



**BÖLGESEL UÇUŞLAR BAŞKANI İBRAHİM DOĞAN
VE EKİBİ TARAFINDAN YÖNETİLEN**

ANADOLUJET

**“UÇMAYAN KALMASIN”
SLOGANI İLE HERKESİ UÇURUYOR**



**D
U
A
Y
E
N**

YÜCEL GÜNGÖR:

Bir daha dünyaya gelirim asla sanayici olmam

Sanayici olmak deliliktir



Garanti Faktoring Genel Müdürü
Hülki KARA:

**İHRACAT FAKTORİNGİNE
ÇOK ÖNEM
VERİYORUZ**



Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı
Fikri IŞIK:

**KSO YÖNETİM KURULU
TOPLANTISINDA SANAYİCİLERİN
SORUNLARINI DİNLEDİ**



TEB Faktoring Genel Müdürü
Çağatay BAYDAR:

**TEB FAKTORİNG ÜLKEMİZİN
İHRACATININ ARTMASINA
HİZMET EDİYOR**

işbirliği

**KSO'DA TÜRK-HOLLANDA
FİRMALARI İŞ GÖRÜŞMELERİ
YOĞUN İLGİ GÖRDÜ**

dosya

**BİZİMKÖY ENGELLİLER ÜRETİM
MERKEZİ İKİNCİ KEZ 'İHRACATIN
YILDIZLARI' ÖDÜLÜNÜ ALDI**

araştırma

**KOCAELİ FİRMALARININ NİSAN AYI
KAPASİTE KULLANIM ORANI
YÜZDE 70.6 OLDU**

AKBANK FARKIYLA DÜNYAYA AÇILIN

Akbank'ın uluslararası piyasalardaki gücünü, tecrübe ve bilgi birikimini müşterilerimizin deneyimine sunuyoruz. Global rekabette güçlü bir ortağınızın olmasını istiyorsanız, siz de Akbank farkıyla tanışın.





21



41



15

KOCAELİ SANAYİ ODASI

Adına İmtiyaz Sahibi

Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu

Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve Haber Koordinasyonu:

Elif Bilgisi

Fotoğraf:

Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres

Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00

Anadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Editörler Yayın Koordinatörü Görsel Yönetmen
Belma Özgen Umutcan Akbay Melis Çiğçinoğlu

Yayın Şefleri:
Didem Özen, Esra Özgen

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 414. Sokak
10/B Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 37 - 09
www.anadolubasinmerkezi.com

Baskı
Arkadaş Basım Sanayi Ltd. Şti.
Kazım Karabekir Cad. Sütçüoğlu İşhanı No: 37/4
Ulus-ANKARA
Tel: 0312 341 57 07

Yayın Tarihi: 14.05.2014



30



38



33

içindekiler

- 2 Başkan'dan: Bütçe disiplini faizler için de çok önemli
- 4 Sivil Havacılık: AnadoluJet uçmayan kalmasın
- 6 Makina seslerine aşık bir sanayici Yücel Güngör
- 10 Meslek Komiteleri: 1. Meslek Komitesi 'Madencilik ve Taş Ocakları Sanayi Grubu'
- 12 Madencilik: Ayhan Ergenç: Kömür yeni nesil teknolojilerle çok daha çevreci
- 15 Afrika, Asya ve Ortadoğu grubu fahri konsoloslar toplantısı İstanbul'da gerçekleşti
- 16 Finans: Finansal kurumlar tek çatı altında toplanıyor
- 21 Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, sanayicilerimizin sorunlarını dinledi
- 24 Meclis Toplantısı'ndan Zeytinoğlu: İşsizlik yatırım ve üretimle geriliyor
- 26 Kapasite Kullanım Raporu
- 28 Kentsel Dönüşüm: Kentsel dönüşümde hukuki durum önem taşıyor
- 30 Limanlar: Derince Limanı'nın özelleştirme süresi 49 yıl olmalı
- 32 Fuar: DOMİF 14 açıldı
- 34 Sosyal Sorumluluk: Bizimköy "İhracatı'nın yıldızları" ödülünü ikinci kez kazandı
- 35 10-16 Mayıs Engelliler haftası etkinliklerle kutlanıyor
- 36 Etkinlikler
- 48 Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Faruk Töremiş'e veda yemeği düzenlendi
- 50 Girişimcilik: Kocaeli Genç Girişimçiler Kurulu, KOÜ İşletme Kulübü öğrencilerine eğitim verdi
- 52 Ziyaretler
- 57 Sanat
- 58 Sağlık
- 60 İkili iş görüşmeleri
- 64 ABİGEM

reklamlar

- 05 Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi AŞ.
- 11 Er Kömür Pazarlama Maden, Deniz, Turizm ve Tic. AŞ.
- 17 TEB Faktoring
- 19 Yeditepe Faktoring AŞ.
- 29 HMF Makina ve Servis San. ve Tic. AŞ.

Ön Kapak içi Akbank
Arka Kapak İçi Anadolu Jet
Arka Kapak Garanti Factoring

"Harcamalarda temkinli olmalıyız" diyen Başkan Zeytinoğlu uyardı...

Bütçe disiplini faizler için de çok önemli

Türkiye'nin içinde bulunduğu seçim iklimini değerlendirerek her şeye rağmen ekonomik disiplinin gözden kaçırılmaması gerektiğine işaret eden Başkan Zeytinoğlu; bu kapsamda bütçe disiplininin önemine dikkat çekerek "Bu yıl gelirler bakımından zor olacak. Daha temkinli olmalıyız." dedi.

2014 yılı ilk 3 aylık bütçe performansına yönelik değerlendirmesinde vergi gelirlerindeki artışın sürdüğünü, buna karşın bütçenin açık vermeye devam ettiğini ifade eden Aytan Zeytinoğlu, bütçe açığının faizlerle yakın ilişki taşıdığını belirterek, bütçe açığının artması durumunda faizlerin düşmeyeceğine dikkat çekti.

Zeytinoğlu makro ekonomik gelişmelere ilişkin olarak şu değerlendirmeleri yaptı:

BÜTÇE PERFORMANSI

Mart ayında bütçe harcamaları bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 22,9, bütçe gelirleri ise yüzde 29,1 artış kaydetti.

2013 yılının Mart ayında 5,4 milyar TL olan bütçe açığı 2014 yılının aynı ayında 5,1 milyar TL düzeyinde gerçekleşti.

2014 yılının ilk çeyreği itibarıyla ise, bir önceki yılın aynı döneminde 897 milyon TL olan bütçe açığı 1,5 milyar TL'ye yükseldi. Aynı dönemde, faiz dışı fazla da yüzde 12,6 gerileyerek 12,5 milyar TL düzeyinde gerçekleşti.

Vergi gelirleri, Mart ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 7 oranında arttı. Buna karşın vergi gelirlerindeki ivme kaybı devam etti. Özellikle, İthalde Alınan KDV ile Özel Tüketim Vergisi'nden elde edilen gelirler geriledi.

Ocak-Mart dönemine bakıldığında, toplam bütçe gelirleri bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 10,8 arttı.

Mart ayında faiz harcamaları yüzde 14,2, faiz dışı harcamalar ise yüzde 24,6 artış kaydetti.

Ocak-Mart döneminde ise faiz harcamaları bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 7,8 oranında azalırken faiz dışı harcamalar ise yüzde 15 oranında arttı.

Bu dönemde, faiz dışı giderler içerisinde en yüksek paya sahip olan cari

transferler bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 9,8 artış kaydederken; artışta sağlık, emeklilik ve sosyal yardım giderlerinin yanı sıra tarımsal destekleme ödeneklerindeki yükseliş de etkili oldu.

CARİ AÇIK

Cari açık yılın ilk iki ayında 8,1 milyar dolar olarak gerçekleşti. Yılın ilk ayında açık yüzde 26 azaldı. Yıllık cari açık 62,2 milyar dolara geriledi.

Kurlar nedeniyle yıllık cari açıktaki azalmayı memnuniyet verici buluyoruz.

Mart ayında dış ticaret açığındaki azalmaya paralel olarak cari açığın daha da gerileyeceğini düşünüyoruz.



Ancak son aylarda TL'nin yeniden değer kazanması nedeniyle cari açığındaki gerilemenin olumsuz etkileneceği yönünde endişelerimiz var.

DIŞ TİCARET

İhracattaki artış memnuniyet vericidir. Mart ayında 14,7 milyar dolar ile rekor seviyeye ulaşmıştır. TİM – Nisan ihracatını 13,2 milyar dolar olarak açıkladı. Altın dahil Nisan ayı ihracatı yine 14 milyar doların üzerinde olacaktır. Yılın ilk üç ayında ihracatımızda önemli artışlar kaydettik. Bu gelişmeleri yılsonu hedeflerine ulaşmada olumlu olarak değerlendiriyoruz

İhracatımızda en büyük partnerimiz olan Avrupa'nın payı da 2014 yılının başından bu yana artmaktadır. Mart ayında bu oran yüzde 57,7'ye yükselmiştir. İhracatımızdaki olumlu gelişmeye Euro Bölgesinin olumlu katkısı olmaktadır.

Avrupa Komisyonu, bahar ekonomik tahminler raporunu açıkladı. Rapora göre AB bu yıl yüzde 1,6, gelecek yıl yüzde 2 büyüyecek. Avrupa Komisyonu ülkemiz için büyüme tahminlerini de yükseltti. Tahmin; 2014 için yüzde 2,6, 2015 için yüzde 3,3 olacaktır.

Gümrük verilerine göre; nisan ayında Kocaeli'de ihracat 1,7 milyar dolar, ithalat 4,4 milyar dolar oldu. İlk dört ayda ihracatta yüzde 2,5 artış, ithalatta yüzde 4,2 azalış oldu.

Türkiye genelindeki yüzde 6.5'lük ihracat artışı ile kıyasladığımızda Kocaeli ihracat artışında geride kalıyor. Yılın ilk çeyreğinde bazı büyük ölçekli firmalarımızın üretim bantları aktif hale geçmediğinden, ihracatlarına başlamadılar. Önümüzdeki aylarda ihracatta, Kocaeli ölçeğinde de artış bekliyoruz.

FAİZ / ENFLASYON

Merkez Bankası ikinci enflasyon raporunda kademeli faiz indirimi yapacağı sinyalini vermişti. Biz reel sektör temsilcileri olarak faiz indirimini istiyoruz. Beklentimiz ve arzumuz; kurdaki olumlu görünümün devam etmesi halinde Merkez Bankasının faiz indirimini yaparak, sanayicimizi rahatlatması yönündedir. Bu koşullarda yatırım artacaktır.

Ancak yıllık enflasyon Nisan ayında; TÜFE'de yüzde 8,38, ÜFE'de yüzde 12,98 olarak gerçekleşti. Enflasyon 2012 yılının Mayıs ayından bu yana en yüksek seviyeye ulaştı. Bunu Ocak ayındaki yüksek faizin bir sonucu olarak görüyoruz.

Enflasyondaki artışın bir süre daha devam edeceğini bekliyoruz. Merkez Bankası, 2014 yılı enflasyon tahminini yüzde 6,6'dan yüzde 7,6'ya yükseltmişti. Yenilenen enflasyon tahmininin de gerçekleşmesinin zor olabileceğini düşünüyoruz.

İŞSİZLİK

Yılın ilk ayında işsizlik oranı, yüzde 10,1 olarak açıklandı. İşsizlik oranı geçen yılın aynı ayına göre 0,5 puanlık bir gerileme göstermiş olmasına rağmen bir evvelki aya göre 0,1 puan arttı. Ekim ayından bu yana gerçekleşen artış mevsimsel nedenlerden kaynaklanıyor.

Önümüzdeki iki üç ay boyunca işsizlik oranlarında yatay

bir seyir bekliyoruz. İşsizlik oranımız düzelmesi gereken önemli bir göstergesi olarak gündemini koruyor. İşsizliğin yatırımların artması ile gerileyeceğini düşünüyoruz.

KAPASİTELER

Türkiye ölçeğinde kapasite kullanımı nisan ayında yüzde 74,4 olarak gerçekleşti. Bir önceki yılın aynı ayına göre 0,8 ve bir önceki aya göre 1,3 puan artış sağlandı. Kocaeli'de kapasite kullanımı yüzde 70,7 oldu. Geçen yılın aynı ayına göre 0,1 ve bir evvelki aya göre 0,3 puan azalış gözlemlendi.

SANAYİ ÜRETİMİ – BÜYÜME

Sanayi Üretim Endeksi mart ayında 120,9 oldu. Yıllık sanayi üretim artışı yüzde 4,2 olarak gerçekleşti. Sanayi üretim endeksi aylık bazda yatay seyrediyor. Takvim etkisinden arındırılmış endekste yüzde 4,2 büyümeyi iyi bir gelişme olarak görüyoruz. Şüphesiz, ihracatın da sanayi üretim endeksine önemli bir katkısı oldu.

Ancak, 2023 yılı hedeflerine giden yolda bu gelişmeler hala yeterli olmayabilir. Sanayi üretim endeksi ile büyüme tahminine yönelik ilk çeyrek rakamları tamamlandı. Büyüme tahminimiz ilk çeyrek için yüzde 2.5 ile yüzde 4 aralığıdır.

YENİ KDV UYGULAMASI

Maliye Bakanı Mehmet Şimşek yeni KDV tebliğini açıkladı. Bu tebliğ ile Katma Değer Vergisi (KDV) uygulamaları günümüz koşullarına uygun bir şekilde revize edilerek, basit ve anlaşılır tek bir tebliğ haline getirildi.

Böylece, mevzuattaki dağınıklığın giderilmesi, ihtilaf konusu alanların netleştirilmesi, iade süreçlerinin hızlandırılması ve haksız iadelerin önlenmesine yönelik önemli bir adım atılmış oldu.

Halen uygulamada olan hızlandırılmış iade sisteminden yararlanma koşulları hafifletildi. Bilanço büyüklükleri yani aktif, maddi durağan varlıklar, özsermaye ve satış tutarıyla ilgili 4 kriterden 3'nün sağlanmış olması yeterli sayılacak. Ayrıca çalıştırılması gereken asgari işçi sayısı da 350'den 250'ye düşürüldü. Bu uygulama büyük hacimli mükelleflerin KDV iadelerini herhangi bir inceleme olmaksızın ve 5 iş günü içinde almalarına imkan sağlarken, tebliğ çalışmasıyla bu uygulamadan daha fazla mükellefin yararlanmasına imkan sağlanacak.

Daha önce sadece imalat ya da ihracat yapan mükelleflerin yararlanabildiği indirimli teminat uygulaması sistemi, KDV iadesi alan tüm mükelleflerin gerekli şartları sağlaması kaydıyla yararlanabileceği bir şekle dönüştürüldü.

İndirimli teminat uygulaması sistemiyle gerekli koşulları sağlayan mükellefler, KDV iadelerini yüzde 100 teminat yerine sadece yüzde 4 veya yüzde 8 teminat göstererek alabilecekler. Teminatlar düşürülerek, bu şartları sağlayan bütün mükellefler açısından vergi ve finansman yükünde önemli bir hafiflemeye gidilecek.

Elektronik ortamda KDV İade Takip Sistemi Mayıs ayında tüm Türkiye'de uygulamaya koyulacak. Bu kapsamda mükellefler iade taleplerini online takip edebilecekler. İade süreçlerinde yaşanan sorunlar tespit edilerek, hızlı çözümler üretilecek, iadenin daha hızlı, şeffaf ve sağlıklı yapılması sağlanacaktır.

"Uçmayan Kalmasin"

Anadolujet, düşük bilet fiyatları, genişleyen filosu, giderek artan uçuş noktaları ve bir dizi kampanyası ile her yaştan, her meslekten insanları uçak ile tanıştırıyor



AnadoluJet, 23 Nisan 2008 tarihinde geniş halk kitlelerinin ulaşım hizmetinden yararlanmaları amacıyla Türk Hava Yolları'nın yeni bir iş modeli ile yapılandırdığı farklı bir ticari markası olarak kuruldu.

Maliyet avantajlarının bilet ücretlerine yansıtılmasıyla uçakla seyahat daha cazip hale getirildi. Ankara hatlarındaki yolcu sayısı yüzde 65 arttı, doluluk oranları yüzde 85 seviyelerine geldi.

5 uçakla operasyona başlayan AnadoluJet, ilk yılında 8 uçaklık, 2010 yılının ilk yarısında ise 16 uçaklık, 2012 ortalarında ise 20 uçaklık filoya ulaştı. Bugün 18 adet B737-800, 9 adet B737-700 olmak üzere toplam 27 uçaktan oluşan bir filoya sahip.

Tüm Anadolu'ya; cazip ücretlerle güvenli, hızlı ve zamanında uçuşlarla temel ihtiyaç olarak yaygınlaştırmak istendi.

Ulaşım ağını günden güne arttırarak hava ulaşımının sektör içindeki yerini daha sağlam bir temele oturtmak isteyen AnadoluJet; "Uçmayan Kalmasin!" sloganı ile hizmetlerini artırdı.

Anadolu'nun 40'tan fazla noktasına yolcu taşıyan AnadoluJet, THY A.O. - Bölgesel Uçuşlar Başkanı İbrahim DOĞAN ve ekibi tarafından yönetiliyor.

AnadoluJet, Türk Hava Yolları'nın bir alt markası olduğundan, uçuşlarda TK kodu kullanıyor. AnadoluJet, 7000'li TK kodlarını kullanı-

yor. Örnek: İzmir - Ankara uçuşlarında kullanılan uçuş kodlarından biri, TK 7005'dir.

Türkiye gibi yüzölçümü geniş ülkelerde kara ve demiryolu ile yapılan seyahatlerin sürelerinin oldukça uzun olması nedeniyle, AnadoluJet, Anadolu halkının şehirler arası seyahatlerini daha yoğun olarak havayolu ile gerçekleştirme imkânı sağlamayı ve böylece seyahat edecek yolculara büyük bir zaman tasarrufu sağlamayı amaçlıyor.

Ankara merkezli olarak faaliyetlerini sürdüren şirket böylece bir yandan yerli turizmde, diğer yandan da Anadolu genelindeki ticari ilişkilerin gelişmesine katkıda bulunuyor.

Bu yöndeki en somut adım, AnadoluJet uçuşlarında en düşük ücretin, vergiler hariç 39 TL olarak belirlenmiş olmasıdır. THY biletlerinin satıldığı tüm satış kanallarından AnadoluJet biletleri de temin edilebilmektedir.

Başkent merkezli olmak üzere, Ankara'dan 36 kente sefer düzenleyen AnadoluJet, markasının tüm eksikliklerini gidererek hazır hale gelmesi amacıyla ilk etapta iç hat uçuşlarına ağırlık verdi.

Bunun yanı sıra AnadoluJet, 4 Eylül 2008 tarihinden itibaren yurtdışı seferlerine açılarak Hatay ile KKTC'ni birbirine bağlamıştır.

Çanakkale, Gazipaşa, Şırnak, Adıyaman, Kahramanmaraş, Bingöl, Kocaeli, Konya AnadoluJet'in son dönemdeki yeni uçuş noktaları arasında yer aldı.

Anadolujet uçuş noktaları

- Adana Şakirpaşa Havalimanı
- Adıyaman Havalimanı
- Ağrı Havalimanı
- Ankara Esenboğa Havalimanı
- Antalya Havalimanı
- Balıkesir Havalimanı
- Balıkesir Koca Seyit Havalimanı
- Batman Havalimanı
- Bingöl Havalimanı
- Bursa Yenişehir Havalimanı
- Çanakkale Havalimanı
- Çorlu Havalimanı
- Dalaman Havalimanı
- Diyarbakır Havalimanı
- Elazığ Havalimanı
- Erzincan Havalimanı
- Erzurum Havalimanı
- Gaziantep Havalimanı
- Hatay Havalimanı
- Iğdır Havalimanı
- İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı
- İzmir Adnan Menderes Havalimanı
- Kahramanmaraş Havalimanı
- Kars Havalimanı
- Kayseri Havalimanı
- Kocaeli Cengiz Topel Havalimanı
- Konya Havalimanı
- Malatya Erhaç Havalimanı
- Mardin Havalimanı
- Milas-Bodrum Havalimanı
- Muş Havalimanı
- Samsun Çarşamba Havalimanı
- Sivas Nuri Demirağ Havalimanı
- Siirt Havalimanı
- Şanlıurfa GAP Havalimanı
- Şırnak Şerafettin Elçi Havalimanı
- Trabzon Havalimanı
- Van Ferit Melen Havalimanı
- Kuzey Kıbrıs Ercan Havalimanı



KOSBAS

Kocaeli Free Zone
Founder & Operator Inc.

Başarıyı yarınlar taşımak için
isabetli yatırımın doğru adresi,

Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TEŞVİKLER

- Gelir, Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- Gümrük Vergisi Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Seperlipınar SB Mah. 107. Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 80

<http://www.kosbas.com.tr> info@kosbas.com.tr



D
U
A
Y
E
N

Makina seslerine aşık bir sanayici Yücel Güngör

Levent AKBAY

Yücel Güngör ömrünün 40 yılını sanayiciliğe vermiş bir isim. Otomotive ara mamul üretiyor.

Röportajların klasik bir sorusu vardır "Bir kez daha dünyaya gelseniz!..." diye başlar.

İşte o soruya verdiği yanıt; ülkemiz koşullarında sanayici olmanın hiç de kolay olmadığını gösteriyor.

Çünkü "Sanayici olmak delilliktir." diye yanıt veriyor ve ekliyor: "Asla!.. Bir daha dünyaya gelsem sanayici olmam."

Sohbetimiz boyunca şaşırtıyor...

-*"Hiç param yok, hiç param olmadı."*

Sanayiye yönelik tüm algıları yerle bir eden bu açıklaması sonrasında; ben ister istemez tebessüm edince;

-*"İnanmıyorsunuz ama böyle!"* diyor, "Hiç param olmadı ve şimdi de yok. Neden böyle, anlatayım." diyor ve anlattıktan sonra kendisine hak veriyorsunuz...

Uzun sohbetimizin büyük bölümünde girişimciliğe ilk adımlarını atmış bir genç ve başarılı bir makina mühendisinin fabrika binasını kurma çabasını anlatıyor.

Çağdaş bir fabrika kurmak için para biriktiren bu makina mühendisinin yer ararken, bulurken, ilk kazmayı vururken, vurduktan sonra yaşadıkları, herhalde bugün yatırım yapmak isteyenlerin tekrar tekrar düşünmesine yol açar.

Fabrika arsası için günün kimi otoritelerine adeta yalvarmanız gerekir, gün gelir hiç olmadık bir 'yetkili'nin kapısında sabahtan akşama kadar beklemeniz istenir. Şaka değil, beklersiniz de...

Siz daha büyük bir yatırım yeri hayali kurarken çok daha küçüğüne razı olmak zorunda kalmaya bile sevinirsiniz. Çünkü fabrikanızı kuracak yer buldunuz.

Yer dağ başıymış, yolu yokmuş, suyu yokmuş, yanbaşındaki arazilere göre pahalıymış... Ne önemi var!

Muş'a göçmüş Ahıskalı bir dede, tuhafiyeci bir baba...

Baba Kemal Güngör Muş'ta manifatura başlayan ticaret işlerini giderek büyütür. Türkiye'nin ilk çanlı hayvan ihracatını gerçekleştirir, Halep'e mal satar. Leyland kamyon ithalatı için Erzurum'a göçerler.

Annenin babası Mehmet Önay da ilk Meclis'te Karaköse mebusudur.

Muş'ta doğan Yücel Güngör, üniversite için İstanbul'a gider. İstanbul Üniversitesi'nde makina mühendisliği okur ve 'Devlet Mühendisi' olarak mezun olur.

Babasının ticaret işlerinde kurulu bir düzen vardır. Dönüşte muhtemelen bu işlere yönelecektir. Ancak yedek subaylık sırasında verilen görev O'nu otomotive iter.

Bugün Ana Tamir Fabrikası olan Tuzla'da Verdi'den kalan 'jeep'leri kullanarak kamyonet üreteceklerdir. Daha sonra burada tank üretimi başlayacaktır. Öyle böyle derken adeta hurdalıktan 50 kamyonet üretmeyi başarırlar.

Askerlik sonrasında da bu kez Skoda kamyonet imalatında görev alır.

Sonra bağımsız olarak Skoda'ların parça üretimine geçer.

Suadiye'de bir binanın zemin katında kurduğu ilk 'tesisi' babasına gösterdiğinde, babası;

"-Tamam, 12-13 tane pres alalım, işi büyetelim." der.

Bugün o günleri anlatırken biraz da gururla;

-*"Ne ilk presimi alırken, ne de sonrakilerde, hiç baba parası kullanmadım."* diyerek kendi girişimciliğinin bir ilkesini dile getirir.

Hayalindeki fabrikaları bürokratik ve diğer bir çok güçlüğe rağmen kuran Yücel Güngör çeşitli işadamları örgütlerinde görev alır, bir dönem GOSB Başkanlığı yapar, KSO yönetimine girer.

Yıllar süren bu çaba dışarıdan bakan birine "Bu kadar zor muymuş?" dedirtir.

Oysa daha işin başındasınız, daha yeri yeni buldunuz ve sizi "Sanayicilik deliliktir." noktasına götüren bir süreç daha yeni başlamaktadır.

Yücel Güngör tüm bunları yaşamış bir sanayici olarak 70 yaşında ara verir. Birbuçuk yıl kendini meşgul etmeye çalışır. Başaramaz tekrar işin başına döner. Hem delilik, hem tutku!.. Kendisi bu dönüşü, bu tutkuyu;

-*"Ben yıllarca makina, pres sesleri ile yaşadım. O sesleri duymadan yaşayamıyorum."* diye açıklıyor.

İş hayatına nasıl atıldım?

Ben askerliğimi Tuzla Jip Fabrikası'nda yaptım. Ordu Verdi'den satın almıştı, tank, zırhlı araç yapılacaktı. Oraya tayin olan 9 mühendisten biriyim. 6 tanesi Tuzla Jip, 1'i Adapazarı Tank Fabrikası'na, biri de uçak Fabrikası'na gitti.

Eski işçileri topladılar, birkaç formen bulmuşlar. Bir hurdalık ve bir makina parkı var. 7-8 yıl önce bir kez daha ziyaret ettim, Ana Tamir Fabrikası olmuş.

Teçrübe için Lancier Pikap üretilecek, sonra tanka geçilecekti. Beni Montaj Kısım Amiri yaptılar. Beni üzen şeyler yaşadık. Dene-yimimiz yetersiz. Erzurum Köy Hizmetleri'nden geldim.

Büyük bir şevkle başladık. Toplantı üstüne toplantı. Başladık, kullanılabilir seviyede kaporta parçaları seçtik, fiyatsızları işlem sırasına göre dizdik. İmalat tasarlıyoruz. O arada Faruk Gürler'in cumhurbaşkanlığı sözkonusu.

Sabahleyin bir baktık, işlem sırasına göre dizdiğimiz montaj fiyatsızları boy sırasına göre dizilmiş. 300 metre boyundaki fabrikada bir parçayı baştan, bir parçayı sondan alacaksınız. "Burada askeri disiplin hakimdir" dediler.

Böyle enteresan şeyler yaşadık. Biz hurdalıktan 40-50 jip topladık, montaj ettik, bitirdik. 5-6 ay içinde oldu bu iş.

Sektörle böyle tanıştım

O arada Skoda Fabrikası'nı görevli olarak gezmeye gitmiştim. Oradan teklif aldım. Kamyonet üretimi vardı. Orada başladım. Yedek parçalardan şikayetler vardı. Şaka olsun diye Genel Müdür Yardımcısı'na dedim ki "Bir atölye kurayım bu parçaları ben üreteyim." dedim. Aslında kafam ticarete, ne yapıp kaçmak istiyorum. O da "Kur" dedi. İnanmadım, ertesi gün bir kez daha sordum. "Yap yapabilirsen" dedi.

İlk makinam

Gittim Perşembe Pazarı'na aradığım makinayı buldum. Ama param yok. Hiç unutmuyorum; Metin Gülşen diye bir kişiydi. -"Ben bu makinayı almak istiyorum ama param yok." dedim. O da; -"Ben de işe böyle başlamıştım, ben de bu makinayı sana veriyorum." dedi. O zaman böyleydi işte. Hayatımda ilk kez gördüğüm adam peşinat filan almadan bana makina verdi. Ben makinayı alıp, karşıya götürmek için aybaşını bekledim. Maaşımı alıp, makinayı taşıdım.

Suadiye'de Mektep Sokak'ta bir apartmanın zemin katına makinayı kurdum. İyi bir semt. Şimdi bakıyorum benim atölyem pastane olmuş.

O sırada Fabrika'da çalışmaya devam ediyordum. Bir çocuk buldum, işi o yapıyor. Bir geliyor; kılavuz kırılmış, yatıyor. Haydi!.. Akşam ben çalışıyorum, tabi apartman titriyor. Neredeyse savaş çıkacaktı. Sopa, demir alan üstüme geldi.

Oradan taşınmak zorunda kaldık. Maltepe'ye taşındım, sonra yeni tezgahlar aldık, yanına presler koymaya başladık. Kardeşim de bankadaki görevinden istifa etti. Ben de fabrikadan ayrıldım.

İşleri biraz daha büyütünce Yakacık'a taşındık. 400 metrekare filandı. Daha da büyüyence yeni yer aramaya başladık. Dediler ki; "Kocaeli'de yeni bir OSB kuruluyor." 1986 olmuştu, geldik 'yer yok.'

GÜNGÖR OTOMOBİL A.Ş.

1974 yılında Yakacık'ta Yücel Güngör ve Hikmet Güngör tarafından kuruldu. Gebze Organize Sanayi Bölgesi'ndeki 9 bin metrekare kapalı alanlı ve Bursa'da 2 bin 500 metrekare kapalı alanlı tesislerinde otomotiv sektörü için sac parça ve her türlü kapı menteşesi imalatı yapıyor. Ana müşterileri Türkiye'de Ford-Otosan, Fiat-Tofaş, Autolive, Sachs ve Avrupa'da Ford Motor Co. (İngiltere), Wilhelm Karman GmbH, Daimler AG ve Iwetic (Almanya) gibi ana otomobil üreticileridir.

Şirket değişik tabla ebatlarında 40 adet, 60 tondan 1200 tona kadar değişen tonajlı mekanik ve hidrolik preslere sahip. 5 punto robotu ve 25 adet 12 Kwa 300 Kwa arasında kaynak kapasitesine sahip. Kalıp atölyesinde 5 CNC işleme merkezi ve konvansiyonel tezgahlarla kalıp üretimi yapılıyor. Orta ve büyük boyutta döküm ve çelik pres kalıplarının tasarım ve üretimini yapacak yeterli ve olanaklara sahip.

Şirket Türk ve Küresel otomotiv imalatçıları ile bütünleşerek talepleri ve ihtiyaçları doğrultusunda tedarikçileri olmak, kalite teslimat performansında mükemmelleşmek maliyet konularında rekabetçi konumunu geliştirmeyi misyon edindi.

VİZYON

Saygın ol,
Seçkin ol,
Kalıcı ol.

İŞ YAPMA TARZI

Müşteri tatmini, müşteri beklentileri ve müşteri bağlılığı birinci önceliktir.

En önemli kaynak olarak görülen çalışanların iş güvenliği ve sağlığını sağlamak ve her zaman daha da iyileştirilmesi vazgeçilmez hedeftir.

Sürekli gelişmek ve çalışanlarımızı sürekli geliştirmek için kaynak yaratılır.

Tüm süreçlerde ve faaliyetlerde çevre korumaya önem verilir.

İş ahlakı, dürüst çalışma, verilen sözü tutmak ilkeler arasındadır.

KALİTE POLİTİKASI

Globalleşme ve rekabet şartlarının, müşteri istek ve memnuniyetine pozitif yansıma yapabilmesi için şirket faaliyetlerinin sürekli iyileştirilmesi hedefler arasındadır.

ÖNCELİKLİ HEDEFLER

- Müşteri odaklı çalışma
- Önleyici yaklaşım
- Ana sanayiler ve tedarikçilerle işbirliği ve gelişim
- İstatistiksel analizler
- Grup çalışması
- Sürekli iyileştirme faaliyetleri

ÇEVRE POLİTİKASI

Çevre ve topluma karşı görevlerinin bilincinde olan Güngör Otomobil Yan Sanayi AŞ tüm faaliyetlerinde uygulamakta olduğu kalite ilkelerinin yanı sıra çevre koruma ilkelerini de benimsemiş, ISO 1400 çerçevesinde kurduğu ve belgelendirdiği Çevre Yönetim Sistemi'nin uygulanmasını, geliştirilmesini ve sürekliliğinin sağlanmasını temel politikası olarak benimsemiştir.

Arsayı alıyorum

0 kadar uğraştım, adam buldum olmadı. Ama çok ısrar ettim. Bir gün "Sen şurada bekle" dediler, birisi parasını yatırmamış, yatırmazsa yerini bana verecekler. "Akşam 5'e kadar oturdum kapıda. 25 dönüm istiyorum. Bana 10 dönüm düştü."

'Yerimi göreyim' dedim. Geldim TEM yok inşaat halinde, duvarımın dibi Çoban Çeşmesi, Koç'un gaz fabrikası var. Onu yapmış, Aromsa binasını yapmış. Yol yok, iz yok. Rahmetli Vali İhsan Dede işin başında.

Katılımcıyı yönetime almıyorlardı, soru bile soramıyorduk, bundan rahatsızlıklar oldu. 5-6 kişi bir araya gelip dernek kurmak istedik. Ama insanlar biraz korkuyordu, 9 kişiyi zor bulduk. Ama OSB yönetimi yine bizi muhatap almadı. Aslında derdimiz bir an önce ve olabildiğince düşük maliyetle fabrika binalarımızı yapmaktı.

İnşaatlara başlayanlardan metrekaresine bin lira teberru istediler. Okul yapılacak diye. Dernek başkanımı, bana "Git pazarlık et" dediler. Rahmetli konuşurken, "Daha da konuşursan bedel artar." dedi. Pazarlık etmeye gittik ama teberru bedeli daha da arttı.

Rahmetli ile sonradan çok iyi dost olduk, çok hizmetleri geçti. Hatta 1990'da binanın temeli 0 attı.

Vali Bey dedi ki "Tel örgülerin dışına tek çivi çaktırmam." 0 zamanlar öyleydi, ama sonradan işin rengi değişti. Buradan kalkın Mollafenari'ye kadar binlerce fabrika var. Yani birçok insan dışarda fabrika kurabildi, haksız rekabet oldu. Bunlar 'depo' diyorlardı. Ben GOSB'a bu kadar para ödeyeceğim, servetimi vereceğim, adam gidip onda birine arsa alacak. Bu olacak iş mi?

0 güne kadar kimseye ruhsat verilmiyordu, inşaat belli bir oranda tamamlanınca yönetime girme hakkı var. Ben GOSB'a Başkan olunca ruhsatları vermeye başladım. Her nasılsa fiilen büyük harç paraları ortaya çıktı. Kanuna bakınca Belediye'nin alması gereken paranın daha düşük olduğu ortaya çıktı. Haydi belediye ile kapıştık. Yasaya göre ne gerekiyorsa onu yaptık, içerde de reorganize olduk ve mesele kapandı. Ama korkunç iftiralarla da boğuştuk.

Yerli yabancı iki bağımsız denetim kuruluşunun adeta 'teşekkür' raporu ile bugünlere geldik.

-Sanayi kabuk değiştirdi

80-90'lardaki sanayi ile bugünkü sanayi arasında çok fark var. Türk sanayi içe dönüktü. Otomobilleri hatırlarsınız. İçerde piyasa durunca fabrikalar yatardı. Piyasa açılınca fiyatlar üstüne eklenir, sıralar olur, üretim değil pazarlamadan kazanılırdı.

Özellikle otomotiv sektörü iç pazarda satış benim anlaşmaları yapmıştı. Dış pazarda satış zaten yoktu. Fabrika karları düşük, parayı pazarlama kazanıyordu. Sonra İtalyanlar, İngilizler Uzakdoğu firmaları geldi.

Sanayici yavaş yavaş dışarı açıldı. Türkiye bir yanıştan daha dönüyordu. Bize araç satanlar yolları kullanmanın bedeli olarak belli bir yerlileşmeyi, yedek parça siparişi vermeyi kabul etmeli. Bunu yıllarca anlattık ancak anlaşılıyor. Artık ihracat yapıyoruz. Mercedes'e parça veriyoruz. Hayalimizden geçer miydi? İhracat için kalitenin yükselmesi lazım. Kalite know how ile işçi ve mühendis kalitesi, eldeki teknolojinin seviyesi ile olur.

-Teknoloji sermayeyi eritiyor

Adamlara mal satmak için teknoloji lazım, teknoloji 5 yılda değişiyor. bunun anlamı 5 yılda bir makina parkının değişmesi gerekiyor. Rakibinin parası var ve bu teknolojiyi alıyor. Sen bunun dışında kalamazsın. Bu nedenle sanayicinin cebi para görmez. Rekabet edebilmek için 1991'den bu yana makina parkımızı 8 kez değiştirmiştir. Gel de paran olsun bakalım.

İŞ KAZASI

Herhangi bir iş kazası olduğunda, üzülyorum gidip evde ağlıyorum.

Bunun için bir dizi önlemler alınıyor. Örneğin bir preste makinanın her iki tarafında düğmeler var. İkisi ne de basmazsan, pres çalışmaz.

Kaza olmuş, çünkü bir elini sigara içmede kullanmaya çalışmış. Bunun için gitmiş kibrit çöpüyle bir düğmeyi sıkıştırmış.

Ya da gitmiş yanındaki presteki arkadaşıyla da tartışmaya tutuşmuş. Eliyle masaya vurur gibi presin üstüne vurmuş.

Hep sıkıntı.

Şimdiki preslerde 2 değil, 4 düğme var. Daha fazla güvenlik için.

40 YILDIR ÇÖZEMEDİĞİM SORUN

40 Yıldır çalışıyorum, birçok sorunla uğraştım, çözmeye çalıştım. Ancak çözemediğim bir sorun var. Bu da çalışanların çalışma anlayışı ile ilgili bir sorun. Eskiden mesai yapardık, paramızı alır, ek gelir sağlardık. Hem ailemize, hem işletmemize de destek olurduk.

Şimdi bakıyorum kimse bedelini de almak kaydıyla fazladan çalışmak istemiyor. Bırakın mesaiyi, fazladan çalışmayı zaman ayırıp, emek verip yetiştirdiğiniz herhangi bir çalışan yaz ayı gelince işini bırakıyor.

Ne oldu diye sorunca; "Yaz geldi karpuz satacağım." diyor. Kış gelip karpuz bittiğinde bu kez tekrar gelip işe girmek istiyor. Bu anlaşılır bir tavır değil.

Ya da bakıyorum bir başka genç, daha yarım gün çalışmış, iş bırakıyor: Soruyorum; 'ağır iş' diyor. Alıp presin başına götürüyorum, en ağır parça birkaç kilo bile değil. Aynı işi ben yapıyorum, gösteriyorum. Hiçbir sorun yok.

Ama doğal olarak belli bir tempo gerekiyor, ağır gelen banttaki tempo. Sen kaytarırsan, sağındaki, solundakilerin elinde iş birikir. Yani işi yaparken başka bir şey yapamazsın. Zaten yapmaman da gerekir. Pekî çalışmadan nasıl para kazanacağız?

Düşünüyorum da o zamanlar Avrupa'ya Almanya'ya gidenler nasıl çalışmışlar! Büyük saygıya hak etmişler. Bugün şikayetler, onların onda birini bile yapmıyor.

CEBİM PARA GÖRMEĞİ

Devlet vergiyi en iyi sanayiciden alır. Sanayicinin cebi hiç para görmez. Biz hiçbir zaman para sahibi olmadık. 40 seneyi geçtim bankada hiç param olmadı. Mübarek üç aylar. Vallahi diyorum. Kimse inanmaz diyorsunuz devlet de öyle düşünüyor. Neden, çünkü sürekli yatırım yapmak zorundayız, rekabet edebilmek için değişen teknolojiye uyum sağlamak zorundayız. Sektörümüzde teknoloji hızla değişiyor. Rakibiniz sizden hızlıysa siparişi o alır. Sizden hızlı yapacaktır. En kıymetli makinalarımız bile kısa sürede demode olur. O nedenle sanayicinin cebi para görmez. Çünkü sanayici yatırımın banka borcunu ödemekle, sonra yeni yatırım yapmakla meşguldür.

Banka sana yüzde 17 faiz veriyor. Bizim sektörde kar marjı yüzde 7-8. Brüt yüzde 7-8'le fiyat teklif ver, yüzde 17-18 faiz öde. Bu olacak iş mi? Devlet makina parkının yenilenmesi için bir şekilde destek vermeli.

Almanya diyor ki gel yatırım yap, arsa bedava, bina bedava, elektrik indirimi var, vergi indirimi var. Nasıl rekabet edeceksin.?

Pazarlamanın önemi

Dışarıya iş yapmak için çok uğraştık. 2 numune ile bir mal satmamız mümkün değil. Köklü firmaların kapısından giremezsiniz. Mercedes'e mal satan bir firmaya iş yapıyorduk. Mercedes bir nedenle o firmayı satın aldı. Böylelikle bir şans doğdu. Mercedes'e mal satmak için yüzlerce kez gittik geldik. Yalnız audit 5 sene sürdü. Dolayısıyla oralara üretim yapmak bizim meslekte çok zordur.

Yaşadığımız en büyük kriz

Tam biz yatırıma girdik, makina siparişlerini bağladık, paralarını ödemeye başladık. 94 krizi ile burası kapandı. Tofaş, Otosan üretimi durdurdu. Ortada kaldık. Yatırım halinde yakalandık. Her iki krizde de yatırım halinde yakalandık. 2008'de de böyle. Biz işçilerimize kendisi çıkmak isteyenlerin olup olmadığını sorduk. Çıkanlar çıktı. Çalıştığımız sürece yarım maaş verdik. Kimseyi işten çıkarmadık. İşsiz kaldığın müddetçe gelme, yarım maaşını bizden al. Krediyi ödemek için bütün birikimlerimizi sattık, savdık, hiçbir şeyimiz kalmadı. Halen onun birikimi olan kredileri ödemeye devam ediyoruz.

Sanayicilik delilik

40 yıldır uğraşıyorum. Doğru mu yaptığımı soruyorsunuz! Yok doğru değil. Deli miyim? Sanayici olmak için deli olmak lazım. 40 yıl sonraki aklım olsa kafamı çevirmem. Hayalimden bile geçirmem. Ne yaparsan yap, karpuz sat.

Ben niye döndüm; makina sesi var ya! Ben bu zaman zarfında ne yaptımsa sıkıldım. Bana konuşurken niye bağıryorsun diyorlar. Ben fabrika içinde 40 yıl bağıra bağıra konuştuğum için böyleyim.

Vakit geçmiyor, başka bir iş yapamazsın. Birkaç iş denedim. Herşeyin bir yaşı var. Başka iş yapmanın zamanı geçti. 2 yıla yakın bıraktım, yine geldim. Alışmışım bu bir hastalık, makina çalışacak, kalıp kırılacak.

Ama yeminle söylüyorum, yeniden doğsam, mezun olsam asla sanayici olmam. Baştan sona risk, özel hayat kalmaz, psikoloji bozulur. İş kazası olur, bütün dünya yıkılır. O zanneder ki patronun umurunda olmaz. Ben eve gider ağlarım.

İlk zamanlar öyleydi. Fabrikalar 3-5 hafta ödeme yapmaz, alacaklılar birikir, işçi para bekler. Benim mesleğimde, yan sanayide bu iş çok zordur. Eve taşımamak için gayret gösterirsin, gülmek için gayret gösterirsin.

3 nesil hayali

Bu işi 40 sene yaptım, 3 nesil gitmesini isterim. Ama olur olmaz bilemem. Benim çektiğim sıkıntıları çocuklarım, torunlarım çekebilir mi, bilmiyorum.

Yeni iş kuracaklar

Yeni iş kuracaklara hammadde üretirim. Bor tesisleri var. Biz bunu dışarı toprak gibi satıyoruz. Onlar hammadde yapıp bize satıyorlar. Ben bunu çözemedim. Neden bunu yapamıyoruz.?

İkinci olarak tonu 1 milyon olan şeyi değil, kilosu bir milyon lira olan şeyi satmak gerekir. İsrail tohum satar, teknolojisi yüksek ürünler satar. Para kazanmak için böyle. Kaporta satmak başka, 1 kilosu 85 bin lira olan karpuz tohumu satmak başka. İsrail teknolojiyi yüksek teknoloji ile çalışıyor, kiloda pahalı işler yapıyor. Türkiye yüksek teknolojiye ağırlık vermeli.

EKMEĞİN PARÇASI...

Babam ne ol ol, devlete borçlu olma derdi. Ben de olmadım.

Üniversiteye gidecektim, baba evinden ayrılıyordum. Babam çağırırdı, bana bazı öğütler verdi. Bir tanesi de 'arkadaş seçimi'ne ilişkin bir öğüttü.

"Arkadaşını yemeğe çağır, mutlaka yer sofrasına yemek hazırla." dedi. "Çatal, kaşık kullanma, ekmeği o bölün." dedi.

"Baktın böldüğün ekmeğin büyük parçasını o almış, tesadüf olabilir yine dene." diyerek ekledi:

"Üçüncü denemeden sonra ekmeğin büyük parçasını o almaya devam ediyorsa, onunla arkadaşlığını kes!"

Çok denedim, deniyorum. Hiç yanılmadım.

OSB'LER DOĞRU MODEL AMA

OSB'ler doğru model ama uygulamada sorunlar var. Dünyanın hiçbir yerinde 13 OSB dip dibe olmaz. Biz yatırım yaparken bir üçlü priz almak için Kartal'a giderdik. Şu yoldaki küçük köprü vardı. İki araba karşı karşıya gelince "Sen geçeceksin, ben geçeceğim" diye kavga ederlerdi.

Şu anda GOSB'da 65 bin çalışan var. Yüzde 98'i dolu. Türkiye'de teknoparkı olan tek OSB'yiz.

Küçük bir kasaba 13 lokanta yan yana olmaz. Sadece Kocaeli'de değil, Türkiye'de böyle. Özel OSB'ler var. Model bu şekilde yozlaşıyor, rant kapısı oluyor. Burada devletin tek kuruş parası yoktur. Biz kendi paramızla yaptık.

3-5 liradan arazi topla, izni al, 70-80 dolardan sanayiciye sat. İşin özü bu.

İtalya ve İspanya'ya gittim. Makina yaptırıyorum. 30-35 parselden fazlası yok. Doğa bozulmuyor. OSB'de dışardan çan sesleri geliyor. Bir sürü koyun geliyor. Adama sordum, 'nedir?' dedim. "Bunlar bizim çim biçme makinaları, koyun sürürsü" dedi. OSB'de duvar yapmak yasak. Hayvanlar gelip geçiyor. Köyün hayvanı geçiyor, köyün insanı çalışıyor. Kapasite dolunca devlet sizi 40-50 kilometre uzağa gönderiyor. Yan yana olmaz.

ALTYAPI SORUNU...

GOSB, yılda 2 milyar dolar ihracat yapıyor. 65 bin kişi çalışıyor. Çok büyük bir kısmı beyaz yakalı. Katma değeri yüksek ürünler üretiliyor. Yüzde 30 yabancı kaynaklı şirket. Kore, İtalyan, Alman fabrikalar var. Çok güzel bir yatırım ama

Başladığımızda TEM bile yoktu. 8-10 sene önce 7 kilometre servis kuyruğu oluyordu. Yanımızdakilerle birlikte dehşet bir kalabalık var. Servisler işe yetişemiyor.

Sırt sırta olursan altyapı yetmez, işçi yetmez, su yetmez, yol yetmez. Dışarıdan güzel görünüyor ama dışı seni içi beni yakar. Herşeye rağmen iyi bir sanayici mutlaka OSB içinde olmalıdır. Yabancı yatırımcı da OSB'ye gelmek ister. Çünkü altyapı çok önemlidir.

Kocaeli Sanayi Odası 1. Meslek Komitesi MADENCİLİK VE TAŞ OCAKLARI SANAYİ GRUBU

ÖZER ÖZ (Komite Başkanı)

Firma Unvanı	YILYAK YAKIT PAZARLAMA TİCARET A.Ş.
Adres	Meydan Sok. No:1 BeybiGiz Plaza Kat: 3-4 Maslak / İSTANBUL
Tel/Faks	0 212 290 30 80 0 212 290 30 81
e-mail	ozet.oz@yildirimgroup.com
Faaliyet	Taş kömürü madenciliği

AYHAN MIZRAKÇI (Komite Bşk. Yrd.)

Firma Unvanı	SÜPER ENERJİ MADEN. İNŞ. SAN. VE TİC. A.Ş.
Adres	Büyükdere Cad. No:78/80 Kat: 4 Mecidiyeköy / İSTANBUL
Tel/Faks	0 212 288 44 74 0 212 275 70 60
e-mail	amizrakci@enerjiturk.net
Faaliyet	Taş kömürü madenciliği

A.FATİH SARIÇİÇEK (Komite Üyesi)

Firma Unvanı	ENİSA ENERJİ TİCARET GRUP LİMİTED ŞİRKETİ - KÖRFEZ ŞUBESİ
Adres	Barbaros Mah. Halk Cad. No: 39 Ataşehir / İSTANBUL
Tel/Faks	0 216 472 08 20 0 216 472 08 29
e-mail	fatihsaricicek@enisa.com.tr
Faaliyet	Taş kömürü madenciliği

AYHAN ERGENÇ (Meclis Üyesi)

Firma Unvanı	ER KÖMÜR PAZARLAMA MADENCİLİK DENİZCİLİK TURİZM VE TİCARET A.Ş. GEBZE ŞUBESİ
Adres	Barbaros Mah. Halk Cad. No: 35 Ataşehir / İSTANBUL
Tel/Faks	0 216 472 98 00 0 216 472 98 29
e-mail	ayhan@ergroup.com.tr
Faaliyet	Taş kömürü madenciliği

MURAT AYHAN (Yönetim Kurulu Üyesi)

Firma Unvanı	AYPET AYHANLAR PETROL ÜRÜNLERİ MADENCİLİK SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Adres	DOSB 3.Kısım Gediz Cad. No:7 Gebze - KOCAELİ
Tel/Faks	0 262 759 10 22 0 262 759 13 85
e-mail	muratayhan@ayhanlar.com.tr
Faaliyet	Taş kömürü madenciliği



ER MADENCİLİK
NAKLİYAT VE
TİCARET A.Ş.



ER KÖMÜR
PAZARLAMA MADENCİLİK
DENİZCİLİK TURİZM
VE TİCARET A.Ş.



ER DENİZCİLİK
SANAYİ NAKLİYAT
VE TİCARET A.Ş.



ER YATIRIM
TURİZM VE
İNŞAAT A.Ş.

Er Şirketler Grubu olarak, yatırım kavramını bir şirket kültürü olarak kabul ediyoruz. Yatırımlarımızı herkesin kazanması için yaparız. Çevre ve insan önceliğimizdir.

ER KÖMÜR
PAZARLAMA MADENCİLİK
DENİZCİLİK TURİZM
VE TİCARET A.Ş.

ER Kömür Pazarlama Maden. Deniz. Turizm ve Tic. A.Ş.

Barbaros Mahallesi Halk Caddesi No:35 34746 Atasehir / Istanbul

Telefon: (0 216) 472 98 20 (pbx) * **Fax:** (0 216) 472 98 29

E-mail: info@ergroup.com.tr * **Web:** www.ergroup.com.tr

Er Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Ergenç:

Kömür yeni nesil teknolojilerle çok daha çevreci

Gelecekte de en önemli enerji kaynaklarından biri olacağı öngörülen kömürün, yeni nesil yakma teknolojileri sayesinde, özellikle de elektrik üretiminde çevreci bir kimlik kazandığına işaret eden Ayhan Ergenç, "Yakılan her enerji kaynağının ve yanan her malzemenin kirliliciliği vardır. Ama önemli olan kömürün nerede nasıl yakıldığıdır. Kazan sistemleri iyi tasarlanırsa verimlilik artar. Kirlilik insan sağlığını ve doğayı tehdit etmeyen düzeylere çekilebilir." dedi.

Kömürün keşfedilmesi ve bir enerji kaynağı olarak kullanılması sanayi devrimini başlattı ve dünyayı değiştirdi. Doğu'nun geç kalmış sanayi devrimi ise yüzyıllar önce Batı'da olduğu gibi yine kömür sayesinde gerçekleştiği için kömür hala enerji kaynakları içindeki önemini koruyor.

Dünya Kömür Birliği (WCA) verilerine göre, dünyada kanıtlanmış 861 milyar ton, tahmini ise 1,1 trilyon ton... Petrol ve doğalgaz gibi dünyanın belli bir bölümünde olmayıp, bir çok bölgede yaygın bir şekilde bulunan kömürle ilgili yapılan arama faaliyetleri ile rezervler sürekli artıyor. Bugünkü tüketim koşullarında yaklaşık 140-200 yıl kullanılabilir bir kömür rezervinden söz etmek mümkün. Bu durum, yaygınlığı ve çokluğuyla kömürü daha değerli hale getiriyor.

-Enerji kaynağı olarak petrolü geçecek

Kömürün, 2017 yılına kadar dünyada birinci enerji kaynağı olarak petrolü geçeceğinin öngörüldüğünü söyleyen Er Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Ergenç, "Uluslararası Enerji Ajansı'nın tahmini dünyada 2017'de yılda 1 milyar 200 milyon ton daha fazla kömür tüketileceği yönünde. Bunun nedeni ise elektrik tüketimindeki artış... Bugün dünya elektrik üretiminin yaklaşık yüzde 41'i kömürden sağlanıyor. Modern yaşamın vazgeçilmez olan elektrikten dolayı kömür gelecekte de en önemli enerji kaynaklarından biri olmayı sürdürecektir." diye konuştu.

-Kömüre kirlidir demek yanlış olur

Yıllar boyunca kirliliği bir kaynak olarak görülen kömürün



yeni nesil teknolojiler sayesinde, özellikle de elektrik üretiminde çevreci bir kimlik kazandığına işaret eden Ayhan Ergenç, konuşmasını şöyle sürdürdü:

"Yanan her malzemenin kirliliciliği vardır. Ama önemli olan kömürün nerede ve nasıl yakıldığıdır. Kömüre kirlidir demek yanlış olur. Kazan sistemleri iyi tasarlanırsa verimlilik artar. Kirlilik insan sağlığını ve doğayı tehdit etmeyen düzeylere çekilebilir. Günümüzün teknolojileri ile düşük kaliteli yerli kömürümüzü elektrik santrallerinde minimum kirlilikle yakma sağlanmakta ve enerjiye dönüşerek katma değer yaratmaktadır.

Dünyada en büyük kömür üreticisinin 3 milyar 471 milyon ton ile Çin olduğunu, Çini, 1 milyar 4 milyon ton ile ABD, 585 milyon ton ile Hindistan, 414 milyon ton ile Avustralya, 376 milyon ton ile Endonezya'nın izlediğini söyleyen Ayhan Ergenç, "Son on yıldır dünyanın enerji ihtiyacının yüzde 41'i kömürden sağlanırken geri kalanı ise petrol, doğalgaz, yenilenebilir ve nükleer enerjiyle karşılanıyor." diye konuştu.

Türkiye'nin de elektrik üretiminde doğalgaza olan bağımlılığını azaltabilmek için yerli kömüre odaklanma kararı aldığını ve 10 yıl içinde kömürden ürettiği elektriği ikiye katlama hedefi olduğunu hatırlatan Ayhan Ergenç konuşmasını şöyle sürdürüyor:

“son yıllarda yapılan arama çalışmaları ile toplam kömür rezervimiz 14,1 milyar ton düzeyine ulaştı. Yerli kömür kaynağının 12,8 milyar tonunu linyit, 1,33 milyar tonunu taşkömürü oluşturuyor. Türkiye’de kömürün yüzde 80’den fazlası elektrik üretiminde, kalan kısmı ise sanayide ve konutlarda kullanılıyor. Türkiye’nin 2011 yılındaki birincil enerji talebi içerisinde kömürün payı yüzde 31, doğalgazın payı yüzde 32, petrolün payı yüzde 27, hidrolik enerjinin payı yüzde 4, yenilenebilir ve diğer enerji kaynaklarının payı yüzde 6 olarak gerçekleşti. Türkiye’de 2023 yılında birincil enerji talebi içerisinde kömürün payının yüzde 37, doğalgazın yüzde 23, petrolün yüzde 26, hidrolik enerjinin yüzde 4, nükleer enerjinin yüzde 4, yenilenebilir ve diğer enerji kaynaklarının yüzde 6 olması öngörülüyor”, bu amaçla enerji maliyetimizi ve dış açık oluşumumuzun birinci nedeni ithalatın azaltılması için yerli linyit yataklarının elektrik enerji yatırımlarının artırılması politikası yerinde ve doğru bir uygulamadır.

-Isınma ve sanayi için hala ihtiyaç

Sadece elektrik ihtiyacı değil ısınma ve sanayi sektörünün ihtiyacının da hala kömürden karşılandığına dikkat çeken Ayhan Ergenç, yüksek kaliteli 6.000 k.cal-7.500 k.cal, en düşük kül ve düşük kükürtlü dünyanın her yerinden özellikle Rusya/Sibirya bölgesinden Dünyanın en kaliteli kömürleri ülkemize ithal edilerek özellikle ısınma ve küçük sanayi işletmelerinde yerli kömürün düşük kalitesinden oluşacak hava ve çevre kirliliği minimuma indirilmektedir, örnek vermek gerekirse yerli kömür kalorileri 2.500 k.cal, ithal kömürler 7.000/7.500 k.cal, kükürt yerlide yüzde 2-3 iken ithal kömürde yüzde 0,3’tür, ancak sürdürülebilir bir kalkınmanın çevreye dost bir sanayiyle mümkün olabileceğinin altını çiziyor.

Türkiye’de 2010-2014 yılı ortalamalarına baktığımızda yerli kömür dışında ısınma amaçlı yılda yaklaşık 8-10 milyon/ton ithalat ve tüketimin gerçekleştiğini söyleyen Ergenç, “Ağır sanayinin özellikle de demir-çelik sektörünün yüksek kalorili kömüre olan ihtiyacından dolayı, kömür ithalatına ihtiyaç var. Çimento ve demir çelik sektörüne, koklaşabilir özellikli kömüre ihtiyacı olan sanayiye yönelik ithalat yapılmakta. Tabii ki bunların haricinde ithal kömüre dayalı enerji santralleri de mevcut.”

-En fazla kömür rezervi ABD’de

Dünyada ise kömür rezervleri açısından maalesef ki Ülkemiz kömür, petrol, doğalgaz v.b. enerji kaynaklarımız az olup en zengin ülkeler arasında ilk sırayı yüzde 27,6 ile Amerika Birleşik Devletleri (ABD) alırken, ABD’yi yüzde 18,2 ile Rusya, yüzde 13,3 ile Çin, yüzde 8,9 ile Avustralya ve yüzde 7 ile Hindistan izliyor. Bu beş ülke dünyadaki toplam kömür rezervlerinin yüzde 75’ini elinde bulunduyor. WCA’ya göre, 1990 yılında dünyada toplam kömür üretimi 4 milyar 677 milyon ton iken bu rakam 2011’de rekor bir seviyeye, 7 milyar 678 milyon tona çıktı ve kömürün dünyada birincil enerji tüketimindeki payı yüzde 30,3 arttı.

Temiz kömür teknolojileri kavramı son yıllarda oluşmuştur, bu kavram genel olarak kömür üretimi, hazırlanması ve kullanımı esnasında çevre ve verimlilik kapsamakta çevre de emisyonla atıkların azaltılması ve elde edilecek enerjinin artırılmasıdır.

Sonuç olarak; bölgemizde de kömür sektörü Kocaeli Sanayi Odası ve Gebze Ticaret Odası destekleriyle Kömürçüler İhtisas Organize kurularak ve faaliyete geçerek daha modern daha temiz teknoloji Sahalarda sektöre hizmet sunmaya başlamıştır.

Madenciler sektörünün geleceği için ortak hareket edecek

Afrika, Türk madencilik sektörünün çatı kuruluşları, 15 milyar dolardan 23 milyar dolara çıkardığı 2023 ihracat hedefine ulaşmak için ortak hareket etme kararı aldı. Ege Maden İhracatçıları Birliğinden yapılan açıklamaya göre, İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB) Yönetim Kurulu ve Ege Maden İhracatçıları Birliği (EMİB) Yönetim Kurulu, Maden İhracatçı Birlikleri Sektör Kurulu Toplantısı için bir araya geldiler.

Toplantıda, Türkiye Mermer Doğaltaş ve Makine Üreticileri Derneği (TÜMMER), İMİB ve EMİB’in Türkiye’de madencilik sektörünün sorunlarının çözümü için or-



tak hareket etme kararı alındı. Uzlaşma sonrası oluşacak sinerji ile 2023 yılı için belirlenen 15 milyar dolar ihracat hedefinin, 23 milyar dolara çıkarılması hedefleniyor.

Açıklamada, görüşlerine yer verilen İstanbul Maden İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kahyaoğlu, sözde kalmayacak, özde bir birliklilik arzu ettiklerini belirtti.

Ege Maden İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Mevlüt Kaya ise TÜMMER, İMİB ve EMİB’in uyumlu

bir çalışma dönemine girmesinin sektörün ortak slogan kullanması için büyük bir şans olduğunu bildirdi.

Madencilik sektörü, 2014 yılı ilk çeyreğinde 1 milyar 92 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi

Madencilik sektörü ihracatı, 2014 yılının ilk çeyreğinde bir önceki yılın aynı dönemine göre miktar bazında yüzde 5,45 oranında artarak 5 milyon 24 bin tona ulaştı. Aynı dönemde sektörün değer bazındaki ihracatı ise yüzde 6,06 azalışla 1 milyar 92 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Tüm alt sektörler içinde doğal taş sektörü toplam ihracattan yaklaşık yüzde 43 pay aldı. Sektörün en çok ihracat yaptığı ilk beş ülke arasında yer alan Çin ve ABD'deki gelişmeler ise dikkat çekti. Bu dönemde Çin ihracat liderliğini korudu ancak bu ülkeye toplam ihracatta yüzde 29,42 bir gerileme yaşandı. İkinci konumdaki ABD'ye ihracat ise Çin'i telafi ederek yüzde 21,57 oranında arttı.

Madencilik sektörü, 2014 yılının ilk çeyreğini miktar bazında geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 5,45 artışla 5 milyon 24 bin ton, değer bazında ise yüzde 6,06 azalışla 1 milyar 92 milyon dolar ihracat ile kapattı. Madencilik sektörünün alt sektörlerinin 2014 yılı ilk çeyrek performansına bakıldığında, doğal taşların liderliğini koruduğu görülüyor. Yılın ilk üç ayında doğal taş ihracatı değer bazında yüzde 13,89 artışla 474 milyon 52 bin dolar olarak gerçekleşti. Aynı dönemde metalik cevherler ise yüzde 33,68 azalışa rağmen 342 milyon 707 bin dolarlık ihracatla ikinci sıraya yerleşti. Endüstriyel mineraller ise yüzde 17,93 artış ve 200 milyon 284 bin dolarlık ihracat rakamı ile sektörün en çok ihraç ettiği ürün grupları arasında üçüncü sırada yer aldı.

Sektörün yılın ilk çeyreğinde ikinci büyük pazarı Amerika'ya ihracatı yüzde 21,57 artarak 99 milyon 218 bin dolara ulaştı. Amerika'ya ihracat artışı sağlanmasında işlenmiş mermer ile traverten büyük pay sahibi oldu. Bu dönemde sektörün Hollanda, İsveç, Hindistan ve İspanya'ya gerçekleştirdiği ihracattaki artış da dikkat çekti.

Bir önceki yıllara kıyaslandığında; Hollanda'ya yüzde 141,74 artışla 31 milyon 491 bin dolar, İsveç'e yüzde 2.757 artışla 27 milyon 219 bin dolar, Hindistan'a yüzde 110,84 artışla 24 milyon 946 bin dolar ve İspanya'ya yüzde 49,25 artışla 23 milyon 507 bin dolar maden ihracatı

gerçekleştirildi.

Türk madencilik sektörünün en büyük pazarı Çin'de yaşanan ekonomik yavaşlamanın etkileri yılın ilk ayından itibaren sektörün ihracat rakamlarına da yansdı. 2014 yılının ilk çeyreğinde sektörün Çin'e gerçekleştirdiği ihracat yüzde 29,42 azalışla 423 milyon 742 bin dolar oldu. Çin'e en çok ihraç edilen ürün gruplarında ilk sırada yer alan doğal taş ihracatında ise artış sürüyor. Bu dönemde sektör Çin'e gerçekleştirdiği doğal taş ihracatını yüzde 9,85 artırarak 169 milyon 469 bin dolarlık ihracat gerçekleştirdi.

-Ortak hareket kararı

Türk madencilik sektörünün çatı kuruluşları, 15 milyar dolardan 23 milyar dolara çıkardığı 2023 ihracat hedefine ulaşmak için ortak hareket etme kararı aldı. Ege Maden İhracatçıları Birliğinden yapılan açıklamaya göre, İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB) Yönetim Kurulu ve Ege Maden İhracatçıları Birliği (EMİB) Yönetim Kurulu, Maden İhracatçı Birlikleri Sektör Kurulu Toplantısı için Afyonkarahisar'da bir araya geldi. Toplantıda, Türkiye Mermer Doğaltaş ve Makine Üreticileri Derneği (TÜMMER), İMİB ve EMİB'in Türkiye'de madencilik sektörünün sorunlarının çözümü için ortak hareket etme kararı alındı. Uzlaşma sonrası oluşacak sinerji ile 2023 yılı için belirlenen 15 milyar dolar ihracat hedefinin, 23 milyar dolara çıkarılması hedefleniyor.

Açıklamada, görüşlerine yer verilen İstanbul Maden İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Ali Kahyaoğlu, sözde kalmayacak, özde bir birliklilik arzu ettiklerini belirtti. Ege Maden İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Mevlüt Kaya ise TÜMMER, İMİB ve EMİB'in uyumlu bir çalışma dönemine girmesinin sektörün ortak slogan kullanması için büyük bir şans olduğunu bildirdi.



Afrika, Asya ve Ortadoğu grubu fahri konsoloslar toplantısı İstanbul'da gerçekleşti

Afrika, Asya ve Ortadoğu ülkelerinde ülkemizi temsil eden 31 Fahri Konsolosumuza, Türkiye ekonomisi ve ülkemizin sunduğu iş imkanları konusunda briefing vermek ve iş dünyamız ile yakın temas kurmalarını sağlamak amacıyla, 17 Nisan 2014 Perşembe günü, TOBB Plaza'da bir toplantı düzenlendi.

Toplantıda DEİK Başkan Yardımcısı ve Türk-Avustral-

ya İş Konseyi Başkanı, aynı zamanda KSO Başkanı Ayhan ZEYTİNOĞLU'da bir açılış konuşması yaptı.

Programın devamında DEİK Yönetim Kurulu Üyesi ve FICAC - Dünya Konsoloslar Federasyonu Genel Sekreteri Aykut Eken, Türk - Afrika İş Konseyleri Koordinatör Başkanı Tamer Taşkın, Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı, Proje Baş Direktörü Necmettin Kaymaz konuşmalarını gerçekleştirdiler.



Toplantıda DEİK Başkan Yardımcısı ve Türk-Avustralya İş Konseyi Başkanı, aynı zamanda KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'da bir açılış konuşması yaptı



Finansal kurumlar tek çatı altında toplanıyor

Bankacılık dışı finans kesiminin en önemli unsurlarından olan finansal kiralama (leasing), faktoring ve finansman şirketleri Finansal Kurumlar Birliği artık tek çatısı altında toplanıyor.

Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Osman Zeki Özger, birlik olarak Türkiye’de banka dışı finansal sektörün toplam ekonomideki payının artırılması için çalışacaklarına dikkat çekti. Özger, “Birliğimiz, üyelerimizin toplamda 119 milyar TL’nin üstünde gerçekleştirdiği finansal işlem hacmini temsil ediyor. Üç sektör reel sektöre toplamda yaklaşık 60 milyar TL’lik kısa ve orta vadeli ticari ve tüketici finansmanı ile uzun vadeli yatırım finansmanı sağlıyor. Finansal Kurumlar Birliği 33 finansal kiralama, 76 faktoring ve 13 finansman şirketi olmak üzere toplam 122 finansal kurumdan oluşuyor. Temsil ettiğimiz sektörlerimizin Türk finans sektörü içindeki payı aktif bazında bakıldığında yüzde 3,7. Bu rakamı artırmak için var gücümüzle çalışacağız. Bilançonun aktif kaleminde yer alan hemen hemen tüm işlemlerde biz varız. Finansal kiralama ile yatırımları finanse ediyoruz. Faktoring ile ticaretin finansmanında önemli bir rol oynuyoruz. Finansman şirketlerimizle de tüketici ve KOBİ’lere hizmet veriyoruz. Ülkemizdeki finansman kaynaklarını çeşitlendirmeyi, üyelerimizce sağlanan alternatif finansman olanaklarını yaygınlaştırmayı; ayrıca çeşitli sektörlerle üyelerimiz arasındaki karşılıklı anlayış ve işbirliğini geliştirmeyi, sektörümüzdeki uygulamalarda standardizasyonu sağlamayı ve eğitim faaliyetlerini düzenlemeyi hedefliyoruz.” dedi.

Finansal kiralama sektörü hakkında bilgi veren Osman Zeki Özger şöyle konuştu: “Finansal kiralama sektörünün Aralık 2013 dönemi itibarıyla aktif büyüklüğü yaklaşık 28 milyar TL’dir. 2013 yılında 14 milyar TL tutarında işlem hacmi gerçekleşti. 2012 yılı işlem hacmi olan 10 milyar TL’ye oranla işlem hacminde % 40 oranında artış gerçekleşti. 2014 yılına ilişkin işlem hacmi tahminimiz 20 milyar TL’dir. Bu rakam, 2013 yılı işlem hacmine oranla % 40 artış olması anlamına geliyor.”

-İhracat faktoringinde dünya ikincisiyiz

Faktoring sektöründen sorumlu olan Finansal Kurumlar Birliği Başkan Vekili Zafer Ataman, faktoringin ticaretin çarkını döndürdüğüne dikkat çekti. Ataman, şirketlerin faturalı alacaklarının ödenmeme riskini alan ve nakde dönüştüren faktoringin ekonominin kayıt altına alınmasında da önemli bir rol oynadığını belirtti. Ataman, Türkiye’de uygulanmaya başlandığı yıllardan itibaren faktoring sektörünün hızla büyüdüğünü, faktoringin şirketlere satışlarıyla orantılı olarak işletme sermayesi sağladığını ve bu sayede firmaların dış kredi arayışının azaldığını kaydetti.

İhracat faktoringinde de sektör olarak oldukça iyi durumda olduklarının altını çizen Ataman, “İhracatın alternatif finansman kaynakları arasında faktoring çok önemli yer tutuyor. İhracat artışına paralel olarak ihracat faktoringine olan ilgi de artıyor. İhracat faktoringinde Çin’den sonra dünya ikincisiyiz. Bu kapsamda TİM (Türkiye İhracatçıları Meclisi) ve Türk Eximbank ile iş birliği içerisindeyiz. Bu iş birliğine çok önem veriyoruz. Böylece ihracatçılarımız 238 ülkeye güvenli ve uygun fon maliyeti ile ihracat yapabilecek, yeni pazarlara kolaylıkla açılacak” dedi.

Ataman, “Faktoring sektörü Aralık 2013 itibarıyla toplam aktif büyüklüğünde, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 23 büyüyerek 22 milyar TL’ye, işlem hacminde ise 94 milyar TL ciroya ulaştı ve reel sektöre 20 milyar TL kaynak yarattı. 16 milyar TL’lik ihracata aracılık etti. Türkiye’de 76 adet faktoring şirketi bulunuyor. Faktoringte 2014 yılında büyüme oranımızı yüzde 15 olarak öngörüyoruz. Böylelikle işlem hacmimizin 110 milyar TL civarında olacağını tahmin ediyoruz.” diye konuştu.

Finansman sektöründen sorumlu Finansal Kurumlar Birliği Başkan Vekili Vahit Altun eskiden tüketici finansmanı olarak anılan sektörlerinin; 6361 Sayılı Kanun ile getirilen değişiklikler sonrasında finansman şirketleri olarak tanımlandığını ve kanunla son kullanıcının (tüketicinin) finansmanı zorunluluğunun kaldırılması neticesinde, stok finansmanı da yapabilen kurumlar haline geldiklerinin altını çizdi.

Vahit Altun, “Bir önceki yıla oranla yüzde 36 büyüyen ve 16 milyar TL aktif büyüklüğüne ulaşan finansman şirketleri, banka ve diğer finansal kuruluşlara göre daha küçük ancak konularında uzman kadrolarıyla satış noktasında ve satış ile eş zamanlı olarak müşterilerine hızlı ve esnek çözümler üretmektedir. 2013 yılı içerisinde 11 milyar TL tutarında kredi sağlayan Finansman Şirketleri, tüketiciye doğrudan finansman sağlayarak, gerek üretici firmalar, gerekse dağıtım ve pazarlama firmaları üzerindeki finansman yükünü hafifletmekte ve bu firmaların asli faaliyet alanlarına odaklanmalarına, dolayısıyla üretimin artmasına yol açmaktadırlar. Finansman şirketleri ödemeleri doğrudan satıcıya banka yolu ile yaparak, kayıt dışı işlemlerin ve vergi kaçaklarının önlenmesine önemli katkı sağlamaktadır. Tasarruf oranının artırılmasına ve cari açığın azaltılmasına yönelik makro ekonomik politikalar nedeniyle kredi arzında bir azalma beklenmekle birlikte, satış noktasında kredilendirme konusunda uzmanlaşmış finansman şirketlerinin bu uygulamalarını geliştirmeleri ve yeni iş modelleri ile birlikte bu alanlarda faaliyet göstermek isteyen yeni şirketlerin piyasaya girmesi beklenmektedir.” dedi.



TEB FAKTORİNG
BNP PARIBAS ORTAKLIĞI

tebfactoring.com.tr / 444 83 23

TÜRK LİRASI'NI KISA YOLDAN ANLATMAK İÇİN:



KISA YOLDAN TAHSİL ETMEK İÇİN: **TEB FAKTORİNG**

TEB Faktoring ile nakit sıkıntısı çekmezsiniz.
Alacaklarınızı kısa zamanda, güvenle tahsil edersiniz.
Vadenin dolmasını beklemezsiniz.

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara: İhracat faktoringine çok önem veriyoruz



Şirketinizle ilgili olarak kısaca bilgi vermeniz mümkün olabilir mi?

Garanti Faktoring, 4 Eylül 1990 tarihinde faktoring hizmeti sunmak amacıyla, Aktif Finans Faktoring Hizmetleri A.Ş. adı ile kurulmuş, 27 Mart 2002 tarihinde yapılan Genel Kurul Toplantısı kararı uyarınca ticari ünvanı Garanti Faktoring Hizmetleri A.Ş. olarak değiştirilerek, "Garanti" çatısı altında hizmet vermeye başlamıştır.

Şirketimiz, 1993 yılında hisselerini halka arz ederek o zamanki adıyla İstanbul Menkul Kıymetler Borsası'na kote olmuştur.

Şirket olarak faktoring faaliyetleri içinde sayılan finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerini tek tek veya birlikte müşterilerimize sunmaktayız. Garanti Faktoring, yurtiçi ve yurtdışı faktoring işlemlerini Doğuş Grubu ve BBVA sinerjisi ile geniş bir network üzerinden müşteri ihtiyaçlarına odaklı bir şekilde yürütmektedir. Başta KOBİ'ler, ithalatçı ve ihracatçı kimliğiyle öne çıkan şirketler ile yaygın tedarikçi ve bayi ağına sahip kuruluşlar olmak üzere geniş bir müşteri tabanına hizmet vermekte olan Garanti Faktoring, sektörde banka iştiraki şirketler arasında en geniş şube ağıyla faktoring ürün ve hizmetlerini tüm ülke geneline taşımaktadır.

Türkiye'de faktoring sektörünün gelişimi ile ilgili olarak kısaca bilgi verebilir misiniz?

Türkiye'de faktoring sektörünün geçmişi 1980'li yılların sonuna dayanmaktadır. 2006 yılında BDDK tarafından regüle edilmeye başlanan sektörümüz, 2012 yılının sonunda da yürürlüğe giren Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Yasası ile kanun ile düzenlenen bir

sektör haline gelmiştir.

Faktoring sektörü; 2013 yıl sonu itibarıyla Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Birliği verilerine göre 21,8 Milyar TL aktif büyüklüğe ve 20 Milyar TL faktoring alacak büyüklüğüne ulaştı. Son beş yıllık döneme baktığımızda toplam aktiflerin 10 Milyar TL, faktoring alacaklarının ise 8 Milyar TL seviyelerinden bu noktaya ulaştığını görüyoruz. Sektörümüzün cirosu ise 2013 yılı sonunda 48 Milyar USD'yi aştı.

Faktoring ürünleri firmalara genel olarak ne avantajlar sağlamaktadır ?

Faktoringin tahsilat, garanti ve finansman hizmetlerinin ayrı ayrı ya da bir paket halinde kullanılması şirketler için çok önemli avantajlar sağlayabiliyor. Her şeyden önce şirketlere yeni pazarlara ve müşterilere ulaşılmasını sağlayarak rekabet avantajı yaratması ve müşterilerine daha uzun vade imkanları sunabilmesi açısından çok önemli. Diğer taraftan, tahsilat hizmetinden yararlanarak şirketler alacaklarının bu işte uzman faktoring şirketlerince yönetilmesini sağlayabilirler ve kendi uzmanlık alanları olan üretim ve satış faaliyetlerine daha fazla odaklanabilirler, aynı zamanda bu işe yönelik personel maliyetlerinden tasarruf edebilme imkanı sağlayabilirler.

Bununla birlikte özellikle ihracatçı firmalar açısından, yurt dışında yeteri kadar bilgi sahibi olmadıkları müşterilerine yapacakları satışlara ilişkin, faktoringin garanti hizmeti sayesinde mal mukabili yaptıkları ihracatları güvence altına alma ve böylece vadedeki ödenmeme riskini bertaraf etme imkanı sağlamaktadır. Bu konuda faktoring şirketleri hem kendi bilgi ve deneyimlerinden hem de iki faktörlü ihracat dediğimiz sistem içerisinde üyesi buldukları organizasyonlar aracılığıyla işlem yapabilmektedirler.

Özet olarak faktoringi, şirketlerin faaliyetlerine ve ihtiyaçlarına uygun ürün kombinasyonları ile çok çeşitli çözümler üretebilen bir finansal şemsiye olarak değerlendirebiliriz.

Bu noktada ihracat faktoringinin nasıl işlediğinden biraz bahsedebilir misiniz?

Türkiye iki faktörlü ihracat işlemlerinde son yıllarda dünyada hep ilk 3 içerisinde yer aldı ve 2011 yılından bu yana da Çin'in ardından ikincilikteki yerini koruyor. Türkiye'deki faktoring sektörünün bu anlamda gerek FCI (Factors Chain International) gerekse IFG (International Factors Group) nezdindeki şirketler arasında oldukça saygın bir yeri var.

Garanti Faktoring olarak da ihracat faktoringi işlemleri çok önem verdiğimiz ve ülkemizdeki potansiyelinin yüksek olduğunu bildiğimiz bir alandır. Geçtiğimiz yıl bu alandaki

ciromuzu bir önceki yıla göre iki katına çıkardık. Bu yıl da yine üzerine en çok odaklanacağımız ve iddialı büyüme hedeflerimizin olduğu bir alan olmaya devam edecek.

Aslında ihracatının yaklaşık yüzde 65'ini mal mukabili gerçekleştiren Türkiye, ihracat faktoringi açısından tam anlamıyla potansiyel bir ülke konumunda. Vadeli yapılan tüm yurtdışı satışlar ihracat faktoringi kapsamına girebilir.

İki faktörlü ihracat işlemlerinde, yurtdışındaki alıcı için ihracatçı şirket Türkiye'deki bir faktoring şirketi aracılığıyla garanti hizmeti talep ettiğinde, Türkiye'deki faktoring şirketi de yurtdışındaki muhabir ağı aracılığıyla o ülkedeki alıcı hakkında bir limit talebinde bulunur.

Alıcının ülkesindeki muhabir faktoring şirketi, alıcının değerlendirmesini yaptıktan ve limit tesis ettikten sonra, bu limit kapsamında yapılan ihracat için garanti sağlanmış olmaktadır. Alınan garanti sayesinde, alacağın vadesinde yurtdışındaki alıcı tarafından ödenmemesi durumunda, ihracatçı alacağını zamanında tahsil edebilmekte ve yurtdışındaki alıcının riskini üstlenmekten kurtulmuş olmaktadır.

Garanti Factoring'in önümüzdeki dönemdeki hedefleri hakkında bilgi vermeniz mümkün olabilir mi?

Şirket olarak öncelikli hedeflerimizden biri; sektörde fark yaratacak, müşteri ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik entegre ürünler geliştirmektir. Bu amaçla, gelişmiş ülkelerde örnekleri olan ama henüz Türkiye'de uygulama imkanı olmayan ürünleri getirmek konusunda istekliyiz.

Factoring sektörünün dinamiklerini de göz önünde bulundurarak 2013 yılı ortasında "Alacağım Garanti'de" ürünümüzü geliştirdik. Uzun çalışmalardan sonra yurt dışı işlemlerde muhabirlerimiz aracılığı ile sağladığımız teminat yapısına benzer bir yapı kurarak sektörümüzde ilk defa "Alacağım Garanti'de" adı altında satıcıların yurt içi alacaklarının vadesinde ödenmemesi riskini garanti altına alınması konusunda bir ürünü sunduk. Bu ürünle alıcıların aciz, iflas ve temerrüt durumlarını garanti altına alıyoruz. Ürün içeriğinde garanti hizmeti ile birlikte satıcı firmaya, finansman ve tahsilat hizmeti imkanı da sunuyoruz.

2014 planlarımız içinde de gayrikabili rücu işlem hacmini arttırmaya yönelik çalışmalarımız devam etmektedir.

**YEDİTEPE**
FAKTORİNG



KOBİ ihtiyaçlarına özel çözümler sunmak ve sektörün büyümesini sağlamak için...

YEDİTEPE FAKTORİNG
"fırsat yaratır"

YEDİTEPE FAKTORİNG A.Ş.

Büyükdere Cad. Oyal İş Hanı No: 108/1 Kat: 6 Esentepe/Şişli-İstanbul

Tel : (212) 267 33 33 pbx. * Faks : (212) 267 30 50 * yeditepefaktoring@yeditepefaktoring.com * www.yeditepefaktoring.com

Genel Müdür, Çağatay Baydar: İhracat Faktoring'in lideri TEB Faktoring ülkemizin ihracatını artırıyor



TEB Faktoring olarak, 2014 yılında ciroda yüzde 13, ortalama kullanılan fonlarda yüzde 20 ve net gelirlerde yüzde 19 büyüme hedefliyoruz. 2014 yılı hedef ciro rakamımız 9,6 milyar TL. Stratejik amacımızı ise Türkiye ve dünyadaki pozisyonumuzu daha yukarıya taşımak olarak dile getirebiliriz. Hali hazırda TEB Faktoring, Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Birliği'nin 2013

yılsonu verilerine göre, üye 75 faktoring şirketi arasında toplam faktoring cirosunda yüzde 9'luk pazar payıyla 3. sırada, ihracat faktoringi cirosunda ise yüzde 32'lik pazar payıyla lider konumunda yer alıyor. Uluslararası arenada ise dünyanın Bank of China'dan sonra ikinci en büyük ihracat faktoringi yapan şirketi. Ayrıca, dünyanın en büyük uluslararası faktoring zinciri Factors Chain International (FCI) tarafından 2009, 2010, 2011 ve 2012 yıllarında dünyanın en iyi ihracat faktoringi şirketi seçildi.

Faktoring sektörü Türkiye'de hala yeni bir sektör ve sektör oyuncularının büyük bir kısmının merkezi İstanbul'da. Faktoring hizmetleri Anadolu'daki müşterilere merkezden ya da Anadolu'da açılan şubeler kanalıyla veriliyor. Böyle olunca da faktoringi Anadolu'da yerleşik şirketlerin pek çoğu ya tanımıyor ya da yanlış tanıyor. Elbette Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Birliği'nin Türkiye genelinde yaptığı yoğun tanıtım ve bilgilendirme çalışmaları, sektörde yer alan şirketlerin yine Türkiye genelinde yaptıkları pazarlama ve satış faaliyetleri sektörün bilinirliğini gün geçtikçe artırıyor.

Ticaretin önümüzdeki dönemlerde Anadolu'ya kayacağını ve gelişeceğini düşünüyoruz. Bu sebeple bir yandan şube ağıımızı genişleterek Anadolu'ya yatırıma, diğer yandan bankamızın desteğiyle faktoringi tanıtma çalışmalarımıza TEB Faktoring olarak biz de devam ediyoruz. Bugün 17 olan şube sayımızı kısa zamanda 30'a çıkarmayı planlıyoruz. Bugüne kadar şubelerimizi ağırlıklı Anadolu'da açmaya dikkat ettik. Dağılıma baktığımızda İstanbul'da 5, Ankara'da 2, İzmir, Adana, Antalya, Bursa, Denizli, Gaziantep, Kayseri, Konya ve Samsun ve Eskişehir'de birer şubemiz olduğunu görüyoruz. Yeni açacağımız şubelerin yerlerini belirlerken, özellikle Anadolu'da taleplerin yoğun

olduğu bölgelere yakın olacak şekilde planlama yapıyoruz.

-İhracat faktoringi tercih edenlere büyük avantaj sağlıyor

Faktoring, özellikle de ihracat faktoringi; tercih edenlere çok sayıda avantaj ve kolaylık sağlıyor. Bizim gözlemlediğimiz ve müşterilerimizden dinlediğimiz bazı avantajları şu şekilde sıralamak mümkün. Faktoring, temelinde vadeli alacakların yattığı bir finansal üründür. Dolayısıyla müşterilerimiz vadeli alacaklarını bize temlik ederek vadeden önce nakde dönerler ve böylece sürekli ve kesintisiz nakit akışı sağlarlar. Bu nakitle de peşin alım yaparak rakiplerine göre indirim avantajı yaratırlar. Finansman ihtiyaçlarını dış kaynak yerine kendi alacaklarıyla karşılarlar, böylece kredilerini alacakları ölçüsünde azaltmış olurlar. Faktoring şirketlerinin alıcıları hakkında yaptıkları istihbaratlar sayesinde açık hesap satışlarını ve müşteri sayılarını güvenli bir şekilde büyütürler. Tahsilatlarını bize devrettikleri için bu işe ayrıca eleman tahsis etmek durumunda kalmazlar ve vadede tahsilat oranları artar.

Bunlara, ihracat yapan bir firmanın faktoring işlemlerinden sağladığı şu avantajları ekleyebiliriz. Uluslararası piyasada fiyat düşürerek rekabet etmek yerine vade uzatımı ile satışlarını arttırmaları. Vade uzatımına rağmen alacaklarını istedikleri anda nakde çevirebilirler. Alacaklarını ödenmeme riskine karşı yüzde 100 garanti altına alırlar ve dolayısıyla aldıkları siparişlere hızlı yanıt verme kabiliyetleri artar. Faktoring şirketleri sayesinde alıcıları ile olabilecek dil problemlerini aşarlar. Aynı şekilde ithalatçı ülkenin yasalarını bilme sorumluluğunu bizimle paylaşmış olurlar.

TEB Faktoring olarak ihracat faktoringi işlemlerimiz yurtiçi işlemlere göre sürekli ve beklenenin üzerinde büyüme gösterdi. Bu gelişmeler paralelinde 2013 yılsonu ihracat faktoringi ciro beklentimizi artırdık ve 4,9 milyar TL'ye ulaştık. Bu rakam 2012 yılına göre yüzde 35 oranında büyümek anlamına geliyor. 2014 yılında biraz daha yavaş da olsa, yine büyümeyi bekliyoruz. Hedefimiz yüzde 10 civarında büyümek.

-Faktoring sektörü kayıt dışı ekonominin önlenmesine katkı sağlıyor

Gerek kamu kurum ve kuruluşları, gerekse ticari faaliyet gösteren tüm özel kuruluşlar ve hatta bireylerin önemli bir sorunu olan kayıtdışı ekonominin önlenmesine yönelik çalışmalara faktoring sektörünün çok önemli katkıları vardır. Çünkü faktoring işlemleri alacaklar üzerinden hayat bulur ve alacağın belgesi olan faturalar bizim ilk ve en önemli belgemizdir. Faktoring sektörü ülkemizde ilk işlemlere başladığından bu yana, her yıl büyüyerek ve daha fazla sayıda firmaya ulaşarak ekonomiye bu olumlu katkıyı sağlamaya devam etmektedir.



Bakan Fikri Işık toplantı sonrası Vali Topaca, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Karaosmanoğlu, Ak Parti İl Başkanı Civelek, KSO Başkanı Zeytinoğlu ve KSO yönetimi

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, sanayicilerimizin sorunlarını dinledi

“ Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu toplantısına katılan Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, sanayicilerin sorunlarını dinledi. ”

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul ve KSO Yönetiminin hazır bulunduğu toplantıya Vali Ercan Topaca, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu ve son bölümüne de AK Parti İl Başkanı Mahmut Civelek'te katıldı. Sabahın erken saatlerinde başlayarak yaklaşık 2 saati bulan toplantıda başta KSO Başkanı Zeytinoğlu olmak üzere yönetiminde bulunan sanayiciler sorunlarını

aktardılar.

Bakan Işık büyük bir dikkatle dinlediği sanayicilerin aktardığı sorunları notlar alarak çözümleri için gereken çalışmaların yapılacağını vurguladı. Sanayicilerin Bakan Işık'a aktardığı başlıca istemler arasında şunlar yer alıyor:

- Ar-Ge merkezlerine sağlanan desteklerde kademeli yaklaşım; Ar-Ge merkezlerine sağlanan muafiyetlerden; Ar-Ge indirimi, gelir vergisi stopajı ve sigorta prim teşviği

için; çalışan Ar-Ge personeli sayısına bağlı olarak kademeli destek yaklaşımının teşvik mekanizması içerisine alınması. Söz konusu bu uygulamanın Ar-Ge Merkezlerinin kurulmasını teşvik edeceğini ve sayısını artıracığını düşünüyoruz.

•Doğu Marmara Sanayi ve Teknoloji Fuarı (SAN-TEK'13) ile Match4Industry Eşleştirme Etkinliği 25-28 Eylül 2014'de ikincisini düzenliyoruz. Bölgemizin kalkınması ve tanıtımı için bir fırsat olarak gördüğümüz 'SAN-TEK' fuarının bir marka olabilmesi ve sürdürülebilir olması için KOSGEB'in yurtiçi fuar destekleri kapsamına alınmasını arzu ediyoruz.

-Sanayiye ilgilendiren yasal düzenlemeler Kocaeli'de Büyük Mükellefler Vergi Dairesi

İstanbul'da büyük ölçekli şirketlerin mükellefiyetleri, Büyük Mükellefler Vergi Dairesine bağlı bulunmaktadır. Türkiye'nin en büyük 92 firmasının yerleşik olduğu İlimizde 'Kocaeli Büyük Mükellefler Vergi Dairesi'nin kurulmasının yararlı olacağını düşünüyoruz.

•Böylece ilimizdeki büyük mükelleflerin işlemleri kolaylaşacak,

•Üretimleri Kocaeli sınırları içerisinde olup merkezleri İstanbul'da olan 300'e yakın işletmemize de işlemlerini Kocaeli'nde yapma imkanı sunacak ve

•İlimizde faaliyetlerine yeni başlayacak olan işletmeleri, merkezlerini Kocaeli'nde kurmaya yöneltecektir.

Bu da Kocaeli Büyükşehir Belediyemizin gelirlerine artış olarak yansımaktadır. İlimizin ihtiyacı olan altyapı eksiklikleri giderilebilecektir.

Kocaeli bütünleşik kıyı kenar planı

İlimizde sürdürülen ve Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Mekansal Planlama Genel Müdürlüğüne yürütülmekte olan 'Kocaeli Bütünleşik Kıyı - Kenar Planı' henüz onaylanmamıştır. Kocaeli limanlarında birleşme ve genişleme çalışmaları bu nedenden dolayı askıya alınmıştır.

Ayrıca, KOSBAŞ'da boş olan, kiralınmaya müsait bütün parseller kıyı kenar çizgisinin deniz tarafında yer almasına rağmen denize sınırları bulunmamaktadır. Bu sorununun giderilebilmesi için, bu bölge için Kıyı-Kenar Planında tadilata gidilmesi gerekmektedir.

Dilovası Bölgesinde kentsel dönüşüm fırsatı

Dilovası Bölgesinin bir pilot bölge olarak ele alınarak dünyada örnekleri olan simbiyotik yaşamın sanayiye uyarlanması yönünde bir model oluşturulması ekonomik, sosyal ve çevresel açıdan bölgeye katkısı olacaktır.

Kocaeli Üniversitesi işbirliği ile 9-11 Mayıs tarihlerinde İlimizde UPAD 2014: I. Uluslararası Kentsel Planlama, Mimarlık-Tasarım Kongresi düzenlenecektir. Ayrıca Stockholm'deki SymbioCity'ye bir ziyaret gerçekleştirilmeyi planlıyoruz.

Şirketlerde temsil yetkisinin sınırlandırılması

Yeni TTK'ya göre imza sirkülerinde yetki kademelenmesi yapılamıyor.

Kalkınma Ajansları yönetim altyapılarına ilişkin

Sekiz ajansın bulunduğu illerdeki dokuz sanayi odamız

Kalkınma Ajanslarında Yönetim Kurulu üyeliğini iki yıllık aralıklarla paylaşmaktadır.

KKDF oranı

Sanayimizin ithalat yaptığı yatırım mallarına yönelik uygulanan yüzde 6 oranındaki KKDF firmalarımıza ek maliyetler getirmektedir. Sadece bitmiş ürünlerin -makine ve aksamları hariç tutularak- ithalatında KKDF kesintisinin uygulanması gerektiğini öneriyoruz.

Kimya sanayinde ÖTV'de alınan teminatlar

Sanayicilerin akaryakıt ve türev ürünleri ithalatında ÖTV için mevcut sistemde verdikleri teminatlarla ilgili yaşanan sıkıntıların giderilmesi kapsamında Maliye Bakanlığı tarafından başlatılan çalışmaların bir an önce tamamlanmasını talep ediyoruz.

-Kocaeli lojistik altyapı ihtiyaçlarına ilişkin görüşler

Dördüncü demiryolu hattının planlanması ile demiryolu kapasitesinin artırılması

Planlara alınan 3. hat demiryolunun, yük taşıma sorununu çözemeyeceği aşıkardır. Söz konusu yeni hat ile taşınabilecek yük tonajı ancak 3 milyon tona çıkabilecektir. Oysa Kocaeli limanlarından 2013 yılında elleçlenen yük miktarı 61 milyon tonun üzerindedir.

Orta uzun vadede planlanan kuzeydeki demiryolu hattı, liman bağlantıları çok uzun olması sebebiyle ihtiyacı karşılamada çok fizibil görülmemektedir.

Gebze-Köseköy arasında dördüncü hattın sığabileceği yerlerde oluşturulacak barınma yollarının, yük taşımada kapasiteyi artıracak bir çözüm olduğunu düşünüyoruz.

Cengiz Topel Havaalanı

Cengiz Topel Havaalanı için, Valiliğimiz ve Kocaeli Büyükşehir Belediyemizin de ortağı olduğu bir konsorsiyum oluşturma çabalarımız bulunmaktadır. Cengiz Topel Havalimanının kargo taşımacılığı ile gelişmesini önermekteyiz. Bir an önce özelleştirilmesini istemekteyiz.

Derince Limanı

Derince Limanı ve Hinterlandı Projesini tamamladık. Kamuoyu ile paylaşacağız. Projenin en çarpıcı sonucu; Derince Limanının stratejik bir liman olarak algılanması ve sadece Kocaeli ekonomisine değil, ülke ekonomisine de ekonomik katkı sağlayabileceğinden dolayı kritik bir liman olarak değerlendirilmesidir.

Proje kapsamında;

*Ulaşım bağlantıları konusu son derece önemli adedilmektedir. TEM'e doğrudan bir bağlantı yolunun yapılmasına ve liman çıkışında bu yola bir altgeçit ile bağlantılmasının önemli olduğu anlaşılmaktadır.

•Özelleştirme mevzuatı açısından; Liman içerisinde kiracı konumunda olan firmaların durumunun ne olacağı konusunun, özellikle limanı satın almayı düşünen bir firma açısından belirsizlik yaratacağı düşünülmektedir.



Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Işık, KSO Yönetim Kurulu toplantısına katılarak sanayicilerin aktardığı sorunları dinledi. Toplantı yaklaşık 2 saat sürdü.

- Kıyı Şeridi Master Planı'nın, paydaşların görüşleri alındıktan sonra revizyonuna ihtiyaç olduğu düşünülmektedir.

- Derince Limanının, özel müteşebbisler eliyle yönetilmesi gerektiği ancak kontrol ve denetimin kamu eliyle sürdürüldüğü, bir liman modeline gereksinim olduğu düşünülmektedir.

- Özelleştirme sürecindeki Derince Limanı açısından öne çıkan hususlardan belki de en önemlisi liman değerinin tahminlemesidir. Takribi 250-300 milyon dolarlık bir yatırımın 4 senelik bir süreçte yapılması öngörüsüyle; mevcut piyasa borçlanma maliyetleri baz alınarak; minimumda 515 milyon dolar ve maksimumda 786 milyon dolar civarında bir değer oluşumu söz konusudur.

-Organize Sanayi Bölgelerine ilişkin görüşler

Islah OSB Girişimlerimiz

5 Nisan 2012 tarihinde Kocaeli Valiliğine başvuru yapılmıştır. (Tavşanlı ve Çayırova)

Tavşanlı Köyü –50 firma (25 adeti Odamız üyesi) / Ayrıca bölgede lojistik faaliyet gösteren bir çok depo alanı ve antrepo sahası bulunmaktadır. Odamızda 11 Şubat 2014 tarihinden genel bilgilendirme toplantısı tertiplenmiştir.

Bölgenin imar planlarında bir takım sıkıntılı durumlar görülmüştür. Parseller arası şuyulandırma çalışması yapılmamıştır.

Bölgede lojistik firmaları faaliyet göstermektedir. Bunların toplam arazi yüzölçümü, ilgili kanun çerçevesinde, yüzde 10 sınırında kalma şartı bulunan "hizmet ve destek alanı" olarak değerlendirilmektedirler. Lojistik hizmetlerinin de ayrı bir sektör olarak kabul edilmesi gereklidir.

Organize sanayi bölgelerine arsa tahsisleri

4562 Sayılı kanun ve Uygulama Yönetmeliği gereğince

organize sanayi bölgeleri katılımcılarının arsa tahsis yapıldıktan bir sene içerisinde gerçekleştireceği yapıya ait projeleri OSB'ye tasdik ettirerek yapı ruhsatını alması, yapı ruhsatı tarihinden itibaren ise iki yıl içinde üretime geçmesi gerekmektedir.

Proje süresinin bir seneden iki seneye, inşaat yapımının ise iki seneden, dört seneye çıkarılmasına ilişkin gerekli düzenlemelerin yapılması konusunda desteğe ihtiyaç vardır.

Organize Sanayi Bölgelerinde KOSGEB Payı

Organize sanayi bölgelerimiz; 3624 Sayılı KOSGEB kuruluş kanununun bütçe kaynaklarının sıralandığı 14.maddesinin g bendi; "Organize Sanayi Bölgeleri Müteşebbis Heyetlerince yapılan arsa satış hâsılatlarının yüzde 1 oranında ayrılacak pay" hükmü çerçevesinde KOSGEB tarafından talep edilen arsa satış hâsılatlarının yüzde 1 oranındaki pay nedeniyle büyük külfet altına girmektedir. KOSGEB'in kuruluş aşamasında gelir temini için kanunda yer verilen bu maddenin revize edilmesi hususunda desteklerinizi talep ediyoruz.

Kocaeli Sanayi Odası Sergi, Fuar ve Kongre Merkezi

Taban alanı 2.112 m2 olan ve dört kattan oluşan, kapalı otoparkı olan, zemin katında sergi, fuar ve kongre alanının, üst katlarda çalışma ofislerinin yer alacağı çok amaçlı bir merkez oluşturma projesinin ön fizibilitesi tamamlanmıştır. Projeye ait inşaat izinleri alınma aşamasındadır.

- Başta Doğu Marmara Kalkınma Ajansı ve KOSGEB'in kampus alanı içerisinde yer alması hususunda desteklerinizi bekleriz.

- Ekonomi Gazetecileri Derneği tarafından her yıl Kartepe'de düzenlenen zirvenin uluslararası boyuta kavuşturulması.



KSO Başkanı Zeytinoğlu ve KSO Meclis Başkanı Tuğrul, Seabird Başkanı Arusan'a günün anısına hediye takdim ettiler



Zeytinoğlu: İşsizlik yatırım ve üretimle geriliyor

Kocaeli Sanayi Odası Nisan Ayı Meclisi Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul'un Başkanlığı'nda toplandı.

Kocaeli Sanayi Odası Meclis salonunda gerçekleştirilen toplantıda 9 ve 10'ncü Meslek Komiteleri adına Mustafa Kenan Selçuk, 20'nci Meslek Komitesi adına da Tuğrul Tekbulut sunum gerçekleştirdiler.

-Eskiyapan ATTSO yönetiminde

KSO Meclis Başkanı Tuğrul, KSO Meclis Üyesi olan Nuh Çimento A.Ş. Yönetim Kurulu üyesi Mehmet Eskiyapan'ın, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'ni temsilen kısa adı "ATTSO" olan Alman -Türk Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu'nda görevlendirildiğini duyurarak KSO Meclis üyesi Eskiyapan'ın "ATTSO" Yönetim Kuruluna girmesi ile Ko-

caeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'dan sonra KSO'nun uluslararası bir odada ikinci temsilcisi olduğunu açıkladı.

-İşsizlik, bütçe, cari açık

Kocaeli Sanayi Odası'nın Nisan ayı Meclis toplantısı'nda ekonomik değerlendirmelerde bulunan KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Aralık ayında işsizlik oranının yüzde 10 olduğunu vurgulayarak, yılın yüzde 9.7 işsizlik oranı ile kapatıldığını söyledi.

KSO Başkanı Zeytinoğlu, "İş aramayıp ama çalışmaya hazır olanlar da dahil edildiğinde işsizlik oranımız yüzde 17,3'e yükseliyor. İşsizlik yatırımlarla ve üretimin artması ile geriliyor" dedi.

İlk iki ayda bütçenin 3,6 milyar

dolar fazla verdiğini kaydeden KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Bu fazlanın kaynağı yine vergi gelirlerinden geliyor. (yüzde 11,1) Döviz kurlarındaki yükseliş bütçe gelirlerini sınırlıyor. Şubat ayında bütçe harcamalarının gerilemesinde faiz harcamalarındaki düşüşün etkili olduğunu görüyoruz.

2014 yılı bütçe harcamaları bir evvelki yıldan yüzde 7 fazla olarak, yani bizim de istediğimiz gibi neredeyse geçen yılın enflasyon oranı (7,4) kadar artması hedeflenmiş. Şimdilik artış yüzde 6.

Hedefimiz sadece bütçeye uygunluk olmamalı. Çünkü OVP 33,2 milyar TL açık öngörüyor.

2014 yılı bütçe gelirlerinde yüzde 3,5'lük çok mütevazı bir artış öngörülmüş. Ancak gelirlerde yaklaşık yüzde 12 artış sağlayabilirsek denk



Tuğrul Tekbulut



Mustafa Kenan Selçuk



Kocaeli Sanayi Odası
Başkanı Ayhan
Zeytinoğlu



Seabird Yönetim Kurulu
Başkanı Kürşat Arusan



bütçe şansını yakalayabiliriz. Ya da giderlerde azalma sağlamalıyız.

Kaldı ki geçen yıl bütçe gelirlerimizi yüzde 17,1 artırmışız. Dolayısıyla bütçe giderlerinde temkinli olmamız gerekiyor. Yılın ilk iki ayını değerlendirdiğimizde ise; vergi gelirlerine en büyük katkıyı İstanbul, Ankara ve İzmir'in ardından Kocaeli olarak biz veriyoruz"

Yıllık dış ticaret açık, döviz kurularından ötürü, ocak ayından bu yana azalışa geçtiğini (64 Milyar dolar) belirten Başkan Zeytinoğlu, "Yıllık cari açığta 2 milyar dolar civarında bir gerileme bekliyoruz. Ancak son bir haftadır TL değer kazanıyor. Bunun cari açığımızın azalmasına engel olacağını düşünüyoruz"

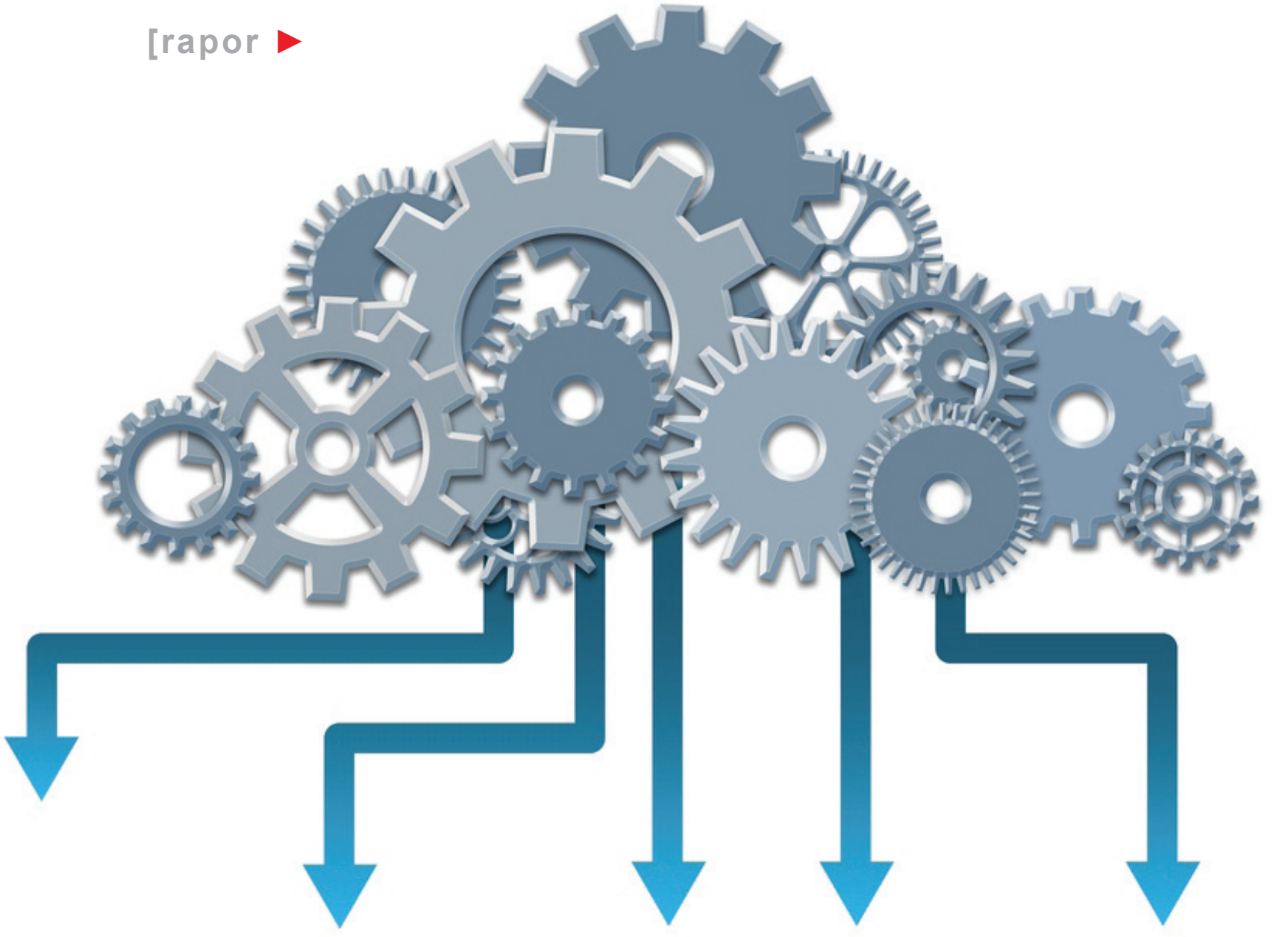
-Seabird, Kocaeli'de 2 ayda 800 yolcu taşıdı

Kocaeli Sanayi Odası Nisan ayı Meclis toplantısına konuk konuşmacı olarak katılan Seabird Hava Yolları Yönetim Kurulu Başkanı Kürşat Arusan, Kocaeli'de 2 ayda 200'ün üzerinde uçuşla 800 yolcu taşıdıklarını söyledi

İzmit- İstanbul arasında hava taksi uygulamasını başlatarak İzmit - İstanbul arasındaki yaklaşık bir saatlik mesafeyi 22 dakikaya indiren Seabird Hava Yolları Yönetim Kurulu Başkanı Kürşat Arusan, sanayicilere hava taksi ve deniz uçakları faaliyetleri hakkında bilgi verdi. Başkan Arusan, "2013 yılına 15 bin yolcu taşıdık. 2014 yılının ilk iki ayında Ko-

caeli de dahil olmak üzere 665 uçuşta 7 bin yolcu taşıdık. Bölgemizde böyle bir hizmetin olması oldukça önemli bir durum. 2014 sonunda 15 milyon dolar bir bilançoya ulaşmak istiyoruz. Kocaeli'de istediğimiz düzeyde değiliz. Kocaeli'nin bizi kaybetmemesi için çalışıyoruz. Sanayicilerden destek bekliyoruz. 1 yolcu dahi olsa uçağımızı kaldırıyoruz. Uçuşları 3 güne indirme düşüncemiz var. Sapanca Gölü için iznimiz var. Ama henüz bir çalışma yapmadık" dedi. 2 Ocak'ta Sekapark'tan Kocaeli'deki faaliyetlerine başlayan Seabird'ün Kocaeli faaliyetleri hakkında bilgi veren Kürşat Arusan, "Kocaeli bizim için zor bir hat. İstanbul'a ne uzak, ne yakın bir yerde. 200'ün üzerine uçuşla yaklaşık 800 yolcu taşıdık. Aynı uçuş sayısında Bursa'da 2 bin 500 yolcu taşıdık. Süreklilik açısından sıkıntı yaşıyoruz. Bir gün 4 kişi başka bir gün 5 kişi geliyor. Bu rakamlar beklediğimiz oranda değil. Ama biz faaliyetlerimizi sürdürmeye devam edeceğiz" dedi.

Toplantı sonunda Ayhan Zeytinoğlu, ellerinden gelen desteği Seabird'e vereceklerini söyledi. Zeytinoğlu, Kürşat Arusan'a günün anısına plaket verdi.



Sanayi kuruluşlarının durumunu belirleme anketi sonuç raporu

Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan nisan ayı anketi çerçevesinde odamızca bir araştırma yapıldı.

Araştırmaya katılan firma sayısı 140 adet olup bu firmaların yüzde 73'ü KOBİ, yüzde 27'si büyük ölçekli firma niteliğindedir.

Merkez Bankası tarafından Türkiye'nin nisan ayı kapasite kullanım oranı yüzde 74,4 olarak açıklandı. Türkiye genelinde, bir önceki yılın aynı ayına göre 1,3 puanlık bir artış gerçekleşirken, bir önceki aya göre 0,8 puanlık bir artış görüldü.

Kocaeli Sanayi Odası tarafından yapılan araştırmaya göre ise, nisan ayı için Kocaeli firmalarının kapasite kullanım oranı yüzde 70,6 olarak belirlendi. Kocaeli sanayinin kapasiteleri geçen yılın aynı ayına göre 0,3 puan azalırken, bir evvelki aya göre 0,1 puanlık bir azalış gösterdi.

Yıl / Ay (%)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	72,4	72,2	72,7	73,6	74,8	75,3	75,5	75,5	75,4	76,4	75,6	76,0	74,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	73,9	73,3	73,1	74,4									
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6									

İstihdam ►

Nisan ayı anketine yanıt veren firmaların yüzde 23,61'inin istihdamlarının arttığı, yüzde 63,89'unun ise istihdamlarında bir önceki aya göre değişim yaşanmadığı belirlendi.

Firma Bildirimleri	Nisan (%)
Arttı	23,61
Değişmedi	63,89
Azaldı	12,50

İç Siparişler ►

Firmaların yüzde 17,65'inin Mayıs ayında iç siparişlerinin arttığı belirtilirken yüzde 8,82'sinin siparişlerinin azaldığı belirtildi. Genel olarak, siparişlerdeki azalışların nedeni, sezona bağlı açıklandı.

Firma Bildirimleri (%)	Mayıs
Arttı/Artacak	17,65
Değişmedi/Değişmeyecek	73,53
Azaldı/Azalacak	8,82

Dış Siparişler ►

Ankete katılan firmaların yüzde 21'i dış siparişlerinin Mayıs ayında arttığını belirtirken, yüzde 5'i ihracatlarında azalış bildirdiler. Firmaların yüzde 73'ünün ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmadı.

Firma Bildirimleri (%)	Mayıs
Arttı/Artacak	21,15
Değişmedi/Değişmeyecek	73,08
Azaldı/Azalacak	5,77

“Kentsel dönüşümde hukuki durum önem taşıyor”

- Derneğin kuruluş amacı ve faaliyetleri hakkında bilgi verir misiniz?

Adil Kentsel Dönüşüm, İmar ve Kamulaştırma Derneği, adına yansıdığı üzere kentsel dönüşümün adil yapılmasına hizmet etmek amacıyla kurulmuştur. Dernek olarak kentsel dönüşümün ülkemiz için zorunluluk olduğuna inanmakla birlikte yapılacak dönüşümde vatandaşın en büyük faydayı sağlamasına, hukuksal ihtilafların en aza indirilmesine katkı sunmayı amaçlamaktayız. Amacımız doğrultusunda dernek faaliyetlerini sürdürmekteyiz.

- Ülkemiz için kentsel dönüşüm şarttır

Dernek olarak, uygulamalarının ülkemiz için şart olduğunu hatta çok geç kalındığı görüşündeyiz. Vatandaşlarımızın, modern, sağlıklı ve çevre ile tarihi değerlerini koruyan şehirlerde yaşaması en doğal hakkı olduğu gibi biz toplum olarak bunu hak ediyoruz. Yaşadığımız şehirler, tarihte ilk kurulan şehirlerdir, binlerce yıllık miras üzerinde yaşıyoruz. Tarihin ilk şehirlerinin kurulduğu bu coğrafyada çağın en modern ve çevreci şehirlerinin olmaması kabul edilemez.

- Kentsel dönüşüm faaliyetlerinin hızlanması gerekir

Toplumumuz ve coğrafyamız son yüzyıl içerisinde büyük felaketler, badireler atlattığımız olup şehirlerimiz ihmal edilmiştir. Hızlı nüfus artışı ve göç hareketleri şehirlerin plansız büyümesine sebebiyet vermiştir. Maalesef şehirlerimiz son dönemde tarihi ve çevre dokusunu korumadan genişlemiştir. Toplum ve ülke olarak artık belli bir ekonomik ve kültürel birikime kavuştuk artık mazeret ileri sürmek bize yakışmaz bir an önce şehirlerimizi düzenlemeliyiz. Siyasi gelişmeler, seçimler nedeniyle kentsel dönüşüm uygulamalarında olması gereken noktayı yakalayamadık. Kentsel dönüşüm sadece bir siyasi yapının değil tüm toplumun, devletin önceliği olmalıdır.

-Kentsel dönüşüm ülke ekonomisi için fırsat yaratıyor

Bilindiği üzere inşaat sektörü birçok sektöre doğrudan etkileyen lokomotif yapıya sahiptir. Doğru yönlendirilmiş inşaat faaliyetleri ekonomik gelişmeyi hızlandırır, ekonomik krizlerden çıkışı kolaylaştırır. İnşaat sektöründe dışa bağımlılık çok az olduğu gibi getirisi yüksektir. Yurt dışından yatırım ve kaynak bulunması nispeten kolay bir sektördür çünkü yurt dışındaki yatırımcıların çoğu sanayici değildir dolayısıyla bir ülkeye yatırım yapmak için illa sanayi tesisi kurmak veya borsa yatırım yapıp risk almak yerine en kötü ihtimalle stabil duracak gayrimenkul yatırım yapmayı tercih edeceklerdir. Risk sevmeyen yurt dışı yatırımcılara kentsel dönüşüm kapsamında güzel projeler sunmamız halinde ülke ekonomimiz için büyük fayda sağlayabiliriz. Yurtdışından temin ettiğimiz bu kaynaklarla da tahmin ettiğimizden daha iyi şehirler oluşturabiliriz.

- Kentsel dönüşümde özel sektör lokomotif olmalıdır

Türk inşaat firmalarının başarısı herkesçe bilinmektedir,



Adil Kentsel Dönüşüm, İmar ve Kamulaştırma Derneği Başkanı Avukat Murat ELTUTAN

kapsamlı bir kentsel dönüşümde elbette Türk inşaat firmaları lokomotif olmalıdır. İdare, standartları, çevre ve imar planlarını oluşturmalı ve gerekli alt yapıyı yapmalı gerekli olan tüm inşaa faaliyetlerini ise özel teşebbüs yapmalıdır. Dönüşüm, tek tek yapılaşma yerine ada hatta mahalle bazında yapılmalı özel sektöre ihale edilmelidir. İnşaa faaliyetlerini idarenin tek başına yapması halinde estetik ve mimari bakımdan zayıf yapılaşma kaçınılmaz olur oysa özel teşebbüse ihale edilen inşaa faaliyetlerinde estetik ve mimari standart belirlenebilir, projeler yarışır. Sadece bugünü değil gelecekte de gurur duyulan, imrenilen yapılar ortaya çıkabilir.

- Kentsel dönüşümde hukuki durum önem taşıyor

6306 Sayılı “Afet Riski Altındaki Alanların Dönüştürülmesi Hakkında Kanun” ve çıkarılan birçok uygulama yönetmelikleriyle Kentsel Dönüşüm Hukuku oluşmuştur. Kentsel dönüşüm hukuku, sadece vatandaşlar için değil kanunu uygulayanlar için de yenidir. Çoğu alanda yenilik iyi ve güzeldir fakat hukuk için aynısını söyleyemeyiz. Hukukta yenilik; kargaşa, ihtilaf ve mağduriyet yaratır. Nitekim kentsel dönüşüm faaliyetleri sırasında gerek vatandaşla idare, gerekse vatandaşlar arasında çıkan ihtilaflarda nasıl bir hukuksal süreç izleneceği karmaşası ve ihtilafları yaşanmaktadır. Çözüm arayışına giren vatandaşlar, çözüm için hukukçu, danışman, avukatlara başvurduklarında net bir yanıt alamamaktadırlar. Danışılan her kişi kanuna farklı yorum getirmektedir. Bu durumun sebebi henüz yerleşik içtihatların oluşmamasıdır.

- İnşaat firmaları hukuku iyi bilmeli ve uygulamalıdır

Kentsel dönüşüm uygulamaları ve hukuku henüz çok yeni olduğu için fiili uygulamalarda çok büyük sıkıntılar ve ihtilaflar yaşanmaktadır. Özellikle birden çok pay sahibinin bulunduğu eski yapıların yıkılıp yenisinin yapılması sırasında gerek pay sahipleri kendi aralarında gerekse pay sahipleriyle yüklenici firma arasında hukuksal ihtilaflar yaşanmaktadır. Her ihtilafta olduğu gibi bu tür ihtilaflarda da herkes kendisini haklı görmekte olup yerleşik hukuksal uygulamaların ve mahkeme kararlarının olmaması da bu durumu adeta körüklemektedir. Bu durum gerek vatandaşlar gerekse inşaat şirketleri için büyük hukuksal riskler taşımaktadır.

Bugün için hukuka uygun ve karlı görülen bir yatırım birkaç yıl sonra hukuka aykırı durumda değerlendirilebilir. Olası tazminat hatta tasarrufun iptali, sözleşmenin feshi davaları inşaat şirketleri için felaket getirebilir. Birden çok pay malikinin bulunması durumunda pay malikleri arasında eşitlik ve adillik ön planda tutulmalıdır. Pay maliklerinden herhangi birisine çeşitli nedenlerle diğerlerinden fazla veya az kazanım yapılması ileride açılması olası davalarda büyük zararlar verebilir. Kentsel dönüşümde rol alan özel sektörün, faaliyetlerini tüm riskler ve olasılıkları dikkate alarak konusunda uzman danışman ve hukukçularla hukuka uygun ve adillik içerisinde yürütmesi gerekir.

Kentsel dönüşümde gösterdiğiniz ilgi ve destek için Kocaeli Sanayi Odası yetkilileri ve Odavizyon dergisi çalışanlarına çok teşekkür ederim.



1,5 milyon kişi 'kentsel dönüşüm' kapsamında

Türkiye'de 2013 yılı içerisinde gerçekleşen ve kentsel dönüşüm kapsamında gerçekleştirilen uygulamalarla ilgili en son rakamlar belli oldu.

Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce tarafından, geçen sene 2013 yılında 1 milyon 492 bin kişinin kentsel dönüşüm uygulamasına tabi tutulduğunu ifade etti.

Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce tarafından yapılan açıklamada, kentsel dönüşüm çalışmaları kapsamında 2013 yılına ilişkin son rakamları açıkladı.

Bakanlar Kurulu kararınca alınan 6306 sayılı Yasa dahilinde 106 alanın riskli alan olarak ilan edildiğini belirten Bakan İdris Güllüce, bu alanlardaki bağımsız birim sayısının 377 bin 167, ayrı olarak riskli olarak belirleyen bağımsız

sız birim sayısının ise 69 bin 288 olduğunu açıkladı.

Bu kapsamda, tasfiye edilen toplam bağımsız birim sayısının ise 250 bin 746 olduğunu ifade eden Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce, kentsel dönüşüm uygulamasına tabi tutulan toplam nüfusun ise 1 milyon 492 bin 826 rakamlarına ulaştığını da söyledi.

Bakan İdris Güllüce, "Konut ve işyeri olarak yenilenen birim sayısının ise 3.000 348 olduğunu belirtti. Barınma yardımı olarak kira yardımı yapılan hak sahibi sayısı 14 bin 396 olarak gerçekleşirken, sağlanan kira yardımı 64 milyon 242 bin 101 ve kredi miktarı 95 milyon 162 bin 112 liradır" ifadelerini kullanarak Türkiye'de gerçekleştirilen kentsel dönüşüm ile alakalı en son rakamlarını paylaşmış oldu.

- KENTSEL DÖNÜŞÜM - KENTSEL DÖNÜŞÜM - KENTSEL DÖNÜŞÜM - KENTSEL DÖNÜŞÜM

- URBAN TRANSFORMATION - URBAN TRANSFORMATION - URBAN TRANSFORMATION

HMF | **HYUNDAI**
HEAVY INDUSTRIES CO.,LTD.

HMF Makina, Hyundai paletli ekskavatörler, lastikli ekskavatörler, yükleyiciler, yıkım ekskavatörleri, silindir, kırıcı, yıkım ataşmanları ve mini makinaları ile kentsel dönüşümde ortaya çıkan ihtiyaçların tümüne farklı çözümler sunmakta, tüm Türkiye'de yaygın satış ve 40'tan fazla yetkili servisi ile kullanıcılarının yanında olmaya devam etmektedir.

Çalışılan sektörler: Yıkım ve kentsel geri dönüşüm, otoyol, köprü, demiryolu, baraj, tünel gibi inşaat projeleri, maden ocakları, mermer ve diğer maden yatakları, hafriyat firmaları, iş makinası kiralama firmaları, Devlet Malzeme Ofisi iş makinası tedariki

HMF MAKİNA VE SERVİS SAN. VE TİC. A.Ş.

Tel: 0216 488 80 00 * **Fax:** 0216 488 91 91 * **Web:** www.hmf.com.tr



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu: Derince Limanı'nın özelleştirme süresi 49 yıl olmalı

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Derince Limanı'nın 49 yılına özelleştirilmesini ve Derince Limanı'nın demiryolu bağlantısıyla tüm Anadolu'ya hizmet verecek bir liman olması gerektiğini söyledi.

Derince Limanı hakkında bilim adamları tarafından bir rapor hazırlanmasını sağlayan Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Projenin desteklenmesinde ve uygulanmasında katkı sağlayan Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) Genel Sekreteri Fatih Akbulut ve rapor hazırlayan Piri Reis Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Oral Erdoğan ile birlikte toplantı yaptı.

Derince Limanı'nın özelleştirilmesinin Kocaelili sanayicileri doğrudan ilgilendirdiğini ifade eden KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Doğrudan ihaleye ortak olma konusunda bütçemiz yetmez. Biz ihaleyi alacak firmalarla sembolik bir ortaklık istiyoruz. Yönetim açısından firmalara katkı sağlayacağımızı düşünüyorum. İnşallah bunda başarılı oluruz" ifadelerini kaydetti.

Oda olarak, Derince limanının ihale sürecinde firmalarımıza ışık tutacak bir doküman ihtiyacı olduğunu gördüklerini vurgulayan KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Derince limanının bölgedeki önemi ve nasıl daha etkin kullanılabileceği konusunda da bir çalışma eksikliği olduğunu fark ettik. Buradan hareketle, Odamız, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın doğrudan faaliyet desteği ile "Kocaeli'nden Dünyaya: Derince Limanı ve Hinterlandı Projesi"ni başlattı ve tamamladı. Proje Raporu'nun hazırlanması ve altyapısının oluşturulması noktasında Piri Reis Üniversitesi ile birlikte çalıştık. Bu aşamada, Piri Reis Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Oral Erdoğan ve üniversite ekibinin çok önemli katkıları oldu.

PROJENİN AMACI

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Projenin amacının "Kocaeli'deki limanların ve özellikle Derince Limanı'nın ekonomik katkısını en üst seviyeye çıkarmak ve Derince Limanına düşen görevi ortaya koyabilmek olmuştur. Proje ile özelleştirme sürecinde olan Derince Limanı'nın önemi ve yapısı irdelemek ve Proje kapsamında Derince Limanının ortaklık, yönetim, teknik altyapı, yatırım, ulaşım bağlantıları ve diğer dışsal faktörler açısından durumunu belirlemektir. Her bir faktör açısından yapılması gerekenler öneri olarak sunulur, bir proje raporu hazırlanmıştır.

Açıklamasında projenin sonuç bölümünde görüşlerini aktaran KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Ulaşım bağlantıları konusu son derece önemli addedilmektedir. TEM'e doğrudan bir bağlantı yolunun yapılmasına ve liman çıkışında bu yola bir altgeçit ile bağlanılmasının önemli olduğu anlaşılmaktadır.

Özelleştirme mevzuatı açısından; Liman içerisinde kiracı konumunda olan firmaların durumunun ne olacağı konusunun, özellikle limanı satın almayı düşünen bir firma açısından belirsizlik yaratacağı düşünülmektedir.

Kıyı Şeridi Master Planının, paydaşların görüşleri alındıktan sonra revizyonuna ihtiyaç olduğu öngörülmüyor.

Derince Limanı'nın, özel müteşebbisler eliyle yönetilmesi gerektiği ancak kontrol ve denetimin kamu eliyle sürdürüldüğü, bir liman modeline gereksinim olduğu görülüyor.

Özelleştirme sürecindeki Derince Limanı açısından öne çıkan hususlardan belki de en önemlisi liman değerinin tahminlemesidir. Takribi 250-300 milyon dolarlık bir yatırımın 4 senelik bir süreçte yapılması öngörüsüyle; mevcut



piyasa borçlanma maliyetleri baz alınarak; minimumda 515 milyon dolar ve maksimum da 786 milyon dolar ci-varında bir değer oluşumu söz konusudur.

ÖNERİLER

Toplantının son bölümünde önerilerini sıralayan KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Özelleştirme ile verilen işletme hakkı süresinin de kısa olduğunu düşünüyoruz. Yatırımın büyüklüğü nedeniyle bize göre bu süre 49 yıl olmalıdır. Arzumuz limanın hakettiği değere ihale edilmesidir.

ULAŞIM SORUNU

Hazırladıkları raporla ilgili ortaya çıkan sonuçları paylaşan Ayhan Zeytinoğlu, "Ulaşım bağlantıları büyük bir sorun. Limanın doğrudan TEM Otobanına bağlantısı yok. Liman ile TEM otobanı arasında bağlantı yolu yapılmalı ve liman çıkışına alt geçit yapılmalı. Özelleştirme aşamasında liman içinde 6-7 bölge çeşitli firmalara çeşitli vaadlerde kiraya verilmiş. Bunların ne olacağı belirsiz. Kıyı şeridi master planı çevreyle ilgili paydaşların görüşleri alınarak yapılmalı. Derince Limanı özel müteşebbisler aracılığıyla yönetilmeli ve denetim kamu alı ile yapılmalı" dedi.

786 MİLYON DOLAR YATIRIM YAPILMASI GEREKİYOR

Limanın işletme hakkını alacak olan firmanın önemli yatırımlar yapması gerektiğini ifade eden Başkan Zeytinoğlu, "Limanı alacak olan firma, takribi 250- 300 milyon dolar yatırım yapılacak. Bu yatırımın yapılması halinde mevcut piyasa maliyetleri baz alınarak minimum 515 milyon dolar maksimum 786 milyon dolar oluyor. Bu sadece alt yapıya yapılacak yatırımların tutarı. Limandaki ekipmanlar bugün kullanılacak ekipmanlar değil. Bu nedenle üst yapı yatırımları da yapılmalıdır. Bu nedenle özelleştirme işletme hakkı 36 yıl değil 49 yıl olmalıdır" diye konuştu.

DERİNCE LİMANI ANADOLU LİMANI OLMALI

Kocaeli Körfezi'nin doğal bir liman olma özelliğine sahip olduğunu ifade eden Zeytinoğlu, "Kocaeli'nin doğal özellikleri kullanılmalı. Karadenizde bir liman veya iskele yapılmasının maliyeti buraya göre 10 kat artıyor. Kocaeli'de limanlardan 61 milyon ton ticaret yapılıyor. Limanların demiryolu bağlantısı mutlaka yapılmalı. Derince Limanı, demir yolu bağlantısı sayesinde sadece Kocaeli'nin değil, Ankara'ya kadar Anadolu'nun Doğu Anadolu'nun bir limanı haline gelmeli. Bu sayede Limanların ticaret kapasitesi 150 milyon tona çıkar hatta 200 milyon tonu zorlar" açıklamasında bulundu.

5 MİLYON METRE KÜPLÜK DOLGU

Derince Limanı'nın özelleştirilmesinin ardından deniz dolgu çalışmasının yapılacağını ifade eden Zeytinoğlu, "Özelleştirmeyle birlikte yaklaşık 360 bin metre karelik alana 5 milyon metre küplü alan kaya dolgusu yapılacak. Kocaeli Türkiye'nin dünyayla rekabet edebilecek en uygun yapıya sahip. Yapılacak olan çalışmalara karşı çıkararak ülkenin geleceğine olumsuz etki yapılmamalı.

Artık Kocaeli limanı algısı oluşturulmalı. Günümüz teknolojisiyle denize zarar vermeden deniz doldurulabilir. Kocaeli'nin mevcut limanlarına işlerlik kazandırılmalı" dedi.

6 KİŞİLİK KOMİSYON HAZIRLADI

Kocaeli Sanayi Odası, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı ve Piri Reis Üniversitesi işbirliğiyle hazırlanan raporu Piri Reis Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Oral Erdoğan, Prof. Dr. Erhan Aslanoğlu, Prof. Dr. Nazım Engin, öğretim görevlisi Kenan Tata, araştırma görevlisi Ramiz Salman tarafından hazırlandı.

85 sayfadaki raporda Derince Limanı'nın tüm ekonomik verileri ve gelecekte sahip olacağı ekonomik durum ele alınırken bundan sonraki çalışma için bir yol haritası çizildi.

DOMİF 14 açıldı



Bölgesel anlamda dördüncüsü düzenlenen (DOMİF-14) Doğu Marmara İnsan Kaynakları ve İstihdam Fuarı ve Üniversite Tanıtım Günleri, Kocaeli Valisi Sayın Ercan Topaca'nın katılımıyla törenle açıldı.

Törene; Kocaeli Valisi Sayın Ercan TOPACA'nın yanı sıra; Sakarya Valisi Mustafa BÜYÜK, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Zekeriya ÖZAK, Kocaeli Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Sezer KOMSUOĞLU, Kırgızistan Türkiye Manas Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Sebahattin BALCI, Vali Yardımcıları Derviş Ahmet SET, Hacı Mehmet KARA, İzmit Kaymakamı Osman KAYMAK, Başiskele Kaymakamı Ali PARTAL, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan ZEYTİNOĞLU, Kocaeli Ticaret Odası Başkanı Murat ÖZDAĞ, İşkur İl Müdürü Öztekin KAŞUKÇİ, MARKA Genel Sekreteri Fatih AKBULUT, İl Millî Eğitim Müdürü Fehmi Rasim ÇELİK, çok sayıda sanayici işadamı ile üniversite ve lise son sınıf öğrencileri katıldı.

Kocaeli Üniversitesi BESYO öğrencilerinin halk oyunları gösterisi ile başlayan tören, saygı duruşu ve İstiklal Marşının okunması ile devam etti.

Açılış konuşmasını yapan İŞKUR İl Müdürü Öztekin Kaşukçi, "Zaman hizmet zamanı, bugüne kadar yaptığımız çalışmalarını tamamlıyoruz. Günlerdir yoğun bir çalışma içindeydik. Bütün kuruluşlara teşekkür ediyoruz" dedi

Kaşukçi'nin ardından konuşan KOTO Başkanı Murat Özdağ ise, "Üreten, çalışan, eğitilmiş insan kaynağından geçiyor. Bir ülkeyi geliştirmek nitelikli insan ve öğrencilerimize yol göstermek amacıyla düzenlenen bu fuara hepimiz sahip çıkmalıyız. KOTO olarak buraya katkı sağlamak istedik. KOTO Akademi ve diğer uygulamalarla şimdi buradayız" dedi.

-Fuarların katkısı büyük

Törende konuşan Kocaeli Sanayi Odası(KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoğlu işsizliğin çözümü noktasında DOMİF Fuarını önemli bir adım olarak gördüklerini vurgulayarak, "Geçen yıl firmalarımızdan toplam 2.380 açık iş talebi alınmıştı. İş talebinde bulunanların yarısından fazlası işe yerleşti. Bu yılın hedef 3.000 kişi. Umarız gerçekleşir ve DOMİF fuarı bu arkadaşlarımız için işe yerleşmede bir aracı olur. Bu yıl "Üniversite Tanıtım Günleri" teması ile düzenlenen fuara 40 üniversitemizin katılıyor olmasından ayrıca memnuniyet duymaktayız.

DOMİF'in, hem üniversitelerin kendilerini tanıtmaları açısından, hem de bu üniversitelerin öğrencilerinin sanayi kuruluşları ile buluşmaları bakımından uygun bir platform olduğunu düşünüyorum. Kocaeli Sanayi Odası olarak Üniversite-Sanayi işbirliği çok önem verdiğimiz konulardan



bir tanesidir. Türkiye'nin vites atlaması için artık üniversite-Sanayi işbirliğine ihtiyacı olduğunu biliyoruz. Bu işbirliğini gerçekleştirmede Hükümetimizin verdiği desteklerin artmasını ve daha aktif kullanılması gerektiğini düşünüyoruz. Üniversite-sanayi işbirliğinin ülke ekonomimiz için sürdürülebilir bir rekabet üstünlüğü sağlayacağı kanaatindeyiz.

Konuşmasında UMEM Projesinin 4'ncü yılında olduklarını kaydeden KSO Başkanı Zeytinoğlu, "İlimiz 81 ilde yürütülen bu projede 4.602 kişiyi iş ve meslek sahibi yaparak Türkiye'de birinci sırada yer alarak ödül alacak. Birinci olmamıza rağmen istediğimiz seviyede değiliz. Projenin amacına ulaşması için yapısal sorunlar giderilmeye çalışılıyor" dedi.

Büyükşehir belediye Başkan Vekili Zekeriya Özak da, fuarın ilimize ve çevre kentlere fayda sağlamasını beklemediklerini belirtirken, Vali Ercan Topaca ;" Refah devletlerinde, gelişmiş toplumlarda en zor çözülen sorunların başında istihdam ve iş talepleri gelmektedir. Vali ve yönetici olarak benimde en son istediğim talep, iş talepleridir. En zor karşıladığımız talep de iş talebidir. Bu sorunu bireysel olarak, tek tek çözmek doğru bir yöntem değildir. Bu fuarın başlangıç noktası budur. Vali olarak benim beklentimde iş arayanlar ile işverenleri bir araya getirmektir. İnşallah bu fuar gelecekle ilgili hedefleri olan taptaze beyinlerle, kurumsal kapasitesi yüksek firmalarımızı ve üniversitelerimizi bu platformda bir araya getirecektir.

Bu imkanları iyi değerlendirmek suretiyle kariyer planlamalarının başlangıcına güzel bir noktadan başlama fırsatını elde edebilirsiniz. Bu imkan sizin önünüze geldi. Başka zamanlarda birçok aracı ile bir sürü randevudan sonra gö-

rüşebileceğiniz firmalar, burada stantlarını açtı ve sizleri bekliyor. Lütfen buradaki firmalarla iyi bir diyaloga geçerek, kendi cv nizi bırakarak, kariyer planınızı iyi yapın. Bu fuarda biz iş imkanları ile talepleri buluşturuyoruz. İnşallah bu sene ilan edilecek 3 bin kadroya gençlerimizi yerleştirmek istiyoruz. Umarım bu sayı daha da artar.

Bu fuarın ana teması kariyer geliştirmektir. Bununla ilgili bir dizi etkinlik var, onlarla sizleri buluşturuyoruz. İmkanları sizin önünüze bu konferanslarla yetkin ve uzman kişiler vasıtasıyla getirmek istiyoruz. Lütfen gençlerimiz, öğrencilerimiz bu imkanları değerlendirsin." diyen Vali TOPACA konuşmasının ardından protokol üyeleri ile Doğu Marmara İnsan Kaynakları ve İstihdam (DOMİF-14) Fuarı'nın açılış kurdelesini keserek, stantları gezdiler.

-260 firma katıldı

Firmaların kalifiye eleman ihtiyacını karşılamak amacıyla 4 yıldır düzenlenen ve büyük ilgi gören fuara, 260 firma katılırken 310 adet stant kuruldu. 100 bin kişinin ziyaret etmesinin beklendiği fuarı geçen yıl ise toplam 86 bin 107 kişinin gezdiği belirtildi. Bu yılki fuara gelenleri 3 bin açık iş bekliyor.

Öte yandan aynı anda 2 bin 500 kişi, hazırlanan sistemle işe alınabilecek. İşletmelerden 500 kişilik stajyer alımı gerçekleştirilecek. Ayrıca toplam 13 bin iş arama beceri semineri yapılacak. Bu eğitimlere ise 5 bin kişinin katılması hedefleniyor. 50 bin firmanın iş talebi olduğu belirtilirken, geçen yıl ise iş talebinin 47 bin kişi olduğu belirtildi. İş yerleri haziran ayına kadar iş taleplerini değerlendirecek. Böylece fuar sonunda 15 bin kişinin işe yerleştirilmesi bekleniyor.

Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi başarılarını sürdürüyor... Bizimköy "İhracatın Yıldızları" ödülünü ikinci kez kazandı



12'ncisi düzenlenen 'İhracatın Yıldızları' ödülünü kazananlar Başbakan Yardımcısı Ali Babacan'la birlikte görülüyor



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı Müdürü Hüsnü Bayraktar ödülü birlikte aldılar

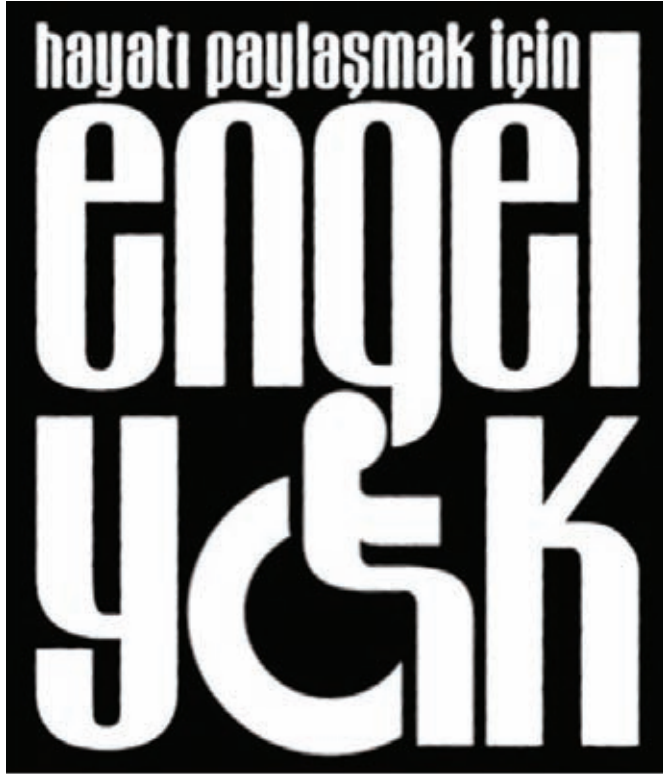
İzmit Akmeşe'de kurulu bulunan Kocaeli Sanayi Odası'nın sosyal projesi olan Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi, bu yıl 12'ncisi düzenlenen "İhracatın Yıldızları" ödülünü ikinci kez kazandı. DHL Express Türkiye işbirliği ile düzenlenen; Akbank ve Vodafone sponsorluğunda, 12'nci yılına giren 'İhracatın Yıldızları' ödül törenine Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, TİM Başkanı Mehmet Büyükekçi, DHL Express Türkiye CEO'su Markus Reckling, Akbank Genel Müdürü Hakan Binbaşgil, Vodafone Türkiye CEO'su Gökhan Öğüt'ün yanı sıra, Orta Anadolu Makina İhracatçıları Birliği Başkanı ve İstanbul Sanayi Odası Başkan Vekili Adnan Dalgakıran, İHKİB Başkanı Hikmet Tanrıverdi, TGSD Başkanı Cem Negrin, OTİAD Başkanı Ali Ulvi Orhan, Türkiye Moda ve Hazırgiyim Federasyonu Başkanı Hüseyin Öztürk, Çelik İhracatçıları Birliği Başkanı Namık Ekinci, İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Başkanı Murat Akyüz gibi ihracat ve iş dünyasının önde gelen isimleri katıldı. Gecede 8 kategoride 17 firma ödül alırken, "2013 Yılında İhracatın Yıldızı" ödülüne Aselsan layık görüldü.

-Üretim ve ihracat 'engel' tanımıyor

İhracatla Yaşamları Dönüştüren Proje Özel Ödülü'nün sahibi Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı oldu. Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "Üretim tesisimizde 64 engelli, 80'e yakın engelsiz çalışıyor. Bu ödül, arkadaşlarımızın alın teri" dedi. Zeytinoğlu, yaklaşık 2 milyon dolarlık dolaylı ihracat yaptıklarını, bu yıl ise bu rakamı yüzde 20 artırmayı hedeflediklerini ifade etti. Bizimköy Engelliler Üretim merkezi adına ödülü KSO Başkanı Zeytinoğlu ve Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı Müdürü Hüsnü Bayraktar aldı.

Bu ödülü daha önce 2011 yılında da kazanan Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Bu yıl Dünya Gazetesi'nin düzenlediği "İhracatın Yıldızları" yarışmasında ikinci kez bu ödülü kazanmanın mutluluğunu yaşıyor.

Engelliler Haftası, Kocaeli’de de etkinlikler ile kutlandı



Her yıl 10-16 Mayıs tarihleri arası Türkiye ile birlikte dünya genelinde de 'Engelliler Haftası' olarak anılıyor ve çeşitli etkinlikler ile kutlanıyor. Kocaeli’de bulunan engelliler, Kocaeli engelli dernekleri platformu adı altında birleşerek hem bu günü andılar hem de farkındalık yaratmak için çeşitli etkinlikler düzenlediler.

10-16 Mayıs engelliler haftası nedeniyle Kocaeli’de faaliyet gösteren engelli dernekleri Kocaeli engelli dernekleri platformu adı altında birleşerek bir basın açıklaması düzenledi. Engelliler haftası nedeniyle çeşitli programlar düzenleyen platformun üyeleri etkinliklerin açılışını yürüyüş yolunda basın açıklaması yaparak yaptı. Açıklamayı Kocaeli Bedensel Engelliler ve Aileleri Dayanışma Derneği başkanı İsmet Örgüç yaptı. Artık yeter diyen Örgüç, engellilerin isteklerini sıraladı.

-Engelli vatandaşlar Kocaeli’de bir günlüğüne asker oldu

Jandarmanın 175. kuruluş yıldönümü etkinlikleri kapsamında Engelliler Haftası’nı kutlamak amacıyla yapılan etkinlikte, 75 engelli vatandaş bir günlüğüne asker oldu. Jandarmanın 175. kuruluş yıldönümü kutlamaları kapsamında Engelliler Haftası’nı kutlamak amacıyla Kocaeli İl Jandarma Komutanlığı’nda düzenlenen tören ile 75 engelli vatandaş bir günlüğüne asker oldu. Engelli vatandaşların ailelerinin gözyaşlarını tutamadıkları törende, bazı engelli askerlerin heyecanlanmaları sebebiyle baygınlık geçirdikleri gözlemlendi. Baygınlık geçiren engelli askerlere ise ilk müdahaleyi törene katılan İzmit Belediye Başkanı Dr. Nevzat Doğan yaptı. Kocaeli İl Jandarma Komutanlığı’nda düzenlenen törene Kocaeli Valisi Ercan

Topaca, Kocaeli Cumhuriyet Başsavcısı Mustafa Küçük, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu, İzmit Belediye Başkanı Nevzat Doğan, Kocaeli İl Emniyet Müdürü Levent Yarımel, Kocaeli İl Jandarma Komutanı Birol Şimşek, İzmit Kaymakamı Osman Kaymak, engelli aileleri ve vatandaşlar katıldı.

Askerliğe alınmaları 1111 sayılı Askerlik Kanunu’na göre mümkün olmayan engelli vatandaşlar için düzenlenen temsili yemin töreni ile birlikte engelli vatandaşlar bir günlüğüne resmen asker oldu. Askerlik yapmak için adeta can atan engelli vatandaşlar, düzenlenen temsili yemin töreninin ardından bir geceliğine jandarma kışlasında misafir edildikten sonra terhis belgelerini aldılar.

Programda engelli vatandaşları temsilen bir konuşma yapan Engelli Jandarma Er Adem Demirkol, "Şimdi kim diyebilir, siz askerlik yapamaz, vatanınıza, milletinize sahip çıkamazsınız diye. Vatan ve millet sevgisinin ne olduğunu biliyoruz. Asıl engeller bu duygulardan mahrum kalan, üretmeyen kişilerdir." dedi.

Demirkol’un konuşması sırasında alandaki bir çok kişinin uygulandığı görüldü. İl Jandarma Komutanı Kıdemli Albay Birol Şimşek, "Engelli olmak ayıp değildir, ayıp ve kabahat ülkesini sevmemek, üzerine düşen vazifeyi yapmaktır. Bu yemin ile ülkenize ve milletinize bağlılığı bir kez daha göstermiş olacaksınız ardından terhis belgesini alarak askerlik görevinizi tamamlayacaksınız." dedi.

Kocaeli Valisi Ercan Topaca, "Engelli demenin ne olduğunu biliyorum, bu duyguyu sizinle paylaşıyorum. İnançımız vatanımız uğruna bu görevi üstleniyorsunuz. Herkesin bu memlekete borcunu ödemesi anlamında Jandarma Komutanlığı’nın kuruluş yıl dönümünde bu imkân sağlamıştır. Onlarda bizim huzurumuzda yemin edip, askerliklerini yapmışlardır. İnşallah burada gördükleri disiplini ve terbiyeyi hayatlarında düstur edineceklerdir." dedi.

Ayrıca tören sırasında İzmit zihinsel Engelliler Beceri Geliştirme Derneği Başkanı Muhittin Erkaya’nın engellilerin sabah saatlerinden beri güneş altında tutulmalarını protesto ederek protokolde oturmadığı gözlemlendi. Törenin ardından katılımcılar, Hasan Gemici Kapalı Spor Salonu’nda hep birlikte yemek yedi.

-Dilovası Belediyesi ve Anadolu Vakfı Engelliler için işbirliği yaptı

Dilovası Belediyesi, Engelliler Haftası nedeniyle, Anadolu Sağlık Eğitim ve Sosyal Yardım Vakfı ile işbirliği yaparak 100 engelli çocuğumuzun sağlık sorunlarına el attı ve 100 engelli çocuğun sağlık sorunları giderildi. Dilovası Belediye Başkanı Ali Toltar konu ile ilgili açıklama yaparak, Dilovası için sağlık alanında önemli gelişmeler yapılması gerektiğini ve engelli vatandaşlar için bu önemin daha da arttığını belirtti. İlerleyen zamanda engelli vatandaşlar için sağlık hizmeti üzerine ağırlık vereceğini belirten Başkan Toltar, sağlık hizmeti için işbirlikçi çalışmalar yapılacağını ve bu çalışmaların geniş kapsamlı olarak gerçekleştirileceğini söyledi.

Stockholm Sözleşmesi Kapsamında Kalıcı Organik Kirleticilere İlişkin Bilgilendirme Semineri yapıldı

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) ve Çevre ve Şehircilik Bakanlığı işbirliği ile "Stockholm Sözleşmesi Kapsamında Kalıcı Organik Kirleticilere İlişkin Bilgilendirme Semineri" gerçekleştirildi.

Kocaeli Sanayi Odası Meclis salonunda düzenlenen Bilgilendirme Semineri'ne sanayi kuruluşları temsilcileri, çevre uzmanları, kimya mühendisleri ve kimyagerler iştirak etti.

Bilgilendirme seminerinin açılış konuşmasını yapan KSO Çevre Uzmanı Aynur Hacifettahoğlu, "Türkiye imalat sanayinin yüzde 13'ünü üreten ilimiz için çevre ve İSG konularının diğer illere göre çok daha öncelikli bir mesele olduğunu vurguladı.

Seminerde ön bilgilendirmede bulunan Hacifettahoğlu, "Bilindiği üzere, ülkemiz Kalıcı Organik Kirleticilere (KOK) İlişkin Stockholm Sözleşmesi'ne 12 Ocak 2010 tarihinde resmen taraf olmuştur. 2009-2011 yıllarında, Sözleşmeye Kalıcı Organik Kirletici özellik gösterdiği tespit edilen yeni 10 kimyasalın eklenmesi nedeniyle taraf ülkelerin Ulusal Uygulama Planlarını güncellemeleri gerekmektedir.

Bu amaçla, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ve Birleşmiş Milletler Sınat ve Kalkınma Teşkilatı (UNIDO) işbirliği ile Küresel Çevre Fonu'ndan (GEF) sağlanan destekle "Kalıcı Organik Kirleticilere İlişkin Stockholm Sözleşmesi Ulusal Uygulama Planının Gözden Geçirilmesi ve Güncellenmesi Projesi" gerçekleştirilmiştir." dedi.

Kocaeli Sanayi Odası olarak, çevre ve iş sağlığı ve güvenliği konularında sanayi kuruluşlarının bilinçlendirilmesi ve farkındalıklarının artırılmasına çok önem verdiklerini vurgulayan KSO Çevre Uzmanı

nı Hacifettahoğlu, "Çevreye olan duyarlılığın bir göstergesi olduğunu düşündüğümüz "Şahabettin Bilgisu Çevre Ödülleri" organizasyonumuz ile her yıl firmalarımızı ödüllendiriyoruz. Bu sene organizasyonumuzun 20.'si olması nedeni ile bazı yenilikler yaptık. Bu yıl ilk defa gelen başvurular neticesinde sektör bazlı bir ayırım yapılarak Sektör Ödülü'de verilecektir. Büyük ölçekli firma ve KOBİ kategorisinde çevre ödülleri yanı sıra alınan başvuruların yeterli olması durumunda otomotiv, kimya, gıda, metal, makine ve atık bertaraf-geri kazanım gibi ana sektörler başlığı altında da ödüller dağıtılacaktır. Başvurular başlamış olup, son başvuru tarihi 05 Mayıs 2014 tarihidir." dedi.

Toplantıda Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Öncelikli Kimyasallar Yönetimi Şube Müdürü Bursev Doğan Artukoğlu açılış konuşması yaptı. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın konuyla ilgili yaptığı çalışmalarını hakkında bilgi aktardı.

Çevre ve şehircilik Uzmanı Erhan Öztürk, "Tehlikeli kimyasallara ilişkin uluslar arası sözleşmeler", Uzman Kimyager Dr. Menekşe Keski "Pestisitler, PCB'ler KOK Stokları ve Kirletilmiş Alanlar hakkında bilgi aktarımında bulundu. Çevre ve Şehircilik Uzmanı Mahmut Osmanbaşoğlu, "Kasıtsız üretimden kaynaklanan KOK'lar ve BAT/BEPhakkında sunum gerçekleştirdi. Çevre ve Şehircilik Uzmanı Ahmet Daşkın'da "PBDE'ler hakkında bilgi aktarımında bulundu.

KSO'da düzenlenen Kalıcı Organik Kirleticilere ilişkin bilgilendirme seminerine katılanlar görülüyor



KSO Çevre Uzmanı Aynur Hacifettahoğlu



KSO'da düzenlenen seminerde Çevre ve Şehircilik Uzmanları bilgi sunumunda bulundu



KSO'daki Elektronik Uygulama eğitimine sanayi kuruluşları temsilcileri katıldı

E-İmza, E-Fatura, E-Defter, E-Arşiv masaya yatırıldı

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) ile Yaklaşım Akademi İşbirliğiyle düzenlenen E-İmza, E-Fatura, E-Defter ve E-Arşiv uygulamaları ele alındı.

KSO Meclis salonunda yapılan eğitim Yaklaşım Akademi'den SMMM Bağımsız Denetçi Sırrı Özdemir tarafından verildi.

Sanayi Kuruluşları temsilcilerinin ilgi gösterdiği seminerde Uzman Özdemir tarafından E-İmza, E-Fatura, E-Defter ve E-Arşiv uygulamalarında karşılaşılan sorunlar ve çözüm yolları ele alındı.

Türkiye'de 1990'lı yıllardan itibaren Bilgisayarlı muhasebe sistemine geçildiğini vurgulayan Özdemir, yakın gelecekte tüm uygulamaların elektronik ortamda uygulamaya geçebileceğini ve kağıtlı sistemin ortandan kalkacağını söyledi.

Eğitim'de ilk olarak E-İmza'yı ele alan Özdemir, bu konuda "E-İmza nasıl alınır?", "E-İmza Mevzuatı", "Ticari Hayatı E-İmza kullanımı", "E-İmza'nın iptal edilmesi", "E-İmza hizmet sağlayıcıların yükümlülükleri", "Elektronik imza güvenilirliği" gibi konularda bilgi aktarımında bulundu.



SMMM Bağımsız Denetçi Sırrı Özdemir

KSO işbirliği ile, OSB'lerde ortak itfaiye merkezleri toplandı



Kocaeli Sanayi Odası ve Kocaeli Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Daire Başkanlığı işbirliği ile "İtfaiye Teşkilatları Konusunda Bilgilendirme Toplantısı" gerçekleştirildi.

Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nun açılış konuşması ile başlayan toplantı KSO Sosyal Tesisinde yapıldı. Toplantıya KBB Genel Sekreter Yardımcısı Feyzullah Okumuş, İtfaiye Daire Başkanı Doğan Kara, Müdahale Şube Müdürü Kadir Köktürk, Asım Kibar OSB, Alikahya OSB ve Köseköy mevkiinde bulunan sanayi tesislerinin temsilcileri iştirak etti.

Zeytinoğlu; "Kocaeli Sanayi Odası olarak, Organize Sanayi Bölgeleri ve Organize Sanayi Bölgeleri haricindeki diğer sanayi kuruluşlarına yangın gibi acil durumlarda anında müdahalede bulunabilmek için Kocaeli Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Dairesi Başkanlığı ile ortak bir çalışma yürütmekteyiz. Bu kapsamda bazı OSB'lerde ve/veya Sanayi Kuruluşlarına mümkün olan en yakın mesafede tam teşekküllü "İtfaiye Merkezleri"nin kurulması planlanmaktadır.

Bu fikir ilk defa OSB Platformu toplantılarımızda çıktı. Dolayısıyla bu projede Kocaeli Sanayi Odası olarak hem fikir sahibi hem de arabulucu konumundayız. Daha sonra İtfaiye Daire Başkanlığımızı bir Platform Toplantımıza davet ederek iki tarafı bir araya getirdik. İtfaiye Daire Başkanlığımız konuyla alakalı bir fizibilite çalışması yaptı. Alan, araç, ekipman ve altyapısının nasıl olması gerektiği konusunda bir rapor hazırladı.

İtfaiye Daire Başkanlığımız tarafından tespit edilen 5 bölgede bu çalışmanın yapılması için girişimlerde bulduk. Bunlar GOSB, TOSB, Güzeller ve Plastikçiler OSB mevki, Dilovası OSB, Dilovası'nın üstünde bulunan GEBKİM, İMES ve Makinacılar OSB mevki, Arslanbey OSB

ve bugün bir araya getirdiğimiz siz sanayicilerimizin ve OSB'lerimizin bulunduğu Köseköy mevki olarak tespit edilmiştir.

Bu kapsamda Alikahya Organize Sanayi Bölgesi, Asım Kibar Organize Sanayi Bölgesi, Nuh Beton A.Ş.-Köseköy Şubesi, Eka Endüstriyel Kağıt, Messer Aligaz Sanayi Gazları, Çelikord A.Ş., Türk Pirelli, Pak Gıda (Pakmaya), Goodyear, Knauf İnşaat ve Yapı Elemanları, Mitaş Galvaniz, Yıldız Sunta, Baysan Trafo, İkiizler Toprak San, Habaş Sınai ve Tıbbi Gazlar, Bekaert İzmit Çelikkord, Enerjisa, Brisa, Kordsa, MOBESKO gibi firmaların ve OSB'lerin bulunduğu bir alanda da bu şekilde bir itfaiye teşkilatına ihtiyaç duyulduğu İtfaiye Daire Başkanlığımız tarafından tespit edilmiştir. Bu sebeple bu günkü toplantıyı organize ederek, sizleri bir araya getirdik.

Kurulması planlanan İtfaiye Merkezlerinin personel ve işletme (su, elektrik, doğalgaz ve diğer giderler) ile alakalı giderleri Kocaeli Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Dairesi Başkanlığı tarafından karşılanacaktır." dedi.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Feyzullah Okumuş'ta katılımcılara hoşgeldiniz diyerek proje hakkında kısa bir bilgi verdi. Bu çalışmanın yangına anında müdahale edebilmenin yanı sıra firmalarınızı sigorta yaptırırken maliyetlerinizin düşmesi gibi faydalar sağlayacağını vurguladı.

İtfaiye Daire Başkanı Doğan Kara tarafından konuyla ilgili bir bilgilendirme sunumu yapıldı. Alan tespiti, araç, ekipman, bina ve alt yapısı hakkında katılımcılara bilgi aktarıldı. Konuyla alakalı katılımcıların soru ve cevapları alınırken bundan sonraki çalışma için bir yol haritası çizildi.



KSO'nun nükleer enerji paneli yoğun ilgi gördü

Kocaeli Sanayi Odası tarafından, "Nükleer Enerji Endüstrisinin Yerleştirilmesi" adıyla düzenlenen toplantı, sanayici iş adamlarının ilgisini çekti



Nükleer Enerji Uygulama Dairesi Başkanı Necati Yamaç'a KSO Başkanı Zeytinoğlu ve Meclis Başkanı Tuğrul Plaket verdiler

Kocaeli Sanayi Odası tarafından, "Nükleer Enerji Endüstrisinin Yerleştirilmesi" adıyla düzenlenen toplantı, sanayici işadamlarının büyük ilgisini çekti.

Kocaeli Sanayi Odası Konferans Salonu'nda düzenlenen toplantıda, büyük bölümünü sanayici işadamlarının oluşturduğu katılımcılar; akademisyenler, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ile Türkiye Atom Enerjisi Kurumu yetkilileri ve Akkuyu NGS'nin yapımında rol üstlenecek firma sorumluları tarafından, nükleer santral teknolojisi, nükleer enerjiye duyulan ihtiyaç ve Türk firmalarının üstlenebileceği sorumluluk konusunda bilgilendirildi.

Ağırlıklı olarak, yerli sanayinin, nükleer enerji endüstrisinde ve nükleer güç santrali inşasında alabileceği rolün görüldüğü toplantıya, Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Nükleer Enerji Proje Uygulama Dairesi Başkanı Necati Yamaç, İTÜ Enerji Enstitüsü / Nükleer Araştırmalar Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Beril Tuğrul, Nükleer Enerji Teknolojileri (NükTe) Platformu Koordinatörü Adil Buyan, Türkiye Atom Enerjisi Kurumu Nükleer Güvenlik Denetçisi Yusuf Ceylan, Akkuyu NGS Elektrik Üretim A.Ş.



İTÜ Enerji Enstitüsü
Anabilim Dalı Bşk.
Prof. Dr. Beril Tuğrul



JSC Atomstroyexport
İhale ve Sözleşme
Departmanı Bşk.
Ivanov Dmitri

Teknik ve Lisanslama Baş Koordinatörü Dmitrij Pokidyshv, JSC Atomsroyexport İhale ve Sözleşme Departmanı Başkanı Ivanov Dmitri, EÜAŞ Teknoloji, Yakıt Çevrimleri ve Atık Yönetimi Müdürü Ahmet Ege, Gazi Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi Yöneticisi, Enerji Sistemleri Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Hacı Mehmet Şahin, Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi Yöneticisi Evren Kutlu, Hacettepe Üniversitesi Teknoloji Transfer Merkezi Proje Uzmanı Salim Öztürk konuşmacı olarak katıldı.

Toplantının açış konuşmasını gerçekleştiren Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, konuşmasının başında bölge sanayi hakkında kısa bilgi aktarımında bulundu. KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Tahminlere göre enerji tüketimimizin, 2020 yılına kadar yıllık ortalama yüzde 8 oranında artması bekleniyor. Artan enerji talebini karşılayabilmek amacıyla devletimiz 2023 yılında; Yerli kömür ve hidrolik kaynak potansiyelimizi tamamen kullanabilmeyi, yenilenebilir kaynaklardan azami ölçüde istifade etmeyi, 2020 yılına kadar nükleer enerjiyi elektrik üretimi alternatiflerine dâhil etmeyi ve enerji verimliliğini AB düzeyine getirmeyi planlamaktadır. Hali hazırda; enerji sektörümüz doğal gaz, kömür ve hidrolik olmak üzere üç temel sütun üzerine kurgulanmıştır. Biz bu kurgunun, yenilenebilir kaynaklar ve nükleer enerjiyi de içerecek şekilde beş sütunlu hale gelmesini arzu ediyoruz"

KSO Başkanı Zeytinoğlu, Kocaeli Sanayi Odası olarak; sanayinin sürekli, kaliteli ve uygun maliyetli enerji ihtiyacının karşılanması için çalışmalar yapmayı, kamu ve üniversiteler ile sanayiciler arasındaki işbirliğini arttıran çalışmalar yapmayı, sanayi sektörüne yönelik olarak enerji verimliliğini özendirici çalışmalar yapmayı ve dışa bağımlılığın azaltılması, yerli kaynaklardan azami ölçüde yararlanılması ve bu alanlarda yerli üretimin desteklenmesi için çalışmaları hedeflediklerini vurgulayarak, "Bu kapsamda Oda olarak Bakanlığımız ve KOÜ Teknoloji Transfer Ofisi işbirliği ile Akkuyu ihale sürecine katılmak isteyen bölgemiz firmalarına anket çalışmasını yaptık. Bu firmalarımız bakanlığın sistemine kayıt oldular. Türkiye genelinde sistemde görünen firma sayısı 472'dir. Kocaeli yaklaşık yüzde 9'luk bir oranla 41 firma ile sistemde yer alıyor. Bu toplantı sonrasında, Kocaeli'den kayıtlı firma sayısının artacağını düşünüyoruz"

Nükleer güç santrali

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Nükleer Enerji Proje Uygulama Dairesi Başkanı Necati Yamaç, nükleer güç santrali çalışmalarından örnekler verdi ve Türkiye'de planlanan nükleer santrallerin inşasında pay sahibi olmak isteyen firmaların, gereken koşulları yerine getirerek sadece Türkiye'de değil, dünya genelindeki nükleer enerji sektöründe sorumluluk üstlenebileceklerini söyledi.

Yamaç, bu sektörde faaliyet göstermek isteyen firmalara, nükleer güç santralının yapımında tedarikçi olmaları için yol gösterilebileceğini, ancak söz konusu firmaların öncelikle istekli davranmaları ve ihale şartnamelerine uygunluklarının bulunması gerektiğini vurguladı.

İTÜ Enerji Enstitüsü / Nükleer Araştırmalar Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Beril Tuğrul konuşmasında, Türkiye'nin enerjiye olan iştahını vurguladı. Beril Tuğrul, enerji üreten diğer santrallerle nükleer enerji santrallerini kıyaslayarak nükleer güç santrali teknolojisi hakkında ayrıntılı bilgi verdi.

Türkiye'nin, nükleer enerjiye duyduğu ihtiyaca dikkati çeken Tuğrul, Türk firmalarının, nükleer santral inşasının hangi aşamalarında tedarikçi olabileceklerine dair bilgi verdi. Nükleer Enerji Teknolojileri (NükTe) Platformu Koordinatörü Adil Buyan ise konuşmasında, nükleer santral yapımında Türk sanayiciye nasıl destek sağlanabileceğini ve hangi alanlarda tedarikçi olunabileceğini detaylarıyla anlattı. Nükleer santral ekipmanları ve yerleştirme modelleri hakkında konuşan Buyan, yerli sanayinin, santralin yapımında ve mal tedarikinde büyük sorumluluk üstlenebilecek kapasitede olduğunu ifade etti.

Nükleer santrallerin lisanslanması için yasal ve düzenleyici çerçevede bilgi veren Türkiye Atom Enerjisi Kurumu Nükleer Güvenlik Denetçisi Yusuf Ceylan, lisanslama prosedürü, lisanslama projelerinde gelinen durum ve kalite yönetim sistemini anlattı. Akkuyu NGS Elektrik Üretim A.Ş. Teknik ve Lisanslama Baş Koordinatörü Dmitrij Pokidyshv, Akkuyu NGS tanıtım filmi gösteriminin ardından yaptığı konuşmada, Türkiye ile Rusya'nın, proje kapsamındaki sorumlulukları hakkında bilgi verdi.

Akkuyu NGS
Tek. ve Lis.
Baş Koord.
Dmitrij
PÖKİDYESHEV





NükTe Platformu Koordinatörü Adil Buyan



Prof Dr. Tuğrul moderatörlüğünde düzenlenen panele katılan Prof. Dr. Şahin, Kutlu ve Öztürk birlikte görülüyor

Santralin yapılacağı yer ve genel planını anlatan Pokidyshev, yerel sanayinin projeye dahil edilmesinin önemine dikkati çekti. Projede son 3 yılda yapılanları anlatan Pokidyshev, Türkiye’de birçok kurumla işbirliği içinde hareket edildiğini söyledi. Dmitrij Pokidyshev, Aralık 2011’de başlayan ÇED sürecinde olumlu cevabın, bu yılın ortalarında alınacağını tahmin edildiğini ifade etti.

“Altyapıyı tesis etmeye devam ediyoruz” diye konuşan Pokidyshev, yerel sanayinin projeye dahil edilmesinin öngörüldüğünü, bu çerçevede ihaleler konusunda bilgi verme yükümlülüklerinin bulunduğunu kaydetti.

Pokidyshev, konuşmasının sonunda, nükleer enerji sektörüyle ilgilenen firmaların, 9-11 Haziran 2014 tarihleri arasında Moskova’da yapılacak Atomexpo 2014 fuarına katılmalarında fayda olacağını ifade etti. JSC Atomsroyexport İhale ve Sözleşme Departmanı Başkanı Ivanov Dmitri ise konuşmasında ağırlıklı olarak satın alma prosedürlerini anlattı. Danışmanlık ve bilgilendirme hizmeti alımında, özellikle proje çalışmalarında karşılıklı görüşmelerle sonuca varmak

istediklerini ifade eden Dmitri, ihalelere katılacak firmalarda tecrübe, ürün kalitesi ve kalifiye elaman gibi birçok kriter aradıklarını belirtti. Dmitri, projeye tedarikçi olarak katılmak isteyen firmalara, başvurularını Rusça ve İngilizce olmak üzere iki dilde yapmaları gerektiğini hatırlattı.

PANEL

Toplantının 3’ncü bölümünde Moderatörlüğünü İTÜ Enerji Enstitüsü Nükleer Araştırmalar Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Beril Tuğrul’un yaptığı “Nükleer Enerji Endüstrisi’nin Yerleştilmesi’nde Üniversitelerin ve Teknoloji Transfer Ofislerinin Rolü” konulu panel gerçekleştirildi. Bu panelde Gazi Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi Yöneticisi Enerji Sistemleri Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof.Dr. Hacı Mehmet Şahin,Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi Yöneticisi Evren Kutlu ve Hacettepe Üniversitesi Teknoloji Transfer Merkezi Proje Uzmanı Salim Öztürk birer sunum gerçekleştirerek, kendilerine iletilen soruları yanıtladılar.

Firmalar devlet desteği almanın yollarını KSO ile öğreniyor

15.04.2014 tarihinde TÜBİTAK, KOSGEB ve MARKA tarafından firmalara verilen devlet destekleri hakkında üyelerimizi bilgilendirmek üzere, Çayırova'da TOSB Konferans Salonu'nda bir toplantı düzenlendi. Toplantının ilk oturumunda kurumlar tarafından destekler ile ilgili sunumlar yapıldı. İlk sunumu TÜBİTAK Bilimsel Programlar Baş Uzmanı Hasan GÖNENÇ yaptı ve özellikle TEYDEB projeleri ile ilgili üyelerimizi bilgilendirdi. Sayın Gönenc'in ardından, KOSGEB KOBİ Uzman Yardımcısı Ali YAVUZ katılımcılara KOSGEB desteklerini anlattı. Son olarak, MARKA Kocaeli Yatırım Destek Ofisi Koordinatörü Ahmet YAZICI MARKA'nın destek çağrılarını ve kritik noktaları katılımcılarla paylaştı.

Organiasyonun ikinci oturumunda ise; TUBİTAK Masası, KOSGEB Masası ve MARKA Masası kuruldu. Bu masalarda bulunan uzmanlar Doğu Marmara ABİGEM uzmanlarının da desteğiyle, katılımcıları proje fikirleri konusunda yönlendirerek onların sorularını cevapladı.



TÜBİTAK Bilimsel Programlar Baş Uzmanı Hasan GÖNENÇ

Çayırova temsilciliğinde İSG semineri

Kocaeli Sanayi Odası, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İş Teftişi İstanbul Grup Başkanlığı, Sakarya Üniversitesi, Toyota Boshoku ve Cebir Şirketler Grubu işbirliği ile "İş Sağlığı ve Güvenliği" semineri 31.03.2014 tarihinde Kocaeli Sanayi Odası Çayırova Temsilciliği'nde TOSB Konferans Salonu'nda; yapıldı.

CEBİR Şirketler Grubu Genel Koordinatörü Dr. Muhsin GÜNEŞLİK'in "İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu'na Hızlı Bir Bakış & Uygulanma Yöntemleri" sunumuyla başlayan toplantı CEBİR Şirketler Grubu Genel Müdürü Şafak AYDIN "KOBİ'lerin Temel Sorun ve Çözümlerine Yönelik Deneyim Paylaşımı" konusunda katılımcıları bilgilendirmesiyle devam etti. Ardından, ÇSGB İstanbul Grup Başkanı Zeki KÖMÜRCÜ "İş Teftiş Kurulu Başkanlığı 2014 Yılı Programlı Teftişleri" konusunda bir sunum yaptı ve soru cevap oturumu ile soruları cevapladı.

Özel sektör temsilcisi olarak TOYOTA Boshoku İnsan Kaynakları Müdürü Recep YİĞİT'in "İSG'ye Dünya Devlerinin Bakışı" konusunda interaktif bir sunum yaparak devam eden toplantıda Toyota Boshoku'daki uygulamalardan örnekler verildi. Son olarak Sakarya Üniversitesi Öğretim Görevlisi Mehmet YILMAZ "İş Kazası ve Meslek Hastalıklarına Yönelik Hukuk Danışmanlığı" konusunda bilgilendirme yaparak toplantıyı sonlandırdı.



KSO AB Bilgi Merkezi, 16 öğrenci ile birlikte '3'üncü Avrupa Gençlik Forumu'ndaydı



Kocaeli AB Bilgi Mrk. Koordinatörü ve öğrenciler organizasyonda birarada görülüyor

AB Türkiye Delegasyonu koordinasyonunda AB Bilgi Merkezleri ile, 9-11 Nisan tarihleri arasında 'Haklarım ve Kimliğim' temalı, 3. Avrupa Gençlik Forumu, Erzurum'da gerçekleşti. Kocaeli AB Bilgi Merkezi koordinatörlüğünde, Kocaeli Üniversitesi, Sakarya Üniversitesi ve Gebze Yüksek Teknoloji Enstitüsü'nden 16 öğrenci ile Erzurum Avrupa Gençlik Forumu'na katıldı. Etkinlikler, AB Bilgi Merkezleri Ağı'nın faaliyet gösterdiği 22 ilden üniversite öğrencilerinin katılımı ile gerçekleştirildi.

Forumun açılış programında, Macaristan'ın Türkiye Büyükelçisi Janos Hovari, AB Türkiye Delegasyonu Birinci Müsteşarı Stefano Fantaroni, Erzurum Ticaret ve Sanayi Odası (ETSO) Meclis Başkanı Saim Özakalın, AB Türkiye Delegasyonu yetkilileri ile Kocaeli, Eskişehir, Antalya, İzmir, Burdur, Sakarya ve Erzurum'dan 75 üniversite öğrencisi yer aldı.

Toplantıda ilk konuşmayı ETSO Meclis Başkanı Saim Özakalın yaptı. Erzurum AB Bilgi Merkezi'nin, Türkiye'nin Avrupa Birliği'ne katılım süreci hakkında kamuoyunu bilgilendirmek amacıyla, 2011 yılı Temmuz ayın-

da ETSO bünyesinde hizmet vermeye başladığını ifade eden Başkan Özakalın, AB Bilgi Merkezleri'nin, AB üyeliğiyle ilgili farklı görüşlere sahip olan gençleri doğru ve objektif bir şekilde bilgilendirilmesinin sürece olumlu katkılar sağlayacağını söyledi.

-İdeolojik kaygılar, üyelik sürecini gölgelemesin

AB Bilgi Merkezleri ayrıca, AB'nin Türkiye ile ilgili tereddütlerinin, Türkiye'nin de AB'yle ilgili beklentilerinin doğru tespit edilmesi, yorumlanması ve bu doğrultuda değerlendirmeler yapılmasını sağlamak açısından da büyük bir sorumluluk taşıdığını altını çizen Özakalın, "Bizler, Türkiye'nin AB'ye üyeliğinin ideolojik kaygıların gölgesinde değil, daha objektif verilerle ele alınması gerektiğini düşünüyoruz. Ülkemizin dış ticaretinin yüzde 60'ınının AB ülkeleriyle olduğu gerçeğinden hareketle, AB üyesi ülkelerin de Türkiye'nin üyeliğini böylesi objektif kriterler ışığında değerlendireceğine inanıyoruz. Birlik üyesi bazı ülkelerin endişelerinin aksine, dünyanın yaşadığı son küresel krizi



Av. Tk. üyesi Derya Sevinç, Başkent Üniv. Yrd. Doç. Zuhul Yeniçeri ve öğrenciler çalıştay sonuçlarını açıklıyor

birçok ülkeye göre rahat atlatan Türkiye'nin, AB ile ekonomik anlamda daha iyi uyum sağlayacağı da başka bir gerçektir." dedi.

Başkan Özkalın ayrıca, güçlü bir Türkiye'nin üyeliğiyle Avrupa Birliği'nin büyük kazanımlar sağlayacağını sözlerine ekledi.

-Fantaroni : AB, Türkiye'nin en büyük ticaret ortağı

Toplantıda daha sonra AB Türkiye Delegasyonu Birinci Müsteşarı Stefano Fantaroni konuştu. Gençlik Forumlarını düzenlemekteki amaçlarının, geleceğin karar verenleri olacak genç nesiller arasında, AB ve Türkiye arasındaki önemli noktalar üzerinde tartışma ortamı oluşturmak olduğunu kaydeden Müsteşar Stefano Fantaroni, 2009 yılından bu yana 18 bölgesel, 4 ulusal düzeyde gençlik konferansı düzenlediklerini, 75 bin öğrenciye ulaştıklarını söyledi. Türkiye'de bazı kesimlerin, Türkiye'nin AB üyeliğine ihtiyacı olmadığını savunduğunu hatırlatan Fantaroni, "Ama ben diyorum ki; Gümrük Birliği ve entegrasyon sayesinde ikili ticaretimiz her yıl 120 milyar Euro'yu aşıyor. AB, açık ara Türkiye'nin en büyük ticaret ortağıdır. Türkiye'nin ihracatının yüzde 40'ı AB üyesi ülkelere yapılıyor. AB standartlarının belirlenmesi sayesinde Türk ürünleri tüm dünyada rekabet edebilir hale geldi." diye konuştu.

AB'nin her yıl Türkiye'ye doğrudan yatırımcının yüzde 25'ini sağladığını anlatan Fantaroni şöyle devam etti; 'Bu da 5 milyar euro ile fabrikalar kurulması anlamına geliyor. Türkiye'de istihdam sağlayan, vergi veren 17 binden fazla şirket AB sermayeli... Türkiye, Avrupa Birliği perspektifinden ayrılıyor olsaydı; AB şirketleri Türkiye'ye bu kadar yatırım yapar mıydı? Aslında birlik olursak zenginleşir, bölünürsek yerimizde sayarız."

-Büyükelçi Hovari: Gençler istikbalimiz Açılış programında daha sonra Macaristan'ın Türki-



Kocaeli AB Bilgi Mrk. Koordinatörü ve öğrenciler etkinlikte birarada görülüyor



Yakutiye Medresesinde sunucu Kaan Yakuphan moderatörlük yapıyor ve gençler farklı kimlikleri tanıyor

ye Büyükelçisi Janos Hovari bir konuşma yaptı. Gençlerin, Türkiye'nin ve Avrupa'nın istikbali olduğunu belirten Büyükelçi Hovari, "Türkiye çok genç bir ülke... Bu gençliğin Avrupa Birliği'ni yakından tanıması gerekir" dedi. Türkiye'nin Avrupa Birliği'ne katılmasını çok istediklerini vurgulayan Büyükelçi Hovari, "Ancak bildiğimiz gibi Avrupa Birliği'ne girmek için şartlar var. Biz Macarlar üyelik için son 10 yılda sürekli kanunlar yaptık, mevzuatlar çıkardık. Toplumda yanlış bir algı var. Sanki bu işi hükümetler kendi aralarında görüşüp halledecekmiş gibi... Toplumun bu sürece katkı sağlaması gerekir. Gerçekten Türkler çok iyi çalışıyor, Meclisiniz iyi çalışıyor." diye konuştu.

Program daha sonra, 'AB'de Temel Haklar', 'Yerel ve Ulusal Kimlik', 'Kişisel Kimlik' konularında düzenlenen eğitim oturumları ile devam etti. Moderatörlüğünü Kaan Yakuphan'ın yaptığı forumda, akademisyenler, sanatçılar, sivil toplum örgütlerinden temsilciler ve öğrenciler, 'Haklarımız ve Kimliğim' konulu tartışmalara katıldılar ve elektronik oylama sistemiyle gerçekleştirilen anket sonuçlarını değerlendirdiler. Kocaeli ekibi olarak tartışma ve soru cevap oturumlarında üstün bir performans gösterildi. Program öğrencilerin 3 gün boyunca kısa aralıklarla aldığı beden perküsyonu eğitimi sonucunda ortaya çıkardıkları gösteri ile sonlandı.

Erzurum'daki Avrupa Gençlik Forumu'nun ardından, 28-30 Nisan tarihleri arasında Kayseri'de bir forum düzenlendi ve Mayıs ayında da 14-16 Mayıs tarihleri arasında da Mardin'de Avrupa Gençlik Forumu düzenlenecek. Mardin etabına Erzurum forumuna katılan 2 Kocaeli öğrencisi de katılmaya hak kazandı.

AB Türkiye Delegasyonu desteği ve illerdeki yerel ortakların işbirliğiyle Türkiye'de 1996'dan beri kurulmaya başlanan AB Bilgi Merkezleri ağı, 22 ilde faaliyet gösteriyor. Merkezler, yerel ve ulusal düzeyde, bilgilendirme faaliyetleri yürüterek, konferanslar, toplantılar, sergiler, konserler gibi kültürel etkinlikler düzenleyerek, AB iletişim stratejisi kapsamında vatandaşlara AB ile ilgili düzenli bilgi sağlıyor.



Kekeça grubundan Gökçe Gürçay katılımcılara beden müziği eğitimi veriyor

Talebe dayalı envanter yönetimi ile maliyetler azalıyor

Copyright © 2014 NOVACES, LLC. All rights reserved.



Bilindiği gibi, şirketlerin karlılıkları tüm süreçlerinde malzeme ve bilginin düzenli ve hızlı akışı ile doğrudan ilgilidir. Hedef tüm tedarik zinciri boyunca akışı uyumlu yönetmek ve hızlandırmaktır. Oysa bir yandan 70'li yıllardan kalma MRP teknikleri malzeme akışının yönetimini imkansız kılarken diğer yandan maliyet odaklı lokal metrikler şirket içinde karar verme noktalarında hataya neden olmaktadır. Günümüzde hemen hemen tüm işletmelerin ortak sorunu olan bu konunun çözümü daha az stok yatırımı ile daha yüksek elde bulunabilirliği sağlayan Talebe Dayalı Envanter Yönetimi (DDMRP- Demand Driven MRP) dünyasına geçiş ile mümkün olabileceği düşünülmektedir. Bu geçişten sonra ilk yapılması gereken ise yönetimde akışı teşvik eden ve sürdürülebilirliğini sağlayan akıllı metrik-

lere geçmek (Smart Metrics) ve tüm KPI'ları buna uygun gözden geçirmektir.

Bu bağlamda, sanayicilerin Talebe Dayalı Envanter Yönetimi ve Doğru Yolu Gösteren Akıllı Metrikler konusunda bilgilendirilmesi amacıyla, Odamız ve Novaces International işbirliğinde, 5 Mayıs 2014 Pazartesi günü, Kocaeli Sanayi Odası Konferans Salonu'nda "Talebe Dayalı Envanter Yönetimi Semineri" düzenlendi. Seminerde DDMRP prensipleri, yol haritaları, uygulama ön koşulları ve uygulayan şirketlerin örnekleri ve kazanımları NOVACES International Yönetim Kurulu Başkanı Prof.Dr. Bahadır İNÖZÜ ve NOVACES International Genel Müdürü Orhan KARTAL tarafından katılımcılara aktarıldı.

UMEM projesinde en çok istihdam sağlayan il olarak ödül aldık



UMEM PROJESİNDE EN ÇOK İSTİHDAM SAĞLAYAN İL ÖDÜLÜNÜ ALDIK

UMEM Beceri'10 Projesi kapsamında "En çok istihdam sağlayan İl" kategorisinde ödülümüzü 08 Mayıs 2014 tarihinde Ankara'da düzenlenen bir törenle aldık.

Proje kapsamında Türkiye çapında en fazla istihdam yaratan il olarak ödülü Kocaeli Sanayi Odası adına Genel Sekreter Yardımcısı Elif BİLGİSU, Milli Eğitim Bakanı Nabi Avcı ve Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Faruk Çelik ile TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu'nun elinden aldı.

Mehmet Eskiyapan, "ATTSO" Yönetim Kurulu üyeliğine atandı



Kocaeli Sanayi Odası Meclis Üyesi olan Nuh Çimento A.Ş.'den Mehmet Eskiyapan, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliğini (TOBB) temsilen kısa adı "ATTSO" olan Alman -Türk Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulunda görevlendirildi. KSO Meclis üyesi Eskiyapan'ın "ATTSO" Yönetim Kuruluna girmesi ile Kocaeli Sanayi

Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'dan sonra Uluslar arası bir Odada ikinci temsilcisi oldu.

TOBB Başkanı M.Rifat Hisarcıklioğlu tarafından imzalanarak KSO Meclis üyesi Eskiyapan'ın Yönetim Kurulu üyesi olarak görev yapacağı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Alman Sanayi ve Ticaret Odaları Birliği arasında 27 Ocak 1994 yılında imzalanan protokol ile, tüzel kişiliği haiz "Alman-Türk Ticaret ve Sanayi Odası "(ATTSO) 1 Ekim 1994 tarihinde İstanbul'da kurulmuş olup, ATTSO Tüzüğü'nün 15.1. maddesi uyarınca, TOBB söz konusu Odanın Yönetim Kurulunda bir temsilci ile temsil edilmektedir.



KSO sosyal Tesislerinde düzenlenen Faruk Töremiş'in veda yemeği nezih bir ortamda gerçekleşti

Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Faruk Töremiş'e veda yemeği düzenlendi

Kocaeli'de 2008 yılından beri Doğu Marmara Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü görevini yürüten Faruk Töremiş'in Gümrük ve Ticaret Başmüfettişliğine atanması nedeniyle Kocaeli Sanayi Odası tarafından kendisi için bir veda yemeği düzenlendi.

Kocaeli Sanayi Odası Sosyal Tesislerinde Doğu Marmara Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Töremiş için düzenlenen veda yemeğine Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, KSO Başkan Yardımcısı Ahmet Başaran, KSO Yönetim Kurulu üyeleri Mehmet Ali Kartal, İrfan Kanık, KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi, KSO Genel Sekreter Yardımcısı Egemen Mert, KSO Temsilciler Genel Koordinatörü Necmettin Bayraktar, KSO Gebze Temsilciliğinden Aytuğ Akyıldız, ayırova Temsilciliğinden Tufan Katırcı Kocaeli Bilim Sanayi ve Teknoloji İl

Müdürü İhsan Ertuğrul, Kocaeli Defterdarı Mustafa İlhan, Kocaeli Liman Başkanı İlker Tuncer, evre İl Müdürü Mehmet Ersan Aytaç, Doğu Marmara Gümrük ve Ticaret Bölge Müdür Yardımcıları Ali İhsan Merdanoğlu, Alaaddin Başak, Personel Müdürü M.Sadık Vural ve İlçe Gümrük Müdürleri katıldı.

Bölge Müdürlüğünden Başmüfettişliğe atanan Töremiş hakkında ilk sözü alan KSO Başkanı Zeytinoğlu, kendisinden övgüyle söz ederek, KSO ve Gümrük alışanlarının kardeş gibi çalıştıklarını, aralarında hiçbir zaman sorun yaşanmadığını vurgulayarak, yeni görevinde de büyük başarı sağlayacağına inandığını vurguladı. Yemekte KSO Meclis Başkanı Tuğrul, Bilim Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Ertuğrul, Bölge Müdür Yardımcısı Merdanoğlu ve Töremiş'in bazı çalışma arkadaşları kendisinden övgüyle söz ederek, kendisi hakkında yazılan bir şiiri okudular.

Kendisi için sarfedilen övgü dolu sözlerden dolayı duygulu anlar yaşayan Töremiş, herkese ve özellikle geceyi düzenleyen KSO Başkanı Zeytinoğlu'na teşekkür etti.

-Töremiş Kocaeli'nde 6 yıl görev yaptı

Kocaeli, Sakarya, Düzce, Bolu, Karabük, Bartın ve Zonguldak illerinin bağlı bulunduğu ve 6 yıldır ilimizde görev yapan Töremiş'in ilimize birçok hizmetleri oldu. Bunların en başında Yarımca'da bulunan Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürlüğü hizmet binası, Serbest Bölge girişinde bulunan İzmit Gümrük Müdürlüğü hizmet binası, Ömerağa Caddesinde bulunan TASİŞ Kocaeli Perakende Satış Mağazası ve Kocaeli Ticaret İl Müdürlüğü ve bir çok hizmetlerin gerçekleşmesini sağladı. Kocaeli'de çok sevilen ve güler yüzlülüğü ile herkes tarafından takdir edilen Töremiş'in ilimizden ayrılması herkesi üzdü.



KSO Yönetim Kurulu üyesi İrfan Kanık, KSO Temsilcilikler Genel Koordinatörü Necmettin Bayraktar ve Gümrük yetkilileri görülüyor



Kendisi için KSO'da düzenlenen veda yemeğinde övgü dolu sözler karşısında oldukça duygulu anlar yaşayan Faruk Töremiş, Kocaeli'den çok mutlu ayrıldığını vurguladı



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Töremiş'in çalışmalarından övgüyle söz etti



Kocaeli'den ayrılan Töremiş'e KSO Başkanı Zeytinoğlu ve KSO Meclis Başkanı Tuğrul bir hatıra hediyesi verdiler



Başmüfesteşliğe atanan Töremiş için düzenlenen yemeğe KSO Başkan Yardımcısı Ahmet Başaran ve İlçe Gümrük Müdürleri eksiksiz katıldı



Kocaeli Genç Girişimçiler Kurulu, KOÜ İşletme Kulübü öğrencilerine eğitim verdi

30 Nisan 2014 Çarşamba günü Kocaeli Üniversitesi İşletme Kulübü'nden 50 üniversite öğrencisine Kocaeli Genç Girişimçiler Kurulu tarafından eğitim verildi. Eğitimi ilk bölümünde Kurul Başkanı Atalay Kaya tarafından Kocaeli Genç girişimçiler Kurulu'nun faaliyetleri hakkında bilgilendirme yapıldı.

Bilgilendirme sonrası sınıflara ayrılan üniversite öğrencilerine İcra Kurulu Başkanı Atalay Kaya ve İcra Kurulu Üyeleri Saıt Ertuğ, Kadir Çetin, Süleyman Bayraktar, Cüneyt Bakıroğlu ve Ahmet Yazıcı tarafından kişisel gelişim anlamında tecrübe paylaşımı ve üniversite öğrencilerinin iş dünyasına hazırlanması yönünde bilgilendirme yapıldı.

Genç Girişimciler Kurulu başkanları Çanakkale’de biraraya geldi



Marmara Bölgesinde bulunan illerin Genç Girişimciler Kurulu Başkanları 23-25 Nisan 2014 tarihlerinde Çanakkale Genç Girişimciler Kurulu evsahipliğinde Çanakkale’de bir araya geldi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği’nin Genç Girişimciler Üst Kurul Üyeleri ve Kocaeli, İstanbul, Bilecik, Edirne, Kırklareli, Tekirdağ, Balıkesir Kurullarının Başkanları Çanakkale Ticaret Borsası’nda bir araya gelerek Marmara Bölgesi kapsamında ilk toplantılarını gerçekleştirmiş oldular.



Ana Gıda İhtiyaç Maddeleri Sanayi ve Ticaret AŞ'ye ziyaret

Odamız 4. Meslek Komitesi üyeleri 14 Nisan 2014 tarihinde Komite Başkanı Ahmet Sünnetçi'nin daveti üzerine Ana Gıda İhtiyaç Maddeleri Sanayi ve Ticaret A.Ş. firmasını ziyaret ettiler. Söz konusu ziyarette Meslek Komite Başkanı Ahmet Sünnetçi, Meslek Komitesi Üyesi İbrahim Ceyhan, Meclis Üyesi Bora Ergene, Ana Gıda İhtiyaç Maddeleri Sanayi ve Ticaret A.Ş. Fabrika Müdürü Recep Saraçoğlu ve Meslek Komiteleri Uzmanı Seçkin Ökte katılmıştır.

Söz konusu toplantıda;

- Kanola ve ayçiçeği yağlarındaki devlet destekleri hakkında görüşüldü. Ayçiçeğine verilen irim desteği kilogram başına 30 kuruş olarak açıklanırken, kanolada ise 40 kuruşluk bir prim desteğinin söz konusu olduğu belirtildi.
- 24 Nisan 2014 tarihinde yapılacak olan "Ürün Doğrulama Takip Sistemi Çalışmayı" hakkında görüşüldü.
- 08.10.2013 tarihinde çıkan "Sebze ve Meyvelerin Ticaretinin Düzenlenmesi Hakkında Çıkan Kanun"a göre kültür mantarı sebze sayıldığı için Hal Kayıt Sistemi kapsamında değerlendirilmesine karar verilmişti.

Yeni çıkan mevzuata göre künye numarası sistemi getirilerek sebze ve meyvelerin alışveriş merkezlerinde satışı için künye numarası alma zorunluluğu getirildi. Alışveriş merkezleri künye çıkartma işini üreticilere devretti. Üreticilerin hal kayıt sistemi alması için de meyve ve sebze halinde dükkanı olması gerekmektedir. Odamız tarafından yapılan girişimler neticesinde İç Ticaret Genel Müdürlüğü'nden alınan randevu ve görüşmeler sonucu Kültür mantarı Hal Kayıt Sistemi kapsam dışına çıkarıldığı belirtildi.





Asrın Kardeşler ziyareti



Feradis ziyareti



KGM ziyareti

KGM Gıda, Asrın Kardeşler ve Feradis Tarım ve Gıda firmaları ziyaret edildi

Odamız 4. Meslek Komitesi üyeleri 29 Nisan 2014 tarihinde İzmit'te faaliyet gösteren üyelere yönelik firma ziyaretleri yapmaya devam etti.

Söz konusu ziyarete Meslek Komite Başkanı Ahmet Sünnetçi, Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı Recep Dıveci, Meslek Komitesi Üyesi İbrahim Ceyhan, Meclis Üyesi Bora Ergene ve Meslek Komiteleri Uzmanı Seçkin Ökte katıldı.

KGM Gıda Ltd. Şti. Firması ortağı Ünal Özkuttaş tarafından karşılanan Komitemiz, firmaya Odamız ve Oda faaliyetlerimiz hakkında bilgi verdi.

2007 yılında kurulan firma 2008 yılında imalata başladı. Çeşnıcibey adı altında üretimlerini gerçekleştiren firmada mayalı ürünler, sütlü ve şerbetli tatlılar, kuru ve yaş pasta üretimi yapılıyor.

Asrın Kardeşler Unlu Mamüller firması sahibi Hasan Cüre tarafından karşılanan Komitemiz, firmaya Odamız ve Oda faaliyetlerimiz hakkında bilgilendirme yaparken, firma yetkilisi; firmalarının 1968 yılında kurulduğu Yalova, Manisa, Silivri, Bandırma, Mersin ve Aydın'da şube açarak büyümeye devam ettikleri belirtti. Asrın Kardeşler Unlu Mamüller Trabzon'dan ilimize gelen ilk fırın olma özelliğini de taşımaktadır.

Feradis Tarım ve Gıda San. Tic. Ltd. Şti. firmasından Şirket Müdürü Şadi Akman ve Ticaret Müdürü Serdar Süber tarafından karşılanan Komitemiz firmaya Odamız ve Oda faaliyetlerimiz hakkında bilgilendirme yapmıştır. 2600 dönüm arazi üzerinde kurulu olan firmada 20 kişi çalışmakta olup, kiraz, elma, erik ve ceviz üretimi yapılmaktadır.

Yeni Elektrik Üretim AŞ ziyaret edildi



27. Meslek Komitesi (Makine Kurulum, Hurda ve Atık Bertarafı) olarak 29. 04. 2014 tarihinde Yeni Elektrik AŞ firmasına üye ziyareti yapıldı.

Üye ziyaretine Komite Başkanı Nurten Canayakın ve Komite Üyesi Muhammet Saraç ve Oda Personeli Aynur Hacıfettahoğlu iştirak etti.

Yeni Elektrik firmasının İdari İşler ve Teknik Destek Müdürü Özgür Önder, Teknik Servisler Müdürü Tolga Nefesoğlu, Finans ve Muhasebe Müdürü İbrahim Karacaoğlu tarafından karşılanan ekibimiz Odamız ve Oda faaliyetlerimiz hakkında bilgilendirme yaptı.

Firma hakkında bilgi alan Komite Üyelerimiz Oda organizasyonlarına katılım sağlanması konusunda talepte bulundu.

Unit Investment NV ve Ansaldo Energia Spa ortak giri-

şimi olan Yeni Elektrik Üretim A.Ş. 2007 yılında kuruldu. Kuruluş amacı doğrultusunda, EPDK'ya Üretim Lisansı almak üzere başvuru yapan Şirket, 2008 yılında üretim lisansını almış ve Kocaeli – Dilovası İMES OSB içerisinde üretim tesisi kurmaya hak kazandı.

İnşaatı 2011 yılında başlayan 865 MWe kurulu güçteki Doğal Gaz Kombine Çevrim Santrali'nin montaj ve devreye alma testleri Aralık 2013 itibarı ile başarı ile tamamlandı ve Enerji Bakanlığı kabulünün ardından ticari işletmeye başladı. Bulunduğu konum itibarı ile ülkemiz elektrik sistemi arz güvenliği açısından çok önemli bir görev üstlenmiş olan Yeni Elektrik Doğal Gaz Kombine Çevrim Santrali, ulusal şebeke ve İstanbul metropolü başta olmak üzere bölgedeki yerleşim ve endüstriyel tesislere güvenli elektrik enerjisi sağlamaktadır.



Çukurova Isı Sistemleri Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. ziyaret edildi

27. Meslek Komitesi (Makine Kurulum, Hurda ve Atık Bertarafı) olarak 29. 04. 2014 tarihinde Çukurova Isı sistemleri Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. firmasına üye ziyareti yapıldı.

Üye ziyaretine Komite Başkanı Nurten Canayakın ve Komite Üyesi Muhammet Saraç ve Oda personeli Aynur Hacıfettahoğlu iştirak etti.

Firma Yönetim Kurulu Üyesi Harun Ünlü ve Halis Ünlü tarafından karşılanan ekibimiz Odamız ve Oda faaliyetlerimiz hakkında bilgilendirme yaptı. Firma hakkında bilgi alan Komite Üyelerimiz Oda organizasyonlarına ve toplantılarına katılım sağlanması konusunda talepte bulundu. Ayrıca Odamız hakkındaki görüşleri ve beklentileri alınmıştır.

Saha gezisi yapılan firmada üretim konuları hakkında tarafımıza bilgi aktarıldı. aktarılan bilgilere göre; Isıtma

sektöründe hizmet edebilmek üzere, 1991 yılının ilk çeyreğinde Amerikan Roberts-Gordon Inc. firmasının imal ettiği ve ısıtılması zor olan büyük ve geniş hacimler için dizayn edilmiş Radyant Isıtma Sistemlerinin pazarlama, satış ve satış sonrası hizmetlerini yürütmek amacıyla ayrı bir kimlikle Çukurova İnş. San. ve Tic. A.Ş. bünyesinden doğdu.

Kurulduğu günden bu yana, Çukurova Isı Sistemleri, ülkenin gelişen ihtiyaçlarına cevap verecek şekilde ürün gamını geliştirdi.

Şirket konusuyla ilgili borulu, açık alevli, elektrikli ve seyyar tip radyant sistemlerden, açık alanlarda kullanılan ısıtıcılara, hava üfleli sıcak hava üreteçlerine, çatı sızdırmazlık elemanlarına ve hatta doğal gaz yedekleme ekipmanlarına kadar birçok değişik ürünle hizmet etmeye devam etmektedir.

Konumuz: Nitelikli istihdam

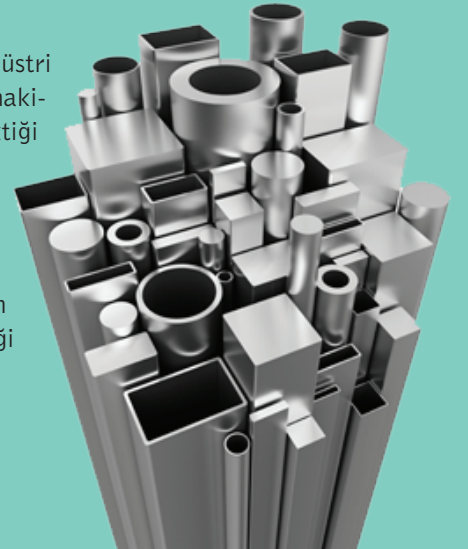
Haseller Çelik Sanayi ziyaret edildi



Odamız 22. Meslek Grubu 17 Nisan 2014 tarihinde Komite Başkanı Sadi Akçelik'in daveti üzerine Haseller Çelik Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi'nde bir araya geldi. Söz konusu ziyarette Kartal Bombe Sanayi Mehmet Ali Kartal, Form Makine Metin Aktürk, Osgün Metal Osman Günister, Emin Makine Metin Küçükeminler, Tekmak Hasan Yılmaz, Erdemtaş Makine Bülent Erdem, Dies Grup Yaşar Kaya, Güven Makine Mebrure Demir ve Kocaeli Sanayi Odası'ndan Aydın Kılınc ile Seçkin Ökte hazır bulunmuştur.

Söz konusu toplantıda;

- Sanayide yaşanan ara eleman sıkıntıları üzerine konuşuldu. Endüstri Meslek Liselerinin kalifiye eleman yetiştirmesi amacıyla liselerin makine ekipman altyapısını kuvvetlendirecek projelerin üretilmesi gerektiği görüşüldü.
- Körfez Küçük Sanayi'nin kentsel dönüşüm süreci hakkında bilgi aktarıldı. Bu konuda yasal bazı sorunlar olduğu ve Sanayi odasının bu konuda süreci hızlandıracak şekilde destek vermesi, ayrıca yeni yapılacak olan sanayi sitesindeki fabrika binalarının TOKİ tarafından uzun vadeli krediler ile yapılabileceği, bu konuda TOKİ ile görüşülebileceği ifade edildi.



Çanakkale kara savaşlarının ve Anzak Günü'nün 99. yılı KSO'nun da sponsor olduğu konserle anıldı

Gelibolu Anzak çıkarmasının 99. yıldönümü anısına, Türkiye, Avustralya ve Yeni Zelanda'nın önde gelen müzisyenleri 28 Nisan 2014 Pazartesi günü Ankara'da bir araya geldiler.

T.C. Dışişleri Bakan Yardımcısı Büyükelçi Naci Kuru, Türk-Avustralya Parlamentolararası Dostluk Grubu Başkanı AKP Milletvekili Ziyaeddin Akbulut, Yeni Zelanda Kara Kuvvetleri Komutanı Tümgeneral Dave Gawn MBE ve T.C. Kültür ve Turizm Bakanlığı Müsteşarı Sayın Özgür Özarslan da geceye katılan konuklar arasındaydılar.

Kocaeli Sanayi Odasının'da sponsor olduğu, Konser öncesinde konuşan Avustralya'nın Ankara Büyükelçisi James Larsen 'Üç ülkenin müzisyenleri tarafından bestelenen bölümlerin bir derlemesi olan ve farklı geleneksel çalgılarımızı bir araya getiren bu konser Çanakkale Savaşı'nın hikayesini savaşın tüm taraflarıyla anlatmayı amaçlamaktadır. O savaş alanında Türk, Avustralyalı ve Yeni Zelandalı askerler çarpıştıkları hasımlarına hem asker hem de insan olarak derin ve karşılıklı bir saygı duymuşlardı. Bu karşılıklı saygı daha sonra üç ülke arasında birçok konu hakkında sağlam diyalogların kurulduğu, karşılıklı ticaret ve yatırımların geliştirildiği, insanlar arasında kuvvetli bağların kurulduğu güçlü ve çok yönlü bir ilişkiye dönüşmüştür. Kurduğumuz bu sıcak ve müşterek ilişkiden büyük gurur duyuyoruz.' dedi.

Gelibolu Oda Orkestrası'nın tarihi Ankara Palas'taki performansında, ünlü Türk besteci ve müzisyen Omar Faruk Tekbilek ile Yeni Zelanda Kraliyet Donanması Bandosu ve Hava Kuvvetleri Bandosu üyelerinin de katıldığı Avustralya Kraliyet Hava Kuvvetleri Bandosu sahne aldı.

Gecede ayrıca, Çanakkale Savaşı'na ilişkin Türk, Avustralya ve Yeni Zelanda arşivlerinden fotoğrafların yer alacağı bir sergi de gerçekleştirildi.



Enerjik bir vücut için sağlıklı beslenin

Sağlıklı beslenme yorgunluğu önlemenin en önemli yollarından birisi. Öğünlerinizde dikkat edeceğiniz birkaç küçük kural kendinizi gün boyu zinde hissetmenizi sağlar. Anadolu Sağlık Merkezi'nden Beslenme ve Diyet Uzmanı Çağatay Demir, yorgunluğu önlemek için beslenmede dikkat edilmesi gerekenleri anlattı.

-Yorgun hissetmemek için ne tür besinler tüketmek gerekiyor?

Yorgun hissetmemek için öncelikle gerçekten sağlıklı ve dengeli beslenmek gerekiyor. Eğer gereksinim duyduğumuz bazı besinleri eksik alırsak kendimizi yorgun hissederiz. Özellikle B grubu vitaminler enerji oluşumunda önemli rol oynar. Ayrıca B grubu vitaminler besinlerde çok yaygın olarak bulunur. Biz daha çok B12 vitamini eksikliğine rastlarız, özellikle de vejeteryanlarda. Çünkü bu vitamin hayvansal kaynaklı gıdalarda bulunuyor. Özellikle de ette. Diğer B grubu vitaminlere ağırlıklı olarak tahıl ürünlerinde bulunur. Türk toplumu da tahıl ürünlerini bolca tükettiği için ülkemizde B grubu vitamin eksikliğine çok fazla rastlanmaz. Bir de kişi, kan şekeri düştüğünde de kendisini çok yorgun hisseder, konsantrasyon bozukluğu olur ve sinirli bir hale gelir. Bu yüzden yorulmak istemiyorsak kan şekeri seviyemizi düşürmemeye dikkat etmeliyiz.

-Kan şekerini nasıl dengede tutarız?

Bunun için öncelikle posa içeriği yüksek besinler tüketmeliyiz. Posa içeriği düşük olan besinler kan şekerini bir anda yükseltirler ve bir anda düşürürler. Bu da bizim istediğimiz bir tablo değildir. Kan şekerinin yükselmesini ve belli bir süre belirli bir seviyede kalmasını isteriz. Bu nedenle de beyaz ekmek, makarna, pirinç gibi besinlerin tüketilmesini önermiyoruz. Bunun yerine daha uzun süre kan şekeri seviyenizi dengede tutacak olan bulgur pilavı, esmer pirinç, kepekli makarna, baklagiller gibi besinlerin tüketilmesinde fayda vardır.

Bir de demir eksikliği anemisi yorgunluğa yol açar. Eğer çok fazla yumurta, kırmızı et ve diğer etlerden tüketmiyorsanız direkt olarak kandaki demir oranı azalır ve bu da yorgunluk ve konsantrasyon eksikliğine neden olur. Bu anemi türünde içinde demir olan yiyecekler tüketmekte fayda vardır. Özellikle doğurganlık çağındaki kadınlar, çocuklar ve yaşlılar demir eksikliği açısından çok risk altındadır. Neredeyse her iki kadından birinde demir eksikliği anemisi vardır. Ve bu kadınlar çok yorgunluk yaşarlar.



Çağatay Demir
Anadolu Sağlık Merkezi
Beslenme ve Diyet Uzmanı

-Hangi besinler bize enerji verir?

Bize enerji veren aslında karbohidratlı yiyeceklerdir. Proteinler ve yağlar, karbohidratların yeterli olmadığı durumlarda enerji kaynağı olarak kullanılırlar. Ama çok ekonomik değildirler. Yani karbohidratlar çok çabuk enerjiye dönüşürler vücutta. O yüzden yorgunluğu önlemek için karbohidratlı yiyecekler en önemlileri. İkincisi de bu karbohidratların kompleks olması gerekiyor ki uzun süre enerjik olalım.

-Nedir karbohidrat kaynakları?

Ekmek ve tahıl grubudur ama en iyi seçimler tam tahıl ürünleridir. İkincisi meyve ve sebzeler iyi bir karbohidrat kaynağıdır. Ancak meyvelerin bünyesinde olan şekerler basit şekerlerdir, bir anda kana karışır ve kısa vadede sizi acıktırabilir. O yüzden meyvelerin yanında lifli besinler tüketmekte fayda var.

-Şeker enerji verir mi?

Verir ancak kısa süreli bir enerji desteğidir bu. Mesela kendinizi çok yorgun hissederseniz şeker aldığınızda kan şekeriniz yükselir. Ama bu size uzun vadede bir fayda sağlamaz. Bir nevi saman alevi gibidir. O nedenle daha kompleks karbohidratlar tavsiye ediyoruz.

-Yüksek kilonun etkisi nedir yorgunlukta?

Tabii ki kilolu kişiler daha çok yorgunluk yaşarlar. Örneğin 50 kilo bir kadınla 80 kilo bir kadının 1 kilometrelik yürüyüşte harcadığı enerji aynı değildir. Kilolu insanlar

Zinde

hissetmek için...

Ara öğünler:
Meyve, ayran ve grisini
veya kuru kayısı ceviz ikilisi
(Mesela 4 kuru kayısı-3 ceviz)

Kahvaltı:

Şekersiz açık çay
1 dilim yağsız beyaz peynir
1 adet haşlanmış yumurta
Söğüş sebze
2 dilim tam buğday ekmeği

Öğlen:

Izgara et yanında bol salata
(Haftada 2 gün kırmızı,
diğer günler beyaz et olabilir)
Ayran, yoğurt ya da cacık
Tam buğday ekmeği,
baklagil yemeği ya da
bulgur pilavı

Akşam:

1 porsiyon sebze yemeği
Salata
Ayran veya yoğurt
Buğday ekmeği, bulgur pilavı
ya da baklagil yemeği

daha çok kalori harcarlar ve dolayısıyla kendilerini daha çok yorgun hissederler, daha erken yorulurlar. Kilolu insanların vücudundaki yağ oranı yüksek olduğu için zaten bu bir sıkıntıdır. Metabolizmaya ve vücuda bir yüküdür bu.

-Ne tür yiyecekler yorgunluğu tetikler?

Eğer bir kişi karbondihattan düşük çok yağlı ve çok proteinli şeyler yiyorsa doğal olarak vücutta çok fazla enerji üretilmez. Mesela bir insan sürekli et yiyorsa o insanın vücudu çok fazla enerji üretmez ve yorgunluğa yol açar. Kızartma türü yiyecekler de aynı şekilde.

-Yorgun hissetmemek için ne tür vitaminler almak gerekir?

Öncelikle kişinin neden yorgunluğu var onun tespit edilmesi gerekiyor. Ama az önce de söylediğim gibi B grubu vitaminler enerji üretimi konusunda çok yardımcı olur. Dolayısıyla B kompleks vitamin kullanılabilir. Ama bu da iştah açar ve dolayısıyla kilo yapar. Eğer hastada anemi varsa bunlarda daha çok demir, B6, B12 ve folik asiti düşünmemiz lazım.

-Enerji vermesi için yenilen karbohidratlar kilo yapar mı?

Sonuçta vücuda aldığımız ve harcamadığımız her şey vücutta kilo yapar. İnsanların aldığı enerji ve harcadığı enerji vardır. Eğer aldığımız enerji harcadığımızdan fazlaysa kilo alırız. Bu karbohidrat da olsa, yağ ya da protein de olsa aynıdır. Dolayısıyla enerji versin diye bol bol karbohidrat yemek de büyük hata olur. Ne kadar alınması gerektiği de kişiden kişiye değişir. Mesela masa başında çalışan ortalama 30 yaşlarında bir kadın ortalama alması gereken kalori 1500 civarındadır. Tabii bu kişinin kilosuna, yaşına ve aktivitesine göre değişir. Yani bu 1500'den başlayıp 1800'e kadar gidebilir.

-Kişi kendisini birden bire aşırı yorgun hissettiyse ne içmesi ya da yemesi gerekir?

Eğer kişi kendisini bir anda yorgun hissediyorsa ve

enerjiye ihtiyacı varsa direkt olarak kana karışacak bir şey yemesi lazım. Mesela limonata ya da muz. Limonatanın içinde şeker ve limon vardır ve direkt kana karışır. Ama uzun vadede düşünüyorsak ve kendimizi yorgun hissetmek istemiyorsak daha ekonomik karbohidrat kaynaklarını tüketmemiz gerekir. Yani kompleks karbohidratlar, tam buğday ekmeği, kepekli makarna, bulgur pilavı, bakliyatlar gibi.

-Kahve yorgunluğu unutturur mu?

Kahvede bildiğiniz gibi kafein denilen bir madde var ve bu madde kesinlikle dikkat açıcı ve enerji oluşumunu hızlandırıcı bir şeydir. O yüzden yorgunluğu unutturmaz ama geçici olarak kendinizi daha enerjik hissetmenizi sağlar. Ama diğer yandan kahvenin diüretik yani idrar söktürücü etkisi vardır. Bir de sinir sistemi harabiyetine neden olur. O yüzden kendinizi yorgun hissettiğinizde aşırı kahve tüketimini önermiyoruz.

ANADOLU^H

In Affiliation with
JOHNS HOPKINS MEDICINE

44 44 276
www.anadulusaglik.org

Anadolu Sağlık Merkezi



KSO'da Kore - Türk firmaları iş görüşmeleri oldukça olumlu geçti

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) ve Güney Kore Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme Merkezi organizasyonunda Kore - Türk Firmaları İş Görüşmeleri gerçekleştirildi.

Kocaeli Sanayi Odası Başkan Yardımcısı Çınar Ulusoy ve Yönetim Kurulu üyesi Mustafa Böyet tarafından karşılanan Güney Kore Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler Geliştirme Merkezi Başkanı Cheol-Kyu Park, Yardımcısı Yoen-Chan Koo, temsilciler Nae-Kwon Jo, Geun-Hyun Lee ve firma temsilcilerinin yer aldığı tanım toplantısı oldukça olumlu bir havada gerçekleştirildi.

KSO Genel Sekreter Yardımcısı Egemen Mert'in sunumuyla Kocaeli Sanayi ve bölgesi tanıtımı sonrası Eylül ayında 2'ncisi açılacak olan SANTEK 14 fuarı hakkında bilgilendirme yapıldı. Özellikle SANTEK 14 Fuarı hakkında bilgi alan Güney Kore firma temsilcileri bu fuara katılma konusunda kararlı oldukları görüldü.

-İkili görüşmelere ilgi fazla oldu

KSO ve Güney Kore Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Genel Merkezi yöneticileri ve firma temsilcileri ikinci bölümde Türk firması temsilcileriyle ikili görüşmeleri



Güney Kore Geliştirme merkezi Başkanı Kyu Park, KSO Yönetim Kurulu üyesi Böyet, Geliştirme Merkezi Başkan Yardımcısı Chan Koo ve KSO Başkan Yardımcısı Ulusoy birlikte görülüyor



KSO Başkan Yardımcısı Çınar Ulusoy ve KSO Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Böyet, Güney Kore Geliştirme Merkezi Başkanı Cheol-Kyu Park'a hediye verdi.



İkili görüşmelerde bazı ürünler incelendi.



Oldukça verimli görüşmeler gerçekleştirildi.

başlattılar. Çok sayıda Türk firması temsilcileriyle gerçekleşen görüşmelere 7 Güney Kore firma temsilcileri katıldı. "Görüntü, medikal, elektronik ve otomobillerin elektronik sistemi" konusunda 3C TAE YANG Co Firması, "Gres yağı" konusunda CALS Corporation firması, "Büyük ve küçük dişli kesim uygulamaları" konusunda

dünyanın en iyi firmalarından biri olarak bilinen DTR Corporation, "Petrokimya" konusunda HADO Co Ltd. Firması, "Güney kore Restorantlar zinciri" JangCunngDong firması, "Yarı İletkenlerin Denetimi konusundaki MIR-TEC firması ve metal endüstrisi firması Unico Korean Ltd. görüşmelere katıldı.

Makineciler Know How işini sıkı tutuyor

Kocaeli Sanayi Odası 23. ve 30. Meslek Komiteleri (Genel ve Özel amaçlı Makineciler Grubu) 2 Mayıs Cuma günü Mehmet Başol'un davetiyle Kartepe Yemek'te bir araya gelerek bir önceki toplantıda görüştükleri 'Sektörel Know How-Mentörlük' desteğinin önemine değindiler.

Grup toplantılarının ardından ilk kez ortak toplantıda bir araya gelen komite üyeleri bu toplantıları daha sık

aralıklarla gerçekleştirme kararı aldılar.

Mehmet Başol'un ev sahipliği yaptığı toplantıda Bahattin Ertuğ, Aykut Özgür, A.Tunç Atıl, Mehmet Ödeşlik, Erdoğan Köse, Nihat Balta, Ahmet Kaleli ve Meslek Komite temsilcisi Atilla Yeldan yer alırken bu tür toplantıların kaynaşma açısından önemi herkes tarafından bir kez daha vurgulandı.



KSO'da Hollanda - Türk firmaları iş görüşmeleri ilgi gördü

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) ve Hollanda İstanbul Başkonsolosluğu işbirliğinde, Kocaeli Sanayi Odası'nda, Hollanda-Türk firmaları İş Görüşmeleri ve Hollanda'daki iş ve yatırım fırsatlarının anlatıldığı bir seminer düzenlendi.

İş görüşmeleri organizasyonu eşzamanlı olarak Hollanda Dış Yatırım Ajansı'nın katkılarıyla Hollanda Başkonsolosu Robert Schuddeboom Başkanlığı'nda yaklaşık 20 dolayında Hollandalı işadami ve yatırımcı, önce Kocaeli Valisi Ercan Topaca'yı ardından Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı İbrahim Karaosmanoğlu'nu ziyaret ettiler. KSO Sosyal Tesislerinde yenilen öğle yemeği sonrası Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu odasında bir araya gelen Hollanda Başkonsolosu Schuddeboom, KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ile Hollandalı ve Türk işadamları yaklaşık 1,5 saat süren sohbet toplantısı gerçekleştirdiler.

KSO Başkanı Zeytinoğlu toplantıda sinevizyon eşliğinde Kocaeli ve sanayiini tanıtan bir sunum gerçekleştirdi.

Toplantı sonrası KSO konferans salonunda Hollandalı ve Türk İşadamları karşılıklı olarak iş görüşmelerini başlattılar. Oldukça faydalı olan bu görüşmeler sonrası taraflar arasında ön anlaşmalar yapıldığı öğrenildi. KSO'da Hollanda ile ikili görüşmeler sırasında Meclis salonunda "Hollanda'daki iş ve yatırım fırsatları konulu seminer" başladı. Seminerin açılış konuşmasını gerçekleştiren Hollanda Başkonsolosu Schuddeboom tarafından Hollanda'yı tanıtan bir sunum yapıldı. Ardından Hollanda Dış Yatırım Ajansından Arife Karaosmanoğlu, ajans hakkında bilgilendirme yaparak NFIA (Hollanda Dış yatırım Ajansı'nın) ekonomi bakanlığına bağlı bir operasyon birimi olduğunu vurguladı.



KSO Başkanı Zeytinoğlu, Hollanda Başkonsolosu Robert Schuddeboom'a günün anısına plaket verdi.



Hollanda ile Türk İşadamları arasındaki ikili iş görüşmeleri çok olumlu geçti.



KSO Meclis salonunda Hollanda'daki iş ve yatırım fırsatları konulu seminer düzenlendi.



KSO Başkanı Zeytinoğlu ve Hollanda Başkonsolosu Schuddeboom'un katılımıyla Hollandalı ve Türk iş adamları bir araya geldi.

Greater Region Business Days & İkili İş Görüşmeleri Haziran'da



Bu yıl 18 - 19 Haziran tarihlerinde gerçekleşecek olan 'Greater Region Business Days' ikili iş görüşmelerine 2013 yılında 27 ülkeden 239 firma katılmış olup, 3 bin 500 iş görüşmesi yapıldı.

Bu yılki Greater Region Business Days kapsamında, standlarda sergilen ürünlerin yanı sıra interaktif konferanslar, workshoplar, networking aktiviteleri, Greater Region sempozyumu ve ikili iş görüşmeleri etkinliği düzenlenecek.

Greater Region, Almanya'nın Rhineland Palatinate ve Saarland, Belçika'nın Wallonia, Fransa'nın Lorraine bölgelerini ve Lüksemburg Büyük Dukalığı'nı kapsamakta olup, günlük bazda sınır ötesi faaliyetleri (işgücü, ticaret, tüketiciler) ile bölge tam bir Avrupa entegrasyon örneği.

Greater Region Business Days ve İkili İş Görüşmeleri hakkında daha ayrıntılı bilgi ve kayıt için <http://www.een-matchmaking.com/gr-businessdays2014/> adresi ziyaret edilebilir.

İlgili Sektörler:

- Eko Teknolojiler
- Çevre ve Yenilenebilir Enerji
- Yeşil Binalar
- Otomotiv ve E-Mobilite
- Makine ve Metalürji
- Malzeme ve Üretim Teknolojileri
- Uzay Teknolojileri
- Biyoteknoloji
- Bilişim ve İletişim Teknolojileri ve E-Ticaret
- Ulaştırma ve Lojistik
- Eğitim ve Öğretim
- Pazarlama ve İletişim
- Bankacılık ve Finans
- Şirketlere Hizmetler

***Etkinliğe katılacak firma sayısı yeterli çoğunluğa ulaştığı takdirde görüşmelere katılacak firmalarımızın*

KOSGEB'in İş Gezisi Desteğinden yararlanabilmesi için başvuruda bulunulabilecektir.

Detaylı bilgi için;
Kocaeli Merkez Ofisi
0 262 323 08 56
Yelda Kanpara ve Seda Aydın
ykanpara@abigemdm.com.tr; saydin@abigemdm.com.tr

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



CIP - Rekabetçilik ve Yenilikçilik Programı Avrupa Komisyonu'nun Lizbon Stratejisi çerçevesinde geliştirdiği KOBİ Destek Programı'dır. Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.



Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Doğu Marmara ABİGEM
Kocaeli Merkez Ofisi
0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Seda Aydın
ykanpara@abigemdm.com.tr; saydin@abigemdm.com.tr

Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

BOUK20140110001 Kumaş boyama ve kalite kontrol makineleri üreten İngiliz firmanın distribütör arayışı
Kumaş boyama ve kalite kontrol makineleri üretiminde yüksek tecrübeye sahip İngiliz firma 2009 yılında kurulmuş ve daha çok uzak doğu ülkelerine ihracat yapmıştır. Rotasını Avrupa'ya çeviren firma ticari acente veya distribütör aramaktadır.

BOR020131106001 Spor tekstil ürünleri üreten Romanyalı firma distribütör aramakta ve tekstil ürünlerinin üretiminde taşeron olarak hizmet vermek istemektedir.

Romanya'da 1991'den beri faaliyette olan ve spor tekstil ürünleri üreten firma dokuma, boyama, kesim, nakış, baskı, dikim, ütüleme ve ambalajlama hizmetleri vermektedir. Romanyalı firma kendi ürünlerini satmak için distribütör aramakta ve taşeronluk hizmeti vermek istemektedir.

BOHR20131201001 Yüksek kalitede araba tekstil ürünleri ve aksesuarları üreten Hırvat firmanın distribütör arayışı
Kaliteli ve dayanıklı malzemelerden koltuk kılıfı, paspas, branda, araba aksesuarları, lastik kılıfı, kış zinciri, yedek ampul setleri ve temizlik bezleri üreten Hırvat firma distribütör aramaktadır.

BOLT20140131001 Eğitimli kadrosu ve modern ekipmanlarıyla metal işlerinde uzmanlaşmış Litvanyalı firmanın taşeronluk teklifi

2006 yılında kurulmuş, Eğitimli kadrosu ve modern ekipmanlarıyla metal işlerinde(makina mühendisliği, ekipman, konveyör üretimi) uzmanlaşmış olan Litvanyalı firma gıda, kereste, ilaç, havacılık vb. endüstrilerde çözümler sunmaktadır. Firma taşeronluk hizmeti vermek istemektedir.

BOBG20140307001 Plastik enjeksiyon kalıplamada uzmanlaşmış Bulgar firmanın taşeronluk teklifi, distribütör ve/veya ortak girişim için partner arayışı

Plastik enjeksiyon kalıplamada uzmanlaşmış Bulgar firma distribütör veya ortak girişim için partner aramaktadır. Bunun yanı sıra firma, boş üretim kapasitesi olduğundan taşeronluk hizmeti de vermek istemektedir. Kendi mühendislik departmanına sahip olan firma müşterilerin özel siparişlerine cevap verebilir.

BORS20140113001 Çeşitli tarımsal makine parçaları ve yedek parçaları üreten orta ölçekli Sırp firmanın distribütör arayışı

Çeşitli tarımsal makine parçaları ve yedek parçaları(diskli tırmıklar, karıştırıcı, kazma vb) üreten Sırp firma distribütör aramaktadır.

BOIT20140311003 Kendi markası altında Molise bölgesinin geleneksel tarımsal gıdalarını satan İtalyan firmanın distribütör ve temsilcilik arayışı

Molise bölgesinin mantar, yer mantarı, natürel sızma zeytinyağı(koruma altına alınmış menşe adı), Tintilia şarabı, peynir(koruma altına alınmış menşe adı), meyve reçelleri, bal, taze meyve ve sebzelerini(çilek, ahududu, böğürtlen ve kuş üzümü) kendi markası altında üreten İtalyan firma özellikle otel, kafe, restoran sektöründe uzmanlaşmış distribütörler aramaktadır.

SIZE ÖZEL HAVALİMANI SİZİ BEKLİYOR!

SAKARYA VE KOCAELİ UÇMAK İÇİN UZAKLARA GİTMİYOR,
39₺'DEN BAŞLAYAN FİYATLARLA CENGİZ TOPEL
HAVALİMANI'NINDAN UÇUYOR!



anadolujet.com | 444 2538

ANADOLUJET

UÇMAYAN KALMASIN

**İhracat alacaklarınız
garanti altında mı?**

¥ € \$