



İçindekiler

- 2** Başkan: Kur artışında manipülatif etkiler de olabilir
- 4** TSK bünyesinde Siber Savunma Merkezi kuruluyor
- 6** Savunmada yerlileşme sonuç veriyor
- 09** KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu: Savunma sanayinde tedarikçi olmak istiyoruz
- 12-18** Ekonomik beklentiler 2018
- 19** Bakan Dr. Fatma Betül Sayan Bizi köy'ü ziyaret etti
- 20** WCF dünyadaki 12 bin odanın global ağını birleştiriyor
- 22** Meslek Komitesi: Hazır Gıda-Şekerleme
- 27** Meslek Komitesi: Demir ve Demir Dışı Metaller
- 32** Akıllı Üretim Sistemleri Teknoloji Yol Haritası
- 37** Uluslararası Teknoloji Bankası TÜBİTAK koordinasyonunda Türkiye'de kurulacak
- 38** TAYSAD 2017 rotasını belirledi
- 39** Gebze Teknik Üniversitesi GOSB sanayicilerini ağırladı
- 40** Başkan Zeytinoğlu: OVP hedeflerini yakalayabiliriz
- 42** İZAYDAŞ'ta 2016 performansı değerlendirildi
- 43** Denso'dan 24,2 milyon liralık otomotiv klima ünitesi yatırımı
- 44** Sınai Mülkiyet Kanunu yürürlüğe girdi
- 46** Arkas 8 yeni nesil gemiyi daha filosuna katıyor
- 48** Kocaeli'de kapasite kullanımı yüzde 70,4 oldu
- 49** Şubat ayında düzenlenecek fuarlar
- 50** Tehlikeli Maddelerin Taşınması ve ADR semineri yapıldı
- 51** KSO ve Kocaeli Gümrükleri yetkilileri bir araya geldi
- 52** Başkan Zeytinoğlu, Bilim Merkezi ve Seka Kağıt Müzesi'ni ziyaret etti
- 53** Düünden Bugüne İzmit resim sergisi
- 54** Başkan Zeytinoğlu Kandıra Bölgesi'ndeki üyeleri ziyaret etti
- 56** 2 milyon dolarlık yatırım yapana vatandaşlık uygulaması başlıyor
- 57** Beyaz eşyacılar piyasa denetimi ve gözetim için rehber hazırlayacak
- 58** İzmit MTOYK için protokol imzalandı
- 59** Hisarcıklıoğlu'ndan iş dünyasına işkur destekli istihdam çağrısı
- 60** LPG sektörü gümrüklerde sayaç uygulamasından muafiyet istiyor
- 61** Sermayesini artıran Eximbank'tan ihracatçıya daha çok destek gelecek
- 62** Yücel Boru'dan 9,5 milyon liralık yatırım
- 63** Kasım ayının en büyük teşvikli yatırımı Türk Henkel'den...

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00



Anadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Editörler Yayın Koordinatörü Görsel Yönetmen
Belma Özgen Umutcan Akbay Melis Çiñçinoğlu

Yayın Şefleri:
Esra Özgen

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

Baskı
Arkadaş Basım Sanayi Ltd. Şti.
Kazım Karabekir Cad. Sütçüoğlu İşhanı No: 37/4
Ulus-ANKARA
Yayın Tarihi: 18.01.2017

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 414. Sokak
10/B Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 37 - 09
www.anadolubasinmerkezi.com

19



55



25



KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu;

Kur artışında manipülatif etkiler de olabilir...

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu son dönemde hızlanan döviz kurlarındaki artışı değerlendirerek "Döviz kurlarındaki artışın manipülatif etkileri de olabilir. Bunu dikkate almamız lazım" dedi.

Döviz kurlarında artış yıllara göre dengeli olsaydı, bugünkü seviyelerden kimse şikayet etmezdi. Merdivenleri düz çıkalım, sıçramalardan kaçınalım diyorum.

Faizlerin nispeten düşük kaldığı atmosferde dövize olan talebin daha da artması anlamlı değil. Manipülatif etkileri de düşünmek lazım.

Bizim yapmamız gereken Türkiye ekonomisine güven verecek iklimin tesisine ve korunmasına katkılarımızı maksimize etmek olmalı

2016 Bütçesi gelirleri 2015'in giderlerinden yüzde 15 daha fazla. Demek ki Fetö kalkışması olmasaydı Türkiye denk bütçeyi yakalayacaktı

Faizlerin nispeten düşük kaldığı atmosferde dövize olan talebin daha da artmasının anlamlı olmadığını belirten Ayhan Zeytinoğlu; Merkez Bankası'nın müdahalede eski sert tutumunu göstermediğini belirterek "Bizim arzu etmediğimiz anormal bir seviye mi bekleniyor?" sorusunu sordu.

Makro ekonomik gelişmeleri de değerlendiren Başkan Zeytinoğlu şöyle konuştu:

"Dolar maliyet baskısı yaratıyor. Üreticilerde sıkıntı var. Eylül ayında ortalama 3 TL olan dolar, bugün 3,8'e geldi.

Doların TL karşısındaki değerinin cevabı birden fazla koşula bağlı: Örneğin bugünkü konjonktür, kısa-orta-uzun vadeli ekonomik hedefler, tercih edilen maliye ve para politikaları, siyasi ve bürokratik durum, MB kararlarına ilişkin güven ve beklentiler, halkın TL'ye ve dövize karşı talep tutumu, ekonomik, politik veya askeri kriz kaygıları, bir ülkenin parasına karşı değer düşürücü hamleler bunlar arasında sayılabilir.

Görüldüğü gibi; çok göreceli bir kavramı konuşuyoruz. Aslında buradan çıkaracağımız sonuç, dolar hangi seviyelerde olursa Türkiye ekonomisinin hedefleri açısından makuldür?

Bizim makul gördüğümüz seviyenin aşırı üzerinde veya altında kalıyor ise, bu durumda ilgili politikalarda değişiklikler gündeme gelebilecektir.

-Değer artışı neye göre?

Daha spesifik konuşursak, konuyu birçok faktörden sadece üç faktöre indirebiliriz:

*Döviz, faiz ve enflasyon arasındaki münferit hareketler ve her birinin bir diğeri ile ilişkisi...

Bu çerçevede sadece yılbaşından bugüne referans tahvil faiz oranları artarken, doların TL'ye karşı değeri yüzde 10 düzeyinde artmıştır.

Enflasyon açısından bakarsak; henüz dolar etkisinin yansıdığı bir durum görmedik. Biliyorsunuz yıllık enflasyon yüzde 8,5'dayız.

Şu anda, dolar öyle bir seviyeye geldi ki, geçmişte tüm konuştuğumuz gecikmiş enflasyon etkilerini dahi absorbe etmiş seviyede. Geçmişte dolar aslında daha değerli olmalı dediğimiz seviyeleri aştı.

Bu manada bakılırsa reel efektif kurun zaten 80'lere doğru gelmiş olması ve TL'de normal alım gücüne göre yüzde 10'un üzerinde bir değersizleşme oluştuğu görülmektedir.

REK'e (92,16) göre Aralık ayında TL reel olarak yüzde 3 değer kaybetti. Eylül ayından bu yana ise yüzde 8 değer kaybetti.

Bugün geline nokta bu kadar kısa sürede değil de, endeksin başlatıldığı 2003'ten 2017'ye kadar doların değer kazanma süreci yaşansaydı, kimse bu kadar şikayetçi olmayacaktı.

Devamlı değerlendirilen bir TL ile gidilirken, bunda bir değişim oldu. 2003 yılındaki dolar endeksi 100 olsa, bugünkü dolar kuru aşağı yukarı 3.11 olması lazımdı. Ben bu merdivenleri düz çıkalım, sıçramalardan kaçınalım diyorum.

Merkez Bankası'nın duruşu olarak bir konuya vurgu yapmak istiyorum. Geçmişte REK'in belli bir seviyenin üzerinde kalması öngörüsü vardı. Ve ona göre müdahaleler, çoğunlukla sert bir şekilde yapıldı. Ancak şimdiki süreçte, MB'nin devreye aynı sertlikte girmediğini gözlemliyoruz.

Dolayısıyla faizlerin nispeten düşük

Başkan Zeytinoğlu: "İstanbul'da yılbaşı gecesi alçakça bir saldırı düzenleyerek 39 insanı katleden teröristin kısa sürede yakalanmasını büyük bir memnuniyetle karşıladığımızı belirterek emniyet güçlerimiz başta olmak üzere tüm güvenlik güçlerimizi candan kutladığımızı, bunun yurdumuzda güven tesisinde ve küresel terörle mücadelede, küresel ölçekte çok önemli bir aşama olduğu anlamına geldiğini özellikle ifade etmek istiyorum."

kaldığı atmosferde, dövize olan talep daha da fazla artıyor. Ya da hiç arzu etmediğimiz anormal bir seviye mi bekleniyor? Döviz kurları bir yandan baskı altında tutulmasının faturasını yansıtırken, diğer yandan varsa manipülatif etkilerin de sonuçları bunlar. Bizim yapmamız gereken Türkiye ekonomisine güven katacak iklimin tesisine ve korunmasına katkılarımızı maksimize etmek olmalı.

-Orta vadeli programdan sapmadık

Hemen hemen takip ettiğimiz tüm göstergeler tamamlandı. Şimdi kısaca ekonomik değerlendirmeye geçmek istiyorum.

Aralık ayında; ihracat yüzde 9.1 artışla 12,8 milyar dolar, ithalat yüzde 2.2 artışla 18,4 milyar dolar oldu. Yılın tamamına baktığımızda; ihracat binde 1 artışla 142,6 milyar dolar, ithalat yüzde 4.2 düşüşle 198.6 milyar dolar oldu. Böylelikle Orta Vadeli Programda 143,1 milyar dolarlık ihracat, 198 milyar dolarlık ithalat hedefinin içinde kaldık. Buradan Orta Vadeli Programdan sapmadığımızı görüyoruz.

İhracatın son iki ayda artış göstermesi, 2017 için bizleri umutlandırıyor. 2016 yılında ihracatta en büyük pazarımız yine AB ve Avrupa ülkeleri. Komşumuz ülkelerdeki olumsuzlukların kısa vadede çözüme kavuşma ihtimalini düşük tutarsak, 2017 için de AB, en önemli pazarımız olmaya devam edecek.

-Gümrük Birliği güncellemesi bir fırsat olabilir

GB'nin güncellenmesi süreci ile, ticaretimizi daha da artırabilme fırsatımız var.

Ekonomi Bakanlığının etki analizine göre; dört alternatiften ikincisi olan Gümrük Birliği'nin tarım, hizmetler ve kamu alımları dahil tam anlamda güncellenmesi ile; ihracatın artış hızında yüzde 24,5 ve ithalatın artış hızında ise yüzde 23 bir artış yaşanacağı bekleniyor. Bu alternatif ile 2030'a gelindiğinde Türkiye'nin büyümesinde yüzde 2'lik ek bir artış sağlanacak.

Diğer taraftan, Rusya ile yakınlaşmamızın, 2017 yılı dış ticaretimize olumlu yansımalarını bekliyoruz. 2017 eğer Suriye'de barış olur, Irak'ta iyileşmeler olursa ihracatımız çok hızlı artar. İran, Suriye ve Irak pazarları bize açılsa ortalama aylık 13 milyar dolarlık ihracatımız, iki yılda 20 milyar dolara çıkabilir.

İthalat tarafında ise; 2016 yılında enerji fiyatlarının düşmesi ile en fazla enerji ithalatımız azaldı. Enerji ithalatı 37,8 milyar dolardan 27,1 milyar dolara indi. Azalma yüzde 28 düzeyinde oldu. Dış ticaret açığının gerilemesine en büyük katkı buradan geldi. Ancak OPEC'in toplanarak petrol fiyatlarına müdahale etmesi ile, 2017 yılında petrol fiyatlarının 55-60 dolar aralığında seyredeceğini bekliyoruz. Bu artış, içinde bulunduğumuz yılda ithalatı artırabilir.

-Kocaeli'nin performansı

İlimiz verilerine baktığımızda Aralık ayında;

İhracat yüzde 52.6 artışla 2,2 milyar dolar, ithalat yüzde 5.2 artışla 3,9 milyar dolar oldu. Aralık ayında Türkiye ihracatının altıda biri ilimizden gerçekleşti. Elektrik kesintileri bile hızımızı kesmedi.

Yılın tamamına baktığımızda; ihracat yüzde 8.3 artışla 18,2 milyar dolar, ithalat yüzde 5.1 düşüşle 40,7 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2016 yılında; 59 milyar dolarlık dış ticaret hacmi ile de ülkemiz dış ticaretine yüzde 17,3 katkı verdik. Geçen yıldan 0,3 puan fazla oldu. İhracatın yüzde 12,9'unu, ithalatın yüzde 21'ini karşıladık. Geçen yıla göre ülkemiz ithalatına verdiğimiz katkı değişmezken, ihracata olan katkımız 1,1 puan arttı.

İhracat şampiyonu otomotiv sanayi oldu. Kocaeli otomotiv ve yan sanayinin toplam ilimiz ihracatındaki payı yüzde 46 seviyesinde gerçekleşti.

Diğer taraftan kimya sanayi yüzde 29 pay ile ikinci sırada yer aldı. İhracata katkı veren tüm firmalarımızı kutluyorum. Tabii tüm bu süreçte döviz kurundaki gelişmelerin etkisini göz ardı edemeyiz.

-Enflasyonda gelişmeler

Aralık ayında; yıllık TÜFE yüzde 8,53, yıllık ÜFE yüzde 9.94 oldu. Özellikle ÜFE'deki yükseliş önümüzdeki ay TÜFE'yi de yüzde 10'un üzerine çıkartabilir. Temennimiz bu yükselişin 2017'nin tamamına yansımamasıdır. 2016 Orta Vadeli Program'da öngörülen hedef aşılıp 1 puanlık sapma yaşandı. Önümüzdeki ayda da enflasyondaki artış eğiliminin devam edeceğini tahmin ediyoruz.

-Sanayi üretimi

Sanayi üretim Endeksi Kasım ayında yüzde 2,7 büyüdü. Üçüncü çeyrek, Temmuz ayındaki kalkışmanın ekonomide daraltıcı etkisinin en fazla hissedildiği dönem olmuştu. Ve üçüncü çeyrek sanayi üretimi yüzde 1,9 küçülmeye kapamıştık. Dördüncü çeyrekte yükselişe geçen üretimimiz, kasım ayında çok az da olsa 2015 yılının üzerindedir. Bu artışın büyümeye katkısının, hizmet sektörünün zayıflığı nedeniyle sınırlı kalacağını düşünüyoruz.

Aralık ayında yaşanan elektrik kesintileri, sadece bölgedeki sanayide tahmini 150-300 milyon TL arasında üretim kaybına yol açtı. Bu kayıp zarar değil. Yılbaşı arifesinde gerçekleşen kesintilerin ne kadar süreceği söylenecekti, bu kayıp çok daha az olabilirdi. Bu süreç daha iyi yönetilebilirdi.

Elektrik kesintilerindeki bu kaybın önümüzdeki ay sanayi üretim endeksinde olumsuz yansımalarını düşünüyoruz, ancak endekse ne kadar etki edeceğini tahmin edemiyoruz.

-Cari açık

Yıllık Cari açık 33,7 milyar dolar. Bir evvelki aya göre çok hafif bir yükselme oldu. Enerji fiyatlarındaki düşüşle ithalatın gerilemesi, cari açığın yükselmesine engel olamıyor. Çünkü Rusya ile yakınlaşmamıza rağmen, 11 aylık dönemde turizm gelirlerimizdeki gerileme yüzde 36 seviyesinde oldu.

Ama bir sonraki ay dış ticaret açığı yükselse de baz etkisi ile OVP'de yer alan 31,3 milyar dolarlık yıllık cari açık hedefini yakalamamız mümkün görünüyor.

Cari açığın finansmanında önemli yer tutan doğrudan yabancı sermaye yatırımları, ülkemizin içinde bulunduğu ortamdan dolayı zayıf seyretti.

2017'de uygun yatırım ortamının sağlanmasıyla yabancı sermaye yatırımlarını ülkemize çekmemiz gerekiyor.



Siber Savunma Merkezi kuruluyor

Türk Silahlı Kuvvetleri için siber savunma konseptini hazırladıklarını hatırlatan Milli Savunma Bakanı Fikri Işık, 16 Aralık 2016'da Savunma Sanayii Müsteşarlığınca, komutanlık bünyesinde Siber Savunma Merkezi kurulması projesinin başlatıldığını belirtti.



“Şu anda siber güvenlik alanı adeta milli güvenlik alanı haline gelmeye başladı. Eşyalar akıllandı, şebekeler akıllandı, silahlar akıllandı. Her şeyin akıllandığı bir dünyada, bu akıllı cihazın, silahın, şebekenin, materyalin güvenliği de artık birincil derecede önem kazanmaya başladı”

Milli Savunma Bakanı Fikri Işık, “Siber güvenlik alanı adeta milli güvenlik alanı haline gelmeye başladı. Eşyalar akıllandı, şebekeler akıllandı, silahlar akıllandı. Her şeyin akıllandığı bir dünyada, bu akıllı cihazın, silahın, şebekenin, materyalin güvenliği de artık birincil derecede önem kazanmaya başladı.” dedi.

Milli Savunma Bakanlığı ile Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı arasında siber güvenlik alanında iş birliğini öngören protokol imzalandı.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığında düzenlenen imza töreninde konuşan Milli Savunma Bakanı Işık, dijital devrimden sonra aslında çok önemli fırsatlara sahip olduğunu, dünyanın dönüş hızının adeta daha da arttığını belirtti.

Bireyler, kurumlar ve devlet açısından da büyük fırsatlar oluştuğunu dile getiren Işık, “Bu fırsatlardan maksimum derece istifade etmek hepimizin görevi. Bu fırsatların yanında önemli tehditler de oluşmaya başladı. Bu tehditlerin başında da güvenlik geliyor. Şu anda siber güvenlik alanı adeta milli güvenlik alanı haline gelmeye başladı. Eşyalar akıllandı, şebekeler akıllandı, silahlar akıllandı. Her şeyin akıllandığı bir dünyada, bu akıllı cihazın, silahın, şebekenin, materyalin güvenliği de artık birincil derecede önem kazanmaya başladı.” şeklinde konuştu.

Bu noktada devletin, kamuyu ilgilendiren boyutta siber güvenliğin koordinasyon ve sorumluluğunu Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığına bıraktığına işaret eden Işık, sözlerini şöyle sürdürdü:

“O gün bugündür Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığımız gerçekten çok yoğun bir çalışma yapıyor. Yapılan bütün çalışmalar için Sayın Bakanımıza ve değerli çalışma arkadaşlarına çok teşekkür ediyorum. Bu alan bizim açımızdan milli güvenlik konusu haline geldiği için bütün kurumlarımızın, bütün bakanlıklarımızın en temel görevi, öncelikle kendi üzerine düşeni en iyi şekilde yapmak ve koordinasyon kurumu olan Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığımıza gerekli her türlü desteği vermektir. Biz Milli Savunma Bakanlığı olarak bu konuda elimizdeki bütün imkanları kullanarak, ülkemizin siber güvenliğini sağlamak için gayret gösteriyoruz.”

-Siber güvenlik alanında işbirliği

Gereksiz enerji israfına mahal vermeden, herke-

sin kendi alanını doldurduğu, kesişen alanlarda da iş birliğinin güçlendirildiği bir anlayışı hayata geçirmek için yoğun gayret gösterdiklerini vurgulayan Işık, şunları ifade etti:

"İşte bu gayretin bugün bir sonucunu aslında ortaya koyuyoruz. Haberleşme Genel Müdürlüğümüz ve Havelsan arasında bir protokol imzalıyoruz.

Bu protokol, siber güvenlik alanını, e-devlet hizmetlerini, bulut bilişimi, elektronik haberleşme alt ve üst yapısını, kamu güvenliği ve acil yardım haberleşmesi konularını kapsayacak.

Havelsan Türkiye'de bu konudaki çalışmaları yapan önemli kurumlarımızdan bir tanesi. Havelsan'ın ve STM şirketimizin siber güvenlik alanında yaptığı çalışmalar son derece önemli.

Burada iş bölümünü özellikle çok dikkatle takip etmek durumundayız. TÜBİTAK ile Havelsan, Havelsan ile STM arasında, Haberleşme Genel Müdürlüğü'nün bütün bu koordinasyonunda herkesin kendi alanında çok yoğun çalışması gerekiyor."

Havelsan Siber Savunma Teknolojileri Merkezi'ni kurduklarını hatırlatan Işık, özellikle şu anda güvenlik duvarı, veri sızıntısı önleme ürünü ve siber tatbikat sistemleri gibi milli ürünlerin geliştirildiğini bildirdi.

-Pardus adeta uykuya terk edilmişti

Işık, milli işletim sistemi Pardus'un geliştirilmesi ve yurt dışında yaygınlaştırılması için de Havelsan'ın, TÜBİTAK ile yoğun çalışmalar yaptığını belirtti. Söz konusu iş birliğini son derece önemli gördüğünü vurgulayan Işık, şöyle devam etti:

"Eğer biz kendi milli işletim sistemimizi kullanırsak siber güvenlik alanında çok büyük bir avantaj elde ederiz. Dünyada çok kullanılan, çok yaygın işletim sistemleri bir o kadar da aslında güvenlik açığı içeriyor. Bunun önüne geçmenin de en önemli yollarından biri, bize ait bir milli işletim sisteminin yaygınlaştırılması. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığım döneminde Pardus adeta uykuya terk edilmişti. Bir mühendis ve bir proje yöneticisi vardı.

Bıraktığım dönemde 60'ın üzerinde çalışan arkadaşımız vardı ve belli bir noktaya gelmişti. Şu anda Bakan arkadaşımız da yoğun bir şekilde bu konuda mesai harcıyor. Ama artık bütün Türkiye'ye yaygınlaştırılması için de Havelsan ile TÜBİTAK birlikte çalışmayı sürdürüyorlar. Bunu çok önemsiyorum."

Işık, askeri projelerde Gerçek Zamanlı İşletim Sistemi'nin (GZİS) geliştirilmesi talimatını verdiğini bildirdi.

-ABD'deki güncel tartışmayı görüyorsunuz

Türk Silahlı Kuvvetleri için siber savunma konseptini hazırladıklarını hatırlatan Işık, 16 Aralık 2016'da Savunma Sanayii Müsteşarlığınca, komutanlık bünyesinde Siber Savunma Merkezi kurulması projesinin başlatıldığını belirtti.

Bakan Fikri Işık Özellikle elektronik harp noktasında Türk Silahlı Kuvvetlerinin imkan ve kabiliyetlerini geliştirmek için yoğun bir çalışma içinde olduklarını dile getirdi.

Bakan Fikri Işık, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığının liderliğinde ve koordinatörlüğünde, Türkiye'nin siber tehditlere karşı en iyi şekilde mücadele etmesi noktasında Milli Savunma Bakanlığı olarak bağlı, ilgili ve ilişkili kuruluşlarla her türlü çalışmayı yapacaklarını, her türlü desteği vereceklerini vurguladı.

ABD başkanlık seçimlerine müdahale edildiği iddialarını hatırlatan Işık, "ABD'deki güncel tartışmayı görüyorsunuz yani seçimlere bile siber müdahale iddiası, bu alanın ne kadar önemli olduğunu ortaya koydu.

Biz bu önemin farkında olarak bütün devlet kurumlarıyla iş birliği ve güçlü bir koordinasyon içinde yolumuza devam edeceğiz." ifadelerini kullandı.

Bakan Işık'tan ufuk turu: Terör küreselleşti; bu örgütleri kullanıp gücünü artırmak isteyen ülkeler var



Milli Savunma Bakanı Fikri Işık, "Rusya ile ilişkilerimizin gelişiyor olması, 'NATO ile bağlarımızın zayıflayacağı' anlamına gelmez. NATO ile ittifak dayanışması içerisinde kararlı şekilde yolumuza devam edeceğiz. Türkiye'den kaynaklanan bir sorun bugüne kadar olmadı, bundan sonra da olmayacak." dedi.

Işık, Dışişleri Bakanlığının JW Mar-

durumun beraberinde yeni güç mücadele alanlarını getirdiğini söyledi. Yeni güç alanının yavaş yavaş Asya-Pasifik'e doğru kaydığını aktaran Işık, bunun yeni ittifakların ve yeni denge-lerin oluşmasına da neden olduğunu bildirdi.

ABD'deki seçimin ardından ABD-NATO ilişkilerinin seyrine yönelik

belirsizliğin oluştuğuna dikkati çeken Işık, bunu dünyanın geleceğini de etkileyecek önemli bir konu olarak değerlendirdi. Avrupa-Rusya arasındaki gerilime değinen Bakan Işık, "Bütçelerden savunmaya ayrılan kaynakların son dönemlerde artıyor olması ve bunun NATO politikası haline geliyor olması önümüzdeki süreçte aslında nereye doğru evrildiğimize yönelik bize işaretler vermeye devam ediyor." diye konuştu.

Bunların yanı sıra terörün küreselleştigiğine işaret eden Işık, "Terör örgütlerinin arayıp da bulamayacağı bir zemini maalesef bugün dünyada etkili olan güç sahibi ülkeler oluşturuyorlar." ifadesini kullandı.

Işık, bölgede 1. Dünya Savaşı'ndan sonra en büyük alt üst oluşum yaşandığını belirterek, "Adeta devletleşmeye çalışan terör örgütleri var, bunun yanında terör örgütlerini kullanarak kendi gücünü artırmaya çalışan devletler var." dedi.

Savunmada 'yerlileşme' sonuç veriyor...

Milli şirketi-miz TAI, yerli üretim ATAK, kendi İHA'mız ANKA ve özgün uçağımız HÜRKUŞ'la göğsümüzü kabartıyor.



Milli imkanlarla geliştirdiğimiz Modern Piyade Tüfeği MPT-76'nın ilk parti üretimini Kara Kuvvetleri Komutanlığına teslim ettik.



TAI'de tamamıyla Türk mühendislerinin geliştirdiği Milli özgün helikopterimizi de inşallah 6 Eylül 2018'de uçuracağız.



Savunma sanayimizde ATAK sürüyor. Milli taarruz helikopterimiz ATAK'ın 19.sunu törenle Türk Silahlı Kuvvetlerimize teslim ettik.Hayırlı olsun



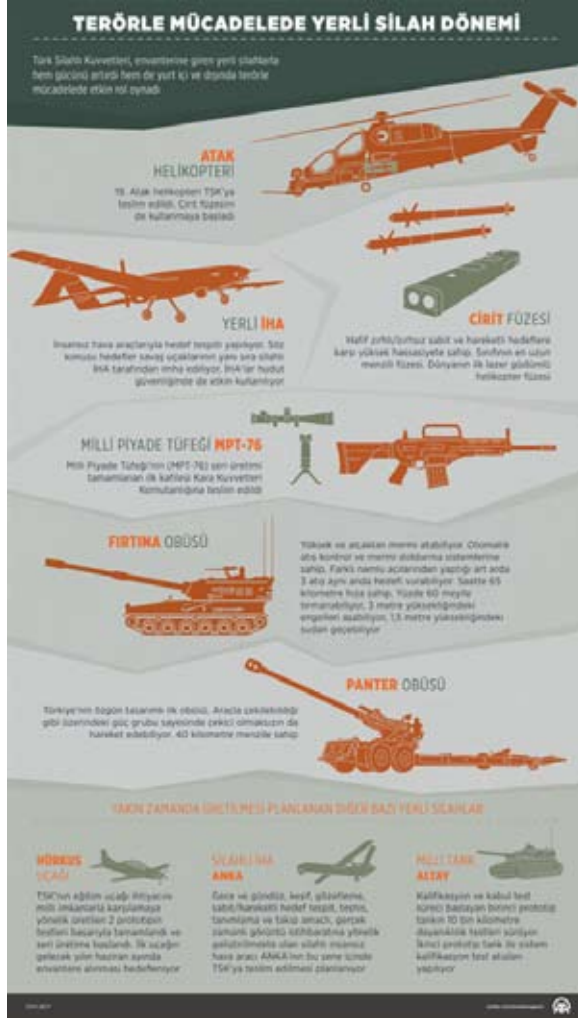
Meltem 3 projesi kapsamında üretilen, TUSAŞ'ın yer testlerini tamamladığı ATR-72 Deniz Karakol Uçağımız ilk uçuşunu hatasız gerçekleştirdi



Yerli olarak geliştirilen Umtas tank savar füzesinin entegrasyonu ile T-129 Atak helikopteri artık daha güçlü



Katar Sahil Güvenlik Komutanlığı için ARES Tersanesi tarafından üretilen botlarda ASELSAN Stabilize Silah Sistemleri kullanılacak.



Kahraman Mehmetçiklerimiz, TSK envanterine giren Milli silahlarımız ile terörle mücadelede daha da güçlendi



Zırh delici başlığa sahip hassas güdümlü akıllı füze SOM-J, 5. nesil savaş uçağı F-35'lere entegre ediliyor.



ASELSAN tarafından el yapımı patlayıcılara karşı geliştirilen MİLKAR-5A5 Sistemi, TSK envanterindeki zırhlı araç KIRPI'ye entegre edildi.



Ordumuzun modern gözetim, uzaktan algılama, haritalama ve keşif, faaliyetlerinde kullanacağı döner kanatlı İHA'lar bu yıl göreve başlayacak



Bu yıl 2 'tank çıkarma gemisi' ve 1 'denizaltı kurtarma gemisi' olmak üzere 3 yeni Milli gemiyi, Türk Deniz Kuvvetlerine teslim ediyoruz



Türk mühendislerinin geliştirdiği Milli uçağımız Hürkuş-C'nin silahlı versiyonu terörle mücadelede etkin olarak kullanılacak.

Pardus projesinde HAVELSAN'ın yer alması için istekte bulunduklarının altını çizen Bakan Işık, "Pardus ile ilgili yoğun bir çalışmayı arkadaşlarımız başlatmışlar. Hedefimiz, kendi milli işletim sistemimizi, özellikle bütün kurumlarımızda yaygınlaştırmak, siber alanda gerçekten güvenli bir yapıyı oluşturmak. Bu noktada da yurt dışına ödediğimiz dövizin yurt içinde kalmasını sağlamak. Bu alanda önemli çalışmalara arkadaşlarımız imza atıyorlar



HAVELSAN'ın merkez tesislerini gezerek incelemelerde bulunan Milli Savunma Bakanı Fikri Işık, Terörle Mücadele Teknolojileri Geliştirme Merkezinin açılışını yaptı. Merkezdeki lazerli atış sistemi, çatışma simülatörü ve sanal gerçeklik tabanlı eğitim simülasyonlarını inceleyen Işık, sanal gözlük takarak simülasyonda hareketli atış denemesi yaptı.



ROKETSAN tarafından Kara Kuvvetleri için yüzde yüz milli imkanlar kullanılarak üretilen “Kasırga Artı” füzesinin Türk Silahlı Kuvvetlerine (TSK) teslimatı yapıldı. ROKETSAN tarafından üretilen 302 mm füze ve silah sistemleri, düzenlenen törenle TSK'ya teslim edildi. Törene katılan Milli Savunma Bakanı Fikri Işık, füze ve silah sistemi hakkında yetkililerden bilgi aldı.



Bakan Işık, İzmit Körfezi Gemi Trafik Hizmetleri Merkezi ve Trafik Gözetleme İstasyonları açılış töreninde savunma ve güvenlik alanında denizlerden daha fazla yararlanmak gerektiğini söyledi.



Işık, yerli füze Hisar'ın test atışını izledi



Işık, GÖKTÜRK-1 uydu fırlatma töreninde...



Savaşan Şahin'ler 'milli kit' ile hedefe tam kilitleniyor..



Milli İHA'lara “milli göz”. Işık, Gölbaşı yerleşkesinde ASELSAN'ın Dinamik RF ve Anten Test Laboratuvarının açılışına katıldı. İHA'larda kullanılacak yeni nesil görüntüleme ve hedefleme podunu da inceledi.

Başkan Zeytinoğlu

Savunma sanayinde tedarikçi olmak istiyoruz

Milli Savunma Bakanı Fikri Işık'a bölge sanayicilerinin beklentilerini sunan Ayhan Zeytinoğlu temel amacın yerleşme projelerinde görev almak olduğuna dikkat çekti. Zeytinoğlu ayrıca Kocaeli'in ülke ekonomisindeki etkinliğini artırmak için yapılması gerekenler hakkında da Bakan Işık'a bilgi vererek destek istedi.

Öncelikle İstanbul'da yılbaşı gecesi saldırı düzenleyerek 39 kişiyi katleden teröristin yakalanmasını büyük bir memnuniyetle karşıladığımızı belirterek tüm güvenlik güçlerimizi candan kutladığımızı, bunun terörle mücadelede çok önemli bir aşama olduğunu ifade etmek istiyorum.

Terörü nefretle kınadığımızı ve teröre karşı yapılan bütün çabaları desteklediğimizi belirterek sözlerime başlamak istiyorum. Buradan bugüne kadar yaşamını yitiren tüm şehitlerimizi rahmetle anıyoruz.

Üç yıl Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı olarak ilimizde çok önemli hizmetleri olan Sayın Fikri Işık'a teşekkür ediyoruz...

Ülkemizin jeopolitik konumu gereği stratejik öneme sahip Türk Savunma Sanayisi, aynı zamanda ekonomimizin gelişimine de önemli katkılar sağlıyor.

Dolayısıyla savunma sanayini; sanayileşmenin ve kalkınmanın önemli bir parçası olarak görüyor ve önemsiyoruz.

Ne yazık ki ilimizin, bir sanayi kenti olmasına rağmen, savunma sanayine yeteri kadar katkı veremediğini görüyoruz.

Türkiye genelinde savunma sanayinde faaliyet gösteren firmaların yüzde 48'i Ankara'da ve yüzde 33'ü İstanbul'da yer alıyor. İlimiz ise yüzde 4 ile üçüncü sırada yer alıyor.

Örneğin; ASELSAN'ın tedarikçisi firmaların yüzde 56'sı Ankara'da, yüzde 27'si İstanbul'da, yüzde 5'i İzmir'de ve yüzde 4'ü Kocaeli'nde yer alıyor.

İlimiz sınırlarında yer alan Deniz Kuvvetleri ve Donama Komutanlığı'nın tedarikçilerinin ise sadece yüzde 2'si Kocaeli'ndendir.

Oysa ilimizin sanayi gelişimi, savunma sanayinin tedarikçisi olmaya son derece uygundur.

yerleşme çalışmalarında hem çok istekli, hem de büyük bir çaba içerisindedir.



Buradan hareketle, Kocaeli Sanayi Odası olarak; Kocaeli'nde savunma sanayinin gelişimi için "Savunma Sanayi Yerleşme Projesi" geliştirdik.

Bu proje ile amacımız; Türk savunma sanayindeki yerleşme oranını artırmaktır.

Buradan işbirliklerinden ötürü; Deniz Kuvvetleri ve Donama Komutanları ve personeline, ASELSAN ve ROKETSAN'ın Yönetim Kurulu Başkanlarına ve çalışanlarına teşekkür ediyorum.

Bu kurumlarımız ürün tedarikinde

Ancak firmalarımız tarafında eksiklikler var. Bu firmaların desteklenmesi gerektiğini tespit ettik.

Sizin de bildiğiniz gibi savunma sanayiye tedarikçi olabilmenin şartları oldukça ağır.

Örneğin tesis güvenlik belgesi olmayan firmalarımız, ihalede elenebiliyorlar. Bu belgeyi almanın ciddi maliyetleri olduğunu biliyoruz.

Oda olarak bu konuda ara yüz olmak istiyoruz.

Diğer taraftan, askeri standartlar için testlerin ülkemizde yapılamıyor



olması, maliyetlerin artmasına neden oluyor.

Bu kapsamda; Bakanlığınızın planlarında yer alan ve askeri standartlar için testlerin yapıp sertifikalandırılacağı merkez ile ilgili çalışmalarınızdan dolayı, teşekkür ediyoruz.

"Savunma Sanayi Yerleştirme Projesi" kapsamında bugüne kadar yaptığımız çalışmalardan bahsetmek istiyorum.

*Öncelikle savunma sanayine tedarikçi olmak isteyen üyelerimizin envanterini çıkardık. 218 firmamız var.

*Tedarikçi Günü Etkinlikleri yaptık. Bu etkinliklerde 430 ikili iş görüşmesi yapıldı.

*Donanma Komutanlığı satın alma yetkilileri ile üyelerimize (49 adet) ziyaretler gerçekleştirdik ve çok olumlu gelişmeler elde ettik.

*SANTEK fuarında;

- Deniz Kuvvetleri 'Yerleştirme Sergisi' açarak, ithal edilen bazı ürünlerini sergiledi.

- ASELSAN ve ROKETSAN'ın birer stantla Fuarda yer almalarını sağladık.

4'üncü SANTEK Doğu Marmara Sanayi ve Teknoloji Fuarımız önümüzdeki yıl 2-5 Kasım 2017 tarihinde düzenlenecek.

2 Kasım olan Fuarımızın açılışında muhakkak sizin de bulunmanızı istiyoruz.

Tüm bu çabalarımızın güzel sonuçlarını almaya başladık Sayın Bakanım. Size iki başarı hikayesinden bahsedeceğim.

Üyemiz Akım Metal, Aydın Sınıfı Donanma Gemilerinin, PAP cihazı ya da motor onarımını gerçekleştirdi. Bir

sonraki aşama bu motorların üretimi olacak.

Bir başka örnek; DYO gemilerin dış platformlarının boyanmasında kullanılan antifouling boya ürünlerinin yerleştirilmesi çalışmasıydı.

Bu örnekleri daha da çoğaltmak istiyoruz.

Tabii, tüm bu çalışmalarımız sonunda ilimizde bir Savunma Sanayi Kümesi oluşturarak, belli sistemlere teklif verecek konsorsiyumu sağlamayı hedefliyoruz. Bu kapsamda Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın Hibe Programlarından faydalanacağız.

Kocaeli'nin sorunları

Konuşmamın bu bölümünde, gerek ilimiz Bakanı olmanızdan dolayı ve gerekse daha önceki Bakanlığınız ve ilimizin sorunlarına çok hakim olmanızdan dolayı, sizlere daha önce de bahsettiğim birkaç konuya değinmek istiyorum.

6 Ekim'de TOBB'un 9'uncu Ticaret ve Sanayi Şurasında Başbakanımıza ilimizin sorunlarını sunduğum konuşmanın ayısını sizlerle paylaşmak istiyorum;

*Yük taşımacılığında limanlar ve OSB'lerin demiryolu bağlantısını ve personel taşımacılığında da Marmaray hattının Gebze, İzmit ve hatta Sakarya'ya getirilmesi istedik.

Ayrıca;

*2023 yılı Hükümet Programında yer alan Güney Otoyolu projesinin 2017 yılında ihale edilmesi,

*Körfez İlçemizin 3. Köprü Otoyoluna bağlanması,

*Kimya sanayinin yüzde 27'si olan ilimizde, petrol dışı ürünlerin depolan-

dığı antrepolarda, millileşmeyen ürünler için uygulanan ve yüzde 120 olan teminat oranının eskisi gibi yüzde 10'a düşürülmesi,

*Cengiz Topel havaalanımızdan 3-4 ilimize günlük düzenli seferlerin yapılması,

*İlimizde kentsel dönüşümün hızlandırılması ve

*Son olarak; Meslek liselerindeki devlet desteğinin öğrenci başı 10 bin TL'ye çıkartılması, kalite ve sayılarının artması konularını dile getirdim.

Bu konularda sizlerin de desteğini bekliyoruz.

-Vergi sorunu

Biliyorsunuz; İlimiz İstanbul'dan sonra toplanan vergilerin %12'sini karşılayan ikinci il.

Kişi başı ödediğimiz vergi ise 27.684 TL ile birinci sırada.

Bu rakam; Odamız üyesi 582 firmamızın merkezinin, yoğunluğu İstanbul (527 firma) olmak üzere, farklı illerde yer almasına rağmen.

Bu firmalarımız gelir ve kurumlar vergisini, yoğunluğu İstanbul olmak üzere Kocaeli dışındaki illerde ödüyorlar.

Kocaeli merkezli 1.464 firmanın toplam karı 3,4 milyar TL iken, sadece İstanbul merkezli 527 üyemiz firmanın toplam karı 6,2 milyar TL'dir.

Bu istatistikten; İstanbul'un Kocaeli'ne ödenen verginin iki katını sadece Kocaeli firmalardan aldığı görülmektedir.

Dolayısıyla Büyükşehir Belediyesinin burada ciddi kaybı oluşmaktadır.

Bu firmalarımız Kocaeli'nin kaynaklarını kullanıyor, Büyükşehir Belediyesinin tüm hizmetlerinden yararlanıyor, atıklarını ilimizde bertaraf ediyor.

Biz şirketlerin merkezlerini üretimlerini yaptıkları illere taşımalarını bekleyemeyiz.

Ancak, vergilerini üretimini yaptıkları il içerisinde ödemelerini istiyoruz.

Eylül ayı Meclis toplantımıza katılan Maliye Bakanımıza da bu konuyu aktardık.

İhracat rakamları da eksik

Benzer kaybı ilimiz ile ilgili açıklanan ihracat rakamlarında da yaşıyoruz.

TİM ihracat rakamlarını o şirketin merkezi hangi ildeyse oraya işliyor.

Bu nedenle bizim Kocaeli Gümrüklerinden aldığımız ihracat ile TİM'in açıkladığı ihracat rakamları çok farklı oluyor.

Arada 8,2 milyar dolar fark var.

Bunun da düzeltilmesini ve ihracat rakamlarının üretim yapılan il ile işlen-

mesini istiyoruz.

İşsizlik oranımız artıyor, ama eleman bulmakta zorlanıyoruz.

Gebze'de bir firmamız 100 kişiyi istihdam etmek için İŞKUR'a başvurdu. İŞKUR 6 bin işsize çağrıya çıkmasına rağmen sadece 42 kişiden dönüş oldu.

30 kişi işe alındı. Hala iş açığı devam ediyor. İşsizlik oranlarıyla örtüşmediğini görüyoruz.

Burada da esas çözümün mesleki eğitim olduğunu düşünüyoruz.

Mesleki eğitimdeki yapısal reformların sonucunu uzun vadede görebiliriz, ama kalıcı bir çözüm olur.

TOBB ve Çalışma Bakanlığı'nın işbirliği ile İstihdam Seferberliği isimli bir proje başlatıldı.

İl düzeyinde Odamız ve İŞKUR ile bu projeyi yürüteceğiz.

Burada Suriyeli Sığınmacıların da meslek edinmelerini sağlayacağız.

3 milyon üzerinde bir mülteci sayısı ile; ülkemizde bir Mülteci Bakanlığının oluşturulması önerimizi size de iletmek istiyoruz.

Başta KOBİ'lerimiz olmak üzere, sanayicilerimizin önünde Ar-Ge için önemli fırsatlar var.

UFUK 2020 için Türkiye olarak; 451 Milyon Euro'luk taahhütte bulunmuş-tunuz. AB Çerçeve Programlarına ülkemizin katılımı hala çok yetersiz.

Kocaeli Sanayi Odası olarak bu desteklerin öneminin farkındayız ve ara yüz olmamız gerektiğini biliyoruz.

Bu kapsamda sanayicilerimizi bilgilendirip, bu desteklerin alınması konusunda yardımcı olmaya çalışıyoruz.

UFUK 2020'ye proje yazan firmalarımıza, pozitif ayrımcılık yapılabileceğini düşünüyoruz.

Yeri gelmişken, önümüzdeki yıl Ar-Ge Merkezi olmak isteyen firmaların sayısını artırmak için Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımız ile işbirliği içerisinde olacağız.

İlimizde 32 Ar-Ge Merkezi olan firmamız var. Bu işbirliği ile bu sayıyı 50'ye çıkarmayı hedefliyoruz. Ülkemiz-de 321 Ar-Ge merkezi var.

-İhracatçıların sorunları

Firmalarımızın taleplerini dosya ile sizlere vereceğiz, ama ihracatçı firmalarımızın son günlerde yaşadıkları önemli bir sıkıntıdan bahsetmek istiyorum.

Şu anda bağlantıları olan ihracatçı firmalarımız bile, yeni proje almakta sıkıntı çekiyorlar.

Birçok Avrupalı ithalatçı, alternatif üretici bulmak için, ülkemiz dışındaki üretici ülkelere gidebiliyorlar.

AB'ne yoğun ihracat yapan bölgemizde, yakında büyük sıkıntılar çıkabi-

leceği endişemiz var.

Bu nedenle, bir an önce siyasi ve ekonomik istikrarın kazanılması için, gerekli adımların atılmasını talep ediyoruz.

Diğer taraftan; Hükümetimizin kamu yatırımları ile ekonomiye verdiği destek için sizlere teşekkür ediyoruz.

Kocaeli Sanayi Odası olarak biz de, KOBİ'lerimizin finansal ihtiyaçlarını karşılamak için, TOBB ve Kredi Garanti Fonunun desteği ile başlatılan Nefes Kredisi uygulamasını ilimizde başlat-tık.

Bu proje kapsamında 5 milyon TL mevduat ayırdık ve bu kaynak kapsamında üyelerimize toplam 50 milyon TL'lik uygun faiz oranlarında finansman sağlanacak.

TOBB da Türkiye'deki 365 oda ve borsanın sağladığı finans kaynağını 500 milyon TL'ye tamamlayarak, Türkiye genelinde toplamda 5 milyar TL kredi hacmi oluşturulacak.

Ülkemiz ekonomisinde yaşanan darboğaz sebebiyle, KOBİ'lerin nakit ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla başlatılan bu girişimlerin faydalı olmasını diliyoruz.

Gümrük Birliği

İKV Başkanı olarak, 2017 yılında başlaması beklenen Türkiye-AB ilişkileri hakkında görüşlerimi sizlerle paylaşmak istiyorum.

Biliyorsunuz Kasım ayında Avrupa Birliği 19'uncu İlerleme Raporu yayımlandı. Raporda eleştirilerin yanında, yapıcı önerilerin de olmasını bekledik.

Bu rapor Türkiye'yi AB'ye yakınlaştırmaya hizmet etmiyor.

Diğer taraftan, İKV olarak Komisyon'da gerçekleştirdiğimiz görüşmelerde, yetkililerin sürecin ilerlemesini desteklediklerini ve ilişkilerin canlanmasını arzu ettiklerini gördük.

Ancak Türkiye'nin AB sürecine ivme kazandırmak için, siyasi liderlerin adım atması gerekiyor.

Bu ortamda, her iki tarafın diyalog kanallarını açık tutarak, var olan işbirliğini geliştirmek en uygun seçenek olarak görülmektedir.

İlerleme Raporu sonrasında, Avrupa Parlamentosu'nun müzakerelerin geçici olarak askıya alınmasını öneren kararı, ilişkilerin geleceğine ilişkin soru işaretlerine yol açmıştır.

Ardından meydana gelen en sıcak gelişme; Genel İşler Konseyi'nin Parlamento'nun kararına rağmen, Türkiye ile müzakereleri askıya almamasıdır.

27 AB üyesi ülkenin Avusturya'ya karşı birleşmesini ve rasyonalitenin hâkim olmasından memnuniyet duyuyoruz.

yoruz.

Ancak hiçbir faslın müzakerelere açılmaması yönünde alınan kararın, uzak görüşlülükten yoksun olduğu da ortadadır.

Oysa Müzakerelerde yeni fasılların açılması bir ödül değil, karşılıklı iki tarafın da sorumluluğudur.

Unutulmamalıdır ki, düzensiz göç gibi tehditlerin AB'ye sirayet etmesini, Türkiye uyguladığı politikalarla önlemektedir.

Yüksek düzeyli işbirliği gerekli

AB'de bazı çevrelerin, Türkiye'yi göz ardı etmesi ve Avrupa'nın dışında düşünmesi kabul edilemez bir gaflettir.

Türkiye ile AB arasında çok daha yüksek düzeyde iş birliği olması gereken bir dönemden geçiyoruz.

Ülkemizin AB çıpasına olan ihtiyacı devam ediyor. AB normlarına uyumunun, halkımızın yaşam kalitesini yükselteceğini biliyoruz.

Başbakan Yardımcımız Sayın Mehmet Şimşek'in "AB'den kopmuş bir Türkiye'nin dünya algısı, 3'üncü dünya ülkesidir" görüşüne katılıyoruz.

Bu nedenle, 2017 yılında başlayacak olan Gümrük Birliği'nin güncellemesi sürecini çok önemsiyoruz.

Gümrük Birliği'nin hizmetler, tarım ve kamu alımlarını kapsayacak şekilde genişletilmesi gerektiğini düşünüyoruz.

Bu genişleme sağlarsa, 1963 yılında Ankara Anlaşması ile başlattığımız Avrupa Ekonomik Topluluğuna tam üyelik talebimizi, 2017 yılında (GB'ne genişleme süreci ile) yakalamış oluyoruz.

Biliyorsunuz; 2004 yılında AB'ye tam üyelik görüşmelerini başlatmakla yaptığımız hamle sonucu, kişi başı milli gelirimiz yüzde 85 oranında arttı.

Yine aynı şekilde tam üyelik perspektifini bırakmadan, GB'nin modernizasyonu ile, dört senede kişi başı gelirde yaptığımız yüzde 90'lık artışı, altı senede yapalım.

Bu bizi orta gelir tuzağından kurtaracaktır. Bugün 11 bin dolar olan kişi başı gelirimiz, 20 bin dolara çıkabilecektir.

Son olarak; AB'nin son terörist saldırılarını kınaması ve AB konsolosunun çiçek bırakması yerine, ülkemizdeki terörizme karşı desteklerini 23 ve 24'üncü fasılları açarak göstermek fırsatını kaçırdıklarını belirterek sözlerine son veriyor,

Tekrar Meclis Toplantımıza katılarak bizleri onurlandırdığınız için teşekkür ediyor, Yönetim Kurulumuz adına sizleri saygıyla selamlıyorum.

EKONOMİK BEKLENTİLER 2017

[2017 beklentiler ►]



Bilindiği gibi Türkiye'deki otomotiv sanayimiz. 2000 yılından başlayarak hem araç üretimleriyle hem yan sanayi üretimleriyle küresel otomotiv üretim ve satışlarının



Ahmet BAYRAKTAR
Farba Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı

önemli bir parçası oldu.

Otomotiv yan sanayimiz ise hem Türkiye'den ihraç olunan araçlara hemde gelişmiş batı ülkelerindeki araç üretimlerine yaptığı ihracatla küresel otomotiv tedarik zinciri içerisinde önemli roller üstlenerek ve düzenli olarak ihracatını artırarak ülkemiz ekonomisine ve istihdamına büyük katkıda bulunmuştur. Otomotiv yan sanayimiz dünyadaki bir çok araç üretimlerine, tek imalatçı, tek kaynak olarak ve tam zamanında günlük, saatlik teslimatlar yapmasıyla önemli bir güveni kendileri için olduğu kadar ülkemiz için de oluşturarak ekonomimize farklı yönü ile de katkıda bulunmuştur.

Otomotiv yan sanayimiz, Ar-Ge yetenekleriyle de ülkemizde en fazla Ar-Ge merkezi bulunduran bir sektör konumunda olarak teknolojik değişim ve yeniliklere hızlı ayak uydurma çabası içerisinde.

Geçtiğimiz 15-16 yıllık dönemde ülkemizdeki ekonomik istikrar ve güven ortamı, otomotiv yan sanayimizin küresel pazarda söz sahibi olmasındaki en önemli etken olmuştur.

15 Temmuz darbe girişiminin bu anlamda Türk otomotiv sanayinin 2016 yılında küresel paydaş konumunu zayıflatan bir etkisi olmuştur ama buna rağmen otomotiv sanayimiz 2-3 yıllık taahüt ve planlamalar ile çalıştığı için bu sorunu kısa sürede üzerinden attığını söyleyebilirim. Ancak küresel araç teknolojilerindeki yenilik arayışlarının hız kazanması bu dönemde otomotiv yan sanayimizi tehdit eden önemli bir gelişme olarak önümüze çıkmıştır...

Sürdürülebilir başarı ve büyümeyi elde edebilmek adına 2017 otomotiv sanayimiz için çok kritik bir yıl olacaktır. Küresel rekabet ve çok hızlı gelişmekte olan otomotiv teknolojileri önümüzdeki 10 yıl içerisinde çok farklı ve özellikte olan araçların ,mevcut küresel markaların yanında piyasaya yeni araç markalarının da girmesine fırsat verecektir. Bu gelişme hiç şüphesiz mevcut pazar paylarını değiştirirken bazı araç markalarının veya modellerinin de hızla yok olmasının önünü açacaktır.

Tüm bu gelişmeler küresel otomotiv sanayimizi orta vadede direkt etkileyerek bazı firmalarımız için fırsat, bazı firmalar içinde tehdit oluşturacaktır. Örnek vermek gerekirse elektrikli araç üretimlerinin hızla artması motor parçası üretimi yapmakta olan firmaların geleceğini tehlikeye atabilecektir. Araçlardaki konfor ve yenilik arayışları ise yazılım destekli elektronik kullanımını süratle arttırarak yeni rekabet üstünlükleri oluşturabilecektir.

Küresel araç üretimlerindeki bu hızlı değişim , teknoloji ve yenilikler hiç kuşkusuz küresel otomotiv sektöründeki yeni bir dönemi başlatırken , ülkemiz otomotiv yan sanayinin yeniliklere uyumu , güven ve istikrarı her zamankinden daha önemli hale gelecektir.

Dolayısıyla 2017 yılının, otomotiv sanayimizin geleceği için önemli bir dönemi başlatacağını söyleyebilirim.

Bizim hizmet / turizm sektöründe daralma sadece 2016'ya has birşey değil. Zaten 2015 yılı 17 Aralık sürecinden bu yana bizim sektörümüzde çok ciddi bir daralma söz konusu. Bu 2016 yılında daha da artarak devam etti.



Erhan ÖR
HAN Halı Genel Müdürü

2017'de ne umutla bahsetmek istiyoruz ancak özellikle turizm sektöründeki daralma bizim 2017'de de pek başarılı olmayacağımızın şimdiden işaretlerini veriyor. Sektör şimdiden 2017'yi kaybetmiş gibi görünüyor.

Türkiye'deki söz konusu siyasi gelişmeler, maalesef bu terör belası, 2017 turizm piyasasına direkt etki yapıyor.

Biz de önümüze bakmaya çalışıyoruz. 2017'de neler yapabiliriz bunu planlıyoruz. Sonuçta tabii

ki 2017'yi boş geçirmeyeceğiz. Biz yurt dışı pazarlarında bazı etkinlikler yapmayı planlıyoruz bu süreçte. Belkide biraz rehavete girdiğimiz, dolayısı ile biraz ötelediğimiz yada eskiden çalıştığımız ama bir süredir belki fazla aktif olmadığımız pazarlara geri dönme çabamız olacak. Bu dönemde ihracatımızı artırmaya yönelik yeni pazar arayışlarında olacağız.

- Bizim için Amerika önemli bir pazar

Han Halı olarak Uzakdoğu'ya ihracatımız var. Ancak Amerika'da bizler için oldukça önemli bir pazar. Özellikle Amerikan pazarında son geçtiğimiz yıllarda bir düşüş yaşamıştık, bunu tekrar yükselen bir ivmeye çevirmeye çalışacağız.

Amerika'daki faiz artırımını ise Türkiye ekonomisini olumsuz etkileyecektir ancak domestik pazarın içerisinde nakit bolluğu olacağını umuyoruz. Dolayısıyla Türkiye'de müşteri gelecek diye beklemektense müşterinin olduğu yere gitmeli ve orada pazar arayışı içerisinde olmayı planlıyoruz. 2017 yılı açısından yapılabilecek başka birşey, olabilecek farklı bir çözümün varolduğunu da sanmıyorum. Maalesef ülkemizdeki bu olumsuzlukların bir süre daha devam edeceğini düşünüyorum.

Ümidimiz var, ümidimizi hiçbir zaman kaybetmeyeceğiz



Erol ŞEHİRALTI
Galmak Alüminyum Ltd.
Şti. Genel Müdürü

2016 yılında beklentilerimizi karşılamadık ama biz 2017 yılına yine bir ümit ile başlayacağız inşallah. Bizim ümidimiz var ve hiç bir zaman yok olmayacak. Ümidimizi kaybetmeyeceğiz, eğer kaybedersek herşey kaybolur.

İnanıyorum ki firmamız açısından, Türkiye açısından hatta dünyada bile daha güzel şeyler olacak. Önümüz açık.

Biz tetikteyiz...



Korkut ÖZ
ÖZ Asansör Genel Müdürü

2016 bizim açımızdan çok kötü bir yıldır. Aslında Türkiye için kötü bir yıl oldu; gerek 15 Temmuz darbe girişimi, gerek ne yazık ki halen yaşanan terör olayları ülke ekonomimizi çok olumsuz etkiledi.

2017 yılı için ise yatırım konusunda araştırmalarımız sürüyor ancak yatırım işi aynı zamanda risk işi, korkuyoruz. Yine de biz her daim tetikteyiz. Beklentilerimiz olumlu yönde. Ancak her ne kadar ekonomi önemli olsa da herşeyden önemlisi can güvenliği. Can güvenliği olmadıktan sonra hiç birşeyin de anlamı kalmıyor...

2017'den umutlu olmak zorundayız



Kadir DECDELİ
Global Piyasa Genel Müdürü
Kocaeli Sanayi Odası Meclis Üyesi

Bugünlerde 2016 yılına ilişkin bir değerlendirme yapmak da, bu değerlendirmenin siyasi analizlerden uzak salt bir ekonomik değerlendirme olması da kolay değil. Özellikle dünyadaki gelişmeleri analiz etmeden Türkiye ile sınırlı bir değerlendirme yapmak neredeyse imkansız.

Şunu ifade etmek gerekir ki, Attali'nin Geleceğin Kısa Tarihi isimli kitabında belirttiği gibi ekonomideki gelişmeler hep "piyasa demokrasileri" ile bağlantılı olmuş. Demokrasilerin serbest piyasa ekonomisine izin verdiği ülkeler gelişmiş, 1200'lü yıllardan itibaren

Venedik, Anvers, Amsterdam ve başka şehir devletleri demokratik gelişmelere paralel olarak dünya ticaretinin merkezi olmuşlar. Takip eden yüzyıllarda yerlerini başka şehir devletlerine terk etmişler. Bu böyle sürüp gitmiş, sonunda da dünya ticaret ve finans merkezi Amerika'ya kaymış... Şimdilerdeyse sistem rasyonelleştikçe dünyanın finans ve ticaret merkezi işlevsel olarak pek çok devlet ve şehir arasında paylaştırılmış. Bugün artık güçlü tek bir merkezden söz etmek zor... Artık, 2016 itibarıyla küresel sistemin teklediği, Amerika'nın devasa açıklar verdiği ve açıkları dolar basarak finanse ettiği ve sermayenin hala Amerika'ya akarak bu güçlü devletin devasa harcamalarının finansmanına katkı sağladığı eşitsizlikçi bir dünyadan söz ediyoruz. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın da ifade ettiği gibi dünya beşten ibaret değil ama güçlü beş devlet tarafından ülkeler arası ekonomik eşitsizliklerin, özellikle mübadelede eşitsizliğin sistematik olarak üretilmesiyle yönetiliyor. Yoğun bir dolar hegemonyası altında güçlü devletlerin tüketimlerini ucuza mal üreterek ve gönüllü ihracatımızla finanse ediyoruz.

2016 kötü geçti. Devlet yapımızı çökerten ve toplumsal barışımızı bozan terör örgütleriyle mücadele ederek geçirdik koca yılı. Dolar cinsinden borçlarımız arttı, özel sektör güç durumda ve kamu dış borçlarını zorlukla finanse ediyor. Düşük fiyatlarla belki maliyetine yaptığımız dış satışımız da zora girmeye başladı... Çözüm öncelikle uluslararası sermayenin baskısına milli politikalarla direnmekten, üniter ve demokratik devlet yapımızı koruyarak katma değeri yüksek ürünlere yönelmekten geçiyor.

2017'de birbirimize daha çok kenetlenmeli, toplumsal kutuplaşmayı artırıcı söylemleri terk etmeli ve milli ekonomimizi dış pazarları göz ardı etmeden, Ar-Ge ve ihracat odaklı olarak yeniden oluşturmali ve güçlendirmeliyiz.

Milli paramızı destekleyici bir ekonomik siyaset, dü-

şük faiz politikasına devam etmek, KOBİ'leri desteklemek ve gelir dağılımındaki eşitsizlikleri azaltmayı hedeflemek öncelikli konularımız olmalı.

Üretim ve dış satıma önem vermeliyiz. Üretimimizdeki ithal girdileri azaltıcı Ar-Ge çalışmaları yapmalıyız. Ar-GE sonucu elde ettiğimiz yeni teknolojilerin ticarileşmesine önem vermeliyiz. Yeni dönemde üretimi zorlaştırıcı mevzuat gözden geçirilmeli. Şirketlerin sabit giderlerini azaltıcı önlemler almalıyız. OSB'lere ve Teknoparklara önem verilmeli, enerjinin kullanımı doğru yönetilmeli, maliyeti düşürülmeliyiz. Unutulmamalı ki istihdamın %99'unu oluşturan KOBİ'leri yaşatmak ve güçlendirmek en önemli sorunlarımızdan birisi.

2017'den umutlu olmak zorundayız. Ekonominin iyileşmesi beklentilerin de iyileşmesiyle ilişkilidir. Sivil toplum güçlenmelidir. Olağanüstü hal nisan ayından sonrasına uzatılmamalı ve gündelik, kamplaştırıcı siyasetten çıkıp ekonomiye odaklanılmalıdır. İnsanımız her şeye rağmen enerji doludur. Bu enerjinin değerlendirilmesi ve bilgiyle desteklenmesi son derece önemlidir.

Avrupa ülkeleriyle ilişkilerin yönetilmesi ve özellikle ekonomik ilişkiler konusunda rasyonel davranılması, Rusya ile başlatılan diyalogun sürdürülmesi, Irak ve Suriye ile dostane ilişkiler kurularak daha yoğun ticaret yapılması 2017'nin iyi geçmesi için son derece önemlidir.

KOBİ'lerin desteklendiği ve önemlerinin anlaşıldığı, Teknoloji Geliştirme Bölgelerinin yeni programlarla ekonomiye kazandırıldığı, Terörün etkin mücadelemizin sürdürülmesi ile bitirildiği, toplumsal kutuplaşmanın ve sosyal rekabetin yalnızca şirketler arası üretken bir rekabete indirgendiği verimli ve huzur dolu bir 2017 yılı diliyorum.

Birbirimize güvenir ve ortak değerlerimiz etrafında birleşirsek başarırız.. Tabii bu birlikteliği biraz Ar-Ge ve inovasyonla desteklememiz, döviz grafikleri yerine gelir dağılımını düzeltici önlemlerle de ilgilenmemiz başarımıza katkı sağlayacaktır.

Türkiye'nin son yıllardaki performansı 2017'den umutlu olmamızı sağlıyor



Küresel ekonomi perspektifinden bakıldığında, 2016 yılı dünyada dengelerin değişmekte olduğu ve ekonomik büyüme hızı açısından, Asya Pasifik coğrafyasına doğru eksen kaymasının sürdüğü bir yıl olarak hatırlanacak. ABD'nin kur ve faiz politikaları ile küresel sermaye hareketlerini yönlendirdiği, Avrupa'da kamu finansmanı ve büyüme ile ilgili sorunların devam ettiği, terörün giderek bir istenmeyen küresel güce

dönüşerek, doğal kaynakları ve ticaret yollarını ele geçirme çabasıyla, uluslararası diplomasi kadar, küresel ekonomiyi de hedef aldığı, zor bir yılı geride bıraktık.

Türkiye ekonomisi açısından, istikrarın korunması ve sürdürülebilir büyümeyi sağlamak için, küresel ekonomideki dalgalanmalar kadar, yurt içi ve yurt dışındaki terörün siyasi, sosyal ve ekonomik yaşamı tehdit eden saldırılarıyla da, mücadele etmek zorunda kaldık. Türkiye olarak, geçen yıl da, cari açık, kısa vadeli sermaye çıkışı ve kur baskısı sarmalı içinde, kamu finansman dengemizi ve uluslararası yatırım potansiyelimizi koruyarak, ekonomik büyümeyi sürdürmeye çalıştık. Ancak, bu zor şartlar altında, son birkaç yıldır süre gelen hane halkı gelir erozyonu, satın alma gücünü ve dolayısıyla talebi olumsuz etkiler bir noktaya ulaştı. Bu durum birçok sektör için, iç pazarda karlılık ve yatırım eğiliminin gerilemesine yol açtı. Küresel ekonomik ve siyasi istikrarsızlaşma sürecinde, Atlantik'ten Pasifik yönüne doğru, güç dengelerindeki değişimin hızlanmasıyla birlikte, terörün özellikle bölge coğrafyamızdaki rol kapma atakları, mevcut önemli ihracat pazarlarımızın da önemli ölçüde daralmasına sebep oldu.

2016'dan devreden belirsizlikler ve risklere karşın, Türkiye'nin özellikle son yarım yüzyılda, küresel krizler, siyasi ve ekonomik istikrarsızlıklar ve tehditlere yönelik edinmiş olduğu deneyimler, son 15 yılda ülkemizin sergilediği ekonomik büyüme ve kalkınma performansı, her şeye rağmen 2017'den umutlu olmamızı sağlıyor. Katma değeri yüksek teknolojiler geliştirmeye ve ihracatta alternatif yeni pazarlar edinmeye yönelik politikalar sonuca ulaştığında, Türkiye ekonomisi açısından kabul edilebilir büyümeyi sürekli kılacak ve krizi fırsata çevirecek bir dönüşümün gerçekleşmesi hayal olmayacaktır. Türkiye'nin, ABD'nin faiz politikaları ve küresel etkileşim sonucu yaşadığı kısa vadeli sermaye çıkışı ve kur baskısına karşı göstermiş olduğu direnç, sosyal dayanıklılık, milli birlik ve beraberlik ruhu, terörle mücadele başta olmak üzere, iç ve dış kaynaklı her türlü ekonomik ve siyasi tehdide karşın, ekonomik ve sosyal hayatın doğal akışının korunmasını sağlıyor.

- Temeli sağlam olanlar, 2017'de farkı açacak...

İnşaat Sektörü penceresinden bakıldığında, talepteki gerileme ve girdi maliyetleri açısından zor; fakat rekabet açısından fırsatlarla dolu bir yıl, bizi bekliyor. Pekdemir İnşaat olarak dürüstlük, güven ve kalite temeli üzerinde kurulmuş olan şirketimizin köklü geçmişinden aldığımız güç, donanımlı altyapımız, teknik personelimiz ve alanında uzman iş ortaklarımız ile geleceği inşa etme çabamızı sürdüreceğiz. 2017 yılında da, riskleri doğru yönetmeye özen göstereceğiz. Bütünleşik gayrimenkul geliştirme çalışmalarıyla Kocaeli'yi markalı konut projeleriyle tanıştıran bir inşaat şirketi olarak, yeni projemiz ile çitayı daha da yükseltecek, bu doğrultuda kentimizde konut standartlarını yeniden belirleyeceğiz. Rekabet açısından fırsat yılı olarak gördüğümüz 2017'de, daralan iç talebe karşın, kurumsal ve profesyonel yönetim anlayışımızla, kaliteden ödün vermeyen felsefemiz, zamanında teslim politikamız ve satış sonrası müşteri mutluluğunun teminatı olan Pekdemir Güvence Sistemimiz ile Kocaeli'de kalite ve güvenin sembolü olma niteliğimizi öne çıkaracağız. Böylece, her inşaat şirketinin kısa sürede sahip olamayacağı ve kolayca yarışamayacağı bir rekabet avantajı elde edecek, bu yılın ilk çeyreğinde lansman ve satışına başlayacağımız Çayırköy'deki 280 konutluk yeni projemiz ile de, Kocaeli'de yüksek yaşam kalitesi hedefleyenlerin ilk tercihi olacağız. Sağlam bir temele sahip olmak, zor şartlarda sapasağlam ayakta kalan binalar gibi, inşaat şirketlerinin de zor koşullardan büyüyerek ve güçlenerek çıkmasını sağlar. Zorlu geçmesi beklenen 2017 yılının, inşaat sektöründe daha objektif rekabet şartlarını ortaya çıkaracağına; Pekdemir İnşaat gibi, temeli sağlam olan şirketlerin de bundan avantajlı çıkacağına inanıyoruz.

Biz ümitliyiz...



Mesut SANCAKLI
Kocsan Ahşap Profil Ltd. Şti.
Yönetim Kurulu Başkanı

ihraç ediyoruz. 2017 için bu rakamın daha da yükseleceğine inanıyorum. İhracat yaptığımız ülkelere gelince; "Pergelin iğnesini Ankara'ya batırın, kalemle de bir daire çizin. İşte o ülkeler hangi ülkeler ise biz hepsine mal veriyoruz."

2016'nın ilk çeyreğinde işlerimiz iyiydi ve olumlu yönde düşünüyorduk, 2016 için ümitlerimiz vardı. Ancak '15 Temmuz kalkışma hareketi' bizim işlerimizi çok etkiledi. Şu an itibari ile de etkileri sürmekte.

Yine de 2017'den ümitliyiz, çünkü devlet yüklerimiz de aynı şeyi söylüyor. Ayrıca sanayici arkadaşlarla yaptığımız konuşmalarda da herkes 2017'den ümitli, biz de ümitliyiz. Faaliyet gösterdiğimiz mobilya ve yan sanayi sektöründe gerek üretimin gerek ihracatın artış göstereceğine inanıyorum. Kocsan Profil Ahşap olarak biz de üretimimizin yüzde 15 ila 20'sini

2017'den umutluyum çünkü kaybetmeyi hiç sevmem



Nurten CANAYAKIN
Ansan Hidrolik
Genel Müdürü

Türkiye'de yaşananlar dolayısıyla ile 2016 yılı ne yazık ki bizler için de iyi geçmedi. Bir takım sıkıntılarımız oldu. Ancak bundan dolayı 2017'den de umutsuz olmak istemiyorum. Çünkü kaybetmek istemiyorum. O yüzden daha çok çalışmamın gerektiğine inanarak daha farklı yerlere, daha farklı bölgelere açılmak gerektiğine inanıyorum. Bu açılımla yılın, 2017'nin daha iyi olmasını bekliyorum.

Hani 2016'nın bitmesini gitmesini istiyorum. 2016 bir an önce bitsin de 2017 hepimize daha iyi gelecek inşallah...

Herkes adına 2017'den umutluyum



Mihriban BİLEN
MUB Yemek Şirket Sahibi

Genel olarak tüm sektörler açısından 2016 sıkıntılı idi. Tam toparlanma devresine girdiğimiz dönemde '15 Temmuz'da yaşanan kalkışma hareketi, ardından ABD başkanlık seçimleri hepimizin maliyetlerinde bir takım artışlara neden oldu. Doğal olarak birçoğumuz küçülmeye veya yatırımları durdurmaya karar verdik.

Ancak genel olarak içerisinde bulunduğum sektör itibari ile yani hazır gıda ve şekerleme sektörü olarak, biraz daha küçülerek ve kurumsallaşarak yolumuza devam etme kararı aldık. Yaptığımız oda ziyaretlerindeki firmalarımızdan aldığımız bildirimler ve görüşlerden de bu düşüncelere katıldıklarını görüyoruz. Birçok firmamız mevcutlarla kurumsallaşarak 2017'nin ilk çeyreğinden itibaren yatırım yapma kararları olduğunu belirtiyor.

MUB Gıda olarak biz yılsonuna iyi girdik. Her ne kadar maliyetlerimiz dolarla birlikte biraz daha artmış olsa da 2017'den biraz daha umutluyum. En azından artık mali tablolarımızı daha iyi gözlemleyip daha iyi kontrol altında tutabiliyoruz ki bu da önümüzü görmemize yardımcı oluyor. Ben umutluyum 2017'den; ülkem adına da ümitliyim. Çok şehidimiz oldu Son dönemde birçok terör olayları oldu. Bunlar için çok üzgünüz. Bütün şehitlere, Allahtan rahmet diliyorum, ailelerine başsağlığı diliyorum, sabırlar diliyorum. Ama durmamak gerekiyor, o kaosu içinde yok olmamak gerekiyor, daha fazla çalışmak gerekiyor; daha fazla mutlu olmak gerekiyor, o mutluluğu yaymak gerekiyor. Sektörümdeki ziyaretlerden sonra gördüğüm de o ki; 2017'den sektörümüz de umutlu.

2017'den ümitliyiz...



Sedat BABALIK
Bimser AŞ. Yönetim Kurulu Başkanı

2016 genel olarak yani ülkemiz açısından da zor bir sene oldu. Umarım 2017 daha ümitlerle dolu olduğumuz bir sene olsun; ama 2016'nın zorlukları biraz daha devam edebilir gibi görünüyor.

Ancak firma bazlı baktığımız zaman yani kendi şirketimiz anlamında; 2016'da hedeflerimizin yüzde 90'ını gerçekleştirdiğimizi söyleyebilirim. Ve bizim hedefler her sene daha da zorlaşır. Her sene yüzde 40 büyümeye hedefliyoruz biz. Son 5 senedir de yüzde 40 ile 45'lik büyümeye hedefimizi tutturuyoruz.

- Kendimizi Amerika'da kabul ettirdikten sonra Ortadoğu ve Avrupa pazarı daha kolay

2017 yılından firma olarak da ümitliyiz. Yurt dışına açılıyoruz. Yani buradaki eksikimizi yurt dışında kapatmaya çalışıyoruz. Şirketimizin merkezi İrlanda'da Dublin'de ancak Amerika'da da bir ekibimiz var, operasyonel işlerimizi yürüttüğümüz. Gerek İrlanda gerek Amerika'da olsun düzgün çalışan, kaliteli iş yapan yabancı arkadaşlar çalışıyorlar. Bizde Türkiye'den destek veriyoruz.

Türk yazılım endüstrisini Amerika üzerinden bütün dünyada etkin bir hale getirmeye çalışıyoruz. Zor bir piyasa. Yüksek teknoloji ürünü sonuçta yazılım. Amerikan piyasasında kendimizi kabul ettirdikten sonra Ortadoğu piyasasında, Avrupa piyasasında daha kolay iş yapabileceğimizi düşünüyoruz.

2017'yi ihtiyatla karşılıyoruz ama ümitvarız



Yunus ÇİFTÇİ
Çiftel Elektromekanik San. ve Tic. AŞ.
Yönetim Kurulu Başkanı

Otomotiv yan sanayi sektörü olarak 2017'yi biraz daha ihtiyatla karşılıyoruz. Bizim sektörümüz bağımlı bir sektör; siparişleri çok önceden alarak yapıyoruz; proje bazlı çalışıyoruz. 2017 ve sonrası yıllar için siparişlerin bugünlerde gelmiş olması gerekirdi. Ancak bu siparişlerin gelişi çok yavaş oluyor. Bu da bizi biraz endişelendiriyor.

- Türkiye ile AB ilişkileri önemli

Türkiye ile AB ilişkileri çok önemli bizim için, çünkü müşterilerimizin büyük çoğunluğu özellikle otomotiv ana sanayinin büyük çoğunluğu Avrupa Birliği ülkelerinde. Onlar da tek temin eden kaynaklarla çalıştıkları için her türlü istikrarı ve güveni arıyorlar. Sadece firma istikrarı ve güveni yetmiyor; aynı zamanda ülke istikrarına da ülke ilişkilerine de çok önem veriyorlar. O güven azaldığı zaman mutlaka gelecek yılların siparişlerinde birtakım alternatifler aranıyor olabilir. Sektör olarak bu bizi endişelendiriyor. Biz ümitvarız bu konuda ama çok gayret sarfetmemiz lazım. Sadece özel sektörün değil aynı zamanda kamu sektörünün de bu gayreti göstermesi lazım.

**Belirsizlikler ne kadar
çabuk aşılsa önümüzü
o kadar rahat görebiliriz**



Tunç ATIL
Hidropar AŞ. Yönetim Kurulu Başkanı

2016'nın son 10 gününü de apar topar bitirmeye çalışıyoruz. 2016 yılı bizim firmamız açısından 2015 yılına göre daha iyi bir yıl oldu, bir derlenme, toparlanma yılı diyebilirim. Yalnız 2017 için henüz bembeyaz bir sayfa görünmüyor. Henüz arkasından ne gelecek bizler de emin olamıyoruz. Çünkü makine sektöründe faaliyet gösteren HKTM olarak bizler, proje bazlı çalışan bir firmayız.

Şu an doların artması vs. derken bir belirsizliğin hakim olduğunu söyleyebilirim. O belirsizlik ne kadar çabuk aşılsın ve 2017'de önümüzü ne kadar çabuk görebilsek o kadar sağlam adımlarla ilerleyeceğiz. Bizim genelde yılın tamamını görmemiz Mayıs-Haziran aylarını buluyor. O aylara kadar her sene olduğu gibi tedirgin bir gidişat olacak. Ondan sonra, önümüzü görebildikten itibaren daha rahat konuşabiliyor olacağız.

Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı

Dr. Fatma Betül Sayan Bizimköy'ü ziyaret etti

Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Dr. Fatma Betül Sayan Kaya, Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'ni ziyaret ederek sürdürülen çalışmalar hakkında bilgi aldı, çalışanlarla ilgilendi



karşılandı. KSO Başkanı Zeytinoglu Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'nin amacının, engellilerin üretim sürecine katılmalarını sağlayarak kendi ekonomik ihtiyaçlarını karşılar duruma gelmeleri ve aynı zamanda ekonomiye de katkıda bulunmalarını sağlamak, iş dünyası ile iş birliği içinde engellilerin sosyal yaşamının ve üretim sürecinin içinde bulunmalarına yardımcı olmak olduğunu vurguladı.

Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'nde konfeksiyon, üretim ve paketleme merkezlerinde inceleme-lerde bulunan Bakan Kaya, engelli çalışanlarla sohbet etti. Birlikte fotoğraf çekti.

Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Dr. Fatma Betül Sayan Kaya, Kocaeli Sanayi Odası'nın Sosyal Sorumluluk projesi olan Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'ni ziyaret ederek yapılan çalışmalar hakkında bilgi aldı.

Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Dr. Fatma Betül Sayan Kaya, beraberinde Kocaeli Valisi Hasan Basri Güzeloglu, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu ile birlikte ziyaret ettikleri Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi'nde Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoglu ve Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı Genel Müdürü Hüsnü Bayraktar tarafından



Başkan Zeytinoğlu'nun Dünya Odalar Federasyonu Genel Konsey üyeliğine seçilmesi sevinç yarattı

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nu (WFC) Dünya Odalar Federasyonu Genel Konsey Üyeliğine yeniden seçilmesi dolayısıyla kutlayan Kocaeli Valisi Hasan Basri Güzelöğlu, KSO Başkanı Zeytinoğlu birlikte basın toplantısı yaparak, bu seçimin önemini kamuoyu ile paylaştı



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nun (WFC) Dünya Odalar Federasyonu Genel Konsey Üyeliğine yeniden seçilmesi dolayısı ile Kocaeli Sanayi Odası Sosyal Tesislerinde gerçekleştirilen Basın toplantısına Vali Hasan Basri Güzelöğlu ve KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nun yanı sıra Vali Yardımcısı Osman Sarı, Bilim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü İlhan Aydın, Ticaret İl Müdürü Veysi Uzunkaya, Kocaeli Sanayi Odası Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, KSO Başkan Yardımcıları Ahmet Başaran, Çınar Ulusoy, ve KSO Yönetim Kurulu Üyeleri Murat Ayhan, Mustafa Böyet, İrfan Kanık, KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi, Genel Sekreter Yardımcısı Egemen Mert katıldılar.

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Dünya Odalar Federasyonu'nun (WCF), Milletlerarası Ticaret Odası tarafından 1950 yılında üyelik ağındaki ticaret odalarını temsil etmek, Odalar arasındaki ilişkileri güçlendirmek amacıyla kurulduğunu vurgulayarak, "Siyasi amaç gütmeyen bir sivil toplum kuruluşu olan WCF, 12.000 Oda ve bu Odalara bağlı iş dünyasının global ağını birleştirerek odalar topluluğunun temelini oluşturmaktadır.

Özel sektörün gelişimini teşvik etmek, odaların kapasitelerini artırmak için WCF, Dünya Bankası, Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı ve Bölgesel kalkınma bankaları da dâhil olmak üzere çok taraflı örgüt ile geniş çaplı güçlü bağlar geliştirmiştir. Odalardan oluşan küresel ağı birleştiren ve odaların daha üretken olmasına yardımcı olan

Dünya Odalar Federasyonu'nun Genel Konsey Seçimleri 2016 Kasım ayı içinde gerçekleştirildi. 2017 – 2019 dönemi seçimleri için, 130 ülkeden 1.200'ün üzerinde Oda üyesi oy kullanmaya davet edilmiştir. 2017 – 2019 yıllarını kapsayan 3 yıllık süreçte seçilen üyelerin büyük bir çoğunluğu ilk kez WCF'de ağırlanacaktır. Üç yıllık süreç için 48 farklı ülke temsilcinin aday olduğu seçimlerde 20 temsilci Genel Konsey'e seçilirken, dünyadaki seçilmeyen bölgeleri temsil etmek, bölgesel ve ekonomik dengeyi sağlamak amacıyla konseye 12 üye atanarak dâhil edilmiştir. Yeni dönem Genel Konseyi'nin, 1 Mart 2017 tarihinde yapılacak ilk toplantısı, Konsey'in yönetim merkezi olan Paris'te gerçekleştirilecektir." dedi.

- Vali Güzelöğlu, Başkan Zeytinoğlu, gururumuz oldu

Vali Güzelöğlu Basın toplantısındaki konuşmasında, ilimiz ve ülkemiz için önemli, uluslararası bir görevde yeniden güven tazeleyerek Dünya Odalar Federasyonunun Genel Konsey Üyeliğine 3 yıllık bir dönem için yeniden seçilen Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nu ve şahsında Sanayi Odasını kutlamak için bir arada bulunduklarını vurgulayarak, "Güven tazeleyerek Dünya'nın en üs ölçekteki Odalar ve yönetimini oluşturan Federasyon perspektifinde Türkiye'yi de temsil ederek yeniden konsey üyesi seçilen Sayın Zeytinoğlu'nu tebrik ediyorum.

Uluslararası sanayi ve ticaret ilişkileri perspektifinde ki bu onurlu görevde, özellikle en tecrübeli üyelere bir



olarak seçilmesinin, yerel, bölgesel ve uluslararası ölçekte Türkiye'nin genel olarak tanıtımı, Türkiye'nin gelişen ve büyüyen ekonomisinin her kesim ve dünyadaki bütün ülkeler tarafından algılanması, sanayi ve ticaret başta olmak üzere iddiamızın uluslararası perspektifte ve dünya ölçeğinde çok önemli katkılar sağlayacağını düşünüyorum.

Bu tip uluslararası örgütlerde, kurum ve kuruluşlarda görev almakla sahip olduğumuz hem potansiyeli, hem birikimi, hem de Türkiye'nin derinliğini ve zenginliğini anlatmak için önemli bir fırsat olduğunu düşünüyorum. Bu perspektifte Sayın Zeytinoğlu'nun uzun yıllara dayalı sanayici kimliği, Kocaeli Sanayi Odasını yöneten ve güveniyle sanayicilerimizin sorumluluk alan perspektifteki kimliği ile önemli katkılar sağlayacağına inanıyorum." dedi.

- Kocaeli adına büyük mutluluk duyuyorum

Vali Güzeloğlu, "Kocaeli adına da büyük bir mutluluk

duyuyorum. Kocaeli Türkiye'nin büyük yürüyüşüne 2023 hedeflerine ve bununla ilgili bütün beklentilerine en büyük karşılık ve derinlik sunan, dinamikleri sanayi üretim kapasitesi, rekabetçiliğe açık bu anlamdaki sanayi üretim perspektifi ve en önemli, en değerli olarak da bilgi ekonomisine geçişte bilgi temelli perspektifte, Türkiye'de katma değeri yüksek ürün gamına dönüşüm sürecinde bir model kent kimliği ile şüphesiz bu temsilde olumlu etkilenecektir.

Türk sanayicisinin, Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı kimliğinin böylesi önemli ve anlamlı bir görevde yeniden temsil hakkı kazanması, Uluslararası delegasyonuna seçilmesini de anlamlı buluyorum, tebrik ediyorum." dedi.

Vali Güzeloğlu, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nu başarısından dolayı tebrik edip, yönetim kurulu üyelerine teşekkür ederek, başarılarının devamını diledi.

ELLE TUTULUR GÜVENCE






Otomotiv sigorta ve güç dağıtım sistemleri konusunda uzmanlaşan firmamız Dünya Otomotiv Sanayine yeni ürünler sunmaya devam ediyor.



ÇİFTTEL ELEKTROMEKANİK
SAN. VE TİC A.Ş.

TOSB Otomotiv Yan Sanayi
İhtisas Organize Sanayi Bölgesi
3.CADDE NO:5-1 41420
ÇAYIROVA - KOCAELİ / TÜRKİYE
TEL : +90 262 658 18 10 Pbx FAX: +90 262 658 10 29
www.cifttel-ltd.com



KOCAELİ gibi sanayileşmenin yoğun olduğu illerde...

Artan toplu yemek ihtiyacı endüstriyel yemek sektörünü de büyütüyor...

Ülke genelinde tabildotçu olarak bilinen yemek fabrikalarının sayısı, son yıllarda firmaların dışarıdan yemek hizmeti almaya başlamasıyla daha da artmıştır. 1970'li yıllarda 300 olan hazır yemek fabrikası sayısı, bugüne kadar 20 kat artarak 6 bine ulaştı. Köyden kente göçlerin yaşanması, kadınların iş hayatına girmesi, üniversitede öğrenim gören öğrencilerin artması ve modern şehirleşmenin yaşanması sektörün genişleyerek artmasına neden olmaktadır.

Sektör, yıllık 6,5 milyar dolarlık iş hacmiyle 400 bin kişiye doğrudan, 1,5 milyon kişiye de dolaylı olarak istihdam sağlamaktadır. Her yıl ortalama yüzde 10-15 oranında büyüyen sektörde yaklaşık günde 22 milyon insana hizmet verilmektedir. Hizmet sektöründe istihdamda ikinci sırada olan hazır yemek sanayi, emek yoğun bir sektördür.

Kalite ve malzemenin eksikliği fiyat düşürerek oluşturulan haksız rekabet; gıda zehirlenmeleri; yetersiz devlet denetimi; nitelikli eleman eksikliği ve personel sirkülasyonu sektörün belli başlı sorunlarındandır.

Şekerleme endüstrisi, çok sayıda etkin oyuncusuyla tüm dünyada son derece gelişmiş bir sektörel yapı oluşturuyor. Şekerleme ürünleri, makul fiyatlı lüks ürünler olarak algılandığı için ekonomik sıkıntı zamanlarında bile doğası gereği rağbet görmeye devam ediyor.

Şekerleme üreticisi şirketler, gelişmekte olan piyasalara doğru genişlemenin bir sonucu olarak, daha küresel hale geliyorlar; bu da gelişmiş ekonomilerde yaşanan sıkıntılı dönemlerin etkisini daha az hissedilir hale getiriyor. Şekerleme üreticisi büyük şirketler birleşiyor, makine ve ekipman alımlarını merkezi hale getiriyorlar.

Şekerleme sektöründe büyüme çoğunlukla gelişmekte olan pazarlarda gerçekleşiyor. Çok uluslu şekerleme şirketlerinin her biri buradan gelecek gelirlerin peşine düşmüş durumda. Hızla büyüme arzusu, şekerleme üreticisi birçok şirket ile orijinal ekipman üreticisini birleşmeye ya da güçlü ortaklıklar oluşturmaya yöneltmiş durumda... Orijinal ekipman üreticileri, büyük bir şekerleme şirketine tedarikçi olabilmek için eksiksiz ürün ve hizmet paketleri önermek zorunda olduklarına inanıyor, bu nedenle de birleşme ve ortaklıkların gerekli olduğunu düşünüyorlar.

Hazır Gıda & Şekerleme

Kocaeli Sanayi Odası'nın

en aktif meslek komitelerinden biri oldu

MİHRİBAN BİLEN (Komite Başkanı)

Firma Unvanı M U B YEMEK TOPTAN GIDA İNŞAAT TURİZM SAN. VE TİC. LTD.ŞTİ.
Faaliyet Yemek üretimi ve catering hizmetleri, yemekhane kurulması ve işletilmesi

ÖMER CAN BUHARALI (Komite Başkan Yrd.)

Firma Unvanı KENT GIDA MADDELERİ SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Faaliyet Sakız, şeker ve çikolata imalatı, pazarlama ve satışı

KENAN AKBAŞ (Komite Üyesi)

Firma Unvanı YILDIZ CAN PİŞMANİYE ŞEKERLEME VE GIDA SAN.TİC.LTD.ŞTİ.
Faaliyet Pişmaniye ve saray helvası imalatı ve satışı

MURAT CAN (Meclis Üyesi)

Firma Unvanı ÖZ CAN PİŞMANİYE GIDA SANAYİ VE TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ.
Faaliyet Pişmaniye, saray helvası, lokum, cezerye, mesir macunu, kestane şekeri, çikolata imalatı ve satışı

NECMİ GİDİCİ (Meclis üyesi)

Firma Unvanı SAHAN YEMEK VE TOPTAN GIDA SANAYİİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.
Faaliyet Hazır yemek imalatı, yerinde üretim ve taşıma yemek hizmetleri



Anfaş
FoodProduct®

24.ANFAŞ FoodProduct Fuarı, 15-18 Şubat tarihleri arasında düzenlenecek

Türk gıda firmaları ile birlikte 35 ülkeden 178'in üzerinde uluslararası katılımcı firmanın ürün ve hizmetlerini sergilediği Türkiye'nin en büyük uluslararası gıda ve içecek fuarlarından 23.ANFAŞ FoodProduct Fuarı, 10-13 Şubat tarihleri arasında Antalya Expo Center'da 40 bin m2 alanda, 2 bin 500 markanın katılımı ile katılımcılarını 46 ülkeden 691'i yabancı olan toplamda 31 bin 362 profesyonel ziyaretçi ile buluşturdu.

15-18 Şubat 2017 tarihleri arasında 24'üncü kez Antalya Expo Center'da gerçekleşecek olan FoodProduct Fuarı, kendi bünyesindeki gıda danışma kurulu çalışmaları kapsamında konusunda öncü derneklerle işbirlikleri yürütmekte ve yaklaşmakta olan fuar organizasyonuna hızlı bir şekilde hazırlanmaktadır. Bununla beraber bu yıl ilki yapılacak olan 'Gastro Design Show 2017' adlı organizasyonda dünya çapında isim yapmış executive chef'ler tarafından hazırlanacak alakart menüler, iç mimarların projelendirip uygulamasını yaptırdığı restoranlarda sektör profesyonellerine tadımlık sunulacaktır.

Bu yıla özel olarak, odalarımız ve borsalarımız vasıtası ile katılımcı olmak isteyen Anadolu firmalarına KOSGEB desteğinin yanı sıra, Antalya Fuarçılık İşletme ve Yatırım AŞ. (ANFAŞ) tarafından yüzde 50 indirim uygulanacaktır.

Türk şekercisi Çin'in artan alım gücünü fırsata çevirecek

Türk şekerleme sektörü; geçtiğimiz yıl gerçekleştirdiği 3.2 milyar dolarlık şekerli mamuller ithalatı ile dünyanın en büyük pazarlarından biri olan Çin'e yönelik açılımını sürdürüyor.

Alternatif pazarlara yönelik iş geliştirme faaliyetlerini hızlandıran Türk şekerlemecisi; hedef ülke olarak belirlediği Çin'deki pazar payını artırmak için çalışmalarını sürdürüyor. İstanbul Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar İhracatçıları Birliği ve Şekerli Mamuller Tanıtım Grubu (ŞTG) Başkanı Hidayet Kadiroğlu; "Dünyanın en büyük şekerli mamuller ithalatçısından olan Çin pazarındaki payımızı artırmak için 24 firmalık bir alım heyetini Ekonomi Bakanlığımızın Ur-Ge projesi kapsamında Aralık ayında ülkemizde ağırladık. Çin'in geçtiğimiz yıl gerçekleştirdiği 3.2 milyar dolarlık şekerli mamuller ithalatından aldığımız pay yüzde 1 bile değil. Bu oran bizim ihracat potansiyelimizin çok altında. Hedef pazarlarımızı belirlerken ihracat potansiyelimizin yüksek fakat rakamlarımızın düşük olduğu pazarları hedefledik. Çin pazarını yaklaşık 10 yıldır gözlemliyoruz, özellikle son dönemlerde alım gücünün artmasıyla ithal ürünlere karşı ilgileri de artmış durumda. Bizim bu pazardaki rakiplerimiz Uzakdoğulu üreticiler, ABD ve Avrupalılar... Çin halkının alım gücünün artmasıyla doğru orantılı olarak ithal ürünlere olan ilginin artmasını, Türk şekerleme ihracatçıları olarak fırsata çevireceğiz." dedi.

- Çin için lokomotif ürünümüz 'lokum'

Çin'den gelen heyetin lokum başta olmak üzere şeker,

çikolata ve unlu mamullere gösterdiği ilgiden memnun olduklarını belirten Hidayet Kadiroğlu, "Çin'de lokomotif



ürünümüz lokumun tanıtımını adım adım yapacağız. Çünkü lokum, Uzakdoğu kültürünün sevebileceği geleneksel bir ürün... Gelen alım heyetinden aldığımız geri dönüşler, Çin pazarında lokum öncülüğünde büyümemiz gerektiğini gösteriyor." dedi.

Ambalajdan 9 ayda 434 milyon dolarlık dış ticaret fazlası...

Ambalaj Sanayicileri Derneği'nin açıkladığı rapora göre; 2015'in ilk 9 ayında 1 milyon 263 bin 320 ton olan ambalaj ihracatı, 2016'nın ilk 9 ayında 1 milyon 451 bin 204 tona yükseldi. Değer olarak ise 2,76 milyar dolardan 2,88 milyar dolara yükselerek miktar bazında yüzde 15 artış elde edildi. İthalatta ise 2015'in ilk 9 ayında 1 milyon 314 bin 641 ton olan rakam, 2016'nın ilk 9 ayında 1 milyon 306 bin 597 tona kadar geriledi. 2015 için 2,35 milyar dolara eşdeğer olan ithalat rakamı ise 2016'nın aynı döneminde 2,45 milyar dolara yükselerek miktar olarak yüzde 1 azalırken; değer olarak yüzde 4 artış gösterdi.

Türkiye ambalaj sanayicileri, küresel ekonomideki belirsizliklere rağmen yeni pazarlar kazanmaya devam ediyor ve katma değerli üretim gerçekleştiriyor. Rekabet gücü ve potansiyeli yüksek olan sektör; AB, Ortadoğu, Kuzey Afrika, Kafkaslar ve Balkanlar olmak üzere 180'den fazla ülkeye ihracat yapıyor.





Domino's Pizza 2017'de de yüzde 10 büyüme öngörüyor

2016'yı başarılı bir yıl olarak kapattıklarını söyleyen Domino's Pizza Türkiye Genel Müdürü Aslan Saranga, sektörel açıdan da, her yıl sağlanan ortalama yüzde 10'luk büyümeyi 2017'de de göreceğine inandıklarını söylüyor.



Aslan Saranga
Domino's Pizza Türkiye Genel Müdürü

2016 yılı hızlı servis sektörü açısından hareketli bir yıldır. Yoğun rekabetle birlikte, sektördeki oyuncular tüketicileri fiyat avantajı yaratan kampanyalarla kendilerine çekmeyi sürdürdüler. Restoranlarda oluşan maliyetleri yönetmek için, sürdürülebilir verimlilik ön plandaydı. Müşterinin, farklı zamanlardaki ihtiyaçlarına yönelik kampanyaların çok kullanıldığı bir yıl yaşadık. Dijital alandaki yenilikler, mobil sipariş imkanlarının genişlemesi de pazarda yeni kanallar açtı. Bizler de çok avantajlı fiyatlarımız, aileleri hedefleyen pazarlama stratejimiz, yeni şubelerimiz, web ve mobilden tek tıkla sipariş vermeyi mümkün kılan uygulamalarımız ve yeni lezzetlerimizle başarılı bir yıl geçirdik.

2017 yılı içinde sektörel açıdan dijital kanalların daha fazla önem kazanacağını öngörmek zor değil. Biz örneğin, yeni yılla birlikte 'Facebook Messenger' üzerinden emoji ile sipariş vermeyi mümkün kılan yeni chat bot uygulamamızı yayına aldık. Artık sosyal ve interaktif tüm mecralar bizim için birer satış kanalı.

Bunun yanı sıra, tek fiyat stratejimize devam edeceğiz. Ulaşılabilir fiyatlar ve lezzetli pizzalar ile ailelere, teknolojik yatırımlar ile gençlere ulaşmayı sürdüreceğiz. Sektörel açıdan da, her yıl sağlanan ortalama yüzde 10'luk büyümeyi 2017'de de göreceğimizi düşünüyorum.

- Kocaeli'deki şubelerimizin başarılı grafikleri yatırım için motivasyonumuzu artırıyor

Kocaeli Türkiye sanayisi açısından azami önem arz eden bir il. Büyük yatırımlar ve üretim hacmi ile her yıl binlerce insanı kendine çekiyor. Biz Kocaeli'deki çalışanlara ve ailelerine hitap eden, kaliteli, uygun fiyatlı ve ulaşılabilir lezzetler sunuyoruz. Bu hizmetin getirdiği talep sayesinde, il genelindeki toplam 22 şubemizin son derece başarılı büyüme grafikleri yakalıyoruz. Bu da bize bölgedeki yatırımlarımızı sürdürmek için motivasyon sağlıyor. 2017 yılında franchisee'lerimizle birlikte yeni restoranlar açmayı sürdüreceğiz. Menüümüzü durmadan geliştirmek adına, bu alandaki inovasyonlarımıza yatırım yapmayı da sürdüreceğiz.

- Sektördeki riskleri minimize etmek için inovasyona başvuruyoruz

Sektörümüzde, operasyonel verimlilik, standardizasyon, hijyen şartları ve servis kalitesi sorun yaratan noktaların başında gelir. Bizler bu alanlarda riskleri ve sorunları minimize etmek için inovasyona başvuruyoruz. Operasyonumuz ürünlerimizin üretiminden kapıya teslimine kadar denetimimiz altında. Bu süreci takip için kullandığımız pek çok dijital aracımız ve arayüzümüz bulunuyor. Malzemelerimizi Gebze, İzmir, Ankara ve Gaziantep'te bulunan fabrikalarda hazırlayıp, üç günde bir dükkanlara sevk ediyoruz. Böylece dükkanlarda mekan tasarrufu oluyor, hem de ürünlerde standardı yakalıyoruz. Öte yandan 30 dakikada teslim garantimiz servis kalitesi anlamında rakiplerimizden bir adım ötede olmamızı sağlıyor. Bu garantiyi de, şubelerimizin yer seçiminden pizzaların fırında kaldığı süreye kadar her adımın tamamen net şekilde belirli olduğu operasyon becerimize borçluyuz. Bu açıdan değerlendirmek gerekirse, hızlı servis sektöründe başarı, işinize durmadan yatırım yaparak, kuruma özgü know-how geliştirerek ve inovasyona inanarak geliyor.

Kocaeli Sanayi Odası'nın ve üyesi olduğumuz 3.Meslek Komitesi'nin çalışmalarını Domino's Pizza olarak takip ediyoruz. Sanayinin kalbi olan Kocaeli'nde, endüstri profesyonellerini bir araya getiren bu yapının tüm paydaşlar için büyük fayda sağladığını düşünüyoruz.

KSO 3. Meslek Komitesi Aralık ayında da ziyaretlerini sürdürdü



2 5 Aralık 2016 tarihinde Kocaeli Üniversitesi Teknopark A.Ş. ziyaret edildi. Teknopark A.Ş. Genel Müdürü Ahmet Balkaya tarafından üyelerimize teknopark faaliyetleri hakkında bilgilendirme yapıldı.



Kocaeli Sanayi Odası 3. Meslek Komitesi Hazır Yemek ve Şekerleme Sanayi Grubu üyeleri 16 Aralık 2016 tarihinde Kocaeli Ticaret Odası'nı ziyaret ederek karşılıklı görüş alışverişinde bulundular. Kocaeli Ticaret Odası Meclis Başkanı Akın Doğan'a gerçekleşen ziyarete Meslek Komitesinden Komite Başkanı Mihriban Bilen, Meclis Üyesi Murat Can ve Meslek Komiteleri Uzmanı Seçkin Ökte katıldı.



2 0 Aralık 2016 tarihinde Körfez Ticaret Odası ziyaret edildi. Yönetim Kurulu Başkanı Sibel Morali Yönetim Kurulu Üyeleri ve Gıda Meslek Komitesi Üyeleri ile bir araya gelinerek sektörel konularda görüş alışverişinde bulunuldu.

Çelik sektörü ihracat hedefine ulaştı

2016 yılında 16,5 milyon ton çelik ihraç edildi

Çelik İhracatçıları Birliği tarafından açıklanan 2016 yılı verilerine göre; Türkiye'nin miktar bazındaki çelik ihracatı geçen yıla göre yüzde 2,4 artışla 16,5 milyon tona ulaşırken, sektörün değer bazındaki ihracatı yüzde 8,1 düşüşle 9,1 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Çelik sektörünün direkt ihracatına, diğer birliklerin faaliyet alanına giren demir çelik ürünleri de eklendiğinde Türkiye'nin 2016 yılındaki toplam çelik ihracatı; miktar bazında 17,4 milyon ton, değer bazında ise 11,1 milyar dolar oldu.

- Miktar bazında en fazla ihracat Ortadoğu'ya yapıldı

2016 yılında çelik sektörü miktar bazında en fazla ihracatı 5,3 milyon ton ile Ortadoğu Bölgesi'ne yaptı. Ortadoğu'yu yüzde 29 artışla 3,6 milyon tona ulaşan AB ülkeleri, yüzde 1 artışla 2,5 milyon tona yükselen Kuzey Amerika ülkeleri ve yüzde 2,3 artışla 2,3 milyon tona yükselen Kuzey Afrika ülkeleri izledi.

Çelik sektörünün yıl genelinde miktar bazında ihracatında en fazla artış yakaladığı ülkeler; Yemen, İsrail, İspanya, Mısır ve Hollanda oldu.

2016 yılında en çok ihraç edilen çelik ürünleri sıralaması ise 7 milyon ton ile inşaat çeliği, 2 milyon tonla yassı sıcak, 1,8 milyon tonla dikişli boru ve 1,5 milyon tonla profil şeklinde gerçekleşti.

- Çelik ihracatı Aralık'ta değerde yüzde 22 artış yakaladı

Çelik İhracatçıları Birliği verilerine göre; 2016 yılı Aralık ayı ihracatı miktar bazında yüzde 11,9 artışla 1,6 milyon ton, değer bazında ise yüzde 22 artışla 927 milyon dolara yükseldi. Aralık ayı ihracatındaki yükseliş

2017 için çelik sektörünü motive etti.

Türk çelik sektörünün 2016 yılı ihracat rakamlarını değerlendiren Çelik İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Namık Ekinci, "Küresel piyasalardaki olumsuzluklar ve siyasi belirsizliklerin gölgesinde geçen 2016 Türk çelik sektörü açısından oldukça zorlu geçen bir yıl oldu. Sektörümüzün ihracatı, yurtiçi ve yurtdışında yaşadığı sorunlar ve çelik fiyatlarında küresel ölçekteki düşüşün etkisiyle geçmiş yıllardaki rakamların altında seyretti. Dünya çelik fiyatlarındaki düşüş, sektörümüze yönelik haksız dumping iddiaları ve en büyük pazarlarımız arasında yer alan Ortadoğu'da istikrarın bir türlü sağlanamaması gibi sorunlarla mücadele ettik. Ayrıca özellikle Çin gibi üretici ülkelerin Dünya Ticaret Örgütü kurallarına aykırı hareket ederek Türk çelik sektörünün önemli ihraç pazarlarına dumpingli, devlet teşvikli hatta GTİP'lerinde hile yaparak ürün ihraç etmeleri de sektörümüzü olumsuz etkilemeye devam ediyor. Tüm bu sorunlara rağmen yılın başında belirlediğimiz 16,5 milyon ihracat hedefimize ulaştık. 2016'da geçen yıla göre yassı ihracatımızda yaklaşık 550 bin tonluk artış sağladık. Katma değeri daha yüksek olan bu gibi ürünlerdeki ihracat artışı, sektörümüzün geleceği açısından iyi bir haber. En çok ihracat artışı yaşanan ülkeler sırasıyla Yemen, İsrail, İspanya, Mısır ve Hollanda oldu. Bu ülkelerden Yemen'de kısmi olarak sağlanan istikrar ihracatımıza artı olarak yansıdı. İsrail ve Mısır'la olan ilişkilerimizin düzelmesi de ihracatımıza ivme kazandırdı" dedi.



Namık Ekinci
Çelik İhracatçıları Birliği
Yönetim Kurulu Başkanı

Çin çelik ve kömür üretimini azaltmayı taahhüt ediyor

Washington Post'un haberine göre; Çin ekonomisinin en üst düzey planlayıcıları, birçok ülke ile sürdürülebilirlik kaynağı olan çelik ve kömür üretim fazlalığını kesmeye söz verdiler.

Ulusal gelişme ve Reform Komisyonu başkanı Xu Shaoshi, bu alanlarda geçen yıl için hedeflenen üretim kapasite eksiltmelerine ulaşıldığını belirtti. Planlanana uygun olarak azaltılan üretim bu sektörlerde ve ayrıca çimento ve cam üretimi sektörlerinde çalışan yüz binlerce istihdam kaybına neden olduğunu; bu sektörlerde çalışan işçilerin işyerlerinden

alınarak başka sektörlerde kaydırıldığını açıkladı.

Trump ile karşılıklı atışmalarını, bazı ticari konularda farklı görüşlere sahip olunmasının normal bulunduğunu öne süren Xu, esas olanın bu ihtilafları diyalog ve karşılıklı saygı ve eşitlik çerçevesinde çözmek olduğunu belirterek "ABD-Çin ilişkilerindeki uyumun tüm dünya ülkelerinin beklentisi olduğunu açıkladı.

2016 üretiminde Çin, 45 milyon ton çelik ve 250 milyon ton kömür azalttı. Bu alanlarda çalışan 800 bin işçinin 700 bini, yıl sonu itibarıyla farklı alanlarda istihdam edildi.

Türkiye'nin çelik üretimindeki toparlanması devam ediyor



OSMAN SOYBAŞ (Komite Başkanı)
Firma Unvanı SAMİ SOYBAŞ DEMİR SAN. VE TİC. A.Ş.
Faaliyet Demir çelik servis merkezi, satışı

ERSOY YILMAZ (Komite Başkan Yrd.)
Firma Unvanı BEKAP METAL İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Faaliyet Soğuk haddelenmiş çelik saçların üretimi, çelik ambalaj çemberleri
ve tokaları üretimi

SAMİ DURMUŞOĞLU (Komite Üyesi)
Firma Unvanı İZMİT MAKİNA SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.
Faaliyet Ham çelik üretilmesi

CAVİT YÜCEL (Meclis Üyesi)
Firma Unvanı KROMAN ÇELİK SANAYİ A.Ş.
Faaliyet Sıcak haddelenmiş demir veya çelikten bor ve çubuk üretilmesi

TURGAY ENER (Meclis Üyesi)
Firma Unvanı DİLER DEMİR ÇELİK ENDÜSTRİSİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Faaliyet Ham Çelik Üretilmesi (kütük veya diğer birincil formlarda yada Yarı Mamul Çelik Ürünler halinde)

EROL ŞEHİRALTI (Komite Başkanı)
Firma Unvanı GALMAK ALÜMİNYUM SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ
Faaliyet Alüminyum Profil Extrüzyonu

SACİT ZORLU (Komite Üyesi)
Firma Unvanı SZ METAL SAN. VE TİC. A.Ş.
Faaliyet Alüminyum Profil Extrüzyonu

SERDAR ÖKTEN (Komite Üyesi)
Firma Unvanı CİHAN METAL ENDÜSTRİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Faaliyet Alüminyum yassı mamüllerin dökümü, haddelenmesi ve kopolimer kaplanması

HAYRETTİN ÇAYCI (Meclis Üyesi)
Firma Unvanı SARKUYSAN ELEKTROLİTİK BAKIR SAN VE TİC A.Ş.
Faaliyet Bakırın çekilmesi ve haddelenmesi ile tüp, boru ve bağlantı elemanı imalatı

HASAN TAHSİN TUĞRUL (Meclis Başkanı)
Firma Unvanı ALTAŞ ALÜMİNYUM İMALAT SAN. VE TİC. A.Ş.
Faaliyet Alüminyum profil üretimi, profil kalıbı, eloksal, toz boya kaplama, alüminyum
profil işleme

HASAN TAHSİN TUĞRUL (Meclis Başkanı)
Firma Unvanı ALTAŞ ALÜMİNYUM İMALAT SAN. VE TİC. A.Ş.
Faaliyet Alüminyum profil üretimi, profil kalıbı, eloksal, toz boya kaplama, alüminyum
profil işleme



Sektör ihracat seferine ABD'den başlayacak

2016 yılında ekonomide yaşanan olumsuz gelişmeler üzerine iş dünyasını ihracat seferine çağıran Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek'in açıklamalarından sonra demir ve demir dışı metaller ihracatçıları, seferberliğe ABD pazarından başlama kararı aldı.



Rıdvan Mertöz
İstanbul Demir ve Demirdışı Metaller
İhracatçıları Birliği Başkanı

Ülke ekonomisinin iyiye gitmesi için ihracatçılara çağrıda bulunan Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, "Türkiye'nin ihracat seferberliğine ihtiyacı var. Birinci seferberlik arzunuz ihracat olsun. Bunun için ne istiyorsanız yapalım" demişti.

Şimşek'in bu çağrısına yanıt veren İstanbul Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği Başkanı Rıdvan Mertöz, "15 Temmuz 2016 sonrası ülkemizin içinde bulunduğu süreçte dünyada ülkemiz ekonomisine yönelik oluşan tedirgin bakış açısını olumluya çevirmek için devletimiz ile iş birliği içinde sürdürdüğümüz çaba karşılık bulmaya devam ediyor.

Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek'in yapmış olduğu çağrı da biz ihracatçılarda büyük heyecan yarattı. Bizde Şimşek'in bu çağrısına kayıtsız kalmayarak 2017 yılında ihracat seferine ABD pazarından başlama kararı aldık" dedi.

Birliğin 2017 yılında ki hedef ülkelerinin Ekonomi Bakanlığı'nın da açıkladığı hedef ülkeler ile benzerlik taşıdığına da değinen Mertöz "Öncelikli hedef ülkemiz ABD. Başkanlık değişimi sonrası ABD ekonomisinin canlanmasını ve yatırımların artmasını bekliyoruz. ABD'ye yönelik olarak alt sektörlerimiz bazında fuar katılımları, sektörel

ticaret heyetleri ve Ur-Ge heyetleri düzenlemeyi planlıyoruz. Ayrıca Rusya ile ilgili olumlu gelişmeler doğrultusunda ticaretimizi de eski düzeye getirmek için gerekli faaliyetleri de Rusya'ya yönelik olarak gerçekleştireceğiz" dedi.

- 2016 yılında 6,2 milyar dolar ihracat

6,2 milyar dolar ihracat ile 2016 yılını tamamlamayı ön gördüklerini belirten Mertöz, "Ocak – Kasım döneminde demir ve demir dışı metaller sektörü ihracatı ton bazında 1milyon 640 bin ton artış göstermesine rağmen 5,6 milyar dolar seviyesine geriledi. 2016 yılını 6,2 milyar dolar ihracat ile tamamlamayı ön görüyoruz. Miktar bazında ihracatımız artarken değer bazında ihracatımız geçtiğimiz yılların gerisinde. Küresel piyasalarda yaşanan dalgalanmalar ve paritede ki düşüş ihracatımızın 6,2 milyar dolarlara gerilemesine sebebiyet verdi. Ülkemiz ekonomisini yıpratmaya çalışan güçler bu konuda başarılı olamayacaklar. Devletimizin öncülüğünde bu oyunu bozacağız.

İDDMiB olarak 5 Ur-Ge projesi yürütüyoruz. Buna ek olarak 2016 yılında 8 fuar, 8 sektör toplantısı, 3 alım heyeti, 200'e yakın eğitim ve alt sektörlerimize yönelik 2 çalıştay gerçekleştirdik. Birliğimizce yürütülen Ur-Ge projeleri kapsamında Amerika'dan Endonezya'ya, Güney Afrika'dan İsveç'e, Güney Amerika ülkelerine yönelik olarak toplam 22 ülkeye faaliyetler düzenlendi" diye konuştu.

- 2017 yılı hedefimiz ihracatımızı yüzde 7,5 artırmak

Demir ve demir dışı metaller sektörü olarak önümüzde ki yıl ihracatı yüzde 7,5 seviyelerinde artırmayı hedeflediklerini vurgulayan Mertöz, "2017 yılı hedefimiz de sektör ihracatımızı yüzde 7,5 artırarak döviz kurları ve emtia fiyatlarını göz önünde bulundurarak istatistiki analizlerle belirlediğimiz 6,7 milyar dolar seviyesine çıkarmak. Tabi ki bu artışa sadece miktar bazında fazla satış yaparak ulaşmak yerine, katma değerli ve inovatif ürünler üreterek daha az ama daha pahalıya ürünlerimizi satarak ulaşmanın sektörümüze ve ülkemize uzun vade de daha çok yarar sağlayacaktır. Birliğimiz faaliyetlerine bir katılan firmamız tekrar katılıyor. Sektördeki tüm ihracatçıları Birlik çatısı altında daha çok rol almaya davet ediyoruz. Birlikten kuvvet doğar atasözünden hareketle tüm ihracatçılarımızla daha başarılı işler gerçekleştirmeyi hedefliyoruz" diye söyledi.



2017 yılı sektör açısından 2016 ile benzerlik gösterecektir



Ersoy Yılmaz
Bekap Metal A.Ş. Genel Müdürü
KSO 15. Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı

Ülkemiz açısından zor bir yılı geride bıraktık; 15 temmuz darbe girişimi, düşürülen Rus uçağı sonrası Rusya ile gerilen ilişkiler, gerçekleşen terör eylemleri, Avrupa ve Amerika gerginlikleri, aşırı yükselen kurları sayabiliriz.

Demir çelik sektörümüz açısından da 2016 çok hareketli bir yıl oldu. Demir cevheri ve kömür fiyatlarında büyük dalgalanmalar yaşandı. Dünyada çelik üretim kapasitelerindeki fazlalıklar ve düşük talep nedeniyle büyük fiyat düşüşleri yaşandı.

- Sektörün kâr marjı çok düşük

Sektörümüzün sorunları çok, ancak kısaca şu şekilde özetleyebilirim:

Sektörümüz çok inişli çıkışlı, kâr marjları çok çok düşük.

Son 3 yıldan bu yana devam eden ihracattaki gerileme ve ithalattaki artış nedeniyle, atıl kapasitesine rağmen, Türkiye uzun aradan aradan sonra yeniden çelik ithalatçısı haline gelmiş bulunuyor.

Tüm dünyada yeni trend korumacılık, başta ABD ve Avrupa Birliği ülkelerinde sektörümüze yönelik koruma tedbirleri artırılmaktadır. AB ile devlet yardımlarını yasaklayan serbest ticaret anlaşması revize edilerek sektörümüz gerçekten stratejik sektör olarak belirlenmeli, gerekli düzenlemeler devletimizce acilen yapılmalıdır.

Zorlaşan piyasa şartlarında üretim yapma gayretindeki sektörümüze ucuz hammaddeye ulaşım, ucuz enerji ve maliyetlerimizi azaltıcı tüm desteklere ihtiyacımız bulunmaktadır.

Döviz açığı sorununu ortadan kaldıracak ihracata dayalı katma değerli ürünlerin üretimi desteklenerek artırılmalıdır.

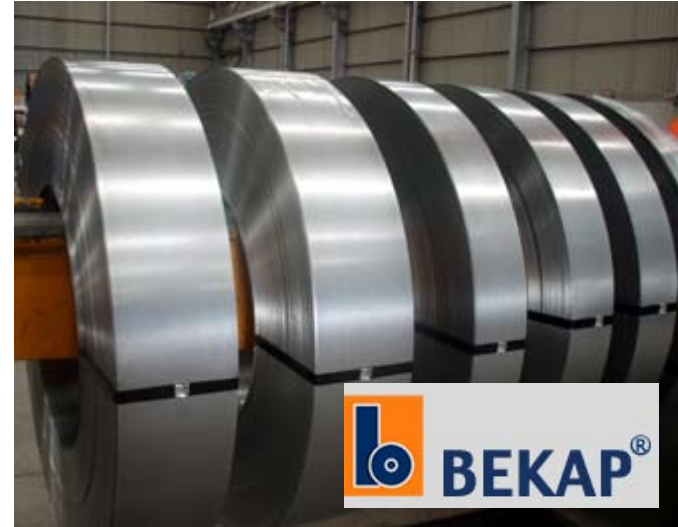
2017 yılı içinde sektörümüz adına beklentimiz 2016 yılı ile benzerlik göstereceğidir.

- Soğuk sac haddesini 2017 ilk çeyreğinde faaliyete geçireceğiz

Bekap Metal İnşaat Sanayi ve Ticaret A.Ş. yarım asrı aşan tecrübesi ile Gebze Dilovası Organize Sanayi Bölgesinde, Endüstriyel ambalajlamada kullanılan yüksek mukavemetli çelik ambalaj çemberleri ve limanlarda gemi yüklemelerinde kullanılan lashing çemberi (USLM) üretimi ile ambalajlama makinaları konusunda faaliyet göstermektedir. Konusunda lider olan Bekap, Türkiye'nin en büyük çelik ambalaj çemberi üretim tesisine sahiptir. Ürünlerini 65 ülkeye ihraç etmektedir. Almanya'da bulunan deposu, ofisi ve ekibi ile Avrupa ülkelerindeki ihtiyaçlarına yerinden hizmet vermektedir.

Bekap dünyadaki rakiplerinin üretim gamında bulunan tüm ürünleri de en az rakipleri kadar kaliteli üretebilir hale gelmiştir. Avrupa'daki büyük sanayi kuruluşlarının yıllardır çalıştıkları yerli firmalar yerine Bekap ambalaj çemberlerini kullanmaları kalitemizin göstergesidir.

Rekabetçiliğimiz korumak adına yeni yatırımımız olan soğuk sac haddesini 2017 ilk çeyrekte faaliyete geçireceğiz.



YENİ SANAYİ DEVRİMİ AKILLI ÜRETİM SİSTEMLERİ TEKNOLOJİ YOL HARİTASI

TÜBİTAK tarafından hazırlanan Teknoloji Yol Haritası taslağında 3 Teknoloji Grubunda, 8 Kritik Teknoloji, 10 Stratejik Hedef, 29 Kritik Ürün belirlendi. Taslak sanayicilerin ve diğer ilgililerin görüşlerine açıldı.

TÜBİTAK tarafından 1000 özel sektör kuruluşuna yönelik olarak gerçekleştirilen anket sonuçlarına göre; 'akıllı üretim sistemleri' konusunda:

-Firmaların yalnızca yüzde 22'si kapsamlı bilgiye sahip.

-Olgunluk seviyesi en yüksek sektör kauçuk ve plastik sektörü.

-En çok katma değer sağlayacağı düşünülen sektör teknoloji otomasyon ve kontrol sistemleri.

-Katma değer en yüksek olacağı değerlendirilen ilk sektör ise makine ve ekipman olarak belirlendi

TÜBİTAK, Yeni Sanayi Devrimi Akıllı Üretim Sistemleri Teknoloji Yol Haritası" nihai taslağı hazırlayarak 'görüşlere' açtı.

TÜBİTAK tarafından yapılan açıklamada "Yeni Sanayi Devrimi'nin, bilgi ve iletişim teknolojilerindeki gelişmelerle üretim sistemlerinin dijital dönüşümünü ifade ettiğine dikkat çekildi.

Bu dönüşümün firmalara bakım, kalite ve stok bulundurma maliyetlerinin azalması, makinelerin zorunlu olarak çalışmadığı sürelerde kılma ve teknik personel verimliliğinde artışlar gibi kazanımlar sağlamasının yanı sıra ülkelere de ciddi rekabet avantajları sağladığı vurgulandı.

-TÜBİTAK görevlendirildi

Şubat 2016'da gerçekleştirilen Bilim ve Teknoloji Yüksek Kurulu'nun (BTYK) 29. Toplantısı'nda 2016/101 no.lu 'Akıllı Üretim Sistemlerine Yönelik Çalışmaların Yapılması' Kararının alındığı hatırlatılan TÜBİTAK açıklamasında TÜBİTAK tarafından 'Akıllı Üretim Sistemleri'ne Hizmet Eden Kilit ve Öncü Teknolojiler'in belirlenmesi amacıyla Nisan-Kasım 2016 tarihleri arasında bir dizi çalışma yürütülerek "Yeni Sanayi Devrimi Akıllı Üretim Sistemleri Teknoloji Yol Haritası" nihai taslağı hazırlandı-ğı belirtildi.

TÜBİTAK tarafından 'görüşlere' açılan raporun giriş bölümünde 'Endüstri 4.0' kavramının 2011 yılında Almanya'da ortaya çıktığı, günümüzde sağlayacağı ekonomik ve sosyal faydalar nedeniyle tüm dünyada yükselen bir eğilim olarak ele alındığı belirtildi.

Ülkelerin gelişmişlik seviyelerini doğrudan etkileyecek olan bu kavramın Türkiye'nin 2023 yılında ilk 10 ekonomi arasına girme hedefi için de önem arz ettiğine vurgu yapıldı.

-Eğer dönüşüm kaçırılırsa

"Sanayideki bu dönüşüm gerçekleştğinde ülkelere önemli rekabet üstünlüğü sağlayacağı gibi, ülkemizde bu dönüşümün kaçırılması durumunda mevcut durumda ülkemizin üretimdeki lojistik avantajı ve düşük işgücü maliyetinden doğan avantajlarının geçerli olmayacağı öngörülmektedir." denilen Rapor'da gelişmiş ülkeler ve dünyadaki başlıca bilgi ve iletişim teknolojileri şirketlerinin yeni sanayi devriminin gerektirdiği uygulamaları hızla geliştirmeye başladıkları, büyük üreticilerin, bu teknolojileri üretim hatlarına entegre ederek, verimlilik artışı sağlamaya başladıklarına dikkat çekildi.

TÜBİTAK Raporu'nda küresel öngörüler de paylaşıldı. Buna göre; "2018'de Sanayide kullanılacak robot sayısı yaklaşık 3 milyon olacak.

2020'de Birbirine bağlı cihaz sayısı 13 milyardan 29 milyara çıkacak. Nesnelerin interneti pazarının büyüklüğü 656 Milyar USD'den 1.7 Trilyon USD'ye çıkacak.

2025'te Endüstriyel robotların yaratacağı ekonomik etki yıllık 0.6-1.2 Trilyon \$ Gelişmiş ülkelerdeki imalat süreçlerinin %15-25 oranında otomasyona dayalı olacak

2030'da OECD ekonomilerindeki yenilik aracılığıyla, GHYİH artışı verimlilik artışına bağlı hale gelecek.

Dijital teknolojilerin verimlilik, gelir dağılımı ve çevre üzerine güçlü etkileri olacak.

Küresel ticaret hacminin yarısı akıllı nesnelerin etkileşimini kullanacak."

TÜBİTAK Mevcut Durum Anket ve Analiz Çalışması

Akıllı üretim sistemlerine yönelik öncü ve kritik teknolojilerdeki mevcut durumun ve ihtiyaçların saptanması

amacıyla TÜBİTAK tarafından Haziran 2016'da, ilgili teknolojik alanlarda TÜBİTAK'tan Ar-Ge desteği almış olan yaklaşık 1000 özel sektör kuruluşuna kapsamlı bir anket uygulandı.

Anket, 5 bölüm halinde özel sektör kuruluşlarının görüşleri ve cevaplarını içerdi. Anket sonuçlarına göre;

-Özet bulgular.

Farkındalık ve Eğitim

- Firmaların yalnızca % 22'si kapsamlı bilgiye sahip
- Farkındalığı en yüksek 3 sektör: Elektronik,Yazılım ve Malzeme
- Firmaların % 50'sinin önümüzdeki 3-5 yıl içerisinde ilgili teknolojileri entegre etme stratejileri bulunuyor.

Dijital Olgunluk Seviyesi

- Olgunluk Seviyesi En Yüksek 3 Sektör
- Malzeme (Kauçuk ve Plastik)
- Bilgisayarlar, Elektronik ve Optik Ürünler
- Otomotiv ve Beyaz Eşya Yan Sanayii

Katma Değer

En Çok Katma Değer Sağlayacağı Değerlendirilen 3 Teknoloji

- Otomasyon ve Kontrol Sistemleri
- İleri Robotik Sistemler
- Eklemeli İmalat

Katma Değerin En Yüksek Olacağı Değerlendirilen 3 Sektör

- Makine ve Ekipman
- Bilgisayarlar, Elektronik ve Optik Ürünler
- Otomotiv ve Beyaz Eşya Yan Sanayii

TÜBİTAK tarafından oluşturulan "Akıllı Üretim Sistemleri Teknoloji Yol Haritası"nda

- 3 Teknoloji Grubunda
- 8 Kritik Teknoloji
- 10 Stratejik Hedef
- 29 Kritik Ürün belirlendi.

Ana teknoloji grupları olarak 'Dijitalleşme', 'Etkileşim' ve 'Geleceğin fabrikaları' seçildi. Ana teknoloji gruplarının altında da 8 kritik teknolojiye yer verildi.

-Çok katmanlı hazırlandı

Teknoloji Yol Haritası, teknoloji grupları altında belirlenen ulusal stratejik hedefler, Türkiye'nin bu hedeflere ulaşması için geliştirilmesi kritik olan ürün/teknolojiler, bunların geliştirilmesine yönelik ArGe projeleri ve son olarak da geliştirilen kritik

ürün/teknolojilerin öncelikli sektörel uygulamaları şeklinde çok katmanlı olarak hazırlandı.

Her teknoloji grubu hedefler, ürün/teknolojiler, Ar-Ge konuları ve öncelikli sektörel uygulamalar şeklinde kurgulandı.

Teknoloji yol haritası, kritik ürün/teknoloji bazında yenilikçi özellikler

Dijitalleşme

- Büyük Veri ve Bulut Bilişim
- Sanallaştırma
- Siber Güvenlik

Etkileşim

- Nesnelerin İnterneti
- Sensör Teknolojileri

Geleceğin Fabrikaları

- Eklemeli İmalat
- İleri Robotik Sistemler
- Otomasyon ve Kontrol Sistemleri

ve metrikler, dünyada ve Türkiye'deki teknoloji olgunluk seviyesi, ulusal yet-

kinliğimiz, firma seviyesinde ve ulusal etki potansiyeli değerlendirmelerini de içerdi.

TÜRKİYE'NİN DÜNYADAKİ SEVİYEYİ YAKALAMASI /ÜZERİNE GEÇMESİ İÇİN 10 TEKNOLOJİK HEDEF

A-Dijitalleşme

1-Büyük Veri ve Bulut Bilişim

2-Sanallaştırma

3-Siber Güvenlik

HEDEF 1. SERVİS BULUT PLATFORMU, GÜVENLİK VE MAHREMİYET

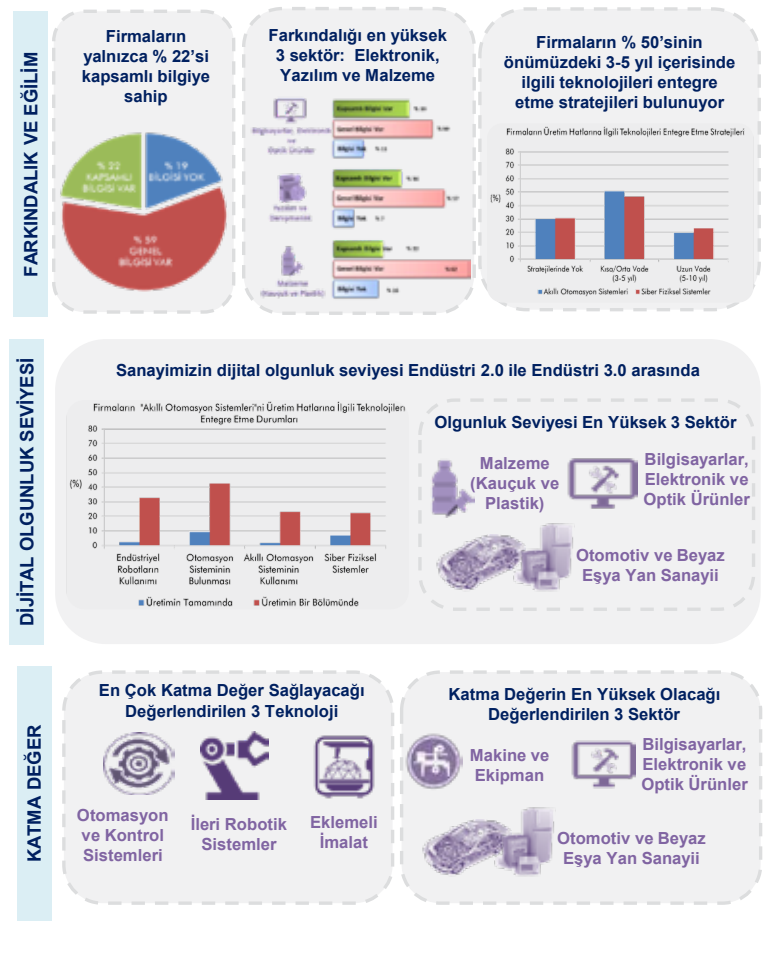
Uç cihazlarının güvenli, mahrem, akıllı ve ölçeklenebilir servis bulut platformunun, algoritmalarının ve uygulamalarının geliştirilmesi

HEDEF 2. BÜYÜK VERİ ANALİTİĞİ

Verinin toplanması, işlenmesi, anlamlandırılması, ilişkilendirilmesi, analizi, raporlanması ve karar destek sistemlerinde kullanılması

TÜBİTAK Mevcut Durum Anket ve Analiz Çalışması

Akıllı üretim sistemlerine yönelik öncü ve kritik teknolojilerdeki mevcut durumun ve ihtiyaçların saptanması amacıyla TÜBİTAK tarafından Haziran 2016'da, ilgili teknolojik alanlarda TÜBİTAK'tan Ar-Ge desteği almış olan yaklaşık 1000 özel sektör kuruluşuna kapsamlı bir anket uygulanmıştır. Anket, 5 bölüm halinde özel sektör kuruluşlarının görüşleri ve cevaplarını toplamıştır. Ankette kuruluşların Ar-Ge ve akıllı üretimle alakalı ilgi ve entegrasyon seviyelerini ölçmeye yönelik sorulardan oluşan bölümlerin yanı sıra; Ar-Ge ve uluslararası işbirliği ihtiyaçları, ilgili teknolojiler bazında ulusal yetkinlik, firma seviyesinde ve ulusal seviyesinde etki potansiyeli değerlendirmeleri de yer almıştır. Ankete yönelik analizin özet bulguları aşağıda sunulmaktadır.



HEDEF 3. SİBER GÜVENLİK ÇÖZÜMLERİ
Yeni Sanayi Devrimi'ne yönelik siber güvenlik çözümleri-
nin üretilmesi

HEDEF 4. MODELLEME VE SİMÜLASYON ÇÖZÜMLERİ
Yeni Sanayi Devrimi'ne yönelik modelleme ve simülas-
yon

SERVO EYLEYİCİLER
-Servo motor üretimi ve
geliştirilmesi
-Lineer servo motor
üretimi ve geliştirilmesi
-Seri/paralel elastik
eyleyicilerin geliştirilmesi
-Değişken esnekliğe
sahip eyleyicilerin geliştirilmesi
-Dinamik hidrolik/pnömatik eyleyicilerde boyutların küçül-
tülmesi ve/veya hassasiyetlerin artırılmasına yönelik
çalışmalar
-Akım tabanlı kuvvet kontrolüne yönelik eyleyicilerin geliştiri-
lmesi
-Doğadan esinlenen (bio-inspired) eyleyiciler-
in geliştirilmesi
-İleri eyleyici teknolojilerin geliştirilmesi
(elektro-polimerler, akıllı malzemeler, mikro-
nano eyleyiciler vb.)

AR-GE KONULARI
KONTROLÖRLER
-Robot kontrol ünitesi geliştirilmesiteknoloji-
lerinin geliştirilmesi

B-Etkileşim

Nesnelerin İnterneti
Sensör Teknolojileri

HEDEF 5. ENDÜSTRİYEL NESNELERİN İNTERNETİ PLATFORMU
Birlikte çalışılabilirliği sağlamış, gü-
venli (secure) ve güvenilirliği (reliability)
artırılmış endüstriyel nesnelerin interneti
dijital platformunun oluşturulması ve en-
düstriyel uç nokta ekipmanları için yazılım
ve donanımların geliştirilmesi

HEDEF 6. M2X YAZILIM VE DONANIMLARI
Üretim aşamalarında ve ürün yaşam
döngüsü süresince kalite ve verimliliği
artıracak güvenilir ve yenilikçi M2X (Maki-
na-Makina, Makina-İnsan, Makina-Altyapı)
yazılım ve/veya donanımları ile ortaya
çıkan veriler için uygun veri saklama tekno-
lojilerinin geliştirilmesi

HEDEF 7. YENİLİKÇİ SENSÖRLER
Sanayiye yönelik fiziksel, kimyasal,
biyolojik, optik, mikro-nano sensörler; akıllı
eyleyiciler;endüstriyel, kablosuz, dijital
sensör ağları; yapay görme, görüntü işle-
me, yenilikçi sensör uygulamaları; uç koşul-
lara dayanıklı sensörlerin geliştirilmesi.

C-Geleceğin Fabrikaları

-Eklemeli İmalat
-İleri Robotik Sistemler
-Otomasyon ve Kontrol Sistemleri

HEDEF 8. ROBOT, OTOMASYON, EKİPMAN, YAZILIM VE YÖNETİM SİSTEMLERİ
Uluslararası pazarlarda teknoloji ve maliyet açıların-
dan rekabet edebilir, KOBİ'ler tarafından da ulaşılabilir
akıllı üretim robot, ekipman ve yazılım/yönetim sistem-
lerinin geliştirilmesi

HEDEF 9. EKLEMELİ İMALAT MALZEMELER, EKİPMANLAR, YAZILIMLAR
Eklemeli imalatla kullanılan ham malzemelerin,
üretim ekipmanlarının ve gerekli yazılım ve otomasyon
sistemlerinin geliştirilmesi

HEDEF 10. AKILLI FABRİKA SİSTEMLERİ
Akıllı fabrika sistemleri ve bileşenleri ile ara katman
(middleware) yazılım teknolojilerinin geliştirilmesi.

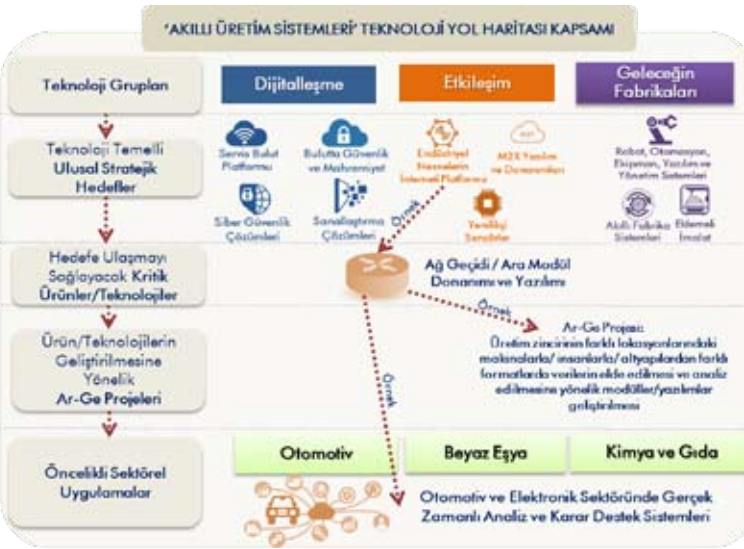
Yeni Sanayi Devrimi: Akıllı Üretim Sistemleri Teknoloji Yol Haritası

Kavram çalışması, anket çalışması ile yapılan mevcut durum değerlendirmesi ve paydaşlarla yapılan çalışmaların çıktıları bir arada değerlendirilerek akıllı üretim sistemlerine yönelik çok katmanlı teknoloji yol haritası hazırlanmıştır.



Şekil 7: 'Akıllı Üretim Sistemleri' Kritik ve Öncü Teknolojileri

Teknoloji Yol Haritası, teknoloji grupları altında belirlenen ulusal stratejik hedefler, ülkemizin bu hedeflere ulaşması için geliştirilmesi kritik olan ürün/teknolojiler, bunların geliştirilmesine yönelik Ar-Ge projeleri ve son olarak da geliştirilen kritik ürün/teknolojilerin öncelikli sektörel uygulamaları şeklinde çok katmanlı olarak hazırlanmıştır. 7. sayfadan itibaren her teknoloji grubu 2 sayfa olmak üzere hedefler, ürün/teknolojiler, Ar-Ge konuları ve öncelikli sektörel uygulamalar verilmektedir. Teknoloji yol haritası, kritik ürün/teknoloji bazında yenilikçi özellikler ve metrikler, dünyada ve Türkiye'deki teknoloji olgunluk seviyesi, ulusal yetkinliğimiz, firma seviyesinde ve ulusal etki potansiyeli değerlendirmelerini de içermektedir.



Uluslararası Teknoloji Bankası TÜBİTAK koordinasyonunda Türkiye'de kurulacak

Genel merkezi Türkiye'de olacak banka, Birleşmiş Milletler (BM) önderliğinde ve Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) koordinasyonunda faaliyetlerine gelecek yıl başlayacak. Sayısı 48'i bulan en az gelişmiş ülkelere bilimsel ve teknolojik işbirlikleri ile fikri mülkiyet altyapısı oluşturulması süreçlerinde rehberlik edecek

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, Birleşmiş Milletler (BM) Genel Kurulu'nun, en az gelişmiş ülkelerin bilim, teknoloji ve inovasyon kapasitelerinin güçlendirilmesi hedefine yönelik, Uluslararası Teknoloji Bankası'nın Türkiye'de kurulmasını onayladığını bildirerek, "Genel merkezi Türkiye'de olacak banka, Birleşmiş Milletler (BM) önderliğinde ve Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) koordinasyonunda faaliyetlerine gelecek yıl başlayacak. Sayısı 48'i bulan en az gelişmiş ülkelere bilimsel ve teknolojik işbirlikleri ile fikri mülkiyet altyapısı oluşturulması süreçlerinde rehberlik edecek" dedi.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Başbakanlığı döneminde, 2011 yılında katıldığı Birleşmiş Milletler (BM) En Az Gelişmiş Ülkeler (EAGÜ) Konferansı'nda, en az gelişmiş ülkelere yönelik olarak bir taahhüt paketi açıkladığını hatırlatan Özlü, pakette bilim ve teknoloji alanlarına ilişkin taahhütlerden birinin de söz konusu ülkeler için "teknoloji bankası" rolü üstlenecek uluslararası bir merkez kurulması olduğunu söyledi.

-Bankanın İki Temel Ayağı Var

Yaklaşık yarısını Müslüman ülkelerin oluşturduğu en az gelişmiş ülkelere yönelik kurulacak Uluslararası Teknoloji Bankası ile TÜBİTAK'ın da bu ülkeler için gerçekleştirilecek çalışmalarında önemli rol oynayacağına işaret eden Bakan Özlü, Türkiye'nin Gelişen Sekiz Ülke (D-8) içinde üstlendiği



rolle birlikte, Uluslararası Teknoloji Bankası'na ev sahipliği yapmasının, en az gelişmiş ülkeler ile D8 ülkeleri arasında da iş birlikleri oluşturulmasını tetikleyeceğine dikkati çekti. Bakan Özlü, "Bu durum, D8 ülkeleri tarafından geliştirilen teknolojilerin bu sayede en az gelişmiş ülkeler ile de paylaşılabilmesi ve bütün ortaklara kazanç sağlayacak iş birlikleri kurulması aşamasında önemli paya sahip olacak" dedi.

Uluslararası Teknoloji Bankası'nın iki temel ayaktan oluşmasının kararlaştırıldığını bildiren Özlü, şu bilgileri verdi: "Bunlardan biri Bilim, Teknoloji ve Yenilik Destekleme Mekanizması; diğeri ise Fikri Mülkiyet Bankası olarak açıklanmıştır. Banka, bu mekanizmaları aracılığıyla sayısı 48'i bulan en az gelişmiş ülkelere bilimsel ve teknolojik iş birlikleri ile fikri mülkiyet altyapısı oluşturulması süreçlerinde rehberlik edecek. Uluslararası Teknoloji Bankası'nın gerçekleştireceği çalışmalarda, BM tarafından açıklanan '2030 Sürdürülebilir Kalkınma Hedefleri' odak noktası olacak" diye konuştu.

-TÜBİTAK TÜSSİDE Kampüsünde Kurulması Planlanıyor

Bakan Özlü, Gebze'deki TÜBİTAK Türkiye Sanayi Sevk ve İdare Enstitü-

sü (TÜSSİDE) kampüsünde kurulması planlanan Uluslararası Teknoloji Bankası'nın işleyişi hakkında şunları söyledi:

"Uluslararası Teknoloji Bankası'nın en kritik işlevi, kapasite geliştirme olacak. Banka faaliyete geçtiğinde öncelikle en az gelişmiş ülkeler 'ihtiyaç analizi' yapılacak ve eksikleri doğrultusunda hizmet sunulacak. Söz konusu ülkelere bilim ve teknoloji politikalarının geliştirilmesi, uygulanması, yönetim mekanizmalarının kurulması konusunda eğitim ve destek verilecek. Ülkelerin karşılaştıkları fikri mülkiyet engeline bankanın bileşenlerinden olan Fikri Mülkiyet veya Patent Bankası ile çözüm bulunacak"

Özlü, bankanın bir diğer işlevinin ise "uluslararası bilimsel yayınlara erişimin kolaylaştırılması" olduğuna işaret ederek, TÜBİTAK'ın bu süreçteki rolüne dikkati çekti. Söz konusu ülkeler ile ortak araştırmalar yapılması ve ihtiyaç duyulan konularda birlikte çalışılması gerektiğinin altını çizen Özlü, "Zaten TÜBİTAK bilimsel iş birliklerini fonluyor. İleride en ideal model bu olacak. Dünyadaki gelir adaletsizliğinin, kalkınma düzeylerindeki büyük farklılıkların azaltılması yönündeki bu önemli çabalara, Türkiye'nin de katkısı vermesi en büyük amacımız" diye konuştu.

Başkan Karaosmanoğlu Honda Türkiye fabrikasını ziyaret etti



Başkan Karaosmanoğlu, "İşgücüne katılma ve istihdamda ülke ortalamasının üzerindeyiz" dedi.

Türk Dünyası Belediyeler Birliği (TDBB) ve Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, "Hayallerin Gücü" anlayışıyla binek otomobillerinin üretim, ithalat ve pazarlaması ile Honda motosikletlerinin ithalat ve pazarlamasından sorumlu Honda Türkiye fabrikasını ziyaret etti. 1992 yılında ilk kez ülkemizde yatırım yapan Honda, bugün gerek iç piyasa gerekse yurt dışına ihraç noktasında önemli bir yer tutarken, istihdama da katkı sunuyor.

-İSTİHDAM ORTALAMASINDA ÜLKE ORTALAMASININ ÜZERİNDEYİZ
21 Eylül 1996'da 14 ay gibi kısa bir sürede tamamlanan ve deneme üretimine geçen Honda Türkiye, 1997 yılı sonundan itibaren Honda'nın CIVIC modelinin seri üretimine başladı. Honda'nın Avrupa'daki ikinci otomobil üretim tesisinin Kocaeli'de olmasını memnuniyetle karşılayan Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu'nun ziyaretine, Çayırova Belediye Başkanı Şevki Demirci, Gebze Belediye Başkanı Adnan Köşker ve AK Parti Çayırova İlçe Başkanı Zafer Kılıç'ta eşlik etti.

Çalışanlarla öğlen yemeğinde bir

araya gelen ve üretimle alakalı aldığı detaylı sunum sonrası bir açıklamaya yapan Başkan Karaosmanoğlu, "İstanbul'un ardından en çok ihracat gerçekleştirilen il olan Kocaeli'miz, işgücüne katılma ve istihdam oranlarında ülke ortalamasının üzerinde bir grafik yakalamayı başarmıştır" dedi.

"Bugün Kocaeli kişi başına düşen geliri en yüksek il olarak öne çıkıyorsa; bunda hiç kuşkusuz, sanayicilerimizin ve iş dünyamızın temsilcilerinin katkısı ve emeği büyüktür. Hükümetimizin yürüttüğü akılcı politikalar ve uyguladığı teşvikler bugün ülkemizin parmak ile gösterilir şekilde dünyanın ve bölgemizin sayılı güçlerinden birisi haline gelmesini sağlamıştır"

-SANAYİCİLERİMİZİN KATKISI VE EMEĞİ BÜYÜKTÜR
Honda Türkiye A.Ş. olarak vizyo-

numuz maksimum otomobil üretim kapasitesine ulaşmanın yanı sıra Türkiye, Avrupa ve komşu ülkelere otomobil ve satış sonrası hizmetleri sağlayarak Avrupa'nın iki Honda otomobil üretim ve dağıtım merkezinden biri olmak ve Türkiye'de kurduğumuz başarılı otomobil ve motosiklet satış ve pazarlama ağlarını geliştirerek devam ettirdiklerini belirten Honda Fabrika Direktörü Murat Sümer, kurucumuz Soichiro Honda gibi, "Biz de hayal kurmaktan vazgeçmiyoruz" ifadelerini kullandı.

Bunun üzerine Başkan Karaosmanoğlu'na açıklamasında, "Bugün Kocaeli kişi başına düşen geliri en yüksek il olarak öne çıkıyorsa; bunda hiç kuşkusuz, sanayicilerimizin ve iş dünyamızın temsilcilerinin katkısı ve emeği büyüktür. Hükümetimizin yürüttüğü akılcı politikalar ve uyguladığı teşvikler bugün ülkemizin parmak ile gösterilir şekilde dünyanın ve bölgemizin sayılı güçlerinden birisi haline gelmesini sağlamıştır" diye konuştu.

-FABRİKA GİRİŞİMCİSİ İŞGÜCÜ OLMADAN VARLIĞINI SÜRDÜREMEZ
Honda Türkiye Başkanı Hideo Yamasaki ve Başkan Yardımcısı İsmail Sümer'in de fabrika ziyaretinde hazır bulunmasının yanı sıra, üretim

merkezinde 943 çalışanının önemi de vurgu yapan Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, "Dünya ile rekabet edebilen, bütün dünyaya ürünlerini satabilen donanımlı fabrikaların varlığı bizler için son derece önemlidir. İşlerin verimli olabilmesi için siz değerli işçilerimizin de yaptığınız işe sahip çıkmanız ve yüreğinizi ortaya koyarak çalışmanız son derece önemlidir.

Bir fabrika girişimcisi olmadan kurulamadığı gibi işgücü olmadan da varlığını sürdüremez. Sizler, alın teri dökerek, ailenizin geçimi için çalışıyorsunuz" şeklinde konuştu.

-BU TÜR FABRİKALAR İŞ, AŞ VE İSTİHDAM DEMEKTİR

Fabrika alanında üretim bandında ki CİVİC modellerinin yapım aşamasını da gören ve bilgi alan Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu açıklamalarına şu şekilde devam etti:

"Hepimiz bu kentin üreticisiyiz. Bir bütünün parçalarıyız. Hepimizin bulunduğu makama, mevkiye maksimum katkı sağlaması lazım. Böyle olursa şehirlerimiz, ülkemiz gelişir. Kazasız-belasız, sağlık, sıhhat içerisinde çalışmayı nasip etsin. İşyeri sahiplerine de Allah güç, kuvvet versin.

Bu tür fabrikaların sayılarını arttırsın. Bu tür sanayi kuruluşlarının sayısının artması Kocaeliler için iş, aş, istihdam, katma değer, ekonomiye katkı ve Kocaeli'nin büyümesine, gelişmesine katkı demektir" ifadelerini kullandı.

AYRIMIZ GAYRIMIZ YOK, SİZLERE DESTEK OLMAYA DEVAM EDECEĞİZ
İşverenlerimiz de, işçimiz de bizim kardeşimizdir ifadelerini kullanan Başkan Karaosmanoğlu,

"Ayrımız, gayrımız yok. Hayat içindeki rollerimiz farklı olsa da aynı havayı soluyoruz. Allah izin verdiği, halkımız da teveccüh gösterdiği sürece yanınızda olmaya, sizlere destek vermeye devam edeceğiz. Kocaeli'mize, ülkemize yöneticisiyle işvereniyle işçisiyle birlik, huzur ve güven içinde güzel günler diliyorum" diyerek açıklamasını tamamladı.

Birliktelik sonrası Honda Türkiye Başkanı Hideto Yamasaki, Başkan Karaosmanoğlu'nun günün anısına bir plaket takdim etti.

Ayrıca Başkan Karaosmanoğlu, üretim bandından çıkan araçların önünde fabrika yöneticileri ve çalışanlarıyla hatıra fotoğrafı çektirmeyi de ihmal etmedi.



TAYSAD 2017 rotasını belirledi Hedef İran, Çin, Hindistan, Amerika...



Alper Kanca: "Önümüzdeki yıl, mevcut pazarlarımıza ilave olarak yeni pazarlara da odaklanacağız. Bu pazarlar; İran, Hindistan, Çin ve Amerika olacak. Amerika'da bir ticari vasıta üreticisi ile görüşmelerimiz devam ediyor."

TAYSAD Başkanı Alper Kanca, Yönetim Kurulu Üyesi Kemal Yazıcı, Avangarde Hotel'de gerçekleştirilen basın toplantısında basın mensuplarıyla bir araya geldi. Toplantının ana gündeminde Türk otomotiv tedarik sanayicilerinin 2017 yılında odaklanacağı pazarlar vardı.

-Hedef Hindistan, Çin, Amerika

TAYSAD olarak mevcut pazarlarda aktif varlıklarını sürdüreceklerini fakat pazar çeşitlenmesi için yeni pazarlara açılacaklarını açıklayan TAYSAD Başkanı Alper Kanca, "Önümüzdeki yıl, mevcut pazarlarımıza ilave olarak yeni pazarlara da odaklanacağız. Bu pazarlar; İran, Hindistan, Çin ve Amerika olacak. Amerika'da bir ticari vasıta üreticisi ile görüşmelerimiz devam ediyor."

Oraya bir heyet programı düzenlenecek. Hindistan'ın en büyük otomotiv markası ile bir çalışma yapmak üzere harekete geçtik. Çin'de ise şimdiye kadar gündeme gelmeyen bir konu var.

Bu konu, "İpek Yolu Projesi". Henüz Türkiye'de konuşulmayan bu projenin otomotiv sektörüne etkisi üzerine Çin'deki paydaş grubumuzla ortak konferans gerçekleştireceğiz.

Bu konuda karşılıklı heyet ziyaretleri gerçekleştirilmesi için ön mutabakat yapıldı. İran'a gelince; TAYSAD olarak bölgedeki işbirliklerimizi artırmak amacıyla bir süredir, paydaş kurumumuz olan İran Otomotiv Parça Üreticileri Derneği (IAPMA) ile temaslarımızı sürdürüyoruz. Bu temaslar sonucunda geçtiğimiz Şubat ayında İran'da yapılan Uluslararası Otomotiv Endüstrisi Konferansı'na ve eşzamanlı yürütülen fuara davet edildik. İran pazarı Türk otomotiv tedarik sanayicileri için müthiş bir potansiyel içeriyor. Bizler bu gelişmelere bağlı olarak İran pazarındaki aktivitelerimizi artırmaya odaklandık." dedi.

-Türk otomotiv sanayisinin 2017 ihracat hedefi 25 milyar dolar

Yıl değerlendirmesiyle birlikte 2017 beklentilerini açıklayan Başkan Alper Kanca, "2016 yılı otomotiv sanayimizde yaşanan birçok olumlu gelişmeyle birlikte, ekonomik istikrara ve demokrasimize yönelik istenmeyen girişimlerin yaşandığı bir yıl oldu. Türkiye'nin üretim, istihdam ve ihracat konusunda sürükleyici sektörü olan otomotiv sektörü, iç pazar satışları ile dünya ülkeleri sıralamasında 17'inci, Avrupa otomotiv satış-

larına göre de 6'ncı sırada yer alıyor.

Gururla söylemeliyim ki, dünya genelinde Avrupa'ya en fazla ihracat yapan ülkeyiz. AB ülkelerinin 2015 sonunda ülkemizden ithal ettiği araç sayısı 843 bin adet. Sıralamada Türkiye'yi, 480 bin adet ile Japonya, 376 bin adet ile Güney Kore ve 250 bin adet ile Birleşik Devletler izliyor" diye konuştu.

Başkan Kanca sözlerine şöyle devam etti: "Türk otomotiv sanayimizin en güçlü olduğu ticari araç üretiminde, 2016 yılı ilk yarı sonuçlarına göre dünyada 8'inci ve Avrupa'da 2'nci sırada yer alıyoruz."

11 aylık gerçekleştirmeleri incelediğimizde, toplam üretimimizin 1,3 milyon ve toplam pazarımızın da 862 bin adedi aştığını görüyoruz. İhracatımız ise 21,9 milyar dolar seviyesine ulaştı ki bu rakamın 8,3 milyar doları tedarik sanayimiz tarafından gerçekleştirildi. Yıl sonuna sayılı günler kala, üretimimizin 1 milyon 450 bin adedi, pazarımızın 1 milyon adedi ve ihracatımızın da 23 milyar doları geçeceğini rahatlıkla söyleyebiliriz."

-Brexit'in etkileri

Dünyadaki gelişmelerin Türk otomotiv sektörüne etkisiyle ilgili ko-

nuşan Başkan Kanca, "Önümüzdeki yıl küresel arenada, Brexit kararının etkileri, ABD Başkanı Trump'ın yönetsel kararları ve tabii ki FED'in para politikaları, otomotiv sektörümüz kadar tüm iş dünyamızın da yakından takip edeceği konular olacak. Sektör özelinde baktığımızda ise, bir yandan artan kurlar bir yandan ÖTV düzenlemesi, yeni yılda pazar büyümemizin yavaşlayabileceği sinyali de veriyor. Buna rağmen gelecek yıl için öngörülerimiz, bir miktar artış ile üretimde 1,5 milyon adet seviyesinde iken, pazarın aynı düzeyde kalacağı yönünde. İhracat hedefimiz ise 25 milyar dolar olarak belirlendi" dedi.

-Sınai Mülkiyet Kanunu, markalaşmaya destek olacak

Toplantıda söz alan TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi Kemal Yazıcı, "Türk Tedarik Sanayi büyük sıçramayı ancak ihracat ile gerçekleştirebilir. İhracatı, yüksek teknoloji içeren ürünler ile arttırmayı hedefleyen Tedarik Sanayi, Ar-Ge çalışmalarına hız veriyor. Ar-Ge deyince otomotiv sektörü açık ara önde; otomotiv sektörü içerisinde de Ar-Ge Merkezi sayısı olarak tedarik sanayi önde. Şu anda otomotiv sektöründeki firmalardan oluşan 73 Ar-Ge Merkezi'nin 63'ü TAYSAD üyesi" dedi.

-Sınai Mülkiyet Kanunu

Patentlerin üretim merkezi olan Ar-Ge merkezlerinin, Sınai Mülkiyet Kanunu'nun birebir muhatabı olduğuna dikkat çeken Yazıcı, "Daha hızlı yol alabilmek, daha verimli çalışmak, katma değer yaratmak ve markalaşmak için, Meclis'ten yeni geçen Sınai Mülkiyet Kanunu'na sektör olarak ihtiyaç duyduğumuz aşikar.

TAYSAD'ın "Tasarım-Teknoloji-Tedarik" vizyonunu da destekleyen Sınai Mülkiyet Kanunu, hedeflerimize ulaşma noktasında ciddi kolaylık ve fayda sağlayacak. 355 üyesiyle, 23 milyar dolarlık iş hacmine; 7,6 milyar dolar doğrudan ihracata, 150 binin üzerinde istihdama ve 63 Ar-Ge Merkezi'ne ulaşan TAYSAD'ın 59 üyesinin 40 ülkeye 156'dan fazla tesis yatırımı bulunmakta.

Bu yatırımlarla, dünya otomotiv endüstrisinde Türkiye ve Türk otomotiv tedarik sanayisini layıkıyla temsil ediyoruz ve küresel marka oluşturabilmek için sektöre de öncülük ediyoruz" dedi.

TAYSAD Yönetim Kurulu Üyesi Kemal Yazıcı, "Türk otomotiv tedarik sanayisinin önemseydiği bir diğer konu ise Türk Ticaret Merkezleri. Türk Ticaret Merkezi uygulaması mevcut haliyle otomotiv sektörü için pek uygulanabilir değil. Bu konuda bir takım değişikliklere gidilmesi gerekiyor" açıklamasını yaptı.

Gebze Teknik Üniversitesi GOSB sanayicilerini ağırladı



GOSB 30. yıl organizasyonu sırasında bir araya gelen GOSB katılımcılarının ortak fikri olarak ortaya çıkan, GOSB'da faaliyet gösteren katılımcıların tanışması ve bilgi akışının güçlendirilmesi amacıyla her ay bir GOSB katılımcısının tesisinde tüm sanayicilerin bir araya geleceği toplantılar planlandı.

30. Yıl organizasyonunda bu fikri ortaya atan GOSB katılımcılarının ev sahibi olması kararlaştırılması üzerine GOSB 30. yıl organizasyonuna katılım gösteren Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Haluk Görgün ilk toplantıyı üniversite kampüsünde yapmayı teklif etti.

GOSB'da faaliyet gösteren sanayicilerin bilgi, birikim ve deneyimlerini paylaşacağı, yönetimden beklentileri ile bölgede hizmet kalitesinin daha üst seviyeye çıkarılması için görüşlerini ifade edeceği, aynı zamanda ziyaret edilen tesisin incelenerek bölgedeki ürün yelpazesinin ve firmaları tanıma fırsatının bulunabileceği, "Sanayici Sohbetleri" adı verilen buluşmaların ilki yapıldı.

Bu nedenle buluşmaların ilki, 5 Ocak 2017 Perşembe günü Gebze Teknik Üniversitesi'nde, GTÜ Rektö-

rü Prof. Dr. Haluk Görgün'ün ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) Senato Salonu'nda Gebze Organize Sanayi Bölgesi (GOSB)'sinde faaliyet gösteren firmaların temsilcileri ile GTÜ Rektörü Prof. Dr. Haluk Görgün, GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım, GTÜ Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Babür Özçelik, GTÜ Genel Sekreter Vekili Doç. Dr. Abdurrahman Akyol, GTÜ Teknoloji Transfer Ofisi Müdürü Dr. Abdurrahman Güngör katıldığı toplantıda üniversite ile ilgili bilgilendirmeler yapıldı.

Üniversitenin sahip olduğu bilgi birikimi ve teknolojiyi, sanayinin ihtiyaçları doğrultusunda, ürüne ya da sürece için yapılabilecek çalışmalar konusunda görüş alışverişinde bulunuldu.

Özellikle ARGE ve İnovasyon noktasında yeni bir ürün üretilmesi, mevcut bir ürünün geliştirilmesi, iyileştirilmesi, ürün kalitesi veya standardının yükseltilmesi veya maliyet düşürücü nitelikte yeni tekniklerin, yeni üretim teknolojilerinin geliştirilmesi amacıyla sanayi - üniversite işbirliğinin önemi vurgulandı ve bu yönde çalışmaların başlatılması kararlaştırıldı.



Başkan Zeytinoğlu: OVP hedeflerini yakalayabiliriz

Oda Meclisi toplantısında yaptığı konuşmada OVP hedeflerine ulaşmanın mümkün olduğuna dikkat çeken Zeytinoğlu, ekonominin üretim ve yatırımlar aracılığıyla büyümesi gerektiğini söyledi



“

TL'nin değer kaybetmesi endişe veriyor. Biliyorsunuz ülkemiz; ihracatının yüzde 46'sını Euro ile yapıyor. İthalatının yüzde 61,7'sini dolar ile yapıyor. Tabi kısa dönemdeki bu hızlı sıçramalar sanayici ve ihracatçının öngörülerini zorluyor. ”

KSO'nun Son Meclisinde 2017 Bütçesi 12 milyon 40 bin TL Olarak Belirlendi

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Aralık Ayı Meclis Toplantısı 14 maddelik gündemle KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul'un Başkanlığında gerçekleşti. Meclis toplantısı İstanbul-Beşiktaş'ta, Kayseri'de terör şehitleri ve suikast sonucu öldürülen Rusya Büyükelçisi Karlov anısına saygı duruşu yapılarak başladı. Toplantıda KSO Başkan Vekili Çınar Ulusoy, KSO'nun 2017 Yılı Gelir Bütçe önerisini açıkladı. 2016 yılı bütçesi baz alınarak 2017 yılı bütçesini açıklanırken toplam bütçe 12 Milyon 40 Bin TL olarak belirlendi. KSO'nun 2016 bütçesi 9 milyon 700 bin TL idi. Meclis üyelerinin onayına sunulan bütçe önerisi oy birliğiyle kabul edildi.

Toplantıda ilk sözü alan KSO

Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "10 Aralık ve 17 Aralık Cumartesi günü İstanbul Beşiktaş'ta ve Kayseri'de artarda gerçekleştirilen terör saldırıları sonrası hayatlarını kaybeden şehitlerimize Allah'tan rahmet, yaralılara acil şifa ve yakınlarına ve tüm halkımıza başsağlığı diliyorum. Terörü nefretle kınıyorum. Ayrıca Pazartesi günü, silahlı terör saldırısında hayatını kaybeden Rusya Büyükelçisi Andrey Karlov'un ailesine ve Rusya halkına başsağlığı dileklerimi iletmek istiyorum. Alçak saldırıyı kınıyorum" dedi.

Konuşmasına daha sonra ekonomik değerlendirmelerle devam eden KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Kasım ayı ihracatı 12,9 milyar dolar ile geçen yıla göre yüzde 10 arttı. İthalat ise 16,9 milyar dolar ile geçen yıla göre yüzde 6 arttı. Orta Vadeli Hedefi gerçekleştirebilmek için aralık ayında

13,2 milyar dolar ihracat gerçekleştirmemiz gerekiyor. Programdan hedeflerin yakalayabileceğimizi düşünüyoruz. İlimiz verilerine baktığımızda; ihracat 1,6 milyar dolar, ithalat 3,9 milyar dolar. En yüksek kasım ayı ihracatını gerçekleştirmişiz." dedi.

Zeytinoğlu TL'nin değer kaybetmesinin endişe verici olduğunu söyleyerek, Biliyorsunuz ülkemiz; ihracatının yüzde 46'sını Euro ile yapıyor. İthalatının yüzde 61,7'sini dolar ile yapıyor. Tabi kısa dönemdeki bu hızlı sıçramalar sanayici ve ihracatçının öngörülerini zorluyor. Bu yüzden son aydaki TL'deki hızlı değer kaybından endişe duyuyoruz. Bunun birçok olumsuz sonuçları var.

Birincisi Merkez Bankası'nın hesaplarına göre yüzde 10'luk kur artışı enflasyonu arttırıcı etki yapıyor. Kasım ayı enflasyonunda (TÜFE'de) henüz bu etkiyi görmedik, ama ileri ki aylarda göreceğiz.

İkincisi, döviz kurunun artışı durmaz ise MB faiz oranlarını daha da yükseltmek zorunda kalacak. Üçüncüsü ise yatırım ortamı kur artışından olumsuz etkileniyor. Yatırımlar duruyor. Bu da istediğimiz bir şey değil. Ekonominin yatırımlar ve üretim artışı ile büyümesini istiyoruz." dedi.

Dövizdeki artışın enflasyona yansımadığını belirten Zeytinoğlu, "İç talepteki gerileme nedeniyle, döviz kurlarındaki artış enflasyona yansımadı. Ancak ÜFE aylık 1,1

puan artarak yüzde 6,41 ile bu yılın en yüksek düzeyine ulaştı. Aralık ve Ocak ayında, ÜFE'deki artışlar TÜFE'yi de arttıracaktır. Yılın sonunda enflasyon Orta Vadeli Programdaki yüzde 7,5'luk hedefin biraz üzerine çıkabilir. Sanayi üretim Endeksi Ekim ayında yüzde 2 artarak toparlanma eğilimine girdi. Geçen ay gerek ülkemizde gerekse çevremizde yaşanan gelişmelerin etkisiyle üretimde ciddi bir düşüş olmuştu. Son çeyrekte toparlanma beklediğimizi söylemiştik. Sanayi üretimindeki bu artış bizlere moral verdi. Bundan sonraki aylarda da üretim artışının sürecini tahmin ediyoruz." ifadelerini kullandı.

7 yıl aradan sonra ekonomimiz yüzde 1,8 küçüldü diyen Zeytinoğlu "Bu daralmayı bekliyorduk, ama tahminlerimizin üzerinde oldu. 15 Temmuz kalkışmasının ekonomiye en belirgin daraltıcı yansımaları görüyoruz. Ancak son çeyrekte umutluyuz. Hükümetimizin aldığı tedbirler ve yapısal reformlarla, tekrar büyüyeceğimizi düşünüyoruz." dedi.

Sözlerine TÜİK tarafından açıklanan il düzeyindeki GSYH verilerini paylaşarak devam eden Zeytinoğlu, "2014 yılına ait Kocaeli verilerini paylaşmak istiyorum. İlimiz 19.900 dolar kişi başı GSYH ile en zengin ikinci il. Birinci sırada olan İstanbul'unki 19.957 dolar. İl bazındaki GSYH'da (cari fiyatlarla) Kocaeli 74 milyar TL ile beşinci il. Sanayideki payı yüzde 5,8 ile yine beşinci sırada yer alıyor.

Ancak kişi başına sanayiye katkıya baktığımızda 19.488 TL ile birinci sıraya çıkıyor." dedi.

Zeytinoğlu, işgücüne katılımın artmasına rağmen oluşan yüzde 11,3 düzeyindeki işsizlik oranının yüksek de olsa geçen ay ile aynı seviyede kaldığını belirtti. Kasım ayı bütçe rakamlarına ilişkin değerlendirmesinde, "Kasım ayı bütçemiz vergi borçlarının yapılandırılmasından elde ettiği 15 milyar TL'lik katkıyla 10 milyar TL fazla verdi. 15 Temmuz'un etkilerini silmek için, 2016 yılını tahminimizce 20 milyar TL açıkla kapatabileceğimizi düşünüyoruz. Alınabilecek en iyi tedbirin denk bütçe yapmak olduğunu tekrarlamak istiyorum" diyerek açıklamalarını sonlandırdı. Toplantının devamında Zeytinoğlu, 2017 İş Planı ile ilgili sunumunu da gerçekleştirdi. (Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nun konuşma metni için tıklayınız)

12 MİLYON 40 BİN TL'LİK GELİR BÜTÇESİ KABUL EDİLDİ

Ardından KSO Başkan Vekili Çınar Ulusoy, KSO'nun 2017 Yılı Gelir Bütçe Önerisini açıkladı. 2016 yılı bütçesini baz alınarak 2017 yılı bütçesi açıklanırken toplam bütçe 12 Milyon 40 Bin TL olarak belirlendi. 2016 yılında ise önerilen bütçenin 9 Milyon 700 Bin TL olduğu 10 Milyon 500 Bin 100 TL olarak gerçekleştiğini söyledi. Meclis üyelerinin onayına sunulan bütçe önerisi oy birliğiyle kabul edildi.



İzaydaş'ta 2016 yılı performansı değerlendirildi



İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç, yılsonu değerlendirme toplantısında çalışanlarla bir araya geldi. 2016 yılını değerlendirerek 2017 yılında planlanan çalışmaları anlatan Genel Müdür Saraç, tüm çalışanların yeni yılını kutladı, başarılı, barış ve huzur dolu bir yıl temennisinde bulundu.

İzaydaş 2016'da 35 bin ton tehlikeli atığı bertaraf etti. Buna karşılık 16.7 milyon kwh elektrik enerjisi üretti. Bunun 5.6 milyon kwh'lık bölümü satıldı. İzaydaş kuruluşundan bu yana 400 bin tondan fazla atığı yakıp, bunun daha fazlasını depolayarak bertaraf etmiş oldu.

"GELECEK DÖNEME HAZIRLANMALIYIZ"

İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç, yıllık değerlendirme toplantısında, Bu tür sonlar ve yeni başlangıçların, muhasebe yapma fırsatı verdiğini belirtti. Saraç "Kendimizle hesaplaşmalı, gelecek döneme hazırlanmalı, eksiklerimizi tamamlamak için planlar yapmalıyız. Geçirdiğimiz her gün için ileride pişmanlık duymamak adına her konuda elimizden gelenin en iyisini yapmalıyız" dedi.

SARAÇ'TAN BİR YILIN ÖZETİ

Genel Müdür Muhammet Saraç, İZAYDAŞ'ın 2016 yılında genel olarak başarılı bir performans sergi-

ği bertaraf ettik. Buna karşılık enerji üretimi 16 Milyon 750 Bin kWh olarak gerçekleşti. Bunun 5 Milyon 600 Bin kWh kısmının satışını gerçekleştirdik. Kuruluşumuzdan bu yana toplamda 400 Bin tondan fazla atığı yakarak, bundan daha fazla atığı da depolayarak bertaraf ettik, böylece 1 Milyon tona yakın tehlikeli atık sadece İZAYDAŞ tarafından kontrol altına alınmış oldu. Toplamda 224 milyon kWh enerji üretilip şebekeye 88 milyon kWh sattık. Solaklar çöp gazı tesisimiz bu yıl 34 Milyon kWh enerji üretirken Dilovası çöpgazı tesisimiz ise 8 Milyon 800 Bin kWh enerji üretti. Bu üretimler için 180 Bin ton karbon kredisine de hak kazandık ve uluslararası prestiji olan düşük karbon kahramanı ödülü aldık. Hidroelektrik santrali tesisimiz de 8 Milyon 800 Bin kWh enerji üretti. Böylece HES ile birlikte yaklaşık 69 Milyon kWh enerji üretmiş olduk, bunun 57 Milyon kWh kısmı satıldı. Böylece yaklaşık 100 Bin nüfuslu bir yerleşim yerinin evsel elektrik ihtiyacına denk gelecek şekilde enerji üretimine katkı sağladık. Öte yandan Körfez'e giren 3.110 gemiye fiilen hizmet verdik" ifadelerini kullandı.

TEMENNİ VE TEŞEKKÜR

2016 yılının hem ülkemiz hem de dünya için çok zor geçtiğini belirten Genel Müdür Saraç, "İnşallah 2017 yılı iyi yönleri ile 2016 yılını hepimize çabucak unutturur.

Gerek ülkemizde yaşanan alçakça darbe girişimi, gerek hain terör eylemleri ve gerekse çevre ülkelerdeki karışıklıklar bizi de elbette etkiledi.

Yeni yılın başta bizler olmak üzere; şehrimize ülkemize, İslam dünyasına ve tüm insanlığa hayırlara vesile olmasını temenni ederim. Şimdiye kadar verdiğiniz emek ve yaptığınız çalışmalar için de her birinize ayrı ayrı teşekkür ederim" şeklinde konuştu. Toplantının sonunda Genel Müdür Saraç, şirket yöneticileri ve çalışanlar, birlikte hatıra fotoğrafı çekti.





Denso Otomotiv'den 24.2 milyon liralık yatırım

Denso Otomotiv'in yapacağı yatırım kapsamında yılda 460 bin adetlik otomotiv kliması üretme kapasitesi sağlayacak

Yabancı sermayeli şirketler arasında yer alan DENSO Otomotiv Parçaları Sanayi A.Ş. 24.2 milyon liralık harcamayla yılda 460 bin otomotiv klima ünitesi üretmeye yönelik tevsiyatı başlattı.

Çayırova Kocaeli'de gerçekleştirilecek yatırımla kasım 2019'da tamamlanacak. Yatırım tamamlandığında 70 kişilik ilave istihdam sağlayacak. Denso Otomotiv bu yatırım sürecinde Gümrük Vergisi Muafiyeti, KDV İstisnası, Vergi İndirimi, Sigorta Primi İşveren Hissesi Desteği gibi teşvik araçlarından da yararlanacak.

DENSO OTOMOTİV PARÇALARI SANAYİ A.Ş. HAKKINDA

Temmuz 2002 tarihinde kurulmuş olup satış ve üretim faaliyetleri yürütmektedir. Güçlü büyüme iradesine sahip orta ölçekli bir işletmedir. Ürünlerine yönelik artan üretim taleplerini karşılayabilmek için Ağustos 2007'de şirket Çayırova'daki yeni binasına taşınmıştır.

DENSO Türkiye ; ısıtma havalandırma, iklimlendirme ünitesi (HVAC), motor soğutma modülü (ECM), radyatör, fan, hortum ve boru üretimini dünyanın önemli otomobil üreticilerinden TOYOTA, HONDA ve FIAT (TO-

FAŞ Fabrikası) için gerçekleştirmektedir.

DENSO'nun mükemmel ürünlerini ve özel hizmet anlayışını Türkiye'deki üretim ve faaliyetlerimizle sürdürmekteyiz. Sağladığımız müşteri memnuniyeti ile bölgesel ekonomiye ve topluma verdiğimiz katkı bizleri mutlu etmektedir.

DENSO Türkiye, otomotiv yan sanayi alanındaki kalite taahhüdünü elde ettiği müşteri ödülleri ile ispat etmektedir

DENSO

Profil:

Kuruluş : Temmuz, 2002

Genel Müdür : Mahmut Hocaoglu

Personel sayısı : 360 (Haziran 2016 itibarıyla)

Entegre Yönetim Sistemleri:

TS 16949 Sertifikası

ISO 14001 Sertifikası

OHSAS 18001 Sertifikası

İş Faaliyetleri:

Üretim : HVAC, ECM, Radyatör, Fan, Boru & Hortum

Ticari Ürünler : Alternatör, Marş, Silecek, Benzin filtresi, Kompresör, çeşitli sensörler

DENSO Türkiye Kurumsal Veriler:

DENSO Avrupa, yaklaşık 15.500 çalışandan oluşan bölgesel bir ekibin parçası olabilecek yetenekli bireyler için olağanüstü fırsatlar sunmaktadır. Merkezi Japonya'nın Kariya şehrinde bulunan DENSO, dünyanın en büyük otomotiv parça tedarikçilerinden biridir. DENSO,

Kuzey ve Güney Amerika, Çin, Hindistan ve Güneydoğu Asya'da bulunan önemli operasyonları dahil olmak üzere tüm dünyadaki pek çok tesisi ile hizmet vermeye devam etmektedir.

1973 yılından beri Avrupa Bölgesel merkezimiz olarak Hollanda'nın Amsterdam şehri yakınlarındaki Weesp'de faaliyetimizi sürdürmeye devam etmekteyiz. DENSO, Avrupa'daki operasyonlarını İspanya, Çek Cumhuriyeti, Macaristan, Türkiye, İngiltere ve Fas'da sıfırdan kurduğu üretim tesisleri ile hem de İtalya, İngiltere, Polonya ve Portekiz'de satın aldığı işletmeler ile genişleterek sürdürmektedir.

Sınai Mülkiyet Kanunu yürürlüğe girdi

Toplam 199 maddeden oluşan Sınai Mülkiyet Kanunu Tasarısı, yasalaşarak yürürlüğe girdi.

Kanunla, marka, coğrafi işaret, tasarımlar, patent, faydalı model ile geleneksel ürün adlarına ilişkin hakların korunması ve bu suretle teknolojik, ekonomik ve sosyal ilerlemenin gerçekleştirilmesine katkı sağlanması amaçlanıyor.

Türk Patent Enstitüsü'nün adı Türk Patent ve Marka Kurumu olarak değiştiriliyor. Kurumun kısa adı da "Türk Patent" olarak düzenleniyor.

AB düzenlemesine paralel olarak yedi yıl sonra yürürlüğe girmek üzere, markalara idari iptal getiriliyor, marka tescil süreçleri kısaltılıyor.

-Başvurunun reddedilmesi

Tescil başvurusu yapılan bir markanın, tescil edilmiş veya önceki tarihte başvurusu yapılmış marka ile aynılığı ya da benzerliği ve kapsadığı mal veya hizmetlerin aynılığı ya da benzerliği nedeniyle, tescil edilmiş veya önceki tarihte başvurusu yapılmış marka ile halk tarafından ilişkilendirilme ihtimali de dahil karıştırılma ihtimali varsa, itiraz üzerine başvuru reddedilecek.

-Markanın iptali

Tescil tarihinden itibaren 5 yıl içinde haklı bir sebep olmadan tescil edildiği mal veya hizmetler bakımından marka sahibi tarafından Türkiye'de ciddi biçimde kullanılmayan ya da kullanımına 5 yıl kesintisiz ara verilen markanın iptaline karar verilecek.

-Koruma süresi 10 yıl

Tescilli markanın koruma süresi başvuru tarihinden itibaren 10 yıl olacak. Bu süre, 10'ar yıllık dönemler halinde yenilenecek.

-Marka hakkına tecavüz

Başkasına ait marka hakkına iktibas veya iltibas suretiyle tecavüz ederek mal üreten veya hizmet sunan, satışa arz eden veya satan, ithal ya da ihraç eden, ticari amaçla satın alan, bulunduran, nakleden veya depolayan kişi 1 yıldan 3 yıla kadar hapis ve 20 bin güne kadar adli para cezası ile cezalandırılacak.

Marka koruması olduğunu belirten işareti mal veya ambalaj üzerinden yetkisi olmadan kaldıran kişi, 1 yıldan 3 yıla kadar hapis ve 5 bin güne kadar

adli para cezasına çarptırılacak.

Yetkisi olmadığı halde başkasına ait marka hakkı üzerinde devretmek, lisans veya rehin vermek suretiyle tasarruflarda bulunan kişiye, 2 yıldan 4 yıla kadar hapis ve 5 bin güne kadar adli para cezası verilecek.

-Garanti markası

Marka sahibinin kontrolü altında birçok işletme tarafından o işletmelerin ortak özelliklerini, üretim usullerini, coğrafi menşelerini ve kalitesini garanti etmeye yarayan işaret, garanti markası olacak.

-Koruma kapsamındaki ürünler

Kanunda, coğrafi işaret hakkı, geleneksel ürün adı hakkı ile birlikte düzenleniyor. Bu kapsamda, geleneksel ürün adının tescil yoluyla korunmasına ilişkin düzenleme getiriliyor.

-Hayvan ırkları, bitki tür ve çeşitleri coğrafi işaret olamayacak

Meşe adı, mahreç işareti ve geleneksel ürün kapsamına girmeyen adlar, ürünlerin öz adı olmuş adlar, ürünün gerçek kaynağı konusunda halkı yanıltabilecek olan bitki tür ve çeşitleri, hayvan ırkları veya benzeri adlar, kamu düzenine veya genel ahlaka aykırı adlar, şartları taşıyan kişiler tarafından başvurusu yapılmasına rağmen kendi ülkesinde korunmayan, koruması sona eren veya kullanılmayan adlar, tescilli veya başvurusu yapılmış bir coğrafi işaret ile tamamen veya kısmen eş sesli olan ve tüketiciyi yanıltabilecek adlar coğrafi işaret olarak tescil edilemeyecek.

Tescil edilmiş coğrafi işaretin veya geleneksel ürün adının kullanım hakkına sahip olan kişiler, bunları, ambalaj ile birlikte ürün veya ambalajı üzerinde kullanacak. Coğrafi işaretler bakımından ambalemin kullanılması zorunlu olacak.

-287 kadro ihdas edilecek

Türk Patent ve Marka Kurumunun merkez teşkilatı için toplam 278 kadro ihdas edilecek.

Patent hakkı, koruma süresinin dolması, patent sahibinin patent hakkından vazgeçmesi veya yıllık ücretlerin öngörülen sürelerde ödenmemesi halinde sona erecek.

Teknolojinin her alanındaki buluşlara yeni olması, buluş basamağı içer-

mesi ve sanayiye uygulanabilir olması şartıyla patent verilecek.

-Patentin koruma süresi 20 yıl

Patentin koruma süresi 20 yıl, faydalı modelin koruma süresi 10 yıl olacak.

Patent isteme hakkı, buluşu yapan veya onun haleflerine ait olacak, bu hak başkalarına devredilebilecek. Buluş birden çok kişi tarafından birlikte gerçekleştirilmişse patent isteme hakkı bu kişilerin tamamına ait olacak.

Patentin verilmesi sırasında, patent isteme hakkının gerçek sahibi olduğunu iddia eden kişi, başvuru sahibine karşı dava açabilecek.

Yeni Yasa nelere dikkat etmeyi gerektiriyor?

Destek Patent Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Yamankaradeniz, yürürlüğe giren kanunun girişimcilere sağlayacağı faydaları ve dikkat edilmesi gereken durumları değerlendirdi.

"Güçlü bir sınai mülkiyet sistemi, hızlanan başvuru ve tescil süreçleri, yeterli uzman kadrosuna sahip etkin bir Türk Patent ve Marka Kurumu (TPMK), uluslararası entegrasyon, ilkel çalışma sistemine dahil olan vekillik sistemi ve hızlı çalışan ihtisas mahkemeleri. Bu şartların yerine gelmesi için bu kanun gerekli zemini oluşturmakta ve Türk iş dünyasının yeniliklerini korumaya yönelik etkin bir hukuki düzenleme içermektedir." şeklinde konuşan Yamankaradeniz'in düzenlemeye ilişkin tespitleri şöyle:

Markalar

•Tescil süresini kısaltmak amacıyla bültendeki ilan süresi 3 aydan 2 aya indirilmiştir. İnceleme ve işlem süreleri hızlanmaktadır. Etkin süreç yönetimi açısından hak sahipleri ile vekilleri arasında güçlü bir koordinasyon gerekecektir.

•Markaya sahiplerinden, benzer marka başvurularına yapacakları itirazlarda markayı kullandıklarına dair belgeler sunması istenebilecektir. Ticari kullanımı gösteren belgelerin iyi bir arşiv yapısı ile hazır bulundurulmalıdır. Aksi takdirde itirazlar değerlendirilmeden reddedilecektir.

•Daha çok sayıda markanın ticari hayatta yer alması için kullanımı zorlayan hükümler içeren bu kanun, aynı

zamanda Türk Patent ve Marka Kurumunu şirketler ve kişiler arasında uzlaştırmayı yapan bir yapıya gelmesini sağlamıştır. Artık kazan-kazan anlayışı içerisinde daha uzlaşmacı stratejilere açık olmalıyız.

- Uzun yıllardan beri grup şirketleri arasında veya anlaşmalı taraflarca aynı veya yakın benzer markanın kullanımı sorunlu bir alan olmaktan çıkmış, bu tür markaların kullanımına ve birbirine engel olmadan tesciline (veya devrine) olanak sağlanmıştır. Önceki hak sahibinden alınacak noter onaylı muvafakatname ile böyle markaların tesciline izin verilecektir.

- Tescilli markaların hukuki ihtilaf durumunda iptalleri için mahkemeye gitmeden TPMK nezdinde yapılacak bir başvuruyla idari olarak iptal edilebilmesinin önü açılmıştır. Ancak sabırlı olunması gerekecek, bu uygulama 7 sene sonra başlayacak.

Tasarımlar

- Tasarımlarla ilgili süreçlerde ciddi değişiklikler vardır. Tasarım tarifnamesi verme zorunluluğu kaldırılmış ve bültende ilan süresi 6 aydan 3 aya indirilmiştir. Tüm başvurular için yenilik incelemesi getirilerek daha nitelikli ve özgün tasarımların tescil edilmesine olanak sağlanmıştır. Etkin süreç yönetimi ve hak kaybı yaşanmaması için başvuru sahipleri ile vekilleri arasında güçlü bir koordinasyon gerekecektir.

- Yenilik incelemesi getirilerek daha nitelikli ve özgün tasarımların tescil edilmesine olanak sağlanmıştır.

- Hızlı moda ile ilgili bu konuda çok önemli bir madde yer almaktadır. Bu konuda 3 yıllık tescilsiz koruma sistemi getirilmiştir. Hukuki ihtilaflara karşı hazırlıklı olması açısından ticari kullanıma ait delillerin iyi saklanması gerekecektir. Bu 3 yıldan sonra aynı tasarımın tescili mümkün değildir. Tescilli koruma için ilk ticari kullanımdan itibaren bir yıl içinde başvurusu yapmak gereklidir.

- Üniversitelerinizin geliştirdiği tasarımların hak sahibi üniversite kurumlarına ait olacak. Bu tasarımdan elde edilecek gelirin en az yarısı üniversite öğretim üyesine verilecektir. Taraflar arası bildirimlere ve sözleşmelere dikkat. Her şey yazılı olarak kayıt altında olmalı.

- Oto yan sanayicilerini yakından ilgilendiren bir başlık olarak eş değer parçaların kullanımı tasarım koruma kapsamından çıkartılması ile oto yan sanayi sektörünün geliştirilmesi ve tüketicilerin bu ürünlere daha çabuk erişmesinin önü açılmıştır. Eş değer parça kapsamı Bilim Sanayi ve Teknoloji Ba-

kanlığı tarafından belirlenecektir.

- AB mevzuatıyla uyumlu olarak birleşik ürünün görünmeyen parçalarının tasarım korumasının kapsamı dışına çıkarılması ile oluşan hak kayıplarının önlenmesi sağlanmıştır. Başvuru öncesinde ürünün tasarım ile korunup korunamayacağından emin olunuz.

Patentler

- Patentlerle ilgili büyük bir reform gerçekleşmiş, itiraz işlemleri belge sonrasına alındığı için 3 yıldan daha fazla süren süreçlerin yaklaşık 18 aya inmesi sağlanmıştır. Dolayısıyla patentlerin tescili ve ticarileşmesi hızlanmış, ekonomiye kazanımları sağlanmıştır.

- Tartışılan ve 7 sene koruma sağlayan incelemesiz patent sistemi tamamen kaldırılmıştır. Artık patent müracaatlarında araştırma raporları geldikten sonra incelemesi bir koruma talebi mümkün olmayacak.

- Uzun yıllardan beri iş dünyasında güvensizlik ve tedirginlik oluşturan faydalı model müracaatları gerçek hak sahiplerini etkin koruyan bir yapıya kavuşturulmuştur. 10 yıl koruma sağlayan faydalı model belgesi için küçük buluşlar koruma altına alınırken bu buluşlar için faydalı model müracaatı ile beraber yenilik araştırması zorunluluğu getirilmiştir. Artık faydalı model müracaatlarında yeni olmayan buluşlar reddedilecektir.

- Uluslararası uygulamalarda yaygın olarak kullanılan hak kayıplarına neden olan işlemlerdeki gecikmeler için, yeni ek süre uygulamasının başlatılmış olması şahıs ve KOBİ işletmeleri için ekonomik anlamda büyük kazanımlar ortaya çıkaracaktır. Burada kaçan ve patent hakkınızın kaybına yolaçan süreleri ve bunların telafi şartlarını vekillerinizle birlikte yakından izlemelisiniz.

- Üniversite mensupları bakımından, üniversitelerin patent müracaatları kurumları adına direk yapabileceğinden üniversitelerin patent müracaat adetlerini takip etmek kolaylaşacak ve üniversitemizin yenilik ve buluş kapasitelerini yönetebilme imkanı sağlayacaktır. Buluş hak sahipliği artık üniversitelerindir. Taraflar arası bildirimlere ve sözleşmelere dikkat. Her şey yazılı olarak kayıt altında olmalı.

- Çalışanların buluşlarının değerlendirilmesi ve ekonomiye kazandırılması halinde elde edeceği haklar yönünden kanunda özel maddenin yer alması Ar-Ge merkezlerinde çalışan mühendislerin buluş yapmaya özendirilmesi bakımından önemli bir ayrıcalık

getirmiştir. Elbette burada çalışanların hakları korunurken işverenlerinde sorumluluk sınırları çalışanın kısmi veya tam hak talebinde bulunmasını işçi-işveren aralarında imzalanacak olan sözleşme veya benzeri bir hukuk ilişkisi hükümlerince kurulmasını gerekli hale getirmiştir.

- Buluş ve patent haklarının çalışan ve işveren nasıl yöneteceklerine dair hükümlerde içeren bu kanun patent sayılarının artmasında büyük katkı ortaya koyacaktır.



Coğrafi İşaret

- Coğrafi işaret tescili yöresel ürünlerin etkin korunması bakımından basitleştirilmiş, prosedürler azaltılmış, 6 ay ilan süresi 3 aya indirilmiştir. İlanla ilgili maliyetler 8-10 bin TL'yi bulurken bu ilan süreci Türk Patent bültenlerinde yapılarak neredeyse bedelsiz olması sağlanmıştır.

- Coğrafi İşaretlerin logo olarak tescili ile beraber bu logoları kullananları denetim mercii denetlemesine olanak sağlanmıştır. Bütün bunları takip edecek Coğrafi İşaret Dairesi Başkanlığı kurulmuştur. 10 yıl içinde denetim mercinde düzenlenmesi gereken raporlar 2 yıla indirilmiştir.

Arkas, 8 yeni nesil gemiyi daha filosuna katıyor

Türkiye'nin en büyük konteyner gemi filosuna sahip olan Arkas, Çin'de yaptırdığı sekiz yeni nesil eko-dizayn gemiden ilki Funda A'yı teslim aldı. Sipariş verilen sekiz geminin tamamının teslimatı 2018'in Mart ayına kadar tamamlanacak. Gemilerin tamamı teslim alındığında filodaki gemi sayısı 53'e çıkarken, kapasite 100 bin TEU'yu aşacak.



Çin'in Zhoushan adasındaki Ouhua tersanesine sipariş verdiği sekiz yeni nesil eko-dizayn gemiden ilki olan Funda A'yı teslim alan Arkas, yaptığı 260 milyon dolar yatırımla 2018'de filosundaki gemi sayısını 53'e çıkaracak. FILONUN taşıma kapasitesi ise 100 bin TEU'yu aşacak.

Türkiye'nin en büyük konteyner gemi filosuna sahip olan Arkas, Çin'de yaptırdığı sekiz yeni nesil eko-dizayn gemiden ilki Funda A'yı teslim aldı. Çin'de Zhejiang Ouhua Tersanesi'nde gerçekleştirilen törene Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkanı Lucien Arkas, Başkan Yardımcısı Bernard Arkas, gemilerin isim anneleri Funda Arkas ve Figen Bodur ile Türkiye'nin Shanghai Konsolosluğu Ticari Ateşesi Mustafa Yavuz, Zhoushan Belediye Başkan Yardımcısı Hu Xiaoyue, Ouhua Tersanesi Başkanı Qiao Weihai Başkan Yardımcısı Shen Zhihua, Ticari Direktör Annie Hao katıldı.

Konuşmaların ardından isim annelerin geminin bordasında şişe kırmasıyla gemiyle şans dilendi ve gemilere isimleri verildi. Törende Funda A gemisi ile birlikte sıradaki gemi Lucien A'nın da ismi verildi.

- Gemi başına yüzde 25'e varan yakıt tasarrufu

Funda A ve Lucien A gemilerinin ikisi de 2 bin 586 TEU konteyner kapasiteli ve 186 metre uzunluğunda.

Yeni nesil-eko dizayn bu gemiler; dünya denizciliğinde enerji verimliliği konusundaki uluslararası kurallara uygun makine özelliklerine ve tekne dizaynına (pervanesi, bulb yapısı, dümeni ve dümen sistemleri) sahip. Ağır yakıt kullanımına müsait MAN G Type motora sahip olan gemiler eski nesil gemilere kıyasla yüzde 25'e varan yakıt tasarrufu sağlayarak zehirli gazların doğaya salınımını minimuma indiriyor.

Çin'de az sayıda bulunan özel tersanelerinden birinde yapılan Funda A gemisinin önemli özelliklerinden biri de seyir ve makine otomasyonu açısından en yüksek teknolojiye sahip olması.

Bu yıl IMO'nun kabul ettiği Enerji Verimliliği Dizayn İndeksi'ne (Energy Efficiency Design Index) göre kabul edilen limitlerin çok altında salınım üreten gemi aynı zamanda Türkiye'de çevre kirliliği konusundaki regülasyonlara uyan ilk konteyner gemisi.

İkinci özelliği geminin geniş olmasından dolayı benzerlerine göre en yüksek konteyner kapasiteli gemisi olması. Genişliği 35,2 metre olan gemi, tam yükte düşük draftlı olması nedeniyle liman girişlerinde kolaylık sağlıyor. İzmir limanına kayıtlı olan Funda A gemisi Uzakdoğu'da çalışacak.

Törende konuşan Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkan-

kanı Lucien Arkas, "Gemi siparişlerini verirken şçiliğin kalitesi başta olmak üzere gemi dizaynının uluslararası kural-lara uygunluğu, Alman dizaynına sahip olması ve uygun fiyat gibi kriterleri dikkate aldık. Öncelikle burada çalışan ve kaliteli iş çıkaran tüm işçilere ve emeği geçen herkese teşekkür etmek istiyorum.

Tersanenin hem sahibi hem de genel müdürü ile birbi-rimizi çok iyi anladık. Bu çok önemli. Bu nedenlerle Ouhua tersanesine 2014 yılında verdiğimiz ilk dört siparişi 2015 yılında dört gemi daha sipariş ederek artırdım. Bugün Fun-da A ve Lucien A'nın katılımıyla filomuzdaki gemi sayısı 47 oluyor. Sipariş verilen sekiz geminin tamamının teslimatı 2018'in Mart ayına kadar tamamlanacak. Tamamını teslim aldığımızda filomuzdaki gemi sayısını 53'e çıkarken, kapa-site 100 bin TEU'yu aşacak. (101.646 TEU)." dedi.

-Ticaretin rotası rotamızı belirliyor

Lucien Arkas devamla şöyle konuştu: "Yurt dışında ilk ofisimizi 1997 yılında Bulgaristan'da açtık. 20 yıla yakındır acentelik ve armatörlük hizmeti vermek amacıyla Ak-deniz, Karadeniz'de yapılanırken geçen yıl Batı Afrika'da kendi ofislerimiz açtık.

Ticaretin rotası bizim rotamızı belirliyor, yeni pazarla-ra açıyoruz. Batı Afrika'nın potansiyelini, dikkate alarak 2012 yılında düzenli gemi servisi koymuştuk. Arkas Line'in taşıma hacmi kendi ofislerimizi açabilecek boyuta ulaştı-ğından Gana ve Nijerya'da 2016 da kendi ofislerimizi açtık" diyen Arkas, 2017 için de Senegal ve Fildişi'nde ofis açmayı planladıklarını ekledi.

-Filosu Dünya'da 20. Sırada

Arkas, Clarkson Research Company'nin açıkladığı "Gemi Sahibi armatörler" listesi Kasım ayı raporuna göre

dünyada 20. sırada bulunuyor.

Ouhua Tersanesi Başkan Yardımcısı Shen Zhihua tö-rende yaptığı konuşmada; "Tüm takım arkadaşlarımız adı-na burada bulunan herkese, başta Arkas Holding Yönetim Kurulu Başkanı Lucien Arkas, isim anneleri Funda Arkas ve Figen Baştürk Bodur olmak üzere tüm misafirlere burada oldukları için teşekkür ediyorum.

Bugün burada ilk 2 geminin isim verme töreni için bu-lunurken yeni bir yıla da çok güzel bir başlangıç yapıyoruz. Arkas, Türkiye'nin en büyük konteyner gemi filosuna sahip şirketi olmanın yanında uluslararası deniz taşımacılığın-da da güçlü bir konuma sahip.

Arkas gibi önemli bir partnerle iş birliği yapmaktan onur duyuyoruz. Ouhua ve Arkas'ı benzer anlayışların ve kalite konusunda ortak standartların bir araya getirdiğini-ze inanıyoruz." diye konuştu.

Zhoushan Belediye Başkan Yardımcısı Hu Xiaoyue, şehrin gemi endüstrisinde toplam kapasitesinin 98.1 mil-yar olduğuna dikkat çekerek, 38.4 milyar DWT'lik yeni si-pariş olduğunu söyledi." dedi.

Ticari Direktör Annie Hao ise "Bay Arkas'ın 22 Ocak 2014'te anlaşmayı imzaladığı zamanı hiç unutmuyoruz. Kendisi aramızdaki güvenin bizi biraraya getirdiğini ancak anahtar kelimenin kalite olduğunu söylemişti. O günden beri tüm Ouhua takımı en kaliteli müşteriye en kaliteli ge-miyi inşa etmek için çalıştı. Lucien Arkas'a bize güvendiği için teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Arkas, filosundaki gemilerin bir çoğunu Arkas Line ça-lıştırıyor. Akdeniz, Karadeniz ve Batı Afrika'da düzenli hat taşımacılığı yapan Arkas Line ihtiyacına göre sahip olduğu gemiler dışında kiralama yoluna da gidebiliyor.

Acentelik ve armatörlük faaliyetleri ile yurtdışında ya-pılanan Arkas'ın 24 ülkede 63 ofisi var.



Aralık'ta Kocaeli sanayinin kapasite kullanımı yüzde 70,4 oldu

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (%)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	72,4	72,2	72,7	73,6	74,8	75,3	75,5	75,5	75,4	76,4	75,6	76,0	74,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	73,9	73,3	73,1	74,4	74,4	75,3	74,9	74,7	74,4	74,9	74,5	74,6	74,4
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6	71,4	71,5	72,6	70,6	70,7	71,7	71,9	70,8	71,2
2015 (Türkiye)	73,7	72,8	72,4	74,1	74,9	75,1	75,9	74,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	74,9	73,5	74,3	75,3	75,7	76,1	75,7	75,2	76,6	76,4	76,4	76,5	75,6
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0	70,8	70,4	70,3

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı aralık ayında yüzde 70,4 olarak gerçekleşti. Aralık ayı kapasite kullanım oranı, geçen yılın aynı dönemine göre 0,1 puan, bir önceki aya göre 0,4 puan geriledi. Yılın tamamında ise ortalama kapasite kullanım oranı yüzde 70,3 ile geçen yılın 0,5 puan gerisinde tamamlandı.

Kocaeli genelinde, otomotiv, metal, plastik ve kauçuk sektörlerinde kapasiteler ortalamanın üzerinde gerçekleşti. Firmalarımızın önümüzdeki ay beklentilerine baktığımızda, yüzde 11'i, Ocak ayında alınan iç piyasa sipariş miktarının artacağını, yüzde 51'i ise bu miktarın değişmeyeceğini ve yüzde 38'i azalacağını beklemektedir. Benzer şekilde ihracat yapan firmalarımızın ise yüzde 14'ü dış piyasa siparişlerinin artacağını, yüzde 61'i sipariş miktarında bir değişim olmayacağını ifade etmişlerdir.

Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı Aralık ayında 0,1 puan artarak yüzde 76,5 olarak gerçekleşmiştir. Yılın tamamında ise ortalama kapasite kullanım oranı yüzde 75,6 ile geçen yılın 0,9 puan üzerinde tamamlandı.

İstihdam

Firma Bildirimleri	Aralık (%)
Arttı	11
Değişmedi	73
Azaldı	16

Aralık ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 11'inin istihdamlarının arttığı, yüzde 73'ünün istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 16'sının ise istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

İç Siparişler

Firma Bildirimleri	Ocak (%)
Arttı	11
Değişmedi	51
Azaldı	38

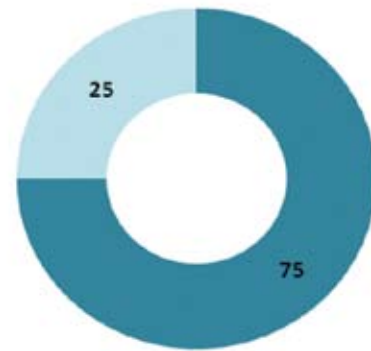
Firmaların yüzde 11'i Ocak ayında iç siparişlerinin arttığını belirtilirken, yüzde 38'i siparişlerinin azaldığını belirtmiştir.

Dış Siparişler

Firma Bildirimleri	Ocak (%)
Arttı	14
Değişmedi	61
Azaldı	25

Ankete katılan firmaların yüzde 14'ü dış siparişlerinin Ocak ayında arttığını belirtirken, yüzde 25'i ihracatlarında azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 61'inde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Değerlendirmeye alınan firmaların ölçekleri



■ KOBİ ■ BÜYÜK ÖLÇEKLİ

Ayın Fuarları-Şubat 2017

02-05. 02.2017	MAYFU Manisa 3.Ayakkabı Moda Fuarı	Manisa	SNS Fuarçılık Tan. Org. Rek. Yay. San. Tic. Ltd. Şti	info@snsfuarcilik.com.tr
02-05-02.2017	EV'leniyoruz 2017 Evlilik Hazırlıkları Fuarı	Adana	Tüyap Adana Fuarçılık A.Ş.	tuyapadana@tuyap.com.tr
02-05-02.2017	14.Uluslararası İstanbul İplik Fuarı 2017	İstanbul	Tüyap İhtisas Fuarları A.Ş.	tuyap@tuyap.com.tr
02-05.02.2017	KNITTING TECH 2017 26.Uluslararası Örgü, Çorap, Nakış, Dokuma, Baskı Makineleri ve Yan Sanayileri Fuarı	İstanbul	Tüyap İhtisas Fuarları A.Ş.	tuyap@tuyap.com.tr
03-05.02.2017	Evlilik Dünyası 2017 Evlilik Hazırlıkları Fuarı	İstanbul	Patika Tanıtım Fuar ve Sergi Org. Hizmet. Ltd. Şti.	info@evlilikfuari.com
07-10.02.2017	IF Wedding Fashion İzmir "11.Uluslararası Gelinlik, Damatlık ve Abiye Giyim Fuarı"	İzmir	İZFAŞ İzmir Fuarçılık Hizmet. Kültür ve Sanat İşleri. Tic.A.Ş.	info@izmirfair.com.tr
08-12.02.2017	PENTEX 6.Penye, Tekstil ve Teknolojileri Fuarı	G.antepe	Akort Tanıtım Organizasyon ve Fuarçılık Ltd. Şti.	akort@akort.com
09-12.02.2017	WIN Metal Working'17 22.Sac İşleme, Metal Kesme ve Şekillendirme Teknolojileri Fuarı	İstanbul	Hannover Fairs Turkey Fuarçılık A.Ş.	info@hf-turkey.com
09-12.02.2017	WIN Welding'17 16.Birleştirme, Kaynak ve Kesme Teknolojileri Fuarı	İstanbul	Hannover Fairs Turkey Fuarçılık A.Ş.	info@hf-turkey.com
09.02.2017	WIN Surface Treatment'17 11.Yüzey İşleme Teknolojileri Fuarı	İstanbul	Hannover Fairs Turkey Fuarçılık A.Ş.	info@hf-turkey.com
09-12.02.2017	Lineexpo İstanbul İç Giyim Moda Fuarı	İstanbul	İstanbul Dünya Ticaret Merkezi A.Ş.	expo@idtm.com.tr
09-12.02.2017	EV'leniyoruz 2017 Evlilik Hazırlıkları Fuarı	Samsun	Tüyap Tüm Fuarçılık Yapım A.Ş.	tuyap@tuyap.com.tr
09-12.02.2017	Ankara Eğitim Fuarı	Ankara	Eylül Fuar Org. Sergi ve Panayır Ltd.Şti	info@eyulfuar.com
10-19.02.2017	Avrasya Boat Show 2017 11.Deniz Araçları, Ekipmanları ve Aksesuarları	İstanbul	Pozitif Fuarçılık A.Ş.	kaan.oksuz@cnr.net
15-16.02.2017	İnsan Kaynakları Fuarı 2017	İstanbul	Eventus Organizasyon Fuarçılık ve Tic A.Ş.	info@eventus.com.tr
15-18.02.2017	Anfaş Food Product - 24.Uluslararası Gıda ve İçecek İhtisas Fuarı	Antalya	Anfaş Antalya Fuarçılık İşletme ve Yatırım A.Ş.	info@anfas.com.tr
16-18.02.2017	IFAT EURASIA 2017	İstanbul	MMI Eurasia Fuarçılık Ltd. Şti.	info@mmi-eurasia.com
16-18.02.2017	Dünya Turizm Forumu ve Fuarı 2017	İstanbul	Sedef Fuar ve Kongre Hizmetleri San. ve Tic. A.Ş.	info@sedefgrup.com.tr
16-19.02.2017	Biz Evleniyoruz - Evlilik ve Düğün Hazırlıkları Fuarı	Antalya	Detay Fuarçılık Org. Ve Tanıtım Hizmet. Ltd.Şti	info@detayfuarcilik.com
16-19.02.2017	Aydın Tarım Gıda ve Hayvancılık Fuarı	Aydın	Kobi Fuarçılık Tanıtım ve Organizasyon Ltd. Şti.	kobifuarcilik@gmail.com
16-19.02.2017	Adana Yapıda Yenilikler, Dekorasyon, Tadilat, Yenileme ve Teknolojileri Fuarı	Adana	Tüyap Adana Fuarçılık A.Ş.	tuyapadana@tuyap.com.tr
16-19.02.2017	IHS ADANA 2017 10.Isıtma, Soğutma, Havalandırma, Doğalgaz Teknolojisi, Tesisat ve Yalıtım Fuarı	Adana	Tüyap Adana Fuarçılık A.Ş.	tuyapadana@tuyap.com.tr
16-19.02.2017	Adana İnşaat 2017 11.Yapı Malzemeleri, İnşaat Teknolojileri, İş ve İnşaat Makineleri Fuarı	Adana	Tüyap Adana Fuarçılık A.Ş.	tuyapadana@tuyap.com.tr
16-19.02.2017	Adana Kent 2017 9.Belediye İhtiyaçları Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenlemeleri ve Spor Tesisleri Fuarı	Adana	Tüyap Adana Fuarçılık A.Ş.	tuyapadana@tuyap.com.tr
21-26.02.2017	Karadeniz 3.Kitap Fuarı-Samsun	Samsun	Tüyap Tüm Fuarçılık Yapım A.Ş.	tuyap@tuyap.com.tr
22-24.02.2017	ACE OF M.I.C.E. Kongre, Toplantı ve Etkinlik Fuarı	İstanbul	Turizm Medya Grubu Fuarçılık A.Ş.	info@turizmmedya.net
22-25.02.2017	Mersin Agrodays - 12.Mersin Tarım Gıda ve Hayvancılık Fuarı	Mersin	1-Global Kongre ve Fuarçılık İşletmeciliği A.Ş. 2-Pozitif Fuarçılık A.Ş.	kaan.oksuz@cnr.net
22-25.02.2017	Aegean Hosttech 2.Otel Ekipmanları, Ağırılama, Konaklama Teknolojileri, ve Ev Dışı Tüketim Fuarı	Aydın	GL Platform Fuarçılık Hizmetleri Ltd. Şti.	info@glplatformforuar.com
22-26.02.2017	AEGEANAGRI 13.Ege Tarım Sera ve Hayvancılık Fuarı	Denizli	Orion Fuarçılık ve Tanıtım Hizmetleri A.Ş.	info@orionfair.com
22-26.02.2017	İstanbul Kırtasiye - Ofis Okul, Kırtasiye, Kağıt, Ofis Malzemeleri, Oyuncak Fuarı	İstanbul	Tüyap Fuar ve Fuarçılık Hizmetleri A.Ş.	tuyap@tuyap.com.tr
23-26.02.2017	Balıkesir Tarım Fuarı 2017 Balıkesir Tarım Hayvancılık ve Gıda Fuarı	Balıkesir	Atlas Uluslararası Fuarçılık Reklam Org. Ltd. Şti	atlasfuara@gmail.com
23-26.02.2017	Motobike İstanbul	İstanbul	Messe Frankfurt İstanbul Uluslararası Fuarçılık Ltd. Şti.	info@turkey.messefrankfurt.com
24.02-05.03.2017	Uluslararası CNR Kitap Fuarı	İstanbul	Pozitif Fuarçılık A.Ş.	kaan.oksuz@cnr.net
25-25.02.2017	QS Dünya MBA ve Yüksek Lisans Fuarı	İstanbul	Boyut Fuarçılık Hizmet. Org. Ltd. Şti	dciftci@boyutgroup.net
25-26.02.2017	Study Expo Yurtdışı Eğitim Fuarları	İstanbul	Study Expo Fuarçılık A.Ş.	info@studyexpo.com
28.02.2017	Study Expo Yurtdışı Eğitim Fuarları	Ankara	Study Expo Fuarçılık A.Ş.	info@studyexpo.com

Tehlikeli Maddelerin Taşınması ve ADR Konulu seminer yapıldı

Kocaeli Sanayi Odası'nda Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik ve ADR Konulu Bilgilendirme Toplantısı Yapıldı.

Kocaeli Sanayi Odası Konferans Salonunda düzenlenen "Tehlikeli Maddelerin Karayoluyla Taşınması Hakkında Yönetmelik ve ADR Konulu Bilgilendirme Toplantısı"na sanayi kuruluşları temsilcileri, kimyasal üretimi yapan firmaların yetkilileri, lojistik ve danışmanlık firmaları iştirak etti.



Bilgilendirme toplantısında; Tehlikeli Madde Güvenlik Danışmanı Eğitmeni Arzu Birsan Yayla Yarar ADR mevzuatı, ADR mevzuatının uygulama alanları, ADR mevzuatı kapsamında tehlikeli maddeler, ülkemizde ADR kapsamındaki mevzuat çalışmaları konularında sunumlarını



yaparak konuyla alakalı katılımcıları bilgilendirdi.

ADR Uzmanı Eyüp Daloğlu ise tehlikeli madde güvenlik danışmanı olma şartları, ADR Mevzuatı kapsamında tehlikeli madde güvenlik danışmanının görevleri, tehlikeli madde güvenlik danışmanı istihdam etme zorunluluğunun kapsamı ve ADR mevzuatı kapsamında tehlikeli madde güvenlik danışmanlığı hizmeti için uygulamaya yönelik genel bilgilendirme yaptı.

ADR NEDİR?

ADR (Tehlikeli Malların Karayolu ile Uluslararası Taşımacılığına İlişkin Avrupa Anlaşması), tehlikeli maddelerin, insan sağlığına ve çevreye zarar vermeden, güvenli ve düzenli şekilde kamuya açık karayolu ile taşınmasını sağlayan bir yönergedir.

Bu yönerge, taşıma faaliyetinde yer alan gönderenlerin, alıcıların, dolduranların, yükleyenlerin, boşaltanların, ambalajlayanların, taşımacıların ve tehlikeli madde taşıyan her türlü aracın operatör ve sürücülerinin sorumluluk, yükümlülük ve çalışma koşullarını belirler.



ADR Mevzuatı kapsamında 24 Ekim 2013 tarihinde ülkemizde yayımlanan Tehlikeli Madde-lerin Karayolunda Taşınması Hakkında Yönetmelik kapsamında yıllık 50 ton üzerindeki tehlikeli madde gönderen, alan, paketleyen, yükleyen, taşıyan konumunda bulunan ve miktar sınırlaması olmaksızın tehlikeli atık taşımacılığına konu olacak faaliyetleri gerçekleştiren işletmecilere yükümlülükler getirilmiştir.

KSO ve Kocaeli gümrük yetkilileri yemekli toplantıda bir araya geldiler

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nun ev sahipliğinde Kocaeli Gümrük Müdürlüğü yetkilileri ile Wellborn Otel'de yemekli toplantı gerçekleştirildi.

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Gümrük Bölge Müdür Vekili Musa Aydemir, Bölge Müdür Yardımcıları Ali İhsan Merdanoğlu, Alaattin Başak, KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi ve her iki kurumun yetkililerinin bir araya geldiği toplantıda birlikte yürütülen çalışmalar değerlendirildi.



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Zeytinoğlu, toplantıya katılan Gümrük yetkililerine ilgilerinden dolayı teşekkür ederek, çalışmalarında başarı dileklerinde bulundu.

Oda adına yemeğe katılan isimler şöyle idi: "Ayhan Zeytinoğlu (Kocaeli Sanayi Odası Başkanı), Memet Barış Turabi (KSO Genel Sekreteri), Egemen Mert (KSO Genel Sekreter Yardımcısı), Tufan Katırcı, Hanife Odabaş, Aytuğ Akyıldız, Mahmut Tatlı, Hakan Karaman, Berk Han Ay, Yiğit Kalaycıoğlu, Mansur Zor."

Yemeğe katılan Kocaeli gümrük yetkilileri ise şu şekilde idi: "Musa Aydemir (Bölge Müdürü V), Ali İhsan Merdanoğlu (Müdür Yardımcısı), Alaattin Başak (Müdür Yardımcısı), Fethiye Tışkaya (Bölge Müdür Yardımcısı V.), Orhan

Gökkaya (Bölge Müdür Yardımcısı V.), Şenel Küçük (İzmit Gümrük Müdürü), Salih Balcı (Derince Gümrük Müdürü), Akif Ertekin (Dilovası Müdürü), Temel Akkuş (Körfez Petrokimya Gümrük Müdürü), Mesut Ungurlu (Derince Gümrük Müdür Yardımcısı), Naci Küçük (Bolu Gümrük Müdürü), Mustafa Ünsal (Şube Müdürü), Bekir Gümüş (Şube Müdürü), Semra Polat (Şube Müdürü), Tunay Polat (Şube Müdürü V.), Mehmet Zeki Bahar (Kocaeli Personel Müdürü), İsmet Erçetin (Kocaeli Gümrük Muhafaza Kaç.İst. Müdürü), Meral Ekici (Kocaeli Tasfiye İşletme Md.), İsmet Çapuk (Gümrük Müdür Yardımcısı), Gökhan Çatalkaya (Gümrük Müdür Yardımcısı), İsmail Tosun (Gümrük Müdür Yardımcısı), Muhammed Akyıldız (Gümrük Müdür Yardımcısı), Abdülaziz İlhan (Gümrük Müdür Yardımcısı), Mustafa Yunus Acar (Gümrük Müdür Yardımcısı), Gökhan Namlı (Gümrük Müdür Yardımcısı), Mustafa Tışkaya (Gümrük Müdür Yardımcısı), Hüseyin Çiftçi (Gümrük Müdür Yardımcısı), İsmail Çil (Bölge Amiri), Necmi Güner (Bölge Amiri), Mehmet Bayrak (Bölge Amiri), Gültekin Akçay (Bölge Amiri), Fatih Çakır (Bölge Amiri), Nurullah Özer (Özel Büro Şefi)"



Gebze Temsilciliği akreditif semineri düzenledi

Kocaeli Sanayi Odası ve ÜNSPED Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetler A.Ş. işbirliğinde, 15 Aralık 2016 Perşembe günü, Çayırova'da TOSB Bölge Müdürlüğü Binası Konferans Salonu'nda "Akreditif Semineri" düzenlendi.

Seminerde Akreditif başlığı altında; Tanım Olarak Akreditif, Akreditifli Ödemenin Dünya Ticaretinde Çok Yaygın Bir Kullanıma Sahip Olmasının Nedenleri, Akreditifli İşlemlerde Yer Alan Bankalar, Akreditiflerde İş



Akışı, Ticari İşlemlerde Kullanım Alanlarına Göre Akreditif Türleri, Akreditif İşlemlerinde Genel Kurallar, Akreditif Mektubunda Yer Alan Bilgilere İlişkin Açıklamalar, Akreditif İşlemlerinde Görülen Yaygın Sorunlar, Akreditif İşlemlerinde Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar ele alındı.

Özellikle Gebze ve Çayırova bölgesindeki üyelerin yoğun ilgi gösterdiği eğitimi, ÜNSPED Gümrük Müşavirliği ve Lojistik Hizmetleri A.Ş., CEO'su Dr. Hakan Çınar verdi.

Başkan Zeytinoğlu, Bilim Merkezi ve Seka Kağıt Müzesi'ni ziyaret etti

Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Bilim Merkezi'nin amacına hizmet ettiğini belirterek, her iki müzenin de kamuoyu tarafından mutlaka görülmesi gerektiğini söyledi.

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli Bilim Merkezi ve Seka Kağıt Müzesi'ni ziyaret etti. Zeytinoğlu, müze ve bilim merkezini daha fazla kişiye duyurmak ve tanıtmak adına girişimlerde bulunacağını söyledi.

Cumhuriyet dönemi sanayileşme süreci ve Kocaeli sanayi gelişimine öncü olan Seka Kağıt Müzesi'nden çok etkilendiğini belirten Zeytinoğlu, öğrencilere yönelik programlı yapılan ziyaretleri görmekten büyük mutluluk duyduğunu ifade etti.

Kağıt Müzesi ziyaretinin ardından Bilim Merkezi'ne geçen KSO Başkanı Zeytinoğlu Sanayi 4,0 Mucit Atölyesi hakkında yetkililerden bilgi alarak Bilim Merkezi'nin amacına hizmet ettiğini belirtti. Zeytinoğlu, her iki müzenin de kamuoyu tarafından görülmesini tavsiye etti.

- Dünyanın en büyük kâğıt müzesi SEKA

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin endüstriyel mirası korumak ve yaşatmak amacıyla oluşturduğu Türkiye'nin ilk, dünyanın en büyük kâğıt müzesi SEKA Mehmet Ali Kağıtçı Kâğıt Müzesi 6 Kasım 2016 tarihinde açıldı.

12 bin 345 metrekaare alan üzerine kurulan ve 4 katlı,



16 farklı salondan oluşan müzede, fabrikanın kuruluş sürecinden başlayıp, Kocaeli'den Türkiye'ye yayılan kâğıdın hayat hikayesi sergilenmektedir. Kâğıt üretim sürecinde kullanılan tüm makina ve ekipmanları barındıran müzede, 5 adet matbaa makinası da sergilenmek üzere bakım ve onarımı yapılarak çalışır hale getirilmiştir. Müzede, bu makine ve ekipmanların yanı sıra Roma dönemi sikkeleri, SEKA tarihine ait belgesel videolar, kâğıttan ve geri dönüşüm malzemelerinden üretilen heykeller yer almaktadır. Müze arşiv ve koleksiyonuna online olarak erişim sağlanabilmektedir.

- 250 deney düzeneği ve özel tasarım galeriler BİLİM MERKEZİ'nde

Kocaeli Bilim Merkezi, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi ve TÜBİTAK ortaklığı ile hayata geçirilmiş bir projedir. 1934 yılında temeli atılan Seka Kağıt Fabrikası içindeki 8.500 metrekaarelik alan üzerinde yer almaktadır. Kocaeli Bilim Merkezinde, yaklaşık 250 deney düzeneği ve özel tasarım galerileri, bilimsel çalışmaların yapıldığı atölyeler, bilimsel gösteri ve söyleşilerin yapıldığı bilim sahnesi, sergi alanları ve bilim kafe yer almaktadır. Merkezde ayrıca; çocuklar için tam donanımlı cihazlar ve deney aletleriyle keşfetmenin



mutluluğunu yaşatacak Yap-Keşfet alanı bulunuyor. Fizik, kimya, biyoloji, matematik, popüler bilim, tarih, felsefe, evren ve gökyüzü gibi konularda geniş bir kaynak sağlayan 1.500 kitaplık özel kütüphane de yer alıyor.



Dünden bugüne İzmit...

İzmit'in tarihini ve zenginliğini sanatla birleştiren Kocaeli'de yaşayan iki sanatçı Vehbiye Başkan ve Ecaterina Nicolau'nun "Dünden Bugüne İzmit" konulu yağlı boya eserlerinden bazı örnekler Kocaeli Sanayi Odası'nda sergilendi.



Kuruluşundan itibaren toplumsal sorumluluğu kurum kültürü olarak benimseyen Kocaeli Sanayi Odası birçok sosyal sorumluluğun yanı sıra 2016 yılı içerisinde 8 sergiye de ev sahipliği yaptı.

21 Aralık 2016 – 06 Ocak 2017 tarihleri arasında ziyaret edilen 'Dünden Bugüne İzmit' konulu 3. yağlı boya sergisinde, yaşadığımız kentin tarihini ve zenginliğini sanatla birleştiren Kocaeli'de yaşayan iki sanatçı Vehbiye Başkan ve Ecaterina Nicolau'nun yağlı boya eserlerinden bazı örnekler sergilendi.



Vehbiye Başkan Kimdir?

2000 yılında Stroptimisler Derneği'nde resim eğitimine başladı. 2003 yılında Saadet Konukoğlu ile çalışmalarına devam etti. 2005-2011 yılları arasında Firdevs Çalışkan Atölyesi'nde çalıştı. 2010 yılından beri KOSEV (Kocaeli Sanat Evi Derneği) üyesi olan Sanatçımız 2 yıldır Doğukışla'da kendi atölyesinde çalışmalarına devam etmektedir.



Ecaterina Nicolau Kimdir?



2009 yılında Bob Ross tekniğinde çalışmak üzere eğitim görüp uluslararası geçerliliği olan yetkili eğitimci sertifikasını başarıyla aldı. Halen karakalem, yağlı boya ve Bob Ross tekniği ile çalışıyor (eğitim sertifikası var) ve 2011'den beri yağlı boya Bob Ross, akrilik, kara kalem tekniklerinde sanat dersleri veriyor. Bir başka çalışma alanı ise duvar resimleri üzerine. Çeşitli kurum ve belediyelere duvar resimleri çalışıyor. Kocaeli KOSEV (Kocaeli Sanat Evi Derneği) üyesidir. Sanatçımız iki yıldır Doğukışla'da kendi atölyesinde çalışmalarına devam etmektedir.

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu Kandıra Bölgesi'ndeki üyeleri ziyaret etti

Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kandıra bölgesinde bulunan Oda üyelerini ziyaret etti.

KORKMAZ
MUTFAK ziyareti



Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu 12 Ocak 2017 tarihinde Korkmaz Mutfak Eşyaları San. ve Tic. A.Ş. firmasına ziyaret gerçekleştirdi.

Söz konusu ziyarette Korkmaz Mutfak Eşyaları San. ve Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hakkı Korkmaz ve Fabrika Müdürü Ahmet Korkmaz, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aktardı.

1972 yılından bu yana; paslanmaz çelik mutfak eşyaları ve elektrikli ev aletleri üretmekte olan Korkmaz Mutfak Eşyaları üretiminin yüzde 40 oranındaki bölümünü yaklaşık 90 ülkeye ihracat yapıyor.

Korkmaz Mutfak Eşyaları San. ve Tic. A.Ş. İstanbul ve Kocaeli'nde toplam 26 bin m2 kapalı alanda üretimlerini sürdürüyor. Bu bu iki tesiste toplam 1000 kişinin istihdam edildiği verilen bilgiler arasında.



GLOBAL NUR-
TITECH ziyareti



İkinci ziyaret Global Nurtitech firmasına gerçekleştirildi. Söz konusu ziyarette Global Nurtitech Genel Müdürü Dr. Veysel Akay, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aktardı.

Firma 2006 yılında biyoteknoloji araştırmalarını kullanarak hayvansal üretimdeki problemlere ve düşük verim sorununa çözüm getirme vizyonu ile kurulduğu belirtildi. Amerika Birleşik Devletleri ve Türkiye'de ofisleri bulunan Global Nurtitech® dünyanın her tarafına doğal yem katkıları arz ediyor.

MAVİ KÖŞE
ziyareti



Günün son ziyareti Mavi Köşe Lokantası ve Yemek Fabrikasına gerçekleştirildi. Söz konusu ziyarete Odamız Meclis Üyesi Sahan Yemek Ltd. Şti. firma temsilcisi Necmi Gidici de katıldı. Firma sahibi Sertan Kulaç firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aktardı.

5000 kişilik kapasitesiyle üretim yapan Mavi Köşe; toplu yemek ve catering hizmetleriyle 1919 yılından bu yana Kandıra merkezli Kocaeli bölgesine hizmet verdiği ve firmada 85 kişinin çalıştığı ifade edildi.



Kocaeli Sanayi Odası 2. Meslek Komitesi üyeleri 12 Ocak 2017 tarihinde Günpaş Tarım Ürünleri Üretim Ve Pazarlama A.Ş.'ye firma ziyareti yaptı. Söz konusu ziyarete Meslek Komite Başkanı Özcan Albak, Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Meslek Komiteleri Uzmanı Seçkin Ökte katıldı.

Günpaş Tarım Ürünleri Üretim Ve Pazarlama A.Ş. firma sahibi aynı zamanda KSO Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı Yavuz Güneş tarafından karşılanan Komite Üyeleri, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aldı. 1963 yılında tarım ürünleri faaliyetine başlayan Günpaş Fındık, 1980 yılında şirketleşerek Günpaş A.Ş. olarak faaliyetlerine devam ettiği; 16 bin m2'lik sanayi arsası üzerine 2 bin 340 m2 alan üzerine kurulan tesiste günde 100 ton fındık kırma kapasitesine sahip olduğu ve 45 kişinin çalıştığı belirtildi.



Ergünay Nal
ÜÇ-EL Kauçuk Otomotiv
Yedek Parça San. Tic. Ltd.Şti
Ar-Ge Müdürü

Üç-el kauçuk Metal yedek parça firması 1980 yılında Bursada kuruldu. Kurulduğu ilk günden itibaren kaliteyi ön planda tutan felsefe ve tecrübeli personeli ile yurt içi after market yedek parça tedarikçisi olarak faaliyetlerini sürdürmüştür. 1999 senesi itibari ile yurtdışı otomotiv fuarlarına aktif katılım sağlayarak antivibrasyon parçaları satışına başladı.

2006 senesi içerisinde binek araç grubu krank kasnağı imalatına başlandı. 2016 senesi içerisinde 60 ülkede ticari varlığını kanıtladı. 10000 m2 kapalı alanda 150 'nin üzerinde personeli ile büyümeye devam ediyor.

2012 senesi içerisinde Ar-ge bölümü kurularak başarılı ar-ge projeleri ve yeni ürün geliştirme çalışmaları yapılmaya başlandı.

Ürün testleri OEM şartlarına uygun bir şekilde firmada gerçekleştirildi. Firma iklimik ortam dahil edilmiş olmak üzere ömür test cihazı tasarımı

Üç-El Kauçuk, başarı için inovatif çalışmalara ağırlık verdi

için TÜBİTAK kanallı projeyi başarılı bir şekilde geliştirerek müşteri taleplerine ve beklentilerine uygun çalışmalar yapıyor.

İnotavif çalışmalar sayesinde Oem piyasası hedefleniyor. Firmada ISO 9001-2008 ISO 14001 Çevre ve Güvenlik belgesi de bulunuyor.

- 2012 Ar-Ge konusunda firmamız için milat

Sektörel performans ödülünün alınmasında en önemli etkenler firmamızın yeniliğe açık inovatif bir çalışmayı benimsemesi diyebiliriz.

Yurtiçi ve yurtdışı piyasalarda ürünlerimizin rağbet görmesi, müşterilerimizin beklentileri proje bazlı çalışmalara bizleri yönlendirmektedir. Kaliteye olan bağlılığımız sayesinde rakip firmalar arasında tercih edilen bir firma olmayı başardığımızı düşünüyoruz.

Firmamızda 2012 senesini milat kabul ederek Ar-Ge'ye verilen önemin artırılmasında önemli bir adım olmuştur. 2016 senesi içerisinde TÜBİTAK kanallı projeler başlatılmış ve süreçleri devam etmektedir.

Müşteri beklentilerine uygun OEM şartlarında üretim yapma felsefesi çalışanlarımız tarafından benimsenmekte. Orjinal ürün tedarikçisi olabilmek adına emin adımlarla ilerlenmektedir. Yeni bir ürünün üretilmesi için gerekli test ekipmanları yatırımı bu sene içerisinde gerçekleştirilmiş yaklaşık yüzde 10 ar-ge yatırımı sağlan-

mıştır.

2017 senesi içerisinde katılacağımız yurt içi ve yurtdışı fuarlar ile yeni ürünlerimizin pazarda tanıtılması sağlanması hedeflenmektedir. Düşük fiyat yüksek kaliteli ürün anlamında rekabetçi bir firma olmamız müşterilerimiz tarafından farkedilebilecektir. Geniş servis ağıımız vasıtası ile satış sonrası servis ayrıca benchmarking anlamında önemli bir geri bildirim alınmaktadır.

Ürünlerimizin orjinaline eşdeğer olduğunun kanıtlanması için TSE kurumuna eşdeğer parça başvurusu yapılarak mevcut ürünlerimizden bazıları test prosedürünü başarı ile tamamlamıştır.

2016 senesi içerisinde bir patent başvurusu bulunmakta olup kabul edilen faydalı model başvurusu vardır. Teknolojinin gelişmeler ışığında yeni binek araç grubuna hitap eden sistemlerin firmada seri üretimi yapılabilmesi için firmamızda makine teçhizat parkuru artırılmıştır.

Halen yurt dışına bağımlı olduğumuz bazı ürünler içinde ür-ge projeleride başlatılarak katma değeri yüksek ürünlerin üretililebilecektir. Binek araç grubu antivibrasyon yedek parçada marka olmayı hedef alan çalışmalar yapılarak firmamızı yurtdışında ve yurtdışında en iyi şekilde temsil etmek istiyoruz. Bütün çalışanlarımızın görüşleride alınarak 2017 senesi içerisinde yüzde 30 ciro artışı hedefliyoruz

2 milyon dolarlık yatırım yapana vatandaşlık uygulaması başlıyor

Türkiye'de 1 milyon dolarlık ev alan, 2 milyon dolarlık yatırım yapan, 3 milyon dolarlık hesap açanlar vatandaş olacak

İnşaat sektörüne cansuyu olacak yabancıya vatandaşlık düzenlemesi uygulamaya girdi. Türkiye'de 1 milyon dolarlık ev alan, 2 milyon dolarlık yatırım yapan, 3 milyon dolarlık hesap açanlar vatandaş olacak.

İnşaat sektörünün dört gözle beklediği ev alan yabancıya vatandaşlık yönetmeliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. İnşaat sektöründe büyük bir heyecan yaratan yönetmeliğin sektöre kısa vadede ivme kazandırması bekleniyor. Özellikle Ortadoğu, Körfez ülkeleri ve Türk Cumhuriyetleri'nden gelen yoğun alım taleplerinin bu düzenlemeyle birlikte hayata geçmesi hedefleniyor. Türkiye İngiltere, Amerika, İspanya, Macaristan gibi birçok ülkede olduğu gibi yatırım yapan, gayrimenkul alan, istihdam yaratan yabancılar vatandaşlık verecek. Türk Vatandaşlığı Kanunu'nda yapılan değişiklikle 2 milyon dolarlık yatırım yapan, en az 1 milyon dolarlık gayrimenkul satın alan ve 3 milyon dolarlık mevduat hesabı açan yabancılar Türk vatandaşı olabilecek. Bu haktan 100 kişilik istihdam yaratan da yararlanacak. Geçmişte yaptığı yatırımla en az 100 kişiye istihdam yarattığını belgeleyen yatırımcılar da bu haktan yararlanacak.

-AİLELERİ DE KAPSIYOR

Türk vatandaşlığının istisnai olarak kazanılması, başvuru için gerekli belge ve işlemler maddesinde yapılan değişiklik aileleri de kapsıyor. Düzenlemeye göre ev alanın ailesi de bu haktan faydalanacak. Ancak alınan evin tapu kayıtlarına 3 yıl satılmaması şartı konulacak. Satın alma işlemleri Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, en az 100 kişilik istihdam yarattığı da Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'nca belirlenecek. En az 3 milyon dolar tutarındaki mevduatı 3 yıl tutma şartı ile Türkiye'deki bankalara yatırdığı da Bankacılık Düzen-

leme ve Denetleme Kurumu'nca tespit edilecek. Devlet borçlanma araçlarını 3 yıl tuttuğu Hazine tarafından belirlenen yabancılar da bu haktan yararlanacak. Parasal değerlerin belirlenmesinde, tespit tarihindeki Merkez Bankası'nın efektif satış kuru esas alınacak. Emlak sektöründe yabancılar vatandaşlık teşviği.

-BATI ÜLKELERİNDE DE UYGULANIYOR

Cathay Group Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Yılmaz, "Gelişmiş batı ülkelerinin uyguladığı yöntemin Türkiye gayrimenkul sektörüne önemli desteği olacaktır" dedi.

1 milyon dolarlık gayrimenkul alımlarında yabancı yatırımcıya Türk vatandaşlığı veren yönetmelik gayrimenkul sektöründe destek buldu.

"Türk Vatandaşlığı Kanunu'nun Uygulanmasına İlişkin Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Bu yönetmelikle birlikte 3 yıl satılmaması şartı ile 1 milyon Dolar'lık gayrimenkul alımlarında yabancılar Türk vatandaşlığı kazanabilecek. Uygulamaya emlak sektöründen destek mesajları gecikmedi. Cathay Group Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Yılmaz,

"Gelişmiş Batı ekonomilerinin birçoğunda benzeri düzenlemeler uzun bir süredir uygulanmaktaydı. Hükümetimizin konuyla ilgili düzenlemesini özellikle ekonomik sonuçları bakımından faydalı buluyoruz. Gayrimenkul sektörü için önemli bir destek olacaktır. Hükümetimizin yapmış olduğu bu faydalı düzenlemenin yönetmelik ve tebliğlerinin de hızlıca hazırlanarak yürürlüğe girmesi 2017 yılı ve sonrasında yabancılar gayrimenkul satışlarını ciddi şekilde artırarak ülkemize ve sektöre büyük katma değer sağlayacaktır." dedi.



Yılmaz şunları ekledi: "Cathay Invest ve Nivo ailesi olarak bu aydan itibaren Körfez ülkelerinden başlayarak yurtdışında düzenleyeceğimiz birçok toplantıyla konuyu yabancı yatırımcıların gündemine taşıyacağız ve 2017 yılı boyunca konunun popülaritesini kaybetmeden gündemde kalması için toplantı ve etkinlikler düzenleyeceğiz".

CathayGroup Hakkında:

CathayGroup 25 yıldır yerli ve yabancı yatırımcılarla yaptığı işbirlikleriyle, gelişmekte olan değerli araziler üzerinde nitelikli konut, ofis, alışveriş, iş merkezi, sosyal ve kültürel projeleri hayata geçiriyor. Özenle tasarladığı yaşam alanlarıyla hayat kalitesini artırmayı kurumsal bir strateji olarak belirleyen CathayGroup, arsa sahibinden son kullanıcıya kadar, kârlı yatırımı garantiliyor. CathayGroup hayata geçirdiği tüm projelerde nitelikli yaşam alanları ve gelişmiş sosyal olanaklar sunmayı hedefliyor.

Çevreye, kente ve insana duyarlı gayrimenkul projeleri hayata geçiren CathayGroup, projelerinin farklı, kimliği olan, yüksek imaja sahip ve yaşayan projeler olmasına özen gösteriyor. Geliştirdiği projelerle kaliteli, güvenli yaşam alanlarını ve kazançlı yatırımı bir arada sunan CathayGroup, doğru lokasyonlarda hayata geçirdiği doğru projelerle arsa sahibinden son kullanıcıya kadar herkes için kârlı bir yatırım vaat ediyor. CathayGroup imzalı projeler 'yaşayan' ve bulunduğu semtle 'kaynaşan'. Hayatın her anına nüfuz etmiş rafine estetiğin ve mükemmeliğin ayrıcalık değil hak olduğuna inanan CathayGroup, kusursuzluk için her detayın üzerinde o alanın en iyisi olan uzmanlarla çalışıyor.

Beyaz eşyacılar piyasa gözetim ve denetimi için rehber hazırlayacak

TOBB Türkiye Dayanıklı Tüketim Malları Meclisi, Meclis Başkanı Fatih Kemal Ebiçlioğlu başkanlığında Ankara'da toplandı.

Toplantıda 2016 yıl boyunca, Türkiye Dayanıklı Tüketim Malları Meclisi'nden gelen görüş ve önerilerle hazırlanan ve ilgili kurumlara iletilen çalışmalar üyelerle paylaşıldı. Meclis üyeleri tarafından beyaz eşya sektörünün güncel verileri değerlendirilerek, toplam cirosunun yüzde 75'ini ihraç eden, yaklaşık 30 milyarlık TL'lik bir sektör olan beyaz eşya sanayinin önemine dikkat çekildi. Türkiye'nin şartlarına uygun etkili ve verimli bir piyasa gözetim ve denetim sistemi geliştirmek üzere alt yapı önerileri ve rehber hazırlamak amacıyla Meclis bünyesinde oluşturulan çalışma komisyonunun

ilk toplantı çıktıları ve komisyon faaliyetleri hakkında bilgilendirmede bulunuldu.

Toplantıda ayrıca, Nesnelerin İnterneti (IOT) ve Siber Güvenlik konusunda sunum yapılarak, IOT kökenli



saldırıların Türkiye'deki yansımaları ve geliştirilmesi beklenen yasal düzenlemeler hakkında bilgi verildi.

Buzdolapları, ısı pompalı kurutucular ve klimaları doğrudan ilgilendiren HFC soğutkanlarının kısıtlanması konusunun da gündeme

geldiği toplantıda, gelişmiş ülkelerin 2019 yılına kadar HFC'leri aşamalı olarak düşüreceği; Hindistan, Körfez ülkeleri, İran, Irak ve Pakistan'ın ise 2028'e kadar HFC kullanımında ka-

demeli olarak azaltıma gideceği bilgisi paylaşıldıktan sonra Türkiye'deki durum incelendi. Türkiye'de buzdolaplarında HFC R-134A gazının yıllar önce kaldırıldığı, bunun yerine daha çevreci olan hidrokarbon R-600A gazının kullanıldığı, ancak klimalarda ve ısı pompalı kurutucularda teknik gereklilikler nedeniyle halen HFC gazları kullanıldığı hatırlatılarak; sektördeki önemi ne binaen konunun takip edilmesi ve mevzuat değişiklikleri sürecinde Meclis olarak etkin olunmasının önemine dikkat çekildi.

Toplantıda son olarak KDV iade alacakları ile ilgili sektörün yaşadığı sıkıntı hakkında değerlendirmelerde bulunuldu.

Pakistan ile STA anlaşması tekstilde endişe yarattı

Türkiye Tekstil Sanayi Meclisinin TOBB İstanbul Hizmet Binasında Meclis Başkanı Abdülkadir Konukoğlu ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Burkan başkanlığında gerçekleştirdiği toplantısında, Pakistan ile Türkiye arasında imzalanması planlanan STA'nın sektörde yaratacağı olumsuz etkiler değerlendirildi.

Tekstil Meclisi Danışmanı Atilla Bağcıvan tarafından konuyla ilgili tüm detayları içeren bir sunum yapılarak durumun yaratacağı olumsuz sonuçlar rakamlarla açıklandı.

Türkiye'nin Pakistan'dan gerçekleştirdiği 310 milyon \$ toplam ithalatın 216 milyon \$'lık kısmını tekstil ve hazır giyim ithalatının oluşturduğuna, bu rakamın toplam ithalatın yaklaşık %70'ini teşkil ettiğine dikkat çekildi.

İhracat rakamlarında ise durumun tam tersi nitelikte olduğunun altı çizil-

terek Türkiye'nin Pakistan'a olan 289 milyon \$'lık toplam ihracat rakamının sadece 32 milyon \$'lık kısmının tekstil ve hazır giyim ihracatının oluşturduğuna bu rakamın ise toplam ihracatın %11'i olduğu ifade edildi.

Toplantıda, STA anlaşmasının imzalanmasıyla birlikte her türlü tekstil ürünü için uygulanan ek vergi ve koruma önleminin ortadan kalkacağı, bunun sonucunda ülkemiz tekstil sektörünün son derece olumsuz yönde etkileneceği ve bazı işletmelerin kapanma tehlikesi ile karşı karşıya

kalacağı ifade edildi.

Ayrıca Pakistan'ın özellikle başta Çin olmak üzere, Uzakdoğu ülkeleriyle imzaladığı STA'lar kapsamında sektörün hâlihazırda rekabet etmekte zorlandığı bu ülke ürünlerinin Pakistan üzerinden trafik sapması yaratarak önlemsiz şekilde ülkemize girişine de sebep olabileceğine dikkat çekildi.

Bu olumsuzluğun giderilebilmesi için önlem uygulanan ürünlerin ithalatında koruma önlemi uygulamasına devam edilmesi ya da tekstil sektörünün hassas sektör olarak kabul edilerek STA kapsamı dışına alınması gerektiğine dikkat çekildi.

Meclis üyeleri tarafından Suriyeli çocuk çalıştırılması konusunda basında yer alan haberlerin gerçeği yansıtmadığı vurgulanarak, bu konunun bilinçli bir şekilde, gündeme taşınarak ülkemiz üzerinde olumsuz algı yönetimi geliştirmek için çalışıldığının altı çizildi.



İzmit MTOYK için protokol imzalandı

Yerel ve bölgesel düzeyde mesleki teknik eğitim ile ilgili sorunların çözümü için İzmit'te Mesleki ve Teknik Eğitim Okul Yönetim Kurulu (MTOYK) oluşturuldu

Yerel ve bölgesel düzeyde Mesleki Teknik Eğitim ile ilgili sorunların çözümü için İzmit'te Mesleki ve Teknik Eğitim Okul Yönetim Kurulu (MTOYK), oluşturuldu. Milli Eğitim Bakanlığı'nın 22 Kasım 2106 tarihinde yayınladığı 2016/21 Nolu genelge esasına göre oluşturulması istenen "Mesleki ve Teknik Eğitim Okul Yönetim Kurulu (MTOYK) oluşumu için İzmit Öğretmenevi'nde imza töreni düzenlendi.

İzmit Öğretmenevi'nde gerçekleşen törene İzmit Belediyesi Başkan Vekili Güray Oruç, İzmit İlçe Milli Eğitim Müdürü Ömer Akmanşen, Kamu Hastaneleri Birliği İdari Hizmetler Başkanı Op. Dr. Muhammed Coşkun Güler, İŞKUR İl Müdür Yardımcısı Engin Gülmez, Kültür ve Turizm İl Müdürü Adnan Zamburcan, Kocaeli Sanayi Odası Genel Sekreteri Memet Barış Turabi, Kocaeli Ticaret Odası Genel Sekreteri Mert Alnıpak, Kocaeli Barosu Başkan Vekili Ali Yıldırım Sezer, Kocaeli Halk Sağlığı Müdürlüğü İzmit Toplum Sağlığı Merkezi Başkanı Damla Tosun, İl Sağlık Şube Müdürü Naci Dabak ve Kocaeli Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Kemal Kaya katılım sağladı.

- 'Yeni okul yönetim modeli' oluşturulması amaçlanıyor

Mesleki ve Teknik Eğitim'in paydaşları olan; sektör ve meslek kuruluşları kamu ve özel kuruluşları ile iş-



birliği yapılarak iş gücü piyasasının ve sektörün ihtiyaç ve beklentilerine uygun şekilde planlanması ve uygulanması için yönetişimi esas alan "Yeni Okul Yönetim Modeli" oluşturulması amaçlanıyor. Bu amaç doğrultusunda yerel yönetimler, sektör meslek kuruluşları ile yerel sektörle iş birliğinin artırılması öngörülüyor. Bu çerçevede Bakanlık tarafından her ilçede MTOYK oluşumuna karar verildi. İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü ilgili yöneticilerinin, Mesleki Teknik Anadolu Lisesi okul müdürlerinin kurum ve kuruluşların temsilcilerinin, belediye ve ilgili diğer kamu/özel kurum ve kuruluşların temsilcilerinin kurul üyesi olacağı bir yapı oluşturuluyor.

- Akmanşen: "Hayatla daha ilintili olacak"

Törende konuşan İzmit İlçe Milli Eğitim Müdürü Ömer Akmanşen, "Bu yıllarda meslek liselerinin önemini ortaya koyan ciddi çalışmalar yapılıyor. Bir akademi liselerimiz var, bir de meslek liselerimiz var. Bu liselerimiz çift kanatlı liselerdir. Öğrencilerimiz

liseye geldiği andan itibaren mesleki anlamda ve akademik anlamda eğitimlerini alıyorlar. Bakanlığımız birkaç ay önce yayınladığı genelgeyle bu ilişkileri biraz daha düzeyli hale getirmeye çalıştı.

Meslek liselerimizin gerek kamu gerek özel kurumlarda bir ilişkisi var. Meslek liselerimizdeki yapı artık ara eleman sıkıntımız da baş gösterdiği için biraz

daha hayatla, işleyen yapıyla daha ilintili bir hale gelmesini hedefliyor. Bu oluşturulacak ekip, o ilçedeki mesleki eğitimin şekillenmesini de ortaya koyuyor. Bu ilçede hangi alana ihtiyaç var, o alanın belirlenmesini bu kurum sağlayacak." açıklamalarında bulundu.

- Oruç: "Milli Eğitim'in yaptığı tüm projelerin destekçisiyiz"

Ardından konuşan İzmit Belediye Başkan Vekili Güray Oruç ise, "İzmit Belediyesi olarak asli görevimiz olmamasına rağmen Milli Eğitimin büyük paydaşlarından bir tanesiyiz. Okulun boyasından penceresine ya da her noktasında yetismeye çalışıyoruz. Biz bunu kendimize asli görev olarak belirlenmiş durumdayız.

Eğitimle ilgili ihtiyaçlarımızı sıkıntılarımızı dile getiriyoruz. Bizler yerel yönetimler olarak bu protokolün ve Milli Eğitimin yaptığı tüm projelerin her zaman destekçisiyiz" dedi.

Ardından kurum üyeleri tarafından imza töreni gerçekleştirildi.



Hisarcıkloğlu'dan iş dünyasına İŞKUR destekli istihdam çağrısı

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu İŞKUR Hizmet Noktası Protokol Töreni'nde yaptığı konuşmada, devletin istihdam konusunda çok önemli destekleri yürürlüğe soktuğunu vurgulayarak, bütün şirketleri bu fırsattan yararlanmaya çağırdı.

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı Türkiye İş Kurumu Genel Müdürlüğü (İŞKUR) ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) arasında, Odalarda ve borsalarda kurulacak İŞKUR Hizmet Noktası Protokolü Ankara'da imzalandı. İmza törenine, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Dr. Mehmet Müezzinoğlu, İŞKUR Genel Müdürü Mehmet Ali Özkan ve 81 ilin İŞKUR il müdürleri katıldı.

TOBB Başkanı Hisarcıkloğlu törenin açışında yaptığı konuşmada ekonomiyi normalleştirme ve somut adımlar atma zamanının geldiğini söyleyen TOBB Başkanı, "Özellikle de böyle bir dönemde olumlu işler yapmak ve Türkiye ekonomisinin sağlamlığını hem insanımıza göstermek, hem de dünyaya tanıtmak, çok daha önemli hale geldi" dedi.

Bu kapsamda, ilk olarak faiz baskısı altında ezilen KOBİ'lere ucuz finansmanın önünü açtıklarını ve TOBB Nefes Kredisini başlattıklarını bildiren Hisarcıkloğlu, TOBB ve Oda-Borsa camiası olarak, yıllık yüzde 9,90 faiz oranı ile KOBİ'lerin finansman ihtiyacına nefes olduklarının altını çizdi.

Yine 2016'yı bitirmeden Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığımız ve İŞKUR ile birlikte "Mesleki Eğitim ve İstihdam Seferberliği" başlattıklarını bildiren Hisarcıkloğlu, "Bu seferberlik, Türkiye'de kamu ile özel sektör arasında gerçekleşen en büyük ortak çalışma girişimidir.

Bu zamana kadar sadece bir projede olan işbirliğimizi, işgücü piyasasının tamamını kapsama alacak şekilde genişlettik. 81 ildeki Oda-Borsalarımız ve İŞKUR İl Müdürlüklerimiz hızla birlikte çalışmaya başladılar. Nitelikli eleman ihtiyacındaki şirketlerimizle iş arayan kardeşlerimizi bir araya getirdiler. Oda-Borsalarımız İŞKUR İl Müdürlüğü oldu, İŞKUR İl müdürlükleri Oda-Borsalarımız oldu. İşgücü piyasası için el



ele, omuz omuza çalışmaya başladı" dedi.

-İstihdamda yeni bir atılım

Şimdi, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, TOBB ve İŞKUR olarak Türkiye ekonomisinin istihdam dostu büyümesini daha da güçlendirecek yeni bir atılım hamlesi başlattıklarını belirten Hisarcıkloğlu, artık oda ve borsaların, 81 il ve 160 ilçede, İŞKUR faaliyetleri hakkında da işverenleri bilgilendireceğini ve tanıtacağını ifade etti.

"Oda ve Borsalarımız İŞKUR hizmet noktaları haline gelecek. Oda ve Borsalarımızda İŞKUR'un iş ve meslek danışmanları görev yapacak. Böylece hizmeti işverenin ve işsiz ayağına götürmüş olacağız. Ankara'dan ve merkezden çare arama dönemi kapanacak, yerelden çözümler hız kazanacak" diyen Hisarcıkloğlu, imzalayacakları protokolün bu konuya ilişkin olduğunu anlattı.

TOBB Başkanı, "SGK İl Müdürlüklerimizden de bir ricam var. İş dünyasına, KOBİ'lerimize istihdam teşvikleri konusunda rehber olun. Yararlanaabilecekleri halde yararlanmadıkları istihdam teşviklerinde onlara yol gösterin. Böylelikle bakanlığımızın tasarladığı politikalar amacına ulaşmış olsun, iş dünyasının yarasına merhem olsun" diye konuştu.

İş dünyası olarak istihdamdaki sıkıntıları hem Başbakan'a hem de

Bakana ilettiklerini bildiren Hisarcıkloğlu, hükümetin de iş dünyasından gelen sıkıntıları ve çözüm önerilerini hızla hayata geçirdiğine dikkat çekti. Hisarcıkloğlu şöyle konuştu: "Bakın Başbakanımız 2 Aralık'taki EKK'da açıkladı. İstihdam için 3 müjde verdi. Aralık 2016 ve Ocak-Şubat 2017 aylarında ödenmesi gereken SGK primleri faizsiz olarak Ekim-Kasım-Aralık 2017'ye ötelenecek. Orta ve yüksek teknoloji sektörlerinde yeni istihdam sağlayacak işverenlere bir yıl boyunca asgari ücretin yarısı, ikinci yılda ise yüzde 25'i kadar destek verilecek. Başta İşbaşı Eğitim Programı olmak üzere İŞKUR programları ile 500 bin kişi özel sektörde istihdam edilecek.

Şimdi iş dünyası olarak bizim üzerimize düşen nedir? Ülkemizin geleceğine daha çok yatırım yapmaktır. Burada tüm iş dünyasına sesleniyorum. Devletimiz, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığımız İŞKUR ve SGK, özel sektöre bu kadar destek verirken, özel sektörün önünü açarken, biz de elimizi taşın altına koyalım. Ve buradan iş dünyasına, üyelerimize bir çağrı da bulunuyorum. 'Türkiye'nin geleceğine sen de bir istihdam sağla' diyorum. Bunu da imkânın ölçüsünde sağla. İmkânın kısıtlıysa 1 istihdam sağla, imkânın varsa 10 istihdam, 100 istihdam sağla. İŞKUR işe alacağın kişinin maaşını ödüyor, sigortasını yapıyor. Sana hiçbir maliyeti yok."

LPG üreticileri gümrüklerde sayaç uygulamasından muafiyet istiyor

TOBB Türkiye Sıvılaştırılmış Petrol Gazı (LPG) Meclisi toplantısı, sektör sorunlarını tartışmak üzere İstanbul'da gerçekleştirildi. Toplantıda, LPG sektöründe yaşanan güncel sorunlar, çözüm önerileri ve mevzuat değişiklikleri görüşüldü.

Meclis Başkanı Gökhan Tezel yaptığı konuşmada, Dünya ve Türkiye'deki LPG sektörü ile ilgili gelişmeleri aktardı.

Tezel, EPDK tarafından Eylül ayında yayınlanan sektör raporuna göre, tüplü LPG'nin 611.724 tondan 616.596 tona arttığını, pazar büyümesinin % 0,8 olarak gerçekleştiğini, 133.441 bin tonluk dökme pazarının 95.353 bin tona gerilediği ve % 28,5 daraldığını, 2.320.772 milyon tonluk otogaz pazarının 2.395.325 milyon ton olarak gerçekleştiği ve % 3,2 artış gösterdiğini fakat pazar büyümesinin yavaşladığını belirtti.



Ayrıca Tezel, toplam LPG pazarının geçen yılın aynı dönemine göre % 1,3 büyüyerek, 3.065.937 tondan 3.107.274 tona yükseldiği ve Ocak – Eylül 2016 döneminde tüplü LPG % 19,8, dökme LPG % 3,1 ve otogaz LPG % 77,1 paya sahip olduğunu bilgisini verdi.

-Gümrüklerde sayaç muafiyeti

Meclis Başkanı yaptığı konuşmada, sektörün uzun zamandır üzerinde çalıştığı gümrüklerde sayaç uygulaması ile ilgili LPG'nin muaf tutulması ya da deneme sürenin uzatılması konusunda ısrarcı olduklarını dile getirdi.

Toplantıda, Meclis Üyeleri, LPG'nin enerji politikalarında istediği yere gelmediği konusunda görüş birliği sağladı ve bu konuda çalışmaların titizlikle ele alınması gerektiğini belirtti.

Sektörün önünü açacak, alternatif öneriler geliştirilmesi üzerine çalışmalar yapılması yönünde, Üyeler mutabakat sağladı.

-ÖTV farkı ve kayıtdışılık

Toplantıda Meclis Üyeleri tarafından, son yapılan düzenleme ile tüplü LPG ve otogaz arasındaki ÖTV farkının 568 TL'ye çıkmasının sahada oluşturduğu etkiler değerlendirildi.

Denetimin artırılması, online izleme sistemine geçilmesi, otomasyon gibi çözüm önerilerin tartışıldığı toplantıda Meclis Üyeleri tarafından, Maliye Bakanlığı ile birlikte çalışma yapılması ve bir yol haritasının belirlenmesi kararı alındı.

İPA proje yürütücüsü borsalara destek geliyor

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Dr. Faruk Özlü, İPA Proje Yürütücüsü Ticaret Borsalarına destek vereceklerini söyledi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz, Kastamonu Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Sedat İşeri, Giresun Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Temel Yanıkoğlu ve beraberindeki heyet Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü ile Bölgesel Rekabet Edebilirlik Programı(BROP) IPA hakkında görüşmek üzere bir araya geldi.

Toplantıda,



Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın Bölgesel Rekabet Edebilirlik Programı (BROP) IPA 1 projesi yararlanıcısı olan Ticaret Borsaları, projelerinin sürdürülebilirliği için mevzuat düzenlemeleri ve sağlanacak teşvikler için talepte bulundu.

Bakan Özlü, söz konusu taleplerle ilgili olarak Ticaret Borsalarına her türlü desteği sağlayacakları konusunda söz verdi.

Toplantıya ayrıca IPA 1 kapsamında proje desteği alan, Ordu Arıcılık Araştırma Enstitüsü, Tokat Küçük Sanayi Sitesi Yapı Kooperatifi ve Bayburt İl Özel İdaresi yetkilileri de hazır bulundu.

Sermayesini artıran Eximbank'tan ihracatçıya daha çok destek gelecek

Türk Eximbank'ın mevcut durumda 3,7 milyar lira ve tamamı ödenmiş olan sermayesinin 10 milyar liraya yükseltileceği belirtildi.

Ekonomi Bakanlığında yapılan yazılı açıklamada, Türk Eximbank'ın Olağanüstü Genel Kurulunun gerçekleştirildiği ifade edildi.

Sermaye artırımlarını kolaylaştıracak kayıtlı sermaye sistemine geçilen genel kurulda, bankanın kayıtlı sermaye tavanının 10 milyar liraya çıkarıldığı kaydedildi.

Türk Eximbank tarafından geçen yıl ihracatçılara sağlanan toplam finansman desteğinin 32,9 milyar dolar olduğu, bu rakamın 2017 itibarıyla yüzde 21 artırılarak 39,8 milyar dolara yükseltilmesinin hedeflendiği belirtildi. Açıklamada, şu değerlendirmelerde bulunuldu:

-Afrika için destek

"Bu desteğin 25,7 milyar dolarlık kısmının nakdi kredi desteği şeklinde olması planlanıyor. Kredilerde

2017'de bir önceki yıla göre yüzde 17'lik artış gerçekleştirilecek. Böylece sunulan toplam finansman desteğinin ihracatımızdaki payı yüzde 23'ten yüzde 26'ya kadar yükseltilecek.

İhracat kredi sigortası faaliyetlerinin de yüzde 28 artırılarak 14,1 milyar dolara çıkarılması planlanıyor. Firmaların teminat mektupsuz kredi kullanabilmesinin önünü açacak, Afrika gibi riski yüksek olan ve bu nedenle reasüre edilemeyen projelerin Eximbank tarafından daha kolay sigortalanabilmesini sağlayacak düzenlemelere de gideceğiz."

İhracatçıların finansman açısından daha etkin araçlarla desteklenebilmesi yolunda kayda değer kararlar alındığı vurgulanarak, bu adımlarla Türk Eximbank'ın sermaye yapısının daha da güçlendirileceği ve ihracatçıların artan lira kredi taleplerinin karşılanabileceği ifade edildi.

Döviz kredilerinin kaynağını oluşturacak fonların, Merkez Bankası reeskont kaynağı kullanılarak ve uluslararası piyasalardan borçlanarak temin edileceği belirtilen açıklamada, şunlar kaydedildi:

"Bu amaçla 2017 içinde uluslararası piyasalarda tahvil ihracı, Dünya Bankası, İslam Kalkınma Bankası, Avrupa Yatırım Bankası gibi kuruluşlardan borçlanma ve ayrıca sendikasyon kredileri temini yoluna gidilecek. Öte yandan, lira kredilerinin en önemli kaynağı ise Türk Eximbank'ın kendi sermayesi olacak. Bugüne kadar güçlü yapısı ve araçları vasıtasıyla ihracatçılarımıza destek olan Türk Eximbank, yeni yönetim kurulu ile çalışmalarına özveriyle devam edecek."

Türk Eximbank'ın yeni yönetim kurulunda, Osman Çelik, Adnan Yıldırım, İbrahim Şenel, Raci Kaya, Işın Kestelli, Mehmet Büyükekçi ve Gökhan Günay yer aldı.

İklimlendirme Meclisi standart değişikliği peşinde

Türkiye İklimlendirme Meclisi Toplantısı, Meclis Başkanı Zeki Poyraz başkanlığında, kamu, özel sektör ve sivil toplum kuruluşlarının üst düzey temsilcilerinin katılımıyla TOBB İstanbul Hizmet Binasında gerçekleştirildi.

Toplantıda, meclis üyeleri, bölgesel ısı değerlerine ilişkin farklı kaynaklarca yapılan çalışmalar hakkında bilgi aldı ve bölgesel ısı değerlerindeki değişiklik ile birlikte sektörde tasarıma esas olan TSE 2164 ve TSE 3419 sayılı standartların revize edilmesi gerektiğini ifade ettiler.

Konunun Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ile birlikte sektörün tüm paydaşlarının katılımı ile yürütülmesinin ve sonrasında da standartların revize edilmesinin büyük önem arz ettiği üzerinde görüş birliğine vardı.

TOBB İklimlendirme Meclisi önderliğinde, Çevre ve Şehircilik Ba-



kanlığı, TTMD, MTMD, MMO ve Gazi Üniversitesi ve sektör duayenlerinin katılımı ile bir yıldan bu yana çalışmaları sürdürülen şartnamenin önemli bir kısmı hazırlandı. Son aşamaya gelen çalışanın 2017'nin ilk çeyreğinde tamamlanarak ilgili kuruma iletilmesi planlanıyor.

-İklimlendirme Meclisinin Çalışmaları Hızla devam ediyor
2011 yılında Meclis tarafından

hazırlanan "İklimlendirme Sektörü Strateji Belgesinin" yenilenmesi kararı alan Meclis, bünyesinde yer alan derneklerin çalışmalarına ilişkin bilgi aldı.

Bu kapsamda ulusal mesleki ve teknik eğitimin her boyutuyla incelenmesi amacı ile İSEDA tarafından yapılacak çalıştay sonuçlarını Milli Eğitim Bakanlığı'na iletilmesinin faydalı olacağı yönünde görüş birliğine varıldı.

Diğeryandan ISKAV tarafından yürütülen Test Ayar Dengeleme (TAD) Sertifika Programı, MTMD'nin Türkiye Müteahhitler Birliği ile görüşmesi ve Çin'de 11 farklı ülkeden 45 üniversite ve 22 takım ile "Teamİstanbul" adı Solar Decatlon'da yarışacak proje hakkında bilgi alan Meclis üyeleri bir sonraki toplantıyı Mart ayında yapma kararı aldı.

Yücel Boru'dan Boru-Profil-Soğuk Çekme ve Yüzey Hazırlama Tesisi yatırımı

Yücel Boru'nun başlattığı 9.5 milyon lira maliyetli yatırım tamamlandığında 350 kişilik istihdam sağlanacak. Yatırım tamamlandığında yıllık 900 bin tonluk boru profil üretim ve soğuk çekme ile özel boru üretimi gerçekleştirilecek

Yücel Boru, Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde Boru-Profil-Soğuk Çekme ve Yüzey Hazırlama Tesisi yatırımı başlattı.

Çevresel Etki Denetim incelemesi başlatılan proje için 9.5 milyon liralık harcama yapılacak.

Proje ile ilgili olarak "Dikiş Kaynaklı Sanayi Borusu-Spiral Kaynaklı Boru ve Profil Üretimi Tesisi" faaliyetine ilişkin 11.08.2011 tarih ve 2011/76 sayılı "ÇED Gerekli Değildir Kararı" verilmiş, fakat 5 yıllık geçerlik süresi dolduğundan yeni faaliyetleri de içerecek şekilde proje revizyonu yapılarak yeni dosya hazırlandı.

Proje kapsamında kullanılacak üretim teknolojisi, dünyada ve işletmenin diğer lokasyonlarındaki tesislerinde yaygın olarak kullanılan, birim zamandaki üretim miktarı, kalitesi, ürün firesinin en az miktarda olması, çevreci teknolojiye sahip olması ve maliyet gibi konuların bileşkesi göz önünde bulundurularak seçilmiştir.

Ayrıca tesisin yüzey hazırlama bölümünde kurulacak olan asit geri kazanımı sistemine esas teknoloji ile ülkenin kıt kaynaklarının tekrar kullanımı, işletmede asit kimyasalının tekrar kullanılması sebebi ile maliyetin düşürülmesi, atık minimizasyonu hedeflendi.

Proje yerinin işletme sahibine tahsis edilmiş olması, OSB içinde yer alması, ulaşım yollarının cazibesi ile proje kapsamında üretilen ürünün pazarına olan yakınlığı gibi konular yer seçiminde etkili oldu.

Yapılması planlanan projenin

bedeli; Yapı İnşaat maliyeti, makine ekipman maliyeti ve altyapı maliyeti olmak üzere 3 aşamada hesaplandı:

1. Yapı inşaat maliyeti; yapılacak yapı tipi değerlendirilerek I-B grubu yapılar sınıfında olduğu tespit edildi. Belirtilen birim fiyat ile yapılacak olan toplam 32.800 m2 yapı alanı değerlendirildiğinde yapı inşaat maliyeti 5.904.000 TL olarak hesaplandı.

2. Makine-ekipman maliyeti; 3.000.000 TL olarak hesaplandı.

3. Proje kapsamında altyapı, işçilik ve diğer giderler 646.000 TL olarak hesaplandı. Böylelikle toplam yatırım bedeli 9.550.000 TL olarak belirlendi.

- Kapasite

Proje kapsamında tesiste 3 vardiya çalışma yapılacak olup vardiyada 1000 ton boru - profil üretimi ve soğuk çekme ile özel boru üretimi yapılması planlandı.

Tesiste tek vardiyada 300.000 ton/yıl boru-profil üretimi ve soğuk çekme ile özel boru üretimi yapılacak olup, 3 vardiyada günde 3000 ton (yılda ortalama 300 gün çalışma yapılacağından 900.000 ton/yıl) boru - profil üretimi ve soğuk çekme ile özel boru üretimi gerçekleştirilecek. İşletmede yapılan boru veya profil üretimi müşteri talebi ile çeşitliliği belirlenmekte olup toplam üretim kapasitesinin %30'unun profil geri kalan %70'inin ise boru olacağı üretimi yapılarak piyasaya arz edileceği planlandı.

Özel boru üretiminde soğuk çekme işlemi öncesinde müşteri isteği doğrultusunda yüzey hazırlama yapılacak olup asit geri kazanımı kapsamında oluşan kirli asitlerin aktive edilmesi adına 10m3/gün kapasite ile asit geri kazanımı yapılması planlandı.

Tesiste üretilen borular; su ve petrol boru hatları, otomotiv ve otomotiv yan sanayilerinde, beyaz eşya, bisiklet, elektrikli ev aletleri, tekstil, mobilya, çelik eşya, vb. üretim kollarında, üretilen profiller ise konut ve sanayi tipi binaların yapımında, her türlü betonarme yapının dayanıklılığını artırıcı tadilatlarda, tarım makineleri imalatında

ve çelik konstrüksiyonun kullanıldığı



alanlarda, vb. kullanılacaktır

Proje kapsamında inşaat aşamasında 50 personelin, işletme aşamasında ise 3 vardiya 350 personelin çalışması planlandı.

Kasım ayının en büyük teşvikli yatırımı Türk Henkel'den...



Ekonomi Bakanlığı tarafından kasım ayında teşvik belgesine bağlanan yatırım

projeleri arasında ilk sırayı Türk Henkel aldı.

Türk Henkel 55 milyon liralık yatırım projesini devreye soktu.

Kocaeli'de gerçekleştirilen komple yeni yatırım projesi kapsamında yılda 30.2 bin ton endüstriyel yapıştırıcılar ve metal yüzey temizleme müstahzarları üretecek olan Türk Henkel'in yatırımı 2019'un sonunda işletmeye alınacak.

Yatırım tamamlandığında 70 kişiye istihdam sağlanacak.

Türkiye'de 1963 yılında kurulan Henkel, üç stratejik iş alanında faaliyetlerini göstermektedir; Adhesive Technologies (Yapıştırıcı Teknolojileri), Beauty Care ve Laundry & Home Care (Çamaşır ve Ev Bakım).

Henkel global olarak dengeli ve çeşitlendirilmiş bir portföyle faaliyet gösteriyor.

Güçlü markalar, inovasyonlar ve



teknolojiler sayesinde şirket üç iş birimiyle hem endüstriyel hem de tüketici iş birimlerinde lider konumlara sahip. Henkel Yapıştırıcı Teknolojileri yapıştırıcı piyasasında – dünya çapında tüm endüstriyel sektörlerde global bir lider. Henkel'in Laundry & Home Care (Çamaşır ve Ev Bakım) ile Beauty Care iş birimlerinde dünya genelinde pek çok piyasa ve kategoride lider konumları bulunuyor.

1876 yılında kurulan Henkel, 140 yılı aşkın süredir başarısını sürdürüyor. Henkel dünya çapında güçlü bir şirket kültürü ile birleşmiş, tutku- lu ve çeşitliliklerden oluşan, aynı

değerleri paylaşarak, sürdürülebilir değer yaratmak için çalışan 50.000 kişiyi istihdam ediyor.

Sürdürülebilirlik konusunda tanınmış bir lider olarak Henkel birçok uluslararası endeks ve sıralamada en üst sıralarda yer alıyor. Henkel'in imtiyazlı hisse senetleri Alman borsa endeksi DAX'ta listeleniyor.

Henkel Türkiye'de yaklaşık 1.500 çalışanı ile faaliyet gösteriyor. Genel merkezi İstanbul'da, fabrikaları ise Gebze, Tuzla ve Ankara'da olan Henkel'in ürünleri arasında Persil, Schwarzkopf ve Pritt gibi bir çok markalı ürünler de yer alıyor.

KASIM AYINDA TEŞVİK BELGESİNE BAĞLANAN KOCAELİ'DEKİ YATIRIM PROJELERİ

TÜRK HENKEL KİMYA SAN.VE TİC.A.Ş.	KYY	55.000.000	Endüstriyel Yapıştırıcılar ve Metal Yüzey Temizleme Müstahzarları 30200 TON/YIL
DENSO OTOMOTİV PARÇALARI SANAYİ A.Ş.	TEVSİ	24.220.000	OTOMOTİV KLİMA UNİTESİ 460000 ADET/YIL
SALMAN PLASTİK PROFİL SAN.TİC.LTD.ŞTİ.	TEVSİ	9.740.000	Koruge Boru 2000000 KG/YIL, PE düz boru 3000000 KG/YIL
KNAUF İNŞAAT VE YAPI ELEMANLARI SAN.VE TİC.A.Ş.	MOD.	9.380.000	Ham Alçı 37284 TON/YIL, Alçı Plaka 25557120 M2/YIL, Alçı Bazlı Toz Ürünler 61200 TON/YIL, Çimento Bazlı Toz Ürünler 163200 TON/YIL
SARITAŞ ÇELİK SAN.VE TİC.A.Ş.	TEVSİ	8.842.506	B.y.s. adi metallerden diğer eşyalar 8687 TON/YIL
A.V.M. YAZILIM DONANIM SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	KYY	8.500.000	Dağ evi 48 YATAK
POLİN SU PARKLARI VE HAVUZ SİSTEM. A.Ş.	MOD.	7.150.000	SU KAYDIRAKLARI 3000 TON/YIL
TÜRK HENKEL KİMYA SAN.VE TİC.A.Ş.	KYY	6.180.000	PVC Bazlı Mastik Ses Yalıtım Malzemesi 5500 TON/YIL
COSTER AEROSOL VALF SANAYİ AŞ	MOD.	4.500.000	Deodorant, Saç Spreyi, Oda Spreyi, Tıraş Köpüğü, Oje Kurutucu vb. 39168000 ADET/YIL, İnsektisit 34560000 ADET/YIL
ZÜMRÜT PORSELEN SAN. TİC. LTD. ŞTİ.	MOD.	4.300.000	Porselen Mutfak Eşyası 980000 KG/YIL
OMSA METAL PRES HIRDAVAT TELEK. İÇ VE DIŞ TİC.LTD.ŞTİ.	KYY	3.576.314	Telekomünikasyon Bağlantı Kutuları 5500 ADET/YIL, İnşaat Güvenlik Elemanları (Bariyer, Braket, Kelepçe Bağlantı Kolları, Soket Çatı Ekipmanı vb.) 2100000 KG/YIL
MEHMET NUHOĞLU NUHOĞLU İNŞAAT	KYY	2.750.000	Karma Yem 2 TON/GÜN, Damızlık Büyükbaş Hayvan Yetiştiriciliği 150 ADET
EKİP SPOR EKİPMANLARI İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	KYY	2.063.795	Suni Çim Halı 4250000 M2/YIL
GÜMBAY MAKİNE SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ	KYY	1.350.000	B.y.s. demir veya çelik bağlantı elemanları (vidalar, civatalar, somunlar v.b.) 404 TON/YIL
EMİNE FİLİZ DAĞ	KYY	1.100.000	Kreşler ve gündüz bakım evleri (özürlülere verilen günlük bakım hizmetleri hariç) 20 ÖĞRENCİ

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın bir-biri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

ykanpara@abigemdm.com.tr;

bcakir@abigemdm.com.tr



Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Referans No: BOSK20161021001

Slovak bilişim ve iletişim teknolojileri (ICT) şirketi, enerji ölçümlerinin toplanması, işlenmesi ve sunumu için programlama sistemi için satıcısı, sağlayıcı veya nihai kullanıcı arıyor (sahada dağıtılan cihazlarla ölçülen elektrik enerjisi, ısı, su, gaz somut olarak ölçülmesi gibi). Şirket, işbirliği kurmayı hedefliyor (lisans ücreti ödemeden) ve nihai kullanıcılara ulaşmayı hedefleyen lisans sözleşmesi yapmak istiyor.

Referans No: BOCZ20161110002

Çek merkezli bir aile şirketi, lüks özel kaplıcalar ve yüzme kaplıcaları üretmektedir. Eşsiz tasarım, düşük enerji ve su tüketimi ve satış sonrası hizmetler bu ürünün en büyük avantajlarıdır. Şirketin satış konsepti, müşterilerin ürünlerle gerçek anlamda kişisel bir deneyim kazanmalarını sağlayan tescilli tasarımıdır. Şirket, dağıtım hizmetleri sözleşmesi altında tecrübeli dağıtım ortakları arıyor.

Referans No: TRUK20161111001

Su endüstrisinde çalışan İngiltere merkezli araştırma konsorsiyumu, endüstriyel faaliyetleri nedeniyle suyu kirleten ya da çok miktarda temiz suya ihtiyaç duyan İngiltere'de olmayan endüstriyel işletmeler arıyor. Araştırma konsorsiyumu, sanayi şirketlerinin süreçlerindeki müdahalelerin, suyun üzerindeki etkisini azaltmak için nehir havzasında nasıl senkronize edilebileceğini keşfetmek için sanayi şirketlerinin kontrol süreçlerinde bilgi için teknik uzmanlık transferi anlaşması imzalamak istiyor.

Referans No: BOR020161106001

Romanya merkezli bir şirket, özellikle çoraplarda, aksesuarlarda kullanılmak ve kendi tasarımı için ince deri ürünler üretiyor. Şirket, tuval ve kumaş çanta, cüzdan, egzotik cilt aksesuarları ve diğer küçük deri ürünleri üretmektedir ve yüksek kaliteli ürünlerin imal edilmesine olanak tanıyan modern bir tesis ve makine aletleri ile çalışmaktadır. Enterprise Europe Network (EEN) ülkeleri ile ortaklıklar, imalat veya dağıtım anlaşması yapmak istemektedir.

Referans No: BRDK20160901001

Danimarka'da yerleşik ve organik gıda konusunda faaliyet gösteren firma, organik gıda ürünleri üreten firmaların Danimarka distribütörlüğünü yapmak istemektedir.

Referans No: BRFR20161026001

Fransa'da yerleşik ve doğal materyal kaynaklı ürünler konusunda faaliyet gösteren firma, insan tüketimine uygun olan belli türlerdeki balıklardan kıkırdak tozu tedarik edebileceği firmalar aramaktadır.

Referans No: BRFR20161209001

Fransa'da yerleşik yiyecek ve içecek konusunda uzmanlaşmış firma, organik bazlı çay ürün geliştirmiş ve bu ürünü PET (polietilen tereftalat) şişelerde üretmek ve koşullandırmak için bir ortak aramaktadır.

Referans No: BRR020161010001

Romanya'da yerleşik ve şekerlemeler, dondurma, pastaneler ve endüstriyel üreticiler için hammadde ticareti konularında uzun bir tecrübesi olan firma tedarikçiler aramaktadır.

Referans No: BRIL20161116002

İsrail'de yerleşik ve dünya çapında balık unu ve balık yağı üreticileri ile işbirliği içinde faaliyet gösteren firma, bu ürünleri ithal edeceği firma aramaktadır.