



TÜRK HAVA YOLLARI

Türk Hava Yolları Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Topçu:

**2018'E KADAR HER YIL
YÜZDE 20 BÜYÜYECEĞİZ**



Başbakan Yardımcısı
Ali BABACAN:

KOBİ'ler konusunda özel bir
çalışma yapılması
gerekıyor



Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı
Fikri IŞIK:

Türkiye artık
AR-GE Üretim Merkezi
olmalı



Coca-Cola Avrasya ve Afrika
Grubu Danışmanı Cem KOZLU:

Başarı
üretmekten geçer, benim için
başarı üretmektir

dosya

TÜRKLİM 2023'TE
30 MİLYON TEU EŞDEĞERİ HACİM
HEDEFLİYOR

yatırım

YILPORT HOLDİNG A.Ş.
KOCAELİ'DEKİ YATIRIMLARINA
DEVAM EDİYOR

araştırma

KOCAELİ FİRMALARININ OCAK AYI
KAPASİTE KULLANIMI YÜZDE 70.5
OLARAK BELİRLENDİ

AKBANK FARKIYLA DÜNYAYA AÇILIN

Akbank'ın uluslararası piyasalardaki gücünü, tecrübe ve bilgi birikimini müşterilerimizin deneyimine sunuyoruz. Global rekabette güçlü bir ortağınızın olmasını istiyorsanız, siz de Akbank farkıyla tanışın.





08



40



45

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00



Anadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Editörler Yayın Koordinatörü Görsel Yönetmen
Belma Özgen Umutcan Akbay Melis Çiçinoğlu

Yayın Şefleri:
Didem Özen, Esra Özgen

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 414. Sokak
10/B Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 37 - 09
www.anadolubasinmerkezi.com

Baskı
Arkadaş Basım Sanayi Ltd. Şti.
Kazım Karabekir Cad. Sütçüoğlu İşhanı No: 37/4
Ulus-ANKARA
Tel: 0312 341 57 07

Yayın Tarihi: 12.02.2014

içindekiler

- 2 Başkan'dan: Reel sektör için en büyük çıkış umudu ihracat olacak
- 4 THY Başkanı Hamdi Topçu: Her yıl yüzde 20 büyüyeceğiz
- 6 Ülke: İtalya
- 12 Limanlar: 2023'te 30 milyon TEU hacim hedefliyor
- 22 Meslek Komiteleri: 26.Meslek Komitesi 'Mobilya Ürünleri Sanayi Grubu'
- 33 Meslek Komiteleri: 19.Meslek Komitesi 'Fabrikasyon Metal Ürünleri Sanayi Grubu'
- 36 Kapasite Kullanım Raporu
- 38 Sektörlerden: İnşaat
- 40 Meclis Toplantısı
- 44 İhtisas Komisyonu
- 46 Çevre
- 52 OSB'lerden: Dilovası
- 55 Şirketlerden
- 58 KSO Başkanı'nın TOBB ve DEİK temsilcileri
- 59 Ziyaretler
- 64 Abigem

reklamlar

- 11 Bodycote İstaş Isıl İşlem Sanayi ve Ticaret AŞ.
- 49 İzaydaş - İzmit Atık ve Artıkları Değerlendirme AŞ.
- 19 Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi AŞ.
- 28 Koçsan Ahşap Profil Mobilya ve İnş. San. Tic. Ltd. Şti.
- 17 Limaş Liman İşletmeciliği AŞ.
- 27 Portakal Ahşap Üretim Pazarlama Ltd. Şti.
- 39 Sançim Çimento
- 15 Yılport Konteyner Terminali ve Liman İşletmeleri AŞ.

Arka Kapak İş Portföy
Ön Kapak İçi Akbank
Arka Kapak İçi Imperial Park Hotel



58



60



42

Başkan Zeytinoğlu tüm göstergelerde bozulma beklediğini söyledi

Reel sektör için en büyük çıkış umudu ihracat olacak

Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, küresel ekonomik konjonktür ile Türkiye'nin iç konjonktürünün olumsuz etkilerine işaret ederek "Bir yanda gelişmekte olan piyasalarına yönelik olarak Amerikan Merkez Bankası FED uygulamalarının yarattığı olumsuz sonuçlar, bir yanda döviz kurları ve faizlerde sıçramalar var. 2014 yılı reel sektör açısından zor geçecek. Bütün olumsuzluklar içinde ihracatçının performansı umut veren bir potansiyel taşıyor. Görüldüğü kadarıyla sadece iç piyasaya çalışanlar daha büyük sorunlar yaşayacak." değerlendirmesini yaptı.

İhracatçıların olağanüstü bir çıkış yaratması gerektiğine dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu, küresel ticaretin yapısı ve rekabet unsurları gereği bunun kolay bir iş olmadığına vurgu yaparak, bu noktada hızlı ve esnek teşviklerin uygulamaya konulabileceğini söyledi.

2014'te Türkiye ekonomisinin hemen tüm göstergelerinde bozulmalar yaşanmasının kaçınılmaz olduğuna ve bunun önlenmesi için üretim ve ihracata yönelik akılcı ve gerekirse mikro teşvik politikalarına ihtiyaç olduğuna dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu, yaşanan seçim süreci, kârların düşecek olması ve ekonomide beklenen daralma nedeniyle kamu kesimi dengelerinde de bozulmalar olacağını söyledi.

Tüm bunlara rağmen sanayicinin, ihracatçının direncinin düşmemesi gerektiğini kaydeden Ayhan Zeytinoğlu;

"Ekonomik göstergelerin büyük çoğunluğunda bozulma olduğu ve olacağı doğrudur. Kabul ediyoruz, işsizlik ve enflasyonun çift haneli rakamlara çıkması söz konusu. Dövizli borçla yakalananların işi zor, yatırım kararları erteleniyor, işten çıkarmalar yaşanabilir, ithalatla ihracat yapılıyor olsa da kura dayalı girdi maliyetleri artıyor. Bu süreçte faiz artışından olumsuz etkilenenler de var. Ancak her şeye rağmen özellikle ihracatta ortaya çıkan yeni potansiyelin çok iyi değerlendirilmesi gerekiyor.

Türkiye'nin vergi gelirlerinde 2013'te sağladığı artışı 2014'te sağlamanın mümkün olmayacağına dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu; Türkiye ekonomisinde iç ve dış konjonktürden kaynaklanan gelişmelere, beklentilere ve yapılması gerekenlere yönelik değerlendirmelerde bulundu:

İŞSİZLİK

İşsizlik ekim ayında yüzde 9,7 olarak beklentimizden daha düşük gerçekleşti. Mevsimsel etkenlerle işsizlikteki yükselişin devam edeceğini bekliyorduk. İşsizlikteki bu gerilemeyi işgücüne katılma oranındaki gerilemeye bağlıyoruz. Yine de sonucu memnuniyetle karşılıyoruz.

Bu arada ülkemizde işgücüne katılma oranı yüzde 50 civarında. Bu oran OECD ülkelerinde ise ortalama yüzde 70 civarında olduğunu da hatırlatmak isterim.

BÜTÇE

Bütçe aralık ayında 17,2 milyar lira açık verdi. Böylelikle 2012 yılında 29,4 milyar TL olan yıllık açık 2013'te 18,4 milyar TL'ye geriledi.

Bütçe açığımızın geçen yıla göre yüzde 37,3 gerilemesi memnuniyet verici bir gelişmedir.



Zeytinoğlu'na göre sanayici ne yapmalı!

- Öncelikli dileğimiz siyasetin kriz ortamından acilen sıyrılması. Bunun mutlaka kısa vadede sağlanması lazım.
- Buna ek olarak yaşadığımız tüm bu olumsuzlukların fırsata dönüştürülebilecek yanları olabilir mi? Sanayici olarak bunları görmek ve çok hızlı bir şekilde uyum sağlamak zorundayız.
- Doğal olarak ekonomideki her aktör savunmaya geçecek. Yeni duruma uyum sağlama-ya çalışacak. Gerekirse yerinde sayacak, gerekirse küçülecek.
- Ancak bir kere ihracat için yeni bir potansiyel ortaya çıktı. Özellikle işçi yoğun sektörlerin bunu iyi değerlendirmesi lazım.
- İthalat hız kesecek. Vergi gelirlerini düşürme gibi bir olumsuz etkisi olsa da cari açığın da hız keseceği anlaşılıyor.
- Bu arada kur artışları nedeniyle sanayicinin bir kısım maliyeti artarken, işçilik ve enerji başta olmak üzere bir kısım maliyeti de düştü. Bu da değerlendirilmesi gereken bir olgu.

2013 yılında; bütçe gelirleri yüzde 17,1, bütçe giderleri yüzde 12,7 arttı. 2012'de yüzde 2.1 olan bütçe açığının milli gelire oranı, 2013'te yüzde 1,2'ye geriledi.

Reel sektör temsilcisi olarak arzumuzun yılı denk bütçe ile kapatmak olduğunu sık sık ifade etmişim. Bu sonuçlarla giderek denk bütçe vereceğimiz bir bütçe performansına yaklaştığımızı düşünüyorum.

Ancak bu sonuca ulaşmak için daha sıkı bir disipline ihtiyaç var. Odamızca yaptığımız bir hesaplama göre bütçe giderleri son on yılda enflasyon kadar artsaydı bugün itibarıyla toplam 77,6 milyar TL fazla verebilirdik.

KAPASİTELER

Sanayinin kapasite kullanımı ocak ayında yüzde 73,9 olarak gerçekleşti. Yani kapasiteler yatay seyir izlerken ocak ayında inişe geçti. Döviz kurlarındaki dalgalanmaların kapasite kullanımını bir miktar daha aşağı çekebileceğini düşünmekteyiz. Umarız bu trend en kısa sürede atlatılır. Zira bu karlılıkları yok edecektir.

DIŞ TİCARET

2013 yılı dış ticaret verileri TÜİK tarafından tamamlandı. 2013 yılında; İhracat binde 4 azalarak 151,9 milyar dolar, ithalat yüzde 6,4 artarak 251,6 milyar dolar olarak gerçekleşti. İhracattaki küçük gerilemeyi altın ihracatında meydana gelen azalmaya bağlıyoruz.

2013 yılında altın hariç ihracat ise yüzde 5,7 arttı. 2013 yılı dış ticaret açığı yüzde 18,7 artarak 99,8 milyar dolara ulaştı.

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) tarafından açıklanan Ocak ayı ihracatı 12,15 milyar dolar oldu. Bu ocak ayı rekorudur. Altın hariç ihracattaki yaklaşık yüzde 10'luk artışı olumlu karşılıyoruz. Bu arada altının ihracatımızdaki payı giderek azalıyor.

Bununla birlikte 2014 yılında İran ile olan ticari ilişkilerimizdeki olası canlılığın ihracatımızda yansımalarını görebiliriz. Döviz kurlarındaki artışın kalıcı olması halinde ihracatımızı kolaylaştıracağını düşünüyoruz. Kısa dönemde ihracat artışını, işçi yoğun sektörlerde bekliyoruz.

ENFLASYON FAİZ KUR

TÜFE ocak ayında bir önceki yıla göre; yüzde 7,75 olarak beklenenin de üzerinde geldi. Bu arada ÜFE bundan sonra farklı bir hesaplama yöntemiyle karşımıza çıkıyor. Tarım sektörü hariç tutuluyor.

Yeni adı Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (Yİ-ÜFE) Bir önceki yılın aynı ayına göre Ocak ayında Yİ-ÜFE yüzde 10,72 oldu. ÜFE'deki artışın çok hızlı olduğunu, bu artışın önümüzdeki aylarda TÜFE'ye de yansıtacağını düşünüyorum.

Bunu döviz kurlarındaki yükselişin fiyatlara yansımaları olarak değerlendiriyoruz. Kurun etkisi önümüzdeki ayda daha fazla görülecektir. Çift haneli rakamlara çıkabilir. Nitekim, MB 2014 enflasyon tahminini yüzde 5,3'den yüzde 6,6'ya çıkardı. ÜFE-TÜFE makası açılmaya başladı.

DIŞ TİCARET

TÜİK açıklamasına göre aralık ayında mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi bir önceki aya göre değişmedi. Takvim etkisinden arındırılmış sanayi üretimi ise bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 7,1 artış gösterdi.

KOCAELİ VERGİ GELİRLERİ

Bu arada 2013 yılı Kocaeli vergi gelirleri hakkında bazı istatistikleri aktarmak istiyorum. 2013 yılında Türkiye vergi gelirlerine katkı payımız yüzde 12,4'e geriledi. Kocaeli il sıralamasında 3. sıraya geriledi.

Kişi başı vergi geliri 24.219 TL ile geçen yıla göre yükseldi. Bu performansla Türkiye sıralamasında yine ilk sırayı aldık. Kişi başı vergi geliri 2012'de 22.450 TL olmuştu. İlimizin verdiği verginin yüzde 94,9'unun dolaylı vergi olduğuna, bu oranda da artış olduğuna dikkat çekmek isterim.

Çıltayı iyice yükselten THY Yönetim Kurulu Başkanı
Hamdi Topçu:

Her yıl yüzde 20 büyüyeceğiz



2013-2017 arasında da 'take-off' pozisyonunda olacağız

Türkiye'nin küresel şirketi THY çıltayı iyice yükseltti. THY Yönetim Kurulu Başkanı Avrupa'da uçulmayan nokta bırakmadıklarına işaret ederek; THY'nin yeni uçak siparişleriyle yeni noktalardan daha çok, var olan noktalara daha fazla uçarak "derinlemesine büyüyeceğini" söyledi.

Hamdi Topçu THY'nin en zayıf olduğu bölgenin Orta Amerika olduğunu, buna karşın Kolombiya, Venezuela, Küba ve Meksika için yönetim kurulu kararlarının çıktığını anlattı. Ayrıca Boston ve San Francisco için de kararların alındığını sipariş uçaklar geldikçe bu noktalara uçuşlara başlanacağını söyledi.

THY'nin bu yıl Afrika'ya en çok uçan havayolu şirketi ünvanını alacağına dikkat çeken Hamdi Topçu "Afrika'da

havayolu almak için çalışmalar devam ediyor. Görüşmeler henüz teklif düzeyine gelemedi. Bu tür ülkelerde iş yapmak biraz zor. Hukuksal sıkıntılar karşımıza çıkıyor. Aşmaya çalışıyoruz." değerlendirmesini yaptı.

"2018'e kadar her yıl ortalama yüzde 20 büyümeyi hedefliyoruz." şeklinde konuşan Hamdi Topçu, "THY olarak 2013-2017 yılları arasında da take off (uçuşa kalkmak) pozisyonunda devam edeceğiz." şeklinde konuştu.

THY'nin devletten hiç kaynak kullanmadan, kâr ederek, uçak alımındaki anlaşmalar haricinde hiçbir borcu olmadan ayakta durduğunu söyleyen Hamdi Topçu "Devlete verdiğimiz vergi, 3 yıl üst üste sigorta primi ödemelerindeki şampiyonluklarımız da ortada." dedi.



-THY'nin 2013 performansı

* Ocak-Aralık 2012 döneminde 39,0 milyon kişi olan toplam yolcu sayısı, 2013 yılının aynı döneminde yüzde 23,6 artışla 48,3 milyon'a ulaştı.

Yolcu sayısındaki artış iç hatlarda yüzde 26,1, dış hatlarda yüzde 21,9 oranında gerçekleşti.

* Dış Hatlar Business/Comfort Class yolcu sayısı ve Dıştan Dış Transfer Yolcu sayılarında da Ocak-Aralık 2012 dönemine kıyasla yüzde 23,1 ve yüzde 29,2 artış sağlandı.

* Yolcu doluluk oranı 1.4 puan artışla yüzde 79,0 olarak gerçekleşti.

* Toplam Arz edilen Koltuk Km (AKK), Ocak-Aralık 2012 döneminde 96,1 milyar iken, 2013 yılının aynı döneminde yüzde 21,1 artarak 116.4 milyar'a ulaştı.

AKK artışı iç hat uçuşlarda yüzde 28,5, dış hat uçuşlarda yüzde 20,1 oranında gerçekleşti.

* Ücretli Yolcu Km (ÜYK), Ocak-Aralık 2012 döneminde 74,7 milyar iken, 2013 yılının aynı döneminde yüzde 23,2 artarak 92,0 milyar'a ulaştı.

ÜYK artışı iç hat uçuşlarda yüzde 29,3, dış hat uçuşlarda yüzde 22,3 oranında.

* Konma Sayısı, Ocak-Aralık 2012 döneminde 302.416 iken, 2013 yılının aynı döneminde yüzde 22,2 artışla 369.572'ye çıktı.

* Uçulan nokta sayısı, Ocak-Aralık 2012 döneminde 217 iken, 2013 yılının aynı döneminde yüzde 12 artışla 243'e çıktı.

* Kargo-Posta, Ocak-Aralık 2012 döneminde 470.636 ton iken, 2013 yılının aynı döneminde yüzde 20,1 artışla 565.338 ton'a ulaştı.



-THY'nin 2014 beklentileri

Filo gelişimi: 2014 yıl sonunda 204 dar gövde, 54 geniş gövde ve 9 kargo uçağı olmak üzere toplam uçak sayısının 267'ye, yıl içerisinde açılacak 16 yeni hat ile uçulan nokta sayısının 259'a ulaşması planlanıyor.

Trafik Gelişimi: 2014 yılında iç hatlarda 26,2 milyon; dış hatlarda 32,3 milyon olmak üzere, özel kira ve hacumre yolcusu ile birlikte toplam 59,5 milyon yolcu taşınması hedefleniyor. Türkiye'de yüzde 33, Güney Amerika'da yüzde 29, Afrika'da yüzde 25, Uzak Doğu'da yüzde 22, Kuzey Amerika'da yüzde 20, Avrupa'da yüzde 16 ve Orta Doğu'da yüzde 13 kapasite artışı gerçekleştirerek toplamda yüzde 21 artışla 141 Milyar AKK'ya ulaşılması planlanırken yolcu doluluk oranının yüzde 78,8 olması bekleniyor.

2014 yılında yüzde 23 artış ile 653 bin ton kargo taşınması hedefleniyor.

Finansal Gelişim: 2013 yılına göre birim yolcu gelirinde iç hatlarda TL cinsinden yüzde 2 düşüş, dış hatlarda Euro cinsinden yüzde 1 artış, yakıt hariç birim giderlerde ise dolar cinsinden yüzde 2 artış bekleniyor.

2014 yılında uçak utilizasyonunda yüzde 2, toplam akaryakıt tüketiminde yüzde 23 ve ortalama personel sayısında yüzde 18 artış öngörülüyor.

Söz konusu ticari faaliyetler neticesinde yüzde 17 artışla toplam 11,4 Milyar USD tutarında satış geliri elde edilmesi hedefleniyor.

Cumhurbaşkanı Gül: İtalya ile aramızdaki 20 milyar dolarlık ticaret hacmini büyütebiliriz



Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün İtalya'ya yaptığı resmi ziyaret kapsamında, Türkiye-İtalya İş Forumu gerçekleştirildi. Forum'a, Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, İtalya Dışişleri Bakanı Emma Bonino, İtalya Ekonomik Kalkınma Bakan Yardımcısı Carlo Calenda, DEİK Türk-İtalyan İş Konseyi Başkanı Zeynep Bodur Okyay ve Network Globale Başkanı Aurelio Regina katıldı.



Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün İtalya'ya yaptığı resmi ziyaret kapsamında, Türkiye-İtalya İş Forumu düzenlendi. Abdullah Gül konuşmasında, toplantıya katılmaktan duyduğu memnuniyeti dile getirerek, "Bu Forumu organize eden Türk-İtalyan iş dünyasının temsilcilerine çok teşekkür ediyorum. Bildiğiniz gibi Sayın Cumhurbaşkanı Napolitano'nun davetine icabetle bir devlet ziyareti gerçekleştiriyorum. 2009 yılında da kendisi benim davetimi kabul edip Türkiye'ye gelmişti ve Türkiye'de gayet başarılı bir ziyareti olmuştu. Şimdi 4 sene sonra bir nevi bu ziyaretin iadesi şeklinde gerçekleşiyor bu devlet ziyareti, ama bunu da resmî bir temasın ötesine taşıdığımızı da görüyorsunuz" dedi.

Çok sayıda Türk iş dünyasının temsilcisi, sanayici, tüccar ve büyük iş adamları ile beraber bu seyahati gerçekleştirdiğini kaydeden Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, "Geldiğimiz günden beri İtalyan dostlarımızdan büyük bir misafirperverlik görüyoruz. Akdeniz'in sıcakkanlılığını her vesileyle gösteriyorsunuz. Türklerin de, İtalyanların da Akdeniz'in insanları olarak birçok ortak karakteri vardır. Bunların daha da zenginleştiğini görmek tabii memnuniyet vericidir." dedi.

- Aramızdaki 20 milyar dolarlık ticaret hacmini büyütebiliriz

Baş başa ve heyetler arasında yaptıkları görüşmelerde, birçok konuyu detaylı biçimde ele aldıklarını aktaran Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, "Bunları şunun için söylüyorum: Burası bir iş toplantısı. Bu kadar siyasi konulara şundan girdik; 2 ülke arasında siyasi konularda halletmemiz gereken herhangi bir mesele yok, mükemmel ilişkiler var. Ama iki ülke arasında, daha da geliştirmemiz gereken bir alan var, o da ekonomik alanlar, ticaret ve yatırımlardır. Burada konuşan gerek bizim Odalar Birliği Başkanımız, gerek sizin iş dünyanızın temsilcileri, gerek bakanlar çok detaylı rakamlar verdiler. Hem bugünkü durumu hem de potansiyeli ortaya koydular. Ben de inanıyorum ki, gerçekten aramızdaki 20 milyar dolarlık ticaret hacmi küçüktür. Bu, büyüyecek bir hacimdir, potansiyel vardır.

Potansiyel olmasa uğraşmaya değmez. Ama çok kısa süre içerisinde bunu çok daha ilerilere taşıyabiliriz. Yatırımlar konusunda sizin çok büyük şirketlerinizin Türkiye'de iyi tecrübeleri vardır. 60 yıldır Türkiye'de faaliyet gösteren şirketleriniz var. Türkiye'nin nereden nereye geldiğini en iyi onlar bilirler. Ama 550 milyar dolar civarında dışarı yatırım yapmış olan bir ülkenin Türkiye'de 4,5 milyar dolarlık yatırım yapması çok az. Potansiyelin var olduğunu söylerken buna işaret etmek istiyorum" dedi.

Konuşmasında İtalyan iş dünyasına da seslenen Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, "Türkiye'deki fırsatları değerlendirin. Türkiye'de iş dünyası ile barışık, iş dünyasının değerini bilen bir yönetim vardır. Problemler varsa, bu problemlerin pratik bir şekilde çözümü için gayret sarf eden bir yönetim vardır. Aranızdaki bazı şirketler zaman zaman karşılaştıkları problemlerin nasıl çözüldüğünü de bilirler; hukuk çerçevesi içerisinde ama anlayış içerisinde. Bütün bu alanların İtalyan yatırımcılar için çok büyük kârlar vaat eden alanlar olduğunu belirten Cumhurbaşkanı Gül, "Kazan-kazan ilişkisi ile Türk ve İtalyanların ortak kazanacağı alanlar çoktur. Turizm sizin de bizimde çok başarılı olduğumuz bir alandır. Türkiye turizm sahasında özellikle son yıllarda büyük atılımlar yaptı. Bu yıl Türkiye'de turist sayısı 40 milyona yaklaşacak. Ama buradaki avantajımız bütün tesislerimizin yeni olması ve bunların çok çeşitliliği; bir taraftan güneş, deniz, bir taraftan kültür, bunların hepsi. Dolayısıyla bütün bu alanlarda hep beraber çalışabileceğimize inanıyorum. İki ülke arasında siyasi konularda sorun yoksa, bunun da ötesinde olağanüstü bir yakınlık varsa, devlet adamları, yöneticiler, hükümetler, başbakanlar, bakanlar bütün bunlar arasında, bir araya geldiklerinde olağanüstü bir dostluk varsa; buralarda iş adamları için de büyük sinerji ortaya çıkar" dedi.

Hükümetlerin iş adamlarının yolunu açtığını sözlerine ekleyen Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, "Birçok iş forumuna gidiyorum; Odalar Birliğimizin organize ettiği toplantılara özellikle teşvik etmek için gidiyorum. Türkiye'deki yönetimin iş dünyasıyla ne kadar barışık olduğunu ve iş dünyasının değerini ne kadar bildiğini göstermek için ve sizleri davet etmek için bu toplantılara katılıyorum. Yoksa eminim ki sizler zaten takip ediyorsunuz, Türkiye'de olup bitenleri biliyorsunuz; Türkiye'deki gelişmelerin farkındasınız. Eski şirketleriniz var; Türkiye'de 60-70 yıllık şirketleriniz var. Onlar eski dönemlerle bugünkü dönemleri eminim ki en iyi şekilde mukayese ediyorlardır. Ama bizim de görevimiz, sizleri daha çok teşvik etmektir." dedi.

Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, sözlerini, "Hepinize başarılar diliyorum ve hepinizin daha çok kazanmasını istiyorum. Çünkü sizler kazandıkça ülkelerimiz kazanacaktır. Sizler büyüdükçe ülkelerimiz büyüyecektir, ülkelerin ekonomisi büyüyecektir. Sizler kazandıkça bir taraf zengin, bir taraf daha az değil, nihayetinde paylaşım da söz konusu olacaktır. Paylaşım söz konusu olunca da daha adil, daha yaşanabilir bir dünya ortaya çıkacaktır. Hepinize tekrar başarılar dilerim, sağ olun." diyerek tamamladı.

İtalya, Avrupa'nın en büyük itici güçlerinden biri olacak...



TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu İtalyan işadamlarına seslendi

Önümüzdeki süreçte Avrupa'nın en büyük itici güçlerinden birinin İtalya olacağına, İtalya'nın yeni bir büyüme dönemine gireceğine inanıyor, planımızı buna göre yapıyoruz. Son yıllarda firmalarımızın İtalya'ya artan ilgisi de bunun en somut göstergesidir. Türk-İtalyan işbirliğinin artması, her iki taraf için de büyük kazanç vaat ediyor. Özellikle bu süreçte Türkiye'ye yatırım yapan firmalar kazançlı çıkacak. Çünkü değerli dostlarımız ne olsun Türkiye, Türk özel sektörü yoluna devam edecek, büyümeye devam edecek. Bakın 2001 yılında bugün Avrupa'nın yaşadığı krizin çok daha ağırlığını yaşadık. Ama bir yıl gibi kısa bir sürede toparlanıp yolumuza devam ettik.

- Dünyada istihdam mucizesini başarabilen tek ülkeyle iş yapmak istemez misiniz?

2001 krizinden bu yana ekonomiyi yüzde 67 büyüttük, ihracatı yüzde 320 artırdık, 7,5 milyon kişiye yeni istihdam sağladık ve tüm bunları küresel kriz ortamında başardık. Dünya Bankası'nın yeni yayınladığı istihdam raporunda Türkiye'den 'İstihdam Mucizesi' diye bahsediliyor. Şimdi ben İtalyan dostlarıma soruyorum. Dünyada bu mucizeyi başarabilen tek ülkeyle iş yapmak istemez misiniz? Bu kazanca ortak olmak, bu pastadan pay almak istemez misiniz? Bu başarıyı sağlan Türk iş adamları ile ortak iş yapmak istemez misiniz? O zaman gelin Türkiye'ye yatırım yapın. Ortaklıklar kurun. Birlikte kazanalım.

İtalyan dış yatırımlarının sadece yüzde biri Türkiye'ye geldi, birlikte kazanmak için çok daha fazla İtalyan yatırımını Türkiye'de görmek istiyoruz. Türkiye'ye yatırım yapmak aslında bütün Orta Asya ve Ortadoğu coğrafyasına yatırım yapmak demek. Türkiye bu anlamda ekonomik geçiş noktası.

Bakın bugün dünyanın en büyük firmaları Orta Asya, Ortadoğu operasyonlarını Türkiye'den yönetiyor. Pek çok ülke bu coğrafyalara bizimle ortaklık kurarak giriyor. Biz bu coğrafyayı avucumuzun içi gibi biliyoruz. Kiminle iş yapılır, hangi yatırım kazançlı biliyoruz. Bölgenin sanayi mallarını biz tedarik ediyoruz. Bu malları bizim tırlarımız taşıyor. Şu an ABD'den sonra dünyanın en büyük kara nakliye filosuna sahibiz. Bölgenin altyapı ve üstyapısını biz inşa ediyoruz. Çin'den sonra dünyanın en büyük 2'nci müteahhitlik gücü haline geldik. 103 ülkede 274 milyar dolarlık proje üstlendik. Bu coğrafyada enerji yatırımlarına imza atıyoruz. Çok daha büyüklerini sizlerle birlikte yapmaya da hazırız. Biz sizi Türkiye'ye davet ederken, ortak iş yapalım derken aslında bu kadar büyük bir pazara, bu kadar büyük bir kazanca

davet ediyoruz. Biz buna hazırız. İşadamlarımız buna hazır. İtalya ile karşılıklı ticareti artırmak istediklerini kaydeden Hisarcıklıoğlu, "Üzülerek söylüyorum, Türkiye'deki bu büyümeye rağmen İtalya'nın aldığı pay düşüyor. Rakamlar büyüyor, ama pay küçülüyor. 2001 yılında toplam dış ticaretimizin yüzde 8'ini İtalya ile yapıyorduk. Bugün İtalya'nın payı yüzde 5'in altına düşmüş durumda. Şimdi biz bunu yeniden artırmak istiyoruz" dedi.

- Korumacı politikalar nedeniyle şirketler rekabet gücünü kaybediyor

Korumacı politikalar ekonomiye fayda değil zarar veriyor. Korumacı politikalar nedeniyle şirketler rekabet gücünü kaybediyor, ekonomi hantallaşıyor ve büyüme yavaşlıyor. Bu anlamda firmalar bazı sıkıntılarla karşılaşılıyor.

Türk mallarını taşıyacak olan araçlar da geçiş kotası engelleri ile karşı karşıyadır. Hem İtalya'ya mal satarken, hem de transit geçişlerde sorunlarla karşılaşılıyor.

Öte yandan İtalyan firmaları ülkemizde rahatlıkla ihale alabilirken, bizim en büyük firmalarımız ihale başvurusunda bile sorunlar yaşıyor. Harekette bereket var. Yani hareketin çok olduğu yerde, kazanç da çok olur.

İşte Türk firmaları İtalya'ya hareket getirir, kazanç getirir. O yüzden bizim önümüzü açın, hem kazanalım, hem İtalya'ya kazandıralım. İş adamlarımızın bu tür sorunların en kısa sürede çözüme kavuşturulması için gerekli adımların atılmasını bekliyoruz.

İtalya'nın, Türkiye'nin AB tam üyelik sürecinde verdiği destek için müteşekkirimiz. 2014 yılının 2'nci yarısında AB Dönem Başkanlığı'nı devralacak olan İtalyan hükümetine özellikle vize konusundaki hassasiyetimizi bir kez daha hatırlatmak istiyorum. Türk vatandaşları ve iş adamları Gümrük Birliği felsefesine aykırı bir şekilde Gümrük Birliği ülkelerine yapacakları seyahatlerde vize engeli ile karşı karşıya kalıyor. Uzun bir mücadeleden sonra önümüzdeki 3 yıl içinde vizelerin tamamen kaldırılmasını öngören anlaşmayı imzaladık. Bu 3 senenin sonunda vizelerin tamamen kaldırılması için sizlerin Türkiye'ye verdiği desteğin devam etmesini bekliyoruz.

Ve son olarak, Türkiye'nin AB ile ABD arasında devam eden Transatlantik Ticaret ve Yatırım Ortaklığı (T-TIP) müzakerelerine dahil edilmesi için destek talep ediyoruz. Küresel ticaretin kurallarını yeniden belirleyecek olan bu anlaşmaya Türkiye'nin taraf olması ülkelerimiz arasındaki ticaret ve yatırım ilişkilerinin, daha ileri seviyelere çıkmasına olanak sağlayacak.



KSO Başkanı Zeytinoğlu İtalya'da iş forumunda Türk teşvik sistemini anlattı

Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün İtalya'ya yaptığı resmi ziyaret kapsamında, Türkiye-İtalya İş Forumu gerçekleştirildi. İş Forumu'nda bir konuşma yapan Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Türkiye-İtalya İş Forumu sonuçlarının çok önemli olacağını vurguladı. İş Forumu'na, Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, TOBB/DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, İtalya Ekonomik Kalkınma Bakan Yardımcısı Carlo Calenda, DEİK Türk-İtalyan İş Konseyi Başkanı Zeynep Bodur Okyay ve Network Globale Başkanı Aurelio Regina ile sanayiciler katıldı.

İtalya'daki programın üçüncü gününde gerçekleştirilen İş Forumu'nda KSO Başkanı Zeytinoğlu; "Mikro, Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve İşbirlikleri'ne Geçiş" konulu oturumunda, Yeni Teşvik Sistemi ile ilgili değerlendirmelerini ve iş dünyasını etkileyen dış faktörler ile Türk reel sektörünün özellikle kriz dönemlerindeki davranışlarını anlattı. Zeytinoğlu, konuşmasında Türkiye genelinde TOBB tarafından başlatılan bir meslek edindirme projesi olan UMEM projesini ve Kocaeli Sanayi Odası'nın başarılı bir projesi olan Tedarikçi Geliştirme Programının detaylarını aktardı.



Başbakan Yardımcısı Ali Babacan: KOBİ'ler konusunda özel bir çalışma yapılması gerekiyor...

Türkiye ve İtalya, dost ve müttefik, aynı ortak değerler ve idealler etrafında yakın işbirliği ortaya koyan ülkeler.

İki ülkenin demokrasi, insan hakları, hukukun üstünlüğü ve işleyen bir piyasa ekonomisi konusunda ortak özellikleri bulunuyor. Türkiye ve İtalya NATO, Avrupa Konseyi, G20 gibi örgütlerde beraber çalışıyor.

İtalya aynı zamanda Türkiye'nin AB sürecini çok yoğun bir şekilde destekliyor. Hükümetlerarası zirve, Türk-İtalyan Forumu, Türk-İtalyan Medya Forumu gibi yapılar da başarılı bir şekilde çalışıyor ve ilişkilere olumlu katkıda bulunuyor.

İş Forumu'na olan ilgi büyük ve bundan memnuniyet duyuyoruz. İtalya'da yaklaşık 30 bin Türk yaşıyor, 2 binin üzerinde Türk öğrenci bu ülkede bulunuyor ve Türkiye'ye her yıl yaklaşık 700 bin İtalyan turist geliyor.

Türkiye olarak insanların, ürünlerin, sermayenin serbest dolaşımını destekliyoruz. Bu şekilde bir iş birliği ortamında kazan-kazan sonucunun çıkacağına kuvvetle inanıyoruz.

İki ülke arasındaki ticaret yoğun, karşılıklı yatırımlar artıyor ancak KOBİ'ler konusunda özel bir çalışma yapılması gerekiyor.

İtalyan ve Türk sanayisinin KOBİ ağırlıklı bir yapısı var. İtalyan ve Türk şirketlerinin tamamlayıcı özellikleri bulunuyor, daha çok iş birliği ve ortaklığın önemli ve olumlu sonuçlar getireceğine inanıyorum.



İtalya Dışişleri Bakanı Emma Bonino:

İtalya ve Türkiye ilişkileri çok verimli ve derin şekilde gidiyor

İtalya ile Türkiye arasındaki ilişkiler, çok dayanaklı ilişkilerdir. Çok verimli ve derin şekilde gidiyor. Pek çok alanda iki ülke birlikte hareket ediyor, gerçek dostlar arasında zaman zaman çok farklı düşüncelere sahip olursa da ilişkiler devam ediyor. Bu diyalogu ileri götürmek çok önemli.

İtalya, Türkiye'nin AB üyeliğine çok sıcak bakıyor. Türkiye katkı sağlayabilir. Dönem başkanlığımızda bu ilişkiyi canlandırmak istiyoruz. Çok uzun süre durağanlık yaşandı, bu olumlu olmadı.

Türkiye çok önemli büyüme oranına sahip. Çok kırılgan bir dünyada yaşıyoruz, AB'nin kurumsal temelini sağlam olması sebebiyle krizleri daha kolay atlatma kapasitesine sahip bulunuyoruz. Türkiye üye olmamasına rağmen AB'nin en önemli ticari ortağı konumunda bulunuyor. Öyle bir platformdayız ki, ilişkilere ivme kazandırmamız gerekiyor. Sıfırdan başlamıyoruz. Çok bilinçliyiz. Ortak siyasi çıkarlarımız var. Türk girişimcileri EXPO 2015'e davet ediyoruz, EXPO 2015, Türk şirketlerine yeni ufuklar açabilecek.



Haziran 2014'te Gebze'de Yeni Kamaralı Fırınlarımızla Tüm Sanayimizin Hizmetindeyiz.

HİZMETLERİMİZ,

- VAKUM ALTINDA SERT LEHİMLEME
- VAKUM ALTINDA SERTLEŞTİRME
- VAKUM ALTINDA YAŞLANDIRMA
- CORR-I-DUR®
- NİTRASYON
- KARBONİTRASYON
- SEMENTASYON
- İSLAH
- NORMALİZASYON
- İZOTERMAL TAVLAMA
- GERİLİM GİDERME
- SIFIRALTI İŞLEMİ
- İNDÜKSİYON

AMS 2759, MIL-H-6875, TPS 382

STA 100-81-40 Standartlarında Isıl İşlem Yapıyoruz

Türkiye'nin AS/EN 9100 C Havacılık
Kalite Belgesine Sahip Isıl İşlemcisiyiz



Bodycote

Bodycote İstaş Isıl İşlem Sanayi ve Ticaret A.Ş. / İstanbul
Merkez: Mermerciler San. Sitesi 1.Bulvar 2.Cad. No: 15 Beylikdüzü Mevkii İstanbul / TÜRKİYE
Tel: +90 212 875 09 81 Faks: +90 212 875 09 85
www.istasas.com.tr e-mail: istanbul@istasas.com.tr

FABRİKALARIMIZ

■ İSTANBUL ■ İZMİR ■ BURSA ■ ANKARA



Limnlar

Türklm 2023'te 30 milyon TEU hacim hedefliyor

Türkiye'de faaliyet gösteren liman işletmecilerinin üye olduğı Türkiye Liman İşletmecileri Derneğı (TÜRKLİM), limancılık konusunda kaynak sıkıntısını ortadan kaldırmak amacıyla sektör raporları hazırlıyor. TÜRKLİM, Cumhuriyet'in 100. yılı yaklaşırken limancılık sektörünün 2023 vizyonunu oluşturdu; 2013 yılı Türkiye Limancılık sektörü raporunu da açıkladı.

Türkiye Liman İşletmecileri Derneğı, Dokuz Eylül Üniversitesi Denizcilik Fakültesi ve üye limanların ortak katkıları ile hazırlanan "Türkiye Limancılık Sektörü Raporu 2013"te, liman sektörüne yönelik değerlendirmeler dünya ekonomisinden limanlara kadar geniş bir yelpazede ele alıyor. Bu anlamda rapor hem makro hem de mikro geliş-

meleri değerlendiriyor.

Rapor ağırlıklı olarak 2008-2012 yılları arasındaki limanlara ilişkin istatistikleri içeriyor ve limancılık sektörüne ilişkin güncel konuları ve sorunları ele alıyor.

TÜRKLİM limancılık alanında 2023 yılına ait kendi vizyonunu şu şekilde özetliyor: "Dünya limanları ile entegre olarak uluslararası ulaştırma ve enerji koridorlarında etkin, dış ticaretin artırılması ve ekonomik büyümede lokomotif rolü oynayan, bölgesel gelişmeyi destekleyen, gelişmiş liman hinterland bağlantıları sayesinde iç bölgelerin denize ulaşımını kolaylaştırarak bölgesel gelişmişlik farklarının azaltılmasına yardım eden, çevre kalitesinin korunmasına önem veren, etik çalışma koşulları ve iş güvenliğini ön planda tutan, uluslararası rekabet gücüne sahip limanlar."



“Yeşil Liman” kavramı

“Türk limancılık Sektörü Raporu 2013” 4 ana bölümden oluşuyor. İlk bölümde dünya ekonomisinde, ticaretinde ve limanlarındaki gelişmeler ele alındı. İkinci bölümde Türk limancılık sektöründeki gelişmeler, limanlarda gerçekleşen yük hacimlerinin analizi ve yorumları ile verildi. Raporun üçüncü bölümü her yıl olduğu gibi sektörün güncel bir konusuna ayrıldı. Bu yıl “Yeşil Liman” kavramı detayları ile ele alındı, Avrupa limanlarında Yeşil Liman uygulamaları hakkında bilgi verildi ve Türkiye’de limanların yeşil liman uygulamalarına geçişine yönelik strateji önerileri geliştirildi. Raporun dördüncü ve son bölümünde ise TÜRKLİM üyesi 56 özel liman işletmesine yapılan kapsamlı bir anket çalışması ile Türk özel sektör liman yöneticilerinin; dünyada ve Türkiye’deki ekonomik gelişmelerin limanlara etkisi, liman mevzuatı, liman sektörünün sorunları, limancılık sektörünün mevcut ve gelecekteki durumu ve Türkiye özel limanlarının dünya limanlarına göre konumlandırılması gibi konulardaki görüşleri alındı. Ayrıca özel sektör limanlarının belirlediği sorunlar ve Türkiye’de limancılık sektörünün gelişmesini sağlayacak temel uygulamalara yer verildi.

Türkiye Liman İşletmecileri Derneği (TÜRKLİM) belirlediği vizyon doğrultusunda limanların 2023 yılına ait hedeflerini ise şu şekilde ortaya koyuyor:

- Limanlarda 30 milyon TEU/yıl yük trafiğine ulaşmak
- Limanlardaki toplam yük trafiğinin yüzde 25’ini transit yüklerden sağlamak
- Limanlardaki toplam yük trafiğinin yüzde 15’ini yurtiçi taşımacılığında sağlamak
- Kuru yük elleçlemesinde 360 milyon ton/yıl’a ulaşmak
- Sıvı kimyasal yük elleçlemesinde 25 milyon ton/yıl’a ulaşmak
- Ana limanlar ile doğu-batı, kuzey-güney eksenli uluslararası ulaştırma koridorları içerisinde yük hareketini ve bölge ticaretini kontrol eden bir konuma gelinmesi
- Liman yönetiminde Türkiye’nin liman işletme yapısına uygun liman otoritesi modelinin tüm ana limanlarda yerleşmesi
- Gemi ve yük hizmetlerinde dünya standartlarında etkin ve verimli limanlar haline gelmek
- Liman işletmeciliğinde ulaştığı bilgi ve tecrübeyi Türkiye dışına ihraç eden bir seviyeye gelmek

Rapor hazırlanırken yapılan bölgesel analizler ile bölgelerin kapasiteleri yük cinsine göre tespit edilmiş ve bu kapasiteler 2023 tahminleriyle karşılaştırılmıştır. Yapılan karşılaştırmalar sonucunda konteynerde Karadeniz Bölgesinde mevcut liman genişleme projelerinin yanı sıra yeni terminallerin faaliyete planları doğrultusunda 2023'e kadar bir sıkıntı olmadığı sonucuna ulaşılmıştır. Ancak Ege ve Akdeniz Bölgesi kapasitelerinin 2023 yılına kadar tehlike sınırına ulaşacağı tespit edilmiştir. Genel ve kuru dökme yük talebinin ise Marmara Bölgesi'nde 2023 yılı-

na kadar 120 milyon tona ulaşacağı bölge kapasitesinin ise 2018 yılında dolacağı tespit edilmiştir.

Ege ve Akdeniz'de durumun daha vahim olduğu ve iki bölgede de acil kapasite artırımına ihtiyaç olduğuna dikkat çekiliyor. Sıvı kimyasal yükte Marmara, Akdeniz ve Karadeniz'in bir sıkıntısı olmadığı ancak Ege Bölgesi'nin sıvı kimyasal yük elleçleyen limanlara yakın gelecekte ihtiyaç duyacağının altı çiziliyor. Son olarak otomotiv ihracatında yaşanan son derece hızlı gelişmeler ışığında her bölgedeki kapasitelerin yakın gelecekte yetersiz olacağı ve Türkiye'nin yeni araç terminallerine ihtiyacı olduğu vurgulanıyor.

Konteyner elleçleyen Türkiye limanlarının 2008-2023 yıllarına ait toplam yük tahmini (TEU)
Tüm limanlar toplamı

Kötümser	Ortalama İyimser		
2008	4.410.347	4.769.468	5.135.481
2009	4.686.462	5.246.325	5.827.897
2010	4.970.900	5.747.025	6.568.742
2011	5.263.912	6.272.760	7.361.403
2012	5.565.757	6.824.782	8.209.507
2013	5.876.702	7.404.405	9.116.931
2014	6.197.022	8.013.009	10.087.825
2015	6.527.001	8.652.043	11.126.631
2016	6.866.932	9.323.029	12.238.100
2017	7.217.115	10.027.564	13.427.315
2018	7.577.861	10.767.326	14.699.715
2019	7.949.490	11.544.076	16.061.121
2020	8.332.330	12.359.663	17.517.759
2021	8.726.722	13.216.030	19.076.294
2022	9.133.015	14.115.215	20.743.854
2023	9.551.571	15.059.360	22.528.066

Türkiye limanlarında planlanan projeler dahilinde toplam yük elleçleme kapasitelerinin bölgesel dağılımı (2015)

-Marmara Bölgesi

Konteyner (TEU)	11.000.000
Genel ve katı dökme yük (ton)	85.000.000
Sıvı kimyasal yük (ton)	10.000.000
Tekerlekli yük (adet)	2.400.000

-Akdeniz Bölgesi

Konteyner (TEU)	1.900.000
Genel ve katı dökme yük (ton)	33.000.000
Sıvı kimyasal yük (ton)	8.000.000
Tekerlekli yük (adet)	30.000

-Ege Bölgesi

Konteyner (TEU)	1.500.000
Genel ve katı dökme yük (ton)	55.000.000
Sıvı kimyasal yük (ton)	2.000.000
Tekerlekli yük (adet)	200.000

-Karadeniz Bölgesi

Konteyner (TEU)	360.000
Genel ve katı dökme yük (ton)	12.000.000
Sıvı kimyasal yük (ton)	1.200.000
Tekerlekli yük (adet)	300.000

Türkiye limanlarında planlanan projeler dahil toplam yük elleçleme kapasiteleri (2015)

Yük cinsi	Kapasite
Konteyner (TEU)	14.237.000
Genel ve katı dökme yük (ton)	185.000.000
Sıvı kimyasal yük (ton)	21.200.000
Tekerlekli yük (adet)	2.930.000

YENİ NESİL ENDÜSTRİYEL LİMAN OPERATÖRÜ



www.yilport.com

Türkiye'nin ilk özel çok amaçlı limanlar şirketi **YILPORT Holding**;
Global markete yerel tecrübelerini taşıırken,
"Marmara'nın Dünya'ya açılan penceresi" olmayı sürdürüyor.



Kocaeli Sanayi Odası 'Kocaeli'den Dünyaya Derince Limanı ve Hinterlandı' projesi için toplandı



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı, Doğrudan Faaliyet Hibe Programı çerçevesinde Kocaeli Sanayi Odası (KSO) tarafından yürütülen 'Kocaeli'nden Dünyaya Derince Limanı ve Hinterlandı' projesi çalışmaları kapsamında 'Odak Grup Toplantısı ve Ortak Akıl Toplantısı' KSO'da gerçekleştirildi.

Kocaeli Valiliği, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, Kocaeli Üniversitesi, Kocaeli Liman Başkanlığı, Liman Acenteleri, Derince Belediyesi ve çeşitli sanayi kuruluşları temsilcilerinin katılımı ile gerçekleşen 'Odak Grup ve Ortak Akıl Toplantısı'nın açılış konuşmasını yapan Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Derince Limanı özelleştirme ihalesinin ertelenerek yerel seçimler sonrası yapılması şeklindeki önerisini geçen Meclis toplantısında gündeme getirdiğini belirterek, "Çok geç kalınmış bir öneri olmakla birlikte ihale ertelenebilir. Şu anda Derince Limanı özelleştirme ihalesi için 6 firma tarafından teklif verilmiştir" dedi.

Geçtiğimiz hafta içerisinde özelleştirme ihalesi için firmalardan teklifleri alınan Derince Limanı ile ilgili olarak yürütülen ve MARKA tarafından desteklenen proje kapsamında; ilk olarak 'Odak Grup Toplantısı' organize edildi. Toplantıda; Derince Limanının teknik/teknolojik açıdan yapısı, lojistik ve bağlantıları ile Derince Limanının yönetim anlayışı konularında üç grup oluşturularak görüşler paylaşıldı.

KSO'da düzenlenen Ortak Akıl Toplantısı'nda Derince Limanı 3 ayrı grup tarafından değerlendirildi.



KSO'daki toplantıların Moderatörlüğünü Piri Reis Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Oral Erdoğan yaptı.



Moderatörlüğü Piri Reis Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Oral Erdoğan tarafından yapılan toplantılarda, Derince Limanının etkin kullanımına yönelik görüş ve beklentiler dile getirildi. Prof. Dr. Oral Erdoğan, 'Kocaeli'nden Dünyaya Derince Limanı ve Hinterlandı' Projesi'ndeki amaçlarının bölge açısından kritik öneme sahip olan Derince Limanının, bölgenin kalkınması ve rekabet gücü açısından önemli fırsatlara dönüşmesi için gerekli planlamalara katkıda bulunmak olduğunu vurguladı.

Toplantı daha sonra Prof. Dr. Oral Erdoğan'ın Moderatörlüğü'nde 3 ayrı gruba ayrılan katılımcılar Derince Limanı projesini değerlendirdiler. Birçok kurum temsilcisinin katılımıyla paylaşılan görüşlerin ardından 'Ortak Akıl Toplantısı' ile proje sonucunda ortaya çıkacak proje raporu için önemli fikirler bir araya getirildi.



Hopaport yükünü en çok arttıran liman oldu

Türkiye limancılık sektörü 2013 raporunun 2'nci ana başlık altında incelenen bölümünde Doğu Karadeniz Bölgesi Limanları ele alındı. Raporda; Doğu Karadeniz Bölgesindeki TÜRLİM üyesi limanların Samsunport, Toros Samsun ve Hopaport olduğu bilgisine yer verildi. 'Bölgede elleçlenen yük ve genel kargo yük ve genel kargo oranı 2012 yılında bir önceki yıla oranla yüzde 26 oranında artış gösterirken, son beş yıl ortalama her yıl yüzde 19 gibi önemli bir büyüme oranı yakalandı. Bölgedeki TÜRLİM üyesi limanlar önemli oranlarda yük artırmış ve en fazla yük artıran liman yüzde 56 artış oranı ile Park Denizcilik Hopa olurken, Toros Samsun yüzde 43 ve Samsunport yüzde 31 oranlarını yakalamıştır' ifadeleri yer aldı.

- Özer: Hopaport 2014 yılında bu rakamın da üzerine çıkacaktır

Raporu değerlendiren Hopaport Genel Müdürü Meriç Burçin Özer Hopaport olarak 2014 yılında ciddi sayılacak projeler için düğmeye basma yılı olacağını ifade ederek 'Hopaport kurumsal yapısı ile el attığı her işi en doğru şekilde yapmayı kendisine prensip edilmiş ve bu anlamda her geçen yıl saygınlığını artırmaya devam etmektedir.

Bizim üzerinde çalıştığımız onlarca proje var. Her yıl bu projelerin 3-4'ünü hayata geçirebilmemiz demek Hopaport'un büyümesi demektir ve bu da Hopa'nın büyümesi, Artvin'in gelişmesi demektir' şeklinde değerlendirmelerde bulundu.



LİMAŞ LİMAŞ LİMAN İŞLETMECİLİĞİ A.Ş.

**Her Talebe Uygun 45 adet tank,
126.000 m3 kapasite**

SIVI KİMYASAL DEPOLAMA

Limaş Liman İşletmeciliği A.Ş. Hayat Holding bünyesinde bir grup şirketi olup 126.000 m3 kimyasal depolama kapasitesi ve 12 yıllık tecrübesi ile gelişmekte olan kimyasal depolama teknolojilerinin de yakından takip ederek müşterilerine hizmet vermektedir.

**Yıllık 1.000.000 ton genel kargo
elleçleme kapasitesi**

GENEL KARGO VE KONTEYNER

Limaş Liman İşletmeciliği A.Ş. Hayat Holding bünyesinde bir grup şirketi olup yıllık 1.000.000 ton Genel Kargo ve Karadeniz, Amerika, Uzakdoğu Konteyner hatları dahilinde yıllık 250.000 Teu Konteyner elleçleme kapasitesi ile müşterilerine hizmet vermektedir.



12 YILLIK TECRÜBE VE DENEYİMLİ PERSONELİ İLE HİZMETİNİZDEDİR....



MERKEZ

Adres : Mahir İz Caddesi No:25,34662 Altınuzade / İSTANBUL
Tel / Fax : 0 216 554 32 80 / 0 216 474 57 77
Mail : info@limas.com.tr Web : www.limas.com.tr

TERMİNAL

Adres : Sepetlipınar Mahallesi Hayat Caddesi,
No:73 Yeniköy/Başiskele-KOCAELİ
Tel / Fax : 0 216 317 58 00 / 0 262 341 30 67



Liman kenti Kocaeli’de çalıştaylar devam ediyor

Kocaeli’nin denizyolları bakımından önemi Kocaeli’de gerçekleşen Liman ve Denizyolu Taşımacılığı çalıştayında tartışıldı. Söz konusu çalıştayda denizyolu taşımacılığının alt yapı olanakları, sektörün geleceği, sorunları sektör temsilcileri tarafından irdelendi. Lojistik toplantılarının moderatörlüğü, Kocaeli Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Yusuf Bayraktutan tarafından gerçekleştirildi. Bayraktutan konuşmasında; artık tartışılması gereken konunun Kocaeli’yi nasıl dünyanın en iyi liman kenti sınıfına yükseltebileceği olduğuna dikkat çekti. Liman kenti olarak ön plana çıkan Kocaeli’nin denizyolları bakımından öneminin tartışıldığı söz konusu çalıştayda gemi acenteleri temsilcileri ve liman işletmeciliği sağlayan kurumların temsilcileri hazır bulundular.

Karayolu, demiryolu, denizyolu ve havayolu taşımacılığında bünyesinde barındıran lojistik işkolunun kent ve bölge için öneminin araştırıldığı arama konferansları ve çalıştaylarda bugüne kadar toplam dört toplantı gerçekleşti. 13 Aralık 2013’te yapılan tanıtım toplantısıyla işkolunun sorunlarıyla birlikte kapasite ve teknik olanaklarının durumu ve işkolunun gelecek öngörüsünün ne olması gerektiğinin tartışıldığı ve araştırıldığı toplantıyla startı verilen Lojistik Merkez Kocaeli çalıştayının 2’inci toplantısının konusu ise karayolu taşımacılığı oldu. 07 Ocak 2014’te yapılan çalıştayda işkolu temsilcileri sorunlarını masaya yatırarak beklentilerinin neler olduğunu dile getirdiler. Demiryolu taşımacılığının sorunlarının araştırıldığı 3’üncü çalıştayda ise Türkiye Cumhuriyeti Devlet Demiryolları yetkilileri faaliyet alanlarında yaptıkları çalışmaları ve sektörün daha ile-

riye gidebilmesi için yasal mevzuatın revizesine yönelik yapılan çalışmaları paylaştılar.

10 Ocak 2014’teki çalıştayda ise demiryolu taşımacılığında kapasite kullanımının artırılması için uluslararası büyük lojistik firmalarının bölgeye yatırımlarının sağlanması yönünde görüş belirtildi. 15 Ocak’ta gerçekleştirilen ve denizyolu taşımacılığının sorunlarının tartışıldığı toplantıda ise gemi acenteciliği ve liman işletmeciliği yapan firmaların temsilcileri sorunlarını dile getirerek, çözüm yolları için görüş alışverişinde bulundular.

Prof. Dr. Yusuf Bayraktutan, İzmit Körfezinin limancılık faaliyetleri ve denizyolu taşımacılığı için aslında doğal bir liman olduğunu ve yapılacak yatırımlarla bunun çok daha geliştirilebileceğini ifade ederek; “Bir liman kenti olarak Kocaeli, ülke ekonomisine bugüne kadar çok büyük katkılar sundu. Bu katma değerlerin daha da artırılması için neler yapmamız gerektiğini tartışmamız gerekli. Bu tartışmalardan sonra ise kararlı bir şekilde adımlar atmalıyız. İzmit’i Avrupalı bir liman kenti haline getirmemiz lazım ve çevre duyarlılığı en fazla denizyolu taşımacılığının yapıldığı bir bölge olarak İzmit Körfezini dünyaya tanıtmamız lazım.” dedi.

Lojistik Merkez Kocaeli çalıştaylarının son toplantısı ise 22 Ocak tarihinde, havayolu taşımacılığının geliştirilmesi için yapılması gerekenler görüşülerek gerçekleşti. Cengiz Topel Havaalanının özelleştirilmesi ve yolcu taşımacılığının yanı sıra yük taşımacılığının mevcut yeteneklerinin neler olduğu, iyileştirilmesi için neler yapılabileceği ve yapılması gerekenlerin tartışıldığı çalıştayda, sonuçlar bir rapor haline getirilerek konunun taraflarıyla ve kamuoyuyla paylaşıldı.



KOSBAŞ

Kocaeli Free Zone
Founder & Operator Inc.

Başarıyı yarınlar taşımak için
isabetli yatırımın doğru adresi,

Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TEŞVİKLER

- Gelir, Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- Gümrük Vergisi Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Seperlipınar SB Mah. 107. Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 80

<http://www.kosbas.com.tr> info@kosbas.com.tr



Yılport Holding,

Kocaeli'de yaptığı yatırımlara devam ediyor

Dilovası'nda yer alan Sedef ve Alemdar Limanlarını birleştirip Yılport'u kuran, özellikle son 2 yılda denizcilik ve liman operasyonları alanlarında yaptığı uluslararası yatırımlar ile adını sıkça duyuran Yıldırım Grup İcra Kurulu Başkanı Yüksel Yıldırım, daha sonra özelleştirmeden satın aldığı Gemlik Gübre'nin önündeki limanı, komşu Gempport Limanı ile birleştirip Güney Marmara'nın en büyük limanını oluşturma hedefiyle yola çıkmış. RotaPort ve Marmara Tersanesi'ni de birleştirmeyi planlıyor.

- Yüksel Yıldırım: Limancılıkta büyük oynamanın doğru olduğuna inanıyorum

Yüksel Yıldırım; "2023 hedefi için belirli büyüklükteki limanlara ihtiyaç var. Bugün 4 limanımız var. Malta'da yüzde 50'sini aldığımız bir liman var" dedi. Çünkü kendisine göre limancılık çok farklı bir sektör ve doğru fizibilite ve gerekli bilgi birikimi olmadan para kazanmak mümkün değil. Yüksel Yıldırım'a göre başarısının sırlarından biri sektörü iyi tanımaksa, diğeri de yaptığı işi ciddiye alıp konunun uzmanlarını Türkiye'ye getirmiş olması. Liman işinin yönetimine daha en başta, ismi sektörde uluslararası ölçekte bilinen Amerikalı bir yönetici getirmiş, vinçlerin yönetimini disiplinli çalışması ile bilinen Japon bir yöneticiye teslim edilmiş, Filipinler'den planlama uzmanları getirmiş. Uluslararası iş geliştirmeyi bir İspanyol gerçekleştirirken, Gemlik limanını ise İtalyan bir uzman yönetiyor. Yüksel Yıldırım; "Ben önce bir vizyon yaratıp, daha sonra doğru adamı işin başına geçirip bu stratejiyi uyguladım. Şimdi dünyada ilk 20 liman işletmecisinden biri olmayı hedefliyoruz" açıklamasında bulundu. Yüksel Yıldırım, limancılıktan da önemli 2 yatırım haberi vererek; "Biz biri Batı Afrika'da diğeri Latin Amerika'da 2 limanla el sıkıştık. Onları da bünyemize katıyoruz. Biri 300, diğeri de 400 milyon dolarlık yatırım. Temmuz ayında gidip sözleşmeyi imzalayacağız" dedi. Yılport Holding, 2012 yılı bitmeden Rota Port'un yüzde 100 hissesini satın aldı. Kocaeli ili, Körfez ilçesi Yarımca mevkiinde bulunan RotaPort, bölgenin en büyük depolama kapasitesine sahip genel antrepoları, tahıl ve çimento siloları ile 1995 yılından beri faaliyetlerini sürdürüyor.

Yılport Holding, verdiği çok yönlü hizmetlerle bölge ekonomisine katkı sağlayan RotaPort limanının mevcut fonksiyonlarının yanında likit kargo ve genel antrepopculuk hizmetlerinde de uz-

manlaşması ve öne çıkması için toplamda 200 milyon dolarlık-yeniden yapılanma ve ekipman yatırımı planlıyor. İstanbul'a 80 km, Ankara'ya ise 320 km uzaklıkta bulunan RotaPort, günlük 15 bin tonluk tahliye kapasitesine sahip ve 2 adet demiryolu yükleme/boşaltma istasyonu ile de bağlantısı bulunuyor. 23 metreye ulaşan iskele derinliği ile Panamax ve daha büyük tonajlı gemilere de yanaşma imkânı sağlayabilen liman, aynı anda altı geminin yanaşabildiği toplam 880 metrelik bir yanaştırma uzunluğuna sahip. RotaPort aynı zamanda uluslararası gemi ve liman güvenliği kodu ISPS onaylı bir liman olarak faaliyetlerini sürdürüyor.

LME (Londra Metal Borsası) onaylı genel antrepoları, uluslararası bankacılık işlemlerinde de kabul gören RotaPort, bölgedeki en yüksek depolama kapasitesi ile birlikte çok çeşitli dökme, metal, likit yükler ve aynı zamanda gıda ve inşaat malzemeleri için de hizmet veriyor. 100 bin tonluk toplam depolama kapasitesi bulunan tahıl terminalinde ise akışkan ürünlerde 15 bin ton/gün, akışkan olmayan ürünlerde ise 7 bin 500 ton/gün hacminde bir tahliye kapasitesi mevcut. Çimento terminalinde ise her biri 10 bin tonluk 2 gri çimento silosu ve bir adet 6 bin tonluk yatay silo ile toplam 26 bin tonluk depolama imkânı bulunuyor. Aynı zamanda RotaPort'un hemen yanında yer alan Marmara Tersanesi'nin de sahibi olan Yıldırım Holding'in orta vadeli planlarına göre, tersane bir başka lokasyona taşınarak bu 2 alan birleştirilecek 150 bin m2'lik bir alana sahip olunacak ve limanın elleçleme kapasitesi 10 milyon tona ulaştırılacak.

Önümüzdeki günlerde RotaPort limanının adı, 'Yılport Yarımca' olarak değiştirilerek Yılport Holding'in kurumsal vizyonu ve stratejisi doğrultusunda bölgenin en değerli genel kargo, sıvı ve dökme yük elleçleyen limanlarından biri haline getirilecek. RotaPort, 1986 yılında Türk pazarında çimento depolamaya bir çözüm geliştirmek üzere faaliyete başladı ve yüzen çimento terminali inşaatı ile limanı genişletildi. 1995'ten itibaren, gümrüklü antrepo hizmeti ile genel liman operasyonlarına girdi. Liman öncelikle dökme ve genel kargo için katma değerli hizmetler üretmek amacıyla, çimento ve tahıl üzerinde odaklanıyor. Özel depolama, elleçleme ve uzmanlık, bu limanı bölgede bir dönüm noktasına çevirdi.

Yıldırım Holding'in tamamına sahip olduğu iştirak firması Yılport Holding, yeni yılı Gemlik'te inşa ettiği yeni limanına alınan 4 devasa vinci ekleyerek kutladı. Vinçler Japonya'da Mitsu-



iEngineeringandShipbuildingCo. (MES) tarafından üretilmiş olup dünyadaki teknolojik açıdan en gelişmiş ve en yüksek kaliteyle inşa edilmiş vinçlerden. Küresel deniz taşımacılığı, artmaya devam eden mega gemilerin boyutuyla paralel olarak çok büyük bir hızla değişiyor. Artık bir gemi 18 bin TEU'dan fazlasını taşıyabiliyor. Hali hazırda Yılport Holding'in Gempport tesisine uğrak yapmakta olan MediterraneanShippingCompany (MSC) ve CMA CGM gibi gemi acenteleri çok yakında bölgedeki en iyi teknolojiden, en iyi servisten ve en yüksek verimlilikten yararlanmaya başlayacak. Bununla birlikte Yılport Gebze için de siparişi verilmiş olan 4 adet MES kıyı vinci (QC) de Eylül'de Gebze limanına teslim edilecek.

- Mehmet Yıldırım: Yılport Gebze'de en gelişmiş vinç simülatörüne sahibiz

Yıldırım Grup Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Yıldırım; "Şirketimiz müşterilerimizin ihtiyaçlarına destek olmaya kararlı, bunu bölgede devam eden yatırım odaklarımızda görebilirsiniz. Yeni MitsuiPaceco vinçleri Yılport Gebze'nin ve tüm Körfez çevresinin yüksek düzeyde uluslararası ve yurtiçi kargo rekabetini sağlayacak" dedi. Mehmet Yıldırım, konuşmasına şöyle devam etti: "Bu vinçler inanılmaz makineler olmakla birlikte, kullanmak ve desteklemek için çok yüksek eğitilmiş işgücü gerektirir. Bu sebeple Türk teknisyenlerimiz Japonya'da eğitim görmektedir ve bu sayede bu fırsatı yerel takımlarımıza sağlayabilmekteyiz. Yerel kullanicıların becerilerini geliştirebilmeleri için Yılport Gebze'de en gelişmiş vinç simülatörüne sahibiz."

- Pierce: Yurt dışında hızla yeni terminalleri devreye alacağız

Yılport Holding CEO'su Sean Pierce'e göre, limancılık sektörüne hızlı bir giriş yapan Yılport Holding'in durdurulamaz yükselişi, 2020 hedefine doğru hız kesmeden devam edecek gibi gözüküyor. Sean Pierce'in Yılport Holding gelecek görünümü ile görüşleri ise şöyle: "Şu anda Türkiye'deki en büyük portföye ve kapasiteye sahip liman işletmecisiyiz. Elleçlediğimiz konsolide yük toplamında ise en büyüğüz. Ayrıca elleçlediğimiz hacimlerde gün geçtikçe artıyor. Mesela konteyner tarafında transshipment hiç yapmıyoruz. Boş konteynerleri çok az elleçliyoruz. Bu açıdan bakınca gateway terminallerimiz var. Genel kargo, likitve araç terminallerimizde kapasiteleri çok yüksek. Ancak konteyner özelinde bakınca Tür-

kiye içinde 4'üncü büyük hacme sahibiz. Kısa bir zaman içinde en büyük hacmi elleçleyen liman operatörü olacağımızı biliyoruz. Yatırımlarımız devam ediyor. Gemlik dışında Gebze'de bu sene sonunda 450 metre uzunluğunda yeni iskelemiz devreye girecek, 17 metre iskele derinliği ve 25 sıralı 4 adet MitsuiQC ile Marmara'da verimliliği en yüksek terminal olacağız. Aynı zamanda bu iskele kapasitemizi neredeyse 2'ye katlayarak yaklaşık 1 milyon TEU kapasitesine ulaşmamızı sağlayacak. Ancak bir diğer gerçekte 2020 hedefimiz. Türkiye'deki yerimizi sağlamlaştırmak aynı zamanda yurt dışında da hızla yeni terminalleri devreye alacağız. 2014 yılında bir yada iki uluslararası terminali devreye alacağız. Biz yeni bir konsept ile liman işletmeciliğinde ilerlemek istiyoruz. Kendimizi 'Nextgenerationindustrial port operator' (Yeni nesil endüstriyel liman işletmecisi) olarak tanımlıyoruz. Bu tanımlamanın altında yatan da şudur: Biz sadece liman işletmekle ilgilenmiyoruz. Gittiğimiz bölgenin ticari faaliyetlerinde canlanması için adımlar atıyoruz. Bu potansiyele sahip yerler seçmekteyiz. Dolayısı ile fayda yaratmak anlamında gittiğimiz bölgenin gelişiminde önemli bir rol almayı hedefliyoruz. Grup şirketlerimizle birlikte fırsatları yakalayıp yatırımlarla geliştirerek ticaretin arttığı ve güven verdiği yerlerde yer almak istiyoruz, bunun yaratılmasında katkı sahibi olmak istiyoruz. Bir diğer konuda tabii ki liman işletmekte öncelikle insan, teknoloji ve sürece olan inancımız gelişerek devam ediyor. Şu anda birçok ülkeden çalışana sahibiz. Filipinli vinçoperatörlerimiz, Japon bakım müdürümüz, Belçikalı, İtalyan yöneticilerimiz var. Sürekli gelişim için eğitimlerimiz planlı şekilde devam ediyor. Akdeniz'de tek olan vinçsimülatörümüz,operatör eğitiminde bizlere katkı sağlıyor. En yüksek teknolojik imkanlarve ekipmanlarla çalışıyoruz. Süreçlerimizisürekli yeniliyor ve geliştiriyoruz. Bütün bunların amacı sıfır hatayı amaçlayan operasyonlarla, en üst standartlarda hizmet sunmak ve bu hizmetin sürekli olmasını sağlamak." Japonya'nın Oitaliman şehrinden yola çıkan vinçlerin Gebze'ye ulaşması yaklaşık 50 gün almış ve yeni yılın hemen ertesinde ulaştı. Vinçlerin büyük boyutları sebebiyle gemi, Afrika'nın güney ucundan seyretmek zorunda kaldı. Gebze'ye ulaştıktan sonra vinçler Yılport'un uzman mühendisleri yönetiminde hassasiyetle yeni tesise indirilmiştir. Tüm hizmete alma ve operasyona başlama sürecinin 90 gün içinde tamamlanması bekleniyor. 2014 yılının Eylül ayının ilk haftasında ilk konteyner gemisine hizmet verilmesi bekleniyor.

Kocaeli Sanayi Odası

26. Meslek Komitesi

Üyeleri



METİN HÜNDÜR (Komite Başkan Yrd.)

Firma Unvanı	METİN MOBİLYA
Adres	Sanayi Mah. Mezbaha Cad. Korkmaz Sok. No:7 İzmit / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 335 36 66 0 262 349 26 23
E-mail	metmobart@hotmail.com
Faaliyet	Yatak odası, yemek odası, banyo, genç ve çocuk odası takımı imalatı

YAŞAR ATEŞ (Komite Üyesi)

Firma Unvanı	MODEM MOBİLYA DEKORASYON MEFRUŞAT İNŞAAT SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Adres	Merkez Mah. Amiral Sağlam Cad. No:24 A-B Gölcük / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 414 24 99 0 262 414 27 84
E-mail	yasarates@modemmobilya.com.tr
Faaliyet	Mobilya sanayi kapsamına giren her nevi mamulün imalatı ve pazarlaması

KEMAL TURFANDA (Komite Üyesi)

Firma Unvanı	LERONA MOBİLYA TİCARET LTD. ŞTİ.
Adres	Cengiz Topel Lojmanları Yanı Acısu Mevkii İzmit / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 353 44 34 0 262 353 45 69
E-mail	info@lerona.com
Faaliyet	Mobilya imalatı

MUSTAFA ÇOBAN (Meclis Üyesi)

Firma Unvanı	SÜMERLER TEKSTİL DAYAN. TÜK. MAL. NAKL. İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Adres	Cumhuriyet Cad. 38. Sok. No:1 Gölcük / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 412 45 79 0 262 413 24 90
E-mail	mustafa@sumerler.com.tr
Faaliyet	Yaylı yatak, baza ve başlık imalatı ve mobilya ürünleri ev tekstili satışı

MEHMET MUSTAFA KARAMAN (Meclis Üyesi)

Firma Unvanı	BEŞERLER ÇELİK EŞYA MOBİLYA SAN. VE TİC. A.Ş.
Adres	Mahmutpaşa Mah. D100 Yanyol Cad. No:90 Başiskele / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 349 54 90 0 262 349 26 23
E-mail	beserler@beserler.com
Faaliyet	

26. Meslek Komitesi

'Mobilya Ürünleri Sanayi Grubu'



26. Meslek Komitesi, 2013 yılında Mayıs 2013'ten bu yana 8 kez biraraya geldi ve sektörel konularda fikir alışverişinde bulundu.

24 Eylül günü Kocaeli Sanayi Odası'nda, Gebze, KOTO, Körfez, SATSO, Yalova, Düzce, Bolu Ticaret ve Sanayi Odaları yeni mobilya meslek komiteleri ile bir tanışma toplantısı düzenleyen KSO 26. Meslek Komitesi, sözkonusu toplantıda sektörel problemlerin belirlenmesi ve bu problemlerin öncelik sırank, ilgi, destek ve bilgi sağlayacak kurumların belirlenmesi, Doğu Marmara Mobilya Sanayi İşadamları Derneği konusunda bilgilendirme yapılması ve Kaynarca Mobilyacılar İhtisas OSB 2. etap konusunda bilgilendirme konularında fikir alışverişinde bulundular. Komite 5 Aralık tarihinde de diğer oda ortak komiteleri ile sektör toplantısında tekrar biraraya geldi. Sözkonusu toplantıda ise sektörel işbirliği, satış / pazarlama, marka mimarisi konusunda seminer / eğitim, Mobilya İhtisas OSB'deki son durum değerlendirildi.

Mayıs ayından bu yana biraraya gelen komite üyeleri genel

olarak elemanların müşterilere karşı davranışlarından ve kalifiye olamamalarından şikayetçiler. Kalifiye eleman sıkıntısının yanı sıra sektörde Ar-Ge'nin yeterince değerinin anlaşılmadığını dile getiren temsilciler, yaşanan bürokratik engellerden de şikayetçiler.

26. Meslek Komitesi sadece mobilyacıları, mobilya üreticilerini değil tüm iş verenleri ilgilendiren iş kanunlarıyla da ilgili de gündemler belirleyip bu konuların da üzerinde fikir alışverişinde bulundular.

Sektörde birlik ve beraberliğin olmadığının altı çizilen toplantılarda sektörde kalite, tasarım ve fiyat konuları tartışılıp bu konularda yaşanan sorunlar ve çözüm önerileri paylaşıldı.

KSO 26. Meslek Komitesi kendi sektörüne yakın başka gruplarla da toplanarak bu konuda diğer birkaç meslek komitesine de öncülük etmiş oldu.

Toplantılarda oluşturulan gündemler oda yönetim kurulu kararından geçirilerek takip ediliyor. Komitenin misyonu; "El ele verdikten sonra çok büyük işler başarırız." şeklinde.



Ofis mobilyalarında ihracat büyük önem taşıyor

Ofis mobilya sektörü, Türkiye’de son yıllarda en büyük atılımı yapan sektörlerden biri olurken, ekonomik krizler nedeniyle iç pazardaki sıkışıklık yüzünden ihracat çok önemli bir yer tutuyor. Teknoloji, tasarım ve kalite olarak kendini kanıtlayan ve yaklaşık 100 ülkeye ihracat gerçekleştiren sektör Avrupa’da ilk beş, dünyada ise ilk 10 arasına yer alıyor.

Avrupa Büro Mobilyaları Birliği’ne 17. üye olarak giren Türk ofis mobilyaları sektörü, zamanla topluluk içinde oldukça önemli bir prestij elde etti.

Bugün dünya ofis mobilya sektöründe ciddi bir pazar daralması yaşanıyor. Bunların içinde sektörün en hareketli ülkelerinden İtalya’da üretim ve satış pazarı yüzde 20’lerde sabitlenmiş durumda. İngiltere’de bu daralma yüzde 30’lara çıkarken, Almanya’da yüzde 29’larda seyrediyor.

Daralan ofis mobilya pazarının Türkiye’yi de etkileyeceği düşünülürken, sektör ihracat ile etkiyi azaltmaya çalışıyor.

Dünya pazarlarındaki daralma ekonomiye endeksliydi. Ofis mobilya sektöründeki hareketlilik veya durgunluk dünya ekonomisindeki barometre olarak değerlendiriliyor.



Türkiye’de istihdam kapasitesi en yüksek sektörlerden biri mobilya sektörü. 9 milyar dolarlık genel mobilya sektörünün yüzde 30’unu ise ofis mobilyaları oluşturuyor.

Türkiye geneli mobilya sektörü ihracat rakamı 2013’te 2 milyar doları aştı. Ofis mobilyası sektöründe ise 2013 yılının ilk 9 ayında ithalat 44 milyon dolar, ihracat 155 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Mobilya sektörü, sektörün iş alanları ve istihdam rakamlarıyla gelişmeye açık olması ve potansiyel arz etmesi nedeniyle ekonominin lokomotif sektörleri arasında yer alıyor. İnşaat sektöründe yaşanan gelişmelerin ve iş yeri nitelikli yapıların artmasının ofis mobilyalarına olan talebi de artırıyor. Merdiven altı üretimin engellenmesi, kalifiye eleman yetiştirilmesi ve haksız rekabetin ortadan kaldırılması, markalaşma çalışmaları sektörü daha da büyütecek unsurlar arasında görülüyor.

TOBB Türkiye Mobilya Ürünleri Meclisi, ulusal ve uluslararası rekabette etkinliği ve sürekliliği artan sektörün ana sorunlarını tartıştı. Kayıt dışı ekonomi haksız rekabet gibi makro sorunların yanı sıra sektörde uygulanan KDV ve SGK vergi oranının yüksekliği gibi konuların gündeme geldiği toplantıda, ilgili kurum ve kuruluşlarla iletişime geçilip çözüm üretilmesi yönünde fikir birliği oluştu.

İç pazarda daralma yaşandığını belirten sektör temsilcileri, tekstilde uygulanan yüzde 8’lik KDV oranının oturma grubu mobilyaları ve yatak mobilyaları satış maliyetlerinde doğrudan yüzde yüzde 10’luk artışa neden olduğunu ve iç pazarda yaşanan daralmayı artırdığını ifade ettiler.

Güncel konulara ilişkin değerlendirmede bulunan Meclis üyeleri, kredi kartları ile yapılan satışların sıkıntı yaratabileceği ve sektörü olumsuz yönde etkileyebileceğini vurguladılar.



Mobilya Sanayi İş Adamları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı Engin Küçük

Engin Küçük: 10 milyar dolarlık 2023 hedefimizi gerçekleştireceğiz

Türk mobilya sektörünü dünya mobilya pazarına yükseltmeyi hedefleyen MOBSAD (Mobilya Sanayi İş Adamları Derneği), İSMOB Fuarı'nda, 85 milyon dolar ihracat yapma başarısını elde etti.

Mobilya Dekorasyon Fuarı bu sene İstanbul Mobilya Fuarı (İSMOB) adı altında CNR EXPO'da, 28 Ocak - 2 Şubat 2014 tarihleri arasında yapıldı.

MOBSAD, fuar boyunca 150 milyon dolarlık iş hacmi gerçekleştirdi. Bu iş hacminin 85 milyon dolarını ise ihracat oluşturdu. Başta Libya olmak üzere Irak, Suudi Arabistan, Almanya, Hollanda, Fransa, Azerbaycan ve Rusya ile antlaşmalar yapıldı. Fuarda MOBSAD'ın üye firmalarının sergilediği Osmanlı ve klasik tarzdaki mobilyalar ağırlık kazanırken, yeni tasarımların ön plana çıktığı modern ta-

kımlar da büyük beğeni kazandı.

İSMOB Fuarı'nın kendileri için oldukça başarılı geçtiğini söyleyen MOBSAD Yönetim Kurulu Başkanı Engin Küçük; "Fuar boyunca önemli iş antlaşmalarına imza attık. İnaniyorum ki, bu tarz mobilya fuarları ve mobilya sektörüne verilecek destekle 2023 için hedeflediğimiz 10 milyar dolarlık ihracatı da gerçekleştirebileceğiz" dedi.

Piyasada yaşanan hareketlenme konusunda da görüş bildiren Engin Küçük; "MOBSAD olarak dövizdeki hareketlenmenin ihracatta kısa vadede olumlu etkiler göstereceğini düşünüyoruz. Ancak orta vadede döviz kurunun sabit olması gerekiyor. Ayrıca İran ile yaşanan politik engellerin ortadan kalkmasıyla inanıyoruz ki mobilya sektöründe istediğimiz atılımları da rahatlıkla yapacağız" diye konuştu.

- 71 üyesi bulunan MOBSAD, mobilya sektörünün uluslararası pazarlarda gerçek bir 'marka' haline getirilmesini hedefliyor

Mobilya Sanayi İş Adamları Derneği (MOBSAD), sektörün sorunlarını yakından bilen ve bu sorunların çözümünü mobilyacıların birlik ve beraberliğinde arayan 18 mobilyacı tarafından Haziran 2006 tarihinde kurulan bir sivil toplum oluşumdur. MOBSAD, ülkemizin en önemli sektörü olma potansiyelini barındıran mobilya sektörünün gücünü ortaya çıkartmayı ve Türk mobilya sektörünün önünde bakır bir alan olarak duran dünya mobilya pazarının kapılarını sonuna kadar Türk mobilyacılarına açmayı hedefliyor. MOBSAD, bugüne kadar tekstil ve otomotiv gibi sektörlerin gerisinde kalan mobilya sektörünü, Türk ekonomisinin parlayan yıldızına dönüştürmek; küçük ve orta ölçekli işletmelerin bir araya getirilerek ihracat, pazarlama, tasarım ve Ar-Ge çalışmaları konusunda önemli bir güç birliği oluşturmak ve Türk mobilya sektörünün artık uluslararası pazarlarda gerçek bir 'marka' haline getirmek için yola çıktı. MOBSAD'ın 71 üyesi bulunuyor.

Üretim Pazarlama Ltd. Şti.

PORTAKAL AHSAP

Ofis Mobilyaları Kuruma Grupları



Eğitim Mobilyaları Kafe Grupları Çelik Grubu

Kağıthane caddesi No:131 Çağlayan / İstanbul
Tel:0212 219 05 08 Fax:0212 248 29 54

www.portakalahsap.com info@portakalahsap.com

Sektör ihracat liginde 8 basamak birden yükseldi

Geçen yıl 2 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirerek yüzde 10 büyüyen mobilya sektörü, dünya ihracat sıralamasında da 8 basamak yükselerek 23'üncü sıradan 15'inci sıraya çıktı.

5 milyar doları aşkın üretim gücü ile dünya mobilya pazarından yüzde 1.3 pay alan Türk mobilya sektörü, başarılı ihracat performansı ile de ihracat sıralamasında üst sıralara çıktı. İhracatta 8 basamak birden yükselen sektör, 15'inci sırada yer aldı.

Stratejik konumu ile de sektör için avantaj sağlayan Türkiye'nin 2023 sektör hedefi 10 milyar dolar. Potansiyel daha büyük olmakla beraber sektör büyümesini emin adımlarla sürdürüyor. Dünyanın en büyük mobilya ihracatçısı konumundaki Çin'in rakamı 50 milyar dolar civarında iken Türkiye'nin 2023'teki hedefi ihracat ligindeki sıralamada 5'inciliğe kadar yükselmek.

- 2013'te kişi başı tüketim yüzde 1 büyüdü

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı verilerine göre, Türkiye'de yıllık kişi başı mobilya tüketimi 2011'de 15 euro iken bu rakam Avrupa ülkelerinde 60-70 euro civarında. ABD'de ise 100 doların üzerinde. Türkiye'de 2013 yılında mobilya tüketiminde tahmini yüzde 1'lik büyüme yaşanırken, 2014'te sözkonusu büyümenin yüzde 2'ye çıkması bekleniyor. Dünyada ise 2013 yılında yüzde 2.6 olan büyüme oranı 2014'te yüzde 3.3 olarak öngörülüyor.



- En büyük sıkıntı istihdam

Mobilya üretiminde yan sanayi, makine, hammadde gibi üreticiler de işin içine dahil edildiğinde Türkiye'de 60 bin civarında firma faaliyet gösteriyor. Bu şirketlerin ise en büyük sıkıntısı istihdam. Sektörün diğer bir sorunu ise eğitilmiş elemanla bağlantılı olarak tasarım. Tasarım konusu marka yaratmada da en önemli unsur.

Sektörün global başarısında en büyük engel de tasarım alanında. Örneğin İtalya mobilya tasarımı alanında büyük başarı yakalayan bir ülke iken Türkiye'de sektörün dünya markası yaratması için tasarım anlamında eğitime ciddi yatırımlar yapması şart.

- Türkiye sunta ve mdf ürünleri ile ilk 3'te yer alıyor

Türkiye mobilya yan sanayi konusunda çok uzun yıllardır üst sıralarda yer alıyor; özellikle sunta-mdf gibi ürünlerde ilk 3'teki yerini koruyor.

Türkiye 2013 yılında 5.6 milyar dolar üretim değeriyle dünyadan yüzde 1.3 pay alırken dünyada mobilya üretim pazarı 2013 yılı itibarıyla 437 milyar dolar değere ulaştı.

Sektörde ilerlemek için yeni pazarlar da aranıyor. 170'ten fazla ülkeye ihracat yapan sektör yeni hedef pazarlar içerisinde son yıllarda Afrika'yı tercih ediyor görünüyor. Özellikle Orta Afrika pazarı sektör açısından en yeni kaynaklardan biri olarak görülüyor.



www.kocsanprofil.com.tr



KOCSAN AHŞAP PROFİL MOBİLYA VE İNŞ SAN.TİC.LTD.ŞTİ
M.K.E Yolu Üzeri YENİKÖY-KOCAELİ Tel : (0262) 341 37 18

Hedef 5 milyar dolarlık ihracat

**Ağaç mamulleri ve orman ürünleri sektörü (mobilya, kâğıt ve mamulleri, ağaç ve ağaç mamulleri ve odun dışı orman ürünleri)
2014'te 5 milyar dolarlık ihracat bekliyor.**

Türkiye'nin yatırımları, istihdamı ve ihracatı en hızlı büyüyen sektörlerinden 'Ağaç mamulleri ve orman ürünleri sektörü (mobilya, kâğıt ve mamulleri, ağaç ve ağaç mamulleri ve odun dışı orman ürünleri) 2014 için 5 milyar dolarlık ihracat hedefi koydu.

Sektör 2013'te yüzde 15.3'lük ihracat artışı sağladı. Türkiye toplam ihracat artışının yüzde 0.01 olduğu dikkate alınırsa çok yüksek bir performans sergiledi. Sektörün en katmadeğerli ürünleri mobilyadaki başarı ise göz doldurdu. Bir taraftan yeni markalar ortaya çıkarken yurtdışında da 'Türk mobilya markalarının mağazalarının sayısı' hızla yükseldi.

-Tever: Büyümemiz sürececek

Ağaç Mamulleri ve Orman Ürünleri İhracatçı Birlikleri Sektör Kurulu ve İstanbul Ağaç Mamulleri ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Başkanı Abdullah Tever, sektörün durumuyla ilgili şu bilgileri aktarıyor: "İhracatımız 2012'de 3 milyar 865 milyon dolarken; 2013'te 4 milyar 458 milyon dolara çıkmıştı. Sektörün Stratejik İhracat Planı çerçevesinde hazırladığı ve 5 yıldır takip ettiği 2023 raporuna göre; 2023 yılına kadar her yıl büyümemiz gereken oran yüzde 13.7. Geçmiş dönemde her yıl bu artış oranı yakalandı veya geçildi.

-2014 hedefi tutturulacak

2014 yılında sektör ihracatı 5 milyar doların üzerinde olacak. Mobilyada ise; Türkiye geneli mobilya sektörü ihracat rakamı 2013'te 2 milyar doları aştı. Bu rakamın içerisinde sektörümüz bünyesinde yer alan ahşap mobilyalar ayrıca demir ve demir dışı metalalardan mobilyalar ile plastik madelerden mobilyalar yer alıyor.

Mobilya ihracatındaki yıllık artış yüzde 15.7. Bizim iştiğal sahamız içindeki ahşap mobilya artışı da yüzde 15.3, geçen sene 1.285 milyar dolardan bu yıl 1.485 milyar dolara yükselmiştir. Metal mobilya ihracatı 2013 yılında ortalama yüzde 21 artışla 390 milyon dolara; plastik mobilya ihracatı ise 125 milyon dolara yükseldi. Ahşap dışı mobilya ihracatı 515 milyon dolar. 2014 yılı sonu itibarı ile 2.3-2.5 milyar dolar bandında bir ihracat öngörüyoruz.

-195 ülkeye ürün ihracatı

Sadece mobilya ihracatı yapılan ülke sayısı ise; 2010'da 187, 2011'de 177, 2012'de 186 oldu. Bu rakamı 2013'de 195'e çıkardık. İthalat konusunda

da geçen yıllara göre ciddi düşüş yaşandı. Bu da sektörümüzün ülkemizin en önemli risk konusu olan cari açığa neden olmayan bir sektör olduğunu gösteriyor.

Mobilya sektörümüzün ülkemiz ekonomisine katkısı artık yadsınamaz. 7.5 milyar dolarlık da bir iç pazarımız var. 2013 verilerine göre Türkiye'deki perakende ve mağazalar ile birlikte yaklaşık 62 bin işletmemiz var.

Bu işletmelerde yaklaşık 260 bin kişi istihdam edilmiş durumda. Mobilya ihracatında 2023 yılı ihracat hedefimiz ise 6 milyar dolar."



%100 ORGANİK PAMUK
ORGANIC COTTON

10 YIL 10 Yıl Garanti

zinde yatak

Wonderfull
anti-mite ve anti-bakteriyel
ten emer
koku absorber

GRANDE
anti-mite ve anti-bakteriyel
ten emer

Güvenli Alışveriş

Ücretsiz Kargo

VITALITY
Çook yumuşak!

30 30 Gün Müşteri Memnuniyeti

SÜMERLER TEKSTİL DAY.TÜK.MAL.NAK.SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ
Karşıyaka D-130 Karayolu Yol Altı Yeniköy Mevkii Başiskele/Kocaeli
Telefon : 0262 341 41 00 Fax: 0262 341 37 44 Mail: zinde@zindeyatak.com.tr

www.zindeyatak.com.tr



**Beşgen Mobilya Yönetim Kurulu Başkanı
Mehmet Karaman:**

2013 yılı satış hedeflerimizi gerçekleştirdik...

2013 yılı genel itibariyle firmamız açısından başarılı bir yıl oldu. 2013 yılı için belirlemiş olduğumuz satış hedeflerimizi gerçekleştirdik. Kurumsal ve özel müşteriler ile daha fazla çalışma imkanı bulduk. Avea, MV Holding, Fatih Kolejleri ve Soran Üniversitesi, 2013 yılında satış portföyümüze eklediğimiz yeni müşterilerimizden bazıları. 2013 yılı başında açılan ihalede AVEA'nın 150 adet bayi renovasyonunu 2 ay gibi kısa bir sürede tamamlamış olmamız, yıl sonunda gerçekleştirilen 300 bayinin renovasyonu projesinde 'Tek Yapımcı' olmamızı sağladı. Sektörümüz açısından 2013 yılını değerlendirecek olursak; dünya ve Türkiye ofis mobilyaları sektöründe, yine bir daralmanın olduğunu söyleyebiliriz. Bu daralmanın ana nedeni, yeni yatırımların ve firma oluşumlarının yeterli derecede olmamasıdır. 'Yeni bir yatırım, Yeni bir Ofis' anlamına geliyor. Sektörün lokomotif ülkeleri, geçmiş zamanlarda İtalya ve ABD iken, son zamanlarda Çin liderliği ele geçirmiş durumda. Türk Ofis mobilyaları sektörü ise, dünya pazarlarında ilk 3'e girmeye

çalışıyor.

2014 yılında müşteri portföyümüzü, daha da genişleterek ulusal ve uluslararası pazarların önde gelen kurumsal firmalarına hizmet vermeyi planlıyoruz. Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarımızı yine aynı hızla sürdüreceğiz. Yeni ürünlerimizi yurtiçi ve yurtdışı fuarlarda tanıtarak, pazar payımızı arttırmayı hedefliyoruz. Dubai ve Almanya-Stuttgart'da düzenlenecek olan fuarlarda standlar kuracağız. Yeni ürün konseptimizin, katma değeri yüksek ürün ve projelere yönelmesi ile de 2014 yılında büyümeye devam edeceğiz.

**-Son zamanlarda gündemdeki gelişmeler,
sektörümüzü ve bizi olumsuz yönde etkiliyor**

Son günlerde yaşanan gelişmeler, Türkiye'de faaliyet gösteren tüm firmaları etkilediği gibi, bizleri de olumsuz anlamda etkiledi. Özellikle dövizde yaşanan kur artışı, hammadde maliyetlerimizin artmasına neden oluyor. Ancak bizim firma olarak, uzun yıllara dayanan ticari ve

sektör bilincimiz, marka bilinirliği-miz ve dış ticaretteki pazar payımızı artırma çabalarımız sayesinde, bu olumsuz etkileri hafifletiyor ve azaltıyoruz.

-Ülkemizin adını yurt dışında duyurmak istiyoruz

Beşerler Grup olarak, ihracat yolu ile büyümeyi ve gelişmeyi önemsiyoruz. Ülkemizin adını, yurt dışında duyurmak, katma değer sağlayan ürün ve projelerimiz ile ülke ekonomisine katkıda bulunmak başlıca hedeflerimiz arasında yer alıyor. 2013 yılında Almanya, Nijerya, Kazakistan, Dubai ve Irak başta olmak üzere 20'ye yakın ülkeye, ihracatımız oldu. İhraç ettiğimiz ürünler arasında, ofis ve eğitim mobilyaları, laboratuvar tezgah ve ekipmanları, konferans salonu projeleri ve hastane mobilyaları bulunmaktadır.

Beşerler Grup olarak hedefimiz, firmamızla çalışan tüm müşterilerimizin güçlü bir çözüm ortağı olmaktır. Beşgen, Laborty ve Algeno markalarımızın altında oluşturduğumuz geniş ürün yelpazemiz ve etkin proje yönetimimiz ile, Türkiye'de daha geniş kitlelere ulaşmayı hedefliyoruz. Yeni marka oluşturma konusunda çalışmalarımız devam ediyor. Bu yıl içerisinde, Beşerler Grup ailesine, yeni bir marka daha katılacak. Ayrıca yurtdışında, bazı firmalar ile anlaşmalar yaptık. Almanyanın önde gelen mobilya firması HOHENLOHER'in Türkiye Distribütörlüğünü aldık. Böylece yurtiçi pazarda özgün bir konuma sahip olan Laborty markamıza da güçlü bir yurtdışı çözüm ortağı kazandırdık.

-Yeni yatırımlarımız devam edecek

2014 yılında İzmit Showroom binamızı ve İstanbul Satış ofisimizi yenileyeceğiz. Bunun yanında Kaynarca Mobilya İhtisas OSB'de bulunan 30 bin metrekarelik arsamız üzerinde, yeni fabrika inşaatımıza başlamayı düşünüyoruz. Fabrika yatırımımız ile birlikte, makine, teçhizat yatırımlarımız da olacaktır.



-En çok istihdam yaratan sektörlerden biri olan sektörümüzün desteklenmesi gerekir

Türkiye'de tekstilden sonra, en çok istihdam yaratan mobilya sektörünün desteklenmesi gerektiği görüşündeyiz. Bu destekleri kısaca şöyle ifade edebiliriz;

Ar-Ge faaliyetlerinin teşvik edilmesi ve desteklenmesi.

(Laboratuvar, tasarım, çizim, prototip, patent vs), Yeni ürün, üretim yönetimi ve teknolojiyi geliştirmeye yönelik projelerin teşvik edilmesi ve desteklenmesi, sektörel dış ticaret şirketlerinin kurulmasının teşvik edilmesi, nitelikli insan gücünün eğitimi ve ara eleman yetiştirilmesi hususunda, istihdam teşvik ve desteklerinin yeniden düzenlenmesi, sektör bazında istihdam teşviklerinin belirlenmesi, dışarıdan ithal edilen, son derece sağlıksız ve kalitesiz ürünlerin, ülkemize girişinin denetlenmesi, navlun konusunda gerekli teşvik ve desteklemelerin yapılması.

Diğer taraftan, birçok sektörde devletimiz, birtakım fonlar ile sektörleri korumaya yönelik çalışmalarda bulunuyor. Mobilya sektöründe de böyle bir çalışmanın yapılmasını arzu ediyoruz.



Sümerler Tekstil, 'Zinde Yatak' markasıyla dünyaya açılmayı hedefliyor

Yaklaşık 90 yıldır mobilya, halı, ev tekstili mağazaları ile perakende sektöründe hizmet veren ve özellikle son yıllarda yatak üretimi yapan Sümerler Tekstil, 'Zinde' markasıyla dikkatleri çekiyor.

1925 yılında kurulan Sümerler Tekstil Ltd. Şti. perakende, toptan yatak imalatı ve akaryakıt sektörlerinde ticari faaliyetlerde bulunuyor.

Zinde Yatak markası ile yatak, baza ve ev tekstili ürünlerini kendi tesislerinde modern üretim teknikleri ile üretilip, tüketicinin hizmetine sunuyor. Zinde Yatak mağazaları ile konsept yatak mağazacılığı anlayışını benimseyen Sümerler Ltd. Şti. en yeni ve en kaliteli ürünlerini ilk olarak bu mağazalarda tüketicinin beğenisine sunuyor. Zinde Yatak, üstün yetenekli Ar-Ge ekibi ile daima en yeniyi ve en iyiyi müşterilerine ve iş ortaklarına sunmayı hedefliyor. Tüm yurt genelinde 'Zinde Uyku Merkezi' adı altında bayilikler veriliyor ve bayi sayısı her geçen gün artıyor. Zinde Yatak özellikle teknoloji ve konfora önem vererek yataklarda Anti-

stress teknoloji, visco teknoloji, HR(High-Resilient) ve Hyper Teknoloji ve bamboo, organik pamuk, deve yünü, at yeleşi ve gümüş iyonlu kumaşlar kullanılıyor.

Zinde Yatak markası, başta bölgede olmak üzere Türkiye genelinde cazip fiyat avantajları ile ilgi görüyor.

Dünyaya açılma planları yapılan Zinde Yatak'ta, batıda Bulgaristan, Romanya, Yunanistan, güneyde Suriye, Irak, doğuda Azerbaycan, İran, kuzeyde büyük bir pazar olan Rusya öncelikli hedef olarak görülüyor.

Sürekli yeni ürünler geliştirmeye devam eden Zinde Yatak, geçtiğimiz yıllarda ilk organik pamuktan yatağı üreten firma oldu. Bunun yanı sıra bir çok ilklere imza atmayı hedefleyen firma, Kaliteye önem veren Zinde yatak, TSE ve ISO 9001-2008 belgeleri ile üretimine devam ediyor.

Kocaeli Sanayi Odası

19. Meslek Komitesi

Üyeleri



SİNAN DÜLGER (Komite Başkanı)

Firma Unvanı	TELFOR KELEPÇE VE YAY SANAYİ TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Adres	Gebze Plastikçiler OSB Atatürk Bulvarı No:30 Gebze / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 751 44 20 0 262 751 45 10
E-mail	sdulger@telform.com.tr
Faaliyet	Basma, çekme, torsiyon, form, segman yaylar, vidalı ve vidasız hortum ve boru kelepçeleri

ALİ FAZIL BÖYET (Komite Başkan Yrd.)

Firma Unvanı	AKSEM PLASTİK METAL KALIP SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ
Adres	Beylikbaşı Mah. Memişoğlu Cad. 0326/2 Sok. No:4 Gebze / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 743 14 92 0 262 743 04 42
E-mail	afboyet@akimmetal.com.tr
Faaliyet	Metalden kalıp ve döküm modeli imalatı

HALDUN BAKİ (Komite Üyesi)

Firma Unvanı	CROWN BEVCAN TÜRKİYE AMB. SAN. VE TİC. LİMİTED ŞİRKETİ-İZMİT ŞUBESİ
Adres	Çepni Cad. No:32 Kartepe / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 352 26 60 0 262 352 21 73
E-mail	haldun.baki@eur.crowncork.com
Faaliyet	Alüminyumdan iki parçalı meşrubat veya bira kutusu imalatı

BİROL BOZKURT (Meclis Üyesi)

Firma Unvanı	EVREN ZİNCİR İMALAT MAKİNA SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Adres	Gebze Güzeller OSB Nursultan Nazerbayer Sok. No:21 Gebze / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 751 41 30 0 262 751 41 34
E-mail	birol@evrenzincir.com
Faaliyet	Gemi zinciri, offshore sistemleri ve çapa imalatı, sanayi zincirleri imalatı

FİLİZ ÖZOĞUL ŞAHİNOĞLU (Meclis Üyesi)

Firma Unvanı	TEKİŞ TEKNİK EROZYON KALIP SAN VE TİC A.Ş.
Adres	TAYSAD OSB 1.Cadde 14.Sokak No:5 Çayırova / KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 658 04 04 0 262 658 04 12
E-mail	filizozogul@tekiskalip.com.tr
Faaliyet	Metalden kalıp ve döküm modeli imalatı

19. Meslek Komitesi

'Fabrikasyon Metal Ürünleri Sanayi Grubu'

Anket çalışmalarını, sonuçlarının yorumlanması bakımından oldukça önemli gören 19.Meslek Komitesi, 2014 yılı içinde Kocaeli'de yaşanan vasıflı-vasıfsız eleman bulma sıkıntısı ile ilgili olarak, iş arayan kişilerin beklentilerini ölçmeye yönelik anket çalışmasının yapılması gerektiği konusunda fikir birliğine vardı.

Yapılan toplantılar sonrasında alınan kararlar özetle şu şekilde oldu:

- Meslek Komiteleri müşterek toplantılarında stratejik hedefler ile ilgili alınan kararlar, gelişimi ve / veya gerçekleşmesi konularında gelecek Müşterek Toplantılarda Meslek Komite Üyelerinin bir rapor halinde bilgilendirilmesi.
- Yeni şirket kuruluşları esnasında yaşanan problemler sebebiyle Çözüm Merkezi'nde bu tarz bir birim oluşturularak sorunların en aza indirilmesi ve kişilerin yönlendirilmesi.
- OSB'lerde yerleşik firmalarda, OSB Kanunu'ndan kaynaklı "sell and lease back" yönteminin kullanılamamasından dolayı finansman yaratmada yaşanan sıkıntılar dolayısı ile Kocaeli Sanayi Odası bünyesindeki OSB Komitesi ve Mevzuat Komitesi

tarafından gerekli incelemelerin ve başvuruların yapılmasının sağlanması.

19.Meslek Komitesi toplantılarından çıkan sonuçlara göre firmalar ne Kocaeli Sanayi Odası ne de KOSGEB, MARKA TÜBİTAK ve ABİGEM gibi kuruluşlar hakkında yeterli bilgi sahibi değil. Ayrıca Oda tarafından gönderilen davet ve bilgi yazılarının yanlış kişilerin eline ulaşıyor olmasından kaynaklı, ilgili kişi ile bağlantı kurulamaması da önemli bir sorun olarak belirtiliyor.

19.Meslek Komitesi ayrıca Oda'dan İş Sağlığı ve Güvenliği konusunda firmaları yönlendirici faaliyetlerde bulunulmasını talep ediyor.

19 Şubat Çarşamba günü saat 09:30'da KSO Sosyal Tesisinde, 19.Meslek Komitesi üyelerine yönelik Kahvaltılı toplantı yapmayı planlayan Komite, toplantıda, komiteye bugüne kadar görüşülen konular ve bunların somut çıktıları hakkında bilgi verecek. Toplantıda ayrıca özellikle nitelikli eleman bulunması konusunda yaşanan sıkıntılar bir kez daha masaya yatırılacak.

Eleman sıkıntısı her geçen gün artıyor



Sinan Dülger Telfor A.Ş. Genel Müdürü
19'üncü Meslek Komitesi Komite Başkanı

Fabrikasyon metal ürünleri sanayi grubu, aslında çok geniş bir yelpazeye sahip sektörlerden oluşuyor. Üyelerimiz arasında, metal konstrüksiyona yönelik imalat yapan firmalar, metal kalıp imalatçıları, ana sanayinin ihtiyacı olan ürünleri üreten firmalar bulunuyor. Bu sebeple, üyelerimizin problemleri birbirinden farklılıklar gösterse de ortak olan problemlerimiz mevcuttur. Bu problemlerin başlıca önemli olanlarından bahsetmek istiyorum.

-Nitelikli eleman ve istihdam problemi

Sanayimizin özellikle bölgemizde karşılaştığı en büyük problemlerden birisi nitelikli eleman bulma ve istihdam etme problemidir. İlimizde bulunan organize sanayi bölgelerinin yoğunluğu ve üretim yapan büyük işletmelerin varlığıyla birlikte, işletmelerde çalışacak eleman bulma sıkıntısı her geçen gün artıyor.

Bununla birlikte iş başvurusu yapan elemanların niteliklerinde de düşüş gözlemlenmek. Meslek lisesi mezunu elemanların eğitim kaliteleri oldukça düşüktür. Herhangi bir meslek dalından mezun olmalarına karşın, temel eğitim durumlarıyla birlikte, mesleki bilgi düzeyleri de yetersiz ve

kendilerini bu mesleğe sahip olma duygularından da yoksunlardır.

Bu sebeple üretim içersinde, makine başında çalışarak hayatlarını idame ettirmeye gönüllü değiller. İş başvurusunda bulunan elemanların çoğu, günlük hayatta etkisi altında kaldıkları digital çağın uzantısını işyerinde de sürdürmek istemekte ve çoğu masa başında, bilgisayarla çalışacakları bir iş beklentisindedirler.

Tüm bu nedenlerden dolayı elemanların iş yerinde motivasyonunu da sağlamak ve istihdamını devam ettirmek zorlaşmaktadır. Ancak unutmamak gerekir ki üretim yapmadan insanların ihtiyaçlarını sağlamak mümkün değildir. Bu anlamda eğitim kurumlarımıza, öğrencilerde üretim bilincinin yaratılması ve gerçek bir mesleki yeterliliğin kazandırılması için büyük bir sorumluluk düşüyor.

-Döviz kurlarındaki yükselişin maliyet etkisi

Son aylarda döviz kurlarındaki ani yükseliş, maliyetlerin artmasına sebep oldu. Maliyetlerdeki bu artışın satış fiyatlarına yansıtılması ne yazık ki çabuk olmamakta .Bu da sanayicinin karlarını düşürmekte hatta kısa dönem içersinde zarar etmesine sebep oluyor.Paritenin dalgalanması ile birlikte taleplerin daralması da satışların yavaşlamasına sebep olmuştur.Döviz kurlarının artması ihracat için bir fırsat gibi gözükse de yurt dışından müşteri bulmak ve seri siparişe dönüşmesini sağlamak da zaman alıyor. Bu yüzden hedef pazarlarımız içersinde mutlaka önemli bir payı da dış pazarlara vermemiz gerekiyor.

-Devlet desteklerinden faydalanma

Küçük ve orta ölçekli işletmelerin devlet desteklerinden faydalanması büyük ölçekli işletmelere oranlara daha zordur. Özellikle Arge desteğinden faydalanmak için firmaların öncelikle belirli bir büyüklüğe sahip olmaları gerektiği ve buna uygun alt yapılarının olmaması bu destekten yeteri kadar faydalanamamalarına sebep oluyor. Küçük işletmelerin de bu destekten yeteri kadar faydalanması için koşulların iyileştirilmesi gerekiyor.

-1966'da İstanbul'da kuruldu

Telform Kelepçe ve Yay San. Tic. A.Ş., 1996 yılında İtalyan ortaklığı ile İstanbul ilinde kurulmuştur. Öncelikle Hortum Kelepçesi imalatına başlamış ve üretiminin tamamını ortağı aracılığıyla Avrupa'da bulunan beyaz eşya firmalarına ihraç etmeye başladı.

2000 yılında yaptığı yatırımlar ile hortum kelepçesinin yanısıra Basma Yaylar, Çekme yaylar, Torsiyon Yaylar, Form yaylar ve Segman yayları imalatını da üretim gamına katmıştır.

Yurt dışı pazarıyla birlikte yurt içersinde de pazarını genişleterek,beyaz eşya ve otomotiv sektörüne ürün üretir hale geldi. İso 9001 belgesini alarak kalite yolculuğuna ilk adımını attı. Siparişin alınmasından, üretimin her safhası ile birlikte müşteriye sevkine kadar olan sürecin izlenmesi ERP programı ile gerçekleştirilmeye başlandı.

2009 senesinde Avrupa'yı saran ekonomik kriz ile birlikte,İtalyan ortağından ayrılarak tamamen yerli sermayeye sahip olduk.

2011 senesinde ise büyümesini sürdürmek ve artan taleplerini karşılamak için Gebze Plastikçiler Organize Sanayi Bölgesindeki yeni binasına taşındı.

Yeni binasıyla birlikte Telform 7200 m2 lik bir kapalı

alana sahip modern binasında teknolojinin son imkanlarını kullanarak yaklaşık 100 çalışanıyla üretimine devam eden, daha kurumsal bir kimlik kazanmıştır.

ISO 9001 Kalite belgesinin yanısıra, ISO-TS 16949 kalite belgesini de alarak otomotiv pazarını genişletmek için bir adım daha atmıştır. Organizasyon yapısının profesyonelliğiyle ve yaptığı yeni yatırımlar ile iç ve dış pazar payını arttırarak büyümeye devam etti.

2012 yılında Boru Kelepçesi imalatına başlayarak ,inşaat sektöründen de Pazar payı almayı hedeflemiş ve kendi markasıyla Avrupa ve Rusya pazarında kalitesiyle tercih edilen bir marka haline geldi.

2013 yılında, Avrupa'da faaliyet gösteren Beyaz eşya ve otomotiv sanayileri ile irtibata geçerek ihracatını yüzde 27 seviyelerine yükseltmiştir.

Avrupa'da krizin etkisinin geçtiği sinyallerinin artmasıyla birlikte, artan talepleri değerlendirmek için yatırım kararı alarak farklı ürün gruplarını da ürün yelpazesine katmayı hedefliyor.

Geçen sene son aylarda başlayan döviz artışını, Avrupa pazarından pay almak için bir fırsat olarak görmekteyiz. Bu sebeple hedef pazar olarak Avrupa ve Amerika seçilmiş olup belli başlı büyük üreticiler ile irtibata geçildi. Bu sebeple 2014 yılı sonunda ihracatımızı yüzde 40 düzeyine getirmeyi hedefliyoruz.



OCAK 2014

Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan Ocak ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapıldı. Araştırmaya katılan firma sayısı 154 adet olup bu firmaların yüzde 74'ü KOBİ, yüzde 26'sı büyük ölçekli firma niteliğindedir.

Merkez Bankası tarafından Türkiye'nin Ocak ayı kapasite kullanım oranı yüzde 73,9 olarak açıklandı. Bir önceki yılın aynı ayına göre 1,5 puanlık bir artış gerçekleşirken, bir önceki aya göre, 2,1 puanlık bir azalış görülüyor.

Kocaeli bölgesindeki işletmelerin kapasite oranları da Türkiye geneli ile paralel seyretti. Odamızca Kocaeli için yapılan araştırmaya göre, Ocak ayı için Kocaeli firmalarının kapasite kullanım oranı yüzde 70,5 olarak belirlendi. İlimizde geçen yılın aynı ayına göre 1,1 puanlık bir artış olmakla birlikte bir evvelki aya göre 1,9 puanlık bir azalış görülüyor.

Ocak ayında, kapasite kullanım oranlarının Türkiye ve Kocaeli'nde bir evvelki aya göre azalması, yeni yılın ilk çeyreğindeki büyüme hızının yavaşlaması açısından riskli görülüyor.

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (%)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	72,4	72,2	72,7	73,6	74,8	75,3	75,5	75,5	75,4	76,4	75,6	76,0	74,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	73,9												
2014 (Kocaeli)	70,5												

İstihdam ►

Ocak ayı anketine yanıt veren firmaların yüzde 19,40'ının istihdamlarının arttığı, yüzde 70,15'inin ise istihdamlarında bir önceki aya göre değişim yaşanmadığı belirlendi.

Firma Bildirimleri	Ocak (%)
Arttı	19,40
Değişmedi	70,15
Azaldı	10,45

İç Siparişler ►

Firmaların yüzde 20'sinin Şubat ayında iç siparişlerinin arttığı belirtilirken yüzde 16,92'sinin siparişlerinin azaldığı belirtildi. Genel olarak, siparişlerdeki azalışların nedeni, sezona bağlı açıklandı.

Firma Bildirimleri (%)	Şubat
Arttı/Artacak	20,00
Değişmedi/Değişmeyecek	63,08
Azaldı/Azalacak	16,92

Dış Siparişler ►

Ankete katılan firmaların yüzde 14,63'ü dış siparişlerinin Şubat ayında arttığını belirtirken, yüzde 9,76'sı ihracatlarında azalış bildirdiler. Firmaların yüzde 75,61'inin ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmadı.

Firma Bildirimleri (%)	Şubat
Arttı/Artacak	14,63
Değişmedi/Değişmeyecek	75,61
Azaldı/Azalacak	9,76



Adil Gökçadır: İnşaat sektörü 2014'te de ekonominin lokomotifini olacak

İnşaat sektörünün 2013 yılında ülke büyümesine büyük katkı sağladığına dikkat çeken İnşaat Mütahhitleri Sanayici ve İşadamları Derneği (İMSİAD) Başkanı Adil Gökçadır, yapılan hesaplamalara göre gerek kamu inşaat harcamaları ve gerekse özel sektör yatırımlarının 2013 yılı içerisinde yüzde 30'1 ara varan oranda büyüme kaydettiğini dile getirdi.

İnşaat sektörünün 2014'te tedbiri elden bırakmadan yoluna devam edeceğine inandığını sözlerine ekleyen Adil Gökçadır; "Dünya genelinde ekonomik durgunluk yavaş yavaş geride kalıyor. Mükabiliyet Yasası ile ortaya çıkan beklentiler bizleri yakından ilgilendiriyor. 2014 yılında özel sektör inşaat yatırımlarının büyümeye artı yönde katkı sağlaması ve pozitif büyümeye geçmesi umut ediliyor. 2014'ün seçim yılı olması, yerel olması nedeniyle, oluşacak beklentilerin sektörü olumsuz etkileyeceğini düşünmüyoruz" dedi. Kredi derecelendirme kuruluşlarının Türkiye için "yatırım yapılabilir" seviyede not yükseltmeleri yaptığını hatırlatan Gökçadır, inşaat sektörünün 2015'e kadar hız kesmeden ekonomiye katkı sağlamaya devam edeceği öngörüsünde olduklarını dile getirdi. Açıklamasında kentsel dönüşümden de vazgeçilmemesi gerektiğine vurgu yapan Adil Gökçadır, inşaat sektörünün üretim ve istihdama katkı anlamında 2014'te de üzerine düşen sorumluluğu yerine getireceğini söyledi.



KSO, DOĞU AVRUPA'NIN EN BÜYÜK İNŞAAT FUARINDA

11-14 Mart'ta İnşaat Sektörünün Yenilik ve Gelişimi İçin Polonya'dayız

Doğu Avrupa'nın en büyük İnşaat fuarı BUDMA 11 – 14 Mart 2014 tarihinde, Pozna POLONYA'da gerçekleşecek. 2013 yılında 47,433 m2'lik alanda 35 ülkeden 1000 fuar katılımcısı, 53.000 ziyaretçi katıldı. 2014 yılında yapılacak olan etkinlikte fuarın yanı sıra ticari iş görüşmeleri de gerçekleşecektir. Etkinlik ücretsiz olup, ayrıntılı bilgiye <http://www.budma.pl/en> adresinden ulaşabilirsiniz.

İlgili Sektörler: Yapı Malzemeleri, Yapı Teknolojileri, Yapı Sektöründe Danışmanlık, Yapı Sektöründe IT, Yapı Nesneleri-

nin İzlenmesi Ve Kullanılması, Pasif Evler, Banyo Seramik ve Armatürleri, Duş Kabinleri, Saunalar, Banyo Aksesuarları.

• Etkinliğe katılacak firma sayısı yeterli çoğunluğa ulaştığı takdirde görüşmelere katılacak firmalarımızın KOSGEB'in İş Gezisi Desteği'nden yararlanabilmesi için başvuruda bulunulabilecektir. Söz konusu destekte firmaların konaklama, ulaşım ve ikili görüşmelere katılım ücretlerinin bir kısmı KOSGEB tarafından karşılanmaktadır.

Çimento sektörünün 2014 beklentileri daha güçlü

Geçen yıl yüzde 10 seviyesinde büyüme gösteren çimentocuların 2014 beklentileri daha da güçlü. Seçim dönemiyle birlikte hız kazanması beklenen kentsel dönüşüm ve büyük kamu projelerinin yaratacağı iş hacmiyle büyümenin yüzde 15'i bulacağı tahmin ediliyor. Bir biri ardına gerçekleştirilen emlak, alışveriş merkezleri gibi büyük inşaat projeleri ve nispeten hız kazanan kentsel dönüşüm, inşaat sektörünün en önemli kollarından biri olan çimento alt sektörünün büyümesinde tartışmasız büyük rol oynadı. İç pazar ağırlıklı büyüyen bir sektör olarak çimentoda 2013 yılında yakalanan büyümenin ivmelenerek 2014 yılı boyunca da sürmesi bekleniyor. Bir biri ardına yapılacak seçimlerle genel ekonomide yaşanması beklenen hareketlilik inşaat, dolayısıyla çimento sektörü açısından olumlu bir hava oluşturacak. Seçim süreci ile birlikte daha da hız kazanacağı tahmin edilen kentsel dönüşüm ve büyük ölçekli kamu projeleri geçen yıl olduğu gibi bu yıl da sektörün itici gücünü oluşturacak. Kentsel dönüşüm kapsamında, Türkiye'de yenilenmesi gereken 7 milyon konut bulunuyor. Bu konutların yaklaşık 1.7 milyonu İstanbul'da. Önümüzdeki 20 sene içinde gerçekleştirilecek dönüşümün toplam maliyetinin 400-500 milyar doları bulacağı tahmin ediliyor. 3. Köprü ve bağlantıları, 3. Havalimanı ve İstanbul-İzmir Otoyolu gibi büyük projelerin yaklaşık yatırım maliyeti ise 16.5 milyar dolar. Kanal İstanbul gibi devasa bir projenin başlatılmasıyla birlikte çimento sektörünün büyümesi 2014 yılında da ivmelenerek devam edecek. Bu durumda çimento sektörünün 2014 yılını yüzde 15'e yakın bir büyüme ile kapatması sürpriz olmayacak. Çimento, dünya genelinde iç tüketim ağırlıklı üretilen bir ürün olduğundan dünya toplam çimento üretiminin sadece ybir kısmı ihracata konu oluyor. Türk çimento sanayisi 60 milyon tonun üzerindeki üretimi ile Avrupa'nın en büyük dünyanın ise Çin, Hindistan, Avrupa Birliği, ABD ve Brezilya'dan sonraki en büyük

yük altıncı üreticisi konumunda. İhracatta ise dünya pazarında yüzde 12'lik pay ile bir çok önemli üretici ülkeyi geride bırakarak ilk sırayı alıyor. Coğrafi konumunun sağladığı avantajla bölge ülkelerine yüksek oranda ihracat yapabilen bir ülke aynı zamanda Türkiye.

Türkiye, toplam üretiminin yüzde 20'sini (yaklaşık 12 milyon ton) ihraç ediyor ve karşılığında 1 milyar doların üzerinde ihracat geliri sağlıyordu. Ancak Avrupa'nın içinde bulunduğu ekonomik kriz, Akdeniz çanağında yer alan ve Türkiye'nin çimento ihracatında önemli bir pazarı olan Mısır, Tunus, Fas, Cezayir gibi ülkelerin yaşadığı sosyal değişimler, Irak ve Suriye pazarında yaşanan gelişmeler ihracatı son yıllarda olumsuz etkiledi ve bu etki hala devam ediyor.

Dolayısıyla 2014 ihracatının 2013 yılı (tahminen 700-750 milyon dolar) seviyelerinde olması bile sektör için olumlu bir sonuç olacak. Dünya geneline kıyaslandığında Türkiye'nin çimento ihracatındaki başarısı hiç kuşkusuz Türkiye'nin yurtdışı müteahhitlik alanında gösterdiği yüksek performansla paralel giden bir durum. Türkiye'li müteahhitlerin gerçekleştirdiği büyük inşaat projelerinin yer aldığı Irak, Rusya, Libya, İsrail ve Orta Asya ülkeleri en çok çimento ihracatı yapılan ülkelerin başında geliyor. Bu arada çimento üretimi aşamalarında ortaya çıkan ve asfalt gibi bir takım dolgu malzemelerin üretiminde kullanılan ve ağırlıklı olarak Brezilya'ya ihracat edilen klinker üretiminde de dikkat çeken bir ülke Türkiye.

Bölgemizde ve küresel pazarda güvenilen ve en çok tercih edilen marka olmak için ..

Büyüyoruz !

sancim
Çimento

www.sancim.com.tr



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık: Türkiye artık Ar-Ge Üretim Merkezi olmalı

Kocaeli Sanayi Odası'nın (KSO) ocak ayı meclis toplantısı Dr. Şefik Postalıcıoğlu Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi. KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Başkanlığında yapılan toplantıya Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık ile Coca Cola Avrasya ve Afrika Grubu Danışmanı Cem Kozlu'nun konuşmacı olarak yer aldıkları KSO'nun Meclis toplantısına Vali Ercan Topaca, Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, KOÜ Rektörü Prof. Dr. Sezer Komsuoğlu, AKP İl Başkanı Mahmut Civelek, Vali Yardımcısı Osman Sarı, İzmit Kaymakamı Osman Kaymak, İzmit Belediye Nevzat Doğan, KOTO Başkanı Murat Özdağ, KOTO Meclis Başkanı Bülent Karagöz ile meclis üyeleri katıldı.

KSO Meclis toplantısının açış konuşmasını yapan Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Derince Limanını özelleştirilmesinin ertelenmesini istedi.

Türkiye'de vergilerin yüzde 13'ünün Kocaeli'de toplandığını belirten Ayhan Zeytinoğlu; "Kişi başına Türkiye'de harcanan milli gelir 4 bin 767 lira. Ancak Kocaeli'de bu harcama bin 864 liradır. Biz 4 bin 767 lirayı değil, 4 bin 396 liranın harcanmasını istiyoruz. Bu harcamaların da ulaşımaya yatırım olarak dönmesini gerektiğini düşünüyoruz" dedi.

Kuzey Marmara Otoyolunun Kocaeli bölgesinde kalan bölümünün bir an önce yapılmasını isteyen Ayhan Zeytinoğlu; "Demiryolları ile ilgili ciddi eksiklerimiz var. Biz demiryoluna dördüncü bir hattın eklenmesini talep ediyoruz. Ayrıca Kuzey'den geçecek olan hızlı tren hattının da taşımacılık için acilen yapılması gerekiyor. Derince Limanının özelleştirilmesinin Mart'tan sonraya kalması değerini bulması açısından önemli. KOTO ile birlikte aktif görev almaktan yanayız" dedi. Kandıra Gıda OSB için destek istediğini belirten Ayhan Zeytinoğlu, Cengiz Topel Havaalanı'nın bir an önce özelleştirilmesini istedi. Ayhan Zeytinoğlu; "Tavşancıl ve Çayırova'da iki Islah OSB talebimiz var. Bunun için destek istiyoruz. Artan sanayi talebine karşı yeni sanayi lekelerine ihtiyaç vardır. Marjinal tarım alanlarının sanayi alanı olarak belirlenmesi gerektiğini düşünüyoruz. Bizim Köyün Kamu Yararı kararının artık imzalanmasını bekliyoruz" dedi.



Bakana Fikri Işık, Odavizyon Dergisi ve Küresel Ana Haber Gazetesi'ni inceledi

- Işık: Ben bu kentin insanıyım

KSO Meclis toplantısında söz alan Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, AK Parti İl Başkanlığı döneminde KSO ile ortak çalışmalar yaptıklarına değinerek, "Bu çalışmalar sırasında 41 maddelik bir yapılacaklar listesi hazırlamıştık. Bunların büyük bölümünü yaptık. Sanayi Odası Başkanımızın ortaya koyduğu talepler bu kentin ihtiyaçları. Bende bu kentin çocuğu olarak bu taleplerin yerine gelmesi için elimden geleni yapacağım. Ben bu şehrin insanıyım; siyaset bitince de bu kentte yaşamaya devam edeceğim. Görevimi hakkıyla yerine getirmeyi Allah nasip etsin. Başımızı, gövdemizi taşın altına koyarak gayret göstermeliyiz. Yaşadığımız sorunların çözümünü için bir araya gelip çözüm yolları arayacağız. Sanayi bölgelerinin otoyol bağlantıları için çok acil çalışma başlatıldı. Bu bölgenin ülke açısından stratejik konumunu hükümetimiz çok iyi biliyor. Birçok proje hayata geçiyor" dedi.

Türkiye'nin istikrar ve büyük liderini bulduğu zaman büyük hamleler yaptığını; dümensiz gemi olduğunu belirten Bakan Işık şöyle konuştu: "2023 yılına kadar tüm plan ve programımız hazır. Türkiye'nin içinde bulunduğu son süreç sanayicimizin moralini bozmamalı. 10 yıl bu krizin onda biri olsa piyasalar allak-bullak olurdu. Bu ülke ne badireler gördü Devlet içindeki yapılanma tasfiye edilecek. Türkiye, bu süreçten demokrasisi ve ekonomisi güçlenerek çıkacak. Dövizdeki dalgalanma biraz sıkıntı yarattı ama çok yakın takip içindeyiz. AR-GE ve inovasyona daha fazla önem vermeliyiz, kendi markalarımızı oluşturmamız gerekiyor. Her şeyi sanayiciden beklemek doğru değil. Bu ülkede un var, şeker var, yağ var ve biz aslında helva da yapıyoruz. Helvanın tadına lezzet katmalıyız. Biz sadece bilgiyi üretmeyeceğiz, patente dönüştüreceğiz ve hayata geçirilmesi gerekiyor. Biz sanayi ve üniversitelerimizi bu konuda desteklemeye devam edeceğiz. Ülkemize güvenmeye devam edin. Bu fırtınaları geçireceğiz ve hedeflerimize doludizgin devam edeceğiz. İşsizlik rakamlarında bir inme var. Bu büyümenin öncü göstergeleridir."

Kocaeli'nin sanayinin Türkiye'nin kalbi olduğunu belirten Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Işık, "Bu şehrin en önemli gücü sanayiye başka arayışlara gerek yok. Çevreyi koruyacak yeni üretimlerle desteklenmesi gerekiyor. AR-GE'ye dayalı üretim ile devam etmek zorundayız. Hocalarımız artık haftada iki gün tulumlarını giyerek üretim yapmalı. Zorla değil, eğer yaparsa ücretini alır. Türkiye'nin sadece üretim merkezi olmasını istiyoruz. Türkiye artık AR-GE üretim merkezi olmalı. Büyük firmalar artık AR-GE'leri ile gelmeli. AR-GE Merkezleri performans değerlendirmesini tamamladık. Bunu yakında açıklayacağız" dedi.



Bakan Fikri Işık toplantı sonrasında 'Ayeser Levent Bebek'i sevdikçe...





Kocaeli Sanayi Odası Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Başkanlığı'nda yapılan görüşmelerde Meclis gündeminde bulunan 12 madde tek tek ele alınarak görüşüldü. Toplantıda önce KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu Aylık Faaliyet Raporunu aktararak ekonomik değerlendirmelerde bulundu. Toplantıda 2013 yılı Aralık Ayı Mizanı, 2013 yılı Faaliyet Raporu, 2013 yılı Oda Bilançosu ve kesin Hesabı, Hesapları İnceleme Komisyonu Raporu okunması, görüşüldü ve oy birliğiyle onaylandı. Bu arada ayrıca 5174 sayılı kanunun 10. Maddesine istinaden toplam 98 firmasının kaydının silinmesine karar verildi.

- Cem Kozlu: Başarı üretmekten geçer

Kocaeli Sanayi Odası Meclis Toplantısı sonrası söz alan Coca-Cola Avrasya ve Afrika Grubu Danışmanı Cem Kozlu, akıcı bir dille sürdürdüğü konuşması Meclis üyeleri ta-

rafından ilgiyle izlendi.

Cem Kozlu, başarının üretmekten geçtiğini vurgulayarak başladığı konuşmasında;

"Artık insanlar kitaplardan, kurslardan, eğitimlerden çok birbirlerinden görerek, duyarak öğreniyor. Görerek öğrenme, daha kalıcı bir öğrenme yolu. Ben de iş hayatımda tanıdığım başarılı insanların, dostlarımla hikayelerini ekranda izleyicilere göstermek istedim.

- Benim açımdan başarı üretmektir

Burada kendim aracılık ediyorum diyebilirim. Nerede başladılar, neyi hedeflediler, hangi engellerle karşılaştılar? Başladıklarında dağarcıklarında ne vardı, hırs mı, para mı, hedef neydi? Başarılı insanların ortak noktaları neydi? Bunları ortaya çıkarmak istiyorum. Başarıyı herkes kendine göre tarif etmeli. Ben başarıyı şirket bazında





ele almıyorum. Benim açımdan başarı üretmektir.

Eğitim ve aile desteği sonucunda oluşan potansiyeli bilinçli olarak geliştirmeye çalışmak, kendini iyi tanımak, kendi hayatına bir anlam yüklemek.

- Hayata yüklenen anlam farklı olabilir

Bu anlam herkes için farklı olabilir. Bazıları için bu para olabilir. Ama sırf para kazanacağım diye yola çıkan, en azından benim tanımıma göre başarılı olamıyor. Yola bir şey üretmek, bir iz bırakmak için çıkanlar daha başarılı oluyor.

İlla çok büyük bir şirket kurmak şart değil, insan yetiştirirsiniz, yol yaparsınız, ağaç dikersiniz, bir aile kurarsınız... Bence bir insan kendisini geliştirme çabasını yoğun ve bilinçli bir şekilde sürdürmeli.

Doğru yaklaşım sizi bir lider konumuna getiriyor. Ben

bunu gittiğim her kurumda yaşadım. Doğru davrandığınız müddetçe sizin etrafınızda bir ekip oluşur zaten. Yönetici olmakla lider olmak arasında fark vardır. Sadece yönetici olmakla işler yürümez. Şirkette sizin takipçilerinizin olması, insanlar size inanmalı.

O zaman herkes bir şeyler paylaşır. Bunu yaparsanız şirket içinde enerji yaratırsınız, motivasyon doğar. Herkes aynı yönde kürek çekmeye başlar. Ama bu enerjiyi de vakit geçirmeden hedeflenen yönde kullanmaya başlamak, doğru kararlar almak gerekir.

Bir yönetici olarak idare-i maslahat da yapabilirsiniz, bir farklılık da yaratabilirsiniz. THYde tam 12 bin kişiydik. Herhalde bu insanların 10 bini ile birebir temasım olmuştur bir noktada. Genelgelerle bu iş yürümez, ilkeleri paylaşacaksınız. Bu ilkeler ve stratejiniz doğruysa, zaten bir yere varıyorsunuz" açıklamasında bulundu.



KSO İhtisas Komisyonları Toplantıları gerçekleştirildi



Çevre Komisyonu

Diğer odaların çevre platformları veya komisyonları ile ortak toplantılar, çalışmalar ve projeler yapılması konusunda alınan komisyon kararı doğrultusunda 09.01.2014 tarihinde İstanbul Sanayi Odası'nın ilgili İhtisas Komisyonu ile ortak yapılan toplantıda, komisyonların çalışmaları hakkında görüşüldü.

Buna göre Çevre Yönetimi ve Politikaları Kurulu Üye-

si Arzu Yayla Doğrar tarafından 'İklim Değişikliği Zirvesi ve Sonrasına İlişkin Sanayi Bağlamında Değerlendirmeler' başlıklı sunum gerçekleştirilerek, İklim değişikliği hakkında komisyon üyeleri bilgilendirildi. Toplantının kapanışında; İSO Çevre İhtisas Komisyonu Başkanı M. Ata Ceylan tarafından KSO Çevre İhtisas Komisyonu Başkanı Muhammet Saraç'a anı plaketi takdim edildi.

Kobi Geliştirme Komisyonu

14 Ocak 2014 tarihinde, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İş Teftiş Kurulu İstanbul Grup Başkanı, Başkan Yardımcısı ve üyelerinin iştiraki ile gerçekleştirilen toplantıda, 'İş Sağlığı ve Güvenliği ile İşin Yürütümü' konularında istişarede bulunuldu.





Lojistik ve Limanlar Komisyonu

24 Ocak 2014 tarihinde gerçekleştirilen toplantıda; Kocaeli'nin lojistik altyapısı ve limanlar ile ilgili konular görüşülerek önümüzdeki günlerde Kocaeli'ndeki liman temsilcileri ile yapılması planlanan toplantının taslağı oluşturuldu.

Üniversite Sanayi İşbirliği Komisyonu

28 Ocak 2014 tarihinde KOÜ Rektörü Prof. Dr. Sezer Komşuoğlu ziyaret edilerek,

- Üniversite-Sanayi işbirliği çalışmalarımız kapsamında Odamızca organize edilen Üniversite işbirliği ziyaretleri,

- Üniversite ile işbirliğini geliştirmek isteyen işletmelere yönelik Üniversitede temas noktası oluşturulması,

- Yılın ilk yarısında planlanan Odamızın Müşterek Meslek Komitesi Toplantısı ile eş zamanlı olarak, Üniversite-Sanayi Müşterek Toplantısı/Çalıştay düzenlenmesi,

- Teknoloji Fakülteleri ve Mühendislik Fakülteleri öğrencilerinin staj programları,

- Sanayide tecrübesi olan işadamlarını, öğretim görevlileri ve öğrencilerle buluşturma programı konularında görüş alış verişinde bulunuldu.



KSO Çevre İhtisas Komisyonu ve Çevre Platformu İSO Çevre İhtisas Komisyonu'nu ziyaret etti



Kocaeli Sanayi Odası Çevre Platformu, çevre sorunlarının irdelenerek çözüm önerilerinin üretildiği, ortak projelerin yürütüldüğü, Kocaeli'deki kamu kurum ve kuruluşları, yerel idareler, OSB Müdürlükleri ve özel sektör temsilcileri katılımı ile kuruldu.

Ayrıca 2013 yılı içerisinde Meclis Üyelerinden oluşan "Çevre İhtisas Komisyonu" kurularak üyelere gelen çevre sorun ve problemleri konusunda çalışmalar yapıldı.

Ortak yapılan toplantılarda diğer Sanayi Odaları'nın Çevre Platformları veya Komisyonları ile ortak toplantılar, çalışmalar ve projeler yapılması konusunda fikir birliğine varıldı.

-KSO Çevre Komisyonu'nun katılımı

Bu kapsamda İstanbul Sanayi Odası Çevre İhtisas Komisyonu'nun 9 Ocak 2014 Perşembe günü saat 17.00'de İSO Odakule'de gerçekleştirilen Toplantısı'na KSO Çevre Platformu ve Komisyonu olarak iştirak edildi.

Toplantıya KSO Çevre Komisyonu üyelerinden Muhammet Saraç, Mustafa Çoban, Nihal Bektaş, Funda Yılmaz, Volkan Can, Murat Tunç, Pınar Hülür, İlhan Kocaman, Seçkin Veral ve Aynur Hacifettahoğlu katıldı.

-İSO'nun tanıtımı yapıldı

İSO Çevre İhtisas Komisyonu Başkanı ve İSO Yönetim Kurulu Üyesi M. Ata Ceylan tarafından açılan toplantıda öncelikle İstanbul Sanayi Odası tanıtıldı ve faaliyetleri hakkında bilgilendirme yapıldı.

-Saraç, faaliyetleri anlattı

Toplantıda daha sonra söz alan KSO Çevre İhtisas Komisyonu Başkanı Muhammet Saraç, Kocaeli Sanayi Odası'nı temsilen bir konuşma yaparak Komisyonun faaliyetleri konusunda bilgi aktardı.



-Doğrar'ın İklim Değişikliği sunumu

Çevre Yönetimi ve Politikaları Kurulu Üyesi Arzu Yayla Doğrar "İklim Değişikliği Zirvesi ve Sonrasına İlişkin Sanayi Bağlamında Değerlendirmeler" başlıklı sunumunu yaparak İklim değişikliği hakkında komisyon üyeleri bilgilendirildi.

-Muhammet Saraç'a plaket

Toplantının kapanışında; İSO Çevre İhtisas Komisyonu Başkanı M. Ata Ceylan tarafından KSO Çevre İhtisas Komisyonu Başkanı Muhammet Saraç'a anı plaketini takdim edildi.

İzmit Körfezi'nden 370 ton atık toplandı



Kocaeli Büyükşehir Belediyesi İzmit Körfezi'nde kirliliğin önüne geçebilmek için, 2007' yılından günümüze kadar 370 ton sıvı ve katı atık topladı.

Büyükşehir Belediyesinden yapılan yazılı açıklamada, Çevre Koruma ve Kontrol Daire Başkanlığına bağlı deniz süpürgelerinin İzmit Körfezi'nde yüzer haldeki veya birikinti yapan katı ve sıvı atıkların temizlenmesi için çalıştığı belirtildi.

Bu amaçla 2007'nin haziran ayından bugüne deniz süpürgesiyle körfezde temizleme faaliyetleri yapıldığı ifade edilen açıklamada, deniz süpürgesinin üzerinde bulundurduğu teçhizatlar sayesinde körfezde deniz kirliliğine müdahale edildiği kaydedildi.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi tarafından yapılan açıklamada, şu ifadelere yer verildi:

“Çevre Kanunu ve Deniz Çevresinin Petrol ve Diğer Zararlı Maddelerle Kirlenmesinde Acil Durumlarda Müdahale ve Zararların Tazmini Esaslarına Dair Kanun ve uygulama yönetme-

liği uyarınca görev yapan deniz temizleme tekneleri, acil müdahalede bulunularak oluşabilecek kirliliğe ilişkin gerekli önlemleri de alıyor. Deniz süpürgeleri ile hafta boyunca rutin olarak sabah-tan akşama kadar denetime çıkılıyor ve İzmit Körfezi'nde deniz yüzeyinden katı ve sıvı atık toplama işlemi gerçekleştiriliyor. Bu uygulama dahilinde gerçekleştirilen müdahalelere ilişkin harcamalar, Büyükşehir Belediye Meclisinin kararı ile çıkarılan gelir tarifi doğrultusunda kirliliğe sebep olan ilgililerden tahsil ediliyor.

Temizleme araçları, gerektiğinde gemilerden kaynaklanan kirlilikle ilgili denetleme amacıyla da kullanılabilir. Deniz süpürgelerinde denizin temizlenmesi amacıyla yağ tutucu bariyer, yağ emici sosis ve yağ emici pedler bulunuyor. Bunların dışında bir deniz süpürgesinde yağ toplama cihazı ve bir hidrolik vinç yer alıyor. Deniz süpürgeleriyle 2007 yılından günümüze kadar deniz yüzeyinden yaklaşık 370 ton atık toplandı.

Toplanan atıklar İZAYDAŞ Genel Müdürlüğüne gönderilerek bertaraf ediliyor.”



Deniz süpürgeleri, İzmit Körfezi'ni hergün süpürüyor

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, İzmit Körfezi'ni her gün deniz süpürgeciyle kontrol ederek, kirliliğe izin vermiyor. Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Çevre Koruma ve Kontrol Daire Başkanlığı'na bağlı deniz süpürgeleri, İzmit Körfezi'nin her köşesinde yüzer halde bulunan veya birikinti yapan katı ve sıvı atıkların temizlenmesine aralıksız devam ediyor. Bu amaçla 2007 yılının haziran ayından bu yana deniz süpürgeciyle denizin temizliği yapılıyor.

Daire başkanlığı kapsamındaki deniz süpürgeci üzerinde bulundurduğu teçhizat ve mekanik toplama üniteleri sayesinde denizde meydana gelen ve acil müdahale gerektiren deniz kirliliği durumlarına müdahale ediyor. "Çevre Kanunu", "Deniz Çevresinin Petrol ve Diğer Zararlı Maddelerle Kirlenmesinde Acil Durumlarda Müdahale ve Zararların Tazmini Esaslarına Dair Kanun" ve uygulama yönetmeliği uyarınca görev yapan deniz temizleme tekneleri, acil müdahalede bulunularak oluşabilecek kirliliğe ilişkin gerekli önlemleri de alıyor.

Deniz süpürgeleri ile tüm hafta boyunca rutin olarak sabahtan akşama kadar denetime çıkılıyor ve İzmit Körfezi'nde deniz yüzeyinden katı ve sıvı atık toplama işlemi gerçekleştiriliyor.

Bu uygulama dahilinde gerçekleştirilen müdahalelere ilişkin harcamalar, Büyükşehir Belediye Meclisi'nin kararı ile çıkarılan Gelir Tarifesi doğrultusunda kirliliğe sebep olan ilgililerden tahsil ediliyor. Temizleme araçları, gerektiğinde gemilerden kaynaklanan kirlilikle ilgili denetleme yapmak amacıyla da kullanılabiliyor.

Deniz süpürgelerinde denizin temizlenmesi amacıyla yağ tutucu bariyer, yağ emici sosis ve yağ emici pedler bulunuyor. Bunların dışında bir adet deniz süpürgesinde yağ toplama cihazı (oil skimmer) ve bir adet hidrolik vinç yer alıyor. Deniz süpürgeleriyle 2007 yılından bu yana deniz yüzeyinden yaklaşık 370 ton atık toplandığı ifade ediliyor. Toplanan atıklar İZAYDAŞ Genel Müdürlüğü'ne gönderilerek bertaraf ediliyor.

Kocaeli'nde çevreyi kirleten tesislere toplam 50 milyon lira ceza kesildi

Çevre ve Şehircilik Bakanlığınca yılın 9 ayında yapılan denetimlerde, çevreyi kirlettiği belirlenen tesislere toplam 50 milyon 574 bin lira idari para cezası uygulandı. En çok ceza sırasıyla Kocaeli, Tekirdağ ve Ankara'ya kesildi.

Çevre kirliliğinin önlenmesi amacıyla sanayi tesisleri ve diğer faaliyetlere yönelik denetimler aralıksız sürüyor. ÇED İzin ve Denetim Genel Müdürlüğü verilerine göre, ÇED İzleme ve Çevre Denetimi Dairesi Başkanlığı ile Çevre ve Şehircilik İl müdürlüklerince geçen yıl yapılan 23 bin 292 çevre denetimi sonucunda, 57 milyon 290 bin 684 lira idari para cezası verildi. Ayrıca 111 tesisin faaliyeti durduruldu.

Bu yılın 9 ayında ise toplam 27 bin 757 denetim yapıldı. Denetimler sonucunda çevreyi kirlettiği belirlenen tesislere toplam 50 milyon 574 bin 371 lira ceza uygulandı. Bu yıl faaliyeti durdurulan tesis sayısı ise 107 oldu. ÇED İzleme ve Çevre Denetimi Dairesi Başkanlığı, cezaların yüzde 52'sini atıklar nedeniyle keserken, bunu yüzde 35 suyun kirlenmesi, yüzde 10 ÇED cezaları, yüzde 3 havanın kirlenmesi izledi. En fazla çevre cezasının kesildiği il ise 6 milyon 951 bin lirayla Kocaeli oldu. Kocaeli'nin ardından 3 milyon 937 bin lirayla Tekirdağ, 3 milyon 576 bin lirayla Ankara, 2 milyon 51 bin lirayla Bursa, 2 milyon 7 bin lirayla İstanbul geldi.

Türkiye'nin enerjisine enerji katıyor...

Kullandığımız üstün teknoloji ve bertaraf yöntemleri ile endüstriyel atık, çöp gazı (LFG) ve biyogazdan elektrik enerjisi üretiliyor, atığı değere dönüştürüyoruz.
Ayrıca hidroelektrik santrali, rüzgar türbinleri ve güneş panelleri ile ülkemizin enerjisine enerji katıyoruz.



Önceliğimiz kaybettiklerimizi kazanmak

Çevre bizim için bir sorun değil, her birimizin işinin bir parçası. Çevre konusunu bir sorun olarak değil de başlangıçta gerekli tedbirleri alarak bir gereklilik olarak görmek lazım, bu herkesin işini daha da kolaylaştırır.

Kocaeli bir sanayi bölgesi ve çevre konusunda iyi bir noktada, daha da pozitive doğru ilerliyoruz ve İZAYDAŞ olarak bizde bunun bir parçasıyız. Bizim öncelikli amacımız kaybettiklerimizi kazanmak. Körfezde, limanlarda çevre temizliği konusunda çalışmalar yapılıyor. Sanayi tesislerimiz arıtma tesislerine, bacalarına yatırım yapıyorlar. Bu şekilde kaybettiklerimizi kazanma yolunda adımlar atıyoruz. Sonraki önceliğimiz ise kirliliği önlemek ve ardından da sürdürülebilirliği sağlamak.

- Çevre artık sorun olarak algılanmamalı, sürdürülebilirlik konusunda çalışmalar devam etmeli

Kocaeli bir sanayi bölgesi. Türkiye'nin sanayi üretiminin yaklaşık yüzde 14'ü burada gerçekleşiyor. Bu noktada bir şeyi gözden geçiriyoruz ki Kocaeli Türkiye'nin sekizinci küçük coğrafyası. Sanayinin bu kadar yoğunlukta olduğu bu kadar küçük bir coğrafyada ciddi bir çevre felaketi yok. Tabii ki sorunlarımız var ama ciddi anlamda çevresel felaketler yok bu bölgede. Her ne kadar sıkıntılarımız olsa da böyle bir sanayi şehrinde yaşanmaz bir durumdan bahsedilmez. Bunun Türkçesi; Kocaeli'de sanayiciler çevre ile ilgili sorumluluklarının büyük oranda farkındalar ve otoritelerde görevlerini yapıyorlar. Çevre sorunlarımız skandal düzeyde değil bunu da minnetle anmak gerekiyor. Sanayicilerimizin de idari otoritelerinde bu konuda büyük hassasiyetleri var. Çevre ile yapacak işlerimiz elbette var, bu anlamda da herkes adımlar atmaya devam ediyor. Her ne olursa olsun çevre konusunu artık bir sorun olarak algılamaktan çıkarmamız lazım.

- Kendi öz kaynakları ile yatırım yapan İZAYDAŞ'ın 2014 yılında da yatırımları sürecek

İZAYDAŞ canlı bir işletme. Her sene modernizasyon yatırımları yapıyoruz. 2014 yılında da modernizasyon yatırımlarımız devam edecek. Bunun dışında geçen yılın sonuna doğru bitirdiğimiz 'Çöp Sızıntı Suyu Arıtma Tesisi'miz var. Buradan çıkan çöp sızıntı sularını arıtıp bazı alanlarda kullanılabilir hale getireceğiz. Bir kısmını da yol yıkama araçlarında kullanmak üzere filtre etmiş olacağız. Bu tesisimiz devreye girdi. Biyogaz tesisimiz bir önceki yıl devreye girmişti. Çöp gazından enerji üretim tesisimize geçen yıl ilave motor geldi ve rekor düzeyde üretim yaptık. Hidroelektrik santral projemiz vardı, orada da sona gelmiş durumdayız. Bir ana boru hattına giriş için su kesinti zamanına ihtiyacımız var. Bunun planlaması üzerinde çalışıyoruz, birkaç ay içerisinde bu projemizde hareketlenecektir.

Bu yıl bir ara depolama tesisi yapımı üzerinde çalışıyoruz. 'Ara depolama' bizim sektörümüzde başlı başına lisanslı bir iş. Belli atıkları lisans ile alırsınız, ya bertaraf tesisine gönderirsiniz veya ihraç edersiniz. Ara depolama diye adlandırılan bir iş disiplini.

**İZAYDAŞ Genel Müdürü
Muhammet SARAÇ**

- Elektrik üretimimiz aslında sosyal mesaj taşıyan faaliyetlerimizden

Şirketimiz tehlikeli atıklardan enerji üretim işlerini her zaman gerçekleştiriyor zaten. 2010 yılında kapasite artışı ile üretimimizi de artırdık. Geçen yıl 15 milyon kilovat saat civarında enerji ürettik. Sembolikte olsa burada ve Gebze'deki rüzgar türbinlerimizden enerji üretiyoruz. Bu biraz daha sosyal mesaj vermek amaçlı yaptığımız bir çalışma aslında. Çöp gazı üretim tesisimiz ise 20 milyon kilovatsaate yakın enerji üretti. Buda yine bir yenilenebilir kaynak olarak içerisinde mesaj taşıyan bir faaliyetimiz. Çeşitli yerlerde sinyalizasyon amaçlı solar enerji kullanımı var. Biyogazdan da ayrıca enerji üretiyoruz. HES projemizde bu yıl içerisinde devreye girmiş olacak. Dolayısıyla 5-6 civarında yenilenebilir kaynaktan enerji üretiyor olacağız.

Çevre ile enerjiyi birbirinden çok ayırmamak lazım. Yenilenebilir kaynaklardan enerji üretmek ile ilgili adımlar atmaya devam edeceğiz. Gelecek yıl için evsel atıklarında enerjiye dönüştürmek konusunda çalışıyor olacağız. Enerji her zaman için İZAYDAŞ'ın ana iş alanlarından biri oldu, olmaya da devam edecek.

İZAYDAŞ rakamsal olarak da 2013 yılını çok iyi geçirdi. Basın anlamında ilk defa paylaşıyorum bu rakamı. İZAYDAŞ'ın cirosu ilk defa olarak 100 milyon TL'yi aştı. Bu oldukça da iyi bir kâr oranı. Benzeri bir kârı bu yılda yakalamayı umuyoruz. Geçen yıl biraz ekstra gelirimiz oldu. 2014 yılında bunlar olmayacak ama biz yine de onun üzerinde olmak için çalışıyor olacağız.

2013 oldukça iyi bir yıl idi; tesisin esaslı bakımları yapıldı. Bazıları gecikmiş olsa da planladığımız yatırımların hepsini hemen hemen zamanında bitirdik. Gelen atıkta üretilen enerjide güzel rakamlar elde ettik.

Artık 2014'ü değil 2016 – 2018 ile 2023 – 2026'ya kadarki stratejik planlarımızı hazırlıyoruz. 2023 hepimizin ortak hedefi olsa da 2026'da İZAYDAŞ'ın 30'uncu yıl hedefi. Günlük işlerimiz belli bir düzene girmiş durumda zaten. Artık uzun vade de stratejik çalışmalar yapıyoruz.

Sonuçta bu bir hesap konusu. 2012'de 2023 hedeflerine ulaşma konusunda daha net, daha rahat ve mutevazi hedeflerimiz olduğunu düşünüyorduk. 2013'de biraz daha mı fazla çalışmamız gerekiyor diye düşünmeye başladık. Şimdi bu hedeflere ancak ulaşırız demeye başladık. Şu anda zorlanacakmışız gibi bir hava oluşmaya başladı ama biz bunları kıracağız.

Ekonomilerde de bir rutin yükselme vardır birde sığrama vardır. Muhtemelen 1-2 yıl içerisinde sığrama olacağını hissediyoruz. O sığrama ile 2023

hedeflerine ulaşacağımıza inanıyorum. Çok uzak hedefler değil. Kamu, sanayi, üniversitelerin çok ciddi anlamda çalışmaları gerekliliğini de düşünerek değerlendirmek gerekliliğini de unutmamak lazım. İstikrar ortamının devamlılığı da aynı şekilde büyük önem taşıyor.

- Ekonominin en büyük sermayesi güven

Ekonominin en büyük sermayesi güven ve istikrar. Ticarete de her alışverişimizi sadece para ile değil güven ile yapmıyor muyuz?

İçinde bulunduğumuz dönem içerisinde istikrar ile ilgili çok negatif bir hava yok ama diğer taraftan parlak işaretlerde yok. Çok kısa zamanda toparlanacaktır, bundan bir iki ay önce ne konuşuyor isek kısa zamanda tekrar onları konuşmaya döneceğiz diye düşünüyorum. Sonuçta her zaman için serbest piyasada rekabet ortamında çalışıyorsak kriz gibi istenmeyen durumlara da alışık olmalıyız. Önlemlerimizi de ona göre almalıyız. Ben 2014'e daha umutlu bakıyorum. 2013 yılındaki yüzde 4'lerin etrafında dolaşabiliriz. Ancak biz Avrupa'daki toparlanmanın henüz pek farkında değiliz; oysa ki bir toparlanma gerçeği var. Bunun etkisi de ister istemez bize de olumlu olarak yansıtacaktır. Güneyimizdeki bölgelerde de istikrar oluşur ise her şey daha da kolaylaşacaktır bizim açımızdan.

- Biraz daha sakin olmak lazım, coğrafyamızda Türkiye bir lider olarak görülmeye başladı

Siyasi anlamda ise herkesin biraz daha sakin olması lazım. Herkesin sınırlarına bağlı kalarak o sınırlar çerçevesinde işini yapması gerekiyor. Ben kendi adıma karamsar değilim. Olayın farklı ayakları da elbette var ama rakamlar ortada. 10 yıl öncesine göre bir büyüme var. Bölgede enerjiye el atmaya başladık. Bizim coğrafyamızdaki ülkeler bizi lider olarak görmeye başladılar. Bu anlamda bu meydan boş değil. Büyüdükçe rakiplerinizde, düşmanlarınızda büyür.

Çöp Sızıntı Suyu Arıtma Tesisi devreye girdi





Türkiye'nin en özel konumda, en büyük tesislerinin bulunduğu tek OSB'si olmayı hedefliyor

Dilovası, Kocaeli İli'nin Gebze İlçesine bağlı bir belde olup, birçok büyük ve orta ölçekli sanayi kuruluşunu barındırıyor.

Bölgedeki çarpık yapılaşmanın önlenmesi, sanayi kuruluşları arasındaki koordinasyonun sağlanması, 4562 Sayılı Organize Sanayi Kanunu'nun sanayiciye sunduğu imkanlardan faydalanılması ve çevresel olumsuzlukların asgariye indirilmesi amacıyla, 90'lı yılların başında Dilovası bölgesinin Organize Sanayi Bölgesi'ne dönüştürülmesi çalışmalarına Dilovası Sanayicileri Vakfı (DİSAV) öncülüğünde başlandı. 22.01.1998 tarih ve 23238 sayılı Resmi Gazete'nin mükerrer sayısında Organize Sanayi Bölgesi ilan edildi. Dilovası Organize Sanayi Bölgesi'nin (DOSB) tüzel kişiliği, T.C. Sanayi ve Ticaret Bakanlığı tarafından, 22.05.2002 tarih ve 204 sicil numarası ile onaylandı.

Bölge Müdürlüğü, 15 Ağustos 2002 tarihinde kuruluşunu tamamlayarak faaliyete geçti.

Dilovası Organize Sanayi Bölgesi yaklaşık 822 hektarlık sanayi alanı kapsıyor. Bölge, kuzey ve doğudan D-100 Karayolu ve Çerkeşli Köyü mevkiinde orman sahası ile, batısında TEM bağlantısı, demiryolu taşımacılığına uygun bağlantıları, özellikle bölge sınırlarında bulunan kuru ve sıvı yük tahmil ve tahliyesine uygun yüksek liman kapasitesiyle yatırımcılar için cazip bir OSB. Dilovası OSB'de faaliyet gösteren firmalarda yaklaşık 15 bin kişi çalışıyor.

Dilovası OSB karma OSB olup, bölgede ağırlıklı olarak metal ve kimya sektöründe sanayi kuruluşları yer alıyor.

Bölge içerisinde 1970'li yıllarda kurulan ve Türkiye ekonomisine önemli ölçüde katma değer sağlayan sanayi tesisleri bulunuyor. Bölge TEM Otoyoluna ve D-100 Devlet Karayoluna direkt bağlantısı, içinden geçen demiryolu hattı, limanla-

rı ve Kurtköy Sabiha Gökçen Havaalanına yakınlığı ile özel bir konumda bulunması; Gebze Petro Kimya İhtisas Gümrük Müdürlüğü ve Gebze Gümrük Müdürlüğü faaliyetini bölge içinde sürdürmesi yatırımcıların yer seçiminde önemli bir rol oynuyor. Organize Sanayi Bölgesi Alanı olarak ilan edilmesine kadar olan dönem içinde bölgede oluşan çarpık yerleşmenin, OSB kuruluşundan sonra düzeltilmesi ve sanayicilere daha iyi hizmet sunulması için Bölge Müdürlüğü faaliyetlerine hızlı ve etkin bir şekilde devam ediyor.

Bunların içinde en önemli sorunu teşkil eden çevre kirliliğinin giderilmesi için önemli projelere imza atıldı. Türkiye'de ilk defa bölgenin hava kirliliği haritasının çıkarılması için bilimsel kurumlarla ortak çalışmalara girilmiş, her sanayi tesisinin ilave yatırımlarla önlemlerini alması sağlandı.

Ayrıca bölgenin çevresinde bulunan konutların evsel atıkları ile OSB içerisinde bulunan sanayinin endüstriyel atıklarını ve çevredeki yerleşim bölgelerinin evsel nitelikli atıksularını almak için merkezi bir atıksu arıtma tesisinin yapımı işi ihale edildi ve çalışmalar başladı.

Günümüze kadar gelen çevre kirliliğinin en aza indirilmesi için bölgenin çevresinde ağaçlandırma yapılmış bölgemizde sanayicinin daha güvenli faaliyet gösterebilmesini sağlamak üzere özel güvenlik birimi kurulmuş ortak alanların temizliğine önem veriliyor. Çevre kirliliğine ilişkin yatırımlar Organize Sanayi Müdürlüğü'nce hızla devam ediyor olup, yapılan bu çalışmaların sonuçları görülmeye başlandı.

Mevcut sanayi tesislerinin kurulmasından sonra Organize Sanayi Bölgesi statüsüne kavuşan bölge çalışmalar tamamlandıktan sonra Türkiye'nin en özel konumda en büyük tesislerinin bulunduğu tek OSB olacaktır.



Mustafa R. Türker
Dilovası Organize Sanayi Bölgesi (DOSB)
Yönetim Kurulu Başkanı

Altyapı çalışmalarımızı 5 yılda tamamlamayı hedefliyoruz...

Bölge genelindeki altyapı çalışmalarını, yaklaşık 5 yıl içinde tamamlamayı planladıklarını kaydeden Dilovası Organize Sanayi Bölgesi (DOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa R. Türker; "Altyapı çalışmalarının ardından, bölgede faaliyet gösteren firma sayısında artış bekliyoruz" dedi. Mustafa R. Türker, bölge genelindeki altyapı çalışmalarını, yaklaşık 5 yıl içinde tamamlamayı planladıklarını söyledi. Mustafa R. Türker; "Altyapı çalışmalarının tamamlanmasından soma, bölgede faaliyet gösteren firma sayısında artış bekliyoruz" dedi.

DOSB'de, imar planlarının onaylanması ile birlikte firma sayısının yüzde 35 arttığını belirten Mustafa R. Türker, Dilovası Bölgesinin Organize Sanayi Bölgesi'ne dönüştürülmesi çalışmalarına, bölgedeki çarpık yapılaşmanın önlenmesi, sanayi kuruluşları arasındaki koordinasyonun sağlanması, 4562 Sayılı Organize Sanayi Kanunu'nun sanayiciye sunduğu imkanlardan faydalanılması ve çevresel olumsuzlukların asgariye indirilmesi amacıyla, 90'lı yılların başında, Dilovası Sanayicileri Vakfı (DİSAV) öncülüğünde başladığını anlattı.

Mustafa R. Türker, 2002'de faaliyete geçen bölgenin bugün, D-100 Karayolu, TEM bağlantısı, demiryolu taşımacılığına uygun bağlantıları ve bölge sınırlarında bulunan yedi adet kuru ve sıvı yük tahmil ve tahliyesine uygun yüksek liman kapasitesiyle, yatırımcı için çok avantajlı bir OSB olduğunu söyledi. Mustafa R. Türker, ağırlıklı olarak metal ve kimya sektöründeki kuruluşların faaliyet gösterdiği bölgede 592 adet sanayi parselinin bulunduğunu aktardı.

Toplam 600 hektarlık sanayi alanına sahip olan bölgede, 202 firmanın yer aldığını kaydeden Mustafa R. Türker, 15 bin kişinin istihdam edildiği bölgenin, yüzde 27'lik doluluk oranına sahip olduğunu dile getirdi.

Bölgenin bir kısmının daha önce yapılanmış olmasının, altyapı çalışmalarının daha yavaş ilerlemesine neden olduğunu kaydeden Mustafa R. Türker, şöyle konuştu: "Mevcut yapılanmanın olduğu yerlerdeki altyapılar yetersiz de olsa kullanılı-

yor.

Yapılan çalışmalar ile mevcut altyapılar yenileniyor ve eksiklikler ivedilikle tamamlanmaya çalışılıyor. Bölge genelindeki altyapı çalışmalarının yaklaşık beş yıl içinde tamamlanması planlanmakta olup, altyapı çalışmalarının tamamlanmasına müteakip, bölgede faaliyet gösteren firma sayısındaki artış oranının daha da yükseleceğini tahmin ediyoruz."

Mustafa R. Türker, ağırlıklı olarak metal ve kimya sektöründeki kuruluşların faaliyet gösterdiği DOSB'de, 592 adet sanayi parselinin bulunduğunu ve 202 firmanın faaliyet gösterdiğini kaydetti.

Bölge müdürlüğü sınırları içinde faaliyet gösteren firmaların enerji ihtiyacının karşılanabilmesi için, TEİAŞ ile sistem kullanım ve bağlantı anlaşmaları imzaladıklarını ifade eden Mustafa R. Türker; "Bu anlaşma kapsamında 2X100 MVA Dilovası İndirici Trafo Merkezi'ne 9 milyon 312 bin TL yatırım yaptık. Aynı zamanda bölgedeki mevcut enerji nakil hatlarının firmalar tarafından artan enerji ihtiyaçlarına cevap veremeyecek durumda olması nedeniyle, master planını yaptırarak, onaylattık ve OG-AG Elektrik Dağıtım Şebekesi'ne 15 milyon 500 bin TL'lik yatırım yaptık" dedi.

Dilovası OSB 2'nci Etap OG-AG Elektrik Dağıtım Şebekesi Yapım İşi İhalesi'nin gerçekleştirilerek çalışmalara başlandığını dile getiren Mustafa R. Türker, 2'nci Etap'ta kalan tüm firmaların beslendiği havaî enerji nakil hatlarının iptal edilerek, bu firmaların yer altı elektrik dağıtım şebekesinden beslenmelerinin sağlanacağını ifade etti. Mustafa R. Türker, şöyle devam etti: "Ayrıca yeni şebekeye Scada Sistemi kurularak, dağıtım şebekesinden beslenen firmaların elektrik sayacıları Scada Sistemi ile uzaktan okunarak faturalandırılmaya başlandı. Elektrik tesislerinin anlık tüketim ve tüm değerleri bölge firmamız tarafından da izlenmesinin yanı sıra şebekede oluşabilecek anızalar anında tespit edilerek çok daha kısa sürede müdahale edilebilecek" dedi.

METRANS, Dilovası İMES OSB'deki yeni binasında hizmet vermeye başladı



**METRANS Genel Müdürü
Vedat KİRİŞÇİ**

Sıvı akışkan transferi uygulamaları, endüstriyel pompalar ve diğer ekipmanlar konusunda faaliyet gösteren METRANS, Dilovası İMES OSB içindeki yeni binasına taşınarak katma değerli hizmetlerini büyümeye devam ediyor. İki yıldır devam eden projesi neticesinde METRANS, Dilovası'nda yaptırdığı yeni binasına taşındı. Bu yatırımı gerçekleştirme sebebinin açıklayan Genel Müdür Vedat Kirişçi; "Metrans'ı 1991 yılında Ankara'da küçük bir kadroyla kurdum. Şu an Avrupa ve Amerika menşeli 20'den fazla firmanın Türkiye'deki tek temsilcisi/distribütörü ve satış sonrası hizmet sağlayıcısı olarak hizmet veriyoruz. Kendi alanlarında dünya sıralamasının ilk basamaklarında yer alan üreticilerle çalışıyoruz. Birçok sektöre, uygun pompa ve ekipmanı belirlemek için mühendislik hizmeti; endüstri pompaları, vanalar, diğer ekipmanlar ve yedek parçalarının yurtdışından temini; montajı, işletmeye alınması ve satış sonrası servis ve bakımları sağlıyoruz. 22 yılda şirketimizi belli bir noktaya getirdik. Hedeflerimiz de bizimle birlikte giderek büyüyor. 2016 yılında 50 milyon euro, 2023 yılında 100 milyon euro iş hacmi hedefimiz var. Kadroyu genişletmek yeterli olmuyor, yeni işbirlikleri sağlamak, yeni hizmetler sunmak gerekiyor. İşte bu ihtiyaçtan çıktı yatırım gerekliliği. Satış, servis-bakım, katma değerli üretim ve test birimlerinden oluşan yeni binada, yeni olanaklar ve altyapılarla işimizi büyütebilecek ve hedeflerimize ulaşabileceğiz." dedi.

METRANS Genel Müdürü Kirişçi, yeni binanın sağladığı birçok avantaj ve yenilik olduğuna dikkat çekerek, süregelen katma değerli hizmetlere yenilerini eklemek için gereken altyapıyı ve olanağı bulduklarını, ayrıca kendi bünyelerinde koulandırma, katkı maddesi enjeksiyonu, klorlama gibi paket sistem ürettiklerini kaydetti. Bununla birlikte, gelişen 'Servis-Bakım' için daha büyük alan ve teknik olanağa sahip olduklarını açıklayan METRANS Genel Müdürü Vedat Kirişçi; merkezde bakım, yerinde bakım, kestirimci bakım, lazerli ileri teknoloji cihazlarla kaplin ayarı, vibrasyon kontrolü, devreye

alma, kullanım ve bakım eğitimi gibi hizmetleri sunduklarını belirtti.

-Dilovası İMES OSB'de yer almak avantajlı

Dilovası İMES Organize Sanayi Bölgesi gibi bir organizasyonun içinde yer almanın birçok avantajı olduğunu kaydeden Kirişçi şunları kaydetti:

"İMES OSB, gerek altyapısı ve gerekse sunduğu üstün nitelikteki hizmetlerle işletmeye geçtiğinde gelişmiş ülkelerdeki endüstri parkları ile rekabet edebilecek yapıda tasarlanmış, 3 bin dönüm alan üzerine kurulmuş modern bir OSB. Hem altyapı imkânları, hem kümelenme avantajları, hem de ihtisas alanının 'makina' olması sebebiyle doğru kararı verdiğimizizi düşünüyorum."

Yeni binasının ve yeni hizmetlerinin tanıtımını Basın Toplantısı aracılığıyla gerçekleştiren firma, basın mensuplarını Dilovası'ndaki binasında ağırladı. İlgiyle karşılanan toplantıda firma sunumlarla kendini, yatırımını ve projelerini anlattı. Genel Müdür Vedat Kirişçi, Genel Koordinatör Nezih Süzen, Akaryakıt Uygulamaları Satış Yöneticisi Hakan Ersoy, Kimyasal Proses ve Madencilik Uygulamaları Satış Yöneticisi Mehmet Küçükvar ile Endüstri Uygulamaları Satış Yöneticisi Ahu Altuntaş sunumları yaptı. Türk endüstrisinde sektörel basının önemini vurgulayan METRANS Genel Müdürü Vedat Kirişçi, Türkiye'ye teknoloji ve bilgi akışı sağlayarak sektörde katma değer yaratmak misyonunu paylaştıklarını belirtti.

Kuruluşundan beri en iyi hizmeti verme yolunda emin ve hızlı adımlarla ilerlediklerini kaydeden Kirişçi, "Biz de müşterilerimize dünya pazarlarında rekabet edebilmelerine olanak verecek çözüm, teknoloji ve bilgi akışını sağlayarak, tesislerinin üretim süreçlerini daha etkin ve verimli düzeye çıkarmalarına katkıda bulunmayı misyon edindik." dedi. Müşterilerinin, tedarikçilerinin ve çalışanlarının ilk tercihi olmak vizyonu ile hareket ettiklerini ifade eden Vedat Kirişçi, şimdiden yeni yatırımlar planladıklarını kaydetti.



Belgin Madeni Yağlar Ulusal Kalite Hareketi'ne katıldı

Türkiye Kalite Derneği KalDer'in öncülüğünde yürütülen Ulusal Kalite Hareketi'nde 'Özel Sınai Yağlar ve Gresler' alanının önde gelen firmalarından biri olarak kabul edilen Belgin Madeni Yağlar da yerini aldı

Türkiye Kalite Derneği (KalDer) öncülüğünde yürütülen Ulusal Kalite Hareketi (UKH), Türkiye'nin kendi alanında öncü kuruluşlarının katılımı ile hızla büyüyor.

Son olarak Belgin Madeni Yağlar'da, düzenlenen törenle Ulusal Kalite Hareketi'ne katıldı. KalDer tarafından 1998'de, ulusal 'kalite' bilincinin yaratılması, geliştirilmesi ve toplam kalite yönetimi ile Mükemmellik Modeli uygulamalarının yaygınlaştırılması amacı ile başlatılan Ulusal Kalite Hareketi, son olarak Belgin Madeni Yağlarında katılımıyla daha da güçlendi.

KalDer, UKH'a katılan Belgin Madeni Yağlar, EFQM Mükemmellik Modeli'ni uygulayarak; yönetim yapısı, insan kaynakları, iş stratejileri ve iş birlikleri geliştirilmesine katkı sağlamayı hedefliyor.

İyi Niyet Bildirgesi İmza Töreni'nde konuşan Belgin Madeni Yağlar Genel Müdürü Ahmet Belgin "Madeni Yağ sektöründe EFQM İyi Niyet Bildirgesini imzalayan ilk firma olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Belgin olarak kaliteye çok önem vermekteyiz. EFQM modelini uygulayarak sürdürülebilir büyüme ve rekabet gücümüzü artırmayı hedefliyoruz. Toplam Kalite Yönetimi anlayışı çerçevesinde Ulusal Kalite Hareketi ile uygulamaya geçilecek olan EFQM Modelini kurup en kısa zamanda Ulusal Kalite Ödülünü almak hedefindeyiz. Çünkü sürekli büyüyen ve kendini yenileyen firmamızın, kurumsal itibarı ve paydaşlarımızın beklentilerini karşılamada EFQM Mükemmellik Modeli'nin en etkin araç olduğunu düşünüyoruz" dedi.

BELGİN MADENİ YAĞLAR HAKKINDA...

1953 yılında Yük. Müh. Adil Belgin tarafından kurulan firma, 1974 yılında "Belgin Madeni Yağlar Ticaret ve Sanayi A.Ş." unvanını alarak "Özel Sınai Yağlar ve Gresler" alanındaki faaliyetini geliştirerek sürdürmeye devam etmiş, 1981 yılında tesis ve laboratuvar yatırımlarını tamamlayarak üretime başlamıştır.

1997 yılının Mayıs ayına kadar üretimini İstanbul Göztepe-Merdivenköy'de sürdüren BELGİN, 1997 yılının ikinci yarısında Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde en yeni teknoloji ile donatılmış, tam otomatik, bilgisayar kontrollü, 25500 m2 açık alan üzerinde 7800 m2 kapalı alanda



40000 ton/yıl kurulu kapasiteye sahip AB standartlarında olan modern yeni tesislerinde üretimini sürdürmektedir.

Belgin bugün Türkiye'nin değişik sanayi sektörlerine, Özel Sınai Yağlar, Otomotiv Yağları, Deniz Yağları, Tekstil Yağları ve Greslerden oluşan 5 ana ürün grubunu 1000 çeşit değişik madeni, sentetik, yarı sentetik ürünü sanayinin ve tüketicinin kullanıma sunuyor.

Yanısıra Beelgin Madeni Yağlar, deneyimi ve modern AR-GE Laboratuvarlarındaki çalışmaları ile sürekli olarak ürünlerini genişletmekte, hizmet verdiği sektördeki firmalara rasyonel yeni çözümler sunmakta, uyguladığı eğitim programları ve satış sonrası teknik destek hizmeti ile doğru yağın, doğru yerde, doğru ve ekonomik şekilde kullanılması konusunda sanayi kuruluşlarını bilinçlendirerek yönlendirmektedir.

Ürettiği Greson marka gresleriyle Avrupa Gres Enstitüsü (ELGİ) üyesi ilk Türk firması olan BELGİN, SGS ISO 9001 ve TSE ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi Belgesi, TÜRKAK 17025 Akreditasyon Sertifikası ve TSE 17025 Laboratuvar Belgesi, TSE ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi Belgesine sahip.

BELGİN'in ürünleri arasında, 1998 yılında üretimine başladığı OEM onaylı LUBEX Markalı motor yağları ile NSF onaylı sınav yağları da bulunuyor.

Hisse payını artıran Bodycote, İstaş ile Türkiye liderliğine oynuyor

Türkiye'deki büyüme hızını artırmak amacıyla hisse oranını yüzde 60'tan 80'e çıkaran Bodycote, İstaş ortaklığında yükselişini sürdürüyor.



Bodycote İstaş ortaklığında 7'inci seneyi geride bıraktıklarını belirten Bodycote Genel Müdürü Barış Telseren, yüzde 60 oranındaki ortaklık yapısının Temmuz 2013'te değiştiğini ve Bodycote'nin artık yüzde 80 oranında hisse sahibi olduğunu söyledi. Bu şirket evliliğinin bugüne kadar birçok yatırıma vesile olduğunu anımsatan Barış Telseren, hisse artırımını sonrası Bodycote'nin daha da artan bir tempoyla yatırıma devam edeceğini söyledi. Bu noktada Gebze'deki yatırımlarına değinen Telseren, kuracakları yeni fabrikanın otomotiv sektörüne hizmet edeceğini kaydetti. Toplam yatırımın 2.5 milyon euroyu bulacağını dile getiren Telseren, fabrikanın Haziran 2014'te hizmet vermeye başlayacağını söyledi.

7 yılda yaklaşık 10 milyon TL'yi bulan yatırım gerçekleştirdiklerini anımsatan Barış Telseren şunları kaydetti:

"2009 yılındaki kriz nedeniyle bir duraklamanın ardından 2010 yılında Bursa'ya modern bir atmosfer kontrollü kamaralı fırın hattı yatırımını gerçekleştirdik. Bodycote son dönemdeki gelişmeler ışığında Türkiye'ye daha farklı bakmaya başladı. Dolayısıyla geçen Temmuz ayında Bodycote şirketimizdeki hisse payını yüzde 60'tan yüzde 80'e çıkararak bir dizi yatırımın önünü açtı. İlk etapta 2014 yılında Gebze'de yeni fabrikamızı açacağız. Dilovası

İmes OSB'de 4 bin metrekare alana kurulan fabrikamızın içine koyacağımız fırınlar son teknoloji makine ekipmanlar olacak. Haziran'da üretime geçmeyi planlıyoruz. Ama bu daha birinci faz. Gebze'yi adım adım büyüteceğiz, şu anda fabrikanın üçte biri doluyor, dolayısıyla 3 katına çıkabilir, devamı olacak, her yıl bir yatırım ilave edeceğiz. Şimdiden ileriki dönemde neler yapacağımızı planladık. Bölgedeki iş artışına paralel olarak yatırımlarımız olacak.

Ayrıca sadece Gebze'de değil diğer bölgelerimizde de iyileştirme ve yenileştirme yatırımlarımıza devam edeceğiz. 2014 yılından itibaren ciddi bir yatırım programımız var. Bodycote yöneticilerinin Türkiye'ye bakışı, burayı büyüyen bir pazar olarak görmeleri bu yatırımların hızını artırdı."

Bodycote'nin Türkiye'deki büyüme hızını artırmak istediğini ifade eden Telseren; "Bu da ortağımızın Türkiye'ye olan güvenini gösteriyor, bundan öncekilerden daha da hız-



lı bir yatırım sürecine giriyoruz. Temel prensip mevcut eski ekipmanlarımızı yenileriyle, daha verimlileriyle ve daha teknolojik olanlarla değiştirmek olacak. Bu sayede müşteriye daha kaliteli, daha hızlı ve daha uygun maliyetlere sahip ürünler sunabileceğiz.” diye konuştu.

-Yatırımlarımız müşteriye kazanç olacak

Tüm bunların yanında yeni bir hizmetle de müşterilerinin yanında olacaklarının mesajını veren Telseren, şunları ifade etti:

“Gebze’deki tesisimizde, sementasyon, karbonitasyon, ıslah, normalizasyon, izotermik tavlama, indüksiyonla sertleştirme, vakum altında sertleştirme gibi klasik ısıtma işlemlerinin yanı sıra Bodycote’un isim hakkına sahip olduğu Corr-i-dur olarak adlandırılan farklı bir proses daha olacak. Bu korozyon ve aşınma direncini sağlayan, ayrıca parçada çarpılmayı minimum düzeyde tutan özel bir prosesdir. Şu anda dünyada birçok yerde Bodycote’un bu prosesi kullanılıyor, Türkiye’den de bu talepler var. Hatta biz Türkiye’de henüz yapamadığımız için Almanya’da Bodycote fabrikalarında işlemi yapılan parçalar var. Dolayısıyla bu tip müşterilerimize çok kolaylık sağlayacak. Bölge sanayicisinin aradığı yüksek kalitede, teknolojik ve hızlı ısıtma işlem hizmetini müşterilerimizin yanına getireceğiz. Kuracağımız fırınlar son teknoloji içerdiğinden çevreye çok daha duyarlı, çevre dostu bir tesis olacak. Ayrıca fırınlardaki tam otomatik çalışma özelliği sayesinde bir çok ısıtma işlemi işçi inisiyatifinden çıkarak kalite seviyesini yükselteceğiz. Sonuç olarak maliyetler açısından, enerji verimliliği açısından, çevre dostu olması açısından ve ürettiği kalite açısından dört dörtlük bir tesis kurmayı planlıyoruz. Bursa’daki gelişimimiz de bu özel prosese entegrasyon şeklinde olacak. 2 fabrikanın birbirini tamamlayacak düzen içinde çalışmasını hedefliyoruz. Her türlü kalite belgelerimizi ve sertifikalarımızı alacağız. Önceliğimiz ISO 16949 ve AS 9100 Havacılık Belgesi. Böylece uçak sanayinin gerekliliklerini de tamamen karşılar hale geleceğiz.”

-Sert lehimlemede yüzde 100’lük artış oldu

Geçen yıl uçak sektöründe yüzde 5 oranında bir büyüme yakaladıklarına dikkat çeken Telseren, bu rakamın geçen

seneye göre yüzde 2 artış gösterdiğini belirterek şu bilgileri verdi:

“Bunun sebebi ise otomotiv üretiminin hemen hemen geçen seneye aynı oluşudur. Özellikle bizim hitap ettiğimiz Türk sanayisinin ana lokomotifi olan traktör parçası ve büyük kamyon parça üretimleri geçen seneye oranla yavaşladı, ancak yılın son 4-5 ayında biraz toparlanmayla birlikte geçen seneki kaybı giderdi. Farklı yollarla bazı üretim kalemlerimizi artırdık. Örneğin yeni teknoloji olan sert lehimleme işimiz yüzde 100 arttı. Bodycote’nin patentli prosesleri arasındaki sert lehimleme teknolojisini 4 sene önce Türkiye’ye getirdik. Bu teknolojiyle son 4 yıldır ard arda yüzde 100’erlik büyüme ivmesi yakaladık. Dolayısıyla 2013’te karlı işlerimizi artırdığımızı söyleyebilirim. Bu yıl ile ilgili öngörüye sahip olmak zor. Piyasalar karışık olduğu için, şu anda kimse önünü göremiyor, ancak bu yılın 2013 gibi olacağını ümit ediyor. Bu noktada belli bir hedef koymak zor. Ancak Gebze’ye geçişimizden dolayı pazar payımızı artıracığımızı düşünüyoruz. Bu otomotivden farklı alanlarda olacaktır. Gebze’den ciddi bir pazar beklentimiz var. Reel anlamda yüzde 10 büyümeyi hedefliyoruz.”

-Ar-Ge’nin gelişebilmesi için sanayi-üniversite işbirliği şart

Eskiye oranla Ar-Ge’de büyük gelişme gözlemlendiğini, bunu firmaların mühendis kadrolarında li artışta anlaşılabileceğini belirten Barış Telseren; “Özellikle otomotiv sektörü açısından baktığımızda Avrupa ile kıyaslamak söz konusu olmasa da şirket yöneticilerinin konuya verdiği önem ve buna ayırdıkları bütçeler gelişme göstermektedir. Ancak yeterli mi? Hayır... Avrupa ile kıyasladığınızda çok gerideyiz. Çünkü bugün Avrupa’da hem üniversitenin hem sektörün hem de ana sanayinin bu konuya özel bir ilgisi var. Malzeme bilimi konusuna özel ilgi var. Malzemesinden başlayarak parçanın ona uygulanan her türlü ısıtma işlemine kadar tüm prosesin planlaması devletin de verdiği teşviklerle desteklenerek yürütülüyor. Biz ise girişimlerimizin olmasına rağmen bu birlikteliği bir türlü sağlayamadık. Çünkü biz hızlı para kazanalım istiyoruz, hemen geri dönüşü olsun istiyoruz. Fakat Ar-Ge çok uzun soluklu bir iş, bugün yaptığınız zaman hemen geri alamıyorsunuz. Zaten sermayeye

ihtiyacı olan şirketler, para aktarımı konusunda yetersiz kaldığı için de bunu ikinci plana itiyor. Firma olarak bizi ele alacak olursak, gerek yabancı ortağımız Bodycote gerekse İstaş’ın yöneticileri bu konuda çok duyarlı. Bunun en önemli örneğini de sert lehimleme işlemindeki yüzde 100’lük artışla gözler önüne serdik. Bu yıl da artış bekliyoruz, dolayısıyla bu konudaki vizyonel şirketler yine ayrışıyor, ama belirli bir çoğunluk var ki maalesef Ar-Ge’ye yeterli önemi vermiyor. İhracat yapamamaktan yakınıyoruz, yapsak da ithal girdimiz çok yüksek. Bunun en önemli sebebi Ar-Ge’yi kapsayan işleri yapamayışımdır.” dedi.



KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu Cumhurbaşkanı Abdullah Gül'ün davetinde TOBB ve DEİK'i temsil etti

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu Yönetim Kurulu (DEİK) üyeliği faaliyetleri kapsamında TOBB ve DEİK'i temsilen Ankara'ya giderek Çankaya Köşkü'nde Cumhurbaşkanı Abdullah Gül tarafından verilen yemeğe katıldı.



KSO Başkanı Zeytinoğlu bir yıl içinde ikinci kez Çankaya Köşkü'nde Cumhurbaşkanı Gül tarafından kabul edildi

KSO Başkanı Zeytinoğlu, resmi yemek sonrasında Türkiye - Slovenya İş Forumu çerçevesinde düzenlenen Slovenya Yatırım Semineri'ne katıldı.

DEİK ve Slovenya Yatırım Ajansı (SPIRIT) işbirliğiyle İstanbul'da Ceylan Intercontinental Hotel'de gerçekleşen Slovenya Yatırım Semineri'ne Gümrük ve Ticaret Bakanı Hayati Yazıcı, TOBB/DEİK Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Slovenya Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Borut Pahor, Slovenya Cumhuriyeti Başbakan Yardımcısı ve Dışişleri Bakanı Karl Victor Erjavec, Slovenya Cumhuriyeti Finans Bakanı Yardımcısı Mitja Mavko, STK Başkanları ile Türk-Sloven İş Konseyi Başkanı Başar Arioğlu ve işadamları katıldı.

Türkiye-Slovenya İş Forumu çerçevesinde düzenlenen Slovenya Yatırım Semineri'nde konuşan TOBB ve DEİK Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu, "Sloven dostlarımızla güçlerimizi birleştirmek, daha kapsamlı bir ekonomik ilişki geliştirmek istiyoruz" dedi. Hisarcıklıoğlu, başta turizm olmak üzere birçok alanda işbirliği yapılabileceğine dikkat çekerken, geçiş belgelerinde yaşanan sorunların çözümü için de destek istedi.

Slovenya Cumhurbaşkanı Borut Pahor ise konuşmasında, Türk iş dünyasına Slovenya'da yatırım yapmaları çağrısında bulundu.

Açılış konuşmalarının ardından "Slovenya'da İş ve Yatırım Ortamı", Slovenya'da Özelleştirme Süreci" ve Özelleştirme Projeleri Tanıtımı" konulu sunumlar gerçekleştirildi.

Program kapsamında ayrıca, Slovenya'da yatırımı bulunan Türk firmaları deneyimlerini anlattı.



KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Türkiye-Slovenya İş Forumu çerçevesinde düzenlenen Slovenya Yatırım Semineri'ne katıldı

Kocaeli Sanayi Odası Yönetiminden yeni Bakanlar Fikri Işık ve İdris Güllüce'ye tebrik ziyareti



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve yönetimi Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık ile Çevre Şehircilik Bakanı İdris Güllüce'yi ziyaret ederek görevlerinde başarı dileklerinde bulundular.

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, KSO Başkan Yardımcısı Çınar Ulusoy, KSO Yönetim Kurulu üyeleri Mustafa Böyet, Murat Ayhan, İrfan Kanık ve KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi ilk olarak Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı ve aynı zamanda Kocaeli Milletvekili olan Fikri Işık'ı makamında ziyaret ettiler.

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Yönetimini oldukça sıcak karşılayan Bakan Fikri Işık ile samimi bir ortamda yaklaşık bir saat süren sohbet konuşması yapıldı. Bölgemiz sanayicilerinin başlıca sorunlarını içeren bir dosyayı sunan Başkan Ayhan Zeytinoğlu ve ekibi Bakan Fikri Işık'a görevinde başarı dileklerinde bulundular.

KSO Heyeti Ankara turlarında daha sonra Çevre Şehircilik Bakanı İdris Güllüce'yi ziyaret ettiler. Bakan İdris Güllüce'de KSO Heyetini kapıda karşıladı. Bir saate yakın süre görüşen taraflar bu ziyaretten mutlu ayrıldılar.





EBSO'da Müşterek Meslek Komite Toplantısı düzenlendi

KSO ve EBSO'nun Taşıt Araçları ve Yan Sanayi Meslek Komiteleri müşterek toplantı düzenledi.

EBSO Meclis Salonu'nda gerçekleştirilen toplantıda genel sektör sıkıntıları ve beklentileri hakkında görüş alış-verişi yapıldı. EBSO Meclis Eski Başkanı ve komite üyesi Mehmet Tiryaki'nin yapmış olduğu sunumda,

- Türkiye motorlu kara taşıtı üretiminin yıllar bazında karşılaştırması,
- Dünya yedek parça pazarında satış trendleri eğilendirmesi,
- Yedek parça ihracatı yapan ülkelerin kıyaslamalarını

yaptı.

Daha sonra sözü alan KSO Yönetim Kurulu Üyesi Haydar Yenigün, otomotiv yan sanayinde Ar-Ge konulu sunumunu gerçekleştirdi.

Yenigün'ün büyük beğeni toplayan konuşmasında konu başlıkları ile;

- Türkiye'de faal 152 adet Ar-Ge merkezleri ve destek mekanizmaları,
- Yan sanayide Ar-Ge'nin önemi, başarı örnekleri,
- 1507 - KOBİ Ar-Ge başlangıç destek programı
- Ar-Ge faaliyetlerini arttırmak için öneriler yer aldı.



5'inci Meslek Komitesi Ocak ayı toplantısı ve üye ziyaretleri yapıldı

5'inci Meslek Komitesi Ocak ayı toplantısı 16.01.2014 tarihinde Kocaeli Sanayi Odası Gebze Temsilciliği'nde gerçekleşti. Komite Toplantısının ardından, Komite Başkanı Kadir Decdeli, Komite Başkan Yardımcısı Fatih Buldu, Meclis Üyesi Erhan Ör, Komite Üyesi Ali Çalışkan ve odamız İş Geliştirme Memuru Yasemin Nur Yüce'nin katılımlarıyla, Tekstil ve Giyim Eşyası Sanayi Grubu içinde yer alan 3 firma yerinde ziyaret edildi.

İlk olarak, Önyıldız Çamaşırları Tekstil Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi ziyaret edilerek, Fabrika Müdürü Gürsel Şahin ile görüşüldü.

Ardından, Estar Tekstil Nakış Sanayi Ticaret Limited Şirketi ziyaret edilerek Genel Müdür Yardımcısı Necmi Eroğlu ile görüşüldü.

Son olarak, Polifil Ambalaj Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi ziyaret edildi ve Genel Müdür Yardımcısı Işın Erten ile görüşüldü.

Söz konusu ziyaretler esnasında, 5'inci Meslek Komitesi faaliyetleri hakkında bilgi aktarıldı ve firmaların sorunları dinlendi.



5. Meslek Komitesi toplu üye ziyareti 16.01.2014

Necmettin BAYRAKTAR, Ali ÇALIŞKAN, Kadir DECDELİ, Erhan ÖR, Fatih BULDU, Yasemin Nur YÜCE



5. Meslek Komitesi toplu üye ziyareti 16.01.2014

Yasemin Nur YÜCE, Gürsel ŞAHİN, Kadir DECDELİ, Ali ÇALIŞKAN, Fatih BULDU, Erhan ÖR



5. Meslek Komitesi toplu üye ziyareti 16.01.2014

Kadir DECDELİ, Necmi EROĞLU, Ali ÇALIŞKAN, Fatih BULDU, Erhan ÖR, Yasemin Nur YÜCE



5. Meslek Komitesi toplu üye ziyareti 16.01.2014

Işın ERTEN, Erhan ÖR, Ali ÇALIŞKAN, Kadir DECDELİ, Fatih BULDU, Yasemin Nur YÜCE

KSO, 27. Meslek Komitesi heyeti EBSO ve İzmir Ticaret Odası'nı ziyaret etti

KSO, 27. Meslek Komitesi- Makine Kurulum, Hurda ve Atık Bertarafı olarak, Ege Bölgesi Sanayi Odası ve İzmir Ticaret Odası'nın ilgili Komitelerini ziyaret etti.

Komite Başkanı Nurten Canayakın ve Komite Üyesi Muhammet Saraç ziyarete katılanlar arasındaydı.

EBSO ziyaretinde Atıkların Geri Kazanılması Sanayi Meslek Komitesi Üyeleri ile toplantı yapılırken toplantıya Anıl Türksöy-Komite Başkanı (Narsan Plastik), Ali İhsan Kılıç-Komite Başkan Yrd. (Kılıçlar Geri Kazanım), Cuma Kayar (Remondis Burcu Atık) ve Muzaffer Pınarbaşı (Muzaffer Pınarbaşı Geri Dönüşüm) iştirak etti.

Öncelikle EBSO'nun ilgili komite çalışmaları hakkında bilgi alındı. KSO 27. Meslek Komitesi Başkanı Nurten Canayakın tarafından Kocaeli Sanayi Odası ve 27. Meslek Komitesi hakkında bilgilendirici bir sunum yapıldı. Sektör ile ilgili konularda fikir alışverişinde bulunuldu. Atıkların özellikle ambalaj ve metal hurdaların toplanması esna-

sında karşılaşılan sorunlar üzerinde duruldu. Atık alımı esnasında gider pusulası kesilmesinin zorlukları üzerinde konuşuldu. Atık alımlarındaki yüzde 2'lik stopaj oranlarının çok yüksek olduğunu bununla ilgili Maliye Bakanlığı ile görüşüldüğü belirtildi.

İzmir Ticaret Odası'nın 65. Grup-Geri Kazanım Meslek Komitesi ile toplantı yapıldı. Toplantıya Sebahattin Dönmez-Komite Başkan Yrd. (Dönmez Varil), Ramazan Kılıç (Kılıçlar Hurdacılık) ve Şaban Bolat (BMS Metal) iştirak etti.

İzmir Ticaret Odası'nın Geri Kazanım Komitesi çalışmaları hakkında bilgi alındı. KSO 27. Meslek Komitesi Başkanı Nurten Canayakın tarafından KSO ve Komite faaliyetleri hakkında sunum yapıldı. Sektör ile ilgili konularda fikir alışverişinde bulunuldu. Yine burada da atıkların özellikle metal hurdaların toplanması esnasında karşılaşılan sorunlar üzerinde duruldu.



27. Meslek Komitesi EBSO ziyareti



27. Meslek Komitesi İzmir Ticaret Odası ziyareti

KSO Plastik Meslek Komitesi GEPOSB'da toplandı



Kocaeli Sanayi Odası 34. Meslek Komitesi Toplantısı Meslek Lisesi Proje çalışmalarını görüşmek üzere 29 Ocak 2014 Çarşamba günü saat 10:00 da GEPOSB Bölge Müdürlüğü Toplantı Salonunda yapılmıştır

GEPOSB Yönetim Kurulu Başkanı Osman Erkan'ın ev sahipliği yaptığı toplantıya Odamız Plastik Sanayi Grubu Komite üyeleri, PAGEV (Türk Plastik Sanayicileri Araş-

tırma Geliştirme ve Eğitim Vakfı), Kartepe Meslek Lisesi ve PAGEV Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi yetkilileri katıldı.

Firmaların Meslek Liselerinden yetişmiş eleman ihtiyaçlarının ele alındığı ve çözüm yollarının tartışıldığı toplantı tarafların beklentilerini karşılamak bakımından oldukça başarılı geçti.

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



CIP - Rekabetçilik ve Yenilikçilik Programı Avrupa Komisyonu'nun Lizbon Stratejisi çerçevesinde geliştirdiği KOBİ Destek Programı'dır. Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.



Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Doğu Marmara ABİGEM
Kocaeli Merkez Ofisi
0 262 323 08 56
Yelda Kanpara ve Seda Aydın
ykanpara@abigemdm.com.tr; saydin@abigemdm.com.tr

Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

TOPL201312050 Endüstriyel Amaçlar İçin Yenilikçi Isı Değiştiricileri Üreten Polonyalı Firmanın Ortak Arayışı
Endüstriyel üretim (makine, enerji verimli bitki çözümleri) alanında faaliyet gösteren Polonyalı KOBİ, çeşitli endüstriyel amaçlarda kullanılmak üzere yeni tip ısı boruları, ısı değiştiricileri sunmaktadır. Ürün henüz pazara girmiş olup, firma lisans anlaşması ve yeni pazarlarda üretim anlaşması da dahil olmak üzere her türlü işbirliği alanında endüstriyel ortaklar aramaktadır.

BODE20131218002 Optik ölçümleri sistemleri alanında uzmanlaşmış Alman şirketin distribütör arayışı
Optik ölçüm sistemleri alanında uzmanlaşmış bir Alman şirketi, lastik, jant ve tekerlek endüstrisi için test donanımları sunuyor. Optik ölçüm sistemlerinde daha yüksek bir çıktı elde etmek atıkları azaltmak ve kaliteli hizmet sunmak için distribütör ve ticari araçlar aramaktadır.

12 IT 56Z4 3QAA İtalyan Firma Geri Dönüşüm Firmalarıyla Ticari İş Anlaşması Arayışı
Geri dönüşüm makineleri ve cihazlar üzerinde çalışan bir İtalyan şirketi, lastik tel atıklarını kullanarak yeni bir lastik arıtma sistemi geliştirmiştir. İlgili Geri dönüşüm firmaları ile teknik yardım ile ticari iş anlaşması aramaktadır.

BOPT20131229001 Portekizli Üretici Firma Koton Ve Pamuktan Oluşan Tekstil Ürünleri İçin Distribütör Ve Ticari Aracı Arayışı
Koton ve pamuktan oluşan el yapımı işlemeli perde, peçete, çarşaf, önlük, masa örtüsü ve hediye tekstil ürünleri üreten Portekizli firma distribütör ve ticari araçlar aramaktadır.

BRUK20131028002 Su Arıtma Ekipmanlarının Konusunda Faaliyet Gösteren İngiliz Firmanın Üretici Arayışı
İngiltere'de su arıtımı ile ilgili faaliyet gösteren firma, yenilikçi arıtma ekipmanları üreticileri /tedarikçileri aramaktadır. Firmanın uzmanlaştığı alanlar; şehir içi uygulamaları, yağmur suyu geri dönüşümü, atık kontrolü, arıtma ve filtrasyon, görüntüleme ve bakteriyel numune analizleri, kimyasal arıtmalar vb. şeklinde sıralanmaktadır. Firmanın müşteri kitlesi ise eğitim ve iş yerleri, özel kamu kurum ve kuruluşları, bakım sağlık tesisleri, taşıma ve nakliye şirketleri vb. bulunmaktadır. Geniş bir networke sahip olan İngiliz firma, ilgili konuda faaliyet gösteren firmalar ile işbirliğine gitmek istemektedir.

BOUK20131204001 – İngiliz Sağlıklı Gıda Ürünleri Toptancısı İngiliz Firmanın Ticari Aracı Arayışı
İngiliz sağlıklı gıda ürünleri (süper gıdalar, ayurveda otlar, kakao ürünleri vb.) toptancısı pazarını genişletmek için ticari acenteler ve distribütörler aramaktadır. Ürünler, dünya çapında kanıtlanmış profesyonel ve gıda standartlarına uygun bir şekilde üretimde bulunan tedarikçilerden elde edilmektedir.

İZMİT'İN EN MERKEZİ KONUMUDA EN YÜKSEK KONFORU SUNUYORUZ



KONAKLAMA ★ RESTAURANT ★ SPA ★ TOPLANTI ★ LANSMAN ★ DÜĞÜN DAVET



Rezervasyonlarınız için
0 262 300 30 30

Yenişehir Mh. Gazi Mustafa Kemal Paşa Bulv.
Konak Sk. No:19 İzmit, Kocaeli

www.imperialpark.com.tr
info@imperialpark.com.tr

 / imperialpark

 / imperialparkkocaeli

DÜNYA KENTLERİNİN İNCİSİ: İSTANBUL

TÜRKİYE'DE PORTFÖY YÖNETİMİ SEKTÖRÜNÜN ÖNCÜSÜ: İŞ PORTFÖY YÖNETİMİ



İş Portföy Yönetimi, etkin portföy yönetimi hizmeti kapsamında müşterilerinin risk/getiri beklentilerine uygun yatırım stratejileri oluşturmakta ve sektörünün ilk tercih edilen kurumu olarak %22 pazar payı ile liderliğini sürdürmektedir.