



44

KOCAELİ SANAYİ ODASI  
Adına İmtiyaz Sahibi  
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu  
Ayhan Zeytinoğlu,  
Memet Barış Turabi

Reklam ve  
Haber Koordinasyonu:  
Elif Bilgisu

Fotoğraf:  
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres  
Fuar içi 41040 Kocaeli  
Tel: 0262 315 80 00

**A** nadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:  
Genel Yönetmen  
Levent Akbay

Editör Yayın Koordinatörü Görsel Yönetmen  
Belma Özgen Umutcan Akbay Melis Çinçinoğlu

Görsel Destek  
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:  
Adres: Birlik Mahallesi 414. Sokak  
10/B Çankaya/ANKARA  
Tel: 0312 496 01 37 - 09  
www.anadolubasinmerkezi.com

Baskı  
Arkadaş Basım Sanayi Ltd. Şti.  
Kazım Karabekir Cad. Sütçüoğlu İş Hanı No:37 D:4,  
06070 Altındağ/Ankara

Yayın Tarihi: 16.08.2017



58



45

## içindekiler

- 02 İddialı hedefler için altyapıyı yenileyerek geliştirmek zorundayız
- 04 Başbakan Yardımcısı Işık: Türkiye dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına girecek
- 08 Ulaştırma Bakanı Ahmet Arslan: Sıra Kanal İstanbul'a geldi
- 10 Hisarcıklıoğlu: Bankalar şemsiyeyi güneşli havada açıp, yağmurlu havada kapatıyor
- 12 Kocaeli'nin en büyükleri...
- 15 En Büyük 1000 İhracatçı'nın zirvesinde Kocaeli'den Ford var.
- 20 Hyundai Assan'ın başarısı bir ömür boyu müşterisinin yanında olmakta saklı
- 22 Kokuya olan aşkımla, iş sonuçlarına olan katkımız bizi tercih edilen marka yapıyor
- 24 Elimsan yeni ihracat pazarlarıyla 2017'de yüzde 15lik büyüme gerçekleştirecek
- 26 Levent Gökçe: Sürekli büyüme ve pazar liderliğini koruma hedefini sürdürüyoruz
- 28 Yıldönümü: 16 Ağustos
- 32 Osman Soybaş: Depreme karşı önlem almak için öncelikle çelik yapılar teşvik edilmeli
- 34 Ersoy Yılmaz: Depreme karşı binaların çelik konstrüksiyon ile imalatı desteklenmelidir
- 36 KSO'da 15 Temmuz konulu ortak bakın toplantısı düzenlendi
- 38 Ayhan Zeytinoğlu: Başarılı Gümrük Birliği Türkiye AB ilişkilerini canlandırır
- 40 Karsan, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'ne 24 adet otobüs teslim etti
- 41 Assan Hanil'in yeni Genel Müdürü Atacan Güner ...
- 42 Diyarbakır iş camiası Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti
- 44 Action Coach Türkiye, işletmelerin yüzde 80'inin bir işletme koçu ile çalışması peşinde
- 45 Tekin Urhan: Yeniliğe ve yatırıma doymayan Cryocan köklü bir aile şirketi olarak geleceğe yatırım yapıyor
- 46 Başkan Zeytinoğlu: Ekonomimizde yapısal reformlar kesintisiz bir şekilde sürmeli
- 48 KTTO Başkanı Fikri Toros sanayicileri Ada'ya yatırıma çağırıyor
- 51 Marka ve Tübitak Martek işbirliği güçlenecek
- 52 Haziranda 17 proje yatırım için Kocaeli'yi seçti
- 54 GOSB ABD Ticari Heyeti görüşmelerini tamamladı
- 55 Türkiye Katar arasında siber güvenlik anlaşması imzalandı
- 56 Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci Beldeport'u ziyaret etti
- 57 Türk Alman atık yönetimi uygulamaları İzaydaş'ta ele alındı
- 58 Anadolu Isuzu Elektrikli Toplu Taşıma Projesi'ni tanıttı
- 60 Cezayir, 24 ürün grubunda Türkiye'den ithalatı durdurdu
- 62 Gebze Teknik Üniversitesi ve Teknopark İstanbul işbirliğine gidiyor
- 63 Kocaeli sanayi kapasite kullanım oranı yüzde 71 olarak belirlendi



34



32



58

“Kocaeli için ‘ortalama harcama’ tüm sorunları çözer”

## KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu İddialı hedefler için altyapıyı yenileyerek, geliştirmek zorundayız

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Türkiye'nin büyük hedeflerine ulaşmasına destek vermek için Kocaeli'nin gücüne güç katması gerektiğini söyledi.

Kent ekonomisinin sıçrama yapmak için altyapısını yenilemek zorunda olduğuna dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu, ile harcanacak olan kaynakların Türkiye ortalamasına çekilmesi halinde tüm altyapı ihtiyaçlarının finanse edilebileceğini söyledi.

Kocaeli'de 274'ü yabancı sermayeli 2 bin 500 firmanın üretim yaptığını, Türkiye'nin en büyük işletmelerinin yüzde 13'ünün Kocaeli'de bulunduğunu kaydeden Zeytinoğlu, Kocaeli'nin performansına ilişkin olarak "59 milyar dolar dış ticaret, 35 limanda elleçlenen 65 milyon ton yük, Türkiye'nin vergi hasılatının yüzde 12'si, 72 ilin toplamı kadar vergi hasılatı, 31.700 TL kişi başı vergi ödemesi" saptamalarını paylaştı.

KSO üyesi 582 firmanın merkezinin İstanbul'da olduğunu, bu firmaların Kocaeli merkezli firmalara göre 2 kat daha fazla kâr ettiğini söyleyen Ayhan Zeytinoğlu: "Dolayısıyla; Kocaeli'ne ödenen gelir ve kurumlar vergisinin iki katını, İstanbul almaktadır. Büyükşehir Belediyemizin burada ciddi kaybı oluşmaktadır." dedi.

Kocaeli'nin altyapı ihtiyaçlarının oldukça fazla olduğuna dikkat çeken Zeytinoğlu; "İlimizdeki birçok büyük kavşak yatırımının en az yüzde 50'si, vergi veren sanayicilerimizden finansman aktararak yapılmaktadır. Kalan kısmı ise Kocaeli Büyükşehir Belediyesi tarafından karşılanmaktadır. Kocaeli Büyükşehir Belediyemiz Karayollarının yapması gereken yatırımları yapıyor." dedi.

Diğer taraftan, 2016 yılında devletin kişi başına ortalama harcamasının 7 bin 313 TL olduğunu, Kocaeli'de kişi başına harcanan miktarın ise 3 bin 71 TL olduğunu ifade eden Zeytinoğlu: "İlimize har-

canan para hiç olmazsa Türkiye ortalamasına çekilse, aradaki fark ile ilimizin ihtiyacı olan tüm alt yapı yatırımlarının yapılabileceğini düşünüyoruz." dedi.

Kocaeli'nin Türkiye imalat sanayinin merkezi bir il olduğuna dikkat çeken Zeytinoğlu "Kocaeli, karayolu, demiryolu, denizyolu ve havayolu ile lojistik imkanlarını en üst seviyede sunan bir kent. Ancak sanayi durağan değil, sürekli yeni yatırımlarla geliyor. İhtiyaçlar da bu kapsamda artıyor." diyerek şöyle konuştu:

"Öncelikle geçtiğimiz yıl Haziran ayında kurulan TCDD Taşımacılık A.Ş.'nin demiryolu ulaşımı ile ilgili yatırımları hızlandıracağını, demiryolu sektörünün kalitesini artıracığını düşündüğümüzü belirtmek isterim. Bu girişimi memnuniyetle karşılıyoruz. Yaygın demiryolu ağlarının ülkemizin ekonomik gelişimine büyük katkı verdiğini biliyoruz.

Bölgede bulunan limanların demiryolu ile bağlantısının yapılmasıyla, Anadolu'daki istenen sanayileşme sürecinin hızlanacağını ve bunun sanayiye verilen en büyük teşvik olacağını düşünüyoruz."

KSO Başkanı Zeytinoğlu özellikle ulaşım altyapısı ile ilgili olarak ortaya çıkan ihtiyaç ve beklentileri şu şekilde sıraladı:

"Kuzey Marmara Otoyolu projesinin bizi ilgilendiren Kurtköy-Akyazı kesiminin ihalesi yapıldı. İnşaatı başladı.

Ancak 7 Ekim 2016 tarihli ihale kararında yer aldığı şekliyle; GOSB, Güzeller OSB, Plastikçiler OSB ve TOSB, olmak üzere dördü ilimiz sınırları içerisinde, toplam yedi adet büyük ölçekli organize sanayi bölgelerinin otoyola bağlantısı bulunmamaktadır. Bölgemizden sadece Dilovası'nın kuzeyinden bir bağlantı verilmiştir.

Biz ek projelendirme yapılarak, ihalenin revize edilmek suretiyle söz konusu OSB'lere bağlantı yolunun dahil edilmesini talep ediyoruz. Bu bağlantı

yolları bölgemiz sanayicilerin ulaşım, lojistik, hammadde temini sorunlarını çözecektir.

Ayrıca, Körfez İlçemizin 3. Köprü Otoyoluna bağlanmasını istiyoruz.

\*Hükümet programında yer alan Yalova-İzmit Otoyolu Projesi, 2023 yılına kadar gerçekleştirilmesi planlanıyor.

Kocaeli Büyükşehir Belediyemizin itirazları kapsamında, yeniden planlanan Güney Otoyolu projesi güzergahının bir an evvel netleşmesini ve 2018 yılının ilk yarısında ihale edilmesini talep ediyoruz. Çünkü, İzmit-Osman Gazi Köprüsü arası 46 km ve 26 trafik ışığı vardır. Şehirlerarası yol şehir içi minibüs yoluna dönmüştür. D130 karayolu mevcut trafiği taşıyamamaktadır.

\*Ayrıca Köseköy-Gölcük-Gemlik istikametinde, bir demiryolu hattının planlanması gerektiğini düşünüyoruz. Yalova yoluna paralel bu demiryolu hattı, yük trafiğini büyük ölçüde giderecektir. Buradaki liman tesislerin efektif bir demiryolu bağlantısı yoktur.

Bu kapsamda Arslanbey OSB ve Gölcük Lojistik Kümesine (Limaş, Autoport, Hayat Kimya, Ford ve KOSBAŞ) kılıç hat ile bağlantıların sağlanmasını talep ediyoruz.

\*Ayrıca firmalarımızın kümelendiği alanlardaki kavşak sorunları da yaşanmaktadır.

\*2010 yılından bu yana sık sık dile getirdiğimiz, bölgemizden geçen yüksek hızlı tren hattı için sadece yük taşımacılığına yönelik olarak 3'üncü hat talebimiz kabul edilmişti .

Son edindiğimiz bilgilere göre, proje kapsamında; güzergâh tespiti ve jeolojik etütler tamamlanmış olup üstyapı projeleri hazırlanma aşamasında olduğunu, bunun da önümüzdeki aylarda tamamlanacağını biliyoruz. Artık ihale safhasına bir an önce geçilmesini talep ediyoruz.

Ancak bu yeni hattın kapasitesi, ilimiz

### Zeytinoğlu'nun AB değerlendirmeleri

- *Almanya, AB Komisyonundan; Türkiye ile GB'nin gncelleştirilmesinin askıya alınmasını ve AB fonlarının kullanılmasını talep etmişti.*
- *IPA2 isimli bu fonlar; aday ülkelere, AB müktesebatına uyum sağlamaları için kullanılıyor.*
- *Bu kapsamda AB'nin bize ayırdığı kaynak 4,5 milyar Euro.*
- *Şimdiye kadar bu miktarın 190-200 milyon Euro kadar olan kısmını kullanmışız.*
- *Bu miktar çok az. Asıl kullanım bundan sonra başlayacak.*
- *Bu fonların kullanılmasının engellenmesine, ancak AB Konseyi karar verebilir.*
- *Bu kaynağı Türkiye'ye vermemek, müzakereleri askıya almayı gerektirir.*
- *Oysa Türkiye'nin kalkınmasında ve demokratikleşmesinde, AB sürecinin olumlu etkileri var.*
- *Yapısal reformlar, temel hak ve özgürlüklerin tesisi ile hukukun üstünlüğü açısından, AB yelik sürecini ülkemiz için önemli bir çıpa olarak görüyoruz.*
- *Diğer taraftan, Türk iş dünyası olarak Gümrük Birliği'nin güncellemesi sürecini çok önemsiyoruz.*
- *Mevcut Gümrük Birliği sadece sanayi mallarını ve işlenmiş tarım ürünlerini kapsıyor.*
- *Bu Türkiye ile AB arasındaki ekonomik ve ticari ilişkiler düşüldüğünde yetersiz.*
- *Doğru bir müzakere ile Gümrük Birliği'nin hizmetler, tarım ve kamu alımlarını kapsayacak şekilde genişletilmesi önemli kazanımlar getirecek, ülkemizin yeni küresel ticari düzende iddialı hedeflerine erişmesine katkı sağlayacaktır.*
- *Tüm bunların ışığında Kopenhag kriterlerini gerçeğeleştirmekten vazgeçmememiz gerektiğini belirtmek isterim.*

limanlarından elleçlenen yıllık 65 milyon tonu (ki her geçen yıl artmaktadır) karşılayacak düzeyde değildir.

Bu bakımdan, biz Gebze-Köseköy arasında, üçüncü hatta ilave yeni bir dördüncü hattın planlanmasını, kısaca hattın çift hatta dönüştürülmesini istediğimizi belirtmiştik. Kesin olmamakla birlikte 4'nc hat yapım çalışmaları için planlamanın tamamlandığını ğrendik.

Oda olarak 4'nc hat yapım çalışmalarının en azından belirli bölgelerde bir an evvel hayata geçirilmesini talep ediyoruz.

\*Yük taşımacılığında ilimizdeki limanlar ve OSB'lerin hiçbirinin demiryolu bağlantısı yok. TCDD tarafından sanayinin kümelendiği bölgeler belirlenerek, iltisak hattı çalışmaları başlatıldığını ve tespit aşamasının tamamlandığını biliyoruz. İltisak hattı çalışmalarının bir an önce hayata geçirilmesini talep ediyoruz.

TCDD'den edindiğimiz bilgiye göre; yapımı devam eden 7 iltisak hattı çalışmasının ikisi ilimizin sınırları içerisinde.

Köseköy (Lojistik Merkez'den) ARKAS A.Ş. ve KNAUF ve ayrıca planlanan diğer hatların; Derince'den TMO, Magnefit ve Petrol Ofisi'ne ve Körfez ilçemizden TÜPRAŞ ve EVYAP istikametine olduğunu biliyoruz. Bu hatların bir an önce yapım aşamasına geçmesini talep ediyoruz.

Planlanan iltisak hattı çalışmaları tarafımızca memnuniyetle karşılanmakla birlikte, sanayinin yoğun olarak kümelendiği bir çok bölgemizin ve limanlarımızın ihtiyaçını karşılamayacaktır.

Bu bakımdan, kısa vadede; Darıca ve Köseköy arasında, kesintisiz olması mümkün gözükmeyen dördüncü demiryolu hattının, kısmi bölgelerde yapımının bir an önce tamamlanarak, sanayi kümeleri ve limanlarla kılçık hatla bağlanmasını bekliyoruz.

Dördüncü hatta kılçık hat ile bağlantının yapılmasını önerdiğimiz bölgeler ve limanlarımız;

\*Dilovası Liman Kümesi (Poliport, Solventaş, Altintel, Efesan) ve Dilovası OSB, -\*GOSB, TOSB GEPOSB ve Güzeller OSB; Makinacılar OSB, -\*GEBKİM, İMES ve Mermerciler OSB, -\*Hereke (Nuh Çimento, Diler, Kroman)

Köseköy - Yavuz Sultan Selim Köprüsü

Yeni Demiryolu (Adapazarı Kuzey Geçişi) projesinin güzergah planlarının onaylandığını ve kesin projesinin tamamlanmak üzere olduğunu biliyoruz. Söz konusu projenin yatırım programında yer alması için, bir an önce Kalkınma Bakanlığına müracaat edilmesini rica ediyoruz.

Kuzeydeki bu YHT tren hattına paralel, sadece yük taşımacılığının yapılacağı bir demiryolu hattının da planlanması ihtiyaçlara uzun vadede çözüm olacaktır.

Eğim sorunu nedeniyle 4'nc hattan OSB'lere bağlantı yapılamaması durumunda, orta vadede, Köseköy-Yavuz Sultan Selim Köprüsü Yeni Demiryolu hattına bağlantı yapılmasını talep ediyoruz.

Bu kapsamda; söz konusu kuzeyde planlanan yeni demiryolu hattı için, Gebze bölgesinin kuzeyinde yeni bir yük terminalinin yapılması uygun olacaktır.

Personel taşımacılığında ise Marmaray hattının Gebze, İzmit ve hatta Sakarya'ya getirilmesini istiyoruz. Söz konusu bağlantı, 2023 yılı projeksiyonlarına göre dört katına çıkacak istihdamın ihtiyaçını olan personel taşımacılığına hizmet edecektir.

Bu arada Cengiz Topel Havaalanımız 2011 yılında sivil havacılığa aıldı.

Cengiz Topel Havaalanımızdan 3-4 ilimize günlük düzenli seferlerin yapılmasını istiyoruz.



## İlk resmi ziyaretini Kocaeli'ye yapan Başbakan Yardımcısı Işık: Türkiye dünyanın en gelişmiş 10 ekonomisi arasına girecek



19 Temmuz'dan itibaren Milli Savunma Bakanlığında Başbakan Yardımcılığı görevine getirilen Fikri Işık, bu görevinde de yoğun gündemine devam etti.

Başbakan Yardımcısı olarak ilk resmi ziyaretini Kocaeli'ye yapan Fikri Işık RTÜK, Atatürk Dil ve Tarih Kurumu, Reformların ve yatırımların koordinasyonu ve izlenmesi, Yatırım ortamının iyileştirilmesi, Milli Güvenlik Kurulu'nun tavsiye kararlarının ve görüşlerinin değerlendirilmek üzere Bakanlar Kurulu'na sunulması ve Bakanlar Kurulu'nda kabulü halinde bu tavsiye kararlarının uygulanmasının koordinasyonu ve izlenmesinden sorumlu olarak görev yapıyor.

Doğu ve Güneydoğu'da 23 ildeki yatırımlara çeşitli teşvik unsurları sağlayan Cazibe Merkezleri Programı'nın Yönlendirme Komitesi Başkan olarak da görevlendirilen ve hazırlıkları tamamlanan programın Başbakan Binali Yıldırım tarafından açıklanacağını ifade eden Fikri Işık açıklamalarında "Türkiye dünyanın en güçlü 10 ekonomisinden birisi olma nok-

tasına geleceği" özellikle dikkat çekti.

Başbakan Yardımcısı Fikri Işık Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın hükümet sistemine ilişkin konuşarak "2019 yılı Türkiye için inşallah yeni bir sıçrama döneminin başlangıcı olacak. Buna yürekten inanıyorum. Bu yeni hamle dönemiyle birlikte Türkiye dünyanın en güçlü 10 ekonomisinden birisi olma noktasına gelecek" dedi.

-İMF'İN ADI ANILMIYOR

Memleketi Gümüşhane'nin Şiran ilçesinde yaptığı konuşmada Türkiye'de artık İMF'nin adının anılmadığını belirterek; "Türkiye'yi her geçen gün, her geçen ay, her geçen yıl büyümeye devam ediyoruz. Son 15 yılda Türkiye inanılmaz bir gelişme ve büyüme ortaya koydu. 15 yıl önce İMF'nin 3 kuruşuna muhtaç olan bu ülkede artık İMF'nin adını duymaz olduk. Artık uluslararası kuruluşlarla ilgili bir haber olursa Türkiye'de İMF gündeme geliyor. Atık İMF'nin 3 kuruşu gelmezse memurun, emeklinin maaşının ödeneceği Türkiye çok çok gerilerde kaldı.

Hayatın her alanında 15 yıldır daha iyiye daha güzele gidiyoruz. Eğitim, sağlık, ulaşım alanında o kadar yoğun ve o kadar güzel ciddi çalışmalar var ki, bunları geçmişle kıyaslamak dahi mümkün değil. Türkiye elbette bunların daha iyisine layık. Ancak Türkiye son 30-40 yıl özellikle siyasetin parçalanmasından dolayı çok zaman kaybetti, çok ağır bedeller ödedi" dedi.

-CUMHURBAŞKANLIĞI HÜKÜMET SİSTEMİ

Terörle mücadele edildiğini hatırlatan Başbakan Yardımcısı Işık konuşmasına şöyle sürdürdü: "2019'da yürürlüğe girecek olan Cumhurbaşkanlığı hükümet sisteminin Türkiye için yeni bir sıçrama dönemi olacağına işaret eden Başbakan Yardımcısı Işık "Milletimize hizmet etmeye devam edeceğiz. Bu bugün hem halkımıza karşı olan borcumuz hem de tarihimize karşı en önemli sorumluluğumuz, gelecek kuşaklar için de en önemli görevimizdir."

**Başbakan Yardımcısı Işık'ın yoğun gündeminden...**

8 Ağustos 2017  
Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu'nu ağırladı..



4 Ağustos 2017  
Kişisel Verileri Koruma Kurumu'nu ziyaret ederek çalışmalar hakkında bilgi aldı.



2 Ağustos 2017  
Başbakan Binali Yıldırım'ın başkanlığında gerçekleştirilen YAŞ toplantısını tamamladı.



1 Ağustos 2017  
RTÜK Başkanı Prof. Dr. İlhan Yerlikaya ve RTÜK üyeleri ile Atatürk Kültür, Dil ve Tarih Yüksek Kurumu Başkanı Prof. Dr. Derya Örs ve beraberindeki yöneticileri kabul etti



## [görüŖüŖ ►

01 Ağustos 2017  
TBMM Başkanı İsmail Kahraman ile görüŖtü, nazik ziyareti için teŖekkür etti.



31 Temmuz 2017  
Yerli ve milli silahları üreterek kahraman Türk Silahlı Kuvvetleri'nin hizmetine sunan Savunma Sanayi MüsteŖarlığı'nın yöneticilerini ağırladı.



31 Temmuz 2017  
Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, IŖık'ı ziyaret ederek BaŖbakan Yardımcılığı görevinde başarılar diledi.



31 Temmuz 2017  
TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu'nu kabul etti



30 Temmuz 2017  
Orman ve Su İşleri Bakanı  
Veysel Eroğlu ile Kocaeli'de  
41 milyon lira değerinde 5  
yatırım ve eserin temelini  
attı



29 Temmuz 2017  
Doğduğu yer olan Şiran'da  
Belediyenin yeni binası ve  
kültür merkezini hizmete  
açarak sosyal tesisler,  
terminal ve oto galeri  
dükkanlarının temelini attı.



27 Temmuz 2017  
Başbakan Yardımcısı  
olarak ilk resmi ziyaretini  
Kocaeli'ye yaptı...



27 Temmuz 2017  
Çan'ın gururu Kale  
Grubu'nun 60. yılında bazı  
yeni yatırımları başlatırken,  
yeni ürünleri de yerinde  
inceledi



## “Dünya çapında müteahhitler ortaya çıkardık” diyen Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Arslan: Sıra Kanal İstanbul’a geldi...



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan Türkiye'nin son 15 yılda yaptığı atılımlar sonucunda dünya çapında iş yapabilen müteahhitleri ortaya çıkardığını söyledi.

Dev projelerin yerli firmalar aracılığıyla yapılmasını değerlendiren Ahmet Arslan: “Ülkemiz son 15 yılda yaptığı atılımla, açılımla, ulaştırma projelerinde katettiği mesafe ile artık dünya çapında büyük projeler yapabilen Türk müteahhitleri, Türk yüklenicileri ortaya çıkardı. Bunlar Türkiye'deki büyük projeleri yaptıkları gibi Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde, Osman Gazi Köprüsü'nde dünyaya patronluk yapar hale geldi.” dedi.

### -Ovit örneği...

Türkiye'nin bir çok yerinde projelerin yüzyıllardır yapılmasının hayal edildiğini, AK Parti hükümetleri döneminde bir çok projenin gerçeğe dönüştüğünü, insanların, artık Türkiye'de hayallerin gerçeğe dönüştüğünü gördüğünü

kaydeden Arslan, yüzyıllık hayal olan, Türkiye'nin 2 bin 600 rakımlı geçit vermeyen Ovit Dağı'nın gerçeğe dönüştüğünü, kışın da insanlara hizmet vereceğini söyledi.

“Dünyanın en uzun çift tüp üçüncü tüneli. Birincisi Çin'de, ikincisi yine Türkiye'de yapımı devam eden Zigana Tüneli ve üçüncüsü Ovit Tüneli. 12 bin 600 metre tünel uzunluğu, bin 400 metre de çığ tüneli ile birlikte 14 kilometrelik bir tünel hizmete girecek.” şeklinde konuşan Ahmet Arslan, Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Projesi'nin Türkiye için çok önemli olduğuna dikkati çekti. Ahmet Arslan, şu ifadeleri kullandı:

“Sadece ülkemiz için değil, Londra'yı Pekin'e bağlaması ve İpek Yolunu canlandırması adına çok önemli bir proje. Bu sene inşallah sonbaharda Gürcistan tarafının da bitmesiyle hizmete sunmuş olacağız. Bu da ülkemizin büyük projelerinin birinin daha bitmesi ve insanımızın hizmetine girmesi anlamına geliyor.”

### -Dünyanın büyük firmaları taşeronluk yapar hale geldi

Bakan Arslan, 17-25 Aralık ve 15 Temmuz'da meşru ve milletin oyları ile seçilmiş hükümetlerin yıkılarak darbe yönetimlerinin başa getirilmek istendiği dönemler olduğunu belirtti.

Arslan, “O dönemde sadece Türkiye'de değil dünyanın bir çok yerinde Türkiye'nin yüzakı olan, Türkiye'ye katma değer sağlayan, ekonomik girdi sağlayan, döviz getiren büyük firmaların, büyümesinin hazmedilemediği bir dönemdi.” dedi.

Türk firmalarının önünün kesilme gayretlerinin devam ettiğinin altını çizen Arslan, şu değerlendirmede bulundu:

“Sebebi, geçmiş yıllarda biz yurt dışında işler yapıyorduk ama sadece bina inşaatı yapıyorduk. Zorluk derecesi yüksek ulaştırma projeleri yapmıyorduk ve ülkemizde yaptığımız projeleri de yurt dışındaki büyük firmalara veriyorduk. Bizim firmalarımız onların



## Bakan Ahmet Arslan'dan...

- Gecemizi gündüzümüze katıyoruz. Dev projeleri peş peşe hayata geçiriyoruz. Sadece bizim bakanlığın 15 yılda yaptığı harcama miktarı 352 milyar Türk lirası.
- Karayollarında 80 yılda 6 bin 100 kilometre bölünmüş yol yapılmışken, bugün üzerinde 19 bin üzerinde yol koymuşuz ve 25 bin 300 kilometre olmuş. Standartı çok düşük 8 bin 500 sıcak asfalt yol varken, bugün 21 bin 500 kilometrenin üzerinde sıcak asfalt yol var. Standartları kesinlikle kıyaslanmaz.
- Sadece 6 büyük il bölünmüş yolla birbirine erişiyorken, bugün 76 ilimiz birbirine bu yollarla ulaşıyor. Bu ülke Cumhuriyetin kuruluşunda demir yolu seferberliği ilan etmiş, olmayan imkanlarla demir ağlarla örmüş bu ülke. 1950'den sonra 50 yıldan fazla demir yollarına el vurmamış. Demiryolları kaderine terk edilmişken biz son 15 yılda bunu politika haline getirip, Yüksek Hızlı Tren hatlarıyla donatıyoruz. İnsanımızın yaşam konforunu artırmayı hedefliyoruz.”
- Türkiye’de geçmişte sadece 2 merkezden 25 merkeze uçuş varken, bugün 7 merkezden 55 havalimanına uçuş var. Bugün dünyanın 286 noktasına uçabiliyoruz.
- Ülkemizde 35 milyon iç-dış hat yolcusu varken, bugün yılda 180 milyon yolcuya hizmet ediyoruz.
- Denizcilik alanında da birçok mesafe katettik. Hiç şüpheniz olmasın denizler ülkelerin güvenliğinin ve refahının vazgeçilmez unsurları. Buraları iyi kullanmamız gerektiğini biliyoruz ve çaba sarf ediyoruz. Son 14 yılda denizciliği de kaderine terk edilmiş sektör olmaktan çıkardık. Cumhurbaşkanımız ve Başbakanımızın önderliğinde çok mesafe katettik. Uluslararası alanda da çok iyi konuma yükseldik.
- Türk deniz ticaret filosu 2008 yılındaki global krize rağmen son 10 yılda dünyaya göre yüzde 75 büyüdü. Küresel anlamda yaşanan birçok sıkıntıyı geride bırakarak sadece ülkemize bakın, sayısız proje yasal düzenleme ve altyapı yatırımları hayata geçirdik. Denizcilik sektörünün önünü açan ve rekabet gücünü artırmaya yönelik birçok düzenleme, proje ve altyapı yatırımı yaptık. Burada kalmayıp ileriye doğru yürümek için birçok çalışma yapacağız.
- Koçlarımızda gezen yabancı bayraklı yatlar artık Türk bayrağı çekiyor. Kısa sürede 4 bin 300 bayraklı gemi Türk bayrağına geçti, hedefimiz bunu 6 bin bayrağa çıkarmak. Denizcilik önündeki engelleri tek tek kaldırırken, Türk bayrağı çekmekle ilgili de hiç kimsenin hiçbir bahanesi kalmadı. Böylece Türk bayrağını şanlı şerefle denizlerde dalgalandırmaya devam edeceğiz.”

taşeronluğunu yapıyordu. Ancak ülkemiz son 15 yılda yaptığı atılımla, açılımla, ulaştırma projelerinde katettiği mesafe ile artık dünya çapında büyük projeler yapabilen Türk müteahhitleri, Türkyüklenicileri ortaya çıkardı. Bunlar Türkiye'deki büyük projeleri yaptıkları gibi Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde, Osman Gazi Köprüsü'nde dünyaya patronluk yapar hale geldi. Dünyanın büyük firmaları onlara taşeronluk yapar hale geldi.”

Dünyanın neresinde olursa olsun Türk yüklenici firmaları büyük havalimanları, büyük otoyollar, büyük köprüler, büyük tüneller yaptığına işaret eden Arslan, “Gerekirse yerli taşeron veya yerli partner kullanıyorlar. Bu da müteahhitlik sektörümüzün geldiği noktayı göstermesi adına çok önemli.” diye konuştu.

Ordu-Giresun Havalimanının dünyanın deniz üstünde yapılan ikinci havalimanı olduğunu hatırlatan Arslan, şunları söyledi:

“(Türkler, yapamaz, Türkler bunu yapamaz) denilirken biz bakanlık olarak Türk müteahhit sektörüne güvenimizi ortaya koyduk. Onların marifeti ile yaptırdık ve memnuniyetle görüyoruz ki, milyonlarca yolcu uçuyor. Rize-Artvin Havalimanının da inşaatına başladık. Bunu da Türk müteahhitler yapıyor. Bu da bizim gurur projelerimizden biri olacak.”

### -Sıra Kanal İstanbul'da

Bakan Arslan, İstanbul, Türkiye ve dünya için artık en büyük projenin Kanal İstanbul olduğunu belirterek, “Kanal İstanbul müteahhitlik sektörünün Türk mühendislik sektörünün pik noktası, en üst seviyesi olacak. İnşallah sıra ona geliyor. Türkiye yerinde durmuyor. Türkiye kabuğuna sığmıyor.” ifadesini kullandı.

Bölünmüş yol, köprüler, tüneller, havalimanları ile yüksek hızlı tren ve hızlı tren dahil olmak üzere demir yolu projelerinde de büyük adımlar atıldığını vurgulayan Ahmet Arslan, şunları kaydetti:

“Ulaştırma yollarını birbiri ile entegre eder desteklerseniz ülke olarak ulaşımdan, uluslararası taşımacılıktan istediğiniz katma değeri oluşturursunuz. Asya ile Avrupa, Kuzey Avrupa ile Afrika ile arasında köprü konumunda olan ülkemizin bu köprü konumunun hakkını veren bütün ulaştırma projelerini planlıyor yapıyoruz.”

### -Havacılık alanında dünyanın en hızlı büyüyen ülkesi Türkiye

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, temmuzda

Türkiye'nin iniş kalkış bazındaki uçak hareketlerinde Avrupa hava sahasına günde ortalama 283 yeni trafik ekleyerek Avrupa'da 1. sıraya yerleştiğini bildirdi.

### -Bir çok sektör için tetikleyici

Bakan Arslan, yaptığı açıklamada, müreffeh ve söz sahibi bir ülkenin etkin bileşenlerinden birinin ulaşım olduğunu belirterek, bu alanın birçok sektör için de tetikleyici nitelik taşıdığını söyledi.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Başbakan Binali Yıldırım'ın liderliğinde ulaşım altyapısında Cumhuriyet tarihinin en büyük atılımlarının gerçekleştirildiğine dikkati çeken Arslan, “Özellikle havacılık alanında dünyanın en hızlı büyüyen ülkesi Türkiye oldu. Uluslararası hava taşımacılığı sektörü son on yılda yüzde 5,6 büyürken Türkiye'de bu oran yüzde 14'ü buldu.” dedi.

Son 14 yılda 26 olan aktif havaalanı sayısının iki katını da aşarak 55'e çıktığını anımsatan Arslan, mevcut havalimanlarının ise yenilendiğini kaydetti.

Arslan, yapılan çalışmalar neticesinde havayolunun “halkın yolu” haline getirildiğini vurgulayarak, “Avrupa Hava Seyrüsefer Emniyeti Teşkilatı (EUROCONTROL) verilerine göre, İstanbul Atatürk Havalimanı bu yılın temmuz ayında kalkış trafiğinde Avrupa'da 4. sıraya yükseldi.

Birinci sırada Avrupa'nın en yoğun trafiğinin yaşandığı Hollanda Schiphol Havalimanı, ikinci sırada Paris Charles de Gaulle ve üçüncü sırada Frankfurt Havalimanı yer aldı.” diye konuştu.

### -Boğazlarda Bekleyen Gemiler 500 Milyon Dolar Bırakacak

Ulaştırma Bakanı Arslan, “Gemilerin demirde bekleme süresinin 48 saatten 168 saate çıkartılmasıyla ülkemize yıllık 500 milyon dolar döviz girdisinin sağlanması öngörülüyor” dedi.

Türk boğazlarından geçen gemilerin yaklaşık yüzde 60'ının yabancı limandan yabancı limana giderken uğraksız geçiş yaptığını, yüzde 40'ının ise yabancı limandan Türk limanına veya Türk limanından yabancı limana sefer yapan gemilerden oluştuğunu söyledi.

Mevzuat gereği 48 saatlik demirde bekleme süresi içinde özellikle uğraksız geçiş yapan gemilerin yakıt, kumanya, yedek parça ve benzeri ihtiyaçları ile arıza onarımı ve personel değişimi gibi zorunlu gereksinimlerini karşıladıklarını dile getiren Arslan, maliyetler nedeniyle hiçbir geminin demir yerinde olması gerekenden daha fazla beklenmediğini anlattı

## Bankalar şemsiyeyi yağmurlu havada kapatıp güneşli havada açıyor



TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, kriz ortamında ticaret ve sanayi erbabının karlılık oranları düşerken, bankaların karlarının yüzde 50 arttığına dikkat çekti. Hisarcıkıoğlu, "Bankalar şemsiyeyi yağmurlu havada kapatıp, güneşli havada açıyor" dedi.

Hisarcıkıoğlu, geleceği kurmanın yolunun umutlu olmaktan geçtiğini belirterek, sanayicinin ve ticaretin önünü açabilmek için çok önemli adımlar atıldığını söyledi.

Kütahya Ticaret ve Sanayi Odası ile Kütahya Ticaret Borsası'nın birlikte düzenlediği müşterek değerlendirme toplantısında konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, kriz ortamında ticaret ve sanayi erbabının karlılık oranları düşerken, bankaların karlarının yüzde 50 arttığına dikkat çekti. Hisarcıkıoğlu, "Bankalar şemsiyeyi yağmurlu havada kapatıp, güneşli havada açıyor" dedi.

Hisarcıkıoğlu, geleceği kurmanın yolunun umutlu olmaktan geçtiğini belirterek, sanayicinin ve ticaretin önünü açabilmek için çok önemli adımlar atıldığını söyledi.

İstihdam Seferberliği'nin hayata geçmesi ile tarihi fırsatlar sağlandığını dile getiren Hisarcıkıoğlu, Ocak 2017'den bu yana 1,6 milyon ilave istihdam sağlandığını ifade etti. TOBB Başkanı, "Yeni birini işe aldığınızda ilk 3 ay her şey dev-

letten, 2017 sonuna kadar vergi ve primler devletten" diye konuştu.

Konuşmasına Selçuklu şehri, Osmanlı Şehri, Kuruluşun ve Kurtuluşun şehri Kütahya'da olmaktan mutlu olduğunu belirterek başlayan Hisarcıkıoğlu, şehre yedinci gelişti olduğundan söz etti. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu Kütahya TSO Başkanı Nafi Güral'a teşekkür ve takdirlerini iletirken, "2016-Eylül: Hem Nafi Güral'ın fabrika temeli attık, hem de 15 Temmuz'un hemen ertesinde, camiamızın demokrasi-den yana cesur tavrını ve birliğini sergiledik. Nafi Güral, Fabrikası'nın ismini; 15 Temmuz Şehitleri Seramik Fabrikası yaptı. Bunun anlamı çok büyük. Hem Güral ailesinin, hem bu camianın milli duruşunu sergiliyor. Kendilerini tebrik ediyorum" dedi.

-Kütahya Anadolu'nun parla-

### yan yeni yıldızı

O dönemde yine Kütahya'da oda-borsa müşterek toplantı düzenlediğini hatırlatan Hisarcıkloğlu, "Sizlerden gelen pek çok sıkıntı ve öneriyi hükümetle paylaştık, takip ettik, sonuçlandırdık. Çok önemli reformların hayata geçmesini sağladık. Kütahya, Anadolu'nun giderek parlayan yeni sanayi merkezi. İstanbul, Bursa, Kocaeli artık sanayiye doydular, taşıyamıyor. Kütahya, yatırımcılar için daha cazip bir çekim merkezi oluyor. Seramik, Cam ve Porselen de zaten dünya markası haline geldiniz. Şimdilerde, otomotiv yan sanayinde de isminizi duyuruyorsunuz. Dünyaca ünlü araç üreticilerine, orjinal parça imalatı yapmaya başladınız. 8 firma bu alanda Kütahya'da üretim yapmaya başlamış. Termal ve sağlık turizminin de burada büyük potansiyel var. 11 termal kaynak ve 7 Termal Turizm Merkezi ile turizm yatırımcılarını da buraya çekmişsiniz. Antik çağ dünyasının ilk borsası da burada, Aizanoi Antik Kenti'nde (Kütahya'nın Çavdarhisar ilçesinde). TOBB olarak bizde Aizanoi Antik Borsası'nın restorasyonu için yardımcı olduk. Bakın Kütahya'nın yarısı ormanlarla kaplı. İnşallah Allah'ın sizlere büyük bir lütfu olan bu güzel coğrafyayı koruyup, buradan da isminizi dünyaya duyurursunuz" diye konuştu.

### -Kütahya Ekonomisi

Kütahya ekonomisine ilişkin bilgi veren Hisarcıkloğlu, kentten önceliklerinden bahsetti. 4 OSB faaliyette olmasına rağmen, bunun yetmediğini bildiren TOBB Başkanı, bu yıl 5'ncisinin kurulduğunu kaydetti. Hisarcıkloğlu konuşmasında Kütahya Serbest Bölgesi kurma çalışmalarının altını çizerken, Kütahya Porseleni için coğrafi işaret başvurusu yapılmasını övdü. M. Rifat Hisarcıkloğlu, Zafer OSB'nin elektrik ve doğalgaz bağlantısının tamamlanması, 1915 Çanakkale Köprüsü'ne bağlantı yolunun yapılması ve mevcut demiryolunun, yüksek hızlı tren hattıyla Kütahya'ya genişletilmesi konularının şehrin öncelikleri olduğunu vurguladı.

### -Oda borsa camiası neler yaptı?

#### Ne istedik ne oldu?

Oda ve borsaların ne iş yaptığını soranlar olduğundan söz eden Hisarcıkloğlu "Oda-borsalar o kadar çok şey yapıyor ki üyeleri için ne var ki bunları galiba tam olarak anlatamıyoruz" dedi.

Oda ve borsaların tüm kaynakla-

rını seferber ederek, Aralık 2016'da finans sıkıntısı çeken KOBİ'lere Nefes olduğunu ve kredi sağladığını anlatan Hisarcıkloğlu şunları söyledi: "Merkez Bankası'nın bankalara verdiği den daha düşük faizle kredi imkanı sağladık üyelerimize: yıllık %9,90 faiz ile finansmanda inovasyon yaptık. 5 milyar liralık kredi hacmi sağladık, 27 bin firma yararlandı. Düşük faizli kredi uygulamasına örnek olduk. KOSGEB Sıfır Faizli İşletme Kredisi Desteği 2017'de 260 bin KOBİ'ye, 6,5 milyar lira faizsiz finansman desteği sağlandı.

Kredi Garanti Fonu ile yüzde 89'u KOBİ olmak üzere 313 bin firmaya kefil olduk. Kefil olma miktarımız 250 milyar liraya çıktı. Bu üç mekanizma ile 600 bin firmaya ulaştık. Dünyada böyle bir oda borsa yapısı yok.



Daha ne yapsın bu oda borsalar. 1 milyon üyemizin yüzde 60'ına ya kredi vermişiz ya kefil olmuşuz a destek vermişiz."

### -Ne talep ettik, ne aldık

TOBB Başkanı camia olarak hükümetten ne talep ettiklerini ve neler yapıldığını şu sözlerle aktardı: "Ne talep ettik? Ödeme sıkıntısı yaşayan KOBİ'lere destek verilsin. Ne çıktı? Aralık-Ocak-Şubat SGK primleri, faizsiz olarak Ekim-Kasım-Aralık'a ötelendi. 11,2 milyon çalışanı istihdam eden işverenler bundan faydalandı.

Ne talep ettik? Çek'e olan güven yeniden tesis edilmeli. Ne çıktı? Hapis cezası uygulaması yeniden başlatıldı. Kare Kod'lu çek zorunlu hale geldi.

Ne talep ettik? Vergisini düzenli ödeyen ödüllendirilsin. Ne çıktı? Hem vergisini zamanında ödeyen hem de geçmişe dönük yükümlülüklerini tam olarak yerine getiren mükelleflere %5 indirim geldi.

Ne talep ettik? İstihdam için destek verilsin, işsizlik düşsün. Ne çıktı?

İstihdam Seferberliği hayata geçti. Yeni birini işe aldığınızda ilk 3 ay her şey devletten, 2017 sonuna kadar vergi ve primler devletten Ocak 2017'den bu yana 1,6 milyon ilave istihdam sağlandı.

Ne talep ettik? İş Sağlığı/Güvenliği mevzuatı KOBİ'lere büyük yükler getiriyor. Ne çıktı? 50'den az çalışanı olan ve az tehlikeli sınıfta yer alan işyerleri için; iş güvenliği uzmanı ve işyeri hekimi çalıştırma zorunluluğu, 1 Temmuz 2017 tarihinden 1 Temmuz 2020 tarihine ertelendi.

Ne talep ettik? Sanayici üzerindeki mali yükler azaltılsın. Ne çıktı? Üretim Reform Paketi yasalaştı. Sanayi ve üretim bölgelerinde yer alan binalarda emlak vergisi kalktı. Sanayi Sicile kayıtlı işletmelerin elektrik kullanımındaki % 2 TRT payı kalktı. Hafta sonu çalışmak için izin alınmayacak. Bazı damga vergisi uygulamaları ve harçlar kaldırılıyor. Arsa tahsislerinden damga vergisi ve gayrimenkul işlemlerinden harç alınmayacak. OSB yatırımcıları finansmana erişimde tapularını teminat gösterebilecek.

Ne talep ettik? Kamu alımlarında yerli üretime destek/öncelik verilsin. Ne çıktı? Kamu mal alım ihalelerinde yerli üretime yüzde 15 fiyat avantajı. Eskiden kamunun mal alımında yerli üretimin payı sadece yüzde 8'di. 2016'da bu oran yüzde 42'ye ulaştı. Yani yerli üretimin aldığı pay 5'e katlandı. Bu sayede 49 milyar lira ilave iş, yurtiçi üretime kazandırıldı. Yerli Mali Belgesi'ni Odalar/Borsalar veriyor.

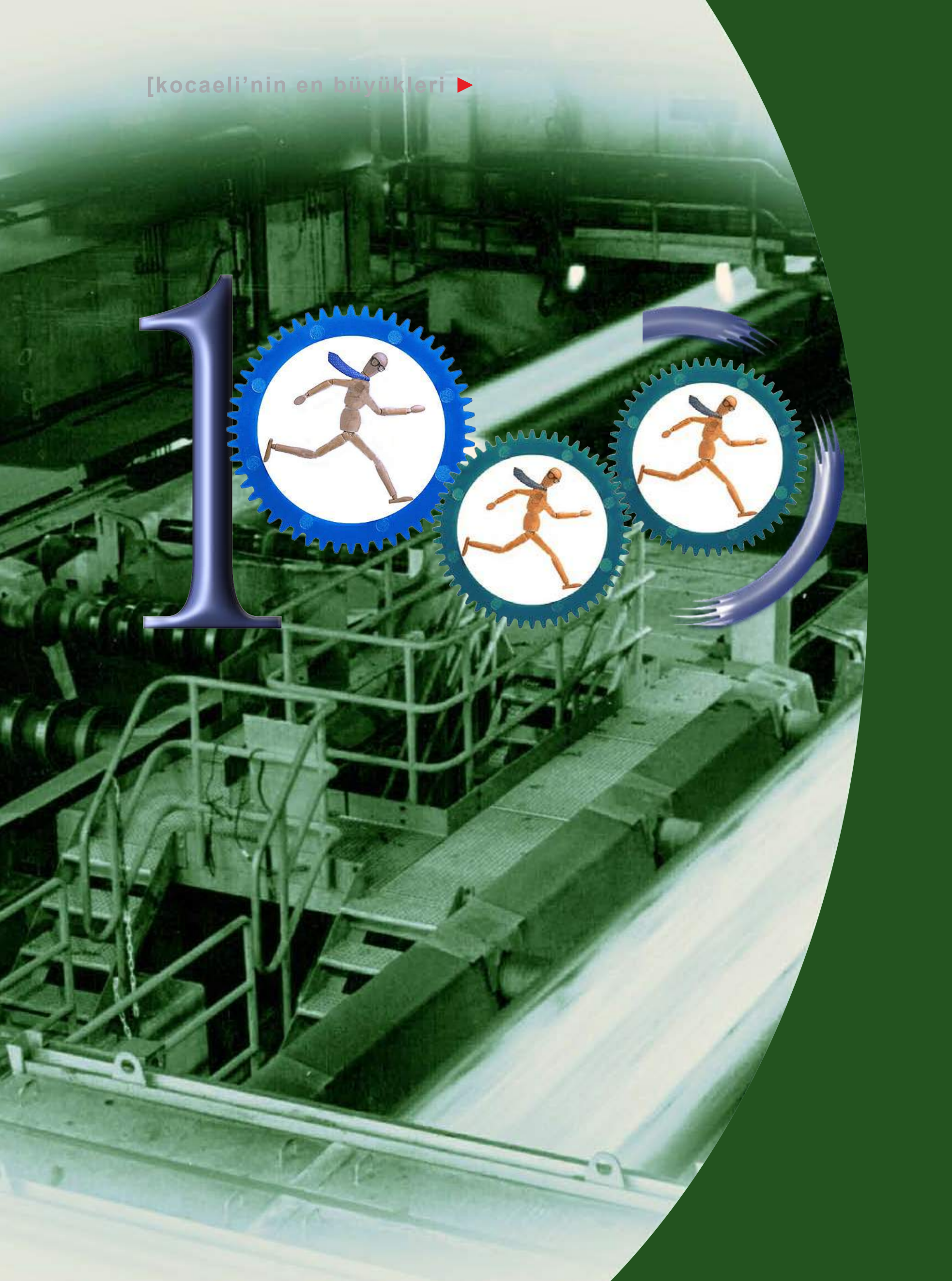
Ne talep ettik? Ekonominin yüzde 60'ı iç tüketimden geliyor. 2009'daki gibi iç tüketimi canlandırmak lazım. Ne çıktı? Konutta ve Mobilyada KDV indirimi, Beyaz Eşyada ÖTV muafiyeti. Beyaz Eşya satışı %32, Mobilya satışı %30, Konut satışı %6 arttı. İndirim süreleri 3 aydan 6 aya uzatıldı.

TOBB MEYBEM'de (Mesleki Yeterlilik ve Belgelendirme Merkezleri) ücretsiz sınavlar sağladık. 31.12.2017'ye kadar sınav ücretsiz (İşsizlik Sigorta Fonu) Uluslararası geçerliliği olan ehliyete sahip olacak. İşveren ne kazanacak? SGK teşviki. Mevcut çalışan belge alırsa, firma SGK işveren primini 12 ay ödemiyor. Belgesi olan işçi işe alınırsa, firma SGK işveren primini 54 ay ödemiyor.

Oda-Borsa ne kazanacak? Üyesine hizmeti kendi şehrinde, ayağına götürüyor. Daha fazla prestij kazanıyor. Bütçeden para çıkmıyor. Yapılan sınav sayısına göre sınav ücretlerinden pay alıyor."

[kocaeli'nin en büyükleri ▶

# 1



# En Büyük 1.000 sanayicinin yüzde 13'ü Kocaeli'den

*İstanbul Sanayi Odası tarafından farklı zamanlarda açıklanan Türkiye'nin En Büyük 500 Sanayi Kuruluşu ile 11.500 Büyük Listesi'nde Kocaeli'den toplam 131 firma yer aldı.*

**T**ürkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu" çalışması temel alınarak Kocaeli Sanayi Odası tarafından yapılan araştırmaya göre, 2016 yılı net üretimden satışlarına göre yapılan sıralamada KSO üyesi 80 firma 500 Büyük Sanayi Kuruluşu arasında yer almayı başararak üst düzey bir performans göstermişlerdir. 2015 yılı satışlarına göre de KSO üyesi 80 firma listede yer almayı başarmıştı.

İstanbul Sanayi Odası tarafından 19



Temmuz günü açıklanan Türkiye'nin ikinci 500 büyük sanayi kuruluşu listesinde ise 51 Kocaeli firması yer aldı. Böylece toplamda, Türkiye'nin

en büyük 1000 işletmesi içerisinde Kocaeli'den 131 firma yer almış oldu. Geçen yıl ise ikinci 500 Büyük firma listesine giren firma sayısı 52 idi.

## 2016'da İkinci 500 Büyük Listesi'ne 100 yeni firma girdi

*2016 yılında İSO İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu sıralamasına 100 yeni firma girdi. Bunlardan 77'si geçen yılki 1000 büyük kuruluşun dışından geldi. 23 kuruluş ise 2015 yılında İSO 500 içinde yer alıp, bu yıl İSO İkinci 500'e gerileyen şirketlerden oluştu.*

**T**ürkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu-2016 araştırmasının, temel bazı verileri Haziran ayında açıklanan İSO 500 ile önemli ölçüde örtüşüyor. Özellikle, finansman giderlerinin İSO 500'de olduğu gibi, İSO İkinci 500'de de sanayi kuruluşlarının karlılıklarında temel belirleyici olmayı sürdürdüğü görülüyor. Sıralama ölçütü olarak üretimden satışların kullanıldığı İSO İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu araştırmasının 2016 yılı sonuçlarında dikkat çeken temel bazı veriler şu şekilde ortaya çıktı.

TEMEL GÖSTERGELER									
2014		2015		2016		DEĞİŞİM%			
Tutar (Milyon TL)	Pay (%)	Tutar (Milyon TL)	Pay (%)	Tutar (Milyon TL)	Pay (%)	2014/2013	2015/2014	2016/2015	
NOT: Paylar Net Satışlara Göre Hesaplanmıştır									
Faaliyet Karı (Zararı)	6.182	7,5	7.409	8,5	8.707	9,4	15,2	19,9	17,5
Finansman Giderleri	2.581	3,2	3.785	4,3	4.403	4,7	-5,0	46,6	16,3
Faiz Amortisman ve Vergi Öncesi Kar (EBITDA)	8.905	10,9	10.375	11,9	11.126	12,0	28,4	16,5	7,2
Dönem Karı (Zararı) (KÖ.)	4.547	5,6	4.394	5,0	4.418	4,7	106,2	-3,4	0,6
NOT: Paylar Net Satışlara Göre Hesaplanmıştır									

## [kocaeli'nin en büyükleri ►

ISO İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu'nun 2015 yılında 75,6 milyar TL olan üretimden net satışları, 2016 yılında yüzde 8,6 artarak 82,2 milyar TL'ye yükseldi. 2015 yılında reel olarak gerileyen üretimden net satışlar, 2016 yılında hemen hemen hiç değişmedi.

2016 yılında satışların maliyetindeki artışların nispeten yavaşlamasının da katkısıyla, İkinci 500'ün faaliyet karlılığında iyileşme yaşandı. 2015 yılında 7,4 milyar TL olan toplam faaliyet karı, 2016'da yüzde 17,5 artarak 8,7 milyar TL olarak gerçekleşti. Faaliyet karının net satışlara oranı da aynı dönemde yüzde 8,5'ten yüzde 9,4'e yükseldi.

Araştırmanın sonuçları, sanayi kuruluşlarının 2015 yılında 3,8 milyar TL olan finansman giderlerinin 2016 yılında yüzde 16,3 oranında artarak 4,4 milyar TL'ye ulaştığını ortaya koyuyor. Finansman giderlerinin net satışlara oranı ise 0,4 puan artarak yüzde 4,7 oldu.

2016 yılında İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu'nun faiz amortisman ve vergi öncesi kar (FAVÖK/EBITDA) ile vergi öncesi dönem karı büyüklükleri de şöyle gerçekleşti. 2015 yılında 10,4 milyar TL olan faiz amortisman ve vergi öncesi kar büyüklüğü 2016'da yüzde 7,2 oranında artarak 11,1 milyar TL'ye yükseldi. Vergi öncesi dönem karı da yüzde 0,6 oranında artışla 4,4 milyar seviyesinde gerçekleşti. Her iki kâr büyüklüğü de reel olarak geriledi.

Finansman giderleri, sanayi kuruluşlarının kârlılıklarında temel belirleyicilerden biri olmayı 2016 yılında da sürdürdü. İkinci 500'de finansman giderlerinin faaliyet karına oranı 2016'da yüzde 51,1'den yüzde 50,6'ya geriledi. Bu iyileşmeye rağmen sanayi kuruluşları 2016 yılında da elde ettikleri karın yarısını finansman giderlerine ayırmak zorunda kaldı. Bu gelişmeler faiz ve kur dalgalanmalarının, sanayi sektöründe karlılığı ve sermaye birikimini etkilemeye devam ettiğini ortaya koyuyor.

### - II.500'ün borç yükü arttı

Araştırma sonuçları, ISO İkinci 500'de borç yükünün arttığını ortaya koyuyor. Özellikle mali borçlardaki artışın toplam borçlardaki artışa göre daha hızlı seyretmesi dikkat çekiyor. 2015'te 30,7 milyar TL olan toplam mali borçlar 2016'da yüzde 17,5 oranında artarak 36,1 milyar TL'ye ulaştı. Böylece mali borçların toplam borçlar içindeki payı 2015 yılında yüzde 57,6

iken, 2016'da yüzde 58,1'e ulaştı.

ISO 500'ün önemli verilerinden biri de devreden KDV idi. Sanayici açısından kaynakların kıt olduğu bir ortamda, devreden KDV yükü ISO 500'de bir önceki yıla göre yüzde 23,6 oranında artarak 4,8 milyar TL'den 6 milyar TL'ye yükselmişti. Bu yükün İkinci 500'de de ciddi bir miktara ulaştığı görülüyor. ISO İkinci 500'ün 2014 yılında 996 milyon TL olan devreden KDV'si, 2015 yılında yüzde 7,9 artışla 1,1 milyar TL'ye, 2016 yılında ise yüzde 7,5 artışla 1,2 milyar TL'ye ulaştı.

Sanayinin önemli göstergelerden biri olan duran varlıklar ile dönen varlıklar arasındaki döngünün İkinci 500'deki görünümüne bakıldığında; 2016 yılında duran varlıkların toplam varlıklar içindeki payı yüzde 39,6 iken, dönen varlıkların payı da yüzde 60,4 olarak gerçekleşti. Duran varlıklar lehine ufak bir iyileşme söz konusu olsa da yüzde 39,6 olan duran varlıklar oranının yüzde 66 olan dünya ortalamalarının oldukça altında olduğunu söylemekte yarar var.

### - 2016 yılında zarar eden kuruluş sayısı son 10 yıl içinde beşinci kez 100'ün üzerinde gerçekleşti

2016 yılında ISO İkinci 500'de kar eden kuruluş sayısı 384'e gerilerken, zarar eden kuruluş sayısı ise 116 oldu. Böylece 2016 yılında zarar eden kuruluş sayısı son 10 yıl içinde beşinci kez 100'ün üzerinde gerçekleşti. Faiz amortisman ve vergi öncesi kar açısından bakıldığında ise kar eden kuruluş sayısı 2016 yılında 482 olarak gerçekleşti. Zarar eden kuruluş sayısı ise 18 oldu. Son üç yıldır FAVÖK/EBITDA karı elde eden kuruluş sayısında önemli bir değişiklik olmadığı görülüyor.

Kârlılıklardaki gerilemeye ve dönem karı elde eden kuruluş sayısında ki azalmaya karşın kuruluşların çekirdek işlerine ve faaliyetlerine daha çok

önem vererek FAVÖK/EBITDA performanslarını yükseltmiş olmaları dikkat çekiyor.

İkinci 500'ün teknoloji yoğunluklarına göre yarattıkları katma değer ve-



rilerine bakıldığında 2016 yılında yaratılan katma değer itibarıyla en yüksek payı yüzde 44,2 ile düşük teknoloji yoğunluklu sanayilerin aldığı görülüyor. Orta-düşük teknoloji yoğunluklu sanayilerin payı ise 2016 yılında 3,4 puan artmış ve yüzde 30,3 olmuş durumda. Orta-yüksek teknoloji yoğunluklu sanayiler grubunun payı ise 2015 yılında yüzde 24,1 iken 2016 yılında yüzde 21,1'e geriledi. Yüksek teknoloji yoğunluklu sanayiler grubunun payı ise 2015 yılında yüzde 6,6 iken 2016 yılında yüzde 4,3 oldu.

### - Ar-Ge harcamaları bir önceki yıla göre yüzde 2,2 arttı

2016 yılında ISO İkinci 500'ün AR-GE harcamaları, ISO 500'ün aksine mutlak büyüklük olarak çok küçük bir artışa işaret ediyor. ISO İkinci 500'ün AR-GE harcamaları 2015 yılında 283,6 milyon TL iken, 2016'da yüzde 2,2 artışla 290 milyon TL'ye ulaştı. AR-GE harcamalarının üretimden satışlara oranı ise yüzde 0,37'den yüzde 0,35'e geriledi.

İkinci 500'de AR-GE yapan firma



sayısı ise 2015 yılında 180 iken, 2016 yılında 177 firmaya geriledi. Sanayi kesiminin rekabetçiliği için AR-GE hayati

bir önem taşımakla birlikte, İSO 500'de olduğu gibi İSO İkinci 500 de 2016 yılı koşulları içinde Ar-Ge harcamalarını kısma yoluna gitmiş bulunuyor.

#### - İI.500'ün İstihdamı yüzde 1,4 arttı

2016 yılında yaşanan sıkıntılara rağmen İSO İkinci 500'ün istihdamı yüzde 1,4 arttı. Yine ödenen maaş ve ücretler de 2016 yılında yüzde 18,2 gibi oldukça yüksek bir oranda artış gösterdi. Bu artışta asgari ücret düzenlemesi etkili olmakla birlikte, maaş ve ücretlerin reel olarak yüzde 10 civarında artış göstermiş olması dikkat çekiyor.

2016 yılında İSO İkinci 500 içinde yabancı sermaye paylı kuruluşların sayısı 2 adet azalmış ve 65'e inmiştir. Son yıllarda İSO 500'de görülen azalma eğiliminden farklı olarak İSO İkinci 500'de yabancı sermaye paylı kuruluşların sayısı belirli bir aralıkta dalgalanmaktadır. 2007 yılından bu yana İSO İkinci 500 içinde yer alan yabancı sermaye paylı kuruluş sayısının 65-70 bandı içerisinde olduğu görülüyor.

Yine de 2007 yılında 68 olan sayının 2012 yılında 72'ye kadar yükseldikten sonra, 2016 yılında 65 ile son on yılın en düşük seviyesine indiğini vurgulamak gerekiyor.

#### - Üretimden satışlarda ikincilik, KSO üyesi de olan Marshall Boya'nın

2016 yılında İSO İkinci 500 içinde yabancı sermaye paylı kuruluşların sayısı 2 adet azalmış ve 65'e inmiştir. Son yıllarda İSO 500'de görülen azalma eğiliminden farklı olarak İSO İkinci 500'de yabancı sermaye paylı kuruluşların sayısı belirli bir aralıkta dalgalanmaktadır. 2007 yılından bu yana İSO İkinci 500 içinde yer alan yabancı sermaye paylı kuruluş sayısının 65-70 bandı içerisinde olduğu görülüyor. Yine de 2007 yılında 68 olan sayının 2012 yılında 72'ye kadar yükseldikten sonra, 2016 yılında 65 ile son on yılın en düşük seviyesine indiğini vurgulamak gerekiyor.

İSO İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu çalışmasında 2016 yılında üretimden satışlara göre ilk sırayı 242,3 milyon TL ile Modavizyon Tekstil aldı.

İkincilik 242,1 milyon TL üretimden satışlarıyla Marshall Boya'nın oldu. Üçüncü sırada ise 241,5 milyon TL ile Dardanel Önentaş yer aldı.

#### - En çok ihracat KSO üyesi de olan Pirelli'den

İSO İkinci 500'ün ihracatında üç yıldır üst üste gerileme söz konusu. İSO İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu'nun ihracatı 2014'te yüzde 5,4, 2015'te yüzde 17'lik düşüşlerin ardından 2016 yılında da yüzde 2,8 oranında geriledi ve 7,6 milyar dolara indi. 2016 yılında İSO 500'ün ihracatı artarken, İSO İkinci 500'ün ihracatı gerilemeye devam etti. Gerileme, Türkiye toplam ihracatındaki düşüşün de üzerinde gerçekleşti.

2016 yılında en çok ihracat gerçekleştiren kuruluş 138 milyon dolar ile Pirelli Otomobil Lastikleri oldu. İkincilik 74 milyon dolarlık ihracatı ile Kardem Tekstil'in olurken, üçüncü sırada ise 73 milyon dolarlık ihracatıyla Greif FPS Turkey Ambalaj yer aldı.

\* Kaynak: İstanbul Sanayi Odası

## En Büyük 1.000 ihracatçının zirvesinde Kocaeli'den Ford Otomotiv var

*Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından hazırlanan İlk 1000 İhracatçı Firma-2016 araştırmasına göre, en fazla ihracat yapan şirketler sıralamasında zirvenin sahibi 3,9 milyar dolar ile Ford Otomotiv Sanayi A.Ş. oldu. İkinci 3,1 milyar dolar ile Tofaş Türk Otomobil Fab. A.Ş., üçüncü 2,8 milyar dolar ile Oyak-Renault Otomobil Fab. A.Ş. oldu.*

**T**ürkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından 15 yıldır yapılan ve 26 sektörün tamamını kapsayan İlk 1000 İhracatçı Firma araştırmasına göre; en fazla ihracat yapan şirketler sıralamasında zirvenin sahibi 3,9 milyar dolarlık ihracat ile Ford Otomotiv Sanayi A.Ş. oldu.

TİM İlk 1000 verilerine göre; firmaların geçen yılki toplam ihracat rakamı yüzde 1,13 azalarak 81,4 milyar dolar olurken, toplam ihracat içindeki payı ise yüzde 57,3 olarak gerçekleşti. Toplam ihracatının yüzde 48,8'ine ilk 500 firma, yüzde 8,5'ine ise İkinci 500 firma imza attı. Yıllardır en çok ihracat

yapılan ülke olan Almanya'dan elde edilen ihracat geliri; yüzde 4,3 artarak 14 milyar dolar oldu. En çok ihracat yapılan ilk 10 ülke arasında en çok dalaran Pazar, Orta Doğu'da yaşanan gerilemeler yüzünden Irak olurken, ülke grupları arasında en fazla ihracatta ise

68,3 milyar dolarlık rakamı ile AB ilk sırada yer aldı.



## [kocaeli'nin en büyükleri ►

### - Mehmet Büyükekşi: Hedef; 50 firmanın 1 milyar dolar barajını geçmesi

TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, hedeflerinin Türkiye'yi sadece bulunduğu coğrafyada değil, tüm dünyada önde gelen bir ülke haline getirmek olduğunu söyledi. Araştırmanın bu doğrultuda ihracata ışık tuttuğunun altını çizen Büyükekşi, "Listede 1 milyar dolar barajını geçen sadece 10 firma bulunuyor. 2023 yılı hedefimiz 50 firmamızın 1 milyar dolar ihracat barajını aşması. Bu hedefe ulaşmak için daha yüksek katma değere sahip ürünler ihraç etmeliyiz. Ar-Ge, inovasyon, tasarım ve markalaşmaya daha fazla yatırım yapmalıyız" dedi.

Geçen senenin rekorlar yılı olduğunu, 2017'nin de Türkiye'nin büyük sıçramalar yaşadığı tarihi bir yıl olacağını dile getiren Büyükekşi, şunları söyledi: "Geçen yıl tam 104 milyon ton ihracat yaptık. Bu bir rekor. Dünya ticaretinden aldığımız payı yüzde 0,89'a çıkardık. Bu bir rekor. AB'nin ithalatından aldığımız payı yüzde 1,28'e çıkardık. Bu da bir rekor. 3,1 milyon kişiye istihdam sağlayan 67 bin ihracatçının temsilcisi olarak, alımımızın terini aklımızın terine karıştırdık. Hedeflerimize emin adımlarla ilerliyoruz."

AB'nin Türkiye için stratejik bir hedef olmaya devam ettiğini de belirten Büyükekşi, Gümrük Birliğinin güncellenmesinin ihracatçıları için yeni bir dönüm noktası olacağını söyledi. Ayrıca bu yıl hedefledikleri 48 ülkeye ticaret heyeti ziyaretinin 11'ini gerçekleştirdiklerini, en son İsrail'e geniş katılımlı bir heyetle ziyarette bulduklarını, gelecek hafta da Romanya ve Güney Afrika'ya gideceklerini ifade etti.

### - Otomotiv en fazla payı aldı

Araştırmaya göre veriler şu şekilde gerçekleşti:

Geçen yıl ilk 1000'in yüzde 65,1'ini üretici ihracatçı oluşturdu. İlk 1000 Firmanın sektörel performanslarına göre, otomotiv sektörü geçen yıl yüzde 27,2 pay alarak lider olurken, toplam 22 milyar 184 milyon dolar ihracat yaptı. Hazır giyim ve konfeksiyon endüstrisinde yüzde 12,5 pay ile ikinci sırada, Kimyevi maddeler ve mamulleri sektörü yüzde 9,7 pay ile üçüncü oldu. Firma sayısı olarak 179 firma hazır giyim ve konfeksiyon, 106 firma ile Kimyevi Maddeler ve 100 firma ile Otomotiv ilk 3'te yer alan sektörler oldu.

### - Kocaeli ihracatı ilk 3'te

İlk 1000 firmanın bölgesel dağılımında Marmara Bölgesi 586 firma ile birinci sırada yer alırken, İstanbul ise 434 firma ile iller bazında birinci oldu. İstanbul, aynı zamanda 57,4 milyar dolar ile Türkiye'nin en fazla ihracat yapan ili oldu. İstanbul'u 13 milyar dolar ile Bursa ve 10,2 milyar dolar Kocaeli, 7,9 Milyar dolar ile İzmir ve 6,3 milyar dolarlık ihracat ile Gaziantep izledi.

İlk 1000 firmanın karlılık durumunda, İlk 500 içinde ihracatçı firmaların ortalama karlılık oranı artış trendini devam ettirerek yüzde 6,8'e ulaştı. İkinci 500'deki firmaların ortalama karlılık oranı ise bir önceki yıla göre düşerek yüzde 5,52'ye geriledi. İlk 1000 firma sermaye yapılarına göre incelediğimizde; özel sermayeli 726 firma bulunurken, yabancı sermayeli 108 ve kamu sermayeli 3 firma oldu.

### - Yıl sonu ihracat tahmini 155 milyar dolar

TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, İlk 1000 firmanın yılsonu tahminlerine ilişkin olarak "Dolar kuru tahmini 3,86,



Euro kuru tahmini ise 4,11 oldu. Bu yıl Türkiye ihracatının yüzde 9,5 artarak 156 milyar dolar olarak tahmin edildi. TİM olarak biz de yılsonunda 155 milyar dolar olarak koyduğumuz hedefi aşacağımızı öngörüyoruz" dedi.

### - Tam kapasite çalışan firma sayısı 118

İlk 1000 içindeki 549 firma kapasite kullanım oranlarını paylaşırken, bunların arasında tam kapasite çalışan firma sayısı 118 oldu. Geçen yıl ilk 1000 firmanın toplam istihdamı 567 bin olarak gerçekleşti. İlk 1000 firma içinde Ar-Ge merkezi olan 174 firma bulunurken, firmaların Ar-Ge harcama tutarları ise 5,2 Milyar TL, toplam cirodan aldıkları pay ise yüzde 2 civarında oldu.

TİM olarak geçen sene Hükümete Ar-Ge ve Tasarım Merkezi sayısını 500'e çıkarma sözü verdiklerini vurgulayan Büyükekşi, "Bunun için de firmalarımıza danışmanlık hizmeti sunuyoruz. Şu anda 159 firma bu merkezleri açtı ya da açma aşamasına geldi" dedi.

### - Alınan patent sayısı 7 bin

İlk 1000 ihracatçı firmanın toplam tescilli marka sayısı 24 bin 389 oldu. Tescillenen uluslararası marka sayısı 13 bin 87, alınan patent sayısı ise 7 bin 19 olarak gerçekleşti. İlk 1000 ihracatçı firmanın katıldığı yurtdışı fuar sayısı 1.750, katıldığı yurtdışı ticaret heyeti sayısı ise 273 ve yurtiçinde katılım sağlanan fuar sayısı ise 859 oldu.



EN BÜYÜK 1.000 SANAYİCİ KURULUŞ SIRA NO (2016)	KURULUŞ / FİRMA ADI	ÜRETİMDEN SATIŞLAR (NET) (TL) (1.000 SANAYİCİ)	EN BÜYÜK İHRACATÇI SIRA NO (2016)	İHRACAT (2016) (\$)
--	---------------------	--	-----------------------------------	---------------------

1	TÜPRAŞ-Türkiye Petrol Rafinerileri A.Ş.	32594414128	5	2.100.413.091,47
2	Ford Otomotiv Sanayi A.Ş.	16314127976	1	3.958.488.127,07
8	Hyundai Assan Otomotiv San. ve Tic. A.Ş.	7057554049		
14	Aygaz A.Ş.	5423022538	262	58.174.406,73
18	Unilever San. ve Tic. T.A.Ş.	4029650865		
19	"Çolakoğlu Metalurji A.Ş. ÇOLAKOĞLU DIŞ TİC.A.Ş "	3842868358	21	461.777.946,93
32	Milangaz LPG Dağıtım Tic. ve San. A.Ş.	2328729461	704	24.933.745,00
33	Sarkuysan Elektrolitik Bakır San. ve Tic. A.Ş.	2323459615	28	303.063.881,53
35	İpragaz A.Ş.	2232981239		
36	Kastamonu Entegre Ağaç San. ve Tic. A.Ş.	2227030873	149	87.306.170,48
39	Enerjisa Enerji Üretim A.Ş.	2151188063		
41	Assan Alüminyum San. ve Tic. A.Ş.	2107690035		
42	Kroman Çelik Sanayii A.Ş.	2067126164		
45	Hayat Kimya Sanayi A.Ş.	1965999861		
49	"Yücel Boru ve Profil Endüstrisi A.Ş. YÜCEL BORU İHR.İTH.VE PAZ.A.Ş. "	1897943622	25	410.540.168,66
50	Yıldız Entegre Ağaç San. ve Tic. A.Ş.	1888957810	321	49.433.646,04
57	BRİSA Bridgestone Sabancı Lastik San. ve Tic. A.Ş.	1612256544	69	169.724.598,58
61	Diler Demir Çelik Endüstri ve Ticaret A.Ş.	1515164458	22	444.412.259,48
65	Namet Gıda San. ve Tic. A.Ş.	1395595629		
76	Tezcan Galvanizli Yapı Elemanları San. ve Tic. A.Ş.	1191026238		
85	Goodyear Lastikleri T.A.Ş.	1089301168	36	247.856.730,53
86	Erdemir Çelik Servis Merkezi San. ve Tic. A.Ş.	1083628542	437	38.551.112,00
94	Autoliv Cankor Otomotiv Emniyet Sistemleri San. ve Tic. A.Ş.	1009798253	89	145.908.126,57
98	Betek Boya ve Kimya Sanayi A.Ş.	975075040		
100	TP Endüstriyel ve Ticari Lastikler A.Ş.	966875673	124	110.017.010,58
103	Honda Türkiye A.Ş.	934031138	308	51.397.435,87
111	Trakya Cam Sanayii A.Ş.	896182638		
112	Sarten Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.	893561604	198	69.708.842,55
116	Grid Solutions Enerji Endüstrisi A.Ş.	869691083	51	197.661.261,27
118	Eczacıbaşı Yapı Gereçleri San. ve Tic. A.Ş.	860822634		
120	Sofra Yemek Üretim ve Hizmet A.Ş.	845481436		
127	Cargill Tarım ve Gıda San. Tic. A.Ş.	820315283		
132	Ravago Petrokimya Üretim A.Ş.	798491653	316	50.268.556,76
133	ABB Elektrik Sanayi A.Ş.	792257621	219	66.012.883,48
145	"Kordsa Teknik Tekstil A.Ş. Kordsa Global	754585742	54	193.539.349,48
149	Federal Mogul Powertrain Otomotiv A.Ş.	733172962	58	186.603.495,14
150	Anadolu Isuzu Otomotiv San. ve Tic. A.Ş.	732070531	276	56.065.952,72
159	Assan Hanil Otomotiv San. ve Tic. A.Ş.	696440604		
166	Bayer Türk Kimya Sanayii Ltd. Şti.	681533022		
177	Teklas Kauçuk San. ve Tic. A.Ş.	645058681		
184	Çekok Gıda San. ve Tic. A.Ş.	611290693		
191	Olmuksan International Paper Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.	600107664		
192	Ege Profil Tic. ve San. A.Ş.	598590450	612	27.965.709,01

## [kocaeli'nin en büyükleri ►

193	Nuh Çimento Sanayi A.Ş.	593185650	496	33.769.620,10
195	Deva Holding A.Ş.	589429456		
201	İGSAŞ-İstanbul Gübre Sanayii A.Ş.	573847916		
203	Gübre Fabrikaları T.A.Ş.	571897203		
211	Kent Gıda Maddeleri San. ve Tic. A.Ş.	546457932	379	42.583.131,78
213	Tadım Gıda Maddeleri San. ve Tic. A.Ş.	541201070		
216	Farplas Oto Yedek Parçaları İmalatı İthalatı ve İhracatı A.Ş.	538626186		
218	Mondi Tire Kutsan Kağıt ve Ambalaj Sanayi A.Ş.	536500196		
271	Haşçelik San. ve Tic. A.Ş.	447036783		
272	Farba Otomotiv Aydınlatma ve Plastik Fabrikaları A.Ş.	445644392	305	52.347.227,47
280	Yıldız Sunta MDF Orman Ürünleri Sanayi Tesisleri İth. İhr. ve Tic. A.Ş.	439044832		
298	Koruma Klor Alkali San. ve Tic. A.Ş.	418987432		
308	Çayırova Boru San. ve Tic. A.Ş.	406981972		
317	Polisan Kansai Boya San. ve Tic. A.Ş.	397013061		
329	Keskinkılıç Gıda San. ve Tic. A.Ş.	384992241		
334	İzocam Tic. ve San. A.Ş.	378343334		
348	Gazi Metal Mamülleri San. ve Tic. A.Ş.	356771578		
361	Bosch Rexroth Otomasyon San. ve Tic. A.Ş.	347286868	112	118.304.628,52
368	B-Plas Bursa Plastik San. ve Tic. A.Ş.	339546985		
377	Sun Chemical Matbaa Mürekkepleri ve Gereçleri San. ve Tic. A.Ş.	327441861	696	25.076.493,82
379	Ağır Haddecilik A.Ş.	325770957		
385	Göze Tarım Ürünleri Pazarlama San. ve Tic. A.Ş.	320593976		
393	Kartonsan Karton San. ve Tic. A.Ş.	312622540	770	22.807.287,10
405	Legrand Elektrik Sanayi A.Ş.	297128060		
426	Güney Çelik Hasır ve Demir Mamülleri San. Tic. A.Ş.	280171867	435	38.616.781,66
428	Aslan Çimento A.Ş.	279698729		
432	ENPAY Endüstriyel Pazarlama ve Yatırım A.Ş.	275624612	203	69.127.388,24
441	Nuh Beton A.Ş.	272852169		
451	Santa Farma İlaç Sanayii A.Ş.	266952592		
473	Anadolu Cam Sanayii A.Ş.	253065980		
476	KİBSAŞ Karadeniz İnşaat ve Beton San. ve Tic. A.Ş.	251894312		
477	Öz-Ka Lastik ve Kauçuk San. Tic. A.Ş.	251876920		
490	Ferro Döküm San. ve Dış Tic. A.Ş.	246097016	447	37649828,98
499	Sıddık Kardeşler Haddecilik San. Tic. Ltd. Şti.	243981273		
502	Marshall Boya ve Vernik Sanayi A.Ş.	242182445		
525	OPSAN Orijinal Sac Parça San. ve Tic. A.Ş.	230324715		
528	Vefa Prefabrike Yapılar San. Tic. A.Ş.	229067632	610	28.041.702,86
532	Assan Panel San. ve Tic. A.Ş.	227910093		
533	Ayhanlar Yol Asfaltlama San. ve Tic. A.Ş.	227788326		
540	Kalibre Boru San. ve Tic. A.Ş.	225557169	593	28.676.089,77
550	Mondi Kale Nobel Ambalaj San. ve Tic. A.Ş.	221902136	449	37.426.089,84
557	Bekaert İzmit Çelik Kord San. ve Tic. A.Ş.	217704888		
562	Kanca El Aletleri Dövme Çelik ve Makina Sanayii A.Ş.	216175557	501	33.328.526,40
590	Gesan Yatırım ve Ticaret A.Ş.	206517469		
607	Akım Metal San. ve Tic. A.Ş.	201575081	736	24.054.608,75
626	Demisaş Döküm Emaye Mamülleri Sanayi A.Ş.	196390561	685	25.420.455,39
627	Niğdelioğlu Metal Döküm İnşaat San. ve Tic. Ltd. Şti.	196306404		
657	Akplas Plastik Kalıp San. ve Tic. A.Ş.	185453761		
664	Çelikel Alüminyum Döküm İmalat San. ve Tic. A.Ş.	183784439	396	41.374.797,66
669	Klöckner Pentaplast Gebze Ambalaj Maddeleri A.Ş.	182334428		
671	Chryso-Kat Katkı Malzemeleri San. ve Tic. A.Ş.	181868585		
691	Kale Oto Radyatör San. ve Tic. A.Ş.	175724788		

693	SAFAŞ Saf Plastik San. ve Tic. A.Ş.	175540652		
698	Murat Ticaret Kablo Sanayi A.Ş.	173120422		
700	Parsan Makina Parçaları Sanayii A.Ş.	172305052	332	47.811.123,79
709	Cam Merkezi San. ve Tic. A.Ş.	170196531	776	22.689.624,20
710	Alarko Carrier San. ve Tic. A.Ş.	169586627		
713	Hektaş Ticaret T.A.Ş.	168644275		
718	Tayaş Gıda San. ve Tic. A.Ş.	168085723	415	40.187.452,89
732	Cam Elyaf Sanayii A.Ş.	164294552		
746	Alka Sanayi İnşaat ve Ticaret A.Ş.	160284521		
757	Elimsan Şalt Cihazları ve Elektromekanik San. ve Tic. A.Ş.	157819043	935	19.445.500,75
761	Torun Bakır Alaşımları Metal San. ve Tic. A.Ş.	157174682	339	46.578.625,16
774	Çelik Halat ve Tel Sanayii A.Ş.	153767177		
777	Hacıoğulları Hazır Beton Saç ve Yapı Malzemeleri San. ve Tic. A.Ş.	153326279		
787	Korkmaz Mutfak Eşyaları San. ve Tic. A.Ş.	151494430		
810	Yıldız Cam San. ve Tic. A.Ş.	146120500		
817	Gurme Gıda San. Tic. Ltd. Şti.	144614346		
827	Entek Elektrik Üretimi A.Ş.	141626002		
834	Petro Yağ ve Kimyasallar San. Tic. A.Ş.	139965465		
840	Pirelli Otomobil Lastikleri A.Ş.	138978644	95	140.768.553,29
844	Adel Kalemcilik Tic. ve San. A.Ş.	138228355		
849	Müsellimoğlu Demir Çelik Tic. ve San. Ltd. Şti.	137120062		
852	Üntel Kabloları San. ve Tic. A.Ş.	136239782	932	19.462.779,98
888	Arfesan Arkan Fren Elemanları San. ve Tic. A.Ş.	130386967	445	37.850.130,33
931	Belgin Madeni Yağlar Tic. ve San. A.Ş.	118680319		
945	Bantboru San. ve Tic. A.Ş.	115432403		
946	Işık Plastik Sanayi ve Dış Ticaret Pazarlama A.Ş.	115043831	586	28.878.164,08
955	Gülçiçek Kimya ve Uçan Yağlar San. ve Tic. A.Ş.	112978802		
963	Ergaz San. ve Tic. A.Ş.	111361688		
964	Birinci Otomotiv San. ve Tic. A.Ş.	111064087	957	19.148.631,55
999	Çukurova Yalıtım Çatı Kaplama ve Plastik Ürünler San. ve Tic. A.Ş.	103700816		
	ARÇELİK-LG KLİMA SANAYİ VE TİC A.Ş.		573	29.422.070,82
	BEKAERT KARTEPE ÇELİK KORD SAN. VE TİC. A.Ş.		383	42.326.468,44
	BİLİM İLAÇ SAN. VE TİC. A.Ş.		399	41.222.006,69
	CENGİZ MAKİNA SAN. VE TİC. A.Ş.		442	37.979.163,03
	CLARIANT(TÜRKİYE) BOYA KİMYEVİ MAD, VE MADENCİLİK SAN. VE TİC. A.Ş.		792	22.123.130,13
	HABAŞ SİNAİ VE TİBBİ GAZLAR İSTİHSAL ENDÜSTRİSİ A.Ş.		12	900.283.104,63
	KOSAN KOZMETİK PAZARLAMA VE TİCARET A.Ş.		349	45.387.631,10
	MECAPLAST OTOMOTİV ÜRÜNLERİ SANAYİ VE TİCARET A.Ş.		779	22.563.305,03
	POSCO ASSAN TST ÇEL.SAN. A.Ş		616	27.833.107,49
	ROMA PLASTİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş.		266	57.397.879,04
	SANDOZ GRUB SAĞ.ÜR.İLAÇ.SAN.VE TİC.A.Ş.		404	40.779.538,63
	SANDOZ İLAÇ SAN.VE TİC.A.Ş.		257	58.910.780,75
	SCHNEIDER ENERJİ END. SAN. VE TİC.A.Ş.		141	94.619.562,87
	SHELL&TURCAS PETROL A.Ş.		559	29.861.321,95
	TATKO LASTİK SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ		853	20.758.808,96
	TEKNO KAUCUK SAN.A.Ş.		976	18.840.854,84

## Hyundai Assan'ın başarısı bir ömür boyu müşterisinin yanında olmakta saklı

*Hem ekonomik hem sosyal hayatta sürekli Türk tüketicisinin yanında olan Hyundai Assan'ın başarısının sırrı; müşterilerini sürekli takip etmek, istek ve arzularına anında cevap vermek ve ömür boyu onların yanında olmakta saklı.*



**Önder Göker**  
Hyundai Assan Otomotiv Sanayi ve Tic. AŞ. Genel Müdürü

**T**ürk tüketicisi, Hyundai markasıyla ilk olarak 1990 yılında Kibar Holding'in Türkiye distribütörü olmasıyla tanıştı. Hyundai, kısa bir süre içinde önemli bir başarıya ulaştığı Türkiye pazarının yüksek potansiyelini ve Avrupa'ya yakın olan konumunu göz önüne alarak denizaşırı ülkelerdeki ilk üretim merkezini Türkiye'de kurma kararı aldı. İzmit'te, 25 Eylül 1995'te temeli atılan ve rekor bir sürede tamamlanıp 1997 yılının Temmuz ayında seri üretime

**başlayan Hyundai Assan Fabrikası, 20 Eylül 1997'de gerçekleştirilen törenle açıldı. Bu yıl 20'nci üretim yılımızı kutladığımız fabrikamızın şu an senede 245 bin adetlik üretim kapasitesi bulunuyor. 2016 yılında ürettiğimiz i10 ve i20 modellerimizle 230 bin adetlik üretime ulaştık ve bu rakamın yaklaşık 207 bin adedini yurt dışında 40'tan fazla ülkeye ihraç ettik.**

**Toplamda 2 milyar USD'nin üstündeki ihracat gelirimiz sayesinde ülke ekonomisine önemli bir oranda katkıda bulunuyoruz. 2017 yılında üretim ve ihracat rakamlarımızı artırarak yeni bir rekora imza atmaya hedefliyoruz.**

**- İzmit Fabrikamızda ürettiğimiz milli gururlarımız i10 ve i20 'star donanım' seviyesinde**

Hyundai Assan olarak 2017 yılına yeni modellerimizi sunarak başladık. Öncelikli olarak C segmentinin yeni oyuncusu olan üçüncü nesil i30 modelimizi İstanbul Auto Show Fuarı'nda tanıttık ve hemen ardından satışa başladık.

Yeni i30'da benzinli ve dizel motor seçeneklerimizi hem manuel hem de otomatik şanzımanlarla sunuyoruz.

Hemen ardından Temmuz ayı itibariyle alternatif yakıt teknolojisine sahip hibrit modelimiz IONIQ Hybrid'i Türk pazarına sunduk. IONIQ Hybrid, bizim Türkiye'de satışa çıkardığımız ilk hibrit modelimiz. Araçta hem 105 HP gücünde 1.6 litre benzinli hem de 32 kW'lık elektrikli motor beraber görev yapıyor. Bu aracımız düşük yakıt tüketimiyle birlikte çevreci özelliklere sahip. Tüketici tarafından da büyük bir ilgiyle karşılandı.

Yeni i30 ve IONIQ modellerimizde de 7 yıl 80 bin km'ye varan ve Türkiye'de başka hiçbir markanın sunmadığı seçime bağlı garanti imkanını sağlıyoruz.

Bu iki yeniliğimizin yanı sıra İzmit Fabrikamız'da ürettiğimiz milli gururlarımız i10 ve i20 modellerimiz ise Türkiye'deki üretimimizin yirminci yılına özel bir donanıma kavuştu. 'Star' adını verdiğimiz donanım seviyesi ile var olan konfor öğelerini daha üst seviyeye çıkardık.

**- 2007'de daralan pazardaki payımızı artırmayı hedefliyoruz**

2017 yılında, üretimde ve ihracatta rakamlarımızı artırarak ülkemizin ekonomisine daha da katkıda bulunmak istiyoruz. Ayrıca iç pazarda mevcut satışlarımızı yeni modellerimizle destekleyip bu sayede daralan pazardaki payımızı artırmayı ve son yıllarda olduğu gibi en üst seviyede müşteri memnuniyeti sunmaya devam etmek istiyoruz. Bunların gerçekleşmesi için tüm bayi teşkilatımızla yeni projeler üzerinde çalışmalarımıza devam ediyoruz.

**- İlk yarıyıldan yüzde 6,1 pazar payı elde ettik.**

2017 yılının ilk 6 ayında 23 bin 990 adet araç satışı gerçekleştirdik ve yüzde 6.1 pazar payı elde ettik. Çoğu marka kan kaybı yaşarken pazar payını artırabilen birkaç markadan biri olduk. Tüm teşkilat olarak motivasyonumuz üst seviyede. Hyundai Assan,

Türkiye'nin öncü otomotiv firmalarından biri ve her daim yükselişini ve etkisini artırmaya devam edecektir.

#### - Sektördeki daralmanın en büyük nedeni ÖTV ve kur artışları

Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) verilerine göre Türkiye otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı, 2017 yılı altı aylık dönemde bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 8,5 azalarak 401 bin 158 adet olarak gerçekleşti.

Bu sebeple bazı segmentlerde ve markalardaki sert düşüş ve daralma, pazarın kan kaybetmesinde etkili oldu. Bu yıl başında pazarın yüzde 10 daralmasını bekliyorduk ve şu anki tablo bunu gösteriyor. Bu daralmanın en büyük nedenleri arasında ÖTV ve kur artışları yer alıyor.

Tüketicilerin bir kısmı ilerleyen dönemlerde fiyatların daha da zamlanacağı endişesiyle vakit kaybetmeden satın alım süreçlerini hızlandırırken bir kesim de yükselen fiyatlar sebebiyle bekleme dönemini sürdürüyor ya da kararları ertelemiş durumdadır.

Özellikle premium markaların gözle görülür düşüşleri de toplam satışlara etki ediyor. Bu sebeple genel anlamda bakacak olursak otomotiv

sektörü tüm segmentler ve markalar olmak üzere bir bütündür ve satışları bir zincirin halkası olarak değerlendirilmek daha doğru olacaktır.

#### - Hyundai Assan ailesi gecesini gündüzüne katarak çalışan personeli ile büyük bir aile

Hyundai Assan, gerek tüm Türkiye çapına yayılmış 70'ten fazla yetkili satıcısı, gerek üretimi ve ihracatı, gerekse marka için gecesini gündüzüne katarak çalışan personeliyle büyük bir ailedir.

Bu aile, hem ürünleri hem de sunduğu hizmetleriyle tüketiciye en yüksek kaliteyi sunup hem satışta hem satışta sonrasında müşteri memnuniyetini her yıl en üst seviyede tutuyor.

Bizim için kalite ve müşteri memnuniyeti her zaman birinci hedef olmuştur ve böyle de olmaya devam edecek. Biz sadece araç satmak istemiyoruz.

Aynı zamanda en fazla beğenilen marka olmayı da arzuluyoruz. Bu sebeple hem satış hem de satış sonrası tüm faaliyetlerimizde bu kurallara son derece önem gösteriyoruz. Başarımızın sırrı; müşterilerimizi sürekli takip etmek, istek ve arzularına anında cevap vermek ve ömür boyu onların yanında olmak. Hyundai, hem eko-

nomi hem de sosyal hayat anlamında sürekli Türk tüketicisinin yanında olmaya devam edecek.

#### - Ürünlerimiz dünya çapında 5 yıldız

İzmit Ali Kahya'da bulunan fabrikamızda A segmentindeki i10 ve B segmentindeki i20 modellerimizi üretiyoruz. Fabrikamızdaki üstün üretim teknolojimiz sayesinde ISO 14001 çevre ve ISO 9001 kalite yönetim sistemi sertifikalarımız bulunuyor.

Üretim kalitemiz, tesislerimizde sunduğumuz üstün hizmet ve çalışan memnuniyetimizle 2014 yılında **Auto-best** tarafından **Yılın Şirketi** ödülünü aldık.

Aynı zamanda son beş yıldır üst üste göstermiş olduğumuz müşteri memnuniyeti liderliğimiz sayesinde Temmuz ayında **Hyundai Motor Company** tarafından **satış sonrası faaliyetler alanında en başarılı şirket** olarak ödül aldık.

Bunun yanında ürünlerimiz dünyada özellikle **Avrupa'da segmentlerinde en başarılı otomobiller** olarak hem kalite hem de **5 yıldızlı güvenlik ödülleri** kazandı.

Her yeni modelimiz ve uygulamamızla tüketicinin beklentilerini karşılıyoruz ve daha bir çok ödül kazanmaya devam edeceğimize eminiz.



## Kokuya olan aşkımızla iş sonuçlarına katkımız bizi tercih edilen bir marka yapıyor

*Kokuya olan aşkımızı, bir aile geleneği olarak diğer jenerasyonlara aktararak, sahip olunan bilgi birikimi ve deneyimin en üst teknolojik olanaklarla birleştirilmesi 'Gülçiçek'e başarıyı getiriyor*



Mişel Gülçiçek  
MG International Fragrance Company Onursal Başkanı

Yarım asrı aşan, kokuya adanmış bir hayatla, Tahtakale'de küçük bir ticarethaneden, bugün global esans üretim markalarından biri olma yolunda ilerleyen MG International Fragrance Company (MG Gülçiçek), dünyanın tek bir çatı altındaki ilk entegre esans üretim tesisine sahip bir kuruluş.

2015 yılında Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde (GOSB) 65 milyon doları aşkın yüzde yüz yerli sermayeli yatırımıyla 8 kat büyüme gösterdik. 20 bin m<sup>2</sup>'lik arazi üzerinde 45 bin m<sup>2</sup>'lik bir tesis kurarak, esans üretiminde dünyada bu büyüklükte üretim gerçekleştirebilen otomatik üretim robotunu da ilk kez bir Türk fabrikasına

kurmuş olduk.

Yeni üretim tesisimizde aynı zamanda 5 bin m<sup>2</sup>'lik alanı inovasyon, organik sentez ve araştırmalara ayırdık. 2015 yılı sonunda kendi ürettiğimiz hammaddeleri MG International Ingredients markası ile sektöre sunduk.

Yeni fabrika ile üretim kapasitesini 7 bin 500 tona yükselterek, ihracat yaptığımız ülke sayısını da 56'dan 72'ye çıkarma başarısı gösterdik. Ciromuzun yüzde 25'ini ihracattan sağlarken, ihracat yapılan ağırlıklı ülkeler ise ABD, İngiltere, Fransa, İtalya, Ortadoğu, Afrika ve Hindistan'dır.

Önerimiz, bugünü değil yarını düşünerek geliştiren ve üreten bir sektör ve Türkiye olmak...

- Yılsonu hedefimiz  
150 milyon lira ciro  
2017 hedeflerimiz  
üretim kapasitesi ve ihra-

cat yaptığımız ülke sayısının artması ile yüzde 20 büyüme idi ve ilk yarıda hedeflerimize ulaştık. Yıl sonunda ise 150 milyon lira olan ciro hedefimize de ulaşmayı bekliyoruz.

Sektör açısından oldukça hareketli geçen 2017 yılında biz, bilimsel ve teknik bilgi birikimimizi artırırken, bir yandan bakanlık onaylı sayılı Ar-Ge merkezlerinden biri olduk. Diğer bir yandan da zamanımızı çalışma prensiplerimizi sistematik bir temele yerleştirmemizi sağlayacak Turquality sürecimize yatırım ile geçirdik.

- Kalifiye insan gücüne önem vermemiz gereken bir dönemdeyiz

Sektör açısından değerlendirirsek, senenin ilk yarısının tamamlanmasının ardından, olumlu yönde ürün çeşitliliği, üretim kapasitelerinin artması ve

ihracat verilerinin yükseldiğini gözlemliyoruz. Ekonomik verilere baktığımız zaman sektörümüz her yıl yüzde 10 büyümeye kaydediyor.

Türk markalarının uluslararası fuarlarda Avrupa markaları ile rekabet ettiği günümüzde, artık büyük markalar ürünlerini üretmek için ülkemizi seçiyor. Bu fırsatı güçlü yanımıza çevirmek için tesis modernizasyon, altyapı çalışmalarımızı tamamlayarak kalifiye insan gücüne önem vermemiz gereken bir dönemdeyiz. Yenilikçi ve global olarak düşünüp yol almaya devam ettiğimiz süreçte sektörümüzde ülke olarak geleceğimiz daha umut dolu olacaktır. Önerimiz, bugünü değil yarını düşünerek geliştiren ve üreten bir sektör ve Türkiye olmak...

**- Başarımızın sırrı; müşteri odaklılık, kalite ve sürdürülebilir üretimimizde**

İnsana odaklı, çevreye saygılı, son teknoloji entegre tesisimizle yerel ve uluslararası pazarda, müşteri odaklı, kaliteli ve sürdürülebilir üretimimiz bize başarıyı getiriyor.

Kokuya olan aşkımızı, bir aile geleneği olarak diğer jenerasyonlara aktararak, sahip olunan bilgi birikimi ve deneyimin en üst teknolojik olanaklarla birleştirilmesi ise başarı için diğer önemli bir unsurdur.

**- Üretim tesisimiz çalışanlarımıza yani insana yapılmış bir yatırımdır**

Yarım yüzyılı aşkın süredir insana odaklı çalışmalarımız çalışanlar için yüksek bir aidiyet duygusu oluşturmuştur; bir personelin şirket bünyesinde çalışma ortalaması 18 yıldır.

Gerçekleştirdiği tüm faaliyetlerde iş sağlığı ve güvenliğini sağlayacak gerekli teknolojiye sahip üretim tesisimiz, yine aynı yaklaşımla aynı zamanda çalışanlar için bir yaşam alanı olarak tasarlanarak insana yapılmış bir yatırımdır. Tesis içinde bulunan pilates ve fitness salonları, mescit, yarı olimpik yüzme havuzu ve yoğun çalışma temposu nedeniyle evlerine gidemeyen çalışanların konakladıkları butik otel tarzında bir mi-



safirhanemiz bulunmaktadır. Otelden, konuklar ve yurt dışından gelen misafirlerimiz de faydalanmaktadır. Bistro tarzındaki Restaurant çalışanlara her gün farklı damak lezzetlerinden oluşan menüyle hizmet vermektedir. Ayrıca toplantı salonları, 150 kişilik bir auditorium, farklı türdeki sanat eser-



lerinin tesis içinde yer alıyor olması, Japon bahçesi gibi unsurlar da insana odaklı bakış açımızın yansımalarıdır.

Müşteri odaklılık ve müşteri ayırt etmeden verdiğimiz hizmette iş sonuçlarımıza seneler içinde yansımıştır. Bizi stratejik iş ortağı olarak gören yeni girişimlere verdiğimiz destek, bugün herkesin bildiği global markalar olarak



karşımıza çıkmaktadır. İrili ufaklı müşterilerimizin iş sonuçlarına katkımız bizi tercih edilen bir marka haline getirmiştir.

**- Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Listesi'ndeki Gülçiçek, çevreye de sahip çıkıyor**

Başarılarını birçok ödül ile de taçlandıran MG International Fragrance Company (MG Gülçiçek) **'Türkiye'nin İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu Araştırması'**nin 2016 yılı sonuçlarına göre, İSO İkinci 500 Büyük Sanayi Kuruluşu sıralamasına girdi.

Şirket olarak her yıl aldığımız **'Kurumlar Vergisi Altın Madalyası'** ödülü ile süreklilik ödülü de alıyoruz.

**Kocaeli Sanayi Odası** (KSO)'nun

başarılı sanayi kuruluşlarını ödüllendirmek amacıyla 2016 senesinde 9'uncu kez düzenlediği ve 9 kategoride ödül verdiği **'Sektörel Performans Ödülleri'**nde Kimya Sanayi Sektörü Büyük Ölçekli Kuruluş kategorisi ödülü de firmamızın olmuştur.

Tesiste kaynak ve proses verimliliği, kimyasal üretimin çevreye olan etkilerini azaltmak ve atık tüketiminin en alt düzeye indirilmesi hedefleri ile, kimyasal atık oluşturmak için gerekli altyapı ve teknolojiye yatırım yapılarak, Türkiye'nin ilk Çevre Ödülleri organizasyonu olan **"Kocaeli Sanayi Odası Şahabettin Bilgisu Çevre Ödülü"**ne de sahip olduk.

**- Bakanlık onaylı 427'nci Ar-Ge merkeziyiz**

**- Bakanlık onaylı 427'nci Ar-Ge merkeziyiz**

MG International Fragrance Company Ar-Ge Merkezi, Türkiye'deki 427'nci bakanlık onaylı Ar-Ge merkezi ilan edildi. Önerilen 10 spesifik projeden 9'u, 2 aşamalı akademik ve idari inceleme paneli tarafından onaylandı. Projeler, kurum içinde belirli aromatik bileşiklerin kimyasal sentezinden, müşterilerinin nihai ürünlerinde kullanılan koku formülasyonlarına sahip olmasına izin vermeye kadar uzanan Ar-Ge başlıklarına dayanıyor.

## İstikrarlı büyümesini sürdüren Elimsan 2017'de yüzde 15 daha büyümeyi hedefliyor

*Kurulduğu 1980 yılından bu yana istikrarlı büyümesini sürdüren ve şalt cihazları endüstrisinde faaliyet gösteren Elimsan, 2017 yılında yeni ihracat pazarlarını portföyüne katarak yüzde 15'lik bir büyüme daha hedefliyor.*

**K**urulduğu günden bu yana temel hedefi sürekli büyümek olan Elimsan, bu anlamda mevcut pazarını korurken yeni ihracat pazarlarını portföyüne katarak büyümeyi sürdürmeyi hedefliyor. 2017 yılında yüzde 15'lik bir büyüme hedefi olan firma, yanı sıra Ar-Ge merkezinin üzerinde çalıştığı ürün projelerinin yılsonuna kadar tamamlanmasını ve lansmanını yapmayı planlıyor. Elimsan 2017 yılının ilk yarısında dünyada yaşanan gelişmelere ve içinde bulunduğu pazardaki bazı belirsizliklere rağmen şu ana kadarki hedeflerine ulaşmış olup yılın ikinci yarısı için de şu anda bir olumsuzluk görmüyor. Geçmişten günümüze müşteri gereksinimlerine ve memnuniyetine odaklı olan Elimsan son dönemlerde bu konuya daha fazla ağırlık veriyor. Proje ve müşteri talep ve gereksinimlerine uygun yüksek teknolojide ürünleri sektöre kazandırmak, birinci sınıf servis hizmeti kalitesini ileriye taşımak ve ihracat oranlarını çok daha yukarılara taşıyarak ülke ekonomisine fayda sağlamak şirket hedefleri arasında yer alıyor.

Üretim Üssü'nde orta gerilim hücreler, orta gerilim ve yüksek gerilim ayırıcılar, beton köşkler, orta gerilim ölçü transformatörleri ve devre kesiciler üreten, gelişmiş ön imalat tesislerinde alüminyum, galvanizli sac, bakır ve pirinç işleme faaliyetleri gerçekleştiren Elimsan, araştırma ve geliştirme çalışmalarına ve yatırımlara ayrı bir önem veriyor. Örneğin az yağlı kesici üretimi ile başladığı gelişim yolculuğunda 1987'de Türkiye'de ilk 36kV SF6 gazlı kesici üretimi ile hem Türkiye sektör tarihinde hem de kendi tarihinde önemli bir kilometre taşı oluşturdu.

2001 yılında Türkiye'de ilk metal muhafazalı modüler hücreyi tasarlayarak seri üretime geçen firma, 2011'de hava yalıtımlı, metal bölmeli modüler hücre tesisinin açılışını yaparak seri

üretim kapasitesini artırdı. 2012 yılında gaz yalıtımlı hücre üretimine başlayan firma günümüzde, 550 bin m<sup>2</sup>'lik bir alanda ürün yelpazesinde bulunan orta gerilim dağıtım ve yüksek gerilim iletim ürünlerini komponentleri ile birlikte üretebilme yeterlilik ve kapasitesine sahip dünya genelindeki 5 büyük şirketten biri konumunda.

### -Başarının arkasında laboratuvarlar var

Elimsan'ı başarılı kılan en önemli özelliklerinden biri de üretim üssünde kurulu bulunan Türk Akreditasyon Kurumu'ndan TS EN ISO/IEC 17020 kontrol laboratuvarı ve TS EN ISO/IEC 17025 test laboratuvarı sertifikaları bulunan 3 farklı orta ve yüksek gerilim laboratuvarları. Tüm ürünler öncelikle laboratuvarlarda test edilirken ürünler, IEC, ANSI ve GOST standartlarında KEMA ve CESI laboratuvarlarında yapılmış başarılı testler sonucunda aldıkları sertifikaları ile farklı ülkelerden alınmış yeterlilik sertifikalarına da sahip oluyor. Ayrıca ISO 9001, 14001 ve OHSAS 18001 sertifikalarından aldığı güç ve birinci kalitede üretim hedefi ile Elimsan üstün ürün kalitesi sunuyor. SQDCM (Güvenlik, Kalite, Üretim, Kontrol ve Motivasyon) modeli ise, tüm tesis departmanlarında yürürlükte.

Ar-Ge ve tasarım merkezinin kendilerini 'en büyükler' ligine taşıdığını belirten Şirket Yetkilileri; "Elimsan'ın 40 yıla yakın deneyimi ile oluşturulmuş köklü teknolojisi, Ar-Ge ve tasarım merkezi, müşteri odaklı yaklaşımı

ve projelere getirdiği sınırsız çözümler ürün kalitesinin yanı sıra müşterilerimizin tercih sebebi olmaktadır. Gerçekleştirdiğimiz başarılar bize olumlu referanslar oluşturarak şirketimizi en büyükler ligine taşımıştır.

Özellikle son birkaç yıldır yaptığımız teknoloji yatırımlarının meyvelerini alıyoruz. Müşteri memnuniyeti için birinci sınıf kalitede ürün üretme tutkumuz bizi, gerek yurtiçinde gerek yurtdışında tahmin edilenin de ötesinde bir noktaya taşır. Bu çerçevede Türkiye'nin en büyük firmalarının belirlendiği İstanbul Sanayi Odası araştırmasında ilk 1000 içerisinde yer aldık. Dünyanın farklı coğrafi özelliklerine sahip birçok ülkesine uygun spesifikasyonlarda ürünlerimizi ihraç ederek Türkiye ekonomisine katkıda bulduk. Bu çabamız sonucunda Türkiye İhracatçılar Birliği'nin belirlediği ilk 1000 firma içerisinde olmaktan da ayrıca gurur duyuyoruz." diyorlar.

### - Elimsan'ın ürünleri birçok büyük projede

Elimsan'ın ürünleri; Yavuz Sultan Selim Köprüsünden Osmangazi Köprüsüne, Metropol İstanbul ve Maslak 1453 gibi rezidans projelerinden hava alanı ve liman projelerine, stadyumlardan Orhangazi gibi dev tünel projelerine kadar Türkiye genelinde yapılan bir çok büyük projede yer aldı.

Yurtdışı pazarda Katar'dan aldığı proje firmanın teknolojik gelişimi açısından da oldukça önemli katkılar sağladı. Katar'ın tek yetkili genel elektrik ve su dağıtım şirketi olan Kahramaa'nın belirlediği kıstasları dünya genelinde karşılayan ilk onaylı üretici olan Elimsan, en yeni teknolojilerle geliştirilen 'Falcon serisi' metal clad hücresi ile Katar pazarında kendi haklı bir konum sağladı.

Global şirket vizyonu ile geleceğe yatırım yapan Elimsan başarı hikayesini yazmaya devam ediyor.







Okyanusları aşan üreticiler,  
durmaksızın çalışan sanayiciler,  
geleceği tasarlayan mühendisler  
ve ülkemiz için  
enerjimiz bitmez...

**Çünkü yarın, dününden büyüktür**

#EnerjimizBitmez

[www.tupras.com.tr](http://www.tupras.com.tr)

"Kocaeli Sanayi Odası'nın 28. Kuruluş Yıldönümünü kutlarız."

## Sürekli büyüme ve pazar liderliğimizi koruma hedefimizi 2017'de de sürdürüyoruz

*52 yıllık tecrübesi ile yalıtım sektörünün lider firmalarından İzocam, sürekli büyüme ve pazar liderliğini koruma hedefini 2017 yılında da devam ettirmeyi hedefliyor.*



Levent Gökçe  
İzocam Genel Müdürü

**5**2 yıllık tecrübemiz ile yalıtım sektörünün lider firması olarak; zeminden, tavana, tesisattan ara bölmelere kadar her uygulama alanı için kaliteli yalıtım malzemeleri üretiyoruz. İzocam ürünleri, bir konuta içeriden uygulanabilecek yalıtımdan sanayi yapılarına, okul ve hastanelere kadar her binanın yalıtım ihtiyacına yanıt veriyor. Ürünlerimiz arasında zeminden çatıya, yangın kapılarından güneş kolektörlerine, soğuk hava depolarından araçlara, vagonlardan evlerde kullandığımız fırınlara kadar özel olarak ürettiğimiz yalıtım malzemeleri bulunuyor. Bugün İzocam çatısı altında; dünyada kullanılan pek çok yalıtım malzemesinin (camyünü, taşıyünü, foamboard-xps, izopor-eps, izocamflex-kauçuk, izocam peflex-polietilen, poliüretan) yanı

sıra çatı ve dış cephe sektörüne yönelik İzocam Tekiz markalı taşıyünü ve poliüretan yalıtımlı sandviç paneller ile trapezler üretiliyor.

Şu anda toplam yalıtım pazarı içerisinde yüzde 20'nin üzerinde bir payımız bulunuyor. Ancak mineral yünlere baktığınızda taşıyününde yüzde 30, camyününde ise yüzde yüzde 50'ye yakın pazar payına sahibiz.

İhracat pazarında ise ülkemiz dışında 20 yerleşik bayi ile çözüm sunuyoruz. Türkiye Cumhuriyetler, Afrika, Balkanlar, Asya ve Ortadoğu başta olmak üzere bugüne kadar 100'ün üzerinde ülkeye ihracat yaptık. İzocam'ın ihracatı 700.000 m<sup>3</sup>'ü aşıyor. Özellikle Orta Doğu'da önemli üretici konumunda olduğumuz HVAC pazarına yönelik ürünler ihraç ediyoruz. Son dönemde ihracat faaliyetlerimizi de Ortadoğu ve

Asya ülkelerine odaklı olarak gerçekleştirdik. İzocam'ın 2016 yılı satışlarının 62.5 milyon TL'lik kısmını ihracat oluşturmuştu. Bu rakamı önümüzdeki 5 yıl toplamda 150 milyon doların üzerine çıkarmayı hedefliyoruz.

**- Çalışmalarımız sonucunda, bu yılda 'en büyükler' arasındayız**

Sektörümüzdeki 50 yılı aşkın tecrübemizle 2016 yılını 386 milyon TL'lik ciroyu aşarak tamamladık.

Başta Suriye olmak üzere, Ortadoğu'da yaşanan olumsuzluklar, terör olayları, Türkiye'nin kredi notu değerlendirmelerindeki negatif ivme, referandum tartışmaları ve 15 Temmuz sonrası yaşanan ekonomik durgunluğa rağmen İzocam olarak %4'ün üzerinde bir büyüme sayesinde, yılı başarılı şekilde bitirdik. Bu açı-

dan geçtiğimiz yıl İzocam için güzel geçti diyebilirim. Çalışmalarımız sonucunda, ISO tarafından hazırlanan Türkiye'nin '500 Büyük Sanayi Kuruluşu' arasında bu yıl da yerimizi aldık.

- Bu yıl 400 milyon TL'nin üzerinde ciro hedefimiz var

Sürekli büyüme ve pazar liderliğimizi koruma hedefimizi 2017 yılında da devam ettirmeyi hedefliyoruz. Bu yıl 400 milyon TL'nin üzerinde ciro hedefimiz var. Ek olarak kapasitelerimizi arttırmayı ve modernizasyon yatırımlarımıza devam etmeyi planlıyoruz. İhracatta ise yeni pazar arayışlarımızı sürdürdüğümüz bir yıl olacak. Özellikle son iki yılda odaklandığımız Orta Afrika'daki pazar arayışlarımız devam edecek. Kuzey Afrika ülkelerine yeni bayilikler vermeye devam edeceğiz. Azerbaycan ve Gürcistan gibi ülkelerde tanıtım faaliyetlerimiz devam edecek.

- Sürdürülebilir yarınlar için doğru malzeme seçimi ve doğru detaylandırma şart

Sektörün gündemini en çok, doğru yalıtım malzemesinin doğru kalınlıkta seçimi, haksız rekabet, standart ve yönetmeliklere uygun ürün üretim ve doğru yalıtım uygulamasının uzman kişilerce yapılmaması meşgul ediyor. Yalıtım yaptırmak isteyenlerin donanımlı teknik ekibi olan, doğru malzeme seçiminde uzmanlaşmış bir firmayı tercih etmeleri ayrıca büyük öneme sahiptir. Aksi durumda yalıtım uygulamalarındaki detaylar gözden kaçabiliyor. Bu durum, hem enerji kaybına ve iç ortam konforundan uzaklaşmaya hem de binada yapısal hasarlara sebebiyet veriyor.

Etkin bir yalıtım için malzeme kalınlığı yeterli düzeyde olmalıdır. Türkiye'de kullanılan yalıtım kalınlığı ortalama 4-5 santimetre iken, aynı malzemenin Avrupa ülkelerinde 20-30 santimetre ve üstü değişen kalınlıklarda uygulandığını görüyoruz. Yani doğru malzeme seçimi ve doğru detaylandırma ile birlikte, kalın yalıtım uygulamalarının sürdürülebilir yarınlar için de önemli olduğunu söyleyebiliriz.

Yalıtım kalınlıklarıyla ilgili henüz etkin bir denetim olmamasına rağmen, "BEP (Binalarda Enerji Performansı) Yönetmeliği" ile binalarda ve tesisatta yalıtımın önemi artmakta, uygulama-



lar yayılmakta ve yüksek kalınlıklar daha sık gündeme gelmektedir. Ulusal ihtiyaçlarımız doğrultusunda, önümüzdeki 10 yılda mevcut binalarda da enerji verimliliği önlemleri ile yalıtım seviyelerinin artacağını, sektöre ve ülkemize büyük katkıları olacağını düşünüyoruz. BEP ülkemiz için kuşkusuz son derece önemli bir adımdır. Ancak BEP'in tüm detaylarının ve denetim mekanizmalarının, tüm işlerliği devreye sokularak uygulanması büyük önem taşımaktadır. Bu yönetmelikte geliştirilmesi gereken hususların tekrar gözden geçirilerek bir an önce tamamlanması gerekmektedir.

- İzocam bugüne kadar 110 milyar doların üzerinde enerji tasarrufu sağladı

52 yıldır ürettiğimiz tüm yalıtım ürünleriyle 650 milyon ton CO<sub>2</sub>'in atmosfere salımını önledik ve ülkemiz ekonomisine ürettiğimiz ürünlerle bugüne kadar 110 milyar doların üzerinde enerji tasarrufu sağlamış olduk. İmza atmış olduğumuz bu büyük başarının yanında gerçekleştirdiğimiz iletişim faaliyetleri, yaptığımız ihracat ve kurumsal duruşumuz ile örnek olmaya, bu alanlarda da ödül almaya devam ediyoruz.

İletişim çalışmalarımız kapsamında, 2012 yılında Mediacat tarafından hazırlanan The Cat Report'da **En Çok Ödül Alan 10. reklam veren** seçildik. Geçtiğimiz yıllarda Meteoroloji Uzmanı Bünyamin Sürmeli ile "Profil Durumu" isimli bir projeye imza atmıştık. Oluştuğu beğeni toplayan proje ile **Kristal Elma Türkiye Reklam Ödülleri**nde **di-jital** dalda ödüle layık görüldük. Proje ayrıca 'En iyi viral video' ve 'En iyi sosyal medya-ürün' dallarında da ödül kazandı.

'Profil Durumu' projesi Doğrudan Pazarlama Ödülleri 'Viral Kampanya' kategorisinde ikinci oldu. Diğer taraf-

tan Saint-Gobain tarafından her yıl dünya çapında düzenlenen **Communication Stars** (İletişim Yıldızları) yarışmasında, bu proje ile **birincilik** ödülüne layık görüldük.

Bir diğer projemiz olan "Sokak Barınakları" Projesinde, amatör bir videoyla kış günlerini sokakta geçiren hayvanlara nasıl yalıtımlı bir barınak yapılabileceğine dair rehberlik edildi. Proje, Digital Age tarafından düzenlenen **Digital Age Awards**'da **En Yaratıcı Viral Kampanyalar** dalında ödül aldı.

İhracat tarafındaki başarılarımız da yıllardır ödüllendiriliyor. 2012 yılında Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği (OAİB) tarafından düzenlenen Başarılı İhracatçılar Ödül Töreninde **Tesisat Sistem ve Elemanları**, 2011 Yılı En Fazla İhracat Yapan Firma kategorisinde **İhracat Birincilik Ödülü** almaya hak kazandık. 2014, 2015 ve 2016 yıllarında gösterdiğimiz başarı da; her yıl ödüle layık görüldü. **"Başarılı İhracatçılar"** ödülleri veren **İSİB** tarafından, son üç yıldır Yalıtım Malzemeleri kategorisinde **birincilik** ödülüne layık görülmüyoruz. Yine geçtiğimiz sene Dünya Gazetesi'nin düzenlediği "İhracatın Yıldızları-Teşvik Ödülleri" kapsamında **"Sürdürülebilirlik için Çözüm Üreten İhracat Özel Ödülü"**nü almaya hak kazandık.

2015 yılında **Kocaeli Sanayi Odası**'nın düzenlediği "Sektörel Performans Değerlendirme Organizasyonu"nda, **"Büyük Ölçekli İşletme Kategorisinde Sektör Ödülü"**nün sahibi olduk.

2016 yılında **Türkiye Kurumsal Yönetim Derneği** tarafından düzenlenen Kurumsal Yönetim Ödül Töreni'nde **"Kurumsal Yönetim Endeksi"**nde **"Son Bir Yılda Notunu En Çok Arttıran Şirket"** ödülüne layık görüldük. 2015 yılında Isover'in gerçekleştirdiği **DIRUS** (Tesis Müdürleri) toplantısında, tesislerinde sağladığı iş güvenliği **"Best Safety Improver"** ödülünü aldık.

[anma ▶

# Tam 18 yıl geçti üzerinden Unutmadık, unutmayacağız

Sadece 45 saniye...

'17 Ağustos depremi' ya da '1999 Gölcük Depremi' ya da 'İzmit Depremi' ya da 'Marmara Depremi'... Sadece 45 saniye sürdü ve Türkiye tarihinin en acı, en vahim doğal afetini yaşadı. Üzerinden tam 18 yıl geçti ama acısı halen geçmedi. Unutulmuyor, unutturmayacağız...

Resmi raporlara göre, 17 bin 480 ölüm, 23 bin 781 yaralı var. 505 kişi ise sakat kaldı. 285 bin 211 ev, 42 bin 902 iş yeri hasar gördü.

**Resmi olmayan bilgilere göre ise;** yaklaşık 50 bin ölüm, ağır-hafif 100 bine yakın yaralı oldu. Ayrıca 133 bin 683 çöken bina ile yaklaşık 600 bin kişiyi evsiz bıraktı.

Yaklaşık 16 milyon insan, depremden değişik düzeylerde etkilendi. Bu nedenle Türkiye'nin yakın tarihini derinden etkileyen en önemli olaylardan biri olarak tarihteki yerini aldı.

# n, ama acımız hâla aynı iz, UNUTTURMAYACAĞIZ...



Deprem bu kadar çok can kaybına yol açmasının sebebi olarak kaçak yapılar, standartlara uygun olmayan binalar, uygun olmayan gevşek zemindeki yapılaşmalar ve daha ucuza mal etmek için malzemedен çalan müteahhitler gösterilmektedir.

Yapım hatalarından çöken binaların müteahhitlerine yaklaşık 2 bin 100 dava açıldı. Bu davalardan bin 800'ü hukuki boşluklardan dolayı cezasız sonuçlandı. Geriye kalan 300 davanın 110 kadarında ceza verildi, bir çoğu ertelendi. Bunun dışında kalan davalar ise 16 Şubat 2007 tarihinde 7.5 yıllık zaman aşımı süreleri dolduğu için zaman aşımına uğradı ve düştü.

18 yıl önce, sabah saat 03:02 / Hazırlıksız yakalandık; çok ağır bir bedel ödedik...

Çok büyük bir haksızlıktı. Bir daha böylesine bir acı yaşamayalım, yaşatmayalım, bir daha böyle bir acı yaşanmasına göz yummayalım. Yaşananlardan ders alarak geleceğimizi şekillendirelim.



0 gece Gölcük'te 13 bin bina, 2 bin 500 işyeri yıkıldı. '17 Ağustos Depremi' dünyada yaşanmış en yüksek ve en ağır deprem değildi ancak imarsız, plansız, sağlıksız, güvensiz yani tam olarak akılsız yapılar ve yanlışlar onbinlerin canına mâl oldu.

Bugün geldiğimizde noktada çok önemli mesafeler aldığımız da bir gerçek. En önemli tedbirlerden biri ise artık 'kentsel dönüşüm' olarak gösteriliyor.

# Unutmadık, unutmayacağız, UNUTTURMAYACAĞIZ...



17 Ağustos 1999 Depremi olarak anılan felaketin etki alanı çok genişti. Başta Kocaeli, Sakarya, Yalova, İstanbul ile civar il ve ilçelerde büyük bir yıkıma sebep olan deprem Ankara'dan İzmir'e çok büyük bir alanda hissedildi.

45 saniye içerisinde binlerce can alan depremde Türkiye'nin en büyük petrol rafinerisi TÜPRAŞ alevler içinde kaldı, yanın 5 gün boyunca sürdü...

Dolgu alanı üzerine yapılan evler deniz altında kaldı.



İlk arama-kurtarma çalışmaları halk tarafından gerçekleştirildi. insanların oluşturduğu yoğun araç trafiği nedeniyle TEM ve E5 kilitlendi. Trafik, yaralıların deprem bölgesinden ambulanslarla çevre il ve ilçelerdeki hastanelere intikalini güçleştirirken yardım araçlarının da deprem bölgesine gelmesini geciktirdi. Birçok ülkeden ve uluslararası kuruluşlardan çeşitli yardımlar deprem bölgesine gönderildi. Farklı ülkelerden bin 500'ün üzerinde gönüllü, arama-kurtarma çalışmalarına destek oldu. Türkiye AKUT'un ismini ilk kez bu depremle duymuş oldu.



# Çelik yapıların en önemli özelliği yıldırıma karşı tehlike oluşturmaması

*Deprem potansiyelinin çok yüksek olduğu ülkemizde çelik yapılar, özellikle yüksek katlı binalarda hafif olması nedeni ile tercih sebebi olurken yıldırıma karşı tehlike oluşturmaması da tercih edilmesinde büyük etken.*

**T**üm taşıyıcı sistemlerin çelikten üretildiği, özellikle deprem tehdidi taşıyan coğrafi bölgelerde tercih edilen, çoğunlukla çelik konstrüksiyon fabrika binaları, çelik konstrüksiyon hangar, çelik konstrüksiyon spor tesisleri, çelik konstrüksiyon depo ve çelik konstrüksiyon atölyelerde kullanılan, geniş açıklıklara ve yüksekliğe sahip çelik yapı sistemine 'çelik konstrüksiyon yapı' deniliyor. Çelik Konstrüksiyon yapılar Türkiye'de özellikle 1. ve 2. derece deprem bölgesinde yoğunlaşmıştır. Çelik yapılar diğer taşıyıcı sistemlere göre çok üstün mekanik özelliklere, statik yeteneklere ve uygulama kolaylığına sahiptir. Çelik konstrüksiyon; hızlı, güvenli, ekonomik olması ve belirli standartlara sahip olması nedeniyle hızla yaygınlaşan çelik yapı sistemidir.

Çeliğin bir çok avantajı bulunuyor. Çelik, diğerlerine göre daha hafif olduğundan, mimari özgürlüğün sınırlarını genişletme imkanı ve daha kısa sürede tamamlanmasını sağlıyor. Çelik yapı elemanlarının imalatı ve montajı hava koşullarına bağlı olmayıp sadece kullanılacak iş gücüyle doğru orantılı olduğundan yani insan gücünden yararlandığı her ortamda kesintisiz çalışma ve montaj imkanı sağlıyor. Deprem potansiyelinin çok yüksek olduğu ülkemizde çelik yapılar, özellikle yüksek katlı binalarda hafif olması nedeniyle betonarme yapılara göre daha çok önem taşıyor. Çelik yapıların en önemli özelliği ise diğer taşıyıcı sistemlerden farklı olarak yıldırıma karşı tehlike oluşturmamasıdır. Çünkü koruma tesisatı, toprağa giden bir yol oluşturarak patlama, ufak çaplı yangın ve yaralanma risklerini azaltıyor. Çeliğin diğer taşıyıcı sistemlerden bir diğer farkı ise çevreci olmasıdır. Çelik dayanıklı ve tekrar kullanılabilen bir malzeme olduğundan, çelik binalardan sökülerek çıkan malzeme, geri kazanılmaktadır.

#### - Çelik, depreme karşılık veren bir malzeme

Çelik yapıların sayısının artması Türkiye için önemli çünkü çeliğin sağlamlığı, dayanıklılığı ve direnci kıyaslanamaz, depreme karşılık veren malzemedir. Kentsel dönüşümde ve deprem sorunlarının çözümü için çelik kullanımının artması şart. Depreme dayanıklı ekolojik kalıcı konutlar yapılması için betonarme klasik binalar yerine, çelik yapıların tercih edilmesi gerekiyor.

#### - Türkiye'de çelik yapı oranı yüzde 5'lerde

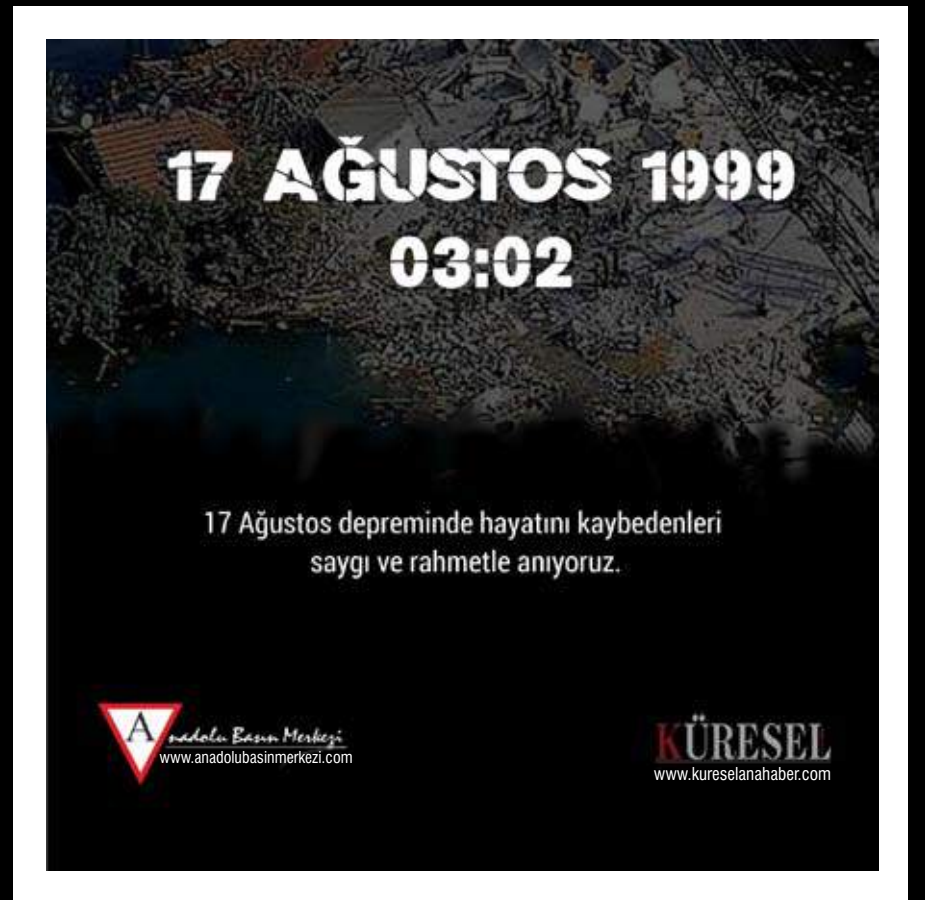
Gelişmiş ülkelere bakıldığı zaman çelik yapılar yüzde 30 ile yüzde 50 arasında değişirken, Türkiye'de bu rakam yüzde beş civarında. Çelik yapı sistemleri kullanılarak üretilen yaşam alanlarının önemi göz ardı edilemez. Bu nedenle çelik yapılara daha fazla önem verilmeli hatta teşvik edilmesi bir daha büyük acıların yaşanmaması için şart...

#### KARBON EŞDEĞERİ ÖNEMLİ...

**J**aponya'daki Kobe depreminden sonra bölgede yaygın olarak yapılan inşaat demirlerinde özellikle son yıllarda mekanik özelliklerin çok önemli olduğu ortaya çıktı. Yani eskiden inşaat demiri imalatında karbon eşdeğerlerine pek bakılmazdı. Ama deprem sonrası bu karbon eşdeğerinin çok önemli olduğu anlaşıldı. O yüzden yeni yönetmelikte karbon eşdeğer konusu önemli hale geldi.

'Karbon eş değeri yüksek olursa inşaat demirinin bünyesindeki karbon ve karbon gibi çeliğin gevrekliğini arttıran element miktarı artıyor. Bu da çeliği gevrek yani kırılğan hale getiriyor. O yüzden statik şartlar altında inşaat demiri çekme deneyine tabi tutulduğunda herhangi bir sıkıntı olmasa bile dinamik yükler altında ani kırılmalara yani betonarme yapılarda olduğu gibi deprem esnasında binaların hızlı bir şekilde hasara uğramasına yol açabiliyor.

Japonya'daki Kobe depreminin ortaya çıkardığı diğer bir gerçek; çelik konstrüksiyon binalarda bile deprem esnasındaki dinamik şartlarda hasarların büyük bir kısmının kaynak bölgelerinde çatlama başlaması sonucu geliştiği.



## Depreme karşı önlem almak için öncelikle 'çelik yapılar' teşvik edilmeli

*İnşaat ve yapılarda uygulanmaya başlanan yönetmelikler, yapı denetim şirketlerinin kontrol ve sorumluluklarının artırılması, beton ve çelik malzemelerinin kalite standartlarının belirlenmesi ve denetimi sayesinde özellikle son 15 yılda yapılan binaların büyük ölçüde depreme dayanıklı olduğunu söyleyebiliriz*



**H**epimizin malumu ülkemiz deprem kuşağı üzerinde olan bir coğrafyada yer alıyor.

Yakın tarihimizde bu gerçeğe uygun, planlı bir şehirleşme ve yapılaşmayı sağlayamamış olmamızdan dolayı çok ağır kayıplar, büyük hasarlar yaşadık ve millet olarak bunların bedelini ödedik. 17 Ağustos depremi bunların en acısı idi. Bu vesile ile hayatını kaybetmiş olan tüm hemşehrilerimizi ve vatandaşlarımızı bir kez daha rahmetle anıyoruz.

Bu acı tecrübelerimizden sonra hükümetimizin almış olduğu yerine bazı karar ve uygulamalar ile depreme karşı ciddi önlemler ve tedbirler alınmıştır. İnşaat ve yapılarda uy-

gulanmaya başlanan yönetmelikler, yapı denetim şirketlerinin kontrol ve sorumluluklarının artırılması, beton ve çelik malzemelerinin kalite standartlarının belirlenmesi ve denetimi sayesinde özellikle son 15 yılda yapılan binaların büyük ölçüde depreme dayanıklı olduğunu söyleyebiliriz.

**- Kentsel dönüşüm deprem kuşağındaki şehirlerde öncelikli olarak uygulamaya alınmalı**

Kentsel Dönüşüm uygulamaları ile eski, yaşlı ve dayanıksız olan konutlar yıkılarak yerlerine sağlam ve güvenilir inşaatlar yapılmaktadır. Pilot bölgelerde hızlı bir şekilde yürümekte olan bu süreç, özellikle deprem kuşağında yer alan şehirlerimizde öncelikli ola-

rak hayata geçirilmelidir.

Yine bu uygulamalar kapsamında ülkemizde büyük çoğunlukla yapılan betonarme binalara alternatif olarak çelik yapılar ile ilgili bilgilendirmeler yapılmalı, gerekirse bu şekilde yapılacak binaları özendirme amacı ile çeşitli teşvikler, yardımlar uygulanmalıdır.

**- Demir çelik sektörü 2016 yılı ile beraber toparlanmaya başladı**

Demir Çelik sektörü için 2014 ve 2015 yılları özellikle Çin'deki ve ABD'deki ekonomik gelişmeler, Ortadoğu'daki istikrarsızlık ve belirsizlikler yüzünden zor geçti. 2016 yılından itibaren Çin'deki üreticilerin daha kontrollü bir üretim yapmaya ve



konsolide olmaya başlaması ile demir çelik fiyatları toparlanmaya başladı ve diğer global üreticiler açısından makul seviyelere ulaştı. 2017 yılı ilk yarısında da bu fiyat istikrarı göreceli olarak devam etti.

Yurt içinde de gerek siyasi belirsizliklerin ortadan kalkması, gerekse hükümetimizin uygulamaya başlamış olduğu KGF kredilerinin piyasalardaki olumlu etkisi ile 2017 yılı ilk yarısı sektörümüz açısından olumlu geçmiştir. Sene sonuna kadar bu seyrin devam etmesini beklemekte ve ümit etmekteyiz.

- Yakın gelecekte ürünlerimiz ara-

sına soğuk haddelenmiş ve galvanizli ürünleri de ekleyeceğiz

Sami Soybaş Demir Sanayi ve Ticaret AŞ. olarak bu yıl 50'nci senemizi doldurmuş bir aile şirketiyiz.

Gebze'de bulunan Çelik Servis Merkezimizde 1,50 mm-25 mm arası sıcak haddelenmiş rulo sacların boy kesme ve dilme işlemlerini yapıyoruz.

Geçen sene bu üretimimize ilave olarak dikişli boru profil üretimine de başladık. Yine tesislerimizde tüm demir çelik hadde ürünlerinin toptan ticaretini de yapıyoruz.

Hali hazırda 3 adet boy kesme hattımız, 1 adet dilme hattımız ve 1

adet de boru profil hattımız ile faaliyet gösteriyoruz. Ağırlıklı olarak sıcak haddelenmiş yassı ürün üzerine olan ürünlerimize yakın gelecekte soğuk haddelenmiş ve galvanizli ürünleri de eklemeyi planlıyoruz.

Tesislerimizin toplam yıllık üretim kapasitesi ise 250 bin tona ulaşmış durumda.

Yurtiçi ağırlıklı çalışıyor olmakla birlikte, satışlarımızın yaklaşık yüzde 10'luk kısmını ihraç ediyoruz. Yurtdışı alış ve satışlarımızı Ataşehir'de bulunan dış ticaret ofisimiz takip ediyor. Firma olarak özellikle Mısır, Gürcistan ve Afrika Ülkelerine ihracat yapıyoruz.

# YÜKSEK KALİTELİ AMBALAJ ÇEMBERİNDE DÜNYA TERCİHİNİ YAPTI



- 50 ülkeye ihracat
- Türkiye'nin tek yüksek mukavemetli ve yüksek uzamalı çelik çember üreticisi
- Liman ve gemi yüklemelerinde kullanılan Lashing çemberde (USLM) Türkiye'nin tek, dünyanın sayılı üreticilerinden biri
- Fire ve zamandan tasarruf sağlayan süper jumbo sarımlı çelik çemberde Türkiye'nin tek üreticisi
- Japonya'nın endüstriyel ambalajda lider kuruluşu Kohan Kogyo'nun Türkiye-Ortadoğu ve Avrupa distribütörü
- Kohan Kogyo çemberleme makinaları satış ve satış sonrası hizmetleri
- Gebze Dilovası'nda 30.000 m<sup>2</sup>'lik alanda üretim

**BEKAP**<sup>®</sup>  
Ambalaj çemberleri ve makinaları

[www.bekap.com](http://www.bekap.com) [sales@bekap.com](mailto:sales@bekap.com)

**Fabrika:** Dilovası O.S.B. 4. Kısım, Ceyhan Cad. No:24, 41400 Gebze-Kocaeli / TÜRKİYE **Tel:** (0262) 724 92 45 **Pbx Fax:** (0262) 724 92 48

**Satış Ofisi:** Yeni Mahalle Pamukkale Sk. Kartal Kent Plus, C Blok K:1 D:10 Soğanlık-Kartal / TÜRKİYE **Tel:** (0216) 623 10 20 **Pbx Fax:** (0216) 623 10 78

Bu bir ilandır.

## Depreme karşı binaların çelik konstrüksiyon ile imalatı desteklenmelidir

Ülkemizin neredeyse tamamı deprem kuşağında. Bunu değiştiremeyeceğimize göre Japonya gibi depremle yaşamayı öğrenen ülkelerin aldığı önlemleri almalıyız.



Ersoy Yılmaz

Bekap Metal İnşaat San. ve Tic. AŞ. Yönetim Kurulu Başkanı  
KSO 15. Meslek Komitesi Komite Başkan Yardımcısı

Öncelikle 17 Ağustos depreminin 18'inci yılında depremden hayatını kaybeden tüm vatandaşlarımıza bir kez daha Allah'tan rahmet diliyorum. Artık herkes tarafından biliniyor ki, ülkemizin neredeyse tamamı deprem kuşağında. Bunu değiştiremeyeceğimize göre Japonya gibi depremle yaşamayı öğrenen ülkelerin aldığı önlemleri almalıyız. Bunun içinde en başta hükümetin de desteklediği kentsel dönüşüm projeleri hız kesmeden devam ettirilmelidir. Diğer yapı türlerine göre biraz daha pahalı olmakla beraber özellikle yüksek katlı binaların Amerika ve Japonya'daki gibi 'çelik konstrüksiyon' ile imalatı desteklenmelidir.

- 2017'nin ilk yarısı sektör açısından kârlı oldu

Hükümet tarafından alınan önlemler ve ülkemizde demir çelik üretiminin ve ihracatının artması, ithalatının azalması ile oluşan dengenin de olumlu etkisiyle sektör-

müz açısından 2017 yılının ilk yarısı 2016'ya göre daha kârlı oldu. Ümit ediyoruz ki yılı bu şekilde ve bu tempo ile tamamlayacağız.

- Sektörün ucuz hammaddeye ulaşımı ve ucuz enerji kullanımını desteklenmelidir

Tüm dünyada yeni trend korumacılık, başta ABD ve Avrupa Birliği ülkelerinde sektörümüze yönelik koruma tedbirlerini artırıyor. Zorlaşan piyasa şartlarında üretim yapma gayretindeki sektörümüze ucuz hammaddeye ulaşım ve ucuz enerji kullanımı konusunda destek verilmiştir.

- Lashing çemberlerin üretiminde Türkiye'de tek, dünyada 4 onaylı üreticiden biriyiz

Bekap Metal İnşaat Sanayi ve Ticaret AŞ. olarak firmamız endüstriyel ambalajlamada kullanılan çelik ambalaj çemberleri ni tüm ürün gamıyla ve en üst kalitede üretiyoruz. Ürünlerimizi dünyanın 66 ülkesine ihraç ediyoruz.

Firmamız, özellikle gemi – tren yüklemelerinde kullanılan lashing çemberlerin üretiminde Türkiye'de tek, dünyada ise dört onaylı üreticiden biridir. Bundan firmamız ve ülkemiz adına gurur duyuyoruz. Bu başarı tabiki tesadüf değil. Başarımızın arkasında yarım asrı aşan tecrübemiz ve yaptığımız Ar-Ge çalışmaları var.



# İlk yarıdaki güçlü büyümeye rağmen, çelik sektörü ikinci yarıdan endişeli

Çelik sektörü, Haziran ayında ham çelik üretiminin bir önceki aya kıyasla yüzde 8.7 oranında gerilemesine rağmen, yılın ilk yarısını yüzde 11.4 üretim artışı ile kapattı. Benzer şekilde, Haziran ayı ihracatı da miktar yönünden yüzde 3.9 oranında geriledi. Buna rağmen, 6 aylık ihracatta yüzde 17.6 oranında artış gözlemlendi.

Yılın ilk yarısında, ham çelik üretimi yüzde 11.4 oranında artarken, nihai mamul üretimindeki artışın yalnızca yüzde 0.2 seviyesinde kalması, yarı mamul ithalatının yüzde 38 gibi olağanüstü bir oranda düşmesinden kaynaklandı. Geçen yılın Ocak-Haziran dönemine kıyasla, yarı mamul ithalatının 1.35 milyon ton azalması, global piyasalardaki Çin baskısının hafiflemesi ve buna bağlı olarak fiyat seviyelerindeki toparlanma da etkili oldu. Bu sayede, sektör az da olsa yarı mamullerde de ihracat yapmaya başladı. Uzun mamul üretiminin yüzde 7.9 oranında gerilemesine rağmen, Türkiye'nin toplam nihai mamul üretiminin yüzde 0.2 oranında artması, yüzde 21.2 oranında (1.1 milyon ton) artışla, 6.29 milyon ton seviyesinde gerçekleşen yassı ürünlerdeki büyümeden kaynaklandı.

Yılın ilk 6 ayında, Türkiye'nin toplam çelik tüketimi ise, yüzde 9.7 oranında düşüş gösterdi. Tüketimdeki düşüşün önemli bir kısmı, ağırlıklı bir şekilde inşaat sektörü tarafından kullanılmakta olan uzun ürünlerde gözlemlendi.

Ocak-Haziran döneminde, toplam çelik ihracatı yüzde 17.6 oranında artarken, ithalatın yüzde 23 oranında azalması, çelik ürünlerinde ihracatın ithalatı karşılama oranının yüzde 91'den yüzde 121'e yükselmesine imkân sağladı. Tüm ürünlerin ithalatında düşüş yaşanırken, yassı ürün ihracatının yüzde 80 oranında artışla, 2.3 milyon tona çıkmış olması dikkat çekti.

Yılbaşından bu yana yurtiçi tüketimdeki gerilemeye ek olarak, Haziran ayından itibaren üretim ve ihracatta gözlenen düşüşe rağmen, daralmayı durdurmaya yönelik tedbirler yerine, 2015 yılındaki olağanüstü şartlarda sigorta görevi icra eden inşaat çeliğine uygulanan gümrük vergilerinin yüzde 30'dan yüzde 10'a düşürülmesi sektörde hayal kırıklığına yol açtı.

Diğer taraftan, piyasada inşaat demiri tedarik sıkıntısı bulunmamasına ve önerilen vergi indiriminin fiyatların düşmesine etki etmeyeceğinin net bir şekilde ortaya çıkmasına rağmen, 28 Temmuz 2017 tarihinde Resmi Gazete'de yayımlanmış bulunan vergi indirimi kararının, Bakanlar Kurulu'nca 5 Haziran 2017 tarihinde imzalanmış olması, ekonomi yönetiminin gelişmeleri takip ederek uygulamaya aktardığı tedbirleri revize etme esnekliğinin bulunmadığını ortaya koymasından üzüntü yarattı.

Tüm bu gelişmeler yaşanırken, yılbaşında tonu 2 bin 500 dolar olan elektrot fiyatlarının 30 bin do-

lar ton seviyesine yaklaşması, üretim maliyetlerinde ton başına 40 dolara varan seviyelerde artışa yol açtı. Elektrik ark ocaklı tesislerin bir başka önemli girdisi olan refrakterde de global seviyede yaşanan üretim kısıntıları kaynaklı tedarik sıkıntısının derinleşmesi ihtimali endişeleri arttırdı. Yaşanan bu son gelişmeler ve ABD'nin Section 232 kapsamında çelik ithalatını sınırlandırmaya yönelik çalışmaları, ikinci yarıya ilişkin beklentileri giderek belirsizleştirdi.

Kaynak: [www.d cud.org.tr](http://www.d cud.org.tr)



## 1961'DEN BERİ DEMİR ÇELİK İHTİYACINIZDA BİZ YANINIZDAYIZ.

- ÇELİK SERVİS MERKEZİ  
(1.20-25mm Boy Kesme, 1-8mm Dilme)
- BORU PROFİL ÜRETİMİ
- Tüm Demir Çelik Ürünlerinin Toptan / Parekende Ticareti
- Proje - Talep Bazında İthalat / İhracat



**Merkez & Fabrika (Headquarters & Factory)**  
Sultan Orhan Mah. 1174/1 Sk.  
No:6, 41400 Gebze / KOCAELİ  
Tel: 0262 644 9666 Fax: 0262 644 9544  
satis@soybas.com

**Dış Ticaret (Foreign Trade Office)**  
Brandium Residence R4 Kat: 30  
No:346, 34758 Ataşehir / İSTANBUL  
Tel: 0216 504 3500 Fax: 0216 504 3503  
export@soybas.com

## KSO'da '15 Temmuz' konulu ortak basın toplantısı düzenlendi

15 Temmuz 2016 tarihinde ülkemizin maruz kaldığı darbe girişiminin birinci yıldönümü olması nedeniyle, TOBB önderliğinde Türkiye'deki tüm illerle eş zamanlı olarak Kocaeli Sanayi Odası (KSO) ev sahipliğinde ortak bir basın toplantısı düzenlendi.



**K**SO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ev sahipliğinde, TOBB'un önderliğinde 15 Temmuz 2016 tarihinde yaşanan darbe girişimi nedeniyle gerçekleştirilen toplantıya, Kocaeli Ticaret Odası Başkanı Necmi Bulut, Gebze Ticaret Odası Başkanı Nail Çiler, Körfez Ticaret Odası Başkanı Sibel Moralı, HAK-İŞ Kocaeli İl Temsilcisi İdris Ersoy, MEMUR-SEN Kocaeli İl Temsilcisi Şahin Yaşlık, Türkiye KAMU-SEN Kocaeli İl Temsilcisi Yaşar Şanlı, TÜRK-İŞ Kocaeli İl Temsilcisi Yakup Yıldız, TESK Kocaeli İl Temsilcisi Kemal Kaya, TZOB Kocaeli İl Temsilcisi Yusuf Karaaslan ve Kocaeli TİSK İnsan Kaynakları Müdürü Duygu Keskin katıldı. Basın açıklamasını sivil toplum örgütleri adına KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu yaptı.

**- Demokrasi sevdalısı kurumlar olarak, bu ortak açıklamayı 81 ilde aynı anda yapıyoruz**

Türkiye'nin sivil toplumunu temsil eden; Türkiye-AB Karma İstişare Komitesi Türkiye kanadı olan; Türkiye İşçi Sendikaları Konfederasyonu (TÜRK-

İŞ); Türkiye Esnaf ve Sanatkarları Konfederasyonu (TESK); Memur Sendikaları Konfederasyonu (MEMUR-SEN); HAK- İşçi Sendikaları Konfederasyonu (HAK-İŞ); Türkiye Ziraat Odaları Birliği (TZOB); Türkiye İşveren Sendikaları Konfederasyonu (TİSK); Türkiye Kamu Çalışanları Sendikaları Konfederasyonu (Türkiye KAMU-SEN); Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) olarak buradayız.

Tarihimizin en zor günlerinden biri olan 15 Temmuz'un yıldönümüne giriyoruz. İki hafta boyunca, farklı etkinliklerle, hazırladığımız afişlerle ülkemizin tamamında 15 Temmuz ruhunu canlı tutacağız.

**- 15 Temmuz'u unutmayacağız, unutturmayacağız**

15 Temmuz'un Türkiye için bir milat olduğuna inanıyoruz. Çünkü bu alçak saldırı, darbenin ötesinde bir işgal girişimidir. 15 Temmuz, İstiklal Harbinden bu yana ülkemizin karşılaştığı en büyük tehlikeydi. O gece Fetullahçı terör örgütü, "devleti" ele geçirmeye, milleti tahakküm altına almaya kalkıştı. Darbe girişiminin asıl amacı;

ülkemizi tarihimizde görülmemiş bir kaosa sürüklemek, kardeş kavgası başlatmak ve Türkiye'yi iç savaş ortamına sokmaktı. Darbe teşebbüsünün nihai amacı; Türkiye Cumhuriyetini bir daha ayağa kalkamayacak duruma düşürmektir.

Allah'a şükürler olsun Milletimiz, cesareti ve feraseti ile bu belayı, bu fitneyi durdurdu. Milletimiz demokrasimize ve özgürlüğümüze kasteden bu saldırı karşısında dik durdu, canı pahasına değerlerini savundu.

Bu masadaki kuruluşlarının tamamı da, ilk andan itibaren, devletimizin ve milletimizin yanında yer aldı. Başta Cumhurbaşkanımız olmak üzere, Gazi Meclisimiz, Başbakanımız, siyasi partilerimiz, milletimiz, sivil toplum kuruluşlarımız ve medyamızın kararlı duruşuyla bir destan yazdık.

Haince planlanmış darbe girişimini savuşturan milletimizin önünde saygıyla eğiliyoruz. 15 Temmuz'da Türkiye, en zor demokrasi sınavını büyük başarıyla vermiştir. Demokrasimizin, hiçbir kaba kuvvete teslim olmayacak kadar güçlü olduğunu herkese gösterdik.

Milletimiz darbeye karşı durarak şunu açık şekilde ilan etmiştir. "Türkiye Cumhuriyeti devletini Millet'in iradesi dışında hiçbir güç yönetemez." Bu, dünyaya örnek olacak bir tavidir. Elbette bunun için büyük bir bedel ödedik. Darbe girişimine karşı verdiği-miz bu mücadelede, 250 vatandaşımız şehit oldu. 2301 vatandaşımız gazi oldu. Şehitlerimize Allah'tan rahmet diliyoruz. Gazilerimizi şükranla anıyoruz. Milletimiz onları daima minnetle ve rahmetle anacaktır.

#### - Dünyada çok az millet bu bedeli ödeyebilir.

Siyasi görüşü fark etmeksizin Türkiye'nin geleceğine sahip çıkan 15 Temmuz ruhu demokrasinin sigortasıdır. Bir daha böyle hain girişimlerin yaşanmaması için FETÖ ile mücadele her alanda etkin ve kararlı şekilde sürdürülmelidir. Yargı kurumları, darbecilere ve onların destekçilerine hak ettikleri en ağır cezayı vermeli, milletimizin vicdanını rahatlatmalıdır.

#### - Darbe girişimi sonrası da ülkemiz açısından zorlu bir süreç oldu

En az 15 Temmuz kadar, darbe girişiminden sonrası da, ülkemiz açısından zorlu bir süreç oldu. Darbe girişimi sonrası toplum büyük bir travma yaşadı. FETÖ, yalan haberlerle yurt

dışında ülkemiz aleyhine karalama kampanyaları yürüttü. Ekonomimiz de bu saldırıdan olumsuz etkilendi.

Allah'a şükür, birlik ve beraberliğimiz sayesinde bunların hepsini de kısa sürede atlattık. Hükümetimizin bizlerle işişare içinde aldığı önlem ve yaptığı reformlarla hızla toparlandık.

Daha darbe girişiminin üzerinden bir yıl geçmeden ekonomide yüzde 5'lik büyümeyi yakaladık. İstihdam rekorları kırdık. Bu yılın ilk altı ayında tam 1 milyon 200 bin insanımıza yeni istihdam sağladık. İhracatımızı rekor düzeyde arttırmaya başladık. Yabancı yatırımcıların güvenini yeniden kazandık. Çok açık ifade ediyoruz ki, Türkiye dünyanın en zor stres testinden başarı ile çıkmıştır. Emin olun bizim son bir yılda yaşadıklarımızı başka bir ülke yaşasaydı bir daha ayağa kalkamazdı. Ama biz dimdik ayakta. Böyle bir coğrafyada, en zor koşullar altında hiç kimsenin yapamayacağını yaptık. Ama rehavete kapılmayacağız. Yapacak daha çok işimiz, büyük hedeflerimiz var.

#### - Toparlanma sürecini tamamladık

15 Temmuz sonrası toparlanma sürecini tamamladık. Şimdi yeni bir atılım sürecini başlatmamız gerekiyor. Ayağımızdaki prangayı çözdük, şimdi koşma zamanı. Büyümede, istihdamda, ihracatta yeni rekorlar kırmalıyız.

Vatandaşlarımızın refah seviyesini daha da arttırmalı, demokratik kazanımlarımızı güçlendirerek ileriye taşımamız. Bütün bunlar için ortak akılla ve işişare içinde, yeni bir reform süreci başlatmalıyız.

Buradan yurt dışındaki dostlarımıza da sesleniyoruz. Aldığı yaraları saran milletimiz, bu büyük demokrasi sınavının birinci yılında bütün dostlarını yanında görmeyi arzulamaktadır. Dostlarımızı iftira kampanyalarına değil, gerçeklere kulak vermeye, buna göre tavır almaya davet ediyoruz. FETÖ ile mücadelede dost ve müttefik devletlerin de desteklerini bekliyoruz. Kaynağı ne olursa olsun darbe ve terör bir insanlık suçudur. Ancak birlikte çalışırsak daha iyi bir gelecek inşa edebiliriz. Bizler ülkemiz ve milletimiz için şimdi daha büyük bir azimle çalışacak ve Türkiye'yi büyük hedeflerine taşıyacağız.

#### - Gücümüz milli irade, hedefimiz büyük Türkiye

Üzerine basarak bir kez daha ifade ediyoruz: Türkiye'nin sivil toplumu olarak, 15 Temmuz'u asla unutmuyacağız, unutturmayacağız.

Ülkemizin geleceğini inşa ederken yaşadıklarımızdan aldığımız dersler bize ışık olacak.

Biz bu ülkenin geleceğinden umutluyuz. Gücümüz milli irade, hedefimiz büyük Türkiye...



## Ayhan Zeytinoğlu: Başarılı Gümrük Birliği Türkiye AB ilişkilerini canlandırır

*İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV) ve Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "Başarılı bir Gümrük Birliği tam üyelik hedefi doğrultusunda Türkiye AB ilişkilerini canlandıracak." değerlendirmesinde bulundu.*



İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV) ve Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu Brüksel'de gerçekleştirilen 36. Türkiye-AB Karma İstişare Komitesi toplantısında yaptığı sunumda Gümrük Birliği'nin modernizasyonu önemine dikkat çekerek, "Başarılı bir Gümrük Birliği tam üyelik hedefi doğrultusunda Türkiye AB ilişkilerini canlandıracak." değerlendirmesini yaptı.

Avrupa Birliği Bakanı Ömer Çelik ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ile birlikte AB komisyonundan üst düzey yetkililer, bürokratlar ve sivil toplum kuruluşlarının temsilcilerinin de katıldığı toplantıda, "Türkiye ve AB arasındaki siyasi ve ekonomik ilişkilerin nasıl geliştirilebileceği, Gümrük Birliği ve AB entegrasyonunun ilişkilerin geleceği üzerindeki etkileri" konuları ele alındı.

Toplantıda Gümrük Birliğinin Modernizasyonu konusunda bir sunum yapan İKV Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, sunumunda Gümrük Birliğindeki sorunlar ve çözüm önerilerine değindi.

Türkiye ile AB'nin iki önemli ticari partner olduğunu vurgulayan Ayhan Zeytinoğlu Gümrük Birliği Modernizasyonu sürecine dikkat çekti. Gümrük Birliği modernizasyonu ile ilgili iki önemli konuya değinen Zeytinoğlu, süreçten beklentilerin yanı sıra, sürecin tamamlanması aşamasındaki zorluklardan söz etti.

Türkiye ile AB arasındaki ortak çıkarlara rağmen bazı sorunların yıllardır çözülemediğine vurgu yapan Zeytinoğlu AB'nin çok taraflı ticaretten ikili ticaret anlaşmalarına kaydığını, serbest ticaret anlaşması yapılan ülkelerin AB ve Türkiye pazarına ayrıcalıklı erişimden faydalanmasına karşın, Türkiye'nin bu anlaşmalara taraf olmadığı için menfaat elde edemediğini belirtti. Anlaşmazlıkların çözü-

mü konusunda bir mekanizmanın kurulması gerektiğini vurgulayan Zeytinoğlu; ulaşım kotaları, vize ve Gümrük Birliğinin tarım, hizmetler ve kamu alımlarını kapsayacak şekilde genişletilmesi konularına değindi.

Sunumun sonunda Türk iş dünyası olarak, Gümrük Birliği görüşmelerinin başlamasının hem Türkiye hem AB için adil ve verimli bir süreç getireceğini beklediklerini belirten Zeytinoğlu, "Bu sürecin sadece Gümrük Birliği ilişkisini modernleştirmekle kalmayacağını, aynı zamanda tam üyelik nihai hedefi doğrultusunda Türkiye ve AB ilişkilerini canlandıracağını düşünüyoruz." dedi.

Toplantının sonunda Türkiye ve AB tarafının üzerinde uzlaştığı ortak bildiri kabul edildi. Ayrıca İKV Başkanı Zeytinoğlu görüşmeleri sırasında AB Komisyon Başkanı Jean Claude Juncker ile de bir araya geldi.





**KOSBAŞ**  
Kocaeli Serbest Bölgesi

**Dünya Ticaretine Açılan Kapınız**



# Kocaeli Serbest Bölgesi



## HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi ( OSGB ) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

## TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

## AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



## Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks:0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr Web: www.kosbas.com.tr

## Karsan; Kocaeli'ye 24 adet otobüs teslim etti

Çok sayıda ülkeye ihracat gerçekleştiren ve geliştirdiği toplu taşıma sistemleriyle şehirlere modern çözümler sunan Karsan, son olarak Kocaeli Belediyesi'nin toplu taşıma dönüşüm projesine destek vererek şehre 24 adet Jest+ otobüs teslimatı gerçekleştirdi.

Geliştirdiği toplu taşıma sistemleriyle şehirlere modern çözümler sunan yerli üretici Karsan, Kocaeli'nin ulaşımında dönüşüm projesi kapsamında şehre 24 adet Karsan Jest+ otobüs teslimatı gerçekleştirdi. Kuruluşunun 50. yılını geride bırakan ve Bursa'da yer alan iki fabrikasında toplu taşıma ve ticari araç üretimi gerçekleştiren Karsan'ın ürettiği 24 adet Jest+'nın teslim töreni Otobüs İşletme Garajı'nda gerçekleşti. Törene, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri İlhan Bayram, Genel Sekreter Yardımcıları Doğan Erol ve Dr.Ali Yeşildal, Toplu Taşıma Daire



Başkanı Salih Kumbar, Ulaşım Park Genel Müdürü Yasin Özlü, Otobüs İşletme Şube Müdürü Mehmet Akkaya, Karsan Kamu Satış Müdürü Adem Ali Metin, Karsan Satış Sonrası Hizmetler Yöneticisi Şafak Demirel, otobüs şoförleri ve vatandaşlar katıldı.

5.5 ile 6.5 metre uzunluğuna sahip Karsan Jest+ araçlar, 17 oturan, 3 ayakta ve bir engelli yolcu olmak üzere 21 yolcu kapasitesine sahip. Yokuş kalkış desteği ve şerit takip sistemi ile kaza önlemede önemli avantajlar sunan Jest+, engelli kullanımına uygun olacak şekilde alçak tabanlı özelliği ile de ön plana çıkıyor.

1966 yılında kurulan Karsan Otomotiv Sanayii ve Ticaret A.Ş., 1979-1998 yılları arasında Koç Grubu çatısı altında faaliyet gösterdi, 1998'de İnan Kıraç'ın çoğunluk hisselerini almasıyla birlikte Kıraç Holding bünyesine dahil oldu.

1981 yılından itibaren yüzde 100 yerel sermayeyle ticari araç üreten bir firma. 2009 yılında belirlediği "Sınırsız Ulaştırma Çözümleri" vizyonu doğrultusunda, binek araçtan otobüse, minivandan ağır kamyonca geniş bir yelpazede ürün geliştirip üretmeyi hedefleyen Karsan; bugün Bursa'da yer alan modern ve esnek tesislerinde lisans altında Hyundai Motor Company'ye ait H350 model panelvanları, minibüs ve şasi kamyonetleri, Menarinibus marka otobüsleri ve kendi markası altında Karsan JEST, Karsan ATAK ve Karsan STAR araçları üretmekte ve Karsan marka ürünlerin yurtiçi ve yurtdışında pazarlama, satış ve satış sonrası hizmet faaliyetlerini yürütüyor.





# Assan Hanil'in yeni Genel Müdürü Atacan Güner oldu

Otomotiv yan sanayinin önemli ana parça tedarikçilerinden olan Assan Hanil'in Genel Müdürlük görevine Atacan Güner getirildi.



**K**ibar Holding grup şirketlerinden Assan Hanil Otomotiv Sanayi ve Ticaret A.Ş.'de Genel Müdürlük görevine Atacan Güner getirildi.

Çalışma hayatına 2002 yılında Ford Otosan'da Proses Mühendisi olarak başlayan Atacan Güner, 2003 yılında Toyota'da Ar-Ge Malzeme Mühendisi olarak görev aldı. 2005 - 2012 yılları arasında Toyota İngiltere ve Toyota'nın Brüksel'de bulunan Avrupa Merkezi'nde satın alma departmanında çeşitli görevler üstlenen Güner, 2012 yılında Toyota Türkiye'de Satın Alma Müdürü olarak çalıştı.

2014 yılında otomotiv yan sanayinin önemli ana parça tedarikçilerinden olan Assan Hanil ailesine katılan Atacan Gü-

ner, sırası ile Tedarik Zinciri Direktörü ve Ticaret Direktörü görevlerinde bulundu.

Ağustos 2017 itibariyle Assan Hanil Otomotiv Sanayi ve Ticaret A.Ş Genel Müdürü görevine getirilen Atacan Güner, Orta Doğu Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümü mezunudur, Maltepe Üniversitesi'nde MBA öğrenimini tamamlamıştır. İyi derecede İngilizce bilmektedir. Evli ve bir çocuk babasıdır.

## Assan Hanil bu yıl en büyükler arasında 159'uncu sırada yer aldı

**K**ibar Holding ve Güney Koreli Seoyon E-Hwa ortaklığı ile 1997 yılında kurularak otomotiv sektöründe ana parça tedarikçisi olarak üretime başlayan Assan Hanil, 2017-2020 yılları arasında 32 milyon Euro'luk bir yatırım ile Avrupa, Rusya ve Kore'ye ciddi ölçekte ihracat yapmayı planlıyor.

Kocaeli ve Bursa'daki üç farklı lokasyonda bulunan tesislerinde üretim yaparak ve toplam 80 bin metrekarelik fabrikalarında 1.000 kişiye istihdam sağlayan Assan Hanil, bu yıl açıklanan 'En Büyük 500 Listesi'nde 159'uncu sırada yer alma başarısı gösterdi.

Direk olarak ihracat yapmayan firma, ürünlerini kullanan otomotiv sektörünün güçlü üreticileri Hyundai ve Ford Otosan gibi firmalarla dolaylı olarak ihracata katkı sağlıyor.

'Doruk Projesi', Turquality Marka Programı, İnovasyon Odaklı İşbirlikleri ve Teknoloji Yol Haritası çalışmaları ile Endüstri 4.0'ın önemli dinamiklerini sistemlerine entegre eden Assan Hanil, Doruk'u kurumsal dönüşüm içerisinde dijital dönüşümün gerçekleştirileceği bir proje olarak görüyor. Özellikle SAP S/4 1610 Hana (Doruk Projemiz) ile gelen yeni teknolojilerle birlikte, Endüstri 4.0 uygulamalarını hayata geçirebilecek gerekli altyapıyı hazırlamaya başlayan firma, dijital dönüşüm yolculuğunu da adım adım gerçekleştirmiş olacak.

Assan Hanil, Kibar Holding'in farklı sektörlerdeki tecrübeleri, Seoyon E-Hwa'nın ise farklı ülkelerdeki operasyonlarının gücü ile sektördeki önemli oyuncularından biri olmayı, müşterilerine stratejik avantaj yaratacak çözümler sunmayı sürdürmeyi hedefliyor.

## Diyarbakır iş camiası Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti

*Diyarbakır Ticaret ve Sanayi Odası önderliğindeki heyet, ticari ilişkileri geliştirmek amacıyla gerçekleştirdikleri Kocaeli temaslarında Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti*



**A**k Parti Diyarbakır Milletvekili Ebubekir Bal, AK Parti Kocaeli Milletvekili Cemil Yaman, Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy ile birlikte Diyarbakır Ticaret ve Sanayi Odası (DTSO) Başkanı Ahmet Sayar, Ticaret Borsası (DTB) Başkanı Engin Yeşil, Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği (DE-SOB) Başkanı Alican Ebedinoğlu, Organize Sanayi Bölgesi (OSB) Başkanı Abdülkadir Karavil, Doğu Güneydoğu Sanayici ve İş İnsanları Dernekleri Federasyonu (DO-GÜNSİFED) Başkanı Aziz Özkılıç ve söz konusu oda ve borsaların yönetim kurulu üyelerinden oluşan 25 kişilik heyet Kocaeli temasları sırasında ikinci olarak Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret ettiler.

Kocaeli sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Diyarbakır Ticaret ve

Sanayi Odası Başkanı Ahmet Sayar Başkanlığı'ndaki heyeti KSO Meclis Başkan Yardımcısı Mehmet Başol'un sahibi olduğu "Başol Steakhouse" Restaurant'ta ağırladıktan sonra Kocaeli Sanayi Odası'nda toplantı gerçekleştirdiler.

KSO Yönetim Kurulu Odası'nda

yapılan toplantıda KSO Başkanı Zeytinoğlu, Kocaeli Sanayi Odası hakkında sunum yaptı. KSO Başkanı Zeytinoğlu, toplantıda Kasım ayı içerisinde yapılacak olan "SANTEK-17" fuarına Diyarbakırlı sanayicileri davet etti.

DTSO Başkanı Ahmet Sayar, Diyarbakır'ın ekonomik kalkınma için en çok mesafe alması gereken sektörlerin başında imalat sanayisinin geldiğini belirterek, "Bu alanda yoğun alt yapı çalışmalarımız var. Aynı zamanda deneyime, tecrübeye ve güçlü işbirliklerine ihtiyacımız var. Kocaeli sanayide çok güçlü bir şehir. Diyarbakır genç nüfusu, tarıma dayalı sanayi potansiyeli, Ortadoğu pazarına yakın olması ve teşvik avantajları ile yatırım açısından cazip bir şehir.

Diyarbakır Valimizin Kocaeli'ne, Kocaeli Valimizin Diyarbakır'a atanmış olması iki şehir arasındaki ticaretin gelişmesi için avantaj olduğunu, bu avantajla ticari ilişkilerin kurulması gerektiğini belirterek Kocaeli ziyareti ve görüşmelerin ticari işbirliğinin başlangıcı olmasını temenni ediyorum." diye konuştu.



# ARUSDER

## 17

### 4. ARAÇ ARAÇÜSTÜ EKİPMAN İŞ MAKİNALARI VE YAN SANAYİ FUARI 22/25 Kasım 2017

**CNREXPO**  
YEŞİLKÖY



**TÜRKİYE'NİN GURURU  
ÜST YAPI SEKTÖRÜNÜN  
AVRASYA'DAKİ TEK FUARI**

[www.arusderfuari.com](http://www.arusderfuari.com)



f cnrarusder t cnrarusder



CNR EXPO Yeşilköy 34149 İstanbul ☎ 0 212 465 74 74 📠 0 212 465 74 76-77 [www.cnrexpo.com](http://www.cnrexpo.com)

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

**CNR**HOLDING



## ActionCOACH Türkiye, 2030 yılına kadar işletmelerin yüzde 80'inin bir işletme koçu ile birlikte çalışmasını sağlamayı hedefliyor



Nurdan Gündoğdu  
ActionCOACH Türkiye Ofisi Sahibi

1993 yılında Brad Sugars tarafından kurulan ve bugün 73 ülkede, bin 500'ün üzerinde ofisi ile faaliyet gösteren ActionCOACH, "iş dünyasının eğitilmesi aracılığıyla dünya refahının artması" vizyonu ile 2012 yılında Türkiye'de faaliyetlerine başladı.

National Post tarafından yayınlanan araştırma sonuçlarına göre, dünyanın en hızlı büyüyen ikinci sektörü işletme koçluğu. Bu sektörde ActionCOACH olarak, 2016 yılı dünyanın top 100 franchise listesinde Business Consulting Services alanında birinci, McDonalds, Dominos gibi sektör büyüklerinin yer aldığı tüm franchise'lar arasında ise 35'inci sırayı aldık. Uzun yıllar Türkiye'nin önde gelen kuruluşlarında görev yapmış daha sonra kendi işini kurarak girişimci olmuş kişiler olarak deneyimlerimizi, büyümek isteyen işletme sahipleri ile paylaşarak, onların geleceğini planlamalarına destek oluyoruz. Türk ekonomisi içinde önemli payı olan KOBİ'leri koçluk metodolojisi ile tanıştırmak onların ciro ve kârlarını arttırmayı, bu sayede işletme sahiplerinden başlayarak ülkemiz ekonomisine katkı sağlamayı hedefliyoruz.

ActionCOACH olarak işletmeleri, bir üst lige hazırlamayı

amaçlıyoruz. Biz işletmelere onların ölçeklerine ve yaşam evrelerine göre onlarca programı sunan bir firmayız. Tüm dünyada kullanılan, test edilmiş, onaylanmış, başarısı ispatlanmış 15'in üzerinde program, 400'e yakın strateji ve hızlı sonuçlar almamızı sağlayan 3 bine yakın taktik sunuyoruz.

### - Patron direksiyonda biz yanında co-pilot

İşletmeyi bir üst lige çıkarmak bugünden yarına olmuyor. Bu yolculukta işletme sahibi ile beraber patron direksiyonda biz yanında co-pilot olarak yola çıkıyoruz. Ve yolculuğun sonunda hedefe ulaştırmadan arabadan inmiyoruz. Bizimle çalışan işletmelerin yüzde 92'si bu yolculuk başında koydukları hedefe bizimle beraber ulaşıyorlar. Bu sebepten her işletmenin bir işletme koçuna ihtiyacı olduğunu düşünüyoruz. Öncelikle işini büyütme konusunda istekli, hevesli olan işletmelerle bir ön analiz çalışması yapıyoruz. Burada amacımız öncelikle mevcut durumun fotoğrafını çekmek yani koçluk yapacağımız işletmemizin teşhisini doğru ve eksiksiz bir şekilde yapabilmek. Sonrasında işletmemizle birlikte bir yol haritası çıkarıyor ve bu yol haritası üzerinde işletme sahibi ile el sıkışıyoruz. Bu süreçte doğru soruları sormak önem kazanıyor. İşletmenin amacı ne, nereye gitmek istiyor, ve oraya ne kadar zamanda gitmek istiyor, engeller neler, kaynakları neler gibi soruların cevaplarını işletme ile birlikte ararken, direksiyonu patrona bırakıyor, işletme koçu olarak co-pilot koltuğuna geçiyoruz. Koçluk yapılan süreçte kimi zaman pazarlama direktörü, kimi zaman finans müdürü rolünü sahipleniyor, sahada birlikte çalışıyor ve işletmenin sessiz ortağı oluyoruz. İşletme koçluğunu danışmanlardan ayıran en önemli unsur olarak, neyin nasıl yapılacağını dokümanite edip teslim etmiyor, neyin nasıl yapılacağını işletme sahibi ile birlikte planlıyoruz. Yani bir nevi balık tutmayı öğretiyoruz.

### - Sonuç garantisi veren tek şirketiz

Bugün işini büyütme isteyen, yurt dışı pazarlara açılmak isteyen işletmeler bizi tercih ediyor. Bugün sporcuların nasıl koçları var ise işletmelerin de işlerini büyütme için işletme koçlarına ihtiyaçları var. Biz de şirket olarak daha üst liglerde yer almak isteyen, büyümek isteyen firmalara koçluk yapıyoruz. İşletmenin yeni bir lige çıkmaya olan istekliliği bizim için ana seçim kriteri. Bu konuda özellikle seçici davranıyoruz çünkü koçluk anlaşması yaptığımız şirketlere sonuç garantisi veren tek şirketiz.

ActionCOACH olarak başarı yüzdemiz yüzde 92. Yani bize bir hedef ile gelen işletmelerin, koçluk aldıkları süre boyunca o hedefe ulaşmış olma yüzdesi yüzde 92. Bu nedenle her işletmenin bir koça ihtiyacı olduğunu söylüyoruz. ActionCOACH Türkiye ofisi olarak bizim kendimize koyduğumuz hedef ise, en geç 2030 yılında her 100 işletmenin 80'inin bir işletme koçu ile birlikte çalışmasını sağlamak. Yani hedefimiz, 2030 yılına geldiğimizde Türkiye'de minimum 20 ofis ve 100 işletme koçu ile hizmet veriyor olmak.

## Yeniliğe ve yatırıma doymayan Cryocan köklü bir aile şirketi olarak geleceğe yatırım yapıyor



Tekin Urhan  
Cryocan  
Yönetim Kurulu Başkanı

**B**ir yandan treyler üretimi ile otomotiv sektöründe yer alan Cryocan, bir yandan da anahtar teslim komple tesisler üreterek EPC oyuncularını içerinde yer alıyor. Petrol & Gaz sektöründe Shell, BP, Total, Gazprom ve Socar gibi dünyanın büyük oyuncularına hizmet veren Cryocan, son 7 yıldır ortalama yüzde 70 büyürken 2016 yılını da yüzde 70 ihracat oranı ile tamamladı. Bu durum büyümenin sürekliliği açısından çok önemsedığımız ve uzun vadeli olarak ortaya koyduğumuz bir strateji. Ürün ve pazar çeşitliliğini sağlayarak bugününe başarı ile gelen Cryocan, yeni dönemde "pazar odaklanma stratejisi" ile belli pazarlarda daha da güçlenerek yoluna devam edecek.

### - Gerçekleştirdiğimiz birçok 'ilk' bizi farklı kılıyor

Cryocan'ı sektörde lider haline getiren en önemli unsurlar Ar-Ge ve inovasyon. Bunun için sadece Ar-Ge ile ilgili kurulmuş bir ofisimiz var. Bunu Ar-Ge merkezine çevirmek için çalışmalarımızı başlattık. Bugüne kadar yaptıklarımız ile Türkiye'de birçok ilke imza attık; İlk uluslararası belgeli ISO Tank Konteyner, ilk ADR'li Amonyak Tankeri, İlk Dik Tanklı LPG depolama tesisi, istiap haddi en yüksek LNG Tanker'i gibi. Bunlar hep bizi farklılaştıran çalışmalar.

### - Yurt dışında da yatırımlarımız ile büyüyeceğiz

Önümüzdeki dönem Asya, Güney Amerika ve Afrika'da birer yatırım düşünüyoruz. Şuanda Dubai ve Şili olmak üzere iki ayrı yurtdışı ofisimiz mevcut. Kazakistan'a bir ofis açmak üzere çalışmamız devam ediyor. Şuanda yurtiçinde

üç ayrı fabrikada toplam 17 bin m<sup>2</sup> ile üretim devam ediyor. Kapasiteyi arttırmak ve 3 ayrı fabrikayı tek bir yerde toplamak ile ilgili bir çalışmamız mevcut.

Aslına bakarsanız firmanın nispeten genç olmasından dolayı bizler yeniliğe ve yatırıma henüz doymadık. Avrupa için bu büyüme oranları ve bu hızdaki yatırımlar neredeyse imkansız. Aslında bu Türkiye'nin de durumu. Türkiye nispeten genç bir ülke. SWOT analizinde bunu hem zayıf hem de güçlü yana koyabilirsiniz. Güçlü yanı dinamik, heyecanlı, çok çalışkan ve girişimci bir yapıya sahip olması iken, zayıf yanı çünkü yetersiz sermayeye, köklü olmayan işletmelere, yetersiz bilgi birikimine ve deneyime sahip olmasıdır.

### - İş profesyonellere bırakarak daha rahat yelken açıyoruz

Benim sanayi odasındaki meclis üyeliğim dışında bir de Taider şapkam var. Taider, Aile İşletmeleri Derneği, aile işletmelerinin gelecek nesillere devrini yani köklü ve sürdürülebilir olmasını desteklemek amacıyla kurulan bir dernek. Bu anlamda ekonominin can damarı olan aile işletmelerinin özellikle gelecek nesillere aktarımı konusunda farkındalık yaratmak, bunun sağlanması için gerekli tüm yolların paylaşılmasını sağlamak benimde bir sanayici ve toplum gönüllüsü olarak üstlendiğim misyonlardan biri.

Bu anlamda biz de Cryocan olarak henüz 8 yıllık bir geçmişimiz olsa da diğer yandan köklü bir aile şirketi olarak gelecek nesillere devri, kurumsal olmayı ve hesap verebilirliği çok önemsiyoruz. Bu sebeple önemli bir karar olarak yapımızı 2016 yılından bu yana profesyonel kadrolara teslim etmeye başladık. Uluslararası bir dev olan Johnson Controls'un Batı Avrupa Kontrolörü Emre Akgün'e CFO olarak grubun finans bayrağını, ECA Valf'in eski Genel Müdür'ü Timur Demirel'e Cryocan Genel Müdürlük bayrağını teslim ettik. Öncesinde kardeşim Kemal Urhan ile beraber firmamızı yönetirken ne o bana, ne de ben ona hesap sorabiliyorduk. İnanılmaz uyumlu olmamız da bir yandan faydalı iken, bir yandan da zararlı olabiliyordu. Şimdi kuralları belli, stratejisi ve hedefleri ortada olan bir yönetim şekli ile işi profesyonellere bırakarak çok daha rahat yelken açabiliyoruz.

### - Yaşanan gelişmelerle birlikte sektördeki sorunlarla daha fazla ilgilenebilir hale geldik

Aslında sektördeki sorunlardan çok ihracatçılarımızın sorunlarına değinmek doğru olacaktır. "Türkün Türk'ten başka dostu yoktur" yerine, "rakibi yoktur" demek daha anlamlı olur bence. Kalite olarak Avrupa'dan aşağı kalır yanimız yok ancak fiyatlarımız Çin fiyatları. Çünkü bir firma bir pazarda hakim ise bunu gören rakip firma hemen fiyat rekabetine giriyor. Bunu ne kalite kaldırır ne nakit akış ne de akıl. Bu tip durumlarda da biz daha rekabet edilemez ürünlere doğru kayıyoruz. Ancak o ürün grubunu Türk ihracatçılar kendi kendilerine katma değeri olmayan bir hale getiriyorlar. Başka bir ülke rakibiniz bile değilken kendi kendinize yaptığınız bu şey nedir anlamak mümkün değil. Devletimizin özellikle ihracatta buna düzenleme getirmesinin önemli olduğunu düşünüyorum.

## Başkan Zeytinoğlu: Ekonomimizde yapısal reformlar kesintisiz bir şekilde sürmeli



“Ekonomimizde yapısal reformlar kesintisiz sürdükçe, yatırım ortamını iyileştirmek için gerekli hukuki düzenlemeler yapıldıkça, 15 Temmuz’un iş dünyamıza olan etkilerinin giderek kaybolacağına, paralel yapının iş dünyasındaki uzantılarının temizlenmesiyle Türkiye ekonomisinin çok daha güç kazanacağına inanıyorum”

Kocaeli Sanayi Odası’nın Temmuz ayı Meclis toplantısı Hasan Tahsin Tuğrul Başkanlığında yapıldı. Meclis toplantısı öncesinde 15 Temmuz 2016’daki kalkışma hareketi sırasında hayatını kaybeden demokrasi şehitleri için saygı duruşunda bulunuldu. KSO Meclis toplantısının konuk konuşmacısı Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Fikri TOROS oldu.

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu konuşmasında 15 Temmuz’un yıldönümünde Türkiye’nin üretim iklimini değerlendirdi.

Türkiye’nin hain kalkışma girişiminin yaralarını sarmaya devam ettiğini, başta üretim reform paketi olmak üzere alınan bir dizi önlemlerle olumlu bir ekonomik konjonktür yakalandığını söyleyen Ayhan Zeytinoğlu “Tüm dünyaya göstereceğimiz yeni bir başarı hikayesi yazmalıyız.” dedi.

“Ekonomimizde yapısal reformlar kesintisiz sürdükçe, yatırım ortamını iyileştirmek için gerekli hukuki düzenlemeler

yaşadıkça, 15 Temmuz’un iş dünyamıza olan etkilerinin giderek kaybolacağına, paralel yapının iş dünyasındaki uzantılarının temizlenmesiyle Türkiye ekonomisinin çok daha güç kazanacağına inanıyorum.” değerlendirmesini yaptı.

Başkan Zeytinoğlu makro ekonomik gelişmelere ilişkin görüşlerini de paylaştı:

### -İŞSİZLİK

“İşsizlik oranı mart ayında yüzde 11,7 olarak gerçekleşti. Şubat ayında başlayan düşüşün, mart ayında da devam ettiğini görüyoruz. Konjonktürel olarak işsizlik bu dönemde düşer. Ancak istihdam seferberliğinin sonuçlarını mart ayında daha net gördük.

Ocak ayından bu yana 817 bin kişi istihdam edilmiş. Şubat ayından mart ayına 531 bin kişi istihdam edilmiş. Dolayısıyla işsizlikte genel trende göre daha hızlı bir azalma oldu.

Önümüzdeki dönemde de kademeli ge-

rilemenin devamını bekliyoruz.

#### -SURIYELİ İSTİHDAMI

Geçtiğimiz ay, Birleşik Metal-İş Sendikası; Suriyeli ve Türk tekstil işçilerinin durumunu araştırarak bir rapor yayınladı.

"Suriyeli Göçmen Emeği" başlıklı rapora sendikanın web sayfasından ulaşmak mümkün. 604 işçiyle yapılan anketin en çarpıcı sonuçları ücretlerde dengesizlik ve kayıt dışılık ortaya çıkıyor. Araştırmaya katılan 300 Suriyeli tekstil çalışanın sadece 1'i sigortalı çalışıyor. Ayrıca Suriyeliler, Türk işçilerden yaklaşık yüzde 25 daha ucuza çalışıyor.

Hükümetimiz tarafından 2,7 milyon Suriyeli'nin 13 bin 300'üne çalışma izni verildi. Çalışma izni verilmediği sürece kayıt dışılık artıyor. Diğer taraftan, kayıt dışılık ve ucuz emek, Türkiyeli işsizlerin iş bulmalarını da güçleştiriyor. Dolayısıyla işsizliği artırıcı bir sonuç doğuyor.

#### -DIŞ TİCARET

İhracat haziran ayında yüzde 2.3 artışla 13,2 milyar dolar olarak gerçekleşti. İthalat ise yüzde 1.5 gerileyerek 19,2 milyar dolar oldu.

12 aylık ihracatımız ise 148,4 milyar dolar olarak gerçekleşti.

Haziran ayında, en fazla ihracat yaptığımız ve toplam ihracatımızın dörtte birini oluşturan Almanya, BAE ve ABD'ye olan ihracatımız yüzde 25 artmış görünüyor.

İlk 5 ayda en çok ihracat artışını ihracatımızda yüzde 16 paya sahip otomotivde yüzde 27, yüzde 8 paya sahip makine sektöründe yüzde 5, yüzde 6 paya sahip demir-çelik sektöründe ise yüzde 61 olarak görüyoruz.

Diğer taraftan; ihracatta yüzde 5 paya sahip tekstil, yüzde 5 paya sahip elektrik-elektronik, yüzde 4 paya sahip işlenmemiş tekstil ihracatının gerilediğini görüyoruz.

Buradan ihracat performansımızı ağırlıklı olarak; otomotiv, demir-çelik ve makine sanayinin belirlediği ortaya çıkıyor. Sürdürülebilir ihracat artışı için ihracat ürünlerini çeşitlendirmemiz gerekiyor. İş dünyası olarak dünya pazarlarındaki talepleri daha yakından takip etmemiz gerekiyor.

İhracat artarken ithalat daha fazla artıyor. Önümüzdeki dönem baz etkisi ile dış ticaret açığının artacağından endişe duyuyoruz. Haziran ayında yatırım malları kalemdeki yüzde 21,2'lik azalış bizim istediğimiz bir tablo değil. Tedbir alınması gerektiğini düşünüyoruz.

#### -ENFLASYON

Mayıs ayı TÜFE aylık 0.27 düşüşle yıllık yüzde 10,9, ÜFE ise aylık yüzde 0.07 artışla yıllık yüzde 14,87 olarak gerçek-



leşti. Mayıs ayında enflasyondaki yükseliş trendi kırılarak, yönünü aşağı çevirmişti. Haziran ayında da beklediğimiz gibi enflasyondaki düşüş devam etti.

Bu düşüş; döviz kurlarındaki gerileme, mevsimsel etkiler ve gıda fiyatlarındaki gerilemeden kaynaklanıyor.

Önümüzdeki ay gerilemenin baz etkisi ile devam edeceğini tahmin ediyoruz ve TÜFE'de 1 puan gerileme bekliyoruz.

Ancak son günlerde yaşanan dolardaki artış tahminlerimizi bozabilir.

Döviz kurlarının gerilemesiyle önümüzdeki ay ÜFE'de de bir miktar gerileme olacağını bekliyoruz.

#### -ÜRETİM REFORM PAKETİ

TBMM'de kabul edilen "Üretim Reform Paketi yasası" 1 Temmuz günü Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. KSO olarak yasayı sanayiciye, yatırımcıya yeni fırsatlar ve yeni olanaklar sunması nedeniyle destekliyoruz. Yasa ile ilgili sanayicilerimizi ve odaları ilgilendiren hususlara kısaca değinmek istiyorum.

\*Sanayi işletmelerinin her yıl hafta tatillerinde çalışabilmek için belediyelerden hafta sonu çalışma ruhsatı alma zorunluluğu kalkacak

\*Sanayici tanımı yeniden yapıldı. Bilgi teknolojisi ve yazılım üreten işletmeler de bu kanun kapsamına alınıyor.

\*Sanayi işletmeleri üretim faaliyetine başlamadan önce sanayi siciline ön kayıt yaptıracak. Aksi halde, idari para cezası kesilecek.

\*İşletmesinde meydana gelen değişiklikleri, verilmesi gereken beyanname ve senelik işletme cetvellerini, süresi içinde vermeyenlere idari para cezası uygulanmayacak

\*İşletmelerin organize sanayi bölgeleri, serbest bölgeler, endüstri bölgeleri, teknoloji geliştirme bölgeleri ve sanayi sitelerinde yapacakları yatırımlarda

damga vergisi alınmayacak.

\*İşletmelerin bu alanlardaki binaları emlak vergisinden muaf tutulacak.

\*OSB'lerde kurulan meslek yüksekokullarında öğrenim gören her bir öğrenci için eğitim desteği verilecek.

\*İdari ve mali özerkliğe sahip, kamu tüzel kişiliğini haiz ve özel bütçeli, Yükseköğretim Kalite Kurulu kurulacak. 13 üyeden oluşan Kurulda, TOBB ile öğrencileri temsilen birer kişi de bulunuyor.

\*Ayrıca fen ve mühendislik öğrencilerinin, öğrenimlerinin son yılında bir yarıyılının stajları zorunlu olacak. Öğrencilere, staj sırasında asgari ücretin net tutarının yüzde 35'i ücret olarak ödenecek.

\*Matematik, fizik, kimya ve biyoloji temel bilimler mezunları, teknoloji geliştirme bölgelerinde destek kapsamına alınacak.

\*Sanayi siciline kayıtlı işletmelerden TRT payı alınmayacak.

\*KOSGEB işletmelere verilecek destekler için erken ödeme yapacak.

\*Yer seçimi kesinleştirilen OSB alanlarında büyükşehir, il, ilçe, belde belediyeleri, TOBB Kanunu'na göre kurulan sanayi odası, yoksa ticaret ve sanayi odası, o da yoksa ticaret odası, il özel idaresi veya yatırım izleme ve koordinasyon başkanlığı temsilcileri ile alanın hiçbir belediye sınırı içinde olmaması halinde il belediyesi, ilçe belediyeleri ile bu ilçelerdeki odalar valilik uygun görüşüne istinaden OSB kuruluşunda yer alabilecek.

\*Yurt dışında OSB kurulabilecek.

\*Kanunla, özel endüstri bölgeleri de kuruluyor.

\*Bölgenin yönetimi ve işletmesinden sorumlu yönetici şirkete, TOBB'a bağlı odalar, yerel yönetimler, bankalar ve finans kurumları, dernekler, ilgili kamu kuruluşları ve ihracatçı birlikleri, kurucu ya da sonradan ortak olabilecek.

## Kıbrıs TTO Başkanı Fikri Toros Sanayicileri Ada'ya yatırıma çağırdı...

Yenilenebilir enerji, telekomünikasyon, limanlar, su, turizmde farklı alanlar ve tarım sektörü şu anda bizim sunabildiğimiz yatırım fırsatlarıdır. Türk girişimciler Kuzey Kıbrıs'ın kökleşmiş üniversite sektörünü kullanarak Bilişim Vadisi gibi, Ar-Ge merkezleri gibi, yazılım geliştirme gibi, dijital sanayide muhtelif ürünlerin geliştirilmesi gibi konularda da Kuzey Kıbrıs'ın üniversite altyapısından ve teşviklerinden istifade edebilir.



“ Öncelikle biz Avrupa Birliği katılım müzakere sürecinde değiliz diye kendimizi AB standartlarından ve AB müktesebatından dışlayamayız. Neden? Çünkü bizim iki tane potansiyel partnerimiz var. Biri Türkiye kincisi komşumuz Güney Kıbrıs. Tam bir AB üyesi ”

Kocaeli Sanayi Odası Meclis Toplantısı'nın konuğu olan Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Fikri Toros başarısızlıkla sonuçlanan Kıbrıs Konferansı hakkında bilgi verdi.

Crans Montana'da Birleşmiş Milletler gözetiminde yapılan Kıbrıs Konferansı'nın farklılığına işaret ederek: “Bu süreç geçmiş süreçlerden oldukça farklıydı. Geçmiş süreçlerde Birleşmiş Milletler bir ortak zemin arayışı içerisindeydi. Ve tarafları o zemine onay vermeye çağırır nitelikteydi. Halbuki ilk kez bu süreç Kıbrıslı liderler arasında yürütülmüş bir süreç olmuştur. Sadece siyasi seviyede değil sivil toplumun da katılımıyla olmuştur.” dedi.

**-Kıbrıs TTO sürece katıldı**

Bu çerçevede Kıbrıs Türk iş dünyası-

nı temsilen Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın Güney Kıbrıs'ta ise Kıbrıs Ticaret ve Sanayi Odası birlikte sürece angaje olduğunu anlatan Fikri Toros “Aramızda bir çok işbirliği projesi geliştirdik. Kıbrıs'ta olası bir siyasi çözümün ekonomik kazanımlarını, yeni doğacak olan fırsatlarını, bölgesel işbirliğini Avrupa Birliği içerisindeki hedeflenen birlikteliği, istikrarı, refahı, güveni vs dile getirdik. İlk defa bir Rum Ticaret Odası Başkanıyla birlikte gerek Eurochamber'da gerekse Avrupa Birliği kurumlarında, Avrupa ülkelerinin başkentlerinde birlikte lobi yaptık, birlikte farkındalık yarattık. Sürece destek çağırdık. Ve Kıbrıs'ta olası bir çözümün getireceği yatırım fırsatlarını anlattık. İlgi çekmeye çalıştık. Bir birliktelik örneği teşkil etmeye çalıştık. Ve tüm bunların siyasi liderlere de yansımaları sağla-



maya çalıştık. Siyasi liderlere cesaret verdik. 54 yılı aşkın devam eden bu sorunda tabii ki elbette çok ciddi bir siyasi idare olmadan bir sonuca varılamayacağının bilinciyle onlara destek, cesaret verdik. İlk kez iki lideri bir araya getiren Kıbrıs Türk Ticaret Odasıyla Rum Ticaret ve Sanayi Odası olmuştur. Temmuz 2015'te Lefkoşa'da ara bölgede iki lideri bir araya getirip takriben 500 Kıbrıslı iş insanına ekonomik vizyonlarıyla ilgili bilgi vermelerini sağladık." şeklinde konuştu.

Kıbrıs Konferansı'nın, iki Kıbrıslı lider ve üç garantör ülkenin katılımıyla meydana gelen bir platform olduğunu hatırlatan, sorunun geçmişi hakkında bilgiler veren Toros,; "Crans-Montana'da müzakere edilen kapsamlı siyasi çözüm altı başlık altında ele alınmıştı. Bu başlıklar sırasıyla ekonomi, Avrupa Birliği, yönetim ve güç paylaşımı, toprak, mülkiyet ve güvenlik ve garantiler başlıkları olmuştur. Güvenlik ve garantiler iki lider arasında en son müzakere edilecek bir başlık olarak belirlenmişti. Dolayısıyla Şubat 2014'te başlayan ve takriben 3,5 sene süren süreçte diğer beş başlık üzerinde bir mutabakat sağlanmaya çalışıldı. 1968'den bu yana ilk kez liderlerin tabiriyle yüzde 80'e varan bir yakınlaşma elde edildi. Ama modalitesi gereği her konuda bir mutabakat sağlanmadan herhangi bir konuda varılan mutabakat maalesef kayda alınmayacak diye bir modalite oldu. Dolayısıyla bu yakınlaşmaların aslında pek bir anlamı olmadı." dedi.

Konferansın başarısız olmasının ana nedeni olarak Rum kesiminin tavırına işaret eden Fikri Toros: "Rumlar sıfır asker sıfır garanti taleplerinde 1 milimetre dahi kıpırdamadılar. Sıfır asker ve sıfır garanti olmazsa hatta bizi siyasi eşitliğimizi vermeyeceklerini ifade ettiler. Ve toprak düzenlemesinde de teklif ettikleri yüzde 28,2'den de kıpırdamayacaklarını ifade ettiler. Bu maalesef Crans-Montana'da Kıbrıs Konferansı'nın çökmesine sebep oldu. Çok büyük bir hayal kırıklığı içerisindeyiz. Çok üzgünüz. Ama şokta değiliz. Şaşırmış da değiliz. Kıbrıs sorununun esas sebebi bugüne kadar olduğu gibi hiç değişmemiştir."

#### -Kıbrıs sorunu çözülürse...

"Kıbrıs sorunu çözüldüğü takdirde Doğu Akdeniz doğalgaz ve petrol projesi bölgesel jeopolitik ve jeoekonomik ilişkiler tesis edilebilir. Ve ancak o şekilde Türkiye katılım mü-



zakerelerinde ilerleme sağlayabilir. Ancak o şekilde Türk vatandaşlarının gerek gümrük birliği modernizasyonu, gerekse vize serbestisi ve diğer tüm fasıllarda bir ilerleme kaydetmesi mümkün olabilir." değerlendirmesini yapan Fikri Toros Fransız şirketi Total'in gaz çıkarmaya başlayacak olması nedeniyle yeni gerginlikler çıkabileceğine işaret ederek Katar gibi yeni bir bölgesel sorun doğabileceğini söyledi.

#### -Bundan sonra ne olacak?

Bundan sonra da çözüm yönündeki çabaların sürdürüleceğini söyleyen Fikri Toros; "Bu arada Kıbrıs Türk toplumunun da ekonomik kalkınmasına öncelik vermesi gerekmektedir." dedi.

Bu çerçevede yapılması gerekenlerden söz eden Fikri Toros, iş dünyasını Kıbrıs'a yatırıma çağırarak bu konudaki düşüncelerini şu şekilde özetledi:

"Ekonomik kalkınma bizim bulunduğumuz siyasi konjonktürde yani AB'den, dünyadan izole olmuş, tanınmamış, risk faktörü çok yüksek, çok küçük ölçek ekonomisinden yoksun, dış pazarları çok sınırlı, finansmana erişimi pahalı ve sınırlı yani bu koşullardan bahsediyorum. Bu koşullarda kalkınma şu şekilde mümkündür.

Öncelikle biz Avrupa Birliği katılım müzakere sürecinde değil diye kendimizi AB standartlarından ve AB müktesebatından dışlayamayız. Neden? Çünkü bizim iki tane potansiyel partnerimiz var. Biri Türkiye 20-21 yıldan beri standartlaşmakta olan devasa bir sanayi ülkesi ve bizim anavatanımız, bizim yegane soluk, nefes borumuz. İkincisi komşumuz

Güney Kıbrıs. Tam bir AB üyesi. Biz bu iki komşu arasında kendimizi bu standartlardan, bu müktesebattan, bu yasalardan yoksun bırakırsak biz onların arasında yok olmaya mahkum olacağız. Dolayısıyla birinci önceliğimiz rekabet edebilirlik için, yabancı sermayeli yatırımlara daha güvenilir bir iş ortamı sunabilmek için ve mümkün olan dış pazarlara kapı açabilmek için muhakkak AB müktesebatıyla uyumlaşmamız şarttır.

Katılım müzakereleri olmadan da ciddi, kararlı bir hükümet politikasıyla, Türkiye'nin yardımıyla, Türkiye AB Bakanlığı, İKV, TOBB vs gibi iş dünyası temsilcisi örgütlerin katkılarıyla bunu yapmalıyız. Bu büyük bir zorluk değildir arkadaşlar. Kuzey Kıbrıs çok küçük bir yerdir. 300-350 bin nüfusu olan çok küçük bir yerdir. Bunu yapmak çok kolaydır. Ama gerekli siyasi iradenin sağlanmasına sizlerin de gerek Oda gerek kişi gerekse vakıf olarak katkı koymanızı rica edeceğim.

Bu olmadan Kıbrıs'ta cazip bir iş ortamından bahsetmek kanaatimce mümkün olmayacaktır. İkincisi, Kıbrıs sorununun hala devam eder olması nedeniyle Kuzey Kıbrıs'ta savaş sonrası terkedilen Rum mallarının mülkiyeti hala yasal bir tartışma içerisindedir. Biliyorsunuz, duyuyorsunuz veya ziyaret ederken görüyorsunuz vs. Bunların muhakkak sahipleri çağrılarak gerekli tazminat veya güneyde kalan Türk mallarıyla takas edilmesi yani özetle tapuların statülerinin yasallaşması gerekmektedir. Kuzey Kıbrıs'ın tapularını, toprağını, mülkiyetini yasallaştırmamız gerekiyor. Unutmayın ki olası bir federal çözümdede zaten bunu yapmak mecburiyetinde olacağız. Onun için biz bu

olumsuzluğu bir fırsata çevirelim. Şimdiden başlayalım. Bu taşınmaz mal komisyonuna fon oluşturalım. Bu komisyon Rumlara olan borcumuzu ödesin. Rumlardan olan alacağımızı da alsın. Bunun yapılması lazım. Bunun yapılması halinde otellerimiz, tipik bir ada ekonomisiyiz hizmet satıyoruz. Güneş, kum, deniz satıyoruz. Eğer mülkiyet yasallaşırsa otellerimiz booking.com'a kayıt olabilecekler.

Eğer mülkiyet yasallaşırsa bunları ipotek edip uluslararası finans kurumlarından yüzde 7 yerine yüzde 1,5-2'ye finansman alabileceğiz. Bunları öne çıkarmamız lazım. Bunları anlatmamız lazım siyasi yönetimlere.

#### **-Bizim sermayemiz kalkınma için yetersiz**

Üçüncüsü yabancı sermayeyi cezbetmemiz lazım. İşte burada size çok büyük bir rol düşüyor. Yabancı sermaye neden gerekli? Bizim yerel sermayemiz ciddi bir kalkınma için yeterli değildir ki. Yine Odamızın girişimleriyle büyük özelleştirme projeleri başlamış durumdadır. Hava alanını 4,5 sene önce özelleştirdik. Biz Kıbrıslı Türklerin 300-500 milyon Euro'luk yatırım yapmaya gücümüz olmadığı için Türkiye'den yatırımcı davet ettik. İhale açtık. KKTC devleti bunun gelirinin yüzde 47'sini alıyor. Şu anda yılda 3 milyon yolcu ağır-layan Ercan Havaalanının gelirinin yüzde 47'sini devlet alıyor. Ve orada çağdaş bir havaalanı mükemmel bir hizmet veriyor. Nitekim Türkiye'den Kuzey Kıbrıs'a giden deniz altı asma boruyla intikal eden su şu an itibariyle kullanıma verilmeye başlamıştır. Fakat henüz işletme ihalesi açılmadığı için henüz kullanılan suyun arıtılması, sonra tarıma sağlanması henüz hizmete girmemiştir. Ama eli kulağındadır. DSİ tarafından şartnamesi hazırlanmaktadır. Umuyorum ki yıl içerisinde bu ihale açılacaktır. Bu olduğu zaman özellikle tarım sektöründe Kıbrıs'ın coğrafyası, toprağı, iklimi vs çerçevesinde çok gurur duyduğu temel gıda ürünleri var. Malumunuz narenciye, patates, enginar, üzüm başta olmak üzere. Arpa, buğday aynı zamanda. Bunlar kesinlikle bizim ekonomik kalkınmamız için fevkalade önemli ürün alanları olacak, yatırım fırsatları olacak.

Biraz önce hizmetten bahsettim. Gayrisafi milli hasılamızın yüzde 73'ü hizmet sektöründen beslenmektedir. Hizmet sektöründe ne yapıyoruz biz? Turizm ve yükseköğrenim yapıyoruz. Gittikçe büyüyen, kendi kendimize

bir kalkınma stratejisi olarak belirlediğimiz bu iki sektörde fevkalade büyük bir yol kat ettik. Bundan 13 sene önce Annan Planı döneminde Kuzey Kıbrıs'ta 9 bin olan 4 plus yıldız otel yatağı bugün 23 bine varmıştır. Sadece yatak değil, yatakla birlikte kongre merkezleri, plaj tesisleri vs gelişmiştir. Ve onunla birlikte maalesef kumar da gelişmiştir. Fakat bizim yerel ekonomimize çok büyük bir katkı sağladığı maalesef söylenemez. Bunu sizler de biliyorsunuzdur.

Şu andan itibaren ne yapılması gerekir? Şu andan itibaren turizm sektörünün çeşitlendirilmesi gerekir. 1,3 milyon turist'in ziyaret ettiği Kuzey Kıbrıs'ta kongrenin dışında satacak bir ürünümüz yoktur. Ama çok büyük bir potansiyel vardır. Nedir bunlar? Yaşlılar evi olabilir. Rekreasyon mer-



kezleri olabilir. Marina resort olabilir. Girne Kalesinin arkasında, Girne Kalesi'nin görkemli tarihiyle özdeşleşecek muhteşem bir marina resort olabilir. Yani Antalya'nın, güney sahillerin, Bodrum'un güttüğü stratejiye benzer bir stratejiden bahsediyorum.

Bunlar için vizyon, sermaye ve girişim gerekmektedir. Bunlar bizde yoktur. Onun için sizler gibi başarılarını kanıtlamış yatırımcılara bu sektörlerin tümünde ihtiyaç vardır. Bizlerle birlikte kuracağınız ortaklıklarla, bizlerle birlikte kuracağınız şirketlerle ve Kıbrıs Türk Ticaret Odası'nın fonksiyonlarını kullanarak devletten elde edeceğiniz teşviklerle sizleri bu yatırım fırsatlarına bakmaya davet ediyorum.

Ve son olarak Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Hükümeti Türkiye ile yaptığı ekonomik ve mali işbirliği protokolü çerçevesinde çok hızlı bir şekilde kamu kurumlarını özelleştirmek durumundadır. Bu özelleştirme projeleri de başlamış durumdadır. İlerlemektedir. Yine Odamızın geliştirdiği kamu özel işbirliği ortaklığı modeline dayalı olacaktır. Şu anda ihalesini beklediğimiz yenilenebilir

enerji, biz bu arada şurada toplam enerji üretimimizin sadece yüzde 1,5'ünü yenilenebilir kaynaklardan temin ediyoruz. Yüzde 98,5'u hala fuel oile dayalı. Fevkalade çirkin, pahalı, kirlili vs. Dolayısıyla yenilenebilir enerji alanında muhakkak özel yatırımcılar beklentisindeyiz. Bununla ilgili yasal düzenlemeler büyük bir nispetle tamamlanmıştır. Ve yürürlüktedir.

İkincisi telekomünikasyon alanında özelleştirme yapılacaktır. İlgilenecek yatırımcılar varsa bizden bilgi alabilirler. Bizim vasıtamızla hükümetle görüşebilirler. Liman işletmeciliği, az önce Sayın Başkan Kocaeli'nin toplam 35 adet limanı iskelesi olduğunu ifade etti. Avrupa'nın onuncusu olduğunu ifade etti. Ne kadar muhteşem bir şey.

Kuzey Kıbrıs'ın da 2 limanı var şurada. Bu limanların hem uluslararası standartlara getirilmesi gerekiyor. Hem de Ercan Havaalanı örneğinde olduğu gibi doğru işletilip gerek devletimize, gerek iş dünyasına çok daha çağdaş hizmet verebilir hale gelmesi gerekmektedir.

Bugün Kıbrıs sorunu çözülsün de Kuzey Kıbrıs limanlarının üzerindeki engeller kalksa da gemiler limanlarımıza uğrayamaz. Gerekli standartlara haiz olmadığı için uğrayamaz. Sigorta şirketlerinin kapsamı dahiline girmeyeceği için uğrayamaz. Onun için orada da ivedilikle yatırımcı bekliyoruz.

Dolayısıyla yenilenebilir enerji, telekomünikasyon, limanlar, su, turizmde farklı alanlar ve tarım sektörü şurada bizim sunabildiğimiz yatırım fırsatlarıdır. Sizler veya sizler gibi diğer Türk girişimciler Kuzey Kıbrıs'ın kökleşmiş üniversite sektörünü kullanarak biraz önce yine bahsedildiği üzere Bilişim Vadisi gibi, Ar-Ge merkezleri gibi, yazılım geliştirme gibi, dijital sanayide muhtelif ürünlerin geliştirilmesi gibi konularda da Kuzey Kıbrıs'ın üniversite altyapısından ve teşviklerinden istifade edebilirsiniz. Bu saydığım ürünlerin menşei önemli değildir. Bunlar sanal ortamda pazarlanan ürünlerdir. Dolayısıyla KKTC üzerindeki siyasi engeller, menşei sorunları vs önünüzde hiçbir şekilde bir engel teşkil etmeyecektir. Sanal alemde bunları pazarlama imkanı bulacaksınız. Gerek Orta Doğu Teknik Üniversitesi'nin Kıbrıs kampüsünde gerek sayısı takriben 14'e ulaşmış yerel üniversitelerimizde bu alt yapıyı bulmanız mümkündür. Ve üniversite yatırımcıları da bunlardan daha fazla istifade edilmesini beklemektedir.

## MARKA ve TÜBİTAK MARTEK işbirliği güçlenecek

TÜBİTAK Gebze Yerleşkesi içerisinde yer alan teknoloji geliştirme bölgesi ve teknoloji serbest bölgesinden oluşan TÜBİTAK Marmara Teknokent (MARTEK) 7 Ağustos 2017 tarihinde Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) Genel Sekreteri Dr. Mustafa Çöpoğlu tarafından işbirliği ve proje geliştirme çalışmaları kapsamında ziyaret edildi.

TÜBİTAK MARTEK Genel Müdürü Dr. Orhan Çömlek ve ekibiyle gerçekleştirilen görüşmede etkinlik katılımı ve uygulamalı eğitim programı düzenlenmesi konusunda işbirliği konusunda mutabakata varılırken MARTEK'in faaliyetleri ve üst yapı çalışmaları devam eden yeni binasına ilişkin yatırım olanakları MARKA heyetine aktarıldı.

**-İşbirliği için mutabakata varıldı**  
Gerçekleştirilen görüşmede taraflar Doğu Marmara Bölgesi'nde yer alan teknoloji tabanlı ve yenilik odaklı işlet-



meler ile girişimcilerin rekabet edebilirliklerinin geliştirilmesi ile yatırım ve iş ortamının geliştirilmesine yönelik eğitim, proje yönetimi, iş geliştirme, bilgilendirme ve tanıtım faaliyetlerinin gerçekleştirilmesi konusunda genel mutabakata varmışlardır.

Bu kapsamda 2017 yılı içerisinde öncelikli olarak Doğu Marmara Bölgesi'nin Avrupa Birliği vb. uluslararası niteliğe sahip dış kaynaklı fonlardan yararlanmasına yönelik uygulamalı eğitim programının ortaklaşa

düzenlenmesi ve ortak fuar katılımının gerçekleştirilmesi hedeflenmektedir.

Görüşme kapsamında değerlendirilmede bulunan MARKA Genel Sekreteri Mustafa Çöpoğlu, Doğu Marmara Bölgesi'nin sadece sanayi üretim merkezi değil aynı zamanda teknoloji üretim merkezi olduğunu Bölgenin en önemli üretim ve teknoloji odaklarından biri olan Gebze'de ulusal nitelikli Bilişim Vadisi, GOSB Teknopark ve TÜBİTAK Marmara

Teknokent gibi kuruluşların üretimin teknoloji seviyesini artırarak katma değerinin artmasına ve ülkenin rekabet seviyesinin geliştirilmesine önemli katkı sağladıklarını belirterek ülkemizin teknoloji konusundaki en önemli markası TÜBİTAK'ın teknoloji geliştirme bölgesi olan Marmara Teknokent ile bu amaca yönelik ortak ve nitelikli projeler içerisinde yer almayı hedeflediklerini ifade ederek ev sahipliğinden ötürü TÜBİTAK MARTEK Genel Müdürü ve ekibine teşekkürlerini ilettili.

## Serbest bölgelerde ödemeler konusu ele alındı

TOBB Türkiye Serbest Bölgeler Meclisi toplantısı, Meclis Başkanı Edvar Mum başkanlığında, Ekonomi Bakanlığı Serbest Bölgeler, Yurtdışı Yatırım Ve Hizmetler Genel Müdürü Uğur Öztürk'ün katılımlarıyla gerçekleştirildi.

Toplantının ilk bölümünde Bakanlık üst düzey yetkilileri, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından hazırlanan, kamuoyunda 'Üretim Reform Paketi' olarak adlandırılan, 7033 sayılı 'Sanayinin Geliştirilmesi ve Üretim Desteklenmesi Amacıyla Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun' hakkında bilgilendirmelerde bulundu.

Ekonomi Bakanlığı tarafından, Üretim Reform Paketi kapsamında, yapılan bazı değişikliklere serbest bölgelerinde de dâhil edilmesinin sağlandığını belirtildi. Paket kapsamında, 488 sayılı Damga Vergisi Kanununda değişiklik yapılarak, serbest bölgelerde bulunan arsaların tahsisine ilişkin olarak düzenlenen sözleşmeler ve taahhütnamelerin damga vergisinden istisna olması sağlandığını, 492 sayılı Harçlar Kanununda değişiklik yapılarak, serbest böl-



gelerde yer alan gayrimenkullerin ifraz veya taksim veya birleştirme işlemleri, söz konusu bölgelerde bulunan arsaların tahsisi nedeniyle şerhi gerektiren işlemleri ile bu arsa ve üzerine inşa edilen binaların tahsis edilene devir ve tescili işlemleri ve cins değişikliği işlemlerinin harçlardan istisna olması sağlandığını anlattı.

Toplantının ikinci bölümünde, 11/05/2017 tarihli ve 30063 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren, 2017/10051 sayılı Serbest Bölgelerde Türk Lirası ile Yapılabilecek Ödemeler Hakkında Bakanlar Kurulu Kararı görüşüldü.

Meclis Üyeleri, uygulamaya ilişkin karşılaşılan ve ileriki süreçlerde de

karşılaşılabilecek sorunlara değindiler. Hem bölge işletmecileri hem de kullanıcı dernekleri, ticaretin TL ile yapılmasına ilişkin kendilerine iletilen sıkıntı yaşandığına dair görüşleri toplantıda anlattılar.

Serbest Bölge işletmecileri ve kullanıcıları uygulamanın, TL veya Döviz kullanımı şeklinde iki türlü olması konusunda değişiklik yapılmasını önemle talep ettiklerini belirttiler.

Konuya ilişkin açıklamalarda bulunana Genel Müdür Uğur Öztürk, Meclisten edindikleri bu bilgi ve görüşlerin çok değerli olduğunu ve Serbest Bölge camiasının bu konuda karşılaştıkları sıkıntıları ivedilikle Sayın Bakan'a iletteceklerini belirtti.

## Haziranda 598.7 milyon lira harcama gerektiren 17 proje yatırım için Kocaeli'yi seçti



TÜRKİYE CUMHURİYETİ  
EKONOMİ BAKANLIĞI



Haziran yatırım yeri olarak Kocaeli'yi seçen 17 firma toplam 598 milyon 780 bin liralık yatırım yapmak üzere harekete geçti. Bu firmalar tarafından öngörülen yatırımlar Ekonomi Bakanlığı tarafından teşvik belgesine bağlandı.

Haziran ayında teşvik belgesine bağlanan 17 yatırım projesi tamamlandığında 781 kişilik istihdam imkanı yaratılacak. 17 yatırım projesinin 8'i komple yeni yatırımlardan oluşurken, 9 yatırım projesi ile mevcut işletmelerin tevsii ve modernizasyonu yapılacak. 17 yatırım projesinin sadece Med Lojistik tarafından gerçekleştirilecek olan biri yabancı sermaye eliyle gerçekleştirilirken, geri kalan tüm yatırım projeleri yerli sermaye tarafından realize edilecek.

Teşvik belgelerine göre Haziran ayının en büyük yatırımı Med Lojistik tarafından gerçekleştirilecek. Ticaret ve depolama alanında gerçekleştirilecek bu yatırım tamamlandığında 480.000 TEU/Yıl\$ konteyner elleçleme, 300.000 ton/yol Ro-Ro elleçleme, 1.500.000 TON/yıl genel kargo kapasitesi yaratılacak. Bu yatırım için tanınan teşvik araçları ise şöyle: KDV İstisnası, Gümrük Vergisi Muafiyeti, Sigorta Primi İşveren Hissesi Desteği, Vergi İndirimi, Yatırım Yeri Tahsisi

Haziran ayının ikinci büyük yatırımı 60 milyon liralık harcamayla Bilim İlaç tarafından gerçekleştirilecek. Yatırım tamamlandığında 108.000.000 ADET/Yıl Steril Likit Flakon üretimi gerçekleştirilecek. Bu yatırım için tanınan teşvikler arasında Sigorta Primi İşveren Hissesi Desteği, Faiz Desteği, Vergi İndirimi, KDV İstisnası, Gümrük Vergisi Muafiyeti yer elacak.

Üçüncü büyük yatırım ise Palgaz tarafından 58.2 milyon liralık harcamayla gerçekleştirilerek doğalgaz dağıtım altyapısı oluşturulacak. Yatırım için tanınan teşvikler arasında Gümrük Vergisi Muafiyeti, KDV İstisnası yer alacak.

### HAZİRANDA TEŞVİK BELGESİNE BAĞLANAN KOCAELİ'DEKİ YATIRIM PROJELERİNİN BÜYÜKLÜKLERİNE GÖRE SIRALAMASI (TL)

MED LOJİSTİK A.Ş.	350.000.000	Konteyner Elleçleme 480000 TEU/YIL, Ro-Ro Elleçleme 300000 ..., Genel Kargo 1500000 TON/YIL
BİLİM İLAÇ SAN.VE TİC.A.Ş.	60.000.000	Steril Likit Flakon 108000000 ADET/YIL
PALGAZ DOĞALGAZ DAĞITIM SAN. VE TİC. A.Ş.	58.298.604	Doğalgaz Dağıtım Altyapısı 0 ..
SMART GÜNEŞ ENERJİSİ TEKNOLOJİLERİ ARAŞTIRMA GELİŞTİRME ÜRETİM SAN. VE TİC. A.Ş.	40.800.000	Fotovoltaik Panel 1000 MW/YIL
MARMARA TEKNİK MAKİNA İNŞAAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	13.500.000	Muhtelif makine parçaları 858000 KG/YIL, Muhtelif metal yapı ve yapı parçaları 270000 KG/YIL
SMS SANAYİ MALZEMELERİ ÜRETİM VE SATIŞI A.Ş.	13.010.000	Solenoid Vana ve Aktüatörlü Vana 343450 ADET/YIL
ENDEMİX DOĞAL MADDELER A.Ş.	11.200.000	Gıda Katkı Maddesi (Doğal Renklendirici) 280000 KG/YIL, Paprika Ekstratı 50000 KG/YIL
NORMSAY OTOMOTİV METAL MAKİNE İMALAT SAN. VE TİC. A.Ş.	11.000.000	Araç Koltuk Metal Parçaları 5176000 ADET/YIL, Otomotiv Sanayi Metal Parçaları(Kamyon Braketleri, Fren-Gaz Pedalı aktarma braketleri, Bağlantı braketleri vb.) 1190000 ADET/YIL
ENÖZEL ÖZEL EĞİTİM HİZMETLERİ TİC. LTD. ŞTİ.	10.328.000	Okul öncesi eğitim hizmetleri 80 ÖĞRENCİ, İlkokul eğitimi 300 ÖĞRENCİ, Ortaokul eğitim hizmetleri 452 ÖĞRENCİ
EFA KAUCUK VE PLASTİK SAN. VE TİC. A.Ş.	10.250.000	Kauçuk Granül Üretimi 36720000 KG/YIL
İZMİT BELEDİYE BAŞKANLIĞI	6.600.000	Deprem Müzesi 5000 KİŞİ/YIL
TESTTÜRK OTOMOTİV TEST VE KALİTE SİSTEMLERİ DENETİMİ SAN. VE TİC. AŞ	4.000.000	Otomotiv test merkezi 9500 ADET/YIL
MİLHANS GIDA VE TARIM ÜR. SAN. VE TİC. A.Ş.	2.450.000	Kuruyemiş üretimi ve paketleme 10349 KG/YIL
EC PLASTİK SAN. TİC. A.Ş.	2.340.000	Kozmetik ürünler için metal kalıp imalatı 50 ADET/YIL
SİSTEM TEKNİK ENDÜSTRİYEL FIRINLAR LTD. ŞTİ.	1.870.000	Alüminyum ısıtma fırınları ve alüminyum ergitme tutma ocakları 525 ADET/YIL
İKİZLER TOPRAK SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.	1.800.000	Tuğla 7560 M3/YIL
ORTAKLAR HİDROLİK MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.	1.340.000	Hidrolik silindri, beton pompası, sevk silindirleri, piston rodları ve hidrolik blok 844000 KG/YIL

## Girişim Sermaye Destekleme Grubu TÜBİTAK Marmara Teknokent'i ziyaret etti

Girişim Sermayesi Destekleme Grubu (GİSDEG)Yönetim Kurulu üyeleri, TÜBİTAK Marmara Teknokent'i ziyaret etti.

GİSDEG Yönetim Kurulu üyesi olan Marmara Teknokent Genel Müdürü Dr. Orhan Çömlek açılış konuşmasının ardından TÜBİTAK Marmara Teknokent'i tanıtan sunum yaptı.

Sunumda Teknokent'te gerçekleştirilen faaliyetler hakkında bilgi verildi ve yönetim kurulu üyelerinin soruları cevaplandırıldı.

TÜBİTAK Marmara Teknokent'te yer alan "Hayriya Bilişim", "TowerCraft", "ARDIC Ar-Ge", "ACRP İlaç", "DTI İmplant", "DelphiSonic" firmaları geliştirdikleri Ar-Ge projeleri ve ürünlerini tanıttı. Sunumlarındagirişimcilik süreçleri, bu süreçte karşılaştıkları güçlükler ve elde ettikleri başarıları anlatarak, ihtiyaç duyulan destekleridile getirdiler.



## TÜBİTAK Marmara Teknokent'te 'Argeportal Bilgi Günü' etkinliği yapıldı

TÜBİTAK Marmara Teknokent Genel Müdürlüğü tarafından mevzuat uygulamaları kapsamında, teknokent firmalarının argeportal uygulamaları ve değişen yönetmelik doğrultusunda bilgi eksikliklerini giderebilmek amacıyla TÜBİTAK Marmara Teknokent tarafından "Argeportal Bilgi Günü" etkinliği düzenlendi.

Etkinlik, argeportal yazılımını geliştiren Sektörsoft firma yetkilisi Ünal SAKAER tarafından Teknoloji Geliştirme Bölgeleri Uygulama Yönetmeliği ve Argeportal Uygulamaları aktarıldı.

Firmaların yoğun katılım gösterdiği etkinlik karşılıklı soru-cevap bölümü ile son buldu.



## GOSB, ABD Ticari Heyeti ziyaretlerini tamamladı

GOSB, Yurtdışı Yatırımları projesi kapsamında, GOSB Katılımcıları için yurtdışında yeni yatırım ve iş birliği fırsatları yaratmak amacıyla çeşitli faaliyetler gerçekleştiriyor.

Bu kapsamda, otomotiv sektörünün ABD'ye ihracatını artırmak amacıyla, Gebze Teknik Üniversitesi işbirliğiyle Amerika Birleşik Devletleri'ne (ABD) "GOSB Otomotiv Teknolojileri – ABD Sektörel Ticari Heyeti" adı altında bir ziyaret düzenlendi. Programa, otomotiv sektörü için ürün ve hizmet üreten firmalar katılım sağladı.

Program kapsamında, San Francisco bölgesinde Starcamp, Autodesk, Google Waymo, Autotech Ventures, Plug&Play, Alta Motors ve Motiv Power Systems ziyaretleri gerçekleştirildi. BMW Ventures, Schneider Electric yetkilileri ve Hayward Ticaret Odası Başkanı ile görüşmeler yapıldı.

Chicago bölgesinde ise, Amerika pazarı iş geliştirme toplantıları kapsamında, Entmar Endüstri Kurucusu Murat Coskun, Büyük Peoria Ekonomik Geliştirme Konseyi- İş Dünyası Cazibe Merkezi Yöneticisi Kim Uhlig ve Inter-



sect Illinois Yönetim Kurulu Başkanı Mark Peterson ile görüşüldü. Program, Automechanika fuarı ziyareti ile sonlandırıldı.



## GOSB katılımcıları Karakaya 86'da bir araya geldi

GOSB katılımcıları Karakaya 86 Katoforez Kaplama Kimyevi Mad. Mak. İnş. San. Tic. Ltd. Şti.'de bir araya geldi.

Sanayici Sohbetleri toplantıları bu kez, Karakaya 86 Katoforez Kaplama Kimyevi Mad. Mak. İnş. San. Tic. Ltd. Şti. Ali Karakaya, Şeref Karakaya, Ramazan Karakaya ve Hasan Karakaya'nın ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

Katılımcılar, Sema Karakaya tarafından yapılan sunum ve gruplar halinde gerçekleştirilen tesis ziyareti ile Karakaya 86 firmasını yakından tanıma imkanı buldular. Toplantıya, Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren firmaların temsilcilerinin yanı sıra, Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Haluk Görgün, Gebze Ticaret Odası Başkanı Nail Çiler ile Gebze Teknik Üniversitesi

akademisyenleri de katılım gösterdi.

Toplantı, toplu fotoğraf çekimi ile sonlandırıldı.

\*Bir sonraki toplantı, Ağustos ayı içinde, Colgate-Palmolive Temizlik Ürünleri San. ve Tic. A.Ş.'de gerçekleştirilecek.

### **Karakaya 86 hakkında**

Müşteri memnuniyetini ilke edinen Karakaya86 firması, çalışma hayatına 1986 yılında, Kartal'da çinko elektrolize kaplama faaliyetiyle başlamıştır. 1997 yılında ise Kartal'da, Türkiye'deki ilk fason çalışan kataforez hattını ku-

rarak hizmet vermeye devam etmiştir.

Ekonomik çözümlerle, müşterilerine kaliteli hizmet sunmak için; 2003 yılında yatırım çalışmalarını başlatmıştır. 2004 yılında, Gebze'deki 11000 m<sup>2</sup> 'lik alanı üzerine fabrikasını kurarak, 1550 m<sup>2</sup> 'lik toplam kapalı alanda faaliyetini sürdürmüştür.

2005 yılında, Elektrostatik Toz Boya hattını bünyesine dahil etmiştir. 2008 yılında kapasitesini artırmak için, 2.katoforez hattını ve bununla birlikte yeni Elektrostatik Toz Boya hattını kurarak, toplam kapalı alanını 3100 m<sup>2</sup>'ye yükseltmiştir. Müşteri isteği doğrultusunda, Karakaya86 firmasında kumlama, vibrasyon, kromat kaplama ve yaş boya hizmeti de verilmektedir.

Karakaya 86, 2015 yılından bu yana Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde 10.000 m<sup>2</sup> 'lik alan üzerine kurduğu merkez fabrikasında müşterilerine hizmet sunmaya devam etmektedir.





## Türkiye ile Katar arasında siber güvenlik anlaşması imzalandı

*Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) Başkanı Prof. Dr. Arif Ergin, Kurum ile Katar Ulusal Araştırma Fonu (QNRF) arasında imzalanan bilimsel ve teknolojik iş birliği anlaşması kapsamında ilk olarak siber güvenlik alanında çalışılacağını belirterek, "Bu çerçevede bankalar, enerji iletim dağıtım hatları ve elektronik haberleşme gibi kritik altyapıların korunması, büyük veri, bulut güvenliğiyle mobil cihaz ve uygulamaların siber tehditlere karşı güçlendirilmesini amaçlayan teknoloji geliştirme projeleri desteklenecek." dedi.*

Türkiye ve Katar arasında siber güvenlik anlaşması imzalandı.

Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) Başkanı Prof. Dr. Arif Ergin, Kurum ile Katar Ulusal Araştırma Fonu (QNRF) arasında imzalanan bilimsel ve teknolojik iş birliği anlaşması kapsamında ilk olarak siber güvenlik alanında çalışılacağını belirterek, "Bu çerçevede bankalar, enerji iletim dağıtım hatları ve elektronik haberleşme gibi kritik altyapıların korunması, büyük veri, bulut güvenliğiyle mobil cihaz ve uygulamaların siber tehditlere karşı güçlendirilmesini amaçlayan teknoloji geliştirme projeleri desteklenecek." dedi.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Aralık 2015'teki Katar ziyaretini anımsatan Ergin, bu ziyaret kapsamında TÜBİTAK ile Katar Ulusal Araştırma Fonu arasında bilimsel ve teknolojik iş birliği anlaşması imzalandığını söyledi.

Ergin, Katar Resmi Haber Ajansına (QNA) mayıs ayında gerçekleştirilen siber saldırılara dikkati çekerek, ülkelerin sadece topraklarının değil siber altyapılarının da hassasiyetle korun-

ması gerektiğini dile getirdi.

Katar resmi kanallarınca siber saldırıya maruz kalındığı ve servis edilen haberlerin gerçeği yansıtmadığı açıklandı da olayın ülkeler arası krize yol açtığını anlatan Ergin, bu tarz olayların yaşanmaması için gerekli önlemlerin hayati önem taşıdığını kaydetti.



- "Projelere yaklaşık 2 milyon dolar hibe"

Geçen hafta Katar'dan bir heyetin Türkiye'yi ziyaret ettiğini aktaran Ergin, bu çerçevede TÜBİTAK ve Katar Ulusal Araştırma Fonu uzmanlarının görüşmeler gerçekleştirdiğini bildirdi.

Ergin, Katar ve Türkiye'nin müşterek öncelikleri doğrultusunda, TÜBİ-

TAK ve Katar Ulusal Araştırma Fonu arasında imzalanan bilimsel ve teknolojik iş birliği anlaşması kapsamında ilk çalışmaların siber güvenlik alanında başlatılmasına karar verildiğini söyledi.

-İşbirliğinin detayları

İki kurum arasındaki iş birliğinin detaylarına değinen Ergin, şunları kaydetti: "Krizin başından bu yana ticaret ve savunma gibi çok kritik alanlarda stratejik desteğini esirgemeyen Türkiye, bu defa da TÜBİTAK aracılığıyla bilimsel gücünü Katar ile birleştiriyor. Bu kapsamda bankalar, enerji iletim dağıtım hatları ve elektronik haberleşme gibi kritik altyapıların korunması, büyük veri, bulut güvenliğiyle mobil cihaz ve uygulamaların siber tehditlere karşı güçlendirilmesini amaçlayan teknoloji geliştirme projeleri desteklenecek. Katar ve Türkiye tarafından araştırmacıların, özel sektör ve kamu kuruluşlarıyla bir araya gelerek oluşturacakları konsorsiyumların her birine, yaklaşık 2 milyon dolar hibe verilerek ortak çalışmaların hayata geçirilmesi sağlanacak."

## Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci Beldeport'u ziyaret etti...



Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci ve Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy Gebze Belde Port Limanı'nı ziyaret ederek bilgi aldılar.

Dilovası Kaymakamı Mustafa Asım Alkan, Bilim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü İlhan Aydın, Çevre ve Şehircilik İl Müdürü Mehmet Ersan Aytaç, Belde Port Liman İşletmesi MED Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ertürk Değer ve Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından karşılanan Gümrük ve Ticaret Bakanımız Sayın Bülent Tüfenkci ve Valimiz Sayın Hüseyin Aksoy'a, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu eşlik etti.

Belde Port Liman İşletmesi MED Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ertürk Değer, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, Vali Hüseyin Aksoy ve beraberindekilere limanın faaliyetleri ve çalışmalarını hakkında bilgi sunumunda bulundu.

Sunumun ardından Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci yaptığı açıklamada; "Türkiye her alanda 3 kat büyüyor ve baktığımız zaman ihracatımızı, üretimimizi arttırma noktasında

ciddi çabalar ve gayretler var. Ekonomi anlamında 2016 yılının zor bir yıl olduğunu ifade ediyorduk, fakat 2017 yılına inşallah güçlü bir büyümeyle başladık ve ekonomik anlamda da bir sıçrama yılı olarak bekliyoruz.

Hem ihracatta hem de üretimin artmasında alt yapı yatırımları çok çok önemli. Bunlar ekonomiyi direkt ilgilendiren ve ekonominin büyümesi noktasında önemli yatırımlardır.

Kocaeli'mizdeki limanlar Türkiye'yi besleyen ana damarlar gibidir. Buradaki hem mal sevkiyatı, ihracatı hem ithalat noktasında, hem de üretime katkı noktasında bu limanların etrafında kümelenen fabrikalarla beraber ciddi bir potansiyel oluşturmaktadır.

Şu anda içerisinde bulunduğumuz liman sahası da uzun süredir yatırım yapan bir liman sahasıdır. Buraya yanaşacak gemilerle birlikte hem ithalatomıza hem ihracatımıza hem de mevcut rekabet şartlarına olumlu anlamda önemli katkılar sunacaktır." şeklinde konuştu.

Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, Alman firmalarına soruşturma iddialarına ilişkin, "Türkiye'de Alman

firmaları ile ilgili, terör finansmanı noktasında bir soruşturma veya araştırma bulunmamaktadır" dedi.

Alman firmaları hakkında soruşturma açıldı iddiaları hakkında konuşan Bakan Tüfenkci, "Bu konuda gerekli açıklamalar yapıldı. Gerçekten Türkiye'de Alman firmalarıyla ilgili bir soruşturma bulunmamakta. İçişleri Bakanımızın da ifade ettiği gibi bir iletişim kazası neticesinde Interpol aracılığıyla Alman şirketleri ile ilgili bir bilgi istenirken, soruşturma diye geçiyor. Bu konuda İçişleri Bakanlığımız gerekli açıklamaları yaptılar. Bize göre konu kapandı. Bu noktada gerekli tatmin edici cevaplar verildiğini düşünüyorum. Bir kez daha altını çizmek istiyorum ki Türkiye'de Alman firmaları ile ilgili, terör finansmanı noktasında bir soruşturma veya araştırma bulunmamaktadır" dedi.

Türkiye'nin bütün yatırımcılara açık olduğuna değinen Bakan Tüfenkci, "Baktığımız zaman bu Alman şirketleri aslında Türk şirketleri konumunda. Biz nasıl yabancı sermayeye hukuki olarak koruma sağlamışsak, Türk şirketleri nasıl koruma altındaysa, bütün Alman şirketleri de koruma altında ve hiçbir negatif anlamda bir ayrışma bulunmamakta. Bu anlamıyla Türkiye bütün yatırımcılara açık ve şeffaf olmaya çalışan bir ülke. Dolayısıyla bütün uluslararası yatırımcılar gönül rahatlığıyla gelip burada yatırım yapabilirler. Siyasi ilişkiler her zaman ticaretten ayrıştırılması lazım" ifadelerini kullandı.

### **Med Lojistik'ten 350 milyon liralık dev yatırım**

Öte yandan Beldeport'un işletmecisi olan Med Lojistik haziran ayında düzenlenen teşvik belgesine göre 350 milyon liralık dev bir yatırıma imza atacak.

Ticaret ve depolama alanında gerçekleştirilecek bu yatırım tamamlandığında 480.000 TEU/Yıl konteyner elleçleme, 300.000 ton/yol Ro-Ro elleçleme, 1.500.000 TON/yıl genel kargo kapasitesi yaratılacak. Bu yatırım için tanınan teşvik araçları ise şöyle: KDV İstisnası, Gümrük Vergisi Muafiyeti, Sigorta Primi İşveren Hissesi Desteği, Vergi İndirimi, Yatırım Yeri Tahsisi



## Türk-Alman atık yönetimi uygulamaları İZAYDAŞ'ta tartışıldı



İZAYDAŞ, Atıktan Kaynağa-Belediyeler İçin Entegre Katı Atık Yönetimi Çözümleri Planlaması Atölye çalışmasına ev sahipliği yaptı. Üç gün süren programda, Türk ve Alman yetkililer yerel eylem planları hazırlanması konusunda çalışma fırsatı buldu.

Atıktan Kaynağa - Belediyeler İçin Entegre Katı Atık Yönetimi Çözümleri Planlaması; Birleşmiş Kentler ve Yerel Yönetimler Orta Doğu ve Batı Asya Bölge Teşkilatı (UCLG-MEWA) ve Alman Şehirler Birliği (Connective Cities) ortaklığında gerçekleştirildi. İZAYDAŞ'ın ev sahipliğinde gerçekleştirilen eğitim ile yetersiz KAY (Katı Atık Yönetimi) sistemlerinin kentlere özgü nedenleri ve etkilerinin araştırılması ve bu sorunların çözümü için potansiyel stratejilerin belirlenmesi hedeflendi.

UCLG - MEWA; Türk belediyelerinin atık yönetimindeki farklı yöntemlerden haberdar olması ve uluslararası durumla mevcut durumlarının karşılaştırmalı değerlendirebilmesini teşvik etmek amacı ile; kentsel atık yönetimi uygulamalarının karşılıklı öğrenimini destekleyen, iyi uygulamaları paylaşan, katı atık yönetimini entegre bir şekilde geliştiren ve belediyelere yerel eylem planları hazırlamalarını tavsiye eden, seçilmiş 25 Türk ve 5 tane Alman belediyenin katılımıyla "Atıktan Kaynağa-Belediyeler İçin Entegre Katı Atık Yönetimi Çözümleri Planlaması"nı geliştirmek için bu eğitim programı düzenlendi.

Üç gün süren programın açılışına, UCLG-MEWA Genel Sekreteri Mehmet Duman, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Zekeriya Özak, İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç ve



Genel Müdür Yardımcısı İsmail Uludağ, KBB Atık Yönetimi Şube Müdürü Hüseyin Kılıç ile Türk ve Alman belediyelerinden yaklaşık 50 kişilik yetkili heyet katıldı.

### Saraç: Birikimleri paylaşıyoruz

İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç programın açılışında yaptığı konuşmada, Türkiye'de atık yönetiminde lider bir kuruluş olarak sorumluluklarının bilincinde olduklarını kaydetti. Saraç, İZAYDAŞ olarak atık yönetimindeki öncülük misyonuyla sektörel uygulamadaki bilgi birikimlerini paylaşmayı önemstediklerini belirterek "Ülkemizdeki yerel yönetimlerin bu alanda farklı yöntemlerden haberdar olması ve uluslararası yöntemlerin karşılaştırmalı değerlendirebilmesini sağlayacak bu programa ev sahipliği yapmaktan mutluluk duyuyoruz" diye konuştu.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Zekeriya Özak burada yaptığı konuşmada, özellikle son 14 yılda gerek çevre yatırımları gerekse yerel yönetimler olarak üzerimize düşen de-

netleme, düzenleme ve yönlendirme konusundaki çalışmalarla Kocaeli'deki atık yönetimi çıtasının yükseldiğini belirterek "Sanayi ve çevre arasında pozitif bir ilişki kurulabileceğine inanarak ona göre tedbirler almakta ve bunun mümkün olabileceğine inanmaktayız" diye konuştu.

### Duman: İZAYDAŞ örnek bir kurum

UCLG-MEWA Genel Sekreteri Mehmet Duman ise, atık yönetimi uygulamalarının geliştirilmesine yönelik çalışmaların önemine dikkat çekerek, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi işbirliği İZAYDAŞ'ın Tehlikeli Atık Yakma Tesisi, Çöp Gazından Enerji Üretim Tesisi, Biyogaz Tesisi gibi entegre atık yönetimi ve enerji üretimi alanında örnek bir kurum olduğunu belirtti. Duman konuşmasında, bu önemli çalışmaya ev sahipliği yaptığı için İZAYDAŞ'a teşekkür etti.

Eğitim programının ilk gününün ardından bir gala yemeği düzenlendi. Antikkapı Restoran'da düzenlenen gecede, Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Zekeriya Özak, UCLG-MEWA Genel Sekreteri Mehmet Duman, Gebze Belediye Başkanı Adnan Köşker, Çevre ve Şehircilik İl Müdürü Mehmet Ersan Aytaç, KBB Çevre Koruma ve Kontrol Dairesi Başkanı Necmi Kahraman, KBB Büyükşehir Belediyesi Başkan Danışmanı Gültekin Görüm, İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç, Genel Müdür Yardımcısı İsmail Uludağ, KBB Atık Yönetimi Şube Müdürü Hüseyin Kılıç ile yerli ve yabancı program katılımcıları yer aldı. Programın ikinci gününde ise İZAYDAŞ tesislerinde bir teknik gezi düzenlenirken ilimizde misafir olarak bulunan yerli ve yabancı tüm katılımcılar için şehir turu programı da gerçekleştirildi.



## Anadolu Isuzu 'Elektrikli Toplu Taşıma Aracı' projesini tanıttı



Anadolu Isuzu Geleceğin Toplu Taşıma Aracını ve Akıllı Mobilite Çalışmalarını Tanıttı

Anadolu Isuzu Ar-Ge merkezinde yüzde yüz Türk tasarımcı ve mühendisler tarafından geliştirilecek olan "elektrikli toplu taşıma aracı projesi ve akıllı mobilite sistemleri", Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu'nun katıldığı bir toplantıyla Türkiye'nin dört bir yanından gelen belediye başkanlarına tanıtıldı.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, 12 yıl Türkiye Midibüs İhracat Şampiyonu olmuş bir şirket olarak, en ileri teknolojilerle üretim yapabildiklerini vurguladı. Arıkan, "Bugün ideal ulaşım sistemi; düşük işletim, yatırım ve bakım maliyeti olan, uzun ömürlü, yüksek kapasiteli, güvenli, konforlu, çevreci, sessiz ve en önemlisi akıllı olarak tanımlanıyor. İşte tam bu noktada Anadolu Isuzu olarak, belediyelere tüm bu özellikleri içeren yeni bir çözüm sunmak için kolları sıvadık. Akıllı mobilite sistemine sahip elektrikli toplu taşıma araçlarımızın, kentlerin ulaşım sorununa çare olacağına inanıyoruz" dedi.

Anadolu Isuzu, Ar-Ge merkezinde yüzde yüz Türk tasarımcı ve mühen-

disler tarafından geliştirilme çalışmalarına başlanan yeni elektrikli toplu taşıma aracını ve bu araçta kullanılacak akıllı teknolojileri Türkiye'nin dört bir yanından gelen belediye başkanlarına tanıttı. Yeni elektrikli toplu ulaşım aracının tanıtım toplantısına Orman ve Su İşleri Bakanı Veysel Eroğlu, Erzurum Milletvekili Bayındırlık, İmar, Ulaştırma ve Turizm Komisyonu sözcüsü Prof. Dr. Mustafa İlıcalı, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan ile şirket yöneticileri ve çalışanları katıldı.

**-Tuğrul Arıkan: En ileri teknoloji  
lerle üretim yapabilme kapasite  
sine sahibiz**

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan toplantıda yaptığı konuşmada, Türkiye'nin üretim gücüne 33 yıldır katkıda bulduklarını vurgulayarak, Anadolu Isuzu'nun sektördeki konumuna dikkat çekti: "Anadolu Isuzu kalitesiyle; midibüs, otobüs, kamyon, kamyonet ve pick-up'ların dünyadaki üretim merkezlerinden biri olarak, 23 yıldır ihracat yapıyoruz. Bugün Fransa'dan İtalya'ya, İspanya'dan Litvanya'ya kadar onlarca Avrupa ülkesinde ve Afrika'nın dahil olduğu diğer kıtalarında, Türk tasa-



Tuğrul Arıkan  
Anadolu Isuzu  
Genel Müdürü

rimci ve mühendislerinin geliştirdiği ve Anadolu Isuzu fabrikalarında üretilen araçların satılmasından, ülke ekonomisine yaptığımız katkıdan gurur duyuyoruz. 12 yıldır ülkemizin Midibüs İhracat Şampiyonuyuz. Önemli bir yatırımla hayata geçirdiğimiz 6220 m2 kapalı alana sahip Ar-Ge merkezimiz ile çalışmalarımıza tüm hızla devam ediyoruz. Bugün, ithal çözümlere ihtiyaç duymadan en ileri teknolojilerle üretim yapabilme kapasitesine sahibiz."

**-Elektrikli toplu taşıma aracı:  
Düşük maliyetli, güvenli, konforlu,  
çevreci, sessiz ve akıllı...**

"Ulaşımın geleceği için biz Anadolu Isuzu olarak üretime hazırız" diyen Arıkan konuşmasına şöyle devam etti: "Artık, yeni sanayi devrimi olarak adlandırılan Endüstri 4.0, Nesnelerin İnterneti, Akıllı Şehirler çağındayız. Alışlagelmiş çözümlerin dışına çıkan, daha özgür bir dünyada yaşıyoruz. Şehirleşmenin hızla yükseldiği bu modern hayat, bir yandan da ulaşımı karmaşıklaştırıyor. Günümüzde raylı sistemlerin çok daha konforlu olduğunu ve herkesin hayali olduğunu görüyoruz. Ancak her kentin, yüksek yatırım maliyetleri nedeniyle bu hayallerini gerçekleştirme imkânı yok. Bugün ideal ulaşım sistemi; düşük işletim, yatırım ve bakım maliyeti olan, uzun ömürlü, yüksek kapasiteli, güvenli, konforlu, çevreci, sessiz ve en önemlisi akıllı olarak tanımlanıyor. İşte tam bu noktada Anadolu Isuzu olarak, belediyelere kentlerinin ulaşımını rahatlatmak için tüm bu özellikleri içeren yeni bir çözüm sunmak için çalışmalarına başladık. Dünyada toplu taşıma araçlarında önemli bir aşamaya imza atarak, 24 metre uzunluğunda, çift körüklü ve 300 yolcu taşıma kapasitesine sahip elektrikli toplu taşıma aracımızı geliştirmeye başlıyoruz. Akıllı mobilite sistemine sahip elektrikli toplu taşıma araçlarımızın, düşük yatırım ve işletim maliyetleriyle kentlerin ulaşım sorununa çare olacağına inanıyoruz. Türkiye için hız kesmeden çalışmaya devam edeceğiz."

**-Elektrikli ve akıllı mobilite  
sistemine sahip toplu taşıma  
aracının özellikleri**

- Yoğun nüfusa sahip olmayan kentler için, raylı sistem yerine; düşük maliyetli, çevreye zarar vermeyen ve yüksek yolcu taşıma kapasitesine sahip şekilde tasarlanıyor.
- Yüzde yüz elektrikli ve akıllı mobilite sistemlerini kullanması öngörülüyor.
- Üzerinden bir kabloya bağlı olma-



dan hareket edebilecek.

- Makul yatırım, işletim ve bakım maliyetiyle, kişi başı maliyetleri de düşürecek.
- Araç ve şarj istasyonu dışında yeni bir yatırıma ihtiyaç duymayacak.
- Raylı sistemlerin aksine, bakımı istenilen yerde yapılabilecek.
- Akıllı teknolojileri sayesinde, arızalar ortaya çıkmadan giderilebilecek. Böylelikle aracın ömrünü uzatmak da mümkün olacak.
- Raylı sistem standartlarında, sessiz ve titreşimsiz hareketiyle yolcularına yüksek konfor yaşatacak
- Sıfır emisyon, solar kolektörler ile tasarruf sağlayan donanımlarıyla belediyelerin çevreci çalışmalarına destek verecek.
- Aracın tavanında bulunan güneş panelleri ek elektrik sağlayarak, ana sistem dışındaki sistemlerin çalışmasında verimliliği artıracak. Bu sayede araç yenilenebilir enerji kaynaklarından da faydalanabilecek. Güneş enerjisiyle kendi klima gücünü elde eden araç yine Anadolu Isuzu mühendislerinin geliştireceği şarj istasyonlarıyla çok düşük maliyetle şarj edilebilecek.
- Akıllı teknolojiler; aracın durağa kaç dakika sonra varacağını bildirecek. Öndeki otobüs, yolda bir kaza veya sıkışıklık olduğunda arkadaki otobüse haber verecek.
- Hangi aracın ne kadar doluluk oranıyla hangi durağa ne zaman geleceğinden, ısıtma-soğutma sistemlerinin optimizasyonuna kadar birçok konu akıllı teknolojiler sayesinde gerçek olacak.
- Ortada çift körüğe sahip olan bu toplu taşıma aracında yolcuların kullanabileceği Wi-Fi, USB şarj üniteleri gibi

detaylar da yer alabilecek. Bu ve benzeri teknolojiler, belediyelerin ihtiyaç ve talepleri doğrultusunda elektrikli toplu taşıma aracına eklenebilecek.

- Elektrikli toplu taşıma aracı aynı zamanda tüm yüksek teknoloji güvenlik özelliklerine de sahip olacak. Yolcu güvenliği için yaya tanıma, bisiklet sürücülerini algılama, önüne bir engel çıktığında otomatik fren yaparak sürücüyü uyarın sistemler, araç takip gibi uygulamalar belediyelere ihtiyaçları doğrultusunda sunulacak.
- Aracın dış kısmında yer alan ekranlarla o şehre ait bilgiler verilip, reklam alınabilecek.

**-Elektrikli toplu taşıma aracı  
şehirlere ne değer katacak?**

Tamamen verimlilik üzerine kurulu "Akıllı Mobilite" sistemi sayesinde, yüksek teknolojiyle donatılmış olan araç halkın ulaşımını kolaylaştıracak ve konforunu artıracak.

- Küresel ısınma artık önemli bir tehdit ve ülkeler ciddi önlemler alıyor. Elektrikli toplu taşıma araçları dünyada sadece ekonomik olması açısından değil, sürdürülebilir bir dünya için tercih ediliyor. Elektrikli otobüs çevreye zarar vermeyecek. Şehrin ve insanların nefes almasını sağlayacak
- Şehirlerdeki otobüs, minibüs kirlilikleri azalacak. Daha sessiz, daha temiz ve daha modern bir taşıma sistemi şehirleri rahatlatacak.
- Fosil yakıtlar gelecekte tükenecek ancak elektrik her zaman var olacak. Bu yüzden geleceğin teknolojisini uygulamanın avantajı yaşanacak. Elektrikli araç kullanan belediyeler, her açıdan olduğu kadar prestij açısından da diğer belediyelerin önüne geçecek.

# Cezayir, 24 ürün grubunda Türkiye'den ithalatı durdurdu

Cezayir 24 ürün grubunda Türkiye'den ithalatı durdurdu. Cezayir, uluslararası anlaşmalara aykırı olarak keyfi bir kararla gıdadan plastiğe 24 ürün kaleminde ithalatı durdurdu. İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı Murat

Yılın ilk yarısında da tablo değişmedi ve Cezayir'e gerçekleşen 128,5 milyon dolar seviyesindeki ihracatta 57,4 milyon dolarla plastik ürünler başı çekti.

Cezayir'in para transferlerini yasaklamadaki asıl amacının bu ürünlerdeki ithalatı durdurmak olduğunun altını çizen İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamülleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Murat Akyüz, bu karardan en çok da Türkiye'nin zarar göreceğini vurguladı ve şunları söyledi: "Cezayir'in aldığı bu karar AB de dahil olmak üzere altına imza attığı uluslararası anlaşmalara da aykırı bir karar. Cezayir zaten uzun bir süredir ülkeye yapılan ithalatlarda para trafiğini kontrol etmek amacıyla akreditif şartı getirmişti. Şimdi aralarında plastik ürünlerin de olduğu 24 ürünün ithalatında para transferini yasaklayarak kapılarını tamamen kapattı. Asıl amaç bu ürünlerin ülkeye girişini yasaklamaktır.

Sadece Türkiye'ye özel bir karar olmamakla birlikte en çok zararı Türk ihracatçısı görecektir. Cezayir, ürüne göre farklı oranlarda uygulanmakla birlikte tüm ürünlerde ortalama yüzde 20 Gümrük Vergisi uyguluyor. Yani biz diğer ülkelere göre zaten eksi yüzde 20 ile başlıyoruz. İhracatçılarımız uzun vadeli düşünerek Cezayir pazarını kaybetmemek adına bu yüksek maliyetleri göze alarak ihracatlarını sürdürüyorlardı. Geçtiğimiz yıl bu ülkeye 92,7 milyon dolarlık plastik mamul ihraç ettik. 2017'nin ilk yarısında da ihracatımız geçen seneye göre artarak 57,4 milyon dolara ulaştı. Şimdi alınan bu kararla birlikte Türk plastik mamul ihracatçısına Cezayir pazarı tamamen kapanmıştır. Plastik dışında gıdadan mobilyaya, mermerden halıya kadar birçok ürünün ihracatı duracak."

Plastik sektörünün halihazırda İran'ın hammadde ithalatında getirdiği Konsolosluk onayı şartıyla mücadele ederken ihracatçı firmaların Cezayir'den gelen bu engellemenin şaşkınlığını yaşadığını kaydeden İKMİB Başkanı, "Biz her zaman tavrımızı adil ticaretten yana koyuyoruz. Ancak yapılan bu yasaklama tarife dışı engelden başka bir şey değil. Cezayir'in bu kararı almasında ülke ekonomisinin içinde bulunduğu durumun etkili olduğunu düşünüyoruz. Cezayir Avrupa Birliği ile Serbest Tica-

ret Anlaşması imzalamasına rağmen uzun yıllardır devam eden görüşmelere karşın Türkiye ile bir Serbest Ticaret Anlaşmasına imza atmıyor. AB ile Gümrük Birliği güncellemesinin de yapılamamış olması ihracatçılarımız açısından büyük bir dezavantaj yaratmakta. Cezayir'den beklentimiz bir an evvel anlamakta güçlük geçtiğimiz bu haksız karardan geri dönülmesi. İthalatı yasaklamak çözüm değil, sonuçta kendi ekonomilerine ve bu sektörlerdeki tüketicilerine de zarar verecektir" diye konuştu.

İKMİB tarafından önümüzdeki günlerde Cezayir'e ihracat yapan üye firmalarını konuyla ilgili bilgilendirmek ve yaşanan sıkıntıları dinlemek amacıyla bir toplantı da düzenlenecek.

## CEZAYİR TARAFINDAN İTHALATI YASAKLANAN ÜRÜNLER LİSTESİ

### Endüstriyel Ürünler:

1. Plastik son ürünler
2. Su tesisatı
3. Elektrik trafoları
4. Mermer
5. Granit
6. Kırmızı renkli ürünler (tuğlalar ve fayanslar)
7. Halılar
8. Mobilyalar ve Aydınlatmalar

### Gıda Ürünleri:

1. Çorba, haşlama için hazır ürün ya da bulyon
2. Hazır soslar (mayonez, ketçap ve harissa vb. diğer soslar).
3. Hazır hardal
4. Ekmek
5. Pizza
6. Makarnalar
7. Kabuklu ve kabuksuz kuru meyveler, yer fıstıkları
8. Meyve suları
9. Karışık meyve suları
10. Su, mineral ve maden suyu dahil
11. Tatlılar
12. Reçeller ve marmelatlar
13. Dolgunsuz tablet çikolata
14. Tatlandırıcı içeren kızarmış ekmek, waffle ve gofretler
15. Çikolata ve kakao içeren diğer hazır gıda ürünleri
16. Konserveler



Murat Akyüz  
İKMİB Yönetim Kurulu Başkanı

Akyüz, Cezayir'in aralarında plastiklerin de olduğu 24 ürünün ithalatının bankacılık kanalıyla yapılmasını yasakladığını belirterek tarife dışı engel olarak değerlendirdiği bu kararın Cezayir'in altına imza attığı uluslararası anlaşmalara da aykırı olduğunu açıkladı. Geçtiğimiz yıl Cezayir'e 92,7 milyon dolarlık plastik mamul ihracatının gerçekleştiğini, yılın ilk yarısında ise ihracatın 57,4 milyon doları bulduğunu dile getiren Murat Akyüz, bu karardan en fazla Türk ihracatçısının zarar göreceğini vurguladı.

Ekmekten suya, makarnadan çikolataya, plastik ürünlerden mobilyaya kadar toplam 24 üründe Cezayir pazarı Türkiye'ye kapandı. Bu ürünlerin ithalatının bankacılık kanalıyla yapılmasının yasaklanması nedeniyle Cezayir'e ihracat duracak.

Karar kapsamındaki sanayi ve gıda ürünlerinde 2016 yılında Cezayir'e yaptığımız ihracat toplamda 231,7 milyon dolar olurken plastik mamüller 92,7 milyon dolarlık ihracatla ilk sırada yer aldı.

# ANTALYA

İŞ, İNŞAAT MAKİNALARI  
EKİPMANLARI ve TEKNOLOJİLERİ

# FUARİ

**4-7**  
**EKİM**  
**2017**  
ANFAŞ  
EXPO  
CENTER



Construction  
Machinery  
Exhibition

Afrika'dan

**400**

karar verici  
ile tanışın...

organizasyon



www.bogazicifuar.com



İş Makinaları  
ve Ekipm.

Beton  
Makinaları

Asfalt-Yol  
Makinaları

Maden-Taş  
Makinaları

Tünel  
Makinaları

Forklift  
Taşıma Mk.

Vinçler

İnşaat Mlz.  
Makinaları

Çimento  
Makinaları

Makina Yd.  
Parçaları

Treyler  
Silobas

Hafif İnşaat  
Makinaları

Transmikser

www.cm-expo.com

## GTO ve Teknopark İstanbul işbirliğine imza attı

*Türkiye'nin en önemli inovasyon merkezlerinden biri olan Teknopark İstanbul ile bilim ve teknoloji üssü GTÜ işbirliği protokolü imzaladı.*

Ar-Ge faaliyetleri, inovasyon ve teknolojik üretimlerin desteklenerek üniversite-sanayi işbirliğinin artırılması adına önemli bir adım daha atıldı. Türkiye'nin en önemli inovasyon merkezlerinden biri olan Teknopark İstanbul ile bilim ve teknoloji üssü GTÜ işbirliği protokolü imzaladı.

Akademik ve bilimsel çalışmalarını ve teknoloji üreten Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) bu çalışmalarını paydaşları ile paylaşmaya devam ediyor.

Bu kapsamda karşılıklı etkileşimlerine bir yenisini ekleyen GTÜ Teknopark İstanbul ile el sıkıştı. GTÜ ve Teknopark İstanbul arasında imzalanan protokol Teknopark İstanbul Turgut Özal Toplantı Salonu'nda 2 Ağustos 2017 tarihinde GTÜ Rektörü Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN ve Teknopark İstanbul Genel Müdürü M. Bilal MACİT tarafından imzaların atılması ile tamamlandı.

GTÜ ile Teknopark İstanbul, işbirliği kapsamında Üniversite-Sanayi İşbirliğine dayalı proje faaliyetleri, eşleştirme, fikri mülkiyet hakları, girişimcilik ve inovasyon değerlendirilmeleri başta olmak üzere, farklı



konularda karşılıklı faaliyetlerde bulunacaklar. Protokol, taraflar arasında işbirliğinin ve bilgi paylaşımının artmasını, uzman havuzunun paylaşılmasını, tarafların personellerinin uzmanlık kazanımlarını artırmayı, bölgelerinden gelen taleplerin karşılanmasında ihtiyaç halinde tarafların birbirine destek olmalarını ve karşılık-

lı iletişim içerisinde faaliyetler yürütmeyi kapsıyor. Üniversite-Sanayi işbirliği ve teknoloji transferi faaliyetleri konusunda karşılıklı faydanın çoğaltılmasının hedeflendiği protokolden, GTÜ öğrencileri de yararlanacak. TeknoStaj programlarında Teknopark İstanbul GTÜ öğrencilerine öncelikler sağlayacak.

## GTÜ öğrencisi Furkan Erdöl ABD yolunda...

GTÜ Bilgisayar Mühendisliği 4. Sınıf Öğrencisi Furkan Erdöl zorlu bir yazılım geliştirme sürecini birincilikle tamamlayarak ödül aldı.

OBSS Firmasının Bilgisayar Mühendisliği öğrencileri için düzenlediği ve ön elemelerine binlerce başvurunun yapıldığı "OBSS Summer Internship" programı kapsamında gerçekleşen yarışmanın ilk seçmelerinde; GTÜ Bilgisayar Mühendisliği 4. Sınıf Öğrencisi Furkan Erdöl, yarışmanın final ayağına davet edilen en seçkin üniversitelerden 14 öğrenci arasında yer almayı başardı. OBSS mentorleri tarafından yönlendirilen yarışmacılar, gerçek dünya yazılım problemleri üzerinde geliştirdikleri projeleri; problem çözme yetenekleri, kod kalitesi ve performansı gibi GTÜ Bilgisayar Mühendisliği Bölümünde de temel müfredata yoğun olarak vurgulanan konularda değerlendirildi. Zorlu



ve uzun bir yazılım geliştirme döneminden sonra, Erdöl finalistler arasında birincilik derecesini alarak 1-5 Ekim

2017 tarihleri arasında San Francisco ABD'de düzenlenecek olan JavaOne Konferansı'na katılmaya hak kazandı.

# Temmuzda Kocaeli sanayinin kapasite kullanımını yüzde 71 oldu

## Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (yüzde )	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	72,4	72,2	72,7	73,6	74,8	75,3	75,5	75,5	75,4	76,4	75,6	76,0	74,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	73,9	73,3	73,1	74,4	74,4	75,3	74,9	74,7	74,4	74,9	74,5	74,6	74,4
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6	71,4	71,5	72,6	70,6	70,7	71,7	71,9	70,8	71,2
2015 (Türkiye)	73,7	72,8	72,4	74,1	74,9	75,1	75,9	74,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	74,9	73,5	74,3	75,3	75,7	76,1	75,7	75,2	76,6	76,4	76,4	76,5	75,6
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0	70,8	70,4	70,3
2017 (Türkiye)	75,5	75,4	74,9	78,4	78,8	79,0	78,7						
2017 (Kocaeli)	70,7	70,4	70,7	71,4	71,6	71,5	71,0						

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı temmuz ayında yüzde 71,0 olarak gerçekleşti. Temmuz ayı kapasite kullanım oranı geçen yılın aynı dönemine göre 2,2 puan artarak yüzde 71,0 oldu.

Kocaeli genelinde otomotiv, makine, metal, plastik ve kauçuk sektörlerinde kapasite kullanımları ortalamanın üzerinde gerçekleşti.

Firmalarımızın önümüzdeki ay beklentilerine baktığımızda, yüzde 28'i, ağustos ayında alınan iç piyasa sipariş miktarının arttığını, yüzde 47'si bu miktarın değişmediğini ve yüzde 25'i azalacağını belirtmiştir. Benzer şekilde ihracat yapan firmalarımızın ise yüzde 21'i dış piyasa siparişlerinin arttığını, yüzde 59'u sipariş miktarında bir değişim olmadığını, yüzde 20'si ise azaldığını ifade etmişlerdir.

Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı temmuz ayında geçen yılın aynı dönemine göre 0,9 puan artarak yüzde 78,7 olarak gerçekleşti.

İstihdam	Firma Bildirimleri	Temmuz (yüzde )
	Arttı	27
	Değişmedi	57
	Azaldı	16

Temmuz ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 27'sinin istihdamlarının arttığı, yüzde 57'sinin istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 16'sının ise istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

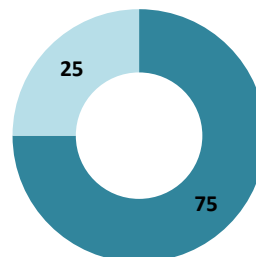
İç Siparişler	Firma Bildirimleri	Ağustos (yüzde )
	Arttı	28
	Değişmedi	47
	Azaldı	25

Firmaların yüzde 28'i ağustos ayında iç siparişlerinin arttığını belirtilirken, yüzde 15'i siparişlerinin azaldığını belirtmiştir.

Dış Siparişler	Firma Bildirimleri	Ağustos (yüzde )
	Arttı	21
	Değişmedi	59
	Azaldı	20

Ankete katılan firmaların yüzde 21'i dış siparişlerinin ağustos ayında arttığını belirtirken, yüzde 20'si ihracatlarında azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 59'unda ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

### Değerlendirmeye alınan firmaların ölçekleri



■ KOBİ ■ BÜYÜK ÖLÇEKLI

Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan Temmuz ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 105 adet olup bu firmaların yüzde 75'si KOBİ, yüzde 25'ü, büyük ölçekli firma niteliğindedir.

## AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın bir-biri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

**Kocaeli Merkez Ofisi**

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

ykanpara@abigemdm.com.tr;

bcakir@abigemdm.com.tr



Business Support on Your Doorstep.



### Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

**Referans No: BRRS20160413001**

Sırbistan'da yerleşik firma, organik ve organik olmayan bireysel hızlı donmuş meyveler tedarik edebileceği üreticiler aramaktadır.

**Referans No: BRPL20170518001**

Almanya'da yerleşik, yem ve gıda konusunda faaliyet gösteren firma distribütörlük hizmeti sunmakta olup tavuk vb. hayvanların için beslenmesinde kullanılmak üzere yem üretimi yapan firmalar aramaktadır.

**Referans No: BRKR20170424001**

Fransa'da yerleşik ve kozmetik, güzellik ürünleri, vb. tüketim malları konusunda faaliyet gösteren firma bu ürünleri tedarik edebileceği uzman firmalar aramaktadır.

**Referans No: BRBG20170613002**

Bulgar şirketi, kaynak endüstrisi için kaynak teli, kaynak sarf malzemeleri, malzemeler, aşındırıcılar ve kaynak ekipmanları ile kauçuk bant konveyör ithalatçısı. Şirket, ürünlerini dağıtarak Bulgar piyasasında kendi özel temsilcisi olarak hareket etmek için çelik kenarlı kauçuk bant konveyör üreticilerini arıyor. Potansiyel ortakların Avrupa'dan, tercihen Balkanlar bölgesinden olması gerekir.

**Referans No: BRPT20170526001**

Portekizli teknoloji tabanlı bir KOBİ, soğuk zincir ürünlerle çalışan nakliye ve lojistik şirketleri için yüksek seviyeli yakıt tüketimi ile invaziv olmayan düşük karbonlu bir çözüm geliştirdi. Yenilikçi çözüm, aracın ürettiği ve depoladığı enerjiyi sağlar ve daha sonra taşınan malları soğutmak için kullanılan yakıt tüketimini azaltır. Üretim sözleşmeleri için pil tedarikçileri veya güneş pilli paneller aranmaktadır.

**Referans No: TRIT20170703001**

Çok uluslu şirketlerin İtalyan şubesi, asansörler, yürüyen merdivenler ve hareketli yürüyenler üretmek, daha sürdürülebilir ve daha hafif bir asansör aracı yapmak için yeni bir çözüm arıyor. Özellikle şirket izosiyantlarla poliüretan içermeyen yeni bir panel dolgu malzemesi arıyor. Aranan sözleşme, yeni çevresel mevzuata uygun materyali geliştirmek ve sonuçlandırmak amacıyla araştırma işbirliğidir.

**Referans No: TRPL20170627001**

Web ve mobil uygulamaların geliştirilmesiyle uğraşan Polonyalı bir şirket, hızlı hareket eden tüketici ürünleri (FMCG) endüstrisi için bir yerleştirme ve ölçüm sistemi üzerinde çalışıyor ve sunulan sistemi iyileştirme kapasitesine sahip kamera davranış algılama teknolojileri konusunda deneyimli ortak bulmak istiyor. Teknik işbirliği anlaşması düşünülmektedir.

**Referans No: BRKR20170705001**

Koreli bir mühendislik yazılım şirketi, elektronik tesis / güç sistemi tasarımı ve analiz alanlarında uzmanlaşmıştır. Şirket, Kore'deki 140'dan fazla şirket, üniversite ve kuruluşa kapsamlı yazılım ve çözüm sağladı. Şirket, Kore pazarında dağıtılan endüstriyel BİT ürünleri veya çözümleri arıyor. Endüstri 4.0, IoT, bulut bilgisayar, büyük veri, mobil, makine öğrenimi gibi diğer ürünler de aranmaktadır.

**Referans No: BRR020170523001**

Isıtma malzemeleri ve ekipmanları pazarında distribütör olarak faaliyet gösteren Rumen bir şirket, dağıtım hizmetleri anlaşmaları kapsamında işbirliği yapmak üzere konvansiyonel veya yenilikçi ısıtma çözümleri üreticilerini arıyor.