylandı.

Beşerler Grup Ar-Ge Ekibi, gelecekte daha yükseğe koyduğu tasarım çitası ile yeni başarılarla imza atacak, ürünlerini ve tasarımlarını ulusal, uluslararası ödüllerle taçlandırmaya devam edecek.



[ofis mobilyaları ►

Ofis mobilyası alırken nelere dikkat etmeli



Mobilyaların dayanıklı ve uzun ömürlü olması önemli

Ofisinizi daha konforlu bir hale getirmek için mobilya seçimi oldukça önem taşıyor. Peki, bu mobilyaları satın alırken nelere dikkat etmemiz gerekiyor?

Tasarımcı Mehmet Akça, ofis ve bürolar için mobilya seçimi konusunda uyarılarda bulundu ve dikkat edilmesi gerekenleri sıraladı.

- Firmaların ürünleri hakkında bilgi almak

Ofis ve büronuz için, neye ihtiyaç duyduğunuza, alacağınız mobilyanın nasıl olacağına, ne kadar bütçe ayıracağınıza karar verdikten sonra ilgilenilen firmanın ürünleri, tasarımları, kullanılan döşeme ve diğer materyalleri hakkında bilgi almanız en doğru yapılacak seçim şekli olarak görülüyor.

- Katalogdan seçim yapmak

Her zaman kataloglardan seçim yapmak doğru olmamakla beraber, yalnızca bir fotoğrafa bakarak o mobilyanın ne kadar kullanışlı, dayanıklı ya da ergonomik olup olmadığına karar vermek mümkün değil. Katalogla gerçek ürün arasında çok büyük farklar ve yanıltmalar olabilirken, böyle bir imkan yoksa da o firmanın benzeri ürün modelleri denenerek bir fikir edinilebilir.

- Mobilyaların mekanla uyumu

Alınacak ürünün kullanılacak mekandaki diğer mobilyalarla uyum içinde olmasına dikkat edilmeli. Eğer daha önceden alınan mobilyalar modülerse bu şekilde tercih yapılarak takıma yeni ve uygun parçalar eklenerek konseptin bozulmaması sağlanabilir.

- Mümkün olduğunca fazla mağaza gezmek

Hiçbir zaman diğer mağaza ve ürünlere bakmadan ürün alımı yapmayın. Olabildiğince fazla yer gezmek hem ufkunuzu açar hem de gözünüzde canlandırma yapabilmenizi sağlar.

- Mobilyaların dayanıklı ve uzun ömürlü olması

“Rengi, tasarımı iddialı ve fiyatı yüksek olan her ürün iyidir” diye genelleme yapmak doğru değil. Çeşitli avantajları olup olmaması, örneğin dayanıklı ve uzun ömürlü olması veya kaliteli materyallerden üretilmiş olması dikkat edilmesi gereken kriterlerdendir.

- Kullanılan ürünün yapısı

Kullanılan döşemenin kalitesi, yanmayan, terletmeyen yapıda ve temizlenebilir olması da göz önünde bulundurulması gereken diğer unsurlardandır.



Ofis mobilyaları fuar takvimi

TARİH	SEKTÖR	FUARIN ADI VE AÇIKLAMA	FUAR YERİ VE ORGANİZATÖR
3 Nisan-2 Mayıs	Mobilya	Health Asia: Mobilya, iç dekorasyon Fuarı	Üsküp Skopje
6-10 Mayıs	Ahşap Makinaları	LignaPLUS: Orman ürünleri ve ağaç işleme makinaları	Hannover LignaPlus
13-16 Mayıs	Mobilya	Euroexpofurniture / EEM: 21.Mobilya, İç Tasarım Fuarı	Moskova MVK
13-16 Mayıs	Mobilya	INTERKOMPLEKT : Mobilya Yan Sanayi Fuarı	Moskova JSC-MVK
13-16 Mayıs	Mobilya	Interzum: Mobilya üretimi ve Ahşap işçiliği Fuarı	Köln Koelnmesse
16-19 Mayıs	Mobilya	Konya Kent 2013: 9.Yerel Yönetim İhtiyaçları, Park Bahçe Düzenlemeleri ve Spor Tesisleri Fuarı	KTO Konya Tüyap
19-21 Mayıs	Mobilya	KBB London : Mutfak ve Banyo Fuarı	Londra UBM Live Media
2 1 - 2 4 Mayıs	Mobilya	MOVEXPO: Ulusal Kuzeydoğu Bölgesi Mobilya Fuarı	Olinda Pernambuco Múltiplus Produções
2 8 - 3 1 Mayıs	Mobilya Dekorasyon	Kitchen & Bath China : Mutfak ve Banyo Fuarı	Shanghai WES
1 6 - 2 6 Haziran	Halı-Zemin Kaplama	Summer Olympia: Ev Dekorasyonu ve Halı Fuarı	Londra Clarion Events
2-7 Temmuz	Ahşap Makinaları	FITECMA 2013: 11.Orman Ürünleri ve Teknoloji Fuarı	Buenos Aires Asora
3-5 Temmuz	Mobilya	Kitchen & bath expo : Uluslararası Güney Amerika mutfak ve banyo Fuarı	Sao Paulo Nürnberg Messe
2 1 - 2 9 Eylül	Mobilya & Dekorasyon	MEÇEF 2013: 7.Mobilya, Evlilik ve Çeyiz Fuarı	Yenişehir Mersin Forza
25-29 Eylül	Mobilya	Adana Mobilya 2013: 7.Mobilya - Dekorasyon Fuarı 2013	Tüyap Adana Tüyap
25-28 Eylül	Mobilya	Vietnamwood: 10. Vietnam Uluslararası ağaç İşçiliği Endüstrisi Fuarı	Ho Chi Minh City IPC
5-10 Ekim	Ahşap Makinaları	Ağaç İşleme Makinesi 2013: 26.Uluslararası Ağaç İşleme Makineleri, Kesici Takımlar, El Aletleri Fuarı	Tüyap IST Tüyap
5-17 Ekim	Mobilya	INTERMOB 2013: Mobilya Yan Sanayi ve Aksesuarları	Tüyap IST Tüyap
6-8 Ekim	Mobilya	The furniture & home accessories: Mobilya ve Ev Aksesuarları Fuarı	Dublin Irish Services
4-8 Kasım	Mobilya	IDEO BAIN Bathware Exhibition : Ev eşyası, züccaciye, seramik, tekstil dizayn, kumaş ve ev tekstil Fuarı	Paris Reed Expositions
7-11 Kasım	Halı- Zemin Kaplama	DOMOTEX Middle East 2013: Halı ve Zemin Kaplama Ürünleri Fuarı	IFM Yeşilköy ifm Hannover Messe
14-17 Kasım	Mobilya Dekorasyon	Ortadoğu Mobilya 2013: 5. Mobilya ve Dekorasyon Fuarı	Tüyap Diyarbakır Tüyap
21-23 Kasım	Mobilya Dekorasyon	HORECA İSTANBUL 2013: 3.Otel, Restoran, Kafe, Bar, İkram Sistem ve Donanımları Fuarı	Tüyap IST Tüyap

Gıda ambalajlarında geri dönüştürülmüş plastik malzeme kullanımı sorunları tartışıldı

Türkiye plastik sanayicilerinin köklü sivil toplum örgütü PAGDER, düzenlediği bir toplantıyla, gıda ambalajlarında geri dönüştürülmüş plastik malzeme kullanımı ile ilgili yaşanan sorunları masaya yatırdı



PLASFED Yönetim Başkanı Selçuk Aksoy ile PAGDER Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Semerci'nin yanı sıra gıda ambalajı ve geri dönüştürülmüş plastik malzeme üreten 40'a yakın firma temsilcisinin katıldığı toplantı, PAGDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yavuz Eroğlu yönetiminde gerçekleşti.

Gıda ambalajlarında, çok katlı ambalajların ara katında geri dönüştürülmüş plastikleri kullanan firmalara ceza kesilmesi nedeniyle yaşanan sorunların ele alındığı ilk toplantıyı 6 Şubat 2013 tarihinde düzenleyen ve alınan ortak karar gereği, Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığına müracaat yazısı gönderen PAGDER, girişiminde başarıya ulaşmıştı.

Yürürlükteki tebliğ hükümlerince geri dönüştürülmüş plastiğin fonksiyonel bariyerin ardında kullanılmasına gerekli şartları sağlaması halinde sakıncalı olmadığı Bakanlık tarafından PAGDER'e bildirilmişti.

Bakanlığın PAGDER'e ilettiği bilgi çerçevesinde, firmaların bu aşamadan sonra neler yapması gerektiğini belirleyecek bir yol haritası çizmek amacıyla düzenlenen ikinci toplantıda katılımcılar, önceliklerinin insan sağlığı olduğu konusunda hemfikir olduklarını, geri dönüşüm malzemesi kullanımında sektörel etik kurallarının oluşturulmasının gerekliliğinin altını çizdiler.

Toplantıda bu karara paralel olarak, geri dönüştürülmüş plastik kullanan firmaların iyi niyet çerçevesinde üretim kurallarını içeren bir metin hazırlamaları ve sektör temsilcilerine imzaya sunmaları konusunda da ortak karar alındı.

Tüm katılımcıların ambalaj atıklarının toplanması konusunda bulundukları bölgedeki belediyelerle işbirliği yapılmasında da görüş birliğine varan katılımcılar gerekli çalışmaların başlatılması talebinde bulundular.

Plastik ambalajlar gıdaların raf ömrünü uzatıyor

Dünya genelinde yaklaşık olarak bir milyarı aşkın insan açlık sınırında yaşıyor ve toplam gıda üretiminin ise üçte biri çöpe gidiyor. Sadece ABD ve İngiltere’de israf edilen gıdalar eğer ihtiyaç sahiplerine ulaştırılabilmiş olsaydı, dünyadaki açlık sorunu tümüyle çözülmüş olurdu. İşte tam bu noktada gıdalar için ambalaj tercihi ön plana çıkıyor. Uygun ambalajlar, gıdaları bir yandan dış etkenlere karşı korurken diğer yandan tüketim sürelerini ve raf ömürlerini uzatıyor



Ekonomik gelişmeler, kullanım kolaylığı, enerji tasarrufu ve çevresel faktörlerin etkisi ile tüm dünyada kâğıt, çelik, alüminyum, ahşap, cam gibi malzemelere alternatif olan plastiklerin, ambalaj sektöründeki kullanımı da giderek artıyor. Ambalaj sektöründeki payı yaklaşık yüzde 35 seviyesinde olan plastikler ambalaj malzemelerinin üçte birini oluşturuyor. Cam ve metal ambalajlar ikinci ve üçüncü sırada, kâğıt ambalajlar ise dördüncü sırada yer alıyor.

Plastiklerin ambalaj sektöründe ilk sırada tercih edilmesinin en önemli sebebi ise daha az malzeme ile daha çok üretim, şekil verme kolaylığı ve geri dönüşüm ile ekonomik değerini uzun süre yitirmemesinden kaynaklanıyor.

Gıda ambalajlarında plastiğin tercih edilmesinde ise ağırlıklı olarak; düşük maliyet, taşıma kolaylığı, geri dönüşüm, değişik üretim teknolojileri, hafiflik, saydamlık gibi faktörler ön plana çıkıyor.

Gıda ambalajlarının doğru ve başarılı şekilde uygulanması raf ömrünü uzatırken, gıda israfını da önüyor. Gıda ambalajlarının gıdaları bakterilerden, oksijen, su buharı ve ışıık ile etkileşimden koruması gerekiyor. Plastik ambalajlar, gıda sektöründe özellikle meyve ve sebzeler, et, balık ve kümes hayvanları,

dondurulmuş gıdalar, hazır yemekler, kuru gıda, şekerleme, fırın ürünleri, süt ürünleri, içecekler, bebek maması ambalajları için kullanılıyor.

Ürünlerin tazeliğini uzun süre sağlamak üzere su, ayran, yoğurt gibi ürünlerin korumasında kullanılan plastik ambalajlar, sert ve esnek çeşitleriyle tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de ağırlıklı olarak tercih ediliyor. Koruyucu özellikleri, işlenirken esneklikleri sayesinde küçük, mikrodalga fırına konulabilen, kolayca açılan veya açıldıktan sonra tekrar kapatılabilen plastik ambalajlar özellikle hazır veya donmuş yemeklerde tercih ediliyor. Çalışan kadın nüfusunun artması ile hızlı tüketimin yaygınlaşması ve hazır yemek sektörünün gelişmesi bu ürünlere karşı olan eğilimi artırıyor.

Türkiye’de genel plastik tüketiminin yüzde 40’ı ambalaj sektöründe gerçekleşiyor. Ambalaj plastikleri içindeki gıda ambalajları oranının ise önümüzdeki yıllarda daha da artacağı öngörülmüyor.

Dünya ve ülkemiz için “gıda”nın korunması ve tüketim ömrünün uzatılması konusunda ambalajın önemi ve gıda ambalajlarında plastiklerin yerini değerlendirmek üzere; Türk Plastik Sanayicileri Araştırma, Geliştirme ve Eğitim Vakfı (PAGEV) 2013 yılı Plastik Endüstri Kongresi’nin ana temasını, “Gıda Sektöründe Plastik Uygulamaları” olarak belirledi.

Türk alışverişçisi fiyattan değil ambalaj boyundan etkileniyor

Ipsos Türkiye Perakende Ölçüm Direktörü Didem Gülyurt, yapılan araştırmaların Türk alışverişçisinin fiyata kıyasla ambalaj boyundan daha çok etkilendiğini ortaya koyduğunu söyledi. Gülyurt, “Ülkemiz alışverişçisinin satın alma kararını etkileyen unsurlar, başta ambalaj boyu olmak üzere çeşit, marka, promosyon ve fiyat olarak sıralanıyor” diye konuştu.

Didem Gülyurt şunları söyledi:

“Türk tüketicisi, alışveriş için orta-



lama 22 dakika mağaza içinde kalıyor. Çoğu zaman bir liste ile alışverişe çıktığı düşünülecek olursa, markalar için 22 dakika çok da uzun bir zaman dilimi olmuyor. Dolayısıyla markaların alışverişçiler için ortalama 25 bin ürün arasında ‘akıl çelme unsuru’ yaratması gerekiyor.

Yaptığımız araştırmalara bakılacak olursa, alışverişçiler fiyata kıyasla ambalaj boyundan daha çok etkileniyor. Satın alımları etkileyen unsurlar, başta ambalaj boyu olmak üzere çeşit, marka, promosyon ve fiyat olarak sıralanıyor.”

International Paper'ın Türkiye operasyonlarındaki yeni ismi: Olmuksan International Paper

Dünya kağıt ve ambalaj sektörünün lider oyuncularından International Paper, Türkiye'de yatırım yapmaya devam ediyor. International Paper'ın yeni ismi Olmuksa hissedarlarının katıldığı olağan genel kurul toplantısında kabul edildi. 22-27 Mart tarihinde İstanbul'da, Olmuksa hissedarlarının katıldığı Olmuksa olağan genel kurul toplantısı sonrasında, Yönetim Kurulu Başkanı Jon Ernst, şirketin faaliyetlerini Olmuksan International Paper adıyla sürdüreceğini açıkladı.

International Paper yetkilisi ve şirketin Avrupa, Orta-doğu ve Afrika'daki ambalaj operasyonlarını yöneten Jon Ernst, "Olmuksan International Paper, Türkiye ambalaj sektörünün lideri Olmuksa'nın onurlu ve başarılı mirası ile dünya çapında ambalaj sektörünün bir numarası International Paper'ın global uzmanlığı ve deneyiminin kuvvetli birleşimini temsil ediyor." dedi. International Paper, Ocak ayında, Olmuksa'da yatırım ortağı olan Sabancı Holding'in hisselerinin satın alımını yaklaşık 101,2 Milyon TL'ye (56 Milyon ABD Doları) tamamlayarak, yüzde 87,5 ile Olmuksa'nın çoğunluk hisselerine sahip olmuştu.

Olmuksan International Paper'ın tüm müşterilerine üstün kalitede ürün ve hizmet sunmaya devam edeceğini ve tüm paydaşlarına verdiği sözlerin arkasında duracağını vurgulayan Jon Ernst, "International Paper için Türkiye ve oluklu ambalaj sektörü öncelikli konulardır. Bu satın alma, Türkiye ambalaj sektöründe bulunan varlığımızı daha da güçlendirecek ve müşterilerimizle beraber, stratejik açıdan önemli bir coğrafyada heyecan verici bir büyüme fırsatı sağlayacaktır." şeklinde konuştu.

Olmuksan International Paper ismiyle birlikte değişen yeni görsel kimliği de hissedarlara sunan Jon Ernst, "Yeni şirket logomuz, International Paper'ın sahipliğini güçlendirirken, Türkiye oluklu mukavva ambalaj sektörünün anahar oyuncularından biri olarak, 44 yıllık gururlu ve başarılı geçmişimizi de onurlandırmaktadır. Ayrıca, dinamik şirket görüntümüzle birlikte, yenilikçiliğimizi ve yaratıcılığımızı da vurgulamaktadır" dedi. Logoda bulunan benzersiz ("m") sembolü, Olmuksan International Paper'ın temel işi ve uzmanlık alanı olan oluklu mukavva ambalajı sembolize ederken, yeşil renk de şirketin sürdürülebilirlik taahhüdünü simgeliyor.

OLMUKSAN
INTERNATIONAL  **PAPER**



Jon Ernst
International Paper Yönetim Kurulu Başkanı

- Olmuksan International Paper hakkında:

Olmuksan International Paper, Türkiye oluklu mukavva ambalaj pazarının liderlerindendir. Geri dönüşümlü kağıt üreten iki kağıt fabrikası ve altı kutu tesisinde 900'ü aşkın çalışanıyla Türkiye'nin tüm bölgelerinde yer alan müşterilerine en yüksek kalitede ürün ve hizmet sunuyor.

Şirket, Kuzey Amerika, Avrupa, Latin Amerika, Rusya, Asya ve Kuzey Afrika'da üretim faaliyetleri yürüten, kağıt ve ambalaj sektörünün küresel lideri olan International Paper Kuruluşu'nun bir parçasıdır. International Paper yaklaşık 70,000 çalışanıyla stratejik olarak 24'ten fazla ülkede konumlanmaktadır. International Paper'ın 2012'deki net satışları 28 milyar dolar olarak gerçekleşti.



Doğanpak Ambalaj, dünyanın en büyük ebatlı ofset baskı makinasını üretim hattına dahil etti

-Doğanpak Ambalaj, kendine Avrupalıların sektörde geldiği noktayı hedef alıyor

Aile şirketi olarak 1993 yılında faaliyetlerine başlayan Doğanpak Ambalaj Sanayi Ticaret Limited Şirketi, E ve B dalga ofset baskılı, laminasyonlu kutu üretiminde hep ilkleri ve yenilikleri misyon edinmiş, vizyon olarak Avrupa'nın sektörde geldiği noktayı hedef almıştır.

-Kalite ve zamanlama, Doğanpak Ambalaj'ın üretiminde en değer verdiği unsur

Doğanpak, bu yıl 20'nci yılını kutlarken dünyanın en büyük ebatlı ofset baskı makinasını olan KBA 205 Rapida 6+Lak üretim hattına dahil etti. Bu makinenin üretim prosesinde E, B, C, E+B ve B+C DOPEL oluklu ve ondula üzerine laminasyonlu ofset baskılı kutular üretiyor. Bir aile şirketi olarak kurulan Doğanpak, çalışanları ile birlikte her biri bu ailenin bir ferdiymiş gibi tek bir hedef ve tek bir yürek ile değerli iş ortaklarıyla sürekli iletişim halinde ve bilgi alışverişini yaparak üretim yapmaya devam ediyor.

Doğanpak Ambalaj'ın hedefleri "Türkiye'nin gerek iç piyasada gerekse yurtdışında yeni dünyanın ekonomik ve politik dengelerinden çok olumlu bir yerde olduğu muhakkak. Gelişen sanayinin ve diğer üretime yönelik atılan her adımın Türkiye'ye ve çevresindeki ülkelere ne kadar katkı sağladığı ortadadır. Bu yüzden sanayicilerimizin, üretim sektörüne Türkiye içinde ve ihracatta ürettikleri ürünlerinin ambalajlanmasındaki görevlerimizin farkındayız. Dolayısı ile gelişen ekonomide bizim buna seyirci kalmamız beklenemez. Sorumluluğumuzun bilinciyle yatırımlarımıza eskiden olduğu gibi yine devam edeceğiz. Hedeflerimiz büyüyen Türkiye'mizle paralel ve her zaman büyük olacaktır." şeklinde ifade ediliyor.





NİSAN 2013

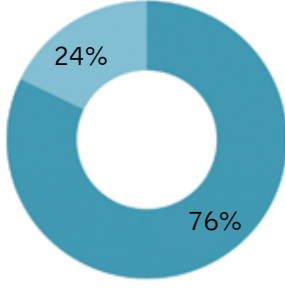
Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan Nisan ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 120 adet olup bu firmaların yüzde 76'sı KOBİ, yüzde 24'ü büyük ölçekli firma niteliğindedir.

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (%)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
2008 (Türkiye)	77,9	78	76,9	78,6	79,2	80,3	79,8	80	77,3	75,8	71,8	64,9
2008 (Kocaeli)			71			69			65	59	58	53
2009 (Türkiye)	61,6	60,9	58,7	59,7	64	67,5	67,9	68,9	68	68,2	69,8	67,7
2009 (Kocaeli)	46	47	50	55	57	61	60	65	63	63	64	64
2010 (Türkiye)	68,6	67,8	67,3	72,7	73,3	73,3	74,4	73	73,5	75,3	75,9	75,6
2010 (Kocaeli)	63	63,1	63,9	68,9	68,6	69,1	68,9	66,7	67,9	70,7	67,4	72,2
2011 (Türkiye)	74,6	73,0	73,2	74,9	75,2	76,7	75,4	76,1	76,2	77	76,9	75,5
2011 (Kocaeli)	70,1	68,6	70,5	73,4	73,5	73,9	72,9	73,2	72,2	72,7	72,3	71,1
2012 (Türkiye)	74,7	72,9	73,1	74,7	74,7	74,6	74,8	74,3	74,0	74,9	74,0	73,6
2012 (Kocaeli)	71,2	70,6	71,4	72,3	71,5	70,6	71,4	70,3	70,1	71,1	70,7	70,3
2013 (Türkiye)	72,4	72,2	72,7									
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9								

Buna göre Kocaeli ilinde, Mart ayında 70,0 olarak belirlenen kapasite kullanım oranları, Nisan ayında 0,9 puan artarak 70,9 olarak belirlendi. Türkiye genelinde ise, kapasite kullanım oranları 24 Nisan Çarşamba günü açıklanmış olacak.

Mayıs ayında kapasite kullanım oranlarındaki artış genel olarak, bazı sektörlerdeki sezona bağlı artışlar ve düşen emtia fiyatları ile açıklandı.



■ KOBİ ■ Büyük Ölçekli



Nisan ayı anketine yanıt veren firmaların yüzde 27'sinin istihdamlarının arttığı, yüzde 58,8'inin ise istihdamlarında bir önceki aya göre değişim yaşanmadığı belirlendi.

Firma Bildirimleri	Nisan (%)
Arttı	27,06
Değişmedi	58,82
Azaldı	14,12

İSTİHDAM

SİPARİŞLER

İÇ SİPARİŞLER

Firma Bildirimleri (%)	Mayıs
Arttı/Artacak	37,50
Değişmedi/Değişmeyecek	47,50
Azaldı/Azalacak	15,00

Ankete katılan firmaların yüzde 47,54'ü dış siparişlerinin Mayıs ayında arttığını belirtirken, yüzde 8'i ihracatlarında azalış bildirdiler. Firmaların yüzde 44'ünün ise Mayıs ayında alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmadı. Genel olarak, siparişlerdeki artışta mevsimsel etkiler neden olarak gösterildi.

Firmaların yüzde 37'sinin Mayıs ayında iç siparişlerinin arttığı belirtilirken yüzde 15'inin siparişlerinin azaldığı belirtildi. Genel olarak, sektörlerin siparişlerdeki artış, sezona bağlı olarak açıklandı.

DIŞ SİPARİŞLER

Firma Bildirimleri (%)	Mayıs
Arttı/Artacak	47,54
Değişmedi/Değişmeyecek	44,26
Azaldı/Azalacak	8,20



KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Avustralya Başkonsolosu Pasqualino Strangis'e günün anısına plaket verdi

KSO Meclis Toplantısı'nın konuğu Avustralya'nın İstanbul Başkonsolosu Pasqualino Strangis: Türkiye ile Avustralya arasındaki ticari ilişkilerin gelişmesi için çaba içinde olacağım...

KSO'nun Meclis toplantısına konuk konuşmacı olarak katılan Avustralya'nın İstanbul Başkonsolosu Pasqualino Strangis, Türkiye ile Avustralya arasında yok denecek kadar az olan ticari ilişkilerin gelişmesi için yoğun çaba içersinde olacağını açıkladı.



Ayhan Zeytinoğlu
Meclis konuşmasında
işsizlik oranını
mevsimsel etkilerin
yüzde 10.1'e
yükselttiğini belirtti

Mevsimsel etkiler işsizlik oranını yüzde 10.1'e yükseltti

Kocaeli Sanayi Odası'nın Mart ayı Meclis toplantısında konuşan KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, 2012 yılı büyüme oranının 1 Nisan'da açıklanacağını belirterek; "Son çeyrekteki gelişmelere bakarak yıllık büyüme tahminimiz yüzde 2,3 – 2,5 arası idi. Ancak sanayi üretimi 100 endeksinin 2010 yılına göre tekrar düzenlenmesi, bu oranı bir miktar yukarı çekebilir" dedi. Ayhan Zeytinoğlu; "Yeni endeks Ocak ayında bir önceki yıla göre yüzde 1,9 arttı. Kapasiteler ise Mart ayında hem Türkiye hem İlimiz genelinde; bir önceki aya göre artış gösterdi, bir önceki yıla göre geriledi. Şubat ayı ihracatı 11,75 milyar dolardan 11,69 milyar dolar oldu. İlk 2 ayda ihracat yüzde 5 düzeyinde arttı. Kocaeli ihracatı (Şubat) ise yüzde 15,3 artış ile 1,4 milyar dolara ulaştı. İlk 2 aydaki artış yüzde 28,9 oldu. Şubat ayı ithalatı yüzde 10,3 artış ile 3,9 milyar dolar oldu. İlk 2 aydaki ithalat artışı da yüzde 7,7 olarak gerçekleşti" dedi.

Konuşmasında "Ülkemiz dış ticaret göstergeleri ile benzerlik göstermeyen bu veriler bize cari açığımızdaki gerilemenin yavaşlamaya geçtiğini gösteriyor" diyen Ayhan Zeytinoğlu; "İhracatımızdaki performansındaki yavaşlamanın; bir nedeni pazarlarımızın daralması, bir nedeni de

TL'nin değerlenmesi. Nitekim yıllık cari Açık Ocak ayında 46,8 milyar dolar oldu. Hemen hemen Aralık ayı ile aynı düzeyde bir yıllık cari açık ile karşı karşıyayız. Cari açığımız taban yaptı. Gerilemedeki düşüş hızı giderek yavaşlıyor. Alınan tedbirler bir yılını doldurduğu için baz etkisi kalktı. Artık artış başlayacağını görebiliyoruz" açıklamasında bulundu. Ayhan Zeytinoğlu, Aralık ayı işsizlik oranı mevsimsel etki ile yüzde 10,1'e yükseldiğini vurgulayarak; "Ocak ve Şubat aylarında yine mevsimsel nedenlerden bu yükselme devam edecek. Yıllık oranlara bakarsak; 2012 yıllık işsizlik oranı da yüzde 9,8'den gerileyerek yüzde 9,2 oranında gerçekleşti.

Ekonomimizdeki küçük büyümeye rağmen, gerçekleşen bu gerilemeyi olumlu buluyoruz. Ancak unutulmamalıdır ki ülkemizde işgücüne katılma oranı, özellikle Avrupa ülkeleri ile kıyaslanırsa oldukça düşük seviyededir. Bölgeler düzeyinde baktığımızda ise; İlimizin işsizlik oranı yüzde 10,5 seviyesine gerilemiş, ancak hala Türkiye ortalamasının üzerindedir. İlimiz işsizlik oranının en yüksek olduğu altıncı ildir. Bunu İlimizin yoğun göç almasına ve tarımda çalışan sayının az olmasına bağlıyoruz. Nitekim tarımla uğraşıp fazla göç almayan bölgelerde işsizliğin düşük olduğunu görüyoruz. dedi.



KSO'nun Meclis toplantısına konuk konuşmacı olarak katılan Avustralya'nın İstanbul Başkonsolosu Pasqualino Strangis

Strangis: Türkiye ekonomisi çok iyi yolda

Kocaeli Sanayi Odası Meclis toplantısının bitiminde söz alan Avustralya'nın İstanbul Başkonsolosu Pasqualino Strangis, Türkiye'nin ekonomisinin çok iyi olduğunu, ancak, başta Yunanistan olmak üzere AB ülkelerinin durumunun iyi olmadığını vurgulayarak; "Bu nedenle Türk Lirası her geçen gün değer kazanıyor. Avustralya, maden, liman ve demiryolu açısından çok tecrübeli. Bizim ülkemizin inşaat, tarım ve hayvancılık konusunda destek ve katkıya ihtiyacı bulunuyor. Türkiye ile karşılıklı ticarî gelişmeleri sağlayabiliriz. Vize konusunda da konsolosluk olarak Türk işadamlarına her türlü kolaylığı sağlarız. 08-09 Mayıs tarihlerinde Avustralya'da işadamlarımız Türkiye'de çeşitli girişimlerde bulunacaklar. İstanbul ve Ankara'da yapılacak bu iş toplantılarına ilginizi bekliyoruz" dedi.

Çanakkale savaşı Resim sergisi gezildi

Kocaeli Sanayi Odası Meclis salonundaki toplantı sonrası sergi salonunda Başiskele Kaymakamı Ali Partal tarafından Çanakkale savaşı Resim sergisi gezdirildi. Çanakkalede altı yıldır görev yapan Vali Yardımcısı Ali Partal tarafından hazırlanan sergiye büyük ilgi gösteren Avustralya Başkonsolosu Strangis, Avustralya'da okullarda Mustafa Kemal Atatürk'ün tanıtıldığını vurgulayarak, sergide özellikle o zamanın gazetelerinde yer alan Anzak haberlerini okuyarak sergiyi çok beğendiğini ifade etti. Başiskele Kaymakamı Partal ile sohbet eden Başkonsolos Strangis Çanakkale savaşının her geçen zaman ülkesinde ilgi gördüğünü vurguladı.



'White House' cafe hizmete açıldı

**Kocaeli Kadın Girişimcilerinden Gerdan Beyaz, iş hayatına atılarak
'White House Cafe'yi hizmete açtı**



Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkan Yardımcısı Zekeriya Özak, İzmit Belediye Başkanı Dr. Nevzat Doğan, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Penbe Arslan ve çok sayıda davetlinin katıldığı açılış töreni gerçekleştirildi. Tören öncesi konuşan İzmit Belediye Başkanı Dr. Nevzet Doğan, iş hayatına bayanların atılmasının çok sevindirici olduğunu vurgulayarak, bu girişimden çok mutlu olduğunu açıkladı. İşyeri sahibi kadın girişimci Gerdan Beyaz ise işyerinde özellikle ev yemeklerinin ağırlıkta olduğunu vurgulayarak, özel günler için birbirinden güzel ve lezzetli yiyecekleri müşterilerinin hizmetine sunduklarını vurguladı.



White Housu Cafe'nin sahibi Gerdan Beyaz (Sağda) kızkardeşi ile birlikte



KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, BB Başkan Yardımcısı Zekeriya Özak, İzmit Belediye Başkanı Nevzat Doğan, Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Penbe Arslan ve işyeri sahibi Gerdan Beyaz mutfakta görölüyor.



OSB'lerin bu ayki toplantı konusu 'Emlak Rayiç Bedelleri' oldu

Kocaeli Sanayi Odası koordinasyonunda, OSB Yönetim Kurulu Başkanları ve Bölge Müdürleri ile 15 Nisan 2013 Pazartesi günü 'Emlak Rayiç Bedelleri' konusunda, TOSB Otomotiv Yan Sanayi İhtisas OSB konferans salonunda bir toplantı gerçekleştirildi.

4 yılda bir tespit edilen emlak rayiç değerlerinin Kocaeli Bölgesinde tekrar tespit edilmesi zorunluluğu, OSB'lerdeki arsa ve arazi m2 birim değerlerinin çok yüksek olması nedeniyle düzenlenen toplantıda, TOSB Otomotiv Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi'nin 'Emlak Rayiç Bedelleri' konusunda Maliye Bakanlığı'na göndermiş olduğu görüşleri desteklenerek diğer OSB'lerin de konu hakkında görüşleri ele alındı. Belediyelerce tahsil edilmekte olan emlak vergisine matrah teşkil eden arsa ve araziye ait asgari ölçüde birim tespitlerinde Türkiye genelinde haksız ve adil olmayan bir uygulamanın yapılmakta olduğu, belediyelerin

bu konuda OSB yatırımcılarını cezalandırmak üzere hareket ettikleri belirtildi.

Ayrıca OSB'lerdeki arazilerin kullanımı 4562 sayılı kanunla kısıtlanmış olup, OSB dışındaki araziler gibi serbestçe alınıp, satılamıyor ve sadece tahsis amacına uygun sanayi tesisi kurulabiliyor. Bu kısıtlamanın da OSB arazilerinin bankalarca teminat olarak kabul edilmeme sonucunu doğurabildiği belirtilerek, Emlak Rayiç Bedel Komisyonunda Vilayetin ve Büyükşehirin desteğini alarak, belediye başkanlarını razı etmek, dolayısıyla komisyonda lobi şeklinde bir çalışma ile OSB'lerin hedefledikleri rakamlara daha kolay ulaşabilecekleri konusunda görüş birliğine varıldı.

Bu kapsamda Kocaeli Valisi Ercan Topaca'nın katılımı ile, Kocaeli bölgesinde yer alan OSB Yönetim Kurulu Başkanları ile Emlak Rayiç Bedelleri Ön Görüşmesi konulu toplantının yapılmasına karar verildi.



Bizimköy'e başvuruda bulunanlar birarada görünüyor.

Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'nde 26 yeni kursiyer işe başladı

Bizimköy-İŞKUR ortak projesi kapsamında en az 15'i istihdam garantili 30 bedensel engelli personel için kurs düzenleneceği açıklanması sonrasında proje kapsamında 26 yeni kursiyer işe başladı.

- Kursu başarıyla tamamlayanlara iş imkanı

Nisan ayının ilk haftasında Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'ne bedensel engelli personel alımı için kabul edilen müracaatlar yeterli sayıda olmadığından yeni başvurular alındı. 2'nci başvuruların ardından toplam olarak 31 müracaat gerçekleşirken yeterli görülen 26 kursiyer 8 Nisan gününden itibaren Bizimköy'de 3 ay sürecek staja tabi tutulacaklar. İŞKUR tarafından bu 26 kursiyere 3 ay

boyunca günlük 20 TL cep harçlığı verilecek ve sigortaları ödenecek. Kursu başarıyla tamamlayanlardan en az 15'i Bizimköy'de istihdam edilecek. Kocaeli Sanayi Odası (KS0) bünyesinde Akmeşe bölgesinde kurulu bulunan Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'ne alınacak engelli personel seçilerek konfeksiyon kursu eğitimi verilecek.

KS0, Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi; çalışanlarının yüzde 85'i engellilerden oluşan, engellilerin üretim sürecine katılmalarını, kendi ekonomik ihtiyaçlarını karşılar duruma gelmelerini ve aynı zamanda ekonomiye katkıda bulunmalarını sağlamak amacıyla Kocaeli Sanayi Odası tarafından kurulmuş sosyal bir projedir. Şu anda, Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'nde toplam 40 engelli çalışan görev yapıyor.



Heyet mülakatı titizlikle gerçekleştirdi.



Odamızın Ocak-Nisan sponsorlukları

Oda orkestramızın sponsorluk destekleri:



25 Şubat 2013 tarihinde Kocaeli Vergi Dairesi Başkanlığı tarafından 24'üncü Vergi Haftası Etkinlikleri kapsamında düzenlenen plaket töreni



Kocaeli Sanat Derneği'nin tüm dünya genelinde kutlanan 15 Nisan Dünya Sanat Günü Etkinlikleri



08 Mart 2013 tarihinde "Dünya Kadınlar Günü" kapsamında Kocaeli Ticaret Odası'nda düzenlenen etkinlikler

Odamız katkıları ile gerçekleştirilen etkinlikler :

- Gebze İlçesinde bulunan Gebze Adem Yavuz Merkez Cami kubbesinin tadilatı Odamızın da destekleri ile ilerledi.
- Kocaeli Gençlik Hizmetleri Müdürlüğü 'Judo müsabakaları' Odamızın da katkıları ile gerçekleştirildi.
- Kocaeli Görme Engelliler Spor Klübü Derneğinin 'Bir Fidan, Bir Hayat Projesi'ne Odamız adına alınan fidanlarla destek olundu.
- Kocaeli Üniversitesi Endüstri Mühendisliği '6'ncı Kaliteni Göster, Araştır, Lider Ol, Etkile Eğitim ve seminer organizasyonu' Odamızın da destekleri ile gerçekleştirildi.
- Kocaeli Üniversitesi Kocaeli Münazara Klübü 'Kocaeli Münazara Turnuvası' Odamızın da katkıları ile gerçekleştirildi.

- TMMOB Makine Mühendisleri Odası'nın 26-27-28 Eylül 2013 tarihlerinde düzenlenecek VIII. Ulusal Ölçüm-bilim Kongresi ve Sergisi'ni destekleyen kuruluşlar arasında Odamız da yerini aldı.
- T.C.Gümrük ve Ticaret Bakanlığı Basın ve Halkla İlişkiler Müşavirliği'nin 'Kolay Ticaret, Büyük Türkiye' hedefli projesinin hayata geçirilmesinde Odamız da destek veren kuruluşlar arasında önemli bir yer aldı.
- T.C.Kocaeli Valiliği 'Hayat Boyu Öğrenme Genel Müdürlüğü'nün Öğrenme Şenlikleri kapsamında planlanan etkinliklerinde, Odamız da 300 adet uçurtma alarak katkıda bulundu.



Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin öncülüğünde düzenlenen 23 Nisan Uluslar arası Çocuk Şenlikleri kapsamında Suriye'deki savaştan kaçan ve kamplarda yaşayan çocuklara katkı vermek amacıyla 'Suriyeli Çocuklara Bi Dünya Oyuncak' projesine Odamız da katkıda bulundu.

Odamızda düzenlenen sergiler :



26-27 Mart 2013 tarihlerin arasında Odamız sergi salonunda Başiskele Kaymakamı Ali Partal'ın Çanakkale Savaşı Resim sergisi sergilenmiştir

Meslek Komite kararları KSO web sitesinde

Kocaeli Sanayi Odası Meslek Komiteleri 29 farklı sektörde faaliyet gösteriyor. 5 adet Meslek Komitesi 7'şer üyeden ve 24 adet Meslek Komitesi de 5'şer üyeden oluşuyor.

Meslek Komiteleri en az ayda bir defa, Oda binamızda başkanın ya da başkan yardımcısının çağrısıyla her zaman olağanüstü toplantılarını yapıyor.

Meslek Komiteleri tarafından alınan kararlar yönetim kurulu tarafından değerlendirildikten sonra Kocaeli Sanayi Odası web sitesinde yayımlanıyor. Meslek Komite üyelerine verdiğimiz kullanıcı adı ve şifresi ile üyeler KSO tarafından yapılan işlemleri takip edebiliyor ve görüş yazabiliyorlar.

Meslek Komitelerinin tamamı, her yılın Mart ve Eylül aylarında olmak üzere altı ayda bir müştereken toplantı yapar. Başarılı Meslek Komitelerinin ödüllendirildiği Meslek Komiteleri Ödül Töreni Mart ayında yapılan Meslek Komiteleri müşterek toplantısında 4 farklı kategoride sahiplerini buluyor.



Meslek Komitelerinden sorumlu Seçkin Ökte



KSO Meslek Komiteleri, müşterek konuları görüşmek üzere odalararası müşterek meslek komite toplantıları yapılır. 2012 yılında 10 farklı odada toplantı yapıldı.

Meslek Komiteleri meslek gurubu üeleriyle geniş katılımlı toplantılar düzenleyerek, çeşitli sektör konularında üyelerimize bilgilendirme yapıldı. 2012 yılı içerisinde 5 Meslek Komitemiz meslek gruplarına yönelik genişletilmiş toplantı gerçekleşti.

KSO Meslek Komiteleri bağlı bulundukları meslek grubu üyelerine firma ziyaretleri yaparak üyel sorunları ve Kocaeli Sanayi Odası'ndan beklentileri tespit edilir. 2012 yılı içerisinde 82 üye ziyareti yapıldı.



[kso servislerinden ►
KSO SERVİSLERİNDEN



**Destek Hizmetleri ve İletişimde Servis Sorumlusu
Sema Karavar Altın ve Gülten Erdem görev yapıyor**

KSO'nun Destek Hizmetleri ve İletişim birimi, KSO'nun misyonunu doğrultusunda çalışmalarına devam ediyor

İletişim Hizmetleri Ekibi; İletişim Hizmetleri sorumlusu Sema Karavar Altın ve İletişim Memuru Gülten Erdem'den oluşuyor. İletişim Hizmetleri bölümü Oda'nın kuruluşunda Muamelat Servisi olarak hizmet verirken, daha sonraki yıllarda sırasıyla, Meslek Komiteleri ve İletişim Servisi ve şimdiki adıyla da iletişim servisi olarak hizmetlerine devam ediyor.

"Sanayicilerimiz, çalışanlarımız, toplumumuz ve ül-

kemiz için değer yaratan bir kurum olmak" misyonu ile yoluna devam eden Odamızın, sanayiciye hizmet etmenin yanında toplum ve ülke için de değer yaratan bir kurum olması gerekiyordu, bu nedenle Odamız Geleneksel Bahar Konserleri, resim sergileri, söyleşiler, sponsorluklar gibi etkinliklerle, sanayicinin yanısıra topluma da uzun yıllardır destek veriyor.

Odamız gerek Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi pro-

jesi ile engellilerin istidamını sağlıyor, gerekse de Doğu Marmara ABİGEM kanalıyla sanayicinin yanı sıra topluma yönelik bir çok eğitimler organize ediyor.

Ayrıca Odamız eğitime yüzde 100 destek kampanyası kapsamında Gölcükte, KSO Dumlupınar Ortaokulu'nu sanayicilerimizin katkıları ile tamamlayarak Kocaeli'ye hediye etti.

-Söyleşiler, festivaller, yarışmalar

Yine Odamız, bünyesinde faaliyet gösteren AB Bilgi merkezi aracılığı ile (öykü yarışmaları, film festivalleri, söyleşiler,vb) topluma katkı vermeye devam ediyor. Odamız ve faaliyetlerimiz hakkında, farkındalık yaratmak amacıyla ulusal ve yerel basın ile olan iletişimimizin artırılması yönünde yapacağımız çalışmalarla, üyelerimizin ve toplumun Odamızı daha yakından tanımalarına olanak sağlayacağız.

-Oda gazetesini yayınlıyoruz

İletişim Hizmetleri Servisi, Odamız faaliyetlerinin, Yönetim Kurulu üyelerimiz ve Oda personelimiz tarafından da takip edilmesini sağlamak amacıyla, her hafta "Oda Gazetesi"ni yayınlıyor.

-Her ay KSO çalışmalarını raporlayarak web sitemizde paylaşıyoruz

Odamız hakkında ulusal-yerel medyada yer alan haberleri tarayarak paylaşıyor ve her ay tüm birimlerin yapmış oldukları çalışmaları raporlayarak Odamız web sayfasında yayınlıyor.

-Odamızın basılı tanıtım materyallerini güncelleyerek dağıtımını yapacağız

Yine yıl sonunda hazırlamış olduğumuz yıllık faaliyet raporu ile Odamızın faaliyetleri bir çok kişi, kurum ve kuruluşla da paylaşıyor. Birimimizin 2013 yılı hedefleri arasında, Odamızın basılı tanıtım materyallerinin güncellenerek bastırılması ile dağıtımının organize edilmesi de yer alıyor.

-ODAVİZYON dergisi Türkiye genelinde bir çok kuruma ücretsiz ulaştırılıyor

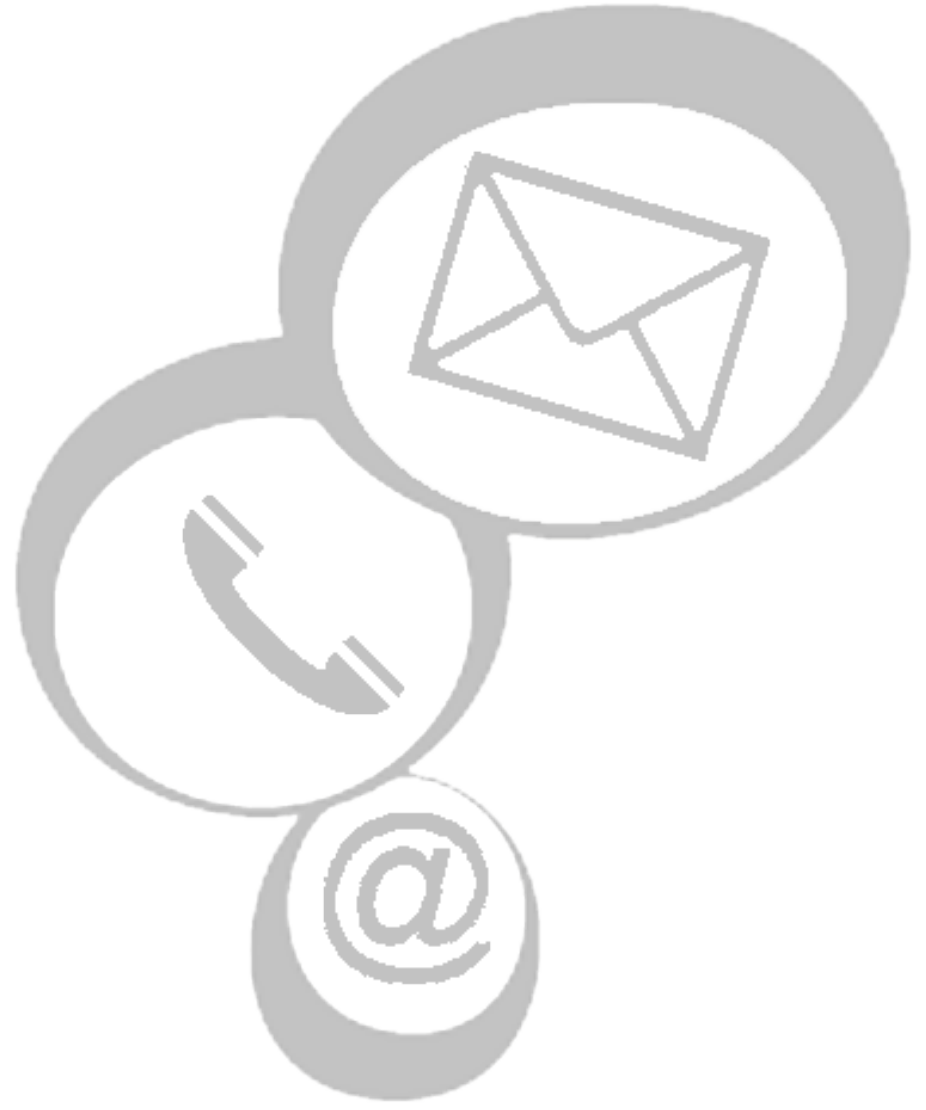
Odamız her ay çıkarmış olduğu ODAVİZYON dergisi ile başta sektöre yönelik olmak üzere bir çok sosyal ve ekonomik konulara da yer vererek, Türkiye genelinde bir çok kurum ve kuruluşla ücretsiz dağıtılıyor.

-OSB'ler ile iletişimde köprü görevi sağlıyoruz

Ayrıca birimimiz, Odamızın düzenlemiş olduğu platform toplantılarına da destek vererek, özellikle bölgemizdeki Organize Sanayi Bölgelerinin birbirleri ile iletişim kurmalarında köprü görevini yerine getirerek OSB'lerde yaşanan birçok sorunların çözümünde (emlak rayiç bedelleri, ulaşım, enerji, temizlik ve çevre vergileri vs.) aktif görev alıyor.

Birimimiz Odanın sosyal ve kültürel etkinliklerini desteklemenin yanında;

•5174 sayılı kanun ve yönetmelikler çerçevesinde Oda Meclis toplantılarını, Oda Disiplin Kurulu, TOBB Genel Kurul toplantıları ve Sanayi Konseyi toplantıları ile İl Odaları müşterek toplantılarını organize ederek tüm sekreterlik hizmetlerini yerine getiriyor.



•Müşteri memnuniyeti odaklı Odamız da, üye ziyaretleri, tüm birimlerimizde olduğu gibi İletişim Hizmetlerinin de bireysel hedeflerinde bulunuyor.

•Birimimiz, yukarıdaki hizmetlerinin yanı sıra, Odamızın iç iletişimini de sağlayarak, Oda'ya gelen ve giden evrakların Evrak Yönetmeliğine ve dosya planına uygun olarak kayıt edilmesi, ve Genel Sekreterlik tarafından ilgili birimlere havale edilmesini sağlıyor ve ilgili birimlere teslim ediyor.

•Oda genel arşivinin tertip ve düzeni ile evrakların, TOBB Arşiv Yönetmeliğine uygun olarak muhafaza ve imhasını sağlıyor.

•Odanın telefon ve faks, SMS hizmetlerinin görülmesi ile TOBB'nin BİMER'in ve Odamızın e-maillerinin kontrolü ile gereğinin yapılmasını sağlıyor.

•Odanın kargo ve posta gönderilerinin koordinasyonunu sağlıyor.

-Gençlerin önünü açıyoruz

Odamız koordinatörlüğünde kurulan Kocaeli Genç Girişimciler Kurulu, genç girişimciliği konusunda genel politikalar geliştiren ve görüş oluşturulmasına katkıda bulunan istişari bir kuruldur. Kurul genç girişimcilere eğitim, kapasite geliştirme desteği ile girişimci fikirlerini hayata geçirmelerinde destek sağlamak üzere 4 Aralık 2008 tarihinde kuruldu.

Kurul; Kocaeli Sanayi Odası, Gebze Ticaret Odası, Kocaeli Ticaret Odası ve Körfez Ticaret Odası tarafından önerilen 250 üyeden oluşuyor.

Kurulduğundan bu yana yurt içi ve yurt dışı faaliyetlerini başarıyla sürdüren Kurul Bosna Hersek, Hırvatistan, Kosova, Makedonya ve Barselona'ya iş gezisi düzenleyerek iş görüşmeleri gerçekleştirdi.

Kocaeli Sanayi Odası'nda İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu konuşuldu

Kocaeli Sanayi Odası ve Makina Mühendisleri Odası işbirliği ile düzenlenen '6331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu' konulu bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi.

Kocaeli Sanayi Odası Meclis salonunda yapılan bilgilendirme toplantısının açış konuşmasını yapan Kocaeli Sanayi Odası Genel Sekreteri Memet Barış Turabi, Makine Mühendisleri Odası ile birlikte düzenledikleri '6 bin 331 sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu' bilgilendirme toplantısının çok önemli olduğunu vurgulayarak katılımcılara başarı dileklerinde bulundu. Kocaeli Sanayi Odası ile birlikte bir çok ortak etkinlik oluşturduklarını belirtten Makine Mühendisleri Odası Kocaeli Şube Başkanı Nedim Kara'da açılış konuşmasında; "Bu tür etkinliklerimizin sayısını arttırmak istiyoruz. Makine Mühendisleri Odası olarak son dört yıldır İş Sağlığı ve Güvenliği haftasını

çeşitli etkinliklerle kutluyoruz. Ancak bu konudaki çalışmalar ülkemizde istenilen noktada değil. Ülkemizde iş kazaları bir bakıma iş cinayetleri olduğuna işaret etmektedir. İş kazalarından oluşan ölümler her geçen yıl artmaktadır. 2011 yılında İş kazalarından ölen insan sayısı bin 563 olmuştur. Bu sayı 2012 yılında daha da fazla." dedi.

Toplantıda daha sonra A Sınıfı İş Güvenliği Uzmanı Salih Turgay Binyıldırım, 6 bin 331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunun önemli maddelerini ele alarak, yasa ne diyor, ne anlama geliyor, risk değerlendirmesi, iş güvenliği nedir, iş sağlığı nedir, firmalara getirdiği yükümlülükler nelerdir? İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunun

nasıl uygulanıp, süreçlerinin yürütülmesi gerektiği, konularında bilgi verdi.



Makine Mühendisleri Odası Kocaeli Şube Başkanı
Nedim Kara



A Sınıfı İş Güvenliği Uzmanı Salih Turgay Binyıldırım

Çalışma Bakanlığı Müsteşarı Fatih Acar:

İstihdamı artırmak için işadamlarının önleri açılmalı

İş Sağlığı ve Güvenliği Yasası'nda bazı hükümlerin 1 Haziran'da yürürlüğe gireceğini, yasada işverenleri rahatsız edecek maddelerle ilgili yeniden çalışma yapılabileceğini belirten Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı Müsteşarı Fatih Acar; "İşadamlarını cezalandırmak yerine, istihdamı artırmak için önleri açılmalı." dedi.

- İş Sağlığı ve Güvenliği Yasası'nda işveren üzerinde yükümlülüğü artıran maddeleri var

değiştirilmesini istiyorlar. Onlar raporlarını 15 Nisan'a kadar Bakanlığa sunacaklar.

TÜGİAD olarak sizden de ertelenmesini ya da değişmesini istediğiniz maddelerle ilgili bir çalışma yapmanızı, en geç 10 gün içinde bize sunmanızı istiyorum. Bizim görevimiz sizlerin sıkıntılarınızı gidermek olmalı. İşadamlarını cezalandırmak yerine, istihdamı artırmak için önleri açılmalı. Maalesef yargıda ve bürokraside tersi bir anlayış yaygın. Bürokrasinin mantalitesinin değişmesi gerekir." dedi.



Fatih Acar, Türkiye Genç İşadamları Derneği (TÜGİAD)'den yasanın işverenleri rahatsız eden maddeleri ve öneriler konusunda rapor istedi. Müsteşarlık görevine atanır atanmaz, işçi ve işveren konfederasyonlardan da hem yasayla ilgili hem de bakanlığın çalışmalarıyla ilgili rapor istediğini vurgulayan Fatih Acar; "Özellikle işveren kesiminin yasayla ilgili yoğun endişeleri var. Yasada, işveren üzerindeki yükümlülüğü artıran bazı maddeler var. İşyeri sınıflandırmasına ilişkin itirazlar da söz konusu. Bazı maddelerin yürürlük tarihinin erteletmesini, bazı maddelerin de

- Ülke ekonomisi olumsuz etkileniyor

Türkiye'deki istihdamın yüzde 7'sini üyelerinin sağladığına dikkat çeken TÜGİAD Ankara Başkanı Barış Aydın; "TÜGİAD üyelerine ait 2 bin şirkette, 550 bine yakın kişi istihdam ediliyor. İş Sağlığı ve Güvenliği Yasası'nda işçi açısından sıkıntılar olduğu gibi işveren açısından da büyük sıkıntılar mevcut. Ayrıca sigorta ve vergi birimleriyle ilgili de sorunlar yaşanıyor. Bunlar ülke ekonomisini olumsuz etkiliyor, ticareti sekteye uğratıyor. Rekabet edemez hale geliyorsunuz." diye konuştu.



Koramiral Bülent Bostanoğlu Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti

Donanma Komutanı Koramiral Bülent Bostanoğlu Kocaeli Sanayi Odası'na iadei ziyarette bulundu. Donanma Komutanı Koramiral Bülent Bostanoğlu'nu karşılayanlar arasında Ko-

caeli Sanayi Odası Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ile Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı M.Şerif Kanık ile Yönetim Kurulu üyeleri Mustafa Böyet ve Mehmet Ali Kartal da yer aldılar.

Müşteri ilişkileri yönetimi toplantısı KSO ve TOSB işbirliğinde gerçekleşti

Kocaeli Sanayii Odası ve otomotiv Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi işbirliği ile 03 Nisan Çarşamba günü 2013 tarihinde 'Müşteri İlişkileri Yönetimi' konulu bilgilendirme toplantısı, Çayırova 'da, TOSB Otomotiv Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi, bölge müdürlüğü binası, konferans salonunda gerçekleştirildi. Toplantıda, müşteri veya algıyı tanımlama, iletişim, aktif dinleme kavramları ve bunların müşteri ilişkilerini geliştirmek amaçlı; nasıl uygulanıp ilgili süreçlerinin yürütülmesi gerektiği konularında bilgi verildi.

Üye firmaların katılımıyla gerçekleştirilen eğitime 60 kişi katılım yaptı. Katılımın ücretsiz olduğu toplantıda OGC Eğitim Danışmanlıktan Sosyoloji Uzmanı Okan Gümüş bilgi aktarımında bulundu.

Okan Gümüş, 'Müşteri İlişkileri Yönetimi' eğitiminde bilgilerini paylaştı.





İZAYDAŞ, çöp gazından elektrik üretme tesisinin kapasitesini 2,5 kat artırdı

Kocaeli genelindeki evsel atıkların bertarafı çalışmalarını yürüten Kocaeli Büyükşehir Belediyesi iştiraklerinden İZAYDAŞ, geçen yıl uygulamaya aldığı çöp gazından elektrik enerjisi üreten tesisin kapasitesini yaklaşık 2.5 artırdı. 2012 yılında ayda ortalama 600 bin kilovat saat elektrik üreten tesis, şimdilerde 1.5 milyon kWh'e yakın enerji üretiyor. İZAYDAŞ'ın Solaklar Düzenli Depolama Sahası'ndaki evsel atık (çöp) düzenli depolama sahasından bir ayda yaklaşık 850 bin metreküplük çöp gazı (LFG) çekiliyor. Doğaya serbestçe bırakıldığında son derece zararlı olan, eş değer gazlara göre atmosfere 21 kat daha zarar verebilen bu gaz, gaz motorları vasıtasıyla yakılarak elektrik enerjisine dönüştürülüyor ve milli servet açısından önemli bir katma değer haline getiriliyor.

2012 yılı mart ayında çalışmaya başlayan çöp gazından elektrik enerjisi üretimi tesisinde, bir süre önce kapasite artışına gidildi. Mevcut gaz motoru tam kapasiteyle çalıştırılırken, ikinci gaz motorunun devreye alınması çalışmaları da tamamlandı. Solaklar Sahası'ndan halen bir saatte ortalama 2 bin 200, bir günde 52 bin, bir ayda ise yaklaşık 1.5 milyon kWh elektrik enerjisi üretimi gerçekleştiriliyor.

Tesisin hizmete girdiği Mart 2012 tarihinden bugüne kadar ürettiği elektrik enerjisi miktarı toplamda 6 milyon

kilovat saati aştı. Bu rakamın yaklaşık 250 bin kilovatsaatı tesisin kendi ihtiyacı için kullanırken, kalan 5 milyon 750 bin kilovatsaatlık kısmı ise ulusal şebekeye satıldı. Çöp gazı üretiminin bu tempoyla devam etmesi halinde sadece 2013 yılı içinde 18 milyon kWh elektrik enerjisi üretileceği tahmin ediliyor. Öte yandan Solaklar Düzenli Depolama Sahası'nın yeni çöp dökümü yapılan noktalarında yeni gaz kuyularının açılmasına yönelik çalışmalar devam ediyor. Bu kuyular da devreye girdiğinde, Kocaeli'nin evsel çöplerinden elde edilen enerji miktarı daha da artmış olacak.

Bu arada evsel atık sahalarında oluşan çöp gazı en yüksek verimini, ilk 15-16 yıllık dönemde sağlıyor. Bu sürenin sonunda gaz üretimi ekonomik değer ifade etmeyen, düşük bir seviyeye inerken, zaman içinde çöp sahalarının üzeri ağaçlandırılıyor ve kente yeşil alan olarak kazandırılıyor. İZAYDAŞ, Solaklar'daki çöp depolama sahasından 16 yıllık süre zarfında minimum 133 milyon kWh elektrik enerjisi üretmeyi hedefliyor.

-7 bin 500 evin elektriğini üretiyor

İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç, LFG adı verilen bu tesislerin kente ve ekonomiye pek çok açıdan fayda sağladığını söyledi. "Hem çöplüklerin patlama riskini ortadan kaldırıyor, hem çevre kirliliğini önüyor, hem de içinden çıkan gazla elektrik enerjisi üretiliyor" diyen Saraç, "Şu an için bir ayda ortalama 1.5 milyon kWh elektrik üretimi gerçekleştiriyoruz. Dört kişilik bir ailenin bir ayda ortalama 200 kWh elektrik tükettiği kabul edilirse, bizim tesisimizin bir ayda yaklaşık 7 bin 500 evin tüm elektrik ihtiyacını karşılayabilecek enerjiyi ürettiği ifade edilebilir. Bu da 35-40 bin kişilik ortalama bir Anadolu ilçesi nüfusunun evsel tüketimini karşılayacak miktara karşılık gelir. Önümüzdeki dönemde yeni bacaların devreye girmesiyle bu rakamın daha da artacağını tahmin ediyoruz." açıklamasında bulundu.



AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



CIP- Rekabetçilik ve Yenilikçilik Programı Avrupa Komisyonu'nun Lizbon Stratejisi çerçevesinde geliştirdiği KOBİ Destek Programı'dır. Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.



Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Doğu Marmara ABİGEM
Kocaeli Merkez Ofisi
0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Özcan Akar
ykanpara@abigemdm.com.tr; oakar@abigemdm.com.tr

Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Referans No: 20130326032

Otomotiv ve Havacılık İçin Kalıp Üretimi Yapan Fransız Firmanın Ortak Arayışı

Otomotiv ve havacılık endüstrisi için kompozit materyallerden kalıp üretimi yapan Fransız firmanın ortak girişimlerde bulunabileceği uygun firmalar aranmaktadır. Firma talaşlı imalat ve parlatma konularında faaliyet göstermektedir. Potansiyel ortağın yeni müşterilerin bulunması ve imalat alanının gereksinimlerini karşılayabilecek yetide olması istenmektedir.

Referans No: 20130327016

Tel Örgü Çit ve Su Drenajı Sistemleri Üreticisi Rus Firmanın Distribütör Arayışı

Tel örgü, çit, su drenajı sistemleri konusunda üretim yapan ve bu konularda uzmanlaşan Rus firma, ürünlerinin satışı için distribütör aramaktadır.

Referans No: 20130301010

Paketleme Makinaları ve Ekipmanları Üreticisi Danimarkalı Firmanın Distribütör Arayışı

Gıda, pet gıdaları ve sağlık hizmetleri endüstrisi için paketleme sistemi ekipmanları ve makinaları üreticisi Danimarkalı firma, distribütör aramaktadır. Danimarkalı firma, potansiyel distribütörün konuyla ilgili teknik bilgiye sahip olması gerekliliğini ve distribütör firmaya, eğitimler, aktif ziyaretler ve satışlardan belli oranda ödemeler yaparak asiste edeceğini de belirtmiştir.

Referans No: 20130314038

Romanyalı Firmanın, Plastik Tank Üreticisi Arayışı

Tarımsal makine parçaları üretiminde uzmanlaşan Romanyalı firma, retomolded yöntemiyle plastik tank üretimi yapan firmalar aramaktadır. Tarımsal spreyleme için kullanılacak olan polietilen tankların 400L ve 600L kapasiteli olanları Romanyalı firmanın tercih önceliği olacaktır.

Referans No: 13 MK 82EX 3S99

Odun Kazanı Pelet Isıtma İle İlgili Yenilikçi Teknoloji

Makedon bir firma, odun kazanı pelet ısıtma (wood boiler pellet heating) konusunda yenilikçi teknolojiler arayışına cevap verebilecek ortaklar aranmaktadır. Potansiyel ortağın sunacağı teknolojinin kentsel yapılarda uygulanabilir olması gerekmektedir. Teknoloji pazara sunulmuş veya laboratuvar aşamasında olabilir ancak uygulamaya da hazır olması gerekmektedir. Firma, teknik destek ile ticari ve lisanslama anlaşmaları yapabileceği partnerler aramaktadır.

Referans No: 13 FR 36L3 3RUF

Yer Değiştirme Sensörü

Yüksek hassasiyetli ve kuvvetli torklu sensörlerin üretiminde uzmanlaşan Fransız firma, yeni bir yer değiştirme sensörü geliştirmiştir. Bu inovatif ölçüm cihazı mükemmel bir şekilde spor ve medikal analizlere adapte olabilmektedir. Kolay bir şekilde bilgisayar ortamına da aktarılabilir. Firma, ürünü geliştirmeye ve hedef uygulamalara adapte edebilmek için uygun ortaklar aramaktadır.

Referans No: 13 IT 56Z4 3S8J

Toprak Verimliliğini Değerlendirmede Kullanılan Kullanımı Kolay Otomatik Alet

İtalyan bir üniversite, toprak verimliliğinin kesin olarak ölçülmesinde emsalsiz bir metot ve alet geliştirilmiştir. Fertimetreye benzeyen, topraktaki majör nitratların seviyesini, oligo elementlerin kapsamlı bir şekilde topraktaki kaybolma oranını, bunun yanı sıra biokütle dönüşümü bio reaktörlerin içindeki etkiyi ve biyolojik faaliyetinin meydana geldiği tüm şartların bilinmesine olanak sağlayan bir alettir. Üniversite, konuyla ilgili lisanslama ve işbirliği kurabileceği firmalar aramaktadır.



doğanpak

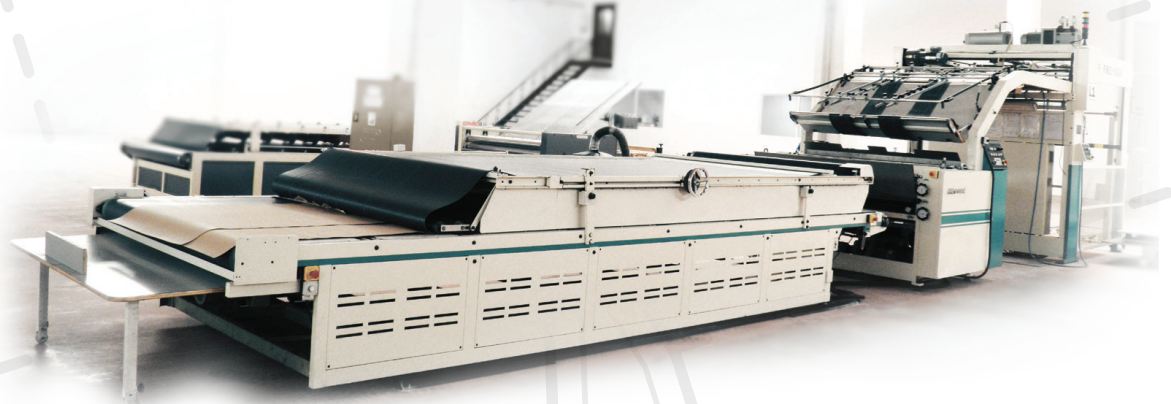
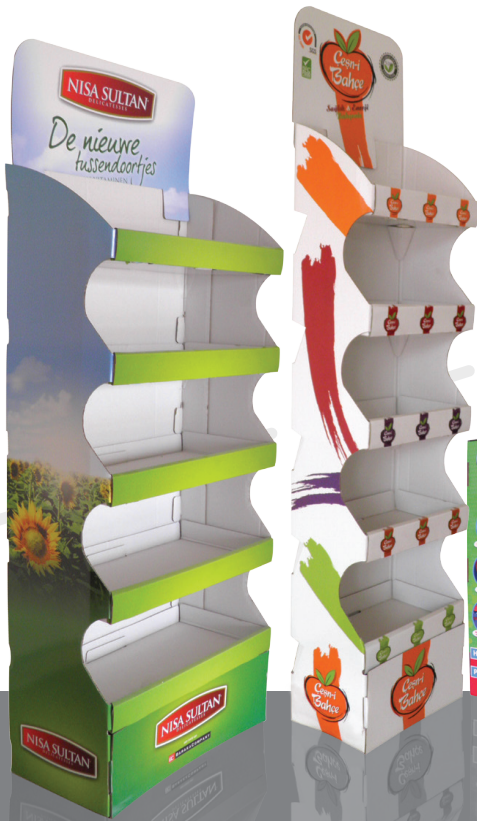
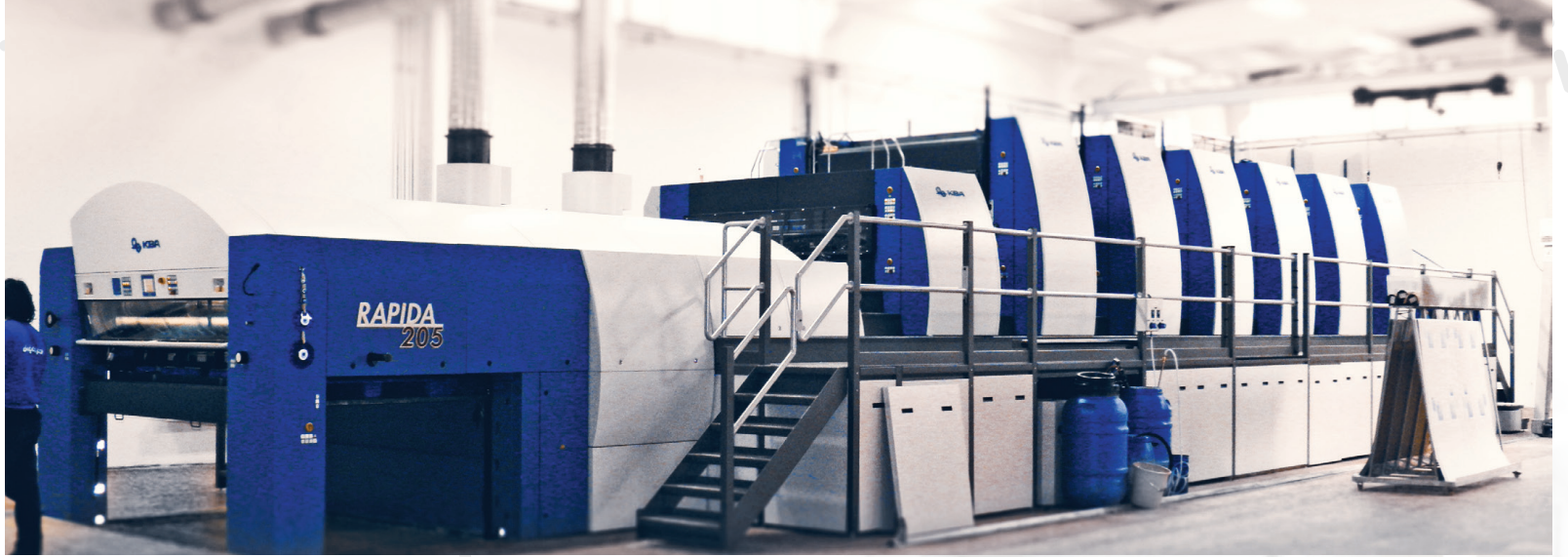
ambalaj sanayii ve ticaret ltd. şti.

20.
YILIMIZ

151x205

DÜNYANIN EN BÜYÜK OFSET BASKI MAKİNESİ

OFSET BASKILI LAMİNASYONLU KUTU ÜRETİMİ



Manisa Fabrika / Manisa Factory

Tel. / Phone > 0.236. 214 04 64-65 > Faks / Fax 0.236. 214 04 66

Adres / Address > Muradiye Sanayi Bölgesi İnönü Mh. Dr. Orhan Aksoy Cd. No:1 | Muradiye • doganpak@doganpak.com

Ofis ve Eğitim Mobilyalarında Beşgen
Laboratuvar Donanımları ve Mobilyalarında Laborty
İç Dekorasyon ve anahtar teslim proje uygulamalarında Algeno
Türkiye’de ve Dünya’nın 20’den fazla ülkesinde kalite ve tasarım denince
akla gelen firma BEŞERLER ...



Marmara Üniversitesi Multidisiplin Laboratuvarı

LABORTY
Laboratuvar Sistemleri

Dünya standartlarında laboratuvar sistemleri ve mobilyaları...
Önde gelen ilaç, kimya ve teknoloji firmalarının, üniversitelerin tercihi LABORTY ..

beşgen
Ofis Mobilyaları

30 yılı aşkın bir süredir Eğitim ve Ofis Mobilyalarında tasarım, fonksiyonellik ve kalitenin adı BEŞGEN..
Binlerce kurumda yüzbinlerce Beşgen ürünü...



Toro Öğrenci Sırası

ALGENO
decoration

Çalışma ve yaşam alanlarınız için tasarımdan uygulamaya anahtar teslim çözümler üreten marka ALGENO...
Nefes aldığınız her mekâna anlam katar...
Siz hayal edin, Algeno gerçeğe dönüştürsün...



Brüksel Konferans Salonu