

"ULUSAL SAVUNMA SANAYİNİN GÜVENCESİ"

aselsan

Kıbrıs Barış Harekati  
Ambargosundan  
doğmuştu...

1974

20 TEMMUZ 1974 KIBRIS BARIŞ HAREKATI

Ekonomik tehdit altındaki  
Türkiye'nin model kuruluşu:

1975

ASELSAN KURULDU

**ASELSAN**

Defence News Top 100  
listesinde 2 sıra daha  
yükseldi

2018

*Bedrettin Dalan: Kalkınmanın yolu  
mutlaka doğru eğitimden geçer*

KSO Başkanı Zeytinoğlu:

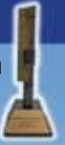
**KUR ARTIŞLARI  
EKONOMİK DEĞİL  
SİYASİ**

TEPAV Araştırdı...

**ABD İLE AB ARASINDAKİ  
TİCARET SAVAŞINDA  
ATEŞKES SAĞLANDI**

**WELBORN LUXURY HOTEL  
KOCAELİ'DE BİR İLK...**





KAYALAR KİMYA Boya ve Alkid Üretim ve Depolama Tesisleri



KAYALAR KİMYA İdari Bina ve AR-GE Merkezi



PULVER KİMYA Üretim ve Depolama Tesisleri



POLİSAN Yeni Boya Üretim ve Depolama Tesisleri



ORGACHEM Kimyasal Üretim ve Depolama Tesisleri



**ÇELİK YAPI**

PROJE • İMALAT • MONTAJ  
SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Büyükdere Caddesi Onur İşhanı No:118 Kat:6  
34394 Esentepe - Şişli / İSTANBUL  
Tel : (212) 275 28 98 (pbx)  
Fax : (212) 275 28 29  
e-mail : info@e-celikyapi.com  
web : www.e-celikyapi.com

**UMO GRUP**



ÇELİK YAPI, anahtar teslimi kimyasal üretim ve depolama tesisi projelerinde uzmanlaşmış kadrosu ve bilgi birikimi ile fizibilite aşamasından tesisin işletmeye açılmasına kadar olan süreçteki tasarım, tedarik, imalat, montaj, inşaat, tesisat ve devreye alma süreçlerinin tümünde hizmet vermekte, ayrıca yatırım ve işletme maliyeti için optimum çözümler üretmektedir.

Yüklenicisi olduğumuz tüm projelerdeki ANA HEDEFİMİZ, yüksek kalite anlayışı ile hizmet sunarak müşteri memnuniyetini sağlamak, tasarım ve uygulama ile ilgili standartlara uygun **KALİTELİ** ve **GÜVENLİ YAPILAR ÜRETMEKTİR.**





18



28



25


KOCAELİ SANAYİ ODASI  
Adına İmtiyaz Sahibi  
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu  
Ayhan Zeytinoğlu,  
Memet Barış Turabi

Reklam ve  
Haber Koordinasyonu:  
Elif Bilgisi

Fotoğraf:  
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres  
Fuar içi 41040 Kocaeli  
Tel: 0262 315 80 00

 **Anadolu Basın Merkezi**

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen  
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü  
Umutcan Akbay

Editör Görsel Yönetmen  
Belma Özgen Melis Çiğçinoğlu

Görsel Destek  
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:  
Adres: Birlik Mahallesi 414. Sokak  
10/B Çankaya/ANKARA  
Tel: 0312 496 01 37 - 09  
www.anadolubasinmerkezi.com

Baskı  
Arkadaş Basım Sanayi Ltd. Şti.  
Kazım Karabekir Cad. Sütçüoğlu İş Hanı No:37 D:4,  
06070 Altındağ/Ankara

Yayın Tarihi: 14.08.2018

## bu sayıda...

- 2 Başkan Zeytinoğlu: Kur artışları ekonomik değil, siyasi...
- 4 Türkiye ABD ilişkileri TOBB'da masaya yatırıldı
- 6 Aselsan Defence News Top listesinde 2 sıra daha yükseldi
- 10 17 Ağustos Depremi'nin 19. Yıldönümü
- 12 Ülkemizdeki yapıların çoğu Afet Yönetmeliği'ne uygun değil
- 14 Bedrettin Dalan: Kalkınmanın yolu mutlaka doğru eğitim-den geçer
- 18 "Kordsa, 100 milyon dolarlık yatırımla ABD'de ticari havacılık için üretecek"
- 20 Patent başvurularında büyüme oranı eşiği aşıldı
- 22 Vali Aksoy, "Her atık çöp değildir" diyerek 'Sıfır Atık Projesi'ndeki gelişmeleri paylaştı
- 23 İş ve tatil amaçlı konuklara özel tasarlanan Wellborn Luxury Hotel, Kocaeli'de bir ilk...
- 24 Türkiye dünyada lojistik performansında 47. sıraya geriledi
- 25 UND Başkanı Çetin Nuhoğlu: "Lojistik Performansındaki Hedef İlk 20 Olmalı ve Eylemler Hayata Geçirilmeli"
- 26 Elektronik Sertifika Hizmet Sağlayıcılığı uzmanı: Türk Trust
- 28 Zeki Sarıbekir: Avrasya'nın ambalaj üssü olmak hedefimiz var
- 29 Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu Toplantısı yapıldı
- 30 TÜBİTAK'tan, Yurt Dışından Türkiye'ye Gelecek Araştırmacılara Aylık 5050 Avro maaş...
- 31 İzaydaş yılın ilk yarısını değerlendirdi
- 32 İMES OSB yönetimi firma ziyaretlerini sürdürüyor
- 33 Türkiye Doğal Gaz Meclisi Ankara'da toplandı
- 34 GOSB'da yoğun ziyaretçi trafiği
- 35 Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu GTÜ kentimizin gururudur
- 36 Hazır Yemek ve Şekerleme Sanayi Grubu üye ziyaretleri gerçekleştirildi
- 37 Cam ve Seramik Sanayi Grubu üye ziyaretleri gerçekleştirildi
- 38 Demir ve Çelik Sanayi Grubu Posco Assan TST Çelik'i ziyaret etti
- 39 İşlenmiş Metal Ürünleri Sanayi Grubu Mapsis Metal ve Havacılık'ı ziyaret etti
- 40 Temmuz ayında da Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımını değişmedi; yüzde 71,5
- 41 Kocaeli Oda Başkanları biraraya geldi
- 42 Türk çelik sektörü ihracatta 8.4 milyar dolara ulaştı
- 43 Tepav araştırmasına göre: ABD ile AB arasındaki ticaret savaşında 'ateşkes' sağlandı
- 44 İKV Başkanı Zeytinoğlu: Türkiye'nin STA sorununu Andorra-San Marino formülü çözer
- 45 Onko ilaç kapasite artırıyor
- 46 Ayhan Zeytinoğlu, İKV Başkanlığı'na yeniden seçildi

“ABD ile sorunlar AB çıpasını daha değerli hale getirdi.”

## KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu

# Kur artışları ekonomik değil siyasi

**K**SO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu döviz kurunda görülen artışların ekonomik değil siyasi olduğunu söyledi.

Döviz kurlarındaki artışların maliyetler yoluyla tüm ekonomiyi etkilediğine dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu; ABD ile yaşanan sorunların Türkiye açısından AB çıpasını daha değerli hale getirdiğini söyledi.

Almanya Başbakanı Angela Merkel'in "Türkiye'deki bir ekonomik istikrarsızlaşma kimsenin çıkarına olmaz." açıklamasının bu bakımdan önemli olduğuna işaret eden Zeytinoğlu, ABD'nin İran yaptırımlarının da devreye girdiğini hatırlatarak, bu yaptırımların Türkiye'nin enerji temini konusunda ciddi olumsuz etkileri olacağını, şimdiden önlem alınması gerektiğini vurguladı.

ABD ile yaşanan sorunların aşılması gerektiğini söyleyen Ayhan Zeytinoğlu; TL'nin değer kaybının önlenmesi için de yeni adımlar atılması gerektiğini söyledi.

TOBB'da yapılan ABD'nin İran Politikası ile ilgili toplantının sonuçlarını da paylaşan Ayhan Zeytinoğlu ayrıca genel ekonomik değerlendirmelerde bulundu:

### -İran'la ticaret daralacak

"Biliyorsunuz ABD İran'a yönelik yaptırımlarının ilk kısmının devreye soktu. Bu durum ile İran ile daralmakta olan ticaretimiz daha da daralacak.

Bu hususta, ABD'nin terörizmin finansmanı ile mücadelede sorumlu Hazine Bakan Yardımcısı Marshall Billingslea ve beraberindeki heyetin katılımıyla TOBB'da düzenlenen, "ABD'nin İran Politikası ve Yaptırımlar Konusunda Türk Özel Sektörünü Bilgilendirme Toplantısı"na üyemiz birçok firmamız ile birlikte katıldık.

Toplantıdan önemli hususları sizlere aktarmak isterim.

TOBB Başkanımız Sayın Hisarcıkloğ-

lu;

\*Ticaret savaşları kavramının gündeme gelmesinden rahatsızlık duyduklarını belirterek, ABD'nin çelik ithalatına getirdiği yüzde 25'lik ilave verginin de hakkaniyetli olmadığını söyledi.

\*Söz konusu verginin, Türkiye'nin demir-çelik sektörünü olumsuz etkilediğini vurguladı.

\*Nükleer silah dâhil tüm kitle imha silahlarına da karşı çıktıklarını, özellikle bölgedeki nükleer silahlanmanın beraberinde getireceği risklerin farkında olduklarını ifade etti.

\*Türkiye'nin Orta Asya ticaretinde ve hatta Körfez ülkelerine ulaşımında İran'ın ana transit ülke konumunda olduğuna dikkat çekti.

\*Geçmişte, Irak ve İran'a uygulanan benzer yaptırımlardan en büyük zararı ülkemizin gördüğünü ve bu yüzden ekonomimize vereceği zararı endişeyle karşıladığımızı söyledi. Muhtemel zararlarının giderilmesi gerektiği görüşünü ilettili.

### -AB önlem almaya başladı

ABD tarafı ise; İran'la iş yapan firmaların aynı yaptırımlara maruz kalacağını ifade etti.

Geçtiğimiz hafta ise ABD Başkanı Trump, Türkiye ile ilişkilerin iyi olmadığını belirterek, alimünyum ve çelikte verginin iki katına çıkarılmasına onay verdiğini söyledi.

ABD'nin tehditlerine karşı Avrupa Birliği'nden önlem tedbirleri gelmeye başladı. AB, İran ile iş yapan Avrupalı şirketlerin çıkarlarının korunması amacıyla "Engelleme Mevzuatı"ni güncelleyerek 7 Ağustos tarihinden itibaren yürürlüğe soktu. Fransa, Almanya, İtalya, İspanya gibi AB ülkelerinin İran'la yaptıkları ticari anlaşmaların değeri 600 milyar dolara yakın.

Bu bakımdan Trump'ın İran politikası-

nın, uluslararası alanda destek görmesi oldukça zor.

### -Asıl sorun enerjide

Yaptırımlara yönelik esas kriz enerjide. ABD yönetiminin İran'dan petrol ithalatını Kasım'a kadar durdurma istemi ülkemiz için ciddi sıkıntı olacak. Ülkemiz yıllık ham petrol ihtiyacının hemen hemen yarısını İran'dan karşılıyor.

Enerji Bakanımız Sayın Fatih Dönmez'in bu konuda "Tek taraflı bir karar, meşru bir ticaret yapıyoruz" açıklaması var.

Elektrik üretim amaçlı doğalgaz satış fiyatına yapılan zam bununla ilgili bir hamle miydi? Bilemiyoruz. Olağanüstü bir durum olmaz ise bugün 72.5 dolar olan brent tipi petrolün ocak ayında 50 doların altına gerileyeceğini bekliyoruz.

Umarız Türkiye, ekonomik gündeminin rahatlaması açısından ABD ile İran yaptırımları da dahil anlaşmaya varır.

### -İhracat 14 milyar doları aştı

Temmuz ayında; ihracat yüzde 11.8 artışla 14,1 milyar dolara çıktı. İthalat ise yüzde 6.4 gerileyerek 20,1 milyar dolara düştü.

İhracat tarihinin en yüksek temmuz ayı rakamıyla 3. çeyreğe güçlü başladık. İhracatımızdaki bu artışların devam ederek aylık bazda 15 milyar doları aşan rakamlar görmeyi temenni ediyoruz. Yıllık ihracatımız da tarihi zirveye ulaşarak 163,3 milyar dolar oldu. İthalatın da gerilemesi sonucu dış ticaret açığında; yüzde 32.4 gerileme oldu.

### -Enflasyon

Temmuz ayı enflasyon verileri TÜFE'de yıllık yüzde 15,85 aylık yüzde 0,55 oldu. ÜFE'de ise yıllık yüzde 25, aylık yüzde 1,77 oldu. TÜFE tahminimizin çok çok altında geldi. Ancak bunun kalıcı bir

## **-Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın açıkladığı 100 Gün Planı olumlu.**

"Nitelikli işgücü yetiştirilmesine yönelik programların yararlanıcı sayısını yüzde 51 artırmak

\*Mesleki Eğitime yeni alanlar eklemek siber güvenlik, kodlama, bulut teknolojisi vb.

\*Mesleki eğitimin Endüstri 4.0 anlayışı ile yeniden yapılandırılması

\*İstihdamın artırılması amacıyla işverenlerimize ilave teşvik 5,25 Milyar TL

\*Kadın, genç ve engellilerin daha fazla istihdama katılması için ilave destek 1,8 milyar TL

\*Katı Atık Programı'nın başlatılması 20 adet

\*Arazi ihtiyacı olan iç ve dış yatırımların önünü açacak "Türkiye Mekânsal Strateji Planı" çalışmalarına başlanması

\*Çevre mevzuatı kapsamında ithalat ve ihracat izinlerinin elektronik ortamda verilmesi

\*Hava kalitesi ölçüm istasyonları sayısının 300'den 330'a çıkarılması

\*Çevre Etiket Sistemi uygulamasına geçilmesi

\*Yenilenebilir enerji kaynaklı elektrik üretimi artırılması

\*Her çocuğun okulöncesi eğitimden üniversiteye ilgi, yetenek ve becerilerini izlemek ve yönlendirmek için "e-portfolio sistemi"nin kurulması

\*İlaç ve tıbbi cihazlarda yerleşme/yerleşme/millileşme çalışmalarının hızlanması

\*Yüksek teknoloji ürünlerin yerli imkânlarla geliştirilmesi için Yüksek Teknoloji Destek Programlarının oluşturulması

\*Yerli ve Milli Üretim için teknoloji ve imalat sektörleri başta olmak üzere KOBİ'lere 1,2 milyar TL destek

\*Bilişim Vadisi'nin 1. Etap 2. kısmının tamamlanması

\*Ar-Ge Merkezlerinin sayısının yüzde 9 artırılarak 1.000'e, Tasarım Merkezlerini yüzde 8 artırılarak 275'e çıkarmak

\*Yatırımcılara, yatırım teşvik belgesi verilmesi ile ilgili tüm işlemlerin elektronik ortamda sağlanması

\*Bölgesel kalkınma için Kalkınma Ajansları Proje desteklerinin sürdürülmesi

\*EXIMBANK müşteri sayısının artırılması ve toplam müşteriler arasında KOBİ'lerin payının yükseltilmesi

\*Gümrük işlemlerinin dijitalleştirilmesi ve tek pencere sistemi üzerinden hizmet verilmesi

\*Yeni nesil Serbest Bölgelerin kurulması ve mevcut Serbest Bölgelerin katma değerli yatırım ve ihracata yönlendirilmesi

\*Taşınır Rehninin Etkinliği Artırılarak KOBİ'lerin Finansmana Erişiminde Destek Olunması

\*Savunma Sanayi Malzeme Yerleştirme Programı Başlatılması ve en az 5 malzeme/alt sistemin yerleştirme çalışmalarına başlanmasını sağlamak

rakam olduğunu düşünmüyoruz.

ÜFE'deki yükselişin ana etkeni döviz kurlarındaki artış. Artan döviz kurları maliyet kaynaklı enflasyonu uyarıyor. Bu artışın ekim ayına kadar süreceğini tahmin ediyoruz. Bunun yanında ÜFE'de haziranda yüzde 3.03 olan aylık artış hızının temmuzda yüzde 1.77'ye düşmesi güzel bir gelişme.

### **-Döviz ve faizde normalleşme olursa...**

Döviz kurları ve faiz oranlarındaki normalleşme, enflasyonu da normalleşme ve sonrasında düşüş trendine sokacak. Ancak henüz bu aşamaya gelemedik. Reel efektif döviz kuru (temmuz) 76,01 oldu. Bu tarihin en düşük seviyesik. Ayrıca ağustosta daha da düşecek

### **-TL'nin değer kaybı lehimize ama...**

Doların yıllık artışı yüzde 60'a yaklaştı. Bizler üretim ve ihracat odaklı çalıştığımız için TL'nin değer kaybetmesi lehimize. Ancak kısa vadede bu dalgalanmaları istemiyoruz.

### **-Sıçrama ekonomik değil siyasi**

Aslında ihracatımız artarken, cari açığımız düşerken ekonomik veriler döviz kurundaki bu artışı öngörmüyor. Kur sıçramalarındaki bu artışın ekonomiden değil, siyasi olduğunu biliyoruz. Dolayısıyla ABD ile kriz aşılmalı veya yatıştırılmalı.

Diğer taraftan ABD ile yaşadığımız bu sıkıntılı döneme karşılık, AB çıpası daha değerli hale geldi. Nitekim ilk altı aydaki ihracatımızın yüzde 51,5'i AB'ye yapıyor.

### **-Döviz kurları tüm fiyatları etkiliyor**

OHAL'i kaldırarak önemli bir adım attık. AB; GB güncellenmesi ve vize serbestisi ile ilgili bir adım atarsa bu ticaret daha da gelişebilir. Döviz kuru hemen hemen her fiyatın içine giriyor ve enflasyonun da ana belirleyicisi konumuna geliyor.

Dolayısıyla kurdaki yükselişin etkisi tüm ekonomimize yayılıyor. Türk Lirasının desteklenmesi yönünde önlem alınması gerektiğini düşünüyoruz.

Merkez Bankasının gerekli müdahaleleri yapmasını bekliyoruz.

Tüm bu gelişmeler olursen geçtiğimiz hafta Cuma günü Ekonomi ve Maliye Bakanımız Sayın Berat Albayrak'ın ülkemizin yeni ekonomi

yaklaşımını aktaracağı açıklamalarını dikkatle takip ettik. Sayın Bakanın açıklamalarında yeni ekonomi yaklaşımı için oluşturulan prensiplerle, ülkemizin üst lige ulaştırılmasının hedeflendiğini memnuniyetle görüyoruz. Tabii biraz daha somutlaşması gerekiyor. Bunu Eylül ayında açıklanacak olan Orta Vadeli Programda göreceğimizi düşünüyoruz.

Diğer taraftan, piyasaların beklediği açıklamaları göremedik. Daha ziyade bir çerçeve program olduğunu gördük. Sınırım piyasaların ihtiyacı olan açıklamalar önümüzdeki dönemlerde gelecektir diye bekliyoruz.

The Spectator İndeks tarafından (Dünya Bankası verilerine göre) ülkelerin GSYH payında üretimin katkısı yayınlandı. Burada ülkemizin 6. sırada yer aldığını memnuniyetle görüyoruz.

### **-Cari açık geriliyor**

Haziran ayında yıllık cari açık 57,4 milyar dolara geriledi. Döviz kurlarındaki yükseliş dolayısıyla ihracatımız artarken ithalatımız hız kesti. Böylece dış ticaret açığının gerilediğini ve bu iyileşmenin cari açığa yansımalarını görüyoruz. Bununla birlikte turizm gelirlerinde bu yıl toparlanma var. Temmuz ayında da cari açığı düşürün devam edeceğini bekliyoruz.







Discover  
the power



## Türkiye ABD ilişkileri TOBB'da masaya yatırıldı

*Hisarcıkloğlu: "Türkiye-ABD ilişkilerinin, geçmişte çok çetin sınavları başarıyla geçtiğini vurgulayan Hisarcıkloğlu, "İkili düzeydeki ilişkilerin sağlam zemini, başta Bölgemiz olmak üzere, birçok uluslararası konuda ortak tavır almayı ve birlikte davranmayı sağlamıştır. İlişkilerin siyasi ve askeri sütunu yanında, son yıllarda iktisadi sütunu da önemli bir gelişme süreci içindedir." dedi.*

**T**ürkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile ABD Ticaret Odası tarafından düzenlenen Türkiye-ABD İktisadi İlişkileri İstişare Toplantısı, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu'nun ev sahipliğinde, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'ın da katılımıyla yapıldı.

TOBB İki Kuleler'de düzenlenen toplantı, Apple, Boeing, IBM, Microsoft gibi firmaların da aralarında bulunduğu yaklaşık 30 ABD şirketinin temsilcilerinin katılımıyla gerçekleşti.

### **-Türkiye ABD başarılı bir geçmişe sahip**

Basına kapalı olarak gerçekleşen toplantıda konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, "Türkiye ile ABD ilişkileri, güçlü geleneklere, dostluk, müttefiklik, stratejik ortaklık ve karşılıklı yarara dayalı olarak, başarılı bir geçmişe sahiptir" dedi.

Türkiye- ABD ilişkilerinin, geçmişte

çok çetin sınavları başarıyla geçtiğini vurgulayan Hisarcıkloğlu, "İkili düzeydeki ilişkilerin sağlam zemini, başta Bölgemiz olmak üzere, birçok uluslararası konuda ortak tavır almayı ve birlikte davranmayı sağlamıştır. İlişkilerin siyasi ve askeri sütunu yanında, son yıllarda iktisadi sütunu da önemli bir gelişme süreci içindedir. Türkiye-ABD ikili ticareti yıllık yaklaşık 20 milyar dolara ulaşmıştır. İkili ticaretimizde ABD, sürekli olarak ticaret fazlası verecek, önemli bir kazanç sağlamaktadır. 2010-2017 yılları arasındaki ABD'nin ülkemiz karşısında ticaret fazlası yaklaşık 55 milyar dolarıdır" şeklinde konuştu.

### **-Yatırımlar açısından da önemli ortaklıklar mevcut**

Ticaretin yanında yatırımlar açısından da önemli bir ortaklıkların mevcut olduğunu belirten TOBB Başkanı şöyle devam etti: "ABD şirketlerinin, ülkemiz

ekonomisine ve ülkemiz geleceğine yaptığınız yatırımlar, ilişkilerimizin iktisadi boyutunu daha çok güçlendirmiştir. Biz, iş dünyası mensupları olarak, aramızdaki ticari ve iktisadi ilişkilere büyük önem veriyoruz. Sizlerle birlikte aynı zamanda, pek çok zor ve sıkıntılı coğrafyada birlikte çalışıyor, işbirliği yapıyoruz. Tüm bunlara rağmen, özellikle son yıllarda, Türkiye-ABD ilişkilerini zehirleyen bir dizi gelişme ile karşı karşıyayız. Bu konudaki tespit ve görüşlerimi, ABD ile birçok temasımızda da vurguladım. Vurgulamaya da devam ediyorum".

#### **-Son dönem gelişmelerini endişeyle karşılıyoruz**

Hisarcıkloğlu, son dönemde ABD yönetimi ve kongrede, Türkiye ile ABD arasındaki iktisadi ilişkileri hedef alan söylem ve adımları büyük bir endişeyle karşıladıklarını, iki müttefik ülke arasındaki iktisadi ilişkilerde, ambargo veya yaptırım söylemlerini son derece tehlikeli bulduklarını söyledi.

ABD Başkanı Trump'ın birkaç gün önce açıkladığı "executive order"ın tüm bu olumsuzlukları bir adım daha ileri taşıdığına dikkat çeken Hisarcıkloğlu, "ABD hükümetinin almış olduğu yaptırım kararı, aramızdaki stratejik müttefikliğin doğasına aykırıdır. Ülkelerimiz arasındaki ilişkilerin, onarılamaz seviyede bozulması riskini doğurmuştur. Bu gelişme, ilişkilerdeki zehirlenme boyutunun geldiği aşamayı göstermesi açısından hepimizi kaygılandırmalıdır. Alınan bu yaptırım kararı, kabul edilemez. Hepimiz aynı gemideyiz. Ticaret yapıyoruz. Yatırım yapıyoruz. Halklarımız için refah üretiyoruz. Bölgemiz ve dünya barışına katkı sağlıyoruz. Siyasi ve popülist hesaplarla, büyük emeklerle bu noktaya getirdiğimiz iktisadi ilişkilerimize zarar verilmesine seyirci kalmamalıyız. Kazanımlarımızı kaybettirmelerine sessiz kalmamalıyız. TOBB başkanı olarak, Türkiye-ABD iktisadi ilişkilerinin gelişmesi için uzun yıllar gayret sarf eden bir iş insanı olarak, iş dünyamız adına ABD iş dünyasından konuya müdahil olmalarını istiyoruz" dedi.

**-Bakan Pekcan: Türkiye işbirliği ve istikrardan yana**  
Ticaret Bakanı Pekcan da Türkiye'nin, çağdaş hukuk devleti

geleneği, güçlü demokrasi kültürüyle hızlı ekonomik büyüme ve kalkınma ivmesini sürdüreceğini vurguladı.

Genç nüfusu ve dinamik ekonomisiyle Türkiye'nin başta kendi bölgesinde olmak üzere küresel ekonomiye büyük katkı sunduğuna dikkati çeken Pekcan, Türkiye'nin iş, ticaret ve yatırımlar bakımından cazip bir ülke olmaya devam ettiğinin altını çizdi.

Pekcan, Türkiye'nin her zaman iş birliği ve istikrardan yana olduğuna işaret ederek, "Ekonomik temeli olmayan konjonktürel krizlerin, Türkiye ile ABD arasındaki ekonomik iş birliğinin önüne geçmesine müsaade edilmemesi gerekiyor. Türkiye ve ABD arasında ekonomik bir sorun var gibi göstermek, her iki ülkenin üreticisine, tüketicisine ve ekonomisine zarar verecektir." değerlendirmesinde bulundu.

#### **-ABD demir ve çelik konusunda Türkiye ile ortak hareket etmeli**

Türk demir-çelik sektörünün ABD'ye bir tehdit oluşturmadığını belirten Pekcan, bu sektörde iki ülke arasında dengeli bir ticaretin olduğunu aktardı.

Pekcan, farklı ülkelerin Türkiye üzerinden ABD'ye ürün sevkiyatı yapma imkanı olmadığına değinerek, şunları kaydetti: "Bu çerçevede, ABD demir ve çelik konusunda Türkiye ile ortak hareket etmeli. Türkiye, haksız önlemlerle karşılaştığı sürece uluslararası ticaret hukukundan kaynaklı haklarını kullanarak müteakabiliyet uygulayacaktır ve kendi ekonomik çıkarlarını koruyacaktır. İki ülke ekonomik ilişkileri sağlam zeminde yoluna devam edecektir. Mevcut durumda iki ülke arasında kayda değer bir ticaret ve yatırım ilişkisi bulunuyor. Bu ortaklığın güçlenerek sürmesini arzu ediyoruz."

Yeni dönemde ülkenin daha fazla katma değer odaklı, teknoloji, Ar-Ge ve inovasyona yönelik bir dönüşümden geçeceğini belirten Pekcan, söz konusu dönüşüm sürecinde, ABD'li firmaların ve sermayesinin önemli roller üstlenebileceğine dikkati çekti.

Pekcan, Türkiye hakkında yurt dışında haksız eleştiri ve dezenformasyon yapılabildiğine değinerek, özellikle Türkiye ile iş yapan Amerikalı firmalardan bu konuda destek

## **"Ülkemiz ve milletimiz için daha çok çalışma zamanı"**



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak tarafından açıklanan Yeni Ekonomi Yaklaşımı'na ilişkin yaptığı açıklamada, "İş dünyası olarak üretime, yatırıma, istihdama ve ihracata devam etmemiz büyük önem arz ediyor. Biz temelleri sağlam güçlü bir ülkeyiz" dedi.

Hisarcıkloğlu yaptığı açıklamada şu ifadelere yer verdi:

"Hazine ve Maliye Bakanımız Sn. Berat Albayrak'ın açıkladığı yeni ekonomi modelinde sürdürülebilir büyüme, finansal istikrar ve yapısal dönüşüme odaklanılmış olmasını daha güçlü bir Türkiye hedefimiz açısından olumlu buluyor ve iş dünyası olarak destekliyoruz.

Orta ve uzun dönemde dönüşümün ana hatlarının ortaya konması ekonomimiz üzerindeki belirsizlikleri ve riskleri azaltacaktır. Orta Vadeli Programın açıklanmasıyla çok daha net bir resmin çıkmasını bekliyoruz.

Modelin temelinde yer alan; daha çok tasarruf, daha çok üretim ve daha çok ihracat ile şu anki pek çok yapısal soruna çözüm getirilmesi amaçlanıyor. Zaman, ülkemiz ve milletimiz için daha çok çalışma zamanı. İş dünyası olarak üretime, yatırıma, istihdama ve ihracata devam etmemiz büyük önem arz ediyor.

Biz temelleri sağlam güçlü bir ülkeyiz. Hep birlikte, el ele vererek ülkemiz büyük atılımlar gerçekleştirecek, dünyanın en büyük ekonomileri arasında girme hedefimize doğru ilerlemeye devam edeceğiz".



# Aselsan Defence News Top listesinde 2 sıra daha yükseldi



| DefenseNews |    |   | HOME   | AIR & SPACE | LAND | NAVAL | POLICY      | CONGRESS   | REGIONS    | TV   |           |      |
|-------------|----|---|--|-------------|------|-------|-------------|------------|------------|------|-----------|------|
| 47          | 32 | Oshkosh Defense Corporation, and President, Oshkosh Defense |  |             |      |       | U.S.        | \$1,620.10 | \$1,351.10 | 39%  | 8,630.00  | 21%  |
| 48          | 50 | Concern Radio-Electronic Technologies, JSC <sup>7</sup>     | Nikolay Kolesov, CEO   |             |      |       | Russia      | \$1,677.48 | \$1,365.52 | 23%  | 1,973.50  | 85%  |
| 49          | 47 | Cobham <sup>1</sup>   | Michael Wareing, Chairman  |             |      |       | U.K.        | \$1,584.86 | \$1,490.50 | 6%   | 2,641.44  | 60%  |
| 50          | 68 | Kawasaki Heavy Industries <sup>17 18</sup>                  | Shigeru Murayama, Chairman   |             |      |       | Japan       | \$1,566.15 | \$884.66   | 77%  | NA        | NA   |
| 51          | 44 | LIG Nex1  | Kim Jichan, CEO  |             |      |       | South Korea | \$1,555.24 | \$1,618.10 | -4%  | 1,555.24  | 100% |
| 52          | 46 | KBR   | Stuart Bradie, President and CEO   |             |      |       | U.S.        | \$1,546.67 | \$1,532.64 | 1%   | 4,171.00  | 37%  |
| 53          | 49 | Safran  | Philippe Petitcolin, CEO   |             |      |       | France      | \$1,519.70 | \$1,374.18 | 11%  | 18,666.91 | 8%   |
| 54          | 56 | DynCorp International                                       | George Krivo, CEO  |             |      |       | U.S.        | \$1,501.09 | \$1,277.64 | 17%  | 2,004.44  | 75%  |
| 55          | 57 | Aselsan   | Haluk Görgün, Chairman, President and CEO  |             |      |       | Turkey      | \$1,424.93 | \$1,195.28 | 19%  | 1,470.91  | 97%  |
| 56          | 54 | Fincantieri   | Giuseppe Bono, CEO   |             |      |       | Italy       | \$1,369.23 | \$1,306.51 | 5%   | 5,672.14  | 24%  |
| 57          | 53 | Accenture   | Pierre Nanterme, Chairman and CEO  |             |      |       | U.S.        | \$1,343.00 | \$1,315.00 | 2%   | 34,900.00 | 4%   |
| 58          | 48 | ManTech International                                       | George Pedersen, Executive Chairman and Chairman of the Board, and Kevin Phillips, President and CEO |             |      |       | U.S.        | \$1,300.00 | \$1,454.25 | -11% | 1,720.00  | 76%  |
| 59          | 59 | Bharat Electronics Ltd                                      | M V Gowtama, Chairman and Managing Director  |             |      |       | India       | \$1,270.00 | \$1,164.90 | 9%   | 1,500.00  | 85%  |
| 60          | 55 | Serco <sup>1</sup>  | Dave Daquino, Chairman and CEO   |             |      |       | U.K.        | \$1,236.84 | \$1,305.14 | -5%  | 4,264.95  | 29%  |
| 61          | 63 | Fluor   | David Seaton, Chairman and CEO   |             |      |       | U.S.        | \$1,217.06 | \$986.67   | 23%  | 19,521.00 | 6%   |
| 62          | 60 | PAE   | John Heller, CEO   |             |      |       | U.S.        | \$1,127.35 | \$1,145.14 | -2%  | 2,331.59  | 48%  |
| 63          | 58 | Vectrus   | Chuck Prow, President and CEO  |             |      |       | U.S.        | \$1,114.79 | \$1,190.52 | -6%  | 1,114.79  | 100% |
| 64          | 61 | Turkish Aerospace Industries                                | Temel Kotil, President and CEO   |             |      |       | Turkey      | \$1,089.63 | \$1,083.75 | 1%   | 1,421.67  | 77%  |
| 65          | 77 | NEC   | Takashi Niino, President and CEO (Representative Director)   |             |      |       | Japan       | \$1,062.00 | \$921.83   | 15%  | NA        | NA   |

ASELSAN, Defense News Top 100 listesinde iki sıra daha yükselerek 55'nci sırada yer aldı. Defense News Dergisi tarafından her yıl bir önceki yılın savunma satışları baz alınarak yayınlanan liste dünyanın en prestijli savunma sanayi listesi olarak kabul ediliyor.



Prof. Dr. Haluk Görgün  
ASELSAN A.Ş.  
Yönetim Kurulu Başkanı ve  
Genel Müdürü

Kocaeli, ASELSAN mal ve hizmet te- darikinde önemli bir yere sahiptir. Birçok kritik ASELSAN proje- sinde tasarım ve üretim alanında birlikte çalış- malar yürütülmüştür ve yürütülmeye devam edilmektedir.

ASELSAN bugüne kadar bölgede 161'den fazla firmaya sipariş vermiştir ve bu sipariş- ler son yıllarda artarak devam etmektedir.

ASELSAN'ın 2 stratejik ortak firması Kocaeli'nde yer almak-

tadır. Kocaeli firmala- rına verilen siparişler 2005-2015 arasında toplam 62 M\$ iken sa- dece 2018'in ilk 6 ayında 45M\$ olarak gerçekleş- miştir. Kaydedilen bu ivmeli artışa rağmen, Kocaeli sanayisinin potansiyeli düşünöldü- ğünde işbirliği hacminin daha çok arttırılabile- ceği değerlendirilmek- tedir.

ASELSAN ve Kocaeli Sanayi Odası bölgedeki işbirliğini sürdürmek ve geliştirmek için karşılıklı ziyaretler gerçekle-

tirmektedir. Ayrıca her yıl Kocaeli Sanayi Odası destekleri ile düzen- lenen ve ASELSAN'ın stant açarak katılım gösterdiği SANTEK Fuarı da bölgede işbirliklerini geliştirmek için önemli fırsatlar sunmaktadır.

Kocaeli Sanayi Odası üyelerinin şirketleri, Türk ekonomisinin büyümesinde etkin rol oynamaktadır. Ülkemi- zin gelişmesi için gece gündüz çalışan Kocaeli Sanayi Odası'nı kutlu- yor, tüm üyelerini saygı- larımla selamlıyorum.



# Aselsan gündemi...

## Aselsan'da 'en yeni'den 'en eski'ye kadar çalışanlara ödül verildi

Aselsan Kurumsal Yönetim ve Mali Yönetim Gn. Md. Yardımcılıklarında 15,20,25,30 ve 35 yılını tamamlamış personele ödülleri törenle verildi. En yeni çalışan Oğulcan EREL de hediyesini YK Başkanı ve Gn.Müdür Prof.Dr.Haluk GÖRGÜN'ün elinden aldı.

10 Ağustos 2018



## SSB ile HAVA SOJ Projesi sözleşmesi imzalandı

SSB ile ASELSAN arasında Hava Platformunda Uzaktan Elektronik Destek/Elektronik Taarruz Kabiliyeti (HAVA SOJ) Projesi sözleşmesi imzalandı.

HAVA SOJ sistemi TUSAŞ'ın katkılarıyla 2023 yılından itibaren Hava Kuvvetleri Komutanlığının hizmetine girecek.

9 Ağustos 2018



## Konya Valisi ve Konya savunma sanayi heyeti ziyareti

Konya Valisi Yakup CANBOLAT ve Konya Savunma Sanayii A.Ş. Yönetim Kurulu Üyeleri, ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN'ü ziyaret etti.

8 Ağustos 2018



## Emniyet Genel Müdürlüğü için Milli Kriptolu Sayısal Mobil Telsis sistemi anlaşması...

Savunma Sanayii Başkanlığı ve ASELSAN arasında atılan imza ile Emniyet Genel Müdürlüğü'nün Ankara ve İstanbul illerinde uçtan uca güvenilir haberleşme ihtiyacının karşılanması amacı ile Milli Kriptolu Sayısal Mobil Telsiz Sistemi kurulacak.

7 Ağustos 2018



## Aselsan gündemi...

### Kritik Teknoloji ve İnovasyon Yatırımları Arama Konferansı

ASELSAN üst yönetimi halka arz sonrasında Kritik Teknoloji ve İnovasyon Yatırımları Arama konferansında bir araya gelerek Stratejik Plan ve teknoloji yol haritamız ile milli, yerli ve yenilikçi teknoloji kazanımı için yapılacakları masaya yatırdı.

6 Ağustos 2018

## İNOVASYON YATIRIMLARI ARAMA KONFERANSI



### Everest Bakım Onarım ve Eğitim Merkezi'nde inceleme...

ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN, ASELSAN haberleşme cihazlarına ilişkin olarak Ukrayna temsilcisi Everest firması bünyesinde kurulan bakım onarım ve eğitim merkezinde incelemelerde bulundu.

2 Ağustos 2018



### Ukrayna'da üst düzey ziyaret

ASELSAN YK Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN'ün Ukrayna Milli Savunma ve Güvenlik Konseyi Sekreteri Oleksandr TURCHYNOV'u ziyaretinde askeri haberleşme, hava savunma, füze sistemleri ve aviyonik alanında iş birliğine ilişkin mevcut projeler ve yeni fırsatlar görüşüldü.

1 Ağustos 2018



### Ukrayna ile haberleşme alanında işbirliği anlaşması

ASELSAN YK Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN ile Ukrayna Genelkurmay MEBS Başkanı General Vladimir RAPKO tarafından haberleşme alanında iş birliği için mutabakat muhtırası imzalandı.

1 Ağustos 2018





# Aselsan gündemi...

## Deniz Kuvvetleri Komuta'nına ziyaret

ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN ile Yönetim Kurulu Üyeleri, Deniz Kuvvetleri Komutanı Koramiral Adnan ÖZBAL'ı makamında ziyaret etti.

27 Temmuz 2018



## Sedef Tersanesi'ne ziyaret

ASELSAN YK Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN, Sedef Tersanesi YK Başkanı Metin KALKAVAN'ı ziyaret etti. Ziyarete mevcut projeler hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.

25 Temmuz 2018



## Gebze TO ziyareti

ASELSAN YK Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN, Gebze Ticaret Odası Meclis Toplantısına katıldı. Gebze'ye özel bir önem verdiğini belirten GÖRGÜN, ASELSAN ile bölgede faaliyet gösteren sanayicilerin iş birliği yapabileceği alanları arttırmak istediklerini söyledi.

25 Temmuz 2018



## Tank modernizasyonu kararı

Savunma Sanayii Başkanlığı (SSB) öncülüğünde ASELSAN tarafından modernize edilen M60T tanklarının sahada göstermiş olduğu yüksek başarı doğrultusunda ordumuz envanterindeki tüm M60T tanklarının modernize edilmesi kararlaştırıldı.

24 Temmuz 2018





[deprem ▶]

# Tam 19 yıl geçti üzerinden, ama acımız hâla aynı Unutmadık, unutmayacağız, UNUTTURMAYACAĞIZ...

Sadece 45 saniye...

'17 Ağustos depremi' ya da '1999 Gölcük Depremi' ya da 'İzmit Depremi' ya da 'Marmara Depremi'... Sadece 45 saniye sürdü ve Türkiye tarihinin en acı, en vahim doğal afetini yaşadı. Üzerinden tam 18 yıl geçti ama acısı halen geçmedi.

Unutulmuyor, unutturmayacağız...

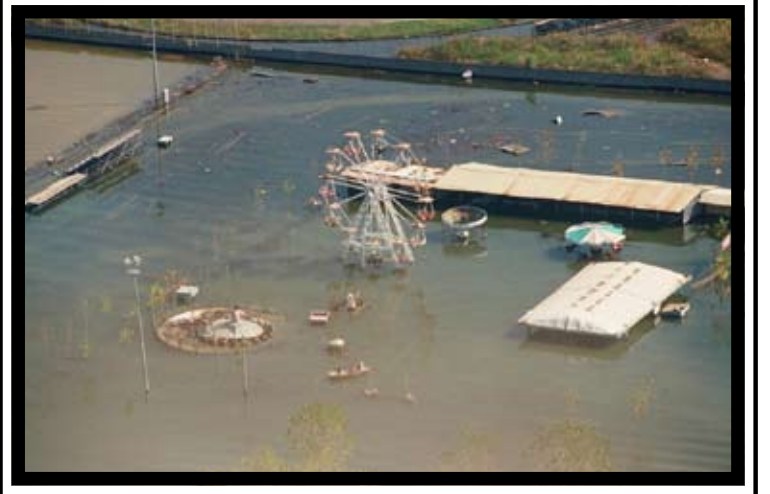
Resmi raporlara göre, 17 bin 480 ölüm, 23 bin 781 yaralı var. 505 kişi ise sakat kaldı. 285 bin 211 ev, 42 bin 902 iş yeri hasar gördü.

**Resmi olmayan bilgilere göre ise;** yaklaşık 50 bin ölüm, ağır-hafif 100 bine yakın yaralı oldu. Ayrıca 133 bin 683 çöken bina ile yaklaşık 600 bin kişiyi evsiz bıraktı.

Yaklaşık 16 milyon insan, depremden değişik düzeylerde etkilendi. Bu nedenle Türkiye'nin yakın tarihini derinden etkileyen en önemli olaylardan biri olarak tarihteki yerini aldı.



# UNUTMADIK, UNUTTURMAYACAĞIZ...



**17 AĞUSTOS 1999**  
**03:02**

17 Ağustos depreminde hayatını kaybedenleri  
saygı ve rahmetle anıyoruz.

 Anadolu Basın Merkezi  
www.anadolubasinmerkezi.com

 KÜRESEL  
www.kureselanahaber.com





# Ülkemizdeki mevcut binaların çoğu Afet Bölgelerinde Yapılacak Yapılar Hakkında Yönetmeliğe (ABYYHK) uygun değil

*Türkiye gibi deprem kuşağında bulunan, depremlerde binlerce insanını kaybeden bir ülke için 'ABYYHK'ya uyulmaması şaşırtıcı, üzücü ve ürkütücü...*

**D**eprem etkisinin karşılanması ile ilgili yönetmelik kayıtları incelendiğinde bunların çok sayıda kabule dayandığı görülür. Bu durum, depremin kendisindeki belirsizlikten ve bu etki altında yapının davranışının belirlenmesindeki zorluktan kaynaklanır. Çözüm ne kadar ayrıntılı ise, gerekli kabuller o kadar fazla olacaktır. Bu nedenle çözümün verdiği sayısal sonuçların değerlendirilmesi yanında, daha önce meydana gelen deprem hasarlarında kazanılan deneyimlere de uyulması önemlidir

**T**ürkiye Bina Deprem Yönetmeliği 2019'da yürürlüğe girecek. Resmi Gazete'nin 18 Mart 2018 tarihli, ve 30364 Sayılı Mükerrer sayısında, "Türkiye Bina Deprem Yönetmeliği" ile "Türkiye Deprem Tehlike Haritası ve Parametre Değerleri Hakkında Bakanlar Kurulu Kararı" yayınlandı. Yönetmelik 1 Ocak 2019 tarihinde yürürlüğe girecek.

**Ü**lke ölçeğinde deprem tehlikesinin tespit edilmesi ile başta yeni yapılacak binaların deprem tehlikesine karşı tasarımı ve mevcut binaların değerlendirilmesi olmak üzere deprem risk azaltma faaliyetlerinde etkin kullanımının sağlanması amacıyla Türkiye Deprem Tehlike Haritası ve buna ilişkin parametre değerlerinin tespit edildiği Bakanlar Kurulu kararının yürürlük

lik (DBYYHK) olarak da biliniyor. 2017 yılında güncellenerek taslağı yapılan yeni yönetmeliğin adı ise 'Türkiye Bina Deprem Yönetmeliği'. Söz konusu yönetmelik, deprem bölgelerinde yeniden yapılacak, değiştirilecek, büyütülecek resmi ve özel tüm binaların ve bina türü yapıların tamamının veya bölümlerinin depreme dayanıklı tasarımı ve yapımı ile mevcut binaların deprem öncesi veya sonrasında per-



tarihi, 1 Ocak 2019 olarak belirlendi. Aynı zamanda Resmi Gazete'nin 18 Mart 2018 tarihli, ve 30364 Sayılı Mükerrer sayısında yayınlanan, "Türkiye Bina Deprem Yönetmeliği" ile "Türkiye Deprem Tehlike Haritası ve Parametre Değerleri Hakkında Bakanlar Kurulu Kararı" Yönetmelik de 1 Ocak 2019 tarihinde yürürlüğe girecek.

İlk olarak 1968 yılında çıkarılan, son olarak ise 2014 yılında yapılan bazı değişiklikler ve eklerle birlikte güncel halini alan Afet Bölgelerinde Yapılacak Yapılar Hakkında Yönetmelik (ABYYHK), depreme karşı güvenli binalar yapma amacını taşıyor. Bu yönetmeliğin adı Deprem Bölgelerinde Yapılacak Binalar Hakkında Yönetme-

formanlarının değerlendirilmesi ve güçlendirilmesi için gerekli kuralları ve minimum koşulları belirliyor.

## - Her türlü yapı depreme dayanıklı olabilir

Her türlü yapı depreme dayanıklı olabilir. Depreme dayanıklı yapıların belirli bir türü olmamakla beraber önemli olan deprem yönetmeliğine uygun şekilde tasarlanmış, her yönden gelebilecek sarsıntıları doğru bir şekilde karşılayabilecek düzeyde, malzeme kullanımı ve miktarları konusunda yönetmeliğe uygun, yani demiri ve betonu istenilen düzeyde binalar inşa etmektir. Bu binalar prefabrik ev de olabilir, ahşap ev de ola-



bilir, betonarme de olabilir. Aynı şekilde, tek katlı bir bungalov ya da dubleks villa da olabilir, çok katlı bir apartman hatta gökdelen de olabilir. Sismik tasarıma sahip binalar, ülkemizde görülmemiş düzeyde yüksek şiddetli depremleri bile hasarsız bir şekilde atlatmamızı sağlayabilir. Sorun bir malzeme sorunu değil, çünkü malzeme doğru kullanılır ise, depreme dayanıklı bina yapılabilir.

#### - Depreme dayanıklı yapılar; 'sismik tasarım'

Depreme dayanıklı yapılara sismik tasarım adı veriliyor. Sismik tasarım, deprem kuşağındaki bir yapının her doğrultudan gelebilecek sarsıntıları güvenle karşılayabilmesi için uygulanan tasarım yöntemine verilen isim olup; deprem tasarımı olarak da adlandırılabilir.

Sismik tasarımlar yapan kişiye ise deprem mühendisi denilir ki deprem mühendisliği de inşaat mühendisliğinin bir dalıdır.

#### - Deprem binaları ağırlıklı olarak yatay düzlemde etkiliyor

Eskiden binalar düşey yüklerle göre yapılır idi. Yani binanın içine konulan

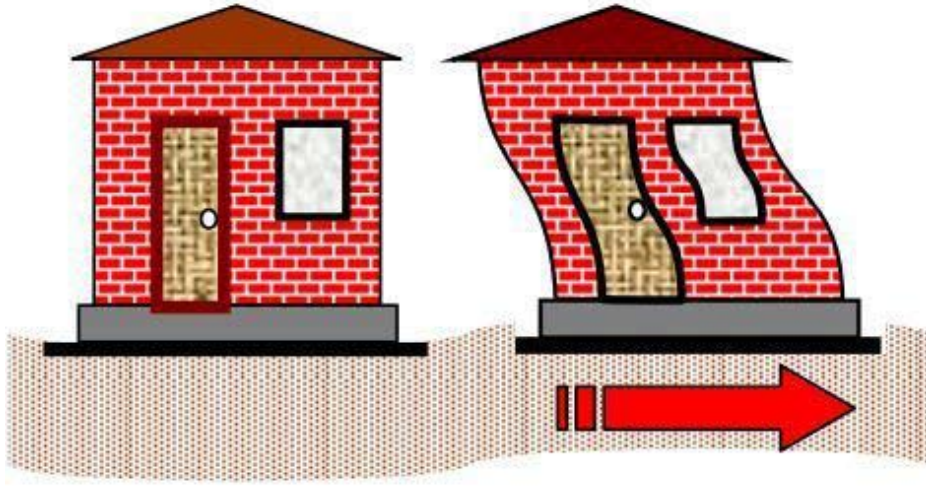
dayanması için de uygun olmalıdır.

Bunun için, mühendisler geçmiş depremleri inceler, sadece tek bir depremin etkisi kullanarak bir bina projelendirmezler çünkü aynı şiddette olsa dahi farklı depremler binaları farklı şekillerde etkileyebilir. Her depremin etkisi farklıdır, bu nedenle mühendisler hesaptaki ivmeyi artırarak güvenli tarafta kalmayı tercih ederler.

Tabii ki sağlam zemindeki binalar da çok daha az hasar görür. Kum ya da toprak gibi yumuşak ve sulu zeminler ise deprem dalgalarıyla rezonansa girerek sıvılaşabilir ve bu durum da bina sağlam olsa bile zemine çökmesine veya yan yatmasına sebep olabilir. Profesyonel inşaat firmaları yumuşak zeminlerde zemin iyileştirici çalışmalar yaptıktan sonra üzerine sağlıklı bina yapılabilir.

Kayalık yerler ise depreme karşı daha dayanıklı olur. Genellikle tepelik, yüksek yerlerin zemini kayalık olur.

Şehrin alçak bölgelerindeki düz araziler, kurutulmuş bataklık zeminler, sahile yakın yerler ise genellikle yumuşak bir toprağa sahiptir ve bina inşa edilmeden önce zemin çalışması yapılması şart.



eşyalar, mobilyalar, binanın içine giren insanlar, çatıdaki kar, hepsi birer düşey yüküdür ve bina bu yükü taşıyacak şekilde inşa edilir idi. Oysa deprem binaları ağırlıklı olarak yatay düzlemde etkiliyor.

'Deprem Yük Hesabı'na göre binayı etkileyen deprem, depremin ivmesi ve binanın ağırlığının çarpımına denk; yani binanın deprem esnasında karşılayacağı yükü ortaya çıkarır ve binanın inşaatı da buna uygun şekilde yapılmalıdır. Bir diğer ifade ile bina inşa edilirken kullanılacak olan beton ve demir yalnızca binanın üzerindeki düşey ağırlığını kaldırması için değil, olası bir depremin binaya yapacağı yatay ve düşey ağırlığa



#### ÇELİK DEPREME DAYANIKLI BİR MALZEME

**D**epremler yerine yanlış yer seçimi ve yanlış binaların sorgulanması gerekir. Bu nedenle yer kabuğu üzerinde bulunan yerleşim yerlerinin saptanması ve sağlam zeminlerin belirlenmesi için üzerine bina inşa edilecek zeminin jeolojik özelliğinin belirlenmesi önem taşıyor. Özellikle kalın bir alüvyon çökeltinin olduğu ve yer altı su seviyesi ile ilgili olarak sıvılaşma riskinin yüksek olduğu bölgelerde yapılaşmanın çok daha dikkatli bir şekilde yapılması planlanmalı.

Bununla beraber çelik yapıların sayısının artması Türkiye gibi deprem kuşağında olan bir ülke için önem taşıyor çünkü; çelik sağlam, dayanıklı, direnci kıyaslanamaz ve depreme karşılık veren bir malzeme. Aynı yüklere maruz bırakılıp ve statik gereklerine uygun inşa edilmiş taşıyıcı elemanlardan en ağırı betondur, ardından çelik ve ardından ahşap gelir. Yapıların ağırlığı ve rijitliği ne kadar artarsa deprem yüklerinden olumsuz etkilenme riskleri de o ölçüde artar. Bilinen yapı elemanlarından en ağır ve rijit olanı betondur. En esnek ve yüzey alanına düşen mukavemet değerleri en yüksek yapı malzemesi de çeliktir. Bu sebeple binanın yüksekliği, kullanım amacı, taban alanı, cephe yüzey alanı ve statik yapısını etkileyecek mimari projesine göre değişmekle birlikte genel anlamda depreme karşı en güvenilir yapı malzemesi çeliktir.

İstek Vakfı ve Yeditepe Üniversitesi Kurucusu ve Onursal Başkanı

## Bedrettin Dalan: Kalkınmanın yolu mutlaka doğru eğitimden geçer

*KSO Oda Meclisi'nin konuğu olan Bedrettin Dalan Türkiye'de eğitim sisteminin gelişimini, eğitimle sağlanacak rekabet gücünü değerlendirdi. Sanayileşme hakkında konuşan Bedrettin Dalan, 'Türklük' kavramı hakkındaki düşüncelerini paylaştı, Türk dilinin kullanımının öneminden söz etti. Bedrettin Dalan Türklerin dünya tarih ve kültürüne katkılarını da şöyle anlattı:*

**E**fendim bugün benim yaş günüm, ama buna rağmen buraya gelmeyi çok memnuniyetle kabul ettim. CV'mde görüldüğü gibi eski bir sanayiciyim. Sanayiciliğin ötesinde bir sürü işler de yaptım ama emin olun sanayiden başka kurtuluş yolu olmadığı için özellikle sanayicilerle konuşmak üzere buraya geldim. Zevkle geldim.

Şu kadarını söyleyeyim. Dünya tarım ekonomisinden sanayi ekonomisine geçince zenginleşti, bilim teknoloji her şey ondan sonra başladı, 17.asırdan sonra. Ama oraya dünya nasıl geçti? Çok basit bilimle geçti, araştırma ile geçti. Özgür düşünce ile geçti ve bilimin ve aklın ışığında. Mantıksal düşünmenin dışında Batı dünyası süratle sanayileşti sanayileşmenin arkasından da krallar gücün kaybetti. Çünkü sanayiciler o kadar güçlü oldu ki 'artık kralın yetkilerini biz kullanmalıyız' dediler. Ve başardılar da yani demokrasinin gelişi de sanayileşmenin bir neticesidir.

Batılılar bu sanayileşmeyi yaparken Osmanlı maalesef sanayileşmenin gerisinde kaldı. Çünkü özgür düşünce, özgür eğitim Osmanlı'nın son zamanlarında ortalıkta yoktu. Daha doğrusu hiçbir zamanında yoktu. Son zamanlarında o kervana katılmak istedi ama maalesef beceremedi, zaman yetmedi. Onun için de Osmanlı batmak zorunda kaldı.

### -Cumhuriyetin başında durum

1918 yılında bütün Anadolu da lise de okuyan insan sayısı 11.113'tü. Sadece bizim liselerde okuyan benim kurduğum Vakfın liselerinde okuyan insan sayısı şu anda 10 bin, üniversite ile beraber 37 bin. Demek ki cumhuriyet nereden nereye geldi. Milleti nereden nereye getirdi. Osmanlı son zamanlarında Anadolu da okuma yazma oranı % 4 civarındaydı. Bunun yüzde 2,5 gayri Müslimlerdi, % 1,5' Türkler ve Müslümanlardan oluşuyordu. Bu yüzde



1,5 içerisinde de erkekler hemen hemen tamamını oluşturuyordu. Kadınlar %01'di okuma yazma oranı 1918'de.

Bugün hemen hemen okuma yazma bilmeyen kadınıymız erkeğimiz kalmadı. Demek ki Cumhuriyet ile beraber Anadolu Türk milleti büyük bir atağa geçti Atatürk devrinde de inanılmaz bir şekilde sıfır noktasından başlayıp büyük bir sanayi hamlesi başladı.

### -Sanayileşmemizi istemediler

Bu sanayi hamlesi ile beraber 1938'li yıllara geldiğimizde mucize mi deriz, ne dersek diyelim Türkiye Belçika'ya savaş uçağı satar hale gelmişti. Ne oldu da o büyük hız, büyük rüzgar kesildi.

Çünkü bizim sanayileşmemizi Batılılar istemediler. Çünkü bizim onların Pazarı

olmamızı istediler. O yüzden pazarı kaçırmamak adına Osmanlı'nın son zamanında olduğu gibi onlar üretsinler biz alalım, almak için de onlardan borç alalım, borç aldıkça da onlara bağımlı kalalım. Bu bir kısır döngü ve maalesef bu kısır döngü 1938 yılından bu yana devam ediyor.

Lütfen söyleyeceklerimin hiç birisini yanlış anlamayın güncel siyaset ile ilgili tek kelime yorum yapmayın genel olarak konuşuyorum çünkü ben güncel siyaset 5 yıl yaptım İstanbul Belediye Başkanlığım zamanında 11,5 yıl yargılandım, bin küsur davaya girdim çıktım hepsini kazandım, Allaha şükür derken 1,5 yıl sonra da ağırlaştırılmış müebbet hapisle dava açıldı. Daha doğrusu açılacağını gördüm kendimi yurtdışına attım halen de ağırlaştırılmış müebbet hapisle yargılanıyorum. Bu aca-



ba neden oldu? Çok basit çünkü bizim üzerimize kurulan oyunları standart bir sanayiciyken, mühendisken asla anlayamadım.

Siyasete girdikten sonra o oyunları çok net bir şekilde gördüm dile getirmeye başladım. Sopyayı da yedim hala da devam ediyor ama buna rağmen geldim sizinle konuşuyorum. Hiç korkunun ecele faydası yok derler.

7 yıl yurtdışında hicret ettim veya kaçak yaşadım çok şükür Allaha bir gün de pişman olmadım. Söylediğim hiçbir sözden. Vitesi de geriye atmadım, onun için bugün söyleyeceklerim lütfen güncel siyasetle ilgili değil, dünya siyaseti içerisinde Türkiye'nin konumu, sizlerin konumu .

#### -Eğitim sisteminde olanlar

1946 yılından itibaren Türkiye'nin Milli Eğitimi maalesef yabancılara teslim edildi. Türk-Amerikan anlaşması ile Milli Eğitim Bakanlığı'nın talim terbiye kurulunda kurulan 8 kişilik kurulun dördü yabancılardan, dördü Türklerden oluştu. Anlaşmazlık halinde de Amerikan Büyükelçisi son noktayı koyacak diye anlaşmaya madde kondu. O anlaşmayı 30-40 yıl aradım iki sene evvel buldum. Bu anlaşma neden çok önemli, çok basit, bu anlaşma ile beraber çok önemli bir şeyi kaybettik, kimlik kaybettirmek için Türk Dili Edebiyatı ve en önemlisi tarihi Atatürkçü tezin dışına çıkarıldı ve eğitim sisteminin temeli olan düşünmeye dayalı eğitim Türkiye'den yavaş yavaş kaldırıldı. Ve ezberci bir eğitim sistemi ortaya konuldu.

Türk milletinin evlatları giderek çok bilgi sahibi, ama bilgiyi kullanamaz hale getirildiler Emin olun Türkiye'deki şu anda liseyi bitiren çocuklar genel bilgi dağarcığı yönünden Almanlardan çok daha iyi, ama 'Gel kardeşim bu bilgiyi kullan' dediğin zaman maalesef kullanamıyor, hem ezberci eğitim yapıldı, hem de okutulan tarih tezleri ile Türk kimliği hemen hemen ortadan kaldırıldı.

#### -Dünyanın en zeki insanları burada

Bu niçin yapıldı biliyor musunuz? Anadolulu insanını zekasından korkulduğu için, emin olun 77 yaşım bitti bugün 78 yaşım girdim. Dünyanın tümünü de hemen hemen dolaştım. Dışarıda da 62 yılından itibaren yaşadım. Dünya insanları içinde en zeki insanlar nerede biliyor musunuz? Burada, Anadolu da. Anadolu'dan bütün kavimler gelmiş geçmiş buranın ismi zaten kavimler kapısı, o kadar çok hibritlenmişiz ki melezlenmişiz ki, biliyorsunuz hibritten mükemmeliyet doğuyor. Onun için Anadolu insanının zekası dünyada hiçbir insanda yok. Bunu övünmek için de söylemiyorum.

Bu hayatın gerçeği ama bu zekanın ne kadar mükemmel olduğunu emperyal güçler de biliyorlar, bildikleri için de bu zekayı ne yapmak istiyorlar? Bastırmak istiyorlar.

#### -En iyi fetih yolu eğitim

Türkiye'yi savaşlarla yenemeyeceklerini anladılar, anladıkları için de içeriden kaleyi fethetmek istediler en iyi fetih yolu da eğitim, en iyisi eğitim ve bize inanılmaz bir aşağılık kompleksi yarattılar,

İsmini vermeyeyim bir fabrikada çalışıyorum yabancı markalı bir fabrika sene 1968. Fabrikanın dış duvarının boyasını bile patron İsveç'e soruyordu üstelik mühendisti, fabrika otomatik kontrollü bir proses fabrikası. Ben elektrik bakım şefiyim, makine arızası oldu. Makine arızasını mühendis yapamadı. İsveç'ten genç bir mühendis geldi, yapmaya uğraştı O da yapamadı ben de kendimi övmek için söylemiyorum, baktım kritik noktayı gördüm , stajyere söyledim o yaptı, bitirdi. O gittikten bir müddet sonra patron geldi. Bana 'Sen makine mühendisliği bölümünü de al' dedi. 'Ben elektrik mühendisiyim.' dedim. 'Yok yok yaparsın' dedi. Uzatmayalım, belli bir maaş artışı ile o işi de üstümüze aldık. Sonra dosyaları karıştırdırken ne göreyim çocuk bir rapor yazmış, 'Siz Türkler kendinize güvenmiyorsunuz, Güvenceseydiniz, ben bu makineyi Bedrettin Dalan söylediği için tamir ettim. Kendinize güvenin elemanlarınız adam gibi kullanın.' diyor. Yani bir Batılı bunu görüyor ve bunu yapıyor.

#### -İngilizce zorunluluğu

İş o kadar ileriye gitti ki YÖK sistemimizde yüksek öğretim kurumunda profesörler İngilizce makale yazmadan doktor olamıyor, doçent olamıyor , doçent olduğu zaman profesör olamıyor. Nereye yazacak mutlaka Amerika'daki saygın bir dergiye İngilizce makale yazacak. Nedir o makale? Adamın o kişinin seneler boyunca biriktirdiği bilginin özeti, yaptığı araştırmanın özeti. Üniversiteyi aradım dedim ki 'Makale yazmak yasak ama efendim doçent olmayız, profesör olamayız. 'Olmayın kardeşim, ilk işiniz makale yazmak değil, patent almak, patenti alınmayan hiçbir şeyin makalesini yazmayacaksınız.' Türkiye'de ilk defa bir üniversite de patent alınmadan makale yazmak yasaklandı o da benim üniversitemde. Bakın şaka söylemiyorum. Türkiye'nin en yeni kurulan üniversitelerinden birisi 22 senelik üniversite, 220 tane patent çıktı. Öyle patentler ki sizin temin ederim gün gelecek Türkiye'yi kurtaracak bütün borçlarını ödeyecek patentler, detaylarına girmeyeyim koskocaman 500 yıllık İstanbul Üniversitesi 'nden çıkan patent sayısı o. Çünkü güvenmiyor, ben patent alamam ben üretim yapamam bunu teminen bize de Batılılar çok güzel raporlar hazırladı, bu kalkınmayı önlemek için, burada benim yaşıma yakın kimse yok ama söyleyeyim.

#### -Tarım mı, sanayi mi?

1950-60' lı yıllarda Batılılar bize iki tane müthiş planlamacı gönderdiler, dünya ça-

pında iki büyük planlamacı birisi Kaldor öbürü de Timbergen. Her ikisi de o zamanlar sayfalar dolusu gazetelerde yer aldılar. Her ikisinin de tavsiyesi şu; aman ha sakın sanayileşmeyin Avrupa'nın manavı, kasabı olun ve bizim İstanbul basını da bunu bütün Türkiye ye pompaladı, aylarca, yıllarca.

Oysa onlar da çok iyi biliyorlardı ki kalkınmış ülkelerde sanayi oranı, reel sektör oranı, tarıma nazaran yüzde 4'ü geçmiyor. Amerika'da yüzde 2,5. Amerikan tarımının genel ekonomideki ağırlığı yüzde 2,5. Yüzde 2,5'u yüzde 5 yapsan ne olacak kardeşim.

Reel sektör dediğimiz olay olmadan, sanayi olmadan, kalkınma olmaz. Kalkınma olmadan da hiçbir şey olmaz ama kalkınmanın olması reel sektörün olması da mutlaka ve mutlaka doğru eğitimden geçer. Doğru eğitim nedir? Kendine güvenmek, 'ben de yapabilirim' diyebilmek. Ezberci olmamak, öğrendiğini hayata geçirebilmek, onun için de Atatürk'ün dediği gibi "aklı hür, vicdanı hür, irfanı hür nesiller yetiştirmek" ve kendine özgüveni olan nesiller yetiştirmek. Katiyen ezbercilik yok, olmaması lazım. Hala ezberci eğitim bütün haşmeti ile bu ülkede devam ediyor.

Türkiye bir köy enstitüleri devrinden geçti. O eğitimin İngilizce adı "learning by doing" yaparken öğrenmek, o çocuklar, kendi okullarını bile kendileri yaptılar. Her öğrenci bir mandolin çalmasını öğrendi veya en azından piyano çalmasını öğrendi, maalesef bu güzel eğitimi Türk Amerikan anlaşması ile bize kapattırdılar. Şaşırmanın anlaşma ile kapatıldı. Ve o anlaşmadan sonra ezberci sisteme zaten geçilmiş oldu.

Bugün dünyada en iyi eğitim sistemi Finlandiya'da yapılıyor bunu herkes söylüyor, oraya bizden de bir heyet gitmiş onların eğitim sistemini öğrenmeye, adamcağızlar demiş ki "Neden geliyorsunuz biz sizden öğrendik" acı ama gerçek.

Eğitim sisteminde, sanayisinin temelinde aynı sistem yatıyor learning by doing okullar var, üniversiteler var. Öğrenciler bir müddet vaktini okulda geçiriyor, vaktinin bir kısmı sanayi içerisinde geçiriyor. Alman bir arkadaşım var. Almanya'nın bir çok yerinde Üniversitesi var çok sayıda da öğrencisi var. Öğrencilerin parasını sanayi ödüyor ve o öğrenciler öğrencilik hayatları boyunca sanayi ile okul arasında gidip geliyorlar.

Geçenlerde bana geldiler böyle bir üniversite Türkiye'de kuralım dediler "Yapamazsın kardeşim, mevzuat müsait değil" onun için hiç olmazsa çıraklık eğitimini, sanayi ile öğretim kurulları arasında mutlaka gerçekleştirin. Burası sanayi olarak çok önemli bir bölge bunun öncülüğünü hiç olmazsa bir iki sanayi şirketinde başlatırsanız bu Türkiye'ye yayılır ve zannediyorum ki Türkiye'nin önünün açan Sanayi Odası olursunuz. Sanayinin en fazla ihtiyacı



olan şey yetişmiş ara eleman, yetişmiyorsa siz yetiştirin kardeşim. Zor bir şey de değil emin olun zor bir şey değil, büyük masraf değil yeter ki buna inanalım.

#### -Bir ekonomik tetikçinin itirafı

1962 yılından bu yana Almanya'yı çok iyi tanırım. Bir sene de orada öğrenci olarak kaldım. Almanya'da ikinci dünya savaşının hala artıkları vardı binalar yıkıldı, Türkiye oradan çok daha iyiydi. Ama geçtiğimiz yıl Almanya'nın sadece kimya sanayindeki ihracatı 390 milyar dolar .Türkiye'nin toplam ihracatı 160 milyar dolar, bizim toplam ihracatımızın iki katı onların bir sanayi dalı yapıyor, biz yapamaz mıyız? Emin olun fazlasını yaparız . Ama bütün mesele kaynaklarımızı nere aktarıyoruz.

"Bir ekonomik tetikçinin itirafı" diye bir kitabı tavsiye ederim. Türkçeye de tercüme oldu. 'Biz' diyor 'kontrol etmek istediğimiz ülkelere gideriz. Onlara projeler götürürüz, borç veririz, ama asla sanayiye yatırım yaptırmayız, paraları betona harcatırız, yola harcatırız, kanalizasyona harcatırız. Borçlanırlar, borçlanırlar geriye ödeme zamanı geldiği anda da bize %100 tabi olurlar, ne istersek biz onlara yaptırırız' diyor. Onun için sanayiye, üretime, araştırmaya harcanmayan, devasa binalar yaparak veya beton tesisler yaparak kalkınmak mümkün değil.

Sevgili arkadaşlar binanın geçmişi 70 bin yıl. İnsanoğlu korunmak için binacılık yapmış, mağaralar yapmış, onu yapmış, bunu yapmış. Benim Almanya'da yaşadığım küçük bir köyde gelirken bir otoyol var, onun üstüne bir viyadük yapmak istediler tam 5,5 sene sürdü, bazen yolu kapatıyorlardı 10 km öteden geliyordum, kızıyordum

arada bir cinim tepeme çıkıyordu gidip şunun şantiye şefini dövüyüm diye. Orada misafir duruyorsun kendi kendimi frenliyordum. Tesadüf tünelin çıkışında hastane yaptık Ankara'ya gidişten hastaneye ulaşım yok belediye param yok dedi o köprü'nün aynısını ben kendim yaptım. 5,5 yılda yapılan köprüyü 2,5 ayda yaptım. Yani köprü yapmak falan bunlar mesele değil onu söylemek istiyorum. Almanlar da inşaatı unutmuşlar, dışarıdan işçi getiriyorlar dışarıdan mühendis getiriyorlar, kendileri de yapmıyorlar ama Almanya'nın bir BASF'ı var bir Mercedes'i var. Var oğlu var. İşte onlarla ayakta duruyor, araştırmaları var. Gelirlerin büyük bir kısmını oralara aktarıyorlar. Ve emin olun Alman otoyollarında tırlar arka arkaya gidiyor bir tanesi yetmiyor, ikincisi... Her birisi para dolu ihracat senede 300-400 milyar dolar fazla veriyorlar, biz de her ay 5-6 milyar dolar açık veriyoruz çünkü beton üretilip para kazanmıyor ama fabrika üretilip para kazanıyor. Fabrikanın üretim yapması için de olmazsa olmaz şart teknoloji, evet bir yerden alıyoruz ama ondan sonra ilerlemesini kendimiz yapmamız lazım. Kendi bilgimizi, know-how'umuzu oluşturmamız lazım.

#### -Şehit çocukları okuttum diye...

Aydın bilgili gençler yetiştirmek bu ülkede kolay değil, bakın şurada oturan bir genç var, kalkar mısın onun adı Şükrü Dilaver İstanbul eski Defterdarı benim de kardeşim sayılır. Burada rastladım. Başımızdan geçen bir olayı anlatayım. Bundan on yıl kadar önceydi Malum Gülen teşkilatı isim de vereyim o kadar üstümüze geliyor ki Vakıfı kontrol ediyorlar, okulları kontrol ediyorlar, sonunda Üniversiteyi kontrol

ettiler. Nasıl bir hata yaparız da Üniversiteye el koyarlar diye. Bir hatayı buldular, çok büyük bir hata buldular, Üniversitenin Genel Kurmay ile yaptığı bir anlaşma var, şehit çocukları için oradan yazı geliyor, ilk, orta, lise, üniversite bedava okutuyoruz, fakir çocukları da okutuyoruz.

Maliye' den gelen vergi müfettişleri şu hatayı buldular, "sen burslu çocuk okutabilirsin ancak bunun KDV'sinin vermemişsin kardeşim". Evet dedim. Geriye dönük 5 yıl, beş katı ceza, mürekkep faiz 40 trilyon ceza. Herhalde dünyada şehit çocuğu ve burslu çocuk okuttu diye cezaya çarptırılan tek insan benim. Şaka söylemiyorum bu gerçek işte orada oturuyor.

Şimdi öyle bir kural var ki cezayı yediğin zaman önce parayı vereceksin, sonra mahkemeye gideceksin kırk trilyon verdiğim zaman dükkanı kapatacağım. Buradan Şükrü'ye çok teşekkür ediyorum pazarlık istedik o da 40 trilyonu 7 trilyona indirdi. 7 trilyonu da ödedim. O günün parası ile. Şükrü'yü de bir hafta sonra görevden aldılar. Ama yılmadık devam ediyoruz. Ne yazık ki bu olay gazetelerde yayınlandı bir Allahın kulu da "ya geçmiş olsun bu nasıl şeydir" sormadı.

Sanki kendi çocuğumu okuttum, sanki o çocukların babaları kendi evini korumak için şehit oldu.

Bunu neden söylüyorum çünkü bizim üniversite ve okullar aydın düşünceli çocuklar yetiştiriyor, topluma açık kimsenin kölesi olmayan çocuklar yetişiyor, öteki tarafta bundan gıcık kapıyor, hadise bu. Bunları yetiştirirsek Türkiye'yi omuzlarlar. Ve yaptıkları şeyi gördünüz işte, gerçekten yazık, çok mükemmel akıllı çocuklarımızı aldılar, hepsini robotlaştırdılar ve onları ta ki insan öldürecek kadar canavarlaştırdılar 2-3 gün evvel de seneyi devriyesi oldu.

#### -Beynimizin kalitesi ve Türk kimliği

İçerden ve dışarıdan maalesef insan beynimizin kalitesini düşürmeye çalışıyorlar bunu düşürürken de en fazla dikkat ettikleri şey Türk kimliğini yok etmek. Çünkü kimliksiz olduğun zaman, kişiliksiz olduğun zaman otomatik olarak korkak olursun, koyun olursun, oysaki emin olun dünya tarihini yazan millet Türk milletidir.

#### -Türkler Anadolu'ya daha önce geldi

Tarih öğretmek istemiyorum öyle de bir yetkim yok ama şu kadarını söyleyeyim. 1071 yılında Anadolu ya Türklerin geldiği büyük bir yalan Türkler milattan önce 6500 yılında Anadolu da vardılar, belgeli, merak eden "Taşlardaki Türkler" diye 10 kiloluk bir kitap var bulsunlar ama şu kadarını söyleyeyim ta Sibiryadaki dağların tepesinde görünen milattan önceki 18 bin yıl evvel yapılmış resimlere, gravürlere bakın bire bir milattan önce 7 bin yılında Anadolu'nun Hakkari'sinde, Ordu'nun mağaralarında aynı resimleri görüyorsunuz



birebir. Dolayısı ile Türkler buraya 1071 yılında misafir olarak gelmedi. Başkasının yurdu da işgal etmedi, kendi yurdu muza değişik zamanlarda kitleler halinde geldik, 1071 onun sonuncusu, sonuncusu da değil halen dünyanın her yerinden buraya geliyorlar. Burası Anadolu, Türklerin anavatanı arkadaşlar. İşte bakın bizi sanki işgalciymiş gibi gösteriyorlar Anadolu'da veya İstanbul'da. Bizim asıl yurdumuz burası, yapılan son genetik tahlillerle İtalya'yı kuran Etrüsklerin Anadolu'dan gittiği tespit edildi.

#### -Genetik ve Batıların yalanları

Evvelki gün İtalya'daydım bir genetik firması ile anlaşma yaptık, genetik araştırmalar için. Onlar da kabul ediyorlar, İtalyanların köken olarak buradan gittiğini onlar da biliyorlar, Allaha şükrettiğim genetik bilimi çıktı ortaya, Batıların bütün o yalanları ortaya çıkıyor. Çin'in ilk .... hanedanı bir Türk Hanedanıdır, Uygurlar tarafından kurulmuş bugün Beycing dediğimiz şehir kuranlar Türklerdir.

Hindistan 1875-1900' lü yılların başına kadar Türkler tarafından yönetildi. Size bir şey söyleyeyim. Hitlerin taptığı o Buda var ya bir Kıpçak Türküdür. Mavi gözlü, beyaz tenli, işin tuhaf tarafı da bana da çok benziyor. Benden Hitli çıkmayacağına göre, Buda Türk'tü.

Bunu niye anlatıyorum. Belediye Başkanımı İtalya'da bir otelde çok yaşlı bir profesör Çinli, milli kıyafetlerle eğilip eğilip bana selam veriyor, saygı gösteriyor ne var dedim. Yanıma geldi: Sizin şu kulaklarınız ben de olsa bütün servetimi verirdim dedi. O dedi "Buda kulakları, gözünüz de Buda'ya çok benziyor" dedi. Adam bana tapınmaya başladı. İnanmayacaksınız arkamdan İstanbul'a geldi. 15 gün de İstanbul'da kaldı. Her gün geldi, beni gördü. Yani diyeceğim şu meşhur Buda bile Türk kökenli. Ve Buda'nın eski Türklerdeki adı neymiş biliyor musunuz Burhan, şimdi Burhan ismi var.

Yani Osmanlı üç kıtaya hükmetmiş Kuzey'den gelen Türkler Batı Roma'yı yıkmışlar, Doğu Romayı'da Türkler yıkmışlar. Yani bakın Türkler dünyanın her yerinde var. Ve bu Türk milleti olmasaydı yemin ediyorum, dünya tarihi yazılamazdı. Ve dünya medeniyeti de olmazdı. Neden olmazdı biliyor musunuz? Orta Asya'da beyazlaşmış insanlar, asıl atalarımız kahverengi, doğu Afrika da ortaya çıkmış, Adem ve Havva, beyazlaşma buzul devri ilk orta Asya'da bittiği için orada olmuş.

Dünyadaki bütün beyazlar emin olun, ki kim ne derse desin Orta Asya kökenlidir. Ama Batılılar sırf bizim ile akraba çıkmasını diye beyaz renk diye sorduğu zaman Kafkaslı derler, hayır Orta Asyalı, genetik bilim ile bir tükürük gönderin 100 doları da verin hangi milletten olursanız olun kökünü Orta Asya'ya gider. Ondan sonra da Doğu Afrika'ya. İstedikleri kadar Türkler ile

akraba olmak istemesinler, ama bilim terisini gösteriyor. Onun için biz Türkler Orta Asya'da kuraklık olduktan sonra kalan insanlarız. O kuraklıktan sonra yazın ot kalmayınca mecburen insanlar hayatlarını devam ettirmek için yazın dağlara çıkmışlar, kışın dağdan aşağıya inmişler o geliş ve gidişler mecburen plan program yapmaya insanları zorlamış.

Göçebe dediğimiz insanlar dünya medeniyetinin kurucularıdır. Çünkü yolda çok insan kaybetmişler o yüzden de önceden plan yapmayı, seyahate çıkarken öğrenmişler, iş bölümünü öğrenmişler. Seyahate çıkmadan evvel yapılan planlamaya da ikinci dünya savaşından sonra Amerikalıların büyük propaganda ile sundukları operation research, bunu bizim göçebe insanlarımız milattan önce 7 bin-10 bin yılında hayat tarzı haline getirmişler.

Optimizasyon çadırlarda fazla bir malzeme tutarlarsa 500 km taşıyacaklar, her sene iki defa yaşam için çadırda her şeyi bulundurmuşlar ama bir gram fazlalık yok. Optimizasyonu yani bugün bütün sanayinin en büyük derdi değil mi göçebeler bunu 10 bin sene evvel hayat tarzı haline getirmişler, onun için dilimizde optimize olmuştur.

#### -Türk dili en yüksek standartlı dil

Türk dili dünyada en optimize olmuş en yüksek standartlı dildir. Emin olun daha üstünü yok. Çadırda kadın erkek birlikte yaşadığı için de dilimizde kadın erkek farklılığı yoktur. Bizde sadece o vardır. Erzi, ez erkek, kadın veya he, she kavramı bizde yoktur. Merak edersen kardeşim dersin, erkek kardeşi mi, kız kardeşimi diye sorarsın ama İngilizce my sister dersin. Dolayısı ile Türk dili ki medeniyetin en önemli, en az kimliği yüzde 50'sidir.

Türk dili dünyada en gelişmiş dildir. Ama gidin Bağdat Caddesine bakın sağlı sollu bütün dükkanlar İngilizce, imalatımızın isimlerinin çoğu İngilizce, Allahınızı severseniz. Buna karşı da Oda olarak savaş açın. Dilimizi kaybedersek kimliğimizi, benliğimizi kaybederiz.

Bugün bu kadar yüksek standartlı bir dilin sahibi olarak dünün çocuğu İngilizce'ye boyun eğiyoruz. İngilizce ve Almanca 500 yıl önce iki dilde de yoktu İngilizceyi Shakespeare geliştirmiştir. Almancayı da Goethe yani birer şahıs tarafından geliştirilmiş iki dil. Ama Türk dili bakın bir şey söyleyeyim üç kıtada 20 bin yılda gelişmiş bir dil, evrimleşmesini tamamlamış bir dil. Okutturdum kelimesini Farsca yazarsanız 17 kelime ile, İngilizce söylerseniz 6-7 kelime ile, Almanca söylerseniz aynı şekilde, Türkçe'de tek kelime ile bitirirsin, optimize bir dil.

Uzatmayalım dünyanın beş kıtasında yaşamış dünya tarihini oluşturmuş, dünya kültürünü, medeniyetini oluşturmuş, tekerleği bulmuş, tekerlekten sonra hayvan-

ları geliştirmiş, hayvanları insan hayatına sokmuş, atı, ineği, mandayı ve onları insana faydalı hale getirmiş, hayvanlar birbirlerine karıştığı zaman, birbirlerini öldürmeye başlamışlar. Karışmasını diye hayvanların sırtına damga yapmışlar, eski tabirle tamga dır.

Sümerler de yazıyı oluşturmuş. Ama yazının temeli google açın bakın tamgalardır. İşte tarif ediyorlar medeniyet tekerleğinin bulunuşu ile başlar. Kim buldu, biz bulduk. Yazı ile başlar, kim buldu Türkler buldu. Matematiğin en önemli sayısı sıfırdır, sıfır almadan matematik yapılmaz. Orta Asya Türkleri, orta çağda buldu. Dünyanın yuvarlaklığını Türkler buldu. El Kaşı yuvarlaklığını da buldu hesabını da yaptı. Ama bize sorarsanız öğrettikleri şey Galileo, yalanın ta daniskası, sırf aşağılık kompleksi vermek için Algoritma, el-Hârizmî, Latince ismidir. Algoritmasız elindeki bilgisayarı da çalıştıramazsın, uçağı da uçuramazsın bugün hiçbir şey yapamazsın Bir Türk matematik alimi, ama gelin görünki utanç verici bir şey Türkiye Cumhuriyeti'nin Kültür Bakanlığı'nın bastırıldığı İslamda Billim ve Teknoloji kitabının başında ne yazıyor biliyor musunuz? El-Harezmi Arap olarak gösteriyor. Türkiye'den Almanya ya kaçmış bir tane İslam bilim tarihi profesörü geçenlerde rahmetli oldu, Fuat Sezgin kitaplarında bütün Orta Asya'daki Türk Bilim adamlarını Arap gösteriyor. Neden biliyor musunuz onlar da makalelerini Arapça yazmışlar o zamanki..... orta çağda Arapça olduğu için hepsini Arap ilan ettiler. Şimdiki Türk bilim adamları da makalelerini İngilizce yazıyor. Bizim Türk bilim adamlarının hepsi İngiliz mi? İşte bütün bunlar kimlik kaydırma ve Türk insanına ben de yaparım hakkını elinden almak için cesaretle, umutla ve kökümüzü bilerek kesinlikle kendimize güvenerek, biz yapamayız batılılar yapar, biz de onların yaptıklarını kullanırız. Geçiniz efendim. Biz yaparız, eğer kendimize güvenirsek, kimliğimiz olursa dünyada kullanılır. Sadece Batılılar değil, yeter ki inanalım, güvenelim ve hırsla, emekle çalışalım, emek de var, hırs da var ama çok büyük bir kimlik saptırması ve güvensizlik var. Bunu yendiğimiz zaman hiç mesele kalmaz.

Sadece bir tek Üniversite bakın samimi olarak söylüyorum. 22 yıl içinde 220 patent geliştirdi ben söylemek istemiyorum ama göreceksiniz önümüzdeki birkaç yıl içinde dünyadaki bütün ilaç sanayi kökten değişecek, bizim üniversitenin yaptığı şeyler. Böyle 10 tane üniversite yapılsın ezbercilikten çıkılsın, güven verilsin Türkiye şu andaki darboğazı var ya onu çoktan aşar hiç korkmayın, Türklerin bileğini kimse bükemez yeter ki kendimize inanalım.

Bu konuda sanayici olan herkesi candan kutluyorum sizler bu ülkenin temel taşı gerçek koruyucularsınız. Yani sınır bekleyen asker neyse içerde bu imalatı yapan kişilerle aynısınız hepimize teşekkür ederim.



## Kordsa, 100 milyon dolarlık yatırımla ABD'de ticari havacılık için üretecek

Güçlendirme teknolojileri lideri Kordsa, yaklaşık 100 milyon ABD doları yatırımla başta Boeing ve Toray Composites Materials America Inc. olmak üzere dünyanın önde gelen ticari havacılık sektörü markalarının stratejik tedarikçileri arasında yer alan Fabric Development Inc (FDI) ve Textile Products Inc. (TPI) şirketlerini satın aldı. Bu satın almalar ile Kordsa, lastik güçlendirme teknolojilerinde sahip olduğu pazar liderliğini kompozit teknolojileri ile pekiştirerek, iki kat büyüme stratejisinde önemli bir adım attı.

Kordsa yaptığı Ar-Ge ve teknoloji

*“Kordsa, ABD’de satın aldığı iki büyük kompozit şirketi ile ikinci Kordsa yaratma hedefine doğru önemli bir adım attı*

yatırımları ile büyümeye devam ederken, satın alma

fırsatlarını da değerlendiriyor. Bu anlayışın son halkası olarak, Kordsa geçtiğimiz günlerde 100 milyon dolarlık yatırımla başta Boeing ve Toray Composites Materials America Inc. olmak üzere dünyanın önde gelen ticari havacılık sektörü markalarının stratejik tedarikçileri arasında yer alan Fabric Development Inc. (FDI) ve Textile Products Inc. (TPI) şirketlerini bünyesine kattığını duyurdu. Kordsa bu satın almayı, ABD kompozit pazarındaki konumunu güçlendirme ve büyüyen havacılık sektörünün tedarik zincirinde güçlü bir oyuncu olma yolunda çok önemli bir adım olarak görüyor.

Kordsa CEO'su Ali Çalışkan yaptıkları bu iki yatırım ile ilgili şunları dile getirdi:



"Kordsa olarak lastik güçlendirme teknolojilerimiz ile dünyada her üç otomobil lastiğinden birini, her üç uçak lastiğinden ikisini güçlendiriyoruz. Lastik güçlendirme teknolojilerindeki uzmanlığımızı yıllar içinde geliştirerek faaliyet alanımızı inşaat güçlendirme ve kompozit teknolojileri alanlarına genişlettik.

Aslında bugün dünyanın neresine giderseniz gidin Kordsa teknolojisi ile karşılaşıyorsunuz. Kordsa olarak, yaşamın her alanına dokunuyor, yaşamı güçlendiriyoruz. İşimizi geliştirme noktasında, kompozit teknolojilerine odaklanmaya yönelik stratejimizin en önemli adımını Kompozit Teknolojileri Mükemmeliyet Merkezi'ni hayata geçirerek attık.

Sanayii ve üniversiteyi aynı çatı altında buluşturan ve adeta bir inovasyon mutfağı olarak çalışan, Avrupa'nın en büyük laboratuvarına sahip bu Merkez 2016 yılından beri temel araştırmadan tasarıma, Ar-Ge'den üretim aşamasına kadar her alanda hizmet veriyor.

Bugün ise dünya çapında Kordsa'nın mevcut büyüklüğüne bir Kordsa daha eklememizin yolunu açan ve bizi ticari havacılık sektörünün önde gelen oyuncularını konumuna getirecek Amerika yatırımımızla başarı hikayelerimize yenilerini eklemeye hazırlanıyoruz.

100 milyon dolarlık bu yatırım sayesinde başta Boeing ve Toray Composites Materials America Inc. olmak üzere uzay ve sivil havacılık sektörünün önemli oyuncularının stratejik tedarikçisi olacağız. Böylece güçlendirme teknolojilerindeki lider konumumuz perçinlenecek. Lastiklerini güçlendirdiğimiz uçakların, artık kompozit teknolojilerimizle kanatlarını ve gövdelerini; inşaat güçlendirme teknolojilerimizle ise iniş pistlerini güçlendirir konumda olacağız."



## Kordsa patent sayısı ile de dünya liderleri arasında!

717  
PATENT  
BAŞVURUSU

218  
ONAYLI  
PATENT

174  
BULUŞ

KORDSA

### Kordsa, patent sayısı ile endüstriyel tekstil alanında global liderler arasında

Yenilikçi güçlendirme teknolojileri geliştiren Kordsa, patent araştırma veri tabanına göre 2018 itibarıyla endüstriyel tekstil alanında yayınlanan patent sayısı ile dünya genelinde ilk 10 şirketin arasında yer alıyor.

Ar-Ge ve inovasyonu yaptığı her işin merkezine koyan, lastik, inşaat güçlendirme ve kompozit teknolojileri sektörlerinin öncü markası Kordsa, 2017 yılında imza attığı rekor patent başvurusunun ardından 2018 yılının ilk yarısında patent araştırma veri tabanında yayınlanan patent sayısı ile global liderler arasında yer aldı.

2017 yılında toplam patent portföyünü yaklaşık %60 oranında artıran Kordsa'nın, Temmuz 2018 itibarıyla dünya genelinde 174 buluşu, 717 patent başvurusu ve 218 onaylanmış patenti bulunuyor.

Patent araştırma veri tabanına göre Kordsa, dünya genelinde endüstriyel tekstil alanında yayınlanan patentleriyle, en çok patenti bulunan şirketler listesinde üst sıralara doğru ilerliyor.

Kurulduğu günden itibaren inovasyona önem veren ve 2012 yılı itibarıyla fikri haklar stratejisini değiştiren Kordsa, buluş koruma yöntemi olarak patent başvurusu yapmaya başladı.

Patent başvurularının sonuçlanıp yayınlanmasından sonra, endüstriyel tekstil alanında yapılan patent araştırması sonuçlarına dayalı istatistiklerde Kordsa'nın teknolojinin öncelikli oyuncuları arasında konumunu güçlendiriyor.

KORDSA



## Patent başvurularında 'büyüme oranı' eşiği aşıldı

Destek Patent Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Yamankaradeniz, "Rakamlar Türkiye'de Ar-Ge ve İnovasyon yatırımlarında artış olduğunun ciddi bir göstergesi. Türkiye ekonomisi yılın ilk çeyreğinde yüzde 7,4 büyüme kaydetti. Ekonomik göstergeler büyümenin bu yönde devam edeceğini işaret ediyor.

**P**atent başvurularında 'büyüme oranı' eşiği aşıldı. Yerli patent başvurularında geçtiğimiz yılın ilk yarısına göre yaklaşık yüzde 9 artış yaşandığını belirten Destek Patent Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Yamankaradeniz,

"Rakamlar Türkiye'de Ar-Ge ve İnovasyon yatırımlarında artış olduğunun ciddi bir göstergesi. Türkiye ekonomisi yılın ilk çeyreğinde yüzde 7,4 büyüme kaydetti. Ekonomik göstergeler büyümenin bu yönde devam edeceğini işaret ediyor. Burada önemli nokta,

büyümenin sağlıklı olabilmesi için yerli patent rakamlarında da aynı ivmenin yakalanmasıydı" dedi.

Ülke ekonomisinin büyümesindeki en önemli göstergelerden birinin patent ve marka başvuruları olduğuna dikkat çeken Yamankaradeniz;

"2017 yılının ilk 6 aylık bölümünde 2 bin 619 yerli patent başvurusu gerçekleşti. 2018 yılının aynı döneminde ise yaklaşık yüzde 9 artış göstererek, 2 bin 838'e ulaştı. 2018 yılının ilk yarısında marka başvurularında da artış gerçekleşti. Geçtiğimiz yılın ilk 6 aylık bölümünde 59 bin 23 olan marka tescili 2018 yılının aynı döneminde 60 bin 338'e ulaştı" diye konuştu.

**"Sınai Mülkiyet Kanunu, Türkiye ekonomisi için son derece önemli"**

Marka ve patent alanında son iki yılın ilk yarısındaki olumlu artışın, ekonomik anlamda büyümekle doğru orantılı olduğunu aktaran Yamankaradeniz, "2018 ilk yarısında İstanbul'da bin 114 Ankara'da 422 Bursa'da 151 İzmir'de 138 ve Manisa'da 109 patent başvurusu gerçekleşti. Marka başvurularına baktığımızda ise 24 bin 669 başvurusu sayısı ile İstanbul başta olmak üzere

Ankara'da 4 bin 376 İzmir'de 3 bin 440 Bursa'da 2 bin 406 Antalya'da bin 906 ve Gaziantep'te bin 760 marka başvurusu gerçekleştirildi. Yakalanan bu ivmede, Sınai Mülkiyet Kanunu'nun getirdiği yeniliklerin büyük katkısı olmuştur. 2019 yılında da artışın devam edeceğini düşünüyoruz". dedi.

**DESTEK PATENT hakkında;**

Destek Patent, 1983 yılında sınai haklar alanında hizmet vermek amacıyla Sayın Kemal Yamankaradeniz tarafından kurulmuştur. Destek Patent'in sunduğu hizmetlerin temeli; Sınai Haklara konu olan marka, patent ve endüstriyel tasarım vekilliği ve danışmanlığı oluşturmaktadır. Bilgi ve birikiminin gücüyle tescil ve koruma işlemleri yanında, araştırma, takip, yorumlama, analiz, karşılaştırma, değerlendirme, sistem kurma ve geliştirme, eğitim gibi birçok konuda hizmet vermektedir.

3 ülkede bulunan 15 şube ve 200 ülkeye yayılan hizmet ağı ile ulusal ve uluslararası alanda 200 binden fazla marka 40 bin üzerinde patent/faydalı model, 300 bine yakın tasarıma danışmanlık ve vekillik yapmıştır.



# Tofaş tüm zamanların en iyi ilk yarı yıl cirosuna ulaştı



**T**ofaş, 50'nci yılını kutladığı 2018 yılının Ocak-Haziran döneminde, bugüne kadarki en yüksek altı aylık finansal sonuçlarına ulaştı. Tofaş, ilk altı aylık dönemde, geçen yılın aynı dönemine göre, yüzde 10'luk artışla 9,5 milyar Türk Lirası ciro elde etti. İlk altı ayda ürettiği 175 bin adet araçla Türkiye otomotiv sanayisindeki toplam üretimin yüzde 21'ini gerçekleştiren Tofaş, ürettiği araçların 140 bin adedini ihraç ederek Türkiye otomotiv ihracatının da yüzde 20'sini gerçekleştirdi.

Tofaş'ın ilk altı aylık finansal sonuçlarını değerlendiren Tofaş CEO'su Cengiz Erol, "Tofaş olarak, 50. yılımızı kutladığımız 2018 yılına güçlü bir giriş yapmıştık. Başarılı performansımızı devam ettiriyoruz. 9,5 milyar lira ile

bugüne kadarki en yüksek ilk yarıyıl ciro değerine ulaştık. Türkiye otomotiv endüstrisinin en güçlü firmalarından birisi olarak ülkemize yatırım yapmaya, sanayimizi ileriye taşımaya ve ülke ekonomisine katkıda bulunmaya tüm gücümüzle devam edeceğiz. Başarıımızın sürdürülebilirliği için Ar-Ge, teknoloji ve insan kaynağına yatırımlarımızı sürdüreceğiz" diye konuştu.

Tofaş, 2018 Ocak-Haziran dönemine ait finansal sonuçlarını açıkladı; yılın ilk altı ayında net gelirini, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre, yüzde 10 oranında artırarak 9,5 milyar Türk Lirası'na çıkardı. Tofaş'ın konsolide net kârı da yüzde 21 artarak 693 milyon Türk Lirası olarak gerçekleşti. Otomotiv sanayisinin öncü kuruluşu Tofaş, bu sonuçlar doğrultusunda, tüm zamanların en yüksek altı

aylık finansal değerlerine ulaşmış oldu.

Tofaş ilk altı aylık dönemde 175 bin adetlik üretimle Türkiye otomotiv sanayisinin toplam üretiminin yüzde 21'ini gerçekleştirdi. Toplam üretimin 84 bin adedini Fiat Egea oluşturdu. İlk yarı yılda ürettiği araçların 140 bin adedini ihraç eden Tofaş, toplam Türkiye ihracatının da yüzde 20'sini tek başına gerçekleştirdi.

## "Toplam otomotiv üretim ve ihracatının 5'te 1'i Tofaş'tan"

Yılın altı aylık finansal sonuçlarını değerlendiren Tofaş CEO'su Cengiz Erol, "Tofaş olarak, 50. yılımızı kutladığımız 2018 yılına güçlü bir giriş yaptık. Bu yıl da sene başında ortaya koyduğumuz hedeflere paralel bir şekilde, önemli üretim ve ihracat adetlerine ulaşarak ülkemiz otomotiv sanayisinin üretim ve ihracatının yaklaşık 5'te 1'ini gerçekleştirme başarısını gösterdik. İlk 6 ayda yarattığımız dış ticaret fazlası 713 milyon dolara ulaştı. Ar-Ge, üretim ve ihracat faaliyetlerimiz, sağladığımız dış ticaret fazlası ve istihdam ile ülke ekonomisine değer yaratmayı sürdürmekten büyük memnuniyet duyuyoruz" diye konuştu.

Yılın ilk yarısında iç pazarda 40,5 bin adet perakende satışı gerçekleştirdiklerini belirten Tofaş CEO'su Cengiz Erol, "İç pazarda hissedilen daralmaya rağmen temsil etmekte olduğumuz markalarla pazar payımız, beklentilerimiz doğrultusunda yüzde 11,5 düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde Fiat Egea tek başına yüzde 6,6 pazar payı ile başarılı performansını devam ettirdi" dedi.

Cengiz Erol, "Geçtiğimiz ilk çeyrekte Egea Hatchback ve Station Wagon modellerinin yurtdışı pazarlardaki lansmanlarının yarattığı baz etkisi ve bu yıl iç pazardaki daralma paralelinde üretim ve ihracat rakamlarımız, geçtiğimiz yıl aynı döneme oranla üretimde yüzde 11,9, ihracatta ise yüzde 8,9 altında gerçekleşti. Yılın ikinci yarısında pazarın daha hareketli olacağını öngörüyoruz. Türkiye otomotiv endüstrisinin en güçlü firmalarından birisi olarak ülkemize yatırım yapmaya, sanayimizi ileriye taşımaya ve ülke ekonomisine katkıda bulunmaya tüm gücümüzle devam edeceğiz. Başarıımızın sürdürülebilirliği için Ar-Ge, teknoloji ve insan kaynağına yatırımlarımızı sürdüreceğiz" dedi.



## Vali Aksoy, "Her atık çöp değildir" diyerek 'Sıfır Atık Projesi'ndeki gelişmeleri paylaştı



Vali Aksoy Kocaeli'de 887 resmi binada sıfır atık uygulamasının başlatıldığını ve bu binalara; 5124 iç mekân kutusu, 575 adet dış mekân konteynırının konulduğunu ve 417887 kg kâğıt, 28487 kg metal, 30039 kg cam, 21732 kg plastik ve 26126 kg geri kazanılabilir diğer atıklar toplandığını ve bu sayede 417887 kg kâğıt toplanarak 7104 ağaç kesilmekten kurtarıldığını, atık cam, plastik ve metal toplanması ile %95 hammadde tasarrufu sağlandığını söyledi.

**S**ürdürülebilir kalkınma ilkeleri çerçevesinde atıkları kontrol altına almak, gelecek nesillere temiz ve gelişmiş bir Türkiye ile yaşanabilir bir dünya bırakmak amacıyla her atık çöp değildir düşüncesiyle yola çıkan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın eşi Emine Erdoğan Hanımefendinin hima-

yesi ile Sıfır Atık Projesinin başlatıldığını ve bu projenin tüm Türkiye'de olduğu gibi ilimizde de 26.09.2017 tarihi itibarıyla hizmete sunulduğunu belirten Vali Hüseyin Aksoy konu ile ilgili yaptığı açıklamada;

Sıfır Atık Projesi ile atıkların kaynağında ayrıştırılıp, lisanslı geri kazanım tesislerinde geri kazanımları sağlanarak, ekonomiye önemli katkı sağlandığını ve doğal kaynakların daha verimli kullanılmasının hedeflendiğini belirten Aksoy, 19 Şubat 2018 tarihi itibarı ile Kocaeli Valiliği Kompleksinde başlatılan uygulamanın ilimizde bulunan tüm kamu kurum ve kuruluşlarında da (Kaymakamlıklar Büyükşehir Belediye Başkanlığı ve İlçe Belediye Başkanlıkları, Üniversiteler, Okullar, Hastaneler vb.) uygulamanın başlatıldığını ve sıfır atık projesi çalışmalarının yaygınlaştırıldığını belirtti.

### -137 ağaç kesilmekten kurtuldu

Sıfır atık projesinin başlatıldığı tarihten bu güne kadar Valilik Kompleksinden (23 Şubat ile 31 Temmuz tarihleri arasında) 8070 kg atık kâğıt, 1085 kg atık cam, 720 kg atık metal ve 427 kg atık plastiğin toplandığını ve geri kazanım firmasına

teslimatı yapıldığını ve bu sayede 137 ağaç kesilmekten kurtarıldığını memnuniyette ifade eden Sayın Aksoy, atık cam, plastik ve metallerin toplanması ile de %95 hammadde tasarrufu sağlandığını belirtti.

İlimizde, 887 resmi binada sıfır atık uygulamasının başlatıldığını ve bu binalara; 5124 iç mekân kutusu, 575 adet dış mekân konteynırının konulduğunu ve 417887 kg kâğıt, 28487 kg metal, 30039 kg cam, 21732 kg plastik ve 26126 kg geri kazanılabilir diğer atıklar toplandığını ve bu sayede 417887 kg kâğıt toplanarak 7104 ağaç kesilmekten kurtarıldığını, atık cam, plastik ve metal toplanması ile %95 hammadde tasarrufu sağlandığını, pilot uygulama kapsamında ilçelerde bulunan toplu konutlarda sıfır atık uygulamasının başlatıldığını, tüm toplu konut sitelerinde ve kamu binalarında da bu projenin yaygınlaştırılarak devam ettirileceğine vurgu yapan Vali Hüseyin Aksoy, ilimizde oluşan farkındalık ve duyarlılıkla geri dönüşüm konusunda çok daha iyi yerlere ulaşılacağını sözlerine ekleyerek, bu konuda duyarlı olan değerli Kocaelililere teşekkür etti.



# İş ve tatil amaçlı konuklara özel tasarlanan Wellborn Luxury Hotel, Kocaeli'de bir ilk...

**K**ocaeli'de bir ilke imza atarak iş ve tatil amaçlı seyahat eden konukların ihtiyaçları gözönüne alınarak tasarlanan Wellborn Luxury Hotel, Başiskele'de 5 kata yayılmış ve yüzde 80'i deniz manzaralı 142 ferah misafir odası ile hizmet veriyor.



Türk Mutfağı'nın yöresel tatlarını, dünya mutfağından çok özel lezzetlerle buluşturan

otel, sabah kahvaltısı, brunch ve açık büfe yemeklerde misafirlerini lobby katında hizmet veren Liman Restaurant'ta ağırlıyor.

Otel'in 5. Katında panoramik deniz manzarasına sahip Leb-i Derya Restaurant ise şehirden çıkmadan Akdeniz mutfağını deneyimlemek ve bu lezzetleri usta şeflerin elinden keşfetmek isteyen misafirlere hizmet veriyor.

Ayrıca otel'in 6. katında dünya mutfağın-



dan seçkin lezzetler ve atıştırmalıklardan oluşan yiyecek ve geniş içecek menüsü ile hizmet veren Captain Morgan Roof Bar& Bistro İngiliz Pub konsepti ve muhteşem dekorasyonu ile misafirlerini ağırlıyor.

Wellborn Luxury Hotel'in iyi yaşamak iyi hissetmek konseptiyle hizmet veren SPA Merkezinde; 2 adet VIP hamam, Türk Hamamı, sauna, buhar odası, spor salonu, açık ve kapalı yüzme havuzu bulunuyor.

*İş yaşamında ihtiyacınız olan herşey*

*Wellborn Luxury Hotel'de*

444 0 670  
www.wellbornhotel.com

**WELLBORN**  
LUXURY HOTEL  
\*\*\*\*\*

# Türkiye dünyada lojistik performansında 47. sıraya geriledi

2007 yılından beri Dünya Bankası ülkelerin lojistik performanslarını 6 farklı kriter çerçevesinde ölçerek ülkeleri Uluslararası Lojistik Performans Endeksi adı altında puanlıyor. Bu kriterler gümrük, altyapı, uluslararası sevkiyat, lojistik hizmetlerin kalitesi, gönderilerin takibi ve izlenebilirliği ve son olarak gönderilerin zamanında teslimi olarak sıralanıyor.

**Emre Erdener**  
**UTİKAD**  
**Yönetim Kurulu Başkanı**

2018 yılı için kısa süre önce açıklanan Lojistik Performans Endeksi verilerine göre Türkiye 160 ülke arasında 47. sırada yer alıyor. Önceki yıllarla karşılaştırıldığında Türkiye 2018 yılında şimdiye kadarki en kötü performansını sergilemiş görünüyor. Öyle ki hem sıralamada hem de LPI puanında gerileme görülen Türkiye'nin 2016 yılına kıyasla yukarıda saydığımız 6 kriterin hiçbirinde ilerleme kaydedemediği, hatta önemli ölçülerde gerileme yaşandığı gözlemleniyor.

Öncelikle genel sıralamada 34. sıradan 47. sıraya gerilediğini gözlemlediğimiz Türkiye'nin 2016 yılında arkasında yer alan Portekiz, Tayland, Şili, Slovenya, Estonya, Panama, Vietnam, İzlanda, Yunanistan, Umman, Hindistan, Güney Kıbrıs Rum Kesimi ve Endonezya 2018 yılı verilerine göre Türkiye'nin önünde yer almaktadır.

#### Kriterler incelendiğinde Türkiye:

-**Gümrük** kriterinde 2016 yılında 3,18 puanla 36. sırada iken 2018 yılında 2,71 puanla 58. sıraya gerilemiştir,

-**Altyapı** kriterinde 2016 yılında 3,49 puanla 31. sırada iken 2018 yılında 3,21 puanla 33. sıraya gerilemiştir,

-**Uluslararası Sevkiyat** kriterinde 2016 yılında 3,41 puanla 35. sırada iken 2018 yılında 3,06 puanla 53. sıraya gerilemiştir,

-**Lojistik Hizmetlerin Kalitesi** kriterinde 2016 yılında 3,31 puanla 36. sırada iken 2018 yılında 3,05 puanla 51. sıraya gerilemiştir,

-**Gönderilerin Takibi ve İzlenebilirliği** kriterinde 2016 yılında 3,39 puanla 43. sırada iken 2018 yılında 3,23 puanla 42. sıraya yükselmiştir,



#### -Gönderilerin Zamanında Teslimi

kriterinde 2016 yılında 3,75 puanla 40. sırada iken 2018 yılında 3,63 puanla 44. sıraya gerilemiştir.

Puan bazında tüm kriterlerde düşüş görülmekte olup yalnızca Gönderilerin Takibi ve İzlenebilirliği kriterinde puan bazında düşmeye karşın bir sıra yükselme gözlemlenmektedir.

#### -İstikrarlı bir gerileme gözleniyor

Lojistik Performans Endeksi çalış-

masının ilk kez yapıldığı 2007 yılında 30. sırada yer alan Türkiye 2010 yılında 39. sıraya geriledi ancak özellikle gümrük alanında yapılan iyileştirmeler ile 2012 yılında 27. sıraya yükselmeyi başarmıştı. 2014 yılından itibaren ise Türkiye'nin istikrarlı bir gerileme profili çizdiği gözlemlenmekte olup 2012 yılında 12 ülkeyi geride bırakarak gösterdiği yükselme performansının bu sefer tam tersi yönünde, yani 2016 yılında 34. sırada yer alırken 2018 yılında 13 ülkenin daha gerisinde kalarak 47. sırada yer aldığı görülmektedir.

Gümrük kriteri ile kastedilen gümrük ve diğer sınır otoriteleri tarafından gerçekleştirilen işlemlerin verimliliği olup bu kriterde Türkiye'nin hem önemli ölçüde puanının azaldığı hem de 22 sıra gerilediği görülmektedir. LPI çalışmasının metodolojisini göz önüne aldığımızda Türkiye ile ticari ilişkileri bulunan ülkelerin lojistik profesyonellerinin Türkiye'de gerçekleştirilen gümrük işlemlerinin verimliliğine dair önemli çekinceleri ve hatta daha da önemlisi tecrübe ettikleri olumsuzluklar bulunmaktadır.

Önemli ölçüde gerilemenin bulunduğu bir diğer kriter olan Uluslararası Sevkiyat kriteri ile rekabetçi fiyatlarla uluslararası gönderilerin oluşturulabilmesi kastedilmektedir. Bu kriterde Türkiye yine önemli ölçüde puan kaybetmiş ve 18 sıra gerilemiştir. LPI metodolojisi ışığında yorumlayacak olduğumuzda Türkiye ile ticari ilişkileri bulunan ülkelerin lojistik profesyonellerinin Türkiye'de rekabetçi fiyatlarla gönderim yapıl-

| Yıl  | Sıra | LPI Puanı | Gümrük | Altyapı | Uluslararası Sevkiyat | Lojistik Hizmetlerin Kalitesi | Gönderilerin Takibi ve İzlenebilirliği | Gönderilerin Zamanında Teslimi |
|------|------|-----------|--------|---------|-----------------------|-------------------------------|--|--------------------------------|
| 2007 | 30   | 3,15      | 3      | 2,94    | 3,07                  | 3,29                          | 3,27                                   | 3,38                           |
| 2010 | 39   | 3,22      | 2,82   | 3,08    | 3,15                  | 3,23                          | 3,09                                   | 3,94                           |
| 2012 | 27   | 3,51      | 3,16   | 3,62    | 3,38                  | 3,52                          | 3,54                                   | 3,87                           |
| 2014 | 30   | 3,5       | 3,23   | 3,53    | 3,18                  | 3,64                          | 3,77                                   | 3,68                           |
| 2016 | 34   | 3,42      | 3,18   | 3,49    | 3,41                  | 3,31                          | 3,39                                   | 3,75                           |
| 2018 | 47   | 3,15      | 2,71   | 3,21    | 3,06                  | 3,05                          | 3,23                                   | 3,63                           |



madığına yönelik değerlendirmelerinin var olduğunu söylemek mümkündür. Özellikle Bir Kuşak Bir Yol gibi ticaret yollarının işlerlik kazanmasına yönelik çalışmaların var olduğu göz önüne alınır, sevkiyatların rekabetçi koşullarda gerçekleştirilememesinin söz konusu olması, Türkiye'nin söz konusu ticaret yollarından hedeflediği payı alamamasına ve yükün alternatif rotalara kaymasına sebebiyet verebilecektir.

İncelenmesi gereken bir diğer kriter ise Lojistik Hizmetlerin Kalitesi'dir. Bu kriter ile ülkede sunulan lojistik hizmetlerin yetkinliği ve kalitesi kastedilmektedir. Söz konusu kriterde 2016 yılında 36. sırada iken Türkiye 2018 yılında 15. sira gerileyerek 51. olmuştur. Ticaret koridorlarının alternatif arayışına ülkemiz adına olumsuz katkı yapabileceğinin değerlendirilebileceği bir kriter olarak karşımıza çıkmaktadır.

LPI metodolojisine göre altı kriter arasında bir ilişki yer bulunmaktadır:

Gümrük, Altyapı ve Lojistik Hizmetlerin Kalitesi kriterleri yönetimsel düzenlemeye tabi alanlar olarak değerlendirilmekte ve tedarik zincirinde sunulan hizmetler için GİRDİ niteliği taşımaktadır. Öte yandan Zamanında Teslimat, Uluslararası Sevkiyat ve Takip ve İzleme kriterleri hizmet sunumunun performansının değerlendirilmesinde sonuçlar olarak değerlendirilmekte ve tedarik zincirinde sunulan hizmetler bütününe sağlanan girdilerin bir ÇIKTILARI olmaktadır.

Sonuç olarak, 2016 yılında LPI çalışmasının sonuçları açıklandığında Türkiye'nin "gelişime açık" birçok alanı olduğunda gerek sektör gerekse kamu idaresi birimleri hemfikir. LPI 2018 ile Türkiye'nin gelişime açık yönleri bir tarafa, belki de yeniden yapılandırılması gereken yapısal sorunlarının mevcudiyeti gün yüzüne çıkmış oldu. Günümüzde lojistik performansı iyileştirme adına yapılabilecekler sadece altyapı yatırımları ve ticaretin kolaylaştırılması ile sınırlı kalmanın ötesine geçmiş durumdadır. Sürdürülebilirlik, esneklik ve teknolojik gelişmeler gibi olgular da hem kamu hem de özel sektör paydaşları tarafından üzerinde durulması gereken konular olarak karşımıza çıkıyor. LPI 2018 sonuçlarını bir karne olarak değerlendirmemiz pekala mümkündür: kamu idaresinin lojistik sektöründe sunulan hizmetlere yönelik küresel eğilimin aksine kısıtlayıcı ve tarife koyucu yaklaşımı, lojistik sektörüne girişin mevzuat ve ekonomik bariyerler ile zorlaştırılması, kamu kaynaklı maliyetlerin mevcudiyeti ile mevzuat düzenlemelerine yönelik özel sektör/kamu idaresi iş birliği eksikliğinin LPI 2018 karnesine yansdığı görülmektedir.

## UND Başkanı Çetin Nuhoğlu: "Lojistik Performansındaki Hedef İlk 20 Olmalı ve Eylemler Hayata Geçirilmeli"



**D**ünya Bankası organizasyonunda çeşitli kurum ve kuruluşların destekleriyle yürütülen kapsamlı bir ankete dayanan araştırma olan "Küresel Lojistik Performansı Endeksi"nde 2016 yılında 34. sırada bulunan Türkiye, 2018 yılı değerlendirmesinde 13. sira gerileyerek 47. sira düştü. Konuyla ilgili açıklama yapan UND Başkanı Nuhoğlu, "Lojistik Performansı milli mesele, kamu ile birlikte el ele verip bu gerilemenin sebeplerini ortadan kaldırmalıyız" dedi.

İki yılda bir yapılan ve 6 kritere göre ülkelerin değerlendirildiği "Küresel Lojistik Performansı Endeksi" araştırmasında Türkiye; "Gümrük" başlığında 58'inci, "Rekabetçi Fiyatlar" başlığında 53'üncü, "Lojistik Yeterlilik" başlığında 52'inci, "Zamanında Teslimat" başlığında 44'üncü, "Altyapı" başlığında 33'üncü, "İzleme ve Takip" başlığında ise 42'inci sırada yer aldı.

Küresel Lojistik Performansı Endeksinde en fazla düşüş yaşanan başlıklar ise 22 basamak düşüş ile "Gümrük", 18 basamak düşüş ile "Rekabetçi Fiyatlar" ve 15 basamak düşüş ile Lojistik Yeterlilik kriterleri oldu. Küresel Lojistik Performansı Endeksindeki düşüşü değerlendiren UND Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, "2014 yılı

endeksi ile başlayan düşüş 2018 yılı itibari ile sürüyor. Yurtdışında Türk taşımacılarına uygulanan haksız ve engelleyici kısıtlamalar ve pahalılaştırıcı uygulamalar Türkiye'nin lojistik performansını geriletken en önemli faktör. Sınır kapılarındaki beklemler, dış ticaret işlemlerindeki belge sayısı ve ücretlerindeki fazlalık, yoğun bürokrasi ve kurumlar arasındaki eşgüdüm sorunları lojistik performansında bizleri geriye götüren diğer önemli hususlar" şeklinde konuştu.

Gümrük işlemlerine ilişkin ülke performansına değinen Çetin Nuhoğlu; "Gümrük işlemleri başlığındaki performans düşüşü endişe verici boyutta. Ticareti ve gümrük işlemlerini zorlaştıran uygulamalar, kamu kurumları arasındaki eşgüdüm sorunları sebebiyle artan sınır kapılarındaki beklemler, gümrük bürokrasisi, aşılması gereken öncelikli gümrük sorunlarıdır. Gümrük ve Dış Ticaret Bürokrasisinin Ticaret Bakanlığı bünyesinde toplanmış olması bizler için büyük bir fırsattır. Bu yönüyle Cumhurbaşkanlığı hükümet modeliyle birlikte Ticaret Bakanlığımızın, lojistik performansımızı ve Dış Ticaretimizin hızını arttırmak için gerekli adımları atacağına inanıyoruz. Bu konuda her türlü desteği vermeye hazırız" dedi.

Lojistik performansına dair sektörün hedeflerini aktaran Nuhoğlu, "Lojistik sorunlarının çözümlenmesi önemli fakat bir vizyon belirlenmesi ve bu vizyon kapsamında hedeflere yönelik çalışmaların hayata geçirilmesi bizi başarıya götürecektir. Lojistik dostu ülkeler statüsüne girebilmemiz şart. Hedefimiz Endekste ilk 20 içinde yer almak olmalıdır. Ticaretin Kolaylaştırılması Kurulu bünyesinde lojistik sorunları aşacak eylem planları belirlendi. Başta Ticaret Bakanlığımız olmak üzere Cumhurbaşkanlığı hükümet modeli ile yeni bir vizyon belirleyeceğimize ve Lojistik Performans Endeksi içinde kısa sürede önemli bir yükseliş yakalayacağımızı biliyor ve buna inanıyoruz" dedi.

# Elektronik Sertifika Hizmet Sağlayıcılığı uzmanı: Türk Trust

*EKaaS, elektronik dosya paylaşımının şifreli yapılabilmesini sağlayan, TÜRKTRUST tarafından geliştirilmiş bir güvenlik hizmeti platformudur.*



## Türk Trust Genel Müdürü Öner Demirkol

**T**ÜRKTRUST Bilgi İletişim ve Bilişim Güvenliği Hizmetleri A.Ş.'nin kurumsal yapısı ve genel faaliyetlerini kısaca anlatabilir misiniz?

TÜRKTRUST Bilgi İletişim ve Bilişim Güvenliği Hizmetleri A.Ş., Türk Silahlı Kuvvetleri (TSK) Elele Vakfı'nın bir kuruluşu olarak 2004 yılında kurulup, BTK'dan Elektronik Sertifika Hizmet Sağlayıcılığı (ESHS) yetki belgesini 2005 yılında alarak faaliyetlerine başlamıştır.

Ülkemizin elektronik sertifika üretim ve yönetim yazılımını kendisi geliştirmiş ve uluslararası standartlarda hizmet verebilen, ilk ve tek özel Elektronik Sertifika Hizmet Sağlayıcısı olmuştur.

Bu tarihten itibaren e-imza, nitelikli elektronik sertifika ve zaman damgası hizmetlerinde Türkiye'nin öncü bir kuruluşu olarak hizmet vermeye devam eden TÜRKTRUST, 2015 yılında, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafın-

dan "Ar-Ge Merkezi" olarak yetkilendirilmiştir.

Yazılım geliştirme, proje ve entegrasyon hizmetleri, eğitim ve danışmanlık hizmetleri alanlarında da faaliyetlerini geliştirerek, yurt çapında yaygın kullanıma ulaşan hazır yazılım ürünleri ve anahtar teslim projelerle bütünleşik bilgi güvenliği çözümleri sunmaktadır.

Yazılım geliştirme, Ar-Ge ve proje çalışmaları, Genel Müdürlük'te bulunan Ar-Ge Merkezi'nde sürdürmekte olan TÜRKTRUST'ın ayrıca ESHS olarak hizmetlerini sunduğuyurt genelinde yaygın satış ofisleri bulunmaktadır.

**TÜRKTRUST'ın verdiği hizmetlerden kısaca bahsedebilir misiniz? Hangi alanlarda yoğunlaşıyorsunuz?**

TÜRKTRUST 2004'ten itibaren, ulusal ve uluslararası bilişim sektöründe öncü bir Türk kuruluşu olarak önemli yer edinmiş, e-devlet ve e-dönüşüm projelerinde pay sahibi olmuş, araştırma ve geliştirme faaliyetleri ile ulusal bilişim sektörüne katkı sağlamıştır.

Güvenilirliği, tarafsızlığı, teknik ve fiziksel altyapısı, güvenlik sistemle-

ri, uzman kadrosu, tamamen kendi kaynaklarıyla geliştirdiği yazılımları, sahip olduğu uluslararası geçerli Bilgi Güvenliği Yönetim Standardı (ISO 27001) ve Kalite Yönetim Standardı (ISO 9001) belgeleri ile elektronik imza, elektronik sertifika ve zaman damgası hizmetleri alanlarında dünya çapında hizmet verebilecek şekilde yapılandırılarak Nitelikli Elektronik Sertifika (NES) pazarında ülkemizin lider kuruluşu olmuştur.

Geliştirilen hazır yazılım ürünlerinde, yurt içinde ve yurt dışında önemli satışlar gerçekleştirilmiştir. Kamu kurumlarına ve şirketlere özel yazılım uygulamaları ve anahtar teslim proje ve entegrasyon çözümleri, kurumsal Açık Anahtarlı Altyapı (PKI) çözümleri, bilişim ve bilgi güvenliği alanında danışmanlık ve eğitim hizmetleri sunmaktadır.

Ayrıca TÜRKTRUST AR-GE Merkezi, 2017'de CMMI Enstitüsü'nün CMMI® Düzey 3 uyarınca yapılan Yetenek Olgunluk Model Entegrasyonu değerlendirmesini başarıyla tamamlamıştır. CMMI, kurumsal ve etkin süreçlerin kritik öğelerini oluşturan ve organizasyonların performansını artıran bir yetenek iyileştirme çerçevesidir.

**Ar-Ge merkezinizin çalışmaları hakkında bilgi verebilir misiniz?**

TÜRKTRUST Ar-Ge Merkezi'nde bilişim güvenliği, açık anahtarlı altyapı (PKI) ve akıllı kart teknolojileri, kimlik doğrulama ve şifreleme temelli bilgi güvenliği çözümleri başta olmak üzere, yenilikçi teknolojik alanlarda özgün ve ulusal katma değer yaratabilecek çözümler geliştirmek üzere çalışılmaktadır. TÜRKTRUST, önemi giderek artan bu alanlarda, yerel bir teknoloji sağlayıcısı olmanın yanı sıra geliştirdiği teknoloji ve bilgi birikimini yurt içi ve yurt dışı pazarlara sunmayı da hedeflemektedir. Bu doğrultuda ulusal ve uluslararası desteklere erişim kanallarına ulaşma, üniversitelerle iş birlikleri ve akademik danışmanlıklar geliştirme,

**TURKTRUST**



Ar-Ge ve yenilikçilik yönü yüksek takım arkadaşlarıyla çalışmak için performans dayalı başarı ölçütü, yüksek lisans ve doktora desteği ve yeni fikirlerin ödüllendirilmesi gibi yöntemler izlenmektedir.

TÜRKTRUST bugüne kadar Ar-Ge merkezi çalışmaları kapsamında TÜBİTAK TEYDEB destekli Ar-Ge projeleri, kamu kurumlarına özel yazılım projeleri, 350.000 kullanıcı sayısına sahip takograf uygulama projesi, bankacılık ve finans sektörüne yönelik bilgi güvenliği uygulama projeleri, kurumsal ve bireysel şifreleme temelli güvenli dosya paylaşım projesi, ulusal güvenlik kurumlarına yönelik elektronik sertifika hizmet sağlayıcılığı alt yapı projeleri, Açık Anahtarlı Altyapı (PKI) ve biyometrik kimlik doğrulama bazlı güvenlik projeleri ile kurumsal uygulama ve servislerin güvenliğini sağlayacak iletişim ve sistem projeleri geliştirmiştir.

#### **Türkiye'nin elektronik imza konusunda geldiği noktayı, geçmişten bugüne değerlendirebilir misiniz?**

Artan bürokratik ve prosedürel süreçlere, güvenilirlik sorunlarına, zaman, işgücü ve dolayısıyla para kaybına karşı çözüm ihtiyacı ve e-dönüşüm süreçleri kapsamında elektronik ortamda yapılan işlemlerin güvenliğinin ve doğruluğunun sağlanması ihtiyacı doğmuştur. Bu ihtiyaçlara bir çözüm olarak düşünülen elektronik imza faaliyetlerine Türkiye'de ilk adım 2004 yılında yürürlüğe giren 5070

sayılı Elektronik İmza Kanunu ile atılmıştır. BTK tarafından TÜBİTAK-Kamu Sertifikasyon Merkezi'nin yanı sıra dört özel sektör kuruluşu daha ESHS yetkisi olarak elektronik imza pazarını oluşturmuştur. TÜRKTRUST da 2005 yılında BTK tarafından ESHS olarak yetkilendirilip faaliyetlerine başlayarak bu alanda sektörün öncü ve lider bir özel kuruluşu olmuştur.

Elektronik imza günümüzde pek çok kamusal işlemlerde kullanılmaya başlandı. Bankalar, hastaneler, üniversiteler, serbest muhasebeci ve mali müşavirler odaları, borsalar ve özel şirketlerin elektronik belge yönetim sistemi, Kayıtlı Elektronik Posta (KEP) ve e-fatura gibi ihtiyaçlarına yönelik çözümlerinde de yaygın olarak kullanılmakta, kullanım alanları giderek çeşitlenmekte ve kullanıcı sayısı hızla artmaktadır.

Türkiye e-imza mevzuatı Avrupa Birliği müktesebatına uyum çerçevesinde AB düzenlemelerini esas almaktadır. Bu kapsamda AB'de yeni yürürlüğe giren eIDAS tüzüğüne uyum çerçevesinde BTK da benzer bir çalışmayı Türkiye'de yürütmektedir.

eIDAS tüzüğü, güven servislerini daha geniş tanımladığından, Türkiye'de sunulan mevcut güven servislerinin (e-imza, zaman damgası ve Kayıtlı Elektronik Posta) çeşitliliğinin artırılması, ESHS'lerine elektronik mühür, web sitesi kimlik doğrulama hizmeti ve uzaktan e-imza gibi diğer güven hizmetleri için de denetlenip yetkilendirilerek hizmet vermesinin sağlanması beklenmekte-

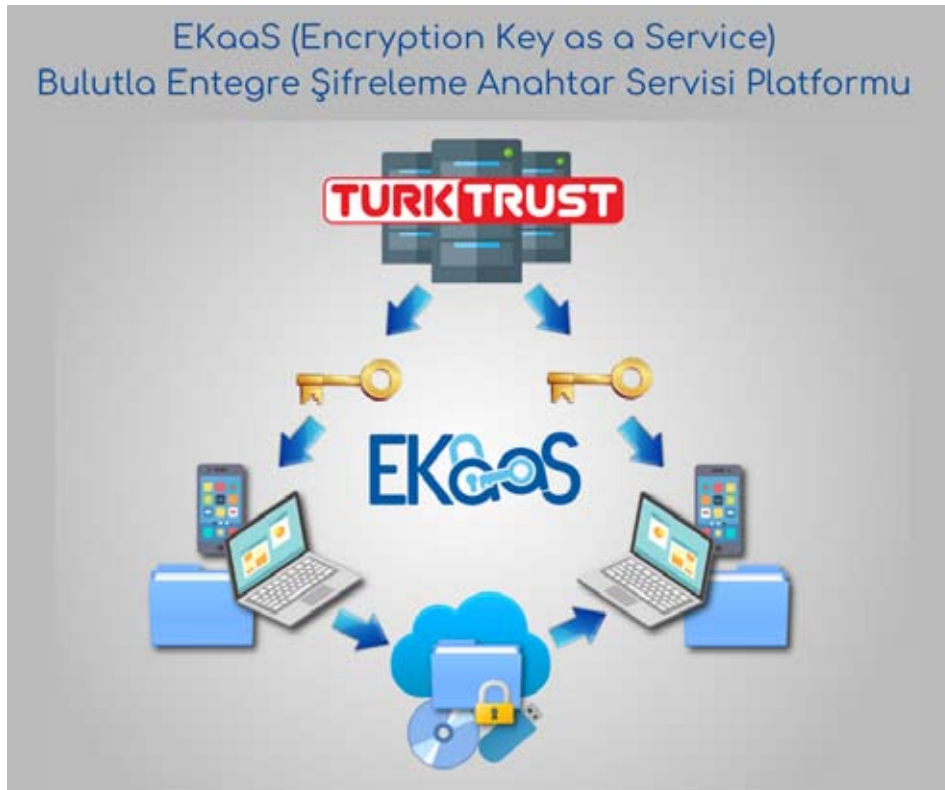
dir.

#### **Önümüzdeki döneme yönelik projeksiyonlarınız kapsamında, hizmet alanlarınıza yenilerini eklemeyi planlıyor musunuz?**

TÜRKTRUST, gerçek zamanlı uygulama geliştirme, platform bağımsız uygulama yazılımları, akıllı Kart ve açık anahtarlı altyapı (PKI) teknolojileri, kurumsal web tabanlı uygulamalar, IOT ve büyük veri çalışmaları, bulut tabanlı çözümler ile siber güvenlik çözümleri gibi alanlarda çalışmalarını derinleştirerek ürün ve hizmetlerini çeşitlendirmeyi hedeflemektedir. Bu kapsamda geliştirdiği bulutla entegre şifreleme anahtar servisi platformu EKaaS'ı yakın zamanda hizmete sunmayı planlamaktadır.

EKaaS, verinin elektronik ortamda üretilip, üçüncü taraflar ile açık ağlar üzerinden paylaşılması ve dağıtık ortamlarda depolanması sonucunda, yetkisiz kişiler tarafından okunması ve kullanılması riskine çözüm olarak geliştirilmiştir. Elektronik ortamda veri transferinde dosyalar neredeyse hiç şifrelenmemekte, veri transferi genellikle korunmamakta ve transfer hizmetinin sahibi şirketler genellikle dosyalara erişebilmektedir. EKaaS, açık ağlarda üçüncü tarafla paylaşılacak elektronik belgelerin, kişi veya kişi gruplarına özel olarak şifrelenmiş bir şekilde uzun dönemli korunması ve ihtiyaç halinde güvenli bir şekilde içeriğine doğru kişiler tarafından ulaştırılmasına olanak sağlayan, bulut sistemleri ile entegre olan bir merkezi şifreleme platformudur. EKaaS ile verinin ağ üzerinden güvenli ve gizli şekilde paylaşılabilmesi, güvenlik servis sağlayıcısı tarafından depolanmaması (sadece gönderici ve alıcıda bulunması), dosya üzerinde tam yönetim sağlanması ve böylece kullanıcı alışkanlıklarının korunması sağlanabilecektir.

*EKaaS, kişiler ve kişi grupları arasında elektronik dosya paylaşımının bilgi güvenliği esaslarıyla ve şifreli yapılabilmesini sağlayan, TÜRKTRUST tarafından geliştirilmiş bir güvenlik hizmeti platformudur. Şifreleme anahtarlarının güvenli paylaşımı ve yönetimini sağlayan EKaaS, aynı zamanda bulutla entegre dosya paylaşımı imkanı da sunmaktadır.*



## Zeki Sarıbekir: Avrasya'nın ambalaj üssü olmak hedefimiz var

ASD Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Sarıbekir, ambalaj sektörünün yıllık değişimine bakıldığında; İSO 1000'de yer alan firmaların sayısının 61'den 53'e düştüğünü belirten Sarıbekir, bu 53 firmanın gerçekleştirdiği üretimden satışların yaklaşık yüzde 37,78 arttığını söyledi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) tarafından hazırlanan "Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" araştırması 2017 sonuçları açıklandı. Sonuçlara göre, Türkiye'nin en büyük 1000 şirketi listesinde, 30'u ASD üyesi olmak üzere 53 ambalaj sektörü firması kendine yer buldu.

### -Sayı azaldı, ciro arttı

Ambalaj sektörünün çatı kuruluşu olan Ambalaj Sanayicileri Derneği (ASD) Başkanı Zeki Sarıbekir, sonuçları değerlendirdi.

Ambalaj sektörünün yıllık değişimine bakıldığında; İSO 1000'de yer alan firmaların sayısının 61'den 53'e düştüğünü belirten Sarıbekir, bu 53 firmanın gerçekleştirdiği üretimden satışların yaklaşık yüzde 37,78 arttığını söyledi.

Sarıbekir, ambalaj sektöründeki firmaların 2017'de İSO 1000 Büyük Sanayi Kuruluşu firmalarının üretimden satışlarının yüzde 3,2, dönem karlarının yüzde 0,9, ihracatlarının yüzde 1,4, çalışan sayılarının ise yüzde 1,9'unu oluşturduğunu belirtti.

### -Ürettiğimiz ambalajların en az yarısını ihraç edebilmeliyiz

Listede yer alan 53 ambalaj sektörü firmasını tebrik ettiğini belirten Sarıbekir, "Ambalaj sektörü olarak sektörümüzü daha ileriye taşımak için Ar-Ge'ye ve inovasyona önem veriyor, katma değerli ürünler ve yeni teknolojiler geliştiriyoruz.

### -Avrasya'nın ambalaj üssü olma hedefimiz var

Ülkemizdeki mevcut ekonomik şartları dikkate aldığımızda, her geçen gün daha çok ihracat yapmamız gerektiğini gözlemliyoruz. Avrasya'nın ambalaj üssü olma hedefimiz var. Türkiye'de ürettiğimiz ambalajların en az yarısını ihraç edebilmek hedefiyle hareket etmeliyiz" diye konuştu.

### Ambalaj Sanayicileri Derneği (ASD) Hakkında:

*Türkiye'deki önemli ambalaj sanayicilerini bünyesinde bir araya getiren ASD, 1992 yılında 39 ambalaj üreticisi tarafından kuruldu. Temmuz 2018 itibarıyla 200'ün üzerinde üyesi bulunan ASD'nin amacı; Ambalaj Sanayicileri Derneği'nin amacı kısaca;*

*Türkiye ambalaj sanayinin*

- Gelişmesine katkıda bulunmak,
- Sektöre kimlik kazandırmak,
- Ulusal ve uluslararası platformlarda sektörün temsil edilmesini sağlamak,

*• Üyeleri arasında birlik beraberlik ve dayanışmayı sağlamak, güçlendirmek ve daimi kılmak olarak tarif edilmektedir*



Zeki Sarıbekir  
ASD Yönetim Kurulu Başkanı



## Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu Toplantısı yapıldı



**D**oğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) Temmuz Ayı olağan Yönetim Kurulu Toplantısı Vali Hüseyin Aksoy'un katılımlarıyla gerçekleştirildi.

Bolu'da gerçekleştirilen toplantıya; Vali Hüseyin Aksoy'un yanısıra, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Yönetim Kurulu Başkanı ve Bolu Valisi Aydın Baruş, Düzce Valisi Dr. Zülkif Dağ-

lı, Düzce Belediye Başkanı Dursun Ay, Bolu Belediye Başkanı Alaaddin Yılmaz, Bolu İl Genel Meclis Başkanı Yaşar Yüceer, Düzce İl Genel Meclis Başkanı Ayfer Yılmaz, Kocaeli Ticaret Odası Başkanı Necmi Bulut, Düzce Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Tuncay Şahin, Bolu Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Türker Ateş ve Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Dr.

Mustafa Çöpoğlu katıldı.

Toplantıda; Ajansın aylık ekonomik görünüm raporu, 2018 yılı Haziran Ayı harcama ve faaliyetleri, Girişimci Çocuk Atölyesi hakkında bilgilendirme sunumu gerçekleştirildi. 2018 yılı Mali Destek Programı sonuçları ve "Nitelikli İstihdam ve Strateji Geliştirme Merkezi" Gündümlü Projesi hakkında değerlendirme yapıldı.

## GOSB katılımcıları Fikssan Fikstür'de toplandı...



**S**anayici Sohbetleri toplantıları devam ediyor. GOSB katılımcıları bu kez, 31.07.2018 Salı günü Fikssan Fikstür San. ve Tic. A.Ş.'de bir araya geldi.

Eyüp Anlaş'ın ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıya, Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren firmaların temsilcilerinin yanı sıra, Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan Aslan ile Gebze Teknik Üniversitesi akademisyenleri de katılım gösterdi.

Katılımcılar, Eyüp Anlaş'ın Fikssan hakkında yaptığı sunum ile firmayı detaylı olarak tanıma imkânı buldular.

Organizasyon, firmanın üretim alanlarının incelenmesinin ve toplu fotoğraf çekiminin ardından sonlandırıldı.

## TÜBİTAK'tan, Yurt Dışından Türkiye'ye Gelecek Araştırmacılara Aylık 5050 Avro Maaş

**T**ÜBİTAK, 'Uluslararası Deneyimli Araştırmacılar Destek Programı' çağrısında yurt dışından Türkiye'ye gelecek araştırmacılara aylık 5050 avro maaş verecek

Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal, yurt dışındaki nitelikli bilim insanlarının, ülkemizdeki akademi ve sanayi kuruluşlarında araştırma yapmalarını teşvik etmek amacıyla TÜBİTAK'ın 'Uluslararası Deneyimli Araştırmacılar Destek Programı' çağrısına yönelik açıklamada bulundu.

Profesör Mandal 'alanında tecrübeli araştırmacıların araştırma projelerini, Türkiye'nin önde gelen akademi veya sanayi kurum ve kuruluşlarında yürütmelerini desteklemek, ülkemizi tecrübeli araştırmacılar için cazibe merkezi haline getirmek, yurda dönüş yapmak isteyen nitelikli araştırmacılara destek sağlamak ve Ar-Ge insan kaynağı gelişimine katkıda bulunmak amacıyla hazırlanan programımız 2 Ağustos 2018 itibari ile başvuruya açılmıştır' dedi.

Yeni çağrı bütçesinin yaklaşık yarısı Avrupa Komisyonu tarafından karşılanıyor

TÜBİTAK'ın Avrupa Birliği Komisyonuna sunduğu 81 proje arasından 2. sırada desteklenmeye hak kazanan '2236-Uluslararası Deneyimli Araştırmacılar Destek Programı'nın toplam bütçesi yaklaşık 14 milyon Avro olup proje bütçesinin yaklaşık yarısı Avrupa Komisyonu'ndan, geri kalan kısmı ise TÜBİTAK tarafından karşılanmaktadır.

Proje kapsamında desteklenecek araştırmacıların her birisine aylık brüt 5050 Avro maaşa ilaveten, araştırma ve eğitim giderleri için aylık 800 Avro verilecektir.

Yeni açılan çağrıya, dolaşım desteğini eklediklerini belirten Mandal, proje kapsamında desteklenen araştırmacıların ihtiyaç duymaları halinde 6 ay süreyle yurt içinde ya da yurt dışındaki başka kurumlara gidebileceğini ifade etti.

5 yıl boyunca 4 defa açılacak her çağrıda 25 olmak üzere toplam 100 araştırmacı yurtdışından Türkiye'nin

önde gelen akademi ve sanayi kuruluşlarında araştırma yapmak üzere desteklenecektir.

Program yurt dışındaki araştırmacıların Türkiye'deki sanayi kuruluşlarında çalışmalarını da teşvik ediyor

Program kapsamında, doktora derecesine sahip veya lisans eğitiminden sonra en az 4 yıl araştırma tecrübesi olan araştırmacılar başvurabilecek. Çalışmalarını üniversitede yürütmek üzere başvuran araştırmacıların son 3 yıl içinde 12 aydan fazla Türkiye'de kalmamış olması, sanayi kurumlarında araştırma yapmak üzere başvuranların ise son 5 yıl içinde 36 aydan fazla Türkiye'de ikamet etmemiş olması şartı aranmaktadır. Alanında tecrübeli araştırmacıların projelerini Türkiye'nin önde gelen sanayi kurum ve kuruluşlarında gerçekleştirmesi için programın koşullarının daha esnek olduğunu ifade eden Prof. Mandal, proje kapsamında desteklenen araştırmacıların araştırma konularında herhangi bir sınırlama bulunmadığını ifade etti.





# İzaydaş yılın ilk yarısını değerlendirdi



var" diye konuştu.

## SARAÇ: TÜM CİDDİYETİMİZLE YOLA DEVAM

Toplantının kapanış konuşmasını yapan İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç, İZAYDAŞ'ın Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin önemli bir şirketi olduğunu kaydederek "Biz Türkiye'de alanında lider, uzman ve güçlü bir şirketiz. Bizler bunu tüm ciddiyetimizle göstermeye devam edeceğiz. Tabii bu noktada bize her türlü desteği veren, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın İbrahim Karaosmanoğlu'na şükranlarımı sunuyorum" dedi.

## "ÇALIŞANLARIMIZI ÖNEMSIYORUZ"

Yapılan sunumlara ilişkin değerlendirmelerde bulunan Genel Müdür Saraç, herkesin daha güçlü bir iletişim içinde olması gerektiğini söyledi. Saraç, "Çalışanlarımızı önemsiyoruz. Ancak her kademedeki arkadaşımız, birlikte çalıştıkları kişilerin daha fazla farkında olmalı. Dertlerini ve eksiklerini bilmeli" şeklinde konuştu.

## "DERDİMİZ ŞİRKETİMİZİ GELECEĞE TAŞIMAK"

Genel Müdür Muhammet Saraç konuşmasında ayrıca, yöneticilerin asıl görevinin işini zihinlerinde taşıması olduğunu belirtti. Saraç "İşimizi ciddiye aldığımız sürece başarılı olmaya devam ederiz. İş hayatında küçük iş yoktur. O küçük iş belki büyük fırsatları belki de büyük bir sıkıntıyı ortaya çıkarabilir. Başarılı bir şirketiz ancak bizim derdimiz şirketimizin geleceğini düşünmek, yıllar sonra bile tesisimizin çağın gereklerine uygun biçimde ayakta kalması için çalışmaktır" dedi.

**İ**ZAYDAŞ, 2018 yılının ilk altı aylık performansını bütün yöneticileriyle birlikte değerlendirdi. Üç günlük mesai diliminde dört saatlik oturumlarda bir araya gelen İZAYDAŞ yöneticileri, yaptıkları çalışmalarını ve hedeflerini tek tek aktardı. Genel Müdür Muhammet Saraç, toplantının sonunda "Başarılı bir şirketiz ancak bizim derdimiz şirketimizin geleceğini düşünmek, yıllar sonra bile tesisimizin çağın gereklerine uygun biçimde ayakta kalması için çalışmaktır" dedi.

## ALTI AYLIK FAALİYETLER

Müdür, şef ve sorumluların katıldığı Birim Faaliyetleri Değerlendirme Toplantısı, İZAYDAŞ Genel Müdürlüğü yanında yapımı tamamlanan yeni toplantı salonunda gerçekleştirildi. İki gün süren toplantıda yöneticiler sırayla, 2018 yılının ilk altı ayında hedeflerin gerçekleşme durumunu, karşılaştıkları sorunların kaynağı ve çözüm yolları ile önümüzdeki altı aya dair planlamalarını sunular eşliğinde anlattı.

## KARAKUŞ: BİRLİKTE DAHA GÜZEL İŞLERE İMZA ATALIM

Toplantının değerlendirme bölümünde konuşan Mali ve İdari Genel Müdür Yardımcısı Bayram Karakuş, "Özellikle orta kademe yönetici konumundaki arkadaşlarımızın daha fazla inisiyatif aldığına çok daha hızlı mesafe alabileceğimizi düşünüyorum" dedi. Karakuş ayrıca, önümüzdeki dönemin hayırlı ve bereketli geçmesini temenni ederek "İnşallah birlikte daha güzel işlere imza atarız" ifade-

lerini kullandı.

## ULUDAĞ: NELERİ BAŞARDIĞIMIZI UNUTMAYALIM

Teknik Uludağ ise İZAYDAŞ'ın samimiyetle çalışan güçlü bir şirket olduğunu belirtti. Uludağ "Geçen on yıla baktığımızda birlikte neler başardığımızı unutmayalım. Kurumsal yapımızda ciddi bir gelişme kaydettik. Halkla ilişkiler faaliyetlerimizden deniz hizmetlerimize, tesis kapasitemizin artmasından yeni ciddi yatırımlarımıza, iş güvenliği konusundaki kurumsal alt yapımızdan yeni lisans ve yeni belgelerimize kadar çok önemli mesafe kat ettik. Her zaman ileriye doğru attığımız adımlarla ve yatırımlarımızla devam ediyoruz. Bu başarılarda her bir çalışanımızın katkısı



## İMES OSB yönetimi firma ziyaretlerini sürdürüyor



İMES OSB'nin ortağı KOCAELİ / GEBZE – Çelik İhracatçıları Birliği Ali Nuri Çolakoğlu Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin sahibi olduğu 'İmalat Sanayine Yönelik Mesleki Eğitimin Geliştirilmesi Mali Destek Programı' kapsamında hazırlanan proje MARKA tarafından yaklaşık 500.000 TL hibe desteği ile

kabul edildi.

İmalat sanayi ile eğitim kurumları arasında işbirliğinin geliştirilmesi, imalat sanayinin ihtiyaç duyduğu alanlara yönelik mesleki eğitimde nitelikli insan kaynağı yetiştirilmesi, yenilikçi üretim metotlarına uygun mesleki eğitim altyapısının ve mesleki eğitim modellerinin geliştirilmesi

amacıyla hayata geçen proje için kolları sıvayan İMES OSB proje kapsamında ihtiyaç duyulan makinelerin ve altyapı hazırlık sürecinde gereken araç gereçlerin önemli bir kısmını karşılarken satın alımlarda tedarikçi sağlayacak. Yetiştirilen öğrencilerin bölgede istihdamı ile ilgili de çalışmalarda bulunulacak.

## Becker Antriebe Teknik Eğitim Müdürü Norbert Huttel: Türkiye yeni teknolojilere kolay adapte oluyor



Alman otomasyon ve akıllı ev sistemleri üreticisi Becker Antriebe, faaliyet gösterdiği ülkelerdeki müşterilerinin teknik eğitim taleplerini Becker Akademi aracılığıyla karşılıyor.

Becker Teknik Eğitim Müdürü Norbert Huttel, sık aralıklarla Türkiye'deki müşterilerini ziyaret ederek, yeni ürün ve teknolojiler başlıklarında eğitimler verdiklerini belirterek, "Dünya genelinde Becker'in yeni teknolojilerine en kolay adapte olan ve uygulayan ülkelerin başında Türkiye geliyor. Türk müşterilerimizden aldığımız geribildirimler ve ilginç öneriler, Almanya'daki Ar-Ge ve Üretim departmanlarımızın çalışmalarına ışık tutuyor" dedi.

### -Mesleki eğitime daha çok önem verilmeli

Türkiye ekonomisinin çok dinamik ve yenilikçi bir karakter taşıdığına dikkat çeken Huttel, inşaat sektöründeki gelişim çizgisinin artarak devam edeceğine inandıklarını, Türk ekonomisindeki büyüme ivmesini de dikkatle izlediklerini vurguladı.

Yüksek teknoloji ürünleri barındıran markalı konutlara yönelik çok özel

çözümler geliştirdiklerini, özellikle akıllı ev sistemlerinde Türkiye'deki iddialarını artıracaklarını sözlerine ekleyen Norbert Huttel, şöyle devam etti:

"Almanya'da yaklaşık 4 milyon Türk ile birlikte yaşadığımız için Türkiye'yi yabancı bir ülke olarak görmüyoruz. Türk müşterilerimizin teknik eğitim taleplerinde olabildiğince sık karşılamaya özen gösteriyoruz. Bizi rakiplerimizden ayıran en önemli özelliğimiz, teknik eğitim desteklerimiz olarak öne çıkıyor. Türk müşterilerimiz de Alman malını 'kalite ve güven' kelimeleri ile aynı anlamda görüyorlar. Ancak Türkiye'nin yetişmiş işgücü konusunda sıkıntıları var. Mesleki eğitime daha fazla önem verilmesi gerektiğini düşünüyorum. Türk pazarı sürekli büyüyor ve sektörümüzün bu talebe cevap verebilmesi için daha fazla nitelikli işgücüne ihtiyaç duyuyor."

2021 yılında 100'üncü yılını kutlamaya hazırlanan Becker'in tüm üretim tesislerinin Almanya'nın Sinn kentindeki tesislerinde yapıldığını hatırlatan Huttel, Uzakdoğu'da Becker markası ya da lisansı ile üretim yapmayı düşünmediklerini; Almanya'daki kalite, üretim ve iş güvenliği standartlarına çok güvendiğini vurguladı.



## Türkiye Doğal Gaz Meclisi Ankara'da toplandı



**T**OB B Türkiye Doğal Gaz Meclisi yılın ikinci toplantısını üst düzey bürokrasi ve özel sektör temsilcisini katılımı ile Ankara'da gerçekleştirdi.

Toplantıda, Meclis Başkanı İbrahim Akbal, doğal gaz talebi ve ithalatına ilişkin bilgi verdi ve genel bir değerlendirmede bulundu.

BOTAŞ Doğal Gaz İşletme ve Piyasa İşlemleri Bölge Müdürü Yılmaz Demir de 30 Haziran 2018 tarihinde ticari işletmeye geçen TANAP Doğal Gaz Boru hattında doğal gaz akışının sorunsuz devam ettiğini ve 2018 yılı için maksimum günlük 5,7 milyon Sm<sup>3</sup> doğal gaz girişi olacağını, halihazırda ihtiyaca binaen 5 milyon Sm<sup>3</sup> giriş yapıldığı bilgisini verdi.

Arz güvenliğine yönelik çalışmaların devam ettiğini belirten Demir, daha önce işletmeye hazır hale getirilen Dörttyol FSRU tesisinin de ticari olarak yeni bir gaz giriş noktasının olduğunu, aynı zamanda Aliğa loop hattının çalışmalarının ise en kısa zamanda tamamlanacağını bildirdi.

Şırnak'a çok yakın zamanda gaz verilmeye başlanacağını, Hakkari ve Artvin'in de sırada olduğunu ifade eden Yılmaz Demir, ayrıca Tuz gölü projesinin devreye alınması ile birlikte Güney iletim hatlarımızdaki Doğal gazı Marmara bölgesine iletecek Afyon Seçköy Boru hattının inşaat çalışmalarına da devam edildiğini belirtti.

MEDREG (Akdeniz Enerji Regü-

latörleri Birliği) Genel Sekreter Yardımcısı Hasan Özkoç ise dünyada ve Akdeniz havzası özelinde doğal gaz talebi, farklı enerji kaynaklarına olan talep değişimi ve buna bağlı olarak LNG'nin gelişimine ilişkin değerlendirmede bulundu. LNG pazarı ve anlaşma şekillerindeki değişikliklere değinen Özkoç, önümüzdeki dönemde doğal gazın yenilenebilir enerji ile rekabet edeceğini, LNG'nin özellikle karayolu taşıtlarında kullanımının genişlediği bilgisini verdi.

BOTAŞ'ta Piyasa İşlemleri Müdürü Yunus Emre İcık de Doğal Gaz Ticaret Platformu hazırlık çalışmaları hakkında bilgi verdi. İcık, BOTAŞ ile EPIAŞ ve taşıtanlar arasında imzalanması planlanan protokol ve sözleşmenin 1 Ağustos tarihinde BOTAŞ'ın sayfasına yayınlanacağını ve sözleşmelerin imzalanmasıyla birlikte sürecin Ağustos ayının ilk yarısında tamamlanacağını ifade etti. Yunus Emre İcık, yazılım çalışmalarının önemli kısmının tamamlandığı bilgisini verdi.

Türkiye Doğal Gaz Meclisi Danışmanı Erdinç Özen de dünya enerji piyasasındaki gelişmelere ilişkin genel bir değerlendirmede bulundu. Özen, Çin, Hindistan, Japonya, AB ve ABD'nin enerji politikalarına ilişkin yaptığı bilgilendirmede Güneydoğu Asya ülkelerinde elektrik üretiminde fosil yakıtların payının düştüğü buna karşın yenilenebilir kaynaklar ve doğal gazın ön plana çıktığını belirtti.

## İnşaat Müteahhitleri Meclisi, Tellioglu başkanlığında toplandı

OB B İnşaat Müteahhitleri Meclisi, Meclis Başkanı Tahir Tellioglu başkanlığında, TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Cengiz Delibaş ve Meclis üyeleri ile sektörün güncel konularını ele almak üzere TOBB'da bir araya geldi.

Toplantıda, İmar Barışının inşaat sektörüne ve Kentsel Dönüşüme etkilerinin görüşülerek, toplantıdan çıkacak sonucun Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na sunulması hususu ele alındı. Ayrıca, son dönemlerdeki artan başta demir fiyatları ve diğer inşaat malzemeleri zamlarına karşı alınabilecek tedbirler görüşüldü. Müteahhitlerin özellikle demir fiyatlarındaki artıştan şikâyetçi olduğu dile getirildi.

### -Özbekistan Ticaret Müşaviri Yiğitaliyev'den sunum

Toplantıya Özbekistan Büyükelçiliği Ticaret Müsteşarı Shukhratjon M. Yigitiev de iştirak etti. Sayın Yiğitaliev de Özbekistan'da bulunan inşaat sektöründeki yatırım fırsatlarına ilişkin bir sunum yaptı.

Ayrıca toplantıda, yurtdışına müteahhitlik sektörünün açılmasına yönelik İMKON Heyeti'nin Özbekistan'daki temasları hakkında Sektör Meclisi'ne bilgi sunuldu. Özbekistan'ın Başkenti Taşkent'te imar projelerinde yapısal değişikliklere gidileceği bilgisini veren Ticaret Müsteşarı, Türk firmalarının daha çok yatırım yapmalarını beklediklerini belirtti.

### -Müteahhitler yasayı masaya yatırdı

Uzun zamandır sektörün gündeminde olan "Müteahhitlik Hizmet Yasası" tasarımasının tekrar güncellenerek, yeni kurulacak Cumhurbaşkanlığı Hükümet sisteminin gündemine alınması hususu da ele alındı.

Toplantı sonunda, Meclis Başkanı Tahir Tellioglu başkanlığında, Meclis üyeleri ile birlikte Ticaret Bakanlığına bir ziyaret düzenlenmesi hususu kararlaştırıldı.



# GOSB'da yoğun ziyaretçi trafiği

## Buhara Heyeti

Özbekistan Cumhuriyeti Buhara Valisi, Buhara Belediye Başkanı, Özbekistan Cumhuriyeti İstanbul Konsolosu, Buhara Ekonomi Dairesi Başkanı ve Özbek iş adamlarının yer aldığı Özbekistan Buhara Ticaret Heyeti, 02.08.2018 tarihinde GOSB'u ziyaret etti.

GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım ve GOSB Bölge Müdür Yardımcısı Hülya Kaynak tarafından karşılanan heyete, Gebze Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Nail Çiçer de eşlik etti. Heyete, GOSB'da verilen hizmetler ile ilgili bilgi aktarıldı.

OSB mevzuatı ile ilgili bilgiler de alan heyet, görüşmeler sonrasında GOSB'da faaliyet gösteren Aromsa ve Enka Civata firmalarını ziyaret etti.

## Taşkent Heyeti

Özbekistan Cumhuriyeti Taşkent Valisi Jakhongir A. Artikkhodjaev ve beraberindeki heyet, 30.07.2018 tarihinde GOSB'u ziyaret etti.

GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım, Bölge Müdürü Z. Nil Sönmez ve Bölge Müdür Yardımcısı Hülya Kaynak tarafından karşılanan heyete, bölge sanayicileri ve Gebze Kömürçüler İhtisas Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Murat Ayhan da eşlik etti.

Görüşmede, GOSB'un yurtdışı yatırımlarına dair süreç hakkında bilgi aktarıldı. GOSB modelinin Özbekistan'a taşınması ile ilgili fikir alışverişinde bulunuldu.

## Hatay Heyeti

Hatay Sanayici ve İş İnsanları Derneği Başkanı Gökhan Alkan ile dernek üyeleri, 25 Temmuz 2018 tarihinde GOSB'u ziyaret etti.

Kocaeli Sanayi Odası Dış İlişkiler Komisyonu Başkanı ve aynı zamanda CRYOCAN Yönetim Kurulu Başkanı Tekin Urhan'ın eşlik ettiği heyet, GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım tarafından karşılandı. Heyete, GOSB'un faaliyetleri hakkında bilgi aktarıldı.

Program, Teknopark ziyareti, Arıtma Tesisinin incelenmesi ve bölge turu ile sonlandırıldı.

## Anadolu OSB Heyeti

Anadolu OSB yetkilileri, 13 Temmuz 2018 tarihinde GOSB'u ziyaret etti.

Anadolu OSB Muhasebe, Bilgi İşlem ve İdari Danışmanlık bölümlerinin yöneticilerinden oluşan heyet, GOSB Bölge Müdür Yardımcısı Hülya Kaynak tarafından karşılandı. GOSB'un faaliyetleri hakkında bilgi aktarımından sonra heyet, kendi alanları ile ilgili konularda bilgi almak ve fikir alışverişinde bulunmak üzere GOSB bölüm yetkilileriyle görüşmeler yaptı.







## Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu GTÜ kentimizin gururudur

**T**ürk Dünyası Belediyeler Birliği (TDBB) ve Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) Rektörlüğüne, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından atanan Prof. Dr. Muhammed Hasan Aslan'ı ziyaret etti. Yeni görevinde başarılar dileyen ve Gebze Teknik Üniversitesi'nin Türkiye'de çok önemli bir konumda olduğunu ifade eden Karaosmanoğlu, "Ülkemizin teknoloji başta olmak üzere birçok alanda hizmet eden ve genç beyinleri yetiştiren GTÜ, şehrimizin gururudur. Hayatın içinde olarak iş dünyasının beklentilerine cevap veren üniversitemiz, inanıyorum ki kendi alanında Türkiye'nin bir numarası olacaktır" dedi.

### "ÜNİVERSİTELERİMİZE BÜYÜK GÖREV DÜŞÜYOR"

Gebze Belediye Başkanı Adnan Köşker'inde eşlik ettiği ziyaret sonrası bir açıklama yapan Başkan Karaosmanoğlu, İnovatif olmak için ileriye gören, gözlemci, duyarlı, öğrenmeye açık, meraklı, çözüm odaklı, cesur ve araştırmayı seven bir ruha sahip olan gençlerimize her türlü imkânı sağlamak için üzerlerine düşen sorumlulukları yerine getirmek için çalıştıklarını ifade ederek, "Girişimcilik ruhunun gençlerimizde var olması, gelişmesi farklı bir bakış açısıyla dünyaya hâkim olacak adımları atmasında üniversitelerimize büyük görev düşüyor. Gebze Teknik Üniversitesi, fikirlerin ve sonuçların değerlendirilmesi ile yeni getiriler elde edilmesi adına gençlerimiz için büyük bir imkân barındırıyor" ifadelerini sarf etti.

### "2023, 2053 VE 2071 GÜÇLÜ TÜRKİYE'NİNDİR"

Ülkemizin 2023 hedefleri kapsamında sürdürülebilir kalkınma noktasında özellikle teknolojik girişimciliğin teşvik edilmesi adına nitelikli ve yaygınlaştırılabilir bir örnek model ortaya koyduğunu da dile getiren Karaosmanoğlu, "Bizler de Kocaeli Büyükşehir Belediyesi olarak dün olduğu gibi bugün de gençlerimizin yanındayız, yarın da yanlarında olmaya devam edeceğiz. Kıymetli gençlerimizin eğitimlerinde ve sosyal yaşamlarında ihtiyaçlarına ulaşmada yardımcı olmaya devam edeceğiz. Çünkü biliyoruz ki gençlerimiz, yarının müreffeh ve güçlü Türkiye'sinin dinamik gücünü oluşturuyor. Bu dinamik gücü harekete geçirmek de bizim ve gençlerimizin elindedir. Gençlerimizden en iyisi olmak ve üreten bir toplum olabilmemiz için inovatif fikirler geliştirmelerini istiyoruz. Şunu ifade etmek isterim ki gençler güzel ve donanımlı yetişirse 2023, 2053 ve 2071 güçlü Türkiye'nindir" şeklinde konuştu.

### "GENÇ GİRİŞİMCİLİK GÜÇLENDİRİLEREK YAYGINLAŞTIRILACAK"

Ülkemizde gençlerin farklı kültürleri tanıyıp, farklı bakış açılarını geliştirmelerinin önemine de değinen Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, "Ülkemizin gönül coğrafyasının büyüklüğü ve köklü tarihinin yüklediği misyon, gençlerin daha rahat görebilmesi adına Yurt dışı Kültür Gezileri organize edilmesi noktasında merkezi hükümetimiz çalışmalarını yapıyor. Özellikle dezavantajlı gençleri içerecek şekilde hareketlilik programları genişle-

tilip çeşitlendirilecek. Mevlana ve Farabi programlarının ardından, Yükseköğretim Kurulu bünyesinde İbn-i Haldun Küresel Öğrenci Değişim programı hayata geçirilecek. Tüm ülkelerden öğrencilerin belirli dönemde Türkiye'de eğitim alması ve ülkenin dünya genelinde tanınması sağlanacak. Genç girişimcilik daha da güçlendirilerek ülke genelinde yaygınlaştırılacak. Gençlerin kendi ayakları üzerinde durmalarını kolaylaştırma adına, girişimcilik ruhuna sahip gençlere sağlanan maddi yardımların başvuru prosedürleri azaltılacak" vurgusunu yaptı.

### "MESLEKİ GENÇLİK VERİ TABANI KURULACAK"

Finansman, teknoloji, işletme ve pazarlama gibi konularda programlarla genç girişimciliği teşvik edilecek olmasının da önemli olduğunu söyleyen Karaosmanoğlu, "Genç işsizlik oranı kalıcı bir şekilde düşürülecek, gençlere nitelikli istihdam imkânları oluşturulacak olmasını bu dönem çok değerli buluyorum. Gençler için "Kariyer Merkezleri" kurularak gençlerin ortaöğretimden yükseköğretime geçişte eğitim ve kariyer planlamasına yardımcı olunacak. Devlet kadrolarında görev almak isteyen gençlere, "Genç Yönetici Yetiştirme" programlarıyla işi mutfağında öğrenmeleri için eğitim alabilecek. İlgili kurumlar bünyesinde lise, ön lisans, lisans, yüksek lisans ve doktora öğrenci ve mezunlarını kapsayacak "Mesleki Gençlik Veri Tabanı" kurulacak. Veri tabanının hem kamu hem de kurulacak ortak özel sektör personel bilgi sistemi alt yapısıyla bağlantılı olması sağlanacak" diyerek sözlerini tamamladı.



# Hazır Yemek ve Şekerleme Sanayi Grubu üye ziyaretleri gerçekleştirildi

Kocaeli Sanayi Odası 3.Meslek Komitesi ('Hazır Yemek ve Şekerleme Sanayi Grubu'), 24 Temmuz 2018 tarihinde Kocaeli Sanayi Odası üyesi firmalara ziyaret gerçekleştirdi.

Kocaeli Sanayi Odası 3.Meslek Komitesi Oda üyelerine yönelik ilk ziyaretini Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı İktisadi İşletmesi'ne gerçekleştirdi. Ziyaretlere Meslek Komite Başkanı Yüksel Güven, Meslek Komite Başkan Yardımcısı Mihriban Bilen, Meslek Komite Üyesi Kenan Akbaş, Meclis Üyesi Murat Can ve Meslek Komiteleri Uzmanı Seçkin Ökte katıldı.

İlk ziyaretlerini Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı İktisadi İşletmesi'ne yapan meslek komitesi üyelerini İşletme Müdürü Hüsnü Bayraktar karşıladı. Hüsnü Bayraktar, zi-

anda Türkiye'de 78 şubesi bulunduğu ve 14 şube de proje



aşamasında olduğu yakın zamanda satışlara başlayacağı ifade edildi.

Meslek Komitesi üyeleri son olarak Kartepe Yemek ve Gıda Sanayi Ticaret Limited Şirketi'ni ziyaret ettiler. Mehmet Başol tarafından karşılanan Komite Üyeler, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aldılar. 2000 yılında tabldot taşıma yemek hizmeti vermek amacıyla kuulan firma; işyerleri için taşıma yemek hizmeti, işyeri, okul, hastane, fabrikalar v.b. kuruluşlar için yerinde üretim yemek hizmeti veriyor.

yarette tesisin üretim faaliyetleri hakkında bilgi verdi. 2006 yılında faaliyete başlayan ve 125 kişinin çalıştığı tesiste; konfeksiyon bölümü, mantar bölümü seracılık, açık arazi sebze ve meyve yetiştiriciliği yapılıyor.

İkinci ziyaret Kocaeli Sanayi Odası'na yeni üye olan Ressa Restaurant Satış Pazarlama Gıda Sanayi Ticaret AŞ. İzmit Şubesi'ne gerçekleştirildi. İşletme Genel Müdürü Ahmet Sarı tarafından karşılanan Komite Üyeleri, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aldılar.

20 yıllık geçmişi olan firma 2004 yılında 'Alaçatı Muhalbecisi' markasını kurarak sektörde yer almış. Firmanın şu





# Cam ve Seramik Sanayi Grubu üye ziyaretleri gerçekleştirildi

*Kocaeli Sanayi Odası 32.Meslek Komitesi ('Cam ve Seramik Sanayi Grubu'), Grup üyesi firmalara ziyaret gerçekleştirdi.*

**K**ocaeli Sanayi Odası 32.Meslek Komitesi 25 Temmuz 2018 tarihinde Kocaeli Sanayi Odası Cam ve Seramik Sanayi Grubu üyesi firmalara ziyaret gerçekleştirdi. Söz konusu ziyaretlere Meslek Komite Başkanı Mehmet Volkan Eronat, Meslek Komite Başkan Yardımcısı Tümer Uslu ve İş Geliştirme Uzmanı Aylin Aslan katıldı.

Komite temsilcileri ilk ziyaretini Altıngöz Ateş Tuğla Refrakter Maden ve Sanayi Ticaret İthalat İhracat Limited



Şirketi'ne gerçekleştirdi. Genel Müdür Hasan Altıngöz tarafından karşılanan komite üyeleri, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aldılar.

Komite ikinci ziyaretini Kar Porselen Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi'ne gerçekleştirdi. Komite üyeleri firma sahibi



Tahsin Aşkan ve Muhasebe Şefi Pelin Bıyık tarafından karşılandı. Görüşmede firmanın üretim faaliyetleri hakkında yapılan bilgilendirmenin yanı sıra firmanın kurumsallaşma süreci ile ilgili çalışmalarını ve firmanın önde gelen porselen ürün

markası 'Bonna' hakkında bilgilendirme yapıldı.

Aynı gün gerçekleşen bir diğer ziyaret ise Art Seramik



Turizm ve Pazarlama Limited Şirketi'ne oldu. Komite Üyeleri Firma Genel Müdürü Sevgi Demirel tarafından karşılandı. Firma, işbirliği kurduğu ulusal düzeyde marka bilinirliği olan firmalar ile birlikte her türlü seramik ürün üretimini gerçekleştiriyor. Firma yetkililerinin yaptığı firma faaliyetleri ile ilgili bilgilendirmenin ardından üretim sahası gezildi.

Komite son ziyaretini Duru Cam firmasına gerçekleştirildi. Firma sahibi Fatih Özdağ tarafından karşılanan komite üyeleri, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aldılar. Firma cam lavabo, cam mutfak ve cam işleme üretimi alanlarında faaliyet gösteriyor.



# Demir ve Çelik Sanayi Grubu

## Posco Assan TST Çelik'i ziyaret etti

Kocaeli Sanayi Odası 15.Meslek Komitesi ('Demir ve Çelik Sanayi Grubu') 25 Temmuz 2018 tarihinde Oda üyesi POSCO Assan TST Çelik Sanayi A.Ş.'yi ziyaret etti.

Kocaeli Sanayi Odası 15.Meslek Komitesi 25 Temmuz 2018 tarihinde Kocaeli Sanayi Odası üyesi Posco Assan TST Çelik Sanayi A.Ş.'yi ziyaret etti. Söz konusu ziyarete Meslek Komite Başkanı Ersoy Yılmaz, Meslek Komite Başkan Yardımcısı Sami Durmuşoğlu, Meslek Komite Üyesi Veli Eksik ve Meslek Komiteleri Uzmanı Seçkin Ökte katıldılar.

2013 yılında üretime başlayan firmanın ortaklı yapısı yüzde 60 Posco, yüzde 30 Kibar ve yüzde 10 Daewoo'dan oluşuyor. 350 milyon dolarlık bir yatırım ile kurulan Posco yıllık 300 bin ton üretim kapasitesine sahip olup soğuk haddelenmiş paslanmaz çelik üretimi yapıyor.



276'sı yurtiçi olmak üzere 500 müşterisi bulunan firma ürünlerinin yüzde 30'unu ihraç ediyor. Posco'nun kuruluşundan itibaren 2.1 milyar dolar dış ticaret açığına katkısı olmuş ve bulunduğu sektördeki ihracatın yüzde 7'den yüzde 34'e çıkmasını sağlamış. 560 kişi çalışan bulunan firmanın dünyada 5 üretim tesisi ve 17 servis merkezi yer alıyor.



KÜRESEL  
**Ana Haber**

10 yıldır Kocaeli Sanayi Odası'nın yayını 'Odavizyon'u hazırlayan uzman ve güçlü proje ekibimiz ile; A'dan Z'ye her türlü yazılı mecralarının hazırlığında; baskı, tasarım, editöryal hizmet, reklam / haber desteği, dijital medya hizmeti, sosyal medya reklamları, mobil reklamlar, web reklamları ile hizmetinizdeyiz. Daha fazla bilgi ve detay için bize ulaşın...

• Tel & Faks: (0262) 426 00 47 - (0312) 496 01 09

• e-mail: bilgi@anadolubasinmerkezi.com

• www.anadolubasinmerkezi.com; www.kureselanahaber.com



/odavizyon  
/kureselanahaber



/odavizyon  
/kureselanahaber



# İşlenmiş Metal Ürünleri Sanayi Grubu Mopsis Metal ve Havacılık'ı ziyaret etti



**K**ocaeli Sanayi Odası 22.Meslek Komitesi Mopsis Metal Havacılık ve Savunma Sanayi Limited Şirketi'ne firma ziyareti yap-

tı. Söz konusu ziyarete Meslek Komite Başkan Yardımcısı Erdem Kodal, Meclis Üyesi Metin Aktürk, Komite Üyesi Serhat Bayraktar, Meslek Komiteleri

Uzmanı Seçkin Ökte ve İnsan Kaynakları Uzmanı Aydın Kılınc katıldılar.

Mopsis Metal Havacılık Ve Savunma Sanayi Limited Şirketi Genel Müdürü ve aynı zamanda Kocaeli Sanayi Odası Meclis Üyesi Filiz Akkaş tarafından karşılanan komite üyeleri, firmanın üretim faaliyetleri hakkında bilgi aldılar.

2011 yılında faaliyetine başlayan firmada; havacılık sanayinde kabin iç dizaynına yönelik koltuk ve galeri ürünleri, savunma sanayinde roket ve füze savaş başlığı/kanat teçhizatı parçaları, denizcilik ve yat sektöründe kabin içi ekipman parçaları ve istenen tasarıma uygun özel uygulama parçaları üretiliyor.

Mopsis Metal, 2015 Haziran ayında Lüksemburg'da düzenlenen Büyük Bölge İş Günleri etkinliğinde ihracatta gösterdiği başarı nedeni ile de Lüksemburg Ekonomi Bakanı tarafından 'En İyi girişimci Ödülü'ne layık görülmüş idi.

## Kömür ve Petrol Ürünleri Meslek Komitesi Temmuz toplantısını gerçekleştirdi

**K**ocaeli Sanayi Odası Kömür ve Petrol Ürünleri Sanayi Grubu Meslek Komitesi Temmuz toplantısını tüm komite üyelerinin katılımıyla gerçekleştirdi. Toplantıda akaryakıt istasyonlarında maliyetin altına satış yapılması, baz yağ satışlarında uygulama farklılığı, madeni yağ üreticilerinin hem sanayi odalarında hem de ticaret odalarından kapasite raporu alabilmesi durumu ve LPG tesisleri kapasite raporlarının



sanayi sicile uygun hale getirilmesi konuları görüşüldü. Görüşülen ilk üç konuyla ilgili yönetim kurulu kararının ardından ilgili mercilere iletilmesi

amacıyla görüş oluşturulmasına karar verildi.

Suadiye bölgesinde bulunan fabrikaların daha iyi hizmet alabilmesi için bölgenin OSB ilan edilmesi veya Arslanbey OSB'nin içine dahil edilmesi yönünde öneri getirildi. Ayrıca antrepolar da yaşanan

sıkıntılar ve emlak vergisi alımlarında yaşanan haksız rekabet ile ilgili olumsuzluklar tartışıldı.

# Temmuz ayında da Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımını değişmedi; yüzde 71,5

## Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

| Yıl / Ay (yüzde ) | 1    | 2    | 3    | 4    | 5    | 6    | 7    | 8    | 9    | 10   | 11   | 12   | Yıllık |
|-------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|--------|
| 2013 (Türkiye)    | 75,0 | 73,5 | 74,2 | 75,0 | 76,6 | 77,5 | 78,1 | 78,9 | 77,8 | 78,6 | 77,5 | 78,0 | 76,6   |
| 2013 (Kocaeli)    | 69,4 | 68,2 | 70,0 | 70,9 | 71,3 | 71,8 | 71,8 | 70,8 | 72,0 | 71,9 | 71,5 | 72,4 | 71,0   |
| 2014 (Türkiye)    | 75,6 | 73,8 | 73,1 | 75,1 | 74,7 | 75,6 | 74,9 | 74,9 | 75,1 | 75,4 | 75,1 | 75,5 | 75,0   |
| 2014 (Kocaeli)    | 70,5 | 71,9 | 70,7 | 70,6 | 71,4 | 71,5 | 72,6 | 70,6 | 70,7 | 71,7 | 71,9 | 70,8 | 71,2   |
| 2015 (Türkiye)    | 74,4 | 74,1 | 74,0 | 76,8 | 77,5 | 77,6 | 78,5 | 76,8 | 75,9 | 75,5 | 75,9 | 75,8 | 74,7   |
| 2015 (Kocaeli)    | 70,9 | 70,6 | 70,3 | 71,8 | 71,5 | 70,7 | 70,8 | 70,4 | 70,3 | 70,6 | 70,6 | 70,5 | 70,8   |
| 2016 (Türkiye)    | 77,2 | 76,0 | 76,2 | 77,0 | 77,7 | 78,0 | 77,8 | 76,3 | 78,1 | 77,9 | 78,0 | 78,1 | 77,4   |
| 2016 (Kocaeli)    | 70,6 | 70,4 | 70,4 | 71,1 | 70,1 | 71,2 | 68,8 | 69,4 | 69,6 | 70,0 | 70,8 | 70,4 | 70,3   |
| 2017 (Türkiye)    | 77,0 | 76,8 | 76,7 | 78,4 | 78,8 | 79,0 | 78,7 | 78,8 | 79,0 | 79,7 | 79,9 | 79,0 | 78,5   |
| 2017 (Kocaeli)    | 70,7 | 70,4 | 70,7 | 71,4 | 71,6 | 71,5 | 71,0 | 71,7 | 70,9 | 71,1 | 71,0 | 70,7 | 71,1   |
| 2018 (Türkiye)    | 78,2 | 77,8 | 77,8 | 77,3 | 77,9 | 78,3 | 77,1 |      |      |      |      |      |        |
| 2018 (Kocaeli)    | 70,9 | 70,6 | 70,8 | 71,5 | 71,5 | 71,5 | 71,5 |      |      |      |      |      |        |

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı temmuz ayında yüzde 71.5 ile geçen yıla göre 0.5 puan artış gösterdi.

Kocaeli genelinde, otomotiv, makine, plastik ve kauçuk sektörlerinde kapasiteler ortalamanın üzerinde gerçekleşti.

Kocaeli sanayi kuruluşlarının önümüzdeki ay beklentilerinde, firmalarımızın yüzde 15'i, ağustos ayında alınan iç piyasa sipariş miktarının arttığını, yüzde 53'ü bu miktarın değişmediğini ve yüzde 32'si azaldığını belirtmiştir. Benzer şekilde ihracat yapan firmalarımızın yüzde 16'sı dış piyasa siparişlerinin arttığını, yüzde 56'sı sipariş miktarında bir değişme olmadığını, yüzde 28'i ise azaldığını ifade etmişlerdir.

Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı temmuz ayında yüzde 77.1 ile haziran ayına göre 1.2 puan, geçen yılın temmuz ayına göre 1.6 puan geriledi.

| İstihdam | Firma Bildirimleri |  | Temmuz (yüzde ) |  |
|----------|--------------------|--|-----------------|--|
|          | Arttı              |  | 23              |  |
|          | Değişmedi          |  | 66              |  |
|          | Azaldı             |  | 11              |  |

Temmuz ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 23'ünün istihdamlarının arttığı, yüzde 66'sının istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 11'inin ise istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

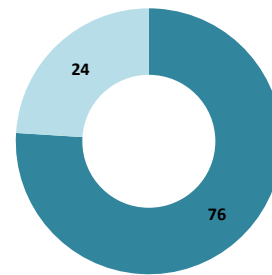
| İç Siparişler | Firma Bildirimleri |  | Ağustos (yüzde ) |  |
|---------------|--------------------|--|------------------|--|
|               | Arttı              |  | 15               |  |
|               | Değişmedi          |  | 53               |  |
|               | Azaldı             |  | 32               |  |

Firmaların yüzde 15'i ağustos ayında iç siparişlerinin arttığını belirtilirken, yüzde 32'si siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 53'ünde ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

| Dış Siparişler | Firma Bildirimleri |  | Ağustos (yüzde ) |  |
|----------------|--------------------|--|------------------|--|
|                | Arttı              |  | 16               |  |
|                | Değişmedi          |  | 56               |  |
|                | Azaldı             |  | 28               |  |

Ankete katılan firmaların yüzde 16'sı dış siparişlerinin ağustos ayında arttığını belirtirken, yüzde 28'i azalış bildirmiştir. Firmaların yüzde 56'sında ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

### Deęerlendirmeye alınan firmaların ölçekleri



■ KOBİ ■ BÜYÜK ÖLÇEKLI

Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan temmuz ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 112 adet olup bu firmaların yüzde 76'sı KOBİ, yüzde 24'ü, büyük ölçekli firma niteliğindedir.



## Kocaeli Oda Başkanları biraraya geldi

*Kocaeli Sanayi Odası Başkanı ve TOBB Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu Başkanlığı'nda İzmit, Gebze ve Körfez Ticaret Odası başkanları biraraya geldi.*



**K**ocaeli Sanayi Odası Başkanı ve TOBB Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu Başkanlığı'nda Kocaeli Sanayi Odası'nda toplanan KSO Başkanı ve TOBB Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli Ticaret Odası Başkanı (KOTO) Necmi Bulut, Gebze Ticaret Odası (GTO) Başkanı Nail Çiler ve Körfez Ticaret Odası (KTO) Başkanı Recep Öztürk; yaptıkları çalışmalar hakkında bilgilendirmede bulundular.

Toplantı sonrası ise kısa bir açıklama yapan KSO Başkanı ve TOBB Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu, gerçekleşen toplantının çok faydalı olduğunu vurgulayarak, "Bölgemizde yaşanan sorunları ele alarak görüşlerimizi paylaştık. Bu tür toplantıları belirli periyodlarla yapma kararı aldık" dedi.

## Kocaeli KGK Başkanı Bahar Baykal, Ticaret Bakanı Pekcan'a tebrik ziyaretinde bulundu



**K**ocaeli Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Bahar Baykal, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu ve TOBB Kadın Girişimciler Kurulu il başkanlarının katılımları ile düzenlenen; Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'a tebrik ziyaretine katıldı.

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu'na yeniden Başkan seçilmesinden dolayı tebrik ziyaretinde bulunan İl Kadın Girişimciler Kurulu Başkanları, daha sonra hep birlikte Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'a hayırlı olsun ziyaretinde bu-

lundular.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu ziyaret esnasında yaptığı konuşmasında, Türkiye'nin gücünün yarısı kadınların geçmişte oyun dışı tutularak heba edildiğini belirterek, "Ekonomiye kadın eli değecek. Türkiye'nin zenginleşmesi serüvenine kadınlar şimdi daha fazla destek olacak." dedi. Hisarcıkloğlu TOBB camiasından bir ismin de yeni kabinede yer almasının kendileri için çok önemli olduğunu söyledi.

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan Kadın Girişimciler Kurulu Başkanlarına yaptığı konuşmasında, kadın girişimcilere yenilikçi ve teknoloji odaklı projeler üretmeleri çağrısında bulunarak istihdam artırıcı projelere önem verilmesi konularına vurgu yaptı:

"Ruhsar Pekcan olarak söz veriyorum, projelerinize Bakanlığımın dışında da uluslararası fonlardan finansman bulacağım. Yeter ki siz yaratıcı, sürdürülebilir, yapıcı, uygulanabilir, istihdam artırıcı projelerle gelin." dedi.

# Türk çelik sektörü ihracatta 8.4 milyar dolara ulaştı



**T**ürkiye çelik ihracatı, 2018 yılı Ocak-Temmuz döneminde geçen senenin aynı dönemine göre miktar bazında yüzde 2,4 artış ile 11,1 milyon ton, değer bazında ise yüzde 26,7 artış ile 8,4 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Sektördeki artışı değerlendiren Çelik İhracatçıları Birliği (ÇİB) Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Aslan, "Çelik sektöründe girdi mamul olarak kullanılan hurda, cevher gibi hammaddelerin ve global nihai çelik ürünlerinin fiyatlarında yaşanan artış sebebi ile sektörümüzün değer bazındaki ihracatı, miktar bazındakine göre çok daha yüksek oranda kaydedildi. Türk çelik sektörü ihracatı ürünler bazında incelendiğinde ise özellikle inşaat çeliği ihracat miktarında yaşanan düşüş ile sıcak yassı ihracat miktarında yaşanan artış dikkat çekti" ifadelerini kullandı.

## Çelik ürün ihracatında sıcak yassı başı çekti

2018 yılının 7 aylık döneminde geçen senenin aynı dönemine göre en fazla ihracat artışı gözlenen çelik ürünün sıcak yassı olduğu bilgisini veren Adnan Aslan, şöyle devam etti: "En fazla ihracat artışı gözlenen ikinci çelik ürünü profil oldu. Özellikle Cezayir'e miktar bazındaki çelik ihracatı önemli oranda

arttı. Üçüncü sırada alaşımlı yassı yer aldı. Birim fiyatı görece olarak; inşaat çeliği, sıcak yassı, profil, dikişli boru gibi yüksek tonajlarda ihracatını yaptığımız ürünlerden daha fazla olan alaşımlı yassıda, özellikle Romanya'ya yapılan ihracat önemli bir yer tuttu."

## Aslan: İnşaat çeliğinde ülkemiz aleyhine açılan ticaret davalarının etkisi var

2018 yılının 7 aylık döneminde geçen senenin aynı dönemine göre en fazla ihracat azalışı gözlenen birinci ürünün inşaat çeliği olduğuna değinen Aslan, nedenlerini şöyle sıraladı: "Hem tonaj hem de değer olarak yıllardır Türk çelik sektörünün ana ihracat ürünü olan inşaat çeliğinde, ülkemiz aleyhine haksız gerekçelerle açılan ticaret davalarının etkisini görmekteyiz. Ülkemiz aleyhine haksız korunma önlemleri uygulayan ABD ve Mısır'ın yanı sıra, yerel üreticilerini korumak amacı ile gümrük vergilerini yükselten BAE, inşaat çeliği ihracatımızın önemli seviyelerde azalış gösterdiği ülkelerdendir. 2017 yılı 7 aylık dönemde Uzak Doğu pazarlarına yüksek tonajlarda inşaat çeliği ihracatı gerçekleşmişti. 2018 yılına bakıldığında Singapur ve Hong Kong'a inşaat çeliği ihracatımız devam etse de, geçen seneki rakamların gerisinde kaldığımızı gözlemliyoruz."

DÇÜD Genel Sekreteri  
Veysel Yayan:  
**Yeni ek vergi  
objektif değil**



**T**ürkiye Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD) Genel Sekreteri Veysel Yayan, konuya ilişkin yaptığı değerlendirmede, ABD'ye çelik ihracatının geçen yıl korumacı tedbirlerinde etkisiyle, miktar olarak 1 milyon 807 bin ton, değer olarak 1 milyar 127 milyon dolar seviyesine\* gerilediğini hatırlattı.

Yayan, ABD Başkanı Donald Trump'ın vergi oranlarını iki katına çıkarmasının objektif gerekçelere dayanmadığını ve uluslararası hukuk kurallarına aykırı olduğunu dile getirerek, şunları kaydetti:

"Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) Başkanı Roberto Azevedo'nun da belirttiği gibi dünyayı ticaret savaşına sürükleyebilecek önlemler almak kadar, bu gelişme karşısında ses çıkarmamanın da serbest ticarete zarar verebileceği hususu göz önünde bulundurularak, ilk önlemlere verilen karşılıklı olduğu gibi, yeni önlemlere de çelik sektörümüze zarar vermeyecek şekilde, mukabele edilmesi önem taşımaktadır. Dünyadaki korunma önlemleri neticesinde, açık pazar haline gelen ülkemizde 2017 yılında 16,3 milyon ton ve 12,4 milyar dolar seviyesinde gerçekleşen ithalatımızın, 2018 yılında 17,5 milyon ton ve 14,5 milyar dolar seviyelerine ulaşabileceği hususu da dikkate alınarak, yurt içi üretim kabiliyetlerinin değerlendirilmesini mümkün kılacak tedbirlerin acilen alınmasına ihtiyaç duyulmaktadır."



## Tepav araştırmasına göre: ABD ile AB arasındaki ticaret savaşında 'ateşkes' sağlandı

**T**EPAV araştırmacısı Bozkurt Aran tarafından kaleme alınan makalede Avrupa Birliği Başkanı Jean-Claude Juncker ile ABD Başkanı Donald Trump'ın 25 Temmuz 2018 tarihinde Washington'da yaptıkları basın toplantısı, küresel ticaretin kaçınılmaz şekilde bir çatışma ortamına sürüklenmesinden endişe edenler bakımından nispi bir rahatlama sağladı.

Makaleye göre; Başkan Trump'ın dört cephede başlattığı hamlelerin ikisi AB'yi yakından ilgilendiriyor. Demir-çelik ve alüminyum konusunda Başkan Trump ilk önce AB'ye tanıdığı muafiyet uygulamasını sonradan kaldırdı. Öte yandan özellikle otomobil ve oto parçaları ihracatına ilave vergiler konulması amacıyla başlatılan soruşturmalar AB'de ve özellikle Almanya'da ciddi olarak endişe yarattı. ABD'nin gümrük vergisi artışına gitmesi durumunda buna karşılık verileceği ilan edildi. Nitekim AB Ticaret Temsilcisi Malmström AB'nin ihraç ürünleri ile uygulamalarına aynen karşılık vereceğini açıkladı ve uygulamaya da başladı. Başkan Trump bu dönemde ticaret açığını savunma konularını ilişkilendirerek AB'ye bu alanda baskı yapmaya devam etti.

Makalede Başkan Juncker'in Washington ziyareti her türlü sonuca açık bir ziyaret olarak başladığına dikkat çekilerek sürpriz bir şekilde 'anlaşma' ile bittiğine vurgu yapılarak şu ifadeler kullanıldı:

"Toplantı öncesinde Başkan Trump'ın sosyal medya aracılığı ile yaptığı "aldatılmak", "soyulmak", "gümrük tarifeleri harikadır", "AB... (ekonomik bakımından) düşman" ifadelerinin yer aldığı mesajları olumsuz bir hava da yaratmıştı.

Juncker ve Trump görüşmesi, tarafların farklı önceliklerle başladığı ilginç bir temas olarak tanımlandı. ABD öncelikle AB ile olan ticaret açığının kapatılmasını (bkz. Tablo) ve bunu sağlamak için de ticari engellerin kaldırılmasını ve özellikle düzenleyici kurallarda AB'nin değişiklik yapmasını amaçlıyordu. AB tarafı ise ABD'nin sürekli olarak yaptığı gümrük vergilerini arttırmak tehdidini sonlandırmayı öncelikli konu olarak ele alıyordu.

Ancak Beyaz Saray'da sürpriz olarak yaptıkları basın toplantısı ile görüşmelerin başarı ile tamamlandı-



ğini ve bir "anlaşmaya" (deal) varıldığı belirtildi. Ayrıca ortak bir açıklama metni de dağıtıldı.

Ortak Bildiride AB ve ABD arasındaki sorunların giderilmesinin ve yeni bir dönemin başlatılmasının amaçlandığı genel ifadelerle belirtildikten sonra, AB ve ABD'de yaşayan 830 Milyon nüfusun küresel GSMH'nin % 50'sini oluşturduğu kaydedilerek işbirliğinin, dünyayı daha güvenli hale getireceği ve refahın artırılmasını sağlayacağı ifade edildi. Somut işbirliği ve uzlaşma konuları ise aşağıda özetlenmektedir:

- İlk önce otomobil ile ilgili olan sanayi mallarının dışındaki gümrük tarifelerinin, tarife dışı engellerin ve sübvansiyonların sıfırlanması; ayrıca hizmetlerde, kimyevi maddelerde, ilaçlarda, tıbbi ürünlerde ve soya fasulyesinde engellerin azaltılması amacıyla birlikte çalışacakları kaydedilmektedir. Böylece çiftçiler ve işçiler için pazar açılması, yatırımların artması, ABD ve AB de refahın daha yüksek refah ulaşılması sağlanacaktır. Ayrıca ticaret daha adil ve karşılıklı olacaktır.

- İkinci olarak enerji konusunda stratejik işbirliğinin güçlendirilmesi konusunun kararlaştırıldığı kaydedilmektedir. AB'nin alımı çeşitlendirmek için ABD'den daha fazla LNG almak istediği belirtilmiştir.

- Üçüncü olarak maliyetlerin indiril-

mesi, bürokratik engellerin azaltılması ve ticaretin kolaylaştırılması için standartlar ile ilgili yakın diyalogun tesis edilmesi konusunda mutabık kalındığı belirtilmektedir.

- Dördüncü olarak Amerikan ve Avrupalı firmaların adil olmayan küresel ticaret uygulamalarına karşı korumak için taraflarının güçlerinin birleştirilmesine karar verildiği kaydedilmiştir. Fikri mülkiyet hırsızlığı, teknoloji transferine zorlanması, sanayi alanında devlet yardımları, kamuya ait işletmelerin yarattığı çarpıklık ve fazla kapasite sorunları da dâhil olmak üzere adil olmayan ticari uygulamalar sorununu çözmek ve Dünya Ticaret Örgütü'nde reform yapmak üzere "aynı fikirdeki" ülkelerle birlikte yakın çalışılacağı kaydedilmektedir.

- Bu gündemi süratle gerçekleştirmek için yakın danışmanlardan oluşan bir "Yürütme Çalışma Grubu" nun derhal kurulmasının kararlaştırıldığı ve bu gruptan aynı zamanda ticari faaliyetlerin hızlandırılmasına ilişkin kısa süreli önlemlerin tanımlanmasının ve mevcut gümrük tarifeleri ile ilgili değerlendirme yapmasının beklendiği belirtilmektedir. Taraflardan birisinin görüşmeleri sona erdirmemesi durumunda, çalışmalar devam ederken bu anlaşmanın ruhuna aykırı davranılmayacağı ifade edilmektedir."

## İKV Başkanı Zeytinoğlu: Türkiye'nin STA sorununu Andorra-San Marino formülü çözer



İKV Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Türkiye'nin 'serbest ticaret alanı' sorunu için AB'nin Japonya ile yaptığı anlaşmada yer alan Andorra ve San Marino istisnasının uygulanması gerektiğini söyledi.

Zeytinoğlu AB yetkililerinden Japonya'ya karşı uygulanan bu formülün Türkiye için de tüm STA anlaşmalarına uygulanması için güçlü bir şekilde istek göstermek gerektiğini vurguladı.

Türkiye'nin AB ile gümrük birliğinin modernizasyon çalışmalarına siyasi nedenlerle başlanmadığını hatırlatırken, bu konunun aciliyet arz ettiğini vurguladı. Başkan Zeytinoğlu OHAL'in sona ermesinin ardından AB ile bir normalleşme sürecinin başlamasını beklediğini söyledi ve sözlerine şöyle devam etti:

"Son iki yıldır AB ile ilişkilerde herhangi bir ilerleme kaydedemedik. AB'nin en fazla üzerinde durduğu konu olan OHAL'in sona ermesi ile yeni bir fırsat penceresi açılmış oldu. Türkiye'de yeni sisteme geçiş ve hükümetin kurulması da istikrar açısından önemli. Hollanda ile diplomatik ilişkilerin düzelmesi ve Almanya'nın ekonomik yaptırımlara son vererek, seyahat uyarısını hafifletmesi

de Avrupa ile yeni bir dönemin başlamakta olduğunu gösteriyor. Dünyadaki gelişmeler, Çin ile ABD arasında yükselen rekabet, Rusya'nın güç politikası, Suriye'de Türkiye'nin de müdahil olması ve özellikle Trump'ın Avrupa'ya karşı çatışmacı bir tavır alması da ülkemizin önemini Avrupalılara bir kez daha hatırlattı. Bundan sonra artık AB sürecini de dikkate alarak siyasi ve ekonomik alanda reform sürecinin hızlandırılması ve başta yargı olmak üzere hukuk sisteminin güçlendirilmesi beklentisi içindeyiz. Bu şekilde başlıca ihracat pazarımız olan AB ile ilişkilerde normalleşme ve katılım sürecinin canlandırılması mümkün olacaktır".

### "Trump'ın Korumacı Hamlelerine Rağmen AB STA'lara Hız Veriyor"

İKV Başkanı Ayhan Zeytinoğlu dünya ticaretindeki son gelişmeler ışığında AB'nin ticaret politikasına da değindi ve AB'nin özellikle serbest ticaret anlaşmaları (STA) yoluyla dünya ticaretindeki payını artırmayı hedeflediğini belirtti. Başkan Zeytinoğlu sözlerini şöyle sürdürdü:

"Son dönemde ABD Başkanı Trump'ın tetiklediği ticaret savaşlarına şahit olu-

yoruz. Trump ABD'nin ticaret açığı verdiği Çin ve Almanya gibi ülkeler ve AB gibi bloklar karşısında gümrük tarifeleri ile yerli sanayiye korumaya yönelik önlemler alıyor.

Ancak Trump'ın aksine AB STA politikasından vazgeçmiyor. Son olarak 17 Temmuzda Japonya ile bir Ekonomik Ortaklık Anlaşması (EOA) imzalandı. Yeni Zelanda ve Avustralya ile müzakereleri başlanıyor. Daha önce Kanada ile bir "derin ve kapsamlı" tabir edilen STA imzalanmıştı. AB bu anlaşmalar yoluyla korumacılık duvarlarını aşıyor. Türkiye gibi AB ile gümrük birliği içinde olan bir ülke için bu STA'lara uyum sağlamak önemli".

### "Japonya STA'sındaki Madde Türkiye için de Geçerli Olmalı"

Başkan Zeytinoğlu, Japonya EOA'sının ekinde, AB'nin gümrük birliği içinde olduğu San Marino ve Andorra için özel bir düzenleme yer aldığını belirtti ve şunları kaydetti:

"AB 17 Temmuz'da Japonya ile kapsamlı bir EOA imzaladı. Bu anlaşmaya bir de Stratejik Ortaklık Anlaşması eşlik edecek. Anlaşmanın ekinde San Marino ve Andorra'yı etkileyen bir ibare var ki çok önemli. San Marino ve Andorra menşeli ürünlerin Japonya tarafından AB menşeli ürün olarak tanınmasını, Japon menşeli ürünlere de Andorra ve San Marino'nun AB ile aynı tarifeyi uygulamasını öngörüyor. Bu şekilde Andorra ve San Marino'nun ayrıca Japonya ile bir STA müzakere etmesine gerek kalmadı.

Bu iki mini ülke de Türkiye gibi AB ile gümrük birliği içinde. Ancak AB bu iki ülke için anlaşmaya özel hüküm koyarken Türkiye için bunu yapmıyor. AB ile gümrük birliği içinde bulunan Türkiye için de benzer bir hükmün bu ve benzeri anlaşmalara eklenmesi gerekli. AB yetkililerine bunu güçlü bir şekilde aktarmalıyız. Türkiye bu ülkelerle karşılaştırılmayacak büyüklükte bir ülke. AB'nin 5. ticaret ortağı olan bir ülke için bu tür kolaylaştırıcı önlemlerin alınacağını ümit ediyoruz".

Başkan Zeytinoğlu bunun yanında, iyi işleyen ve hakkaniyetli bir gümrük birliği ilişkisinde ticari korunma önlemlerinin söz konusu olmaması gerektiğini ifade etti ve gerek AB'nin gerekse Türkiye'nin karşılıklı olarak bu uygulamaları bırakmalarının gümrük birliğinin sağlıklı işlemesi ve güven ortamının tesisi için



## Onko ilaç kapasite artırıyor

**G**ebze OSB'de onkolojik ve steril ilaç üretimi yapan Onko ilaç kapasite artırmak için yatırım başlatıyor.

Üretim tesislerinde mevcut durumda; 210.000 kg/yıl steril enjektabl ilaç (steril flakton-hazır şırınga), 50.400 kg/yıl onkolojik tablet ilaç, 5880 kg/yıl onkolojik kapsül ilaç, 105.000 kg/yıl onkolojik steril enjektabl ilaç (steril flakton-hazır şırınga) ve 41.472 kg/yıl onkolojik liyofilize enjektabl toz ilaç üretimi yapan Onko ilaç yapacağı yeni yatırımla üretim kapasitesini artıracak.

Onko tesislerinde ilaç üretimi; en son teknolojiye uygun, tamamen otomatik ve bilgisayar destekli sistemlerle çalışan makinelerle gerçekleştirilmekte olup bu sistemler ve makineler sayesinde üretimin başından sonuna kadar steril ve teknolojik bir üretimin tamamlanması sağlanıyor. Bu çerçevede geliştirilen proje kapsamında; tesislerde ilave herhangi bir yapı yapılmayacak olup mevcut tesiste boş olan alanlara makine eklenmesi ile ilaç üretiminde kapasite artışı yapılması planlandı.

Yapılması planlanan kapasite artışı kapsamında mevcut tesislere 4000 lt/vardiya kapasiteli solüsyon hazırlama tankı eklenecek olup 3 vardiya şeklinde çalıştırılması planlanıyor.

Böylelikle non-sitotoksik steril enjektabl ilaç (steril flakton-hazır şırınga) üretimi 4.020.000 lt/yıla çıkarılacak olup diğer üretimlerde herhangi bir ar-

tiş söz konusu olmayacak.

Proje kapsamında eklenmesi planlanan makineler, mevcut fabrika binası içerisindeki boş alanlara kurulacak olup herhangi bir inşaat yapılması söz konusu olmayacaktır. Projenin yatırım bedeli, alınacak olan makinelerin bedeli (kurulum ve işçilik dahil) toplam 6.923.269,10 TL olarak hesaplandı.

### ONKO-KOÇSEL HAKKINDA

*Onko Koçsel ilaçları 1987'den bu yana yeni tedavi olanaklarıyla ileri teknolojiye entegre, temel tedavinin yanı sıra yaşam kalitesini de artıran ilaçları, Türk tıbbının hizmetine sunmayı misyon haline getirdi.*

*Onkoloji alanında 30 yılı aşkın tecrübesini, yeni üretim tesisleri ile birlikte uluslararası pazarlara taşıma hedefi için çalışmalarına etik ilkeleri özümseyerek hızla devam ediyor.*

### Onko İzolasyon Teknolojisini Kullanan Türkiye'nin İlk ve Tek AR-GE Merkezi

*Türkiye'de sınırlı veya üretimi yapılamayan, yüksek etkinlikteki farmasötik dozaj formlarının üretimini gerçekleştirmek amacıyla, çalışmalarına devam eden AR-GE Merkezi, tesisin temel taşları arasında. Tesiste AR-GE çalışmaları, çalışanı yüksek düzeyde koruma özelliğine sahip izolatörlü ekipman ve cihazlar ile kapalı sistemli*

*cihazların yer aldığı laboratuvarlarda yapılmaktadır. Ekipmanların koruyucu özellikleri yanında çalışanları korumak için ıslak ve kuru maruziyeti önleyen kıyafetler ve filtreli tam yüz maskeleri de temin edilerek çalışanların maksimum düzeyde korunması esas alındı.*

*Onko-Koçsel AR-GE Merkezi; Analitik Geliştirme Laboratuvarları (enstrümantal analiz laboratuvarı, yaş kimya laboratuvarı), Formülasyon Laboratuvarı, Pilot Üretim, Stabilité alanlarından oluşuyor ve ileri teknolojiye sahip yaklaşık 200 adet makine, cihaz ve ekipmanla donatılmış durumda.*

*AR-GE merkezi; benzerlerinden çok farklı olarak üretim akışına göre dizayn edilmiş ve GMP sertifikası olan pilot üretim laboratuvar alanına sahip olup, Türk ilaç sektörünün onkoloji alanında en büyük ve en donanımlı AR-GE merkezi özelliğinde. Onko-Koçsel AR-GE merkezimizde patent tarama ve değerlendirme çalışmaları, etken madde değerlendirme, analiz ve onay çalışmaları, formülasyon ve analitik metot geliştirme, laboratuvar ve pilot ölçekte üretimler, proses ve analitik metot validasyonları, ürün iyileştirme çalışmaları, yeni ürün stabilite çalışmaları, ruhsat dosyalarının CTD formatında hazırlanması çalışmaları QbD (Quality by Design) anlayışı ile yürütülüyor.*

# Ayhan Zeytinoğlu, İKV Başkanlığı'na yeniden seçildi



*Zeytinoğlu: "Son tahlilde nihai ilişkilerdeki iyileşmenin esas amacı nihai hedef olan tam üyeliğin gerçekleşmesidir."*

İKV'nin 56'ncı Olağan Genel Kurulu, 30 Temmuz 2018 tarihinde, vakfın Mütevelli Kurum başkanları, Destekçi Kurum temsilcileri ve delegelerin katılımıyla İstanbul'da yapıldı.

İKV Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Temmuz 2017-Temmuz 2018 tarihleri arasında Vakfın faaliyetlerini içeren bir

konuşma gerçekleştirirken, yeniden seçilmesi sonrası tüm delegelere teşekkür etti.

Genel Kurul'un açış bölümünde, TOBB Başkan Yardımcısı Tamer Kıran, İSO Başkanı Erdal Bahçıvan ve İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay birer konuşma gerçekleştirdi.

Mütevelli kuruluş temsilcileri, AB üyeliği perspektifinin daha da ön plana çıktığını belirterek, İKV'nin "Türkiye'nin AB uzmanı" olarak bu süreçte kritik bir rol oynadığına işaret ettiler.

Mütevelli kuruluş temsilcileri AB'nin Türkiye'nin dış ticareti ve yabancı yatırımlarında oynadığı önemli rolü

hatırlatarak, iş dünyasının AB sürecinin canlanması yönündeki beklentilerini vurguladılar.

## -İlişkilerin normalleşme yolunda olması sevindirici

Başkan Zeytinoğlu açış konuşmasında, son dönemde bozulan Türkiye-AB ilişkilerinin normalleşme yolunda olmasının sevindirici bir gelişme olduğunu belirtirken, özellikle vize serbestliği ile gümrük birliği güncellenmesinin ilişkilerin yeniden canlanmasını sağlayabileceğini söyledi.

## -Nihai hedef tam üyelik

Başkan Zeytinoğlu sözlerine şöyle devam etti: "Son tahlilde, ilişkilerdeki iyileşmenin esas amacı nihai hedef olan tam üyeliğin gerçekleşmesidir. Günümüzde AB'de Türkiye'nin üyeliğine yönelik azımsanamayacak bir karşıtlık olsa da, algılar ve kararların hızla değişebileceğini unutmamalıyız. Uluslararası koşullarda son derece hızlı ve çarpıcı değişimlerin yaşandığı dünyamızda Türkiye'nin AB üyeliği de orta vadede mümkün olabilir. Tabii gerekli koşulların sağlanması ve siyasi iradenin de oluşması şartıyla. Bu noktada sivil toplum ve iş dünyası temsilcileri olarak bizlere düşen, AB'yi ve dünyayı yakından izleyerek, gelişmelerin ülkemiz üzerindeki etkilerini incelemek ve AB norm ve standartlarına erişmek için katkıda bulunmak olmalıdır".

Başkan Zeytinoğlu son olarak şunları söyledi: "Başta TOBB olmak üzere değerli mütevelli kurumlarımız ve destekçilerimizin katkıları ile "Türkiye'nin AB uzmanı" olarak ülkemizin kalkınması, demokratikleşmesi ve küresel sisteme entegrasyonu açısından son derece önemli olan AB ile ilişkiler ve küresel gelişmeler konularında çalışmaya devam etmeyi ve bizden beklenenlerin ötesinde fayda sağlamayı hedefliyoruz".

İKV'nin yeni Yönetim Kurulu'nda Ayhan Zeytinoğlu, Prof. Dr. Haluk Kaabalioğlu, Zeynep Bodur Okyay, Atilla Menevşe, Yavuz Canevi, Dr. Zeynel Abidin Erdem, Sedat Zincirkıran, Ali Sami Aydın, Nevzat Seyok, Levent Taş, Mehmet Kaya, Ömer Gülsoy, Süleyman Uyar, Yavuz Altun, Işınso Kestelli, Simone Kaslowski ve İsmail Gülle yer alırken, Denetleme Kurulu Üyesi Hasan Hüseyin Coşkun ve Mustafa İçöz oldu.





**KOSBAŞ**  
Kocaeli Serbest Bölgesi

**Dünya Ticaretine Açılan Kapınız**



# Kocaeli Serbest Bölgesi



## HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi ( OSGB ) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

## TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

## AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



## Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks:0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr

Web: www.kosbas.com.tr

# AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın bir-biri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

**Kocaeli Merkez Ofisi**

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

ylanpara@abigemdm.com.tr;

bcakir@abigemdm.com.tr



Business Support on Your Doorstep.



European  
Commission

## Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

**Referans no: BOHR20170202001**

Tarımsal makine üretimi ve tarımsal ürünlerin işlenmesi ve kurutulması konusunda uzmanlaşan Hırvat firması üretim anlaşması altında hizmet sunmaktadır.

Tarımsal makinelerin tasarımı ve üretimi ile gıda ve tütün sanayisi için kullanılan iyileştirici etkisi olan bitkilerin, otların, baharatların, tütün ürünlerinin, kabak çekirdeği yağının paketlenmesi, işlenmesi, kurutulması, hasadının gerçekleştirilmesi ve taşınması için gerekli ekipmanlar konusunda uzmanlaşan Hırvat firması kendi üretim hattında üretilen ve ya özel üretim ürünleri üretim anlaşması altında ilgili firma ve sektörlerle sunmak istemektedir.

**Referans no: BOBG20180418001**

Bulgaristan'da bulunan süt ürünleri paketleri üreticisi distribütörler ve ticari acenta partnerleri aramaktadır. Firma ayrıca üretim anlaşması yapma niyetindedir.

KOBİ statüsünde olan Bulgar firması süt ürünleri için alüminyum folyo, alüminyum folyo kapaklar, polistiren yoğurt kutuları, günlük sütler için polietilen paketler, v.b. gibi paket üretiminde uzmanlaşmıştır. Süt ürünleri sunan firmaların talepleri doğrultusunda hizmet sunulabilmektedir. Dağıtım hizmet anlaşması ve ticari acenta anlaşması gerçekleştirilecek partnerler aramaktadır. Firma aynı zamanda üretim anlaşması yapmaya da hazırdır.

**Referans no: BOIT20180522001**

En ünlü geleneksel italyan pastası olan Panettone üreticisi İtalyan firma dünya çapında ticari acentalar ve distribütörler aramaktadır.

Firma, 1768 yılına dayanan tarihi aile markasının orijinal tarifine göre üretilen geleneksel Panettone pastası üretmektedir. Firma gurme gıdalar, mezeler, hamur işi ve pastacılık sektörlerinde yerel ticari partnerler ve distribütörler, ithalatçılar, ticari acentalar ve perakende zinciri için toptan tedarikçiler, otel/restoran/kafe zincirleri, satın alma grupları aramaktadır. Özel talimatlar doğrultusunda üretim de mümkündür.

**Referans no: TOSG20180626001**

Bir Singapur enstitüsü, doğru ve güvenilir bir enerji yönetimi çözümü olarak hizmet veren veri analitiği ile entegre olan yenilikçi bir akıllı dağıtım panosu (DB) geliştirmiştir. Bu yeni DB uygun maliyetlidir ve konut geliştirme, ofisler, oteller ve okullar dahil olmak üzere çok çeşitli yerlerde, enerji izleme uygulamalarında kullanılabilir. Enstitü, lisans ortaklıklarıyla herhangi bir büyüklükteki KOBİ ile işbirliği yapmak istiyor.

**Referans no: TODE20180605002**

Almanya'nın güneyinde bulunan bir Alman aile şirketi olan KOBİ, yenilikçi malzemeler alanında çalışıyor. 8 yıl boyunca fotovoltaik ve termal voltaik içeren yeni bir güneş sistemi geliştirdi. Bu sistem gündüz ve gece elektrik enerjisi üretecek konumdadır. Ayrıca, sistem elektrik şebekesine sahip olmayan alanlarda da uygulanabilir. Araştırma veya teknik işbirliği anlaşması yapmak isteyen ortaklar aramaktadır.

**Referans no: TOES20180514001**

Bir İspanyol araştırma kurumu, sudaki kuantum çubuklarının sentezi için basit, çevre dostu ve kolayca tekrarlanabilir bir yöntem geliştirdi. Elde edilen materyal, diğerlerinin yanı sıra optoelektronik ve biyomedikal görüntüleme uygulamaları ilginç kılan gelişmiş bir flüoresan yoğunluğuna ve büyük bir işlevsellik kapasitesine sahiptir. Endüstriyel ortaklar, patent lisans anlaşması ile işbirliği yapmak için aranıyor.



Emniyet

Teknoloji

Değişim

Yenilikçilik

Sorumluluk

Verimlilik

Üretim

Yönetişim



Okyanusları aşan üreticiler,  
durmaksızın çalışan sanayiciler,  
geleceği tasarlayan mühendisler  
ve ülkemiz için  
enerjimiz bitmez...

**Çünkü yarın, dünden büyüktür**

#EnerjimizBitmez

[www.tupras.com.tr](http://www.tupras.com.tr)