



**İstikrar kulvarındaki
Türkiye için 3 eşik:**

- **Yatırım İklimi**
- **Enflasyonla mücadele**
- **İhracata dayalı büyüme**

**TOBB Başkanı Hisarcıklioğlu: Bugünün Türkiye'sine
yatırım yapanlar, yarının kazananları olacak**

Ticaret Bakanı Pekcan:
**İNGİLTERE İLE KAPSAMLI
BİR STA İÇİN PRENSİPTE
MUTABIK KALDIK**

YILPORT,
GEBZE TEKNİK ÜNİVERSİTESİNDE
DEV BİR EĞİTİM KAMPÜSÜ
KURACAK

**KSO, SAHA EXPO 2018'DE
YER ALDI**

Emniyet

Teknoloji

Değişim

Yenilikçilik

Verimlilik

Sorumluluk

Üretim

Yönetişim



Okyanusları aşan üreticiler,
durmaksızın çalışan sanayiciler,
geleceği tasarlayan mühendisler
ve ülkemiz için
enerjimiz bitmez...

Çünkü yarın, dünden büyüktür

#EnerjimizBitmez

www.tupras.com.tr



KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00



Anadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü
Umutcan Akbay

Editör
Belma Özgen

Görsel Yönetmen
Melis Çiğçinoğlu

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 414. Sokak
10/B Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 37 - 09
www.anadolubasinmerkezi.com

Baskı
Arkadaş Basım Sanayi Ltd. Şti.
Kazım Karabekir Cad. Sütçüoğlu İş Hanı No:37 D:4,
06070 Altındağ/Ankara

Yayın Tarihi: 18.09.2018

bu sayıda...

- 4 Ayhan Zeytinoğlu: Yatırım ikliminde iyileşme zorunlu
- 6 "TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu: "Bugün Türkiye'ye yatırım yapanlar yarının kazananları olacak"
- 8 İngiltere ile kapsamlı bir serbest ticaret anlaşması ön hazırlıkları başladı
- 10 OSD açıkladı: Otomotivde 7 ayda üretim yüzde 3, pazar yüzde 15,6 daraldı.
- 11 Japonya Prensesi Akiko Mikasa Kocaeli'ye geldi
- 12 Yılport, GTÜ'de eğitim kampüsü kuracak
- 14 MARKA'dan Doğu Marmara için 24,5 milyon TL'lik 51 proje..
- 16 Döviz transferi için getirilen yeni sistemi tanıtmak için yapılan toplantıya 1000 ihracatçı katıldı
- 17 Petkim, MIT Endüstriyel Bağlantı Programı'na üye oldu
- 18 Türkiye'nin savunma sanayi birikimi SAHA EXPO 2018'de kendini gösterdi
- 19 KSO, SAHA EXPO 2018'de yer aldı
- 20 Tübitak Başkanı Hasan Mandal 'SAHA'da geleceğin teknolojilerini anlattı
- 21 Londra Seramik Türkiye Ticaret Merkezi açıldı
- 22 Başkan Zeytinoğlu:Döviz kurundaki artışın ekonomik değil siyasi olduğunu biliyoruz
- 24 Aselsan Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Gör-gün: Aselsan dünyanın en etkin 55. savunma sanayi firması...
- 28 Akıllı kent uygulaması için imzalar atıldı
- 30 OSBÜK Başkanı Kütükçü: OSB'lerin en büyük sorunu artan enerji maliyetleri
- 32 Selçuk Gülsün: İran'a yönelik ambargoya karşı alternatif planlar hazırlanmalı
- 34 GOSB Şikago'da OSB kurmak için görüşmelerini sürdürüyor
- 36 Yılın ilk yarısında 1.6 milyarlık 92 otel yatırım projesi teşvik gördü
- 37 Japonya'nın İstanbul Konsolosu Ehara "15 Temmuz'dan sonra Türkiye'ye olan yatırımlarımız arttı"
- 38 Çelik ihracatı 8 ayda 9,6 milyar dolara ulaştı
- 39 Tepav araştırmasına göre: Temmuz'da 159 Suriye sermayeli şirket kuruldu
- 40 İKV Başkanı Zeytinoğlu: Reform Eylem Grubu'nun toplanması AB süreci için umut verici
- 41 Türkiye'nin ilk Ayarlanabilir Dikme Sistemi Urtim'den...
- 42 TİM Başkanı İsmail Güllü: İhracat kredilerine ağırlık verin rekorlara birlikte imza atalım
- 43 İnşaat sektöründe son 3 yılın en zayıf ağustos ayı yaşandı
- 44 "TKSD Başkanı Haluk Erceber:Türk kimya sektörünü nasıl bir rekabet ortamı bekliyor?"
- 47 300 Km menzile sahip 'Karsan Atak Electric' Hannover'de görücüye çıkıyor
- 48 Temmuz ayında da Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı değişmedi; yüzde 71,5
- 49 İZAYDAŞ, yönetim sistemi belgelerini yeniledi
- 49 Zeki Sarıbekir: Ambalaj sektörü ilk yarı yılda 539 milyon dolar dış ticaret fazlası verdi

"Tüm belirsizlikleri ortadan kaldırmalıyız." diyen

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu

Yatırım ikliminde iyileşme zorunlu

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu döviz kurlarındaki aşırı oynaklığın giderilmesi ve piyasaların istikrara kavuşması için Türkiye'nin yatırım iklimini yeniden oluşturmak zorunda olduğunu söyledi.

Türkiye'nin tasarruf açığı nedeniyle küresel yatırımcılara ve yabancı sermayeye ihtiyacı olduğuna dikkat çeken Zeytinoğlu "Yatırım iklimi cazibesinin artırılması kurlarda da normalleşmeyi sağlayacaktır." şeklinde konuştu.

Bu kapsamda enflasyonla mücadelenin ana hedef olması gerektiğini vurgulayan Ayhan Zeytinoğlu; ihracatın öncelikli araç olduğunu, bu arada Merkez Bankası'nın alacağı önlemlerin güçlü maliye politikaları ile desteklenmesi gerektiğini, bu kapsamda yeni OVP'de yer alacak önlemlerin önem taşıdığını vurguladı. Başkan Zeytinoğlu makro ekonomik gelişmeleri şöyle değerlendirdi:

-YENİ ÖNLEMLER

"Ağustos başından bu yana döviz kurundaki oynaklık nedeniyle Hükümetimiz tarafından bazı önlemler alınmaya çalışılıyor. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın 4 Eylül tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan tebliğiyle; ihracatçılarımız için 6 ay süreyle, ihracat dövizini zorunlu olarak Türkiye'ye getirme ve bankaya satma durumu geçerli olacak.

Tamamen yurt içinden sağlanan bir hammadde ile yapılacak üretim ve sonucundaki ihracat için bu uygulamayı doğru buluyoruz. Ama ihracatı ithalata bağımlı olan sektörler için sorunlar oluşabilir.

Bu durumda ihracatçı TL'ye dönüp, sonra döviz satın almak zorunda kalacak. Döviz aynı kurdan dönmeleri zor olacağı için zarar etme ihtimalleri var.

TİM tarafından verilen önerilerde; ihracat bedellerinin Türkiye'ye getirme süresinin 180 günden 360 güne çıkarılması, söz konusu bedellerin de yüzde 80'inin bankaya satılma zorunluluğunun yüzde 40'a çekilmesi var. Umarız kabul görür.

-ENFLASYON FAİZ SARMALI

Son üç-dört aydır ne yazık ki yüksek kurdan

dolayı, yüksek enflasyon ve yüksek faiz sarmalı içerisindeyiz. Bu sarmal ekonomimize durgunluk getiriyor. Ağustos ayında Türk Lirası'nda meydana gelen yüzde 30'luk değer kaybının etkisiyle Reel Efektif Döviz Kuru, son 15 yılın en düşük düzeyine indi. Endekste bir evvelki aya göre 11.04 puanlık gerileme var. Yani fiyatlar veya Türk mallarının değeri bu oranda geriledi. Endeksin 100 olması durumunda doların ağustos ayında 3,9180 TL olması gerekirdi.

-ENFLASYON

TL'nin hızlı değer kaybı ağustos ayı enflasyonunu sıçrattı. TÜFE yüzde 2,30 artışla 17,90'a, ÜFE yüzde 6.60 artarak yüzde 32,13'e çıktı.

Enflasyon üzerinde dövizden kaynaklanan maliyet şoku var. Tabii kur artışı üretici fiyatlarına hemen yansıyor. TÜFE'ye yansımaları zaman alıyor.

Ancak bugün 14 puan olan ÜFE ile TÜFE arasındaki makasın giderek açılıyor olması da dikkat çekici. Üreticilerin fiyatlardaki bu artışları piyasalara henüz tam olarak yansıtmadıklarını görüyoruz.

Piyasalar müsait oldukça ÜFE'deki mevcut bu fazlalıkların TÜFE'ye yansıtacağı düşünüyoruz. Dolayısıyla enflasyonda zirveyi henüz görmediğimizi düşünüyoruz. Yılın zirve noktasını Eylül, Ekim, Kasım, hatta Aralıkta göreceğimizden endişe ediyoruz.

Ancak talep daralmasını da göz önünde bulundurarak bu yansıma daha sınırlı da olabilir.

-YÜKSEK ENFLASYON ETKİSİ

Tabii enflasyondaki bozulma temel makro ekonomide bozulmalara neden oluyor. Üretim maliyetlerini zorluyor. Yatırım yapılmasını imkansızlaştırıyor. Bu nedenle enflasyonla mücadeleyi ana hedef haline getirmeliyiz.

-YATIRIM İKLİMİ EN ÖNEMLİSİ

Esas olan çözüm yatırım ikliminin iyileşmesidir. Sadece ekonomik verilerdeki düzeltilmelerle bunun sağlanamayacağını biliyoruz.

Para hareketlerinin serbestliğinden, hukuksal altyapıyı düzenlemeye ilişkin reformlara ihtiyacımız

var.

Kısa vadede fiyat istikrarı bir an evvel sağlanmalı. Belirsizlik kalktıktan sonra yatırımlar da peşinden gelecektir.

-MB'NİN FAİZ ARTIŞI

*Geçtiğimiz hafta Perşembe günü MB, PPK toplantısında Politika faizini 6.25 puan artışla yüzde 17.75'ten yüzde 24'e yükseltti biliyorsunuz.

Faiz artırım kararının orta vadede; enflasyonun gerilemesine ve TL'nin reel olarak değer kazanmasına katkı vereceğini düşünüyorum. Alınan bu kararın Merkez Bankası'nın bağımsızlık algısını güçlendirdiğini de düşünüyorum. Döviz kurunda gerileme aynı gün yüzde 10'a yakın oldu.

Para Politikası Kurulu öncesi dolar 6,5538 TL'den, alınan karar sonrası 6,01'i gördü. Ancak tekrar geldiği noktaya döndü.

-OVP'NİN ÖNEMİ

Bundan sonraki en önemli adım; yarın açıklanacak olan Orta Vadeli Program. Umarız yeni açıklanacak OVP'de hukukun üstünlüğü ilkeleri sağlanarak yatırım ortamı iyileştirilir ve tekrar yabancı sermayenin çekilmesi için gerekli tedbirler alınır.

-BÜYÜME

İkinci çeyrek büyüme yüzde 5,2 ile tahminlere paralel geldi. Yılın ilk yarısında sağlanan büyüme yüzde 6.2 oldu. İkinci çeyrekte, OECD ülkeleri içerisinde birinci, AB ülkeleri içinde ikinci sırada yer alıyoruz.

Büyümenin büyük bir kısmı net ihracattan kaynaklandı. İhracata verilen her türlü destek ve teşvikin büyümeye etki ettiğini görüyoruz. Büyümeye tarım hariç her sektörden pozitif katkı geldi. Sanayi yüzde 4,3, İnşaat yüzde 0,8, Hizmetler yüzde 8 artış gösterirken, Tarımın katkısı yüzde -1,5 geriledi.

Yatırım harcamaları ise yüzde 3,9 arttı. Makine ve teçhizat yatırımlarının payı maalesef sınırlı kaldı. Makine ve teçhizat yatırımlarının payı yüzde 0,6'da kalırken, inşaat yatırımları yüzde 6,6 olarak gerçekleşti.

Bu hafta başı Sanayi ve Teknoloji Bakanımızın açıkladığı; yerli makine alımlarına verilen destek, umarız makine teçhizat yatırımlarını artırmaya katkı verir.

Biliyorsunuz üçüncü çeyrekte faizlerin yüksekliği sebebiyle yatırımlar da durma noktasına geldi. Diğer taraftan, yüksek döviz kuru ile alım gücünün düşmesinden dolayı, iç talepte de önemli daralma var. Sadece ihracatın katkısı ile büyüyemeyeceğimiz açık. Bu bakımdan üçüncü ve dördüncü çeyreklerle birlikte, büyüme hızında yavaşlama olacağını düşünüyoruz.

-CARİ AÇIK

Yıllık cari açık temmuz ayında 1.8 milyar dolar gerileyerek yıllık 56,6 milyar dolara geriledi. Ağustos ayında düşük dış ticaret açığı ve turizm gelirlerinin de katkısını ile cari fazla vereceğimizi düşünüyoruz. Dolayısıyla yıllık cari açıktaki gerilemenin önümüzdeki dönem de devam edeceğini bekliyoruz.

-SANAYİ ÜRETİMİ

Sanayi üretim Endeksi temmuzda

yüzde 5,6 artış gösterdi. Bunu olumlu değerlendiriyoruz. Bu artışların devam etmesini temenni ediyoruz. Temmuz ayında ihracatta rekor seviyede artış gerçekleştirdik. Döviz kurlarının ihracata yaptığı etkinin sanayi üretimine olumlu yansımaları görüyoruz.

-İŞSİZLİK

Haziran ayı işsizlik oranı bir önceki ayın 0,5 puan üzerinde yüzde 10.2 olarak gerçekleşti. İşsizlik oranının sezonsal olarak düşmesi gereken dönemde artmış olmasını, üretimde daralmayı işaret ettiğinden endişe verici buluyoruz.

Ekonomik belirsizliklerle, yatırım ortamındaki iklim bozulmasının olumsuz yansımalarının etkisini görüyoruz.

-BÜTÇE

Ağustos ayı bütçe 5,8 milyar TL açık verdi. Gelirler yüzde 23,3 artarak 70.3 milyar TL, giderler yüzde 31,5 artarak 76.1 milyar TL olarak gerçekleşti.

Sekiz aylık bütçe açığı; 50.8 milyar TL olarak gerçekleşti. Bütçe açığındaki artışların ekonomimizi daha kırılgan yapacağını düşünüyoruz.

-KOBİ FİNANSMANI

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği geçen ay da bahsettiğim KOBİ finansmanına yönelik uygun maliyetli üçüncü nefes kredisini çalışmasını başlattı. KOBİ'lerimizin teminat zorlukları dikkate alınarak krediler KGF kefaleti ile kullanılacak. Krediden tüm KOBİ'lerimiz faydalanabilecek.

Firma bazında azami 200 bin lira kullanılacak. Krediler 6 ay ödemesiz dönemli olmak üzere toplam 18 ay vadeli. Kredinin faizi aylık yüzde 1,85 yıllık yüzde 22 civarında olacaktır. Başta Bakanımız Rifat Hisarcıklıoğlu olmak üzere Hazine ve Maliye Bakanımıza teşekkür ediyoruz."





“Bugün Türkiye’ye yatırım yapanlar yarının kazananları olacak”

Hisarcıkloğlu, Almanya’nın başkenti Berlin’de düzenlenen Türkiye-Almanya Ekonomi Diyalogu toplantısında yaptığı konuşmada, Gümrük Birliği’nin modernizasyonunun, Türk-Alman iktisadi ilişkilerine yeni bir ivme kazandıracağını söyledi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, Türkiye ve Almanya’nın Avrupa’nın iki önemli ekonomik gücü olduğunu belirterek, “Almanya ile dostluğumuz ve ortaklığımız köklüdür. Bugün Türkiye’ye yatırım yapanlar, yarının kazananları olacak. Türkiye’ye güvenmeye devam edin.” dedi.

Hisarcıkloğlu, Almanya’nın başkenti Berlin’de düzenlenen Türkiye-Almanya Ekonomi Diyalogu toplantısında yaptığı konuşmada, Gümrük Birliği’nin modernizasyonunun, Türk-Alman iktisadi ilişkilerine yeni bir ivme kazandıracağını söyledi.

Korumacılık ve popülizmin iş dünyasının önündeki en büyük engel olduğunun altını çizen Hisarcıkloğlu, Avrupa Birliği’ni (AB) de İkinci Dünya Savaşı’ndan sonra kurulan en iyi dayanışma örneği olarak gösterdi. Alman iş adamlarının 15 Temmuz darbe girişiminde Türkiye’nin yanında yer alarak

yatırımlarına devam ettiğini vurgulayan Hisarcıkloğlu, şöyle devam etti:

“Almanya Türkiye’nin en önemli ticaret ortağıdır. Bir numaralı ticaret ortağı. Ticaret hacmimiz yaklaşık 35 milyar avrodur. Aynı zamanda Almanya, Türkiye’deki en önemli yatırımcı ülkedir. Halen 7 bin 110 Alman sermayeli şirket, Türkiye’de faaliyet göstermektedir. 2002-2017 arasında Almanya’dan Türkiye’ye gelen doğrudan yabancı yatırım tutarı 8 milyar avroya ulaşmıştır. Aynı dönemde Türkiye’den Almanya’ya 2 milyar avro civarında doğrudan yatırım gerçekleşmiştir.

Almanya’da yaşayan 3,5 milyon civarındaki, büyük çoğunluğu Alman vatandaşı olan Türkler, ülkelerimiz arasında köprü görevini yerine getiriyor. Onların Alman toplumuna ve Alman ekonomisine entegre olmasıyla gurur duyuyoruz. Türk insanının en büyük özelliğini bu 3,5 milyon insan-

da görebilirsiniz. Dün işçi olarak gelenlerin torunları bugün girişimci olmuş durumda, iş yeri açıyor, üretim tesisi kuruyor. Bu büyük başarı. Almanya'nın üretimini, istihdamını artırıyor, ekonomik büyümesine katkı sağlıyor. 80 bin civarında Türk kökenli Alman girişimci, Almanya'da 50 farklı sektörde faaliyet gösteriyor. 2017 yılı itibarıyla, Türk kökenli girişimcilerimiz yaklaşık 52 milyar avro ciro gerçekleştiriyor. Almanya da kazanıyor, Alman ekonomisine katkı sağlıyorlar. Aynı zamanda, 500 binin üzerinde istihdam sağlıyor."

- "Türkiye'ye güvenmeye devam edin"

Türkiye'nin Avrupa ile entegre hale gelmiş olmasının, bu dönemde hem Türkiye, hem de başta Almanya olmak üzere tüm Avrupa için önemli olduğunu vurgulayan Hisarcıkloğlu, "Bununla ilgi tek bir çarpıcı örnek vereyim. Bugün AB en çok otomobili nereden ithal ediyor, biliyor musunuz, Türkiye'den. Japonya bizim arkamızda ikinci sırada, Kore üçüncü, ABD ise beşinci. Öte taraftan, AB'nin en çok oto ihraç ettiği ülkeler içinde Türkiye, ABD ve Çin'den sonra üçüncü sırada. İki ülkenin ekonomisi birbiriyle iç içe. Beraber çalışırsak, kazanırız. Yani gerçekten birbirimizin ortağı durumundayız, birbirimize destek olup birlikte kazanmalıyız." diye konuştu.

Hisarcıkloğlu, Gümrük Birliği'nin modernizasyonu, Türk-Alman iktisadi ilişkilerine yeni bir ivme katacağına işaret ederek, "Dün Türkiye'ye güvenip yatırım yapanlar kazandı. İş birliğimizi, ticaretimizi artırmaya devam edelim. Bu fırsatları kaçırmayın. Alman iş adamlarını Türkiye'de yatırım yapmaya davet ediyorum. Türkiye ve Almanya Avrupa'nın iki önemli ekonomik gücü. Dostluğumuz ve ortaklığımız köklü. Bugün Türkiye'ye yatırım yapanlar, yarının kazananları olacak. Türkiye'ye güvenmeye devam edin." mesajını verdi.

- "Korumacılık bizi endişelendiriyor"

Alman Sanayi ve Ticaret Odaları Birliği (DIHK) Başkanı Eric Schweitzer de Türkiye-Almanya Ekonomi Diyaloğu gibi günlerin önemine dikkati çekerek, "Bugün

Alman ekonomisinin evini sizlere açtığımız gibi yüreğimizi de açtık" ifadesini kullandı.

İş insanları için önemli olanın refah, istikrar ve barış olduğunu vurgulayan Schweitzer, birbirine güvenmenin de bunların arasında ki en önemli olan faktör olduğunu belirtti.

Schweitzer, küreselleşme ve dijitalleşme çağında çoğu ekonominin korumacılığa dönüş yönünde olduğuna dikkati çekerek, bunun kendilerini endişelendirdiğini ifade etti.

- "Alman iş insanları Türkiye'ye ilgilerini kaybetmedi"

Türkiye'nin Berlin Büyükelçisi Ali Kemal Aydın da ekonomik diyalog toplantısının önemine işaret ederek, "Sadece ekonomik alanda değil bizlerin, Türklerin ve Almanların daha fazla konuşması ve diyalog içinde olması gerekiyor. Birbirimize empati duymamız, dayanışma göstermemiz lazım. İlişkilerimiz son birkaç yıldır zorlu sınavlardan geçiyor. İlişkilerde başlayan normalleşme süreci yapılacak ziyaretlerle daha da ivme kazanacak. Ekonomik alanda yeni ve yoğun bir döneme giriyoruz." diye konuştu.

İlişkilerin zor döneminde bile Alman iş insanlarının Türkiye'ye ilgilerini kaybetmediklerini gördüklerini kaydeden Aydın, Türkiye'nin iş ve yatırım potansiyelinin Almanya'da daha iyi bilinirliğinin sağlanması gerektiğini vurguladı.

- Erdoğan ve Albayrak da ziyaret edecek

Hisarcıkloğlu başkanlığında iş adamlarından oluşan heyet, Berlin'de temaslarda bulunuyor. Türkiye ve Almanya'nın önde gelen firmaları ve kamu kuruluşlarının katılımıyla yapılan oturumlarda, yatırımlarda karşılaşılan sorunlar değerlendiriliyor ve çözüm önerileri paylaşıyor.

TOBB'un Almanya temaslارını Türkiye Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile Hazine ve Maliye Bakanı Albayrak'ın ziyaretleri izleyecek. Bu ay içinde önce Bakan Albayrak'ın, ardından Başkan Erdoğan'ın Almanya'ya gelerek siyasi, güvenlik, diplomatik ve ekonomik alanlarda görüşmeler yapması ve çeşitli anlaşmalara imza atması bekleniyor.

Taşınır Rehni uygulaması tanıtım toplantısı yapıldı



Taşınır Rehni Uygulaması Hazırlık Toplantısı Ticaret Bakanlığı Daire Başkanı Mehmet Mücahit Arvas, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Daire Başkanı Fatih Soysal ve Başkanlık Özel Müşaviri Hasan Çağlayan Dünder ile Odaların Genel Sekreterleri'nin katılımıyla TOBB ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

Toplantıda, 1 Ocak 2017 tarihi ile uygulamaya alınan taşınır rehni sisteminin tanıtımı hakkında gerçekleştirilecek faaliyetler hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.

Açılış konuşmasını gerçekleştiren TOBB Reel Sektör, Ar-Ge ve Uygulama Daire Başkanı Fatih Soysal, KOBİ'lerin önemli sorunlarından bir tanesinin finansmana erişim olduğunu, bu kapsamda Birlik çalışmalarının önemli gündem maddeleri arasında KOBİ finansmanının bulunduğunu belirtti.

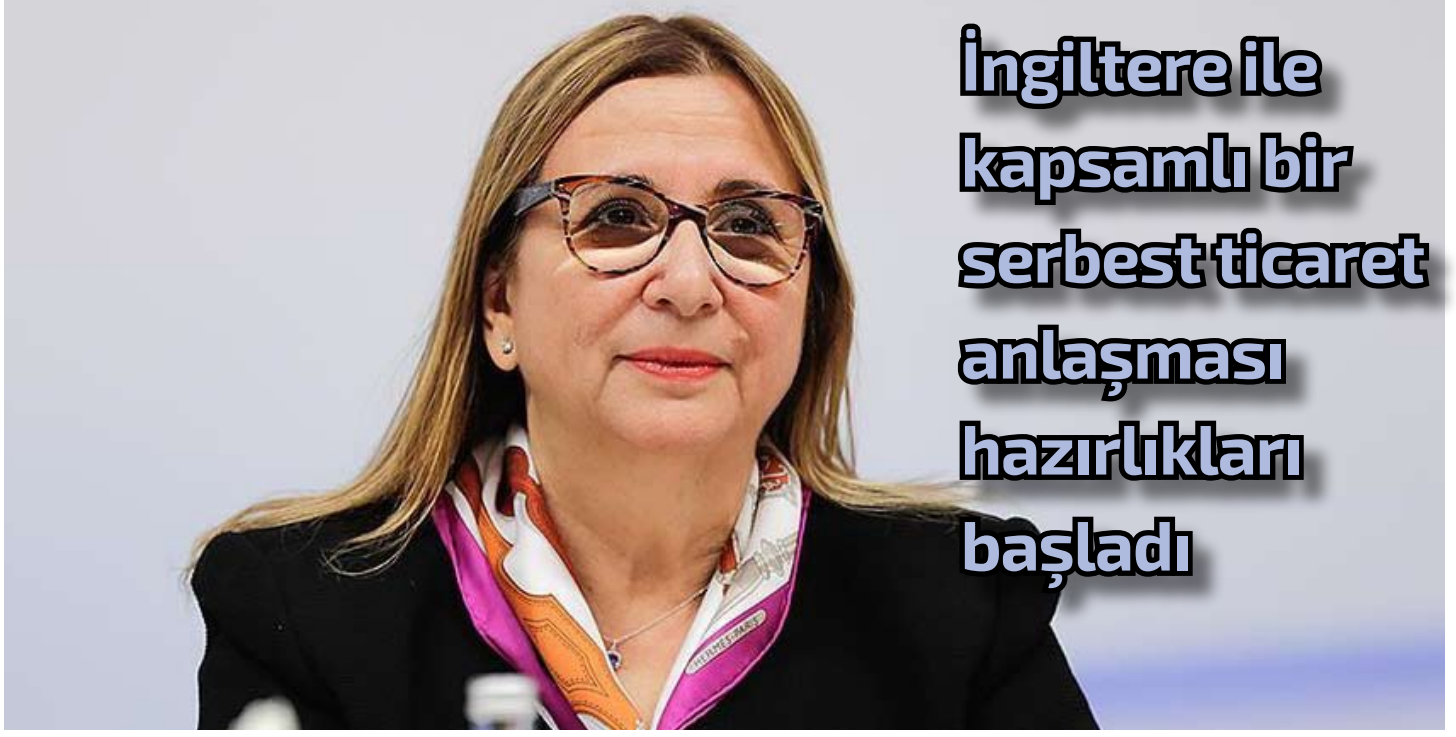
Soysal, Türkiye'deki uygulamalara bakıldığında, finansmana erişim araçlarından bir tanesinin taşınır rehni olduğunu, bu konuda odaların da katılımı ile farkındalık çalışmalarının gerçekleştirilmesi gerektiğini ifade etti.

Ticaret Bakanlığı'nı temsilen toplantıya katılım sağlayan Daire Başkanı Mücahit Arvas, 1 Ocak 2017 tarihinde uygulamaya geçen taşınır rehni uygulamasının bugüne kadar büyük bir başarı yakaladığını ve KOBİ'ler tarafından finansmanları için etkin olarak kullanıldığını ifade etti.

Taşınır rehni uygulamasının KOBİ finansmanı için önemli bir araç olduğunu belirten Arvas, bu uygulamanın banka-tacir ilişkisi dışında, tacir-tacir arasında da gerçekleştirilebileceğini bildirdi. Arvas, bu kapsamda uygulamanın odalar nezdinde tanıtımının önemli olduğu vurguladı.

TOBB Başkanlık Özel Müşaviri Hasan Çağlayan Dünder, taşınır rehni sistemi uygulamaya almadan önce, Hazine Müsteşarlığı ile çalışmalara başladıklarını, ardından Ticaret Bakanlığı ile çalışmalara devam edip hayata geçirdiklerini ifade etti. Dünder, başarı ile devam eden taşınır rehni sisteminden KOBİ'lerin daha çok faydalanmalarını sağlamak için tanıtımına ihtiyaç olduğunu, bu kapsamda odalara önemli görevler düştüğünü belirtti.

Odalardan gelen soru ve cevaplarla katılımcıların karşılıklı görüş alışverişinde bulunduğu toplantıda önümüzdeki dönemde konuyla ilgili gerçekleştirilecek faaliyetlere ilişkin yol haritası çizilmiş oldu.



İngiltere ile kapsamlı bir serbest ticaret anlaşması hazırlıkları başladı

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Türkiye-İngiltere Ekonomik ve Ticari Ortaklık Komitesi (JETCO) toplantısının yapıldığı İngiltere ve ardından G20 Ticaret ve Yatırım Bakanları Toplantısı için gittiği Arjantin'deki temaslarına ilişkin değerlendirmede bulundu.

İngiltere'de 6. Dönem JETCO Mutabakat Zaptı'nı imzaladıklarını ifade eden Pekcan, Türkiye ile İngiltere arasındaki ticari ve ekonomik ilişkilerin, Birleşik Krallık'ın AB üyeliğini sona erdirmesi (Brexit) sürecinden olumsuz etkilenmemesi, tam tersine ihracatçıların İngiltere pazarından daha geniş pay almalarını sağlamak için çalıştıklarını söyledi.

Pekcan, İngiltere ile Brexit sonrası kapsamlı bir serbest ticaret anlaşmasını devreye alma konusunda karşılıklı mutabakat güçlü biçimde teyit ettiklerini, bu çerçevede Türkiye-İngiltere Çalışma Grubu'nun çalışmalarını hızlandıracağını ve Ankara'da 27-28 Eylül'de bir toplantı yapacağını bildirdi.

Türkiye ile İngiltere arasında 20 milyar avroluk ticaret hedefi bulunduğunu anımsatan Pekcan, şöyle konuştu: "Türkiye ile İngiltere arasındaki ekonomik ve ticari ilişkileri daha ileri seviyeye taşımayı arzu ediyoruz. İki ülkenin küçük ve orta büyüklükteki işletmeleri (KOBİ) ve girişimcileri arasında çok sayıda yeni iş fırsatlarının bulunduğu göz önüne alınarak, bu alanda somut bir iş birliği mekanizmasının oluşturulması yönünde çalışmalar yapacağız. Türkiye ile İngiltere yatırımcıları ve müteahhitleri arasında üçüncü pazarlarda ortak iş ve projelerin gerçekleştirilmesi amacıyla tespit edilecek belirli sektörler, ülke ve pazarlar üzerinde yoğunlaşacak hedef odaklı çalışmalar ve faaliyetler gerçekle-

tirilmesini amaçlıyoruz. Ayrıca İngiltere'de özel teknoloji bölgeleri de ziyaret edilerek, incelemelerde bulunulacak."

Ticaret savaşlarını tetikleyen tek taraflı eylemlere son verilmeli

Arjantin'in Mar del Plata şehrinde gerçekleştirilen G20 Ticaret ve Yatırım Bakanları Toplantısı'nın da oldukça verimli geçtiğini anlatan Pekcan, bu çerçevede adil ve sürdürülebilir kalkınmaya katkı sağlayan kapsayıcı ticaret sisteminin, teknolojik inovasyonun ve küreselleşmenin olumsuz etkileriyle mücadele etmek amacıyla ticaret ve yatırımın faydalarının ele alındığını dile getirdi.

Pekcan, toplantılar esnasında detaylıca değerlendirilen bu konuların ve yapılan görüşmelerin, özellikle ticareti kısıtlayıcı ve bir anlamda ithal ikameci önlemlerin arttığı bugünlerin bir an evvel geride bırakılması için önemli olduğunu vurgulayarak, küresel ticarette kazanmanın mutlaka oyunu kurallarına göre oynamaktan geçtiğini bildirdi.

"Uluslararası Ticaretteki Güncel Gelişmeler Üzerine G20 Diyaloğu"nda da artan korumacılık, merkezinde Dünya Ticaret Örgütü'nün (DTÖ) yer aldığı kurallara dayalı uluslararası ticaret sistemindeki sorunlar ve örgütün reformu gibi hususların değerlendirildiğini belirten Pekcan, DTÖ sistemindeki bazı eksikliklerin giderilmesi için ortak hareket edilmesi gerektiğini söyledi.

DTÖ'nün çok yoğun baskı altında olduğuna dikkati çeken Pekcan, şunları kaydetti: "Çok taraflı ticaret sisteminde öncü role sahip bir ülke tarafından hukuku hiçe sayarak korumacı önlemler uygulanmasını gözlemlemek oldukça alışılmadık bir

durum. Ticaret savaşlarını tetikleyen, küresel ticaretin geleceğini tehlikeye atabilecek tek taraflı eylemlerin tırmanmasına son verilmeli. Sorunlara çözüm bulmak, DTÖ sistemini güncellemek ve güçlendirmek için diyalog sürecine devam etmemiz gerekiyor. Açık ve serbest ticaret-yatırım ortamı üzerine kurulu, kural tabanlı bir uluslararası ticaret sistemi olmadan yapılan politikalar bir mucize yaratamaz. Kuralların güzelliği, büyük-küçük, güçlü-zayıf herkes için aynı şekilde uygulanmasıdır. Bu mantık, 'Ben güçlüyüm ve kuralları istediğim gibi eğer bükürüm, diğerleri de buna uymak zorundadır.' yaklaşımına karşı en önemli birleştirici güçtür."

Ticarette dijitalleşmeye önem veriyoruz

Pekcan, dijital dönüşümü destekleyen küresel bir ticaret sistemine sahip olunmasının büyük önem arz ettiğini vurgulayarak, Türkiye olarak ticaretin dijitalleşmesine öncelik verdiklerini, bilişim teknolojileri ve yazılım sektörleri için ihtisas serbest bölgeleri kuracaklarını aktardı.

Yeni bir bakış açısıyla kurgulanacak yeni nesil serbest bölgelerin adeta birer "teknoloji serası" gibi işleve sahip olacağını ifade eden Pekcan, benzer sektörlerde ve birbirini tamamlayabilecek şirketlerin bir arada olacağı böylesi bir yapının da katkısıyla sadece mal ihracatında değil, hizmetler ticaretinde de küresel ölçekte güçlü bir ülke olmayı hedeflediklerini dile getirdi.

Pekcan, "Bizim amacımız ve önceliğimiz başarılı örnekleri, ülkemizin kendi dinamiklerine uygun şekilde ele alarak girişimcimizin, insanlarımızın yaratıcılığını üretim azmini yansıtacak bir bakış açısıyla teknoloji seralarımızı kurmaktır." dedi.

İHTİYACINIZ OLAN ÜRÜN VE HİZMETLER VAKIF EMEKLİLİK'TE!

Çalışanlarınıza özel avantajlı koşullarla
kurumsal çözüm ortağı mı arıyorsunuz?
Sizi de Vakıf Emeklilik'e bekleriz...



Detaylı bilgi almak için kurumsaldestek@vakifemeklilik.com.tr

OSD açıkladı: Otomotivde 7 ayda üretim yüzde 3, pazar yüzde 15,6 daraldı!

Türkiye otomotiv sanayii yılın ilk 7 aylık döneminde üretim, iç pazar ve ihracatta daralma yaşamaya devam etti. Otomotiv Sanayii Derneği'nin (OSD) 2018 yılı Ocak-Temmuz dönemi verilerine göre, ilk 7 ayda üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 3,1 azalarak 986 bin 922 adet, otomobil üretimi ise yüzde 6,5 azalarak 653 bin 780 adet oldu.



Türkiye otomotiv sanayiine yön veren 14 büyük üyesiyle sektörün çatı kuruluşu olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2018 yılı Ocak-Temmuz dönemine ait üretim, ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı.

-Üretim yüzde 3.1 azaldı

OSD verilerine göre, Ocak-Temmuz döneminde toplam üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre 3,1 azalarak 986 bin 922 adet, otomobil üretimi ise yüzde 6,5 azalarak 653 bin 780 adet oldu.

-Pazar yüzde 15.6 daraldı

Toplam pazar ise Ocak-Temmuz döneminde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 15,6 oranında azalarak 420 bin 769 adet olurken, otomobil pazarı yüzde 13,7 daraldı ve 317 bin 894 adet olarak gerçekleşti.

Ticari araç üretimi yüzde 4,6 artarken, pazar yüzde 20,8 daraldı.

-Ticari araçta üretim arttı

OSD verilerine göre 2018 yılında başarılı bir üretim performansı sergileyen ticari araç grubunda üretim yılın ilk 7 aylık döneminde, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 4,6 arttı.

Bu dönemde, hafif ticari araç üretimi yüzde 2,8, ağır ticari araç grubu üretimi ise yüzde 32,6 seviyesinde arttı.

-Ticari araçta pazar daraldı

Ancak ticari araç pazarı aynı dönemde yüzde 20,8 daraldı. Hafif ticari araç pazarı yüzde 23,4 oranında azalırken, ağır ticari araç grubunda ise pazar yüzde 0,7 oranında azaldı.

Ağır ticari araç grubunda pazar daralması son 3 yılda yüzde 51,5 seviye-

sinde gerçekleşti.

-7 ayda 812 bin adet ihracat yapıldı!

Ocak-Temmuz döneminde ihracat, adet bazında yüzde 2 oranında azalırken, otomobil ihracatı yüzde 6,4 oranında azaldı.

Bu dönemde, toplam otomotiv ihracatı 811 bin 560 adet olurken, otomobil ihracatı 542 bin 750 adet düzeyinde gerçekleşti.

Aynı dönemde, toplam otomotiv ihracatı paritedeki değişim sebebiyle dolar bazında yüzde 14,8 artarken, Euro bazında ise yüzde 4 arttı.

Aynı dönemde toplam otomotiv ihracatı 19,6 milyar dolar olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 7,1 artarak 7,7 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti.

Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 3,1 azalarak 6,3 milyar Euro oldu.



Japonya Prensesi Akiko Mikasa Kocaeli'ye geldi

Bir dizi temaslarda bulunmak üzere Türkiye'ye gelen Japonya Prensesi Akiko Mikasa, Vali Hüseyin Aksoy ile birlikte Osmangazi Köprüsü'nün yapılışını anlatan bilgilerin ve maketlerin yer aldığı Osmangazi Köprüsü Teknoloji Müzesini gezdi.

Vali Hüseyin Aksoy, Dilovası Kaymakamı Mustafa Asım Alkan, İl Emniyet Müdür Yardımcısı Nihat Uzun, Dilovası İlçe Emniyet Müdürü Ahmet Turan Güneş ve Otoyol Yatırım ve İşletme A.Ş. Müdürü Hüseyin Bozkurt tarafından karşılanan Japonya Prensesi Akiko Mikasa, ilk olarak Yalova "Osman-gazi Köprüsü" temalı resim yarışmasında dereceye giren öğrencilerin eserlerinin yer aldığı resim sergisini gezdi.

Vali Hüseyin Aksoy ile birlikte Osmangazi Köprüsü Teknoloji Müzesini gezerek, yetkililerden bilgi alan Japonya Prensesi Akiko Mikasa'ya, Vali Hüseyin Aksoy kendisini Kocaeli'de ağırlamaktan duydukları memnuniyetlerini ifade etti.

Otoyol ve Körfez Köprüsü Teknoloji Müzesi

Türkiye'de başka bir örneği olmayan Otoyol ve Körfez Köprüsü'nün teknolojik ve tarihsel detaylarını ortaya koyan, 350 m2 ve iki katlı bir alana sahip Teknoloji müzesi, Osman Gazi Köprüsü'nün Dilovası yakası girişinde Starbucks'ın da içinde bulunduğu mola ve dinlenme tesisi içinde yer alıyor.

Köprü Müzesi daha çok mühendislere ve köprü gibi yapıların ilgi alanlarına giren kişilere hitap ediyor. Köprü Müzesi'nde köprünün yapımında kullanılan çelik cetvel, gps alıcıları ve kontrol üniteleri, rüzgar ve hava hızını ölçen anemometre, kumpas gibi malzemeleri görebiliyorsunuz. Müzedeki malzemelerin çoğu, köprü yapımında kullanılan ve müzeye sergilenmesi için verilen malzemeler. Betonarme yapılarda ve ana halat yapılarında kullanılan manşonlar da sergileniyor. Köprü, gökdelen, tünel gibi özel yapıların bölümlerinin birbirine eklenmesinde kullanılıyormuş bu aletler. Böylece performans kaybı yaratmadan güç gerilim transferi yapabiliyorlarmış. Bu tip aletler, köprüde kullanılan malzemeler, malzemelerin etkileşimi ve köprünün iç yapısı ile müzenin ortasında bir maketi görebilecekleriniz arasında. (Kaynak Rota Senin)



Vali Hüseyin Aksoy, Bekaert Genel Müdürü Hakan Saner'e iade-i ziyarette bulundu

Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy, Bekaert Fabrikası Genel Müdürü Hakan Saner'e iade-i ziyarette bulundu.

Bekaert Fabrikası Genel Müdürü Hakan Saner tarafından karşılanan Vali Aksoy, bir süre Genel Müdür Hakan Saner ile sohbet ederek, çalışmaları hakkında bilgi aldı.

Bekaert Fabrikasını gezerek, çalışmalarını yerinde inceleyen Vali Aksoy'a, Genel Müdür Hakan Saner, ziyaretten onur duyduklarını belirterek, teşekkür etti.

Vali Hüseyin Aksoy, ziyaretin ardından Bekaert Fabrikasının çalışanları ile sohbet ederek, onlarla günün anısına toplu fotoğraf çekti.



@ BEKAERT
better together

Yılport, GTÜ'de eğitim kampüsü kuracak



GTÜ kampüsü içinde yer alacak eğitim kompleksinde 4 adet 54 öğrencilik derslik, 1 adet 200 öğrenci kapasiteli yurt ve 1 adet spor salonu yer alacak.

GTÜ ve Yılport Konteyner Terminali ve Liman İşletmeleri A.Ş. arasında "Gebze Teknik Üniversitesi Mehmet Yıldırım Yılport Eğitim Kampüsü Protokolü" imzalandı.

Yılport Konteyner Terminali ve Liman İşletmeleri A.Ş. tarafından "Eğitime %100 Destek Kampanyası" çerçevesinde Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) içinde yapılması planlanan eğitim kampüsü için taraflar valilik makamında bir araya gelerek protokol imzaladı.

Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy'un makamında düzenlenen protokol imza töreninde GTÜ Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan Aslan ve Yıldırım Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Yıldırım tarafından Gebze Teknik Üniversitesi Mehmet Yıldırım Yılport Eğitim Kampüsü için imzalar atıldı. GTÜ kampüsü içinde yer alacak eğitim kompleksinde 4 adet 54 öğrenci kapasiteli derslik, 1 adet 200 öğrenci kapasiteli yurt ve 1 adet spor salonu yer alacak.

Protokol imza töreninde eğitime ve-

rilen katkıları takdirle karşıladığını belirten Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy "Gebze Teknik Üniversitesi Kampüsü içerisinde Mehmet Yıldırım Yılport Eğitim Kampüsü yapılmak üzere bugün Yılport Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Yıldırım Bey ve Gebze Teknik Üniversitesi Rektörümüzle bir protokol imzalıyoruz. Yaklaşık olarak 25 bin metrekare kapalı alanı olacak bir eğitim kampüsünü hayata geçirmek için çalışmalar gerçekleştiriliyor. Yılport hem Kocaeli'de, hem de Türkiye'nin farklı bölgelerinde eğitime katkı sunan bir kuruluşumuz. Bu anlamda eğitime katkılarından dolayı kendilerine teşekkür ediyorum." dedi.

GTÜ Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan Aslan ise GTÜ'nün böyle önemli bir

eğitim hizmetinde yer almasının kendileri için gurur verici olduğunu söyledi. Aslan, kampüse ismi verilen merhum iş insanı Mehmet Yıldırım'ın eğitime olan desteklerinin bu kompleksle sürekli hatırlanacağını belirtti. Projenin hayata geçirilmesinde üniversite olarak üstlerine düşen görevi özenle yerine getireceklerini ifadelerine ekledi.

YILPORT HOLDİNG HAKKINDA...

YILPORT Holding; 2004 yılında STFA Holding'ten satın alınan Sedef Limanı ve 1 Ocak 2005'te satın alınan Alemdar Limanı'nın YILPORT Konteyner Terminali ve Liman İşletmeciliği, A.Ş. çatısı altında birleştirilmesiyle operasyonlarına başladı.



YILPORT Gebze'deki Ana Terminal, 8 STS vinç ile donatılmış, APS vincin öncü kurulumu ve Türkiye'de NAVIS N4 ile OCR entegrasyonu yapılmıştır. Elektrikli RTG'ler ve verimlilik, emniyet ve müşteri odaklılık bakımından Türk limanları için standart olmuştur. Çok amaçlı tek noktadan hizmet sağlayan merkezimizle gurur duyuyoruz.

YILPORT Holding A.Ş., Yıldırım Grubu'nun liman ve konteyner terminal operasyonlarını tek bir çatı altında birleştirmek için Ağustos 2011'de kuruldu.

YILPORT, Türkiye'ye daha önce uğrak yapmamış en büyük gemiler için tasarladığı Gemlik projesine 2011 yılında başladı. Aynı süre içerisinde şirket, Gemlik projesinin hemen yanında bulunan 600.000 TEU'luk elleçleme kapasitesi ve Ro-Ro tesisine sahip Gempport firmasını satın aldı.

2011 yılında Malta Freeport'un %50'si YILPORT bünyesine katıldı.

2012 yılında RotaPort'un satın alımıyla portföyümüzü genişlettik. Rotaport dökme yük elleçlemeye uygun ekipmanlarla ve multimodalitesiyle liman endüstrisine öncülük etmeye devam ediyor.

YILPORT, 2014 yılında İsveç'te bulunan Gävle Konteyner Terminali, Norveç'teki Oslo Limanı ile İskandinavya bölgesinde genişledi. 2015 yılında, 7si Portekiz'de, 2si İspanya'da ve 1'i Peru'da bulunan Tertir portföyündeki 10 terminali bünyesine kattı. 2016 yılında, Türkiye'nin en büyük sıvı yük terminali Solventaş Teknik Depolama A.Ş. da YILPORT portföyüne eklendi. Ayrıca Baltic Sea Gateway Şirketi'nin haklarının elde edilmesi ile YILPORT Gävle Limanı'nın tek operatörü konumuna getirmişti.

YILPORT 2016 yılında Ekvador'daki Puerto Bolivar işletim hakkını kazanarak küresel ağını Latin Amerika'ya kadar genişletti. Şirket yatırım yaparak, Latin Amerika'nın Pasifik kıyısındaki en büyük terminalini kuracak.

YILPORT Holding, uluslararası ölçekte birinci sınıf, çok amaçlı tesisler yaratmayı amaçlıyor. Bu vizyon, şirketin 2025 yılına kadar global bir liman operatörü olma stratejisiyle güçlenmektedir. YILPORT Holding Drewry 2016 sıralamasında, dünyanın en büyük 13. terminal terminal operatörü ünvanını alarak şirketin hedefe doğru emin adımlarla ilerlediğini ispat etti.



Kadın Çalışmaları Kurulu'ndan Bakan Zehra Zümrüt Selçuk'a ziyaret



TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Cengiz Günay'ın da katılımları ile TOBB Kadın Çalışmaları Kurulu Başkanı Gülseren Hülya Akkaya ve Kurul Üyeleri, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk'u makamında ziyaret etti.

Kurul çalışmalarını için Ankara'da bir araya gelen üyeler toplantı öncesinde Bakanı ziyaret ederek tebriklerini ilettiler. Kurul çalışmalarını ile ilgili olarak,

önümüzdeki dönemde gerçekleştirmeyi planladıkları projeler hakkında iş birliği geliştirmeye yönelik görüş alışverişinde bulundular.

Toplantıya, Kadın Çalışmaları Kurulu Raportörü Sümer Şen, Kurul Üyeleri Hüsnüye Tali, Hülya Coşkuntuna, Lütfiye Zilan Cenk ve TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Cengiz Delibaş, Sektörler ve Girişimcilik Daire Başkanı Ozan Acar da katıldı.



Kimya Sanayi Meclisi İstanbul'da toplandı

TOBB Türkiye Kimya Sanayi Meclisi, Meclis Başkanı Timur Erk başkanlığında güncel konuları masaya yatırmak üzere TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda bir araya geldi.

Toplantıda alt sektörlerden bilgilendirme yapılarak güncel durum masaya yatırıldı. Sektörlerin Ar-ge çalışmalarına ve teknoloji gelişimine önem vermesinin mühim olduğunun altı çizildi.

Sanayi ve Ticaret Bakanlığı uzmanı, kimya sanayinde yerleştirme konusu hakkında detaylı bir sunum gerçekleştirdi. İthal sanayi ürünlerinin yerleştirilmesi ve odak sektör konusu hakkında bilgilendirmelerde bulundu. Bu odak sektörlerin kimya ve ilaç sanayi, gıda, yarı

iletken elektronik ürünler, makine ve teçhizat, otomotiv sanayi ile bilişim ve yazılım sanayi sektörleri olduğunu ifade etti.

Pagev'in, Pagev Plastik Mükemmeliyet Merkezi'ni hayat geçirmek üzere olduğu bilgisi verildi. Dünya'da 6. Avrupa'da 2. Sırada olan plastik sektörünün Kobi ağırlıklı olması sebebiyle merkezi bir ARGE modelinin oldukça faydalı olacağı aktarıldı. Toplantıda yeni dönem bürokratik yapılanma sürecinde meclis çalışmalarının takvimi oluşturuldu. Ayrıca ABD-İran ambargosu ülkemize etkisi açısından değerlendirilerek 2018 Ocak-Ağustos arası İran'a ticaretin 300 Milyon \$ seviyesinde olduğu paylaşıldı.

MARKA'dan Doğu Marmara için 24,5 milyon TL'lik 51 proje...

MARKA Genel Sekreteri Dr. Mustafa Çöpoğlu; Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın 2010 yılından günümüze kadar mali destek programları aracılığıyla 301 projeye yaklaşık 73 milyon TL, doğrudan faaliyet desteği ile 141 projeye yaklaşık 7 milyon TL, güdümlü proje desteği ile 14 milyon TL olmak üzere toplamda 94 milyon TL hibe verdiğini açıkladı.



MARKA Genel Sekreteri Dr. Mustafa Çöpoğlu

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın 2018 yılı Mali Destek Programları kapsamında bölgemizde faaliyet gösteren 51 kurum, kuruluş ve firma destek almaya hak kazandı. Kamu kurumları, sivil toplum kuruluşları ile üniversiteleri de içeren hak sahiplerine toplam 30 milyon lira bütçeli 51 proje üzerinden 24,5 milyon TL Ajans desteği sağlanacak.

MARKA Genel Sekreteri Dr. Mustafa Çöpoğlu; Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın 2010 yılından günümüze kadar mali destek programları aracılığıyla 301 projeye yaklaşık 73 milyon TL, doğrudan faaliyet desteği ile 141 projeye yaklaşık 7 milyon TL, güdümlü proje desteği ile 14 milyon TL olmak üzere toplamda 94 milyon TL hibe verdiğine değindi. ÇÖPOĞLU, '2018 mali destek programlarının tüm paydaşlarımıza ve bölgemize hayırlı olmasını temenni ediyorum' dedi. Konuşmalarının ardından destek almaya hak kazanan proje sahipleriyle destek sözleşmeleri imzalandı.

İmalat Sanayine Yönelik Mesleki Eğitimin Geliştirilmesi Mali Destek Programı kapsamında 29 proje, Ulaşım

Araç Sistemleri Değer Zincirlerinin Güçlendirilmesi Mali Destek Programı kapsamında 2 proje, Üretim Altyapılarının Geliştirilmesi Küçük Ölçekli Mali Destek Programı kapsamında 13 proje ve Turizm Mali Destek Programı kapsamında 7 proje destek almaya hak kazandı.

Destek Almaya Hak Kazanan Kurum ve Projeleri

1.PAGEV MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ MÜDÜRLÜĞÜ; Plastik Kalıpcılığı Sektörüne Yönelik Nitelikli Teknisyen Yetiştirilmesi için Tasarım ve Üretim Laboratuvarı

2.GEBZE STFA MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Yenilikçi Teknoloji İle Mesleki Eğitime Katkı Sağlıyoruz

3.ÇELİK İHRACATÇILARI BİRLİĞİ ALI NURİ ÇOLAKOĞLU MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ MÜDÜRLÜĞÜ; Güçlü Mesleki Eğitim Güçlü İmalat Sanayi

4.MEVLANA MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Vizyonumuz Brode Tasarlamak Misyonumuz Marka Olmak

5.KARTEPE MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Plastik Teknolojisi Alanının Mesleki Eğitim Alt Yapısının Güçlendiril-

mesi (PLASGEP)

6.ÖZEL KOCAELİ TİCARET ODASI ARSLANBEY OSB MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Endüstri 4.0 Sürecine Yönelik Nitelikli İşgücü Yetiştirmede Model Oluyoruz

7.DÜZCE ÜNİVERSİTESİ GÜMÜŞOVA MESLEK YÜKSEKOKULU; Gümüşova MYO Makine ve Metal Teknolojileri Laboratuvarı İmkanlarının Geliştirilmesi ve Akreditasyon İşlemlerinin Başlatılması

8.AKYAZI MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Ak Yazı Mtl İle İmalat Sanayi Elele

9.YALOVA MESLEK YÜKSEKOKULU; Yalova Meslek Yüksekokulu 3d Yazıcı Temelli Tasarım Ve İmalat Atölye Projesi

10.DENİZYILDIZLARI MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; İmalat Sanayi İhtiyaçlarına Uygun Cihazlar İle Plc Ve Kontrol Laboratuvarı Kurulması

11.DÜZCE TİCARET VE SANAYİ ODASI; Makine İmalat Sanayiinde Yeterliliklerin ve İşbirliklerinin Geliştirilmesi

12.DÜZCE BORSA İSTANBUL MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ MÜDÜRLÜĞÜ; Endüstri 4.0 İçin Güçlü Mesleki Eğitim

13.GÖLYAKA MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Gölyaka Mesleki Eğitimle Uzmanlaşıyor, İstihdama Kavuşuyor

14.DÜZCE FATİH MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Çağdaş Eğitime Giden Yolu Simülasyonlarla Donatıyoruz

15.SAKARYA ÜNİVERSİTESİ; TR42 Bölgesi Tekstil Sektörüne Yönelik Nitelikli İş Gücünün Yetiştirilmesi

16.YALOVA MESLEKİ EĞİTİM MERKEZİ MÜDÜRLÜĞÜ; Kalıf ve Çırak Eğitiminde Mesleki İnovasyon

17.İZMİT MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Akıllı Fabrikalar Ve Esnek Üretim Otomasyon Sistemleri Ekosistemi Destekleme Projesi - Vetpro 4.0

18.SAKARYA TİCARET VE SANAYİ ODASI MOTORLU ARAÇLAR TEKNOLOJİSİ MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Yeni Ufuk: Otomotivde İmalat Sanayi

19.DÜZCE ZÜBEYDE HANIM MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ MÜDÜRLÜĞÜ; Mektepli Kadın Şefleri İmalata Hazırlıyoruz



20.CUMAYERİ ÇOK PROGRAMLI ANADOLU LİSESİ; Cumayerinde Mesleki Eğitimin Güçlendirilmesi

21.GÖSB-TADIM JALE YÜCEL MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Geleceğin Teknisyenlerini Endüstri 4.0 la Yetiştiriyoruz

22.FEVZİYE TEZCAN MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ MÜDÜRLÜĞÜ; Teknik Eğitimde Mesleki Altyapı Sağlanıyor (TEMAS)

23.GEBZE MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Yenilikçi Eğitim Metotlarına Uygun PLC Laboratuvarının Kurulması

24.SAPANCA MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Endüstri 4,0 Uyumlu Kaynak Simülatörlü Kaynakçı Eğitimi Ve Otomasyon Robot Kaynak Operatörlüğü Eğitimi

25.ÖZEL ENKA MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Yeni Nesil Robotik Sistemlerle Akıllı Üretim Çağına Hazırlanıyor

26.KOCAELİ SANAYİ ODASI; Metal Sektörü Makina - İmalat - Montaj Alanında İşgücü Geliştirme ve Koordinasyon

27.KOCAELİ ÜNİVERSİTESİ FORD OTOSAN MESLEK YÜKSEKOKULU; İmalat Sanayisi Mesleki Eğitimine Robotik Üretim Teknolojilerinin Entegrasyonu

28.YALOVA ALTINOVA TERSANE GİRİŞİMCİLERİ A.Ş. MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ; Gemi Yapım Alanın Sektörün İhtiyaçları Doğrultusunda Mesleki Eğitim Alt Yapısının Geliştirilmesi

29.ABANT İZZET BAYSAL ÜNİVERSİTESİ GEREDE MESLEK YÜKSEK OKULU; Deri, Tekstil, Ayakkabı ve Moda tasarım öğrencilerinin üretim ve tasarım yeteneklerinin geliştirilmesi

30.GÖYNÜK SÜT ÜRÜNLERİ TARIMSAL ÜRETİCİLERİ BİRLİĞİ; Göynük Süt Ürünleri

Tarımsal Üreticileri Birliğince Toplanan Çiğ İnek Sütlerinin Mikrobiyolojik Kalitesinin Artırılması

31.DÜZCE İLİ ARI YETİŞTİRİCİLERİ BİRLİĞİ; Üyelerimizin Ortak Kullanımına Yönelik Bal Ve Arı Ürünleri Polen, Arı Sütü, Propolis Dolum Tesisi Kurulması Projesi

32.ARMUTLU BELEDİYESİ; Armutlu Tarım Gelişim Girişim Merkeziyle Kalkınma Hamlesi

33.BOLU ZİRAAT ODASI BAŞKANLIĞI; Bolu Sürdürülebilir Gıda İçin Kaliteli Yem Üretimi İle Gelişiyor

34.SAKARYA TEKNOLOJİ GELİŞTİRME BÖLGESİ; Doğu Marmara Prototip Uygulama Merkezi (PUMER)

35.ABANT İZZET BAYSAL ÜNİVERSİTESİ YENİGIDAM; Gıdanın Soy Ağacı

36.GÖYNÜK BELEDİYESİ; Sandıklardan Gün Yüzüne Çıkan Değerlerimiz

37.TOSB OTOMOTİV YAN SANAYİ İHTİSAS ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ; Tosb İnovasyon Merkezi

38.GEBZE TEKNİK EĞİTİM VE ARAŞTIRMA VAKFI; Özgün Biyo-Ekonomi Kaynakları Mükemmeliyet Merkezi (ÖBEK)

39.GEBZE TEKNİK ÜNİVERSİTESİ; Enzim Test ve Danışmanlık Merkezi

40.TÜBİTAK BİLİŞİM VE BİLGİ GÜVENLİĞİ İLERİ TEKNOLOJİLER ARAŞTIRMA MERKEZİ BAŞKANLIĞI (BİLGEM); Tümden Tasarım ve Eğitim Laboratuvarının Test Altyapısının Geliştirilmesi

41.MUALLİMKÖY TEKNOLOJİ GELİŞTİRME BÖLGESİ YÖNETİCİ A.Ş.; Bilişim Vadisi Dijital Animasyon ve Oyun Üretim Merkezi

42.TARAKLI ZİRAAT ODASI BAŞKANLIĞI; Bölgemize Has Ürün Ve Üreticilerimiz İçin Ortak Kullanıma Yönelik Üretim Tesisi

43.ALNAL ELEKTROMEKANİK SANAYİ

VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ; Milli Elektrikli Tren Seti Projesinde Kullanılacak Olan Katma Değeri Yüksek Kabinli Tuvalet Sistemi İmalatı

44.TEKİŞ TEKNİK EROZYON KALIP SAN. VE TİC. A.Ş.; Otomotiv Sektörüne Yönelik Katma Değeri Yüksek Ürünlerin İmalatı İçin Firma Altyapımızın İyileştirilmesi

45.MUSTAFA KARABAŞ; Bolu'nun 2 Yıldızlı İlk Business (İş) Otel

46.KONEM İNŞAAT TAAHHUT TURİZM TİCARET LTD. ŞTİ; Misafir Memnuniyeti Yüksek ve Turistler Tarafından Daha Tercih Edilebilir Wes Hotel

47.SESOB GIDA ÜRN. TURZ. DAY. TÜK. MALLARI İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ; Teknolojik Çözümler ile Hizmet Kalitesinin Artırılması ve Spor Faaliyetlerinin Çeşitlendirilmesi

48.BOLSANTUR BOLU İNŞ.SAN. VE TUR A.Ş.; Bolu Termal Otel Geliştirme Projesi

49.GRAND KARTAL TURİZM VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ; Alternatif Turizmde Yenilikçi Yaklaşımlar

50.AYSEL-İSA OKUR KAYI APART OTEL; Bolu da Turizm Yeni Yatırımlarla Gelişiyor

51.HAMPTON BY HILTON; Bolu Hilton Otel "Gurme Restaurant" ile Hizmet Kapasitesini ve Çeşitliliğini Artırıyor



MARKA
DOĞU MARMARA
KALKINMA AJANSI

1000 ihracatçı 'döviz transferi'ne ilişkin yeni sistemi anlamaya çalıştı...



Türkiye İhracatçıları Meclisi, (TİM) son günlerin en çok tartışılan konusu olan ihracat bedellerinin yurda getirilmesi hakkında tebliğle ilgili Hazine ve Maliye Bakanlığı ile birlikte ihracatçı firmaları bilgilendirme toplantı düzenledi. Polat Renaissance Hotel'de gerçekleştirilen toplantıya yaklaşık 1000 firma katıldı. Toplantıda Hazine ve Maliye Bakanlığı Mali Sektör İlişkiler ve Kambiyo Genel Müdürü Hakan Ertürk "İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesine İlişkin Usul ve Esaslar" konusunda ihracatçı firmalara detaylı bir bilgi verdi.

Toplantının açılışında konuşan TİM Başkanı İsmail Güllü, ihracat bedellerinin yurda getirilmesinin 2008 yılına kadar zorunlu olduğunu, bu tarihe kadar, 100 bin doları aşan bedellerin süresi içerisinde yurda getirilmemesi durumunda kambiyo mevzuatına göre ceza uygulanabildiğini hatırlattı. Güllü, "Bu zorunluluk 8 Şubat 2008'de Resmi Gazetede yayınlanan değişiklikle kaldırıldı. İhtiyaç duyulması halinde düzenleme yapma yetkisi ise Bakanlığa verilmişti." dedi.

Geçtiğimiz haftalarda yapılan yeni düzenlemeyle birlikte; ihracat bedellerinin, fiili ihraç tarihinden itibaren en geç 180 gün içinde ihracata aracılık

TİM Başkanı Güllü, "Hazine ve Maliye Bakanımız sayın Berat Albayrak'la geçen hafta yaptığımız görüşmede tebliğ ile ilgili 10 çözüm önerisi sunduk" dedi. Öneriler arasında ihracat bedellerinin Türkiye'ye getirme süresinin 180 günden 360 güne çıkarılması, söz konusu bedellerin de yüzde 80'inin bankaya satılma zorunluluğunun yüzde 40'a çekilmesi var.

eden bankaya transfer edilmesinin ve söz konusu bedellerin de en az yüzde 80'inin bir bankaya satılmasının zorunlu tutulduğunu kaydeden Güllü, tebliğin yayınlanmasının ardından ihracatçıların kendilerini yoğun bir şekilde arayarak uygulama konusundaki tereddütlerini dile getirdiğini vurguladı. Düzenledikleri bilgilendirme toplantısına ihracatçı firmaları yoğun ilgi gösterdiğini söyledi.

Zor günlerden çıkış yolu ihracatı artırmaktan geçiyor

Türkiye'nin zor bir süreçten geçtiğini,

bu dönemden daha çok ihracat ile çıkılacağını savunan Güllü,

TİM yönetimi olarak geçen hafta konu ile ilgili Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'la bir araya geldiklerini vade, ihracat bedeli oranı, kur farkı konuları başta olmak üzere tebliğle ilişkin sorunları anlattıklarını kaydetti. Bakan Albayrak'a 10 çözüm önerisi sunduklarını ifade eden Güllü önerileri şöyle sıraladı

. İhracatçılarımızın daha uzun vade ile çalıştıkları müşterilerini kaybetmelerini için 180 günlük süre 360 gün olarak değiştirilmeli.

. İhracat bedelinin bankaya satılması zorunlu olan yüzde 80'lik kısmı yüzde 40'a çekilmeli.

. Kâr marjı düşük sektörlerde kambiyo zararı oluşma tehlikesi nedeniyle, ihracat bedellerinin dövizde çevrilmesinde döviz kuru sabit tutulmalı.

. Transit ticaret, özel fatura ile ihracat (bavul ticareti) ve mikro ihracat kapsamında yapılan ihracatın tebliğ kapsamına girip girmediği netleştirilmeli.

. Serbest bölgelerin KKDF düzenlemesinde olduğu gibi döviz kredi işlerinde de 'yurtiçi' olarak değerlendirilmeli.

. Tebliğ hükümlerinin 6 ay olan ge-

çerlilik süresi uzatılmamalı.

. Tescil tarihi, fiili çıkış tarihi, ihracat bedelinin yurda geliş tarihi gibi konularda oluşabilecek tereddütler ihracatçımız lehine giderilmeli.

. Güvenilir bankacılık sistemi olmayan ülkelerle yapılan ihracat işlemlerinde, dövizin yurda getirilmesinde bizleri koruyan yöntemler ortaya konulmalı.

. Döviz kurlarında rekabetçi ortam olmaması nedeniyle paranın başka bankaya transfer edilip satılabilmesine imkan tanınmalı.

. Bu tebliğ hükümlerine uymayanlar hakkında ihracat rayiç bedelinin yüzde 5'i kadar idari para cezası yaptırımı makul bir düzeye indirilmeli."

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın talepleri dinleyerek kısa vadede yapılabilecekler konusunda gerekli notları aldığını bu taleplerin tebliğle karşılanabileceğini ifade ettiğini kaydeden Gülle, "Nitekim 6 Eylül tarihli bir yazılı talimat ile fiili ihracı tebliğ öncesinde yapılmış fakat tahsilatı tebliğden sonra yapılacak işlemler kapsam dışında tutuldu. Ayrıca, ihracatçının ithalat bedeli ve kredi ödemelerinin de ihracat bedelinin alışı yapılmadan bankalarca mahsup edileceğine dair bir düzenleme yapıldı" ifadelerini kullandı.

Ticaret nehir gibidir, yatağını değiştirirsen kurur

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın yeni bir genelge üzerinde çalışma yaptığını ve TİM'den de konuyla ilgili görüş istendiğini bildiren Gülle, genelgenin ihracatçıya ciddi bir bürokratik yük getirmemesinin büyük önem arz ettiğini ifade etti. Gülle sözlerini şöyle sürdürdü:

"Örnek vermem gerekirse; genelgenin çok fazla prosedür içermemesi ve kolay uygulanabilir olması ihracatçıları açısından çok önemli. Örneğin, genelgenin ilgili maddesinde, efektif, yani elden getirilen paranın yatırılması için çok fazla prosedür yer alıyor. Bu transferler, zaten KOBİ'lerimiz tarafından sistemin iyi işlemediği yerlere yapılan ihracatın bedelleri. Dolayısıyla, en basit şekliyle paranın hesaba yatırılmasının yeterli olması gerektiği kanaatindeyiz. Pasaport fotokopisi, Nakit Beyan Formu alınması gibi koşulların da ihracatçılarımız için ilave bir süreç yaratacağı konusunda endişelerimiz bulunuyor."

"Ticaret nehir gibidir, yatağını değiştirmeye kalkarsan kurur" diyen Gülle, "Biz ihracatçılar, Cumhurbaşkanımızın liderliğinde hükümetimizin sunduğu maddi ve manevi destek ve teşvikler konusunda minnettarız. Bugüne kadar bu motivasyonla büyük başarıları imza attık. İnşallah önümüzdeki dönemlerde daha da büyük başarılarımız olacak" dedi.

Petkim, MIT Endüstriyel Bağlantı Programı'na üye oldu



SOCAR Türkiye'nin iştiraki Petkim, Ar-Ge çalışmalarını ve sektörün gelişimine katkı bulacak stratejik araştırmalarını global arenaya taşımak amacıyla teknoloji ve mühendislik alanında dünyanın önde gelen üniversitelerinden olan Massachusetts Institute of Technology (MIT)'nin Endüstriyel Bağlantı Programı'na (ILP) üye oldu.

MIT'nin dünya genelindeki şirketler ile karşılıklı olarak bilgi ve teknoloji alanında bağlantılar kurmak ve güçlendirmek amacı ile oluşturulan bu programda Petkim, stratejik önemi olan spesifik araştırma alanlarına odaklanacak. Petkim'in ana stratejilerinden birini oluşturan dijital dönüşüm ve inovasyon alanlarındaki projeleri açısından da büyük önem taşıyan MIT-ILP üyeliğinin ilk etabı iki yıl olacak. Bu süre, yürütülecek projelerin ihtiyacına göre karşılıklı olarak uzatılabilecek.

Program kapsamında, Ağustos ayında MIT araştırmacıları ve Petkim Ar-Ge ve Üretim birimleri proje ile ilgili potansiyel konuları saptaya-

caklar. Eylül ayında ise Petkim'den uzmanlar ABD'ye giderek MIT ile bir toplantı yapacaklar. Karşılıklı eğitim ve potansiyel ilgili alanları odaklı çalışmalar yıl boyunca devam edecek. Petkim, 2.500 kişilik doğrudan istihdamı ve 2017 yılında gerçekleştirdiği 7 milyar lirayı aşan net satışlarıyla, sektördeki öncü konumunu ve deneyimini MIT'nin global Ar-Ge ve mühendislik projelerindeki geniş uygulama ve insan kaynağı altyapısı desteği sayesinde daha da ileriye götürmeyi hedefliyor.

-Petkim MIT'nin ILP ekosistemine katılan 250 şirket arasına girdi

MIT, endüstri sektörünün öncü kurumları ile gerçek dünyadaki problemlerin paylaşılması ve çözülmesi için bağlantılar kurarak, endüstri ve toplumlar için fayda sağlayacak önemli çalışmalara imza atıyor. MIT'nin bu misyonu çerevesinde oluşturulan Endüstriyel Bağlantı Programı (ILP- Industrial Liaison Program) ise sektöründe öncü şirketler ile karşılıklı üretken bir etkileşim yaratmak amacıyla sürekli olarak geliştirilen özel bir program. Petkim, ILP üyeliğiyle MIT'deki araştırma ajandalarını genişleten, sektöründe öncü global 250 şirket arasında yerini aldı.



Türkiye'nin savunma sanayi birikimi SAHA EXPO 2018'de kendini gösterdi

Savunma, Havacılık ve Uzay Kümelenmesi Derneği (SAHA İstanbul) tarafından organize edilen SAHA EXPO 2018'de çok sayıda yerli firma, yurt dışı pazarlara açılma konusunda adım attı. İstanbul Fuar Merkezi'nde 3 gün süren fuar, yerli ve yabancı firmalar ile savunma ve havacılık sanayisine ilgi duyanları bir araya getirdi.



SAHA EXPO 2018, İstanbul Savunma, Havacılık ve Uzay Kümelenmesi Derneği tarafından İstanbul Fuar Merkezinde gerçekleştirildi.

Savunma, Havacılık ve Uzay Kümelenmesi Derneği (SAHA İstanbul) tarafından organize edilen SAHA EXPO 2018'de çok sayıda yerli firma, yurt dışı pazarlara açılma konusunda adım attı.

İstanbul Fuar Merkezi'nde 3 gün süren fuar, yerli ve yabancı firmalar ile savunma ve havacılık sanayisine ilgi duyanları bir araya getirdi.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, SAHA EXPO 2018'in açılışında yaptığı konuşmada, SAHA İstanbul Kümelenmesi'ni çok önemsediklerini ve yapılan çalışmaları takdir ettiklerini ifade etti.

Bakan Varank, Türkiye'nin savunma sanayindeki yerlilik oranının son 16 yılda, yüzde 24'ten yüzde 65 seviyesine çıktığını belirterek "Bu gurur verici ivmeyi, elbette siz değerli firmalarımız ve kümelenme yaklaşımının da etkisiyle başardık" dedi.

Savunma sanayinin stratejik önemi ne inanan, bu alanda yatırım yapan ve savunma yatırımlarını millî görev olarak

benimseyenlere teşekkür eden Bakan Varank, "Bu alanda faaliyet gösteren herkes başımızın tacıdır. Bundan sonra dünyadaki savunma sanayi firmaları arasında, çok daha fazla Türk firması göreceğimize içtenlikle inanıyorum. Bu hedefe ulaşmak için gereken her şeye sahibiz. Yetişmiş insan gücümüzle, vizyonumuzla, ufku geniş firmalarımızla, cesur müteşebbislerimizle ve Cumhurbaşkanımızın desteğiyle, bu hedefe hep birlikte yürüyoruz" diye konuştu.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, TÜBİTAK ve KOSGEB'in tüm kaynaklarının ve tecrübesinin, yerli ve millî savunma sanayi için seferber edildiğini dile getirerek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Savunma sanayimizin ihtiyaç duyduğu stratejik ürünlerin Ar-Ge'sine TÜBİTAK vasıtasıyla çok önemli katkılarda bulunuyoruz. TÜBİTAK'ın Ar-Ge'sine destek verdiği birçok ürün, silahlı kuvvetlerimiz tarafından kullanılıyor. Bakanlığımız, savunma sanayinin yanı sıra diğer sanayi kollarında da yerleştirmeye tam destek veriyor. Yerli ve millî üretimi 'stratejik bir yaklaşımla' ele alıyor, pek çok kanaldan, güçlü bir şekilde destekliyoruz. Hem 100 günlük eylem planımızda, hem de kısa

süre önce açıkladığımız 'destek ve önlem paketimizde'; ülkemize teknolojik üstünlük kazandıracak olan projelere, cari açığı azaltacak yatırımlara öncelik vereceğimizi ilan etmiştik. Büyüme potansiyelimizi artırmak için rekabete ve verimliliğe dayalı bir üretim anlayışını her sektöre yaymayı hedefliyoruz. Yerleştirme programımız kapsamında, aramalı ithalatını oluşturan yaklaşık 3 bin ürünü detaylı bir şekilde inceledik. İlk aşamada, ülkemizin 30 milyar dolarlık ithalatına karşılık gelen ürün gruplarının yerleştirilmesine odaklandık" dedi.

İnsan Kaynağı En Önemli Unsurların Başında

Bakan Varank, yıllardır yetişmiş insan kaynağının adeta bir beyin göçü ile kaybedildiğine işaret ederek, şu değerlendirmelerde bulundu: "Cumhurbaşkanımızın 100 günlük eylem planında da ilan ettiği gibi, bilim insanlarının ülkeye dönüş seferberliği hedefi doğrultusunda TÜBİTAK ile uluslararası lider araştırmacılar programını hazırlıyoruz. Bu programla hem yetişmiş insan kaynağımızı ülkemize yeniden kazandıracak hem de dünyanın dört bir yanından araştırmacıları ülkemize davet edeceğiz. İnaniyorum ki bu çalışmalarımız sanayicilerimizin yüksek teknoloji geliştirme süreçleri için birer fırsat olacak. Türkiye küresel bir güçtür. Bizim bu gücümüzü tahkim eden en önemli enstrümanlardan birisi, hiç şüphesiz savunma sanayinde ortaya koyduğumuz ürünlerdir. Türkiye bugün, kendi uydusunu, insansız hava aracını, eğitim uçağını, helikopterini, piyade tüfeğini, zırhlı taşıyıcılarını, füze ve roket sistemlerini, muharebe gemisini üretecek duruma geldi" dedi.

-Standlar gezildi

Konuşmaların ardından Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacı, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal ve SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Bayraktar fuarında yer alan standları ziyaret ettiler.

Kocaeli Sanayi Odası da SAHA EXPO 2018'de yer aldı

Bu yıl ilki gerçekleştirilen ve 135 katılımcı firmanın yer aldığı fuarda Kocaeli Sanayi Odası da bir stand ile yerini alarak, ziyaretçilerle Kocaeli sanayinin savunma sanayi konusundaki birli- kimlerini paylaştı, yeni işbirlikleri için çalıştı



Fuarda, KSO tarafından yürütülen savunma sanayi yerleştirme projeleri konusunda bilgi aktaran KSO yetkilileri, ayrıca savunma sanayi firmalarını SANTEK'18 Fuarına da davet etti.



KSO Savunma Sanayinde daha da aktif olacak

Kocaeli'nin savunma sanayine yönelik yerleştirme çalışmalarında daha aktif olması, Kocaeli sanayinin geliş- mişliğine paralel olarak, bu pazardan gereken payı alması için KSO bünyesinde oluşturulan organizasyonla Kasım 2017 tarihinden bu yana Savunma Sanayi Danışmanlık hizmeti verilmeye başlandı. Bu kapsamda KSO üyesi firmaların imkan ve kabiliyetleri incelenerek gereken yön- lendirmeler yapıldı. Yapılan çalışmalar kısa sürede sonuç verdi. KSO üyesi firmalar, savunma sanayi alanında da yüksek teknolojik ürün üretme ve geliştirmeyi başararak, rekabet edebilir konuma geldilerve savunma sanayine yönelik çeşitli projelerde üretici olarak görev aldılar. Böy- lelikle bölgesel kalkınmanın yanı sıra ülke kalkınmasına da destek olmaya başladılar.

Tübitak Başkanı Hasan Mandal 'SAHA'da geleceğin teknolojilerini anlattı

Prof. Dr. Hasan Mandal: "Milli teknoloji hamlesi kapsamında en önemli gereksinim nitelikli bilgi üretimi ve daha da önemlisi bu bilgiyi üretecek nitelikli insan. Türkiye, savunma sanayindeki yerlilik oranını yüzde 24'ten yüzde 65 seviyesine çıkarmayı başardı. Yerlilik oranını arttırmak, bunu diğer sektörlerde de yaygınlaştırmak ve sürdürülebilir kılmanın yollarını aramalıyız" dedi



Moderatörlüğünü SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Bayraktar'ın yaptığı "Savunma, Havacılık ve Uzay Sanayinde Geleceğin Teknolojileri Neler Olacak, Teknolojik Dönüşümde Liderlik İçin Nasıl Bir Strateji İzlenmeli?" başlıklı panelde konuşan TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal, Teknolojik Dönüşümde Liderlik İçin Nasıl Bir Strateji İzlenmeli kapsamında TÜBİTAK'ın üstlendiği görevler hakkında açıklamalarda bulundu.

TÜBİTAK'ın ülkemizin bilim, teknoloji ve yenilik sistemi politikalarına katkı veren önemli bir kurum olduğunu belirten Prof. Dr. Hasan Mandal, şunları kaydetti: "Milli teknoloji hamlesi kapsamında en önemli gereksinim nitelikli bilgi üretimi ve daha da önemlisi bu bilgiyi üretecek nitelikli insan. olduğunu belirterek, "Türkiye, savunma sanayindeki yerlilik oranını yüzde 24'ten yüzde 65 seviyesine çıkarmayı başardı. Yerlilik oranını arttırmak, bunu diğer sektörlerde de yaygınlaştırmak ve sürdürülebilir kılmanın yollarını aramalıyız" dedi.

-Teknoloji Platformları ile İşbirliğini Teşvik Edecek.

Savunma, uzay ve havacılık alanlarında hedeflenen teknolojik dönüşümün gerçekleşmesi için üniversite, araştırma kurumları ve sanayinin koordineli bir şekilde çalışmaya yönlendirilmesi ve bunun da sonuç odaklı büyük çaplı teknoloji platformları aracılığıyla desteklenmesi gerektiğini vurgulayan TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal, TÜBİTAK tarafından bu amaca yönelik yakın dönemde başlatılan bu program-

lara ilişkin açıklamalarda bulundu.

Ekonomiye katma değer sağlayacak bilgi, teknoloji ve ürün geliştirme potansiyeli bulunan yüksek teknoloji tabanlı erken aşama girişimlere yatırım yapacak fonların teşvik edilmesi ve bu yolla ülkemiz girişim sermayesi ekosisteminin geliştirilmesini amaçladıklarını belirten Prof. Dr. Mandal, bu amaçla "Tech-InvesTR" girişim sermayesini oluşturduklarını bahsi geçen fonda girişimlerin destekleneceğini ifade etti.

Ülkemizdeki teknolojik hazırlık süreçlerine değinen Prof. Dr. Hasan Mandal, bu süreçleri en iyi savunma sanayinin kullandığına vurgu yaparak konuşmasına şu şekilde devam etti: "Savunma sanayinden aldığımız olumlu deneyimler ışığında, TÜBİTAK olarak teknolojiyi daha fazla geliştirmeyi amaçladıklarını ve bu amaçla TÜBİTAK'ın yeni destek programları oluşturduğunu kaydetti. Prof. Dr. Hasan Mandal; "Lider ülke olmak için ilişki ve iş birliği süreçlerinin çok daha iyi yönetilmesi lazım. Sürecin olmazsa olmazı ise insan kaynağı. En önemli kritik

gücümüz olan insan kaynağımızı, nitelikli insan kaynağına dönüştürmek ve bu gelişmiş insan kaynağını kritik kitleler haline getirmemiz lazım." dedi.

TÜBİTAK'ın yeni dönem desteklerinin ülkemiz için büyük önem taşıdığını vurgulayan TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal: "100 günlük eylem planında yer alan, Ülkemizin 2023 yılı hedefleri doğrultusunda ihtiyaç duyulan doktora derecesine sahip nitelikli insan kaynağının, üniversite-sanayi işbirliği ile yetiştirilmesi ve sanayide doktoralı araştırmacı istihdamının teşvik edilmesi amacıyla oluşturulan "Sanayi Doktora Programı" ile doktoralı insan kaynağını oluştururken, üniversite ve sanayiye bir araya getirerek kritik bir kitle oluşturmayı amaçlıyoruz. Program kapsamında verilecek burs miktarı 4.500 TL ve dört yıl boyu verilecek." şeklinde konuştu.

-Yurda Dönüş-Türkiye'ye Geliş Programı

TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Mandal, "Tech-InvesTR", "Sanayi Doktora Programı" gibi desteklerin yanı sıra tersine beyin göçünü artırmak için "Yurda Dönüş Araştırma Burs Programı"nın yakında çağrıya çıkacağını altını çizerek, şunları ekledi: "Yurda Dönüş Araştırma Burs Programı kapsamında yurtdışında yaşayan başarılı Türk araştırmacıların Türkiye'ye dönmelerini teşvik etmek ve çalışmalarını yurt içinde sürdürebilmelerini sağlamak için destek verilecektir. Amacımız hem akademi hem de sanayi için liderlik vasfı olan nitelikli insan kaynağının oluşturulmasına destek vermek." dedi.





Londra Seramik Türkiye Ticaret Merkezi (TTM), Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, TİM Başkanı İsmail Gülle ve davetlilerin katıldığı törenle hizmete açıldı. TİM Başkanı Gülle: "4 ülkedeki 5 farklı şehirde 12 Ticaret Merkezimizi faaliyete geçirdik. Londra'daki Seramik Ofisimiz ile birlikte bu sayı 13'e ulaştı" dedi.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın 100 Günlük Eylem Planı'nda işaret ettiği yeni Türkiye Ticaret Merkezi (TTM) açılışlarına hızla devam ediyor. İngiltere'de Ocak ayında açılan Bilişim TTM'nin ardından, bu kez seramik de sektöründe hizmet verecek Londra Seramik TTM ofisi, 12 Eylül günü Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve TİM Başkanı İsmail Gülle tarafından törenle açıldı. Londra'da açılan TTM, dünyaca ünlü markaların bulunduğu Clerkenwell bölgesinde, "26, St. Cross Street, London EC1N 8UH" adresinde hizmet verecek.

35 yeni TTM ofisi açılacak

Açılıшта bir konuşma yapan TİM Başkanı İsmail Gülle, Türkiye Ticaret Merkezleri'nin TİM'in en önemli projeleri arasında yer aldığını kaydederek, "Dünyanın en önemli ticaret ve finans merkezlerinden birisi olan Londra'da Seramik TTM Ofisi'mizin açılışını ger-

çekleştirmenin gururunu yaşıyoruz. Bugüne kadar, Londra'nın yanında ABD'de Şikago ve New York, İran'da Tahran ve Birleşik Arap Emirlikleri'nde Dubai'de olmak üzere 4 ülkedeki 5 farklı şehirde 12 ticaret merkezimizi faaliyete geçirdik. Londra'daki Seramik Ofisimizle birlikte bu sayı 13'e ulaştı. Önümüzdeki dönemde de Sayın Cumhurbaşkanımızın açıklamış olduğu gibi 35 yeni ülke ve şehirde TTM ofisleri açılacak" diye konuştu.

Dünyanın dört bir yanında açılması planlanan TTM ofisleri ile hedef pazarlarda etkinliğin artırılması, ürün çeşitliliğinin genişletilmesi ve Türkiye markasının tanıtılmasının hedeflendiğini vurgulayan TİM Başkanı, "Bu merkezler, görev itibarıyla bünyelerinde Türk mağazaları, depoları, showroomları barındıran; bulundukları ülkedeki firmalarımıza, hukuki ve mali danışmanlık sağlayan yapılar olarak çalışıyor. Türkiye'nin 2023 İhracat Strateji Hedefleri doğrultusunda, ilk ticaret merkezimizi 2017 yılında faa-

liyete geçirmiştik. Bugün Londra'da yeni bir açılıştayız. İngiltere ile ticari ilişkilerimizi daha da ileri taşımak adına 2018 yılı Ocak ayı içerisinde Londra TTM'mizde bilişim sektörümüz faaliyete başlamıştı. Şimdi ise seramik sektörümüz faaliyete başlıyor. İngiltere, bilhassa seramik sektöründe Avrupa'daki en büyük alıcılarımızdan biri" dedi.

Moda, mobilya, gıda ve mücevher sektörleri de eklenecek

Önümüzdeki süreçte Londra TTM bünyesine moda, mobilya, gıda ve mücevher sektörlerinin de dahil edileceğini ifade eden Gülle, bu sayede hem İngiltere'ye hem de Avrupa'ya olan ihracatın büyük bir ivme kazanacağını altını çizdi.

NOT: Londra'da açılan TTM, Clerkenwell bölgesinde, "26, St. Cross Street, London EC1N 8UH" adresinde hizmet veriyor. TTM ile ilgili detaylı bilgiye www.ttcenter.com.tr adresinden ulaşılabilir.



Oda Meclisi'nde konuşan Başkan Zeytinoğlu: Döviz kurundaki artışın ekonomik değil, siyasi olduğunu biliyoruz

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu son günlerde dövizde yaşanan hareketlilikle ilgili, dolar kurundaki ani ve şiddetli artışın ekonomimizden kaynaklanmadığını ifade ederek, "İhracatımız artarken, cari açığımız düşerken, işsizliğimiz gerilerken; ekonomik veriler döviz kurundaki bu artışı öngörmüyor. Bu spekülasyon artışın ekonomiden değil, siyasi olduğunu biliyoruz" dedi.

Kocaeli Sanayi Odası(KSO)'nın ağustos ayı meclisi toplantısı KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul'un başkanlığında yapıldı. Toplantıya konuk konuşmacı olarak ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk Görgün katıldı. KSO Meclis toplantısında konuşan Oda Başkanı Ayhan Zeytinoğlu sözlerine, 17 Ağustos 1999 depreminde hayatlarını kaybedenleri rahmetle anarak başladı.

-Sorun ekonomik değil siyasi

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu son günlerde dövizde yaşanan hareketlilikle ilgili, dolar kurundaki ani ve şiddetli artışın ekonomimizden kaynaklanmadığını ifade ederek, "İhracatımız artarken, cari açığımız düşerken, işsizliğimiz gerilerken; ekonomik veriler döviz kurundaki bu artışı öngörmüyor. Bu spekülasyon artışın ekonomiden değil, siyasi olduğunu biliyoruz. Umarız Reel ekonomi üzerinde kalıcı bir etki olmadan, ABD ile yaşanan kriz bir an önce aşılır. Gerekli tedbirler gecikmeden alınır ve gerekli adımlar atılır." dedi.

-Sıkı maliye politikası da gerekli

Merkez Bankasının dolara müdahalesinden sonra gevşeme olduğunu ancak daha somut müdahale yapılması gerekliliğini belirten Zeytinoğlu, "Dün TOBB ve TÜSİAD birlikte ortak bir açıklama yaptılar. Sıkı para politikasını destekleyecek, tasarruf tedbirlerini içeren, maliye politikasının en kısa sürede açıklanması gerektiği vurgulandı.

-AB'nin önemi arttı

Buna katılıyoruz. Diğer taraftan, en önemli ekonomik partnerimiz olan Av-



rupa Birliği ile ilişkilerin yeniden olumlu çerçeveye kavuşturulması talebini çok doğru buluyoruz. Zira; ABD ile yaşadığımız bu sıkıntılı döneme karşılık, AB çıpası daha değerli hale geldi. Nitekim, ilk altı aydaki ihracatımızın yüzde 51,5'ü AB'ye yapıldı. OHAL'i kaldırarak önemli bir adım attık. AB; GB güncellenmesi ve vize serbestisi ile ilgili bir adım atarsa

bu ticaret daha da gelişebilir." dedi.

-Dış ticarete durum

Dış ticaret verileri hakkında bilgi veren Zeytinoğlu, "Temmuz ayında 14,1 milyar dolar ihracat ile üçüncü çeyreğe güçlü başladık. İhracatımızdaki bu artışların devam ederek aylık bazda 15 milyar doları aşan rakamlar görmeyi

temenni ediyoruz. Yıllık ihracatımız da 163,3 milyar dolar ile tarihi zirveye ulaştı.

Kocaeli Gümrüklerine göre temmuz ayında ilimiz ihracatı yüzde 24 artışla 2 milyar 508 milyon dolar, ithalatı yüzde 2,4 artışla 4 milyar 72 milyon dolar olarak gerçekleşti. İlk yedi ayda ilimiz ülke ihracatının yüzde 17,1'ini, ithalatının ise yüzde 21,7'sini karşıladı." dedi.

-Enflasyon değerlendirmesi

Zeytinoğlu temmuz ayı enflasyon verisine ilişkin değerlendirmesinde, "Temmuz'da yıllık TÜFE yüzde 15,85, ÜFE ise yüze 25'e yükseldi. TÜFE tahminimizin altında geldi. Ancak bunun kalıcı olduğunu düşünmüyoruz. ÜFE'deki yükselişin ana etkeni döviz kurlarındaki artış. Artan döviz kurları maliyet kaynaklı enflasyonu uyandırıyor. Artışın ekim ayına kadar süreceğini tahmin ediyoruz. Döviz kurları ve faiz oranlarındaki normalleşme, enflasyonu da normalleşme ve sonrasında düşüş trendine sokacak. Ancak henüz bu aşamaya gelemedik." dedi.

“ ABD ile yaşadığımız bu sıkıntılı döneme karşılık, AB çipası daha değerli hale geldi.

-Cari açık geriliyor

Haziran ayı yıllık cari açık rakamının 57,4 milyar dolara gerilediğini söyleyen Zeytinoğlu, "Döviz kurlarındaki yükseliş dolayısıyla ihracatımız artarken ithalatımız hız kesti. Böylece dış ticaret açığının gerilediğini ve bu iyileşmenin cari açığa yansıdığını görüyoruz. Bununla birlikte turizm gelirlerinde bu yıl toparlanma var. Temmuz ayında da cari açığındaki düşüşün devam edeceğini bekliyoruz." dedi.

-Savunma sanayi yerleşme...

KSO'nun Savunma Sanayi Yerleşme Projesi hakkında bilgi veren Zeytinoğlu, "Savunma sanayini; sanayileşmenin ve kalkınmanın önemli bir parçası olarak görüyor ve önemsiyoruz. Ancak ilimiz, bir sanayi kenti olmasına rağmen, savunma sanayine yeteri kadar katkı veremiyor.

Türkiye genelinde savunma sanayinde faaliyet gösteren firmaların yüzde 60'ı Ankara'da ve yüzde 25'i İstanbul'da yer alıyor. İlimiz ise yüzde 4 ile üçüncü sırada yer alıyor. Bu oranı artırmak istiyoruz.

Çünkü sizin de bildiğiniz gibi ilimizin sanayi kuruluşlarının önemli bir kısmı, savunma sanayinin tedarikçisi olmaya son derece uygundur.

Buradan hareketle, Kocaeli Sanayi Odası olarak; Kocaeli'nde savunma sanayinin gelişimi için "Savunma Sanayi Yerleşme Projesini" yürütüyoruz. Bu proje ile amacımız, Türk savunma sanayindeki yerleşme oranını artırmaktır.

Diğer taraftan; firmalarımızın savunma sanayinde yer alabilmeleri için ihtiyaç duydukları sertifikasyon ve bürokratik işlemlerle ilgili eksikliklerini kapatabilmek için, Odamız bünyesinde Kasım 2017 tarihinden itibaren savunma sanayi danışmanlığı hizmeti vermeye başladık.

Bu sayede farkındalık yaratmanın yanı sıra, savunma sanayinde çalışmak isteyen firmalarımız ile ihtiyaç sahibi kurumlarımızı bir araya getirerek, katalizör görevi yerine getirmekteyiz." dedi.

Kordsa patent sayısı ile de dünya liderleri arasında!

717
PATENT
BAŞVURUSU

218
ONAYLI
PATENT

174
BULUŞ

KORDSA

İzmir'in en uzun tüneli Kordsa güçlendiriyor

Toplam 7 km'lik tünel uzunluğuyla İzmir'in en uzun karayolu tüneli olan Buca-Bornova Tüneli'nin inşaatında, yaşamı güçlendirme misyonuulla yaşamın her köşesine dokunan güçlendirme lideri Kordsa tarafından üretilen KraTos sentetik fiber donatıları kullanılacak.

İzmir Büyükşehir Belediyesi, Buca trafiğini rahatlatmak amacıyla hizmete aldığı ve yoğun trafik olması beklenen tünel için yüksek deformasyona maruz kalan püskürtme beton uygulamasında sağladığı uzun süreli durabilite, korozyona karşı dayanım ve yüksek beton tokluğunun yanında zamandan sağladığı tasarruf sebebiyle proje yapım süresini kısaltan KraTos'u tercih etti.

Mart ayında İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından çalışmaları başlatılan Buca'daki Homeros Bulvarı'nı Bornova'daki Otogar'a bağlayacak 183 milyon liralık ekspres yol projesinin yeni etabı için Kordsa tarafından üretilen sentetik fiber donatı KraTos tercih edildi. KraTos, Buca'dan Bornova'ya kadar uzanan 7 kilometrelik yeni güzergahın tünel bölümünde kullanılacak.

Lastik, inşaat güçlendirme ve kompozit teknolojileri alanında faaliyet gösteren Kordsa'nın titiz Ar-Ge çalışmalarının bir ürünü olan beton güçlendirici sentetik fiber donatı KraTos altyapı ve üstyapı inşaat projelerinde fark yaratan bir ürün. İnşaat projelerinde beton güçlendirme uygulamaları için kullanım kolaylığı, hızlı uygulanabilirlik, daha az işçilik, artırılmış ekipman ve enerji verimliliği, yüksek beton tokluğu ve uzun süreli durabilite özellikleriyle ayrılan KraTos aynı zamanda düşük karbon salınımı sağlaması sebebiyle çevreci bir fiber donatı.

KORDSA

Aselsan Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Başkanı

Haluk Görgün: Aselsan dünyanın en etkin 55. savunma sanayi firması...

Prof. Dr. Haluk Görgün konuşmasında Aselsan'ın çalışmalarına değinerek, Top Defence adlı uluslar arası sıralamaya göre Aselsan'ın dünyada savunma sanayinde faaliyet gösteren ve faaliyetleri bakımından en etkin 100 firma arasında 55. sırada olduğunu, Aselsan'ın 400'ün üstünde projesi, 2023'e kadar 8 milyar doların üstünde siparişi olduğunu söyledi.

Kocaeli Sanayi Odası(KSO)'nın ağustos ayı meclisi toplantısı KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul'un başkanlığında yapıldı. Toplantıya konuk konuşmacı olarak ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk Görgün katıldı.

Prof. Dr. Haluk Görgün konuşmasında Aselsan'ın çalışmalarına ve tarihçesine değinerek, Top Defence adlı uluslar arası indekste dünyada savunma sanayinde faaliyet gösteren firmalar ve faaliyetleri bakımından en etkin 100 firma arasında Aselsan'ın 55. sırada olduğunu söyledi.

-Savunma sanayinde omurga

Aselsan olarak şu anda 63 ülkeye ihracat yaptıklarını belirten Prof. Dr. Haluk Görgün; Aselsan hakkında şu bilgilere verdi:

"Aselsan kurulduğu yıldan itibaren özellikle savunma teknolojilerinde Arge faaliyetlerini ürüne hızlı dönüştürmeyi başaran bir şirket olarak savunma sanayinin omurgası olmuştur.

Aselsan'ın geliştirdiği, güvenliği artırıcı, nano teknolojiyi esas alan akıllı ve güvenli şehir konseptine yönelik geliştirdiği hem taktiksel hem ürünsel çalışmaları var.

Dünyadaki savunma sanayindeki harcamalara bakıldığında 1.7 trilyon doları buluyor. Önemli bir trend var, özellikle 2004- 2010 yılları arası biraz durağanlaştı ama son yıllarda bu ivmelenme tekrar başladı. Ülkemizde yapılan bu harcamalar 18.2 milyar dolar. Bu harcamalar ile birlikte dünyada 15. sırada Türkiye yer alıyor.

Yapılan bu 18.2 milyar dolarlık harcamaya gayri safi yurt içi hasılanın aşağı yukarı %2' sine karşılık geliyor. Türkiye'de bu sektör her geçen gün artıyor yani



10 yıl öncesine bakıldığında 1.8 milyar dolarlık bir ciro varken, şimdi 6 milyar dolarlık cirolara ulaştı. 4-5 kat seviyesinde artış oldu.

Türkiye'nin ihracatına baktığımızda 2 milyar dolar civarında. Yine 10 yıl öncesine bakıldığında yaklaşık olarak yine 4 kat civarında arttığını görüyoruz.

Bizim savunma sanayinde toplam proje sayısı ve bu projelerin bütçeleri ile toplam sözleşme bedelleri de tabii ki önemli, geçtiğimiz yıl 553 tane proje çalışıldı. Bu projelerin aşağı yukarı sözleşme bedeli de 41 trilyon civarında.

Yüzde 20'ler civarında olan yerlilik oranını yüzde 70'lere yaklaştı. Bu yerli ve milli vizyon her geçen gün en başında Sayın Cumhurbaşkanımızın iradesi ile güçlü bir şekilde destekle bu sektöre ayrılan pay ve desteklenen projeler ile artıyor. Çok şükür biz bu işin ana gövdesinde olan ASELSAN olarak bu mutluluğu, buraya yapılan katkıyı çok yakından takip ediyoruz, gelişimine katkı sağlamaya çalışıyoruz.

-Halk açık bir şirket

ASELSAN aslında Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı'nın şirketlerinden bir tanesi, halka arz bir şirket, borsaya açık bir şirket, borsaya açık olmanın farklı süreçleri var. yerli yabancı dünyanın her tarafından yüzde 25'lik kısımda pay sahibi olunan bir şirket. Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı, ASELSAN'ın yüzde 75'ine ve altın hissesine A grubu hissesine sahip.

Vakfın, ASELSAN gibi ROKETSAN, HAVELSAN, ASPİLSAN, İŞBİR ve TUSAŞ gibi altı tane şirketi var. Bu şirketler de kendi alanlarında ASELSAN gibi faaliyet göstermeye devam ediyor. ASELSAN ilk defa 1990 yılında borsaya açılmış, ilk halka arzını yapmış, ikinci halka arz sürecini yürütmek, yönetmek de bize kismet oldu. Göreve ilk başladık önümüzdeki iş bu dediler. Benim için de çok değişik bir tecrübeydi. Tamamen ulusal ve uluslararası yatırımcılar çok hızlı kararların alınıp, süreçlerin çok dinamik bir şekilde yürütülmesi gereken bir süreç %15 olan halka arz oranımızı yüzde 25'e çıkardık.

Bizim büyüklüğümüzdeki halka arzlar mutlaka uluslararası aracı kurumlar ile gerçekleştiriliyor. Biz ülkemizdeki altı yerli aracı kurumdaki bir konsorsiyum oluşturarak bu süreci tamamladık. Dolayısı ile halka arz süreci, aracı kurum sürecini de yerleştirmiş olduk.

Türk lirasının çok dalgalandığı bir dönemde yatırımcının dövizle yönelebileceği bir durumda yaklaşık 3 milyar TL bir para Aselsan hisselerine yönelmiş oldu. Dışarıdan da 100 milyon dolar civarında bir getiri oldu. Bu da Aselsan'ın ülkemize katkısı diye değerlendirilebilir. 1 milyon

400 bin hisse basılmıştı. 1 milyon 600 bin talep geldi. Çok fazla talep geldi ve başarılı bir şekilde tamamladık.

-Faaliyet alanları

ASELSAN haberleşme ve bilgi teknolojileri, mikro elektronik, güdüm ve elektro optik sektörü, radar elektronik harp sektörü, savunma sistemleri teknolojileri ve ulaşım, güvenlik, enerji, sağlık sektörü olmak üzere faaliyet gösteriyor.

Haberleşme Bilgi ve Teknolojileri Sektörü Başkanlığımızda biz haberleşme, uydu sistemleri ve kripto sistemler çalışıyoruz ve ürünler geliştiriyoruz. Mikro elektronik güdüm ve elektro optik sektör başkanlığımızda aviyonik sistemler, elektro optik sistemler, güdümlü sistemler çalışılıyor.

Radar Elektronik Harp Sektör Başkanlığımızda radar sistemleri, elektronik harp ve mikro dalga ürünler üretiliyor. Hakikaten bu alanda elektronik harp'da dünyada en gelişmiş ülke neredeyse biz de oradayız. Son zamanlarda yürüttü-

“ Prof.Dr. Haluk Görgün “Elektronik harp'da dünyada en gelişmiş ülke neredeyse biz de oradayız”.

gümüz sınır ötesi faaliyetlerde de çok etkin şekilde kullanıldı. Bu etkin şekilde kullanılmasının takdiri komutanlarımız tarafından da firmamıza iletildi. Savunma Sistemleri Sektör Başkanlığımız var, burada da deniz, kara, hava platformları için silah sistemleri ve komuta kontrol sistemleri üretiliyor.

Son olarak da ASELSAN'ın yaptığı çok doğru işlerden bir tanesi de savunma sanayiinde elde ettiği birikimi sivil sanayiye uygulayabileceği başka bir sektör oluşturulmuş. Ulaşım, güvenlik, enerji ve sağlık alanında bu birikimi ürüne dönüştürmeyi başarmış.

Körfez Geçiş Köprüsü var. Oradan geçiyorsunuz onun gibi bir çok yerde ücret toplama sistemlerini biz yapıyoruz.

Plaka tanıma sistemlerini, kent güvenlik sistemlerini ASELSAN yapıyor. X ray cihazları üretiliyor, Trenler için otomasyon sistemleri geliştiriyor bunlar da bizim mühendislik ve sistem tasarlama kabiliyetimizin günlük teknolojilere uygulandığı platformlar. bir çok yerel yönetimle de projeler yaparak çalışıyoruz.

Önümüzdeki günlerde bu sektörün özellikle ihracatta da ciddi bir kalem

oluşturacağının beklentisi içindeyiz.

-İştirakler, ortaklıklar

Aselsan'ın hem yurt içi, hem yurt dışı iştirakleri var. Ankara'da bizim ürünlerimizin altyapısal faaliyetlerini destekleyen kuruluşlarını yapan, müteahhitliğini yapan ASELSAN NET isminde %100 bize ait olan bir iştirakimiz var. Bununla beraber Sivas'da %50 faaliyet gösteren elektrik – elektro optik konusunda görüntüleme sistemleri konusunda faaliyet gösteren, yurtdışına ürünler ihraç ettiğimiz bir fabrikamız var. BİLKENT' in içinde AB MikroNano %50'si ASELSAN'a, %50'si BİLKENT Üniversitesi'ne ait olan bir şirketimiz var. Burada da elektronik switchler ve sistemler geliştiriyoruz. ROKETSAN'ın %15'i ASELSAN'ın, İstanbul'da Mikro Elektronik isminde %85'i bize ait olan elektronik harp sistemlerinin ana tasarımlarının ilk ürünlerinin geliştirildiği bir firmamız var. Bir de Gebze'de şimdi konuşulacak olan Yital %051'i şu an ASELSAN'a ait yarı iletken teknolojilerinde faaliyet gösterecek, chip üretecek bir firma.

-Yurt dışı işbirlikleri

Yurt dışında da 10 farklı ülkedeyiz, Kazakistan, Ürdün, Birleşik Arap Emirlikleri, Suudi Arabistan, Malezya ve Güney Afrika'ya ilave olarak yönetim kurulunda aldığımız karar ile hem Katar'da Barzan Holding ile beraber kurduğumuz yeni bir şirketimiz var, bir de Endonezya da yeni bir iştirak açma kararı aldık. Dolayısı ile ihracatı arttırabilme adına potansiyel pazarları gözetererek ürünlerimizin dost müttefik ülkelerde yaygın bir şekilde kullanımını sağlayacak faaliyetler yürütüyoruz. Bir çok yerde teknoloji transferi yaparak da üretimi geliştirebiliyoruz. Konponentleri satıp, teknolojinin belli bir kısmını transfer edip, üretimi yerinde yaptırıp, dolayısı ile gittiğimiz ülkenin ordusuna veya sivil kullanımına sunduğumuz iş modellerimiz de var. Bunların sayısını arttırıyoruz. Özellikle ihracata önem veriyoruz. Aselsan bir mühendislik firması ama en temelinde Arge firması. Arge maliyetli bir iş, arge maliyetlerinin sürdürülebilir olabilmesi için veya yeni ürünleri arttırarak geliştirmesi için yurtdışı pazarlara ihtiyacı var.

-Yerleşkeler

Ankara'da 3 büyük yerleşkemiz var, dördüncüsü ODTÜ'nün içinde burada 300 kişi çalışıyor ama asıl üretim tesislerimiz Macunköy, Akyurt ve Gölbaşı tesislerimiz, elektronik harp ve radar sistemleri üretiliyor dünyada bir numara. Gölbaşı tesisimiz bu alanda faaliyet gösteren üretim tesisleri içinde en iyisi ve en yenisi. Akyurt'da 231 dönümlük



alanda elektro optik sistemler, aviyonik sistemler üretiliyor. Macunköy'de de silah sistemleri, biraz evvel bahsettiğim sivil sistemler ve haberleşme, telsiz ve kriptoloji sistemleri üretiliyor.

-Aselsan'ın satışları

Aselsan'ın geçen yıl ki satışı 1 milyar 430 milyon dolardı, bu satışların %52'si TSK'ya oldu. İhracat oranı %20'ler gibi gözüküyor bu arttırmamız gereken bir hedef, ilk göreve başladığımız gün de bunu arkadaşlarımızla paylaşarak ve görev paylaşımı yaparak aktivitelerimizi arttırmaya başladık. İnşallah bu %20'lik ihracat oranımızı arttıracığımızı düşünüyoruz. Bu konuda da kararlı ve emin adımlarla ilerliyoruz.

Çalışanlarımızın %59'u mühendis, personel sayımız 6 bin 100'ü buldu. %36'sı lisans mezunu, %30'u yüksek lisans mezunu, %4'ü doktoralı, topladığınızda çalışanlarımızın %70'i mühendis ve üzeri. Dünyanın her hangi bir yerinde üretim tesislerini düşündüğünüzde, faaliyet gösteren firmaları düşündüğünüzde teknik personelin sayısı ve oranı mühendis sayısı ve oranından çok daha fazladır. Biz onun için bir Arge ve mühendislik firmasıyız diyorum.

-Aselsan ve teknoloji

ASELSAN'ın altı teknoloji geliştir-

me merkezinde faaliyetleri var. Orta Doğu Teknik Üniversitesi'nde, Bilkent Üniversitesi'nde Cyberpark' da, İstanbul Teknik Üniversitesi'nde, yeni olarak Teknopark İstanbul'da, Anadolu'da da Fırat'da ve Ankara Teknopark'da şimdi yeni bir açılımımız var. Yönetim Kurulunda bir karar aldık. Yeni yapılan büyük bir

“ Aselsan'ın 400'ün üstünde projesi, 2023'e kadar 8 milyar doların üstünde siparişi var.

teknoparka da ASELSAN %30 oranında ortak oldu. Arge faaliyetlerini yoğun bir şekilde yürüten bir firma için bu önemli bir adımdı. Kendi içinde Bilim Sanayi Teknoloji Bakanlığı onaylı ayrıca altı tane Arge merkezi var. Arge merkezinde çalışan toplam personel sayımız 3 bin 534. 6 bin kişinin 3 bin 534 kişisi Arge personeli. Geçen sene Arge'ye 473 milyon dolar harcama yaptık. Bunun yaklaşık 100 milyon doları özkaynaklı. ASELSAN her sene cirosunun %7'sini Arge'ye ayırıyor. Ordumuz için ne varsa, ne üretiliyorsa zaten bu Arge faaliyetlerinin sonucun-

da gerçekleşiyor. Dolayısıyla bizim bu anlamda bir çok kurum, kuruluş, ulusal uluslararası değerlendirme, derecelendirme şirketlerinden takdir ve ödülleri-miz oluyor.

-Üniversiteler ile işbirliği

Üniversiteler ile çalışmayı ihmal etmiyoruz. 47 farklı üniversite ile çalışıyoruz. 2017 yılında 117 farklı proje üniversitelere verildi. Bunun bütçesi 150.2 milyon dolardı. ASELSAN 150.2 milyon dolar sadece üniversitelere temel bilimler çalışması yapılsın diye proje verdi. Kocaeli Üniversitesi ve Gebze Teknik Üniversitesi tabii ki ilimizin iki üniversitesi de bu faaliyetlerde yer alıyor. Kocaeli Üniversitesi'nin üç projesi, Gebze Teknik Üniversitesi'nde 2 projesi aktif olarak yürüyor.

ASELSAN Akademiyi kurduk. Türkiye'nin dört tane araştırma üniversitesi tabii ki bir tanesi Gebze Teknik Üniversitesi, Orta Doğu Teknik Üniversitesi, İstanbul Teknik Üniversitesi ve Gazi Üniversitesi ortak program geliştirdi. ASELSAN'ın ihtiyacı olan disiplinlerde, bilgisayar, elektronik, makine ve malzeme disiplinlerinde.

Şimdi çalışanlarımız ASELSAN'ın kampüsünde yüksek lisans ve doktora eğitimleri görüyorlar. Bu saydığım üniversitelerin öğretim üyeleri gelip yerinde

ders veriyorlar bunun ne avantajları var size söyleyeyim. Bir kere savunma sanayinin içinde olmayan akademisyenler savunma sanayinin içine çekiliyor. Bu Üniversiteler ile birlikte ve gelecekte yapılabilecek yeni konular ve fikirler doğal olarak ortaya çıkıyor. İhtiyacımız olan alanlarda çalışmalar yapılmış oluyor. Personelimiz zaman kaybetmiyor ve 43 yıldır yapılan alt yapı tüm üniversitelere de açılmış oluyor. Yani bir hoca bir çalışma yapacaksa üretim tesislerimizde, Arge merkezlerimizde bizim de ilgimiz olan konularda çalışma yapabiliyor, yeni projeler doğal olarak bu şekilde çıkıyor. Bu emeğimiz olduğu için ayrıca mutlu olduğum, gururla sunduğumuz bir proje ASELSAN Akademisi. İlk defa Türkiye'de sanayi doktora programı oldu. ASELAN ve dört tane araştırma odaklı üniversitenin birlikte gerçekleştirdiği bir program oldu.

-Sanayi ile işbirliği

ASELSAN yaptığı tüm projelerde sanayici, yan sanayici ve KOBİ'lerle çalışmayı arttırarak devam ettirme hedefinde olan bir firma. Burada birkaç rakam var 770 alt yüklenicimiz var. Bunların 651 tanesi KOBİ. Tüm projelerimizde hali hazırda 770 tane alt yüklenici kullanıyoruz. Bunların 651 tanesi de KOBİ, sadece geçen sene 1.8 milyar TL KOBİ'lere iş verdik.

-Yan sanayi ihtiyaçları

Yan sanayide nelere ihtiyacımız var? Sizlerin ilgisi olur diye o konu başlıklarını da paylaşmak istedim. Hem üretimde hem tasarımda çok ciddi ihtiyaçlar var. Yani sizlerin bir çoğunun faaliyet gösterdiği alanlar bunlar, sac metal, talaşlı imalat, kaplama, boyama, kaynak, konstrüksiyon, metal ekstrüzyon, metal enjeksiyon, ultrasonik birleşme, ısıtma işlemi, plastik enjeksiyon, kauçuk, kablaj, kabin pano, optik malzeme, emprenye, yay imalatı, bobin, kompozit malzeme gördüğümüz gibi birlikte çalışılabilecek çok fazla disiplin var. Çalıştığımız ve daha da geliştirebileceğimiz alanlar bunlar. Bununla birlikte tasarım da bizim için önemli. Arge'nin önemli unsurlarından bir tanesi tasarım. Çok farklı alanlarda tasarıma, tasarım alanlarında faaliyet gösteren firmalara ihtiyacımız var. Güç sistemleri tasarımları, batarya, kontrol sistemleri tasarımları, kart tasarımı, cihaz tasarımı, servo motor tasarımı, endüstriyel ürün tasarımı, gereç tasarımı, kablaj tasarımı, mekanik tasarımlar bunları listeledim

Biraz evvel bahsettiğim 770 firma ülkenin coğrafyasına, farklı illerine yayılmış durumda. 41 farklı ilde alt yüklenicimiz var. Havan topu geliştirilmesinden, milli tren projesine, elektronik kartların birleştirilmesine veya yazılıma varana



kadar bir çok alan bizim alt yüklenicilerimiz üzerinden gerçekleşiyor.

-Korkut projesi

Bir tane KORKUT projemiz var sadece bir projede 100'e yakın alt yüklenici ile birlikte çalışıyoruz, bu proje de çok alt yüklenici ile çalıştığımız projelerden bir tanesi Yerleştirilmede gayret gösterdiğimiz, ihracatında kimi zaman sıkıntı olan, kimi zaman pahalı olan ama ihtiyaç duyduğumuzda da yurt içinde de kolay temin edemeyeceğimiz, bizim kalite standartlarımızda ve spectlerimizde olmayan ürünler var bunların yerleştirilmesi için biz de gayret gösteriyoruz.

-Aselsan Tedarik Portalı

Bizim bir tedarik portalımız var bu çok profesyonel çalışıyor. Firmaları tanımak için mutlaka bir takım bilgilerin önceden bu portala girilmesi gerekiyor.

Bilgiler bu portala girildikten sonra arkadaşlarımız bir komisyonla değerlendirme yapıyorlar, sonra önceliklendirerek yerinde ziyaret yapıyor ve eğer istenilen standart, kalite, üretim, sürdürülebilirliği ve finansal yapı mümkünse hemen çalışmaya başlanıyor ama değilse bizim bir de eğitim faaliyetlerimiz var bu yan sanayi ve Aselsan'ın birlikte bilgi tecrübesini paylaşacağı orada da eğitimler veriyoruz.

Sadece üç yılda arkadaşlarımız tarafından 32 bin 800 saat eğitim verilmiş. Bizim bir stratejik partnerlik sistemimiz var. En küçük KOBİ'den başladığımızda onu stratejik partnerliğe kadar getirmek

istiyoruz. Çünkü stratejik partnerle daha ayrı özel çalışmalarımız var. Şu anda 23 tane stratejik partnerimiz var. Ürün Geliştirilmesi konusunda da KOSGEB'e ve firmalarımıza, alt yüklenicilerimize destek veriyoruz.

Türkiye'nin kg başına ihracatı 1.30 dolarlar civarında 32-35 olabiliyor ama 1,5 ları daha görmedi. ASELSAN'ın kg başına ihracatı 600 dolar. Ülkemizin bu ihracattaki kg başına getirisini arttırmak adına savunma sanayinde çalışan ve faaliyet gösteren firma sayısını, alt yüklenici sayısını biz arttırmak istiyoruz

-8 milyar dolarlık sipariş

Bir ticari şirketiz ama hiçbir zaman önceliğimiz finansal değerler değil. İhtiyaç bulunan sistemleri, malzemele-ri zamanında kullanımı ve fonksiyonel olması bizim için önemli. 400 üzeri projemiz var. Bizim 2023'e kadar 8 milyar doların üzerinde bakiye siparişimiz var. Yani bugün bir şey yapmasa 2023'e kadar hali hazırda projesi var.

20 yıl sonrası bizim düşmanlarımızın veya gelişmiş ülkelerin yaptığı faaliyetleri takip etmek değil, ötesine geçmemiz ve o ülkelere bir takım sistemleri bir takım platformları satma hale gelmemiz gerekiyor. Onun için çalışma arkadaşlarımla beraber gayretli bir şekilde çalışıyoruz.

ASELSAN hem yatırımlarını arttırıyor, şartlar ne olursa olsun arttırmak zorunda. Öz kaynağını kullanıyor, istihdamı arttırıyor. Yıl başından itibaren aldığımız personel sayısı 500'ü geçti, almaya da devam ediyoruz." dedi.

Akıllı kent uygulaması için imzalar atıldı

GTÜ Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan Aslan; "Projemizin amacı ülke tarihimizin en önemli afetlerinden birine maruz kalmış olan Kocaeli ilimizi olası afetlere karşı hazır tutmaktır." dedi.

Afet zararlarının azaltılması adına önemli çözümler sunan, ülke çapında ilk kez Kocaeli'nde uygulanmaya başlanacak olan Akıllı Kent Uygulaması Projesi için imzalar atıldı.

Çağımızın modern iletişim ve teknolojik avantajlarından faydalanarak öncelikle deprem konusu olmak üzere, kütle hareketleri (heyelan, kaya düşmesi vb.), taşkınlar ve endüstriyel kazalarda zararları en aza indirmek için düğmeye basıldı.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi(KBB), Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ)ve Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı (AFAD) paydaşlığında uygulanacak olan "Kocaeli İli Afet Zararlarının Azaltılmasında Akıllı Kent Uygulaması Projesi" 16 Ağustos 2018 tarihinde Kocaeli Ticaret Odası'nda düzenlenen protokol imza töreni ile resmen başladı.

Protokol KBB Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, GTÜ Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan Aslan ve AFAD Başkanı Mehmet Güllüoğlu tarafından imzalandı.

BİLİMDEN YARARLANIYORUZ

Törende konuşan KBB Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu Büyükşehir Belediyesi'nin bilimden yararlanan bir kurum olduğunu belirterek, "Kurumlar, kuruluşlar bilimden istifade etmeli. Bilim tecrübedir, araştırmadır.

Akıllı kent deyince kenttin binaları, yolları, ormanları akıllı değil, kentlerde yaşayan insanların bilimin gereğini yaptıklarında akıllı kentler olur. Biz bu yönde önemli mesafeler aldık. Her türlü afete karşı bilim gereği olan işleri yapmamız gerektiğine inanıyoruz. İlim yuvası olan üniversitemizden yararlanıyoruz. Kurumlardan faydalaniyoruz. Bina stoklarımızı deprem gerçeğine uygun yapmadığımız için acı yaşıyoruz. Tüm yapılarımızı depreme uygun yapacağız. Bu afetleri en aza indirmek için bilimsel



çalışmalar yapacağız" dedi.

AFETE KARŞI HAZIR TUTMAK

Törende proje ile ilgili bilgi veren GTÜ Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan Aslan; "Projemizin amacı ülke tarihimizin en önemli afetlerinden birine maruz kalmış olan Kocaeli ilimizi olası afetlere karşı hazır tutmak ve olası bir afet sırasında ve hemen sonrasında da çağımızın modern iletişim ve teknolojik imkânlarını kullanarak afet yönetimi konusunda karar vericilere sorgulanabilir, hızlı ve güvenilir verileri sağlayacak bir altlık oluşturmaktır.

Proje teklifinde sadece doğal afetler değil, bölgedeki sanayi yoğunluğu da düşünülerek doğal afetlerin tetikleyebileceği teknolojik afetlerde çalışma kapsamı içerisine alınmıştır.

Proje konusu itibarı ile yerel yönetim ve üniversite arasında yapılacak ilk çalışma olacaktır ve ülkemizin diğer şehirlerine de bu konuda örnek teşkil edecektir.

Proje kapsamında bölgedeki altyapı ve üstyapı envanteri güncellenecek, pilot bölgelerde yapı sağlığı izleme sistemleri ve il kapsamında altyapı sistemi ve kritik bina ve tesisler ile entegreli Afet Acil Durum İzleme Sistemi kurulacaktır. Proje kapsamında ayrıca bilgilendirme ve eğitim çalışmaları yapılacaktır." ifadelerini kullandı.

ÖNEMLİ BİR ÇALIŞMA

AFAD Başkanı Mehmet Güllüoğlu ise "Kocaeli Türkiye açısından çok önemli bir kent. Akıllı kent uygulamalarının afet bazlı kullanılmasını biz tercih ediyoruz. Bu çalışmayı burada geliştirdikten sonra büyüteceğiz. Bu işbirliği bizim için kıymetli. Hiçbir kurum böyle bir çalışmanın altından kalkması mümkün değil. Yerel yönetimlerin, üniversitelerin, merkezi yönetimlerin bilgi ve birikimleri farklıdır. Bu nedenle işbirliği neticesinde ortaya çıkacak çalışmalar yaygınlaştırılması açısından çok önemlidir" şeklinde konuştu.

Projenin teknik çalışmalarının tamamını Gebze Teknik Üniversitesi yapacak. Kent genelinde erken uyarı sistemi kurulacak ve olası bir afette fabrikaların gaz, su, elektrik ve patlamaya neden olacak tüm sistemleri otomatik kapatılacak. Kent genelindeki tüm sanayi kuruluşları bu sisteme bağlanacak.

Kocaeli genelinde afet tehlikeleri incelenecek. Kent genelinde deprem öncesi ve deprem sonrası yapılan tüm binalar incelenecek ve binaların riskleri ortaya koyulacak. Binalarla ilgili yapılacak çalışmalar takip edilecek. Yapı stoku ile ilgili önceden önlem alınması için çalışmalar yapılacaktır.

Protokolün ardından geleneksel hale getirilen Uluslararası Deprem Gerçeği ve Kentleşme Çalıştayı'nın 5.si gerçekleştirildi.

İş ve tatil amaçlı konuklara özel tasarlanan Wellborn Luxury Hotel, Kocaeli'de bir ilk...

Kocaeli'de bir ilke imza atarak iş ve tatil amaçlı seyahat eden konukların ihtiyaçları gözönüne alınarak tasarlanan Wellborn Luxury Hotel, Başiskele'de 5 kata yayılmış ve yüzde 80'i deniz manzaralı 142 ferah misafir odası ile hizmet veriyor.



Türk Mutfağı'nın yöresel tatlarını, dünya mutfağından çok özel lezzetlerle buluşturan

otel, sabah kahvaltısı, brunch ve açık büfe yemeklerde misafirlerini lobby katında hizmet veren Liman Restaurant'ta ağırlıyor.

Otel'in 5. Katında panoramik deniz manzarasına sahip Leb-i Derya Restaurant ise şehirden çıkmadan Akdeniz mutfağını deneyimlemek ve bu lezzetleri usta şeflerin elinden keşfetmek isteyen misafirlere hizmet veriyor.

Ayrıca otel'in 6. katında dünya mutfağın-



dan seçkin lezzetler ve atıştırmalıklardan oluşan yiyecek ve geniş içecek menüsü ile hizmet veren Captain Morgan Roof Bar & Bistro İngiliz Pub konsepti ve muhteşem dekorasyonu ile misafirlerini ağırlıyor.

Wellborn Luxury Hotel'in iyi yaşamak iyi hissetmek konseptiyle hizmet veren SPA Merkezinde; 2 adet VIP hamam, Türk Hamamı, sauna, buhar odası, spor salonu, açık ve kapalı yüzme havuzu bulunuyor.

İş yaşamında ihtiyacınız olan herşey

Wellborn Luxury Hotel'de

444 0 670
www.wellbornhotel.com

WELLBORN
LUXURY HOTEL
★★★★★

OSBÜK Başkanı Kütükçü: OSB'lerin en büyük sorunu artan enerji maliyetleri

OSBÜK Başkanı Memiş Kütükçü: "Elektrik ve doğalgazda artan maliyetler, OSB'lerimizi, tüm işletmelerimizi zora sokuyor. Bu durum bir an önce düzeltilmeli. Artan enerji maliyetlerine, kur baskısını, politik gerilimleri ve küresel ekonomiden kaynaklı sebepleri de eklediğimizde işletmelerimiz için gerçekten çok zor bir dönemin içerisindeyiz."

Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kurulu (OSBÜK), bölge toplantılarının 6.sını Kayseri'de gerçekleştirdi. Daha önce Marmara, Doğu Anadolu, Akdeniz, Ege ve Güneydoğu Anadolu bölgelerindeki OSB'lerle buluşan OSBÜK, 53 OSB'nin bir araya geldiği İç Anadolu Bölge İstişare Toplantısında da bölge OSB'lerinin sorunlarını masaya yatırdı.

OSBÜK İç Anadolu Bölge İstişare Toplantısına Kayseri Valisi Süleyman Kamçı, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, OSBÜK Başkanı Memiş Kütükçü, Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik, OSBÜK Yönetim Kurulu Üyeleri, OSB Başkanları ve yönetim kurulu üyeleri ile bölge müdürleri katıldı.

Kütükçü OSB'lerin önemini anlattı

Kayseri OSB ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantının açılışında konuşan OSBÜK Başkanı Memiş Kütükçü, OSB'lerin Türk sanayisi için önemine dikkat çekti. "Bugün Türkiye bir sanayi ülkesiye bunda OSB'lerin büyük payı

var" diyen Kütükçü, "Ülkemizin tamamında olduğu gibi, İç Anadolu bölgesinde de OSB'lerimiz hayati öneme sahip. Bölgedeki OSB'lerimizde 13 bin 500'ün üzerinde fabrika üretim yapıyor. 420 bine yakın insanımıza doğrudan istihdam sağlıyor. OSB'lerimizin toplam elektrik tüketiminin yüzde 11'ini doğalgaz tüketiminin yüzde 17'sini yine İç Anadolu Bölgesi'ndeki OSB'lerimiz yapıyor. Yani OSB'lerimiz Türkiye'nin dört bir yanında olduğu gibi, bu bölgemizde de üretimin, istihdamın kaynağı, bel kemiği oldu" diye konuştu.

Artan enerji maliyetleri sorun

Türkiye'nin ekonomik olarak zor bir dönemden geçtiğini, bu süreçten OSB camiasının da olumsuz etkilendiğini vurgulayan Kütükçü, OSB camiasının en büyük sorununun artan enerji maliyetleri olduğunu altını çizerek, şunları söyledi:

"Elektrik ve doğalgazda artan maliyetler, OSB'lerimizi, tüm işletmelerimizi zora sokuyor. Bu durum bir an önce düzeltilmeli. Artan enerji maliyetlerine,

kur baskısını, politik gerilimleri ve küresel ekonomiden kaynaklı sebepleri de eklediğimizde işletmelerimiz için gerçekten çok zor bir dönemin içerisindeyiz. Bu dönemi de aşacağız inşallah. 1994'te, 2001'de, 2007'de nasıl aştıysak, bu süreci de öyle aşacağız.

Doğru politikalarla, özel sektörü daha fazla destekleyerek, sanayi üretimine daha fazla sarılarak, başta kamu olmak üzere tasarrufu öncelleyerek, verimlilik esaslı çalışarak aşacağız.

Yeni yatırımları teşvik ederken, mevcut işletmelerimizi daha fazla koruyarak, geliştirerek aşacağız. Ar-Ge'yi, tasarımı, kaynak verimliliğini eskisinden daha fazla öncelemek zorundayız. Çünkü dünyada bol para dönemi kapandı, kıt para dönemi başladı. Her birimiz kendi hayatımızda, kendi işletmelerimizde bu süreci doğru okuyarak, eski alışkanlıklarımızı gözden geçirmek, yatırımlarımızı nasıl daha verimli hale getirebiliriz diye özel bir başlık açmak zorundayız. Gün bizim için enseyi karatma günü değil, daha çok çalışma günü."



OSBÜK İç Anadolu Bölge Toplantısı' Kayseri OSB ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Toplantıya, aynı zamanda OSBÜK Yönetim Kurulu Üyesi olan Güzeller OSB Yönetim Kurulu Başkanı Adem Ceylan, Bölge Müdürü Edip Saatçioğlu ve Yönetim Kurulu Üyesi Ünal Okyay da katıldı.

Kütükcü'den imar barışı ve emsal vurgusu

Kütükcü konuşmasında İmar Barışı konusuna da değinecek, "OSB'lerimizde çözüm bekleyen fazla yapılaşmış alanların, mevcut plan içerisinde değil, farklı statüde değerlendirilmesi, üretim yapılması gereken sanayi parselinin ticari parselde dönüştürülmesi gibi riskleri beraberinde getirecektir. Talebimiz, OSB'lerdeki imar barışı uygulamalarının, OSB imar planlarını koruyacak şekilde, mevcut plan bütünlüğünü de bozmadan üretimi esas alan yeni bir bakış açısıyla değerlendirilmesidir" dedi.

Başkan Kütükcü, konuşmasının sonunda israf edecekleri bir metrekarelerinin olmadığını, dolayısıyla OSB arsalarında maksimum fayda üretilebilmesi için, mevcut 0,70 emsal değerinin artırılması gerektiğini belirtti.

Cumhurbaşkanlığı yönetim sisteminin avantajını yaşıyoruz

OSBÜK İç Anadolu Bölge toplantısına katılan Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, yeni sistemle birlikte Bakan yardımcılarının da daha rahat hareket etme imkanı olduğuna, problemlere ve diğer konulara daha rahat odaklanabildiklerini vurgulayarak, "Bir OSB içerisinde bir imar problemi varsa oturalım ve sadece imar planını düşünelim. Elektrik problemi varsa oturalım sadece onu düşünelim. Sanayiciyi nasıl koruyup kollayacak mekanizmalar kuracaksak oturup onu dizayn edelim ve sadece onun üzerine gidelim" dedi.

Büyükdede'den yerli üretim vurgusu

Konuşmasında yerli üretime vurgu yapan Büyükdede, bölgelerdeki en etkin olunabilecek alan ve dalların oturup tespit edilmesi gerektiğini, sanayi bölgelerinin çok nitelikli hale gelmesini istediklerini ifade etti. Büyükdede, "OSB'lerimizin kendilerine yetecek bütçelerinin olmasını o bütçelerle de okul ihtiyaçlarını, eğitim merkezi ihtiyaçlarını, konferans salonu ihtiyacı gibi konularda daha nitelikli üretim yapmaları konusunda önünü açmamız gerektiğini biliyoruz. Çok miktarda OSB talepleri var. Büyük endüstri bölgesi talepleri var. O çok güzel bir şey. Türkiye'ye güven duydukları devam ettiren taleplerin de olduğunu görüyoruz. Onları desteklemeye gayret ediyoruz. Özellikle otomotiv de olsun veya elektrik elektronik de olsun. Geliştirebileceğimiz neler varsa neleri destekleyeceksek hem piyasa denetiminde yabancıları daha çok kontrol eden niteliksiz yabancıların Türkiye'ye gelerek Türkiye Endüstrisi'ni vurmasını önleyecek tedbirler koymaya şu anda çalışıyoruz. Çünkü her giren niteliksiz yabancı ve ucuz ünite bizden bir endüstriyi kapatıyor. Bunun yüzde 50'lere kadar varacağından endişemiz var" şeklinde konuştu.

Vali Kamçı: Sanayici bu memleketin bel kemiğidir

Programda konuşan Kayseri Valisi Süleyman Kamçı, sanayicilerin memleketin bel kemiği olduğunu, gerçekleştirdiği yatırımların Türkiye için istihdam anlamında büyük önem arz ettiğini söyledi.

Kayseri OSB Yönetim Kurulu Başkanı Tahir Nursaçan da, Kayseri OSB olarak yılmadan ülke geleceğine yatırım yapacaklarını vurguladı. Nursaçan, "İş dünyası olarak 2023 hedeflerini gerçekleştirmek için ekonomik reform odaklı yatırım hamlelerinin devam ettiği güven ve istikrarın sağlanacağına inancımız tamdır. Kayseri OSB olarak yılmadan usanmadan ülkemizin geleceğine yatırım yapmaya devam edeceğiz" dedi.

Kayseri'nin sanayi şehri olduğunu ifade eden Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Mustafa Çelik de, toplantıyı düzenleyenlere teşekkürlerini ilettiler. Program sonunda plaket takdimi yapıldı.

DIHK çalışma yemeği Berlin'de yapıldı



Alman Ticaret ve Sanayi Odaları Birliği (DIHK) tarafından Berlin'de düzenlenen akşam yemeğine, Almanya Ekonomi Bakanı Peter Altmaier, DIHK Başkanı Eric Schweitzer, DIHK CEO'su Dr. Martin Wansleben, Eurochambres Başkan Yardımcısı Stefan Muehler, Eurochambres Genel Sekreteri Arnaldo Abruzzini, Federal Almanya Başbakanlık ve Ekonomi Bakanlığı üst düzey bürokratları ve Almanya'nın önde gelen iş dünyası örgütleri, sanayici ve iş insanları katıldı. Yemeğe, davet edilen TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nu TOBB AB Daire Başkanı Mustafa Bayburtlu temsil etti.

-Almanya ile Türkiye köklü dost...

Yemekte bir konuşma yapan Almanya Ekonomi Bakanı Altmaier, Almanya ile Türkiye'nin dostluklarının Osmanlı dönemine kadar eski ve köklü olduğunu, Türkiye'nin jeostratejik açıdan Almanya için çok önemli olduğunu vurguladı.

-Türkiye'de 8 bin Alman firması var

Almanya iş dünyası için çok önemli bir aktör olan Dr. Wansleben için düzenlenen yemekte Türk iş dünyasının da temsil edilmesinin çok önemli olduğunu vurgulayan Altmaier, Türkiye'de 8 bin üzerinde Alman firmasının faaliyette olduğunu, Alman iş dünyasının Türkiye'nin ekonomik kalkınmasına katkı sağladığını, istihdam ürettiğini vurgulayarak, "Türkiye'nin ekonomik istikrarı Almanya için çok önemlidir" dedi.

-Alman iş insanları ekim'de gelecek

Altmaier, TOBB AB Daire Başkanı Mustafa Bayburtlu'ya Ekim ayında bir iş insanları heyetiyle Türkiye'yi ziyaret edeceğini belirterek, Türk-Alman iktisadi ilişkilerini geliştirmek istediğini vurguladı.

DIHK Başkanı Eric Schweitzer ve CEO Martin Wansleben, konuşmalarında TOBB ile DIHK işbirliği konusuna vurgu yaptı.

Selçuk Gülsün: İran'a yönelik ambargoya karşı alternatif planlar hazırlanmalı

“Yalnızca İran ve Türkiye’de konuşlu banka kurmaktan, yerel para birimleri ile ticarete, sınır ticaretinin niteliği ve etkinliğinin güçlendirilmesine kadar alternatiflerin üzerinde şimdiden çalışılmalı, ciddiyle konunun üzerine gidilmelidir.”

PAGDER Başkanı Gülsün: “Ambargo karşı alternatif planlar hazırlanmalı.” dedi.

ABD’nin İran’la yapılan nükleer anlaşmadan çekilmesi ve Tahran’a yeniden ekonomik yaptırımlar dayatmasına ilişkin iş dünyası ve sanayiciler alternatif planların devreye alınmasını beklediğine dikkat çekerek, bu plan ve hazırlıkların önemine değinen Plastik Sanayicileri Derneği (PAGDER) Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Gülsün, “Ambargo uygulamalarına karşı sınır komşumuz İran ile ticari ilişkilerimizin korunacağı yönünde umutlarımızı sürdürüyoruz” dedi.

Avrupalı şirketlerin de söz konusu ambargo uygulamalarından etkileneceğini dile getiren PAGDER Başkanı Selçuk Gülsün, Türkiye’nin ortaya koyacağı planların oldukça önemli olduğunun altını çizdi.

Türkiye plastik sektörünün İran ile ticaretinin sene sonunda 175 milyon dolar civarında olacağını tahmin ettiklerini belirten Gülsün; “Bu rakam, geçmiş ambargo sürecinde yaklaşık 250 milyon dolar seviyesindeydi. İran’ın toplam plastik sektör ithalatının yaklaşık yüzde 10 ila 15’i Türkiye’den karşılanıyordu. Yani ambargonun kaldırılması Avrupalı rakiplerimizin işine yaramıştı. İran bizim komşumuz ve ABD’nin bu yaptırımlarına karşı İran ile masaya oturmalı, alternatif planları ortaya koymalıyız” açıklamasında bulundu.



-Dış açık petrokimya ürünleri ithalatından...

Türkiye-İran dış ticaretinin Türkiye aleyhine gelişiminin petrokimya ürünleri ithalatından kaynaklandığını söyleyen Gülsün; “Bunun temeli doğalgaz ithalatına dayanıyor. Oysa aleyhe olan bu durum sanayi ürünleri ihracatımız ile dengelenebilir durumda. Bu potansiyel İran’da mevcut. Ambargo kalkınca çeşitli sanayi ürünleri, altyapı, makine-ekipman gibi ürünlere ilişkin talep Avrupa’ya yönelmişti. Türkiye ve Türk sanayisi iyi ticari plan ortaya koyarsa burada bir rol üstlenebilir” şeklinde konuştu.

-Çin ve Rusya ile ortak planlar görüşülebilir

ABD’nin tehditlerine yönelik hükü-

metler düzeyinde çözüm aranmasının iş dünyası ve sanayiciler için önem arz ettiğini ifade eden Gülsün açıklamasında şu ifadelere yer verdi: “Yalnızca İran ve Türkiye’de konuşlu banka kurmaktan, yerel para birimleri ile ticarete, sınır ticaretinin niteliği ve etkinliğinin güçlendirilmesine kadar alternatiflerin üzerinde şimdiden çalışılmalı, ciddiyle konunun üzerine gidilmelidir. İran’la ticarete sorunların aşılması noktasında Çin ve Rusya ile dahi ortak planlar üzerinde istişarelerde bulunulabilir. Zira ABD’nin ambargo uygulamasının hiçbir mantığı yok. Avrupalı şirketler de bizimle benzer düşünüyorlar. Bu ambargo geçmiştekilere göre daha zorlu şartlar barındırıyor olabilir ama bu kez meşruiyeti daha zayıf.”

SEKTÖRÜNÜZDEKİ YERİNİZİ GÖRMEMEYE HAZIR MISINIZ ?

2018 YILI SANAYİ KURULUŞLARI SEKTÖREL PERFORMANS DEĞERLENDİRME ORGANİZASYONU

Başvuru İçin : www.sektorelperformans.org



KOCAELİ SANAYİ ODASI
KOCAELİ CHAMBER OF INDUSTRY

ÇÖZÜM ORTAKLARI



tepav



BÖLGESEL ORTAKLARI



Belarus

Cumhuriyeti heyeti GOSB'u ziyaret etti



Belarus Cumhuriyeti Ankara Büyükelçiliği Ekonomi ve Ticaret Müsteşarı ve beraberindeki Mogilev Serbest Ekonomi Bölgesi ve Great Stone Sanayi Bölgesi yetkililerinin bulunduğu Belarus Heyeti, 5 Eylül 2018 tarihinde GOSB'u ziyaret etti. GOSB Bölge Müdürü Z. Nil Sönmez

ve GOSB Bölge Müdür Yardımcısı Hülya Kaynak tarafından karşılanan heyete GOSB'da verilen hizmetlerle ilgili bilgi aktarıldı.

Toplantı sonunda Z. Nil Sönmez tarafından misafirlere GOSB anı tabağı takdim edildi. Yapılan bölge turu ve firma ziyaretinin ardından ziyaret sona erdi.

GOSB

Şikago'da OSB kurmak için görüşmelerini sürdürüyor



Gebze Organize Sanayi Bölgesi (GOSB) Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım ABD'nin Şikago bölgesinde kurmak istedikleri orga-

nize sanayi bölgesi ile ilgili olarak yapıcı görüşmeler gerçekleştirdiklerini, en kısa zamanda projeyi hayata geçireceklerini açıkladı.

GOSB katılımcıları Umur Basım'da bir araya geldi



GOSB Katılımcıları, Sanayici Sohbetleri Toplantıları kapsamında 4 Eylül 2018 Salı günü Umur Basım San. ve Tic. A.Ş.'de bir araya geldiler.

Umur Basım Yönetim Kurulu Başkanı Ali Umur ve Yönetim Kurulu Üyesi Ayşe Umur'un ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıda, yapılan sunum ile katılımcılar firmayı yakından tanıma fırsatı buldular.

Organizasyon, gerçekleştirilen firma turu ve fotoğraf çekiminin ardından sonlandırıldı.

İzmit Körfezi'nden 6 ayda 180 ton çöp toplandı

İZAYDAŞ, körfezin korunması ve temizliği için filosuna kattığı dört adet yeni deniz yüzeyi temizleme tekneleri ile 2018 yılının ilk altı ayında 180 ton çöp topladı.



- 'Acil Müdahale Yetki Belgesi' alma çalışmaları devam ediyor

Körfezde oluşabilecek herhangi bir çevre kazası sonucu ortaya çıkan kirliliğe erken müdahale ve temizlik çalışmaları yapabilmek için Acil Müdahale Yetki Belgesi alma çalışmalarını da yürüten İZAYDAŞ, mevcut protokolü olduğu 42 limana acil müdahale konusunda da hizmet vermeyi planlıyor.

- İbrahim Karaosmanoğlu: "Bunlar en önemli hizmetler"

Körfezin temizlenmesi için dört koldan gerçekleştirilen çalışmaları titizlikle takip eden Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, "Bizim en önemli çalışmalarımız çevreye ve denizlerimize yaptığımız hizmetlerdir.

Kocaeli Kocaeli Büyükşehir Belediyesi iştiraklerinden İZAYDAŞ, İzmit Körfezi'nde gemi atıkları alımı faaliyetlerini yürütürken körfezin korunması ve



temizliği için filosuna kattığı dört adet yeni deniz yüzeyi temizleme tekneleri ile 2018 yılının ilk altı ayında 180 ton çöp topladı.

- İzmit Körfezi kirlenmesin

Körfeze giren gemilerin atıklarını toplama işini iki adet atık alım gemileri ile başarıyla yürüten İZAYDAŞ, her yıl yaklaşık 3 bin gemiye filen atık alım hizmeti vererek körfezin temizlenmesine önemli ölçüde katkı sağlıyor. Öte yandan İZAYDAŞ, bu alanda verilen hizmetin kalitesini arttırmak ve İzmit Körfezi'ne uzun yıllar hizmet edebilmek amacıyla Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Çevre Koruma ve Kontrol Dairesi Başkanlığı'nın kontrolünde, filosuna kattığı dört adet deniz yüzeyi temizleme teknesi ile de yılın ilk altı ayında 180 ton çöp toplayarak körfezimizde oluşabilecek fiziksel kirliliğin önüne geçmiş oldu.



Denizimizi kirletenlere ciddi yaptırımlar uyguluyoruz. Ayrıca Deniz Süpürgesi adını verdiğimiz özel donanımlı teknelerimizle deniz üzerindeki pislikleri temizliyoruz" dedi.



Yılın ilk yarısında 1.6 milyarlık 92 otel yatırım projesi teşvik gördü

Türkiye Otelciler Birliği (TÜROB), bu yılın ilk yarısında 39 ilde toplam 15 bin 222 yataklı 92 otel projesi için teşvik başvurusu yapıldığını açıkladı. Söz konusu 92 tesis için 1 milyar 590 milyon TL tutarında yatırım yapılacak.

Resmi Gazete'de yayımlanan 'Yatırım Teşvik Belgeleri' verilerinden hareketle TÜROB tarafından yatırımlarla ilgili hazırlanan rapora göre, geçen yılın aynı dönemine göre yatırım adedinde yüzde 9, yatırım miktarında ise yüzde 5.5 azalma meydana geldi. Ocak-Haziran 2017 döneminde 38 ilde toplam 16 bin 20 yataklı 101 tesis için 1 milyar 681 milyon TL'lik teşvik başvurusunda bulunulmuştu.



TÜROB Başkanı Timur Bayındır

Antalya ve İstanbul durmuyor

İller bazında bakıldığında her dönem en fazla yatırım yapılan illerin başında gelen Antalya ve İstanbul yine ilk ilk iki sırada yer aldı. Sıralamanın dikkat çeken yanı ise Trabzon'un proje sayısında ilk üçe girmesi oldu. En fazla teşvik başvurusu yapılan iller sıralamasının ilk 3'ünü alan Antalya'da 2 bin 291 yataklı 10 otel için 198 milyon TL, İstanbul'da 1.721 yataklı 9 tesis için 253 milyon TL, Trabzon'da Trabzon'da 448 yataklı 6 tesis için 24 milyon TL'lik yatırım hayata geçirilecek. Karadeniz'e yatırım talebi Trabzon ile sınırlı kalmadı. Giresun, Rize, Ordu ve Samsun'da 2'şer, Artvin'de 1 proje için teşvik başvurusu yapıldı. Dikkat çeken diğer bir şehir ise 2 bin 830 yataklı bir tesis için yapılan 367 milyon TL'lik yatırım ile yatırım tutarında zirvede yer alan Afyon oldu.

Proje sayısında 3 yıldız, yatak kapasitesinde 5 yıldız

2018 yılının ilk altı ayında teşvik belgesi alan oteller içerisinde sayı bazında 3 yıldızlı otellerin en fazla talep gören kategori olduğu gözlemlendi. 3 yıldızlılar toplam 45 otel ile ilk sırayı alırken, kapasite bakımından 6 bin 327 yatak ile 5 yıldızlı oteller ilk sırada yer aldı. İlk 6 ayda 6 bin 327 yataklı 10 beş yıldızlı, 2 bin 960 yataklı 16 dört yıldızlı, 4 bin 371 yataklı 45 üç yıldızlı, 84 yataklı 1 iki yıldızlı, 1.117 yataklı 15 butik otel, 363 yataklı 5 özel belgeli otel projesi teşviğe bağlandı.

Aşırı arz turizmin sorunu haline geldi

Yatırımları değerlendiren TÜROB Başkanı Timur Bayındır, ilk yarıda yatırımlarda gerileme eğiliminin minimumda kaldığını, ancak ikinci yarıdaki ekonomik koşullar doğrultusunda gerilemenin artmasını beklediklerini kaydetti. Antalya ve İstanbul'daki yeni yatırımların arz fazlalığına rağmen artmaya devam ettiğini hatırlatan Bayındır, "Yatak arzındaki aşırı artış turizmdeki sıkıntılardan biri haline gelmiş durumda. Bir planlama yapılması şart. İstanbul'dan örnek verirsek, bir otel yatırımının geri dönüşü bugünkü fiyatlarla minimum 20 yılı buluyor. Bu süre 10 yıl öncesine kadar 7-8 yıldır. 2014 yılından bu yana son dört yılın verileri kıyaslandığında toplam yatırım tutarında kademeli olarak yüzde 40'a yakın bir düşüş yaşanırken, yatak başı maliyet miktarı yüzde 35'in üzerinde arttı" diye konuştu. Karadeniz'deki yatırımlardaki artışı da değerlendiren Bayındır, bu bölgedeki plansız yatırımların gelecek dönemde atıl kapasite sorununu ortaya çıkarabileceği uyarısını yineledi.

Türkiye Otelciler Birliği (TÜROB), yılın ilk yarısında 39 ilde toplam 15 bin 222 yataklı 92 otel projesi için teşvik başvurusu yapıldığını açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre yatırım adedi yüzde 9, yatırım miktarı yüzde 5.5 azaldı.

İLLER	OTEL	YATAK	YATIRIM (BİN TL)	İSTİHDAM
AFYON	1	2.830	367.900.000	1.000
İSTANBUL	9	1.721	253.049.025	290
ANTALYA	10	2.291	198.882.000	604
İZMİR	5	725	111.052.060	201
AYDIN	1	680	99.830.000	110
BALIKESİR	2	452	59.200.000	140
SAKARYA	2	498	49.960.000	145
MUĞLA	4	580	34.320.000	170
GAZİANTEP	2	266	32.700.000	80
ANKARA	1	320	32.000.000	25
GİRESUN	2	308	31.250.000	95
ŞIRNAK	3	428	30.509.000	60
SAMSUN	2	340	28.143.296	100
NEVŞEHİR	4	310	24.998.000	96
TRABZON	6	448	23.967.010	140
BURSA	3	234	21.225.000	75
VAN	3	220	20.900.000	75
YALOVA	2	198	19.490.000	60
OSMANİYE	1	196	18.680.000	100
SİVAS	1	166	16.110.000	45
MERSİN	4	296	15.024.000	80
BOLU	2	194	12.630.000	55
AĞRI	1	100	11.240.000	30
KARABÜK	1	132	11.000.000	35
RİZE	2	160	10.300.000	50
ÇANAKKALE	3	142	8.120.000	37
ORDU	2	150	6.800.000	35
ADANA	1	96	6.050.000	23
KARS	1	152	5.220.000	15
ARTVİN	1	36	4.200.000	15
ŞANLIURFA	2	53	3.900.000	35
MALATYA	1	66	3.850.000	15
KIRKLARELİ	1	36	3.500.000	12
TOKAT	1	40	3.170.000	35
TUNCELİ	1	48	2.826.000	15
IĞDIR	1	110	2.650.000	22
EDİRNE	1	118	2.480.000	22
ERZİNCAN	1	62	2.260.000	19
DÜZCE	1	20	750.000	6
TOPLAM	92	15.222	1.590.135.391	4.167



Karaosmanoğlu'nun ziyaret ettiği Japonya'nın İstanbul Konsolosu Ehara **"15 Temmuz'dan sonra Türkiye'ye olan yatırımlarımız arttı"**

Türk Dünyası Belediyeler Birliği (TDBB) ve Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, Japonya İstanbul Başkonsolosu Norio Ehara ile makamında bir araya geldi.

Türkiye ve Japonya'nın tarihi bağları itibarıyla iki güçlü ülke olduğunun vurgulandığı görüşmede, halkların birbirini sevdiği ve değer verdiği de ifade edildi.

Türkiye'de Japonya'nın yoğun bir yatırımı olduğunu, Kocaeli'nin de üretim alanında ilk sırada yer aldığını vurgulayan Konsolos Ehara, "Ülkemizin ana büyük firmalarının Türkiye'ye büyük yatırımları var. Bu yatırımlar 15 Temmuz hain darbe girişiminden sonra da arttı, artmaya da devam ediyor. Türkiye ile olan çok iyi ilişkilerimizi daha fazla geliştirmek istiyoruz" dedi.

"JAPONYA'YI GÜVENİLİR VE YAKIN ÜLKE OLARAK GÖRÜYORUZ"

Üretim ve yatırım konusunda Büyükşehir Belediyesi olarak yerli ve yabancı yatırımcılara destek olduklarını, üretimi artırmak için de üzerlerine düşen görevi yerine getirdiklerini belirten Başkan Ka-

raosmanoğlu,

"İki ülke arasında geliştirilecek eğitim iş birliğinin üniversiteler merkezli artmasını çok önemli görüyorum. Bu konuda her türlü projeye destek vermeye hazırız" ifadelerini de sarf etti.

İki ülke arasındaki ilişkilerin de bir o kadar güçlü olduğunu dile getiren Başkan Karaosmanoğlu, "Japonya'yı güvenilir ve yakın ülke olarak görüyoruz" diye konuştu.

BİLİŞİM VADİSİNE JAPON FİRMALARINI DAVET ETTİ

Japonya İstanbul Başkonsolosu Norio Ehara, Türkiye'de ve Kocaeli'de yatırım yapan Japon firmalarının çalışan ve dinamik gençleri kendi bünyelerinde istihdam etmek istediklerini de vurgularken, Japonya ve Türkiye'nin arasında olan güçlü tarihsel bağlarla süren ilişkileri gençlere çok iyi anlatılmasının önemine de değindi.

Gebze Bilişim Vadisi'ne Japon firmalarını davet eden Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, "Türkiye her geçen gün gelişen ve çağın teknolojisini yakalamak için büyük çaba

sarf eden bir ülkedir. Genç ve çalışkan nüfusuyla da bu alanda eli bir hayli güçlüdür" vurgusu yaptı.

"TÜRKİYE SİZİN EVİNİZ VE VATANINIZDIR"

Teknoloji ve inovasyon alanlarında çok büyük aşama kaydetmiş Japonya'nın bilgi ve tecrübesinden Türkiye'nin yararlanması ve karşılıklı güçlerin birleştirilmesine de değinen Başkan Karaosmanoğlu, "Gerek yatırım olmak üzere gerekse de insan kaynağımızın yetiştirilmesi için yeni bir yaklaşım modelini uygulamamız gerekmektedir. Bu konuda Gebze Teknik Üniversitemizin üretime ve gelişime açık kadrolarıyla birlikte özellikle öğrencilerimiz Japon üreticilerle yakın iş birliği kuracağına inanıyorum. Bize bu konuda düşen görevleri de yerine getirmeye hazırız. Gençlerimizin dünyaya açılmalarını ve yeni ufuklara yolculuk ederken de kaliteli bir şekilde yetişmelerini istiyoruz. Şunu da ifade etmek isterim ki Japonya'nın vatandaşları ve sizler bizim konduğumuzuz. Türkiye sizin eviniz ve vatanınızdır" diyerek sözlerini tamamladı. Birliktelik karşılıklı fikir alışverişinin ardından sona erdi.

Çelik İhracatı 8 ayda 9,6 milyar dolara ulaştı



Türkiye çelik ihracatı 2018 yılı Ocak-Ağustos döneminde geçen yılın aynı dönemine göre miktar bazında yüzde 5,8 artış ile 12,7 milyon ton, değer bazında ise yüzde 28,5 yükseliş ile 9,6 milyar dolar olarak gerçekleşti. Çelik İhracatçıları Birliği (ÇİB) Başkanı Adnan Aslan, "2018 yılının 8 aylık döneminde değer bazında yaşanan artış, miktar bazındakine göre daha yüksek oranda kaydedildi" diye konuştu. Aslan, Türk çelik sektörünün sıvı çelik üretim miktarı açısından dünyanın en büyük sekizinci, Avrupa'nın ise en büyük ikinci üreticisi konumunda olduğunun altını çizdi.

İnşaat çeliği tonajda toparlanma kaydetti

Türk çelik sektörü ihracatı ürünler bazında incelendiğinde, özellikle inşaat çeliği ihracatında yaşanan düşüş ile sıcak yassı ihracatında yaşanan artışın dikkat çektiğini söyleyen Aslan, geçmiş aylarda tonajda yaklaşık yüzde 20 oranında düşüş gösteren inşaat çeliği ihracatının, Ağustos ayı itibarıyla toparlandığını ve azalış oranını yüzde 4'lere kadar düşürdüğünü kaydetti.

En fazla artış sıcak yassıda

ÇİB Başkanı Adnan Aslan, 2018 yılı

ilk 8 ayında geçen yılın aynı dönemine göre en fazla ihracat artışı gözlenen ilk üç çelik ürününün sırasıyla sıcak yassı, profil, ve filmaşın olduğunu belirtti. Bu dönemde en fazla ihracat azalışı görülen ürünlerin ise sırasıyla kütük, inşaat çeliği ve slab olduğunu belirten Aslan şunları söyledi: "Özellikle Cezayir, Endonezya ve Suudi Arabistan'a olan kütük ihracatımızda önemli azalışlar mevcut. Hem tonaj hem de değer olarak yıllardır Türk çelik sektörünün ana ihracat ürünü olan inşaat çeliğindeki düşüşte, ülkemiz aleyhine açılan ticaret davalarının etkisini görmekteyiz. ABD ve Mısır'ın yanı sıra, yerel üreticilerini korumak amacı ile gümrük vergilerini yükselten Birleşik Arap Emirlikleri inşaat çeliği ihracatının önemli seviyelerde azalış gösterdiği ülkelerin başında geliyor. Bu dönemde Birleşik Krallık ve İtalya ise slab ihracatında en fazla düşüş yaşanan ülkeler arasında yer alıyor."

Çelik ihracatı Ağustos'ta arttı...

Çelik İhracatçıları Birliği Başkanı Adnan Aslan, ÇİB verilerine göre; 2018 yılı Ağustos ayı çelik ihracatının geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla miktar bazında yüzde 36,4 artışla 1,6 milyon tona, değerde ise yüzde 43 yükselişle 1,2 milyar dolara ulaştığını belirtti.

Türkiye'nin Ham Çelik Üretimi 25.2 milyon ton olarak gerçekleşti

Türkiye Çelik Üreticileri Derneği verilerine göre Türkiye'nin ham çelik üretimi, Ağustos ayında 2017 yılının aynı ayına kıyasla %5.7, Temmuz ayına kıyasla ise, %8.2 oranında düşüşle 3 milyon ton seviyesinde gerçekleşti. Ağustos



ayında elektrik ark ocaklı tesislerin üretimi, geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla % 8.2 azalırken, entegre tesislerin üretimleri geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla seviyesini korudu.

Ocak-Ağustos döneminde toplam ham çelik üretimindeki artış yavaşlayarak %1.7 oranında yükselişle, geçtiğimiz yılın aynı dönemindeki 24.7 milyon tondan 25.2 milyon tona çıktı. Sekiz aylık dönemde, elektrik ark ocaklı tesisler % 2 oranında artışla 17.4 milyon ton; entegre tesisler ise, % 1.1 artışla 7.8 milyon ton ham çelik üretimi kaydetti.

Ocak-Ağustos döneminde Türkiye'nin kütük üretimi, geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla % 0.9 oranında azalışla, 16.7 milyon tona gerilerken, slab üretimi, söz konusu dönemde % 7.2 artışla 8.4 milyon ton seviyesine yükseldi.

-Hurda ithalatı

7 aylık dönemde Türkiye'nin toplam hurda ithalatı, miktar açısından %11.7 oranında artışla 12.7 milyon tona, değer bakımından ise geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla, % 43.1 oranında yükselişle 4.4 milyar dolara yükseldi.

2018 yılının ilk yedi aylık döneminde ABD'den yapılan hurda ithalatı % 12.7 oranında artışla, 2017 yılının aynı döneminde kaydedilen 1.9 milyon tondan 2.1 milyon ton seviyesine yükselirken, AB'den hurda ithalatı, % 10 artışla 7 milyon tondan 7.8 milyon tona çıktı. BDT'den yapılan hurda ithalatı ise, geçtiğimiz yılın Ocak-Temmuz dönemine kıyasla % 37 oranında kayda değer bir artışla 1.3 milyon tondan 1.7 milyon tona yükseldi.

Söz konusu dönemde, Türkiye'nin toplam hurda ithalatı içerisinde AB, % 61 pay alarak ilk sırada yer alırken ardından, % 17 ile ABD ve % 14 pay ile BDT geldi.

TEPAV araştırmasına göre:

Temmuz'da 159 Suriye sermayeli şirket kuruldu

TEPAV araştırmasına göre Temmuz 2018'de Suriye ortak sermayeli 159 şirket kurulmuş olup, Suriye ortaklı şirketlerin toplam Suriye ortak sermayesi 29,6 milyon TL'dir. Temmuz 2018'de Suriye ortak sermayeli kurulan şirket sayısı, Temmuz 2017'ye göre yüzde 137,3; Suriye ortak sermayesi ise yüzde 204 arttı. Haziran 2018'e göre kıyaslandığında ise Suriye ortak sermayeli kurulan şirket sayısı yüzde 52,9; Suriye ortak sermayesi yüzde 39,6 artış gösterdi.

Ocak – Temmuz 2018'de Suriye ortak sermayeli 937 şirket kurulmuş olup, Suriye ortaklı şirketlerin toplam Suriye ortak sermayesi 148,9 milyon TL'dir. Ocak – Temmuz 2018'de Suriye ortak sermayeli kurulan şirket sayısı, Ocak – Temmuz 2017'ye göre yüzde 9,2; Suriye ortak sermayesi ise yüzde 14,6 azaldı.

Yabancı ortak sermayeli kurulan şirketlerin yüzde 13'ü Suriye ortaklı

Temmuz 2018'de yabancı ortak sermayeli kurulan 1.242 şirketin, 159'u (yüzde 12,8) Suriye ortak sermayeli olup yabancı ortak sermayesinin yüzde 7,9'unu oluşturmaktadır.

Temmuz 2018 itibarıyla Suriye ortak sermayeli kurulan şirket sayısının en yüksek olduğu illerin başında İstanbul gelmektedir. İstanbul'u; Mersin, Bursa ve Hatay takip etmektedir.

Suriye ortak sermayesi dikkate alındığında ise İstanbul ilk sırada yer almaktadır.

Temmuz 2018'de Mersin'de kurulan yabancı ortak sermayeli şirketlerin yarısından fazlası Suriye ortak sermayeli şirketlerdir. Suriye ortak sermayeli kurulan şirketlerin yabancı ortak sermayeli şirketler içindeki payı Mersin'de yüzde 65,2, Kilis'te yüzde 28,6'dır.

Sektör bazında incelendiğinde ise Suriye ortak sermayeli şirketlerin Temmuz 2018'de en çok "toptan ticaret" sektöründe kurulduğu görülmektedir. Suriye ortak sermayesi dikkate alındığında ise yine "toptan ticaret" sektörü ilk sırada gelmektedir.

Türkiye'de kurulan şirketlerin yüzde 12'si yabancı ortak sermayeli

Temmuz 2018 verilerine göre Türkiye genelinde toplam 8.960 şirket kurulmuştur. Kurulan şirket sayısı Temmuz 2017'ye göre yüzde 11,6; Haziran 2018'e göre yüzde 17,4 artış gösterdi.

Türkiye'de kurulan şirketlerin yüzde

13,9'u yabancı ortak sermayeli şirketlerdir. Bu oran il bazında incelendiğinde ise yüzde 43,8 ile Kilis yabancı ortaklı kurulan şirket oranı en fazla olan iller arasında ilk sırada yer almaktadır. Kilis'i; yüzde 35,4 ile Hatay, yüzde 31,4 ile Mersin ve yüzde 24,3 ile Gaziantep takip etmektedir.

Ocak – Temmuz 2018 dönemine bakıldığında Türkiye genelinde toplam 76.153 şirket kurulmuş olup Ocak – Temmuz 2017'ye göre yüzde 8,8 artış göstermektedir. Ocak – Temmuz 2018 verilerine göre yabancı ortak sermayeli 7.024 adet şirket kurulmuştur. Bu şirketlerin toplam sermayesi 1,6 milyar TL olup yüzde 77,6'sı yabancı ortak sermayesi oluşturmaktadır.

Yabancı ortak sermayeli kurulan şirketlerin sermayesinin yüzde 73'ünü yabancı sermaye oluşturdu

Temmuz 2018 verilerine göre yabancı ortak sermayeli 1.242 adet şirket kurulmuştur. Bu şirketlerin toplam sermayesi

512,6 milyon TL olup yüzde 73,3'ünü yabancı ortak sermayesi oluşturmaktadır.

Yabancı ortak sermayesi, geçen aya kıyasla yüzde 55,2 arttı

Temmuz 2018'de yabancı ortak sermayeli kurulan şirket sayısı, Temmuz 2017'ye kıyasla yüzde 160,9; Haziran 2018'e göre yüzde 39,9 artış gösterdi. Yabancı ortak sermayesi toplamı geçen yıla göre 304 milyon TL (yüzde 426,1); geçen aya göre 134 milyon TL (yüzde 55,2) arttı.

Yabancı ortak sermayeli kurulan şirket sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre en fazla İstanbul, Mersin ve Hatay'da artış gösterdi.

Sektör bazında incelendiğinde en çok yabancı ortak sermayeli şirket "toptan ticaret" sektöründe kurulurken; en fazla yabancı ortak sermayesi yine "toptan ticaret" sektöründe gerçekleşmiştir. Bu sektördeki toplam sermaye miktarı 163 milyon TL iken, yüzde 84,8'ini yabancı ortak sermayesi oluşturmaktadır.

Tablo 4. Suriye ortak sermayeli kurulan şirketlerin faaliyet gösterdiği sektörler (Temmuz 2018)

Faaliyet Açıklama (Nace Rev. 2)	Şirket Sayısı	Toplam Sermaye (Milyon TL)	Suriye Ortak Sermayesi (Milyon TL)
Toptan ticaret	69	15,2	11,0
Gayrimenkul faaliyetleri	22	8,3	4,1
Bina inşaatı	10	3,2	2,4
Perakende ticaret	8	5,7	3,2
Motorlu kara taşıtlarının ve motosikletlerin toptan ve perakende ticareti ile onarımı	6	2,1	1,8
Yiyecek ve içecek hizmeti faaliyetleri	6	1,1	0,9
Eğitim	4	0,8	0,7
Tekstil ürünlerinin imalatı	3	1,7	0,8
Kara taşımacılığı ve boru hattı taşımacılığı	3	0,4	0,3
İdare merkezi faaliyetleri; idari danışmanlık faaliyetleri	3	0,7	0,7
Başka yerde sınıflandırılmamış makine ve ekipman imalatı	2	0,5	0,2
Taşımacılık için depolama ve destekleyici faaliyetler	2	0,4	0,2
Bilgisayar programlama, danışmanlık ve ilgili faaliyetler	2	0,8	0,5
Mimarlık ve mühendislik faaliyetleri; teknik muayene ve analiz	2	0,2	0,2
Diğer mesleki, bilimsel ve teknik faaliyetler	2	1,1	1,0
Kiralama ve leasing faaliyetleri	2	0,2	0,2
Seyahat acentesi, tur operatörü ve diğer rezervasyon hizmetleri ve ilgili faaliyetler	2	0,2	0,2
Gıda ürünlerinin imalatı	1	0,1	0,1
Giyim eşyalarının imalatı	1	0,2	0,2
Ağaç, ağaç ürünleri ve mantar ürünleri imalatı (mobilya hariç); saz, saman ve benzeri malzemelerden örülerek eşyaların imalatı	1	0,1	0,1
Kauçuk ve plastik ürünlerin imalatı	1	0,2	0,2
Motorlu kara taşıtı, treyler (römork) ve yan treyler (yarı römork) imalatı	1	0,4	0,4
Diğer imalatlar	1	0,1	0,1
Makine ve ekipmanların kurulumu ve onarımı	1	0,1	0,1
Özel inşaat faaliyetleri	1	0,1	0,1
Bilimsel araştırma ve geliştirme faaliyetleri	1	0,1	0,1
Reklamcılık ve piyasa araştırması	1	0,1	0,1
İnsan sağlığı hizmetleri	1	0,1	0,1

Kaynak: TOBB, TEPAV Hesaplamaları

İKV Başkanı Zeytinoğlu: Reform Eylem Grubu'nun toplanması AB süreci için umut verici



İKV Başkanı Zeytinoğlu, REG'in toplanması ile ilgili beklentilere de değindi: "REG'in gündeminde AB katılım sürecinde özellikle kritik önem taşıyan 23 ve 24'üncü fasılların kapsamına giren temel haklar ve yargı ile ilgili konular ve siyasi kriterler yer alıyor.

-AB sürecinin canlandırılması

Son dönemde AB belgelerinde sık sık geçen "Türkiye'nin AB'den uzaklaştığı" saptamasını tersine döndürecek en güzel adım bu gündemi hayata geçirmek olur. AB sürecinin yeniden canlandırılması hem siyasi alanda gelişmelere ve rahatlamaya yol açacaktır; hem de ekonomik olarak gümrük birliğinin güncellenmesi sürecinin başlamasını sağlayacak ve yabancı yatırımlar ve iş dünyası açısından uygun iş ortamının gelişmesine vesile olacaktır."

-Önümüzde yoğun gündem var

Son olarak Başkan Zeytinoğlu, önümüzdeki günlerde AB sürecinin canlanmasının açısından önemli olacak bazı olaylara da değindi:

"Dışişleri Bakanımız Avusturya'da AB Gayriresmi Dışişleri Bakanları toplantısına katılacak. Gelecek hafta Federal Almanya Dışişleri Bakanı Türkiye'ye gelecek. Eylül sonunda Cumhurbaşkanı'mız Almanya'yı ziyaret edecek.

Ekimde de Federal Almanya Ekonomik Bakanının iş insanları heyeti ile Türkiye'yi ziyaret etmesi söz konusu.

Dolayısıyla AB kapısını aralamakta da önemli olan Almanya ile yoğun temaslar var. Almanya özellikle Türkiye'de yatırım ve iş ortamı ile yakından ilgili. Gümrük birliğinin güncellenmesi sürecine engel olan ülkelerin başında Almanya geliyordu. Dolayısıyla Almanya ile yeni bir yakınlaşma gümrük birliği güncellenmesi açısından da süreci hızlandırabilir.

Ayrıca yine Eylül ayında İran'da yapılması beklenen Suriye Zirvesi, arkasından Suriye anayasası ile ilgili Cenevre görüşmeleri derken Suriye'nin geleceği konusu da gündeme geliyor.

Burada da Türkiye ve AB arasında ortak çalışma ve işbirliği fırsatları doğmasını bekliyoruz. Ortak çıkarlar üzerinden ortak değerlerde de uyum sağlayabilirsek bu Türkiye'nin sorunlarını çözmesine, hayat seviyesini yükseltmesine ve orta gelir tuzağından çıkmasına yardımcı olacaktır."

Türkiye'nin AB uyum süreci açısından önem taşıyan Reform Eylem Grubu (REG), 3 yıllık bir aradan sonra Dışişleri, Adalet, Hazine ve Maliye ile İçişleri Bakanlarının katılımları ile bugün toplandı. Türkiye'nin AB sürecinin yeniden canlandırılması açısından önemli bir adım olarak görülen bu toplantı ile ilgili olarak İKV Başkanı Ayhan Zeytinoğlu açıklamalarda bulundu.

-AB ile yakınlaşma...

Son dönemde AB ile belirli bir yakınlaşmanın hissedildiğini belirten Zeytinoğlu, REG'in toplanmasının da bu yakınlaşmanın hızlanarak devam etmesi açısından umut verici olduğunu söyledi:

"Türkiye'nin özellikle siyasi açıdan AB kriterlerine uyumunu gözetten bir platform olarak ilgili bakanları bir araya getiren Reform Eylem Grubu'nun 3 yıl aradan sonra tekrar toplanması son derecede sevindirici bir gelişme.

AB'nin tekrar hükümetin gündemine girdiğinin somut bir göstergesi olarak

memnuniyetle karşılıyorum.

-AB desteği yakınlaşmaya yol açtı

Son dönemde özellikle ABD'nin yaptırımları karşısında başta Fransa ve Almanya olmak üzere Avrupa ülkelerinin Türkiye'ye destek vermesi, AB ile bir yakınlaşmaya vesile oldu. Özellikle Transatlantik İttifakı'nın Trump'ın yaklaşımlarının etkisiyle çatırdaması, AB'yi çevresindeki ülkelerle ortak bir cephe oluşturma arayışına itti. Fransa Cumhurbaşkanı Macron'un Türkiye ve Rusya ile ortaklık öneren konuşmasında da bu sürecin etkilerini görüyoruz.

-Alternatif stratejik ortaklık...

Ancak Türkiye olarak tam üyelik hedefinin yerine alternatif olarak stratejik ortaklığın önümüze getirilmesine karşı uyanık olmamız lazım. Tam üyelik hedefinin Türkiye için sadece sözde değil, özde de devam ettiğini göstermemiz lazım. Bu açıdan REG'in toplanıyor olması önemli bir göstergesi."



Türkiye'nin ilk Ayarlanabilir Dikme Sistemi Urtim'den...

Kalıp ve iskele sistemleri üretiminde Türkiye'nin öncü şirketlerinden URTİM, PROPSET® Ayarlanabilir Dikme Sistemi ile Türkiye'nin ilk TS EN 1065 sertifikalı ayarlanabilir dikme sistemini pazara sundu. Döşeme altında taşıyıcı olarak kullanılan sistem, her tür farklı geometrideki döşemeye kolaylıkla uygulanabilir olmasıyla dikkat çekiyor.

Yurtiçinde ve yurt dışında 38 yıldır havalimanı, stadyum, rafineri, köprü, konut, gemi inşası, tersane gibi birçok projede yer alarak, kalıp ve iskele üretiminde Türkiye'nin öncü şirketlerinden olan URTİM, Türkiye'de üretilen yeni ürünü ile sektöre yeni bir çözüm sundu.

Türkiye'de üretilen ilk Ayarlanabilir Çelik Dikme PROP sertifikalı ürünü PROPSET® Ayarlanabilir Dikme Sistemi; güvenlik, kolaylık ve esneklik özellikleri ile öne çıkıyor.

İlk kez TS-EN 1065 PROPSET sertifikası alan sistem, EN 1065 uyumlu en güvenilir dikme sistemi konumunda. Sistem hakkında bilgi veren URTİM Genel Müdür Yardımcısı Murat Akçay, "Döşeme altında taşıyıcı olarak kul-

lanılan her türlü farklı geometrideki döşemeye kolaylıkla uygulanabilir bir sistem. Sistemin ana elemanı dikmeler. Değişik yüksekliklerde çalışmak üzere ayarlanabilir şekilde tasarlandı. Dikmeler arası mesafe azaltılarak ya da çoğaltılarak döşeme yüküne göre mukavemet hesaplanır. Konvansiyonel kalıp sistemine göre daha az işçilikle daha hızlı çalışmak mümkündür. Tekrarlı kullanım ile uzun vadede çok daha ekonomik bir çözüm sunar ve TS EN 1065 standartlarına uygun olarak üretilmektedir. Sistem korozyona karşı üstün koruma sağlayan Avrupa normlarında daldırma galvaniz kaplıdır" diye belirtti.

'Her türlü farklı geometrideki döşemeye kolaylıkla uygulanabilir'

PROPSET® Ayarlanabilir Dikme Sistemi'nin, döşeme kalıp sistemi olarak esnek bir çözüm sunduğunu ifade eden Akçay, sistemin ana elemanının dikmeler olduğunu belirtti. Tripod Sehpa, U Başlık, Çift Yollu Başlık gibi yardımcı elemanlar ile sistemin tamamlandığını dile getiren Akçay şunları söyledi: "Döşeme altındaki taşıyıcı olarak kullanılır. Her türlü farklı geometrideki döşemeye kolaylıkla uygulanabilir. Farklı yükseklikler ve taşıma kapasiteleri için TS-EN 1065 normuna uygun A-E arası 5 farklı sınıfta dikmeler

kullanılabilir. Sistem daldırma galvaniz kaplıdır, isteğe bağlı fırın boya kaplama yapılabilmektedir. 10 cm aralıklarla seri delik sistemi ile dikme farklı kot yüksekliklerine göre ayarlanır. Mekanizma kısmı ile ince ayar yapılır."

URTİM olarak aralarında Malezya, Kanada, Katar, Ürdün, Ekvator Ginesi, Senegal, Nijerya ve Kenya, Birleşik Arap Emirlikleri'nin de bulunduğu 54 ülkeye ürettiğinin yüzde 70'ini ihraç ettiklerini vurgulayan Murat Akçay, şu bilgileri verdi: "Üretimimizin yüzde 70'ini ihraç ediyoruz. Geliştirdiğimiz sistemler ile inşaatlarda, tersanelerde ve endüstriyel tesislerde zaman, maliyet avantajı ve İSG kurallarına uygun güvenli çalışma sağlıyoruz" dedi.

URTİM'in Tekfen İnşaat'ın TANAP Doğal Gaz Boru hattı Projesi, Üstay İnşaat'ın Socar Polyetilen Fabrika Projesi, Rönesans İnşaat'ın Sibur Zapsip 2 Polyetilen Fabrika Projesi, Giresun Stadyumu, Tekfen, Gemsan, Güknor, IOT Vito, İlk İnşaat'ın farklı fazlarını gerçekleştirdiği Star Rafinerisi, Rönesans İnşaat'ın Yamal LNG, Üstay İnşaat'ın Azeri Kimya Polyetilen Fabrika Projesi, Tekfen İnşaat'ın Tüpraş Rafinerisi Projesi, Gürsoy Grup'un Çamlıca Cami Projesi, Avesta Inc'nin Hazar Adası Projesi, Dia Holding ve IC İnşaat'ın ortak projesi olan Haydar Aliyev Kültür Merkez projelerinde imzası var

Banka yöneticileri ile bir araya gelen TİM Başkanı İsmail Gülle: İhracat kredilerine ağırlık verin, rekorlara birlikte imza atalım



Türkiye İhracatçılar Meclisi Yönetim Kurulu (TİM) Türkiye Bankalar Birliği (TBB) Yönetim Kurulunu ağırladı. Toplantıya TBB Yönetim Kurulu Başkanı ve Ziraat Bankası Genel Müdürü Ziraat Bankası Genel Müdürü Hüseyin Aydın başkanlığındaki heyete, İş Bankası Genel Müdürü Adnan Bali, Halk Bankası Genel Müdürü Osman Arslan, Vakıflar Bankası Genel Müdürü Mehmet Emin Özcan, Türk Ekonomi Bankası Genel Müdürü Ümit Leblebici, Türk Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım, Akbank Genel Müdür Yardımcısı Levent Çelebioğlu, QNB Finansbank Genel Müdür Yardımcısı Ömür Tan, Burgan Bank Genel Müdür Yardımcısı Kerem Sözügüzel yer aldı.

Türkiye'nin yeni ekonomi modelinde ihracata dayalı büyümenin benimsendiğini hatırlatan TİM Başkanı İsmail Gülle, yükselen döviz kurlarının ekonomideki tüm aktörleri yeni çözümler üretmeye ve dayanışma içerisinde hareket etmeye yönlendirdiğini söyledi.

Her olumlu hamlenizi hayırla hatırlarız

TİM olarak; temsil ettikleri 71 bin ihracatçının finansal anlamda yaşadığı zorluklara çözümler üretmek için gece gündüz çalıştıklarını ifade eden Gülle, bu konuda bankalarla bazı protokoller

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı İsmail Gülle, firmaların finansmana erişim konusunda yaşadıkları sıkıntıları TİM'de ağırladıkları banka yöneticilerine anlatarak, ihracatçı firmaların desteklenmesini talep etti.

imzaladıklarını hatırlatarak, "Böyle bir dönemde bankalarımızdan asıl beklediğimiz şey ise özellikle finansmana erişim konusunda imalat sanayine ve ihracata destek olmaları, ihracata yönelik kredilere ağırlık vererek, firmaları finansal açıdan rahatlatmaları. Bu şekilde firmalarımız daha çok üreterek, yeni pazarlar arayarak ülke ihracatının artmasına katkı sağlayacaklardır. Zor zamanlarda yapılanlar da söylenenler de unutulmuyor. Ülke olarak bu badireyi er ya da geç atlatacağız. İşte o zaman

geriye dönüp baktığımızda, ihracatçılarımızın ayakta kalabilmesi, bin bir zorlukla kazandıkları pazarları kaybetmemesi için yapılan her olumlu işi, her hamleyi hayırla hatırlayacağız. Sizler ihracat kredilerine ağırlık verin, rekorlara birlikte imza atalım" açıklaması yaptı.

Toplantıya Katılan Banka ve TBB Yöneticileri

- Hüseyin Aydın (TBB Başkanı) TC Ziraat Bankası A.Ş. Genel Müdürü
- Adnan Bali - Türkiye İş Bankası A.Ş. Genel Müdürü
- Levent Çelebioğlu Akbank T.A.Ş. Genel Müdür Yrd.
- Osman Arslan Türkiye Halk Bankası A.Ş. Genel Müdürü
- Mehmet Emin Özcan - Türkiye Vakıflar Bankası T.A.O. Genel Müdürü
- Ömür Tan - QNB Finansbank A.Ş. Genel Müdür Yrd.
- Ümit Leblebici - Türk Ekonomi Bankası A.Ş. Genel Müdürü
- Adnan Yıldırım - Türk Eximbank Genel Müdürü
- Kerem Sözügüzel - Burgan Bank A.Ş. Genel Müdür Yrd.
- Ekrem Keskin - Türkiye Bankalar Birliği Genel Sekreteri
- Ümit Ünsal - Türkiye Bankalar Birliği Kıdemli Uzman



İnşaat sektöründe son 3 yılın en zayıf ağustos ayı yaşandı

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), her ay merakla beklenen inşaat ve bununla bağlantılı imalat ve hizmet sektörlerindeki mevcut durum ile beklenen gelişmeleri ortaya koyan "Hazır Beton Endeksi" 2018 Ağustos Ayı Raporu'nu açıkladı. Son 4 aydır inşaat faaliyetlerindeki yavaşlama nedeniyle Faaliyet Endeksi ağustos ayında Bayram tatilinin de etkisi ile yılın en düşük performansını sergiledi. Beklenti Endeksi'nde olumsuz tablo devam ederken Güven Endeksi ise en düşük değere sahip olan endeks olması ile dikkat çekti.

Faaliyet Endeksi inşaat faaliyetlerinde ciddi bir yavaşlamaya işaret etti

Hazır Beton Faaliyet Endeksi ağustos ayında bir önceki yılın aynı ayına göre %2,9'luk düşüş sergiledi. Ankete katılan firmaların %3'ü alınan kayıtlı siparişlerde artış olduğunu belirtti. Tatilin de etkisi ile birlikte inşaat faaliyetlerinde yavaşlama hissedildi.

Güven Endeksi ağustos ayında da gerilemesini sürdürdü

Hazır Beton Güven Endeksi ağustos ayında bir önceki yılın aynı ayına göre %1,6 oranında düşüş gösterdi. Ankete katılan firmaların %3'ü tedarikçilere vereceği siparişin önümüzdeki üç ayda artacağını ifade etti.

Beklenti Endeksi olumsuz bir tablo çizdi

İnşaat sektöründe önümüzdeki dönemde yaşanması muhtemel gelişmeleri göstermesi açısından önemli olan Hazır Beton Beklenti Endeksi'nin ağustos ayı değeri bir önceki yılın aynı ayının %2 altında kaldı. Önümüzdeki üç ayda satışlarında artış bekleyenlerin oranı %3 olarak gerçekleşti.

Kurdaki hareketliliğin yarattığı belirsizlik inşaat faaliyetlerinde zayıflamayı getirmiştir

Hazır Beton Endeksi Ağustos Ayı Raporu'nun sonuçlarını değerlendiren Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, tüm öncü göstergelerin, inşaat faaliyetlerinin 3. çeyrekte önemli ölçüde durduğuna işaret ettiğini dile getirdi.

Dört endeks değerinin de önceki yılın aynı dönemine göre düşüş sergilediğini ifade eden Yavuz Işık, "Yılın ikinci çeyreğinde %0,8 gibi oldukça düşük bir oranda büyüme gösteren inşaat sektörü



yılın üçüncü çeyreğine de oldukça yavaş bir giriş yapmıştır. Yeni ekonomik koşulların etkisi ile faaliyetleri yavaşlamış olan inşaat sektörü, ağustos ayında son

Hazır Beton Faaliyet Endeksi ağustos ayında bir önceki yılın aynı ayına göre %2,9'luk düşüş sergiledi. Ankete katılan firmaların %3'ü alınan kayıtlı siparişlerde artış olduğunu belirtti. Tatilin de etkisi ile birlikte inşaat faaliyetlerinde yavaşlama hissedildi.

20 ayın en kötü aylık performansını sergilemiştir. Konut kredi faizindeki artış, yükselen maliyetler, kurdaki hareketliliğin yarattığı belirsizlik, hane halkının talebini ötelemesi, Bayram tatili gibi pek çok unsur ağustos ayında inşaat sektörünü olumsuz etkilemeye devam etmiştir. Bütün bunlar inşaat faaliyetlerinde son 3 yılın en zayıf ağustos ayını beraberinde getirmiştir." dedi.

Hazır Beton Endeksi hakkında

Söz konusu endekslerin oluşturulmasına esas teşkil eden anket ile firmalara 9 soru sorulmuştur. Her bir endeksin değeri 100'ün altında ya da üstünde olmasına bağlı olarak yorumlanmaktadır. 100'ün üzerinde olması durumunda önceki aya ait faaliyetin ya da gelecek döneme ilişkin beklentinin olumlu yönde geliştiği yorumu yapılmaktadır.

Türkiye genelinde her ay hazır beton

üreticileri ile gerçekleştirilen çalışmada 3 farklı endeks türetiliyor. Hazır Beton Faaliyet Endeksi ile hazır beton firmalarının geçmiş bir aylık faaliyetlerinin sonuçları, Hazır Beton Güven Endeksi ile hazır beton sektöründe faaliyet gösteren teşebbüslerin, ekonomi ve sektöre yönelik duydukları güven seviyesi, Hazır Beton Beklenti Endeksi ile hazır beton firmalarının önümüzdeki üç aylık dönemde faaliyetlerinin hangi seviyede olacağına ilişkin beklentiler hakkında bilgi edinildi. Hazır Beton Endeksi ile endekslerin tümünü içeren bileşik endeks elde ediliyor.

Türkiye Hazır Beton Birliği hakkında

Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), 1988 yılından beri güvenli ve dayanıklı yapıların inşası amacıyla standartlara uygun beton üretilmesi, tekniğine uygun beton uygulamalarının yaygınlaşması ve ülkemizde kaliteli, yüksek dayanım sınıflarında beton kullanılması için uğraş veren mesleki bir kuruluştur. THBB, Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve Beton Sürdürülebilirlik Konseyi (The Concrete Sustainability Council) Üyesi; Beton Sürdürülebilirlik Konseyi "Bölgesel Sistem Operatörü"dür. THBB'ye üye olacak şirketlerin tüm hazır beton tesislerinde standartlara uygun üretim yapması, THBB Kalite Güvence Sistemi'nin (KGS) sürekli habersiz denetimlerine tabi olarak KGS Uygunluk Belgesi alması, uygun laboratuvar bulundurması, teknik, çevre, iş sağlığı ve güvenliği, yasal ve etik kriterleri eksiksiz yerine getirmesi zorunludur.



Haluk ERCEBER
Türkiye Kimya Sanayicileri
Derneği Yönetim Kurulu
Başkanı

Türk kimya sektörünü nasıl bir rekabet ortamı bekliyor?

% 8,6'dır (TUIK 2015 son tespit).

Türk kimya sanayiinin, gelecek açısından barındırdığı potansiyeli yorumlayarak, sektörün alt grupları ve bu grupların üretimdeki payları hakkında (miktar ve değer olarak) bilgi verir misiniz?

Kimya Sanayi sadece Türkiye için değil tüm dünya ülkeleri için öncelikli sektördür. ABD, Çin, Almanya ve G-20 içindeki ilk on sırayı alan ülkeler erken ve hızlı gelişmelerini kimya sektöründeki güçlerine bağladılar. Türkiye; Çin, Singapur ve Güney Kore gibi ülkelerin 35 yıl önce uyguladıkları kimya sanayi gelişim stratejisini ve yöntemini uygulasa, mevcut konumunun ve yüksek iç pazarının etkisiyle en büyük ilk on ülke içinde yer alırdı. Petrokimya hammadde olan doğalgaz, etilen, propilen, ham petrol ve naftanın üretim noktalarına olan daha fazla yakınlığın avantajı en iyi şekilde kullanılır bugün sıkıntı yaratan yüksek ithalat ve cari açık payı görülmezdi.

Kimya Sektörünün alt gruplarını oluşturan eczacılık ve ilaç, plastik, kauçuk son derece güçlü bir geçmişe ve üretim tecrübesine dayanmaktadır. Plastik sektörü, 2017 yılında değerinde %9 artışla 36,8 milyar USD'a yükselmiştir. Plastik sektörü, 2017 yılında 4,340 milyar USD'lık direkt ihracat yapmıştır. Kauçuk sektörü 2017 ihracatı 2,492 milyar USD'a yükselmiştir. Temel eczacılık ve ilaç ürünleri sektörü 2017 yılı ihracatı ise 893 milyon USD olarak gerçekleşmiştir.

Kimyasal ürünlerin 2017 yılı ihracat miktarı ise 6,991 milyar USD'dır. Kimya sektörü tüm alt gruplar dahil ihracat miktarı 11.372.110.922 kg. olup karşılığında 14,716 milyar USD gelir elde edilmiştir.

Türkiye'nin gelecek 5 yıl içinde yapacağı yenilikçi ve ithale mukim üretim yatırımlarıyla Kimya Sektörümüzün 2025 yılında 23 milyar USD ve 2030 yılında da 30 milyar USD ihracat hedefine ulaşacağını tahmin ediyoruz.

Türk kimya endüstrisinin 2017 yılının tamamı ile bu yılın ilk yarısında (büyüme, üretim, ithalat ve ihracat, yatırımlar, kapasite kullanımı bakımından) sergilediği performansı rakamsal verilerle değerlendirir misiniz? Sektörün 2018 yıl

sonuna dair büyüme (yüzde ve değer), üretim (miktar) ve ihracat (miktar ve değer olarak) hedefi nedir?

2017 yılında, Kimya sektörü % 8,8 üretim büyüme performansı göstermiştir. Kapasite kullanımı ise yıllık % 79 olarak gerçekleşmiştir. Toplam ihracatın 14,716 milyar USD toplam ithalat ise 38,364 milyar USD olduğu belirlendi. Toplam dış ticaret açığı sektör payı ise 23,647 milyar USD ile toplam cari açığın % 30,8 oranına ulaşmıştır.

2018 yılı ilk 6 ay sonunda Türk Kimya sektörü % 11,2 miktarsal büyüme göstermiştir. Yıl sonunda büyümenin % 9-10 aralığında olacağını tahmin ediyoruz. İhracat ise 2018 yılı ilk beş ayı sonunda 6,987 milyar USD ile 2017 yılı aynı dönemine göre % 22 artışı yakalamıştır. Yıl sonunda 17 milyar USD'lık ihracat hedefinin azda olsa aşılacağını bekliyoruz. İhracatın fiyat artışlarına dayalı bir yükseleşti bulunmaktadır.

2018 yılı ilk beş ay sonunda ithalat 18.197.047.602 USD ile bir önceki yılın aynı dönemine göre %19 artış göstermiştir.

2018 yılı sonundaki Kimya Sektör dış ticaret açığının ise (2017 yılında 23,647 milyar USD) tak. 26,905 milyar USD'a ulaşması muhtemeldir. Buda 2017 yılına göre takriben % 13,77 artışı gösterir.

Şu anda Türk kimya sanayiinde kilogram başına kaç dolarlık ihracat yapılıyor? Söz konusu rakamın orta vadede ne kadara çıkarılması hedefleniyor? Kilogram başına ihracatı artırmak adına yapılması gerekenleri ve bu konuda kamu ve özel sektöre düşen görevleri anlatır mısınız?

2017 yılında 1 kg. Kimyasal ürünün ihracat fiyatı (NACE 20) 0,77 USD/kg. idi. Eczacılık ve ilaç sektöründe (NACE 21) bu değer 19,40 USD/kg. ve kauçuk ile plastik sektöründe (NACE 22) ise 3,09 USD/kg. olarak tespit edilmiştir. Kimya sektörü (NACE 20+21+22) ihracat malı ortalaması ise 1,30 USD/kg'dır. Tabi ki çok düşük bir değerdir.

Almanya gibi kimya sanayiciliğinde 150 yıllık bir geçmişi ile yirmiye yakın da kimya kümelenmesine sahip olan sektörün ihracat ürün satış ortalaması tak. 2,4 Euro/kg'dır

Almanya'da, entegre petrokimya te-

Türk kimya sanayiinin mevcut durumu (pazar büyüklüğü, gelişimi, faaliyet gösteren firma sayısı ve istihdamı gibi) hakkında bilgi verir misiniz?



Türk Kimya sektörü 42 Milyar USD pazar büyüklüğü ile Türkiye GSYH'nın % 5,9 'unu oluşturmaktadır. Son 7 yılda % 6,6 büyüme göstermiştir. Büyüklük açısından Türkiye dünyada 14. en büyük ve cari açık değeri açısından ise ABD, Meksika ve Brezilya'dan

sonra 4. en büyük pazardır. Cari açığın takriben % 60 miktarına petrokimya ürünleri neden olmaktadır. Türk Kimya sektörünü oluşturan kimya, ilaç, plastik, kauçuk ve kompozit girişimcilerinin sayısı 20.210 olup toplam 317.281 çalışana istihdam sağlanmaktadır. Kimya sektörü istihdamının imalat sanayi içindeki payı

sislerinin varlığı, yaklaşık %10 civarında gereksiz masraflardan tasarruf imkânı veren kimya kümeleri, yüksek kârlılık yaratan özel kimyasal ürünlerindeki ARGE başarısı, yeni ürünlerde öncü ve lider olma başarısı aynı zamanda yeni ve yüksek teknoloji yatırımlarla büyümeyi de sağlamıştır. AB'de %56 olan büyük ölçekli firma sayısı ne yazık ki ülkemizde hala %1 civarındadır. Türk kimya sanayicileri yetersiz sanayi yerleşim planları ve limana uzak olmak sebebiyle ölçeklerini büyütememiştir.

Önümüzdeki 5 yıllık süreç sonunda Türk ihraç ürünü birim fiyatının 1,8 USD/kg. olacağı beklenmektedir. Güçlü ve yenilikçi bir yeni yatırım iklimi yakalanırsa 2030 yılında AB ülkeleri ile birim fiyat yakınlaşmamız çok artacaktır.

İhraç birim fiyatın artması için üretilemeyen üretmek ve rekabetçilik avantajını yakalamak gerekir. Özel kimyasallarda özellikle tarım, otomotiv, ilaç ve tekstilde güçlü olmak gibi. Bu konuda Üniversite sanayi işbirliği ve yüksek nitelikli kimya mezunları ile en az 2 adet limanı olan kimya endüstri bölgesi kurulması şarttır. Yabancı yatırımlar için, güçlü rekabetçilik cazibeleri yaratılmalıdır. Kamudan yeni sanayi yatırımların hızlandırılması, doğru lokasyonda kümelerin kurulması, ARGE ve tüm teşvik desteklerinin daha fazla artırılması beklenmektedir.

Sektördeki Ar-Ge ve inovasyon faaliyetleri hakkında bilgi alabilir miyiz? Firmaların Ar-Ge ve inovasyona yönelik yatırımlarını yeterli buluyor musunuz? Bu konuda varsa kamudan beklentilerinizi aktarır mısınız?

Kimya sektöründe 6 Temmuz 2018 itibarıyla ARGE Merkezi olma hakkını kazanmış 110 firma bulunmaktadır. Kimyasalların ve kimyasal ürünler imalatında 64, eczacılıkla ilgili ürünlerin ve tıbbi kimyasal ve bitkilerin ürünleri imalatında 30, kauçuk ve plastik ürünlerin imalatında 16 firma toplam 9734 çalışanı ile ARGE araştırmalarını sürdürmektedir. ARGE merkezlerinde yabancı bilim adamı ve yönetici çalıştıran firma sayısı her geçen gün artmaktadır.

Gerek kimyasal ürünler gerekse plastik ve kauçuk sektöründe en fazla ARGE harcaması yapan Çin, ABD, Japonya ve Almanya gibi ülkeler dünya ihracatında en üst sıralarda yer almak-

tadır. Türkiye kimyasal ürünler sektörü Çin'den 64, ABD'den 29, Japonya'dan 22, Almanya'dan 13 ve Güney Kore'den 10 kat daha az ARGE harcaması yapmaktadır. Türkiye'nin kauçuk ve plastik ürünler imalatı sektöründeki ARGE harcaması aynı ülkelerle karşılaştırıldığında ise Çin'in 73, ABD'nin 47, Japonya'nın 37, Almanya'nın 16 ve Güney Kore'nin 11 kat fazla olduğu görülmektedir.

2016 yılı ARGE Faaliyetleri Araştırması kapsamında kamu kuruluşları, vakıf üniversiteleri ve ticari sektördeki anket sonuçları ile devlet üniversitelerinin bütçe ve personel dökümlerine dayalı olarak yapılan hesaplamalara göre Türkiye'de Gayri Safi Yurtiçi ARGE Harcaması 2016 yılında bir önceki yıla göre %19,5 artarak 24 milyar 641 milyon TL olarak hesaplanmıştır.

Gayrisafi yurtiçi ARGE harcamasının GSYH içindeki oranı 2015 yılında %0,88 iken, 2016 yılında %0,94'e yükseldi.

Ülkemizde, ARGE merkezlerinin hatta inovasyon çalışmalarının karlılığı, yeni ürün geliştirmeye, rekabetçiliği kuvvetlendirmeye olan katkısı maalesef düşüktür. Son 30 yıldaki üretim ve ARGE faaliyetleri ile sıfırdan dünya kimyasal ticaretinin %40 payına sahip olma başarısını gösteren Çin bugün 3 üniversitesini dünyanın kimya bilimi eğitimindeki en başarılı ilk on listesi içine sokmuştur. Taiwan ve Singapur da bu listeye birer üniversitesini dahil etmeyi başarmışlardır.

ARGE merkezlerinin başarı ölçüsü üretime, yenilikçi ve özel ürünlere, karlılığa etki eden başarılı projelerin sayısı ve gelişim süresi ile ölçülmelidir. Üniversitelerimizde hatta liselerde daha kuvvetli eğitim verilmeli öğrenciler mezun olmadan Sanayi şirketlerinde uzun süreli çalışmalar yapmalıdır. Üniversite Sanayi İşbirliği için yeni modellerin tespit edilmesi gereklidir.

Türkiye'de ARGE'nin yeterince verimli olmaması ve inovasyonun etkisiz kalması ile ilgili nedenleri aşağıdaki gibi sıralamak isterim.

- Özel sektörde fikir üretmeden ve karlılığı sağlamadan ayakta kalmak mümkün olmadığından çalışanları inovatif düşünmeye ve inovatif projelerin artması için gerekli devlet desteğinin sağlanmaması.

- ARGE ve inovasyona ayrılan bütçenin halen istenilen düzeyde olmaması.

- Üniversite-devlet-sanayi işbirliğinin yeterli düzeyde olmaması.

- Türkiye'de kurumlarda hiyerarşik yapının etkin olması ve bununla birlikte inovasyon beraberinde risk almayı da gerektirdiğinden, risk alıp başarısız olma sonucunun göze alınmaması.

- Araştırma sonuçlarına göre inovasyonun %50'si üst yönetim tarafından başlatılmaktadır. Kurum ve kuruluşlarda çalışanları inovasyona yönleltmek için uygulanan yöntemlerin yetersiz kalması, insan kaynakları çeşitliliğinin sağlanmaması, kurumsal ve bireysel yaratıcılıklarının teşvik edilmemesi.

- Toplumun temel ihtiyaçlarının ve gereksinimlerinin dikkate alınmaması.

- Özel ve kamu sektöründe inovasyonda başarılı profesyonellerin deneyimlerini aktaracak ortak platformların eksikliği.

- Birçok kurumda inovasyonun halen bir şirket kültürü olarak benimsenmemesi.

- Özellikle Türkiye'de inovasyon kavramının bugün iş hayatında bulunan birçok profesyonel için bile yeni olması, (inovasyon eğitiminin ilkokuldan başlayarak bir yaşam biçimi olarak öğretilmesi bu soruna çözüm yaratabilir)

- Türkiye'de ARGE Merkezleri sayısı artmakla birlikte, ARGE harcaması yapan ülkeler sıralamasında Türkiye'de geride kalmaktadır. ARGE'ye ve inovasyona ayrılan bütçe ile ülkenin ihracat hareketleri paralel bir uyum göstermektedir. Örneğin Kimya sektöründe en fazla ARGE harcaması yapan ülkeler ABD, Çin, Japonya ve Almanya aynı zamanda dünya ihracatında da üst sıralarda yer almaktadır.

Kimya sanayinin global pazar yüküklüğü nedir (değer olarak), üretim ve ihracatta hangi ülkeler öne çıkıyor? Bu kapsamda Türkiye'nin global pazardaki konumunu somut verilerle değerlendirir misiniz?

Tüm dünyada gelişmişliğin sembolü olarak kabul edilen kimya sektörü dünyada 2005 yılında 1,6 trilyon Euro, 2015 yılında ise 3,5 trilyon Euro'luk pazara sahip oldu. Türk kimya sektörü bu ekonomik değerin tak. % 1 miktarına sahiptir. 10 yıllık bu süreçte neredeyse iki katına varan trend 2050 yılına kadar olan süreçte yaşanacak yüksek büyüme hızının göstergesi olup kimyanın neden en

2017 YILI DIŞ TİCARETİ

2017 YILI İHRACATI					2017 YILI İTHALATI				
		KG	DOLAR	KG/DOLAR		KG	DOLAR	KG/DOLAR	
20	Kimyasalların ve kimyasal ürünlerin imalatı	9.113.377.436	6.990.958.986	0,77	20	Kimyasalların ve kimyasal ürünlerin imalatı	23.842.440.862	28.398.103.621	1,19
21	Temel eczacılık ürünlerinin ve eczacılığa ait malzeme-lerin imalatı	46.043.298	893.012.443	19,40	21	Temel eczacılık ürünlerinin ve eczacılığa ait malzeme-lerin imalatı	73.603.945	4.747.761.602	64,50
22	Kauçuk ve plastik ürünlerin imalatı	2.212.690.188	6.832.674.654	3,09	22	Kauçuk ve plastik ürünlerin imalatı	1.034.344.365	5.218.372.034	5,05
		11.372.110.922	14.716.646.083				24.950.389.172	38.364.237.257	

önemli sektör seçildiğinin de sebebidir.

Petrolün tamamını ithal eden Çin, 35 yıl önce dünya kimya ve petrokimya sektöründe hiç söz sahibi değilken 2015 yılında 1,409 trilyon Euro gelir ile dünya kimya ticaretinin % 40 payına sahip olmuş ve lider konumuna yükselmiştir. ABD, 519 milyar Euro ile ikinci Almanya ise 148 milyar Euro ile üçüncü sırada yer almaktadır. Çin bu hızlı gelişimini deniz kenarında kurduğu yirmiden fazla mega ölçekli (4000-10.000 Hektar) kimya kümesine borçludur. Ancak yüksek düzeyde, ucuz işgücü ve iç talep varlığı bu sistemin kurulmasında etkili olmuştur. Kimya sanayisinden en fazla gelir elde eden ilk on ülke şu şekildedir (Cefic 2016).

Bu ülkeler aynı zamanda en fazla ihracat yapan ülkeler arasında da yer almaktadır. 1) ABD 126 milyar Euro 2) Almanya 100 milyar Euro 3) Çin 97 milyar Euro 4) Japonya 52 milyar Euro

Kimya sanayimiz takribi 42 milyar USD'lık gelir yaratmaktadır ihracatı ise 14,7 milyar USD'dır (2017). Dünya sıralamasında 14-17. arasında yıllara göre değişken olarak yer aldığımızı tahmin etmekteyiz.

Türkiye son derece stratejik bir lokasyonda bulunmasına rağmen Kimya sanayi için şart olan limanı olan endüstri kümelenmelerini zamanında kuramaması sebebiyle çok fazla yerli ve yabancı yatırımcı kaybetmiştir. Kurulmuş olan firmalar ise ölçeklerini büyütme fırsatını yakalayamamışlardır. Almanya, Hollanda ve Belçika gibi ülkeler hem kümelenmeler, hem limanlar hem de etilen, propilen ve nafta gibi petrokimya hammaddelerini boru ağları ile yatırımcıya getirme cazibesini yıllar önce yaratmışlardır. Bugün Almanya'da 1-49 eleman çalıştıran firma oranı %4, 50-499 eleman için %28'dir. 500'den fazla eleman çalıştıran firma oranı ise % 68 olup Türkiye'de ise sadece %1'dir

Kısacası sinerjilerin olmaması karlılığı ve büyümeyi olumsuz etkilemiştir.

Kimya sektörünün önde gelen uluslararası firmaları bir ülkeye yatırım amaçlı gittiklerinde aradıkları bazı kriterleri kesinlikle bulmak isterler. Bunlar;

1-Limanı ve tüm alt yapısı hazır olan bir lokasyonda yatırım yerine sahip olmak.

2-Bu yatırım yerinin mutlaka genişleme alanı da var olmalıdır.

3-İstenilen tüm hammaddelere erişim kolay olmalı ve petrokimya ana hammaddeleri de boru hatlarıyla getirilebilmelidir.

4-Yabancı yatırımcı arazi satın alma yerine landlord denilen modelle kiralamayı tercih eder.

5-Yatırım yeri tüketime ve büyük şehirlere sosyal yaşam kalitesi açısından yakın olmak zorundadır.

6-Yakın yerlerde finans merkezi, üniversiteler ve uluslararası havalimanı var

ALT SEKTÖRLERDE DİŞ TİCARET

İHRACAT		2018 YILI İLK 5 AY		2017 YILI İLK 5 AY	
ISIC	ISIC adı	İhracat Dolar	İhracat Dolar	İhracat Farkı	% Değişim
2011	Temel Kimyasal Maddelerin İmalatı	1.146.852.580	853.760.656	293.091.924	34
2012	Kimyasal Gübre Ve Azotlu Bileşiklerin İmalatı	67.952.786	72.736.924	-4.784.138	-7
2013	Birincil Formda Plastik Ve Sentetik Kauçuk İmalatı	558.664.564	451.964.638	106.699.926	24
2021	Haşere İlaçları Ve Diğer Zirai-Kimyasal Ürünlerin İmalatı	54.511.190	49.156.224	5.354.966	11
2022	Boya, Vernik Ve Benzeri Kaplayıcı Maddeler İle Matbaa Mürekkebi Ve Macun İmalatı	227.872.002	189.466.617	38.405.385	20
2023	Sabun Ve Deterjan, Temizlik Ve Parlatıcı Maddeleri; Parfüm; Kozmetik Ve Tuvalet Malzemeleri İmalatı	570.783.599	535.112.160	35.671.439	7
2029	Başka Yerde Sınıflandırılmamış Diğer Kimyasal Ürünlerin İmalatı	335.258.235	271.598.614	63.659.621	23
2030	Suni Veya Sentetik Elyaf İmalatı	331.332.264	276.804.502	54.527.762	20
2100	Eczacılıkla İlgili Ürünlerin, Tıbbi Kimyasal Ve Bitkisel Ürünlerin İmalatı	497.637.589	298.398.839	199.238.750	67
2211	İç Ve Dış Lastik İmalatı	596.570.130	458.602.541	137.967.589	30
2219	Diğer Kauçuk Ürünleri İmalatı	612.988.457	515.675.705	97.312.752	19
2220	Plastik Ürünlerin İmalatı	1.986.297.239	1.733.952.629	252.344.610	15
Yıl toplamı:		6.986.720.635	5.707.230.049	1.279.490.586	22

ALT SEKTÖRLERDE DİŞ TİCARET

İTHALAT		2018 YILI İLK 5 AY		2017 YILI İLK 5 AY	
ISIC	ISIC adı	İthalat Dolar	İthalat Dolar	İthalat Farkı	% Değişim
2011	Temel Kimyasal Madde-lerin İmalatı	3.875.357.473	2.976.416.925	898.940.548	30
2012	Kimyasal Gübre Ve Azotlu Bileşiklerin İmalatı	803.269.824	759.298.403	43.971.421	6
2013	Birincil Formda Plastik Ve Sentetik Kauçuk İmalatı	5.090.992.361	4.292.332.440	798.659.921	19
2021	Haşere İlaçları Ve Diğer Zirai-Kimyasal Ürünlerin İmalatı	258.683.102	204.320.144	54.362.958	27
2022	Boya, Vernik Ve Benzeri Kaplayıcı Maddeler İle Matbaa Mürekkebi Ve Macun İmalatı	432.675.698	347.377.139	85.298.559	25
2023	Sabun Ve Deterjan, Temizlik Ve Parlatıcı Maddeleri; Parfüm; Kozmetik Ve Tuvalet Malzemeleri İmalatı	700.898.972	587.686.918	113.212.054	19
2029	Başka Yerde Sınıflandırılmamış Diğer Kimyasal Ürünlerin İmalatı	1.241.228.584	1.041.982.842	199.245.742	19
2030	Suni Veya Sentetik Elyaf İmalatı	1.337.249.074	1.161.728.627	175.520.447	15
2100	Eczacılıkla İlgili Ürünlerin, Tıbbi Kimyasal Ve Bitkisel Ürünlerin İmalatı	2.195.492.621	1.836.921.621	358.571.000	20
2211	İç Ve Dış Lastik İmalatı	445.170.296	395.341.015	49.829.281	13
2219	Diğer Kauçuk Ürünleri İmalatı	446.777.180	383.895.612	62.881.568	16
2220	Plastik Ürünlerin İmalatı	1.369.252.417	1.260.245.984	109.006.433	9
Yıl toplamı:		18.197.047.602	15.247.547.670	2.949.499.932	19

olmalıdır.

7-Devlet teşvikleri güçlü bir cazibe yaratmalıdır.

Bu sebeplerle, yatırım ortamı sürat-

le güçlendirilmeli ve başta petrokimya olmak üzere rekabetçi üretim için Milli Kimya Sanayi yeniden planlanıp kurulmalıdır.

300 Km menzile sahip 'Karsan Atak Electric' Hannover'de görücüye çıkıyor

Dinamik tasarımıyla dikkat çeken Atak Electric, sadece 2,5 saatte şarj olabilen ve 300 km'ye kadar menzil sunan tamamen elektrikli altyapısıyla rakiplerine önemli bir üstünlük sağlıyor.

Yerli üretici Karsan, sunduğu yenilikçi ulaşım çözümleriyle dikkatleri üzerine çekmeye devam ediyor. 8.1 metre uzunluğundaki Karsan Atak'ın tamamen elektrikli versiyonu, ilk kez IAA Hannover Fuarı'nda tüketicilerin karşısına çıkmaya hazırlanıyor. Dinamik tasarım özellikleriyle ön plana çıkan Karsan Atak Electric, alçak tabanıyla iniş ve binişlerde büyük kolaylık sağlarken, ergonomik özel tasarım koltukları, tekerlekli sandalye rampası ve yardımcı bağlantıları, USB çıkışları ve güçlü klima sistemiyle yolcularına üst düzey konfor vaat ediyor.

2,5 saate şarj oluyor!

230kW güç ve tam 2.400 Nm tork üreten tamamen elektrikli motor, sıfır emisyon ve sessizlik özelliğiyle birlikte %24 eğimli yol koşullarında dahi tam performans sağlıyor. BMW tarafından geliştirilen 5x44 kW's'lik batarya sistemiyle toplamda 300 km'ye kadar menzil sunan Karsan Atak Electric, sadece 2,5 saatte hızlı şarj olabiliyor. Panoramik ön görüş alanı, ergonomik kokpiti ve tamamen dijital gösterge tablosu ile sürücüsüne de yüksek konfor sunan 57 kişilik yolcu kapasitesine sahip Karsan Atak Electric'te,



karoser yüksekliğini ayarlamaya imkan tanıyan Elektrik Kontrollü Havalı Süspansiyon sistemi de sunuluyor.

"Hedefimizde Batı Avrupa ülkeleri var"

Karsan Atak Electric'in sahip olduğu ileri teknolojiyle yüksek verimlilik ve konfor vaat ettiğini söyleyen Karsan CEO'su Okan Baş, "Atak Electric, 300 km'ye kadar olan menzili ile rakiplerine ciddi oranda fark atıyor, böylece hizmet saatleri içerisinde aracı şarj etmek için bekleme yapmaya gerek kalmıyor ve kesintisiz şekilde hizmet verebiliyor. İlk kez IAA Hannover Fuarı'nda gün yüzüne çıkacak olan Atak Electric, için öncelikli hedefimiz ise Batı Avrupa ülkeleri pazarı olacak" ifadelerini kullandı.

"2019 yılında doğrudan seri üretime geçecek"

Karsan Atak Electric'in 2019 yılının yaz aylarında yollarda olacağını belirten Karsan CEO'su Okan Baş, "Atak Electric, Karsan AR-GE ekibinin BMW ile birlikte, BMW'nin binek otomobillerinde kullandığı teknolojik altyapıyı kullanarak endüstriyellemeye üzere geliştirdiği bir prototip ve Hannover fuarında da bu prototipi ilk kez gösteriyoruz. Bu prototipi Karsan, diğer elektrikli araç geliştiren markalardan farklı olarak, ticari olarak da kendini kanıtlamış yüksek teknolojik altyapı kullanarak; çok kısa sürede seri üretime geçebilecek şekilde geliştirdi" bilgisini verdi.

Kısaca Karsan:

1966 yılında kurulan Karsan Otomotiv Sanayii ve Ticaret A.Ş., 1979-1998 yılları arasında Koç Grubu çatısı altında faaliyet göstermiş, 1998'de İnan Kıracı'nın çoğunluk hisselerini almasıyla birlikte Kıracı Holding bünyesine dahil olmuştur.

Binek araçtan otobüse, minivandan ağır kamyonla geniş bir yelpazede ürün geliştirip üretmeyi hedefleyen Karsan, bugün Bursa'da yer alan modern ve esnek tesislerinde lisans altında Hyundai Motor Company'ye ait H350 model panelvanları, minibüs ve şasi kamyonetleri, Bozankaya marka elektrikli otobüsleri ve Menarinibus marka otobüsleri ve kendi markası altında Karsan JEST, Karsan ATAK ve Karsan STAR araçları üretmektedir.

Şirket ayrıca Karsan marka ürünlerin yurt içi ve yurt dışında pazarlama, satış ve satış sonrası hizmet faaliyetlerini de yürütmektedir.



Temmuz ayında da Kocaeli’de sanayinin kapasite kullanımı değişmedi; yüzde 71,5

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (yüzde)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	75,0	73,5	74,2	75,0	76,6	77,5	78,1	78,9	77,8	78,6	77,5	78,0	76,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	75,6	73,8	73,1	75,1	74,7	75,6	74,9	74,9	75,1	75,4	75,1	75,5	75,0
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6	71,4	71,5	72,6	70,6	70,7	71,7	71,9	70,8	71,2
2015 (Türkiye)	74,4	74,1	74,0	76,8	77,5	77,6	78,5	76,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	77,2	76,0	76,2	77,0	77,7	78,0	77,8	76,3	78,1	77,9	78,0	78,1	77,4
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0	70,8	70,4	70,3
2017 (Türkiye)	77,0	76,8	76,7	78,4	78,8	79,0	78,7	78,8	79,0	79,7	79,9	79,0	78,5
2017 (Kocaeli)	70,7	70,4	70,7	71,4	71,6	71,5	71,0	71,7	70,9	71,1	71,0	70,7	71,1
2018 (Türkiye)	78,2	77,8	77,8	77,3	77,9	78,3	77,1	77,8					
2018 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,8	71,5	71,5	71,5	71,5	71,1					

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı ağustos ayında yüzde 71.1 ile geçen yıla göre 0.6 puan, geçen aya göre 0.4 puan geriledi.

Kocaeli genelinde, metal, kimya, plastik ve kauçuk sektörlerinde kapasiteler ortalamanın üzerinde gerçekleşti.

Kocaeli sanayi kuruluşlarının önümüzdeki ay beklentilerinde, firmalarımızın yüzde 23’ü, eylül ayında alınan iç piyasa sipariş miktarının arttığını, yüzde 60’ı ise bu miktarın değişmediğini ve yüzde 17’si azaldığını belirtmiştir. Benzer şekilde ihracat yapan firmalarımızın ise yüzde 19’u dış piyasa siparişlerinin arttığını, yüzde 64’ü sipariş miktarında bir değişim olmadığını, yüzde 17’i ise azaldığını ifade etmişlerdir.

Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı ağustos ayında yüzde 77.8 ile geçen yılın ağustos ayına göre 1 puan gerilerken temmuz ayına göre 0.7 puan arttı.

	Firma Bildirimleri	Ağustos (yüzde)
İstihdam	Arttı	19
	Değişmedi	65
	Azaldı	16

Ağustos ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 19’unun istihdamlarının arttığı, yüzde 65’inin istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 16’sının ise istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

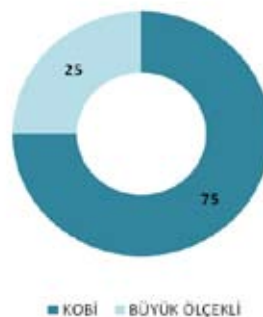
	Firma Bildirimleri	Eylül (yüzde)
İç Siparişler	Arttı	23
	Değişmedi	60
	Azaldı	17

Firmaların yüzde 23’ü eylül ayında iç siparişlerinin arttığını belirtirken, yüzde 17’si siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 60’ında ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

	Firma Bildirimleri	Eylül (yüzde)
Dış Siparişler	Arttı	19
	Değişmedi	64
	Azaldı	17

Ankete katılan firmaların yüzde 19’u dış siparişlerinin eylül ayında arttığını belirtirken, yüzde 17’si azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 64’ünde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Değerlendirmeye alınan firmaların ölçekleri



Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan ağustos ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 109 adet olup bu firmaların yüzde 75’i KOBİ, yüzde 25’i büyük ölçekli firma niteliğindedir.

İZAYDAŞ, yönetim sistemi belgelerini yeniledi



Kocaeli Büyükşehir Belediyesi iştiraklerinden İZAYDAŞ, daha kaliteli hizmet verebilmek amacıyla kendini geliştirmeye ve hizmet kalitesini artırmaya devam ediyor. Bu vizyonun gereği olarak Entegre Yönetim Sistemleri'ne büyük önem veren İZAYDAŞ, Kalitest tarafından yapılan denetimleri yine başarı ile tamamladı, üç sertifikasını revize edilmiş uluslararası yeni standartlara uygun olarak yeniledi.

KALİTE, ÇEVRE VE İŞ GÜVENLİĞİ
Atık yönetiminde Türkiye'nin lider kuruluşu İZAYDAŞ, yönetim sistemlerini uluslararası standartlarda uygulamaya devam ediyor. Kalite, çevre ve iş güvenliği yönetim sistemleri standardından başarılı bir denetim geçiren İZAYDAŞ belgelerini yenilemeye hak kazandı.

ULUSLARARASI STANDARTLAR
Faaliyet gösterdiği alanlarda ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001, ISO 10002, ISO 50001, ISO 27001 ile ISO 17025 ve ISO 17043 standartlarına uygunluğunu daha önce belgelendirmiş olan İZAYDAŞ, çevrenin korunması, iş güvenliği, müşteri şikâyet yönetimi, bilgi güvenliği ve kaynakların etkin kullanımı gibi birçok alanda uluslararası standartlarda örnek kurum olarak çalışmalarını sürdürüyor.

KALİTEST BELGELENDİRDİ
İZAYDAŞ, uyguladığı yönetim sistematığının uluslararası yönetim

sistemi standardına uygun hale getirilmesi ve belgelendirilmesi için 2006 yılından bu yana çalışmalarını sürdürüyor. Son olarak ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi, ISO 14001 Çevre Yönetim Sistemi ve OHSAS 18001 İş Güvenliği Yönetim Sistemlerinin tüm gerekliliklerini yerine getirmeye devam eden İZAYDAŞ, belgelendirme kurumu Kalitest tarafından yapılan denetimleri yine başarı ile tamamladı. Devamına karar verilerek 2021 yılına kadar geçerli olan belgeler, revize edilmiş uluslararası yeni standartlara uygunluğu ortaya koyuyor.

SARAÇ: ÖNEMLİ BİR GÖSTERGE
İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç, "Rekabetin her geçen gün arttığı, hizmet kalitesinin her yıl daha fazla önem kazandığı bir dönemde, bu belgeyi almamız şirketimizin gelecek yıllarda göstereceği performans açısından da hayli önem arz ediyor" dedi. Genel Müdür Saraç, "Bu belgeler aynı zamanda bizim, özel sektör dinamizmi ile kamu disiplini tek çatı altında buluşturabildiğimiz çok önemli bir göstergesidir" şeklinde konuştu.



Zeki Sarıbekir: Ambalaj sektörü ilk yarı yılda 539 milyon dolar dış ticaret fazlası verdi



Türkiye ambalaj sektörü, 2018 yılı 6 aylık ihracatı bir önceki yılın aynı dönemine göre miktarda yüzde 8, değerinde ise yüzde 17 arttı.

İlk ayda 6 ayda ithalat, bir önceki yılın aynı dönemine göre miktar olarak yüzde 7 ve değer olarak yüzde 13 yükseldi.

Sektör, 2018 yılının ilk 6 ayında 539 milyon dolar dış ticaret fazlası vererek, cari açığa pozitif katkıda bulunmaya devam etti.

Toplam ambalaj ihracatında ise ilk 5 ülke değer bazında, Almanya, İngiltere, Irak, İtalya ve İsrail oldu. Ambalaj türüne göre toplam ihracat rakamlarına bakıldığında ise plastik ambalajlar yüzde 65'lik payla birinci sırada, yüzde 24 ile kağıt/karton ambalajlar ikinci sırada yer aldı.

Sektörün ilk 6 aydaki başarısını değerlendiren Ambalaj Sanayicileri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Sarıbekir, "Ülkemizin ihracatı 2018 yılında da aylık ortalama yüzde 12'lik bir büyüme göstermektedir. Ülkemizdeki mevcut ekonomik şartları dikkate aldığımızda, her geçen gün daha çok ihracat yapmamız gerektiğini gözlemliyoruz. Türkiye'de ürettiğimiz ambalajların en az yarısını ihraç edebilmek hedefiyle hareket etmeliyiz" ifadelerini kullandı.

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın bir-biri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

yskanpara@abigemdm.com.tr;

bcakir@abigemdm.com.tr



Business Support on Your Doorstep

Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Referans no: BOUA20180412001

Tarımsal ürünlerin işlenmesi konusunda uzmanlaşan Ukraynalı firma distribütörler aramaktadır.

Tahıl, buğday ve yulaf, yulaf unu, tanecikler, klasik öğütülmüş ve çekilmiş un ve hayvan yemi gibi tarımsal ürünler üreten Ukraynalı firma tedarikçi ağını genişletmek istemekte ve bu sebeple potansiyel partnerler ile uzun soluklu distribütörlük anlaşmaları yapmak istemektedir.

Referans no: BOIT20180326003

25 yıllık tecrübe ve uzman tasarımlara sahip bir İtalyan şirketi, İtalya ve yurtdışında enerji ölçümü, tasarrufu ve tüketimi ve enerji üretim yönetimi için araçlar ve yazılımlar üretmekte ve ticarileştirmektedir. Yurtdışında daha da genişlemek için şirket, ticari acenta veya dağıtım hizmetleri anlaşması yoluyla işbirliği ortakları arıyor. Alternatif olarak, büyük son kullanıcı şirketler, orijinal ekipman üreticisi olarak işbirliği yapmak üzere aranmaktadır.

Referans no: BOR020180415001

Bir Romen IT ve iletişim şirketi, hava kalitesini izlemek için bir dizi çevresel sistem geliştirdi. Yenilikçi çözümleri, iç mekan ve dış mekan hava kalitesini izleyerek daha sağlıklı bir çevreye önemli ölçüde katkıda bulunur. Şirket, çevre sektöründen distribütörler veya ticari acenteler arıyor.

Referans no: TONL20180703001

Bir Hollandalı üretici göller, göletler ve içme suyu rezervleri gibi birçok büyük su yüzeyinde ultrason kullanımı ile algleri (toksik mavi-yeşil algler dahil) izlemek, tahmin etmek ve kontrol etmek için yenilikçi bir sistem geliştirmiştir. Üretici, su sektöründe faaliyet gösteren şirketlere teknik destek sağlayan bir ticari ajans anlaşması sunmaktadır.

Referans no: TOIT20180618002

İtalyan şirketi bir start up şirkettir ve mikroelektronik sektöründe özellikle motor sürücülerin ve sabit mıknatıslı motorların geliştirilmesinde uzmanlaşmıştır. Ayrıca, tam gömülü uygulamaların üretiminde, akışkan-dinamik analiz ve malzeme analizinde de uzmandır. Potansiyel ortaklar mikroelektronik sektöründe faaliyet göstermeli ve herhangi bir ülkeden olabilir. Anlaşma türü: teknik destekli hizmetler veya ticari sözleşme.

Referans no: TOIT20170619001

BİT sektöründe faaliyet gösteren bir Güney İtalya şirketi, bir belgenin gerçekliği doğrulamasına izin veren, dijital bir işaret içeren ve ortak bir yazıcıyla basılabilen iki boyutlu bir kod olan yüksek kapasiteli ve şifreli bir dijital damga geliştirdi. Resmi belgelerin dijitalleştirilmesinde ve idari prosedürlerin basitleştirilmesinde kamu idaresini veya özel işletmeleri destekleyebilir. KOBİ teknik yardım veya ortak girişim ile ticari anlaşma aramaktadır.

Referans no: TOIT20180604001

Finans teknolojileri sektöründe uzmanlaşmış bir İtalyan BİT şirketi, hesap numarası taşınabilirliği için yenilikçi bir çözüm geliştirdi. Şirket, çözümü uygulamak ve daha yüksek katma değerli bir nihai ürün oluşturmak amacıyla, sistem entegratörü şirketlerinden ticari anlaşmalar yapmak için Avrupa içinde potansiyel ortaklıklar geliştirmek istiyor.



KOSBAS
Kocaeli Serbest Bölgesi

Dünya Ticaretine Açılan Kapınız

Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) **Faks:**0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr

Web: www.kosbas.com.tr