

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00



Anadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Editörler Yayın Koordinatörü Görsel Yönetmen
Belma Özgen Umutcan Akbay Melis Çiçinoğlu

Yayın Şefleri:
Esra Özgen

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 414. Sokak
10/B Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 37 - 09
www.anadolubasinmerkezi.com

Baskı
Arkadaş Basım Sanayi Ltd. Şti.
Kazım Karabekir Cad. Sütçüoğlu İşhanı No: 37/4
Ulus-ANKARA
Tel: 0312 341 57 07

Yayın Tarihi: 16.11.2016

İçindekiler

- 2** Başkandan: Gümrük Birliği güncellemesi orta gelir tuzağından çıkış için fırsat olacak
- 4** Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın 10 milyar liralık bütçesi TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'ndan geçti
- 8** KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Dünya Odalar Federasyonu Genel Konseyi'nin Madrid toplantısına katıldı
- 10** Global Liman'dan dev satın almalar
- 11** Başbakan Binali Yıldırım: Denize kıyısı olan her bölgemizde bir ana aktarma limanı oluşturacağız
- 12** Meslek Komitelerimizi tanıtıyoruz: KSO 6. Meslek Komitesi; Ağaç ve Ağaç Ürünleri Sanayi Grubu
- 13** Ağaç ve ağaç ürünleri sanayi 2017 yılından umutlu
- 14** OGM İşletme ve Paz. Daire Başkanı Kenan Akyüz: Ormanlarımızın üretim kapasitesini artırma şansımız var
- 15** Kocsan Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Sancaklı: 2017 sektör açısından daha canlı bir yıl olacak
- 16** Global marka: Kastamanu Entegre
- 18** İlkey Ünal: 2016 Yıldız Entegre ailesi için oldukça üretken ve verimli bir yıl oldu
- 19** Cafer Özgen: 2017'de belli bir standardı yakalınız
- 20** Mobilyada talep ve kapasite ekonomik dalgalanmalara paralel seyir izliyor
- 23** Kemal Yamankaradeniz: Türkiye ar-ge harcamalarında yüzde 3'ü yakalayacak yola girdi
- 24** Assan Hanil Genel Müdürü Okan Gedik: Ar-ge merkezimiz ile müşterilerimize stratejik avantajlar sağlıyoruz
- 26** KSO Meslek Komiteleri müşterek toplantısı Kartepe'de yapıldı
- 28** KSO üyesi boya ve kimya sanayicileri EBSO'da yapılan toplantıda sorunlarını paylaştılar
- 29** Polisan Holding, Japon Kansai Paint ile Polisan Boya'nın yüzde 50 hissesinin satışı için anlaştı
- 30** KSO 18. Meslek Komitesi temsilcileri Gebze T.Ü. Alüminyum Araştırma ve Uygulama Merkezi'ni ziyaret etti
- 31** Kocaeli Sanayi Odası Çevre İhtisas Komisyonu'nun 14. toplantısı yapıldı
- 32** Milli Savunma Bakanı Fikri Işık: Savunma sanayinde yerlilik oranını artırmalıyız
- 33** Teknokauçuk'ta 'şok ve titreşim merkezi' akreditasyon süreci tamamlandı
- 34** Akar Rulman müşterilerine tasarımdan seri üretime kadar hizmet veriyor
- 35** Karel, Türkiye'de 700 binden fazla işletmeye PBX ürünleriyle hizmet veriyor
- 36** Kocaeli'de eylül ayının en büyük teşvikli yatırımı Danimark Depoculuk'tan geldi
- 37** İşte milli elektromanyetik silahımız: Sapan
- 38** Türkiye'nin yurt dışındaki ilk OSB ve kuluçka merkezi Şikago'da açıldı
- 39** Yuvacık Rüzgar Enerjisi Santrali için geri sayım başladı
- 40** Otomotiv tedarik sanayi 6 yılda yüzde 41 artışla 1.6 milyon ton ihracat yaptı
- 41** İzaydaş Türkay paneline katıldı
- 42** Henkel'in Gebze'de kuracağı yeni yapıştırıcı fabrikasının temeli atıldı
- 44** SEKA Mehmet Ali Kağıtçı Müzesi açıldı
- 48** Aynur Ayhan: Döküm sanayi dış ticaret açığının düşmesine katkı sağlıyor
- 52** Hayat Holding Genel Sekreteri Osman Aksoy, İran'da iş yapma yollarını anlattı
- 59** Otomotivciler Gümrük Birliği güncellemesinde 'kullanılmış araca dikkat' dediler

“Görüşmelere iyi hazırlanmalıyız” mesajı veren

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu;

Gümrük Birliği güncellemesi, orta gelir tuzağından çıkış için fırsat olacak

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Türkiye'nin 'orta gelir' tuzağından kurtulması için Gümrük Birliği güncellemesinin en büyük fırsat olduğunu söyledi.

Gümrük Birliği'nin hizmet sektörlerini ve tarım ürünlerini kapsayacak şekilde genişletilmesinin, Türkiye'nin toplam ticaretini artıracak gibi, daha etkin tarımsal dönüşüm gerçekleştirmesini sağlayacağını söyleyen Ayhan Zeytinoğlu Gümrük Birliği güncellemesinin aynı zamanda Türkiye'nin hizmet sektöründe rekabet edebilirliğinin geliştirilmesi açısından da büyük fayda sağlayacağını dikkat çekti.

2017'de başlayacak görüşmelerin bu nedenle Türkiye ekonomisi açısından büyük önem taşıdığına dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu tarımın serbest dolaşımına yönelik olarak atılacak adımların Türkiye'ye yaklaşık 12 milyar dolarlık kaynak girişi sağlayacağına ilişkin hesaplamalar yapıldığını açıkladı.

“Bu süreçte hizmet ve tarım sektörlerini, kamu alımlarını içerecek daha kapsamlı bir yeni nesil ticaret anlaşmasının yapılması söz konusu. Bu sürecin Türk ekonomisine olumlu katkısının olacağını ve gayri safi hasılayı önemli ölçüde artıracaklarını düşünüyoruz.” değerlendirmesini yapan Ayhan Zeytinoğlu bu süreç tamamlandığında Türkiye'nin siyasi ayakları eksik olsa da 'tam üye' konumunda olacağını söyledi.

Türkiye'nin Gümrük Birliği'nin başladığı 1996'dan sonra sanayi ürünleri ihracatına yoğunlaştığını hatırlatan Ayhan Zeytinoğlu, 2005'de tam üyelik başvurusu ile birlikte Türkiye'ye yabancı sermaye girişinde ciddi bir sıçrama olduğunu söyledi. Bu süreçte Türkiye'de milli gelirin 4 bin dolardan 10 bin dolara çıktığına işaret eden Ayhan Zeytinoğlu İspanya ve Polonya'nın 20 ve 10 yıllık süreçlerde milli gelirlerinde yüzde 70-80 artış olduğunu ifade etti.

Gümrük Birliği sürecinde özellikle otomotiv sektörüne dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu, “Bu sektörün sıkıntı yaşamaması beklenirken, Türkiye otomotivde bölgesel bir merkez haline dönüştü. Bu nedenle tarım ve hizmetler sektörü de anlaşma kapsamına girdiğinde bu alanlarda da Türkiye en önemli tedarikçiler arasına girecek.” değerlendirmesini yaptı.

Zeytinoğlu, güncellenme sürecinde, Türkiye'nin karar alma süreçlerine katılması ve uzlaşmazlıkların çözümü mekanizmalarının oluşturulması gereğini belirterek, şu değerlendirmelerde bulundu.

“Türkiye'nin AB iç pazarına erişimini derinleştirecek bu süreçte AB'nin ortak ticaret politikası, serbest dolaşım kuralları, üretim standartları, ortak tarım politikası gibi bir-

çok AB politikasının uygulayıcısı konumuna geleceğiz. Bu durumu 'üyelik dışında her şey' olarak tanımlayabiliriz. AB politikalarından doğrudan etkilenirken bu politikaların karar alma sürecinde yer almamamız kabul edilemez. En azından ortak ticaret politikasının belirlenme sürecinde Türkiye'nin yer alması, ilgili komitelere katılması gerekir.”

Türkiye'nin AB ile ilişkisinin yakınlaştığı dönemlerde yabancı sermaye açısından da en verimli dönemleri yaşadığına dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu 2005 yılını örnek vererek AB ile ilişkilerin en sıcak olduğu dönemlerde Türkiye'ye gelen yabancı sermayenin de pik yaptığını söyleyerek bu sürecin yabancı sermaye ilgisi bakımından da fırsatlar sağlayacağını anlattı.

Ayhan Zeytinoğlu; “Avrupa Birliği hedefleri için derecelendirme kuruluşlarının notlarına çok itibar etmeden, önümüze bakmalı, reformlara devam etmeliyiz.” şeklinde konuştu.

Zeytinoğlu, Gümrük Birliği'nin tam anlamıyla etkin işleyişine sekte vuran bazı sorunların da görüşmeler sırasında masaya yatırılacağını hatırlatarak Gümrük Birliği'nin yeni alanlara genişletilmesinin Türkiye-AB ticaretinin ve yatırım ilişkilerinin gelişmesi potansiyelini barındırdığını söyledi.

Zeytinoğlu, güncel ekonomik gelişmelere ilişkin olarak da değerlendirmelerde bulundu:

-Üçüncü çeyreğin son verisini aldı

Eylül ayı sanayi üretimi yıllık yüzde 3,1 ve aylık yüzde 3,8 azaldı. Eylül ayı hain kalkınmanın en fazla hissedildiği ay olduğu için böyle bir gerileme yaşandığını düşünüyoruz. Ekim ayından itibaren canlanma bekliyoruz. İhracat rakamları buna işaret ediyor.

Memnun etmeyen bir gelişme olarak; üçüncü çeyrekte sanayi üretimindeki büyümenin ortalama yüzde 1,9 azaldığını gözlemliyoruz.

Dolayısıyla üçüncü çeyrek GSYİH'daki büyüme oranımızın yüzde 1-1,5 arası olabileceğini düşünüyoruz.

Ancak gelen verilerden, yılın son çeyreğindeki büyüme oranımızın daha iyi olabileceğine yönelik ümidimiz var.

-Sanayinin kapasite kullanımı

Kapasite kullanım oranı ekim ayında yüzde 76,4 olarak geçen yıldan 0,9 puan fazla gerçekleşti.

Sektörlere göre baktığımızda; otomotiv sanayinin, ağaç ürünleri, kağıt ürünleri ve elektrikli teçhizat imalatı sektörlerinde hem geçen yıla, hem de bir önceki aya göre kapasite-

lerinin yükseldiğini görüyoruz.

Kapasiteler yılın ilk üç çeyreğinde sırasıyla; yüzde 74,2, yüzde 75,7 ve yüzde 75,8 oldu. Küçük bir artışa rağmen yata-
tay seyir devam ediyor. Son çeyrekte yüzde 76'nın üzerine
çıkmasını temenni ediyoruz.

Kapasitelerdeki bu durum bize; yeni yatırımları düşün-
mekten öte mevcut tesislerdeki mevcut yatırımlarda üretken-
liği artırmamız gerektiğini gösteriyor.

-Enflasyon

Ekim ayında TÜFE yıllık yüzde 7,16, aylık yüzde 1,44,
ÜFE yıllık yüzde 2,84, aylık yüzde 0,84 olarak gerçekleşti.

Ekim ayında enflasyonun baz etkisi ile düşeceğini bekli-
yorduk. Bir sonraki ayda hem TÜFE, hem ÜFE'de artış bek-
liyoruz.

Üretici Fiyat Endeksine bakıldığında ekim ayında da en
büyük artışın yüzde 9,83 ile kok ve rafine petrol ürünlerinde
gerçekleştiğini görüyoruz.

Dövizdeki hızlı artış, hem ÜFE'de, hem de TÜFE'de hızlı
yükselişe neden olabilir.

Petrol ürünleri fiyatları ve döviz kurlarındaki hareket-
liliğin etkili olduğunu ve önümüzdeki aylarda da belirleyici
olacağını tahmin ediyoruz.

-İhracat

Ekim ihracatı 12,9 milyar dolar olarak gerçekleşti. İhra-
cat geçen yıla göre gerilemiş olsa da, mevcut konjonktürde
bizleri sevindirdi. Bu yılın en yüksek tutarda gerçekleşen ih-
racat rakamına ulaştık.

Döviz fiyatlarının artıyor olması ihracatçıyı teşvik edici
niteliktedir. Bu vesileyle umarız ihracattaki ivmelenme sü-
reklilik kazanır.

Orta Vadeli Programda hedeflenen 143,1 milyar dolar
ihracata ulaşmak için, son iki ayda 13 milyar doları yakala-
mamız gerekiyor.

Programda hedeflenen ihracata ulaşabileceğimizi düşü-
nüyoruz.

-Cari açık

Eylül ayında 1,68 milyar dolar cari açık verdik. Geçen
yılın aynı döneminde 167 milyon dolar fazla vermiştik.

Yıllık cari açığımız ise 32,4 milyar dolar ile son üç aydır
yükseliş trendine girdi. Dış ticaret açığının artmasından ve
turizm gelirlerinin geçen yıla kıyasla önemli oranda gerile-
miş olmasından bu yükselişi yaşadık.

Ocak-Eylül dönemi cari açığımız 24,8 milyar dolar. Bu
hedefe ulaşabilmemiz için son üç ayda maksimum 6,5 mil-
yar dolar açık vermemiz gerekiyor. Genellikle aralık ayında
yılın en yüksek ithalatı yapıldığından dış ticaret açığımız da
yükseliyor.

Diğer taraftan dövizdeki yükselişin ihracatta canlandırıcı
etkisi olacağını bekliyoruz.

Tüm bu gelişmelere rağmen, Hükümetimizin OVP'de ön-
gördüğü 2016 sonu için 31,3 milyar dolarlık cari açığın, bir
miktar aşılacağını şimdiden öngörüyoruz.

-Reel efektif döviz kuru

Reel efektif döviz kuru ekim ayında 98,51 olarak gerçek-
leşti. Ekim ayında ortalama dolar kuru 3,1024 TL, bugün ise
3,26 TL seviyesinde.

Bugünkü dolar kurunu dikkate aldığımızda reel efektif
kurun 95'e yaklaştığını tahmin ediyoruz. Dolayısıyla TL'nin
nominal değer kaybı, öte yandan ciddi reel kaybı söz konusu-
dur. Bunun ihracatı motive edici olması beklentimizdir. Reel

efektif kurun 100 olması halinde 1 doların 3,05 olacağını
düşünüyoruz.

-Kredi notu

Standard&Poors Türkiye'nin uzun vadeli yabancı para
cinsinden kredi notu görünümünü 'negatif'ten 'durağan'a
yükseltti.

15 Temmuz darbe girişiminin hemen arkasından yapılan
açıklamayı aceleci ve dolayısıyla siyasi bularak eleştirmiş-
tik.

S&P'dan doğru değerlendirme geldi. Bir önceki kararının
hatalı olduğunu anladı.

Diğer derecelendirme kuruluşlarının da değerlendirme-
sinde Türkiye'nin hak ettiği notu almasını bekliyoruz.

-Kocaeli'de işsizlik

İlimiz işgücü göstergelerine baktığımızda eylül ayı itiba-
riyle; 46 bin 125 iş açığı, 54 bin 211 iş arayan var. İşe yer-
leştirilen kişi sayısı ise 18 bin 729 kişi.

Eleman talebi var. Ama mevcut işgücü sanayinin beklen-
tisine uygun değil.

İş arayanları büyük kısmının vasıfsız olduğu
görülüyor.

Mesleki eğitim olmadan işsizlik so-
rununu çözemeyiz.

Kocaeli'nin dış ticaret verileri ise
yüzde 10,8 artışla 1,6 milyar do-
larlık ihracat, şüsre 5,5 artışla 3,6
milyar dolarlık ithalat olarak gerçek-
leşti.

Bu arada Kocaeli Gümrüklerinden
aldığımız dış ticaret verilerinin hesap-
lanmasında bir hata olabileceğine ra-
kamların düşük görüldüğüne dik-
kat çekmiştik.

Bizim bu talebi-
miz üzerine bir ince-
leme yapıldı. Sorgu
yapılan program-
larda zamana göre
farklılıklar oldu-
ğu belirlendi. Bu
kapsamda ra-
kamlarla ilgili
bir güncelleme
yapılarak, he-
saplama yön-
temi yeniden
düzenlendi.
R a k a m l a r
güncellenince
yükseldi.

K o n u y l a
ilgili olarak
Gümrük Mü-
dürlüğümüz ilgili
Bakanlık nezdin-
de de girişimlerde
bulunacak. Bunun
TUİK tarafından
açıklanan İlimiz dış
ticaret göstergelerinde
de yansımaları görebile-
ceğiz.



Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın 10 milyar liralık bütçesi TBMM'den geçti



Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, TBMM Plan ve Bütçe Komisyonunda, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile bağlı kurumların bütçelerine ilişkin sunum yaptı.

Ülke tarihinin en önemli bütçelerinden birini yaptıklarına inandığını vurgulayan Özlü, çok daha güçlü, zengin, müreffeh ve dünyada lider bir Türkiye'yi inşa etme amacı doğrultusunda 2017 bütçesinin çok büyük önem taşıdığını söyledi.

Son derece sağlam ve güçlü dinamiklere sahip olan Türkiye ekonomisi, istikrarlı bir şekilde büyümeye devam ettiğine dikkati çeken Özlü, ülke ekonomisinin 27 çeyrektir aralıksız büyüdüğünü dile getirdi. Özlü, ekonominin, küresel krizden bu yana yaklaşık 7 milyon kişiye istihdam sağladığını bildirdi.

Çin ekonomisinde devam eden ivme kaybının, finansal piyasalardaki oynaklıkların, ülkelerin yüksek borç yükleri ve sermaye akımlarındaki zayıf seyrin, küresel ekonomik büyümeyi sınırladığına değinen Özlü, bölgede yaşanan olağanüstü jeopolitik gelişmeler, artan terör olayları ve darbe girişiminin de ekonomiyi baskı altına aldığını ifade etti. Özlü, bütün bunlar dikkate alındığında ekonomideki başarıların anlamının daha da arttığını vurguladı.

Türkiye'nin, dünya üzerindeki önemli üretim merkezlerinden biri olduğuna dikkati çeken Özlü, "Avrupa'da hafif ticari araç ve otobüs üretiminde birinci, kamyon üretiminde ikinci, otomobil üretiminde yedinci ve toplam üretimde beşinci sıradayız. Beyaz eşya ve çimento üretiminde Avrupa birincisi, Demir çelik sektöründe Almanya'dan sonra ikinciyiz. Küresel düzeyde iddialı olduğumuz tekstil alanında da öncülüğümüz sürüyor." diye konuştu.

Özlü, sanayi üretimini daha da artırmak için yoğun bir gayret içinde olduklarını belirtti. Sadece nicelik artışını yeterli görmediklerine dikkati çeken Özlü, sanayiye nitelik ba-

'Yerli otomobil' değil, 'marka otomobil'

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü: "Bizim amacımız yerli otomobil üretmekten ziyade, bir otomobil markası oluşturmaktır. Yerli imkânlarla bir otomobil üretmek çok zor bir mesele değildir. Zaten birçok firma, tasarımı ve teknolojisini Türkiye'de geliştiren, üretimi burada yapılan modeller geliştiriyor. Biz zor olana talibiz. Sadece Türkiye'de değil dünyada da tutacak bir otomobil markası oluşturmayı hedefliyoruz. Bu projeyle ilgili iş modelini oluşturmak, idari ve teknik şartnameleri hazırlamak için çalışmalarımız devam ediyor

zında da geliştirmek istediklerine değindi.

Teknoloji kapasitesini artırmak için çok daha büyük bir efor sarf edeceklerini vurgulayan Özlü, Ar-Ge projelerinin ve patentlerin ticarileşmesine daha yoğun bir mesai harcayacaklarını dile getirdi.

Özlü, makine, elektrik ve elektronik, demir-çelik ve demir dışı metaller, kimya ve seramik sektörleri için uygulanan strateji belgelerinin revizyon çalışmalarını da tamamlamak üzere olduklarını bildirdi.

Bugüne kadar TOBB ve TESK'e bağlı odalar tarafından 9 bin 580 Yerli Malı Belgesi verildiğini bilgisini paylaşan Özlü, bu belgeye sahip olan firmalara, kamu ihalelerinde yüzde 15'e kadar fiyat avantajı uygulandığını belirtti.

-OSB'lerin ekonomiye katkısı

Özlü, SS, OSB ve endüstri bölgelerinin (EB), sanayinin fiziksel gelişiminin ve planlı sanayileşmenin en önemli unsurları olduğunu ifade etti.

Bakan Özlü, şöyle devam etti: "2016 fiyatlarıyla, OSB'lere 3,5 milyar, sanayi sitelerine ise 4,8 milyar lira kredi kullandırıldı. Ülkemizde bugüne kadar tamamlanan 166 OSB projesinin 101'i, 466 sanayi sitesi projesinin ise 117'si son 14 yılda tamamlandı.

Bu yıl sonuna kadar, 19 bin kişiye istihdam imkanı sağlayacak olan 8 OSB ve 4 SS projesini daha tamamlayacağız. 2017'de ise 31 bin kişiye istihdam imkanı sunacak olan 9 OSB ve 2 SS projesini daha tamamlayacağız. Şu anda, 294 OSB'mizde 1 milyon 640 bin kişi istihdam edilmektedir. 2023 hedefimiz 70 yeni OSB daha kurarak 1 milyon ilave istihdam oluşturmaktır."

Faruk Özlü, 2017 bütçesinde, OSB, SS, EB projelerine 450 milyon liranın üzerinde bir kaynak ayrılacağına işaret etti.

-Hedef 1000 Ar-Ge Merkezi

Halen 287 Ar-Ge merkezinde, 28 bin nitelikli istihdam sağlandığına değinen Özlü, Ar-Ge Reform Paketi'nin de etkisiyle, önümüzdeki süreçte Ar-Ge merkezi sayısını önce 500'e, ardından 1000'e çıkarmayı hedeflediklerini söyledi.

Piyasa gözetimi ve denetimi faaliyetlerine ilişkin bilgi veren Özlü, "Bu yılın ilk 10 ayında 114 bin 554 farklı marka/model ürünü denetledik. Denetimler sonucunda uygunsuz bulunan 39 bin 986 ürün arasından insan sağlığı, can ve mal güvenliği için risk oluşturan 189 ürünün piyasaya arzını yasakladık, daha önce arz edilenlerin ise toplatılmasına karar verdik." ifadesini kullandı.

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, sadece Türkiye'de değil, dünyada da tutacak bir otomobil markası oluşturmayı hedeflediklerini belirterek, "Bu projeye ilgili iş modelini oluşturmak, idari ve teknik şartnameleri hazırlamak için çalışmalarımız devam ediyor." dedi.

-TARAL'a 1.5 milyar lira ödenek

Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumunun (TÜBİTAK), Türkiye Araştırma Alanı (TARAL) Destek Programı'na gelecek yıl 1,5 milyar lira ödenek ayırmayı planladıklarını bildiren Özlü, "Akademik Ar-Ge destek programları kapsamında, araştırma camiamıza son 9 yılda önceki 42 yılın toplamından daha fazla destek sağladık. Özel sektöre Ar-Ge ve yenilik faaliyetlerini teşvik ettiğimiz programlar kapsamında, 2003'ten bugüne kadar, 11 bin 932 projeye 5,4 milyar lira hibe destek sağladık. Bu rakam, 1995-2002 döneminde sağlanan desteğin tam 13 katıdır." diye konuştu.

Özlü, TÜBİTAK SAGE bünyesinde geliştirilen Hassas Gündüm Kiti, Nüfuz Edici Bomba ve Satha Atılan Orta Menzilli Mühimmat SOM'un seri üretimine başladıklarını anımsatarak, bu mühimmatı son dönemde terörle yürütülen etkin mücadelede kullandıklarını vurguladı.

-25 binden fazla girişimci, kendi işinin patronu oldu

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığının (KOSGEB), 2010 yılında proje odaklı destekleme modeline geçtikten sonra, yaklaşık 96 bin işletmeye 1,77 milyar lira destek sağladığına dikkati çeken Bakan Özlü, "KOBİ Finansman Destek Kredi Programları kapsamında, işletmelerimize 2003 yılından bugüne kadar 1,14 milyar lira kaynak aktardık ve böylece 11,9 milyar lira tutarında kredi hacmi oluşturduk. 2003 yılından bugüne kadar, KOBİ'lere aktardığımız toplam kaynak ise yaklaşık 3,25 milyar liradır." ifadesini kullandı.

Özlü, KOSGEB'in girişimcilere yönelik destek programlarıyla da öne çıktığını belirterek, 2010-2016 döneminde 475 bin vatandaşın, girişimcilik eğitimlerine katıldığını ve bugüne kadar 25 binden fazla girişimcinin, kendi işinin patronu olduğunu bildirdi.

-Türkiye Avrupa'da, marka başvurularında birinci

Son 14 yılda, yerli patent başvurularının 13 katına, yerli patent tescil sayısının ise 24 katına çıktığına işaret eden Bakan Özlü, son 5 yıldır Türkiye'nin Avrupa'da, marka başvurularında birinci, tasarım başvurularında ise ikinci sırada yer aldığını belirtti.

Özlü, Türk Patent Enstitüsü'nün (TPE) Dünya Fikri Mül-

kiyet Teşkilatı nezdinde, Uluslararası Patent Araştırma ve İnceleme Otoritesi olarak kabul edildiğini ve böylece enstitünün uluslararası düzeyde araştırma-inceleme faaliyeti gösterebilen bir kurum haline geldiğini anlattı.

Türk Standardları Enstitüsü'nün (TSE) Uluslararası Standardizasyon Teşkilatı'nın 20 asil üyesinden biri olduğuna işaret eden Özlü, "Avrupa standart kuruluşları olan CEN ve CENELEC'e tam üye olduk. Bu nedenle, EN standartlarının hazırlanması sürecinde oy ağırlığı olarak Avrupa'nın gelişmiş ilk 4 ülkesi ile aynı güce sahip hale geldik." diye konuştu.

Bakan Özlü, Türkiye Bilimler Akademisinin (TÜBA), ülkenin Ulusal akademisi olma bilinç ve sorumluluğuyla faaliyetlerine devam ettiğini aktardı.

Şeker Kurumunun, pancar şekeri ve nişasta bazlı şeker sektörlerinde kota işlemlerini yürüttüğüne değinen Özlü, kurumun 7,5 milyar liralık ekonomik büyüklüğe sahip piyasayı düzenlediğini ifade etti.

-Amacımız, otomobil markası oluşturmaktır

Gelecek dönemde öncelik verecekleri bazı çalışmalar hakkında da bilgi veren Bakan Özlü, TÜBİTAK'ı yeniden yapılandıracaklarını, kurumu iş yapan değil, iş yaptıran, özel sektör ile rekabet eden değil, özel sektöre rehberlik eder haline dönüştüreceklerini anlattı.

Yerli marka elektrikli otomobil projesine değinen Özlü, "Burada bir yanlış anlamayı düzeltmek istiyorum. Bizim amacımız yerli otomobil üretmekten ziyade, bir otomobil markası oluşturmaktır. Yerli imkanlarla bir otomobil üretmek çok zor bir mesele değildir. Zaten birçok firma, tasarımı ve teknolojisini Türkiye'de geliştirilen, üretimi burada yapılan modeller geliştiriyor. Biz zor olana talibiz. Sadece Türkiye'de değil dünyada da tutacak bir otomobil markası oluşturmayı hedefliyoruz. Bu projeye ilgili iş modelini oluşturmak, idari ve teknik şartnameleri hazırlamak için çalışmalarımız devam ediyor." değerlendirmesinde bulundu.

-Kamu-Sanayi İş Birliği modelini aktif şekilde uygulayacağız

4. Sanayi Devrimi kapsamında, geleceğe damga vuracak akıllı üretim sistemleriyle ilgili sürece şimdiden hazırlıklı olmak istediklerini dile getirdi. Burada iki temel amaçları olduğunu anlatan Özlü, şunları söyledi:

"Birincisi, fabrikalarımızın akıllı üretim sistemleriyle donatılmasını, üretimin bu yeni teknolojilere uygun bir dönüşümden geçmesini hedefliyoruz. İkincisi, bu döneme damga vuracak olan teknolojileri yerli imkanlarla geliştirmek amaçlıyoruz. 4. Sanayi Devrimi'yle ilgili kamunun ve özel sektör temsilcilerinden oluşan bir platform kuracağız. Platform aracılığıyla eylem planı oluşturacağız. Uygulayacağımız politikaları ve politika araçlarını belirleyeceğiz."

Özlü, gelecek dönemde, Kamu-Sanayi İş Birliği modelini aktif bir şekilde uygulayacaklarını belirterek, kamu alımlarında yurtiçi üretim ve kullanıma ağırlık verilmesini sağlayan programların etkinliğini artıracak ve yeni modelleri devreye alacaklarını kaydetti.

-Sanayi bölgelerimizi daha nitelikli hale getireceğiz

KOSGEB'İ, KOBİ'ler ve girişimciler için yeni finansman modelleri geliştirecek şekilde yapılandıracaklarını vurgulayan Bakan Özlü, şöyle devam etti:

"Sınai Mülkiyet Kanun Tasarısı, şu anda TBMM Genel Kurul gündemindedir. Tasarıyla, hem sınai mülkiyetle ilgili tüm Kanun Hükmünde Kararnameleri tek bir çatı altın-



da toplamayı hem de reform niteliğinde yeni düzenlemeleri hayata geçirmeyi planlıyoruz. Üretim Reform Paketi'yle, sanayi bölgelerimizi daha nitelikli hale getireceğiz. OSB'lerin üzerindeki mali yükümlülüklerin bazılarını kaldıracağız veya miktarları düşürecek. Parsel maliyetlerine belirli kriterlere göre üst sınır getireceğiz. OSB'lerde üretim yapan firmalarımızın üzerindeki emlak vergisi, yapı denetimi gibi yükleri daha makul seviyelere çekeceğiz. Şehir merkezlerinde kalmış sanayi sitelerini dönüştürecek. Bakanlığımızın yeni üretim alanları ve sanayi parselleri oluşturmada etkinliğini artıracaktır."

Bakanlığı ile bağlı, ilgili ve ilişkili kuruluşlarının, 2017 yılındaki toplam bütçesinin 10 milyar 99 milyon lira olduğunu açıklayan Bakan Özlü, tahsis edilen ödeneği en etkin şekilde kullanacaklarını kaydetti.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, yerli otomobilin üretim yerine ilişkin, "Yer konusu henüz değerlendirmeler arasında yok." dedi.

-Sorular ve yanıtlar

Özlü, TBMM Plan ve Bütçe Komisyonunda, milletvekillerinin, bakanlığının bütçesine ilişkin, soru ve eleştirilerini yanıtladı.

Üretim Reform Paketi'nin görüşe açıldığını ve değerlendirmelerin sürdüğünü ifade eden Özlü, paketi nihai hale getirdiklerinde komisyonu ve muhalefeti bilgilendireceklerini, düzenlemeyi birlikte sonuçlandıracaklarını söyledi. Özlü, Patent Yasası'nı da birlikte çıkarmayı amaçladıklarını vurguladı.

-Yerli otomobilde yer belli değil

Yerli otomobil üretimine Konya'nın talip olduğu değerlendirilmeleri üzerine Özlü, "Yer konusu henüz değerlendirmeler arasında yok. Konya'da ciddi bir yan sanayi var. Bunu değerlendiririz." diye konuştu.

Meraların ve zeytinlik arazilerin korunmasından yana olduklarını dile getiren Özlü, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Tarım stratejik bir sektördür. Bunların korunmasından yanayız. Asla birinci sınıf bir tarım arazisini ve çok verimli bir zeytinlik bahçesini organize sanayi bölgesi (OSB) yapmak istemeyiz, yapmayız.

Tarım alanlarının kesinlikle korunmasından yanayız. Zaten OSB kurmak için bir komisyon var. Bu komisyonda

başta Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı olmak üzere 7 bakanlık, il özel idaresi ve belediyelerin olumlu görüşlerinin alınmasıyla bu yerler kesinleştiriliyor. Bakanlığımız tek başına kalkıp 'Ben buraya OSB kuruyorum' deme yetkisi yok. OSB'ler kurulduktan sonra da çevreyi kirletmeyecek ya da en az kirletecek önlemleri alıyoruz."

Özlü, OSB'lerin doluluk oranının Türkiye genelinde yüzde 71 düzeyinde bulunduğunun altını çizerek, doluluk konusunun yatırımlarla, yatırımcılarla ilgili olduğunu dile getirdi. Özlü, yatırımları da özel sektörün gerçekleştirdiğini anlatarak, "bilimin özgür olması gerektiği" değerlendirmelerine katıldıklarını vurguladı.

Akaryakıt sektöründe 22 bin istasyon ve 210 bin pompasının denetiminin gerçekleştirildiği bilgisini veren Özlü, denetimlerin yıllık olarak yapıldığını ifade etti.

-TÜBİTAK'ta bir dönüşüm gerçekleştiriyoruz

Fetullahçı Terör Örgütü (FETÖ) ile bağlantılı personele ilişkin yapılan çalışmalara yönelik sorular üzerine Özlü, şöyle konuştu:

"17-25 Aralık 2013'ten bugüne, TÜBİTAK'ta bin 237 kişinin kurumla ilişkisi kesildi. Bunların 490'ı 15 Temmuz sonrasıdır.

TÜBİTAK destekleri için bir sistem değişikliğine gidiyoruz. TÜBİTAK'ta bir dönüşüm gerçekleştiriyoruz. Sistemin 2017'de devreye alınmasını öngörüyoruz. Yeni sistemde TÜBİTAK destekleriyle ilgili şeffaf, ölçülebilir ve itiraz edilebilir bir yapıya geçeceğiz."

Özlü, Gebze'de kurulacak Bilişim Vadisi'ni de tüm ülkenin yararlanabileceği milli bir proje olarak ele alacaklarını belirtti.

OSB'lerde üretime geçilen parsellerde 1 milyon 638 bin kişinin istihdam edildiğini dile getiren Özlü, tüm parsellerde üretime geçilmesi halinde bu sayının 2 milyon 210 bine çıkacağı bilgisini verdi.

Faruk Özlü, fındık sanayisine yönelik özel bir OSB kurulması talebini de değerlendireceklerini söyledi.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, yerli otomobil konusunda şu anda yürüttükleri çalışmanın, iş modeliyle ilgili olduğunu bildirerek, "İş modelini sonuçlandırma aşamasındayız. Elektrikli bir otomobil olacak ve başlangıçta taksi (binek) modeliyle başlayacağız." dedi.

Sanayinin, sanayicinin ve üreticinin yanında olacaklarını belirten Özlü, onları destekleyeceklerini söyledi. İmalat sanayisindeki KOBİ'lerin yeni ve yerli makine teçhizat alımı karşılığı ödenecek kredi faiz programı kapsamında, 77 ilden 2 bin 153 firma bulunduğunu bildiren Özlü, bunlara 1 milyar 50 milyon lira kredi kullanacaklarını kaydetti. Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı'nın (KOSGEB), bankalara 210 milyon lira faiz ödemesi yapacağına değinen Özlü, KOBİ'lerin kullanacağı kredilerin faizini bakanlığın ödeyeceğini vurguladı.

Özlü, Rize'deki çay fabrikalarının bir noktaya toplanarak, bunlar için bir OSB kurulması önerisi üzerinde çalışacaklarını belirtti.

Zeytinlik bahçesi olanlara asla dokunulmamasından yana olduklarını ve asla bunu yapmayacaklarını ifade eden Özlü, şöyle konuştu:

"Ama bir bahçe var, 100 dönüm bir tarla var üzerinde 3 zeytin ağacı var, eski, yaşlı zeytin ağaçları var. Şimdi, 'Bunlara 3 kilometre yaklaşmayın' demek de bugünün şartlarında çok makul değil. Biz istiyoruz ki aşıllı zeytin ağaçlarımız da olsun, ağaç başına 80, 100 kilogram ürün versin bunları da

geliştirelim ama ot, yaprak bitmeyen yerler var. Bunlar için zaman zaman ot bedeli ödüyöruz. Ben soruyorum; 'Burada ot, yaprak bitmiyor neden ot, yaprak bedeli ödüyöruz?', 'Ot, yaprak bitiyorsa burayı niye sanayi bölgesi yapıyoruz, yapmayalım' diye söylüyöruz. Zeytinliklerimizi, meralık alanlarımızı koruyacağız. Burada hiçbir endişeniz olmasın. Zeytinlik sahasına, Çevresel Etki Değerlendirmesi (ÇED) Raporu alınmak zorunda, dolayısıyla kimyevi atık gibi maddelerin göz ardı edilmesi mümkün değil yeni yapıda."

Özlü, şeker kotasıyla ilgili düzenlemeyi, konunun başka yerlere saptırılmak istendiğini hissettikleri için Üretim Reform Paketi'nden çıkardıklarını vurguladı. Pakette, şeker konusunu gündeme getirmeyeceklerini söyleyen Özlü, "0 konu başka bir yerde gündeme gelecek. Şeker konusu başka bir konu. Başbakanımız dün açıklamalarda bulundu, 2017 yılının şeker pancarı fiyatları açıklandı. Dolayısıyla şeker pancarı üreticisi rahat olsun." ifadesini kullandı.

-Türkiye'nin sanayi büyümesi yüzde 5,3

Türkiye'nin bilimsel yayın sıralamasında dünyada 18. olduğunu aktaran Özlü, Ar-Ge harcamalarının GSYH'ya oranında OECD'de 29. sırada bulunduğunu, ancak son 10 yıldaki artış hızında yüzde 70 ile 3. sırada yer aldığını bildirdi.

Özlü, 2003-2015 döneminde, Türkiye'nin sanayi büyümesinin yüzde 5,3 olduğunu hatırlattı. Son dönemde sanayide

yaşanan küçülmenin, muhtelif sebepleri olduğunu anlatan Özlü, özel sektör yatırımlarında da bir duraksama görüldüğünü söyledi.

Kayıp kaçak elektrik bedelinin yatırım destek şartıyla kaldırılması önerisini, Üretim Reform Paketi'nde değerlendirileceklerini aktaran Özlü, "Devlet teşkilatımızda yapılacak düzenleme üzerinde çalışıyoruz, bunu yakında kamuoyuyla paylaşacağız. Merkezinde Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumunun (TÜBİTAK) dönüşümü gibi gözüküyor ama aslında bütün devlet teşkilatımızı ve bakanlıkları etkileyecek bir yapılanma üzerinde çalışıyoruz." şeklinde konuştu.

Özlü, "Kansere karşı dua" projesinin TÜBİTAK tarafından desteklenen bir çalışma olmadığına altını çizerek, bunun TÜBİTAK ortaöğretim bilim fuarlarında öğrencilerin sergilediği 120 bin projeden biri olduğunu kaydetti.

Yerli otomobil konusunda da açıklamalarda bulunan Özlü, "Türkiye otomobil üretiyor, Türkiye'de otomobil üretiliyor. Türkiye'nin teknik altyapısı bir otomobili sıfırdan tasarlayıp piyasaya sürmeye yetkin. Yani teknik olarak hiçbir sorun yok. Fakat otomobil konusu, teknolojiye ziyade ticari bir konu. Yani yüzde 20 teknolojiye, yüzde 80 ticari bir konu. Dolayısıyla otomobil konusunda şu anda yürüttüğümüz çalışma, iş modeliyle ilgili. İş modelini sonuçlandırma aşamasındayız. Elektrikli bir otomobil olacak ve başlangıçta taksi (binek) modeliyle başlayacağız." dedi.

KOBİ'lere 2017'de 1.1 milyar lira destek sağlanacak

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü, KOBİ'lerin desteklenmesine yeni bütçede ciddi kaynak ayırdıklarını belirterek, gelecek yıl KOBİ'lere 1 milyar 100 milyon liralık destek sağlanacağını söyledi.

Anadolu Ajansı'nın "Global İletişim Ortaklığı" olduğu, Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) tarafından düzenlenen 16. MÜSİAD EXPO'nun kapanış yemeği etkinliği Wow Otel'de gerçekleştirildi.

Özlü, hükümetlerinin icracı ve reformist olduğunu ifade ederek, Ar-Ge Reform Paketi'ni hayata geçirdiklerini, bu paketin pakete Ar-Ge ekosisteminde ciddi bir düzenlemeyi içerdiğini anlattı.

KOBİ'lerin desteklenmesine yeni bütçede ciddi kaynak ayırdıklarını altını çizen Özlü, "2017'de KOBİ'lere 1 milyar 100 milyon liralık destek olacak. Bundan MÜSİAD mensuplarının da yararlanmalarını istiyoruz." diye konuştu.

Özlü, Türkiye'de 274 adet Ar-Ge merkezi bulunduğunu belirterek, "Bakanlık olarak bunların sayısını ilk aşamada 500'e ikinci aşamada 1000'e çıkarmak istiyoruz." ifadelelerini kullandı.

-Önümüzdeki dönemde büyük endüstri bölgeleri kuracağız"

Bakan Özlü, 4. sanayi devrimi için çalışmalara başladıklarını kaydederek, içinde MÜSİAD'ın da olduğu bir

platform oluşturduklarını, çok sayıda sivil toplum kuruluşunun da katılımıyla bu platformda Türkiye'deki sanayinin dönüşümü çalışmalarını yürüteceklerini bildirdi.

İlerleyen günlerde Patent Kanunu'nu görüşecekleri bilgisini veren Özlü, "Bütçe Kanunu Meclis'e gelmeden Patent Kanunu'nu meclisten geçireceğiz" dedi.

Özlü, Türkiye'de son 14 yılda teknoparkların artışına değinerek, halihazırda ülkede 294 OSB olduğunu, buralarda 1 milyon 640 bin kişinin çalıştığı bilgisini verdi.

Bu OSB'lerin ekonomiye ciddi fayda sağladığını dile getiren Özlü, "Önümüzdeki dönemde büyük endüstri bölgeleri kurmayı hedefliyoruz. Ben bilim, teknoloji ve sanayi arasında bağın, ilginin daim olmasını hiç kopmamasını arzu ederim. Çünkü teknoloji transferi bir noktaya kadar mümkündür. Teknolojiye dayalı sanayi prensibini çok önemsiyoruz." diye konuştu.



Başkan Zeytinoğlu Madrid'te konuştu: Dünyada en çok mülteci nüfus barındıran birinci ülkeyiz

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Dünya Odalar Federasyonu Genel Konseyi'nin Madrid Toplantısı'nda Suriyeli mülteciler konusunda bir sunum yaptı



KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, WCF'in (World Chambers Federation / Dünya Odalar Federasyonu) Genel Konsey üyeliği kapsamında, Konsey'in, 4 Kasım 2016 tarihinde, Madrid'de düzenlenen toplantısına katıldı.

Dönemin son Genel Konsey Toplantısı'nda, Dünya Odalar Federasyonu Yönetim Kurulu Başkanı Peter Mihok tarafından yönetim raporu ve federasyon çalışmaları konusunda bilgiler verildi, Calgary Ticaret Odası tarafından Ticaret Odaları için Acil Durum Hazırlık, Müdahale ve Kurtarma Programı Geliştirilmesi konusunda sunum yapıldı, Dünya Odalar Federasyonu 2017-2019 dönemi Genel Konseyi üye adayları sunuldu, 11. Dünya Odalar Kongresi'nin evsahipliğine aday olan; Kolombiya Bogota Ticaret Odası, Orlando Bölgesel Ticaret Odası ve Brezilya Ticaret ve İş Derneği tarafından tanıtımları yapıldı.

Programda, KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ise, dünyadaki göç sorunu, Suriyeli mülteciler ve Suriyeli mültecilerin Türkiye'deki durumu konularında bir sunum yaptı. Ayhan Zeytinoğlu sunumunda, ülkemizin; 2011 yılından bu yana izlemiş olduğu "açık kapı politikası" ile birlikte, komşu ülke vatandaşları Suriyelilere "geçici koruma" sağlayarak, "dünyada en çok mülteci nüfus barındıran birinci ülke" konumuna geldiğine değindi.

Suriye'de güvenli bölge oluşturulması konusunda ülke olarak ısrarcı olduğumuzu belirten KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, güvenli bölgeyi, Fırat'a kadar birleştirmek suretiyle artık gerek ülkemizde bulunan Suriyeli vatandaşlar gerekse Suriye'den iltica etmek isteyenlerin, kendi topraklarında huzurlu bir şekilde yaşama imkanı bulacaklarını ve en büyük beklentinin Suriye'deki krizin bir an önce bitmesi olduğunu ifade etti.

TEB TİCARİ KARTLAR GÜCÜNÜZE GÜÇ KATAR

Mil programı ve
avans mil kullanma

Restoran harcamalarına
%10 hediye bonus



Ücretsiz
Motovale

Havalimanı otoparklarında
%50 indirim

Total istasyonlarında anında
ve sürekli %5 indirim

Havalimanı loungelerini
ücretsiz kullanma

İşiniz için gerekli harcamaları TEB Bonus
Business Kredi Kartları ile yapın, TEB'in
sunduğu birçok ayrıcalıktan faydalanın.

Ayrıntılı bilgi ve başvuru için
TEB Şubeleri'ne bekliyoruz.

BENİM BANKAM
Benim Dünyam



TEB

teb.com.tr / 444 0 832

Kampanya ve ürün özelliklerinin kullanım şartlarında değişiklik yapma hakkı ve iptal etme hakkı Türk Kampanya ve ürün özelliklerinin kullanım şartları ile ilgili detaylı bilgiye teb.com.tr internet sitesinde ve tüm TEB Şubeleri'nden ulaşabilirsiniz.

Bakan Arslan: Denizyolu, karayolu ve demiryolu entegrasyonu ile coğrafyamızdan yararlanmak istiyoruz



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, son 14 yılda 304 milyar liralık yatırım yapıldığını belirterek, söz konusu yatırımın 193 milyar lirasının karayoluna, 54 milyar lirasının demiryoluna, 30

milyar lirasının haberleşmeye, 23 milyar lirasının havayoluna, 4 milyar lirasının da denizyoluna yapıldığını bildirdi.

Bugüne kadar karayollarında 24 bin 891 kilometrelik bölünmüş yol ağı ile 76 ili birbirine bağladıklarını ifade eden Arslan, özellikle yüksek hızlı tren hatlarında bin 213 kilometreye erişildiğini, havayolunda faal olan havalimanı sayısını 26'dan 55'e çıkardıklarını, denizyolunda 8,3 detveyt ton olan Türk sahipli filoyu 29,1 milyon detveyte çıkardıklarını anlattı.

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, ulaştırma türlerini birbiriyle entegre etmek istediklerinin altını çizerek, "Denizyolu, karayolu ve demiryolunu bağımsız düşünmeden üç ulaştırma türünü entegre edip, bulunduğumuz coğrafyadan yararlanmak istiyoruz." dedi.

Denizcilik alanında tersane sayısının 37'den 79'a, uluslararası liman sayısının 152'den 172'ye, balıkçı barınağı sayısının 293'ten 384'e yükseldiğini, yük elleçlemesinin yaklaşık iki kat arttığını bildiren Arslan, döviz bırakan bir sektör olan yat bağlama kapasitesinin de 2,5 kat arttığını, hedeflerinin bunu daha da ileriye taşımak olduğunu ifade etti.

Global Liman, İtalyan devini satın aldı

Global Yatırım Holding, bağlı ortaklığı Global Liman'ın İtalya'da yolcu limanı işleten Ravenna Terminal Passeggeri'nin yüzde 51 hissesi ile Cagliari Cruise Port'un yüzde 21 hissesini devraldığını duyurdu.

Şirketten KAP'a yapılan açıklamada, Global Liman'ın sahip olduğu yüzde 100 bağlı ortaklığı aracılığıyla hisse aldığı şirketlerin Ravenna Yolcu Limanı ile Cagliari Yolcu Limanı'nı işlettiği belirtildi.

Açıklamada, bu limanlardaki hisse oranlarının artırılması ve diğer limanlarda hisse alımına ilişkin görüşmelerin devam ettiği belirtildi.

- 7.5 milyon yolcuya hizmet veriyor

Açıklamaya göre; Barselona, Malaga, Venedik, Valetta, Lizbon, Singapur, Adria-Bar, Kuşadası, Bodrum, Antalya limanları ve ihale süreci devam eden Dubrovnik limanı ile yaklaşık 7.5 milyon yolcuya hizmet veren Global Liman dünyanın en büyük kruvaziyer limanı şirketi konumunda bulunuyor.



Yılport, Ekvador'da dev liman devraldı

Yıldırım Holding'in iştiraki olan Yılport Holding, Ekvador'daki Puerto Bolivar Limanı'nın işletme haklarını 50 yıllığına devraldı. 2025 yılına kadar dünyanın en büyük ilk 10 uluslararası liman işletmecisi arasına girmeyi hedefleyen Yılport Holding, böylece 21'inci global limanını portföyüne eklemiş oldu.

Puerto Bolivar Limanı'nın 50 yıllık işletme haklarını, 750 milyon dolar yatırım yapmak kaydıyla devralan Yılport Holding, dünyanın 8 ülkesinde 21 terminal operasyonundan gelen

limancılık birikimini Puerto Bolivar'a da aktaracak. Puerto Bolivar, dünya standartlarında üstün hizmet verecek ve Latin Amerika'nın en büyük konteyner terminaline dönüştürülecek. Puerto Bolivar Limanı halihazırda meyve ve deniz ürünlerinin ticareti için kullanılıyor. Yılport, limanın genişletilmesi ve modernizasyonu için toplam 750 milyon dolar yatırım yapacak. Geliştirme projesi 5 fazda tamamlanacak. Liman, Latin Amerika'nın Pasifik Okyanusu kıyısındaki en büyük ve en gelişmiş konteyner terminali olacak.

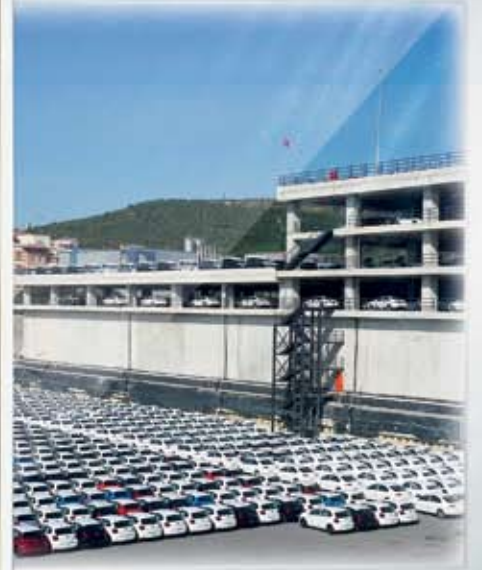
Başbakan Binali Yıldırım: Denize kıyısı olan her bölgemizde bir ana aktarma limanı oluşturacağız

Başbakan Binali Yıldırım, AK Parti hükümetleri olarak, son 14 yılda denizciliğe çok büyük önem verdiklerini belirterek, "Her zaman istikrarlı ve kuvvetli bir ekonomi için denizler vazgeçilmezdir. Denizcilik, sadece dünya için vazgeçilmez değil, denizcilik, denizci bir ülke olan Türkiye için de vazgeçilmezdir. 2008'de başlayan ve halen devam eden küresel kriz en önce denizcilik sektörünü daha doğrusu taşımacılık sektörünü etkiledi." dedi.

Deniz taşımacılığının dünya ekonomisinin bel kemiğini oluşturduğunu, küresel ithalat ve ihracatta en büyük payı denizcilik sektörünün aldığını anlatan Yıldırım "Deniz taşımacılığına olan talep artmaya devam edecektir" dedi. Dünya ticaretindeki küresel bir birim küçülmenin deniz taşımacılığına dört kat olarak yansıdığını dile getiren Yıldırım, şunları

söyledi: "Dolayısıyla en önce ve en fazla küresel ticaretteki daralmadan etkilenen sektör, denizcilik sektörü. Denizlere kıyısı olan her bölgemizde bundan sonraki hedefimiz bir ana aktarma limanı oluşturmaktır. Bunlarla ilgili Ege Denizi'nde ve Karadeniz'de yapım çalışmaları devam ediyor, Akdeniz'de de özel sektöre ait limanlar hizmete girmiş olup daha büyük ölçekli bir konteyner liman planlaması da mevcut. Deniz taşımacılığında konvansiyonel bildik taşımacılık modeli de değişiyor. Artık kuru limanlar, deniz içinde olmayan ama büyük bir ekonomik alanı kapsayan yeni modellere geçiyoruz. Artık, yavaş yavaş küresel ticarete canlanma emareleri başladı. O halde denizcilik belki bir yıl, belki bir buçuk yıl sonra o eski güzel günlerine dönecektir. Ama bunun şartı bölgesel ve küresel barışın korunmasıdır."

EFESANPORT
www.efesanport.com



YÜKÜNÜZÜ ALIR



6. Meslek Komitesi: AĞAÇ VE AĞAÇ ÜRÜNLERİ SANAYİ GRUBU



Komite Başkanı:

Mesut Sancaklı
Firma Ünvanı:
Kocsan Ahşap Profil
Mobilya ve İnşaat
Sanayi Ticaret
Limited Şirketi

Kısa Özgeçmiş:

1958 yılında Kütahya'nın Gediz ilçesinde doğdu. Liseden mezun olduktan 1997 yılına kadar geçen süreçte kereste ve orman ürünleri ticareti yaptı. 1997 yılında Kocsan Ahşap Profil Limited Şirketini kurdu ve halen aktif olarak Şirketin Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini yürütüyor. Seyahat etmek ve kitap okumak hobileri arasındadır.



Komite Başkan Yardımcısı:

Recai Barış
Firma Ünvanı:
Alternatif Orman Ürünleri
Mobilya İnşaat Sanayi
Ticaret Limited Şirketi

Kısa Özgeçmiş:

15.08.1959 tarihinde İstanbul'da doğan Cafer Özgen, İstanbul Etiler Lisesi'nden mezun oldu. 1975 yılından bu yana ticaret ile uğraşan Özgen, 1983 yılında Kocaeli ilinin Gölcük ilçesinde Özgen Ticaret Ambalaj ve Palet Sanayii şirketini kurdu. Son yıllarda eşi; Azize Dilek Özgen ile beraber çalışmalarını sürdüren şirketin üretimi; ağaçtan mamul sandık ve palet şeklinde olup, Türkiye'deki sektör temsilcilerine sipariş üzerine üretim yapmaktadır. ISO 9001 kalite belgesine ve EPAL (Euro Palet) belgesine sahip olan Özgen Ticaret, ürünlerini ısıtma tabi tutarak ürettiğinden Tarım ve Köy İşleri Bakanlığı'ndan ısıtma sertifikasına sahiptir. EPAL Derneği Yönetim Kurulu üyesi olan Özgen, TAPSİAD (Türkiye Palet ve Sanayici İş Adamları Derneği)'nin de ikinci başkanıdır.

Özgen evli olup, 2 çocuk sahibidir.

Kısa Özgeçmiş:

1972 yılında Kocaeli İzmit ilçesinde doğdu. Askeri Deniz Lisesi'ni bitirdikten sonra 1994 yılında İstanbul Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun oldu. İş hayatına Hyundai Assan İnsan Kaynakları'nda başlayan Kabasakal, 1997-1999 yılları arasında Sümerbank Banka Müfettiş Yardımcılığı, 1999-2001 yılları arasında Etibank Banka Müfettişi, 2001 yılında Oyak Bank Düzce Şube Müdür Yardımcılığı görevlerinde bulundu. 2003 yılında kendi isteği ile bankacılık mesleğini bırakarak sanayiciliğe atıldı. 13 yıldır kendi kurduğu Apel Ahşap Palet ve Sanayi Ticaret Limited Şirketi ve Apel Orman Ürünleri Pazarlama Sanayi Limited Şirketi'nde Genel Müdür olarak görev yapıyor. Kabasakal, Ukrayna'daki Alliance td.'nin de kurucu Ortak'larından olup iyi derecede İngilizce bilmektedir.

Kabasakal evli ve 2 çocuk babası.



Komite Üyesi:

Cafer Özgen
Firma Ünvanı:
Özgen Ticaret Kereste
Ambalaj ve Palet
Sanayi AŞ.



Komite Üyesi:

Oktay Kabasakal
Firma Ünvanı:
Apel Orman Ürünleri
Pazarlama Sanayi ve
Ticaret Limited Şirketi



Komite Üyesi:

Ömer Yavuz
Firma Ünvanı:
Yavuzlar Ağaç İnşaat
Kantar Pazarlama
Taahhüt Sanayi ve Ticaret
Limited Şirketi

Ağaç ve ağaç ürünleri sektörü 2017 yılından umutlu

Ormansanayi sektörü 2017'den umutlu. Sektör üretim kapasitesini doldurmuş olsa da Türkiye'de ciddi anlamda yol kat eden sektörün ekonomideki payı her geçen yıl artış gösteriyor. Bu artışta ihracatın payı kaçınılmaz. Geçtiğimiz 10 yıla bakıldığında üretim alanlarının olumlu yönde etkilendiği ortada.

Ancak tüm bunlara rağmen 2015 yılında beklenti de karşılanamamış durumda. Sektör temsilcileri 2014 yılında daha çok satış yaptıklarını belirtirken 2015'teki yavaşlamayı piyasanın genel durumuna bağlıyorlar.

Geçen yıl yüzde 30'lara varan oranda yavaşlayan sektörde en büyük sorunlardan birisi ödemelerde yaşanan sıkıntılar. Sektör inşaat sektörünün etkisi altına girmek istemese de bazı durumlarda mecbur kalıyor. Sektör en büyük sıkıntıyı ödemelerde yaşıyor. Her zaman kredi kartlarıyla ödeme alamadıklarını belirten sektör temsilcileri; 1-1,5 milyonluk inşaat yapıldığını, harcamalardan ötürü zaten kullanılmış olan kredi kartlarındaki limitin de dolduğunu belirtiyorlar. Sonrasında sıralı çeklerin devreye girdiğini belirten sektör temsilcileri burada da en erken ödemenin 6 ay olduğunu belirtiyorlar.

Herşeye rağmen sektör 2017'den hem ağaç ve ağaç ürünleri olarak hem de alt sektörlerinde bulunan mobilya sektörü ile güçlü bir çıkış yapma hazırlığında.

- Levha üretiminde Avrupa'da 1'inci, dünyada 2'nciyiz

Sektörün iyi bir potansiyele sahip olması, levha üretiminde Avrupa'da 1'inci dünyada 2'inci olması; bu potansiyelle birlikte 1 milyondan fazla işçi istihdam eden, katma değeri çok yüksek olan en komplekse tesisleri işleten makine ağırlıklı bir sektör.

Lif ve Yonga levha sektörü dünyada önemli bir yerde. Sektör temsilcileri sektörde yaşanan pahalılık konusunu çözmek için masif ahşap kullanımını teşvik etmenin önemine dikkat çekiyorlar. Örneğin TOKİ inşaatlarında belirli bir değerde yerlerin doğramalarında ahşap hatta yerli ahşap kullanılması gibi... Keresteciler küçülüyor çünkü kullanım alanları daralıyor. Bunları artırmak lazım. Bu konuda da levhacıların ön ayak olmaları iyi olacaktır.

Türkiye'nin toplam tomruk ithalatı Ukrayna ve Romanya başta olmak üzere 545 bin m3. Kereste ithalatı Ukrayna, Bulgaristan ve Rusya olmak üzere 872 bin m3. 2016 yılı itibari ile bunlarda düşüş var. Önemli olan talebi artırmak, bunun için de sektör belirli teşvikler bekliyor.



Herşeye rağmen sektör 2017'den umutlu. Ahşap kullanım bilinci Türkiye'de de artıyor. Masif ahşap için de daha iyi gelecek öngörülüyor. Sektör temsilcileri mutlaka üniversitelerle işbirliği halinde hareket edilmesi gerektiğinin de altını çiziyorlar.

- Rusya vazgeçilemez bir pazar

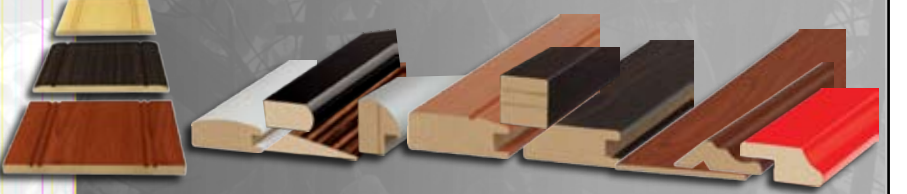
Türkiye için Rusya pazarı çok önemli. Özellikle sektör için Rusya vazgeçilemez bir pazar niteliğinde. Aynı zaman da hem makine ihracatı yapılan hem de söz konusu ürünlerin ihracatının yapıldığı çok ciddi bir pazar.

Rusya Türkiye'deki alanın 83 katı ormanlık alana sahip ve bunları yeterince verimli bir şekilde kullanamıyor. Milyonlarca ton odun yani ham madde orada çürümeye terk ediliyor. Tüm bunlar düşünüldüğünde Rusya'nın vazgeçilmezliği bir kez daha gözler önüne serilmiş oluyor.

**KOCSAN**
AĞAÇ PROFİL

www.kocsanprofil.com.tr

Kapak Profilleri / Taç ve Işık Bandı Profilleri / Yüzey Profilleri / Kalınlaştırma Profilleri / Masa Ayakları Profilleri / Özel Üretim Profiller / Panel Kapaklar / HG Panelleri / V-Cut Çekmece Profilleri





Karşıyaka Mah. Latife Hanım Cad. (M.K.E Yolu Üzeri) No:16 Yeniköy-İzmit / KOCAELİ / TÜRKİYE
Tel : +90 262 341 37 18 / Fax : +90 262 341 28 19 / profil@kocsanprofil.com.tr

Ormanlarımızın üretim kapasitesini artırma şansımız var

Orman Genel Müdürlüğü

İşletme ve Pazarlama Daire Başkanı Kenan Akyüz

2015'in ikinci yarısından sonra piyasalarda yüzde 5 ile yüzde 10 civarında bir daralma yaşandı, daha az üretim yapmaya başladık. 2016'da da devam etti ve bu doğrultuda 2016'da üretimimizi daralttık. 2015 yılında tarihimizin en üst üretim seviyesine ulaştık. Endüstriyel odun üretiminde 16,6 milyon m3 odun, 5.9 milyon m3 tomruk ürettik. Daralmaya paralel olarak üretimi kısıtladık. Ancak 2015 yılının ikinci yarısından sonra fiyatlarda yüzde 12 civarında yıl içerisinde genelinde gerileme oldu. Dolayısıyla son geldiğimiz nokta itibarıyla pazarlığa kalma oranlarımız yüzde 25'lere çıktı. Bu dönemden sonra Orman Genel Müdürlüğü (OGM) olarak satışlarımızda düzelmelerin olduğunu kaydetmeye başladık.

- Ormanlarda da bir daralma yaşanıyor ama odun üretiminde talep artmaya devam ediyor

Dünyada odun dışı ürün ve hizmetlerine yönelik ciddi bir talep artışı görüyoruz. Yani odun hammaddesinden daha çok ormanların diğer fonksiyonları daha ön plana çıkmaya başladı. Bu da bütün dünyada olduğu gibi ülkemiz üzerinde de odun üretimi açısından bir baskı unsuru olmaya başladı. Ekonomik fonksiyonları açısından ormanlarda da bir daralma söz konusu olmaya başladı. Örneğin 2012 yılında 13.6 milyon hektar alanı şu anda 11.3 milyon hektara kadar düştü. Dolayısıyla tüm dünyadaki talep doğrultusunda odun dışı ürün ve hizmetlere yönelim daha çok arttı. Ama bu odun üretimini dünyada azaltmadı talep artmaya devam ediyor.

2015 yılından sonra 2016'ya kadar devam eden bu durağanlığın bundan sonra devam etmeyeceğini düşünüyoruz. Çünkü ahşap tüm dünyada olduğu gibi talebi artarak değerlendirilen bir ürün. Biz de bu noktada 2017 yılı için bütçe görüşmelerini yaparken programımızı biraz daha yukarı çıkartmayı hedefledik. Türkiye'de arz talep meselesine göre üretim yapılıyor. 2000'li yılların başından beri devam eden lif yonga sektöründeki afaki büyüme sektörün talebini özellikle artırdı. Dolayısıyla lif yonga odunu üretim oranı yüzde 14'lerden yüzde 41'e kadar çıktı yani endüstriyel odun içindeki payı yüzde 41'e çıktı. Bu demek oluyor ki 1 milyon m3'lerden 7 milyon m3'lere kadar lif yonga üretmeye başladık. Bu bizim için ciddi bir avantaj oldu. Kültürel faaliyetler açısından ormanlara bakımı tetikledi. Özellikle ormanların geleceğini oluşturan genç meşelere yönelik OGM olarak ciddi orman bakımları yapmaya başladık. Birçok dünya ülkesi ürettiğini satamıyorken ürettiğini sadece ormanlara bakım yapıp ormanın dibinde bırakıyorken, OGM bu hammaddeyi sektöre vererek iki taraflı kazanç sağlamaya başladı. Biz bu sektörde Avrupa'da ilk birinci sıralardayız dünya çapında da lif yonga sektöründe ilk üçe girmeye başladık. Böyle güçlü bir sektörümüz var.

Bununla beraber ahşap sektörünün içerisinde olanlar bilirlir kereste sektörde ön plandadır. Ancak Türkiye'de kereste sektörü ciddi anlamda kan kaybına uğruyor. Bunun ana sebeplerinden biri de sayılarının 7 ile 9 bin arasında değiştiğini ön gördüğümüz küçük esnafın olmasından kaynaklı. Küçük esnaf babadan oğula devam eden bir sektör, profesyonel düşünmüyor. En ufak ekonomik krizlerde, yanlış kararlarda kan kaybına uğradığını iflas ettiğini görüyoruz maalesef. Bu noktada kereste sektöründe kan kaybı var.

Bunun yanında palet ve ambalaj sektörü ciddi anlamda gelişti. Orada da sorunlar var, OGM olarak hammaddelerini makul fiyatlarda üretmeye çalışıyoruz. Bir diğer sektör kontrplak sektörü, üzerinde önemle durulması gereken bir sektör. Çünkü ithalat ve ihracat rakamlarını incelediğimiz zaman ciddi anlamda ithalatçı olduğumuz bir değer. Daha üst düzey bir ürün. Dolayısıyla kontrplak sanayiinde Türkiye'nin daha da gelişmesini bekliyoruz. Yatırımlar var ama yeterli değil çünkü ithalatımız çok fazla. İthalatı kesmek devlet olarak bizim en önemli görevlerimizden bir tanesi.

- Türkiye kağıt sektöründe çok geri kaldı

Kağıt sektöründe Türkiye ciddi anlamda çok geri kalmış durumda. Hammaddenin yurt dışı piyasalarla rekabet edememiş olmasından dolayı özellikle Finlandiya'dan ve diğer ülkelerden kağıt hamurunun daha ucuz ve cazip fiyatlara getiriliyor. Türkiye'den odun hammaddesinden kağıt üreten bir tane işletme kaldı. Türkiye'nin genel verilerine baktığımız zaman OGM olarak biz üretim kapasitesini artırmaya sahibiz. Ormanlarımızın verim gücü buna yetiyor daha da artırmaya, zorlamaya çalışıyoruz. Ancak OGM olarak halen pahalı üretim yapmak durumundayız sebebi de hala profesyonel iş gücüne, mekanizasyona geçememiş olmamız.



SEKTÖR: Ağaç Bazlı Panel Sektörü

ÜRÜNLER: MDF (ham, melamin kaplı ve boyalı) yonga levha (ham, melamin kaplı ve boyalı), parlak levha, hafif panel, laminat parke, kapı yüzeyi ve mutfak tezgahı

KASTAMONU ENTEGRE AĞAÇ SANAYİ ve TİCARET A.Ş

Altunizade Mahir İz Cad. No: 25, 34662 İstanbul Türkiye

Tel: +90 (216) 554 30 00 **Faks:** +90 (216) 474 00 64

Web: www.keas.com.tr **Mail:** info@keas.com.tr



2017, sektör açısından daha canlı bir yıl olacak



Mesut SANCAKLI
Kocsan Ahşap Profil Mobilya ve İnş.
San. Tic. Ltd. Şti.
Yönetim Kurulu Başkanı

2016 yılının ilk çeyreği sezon öncesine de denk gelmesi nedeni ile durağan geçti. Yılın ikinci çeyreği düzelme aşamasında iken yaşanan '15 Temmuz Darbe Kalkışması' ve sonrasındaki karmaşık süreç sektörü tekrar durağan bir noktaya getirmiştir.

- Fuarlar 2017'nin daha iyi olacağını gösteriyor

22-26 Ekim tarihleri arasında Tüyap'ta düzenlenen 'Uluslararası Mobilya Yan Sanayi, Aksesuarları, Orman Ürünleri ve Ahşap Teknoloji Fuarı'ndaki talep ve izlenimlerinden yola çıkarak, 2016'nın son çeyreğinin ve 2017 yılının daha hareketli geçeceği görülüyor.

Sökonusu talep artışının gerek sektörümüz gerek firmamız açısından kapasite ve istihdam artışına dönüşeceğini düşünmekteyiz.

- Yurtdışı hammadde tedariğinde sıkıntı yaşanıyor

Sektörün en öncelikli sorunları kalifiye eleman eksikliği ve yurtdışı hammadde tedariği olarak ön plana çıkıyor. Bunlara örnek olarak sektör içerisinde yetişmiş eleman bulunmaması, sektörde eleman yetişmemesi ve yetiştirilenlerinde bir nedenle elde tutulamaması gösterilebilir.

Yurtdışı hammadde tedariğinde yaşanan sıkıntı ise özellikle yüzey kaplama malzemelerinin Kore ve Almanya'dan temin ediliyor olmasından kaynaklanıyor. Özellikle de Kore'den alınan ürünler siparişten en az 2 ay sonra teslim alınabilmekte. Bu nedenle toplu sipariş vermek gerekiyor. Bunun sonucunda ise finansman sıkıntısı yaşıyoruz. Bu konuda bankaların biraz daha aktif rol oynaması ve firmalara destekleyici projeler sunması gerektiğine inanıyoruz.

- Ar-Ge ile imalatçıların yaratıcı fikirlerini ortaya çıkarmasına destek oluyoruz

Sektörün ilk ve öncü kuruluşlarından biri olarak mobilya imalatı yapan imalatçı firmaların konsept ürünlerine yönelik Ar-Ge çalışmaları yaparak bu firmaların yaratıcı fikirlerini ortaya çıkarmalarına destek oluyoruz. Aynı zamanda Kocsan Ahşap Profil olarak ürün yelpazemizi de genişletmiş oluyoruz.

- 2017 yılında internet üzerinden satış yapacağız

2017 yılı içinde satış ve bayi ağıımızı genişletmek amacı ile internet üzerinden satış yapabileceğimiz bir sistemi hayata geçirmeyi planlıyoruz.

İlimizde sektörümüzle ilgili 'İlk 500' içinde bulunan pek çok önemli firma bulunuyor. Bunlar Yıldız Entegre, Kastamonu Entegre, Yıldız Sunta MDF olup, KOBİ sınıfında da Apel Ahşap Palet ve Yavuzlar Ağaç, Metropol Palet, Alternatif Orm.Ürn., Cafer Özgen Tic. firmalarıdır. Bu konuda il olarak zengin bir alt yapımız var. Hem kendi aramızda, hem sektörümüzde ilgili bulunan vilayetimizdeki İl Müdürlükleri ile zaman zaman, 2-3 ayda bir sunum yapılmakta, iletişim sağlanmaktadır.

25 Kasım tarihinde Bursa Ticaret ve Sanayi OdasıOda'mıza bir ziyaret yapacaktır. Bu tür ziyaretler ilişkilerimizi daha da güçlendirmektedir. Bu toplantıdan 1 gün sonra ise Tarım İl Müdürlüğü resmi toplantısı da Oda'mız salonunda gerçekleştirilecektir.

Profilde Öncü, Kalitede Öncü...

Kocsan Ahşap Profil, PVC kaplı profil alanında hizmet vermek için 1997 yılında 5 kişilik bir ekip ile 550 m2 bir atölyede, 1 adet profil sarma ve 1 adet freze ile üretim hayatına start vermiş; bugün ise, 10 bin m2 açık alan üzerinde 150 m2'si idari bölüm olmak üzere 4 bin m2 kapalı alanı, deneyimli personeli, İtalyan-Alman-İspanyol makine teknolojilerine sahip makine parkı, zengin renk yelpazesi ve 100'ü aşkın profil modelinin yanında sipariş ve özel istek profil modellerine cevap verebilecek kapasiteye ulaşmış, sektörde öncü kuruluş konumuna gelmiştir.

Kocsan Ahşap Profil, bugünkü durumuna ulaşırken, gerek ülkemiz ve gerekse tüm dünya üzerinde etkili olan ekonomik kriz ile içinde bulunduğumuz Marmara bölgesinde yaşanan ve asrın felaketi olarak adlandırılan büyük depreme rağmen sektörel ve teknolojik gelişmeleri ve değişimleri yakından takip etmiş, bunları deneyimli kadroları aracılığı ile irdeleyerek üretim hayatına geçirilmesini sağlamakla kalmamış aynı zamanda değerli müşterilerimizden aldığımız teşvik ve destek ile yatırımlarına da aralık vermeden devam etmiştir. Bunları yaparken de Pvc kaplı profilin Türkiye üzerindeki tanıtımında ve sektörün gelişiminde önemli payı olmuştur.

Sektörde öncü olan Kocsan Ahşap Profil Türkiye'nin hemen her bölgesindeki müşterilerine hizmet vermekte, yurtdışına (Avrupa ve Asya kıtasının çeşitli ülkelerine) ihracat yapmakta ve kendi imalatı için gerekli olan hammaddeyi yurt dışından ithal etmektedir.

Global Marka; kastamonu Entegre



Haluk YILDIZ
Kastamonu Entegre CEO'su

Hayat Holding'in çok uluslu iki büyük şirketinden biri olan, 1969 yılında kurulan ve ilk tesisini 1971 yılında Kastamonu'da faaliyete geçiren Kastamonu Entegre; yurt içinde Kastamonu ve Gebze'de MDF ve yonga levha, Balıkesir, Samsun ve Tarsus'ta yonga levha, Adana'da MDF; yurt dışında ise Romanya'da kapı paneli ve yonga levha, Bosna Hersek'te kraft kâğıt, Bulgaristan'da yonga levha ve Rusya'da MDF olmak üzere toplamda 5 ülkede, 10 lokasyonda 15 fabrikada üretim yapıyor.

Kastamonu Entegre, mobilya, dekorasyon ve inşaat sektörünün ihtiyaç duyduğu yonga levha, yongalam, MDF, melamin, laminat parke, kapı paneli, parlak levha, mutfak ve banyo tezgâhları ve bunlarla ilgili muhtelif katma değerli ürünler üretmektedir.

Bugün, yaklaşık 5 bin 500 çalışanı ile imalatındaki gücü, bilgisi ve tecrübesiyle, Amerika'dan Çin'e kadar 93 ülkeye yaptığı ihracatla her yıl açık ara sektör birincisidir.

İSO ilk 500 Sanayi Kuruluşu arasında yıllardır ilk 50 içerisinde yer alan Kastamonu Entegre, bu yıl açıklanan listede 4 sıra birden yükselerek 41'inci sıraya yerleşmiştir. Bu sıralamada yer alan bilgiler yurt dışında yapılan satışları içermemektedir. 1 milyar euro konsolide ciroyla global olarak faaliyetlerimize devam ediyoruz.

1998 yılına kadar Türkiye pazarında belli bir büyüklüğe ulaşan Kastamonu Entegre, global firma olma hedefiyle ilk yurt dışı yatırımını Romanya'da gerçekleştirdi. Şu ana kadar Romanya, Bulgaristan, Bosna –Hersek ve Rusya'da yaptığımız yatırımlarla Avrasya pazarının en önemli oyuncularından biri olduk ve şu an Amerika'dan Çin'e kadar tüm dünyaya ihracat yapar duruma geldik.

Ekonomi Bakanlığı'nın Türkiye'nin global markalar oluşturmalarını sağlamak için geliştirdiği TURQUALITY progra-

mı kapsamında destek almaya hak kazanan sektörün ilk ve tek şirkettir.

5 milyon m3 ahşap üretim kapasitesiyle sektörde Türkiye'de 1'inci, Avrupa'da 4'üncü, dünyada ise 7'inci sırada yer alan global bir güçtür.

Faaliyet alanındaki ürün gruplarına göre, ortalama yüzde 30 düzeyinde bir pazar payına sahiptir. MDF, yonga levha ve laminat parke üretiminde Türkiye'de sektör lideri olan Kastamonu Entegre her gün 3 bin konutun zemini için gerekli laminat parkeyi, mobilyası için gerekli ahşap paneli ve iç kapısı için gerekli kapı panelini üretmektedir. Günlük 500 TIR levhayı üretilip satmaktadır.

- Türkiye, ağaç bazlı panel sektöründe Avrupa'da birinci sırada

Türkiye, ağaç bazlı panel üretiminde dünyada 4'üncü, Avrupa'da 1'inci sırada yer alırken; yonga levha üretim kapasitesinde dünyada 5'inci, Avrupa'da 3'üncü sırada yer alıyor. Türkiye aynı zamanda MDF üretim kapasitesinde dünyada 2'nci, Avrupa'da 1'inci sırada yer alırken laminat parke üretiminde dünyada 3'üncü Avrupa'da 2'nci sırada yer alıyor.

- Kastamonu Entegre, sektöründe yurt dışına yatırım yapan ilk ve halen tek şirkettir

Kastamonu Entegre'nin temel büyüme stratejisi; pazar ve hammadde kaynaklarına yakın yeni ve kârlı pazarlarda yatırımlar yaparak, Türkiye ağırlıklı üretimden daha geniş bir coğrafyada üretim yapan uluslararası bir organizasyon yapısına dönüşmek ve sürdürülebilir büyümeyi sağlamaktır.

Farklı sektörlerle girerek değil, kendi sektöründe üretim ve satış coğrafyasını geliştirerek büyümeyi benimseyen

Kastamonu Entegre, Türkiye’de belli bir pazar büyüklüğüne ulaştıktan sonra bölgesel lider olmak amacıyla 1998 yılında ilk yurt dışı yatırımını Romanya’da yaptı. Kastamonu Entegre, sektöründe yurt dışına yatırım yapan ilk ve halen tek şirkettir.

2016 yılı itibariyle yurt dışında faaliyet gösteren şirketlerimizi özetleyecek olursak ;

Kastamonu Romania S.A.

1998’de kurulan ve 230 milyon euro yatırım yaptığımız Kastamonu Romania tesisimizde kapı paneli, yongalevha ve tezgah üretilmektedir. Romanya’nın Reghin bölgesinde bulunan bu tesisimiz aynı zamanda Romanya’daki en büyük Türk yatırımdır. Bölge yüksek odun hammadde kapasitesi ve jeopolitik açıdan yatırım avantajına sahiptir. Burada kurulu bulunan kapı paneli tesisimiz 19.5 milyon adet/yıl kapasitesi ile, dünyanın üçüncü büyük tesisidir. 2015 yılı itibariyle Kastamonu Romania, yüzde 31’lik yurt içi pazar payı ile sektöründe Romanya’daki en büyük üreticilerden birisidir.

Kastamonu Bulgaria A.D.

Yurt dışındaki ikinci yatırım olarak 2000 yılında Bulgaristan’ın Kazanlık bölgesindeki Gabrovnitsa tesisleri satın alındı. 30 milyon euro yatırım yaptığımız Kastamonu Romania tesisimizde yongalevha ve pelet üretilmektedir. Bu tesisimiz, Bulgaristan’daki ikinci büyük Türk yatırımdır. Burada hammadde tedariğinde avantajlara sahip bir bölgedeyiz. Bulgaristan pazarının yüzde 40’ına sahibiz. Burada üretilen ürünler, özellikle Balkan ve Avrupa ülkelerine ihraç edilmektedir.

Natron-Hayat D.O.O.

Yurt dışındaki üçüncü yatırım olarak 2005 yılında Kastamonu Entegre ve Hayat Kimya, Bosna Hersek’te bulunan “Natron” kraft kağıdı fabrikasını satın alıp, şirket ismini Natron-Hayat olarak değiştirerek ambalaj sektörü için kraft kağıdı üretimi işine girdi. 100 milyon euro yatırım yaptığımız bu tesisimiz de Bosna-Hersek’teki yine en büyük Türk sanayi yatırımdır.

LLC Kastamonu Integrated

2014 yılında faaliyete geçen, yıllık 1 milyon m3 MDF ve 35 milyon m2 Floorpan marka laminat parke üretim kapasitesine sahip bu tesise 400 milyon euro yatırım yapıldı.

Rusya’nın dünyanın en zengin orman ve doğalgaz kaynaklarına sahip olması, nüfusu, gelişen ekonomisinde tüketimin ve satın alma gücünün artması, hedef pazarlara yakınlık, arazi, altyapı ve vergi teşvikleri gibi yatırım avantajlarına sahip bir bölgedeyiz. Alabuga MDF üretim tesisi tek lokasyonda dünyanın en büyük kapasiteli tesislerinden birisidir.

İlk yatırıma 2011 yılında başlandı, 270 milyon euro maliyetle 2014 yılında faaliyete geçti. Rusya’daki ekonomik krize rağmen Nisan 2015’de, 130 milyon euro’luk 2. MDF hattı yatırımı başladı ve akabinde gerçekleşen Rusya krizine rağmen yatırıma devam edildi ve Nisan 2016’da ikinci hat devreye alındı.

- Ar-Ge ile ürün çeşitliliğimizi artırıyoruz

Kastamonu Entegre, mobilya sektörüne, global firmalarla rekabet edebilmesi için gereken dekor, ebat, yüzey deseni ve ürün çeşidiyle en üst seviyede destek verirken, yeni renklerle tüm paydaşların beklentilerini en üst düzeyde karşılayan, kaliteli, yenilikçi, güvenilir ve çevre dostu ürünler geliştiriyor.

Uzun soluklu Ar-Ge çalışmaları sonucu 2.10 m eninde dekoratif parlak yüzeyli GlossMax üretimi gerçekleşti. Bu

genişlikte ürünü pazara sunabilen dünyadaki ilk ve halen tek şirket. Yüksek teknolojiyle çeşitli endüstriyel proseslerden geçen melamin kaplı MDF veya yonga levhanın tek yüzeyine tutkal ve UV lak uygulanmasının ardından elde edilen Glossmax High Gloss Levha ürünleri, farklı renk seçenekleriyle ahşabın doğallığını yansıtmaya özelliği de taşıyor.

- Sürdürülebilir çevre

- Endüstriyel plantasyon ormancılığı konusunda örnek olmak ve bunun gelişimini sağlamak hedefiyle Orman ve Su İşleri Bakanlığı ile TEMA Vakfı öncülüğünde kurulan ENAT A.Ş.’nin ikinci büyük ortağıdır. Enat; Doğal orman alanlarının daha iyi korunması, orman ürünleri sektöründeki hammadde tedariğinin kesintisiz devam etmesi, erozyonun önlenmesi ve karbon emisyonlarının azaltılmasına yönelik çalışmalar yapmak üzere kurulmuştur.

- Yenilenebilir enerji sağlamak adına çalışmalar sürüyor. Adana MDF Fabrikamızın çatısında kurulan santral, yılda 1 MW enerji üretecek. Hedefimiz, bürokratik engelleri aşabilirsek üretim yaptığımız tüm tesislerimizin çatılarını güneş enerjisi santrali haline getirmektir.

- Doğal kaynaklara zarar vermeden faaliyet yürütmeyi kurumsal yönetim ilkelerinin ayrılmaz bileşenleri arasında gören Kastamonu Entegre, odun hammaddesini yüzde 100 sürdürülebilir ve yenilenebilir kaynaklardan elde etmektedir ve FSC sertifikalı üretim yapabilmektedir.

- Gerek kendi öz kaynakları, gerekse de TÜBİTAK, SANTEZ VE AB kaynaklarıyla birçok Ar-Ge projesini hayata geçirirken, teknolojik alanda Türkiye’deki gelişmelerin öncüsü olarak tüm rakipleri karşısında fark yaratıyor.

- 2013-2016 yılları arasında YEGM’ye (Yenilenebilir Enerji Genel Müdürlüğü) yaptığı başvurulardan 30 adet VAP projesi kabul edildi.

- Enerji tasarrufu sağlarken CO2 emisyonlarını sıfırlamak amacıyla 136 adet dizel forkliftimiz elektrikli forklifte dönüştürüldü.

- Ürettiğimiz ürünler her yıl 3.1 milyon ton karbon depolamaktadır. Bu da yıllık 550 bin hanenin karbon emisyonuna denk gelmektedir.

- 2017’de 50 milyon euroluk yatırım çalışmalarımızı sürdüreceğiz

2016 yılı için hedeflediğimiz yatırım kararları ve satış hedeflerine uyumlu bir şekilde çalışmalarımız devam ediyor. Sürekli gelişim ilkesi çerçevesinde faaliyetlerini şekillendiren şirketimiz önümüzdeki yıl da, katma değerli ürün çeşit ve miktarı artırmak, enerji verimliliği ile sürdürülebilir çevre yönetimi sağlamak ve darboğaz gidermek amacıyla 2017 yılında 50 milyon euroluk yatırım çalışmalarımıza devam edeceğiz. 2017 yılı yeni yatırım bölgelerin incelenmesi ve fizibilite çalışmalarıyla geçecek. Ayrıca 2016 yılına kadar yatırım yaptığımız bölgelerdeki mevcut ana müşterilerle olan ticaret hacmimizin artırılması, yeni müşteriler edinilmesi ve pazar payının geliştirilmesi yönünde çalışmalarımızda devam edeceğiz.

Uzun vadeli dönemde, şirketimizin pazar çeşitlendirmesine yönelik stratejisi, müşteriye ve hammadde kaynaklarına yakın olma düşüncesiyle sürdürülebilir büyüme olacaktır. Bu yatırım hedefleriyle Türkiye ağırlıklı üretimden daha geniş bir coğrafyada üretim yapan uluslararası bir organizasyon yapısına dönüşerek Amerika’dan Çin’e kadar dünyayı Kastamonu Entegre kalitesiyle tanıştırmak üzere çalışarak 10 yıl içinde dünyanın en büyük 5 üreticisinden biri olacağız.

2016 Yıldız Entegre ailesi için oldukça üretken ve verimli bir yıl oldu

Orman ürünleri alanında Türkiye'nin en büyüklerinden biri olan Yıldız Entegre, yüksek teknoloji, inovatif ürünleri ve kullanıcı memnuniyeti odaklı anlayışıyla bugün dünyanın en çok tercih edilen levha üreticilerinden biri.



İlçay ÜNAL
Yıldız Entegre Yönetim Kurulu
Genel Sekreteri &
İş Geliştirme ve Teknoloji Direktörü

Dünya çapında, tek çatı altından üretim yapan en büyük MDF üretim tesisleri Yıldız Entegre'ye ait. Toplam alanı yaklaşık bin 300 dönümü kapsayan, 6 ayrı tesisinde, 2 bini aşkın çalışanıyla üretim yapan Yıldız Entegre, günlük 8 bin m3 levha ve bin 200 ton reçine üretimi gerçekleştiriyor. Mdf, Mdf lam, Sunta, Suntalam, Laminat Parke, Mdf Kapı, Mdf süpürgelik,

Boyalı Mdf, Boyalı Sunta, High Gloss Panel, Akrilik Panel, Kapı Paneli, Emprenye Edilmiş Dekor Kağıdı ve Tutkal üretimiyle sektöre yön veriyor. Yıldız Entegre, 2015 ISO sırlamasında Türkiye'nin En Büyük 500 sanayi Kuruluşu Listesi'nde 38. sırada yer alıyor. Yenilikçi tasarımları ve teknik üstünlükleriyle öne çıkan ürün ailesiyle, ülkemiz yanında 50'yi aşkın ülkede daha tercih ediliyor. Üretim İstihdam ve dünya pazarındaki üstün rekabet gücümüzle Türkiye'nin yükselen yıldızı olmaktan gurur duyuyoruz.

Yıldız Entegre olarak 2016 yılını verimli geçirmek konusunda kararlı hareket ettik. Yılın ilk çeyreği boyunca lansman toplantıları ve seminerler ile başladığımız etkinlikleri Antalya'da gerçekleştirdik. Samsun'da Bölge Bayileri Bilgilendirme Toplantısı; Gaziantep'te Parke grubu ürünlerimizin önde olduğu lansman toplantılarımız oldu.

Bayilerimizin Fabrikalarımızı Ziyaret Organizasyonları da bu yılki çalışmalarımızda önemli bir yere sahipti. Bahar aylarından itibaren yaz ortasına kadar, iş ortaklarımız tesislerimizi gezme fırsatı buldu. Üretimin yerinde görülmesi sağlandı. Fuar Organizasyonları açısından da yoğunluk. Nisan ayında 180 kişilik İmalatçı Bayi Grubu İle Milano I-Saloni Fuarı 5 gün süre ile ziyaret edildi. Mayıs ayında SanteK – Kocaeli, Eylül ayında Romanya'da BIFE-SIM fuar organizasyonu yapıldı. Yine Ekim ayının ikinci haftası Köstence mobilya fuarında Vario ürünlerimizi sergiledik. 22-26 Ekim Tüypa Fuar ve Kongre Merkezi'nde INTERMOB fuarındaydık, parke ürün grubundaki yeni serimizi 33. Sınıf AC5 WOOD yüzey olarak Varioclik Wood markası ile tanıttık. Özetle 2016 yılı; Yıldız Entegre ailemiz için oldukça üretken ve de verimli bir yıl oldu.

- Yurt içi ve dışı yatırımlarımız devam ediyor

Orman ürünleri sektöründe yükselişimizi kararlı bir

şekilde sürdürüyoruz. Yurt içi ve Yurt dışı yatırımlarımız devam ediyor. 2015 yılında yapım çalışmalarına başlanan Yıldız Entegre Romanya Tesisimiz inşallah, Romanya'nın en büyük mdf ve kapı üretim tesisi olacak. Ayrıca ülkedeki ilk ve tek laminat parke tesisi olacak. 460 bin m2 alanda, bin 500 m3 günlük üretim kapasitesine sahip olacak ve yaklaşık 450 kişiye direk istihdam sağlayacaktır.

Ayrıca Rusya'da, Yıldız Entegre Rusya şirketimizi yine geçtiğimiz yıl kurduk ve orada da yatırım çalışmalarımıza başladık. İki ülke arasındaki ilişkilerin süratle iyileşmesi ve eskisinden daha güçlü bir noktaya taşınacağına olan inancımızla da çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu tesisimizle; Yıldız Entegre camiamız adına, mdf, yonga levha ve parke üretiminde orta asya'da yeni bir sayfa açacağız. Tesisimizde yıllık 500 bin m3 mdf, 700 bin m3 yonga levha ve 30 milyon m2 parke üretimi gerçekleştirmeyi planladık.

Ayrıca stratejik öneme haiz olduğuna inandığımız yeni pazarlar içinde teknik ve ticari çalışmalarımız hız kesmeden devam ediyor. Zira Yıldız Entegre; Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmaları ile ve modernizasyonlarla mevcut kapasitelerin verimliliğini ve sürdürülebilirliğini arttırmaya yönelik çalışmalarını sürdürüyor ve gerekse yurt dışında global pazarda söz sahibi olabilmek adına yatırımlarına hız kesmeden devam ediyor.

Ancak bütün bunların merkezinde de "mutlu çalışan insan" olduğunu asla unutmuyoruz. Tamda bu sebeple; paydaşlarımızın gelişimine yönelik planlamalarımız önümüzdeki dönemde de devam ediyor olacak.

- Ürün çeşitliliği içinde hizmet kalitemizi artırıyoruz

Tüketicilerin yaşamsal konforunu artırmaya yönelik ürün geliştirme çalışmaları ile portföyümüzü geliştirmeye ve pek çok inovatif çalışmaya imza atmaya devam ediyoruz. Parkede bu yıl bir yeni yüzey daha ekledik ve gerçek ahşap hissini modern çizgilerle buluşturduk. AC5 33. Sınıf Wood yüzey parke ile VARIOCLIC WOOD serimizde üretime başladık. Yüzey kaliteleri ve antibakteriyel parke ile ilgili ür-ge çalışmalarımızı da hızlandırdık. Suya ve neme karşı 5 kat daha dayanıklı parke üretiliyor. VARIOCLIC Aqua; çağdaş tasarımı, zengin renk seçenekleri, modern estetiği, neme ve suya karşı dayanıklı yapısı ve Avrupa standartlarında üretilen tutkalsız "CLIC sistem" ile özellikle suya maruz kalma ihtimali yüksek mekânlarda tercih edilmesi ile önde yer alıyor.

Ürün kalitesi ve çeşitliliği üzerine yapmış olduğumuz diğer bir yenilikçi çalışmamızı ise VARIODOR kapılarımızda gerçekleştirdik. Yeni manyetik ve sessiz kilit sistemine geçtik. Bu sistem ile evlerde daha sessiz bir ortam amaçlanmıştır. Kapılarımız için İngiltere BMTRADA kalite belge firmasından 41 dakika yangına dayanım belgemiz vardır. Yangın anında normal kapılar hemen alev aldığı halde bu teste tabi olan ve sertifikaya sahip olan kapılarımız normal kapılara göre 41 dakika daha geç alev alıyor. VARIODOR olarak İngiltere BMTRADA kalite belge firmasından 100 bin defa açma/kapama dayanım belgemiz vardır. Daha uzun ömürlü açma/kapamaya dayanıklı ürün amaçladık.

Yine VARIODOR olarak; İngiltere BMTRADA kalite

belge firmasından 38 DB ses yalıtım özelliğini tescil ettirdik. High Gloss ürün grubunda da farkımızı ortaya çıkarmak istedik.

VARIOKAPAK ürünlerimizde kullandığımız malzemeyi; Sararmaya, çizilmeye karşı dirençli ve en önemlisi insan hayatına saygılı, doğa dostu bir hale getirdik. VARIOKAPAK Akrilik panellerimizde; yüzey yapısı itibari ile bakteri oluşumunu minimize eden özellikli, pürüzsüz yüzey görünümü ve parlaklığı, çizilme mukavemetinin yüksek olması, yüzey renginde sararma ve solma görülmemesi, imalat sürecinde sorun oluşturmaması gibi birçok özelliği ile farkını yansıtmaktadır.

Her yıl yeni ürünler ve yeni renklerle birlikte sektörüne yön veren Yıldız Entegre; Ahşapta Yangına Dayanımın En Üst Sınıf göstergesi olan B s1 d0 sertifikasının Türkiye'deki ilk ve tek sahibidir. Vario Sunta ve Vario Suntalam Fire

Resistance Plus olarak piyasada yer alan ürünlerimiz, yangına karşı yüksek risk altındaki tüm yaşam alanlarında güvenlik ihtiyacına gösterilen özenli çalışmaların sonucudur. B s1 d0 ürünlerimizle mobilya malzemeleri ve diğer ahşap yapı malzemelerinin yangın esnasındaki dayanıklılığı sayesinde riskin azaltılmasına katkı sağlamış oluyoruz. Ayrıca B s2 d0 sertifikalı olarak Variopan ve Variolam markalarımızla da ürün çeşitliliği içinde hizmet kalitesini arttırıyoruz.

Parke grubumuzda Varioclic Exclusive serimiz haziran ayında piyasa ile buluştu ve şuan serinin diğer dekor renkleri de tamamlanmış olup altı yeni dekor rengi ile satışta. Exclusive seri ürünümüz 8mm AC4 32. Sınıf yüzey kalitesine sahip timberland ve 4 tarafı pahlı olarak üretilmektedir. Yıldız Entegre parke markaları ile de; yüzey kalitesi, ürün çeşitliliği, renk skalası ve satış sonrası hizmetiyle rakiplerinden her zaman bir adım önde olmaya devam edecektir.

2017'de belli bir standardı yakalarız



2016 yılının ilk 3 çeyreğinde firma olarak beklentilerimizin yüzde 60 ila 70'ini gerçekleştirdik. Yılın son çeyreğinde ise üretim kapasitemiz beklenen düzeyin yüzde 90'ına ulaştı.

2017 yılı beklentilerimizi sektör ve firmamız açısından değerlendirdiğimizde, ürünlerimizde ve hammadde kalitenin ön plana çıkacağı buna ilişkin olarak belirli bir standardın sağlanacağı düşünülmektedir. Ağaç sektörüne yönelik devletin eğitilmiş kalifiye çalışan yetiştirmesi önem arz etmektedir. Çalışanlar sadece marangozluk konusunda değil, özellikle boylama, kesme ve çakım ustası olarak da yetiştirilmelidir.

- Kalite sektörün gelişmesi için vazgeçilmez

Firmamızın ve sektörümüzün gelişmesi için kalite unsuru önem arz etmektedir. Hammadde kalitesinin yükseltilmesi ürünlerimizin kalitesinin arttırılmasına etki etmesinin yanı sıra kaliteli hizmet anlayışının benimsenmesinde de etkili olacaktır.

Sektörümüzde ağırlıklı olarak kaliteyi arttıracak

gelişmeler yaşanmaktadır. Isıl işlem, ISO, sektörümüze ilişkin gelişmiş teknolojiye sahip makineler bu gelişmelere örnek olmaktadır. Bu teknolojiye ayak uydurmak ve yenilikleri takip etmek adına şirketimiz sektörün sıcak gelişmelerini yakından takip etmekte olup, özellikle makine fuarlarına katılarak yeniliklerle yakından ilgilenerek şirketimiz içerisinde uygulamaya alınmaktadır.

- Hammadde standartları umulanın altında

Sektörümüzün sorunları arasında en önemlisi hammadde standartlarının beklenen seviyenin altında yer almasıdır. İhaleye konulan ağaçlar genellikle sorun yaratmaktadır. (İnce, yamuk, kağıtlık odun fazla, kuturlar düşük). Devlet ihaleye konu ettiği ağaçlardan bizden ağaçlandırma fonu, bakanlık fonu, dellaliye adı altında yüzde 9 oranında çeşitli bedeller almaktadır. Bunların kaldırılması sektörümüz için önemli bir unsurdur. Yeterli eğitilmiş elemanın yetiştirilmesi iş kalitesinin ve verimliliğin artmasında önemli yer tutmaktadır. Ayrıca sigorta primlerinin, mazot fiyatlarının ve elektrik giderinin çok yüksek maliyetlerde olması sektörümüzde zorluk yaratan unsurlardır.

- İhalelere tek firma katılımı hammadde alımını kolaylaştıracaktır

İhaleye giren nakliyeciler firmaların 10 firma adına katılma hakları vardır. Bu durum fiyatların yükseltilerek hammadde alımının daha da zorlaştırılmasına neden olmaktadır. Buna çözüm olarak; herkesin tek bir firma adına ihaleye katılması fiyatların daha uygun değerlendirilmesine sebep olacaktır.

Yukarıda belirttiğimiz sorunların haricinde yapılması gereken önemli bir konu da yetkili Orman Endüstri Mühendisimizin olmamasıdır. Ayrıca ihraç edilen her türlü ürün bizim yaptığımız palet ve sandıklarla ihraç olmaktadır. Bu nedenle ağaç kalitesinin yükseltilmesi çok önemli bir konudur. İkinci bir önemli unsur ise devletimizin bizim gibi orta ölçekli esnafı iyi değerlendirip giderlerimizi makul bir seviyeye getirmesi aciliyeti vardır. Çünkü bizim gibi orta ölçekli firmalara; büyük fabrikalara uygulanan prosedürler uygulanmaktadır.

Mobilyada talep ve kapasite ekonomik dalgalanmalara paralel seyir izliyor

Türk mobilya endüstrisi, genelde çoğu geleneksel yöntemlerle çalışan atölye tipi, küçük ölçekli işletmelerin ağırlıkta olduğu bir görünüme sahiptir. Buna karşın özellikle son 15-20 yıllık süreçte küçük ölçekli işletmelerin yanı sıra orta ve büyük ölçekli işletmelerin sayısı artmaya başlamıştır. TÜİK Genel Sanayi ve İşyerleri Sayımı verilerine göre sektör 150 bin 427 kişiyi istihdam etmektedir. Bu alanda faaliyet gösteren işletme sayısı ise 34 bin 438'dir.

Fabrikasyon üretim yapan firmaların, istihdam düzeyi ile paralel olarak büyük firmalardan oluştuğu düşünülmektedir. Fabrikasyon üretim yapan firmaların sayısı her geçen gün artmaktadır. Mobilya ve orman ürünlerinde, sektörde önemli bir yer tutmamakla beraber, faaliyet gösteren yabancı sermayeli firma sayısı, mutfak mobilyası başta olmak üzere artmaktadır. Dünya devi IKEA'nın İstanbul, İzmir, Bursa ve Ankara'da açtığı ve açmakta olduğu perakende mağazaları da sektöre dinamizm getirmiştir.

Türkiye'de mobilya sektörü, pazarın yoğunlaştığı ve/veya orman ürünlerinin yoğun olduğu belirli bölgelerde toplanmıştır. Önemli mobilya üretim bölgeleri toplam üretimdeki paylarına göre; İstanbul, Ankara, Bursa (İnegöl), Kayseri, İzmir ve Adana olarak sıralanmaktadır.

TÜİK İşyeri Sayımı verilerine göre hem işyeri hem de istihdam düzeyi itibari ile İstanbul önde gelmektedir. İstihdam düzeyi sıralamasında İstanbul'u sırası ile Ankara, Bursa, Kayseri ve İzmir takip etmektedir.

İstanbul'da mobilya sektörü muhtelif yerlere dağılmış olmakla beraber en önemli iki merkez İkitelli Organize Sanayi bölgesindeki Masko ve küçük sanayi sitesi Modoko'dur. İstanbul mobilya sektörü işletme başına ortalama 3,7 kişilik istihdam düzeyi ile 3,2 kişi/işletme olan Türkiye ortalamasının üzerinde bir istihdam yapısına sahiptir.

Büyük ormanlık alanlara sahip olan ve bunun sonucu olarak ağaç sanayiinin hızlı bir gelişme gösterdiği Bursa-İnegöl Bölgesi de gelişme dinamiği yüksek bir bölgedir. Tarihi İpek Yolu üzerinde bulunmasının getirdiği ticari hareketliliği ve hammadde kaynaklarına yakın olmasının avantajını iyi değerlendiren İnegöl bugün bir mobilya merkezidir. Bursa-İnegöl mobilya sektörü istihdam düzeyi itibari ile Ankara'dan sonra gelmektedir. Ancak sektörde yapılan ihracatın bölgelerimize göre dağılımında Kayseri ve İstanbul'un ardından üçüncü sıradadır. Bölgenin ihracatta yakaladığı bu başarı, Bursa-İnegöl'ün mobilyada önemli bir uluslararası merkez olma yolunda olduğunu göstermektedir.

Kayseri'de mobilya sektörünün yükselişi kanepe, koltuk ve yatakla başlamıştır. Teknolojik gelişmeler ve yeni yatırımlarla bugün mobilyanın her dalında üretim yapan firmaları ile Kayseri, Türkiye'nin önemli bir mobilya merkezi haline gelmiştir.

TOBB verileri ve TÜİK ihracat rakamlarına göre Kayseri,

sektörün en büyüklerini içerisinde barındırmaktadır. Kayseri Marangozlar Mobilyacılar ve Döşemeciler Odası verilerine göre sektörde faaliyet gösteren firma sayısı 3 bin 500'ü geçmektedir. Bunlardan yaklaşık 400 tanesi fabrikasyon seri üretim yapabilen ihracata dönük çalışan firmalardır. TÜİK verilerine göre, firma başına düşen 11,5 kişilik istihdam düzeyi ile, bölgede Türkiye ortalamasının çok üzerinde bir oranla eleman istihdam edilmektedir. Firma başına düşen eleman sayısının yüksekliği Kayserinin, büyük ölçekli firmaların yoğunlaştığı bir bölgemiz olduğunu göstermektedir. 2011 yılında 322 milyon dolarlık ihracatı ile Türkiye'nin mobilya ihracatının yaklaşık yüzde 20'sini tek başına yapan Kayseri, ülkemizin en önemli mobilya üretim ve ihracat merkezi durumundadır. İzmir bölgesi istihdam düzeyine göre Kayserinin ardından 5. sırada gelmektedir.

Mobilya talebi büyük ölçüde yeni konut inşaatlarına ve gelir artışına paralel bir seyir izlemektedir. Ofis mobilyaları için ise talep büyük ölçüde işyeri açılması ve inşaatlarına, ofis otomasyon sistemlerinin kullanımına ve doğal olarak istihdamın artmasına bağlıdır. Bu nedenle talep esnekliği yüksek bir tüketim malı olan mobilyaya olan talep ve kapasite kullanım oranları ekonomik dalgalanmalara paralel olarak inişli çıkışlı bir seyir izlemektedir.

Kapasite kullanımının artırılmamasındaki en önemli etken iç pazardaki talep daralmasıdır. Sektörün tam kapasite ile çalışmamasının nedenlerinin başında iç talep, ikinci sırada dış talep yetersizliği gelmektedir. Talep yetersizliğini finansman, çalışanlarla ilgili sorunlar, yerli ve yabancı hammadde yetersizliği ve diğer nedenler izlemektedir.

- İhracat can havli olmaktan çıktı, gelişimin ardındaki en önemli güç oldu

Türk mobilya sanayii 2001 yılından itibaren dış ticarete sürekli olarak artı vermeye başlamıştır. Son dönemlerde yaşanan krizlerle birlikte iç talepte görülen daralma firmalarca ihracata yönelinerek atlatılmaya çalışılmış olup, yaşanan süreç bu durumun geçici bir yöneliş olmayıp firmalarımızın tercihi haline geldiğini göstermektedir. İhracat artık can havli ile girilen bir süreç olmaktan çıkıp gelişimin ardındaki en önemli güç haline gelmiştir.

Sektörce yapılan ihracatın üçte biri AB'ye ve ithalatın yarısından fazlası AB'den yapılmaktadır. Sektördeki bu bölgesel yoğunlaşma, AB pazarı ve tüketicisinin nitelikleri düşünüldüğünde olumlu olmakla beraber, sektörün uzun dönemli hedefleri açısından pazar çeşitlendirilmesine (ABD gibi alternatif pazarlar ile) gidilmesi ihtiyacını da ortaya koymaktadır.

2001 yılı itibari ile ihracatta yakalanan olumlu sürecin devam ederek, önemli miktarlarda açık verilen ülke dış ticaretinde, sektörün artı dış ticaret geleneğini sürdürmesi ve ülke ekonomisine katkısını devam ettirmesi beklenmektedir.

- Sektörün toplam ihracat içindeki payı halen istenilen düzeylerde değil

Mobilya sektörü, işyeri sayısı ve yarattığı istihdam ile önemli bir sektör olmasına karşın ihracatımız içindeki payı düşüktür. Sektörün toplam ihracat içindeki payı 2011 yılında, 2016 4 yüzde 1,19 iken 2014'te yüzde 1,54 olarak gerçekleşmiştir. Mobilya sektörünün gelişmesi mobilya ihracatının gelişmesine bağlıdır. Türkiye'nin mobilya ihracatı 2001 yılında 192 milyon dolar olarak gerçekleşirken, 2015 yılında önemli oranda artarak 2 milyar 193 milyon dolara ulaşmıştır.

Sektördeki firmaların bir kısmı doğrudan ihracat yaparken, büyük bir kısmı, diğer firmalar ve özellikle yurtdışı tahhüt işleri yapan müteahhitlik firmaları aracılığıyla ürünlerini ihraç etmektedir. Diğer yandan, son yıllarda yurtdışı pazarlara doğrudan kendi dağıtım kanalları ile açılan firmalarımızın sayısında önemli bir artış olmuştur.

1980'li yıllara kadar ihracatın büyük çoğunluğu Orta Doğu ülkelerine yönelmiş durumda iken 1990 sonrası AB ülkeleri, Bağımsız Devletler Topluluğu (BDT) ve Rusya Federasyonuna yönelmiştir. Rusya Federasyonu ve Türk Cumhuriyetlerine gerçekleştirilen mobilya ihracatında, bu ülkelerde alınan müteahhitlik işlerine paralel olarak bir artış yaşanmıştır. Ancak 1997 yılından itibaren ekonomik krizlerle birlikte Rusya Federasyonuna gerçekleştirilen mobilya ihracatı eski seviyesini yakalayamamıştır. 27 AB ülkesinin mobilya ihracatımızdaki payı 2005 yılında yüzde 55 iken devamlı olarak düşüş göstererek 2015 yılında yüzde 26,4 olmuştur. Son yıllarda komşu ve çevre ülkelere yapılan ihracat artarken AB ülkelerine yapılan ihracatın toplam mobilya ihracatına oranı azalmaktadır. Bu eğilimin pazar çeşitlenmesi açısından olumlu bir süreç olduğu söylenebilir.

- İhracatta en büyük pazar Irak

Mobilya ihracatımız incelendiğinde 2009 yılından itibaren en büyük pazarın Irak olduğu görülmektedir. Bu ülkeye ihracatımızda 2015 yılında bir önceki seneye göre yüzde 10,7 oranında düşerek 426 milyon dolar seviyesinde ihracat gerçekleştirilmiştir.

Mobilya ihraç ettiğimiz diğer önemli pazarlar ise Suudi Arabistan, Almanya, Libya, Fransa, Azerbaycan, ABD, Türkmenistan ve İngiltere'dir. 2015 yılı içerisinde ihracatın istenilen düzeylere ulaşamamasında komşu ve çevre ülkelerde yaşanan siyasi sorunlar kadar modern ve tasarım odaklı üretimin yeterince kullanılmayışı da önemli bir etkidir. Finansman sorunları, özellikle orta ve küçük ölçekli firmaların dış pazarlar konusunda bilgi eksikliği ise ihracatta karşılaşılan diğer önemli problemlerdir.

- Markalaşma bilinci artmaya başladı

Türkiye'de mobilya üretiminde kullanılan teknoloji, artan ihraç imkanları ve ihracatçı firma sayısı ile birlikte her geçen gün gelişmekte ve dünya ile rekabet edebilmektedir. Diğer yandan zanaat geleneğinin devam ettirildiği KOBİ nitelikli firmalarımız ile de el yapımı mobilya üretimi ağırlığını/ önemini korumaktadır. Sektörde ürün tasarımının

öneminin anlaşılması, marka bilincinin oluşması/oluşturulması çabaları ile bu konulara ayrılan bütçe imkanları da artırılmaktadır. Mobilya tasarımcılarının yetiştirilmesine gereken ilginin gösterilmesi (gerek sektör örgütleri ve gerekse İhracatçı Birliklerince sektöre yönelik düzenlenmekte olan tasarım yarışmaları bu yönelimi gösteren önemli organizasyonlardır) ve istihdamlarının sağlanması, sektörün gelişimi açısından büyük önem arz etmektedir.

AB ile süre gelen yoğun ticari alışveriş, sektörle ilgili olarak AB'de var olan kalite ve sağlığa ilişkin standartlara uyumu kolaylaştırmaktadır. Fabrikasyon üretimin yaygınlaşması, tüketicinin bilinçlendirilmesi ve artan ihracat da bu ve benzeri gelişmeleri, zorunlu kılmaktadır.

- Artış hızı azalsa da İthalat yükseliyor

1986 yılında mobilya ithalatının daha fazla serbestleştirilmesi ve daha sonra 1996 yılında Gümrük Birliğine girmemiz ile mobilya ithalatında artış görülmüştür. 1994'te mobilya ithalatı 38 milyon dolar civarında gerçekleşirken bir sonraki yıl yüzde 79'luk bir artışla 68 milyon dolar civarında gerçekleşmiştir. İthalattaki bu hızlı yükseliş daha sonraki yıllarda da devam etmiş ancak 2001 yılında, yaşanan krizin de etkisiyle mobilya ithalatı bir önceki yıla göre yüzde 40 oranında azalarak 122 milyon dolara düşmüştür. Kriz sonrası dönemde mobilya ithalatında yaşanan gerileme 2002 yılı ile birlikte küçük bir artışla 128 milyon dolar olarak gerçekleşmiştir.



Kocaeli Kereste



Kocaelikereste.com.tr



Arslanbey Organize Sanayi Bölgesi Altıncı Sk. No: 8 Kartepe / KOCAELİ
info@kocaelikereste.com.tr Tel: 0262 351 22 32 Fax: 0 262 351 28 50

Sektör ithalatı sonraki yıllarda da, ekonomik iyileşmeye paralel olarak, artışını sürdürmüş ancak 2009 yılında küresel krize bağlı olarak bir önceki yıla oranla yüzde 37 azalışla 568 milyon dolar seviyesinde gerçekleşmiştir. Krizin etkilerinin iyice azaldığı 2011 yılında ise sektör ithalatı bir önceki seneye göre yüzde 25,7 oranında artmış ve 2008 yılı değerlerini aşarak 857 milyon dolar olmuştur. 2015 yılı mobilya ithalatı bir önceki seneye göre yüzde 12 oranında azalarak 774 milyon dolara gerilemiştir.

Türkiye'nin mobilya ithalatı yaptığı ülkelerin başında AB ülkeleri gelmekle beraber, 2006 yılı itibarıyla Çin, ülke bazında en fazla mal alımı yapılan ülkedir. Çin sahip olduğu maliyet avantajını kullanarak toplam ithalatın yaklaşık 3'te birini karşılar hale gelmiştir. AB ülkeleri içerisinde 2015 yılı itibarıyla en fazla ithalat yapılan ülke 87 milyon dolar ile İtalya olup, İtalya'yı 86 milyon dolarlık mobilya ithalatı ile Almanya takip etmektedir. Mobilya ithalatımızda öne çıkan diğer ülkeler arasında Polonya, Fransa, Romanya ve Bulgaristan yer almaktadır.

Dünyanın en büyük üreticisi ve ihracatçısı konumunda olan bu ülkelerin Türk pazarında kabul görmesi, Türkiye'de de kaliteli ve gösterişli mobilya tüketebilecek geniş bir kesimin varlığını ortaya koymaktadır. İthal ettiğimiz başlıca ürün grupları; oturmaya mahsus mobilyaların aksam-parçaları, diğer ahşap mobilyalar, diğer metal mobilyalar, metal iskeletli içi doldurulmuş oturmaya mahsus diğer mobilyalar, ahşap iskeletli içi doldurulmuş oturmaya mahsus diğer mobilyalar, metal iskeletli içi doldurulmamış oturmaya mahsus diğer mobilyalar şeklinde sıralanabilir.

- Dünya ihracatında AB ülkeleri söz sahibi

Mobilya dış ticaretinde son yıllarda göze çarpan başlıca gelişim mobilya pazarının dışa açılma oranındaki artıştır. 34 milyar dolara yaklaşan mobilya dış ticaret açığı ile ABD, 60 milyar doları aşan ihracatı ile AB ve yaklaşık 58 milyar doları aşan mobilya dış ticaret fazlası ile Çin sektörün önemli aktörleri olarak dünya mobilya piyasalarını yönlendirmektedirler.

Dünya mobilya ihracatı, 2002 yılında 63,9 milyar dolar iken, 2008 yılında 132,3 milyar dolara ulaşmış ancak, küresel ekonomik krizin etkisiyle 2009 yılında 108,2 milyar dolara düşmüştür. Son sekiz yıllık dönemde yaklaşık olarak yıllık ortalama yüzde 8 civarında bir büyümeyi ifade eden rakamlardaki bu artışın kriz sonrası dönemde biraz yavaşlama göstererek bu orana yakın bir şekilde devam edeceği düşünülmektedir. Nitekim, 2014 yılında dünya mobilya ihracatı bir önceki yıla göre yüzde 5,5 oranında artış göstererek 178,8 milyar dolar seviyesinde gerçekleşmiştir.

Dünya mobilya ihracatında büyük ölçüde AB ülkeleri söz sahibidir. Birçok AB ülkesinde mobilya imalatı temel bir endüstridir ve dünyada rekabetçi bir konuma sahiptir. Almanya ve İtalya Birliğin en büyük üretici ve ihracatçılarıdır. Polonya, Fransa, Danimarka, Belçika, İsveç, Danimarka, Avusturya, İngiltere ve Hollanda ise diğer önemli mobilya ihracatçılarıdır. AB mobilya endüstrisi son derece uzmanlaşmış olup, pek çok alt sektörden oluşmaktadır. Döşenmiş/kaplanmış mobilyalar ile mutfak mobilyaları en büyük iki üretim grubudur. AB ülkeleri aynı zamanda ahşap mobilya transit ticaretinde de önemli bir konuma sahiptir.

AB ülkelerinden Almanya 2014 yılı verilerine göre 13,5 milyar dolarlık ihracat rakamı ile ilk sırada yer almaktadır. İtalya ise 2014'de 11,9 milyar dolarlık ihracatıyla, dünya mobilya ihracatının yüzde 6,7'lik kısmını gerçekleştirmiş ve AB ülkeleri arasında ikinci sırada yer almıştır. İtalyan ürünlerinin dünyada tercih edilmesinin nedeni tarz, tasarım, teknoloji ve etkin servis olarak sıralanmaktadır.

Çin mobilya ihracatında hızla büyüyerek Almanya ve İtalya'yı geride bırakmıştır. Çin'in 2014 yılındaki ihracatı 60,6 milyar dolar olup, dünya mobilya ihracatının yüzde 33,9'luk dilimini oluşturmaktadır. 2014 yılı mobilya ihracatında söz sahibi diğer ülkeler ve payları ise sırasıyla şöyledir; Almanya yüzde 7,5, İtalya yüzde 6,7, Polonya yüzde 6,2, ABD yüzde 4,9, Meksika yüzde 4,3 ve Vietnam yüzde 3,4. Türkiye'nin dünya mobilya ihracatındaki 2013 yılı payı yüzde 1,32 olup, bu oran 2014 yılında yüzde 1,35 seviyesine çıkmıştır.

Dünya genelinde mobilya ihracatı yapan ilk 20 ülke nezdinde genel olarak ihracat rakamlarında bir artış gözlenmektedir. Bahsekonu ülkeler, 2014 yılı verilerine göre dünya mobilya ihracatının yüzde 86'sını gerçekleştirmekte olup, sektörde öne çıkan ülkelerdir. 2014 yılında mobilya ihracatını bir önceki seneye göre en çok arttıran ülke yüzde 50 artış ile Vietnam olup, bunu takip eden Meksika'nın bir yıldaki ihracat artışı yüzde 15,5 oranında iken Polonya'nın artış oranı ise yüzde 12 civarındadır.

Dünya mobilya ithalatı yıllar itibarıyla artış göstermiş olup, 2002'de 68 milyar dolardan 2011'de 139,6 milyar dolara yükselmiştir. 2014 yılında ithalat bir önceki yıla göre yüzde 7,7 oranında artış göstererek 130,7 milyar dolar olarak kaydedilmiştir. İthalatta en büyük pay ihracatta olduğu gibi AB'ye aittir.

Dünyanın en büyük mobilya ithalatçısı konumundaki ülke ise ABD'dir. ABD 2014'de 42,3 milyar dolar değerindeki ithalatı ile tek başına, dünya mobilya ithalatının yaklaşık 1/4'lük kısmını gerçekleştirmiştir.

ABD'den sonra en büyük ithalatçı ülke Almanya'dır. 2014'de 15,8 milyar dolarlık ithalatı ile dünya mobilya ithalatının yaklaşık yüzde 10'unu gerçekleştirmiştir. Diğer önemli ithalatçı ülkeler ise şöyledir; İngiltere, Fransa, Japonya, Kanada ve Hollanda'dır.

*** Kaynak: T.C. Ekonomi Bakanlığı

Kersan
ahşap ambalaj



SEKTÖRLER : Ağaç ve Orman Ürünleri Sektörü
ÜRÜNLER : Deniz taşı Ambalajı, Otomotiv Ambalajı, Çam Kapalı Sandık, Çam Kafes Sandık, Özel İmalat Sandıklar, Palet, Saha Çalışmaları

Kersan Kereste ve Ambalaj San.Tic.Ltd.Şti.

Şekerpınarı Cumhuriyet mah.Turgut Özal Cad. No:115 Çayırova / Kocaeli
Tel : +90 (262) 658 00 63 / + 90 (262) 658 20 73 Faks : +90 (262) 658 00 34
www.ker-san.com E-posta : info@ker-san.com

Türkiye, Ar-Ge harcamalarında yüzde 3'ü yakalayacak yola girdi

Mart 2016'da Ar-Ge yasasında değişiklikler yapıldı; Ağustos 2016'da yeni Ar-Ge yasası kapsamında Bakanlar Kurulu kararları çıktı. Şimdi sırada Türkiye'nin Ar-Ge harcamalarını yüzde 3'e yükseltecek atılımlar var.

Destek Patent'in Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Yamankaradeniz, Ar-Ge ile ilgili yeni düzenlemelerin Türkiye'yi nereye götürmesi gerektiğine dair değerlendirmelerde bulundu.

Destek Patent Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Yamankaradeniz, Ar-Ge'lerle ilgili yeni düzenlemelerin Türkiye'yi nereye götürmesi gerektiğine dair değerlendirmelerde bulundu.



Kemal Yamankaradeniz, Avrupa Birliği'nin üye ve aday ülkeler için 2000 yılında aldığı bir kararla, Ar-Ge harcamalarını, Gayri Safi Yurt İçi Hasıla (GSYİH)'nin yüzde 3'üne çıkartmayı hedeflediğini hatırlattı ve bu süreçte Türkiye'nin nasıl bir tablo çizdiğini şöyle anlattı:

"Ülkemizde bu oran 2002 yılında yüzde 0,53 idi. 2004 yılında bir ivmelenme oldu; yüzde 0,92'ye kadar çıkıldı. 2014 yılında ise yüzde 1,01 olarak gerçekleşerek, ilk defa yüzde 1 seviyesini geçmeyi başardı. Ar-Ge'leri yeniden düzenleyen yasanın 1 Mart 2016'da çıkması; yasanın yürürlüğe girmesi için gereken Bakanlar Kurulu düzenlemelerinin de 11 Ağustos 2016'da resmi gazetede yayınlanması sonrası, bu oranın

2017'de yüzde 2'ler seviyesine çıkmasını umuyoruz. 2023'de bu oranın yüzde 3'e ulaşması bizce gerçekleşebilir bir hedef olarak görünüyor. İş dünyamız, Ar-Ge yasasıyla karşısına çıkan büyük fırsata kesinlikle kayıtsız kalmamalı; bu fırsatı anlamaya ve kaçırmamaya gayret etmelidir."

Destek Patent Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Yamankaradeniz, kaçırılmaması gereken Ar-Ge fırsatlarından bazılarını ise şu şekilde listeledi:

- Artık tasarım faaliyetleri de Ar-Ge destekleri kapsamında. Burada çok önemli fırsatlar var.
- Bakanlık onayı ve desteği için istenen personel sayısının 15 olarak indirime gidilmesi, Ar-Ge merkezi kurmayı fazlasıyla kolaylaştırıyor. Ar-Ge'si olanın ürünü katma değerli olur. Bu fırsatı kaçırmamalı.
- Ar-Ge yapamıyorsanız, başka Ar-Ge merkezlerine Ar-Ge yaptırarak da desteklerden yararlanabileceksiniz.
- Ayrıca Ar-Ge merkezinizde temel bilim mezunları, doktora ya da yüksek lisans mezunları çalıştırıyorsanız, size daha fazla avantaj sunuluyor.

- Ar-Ge merkezleri mutlaka patent odaklı olmalı

Kurulmuş ve kurulacak olan Ar-Ge merkezlerinin mutlaka ama mutlaka patent odaklı olması gerektiğini belirten Kemal Yamankaradeniz şunları söyledi:

"Şirketler bünyelerinde mutlaka bir patent yöneticisi çalıştırmalı ve patent konusunda uzman kurumlarla iş birliği yapılmalı. Hükümet, Ar-Ge faaliyetlerinin girdilerinde kolaylıklar getirecek düzenlemeler yaptı. Ar-Ge merkezlerimizin en temel çıktısı ise patentli buluşlar olacaktır. Patentli buluşları artırmak için ise, hükümetin getirdiği kolaylıkları en iyi şekilde yönlendirecek fikri ve sınai haklarda uzman vekillik şirketlerine ihtiyaç vardır.



Ar-Ge merkezimiz ile müşterilerimize stratejik avantaj yaratacak çözümler sunmaya devam ediyoruz



Okan GEDİK
Assan Hanil Genel Müdürü

Kibar Holding'in otomotiv sektöründe faaliyet gösteren kuruluşlarından biri olan Assan Hanil, yabancı ortaklık yapısına sahiptir. 1997 yılında Güney Koreli Seoyon E-Hwa ortaklığı ile kuruldu ve otomotiv sektöründe yan sanayi üreticisi (OES) olarak üretime başladık.

Faaliyete geçtiğimiz yılların başında Hyundai Assan için parça temin ediyorduk. 2005 itibarıyla Ford-Otosan'ın da önemli tedarikçileri arasına girdik. Ardından Honda ve Isuzu gibi önemli araç üreticilerini de portföyümüze eklemeyi başardık. Geçen yıl Karsan ve Hyundai Motor Company'nin (HMC) birlikte üreteceği M2 sınıfı minibüsün önemli parçalarının üretimini üstlendik. Assan Hanil olarak sadece otomotiv sektöründe değil, tüm ulaşım araçları sektöründe en iyi ve özgün çözümü sunabilmek için çalışmalarımızı aralıksız sürdürüyoruz.

Kocaeli ve Bursa'daki üç farklı lokasyonda bulunan te-

sislerimizde üretim yapıyoruz. Toplam 80 bin metrekarelik fabrikamızda bin kişilik dinamik kadromuzla yolcu ve sürücü koltukları, ön ve arka tamponlar, kapı panelleri, ön kumanda panelleri, tavan ve halı kaplamaları gibi parçaların üretimini gerçekleştiriyoruz.

Müşterilerimize sağladığımız hizmet kalitesini daha da artırmak ve ulaşım araçları sektöründeki çitayı daha da yükseğe çıkarabilmek için önemli bir adım atarak 2011 yılında kendi bünyemizde Ar-Ge merkezimizi kurduk. Kurduğumuz Ar-Ge merkezi için Sanayi ve Ticaret Bakanlığı onayı ve desteğini de alarak, Türkiye'de bu desteği almayı hak eden sayılı kuruluşlar arasına girme başarısını gösterdik. Ar-Ge merkezimiz ile müşterilerimizin ihtiyaçlarına özel ürünler tasarlıyoruz. Bu süreçteki tüm testler ve tasarım faaliyetlerinde Ar-Ge merkezimizle hizmet verebiliyoruz. Müşterilerimizin talep ve beklentileri doğrultusunda hem global arenada, hem de Türkiye'de modern tesislerimizde üretim yapabilme imkanını sahibiz. Şirketimizin ve ortaklarımızın gerek yatırım, gerekse sektörel birikimleri bizi sektörümüzde öne çıkartmaktadır.

Ürün gruplarına uygun yeni teknolojilerin geliştirilmesi, ağırlık azaltma, maliyet optimizasyonu ve kaliteyi arttırmaya yönelik yenilikçi projeler üzerinde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ar-Ge merkezimizin kurulduğu ilk günden bu yana gerçekleştirdiğimiz çalışmalar neticesinde bugün, farklı kategorilerde 18 adet fikri mülkiyet hakkına sahibiz. 2014 yılında gerçekleştirdiğimiz 9, toplamda da 23 adet patent başvurusu içinse değerlendirme sonuçlarını bekliyoruz.

Aynı şekilde Kibar Holding çatısı altında faaliyet gösteren bir kuruluş olmamız sebebiyle de köklü bir sanayi ve ticaret tecrübesine sahibiz. Kibar Holding'in farklı sektörlerdeki tecrübeleri, Seoyon E-Hwa'nın ise farklı ülkelerdeki operasyonlarının gücü ile sektörümüzdeki önemli oyuncuların biri olmayı, müşterilerimize stratejik avantaj yaratacak çözümler sunmayı sürdüreceğiz. Assan Hanil olarak, Ar-Ge merkezimizde bu çerçevedeki pek çok konuya odaklanan veya destekleyen çalışmalar yürütüyoruz.

- Ticari araç sürücü koltuğu projesi için 2017 sonunda seri üretime geçmeyi planlıyoruz

Otomotiv yan sanayinin önemli oyuncularından biri olarak, müşterilerimizden gelen talepleri karşılayabilmek adına kapasite ve kabiliyet artışına yönelik önemli yatırımlar yaptık. Assan Hanil ve Türk Hava Yolları işbirliği ile kurulan TSI, Uçak Koltuk Üretim A.Ş. ilk yerli tasarım uçak koltuklarının teslimatını 2014 yılı içerisinde gerçekleştirdi; uzun menzil ekonomi sınıfı koltuk tasarımını tamamlayarak Airbus'a teslim etti. Şu an business class uçak koltuğu tasarımı üzerinde çalışmalarını sürdürüyor.

Ar-Ge merkezimizde geliştirdiğimiz özgün tasarımlı, ihracat potansiyeli yüksek, hava süspansiyonlu ticari araç sürücü koltuğu projesi için ilk fonksiyonel prototip koltuğu ürettik. 2017 sonunda seri üretime geçmeyi planlıyoruz. Bu

noktada yalnızca Türkiye pazarı değil; yakın coğrafyadaki büyük üreticiler de hedef pazarımız içinde yer alıyor.

-İhracata dolaylı olarak katkı sağlıyoruz

Assan Hanil olarak direkt ihracatımız bulunmamakla birlikte, ürünlerimizi kullanan otomotiv sektörünün güçlü üreticileri Hyundai ve Ford gibi firmalarla dolaylı yünden ihracata katkı sağlıyoruz. Bununla birlikte önümüzdeki dönemde ürün portföyümüzü ihracat potansiyeli yüksek ürünler üzerinde genişletmeyi de planlıyoruz. Ar-Ge merkezimizde geliştirdiğimiz özgün tasarımı, ihracat potansiyeli yüksek, şirketimizin büyüme ve gelişmesine olanak sağlayacak hava süspansiyonlu ticari araç sürücü koltuğu projesi üzerinde çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bu koltuk ile ihracatta da güçlü bir noktaya ulaşmayı hedefliyoruz. Müşterilerimizin bulunduğu ülke ve lokasyonlarda tesisler kurulması da planlarımız arasında.

- Global hedeflerimizi realize etmek adına yurt içi ve yurt dışı etkinliklere katılıyoruz

Sürekli gelişimi sağlayan yenilikçi bakış açımızla, markamıza hizmet edecek farklı organizasyonlarda yer almak için çalışmalarımıza devam ediyoruz.

Binlerce saatlik Ar-Ge çalışmaları sonunda geliştirilen, sürücülerin beklentileriyle birlikte, üreticilerin ihtiyaçlarını göz önüne alarak tasarımını gerçekleştirdiğimiz, hava süspansiyonlu ticari araç sürücü koltuğumuzun lansmanını dünyanın en önemli otomotiv fuarlarından biri kabul edilen IAA Ticari Araçlar Fuarı'nda gerçekleştirdik. 2 yılda bir Almanya Hannover'de gerçekleştirilen IAA Ticari Araçlar Fuarı'na önümüzdeki dönemde de katılmayı planlıyoruz.

Ayrıca İstanbul'daki gerçekleşecek olan Dünya Otomotiv Konferansı'nın etkinlik sponsoruyuz.

Yerel pazarda Koltuk Sistemleri (Binek Araç) ve Modül (Montajlı) Plastik Sistemler ile büyüme stratejisi yürütürken, global pazarda ise öncelik olarak Hava Süspansiyonlu Araç Koltuğu ile güçlü bir müşteri bağı kurarak ticari ilişkilerimizi geliştirmeyi hedefliyoruz. Global pazarda kurulan bu bağ ile plastik parça konusundaki yetkinliklerimizi mevcut müşteri ve global pazardaki diğer müşterilere ulaştırma amacındayız.

- IAA'da lansmanı yapılan ticari araç sürücü koltuğu ile fark yaratmaya devam ediyoruz

Ticari araçlar için geliştirdiğimiz hava süspansiyonlu sürücü koltuğu bizim için IAA'da yıldız ürün idi. Bizim esasında bir aracın içinde 35'ten fazla ürünümüz var. Denizaltı'dan uçağa kadar pek çok farklı araç için de ürün geliştirme kabiliyetimiz ve mevcut ürünlerimiz var. Bu fuarda tanıştığımız pek çok OEM firmasının satın alma müdürleri ve üst düzey yöneticileri ile bir araya geldik. Onlara bu ürünümüzü fiziksel olarak denetme imkanı bulduk. Onların olumlu tepkilerini almaktan mutluyuz. Bu ürünle globalde yüzde 10 pazar payı hedefliyoruz. Yaklaşık 220 milyon Euro'nun üzerinde satış hacmine sahibiz. Bu artarak da ilerliyor. Önümüzdeki 5 sene içinde bu ciromuzu 400 milyon Euro'ya çıkartmak istiyoruz. Şu andaki mevcut ürün gamımızla daha çok yerli OEM'lere hizmet veriyoruz. Ama dolaylı olarak bütün o ürünler bizim için ihracat sayılabilir. Çünkü Türkiye'deki hizmet verdiğimiz OEM'lerin hepsi yüzde 90'ın üzerinde ihracat yapan şirketler...

Doğrudan ihracatımızı arttırmak için bu yeni ürünler odağımızda... Assan Hanil kendi yaptığı ürünlerle, hava sü-

pansiyonlu ticari araç koltuğuyla hem yurtdışı operasyonları başlatacak, hem de gerektiğinde daha küçük ölçekli ticari ilişkiler için Türkiye'den ihracat yapma şansı olacak. Bu bizim için yeni bir başlangıç, yeni bir alan...

- Ürünümüz sektörün gereksinimlerini karşılayan en üst seviyedeki kaliteye sahip

Ürünümüz bence sektörün gereksinimlerini karşılayan en üst seviyedeki kalite beklentilerine sahip. Dolayısıyla pazarda, hava süspansiyonlu sürücü koltuğu üreten çok fazla oyuncu yok. Aslında Assan Hanil'in bu alana girmesiyle dünya çapında bu işi yapabilecek birkaç oyuncudan biri olabileceğini düşünüyoruz.

Kalite ve ürün beklentisi anlamında tatminkar, alternatif çözümler sunabilen ve çevik bir oyuncu olmayı planlıyoruz. Servisler açısından da sunabileceğimiz pek çok avantajlar bulunuyor. Çünkü binek araçtan gelen çok büyük bir deneyime sahibiz.

Çok farklı varyasyonları üretip; yönetebilme, tam zamanında üretim (just in time) ve sıralı besleme (just in sequence) servis verebilme yeteneğimizi, çok sayıdaki tedarikçimiz ile lojistik yönetimi konusundaki becerilerimizi, ticari araç üreticilerinin pek de alışık olmadığı servisleri sunma noktasında ortaya koyabileceğimizi düşünüyoruz.

Assan Hanil'in gelişim yolculuğunda önemli kilometre taşlarından biri olan Doruk projemiz ile mevcut süreçlerimizi yeniden yapılandırıyoruz. Doruk'u kurumsal dönüşüm içerisinde dijital dönüşümün gerçekleştirileceği bir proje olarak düşünebiliriz. Özellikle SAP S/4 Hana ile gelen yeniteknolojilerle birlikte Endüstri 4.0 uygulamalarını hayata geçirebileceğimiz gerekli altyapıları hazırlıyoruz. Projenin safhaları hayata geçtikçe; Assan Hanil dijital dönüşüm yolculuğu da adım adım gerçekleşmiş olacak. Tüm bu yönlerimizle fark yaratacağımızı düşünüyoruz.

- Global bir marka olmak için markaya kesintisiz bir yatırım şart

Ekonomi Bakanlığının ihracat destekleri, Turquality gibi marka desteklerinin önemini global arenada oyuncu olma yolculuğuna çıktığınızda daha net görebiliyorsunuz. Fuarlardan, istihdama kadar, gerekli şartları sağladığınız takdirde destek alabiliyor olmak şirketlerin markalarını yurtdışına taşımaları konusunda kolaylaştırıcı bir unsur. Yurtdışında şirket satın almalarını destekleyecek yatırım ve finansman teşvikleri bu yönde planları olan şirketler için önem taşıyor. Dış pazarda yaşanabilecek temel sorunları önceden tespit etmeye yönelik çalışmalar yapmak, pazarı iyi okumak ve gerekli önlemleri alarak yola çıkmak için başında yapılabileceklerden bir kaçısı. Özellikle global arenada tutunabilmek, Türkiye'den dünya markası çıkarabilmek için sağlanan destek programlarının genişlemesini ve sürmesini temenni ediyorum.

Globalleşme dediğimizde farklı coğrafyalarda geliştirme ile başlayan, üretimden sevkiyata tüm tedarik zinciri adımlarını başarı ile uygulama becerisini gösterdiğimiz fiziki alt yapı ve kurumsal yönetim kapasitesine sahip olmamız gerekiyor. Ülkemizde pek çok firmanın yurt dışı yatırımlarının ve bunu destekleyecek yönetsel varlıklarının istenen seviyede olmadığını düşünüyorum.

Ancak yüksek kalite algısı ve bunu destekleyen optimum fiyatlama yapısı; yenilikçi, çözümücü ve esnek yaklaşımlar; müşteriye yakın olmak ve markaya yapılan kesintisiz yatırım global bir marka olma yolunda çok önemli adımlardır.

Kocaeli Sanayi Odası Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı yapıldı

Kocaeli Sanayi Odası'nın Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı 12-13 Kasım tarihlerinde yapıldı. Kartepe Green Park otelde, 70'in üzerinde Meslek Komitesi üyesi ile eş ve çocuklarının katıldığı etkinlikte çalıştay ve panelin yanısıra çeşitli aktiviteler düzenlendi.



Kocaeli Sanayi Odası Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı'na eş ve çocuklarıyla katılım gösteren üyelere ilk günün akşamında, araştırmacı yazar Dr.Çiğdem Ör Atatürk'ün 78. ölüm yıldönümü nedeniyle "Atatürk'ün Modern Türkiye" konulu bir sunum yaptı. Yaklaşık bir saat süren sunum sonrası KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Dr. Ör'e Atatürk tablosu hediye ettiler.



KSO Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı'nın ikinci gününün açılış konuşmalarını KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi, KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul yaptılar. KSO Genel Sekreteri Turabi günün programı hakkında üyelere bilgi aktarımında bulunurken, KSO Meclis Başkanı Tuğrul, 6 ayda bir gerçekleştirilen Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı çalıştayla-



rından önemli fikirler çıktığını vurguladı.

KSO Başkanı Zeytinoğlu, bu dönem çalıştayda ele alına-



cak konunun "Türkiye'nin Kredi Notu Dinamikleri" olduğunu belirterek "Kredi derecelendirme kuruluşları kredi notlarını belirlerken önem verdiği ekonomik faktörler; kişi başına düşen yüksek milli gelir, istikrarlı büyüme yapısı, sağlam ve sürdürülebilir kamu maliyesi, sürdürülebilir dış finansman ve ülkenin para politikasının sağlamlığı olarak öne çıkmaktadır. Diğer taraftan, hukukun üstünlüğü, yönetim etkinliği, şeffaflık, siyasi öngörülebilirlik gibi konulara S&P, Moody's ve Fitch kredi kuruluşu önem atfetmektedir. Ayrıca, ülkelerin para birimlerinin güçlü ve istikrarlı olması ve ülkelerin borç ödeme konusunda temiz bir geçmişe sahip olması söz konusu derecelendirme kuruluşların önem verdiği diğer hususlar arasında yer almaktadır." dedi.



Daha sonra sekiz ayrı grup oluşturularak, "Türkiye'nin Kredi Notu Dinamikleri" konulu çalıştay gerçekleştirildi.

Toplantının öğleden sonraki bölümünde panel düzenlendi. KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nun moderatörlüğünde gerçekleşen "Türkiye'nin Kredi Notu ve Etkileri" konu-



lu panele konuşmacı olarak PWC Partneri Hüsnü Dinçsoy, Piri Reis Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Oral Erdoğan ve İKV Genel Sekreteri Doç. Dr. Çiğdem Nas katıldılar. KSO Başkanı Zeytinoğlu, çalıştaydan çıkan sonuçları maddeler halinde özetleyerek aktardı. Daha sonra sırasıyla söz alan İKV Genel Sekreteri Doç. Dr. Çiğdem Nas, "Türkiye'nin Uluslararası İtibarı ve Güvenirliliği Açısından Avrupa Birliği Süreci" konusunu değerlendirdi. PWC Partneri Hüsnü Dinçsoy "Türkiye'de Yatırım Ortamı" konusunda sunum gerçekleştirirken "2015 yılı verilerine göre Türkiye, yurtdışından doğrudan yabancı yatırım alan en çekici 22'nci ülke olmuştur. Kredi notunun doğrudan yabancı yatırımlar üzerinde anlamlı bir etkisi yok." dedi.

Son Panelist Piri Reis Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Oral Erdoğan ise, "Türkiye ve Dünya Ekonomisi –Başlıca Göstergeler" konusunda sunumunu yaptı.

Panelin bitiminde kendilerine yöneltilen soruları yanıtladı.



layan panelistlere KSO Başkanı Zeytinoğlu ve KSO Meclis Başkanı Tuğrul günün anısına plaket verdiler.



İlk akşam yapılan sucuk partiden...



Boya ve kimya sanayicileri vergi ve teminat sorunlarına EBSO'da çözüm aradılar

İzmir'de yapılan toplantıda; KSO 9. ve 10. Meslek komitesi üyeleri EBSO ve İSO üyesi meslektaşları ile ÖTV, teminat mektubu ve gümrük teminatları konularında sorunlarını dile getirerek çözüm aradılar



Boya ve kimya sanayicileri, "Özel Tüketim Vergisi, teminat mektubu ve gümrük teminatları" konularında çözüme bir adım daha yaklaştı. Ege Bölgesi Sanayi Odası ev sahipliğinde Kocaeli Sanayi Odası, İstanbul Sanayi Odası ve ilgili meslek komitelerinin de katılımıyla gerçekleştirilen toplantıda, sektörün önerileri Gümrük ve Ticaret Bakanlığı ve Maliye Bakanlığı yetkilileriyle paylaşıldı. Sanayiciler ile her buluşmada sorunların birer birer çözüldüğünü belirten yetkililer ise, iş dünyasına yardıma hazır oldukları mesajını verdi.

Kocaeli Sanayi Odası ile Ege Bölgesi Sanayi Odası ve İstanbul Sanayi Odası'nın boya ve kimya alanında faaliyet gösteren sanayicileri, ortak konular için güç birliği yaparak sektör için çözümleri kolaylaştırıyor.

KSO Boya ve Sanayi Gazları Meslek Komitesi, Temel Kimyasal Ürünler Meslek Komitesi ile EBSO Boya, Vernik ve Kaplayıcı Maddeler Sanayi Meslek Komitesi, Kimyasal Ürünler Sanayi Meslek Komitesi ve İSO Boya, Vernik, Reçine ve Çeşitli Kimya Sanayi, Temel Kimya Sanayi Meslek Komitesi'nin ortaklaşa gerçekleştirdiği toplantıda; ÖTV, teminat mektubu çözümleri ve gümrük teminatlarında yaşanan sorunlar bu defa Maliye Bakanlığı ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığı üst düzey yetkilileriyle birlikte tüm ayrıntılarıyla mercek altına alındı.

EBSO Meclis Üyesi Mesut Kanat'ın yönettiği toplantıda, sektöre ilişkin ayrıntılı bir sunum yapan EBSO Boya,

Vernik ve Kaplayıcı Maddeler Sanayi Meslek Komitesi Başkanı İhsan Bilgiç, Ksilen, Toluen, S.Nafta olmak üzere sektörün kullandığı hammaddelerin gümrük ve antrepo rejimi kapsamındaki teminat uygulamalarında, KDV ve ÖTV kapsamındaki vergilendirmelerde sanayicilerin altından kalkamayacağı yüklerin altına sokulduğunu, üretim maliyetlerinin ciddi oranda arttığını, bazı çok uluslu firmaların yatırımlarını komşu ülkelere kaydırması nedeniyle de sektörün gerektiğinde yeterli hammadde tedariki yapamadığı için ihracat taahhütlerini zamanında yerine getiremeyip pazar kaybettiğini bildirdi. Bilgiç; ayrıca konuyla ilgili EBSO'nun girişimleri ve çalışmaları konusunda bilgi aktardı.

-Şerefhan: Halihazırdaki gümrük uygulamaları Gümrük Kanunu'nun gerekçesi ile uyumlu değil

KSO Boya ve Sanayi Gazları Meslek Komitesi Başkanı Hasan Şerefhan da, halihazırdaki gümrük uygulamalarının Gümrük Kanunu'nun gerekçesi ile uyumlu olmadığını belirtti. Gümrük İdaresi tarafından ÖTV (I) Sayılı Liste kapsamındaki eşyanın antrepoya girişinde ve ithalinde ayrı olmak üzere iki defa teminat alındığını, bu teminatların Antrepo Rejimi için olanının Gümrük İdaresi adına, ithalat için olanının ise Vergi Dairesi adına düzenlendiğini anlatan Şerefhan, "Antrepo Rejimi'ne tabi tutulan ÖTV Kanunu (I) sayılı listesinde bulunan eşyaların ithalinde antrepoya



alınma aşamasında diğer ülkelerdeki oranlarda teminat mektubu alınmalı. Bu mümkün olamıyorsa ve mutlaka ikinci bir teminat isteniyorsa diğer eşyalarda olduğu gibi verginin yüzde 10'u kadar teminat alınmalı" dedi. Ayrıca; Şerephan KSO tarafından bugüne kadar yapılan çalışmalar hakkında da katılımcıları bilgilendirdi.

- İş dünyasına yardıma hazırız

Kocaeli, İzmir ve İstanbul'da faaliyet gösteren boya ve kimya sanayicileriyle EBSO Meclis Salonu'nda biraraya gelen Gelir İdaresi Başkanlığı Daire Başkanı Mehmet Arabacı, Grup Başkanı Ersin Saklar, Gümrükler Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Erhan Ertürk ile Uzman Tekin Çitoğlu ve Uzman Yardımcısı Murat Ceviz, her toplantıda çözüm üretildiğine dikkat çekti. Sanayicilerin sorularını cevaplandıran Mehmet Arabacı, "Daha önceki toplantılarda alınan kararlarla Erken Teminat Çözüm Sistemi (ETÇS) uygulamaya konuldu, gümrüklerdeki uygulamalar standart hale getirilmeye çalışıldı. İş dünyasına yardıma hazırız" dedi.

Gümrükler Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Ertürk de, çifte teminatın sanayicilerin global ve bireysel teminat mektuplarını ayrı ayrı vermelerinden kaynaklandığını belirterek, sorunun çözümü noktasında Bakanlık olarak çalışmalarına devam ettiğini aktardı.

Toplantıda katılımcılar tarafından aktarılan diğer sorunlar ise şöyle sıralanabilir:

- 1-Özel Tüketim Vergisi ve Teminat mektubu çözümü sorunları,
- 2-Akredite laboratuvarların sayılarının artırılması, yapılan testlerin envanterinin çıkarılması,
- 3-Hedef pazarlarla ilgili bilgi eksikliklerinin giderilmesi, güncel bilgilerin kullanılması, oluşturulması,
- 4-Hammaddede dışa bağımlılığın azaltılması, zaman ve maliyeti düşürecek çözümlerin geliştirilmesi,
- 5-Ürünlerin hedef pazarlarda daha etkili olarak pazarlanması,



- 6-Sektörde kullanılan solventlerin kullanımı ve denetlenmesine yönelik düzenlemelerin yapılması,
- 7-Eximbank desteklerinin, ürünlerinin çeşitlendirilmesi,
- 8-Katma değeri yüksek ürün üretilmesi ve desteklenmesi,
- 9-Gözetim kurumlarının işlevine sahip yerli alternatifler üretilmesi,
- 10-Boya sektöründe yetkin ve eğitimli elemanların yetiştirilmesi,
- 11-Üretilen ürünlerin düşük maliyetle hedef pazarlara ulaştırılması.

Polisan Boya'nın yarısı artık Japonlar'ın



Polisan Holding, Japonya'nın en önemli boya üreticileri arasında yer alan Kansai Paint'le Polisan Boya'nın satışı için anlaştı.

Japon üretici, satın alma sonrası 113 milyon dolar ödeyecek. Bu bedelin 68,5 milyon doları hisse bedeli için, 45 milyon doları da Polisan Boya'nın sermayesine katılım şeklinde ödenecek. Şirket'ten konu ile ilgili KAP'a yapılan açıklamada şu bilgiler verildi:

"25 Mayıs 2016 tarihinde kamuya yaptığımız özel durum açıklamasında, Polisan Holding'in yüzde 100 oranında iştiraki olan Polisan Boya Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin yüzde 50 oranındaki hissesinin satışı için dünyanın ilk 10, Japonya'nın da lider boya üreticilerinden biri olan Kansai Paint Co. Ltd. ile görüşmeler yaptığını bildirmişti. Artık, Polisan Boya ve Kansai Paint arasında bir Hisse Satın Alım Sözleşmesi imzalanmıştır. Hisse devir işlemlerinin, Rekabet Kurulu onayının alınmasının ardından Aralık 2016'da

tamamlanması beklenmektedir.

Polisan Holding CEO'su Erol Mizrahi yaptığı açıklamada "Polisan Holding olarak, yeni ülkeler ve iş kollarında büyüme hedefi ile satınalma ve ortaklık fırsatlarını sürekli olarak değerlendiriyoruz. Bu kapsamda, iki güçlü markayı bir araya getiren bu ortaklığın, iki şirket için de yaratacağı fırsatlar için heyecan duyuyoruz. 2017 yılı sonuna kadar tamamlanacak yeni tesisimizde, Polisan Boya'nın dekoratif boya alanındaki teknik ekspertizinden ve Kansai Paint'in global pazarlardaki gücünden faydalanarak, dünyada örneği olmayan ürün ve hizmetler sunmaya devam edeceğiz. Operasyonel anlamda müşterilerimize inovatif ürünler ve hizmetler sunmaya devam ederken, daha güçlü bir sermaye yapısı ile de finansal karlılığımızı da arttıracacağız. Bu Ortaklık ile Polisan Boya için hedeflediğimiz uzun vadeli büyüme stratejimizde önemli bir adım atarak, uzunca yol almış olmaktan mutluyuz" dedi.

KSO 18. Meslek Komitesi Gebze Teknik Üniversitesi Alüminyum Araştırma ve Uygulama Merkezi'ni ziyaret etti

KSO'nun demir dışı metaller sanayi grubunun temsilcileri Gebze Teknik Üniversitesi'nde Alüminyum Araştırma ve Uygulama Merkezi (AAUM)'de bir araya geldi.



KSO 18. Meslek Komitesi, "Üniversite-Sanayi İş Birliği" kapsamında Gebze Teknik Üniversitesi Alüminyum Araştırma ve Uygulama Merkezini ziyaret etti.

Toplantıya Alüminyum Araştırma ve Uygulama Merkez Müdürü Prof. Dr. Metin USTA ev sahipliği yaparken, toplantıya Kocaeli Sanayi Odası adına KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, 18. Meslek Komitesi Başkanı Erol Şehiraltı, Komite Üyesi Sacit Zorlu, Sarkuysan A.Ş. Genel Müdür Yardımcısı Tolga Ediz ve Ar-Ge Şefi Zeynep Sirel, Galmak Alüminyum Ltd.Şti. Üretim Müdürü Emre Şehiraltı, Has Alüminyum A.Ş. Fabrika Müdürü Murat Şahinkaya, Onat Profil Ltd.Şti Ar-Ge Müh. İrfan Eker, Mes Makine A.Ş. Kalite Müdürü Ecri Özdal iştirak ettiler.

Prof. Dr. Metin Usta, Alüminyum Araştırma ve Uygulama Merkezi bünyesinde bulunan test cihazları ve yapılan çalışmalar hakkında bir sunum yaptı. Sanayicilerin ciddi yatırımlar yaparak sahip olabileceği Test cihazlarının, hali hazırda AAUM bünyesinde bulunduğunu ve firmalarca talep edilmesi halinde testlerin yapılabilmesi bilgisini verdi.

Toplantının devamında Gebze Teknik Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi Uzmanı Mustafa Özcan sanayicilerimize, TTO'ca sunulan hizmetlerden, ulusal ve uluslararası desteklerden bahsetti. "Üniversite Sanayi İş Birliği" kapsamında sanayiciler ile üniversiteler arasında ki bağlantının, Teknoloji Transfer Ofislerince geliştirilebileceği konusunda bilgi aktardı.

Alüminyum Araştırma ve Uygulama Merkezi (AAUM)

bilimsel çalışmalar yapmak, sanayi kuruluşları ile iş birliği içinde bulunarak sanayicilerin sorunlarını gidermek, Ar-Ge çalışmaları yapmak; üretilen ortak projelerle Türk Sanayii'nin rekabet gücünü yükseltmek amacıyla Devlet Planlama Teşkilatı (DPT) bütçesi ile 2003 yılında kurulmuş olan bir Araştırma ve Uygulama Merkezidir.

GTÜ-AAUM, ülkemizin alüminyum endüstrisinin önde gelen firmalarının yerleşim alanlarının merkezinde bulunmaktadır. Alüminyum endüstrisinin problemlerine yönelik uzun vadeli projeler yapmayı hedefleyen Merkezde, özelde alüminyum, genelde hafif metallerin, otomotiv endüstrisinden savunma sanayine kadar geniş bir alanda birçok uygulamaları çalışılmaktadır.

Çalışılan konular :

- Alüminyum Yaşlandırma ve Isıl işlem,
- Malzemelerin Tribolojik (sürtünme ve aşınma) özellikleri,
- Korozyon ve korozyona karşı koruyucu kaplamalar,
- Metallerin yüzey modifikasyonu,
- Oksit kaplamalar,
- Mikro Ark Oksidasyon (MAO),
- Plazma Elektrolitik Karbürleme/Nitrürleme/Borlama,
- Kompozit Malzemeler,
- Biyomalzemeler,
- Biyomedikal kaplamalar,
- Elektro-Spark biriktirme,
- Metalografi ve analitik ölçümler.





- AAUM 'nin Laboratuvar imkânları :

- Tribometre,
- Profilometre,
- Spektrometre,
- Kaplama/Çizik testi,
- Kaplama kalınlık testi,
- DSC, Termal Analiz Cihazı,
- Yüksek Sıcaklık Mufi Fırın,
- Potansiyostat/Galvanostat,
- Metallerde Seramik kaplama cihazı,
- GDOES, Derinlemesine spektrometre,
- Optik Mikroskop ve sertlik ölçüm cihazı,
- TEM, Transmisyon Elektron Mikroskobu.

Kocaeli Sanayi Odası Çevre İhtisas Komisyonu'nun 14. toplantısı yapıldı

Kocaeli Sanayi Odası öncülüğünde kamu kurum ve kuruluşları, yerel idareler, OSB Müdürlükleri ve KSO Meclis Üyelerinin katılımı ile oluşturulan "KSO Çevre İhtisas Komisyonu" 14. Toplantısı'nı KSO'da gerçekleştirdi.

Kocaeli Sanayi Odası Çevre İhtisas Komisyonu Başkanı Muhammet Saraç'ın başkanlığında yapılan Çevre İhtisas Komisyonunun 14. toplantısına, Kocaeli Çevre ve Şehircilik İl Müdür Yardımcısı Cengiz Öztürk, KSO Kalite ve Çevre Uzmanı Aynur Hacifettahoğlu, GTÜ Çevre Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Nihal Bektaş, KOÜ Çevre Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Aykan Karademir, TOSB Çevre Yöneticisi Volkan Can, Güzeller OSB Çevre Yöneticisi Yasemin Cimsit, İMES OSB Çevre Yöneticisi Okan Karaalioğlu, Makinacılar OSB Çevre Yöneticisi Mahmut Cimsit, Kömürcüler OSB Çevre Yöneticisi Cihan Odabaşı, TÜBİTAK MAM Çevre ve Temiz Üretim Enstitüsü'nden Uzman Volkan Pelitli ve ÇMO Yönetim Kurulu Üyesi Ali Doğan iştirak etti.



Toplantının gündemini; Şahabettin Bilgisu Çevre Ödülleri Yönetmeliği ve başvuru formlarının revizyonu konusunda gelen görüşlerin değerlendirilmesi, çevre eğitim ihtiyaçlarının görüşülmesi, Ambalaj Atıklarının Kontrolü Yönetmeliği Taslağı'nın görüşülmesi, 20.07.2016 tarihinde Bakanlık tarafından gerçekleştirilen "Yatırımcı Gözüyle ÇED Toplantısı" sonuçlarının paylaşılması ve Atık Yakma Tesisi konusunda bilgilendirme yapılması oluşturdu.

Komisyon Başkanı Muhammet Saraç "Evsel Atık Yakma Tesisi" konusunda katılımcıları bilgilendirerek, tesis için seçilen arazi ve teknolojisi hakkında bilgi aktardı.

Toplantıda; Çevre Mühendisleri Odası Yönetim Kurulu Üyesi Ali Doğan ise ÇMO'nun çalışmaları hakkında bilgi paylaştı. Teklif ve temennilerle toplantı sonlandırıldı.

Milli Savunma Bakanı Fikri Işık: Savunmada yerlilik oranını artırmalıyız

Milli Savunma Bakanı Fikri Işık, "Savunma sanayinde yerlilik oranını en az yüzde 80'lere çıkarmak zorundayız." dedi



Türkiye, 1920'li yılların başında dünya havacılığının yeni geliştiği o dönemde imkansız denen pek çok başarıya sınırlı imkanlarla imza attı. Türkiye'nin bugün milli muharip uçağını yapmış, dünya havacılık sanayinde yeni keşiflere imza atan, yeni patentleri çokça alan bir ülke konumunda olması gerekiyor.

Türkiye'nin insan gücü var. Peki ne oluyor da bunu sistem haline getirip, dünyaya pek çok teknolojiyi biz hediye etmiyoruz. Burada eksik olan milletin yeteneği, kabiliyeti veya becerisi değil, eksik olan siyasi iradeydi. 1920'lerde başlayan, 1930'larda yoğunlaşan ve Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün sağlığında desteklediği o çalışmalar, ne oldu da Gazi'nin vefatından sonra akamete uğratıldı.

Buradaki en önemli sorun siyasi iradeydi. Milletin azmine, kararlılığına, bilgisine, birikimine, yeteneğine cevap verecek siyasi irade olmadığı için yeni projelerin hayata geçmesini bir kenara bırakın, mevcut projeler de baltalandı. 2002'ye kadar Türkiye'nin savunma sanayindeki gayretleri ne yazık ki sistematik sıçramaya dönüşemedi.

2002'de başlayan bu süreç, her alanda meyvelerini vermeye başladı. Yüzde 24'tü savunma sanayinde yerlilik oranı, bunun da kalitesi düşüktü.

Şimdi yüzde 60'ları yakaladık ve çok ciddi de bir kalite artışı yakaladık. Ama böyle bir coğrafyada, bu kadar tehditlerle karşı karşıya olan bir ülkede hem oran olarak bunu, en az yüzde 80'lere çıkarmak zorundayız hem de nitelik artışını sağlamak zorundayız.

Bunu yapmak için yeterli birikimimiz, insan kaynağımız, ekonomik gücümüz, paramız var. Bundan sonra özellikle savunma sanayinde çok daha fazla nitelik artışına yoğunlaşacağız.

Milli muharip uçağımızı üretmek bizim için ayrı bir gurur kaynağı olacak. Dünyanın en gelişmiş savaş uçağını ürettiğimiz zaman bu gururu yaşayacağız. Biz de uzun bir gelecek olmadan ilk muharip uçağımızın ilk uçuşunu seyredeceğiz.

Türkiye'nin hedefleri artık daha büyük. Bu noktada tam bir siyasi irade bulunuyor. Önümüzdeki süreçte savunma sanayinde özel sektörün ve KOBİ'lerin çok daha fazla rol almasını sağlayacağız. Vakıf ve kamu şirketleri ise özel sektörün yapamayacağı nitelikteki kaliteli işlere odaklanacak.

Hiçbir kurum diğerinin işini yavaşlatmayacak. Çünkü hepimizin sorumlu olduğu bir millet, ülke ve devlet var. Hepimiz bu sorumluluğun bilincinde hareket edeceğiz. Çok daha güzel işler başaracağız. Türkiye çok büyük projelere imza atacak.

- Türkiye'nin savunmasına zarar verecek hiçbir adıma müsaade etmeyiz

Türkiye'nin savunmasına zarar verecek hiçbir adıma müsaade edilmeyecek. Bugün artık Türkiye 'Ben şurada istediğimi yaparım' diyen insanlara 'Ya sen ne yaparsan yap. Sen bildiğini yap. Aman bize karışma da ne yaparsan yap' diyen bir ülke değil. Hayır, Suriye'deki her bir gelişme Türkiye'nin güvenliğini doğrudan etkiliyor. Türkiye'nin geleceğini doğrudan etkiliyor.

O zaman Suriye'deki atılan her adımdan Türkiye'nin bilgisi olacak, haberi olacak, Türkiye'nin çıkarlarına, ulusal güvenliğine, savunmasına zarar verecek hiçbir adımın atılmasına Türkiye müsaade etmeyecek. Şu anda bölgedeki bütün oyuncular bunu biliyor. Bu gücümüzü devam ettirmek durumundayız.

Suriye'de, Rakka'da, Musul'da Türkiye'nin güvenliğine tehdit oluşturacak hiçbir gelişmeye Türkiye olarak müsaade etmeyeceğiz. Bunun için de gereken tüm tedbirleri aldık, alıyoruz, almaya devam edeceğiz. Her seçenek masada şu anda var. Bundan sonra da olmaya devam edecek. Tek düşüncemiz ülkemizin güvenliği, bölgemizin istikrarıdır. Biz kimsenin toprağında gözü olan bir ülke değiliz. Türkiye bugün Irak'ın da Suriye'nin de toprak bütünlüğünü en samimi ve en iyi savunan ülkedir. Keşke diğer ülkeler de bizim bu anlayışımızda olsa. Keşke herkes kendi ülkesinde huzur ve barış içerisinde yaşasa ve tüm ülkeler de bu anlayışla bölgedeki sorunların çözümüne katkı verse.

Tekno Kauçuk'ta 'şok ve titreşim test merkezi' akreditasyon süreci tamamlandı

Savunma Sanayiinin ihtiyaç duyduğu MIL-STD-810 F/G, MIL-STD-167 ve MIL-S-901D spesifikasyonlarına uygun testler de gerçekleştirilen Şok ve titreşim test merkezi, Ekim 2016 tarihi ile itibariyle TS EN ISO/IEC 17025:2012 standartına uygun olarak Türkak'tan akreditasyon sürecini de tamamladı.



Volkan ERTEM
Tekno Kauçuk Sanayii AŞ.
İleri Mühendislik Projeleri Grup Lideri

1959 Yılından beri anti vibrasyon ürünleri başta olmak üzere Otomotiv, Beyaz Eşya ve Savunma Sanayii sektörlerine çalışmakta olan Tekno Kauçuk, 2013 yılında Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde yer alan fabrikasında Şok ve Titreşim Test merkezini hizmete açmıştı.

Ar-Ge faaliyetleri için tasarım, simülasyon ve validasyon konusunda üst düzey imkânları bünyesinde bulunduran

Tekno Kauçuk, validasyonla ilgili araç parkında yeralan test cihazları, lazer taraması, çevresel test kabinleri ve tuz sisi kabini gibi araçlara üç eksenli hidrolik test makinası, elektromekanik shaker, torsiyonel test ci-



hazı ve orta ağırlıkta şok test makinasını da katarak, tam teşekküllü bir Şok ve Titreşim merkezini sektörün hizmetine sundu.

Devreye sokulan hidrolik test makinası ile elastomer parçaların üç eksenli statik ve dinamik rijitleri elde edilebilmekte ve ömür testleri gerçekleştirilebilmekte, torsiyonel test cihazı ile rotasyonel çalışan parçaların karakterizasyonu yapılabilmekte ve elektromekanik shaker da yüksek frekansta dinamik testler için kullanılmakta. Söz konusu test cihazları ile elastomer parçaların tüm karakterizasyon testleri eksiksiz olarak gerçekleştirilebilmekte ve bu sayede simülasyon programları ile sanal ortamda test edilen parçaların gerçek davranışları da eksiksiz olarak ölçülebilmektedir.

Şok ve titreşim test merkezi projesi kapsamında Savunma Sanayiinin ihtiyaç duyduğu MIL-STD-810 F/G, MIL-STD-167 ve MIL-S-901D spesifikasyonlarına uygun testler de gerçekleştirilebilmektedir. Bu proje kapsamında; MIL-STD-810 F/G, MIL-

STD-167 isteklerine uygun şok ve titreşim testlerinin yapılabileceği elektro-mekanik sarsıcı (Shaker) ve MIL-S-901D isteklerinin karşılanacağı orta ağırlıklı şok test ma-

kinası (MWSM) yer almaktadır. Tekno Şok ve Titreşim Merkezimiz Ekim 2016 tarihi ile itibariyle TS EN ISO/IEC 17025:2012 standartına uygun olarak Türkak'tan akreditasyon sürecini de tamamlamış olup, Türkiye'de MIL-STD-810F/G şok ve titreşim testlerini gerçekleştirebilen sayılı laboratuvarlar arasında yer almış ve MIL-S-901D şok testlerini gerçekleştirebilen tek tesis olmayı başarmıştır.

Tekno Şok ve Titreşim Test Merkezi sayesinde Savunma Sanayiine yönelik şok ve titreşim testlerinin tamamına yakını yurt içinde yapılması mümkün hale gelmiş, Türk Otomotiv ve Savunma Sanayii yüklenici ve imalatçıların Ar-Ge faaliyetleri açısından önemli bir eksiklik giderilmiş, ulusal projelerde validasyon imkânına kavuşmuş ve uluslararası arenada da söz hakkımız sağlamlaştırılmıştır.



Akar Rulman, tasarımdan seri üretime kadar müşterilerine hizmet veriyor

Savunma sanayii, diğer sektörlerden farklı olarak, rulman ve türevi mekanik hareketli ekipmanlar açısından özel ve kritik koşullara sahiptir.

Bora KOÇAK
Akar Rulman Sanayi
Genel Müdürü



öngörülen koşullara uygun özel yağlama veya kaplama sistemleri, ürünlerde yüksek hassasiyet ihtiyacı, ürünlerin tasarım ihtiyaçlarına uygun olarak özel boyutlarda ve özel materyallerden üretilmiş olması gibi konularda hızlı ve doğru çözüm üretme ve doğru ürüne ulaşma konusunda, yetenekli ve tecrübeli personelimiz ile yıllardır savunma sanayiine hizmet vermekteyiz.

Akar Rulman olarak, Savunma Sanayi kuruluşlarının taleplerine, daha kapsamlı çözümler üretmek amacıyla; ihtiyaç duyulduğu takdirde, temsilcisi olduğumuz yurtdışı firmaların mühendislerinin de katılacağı, eğitim ve bilgilendirme toplantıları düzenleyerek, ihtiyaçların karşılanmasında danışmanlık yapmakta, gerek doğrudan satış, gerekse proje bazlı çalışmalarda sadece tedarikçi olarak değil, tasarımdan seri üretime kadar tüm aşamalarda partner olarak hizmet vermekteyiz.

Savunma sanayiinin özel ihtiyaçlarını biliyoruz, anlıyoruz, mühendislik ve ürün yeteneğimizi bu konularda sürekli olarak geliştiriyoruz ve çözüm üretiyoruz.

Bu bağlamda; Roketsan, Tübitak Uzay, Tübitak Sage, Aselsan, TEİ, FNSS, Otokar, TAİ, Kale Havacılık gibi kurumlarla hali hazırda proje desteği verdiğimiz ve ürün tedarikçisini sürdürdüğümüz onlarca çalışmamız

Akar Rulman Sanayi, savunma sanayiinde ülkemiz için de ilkleri oluşturan, yerli tank, güdümlü füze, uçak motoru gibi bir çok stratejik projede, distribütörlüğünü yürüttüğü markalarla yer almanın, haklı gururunu yaşamaktadır.

Savunma sanayii diğer sektörlerden farklı olarak, rulman ve türevi mekanik hareketli ekipmanlar açısından, özel ve kritik koşullara sahiptir. Akar Rulman olarak; aşırı düşük veya yüksek çalışma sıcaklıkları, 10 yıl raf ömrü, rulmanlar açısından çok düşük çalışma torkları,



bulunmaktadır. Bu projelerin içinde yer alıyor olmak, bizler için ayrı bir onur ve gurur kaynağıdır.

Şüphesiz ki önümüzdeki yıllar için en büyük hedefimiz, Ülkemiz savunma sanayii'nin haklı ve genel amacı olan millileşme yoluna paralel olarak, tedarikçisini yürüttüğümüz ürün gamında, ülkemiz sınırları içerisinde üretim kabiliyetine geçebilmektir.

Bu hedef doğrultusunda, partner firmalarımızla yapacağımız işbirliği ve değerli savunma sanayi kuruluşlarının yönlendirmeleri ülkemiz savunma sanayi sektörüne en üst düzeyde fayda sağlayabilmemiz açısından büyük önem taşımaktadır.

Karel, Türkiye’de 700 binden fazla işletmeye PBX ürünleriyle hizmet veriyor

1986 yılında yüzde yüz yerli sermaye ile kurulan Karel, kendi mühendislik gücü ve özgün tasarımları ile Türkiye’deki elektronik telefon santrali pazarını yaratmış, bu pazara PBX ürünleri sunarak, Türkiye’nin elektromekanik sistemlerden elektronik sistem haberleşmesine geçişine öncülük etmiştir. Herhangi bir lisans veya know-how bağımlılığı olmayan Karel, bugün haberleşme elektroniği alanında Türkiye’nin en gelişmiş üretim tesislerine ve uluslararası standartlara uygun Ar-Ge departmanına sahiptir. Ürün ve çözümlerini 30’dan fazla ülkeye ihraç eden Karel, Avrupa’nın en büyük 3, dünyanın ise en büyük 15 üreticisi arasında yer alıyor. Karel, sadece Türkiye’de 700 binden fazla işletmeye PBX ürünleriyle hizmet veriyor.

Bin 400’ün üzerinde çalışanıyla Karel, 15 yılı aşkın bir süredir Türk Silahlı Kuvvetleri ve donanma güçlerinin iletişim ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunuyor. Karel Askeri Ürün Ailesi, dayanıklı iletişim santrallerinden donanma gemileri için tasarladığı Genel Anons ve Alarm (PAGA) sistemlerine kadar geniş bir ürün yelpazesine sahiptir. Karel son 10 yılda, Türk Deniz Kuvvetleri ve tersanelerin ihtiyaçlarına göre orta-büyük gemiler için PBX, interkom sistemleri ve PAGA sistemlerini pazara sunmuştur.

- Doğrudan ihracat yapmak en önemli hedefimiz

Savunma Sanayi alanında pazarımızı Güney Asya, Ortadoğu ve Türki Cumhuriyetlere doğru genişleterek uzun vadede doğrudan ihracat yapmak en önemli hedefimizi oluşturuyor. Bunun yanında yurtiçi pazarda ana yüklenicilerle işbirliğimizi daha da artırarak ciro artış trendimizi devam ettirmeyi hedefliyoruz.

Savunma Sanayi’nde Ar-Ge faaliyetleri için altyapı yatırımlarımızadevamederektestyeteneklerimizi geliştirmeyi planlıyoruz. Askeri ürünlerde çevresel koşul ve EMC/EMI isteklerinin yoğun olmasından dolayı bu konulardaki test yeteneklerimizin rekabet anlamında firmamıza avantaj sağlayacağına inanmaktayız. Ek olarak hava platformlarına dönük tasarım çalışmalarımızı destekleyecek standart ve süreç eğitimlerimizle Ar-Ge personelinin yetenekleri artırılacaktır.

- Karel, geniş bir ürün yelpazesine sahip

Askeri haberleşme sistemleriyle başlayan ürün gamı yıllar içinde askeri standartlarda solid state diskler, elektronik kontrol kartları ve sistemleri, el tipi askeri bilgisayarlar, ataletsel navigasyon cihazları gibi geniş bir yelpazeye yayılmıştır. Ürünler Türk Silahlı Kuvvetleri ve yabancı ordularda halen kullanılmaktadır.

DS200D/T serisi askeri haberleşme sistemlerimiz, kullanım yerlerine bağlı olarak birbirinden farklılaşmakta ve kara/deniz kullanımlarına göre özelleşmektedir.

DS200T askeri analog santral, zorlu saha şartları için tasarlanmış olup, taşınabilir ve darbeye dayanıklıdır. Arkadan aydınlatmalı geniş grafik ekranı, arkadan aydınlatmalı tuş takımı, kabine monte ahize ve kulaklık gibi kullanım

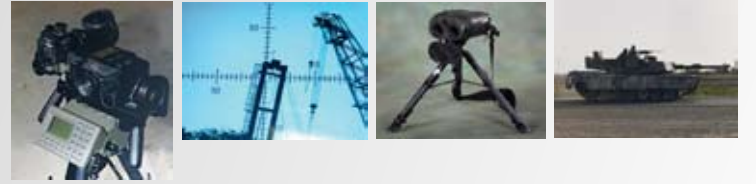
kolaylığı sunan özellikleri ve PC tabanlı sistem yönetim aracı birimi ile öne çıkan DS200T, Analog/IP/ISDN terminalleri, telesekreter, faks ve modem, GSM Ağ geçidi ve IP-DECT sistemleri gibi cihazlara bağlanabilirlik sunmaktadır.

IKT – İç konuşma Sistemleriyle deniz ve kara araçları için intercom çözümleri sunmaktadır. IKT sistemleri su geçirmez yapıda olup, zorlu saha koşullarında (titreşim, şok, sıcaklık) kullanıma uygundur. Esnek yapısıyla farklı sayıdaki kullanıcılara iç konuşma ve telsiz erişimi sunmaktadır.

Gemi Alarm ve Anons Sistemi olarak geliştirilmiş olan AD101 sistemimiz, sahip olduğu gelişmiş özellikleri ve entegre yapısı sayesinde askeri gemilerdeki alarm ve anons ihtiyaçlarını eksiksiz karşılamaktadır. Alarm ve Anons sistemi ile bölge bazlı olarak alarm verilebilmekte, seçilen bölgelere anons yapılabilmekte ve Radyo-CD üzerinden müzik yayını yapılabilmektedir.

MIL-STD 461E ve MIL-STD- 810F askeri standartlarına uygun olarak geliştirilmiştir. Sistemde askeri konektörler kullanılarak korozyon, titreşim ve diğer bozulmalara karşı önlemler alınmıştır. Tüm sistemin güç beslemesi tek bir noktadan yapılmaktadır. Güç kaynağında gürültü önleme amaçlı özel filtrelemeler yapılmıştır. Yönetim yazılımı ile tüm sistem kolaylıkla yapılandırılabilir ve hata durumları kolaylıkla izlenebilmektedir.

AD101 sistemine entegre olarak çalışan gemi eğlence sistemi olan GES100 Sisteminde, AAS (Gemi Alarm Anons Sistemi) ve GES (Gemi Eğlence Sistemi) olarak 2 farklı sistem entegre biçimde çalışmaktadır. Eğlence sistemi üzerinden talebe bağlı video (Video on demand) ve TV yayınları, sunucu ve diğer müzik kaynaklarından seçilen müzikler de kullanıcılara özel Eğlence Panelleri üzerinden erişilmektedir.



Hizmet Verilen Sektörler: **SAVUNMA SANAYİ**

Faaliyet Alanları: Optik ve Optronik / Elektronik, Navigasyon ve Stabilizasyon / Mekanik / Yedek Parça

ELOPSİS Elektronik Optronik Sav. Sis. A.Ş.

Yıldızevler Mah. Cezayir Cad. 16/A

Çankaya 06550 Ankara/TURKEY

Tel: +90 312 441 07 50 Fax: +90 312 441 07 52

www.elopsis.net

Eylül ayının en büyük teşvikli yatırımı Denmar Depoculuk'tan geldi...

Eylül ayında teşvik belgesine bağlanan yatırım projeleri içinde büyüklükleri itibariyle ilk sırayı Denmar Depoculuk aldı. Denmar 20.3 milyon liralık yatırımla ticaret ve depolama alanında yatırım yapacak



Eylül ayında teşvik belgesine bağlanan yatırım projeleri içinde büyüklükleri itibariyle ilk sırayı Denmar Depoculuk aldı. Denmar 20.3 milyon liralık yatırımla ticaret ve depolama alanında yatırım yapacak. Limanlarda yükleme, boşaltma hizmetleri verecek olan Denmar bu amaçla yılda 47 bin 250 ton'luk kapasite yaratacak. Şirkete tanınan teşvikler arasında KDV istisnası yer alacak.

DENMAR DEPOCULUK

Park Grubu bünyesinde depoculuk, nakliyat ve ticaret yapmak üzere 1997 yılında Artvin / Hopa'ya nakledilen Denmar Depoculuk, tam olarak faaliyetine 1998 yılında başlamıştır.

Denmar Depoculuk, bu süreçte özellikle Ciner Grubu bünyesinde bulunan Hopa Limanı'na yurtdışından çeşitli malların depolanması ve daha sonra karayolu ve denizyolu ile sevkiyatının sağlanmasında hizmetler vermektedir.

Ayrıca, geçici depolama alanına yurtdışından gelerek ithalatı yapılan hurda eşyanın aktarılması, Denmar Depoculuk'un faaliyetleri arasında yer almaktadır. Yapılan protokol gereği Eti Soda'nın soda külü ihracatlarının İzmit / Derince limanında depolanması ve İzmit / Derince limanından sevkiyatına yönelik olarak yatırımlarına 2008 yılında başlayan şirket 2009 yılında yatırımlarını tamamlanmış ve faaliyete geçmiştir. Şirket bu limandan 1.000.000 ton soda külü sevketmektedir. Ayrıca şirket Derince limanında 54 bin metreküplük dikey silo, 114 bin metreküplük de kapalı ambar kiralarak Kazan Soda'nın üreteceği ürünleri yurtdışına sevketmek üzere tüm hazırlıklarını tamamlamıştır.

Kazan Soda'dan Derince limanına taşınacak ürünlerin sevkiyatını yapmak amacıyla 200 adet silobus yatırımı şirketçe yapılmaktadır.

GRUP HAKKINDA

Ciner Grubu, girişimci ruhu ile farklı sektörlerde farklı iş alanları yaratmış, ve Türkiye'nin önde gelen şirketlerini kurmuştur. Temelleri 1978 yılında atılan Ciner Grubu; ana faaliyet konusu olarak madencilik, enerji, cam, kimyasallar, medya, denizcilik, turizm ve diğer ticari sektörlerde faaliyet gösteren Türkiye'nin büyük Gruplarından biridir.

Ciner Grubu; Türkiye'nin en büyük grubu olmayı ve ülkenin ekonomik, sosyal ve kültürel gelişimine ve geleceğine katkı sağlamayı hedeflemektedir. Ayrıca yurtdışında yaptığı satın almalarla dünya çapında şirketler yaratmayı hedef haline getirmiştir. 2015'in Temmuz ayında Soda Külünde dev bir satın alma



gerçekleşmiş olup Ciner Grubu soda külünde dünyanın en büyük üreticisi OCI Resoruces LP'nin yönetim hissesini satın almıştır. Hali hazırda devam eden ve 2017 yılında tamamlanacak yatırımları ile dünya doğal soda külü üretiminin lideri olacaktır.

İstanbul Sanayi Odası tarafından her yıl açıklanan "Türkiye'nin 500 Büyük Sanayii Kuruluşu" arasında Ciner Grubu'nun farklı sektörlerdeki çok sayıda şirketi her yıl yer almaktadır.

Ciner Grubu'nun tepe kuruluşu olarak çalışan Park Holding tüm şirketleri çatısı altında konumlandırmıştır; grubun vizyon ve misyonlarını belirler, stratejik kararlarını verir, ve bünyesindeki şirketlerin ortak çalışmalar yaparak iş geliştirmelerine yardımcı olur. Ciner Grubu'nun faaliyet gösterdiği sektörlerle ilgili derin analizler ve perspektifler sunan Park Holding, konulan hedeflerin nasıl gerçekleştirileceğinin yol haritalarını çizer. Şirketlerinin uygulaması gereken kuralları belirler, ve bu çerçeveye uyumluluğu da denetler. Holding, grup içinde şirketlerin ortak çalışarak iş geliştirme başarılarını artırmalarına yardımcı olur. Ayrıca Park Holding, gerçekleştirilen projelerin gruba getirdiği yararlar kadar ülke ekonomisine katkısı ve istihdam yaratma etkinliğini de gözetir.

Ciner Grubu'nun vizyonu içinde ifadesini bulan; "50 BİN 50", yani "50 bin kişilik iş gücüne ulaşılması ile 50 eğitim kurumu inşası ve Milli Eğitim'e devri" hedefi çerçevesinde, sayıları her yıl artan modern eğitim kurumları inşa ettirilerek, Türk Milli Eğitimi'nin hizmetine sunulmaktadır.

Ciner Grubu bugün itibari ile;
Ciner Enerji ve Madencilik Grubu,
Ciner Cam ve Kimyasallar Grubu,
Ciner Medya Grubu,
Ciner Denizcilik Grubu
adı altında 4 ana grup ve diğer çeşitli ticari şirketleri ile faaliyetlerini sürdürüyor.

Her yıl Türkiye'nin en yüksek vergi ödeyen grupları arasında yer alan Ciner Grubu'nda hali hazırda 10 bin 500 kişi istihdam edilmektedir.



İşte milli elektromanyetik silahımız Sapan

TÜBİTAK Savunma Sanayi Araştırma ve Geliştirme Enstitüsü (SAGE) tarafından geliştirilen SAPAN'ın önemi Silah, barut kullanmadan mühimmat atmayı sağlıyor.

Kullanılan teknolojiye elektro manyetik teknoloji deniliyor. Yerli ve milli imkânlarla geliştirilen silaha 'SAPAN' adı verilmişti.

Hava savunma sistemi olarak dizayn edilen silahın dünyadaki kullanım alanı deniz kuvvetleri gemilerini düşman uçaklarından korumaya yönelik.

SESİN

10 KATI HIZLI

TÜBİTAK Savunma

Sanayi Araştırma ve Geliştirme Enstitüsü

(SAGE) tarafından

geliştirilen SAPAN,

sadece enerji kullanarak

barutsuz mermi atabilme özelliğine sahip. Elektro manyetik enerji sayesinde mermiler, sesin 10 katı hızda hedefe ulaşabiliyor.



Testleri 2014 yılında yapılan SAPAN'ın ilk prototipi de üretildi. Dünyada elektro manyetik top teknolojisini üretebilen iki firma bulunuyor. Bunlardan biri ABD'li General Atomics diğeri ise İngiliz BAE Systems.

DAKİKADA 10 ATIŞ

Şu anda sadece

ABD ve İngiltere'nin ürettiği silahların azami menzili 185 kilometreye kadar çıkabiliyor. Temel özellikleri ise hem daha ucuz bir sabit maliyete sahip olmaları hem de hız ve menzilleri.

SAPAN'ın muadili olan ABD'lilerin Railgun adını verdikleri silahta 25 megavatlık bir güç ünitesi yeterli oluyor. Silah en uygun şartlarda dakikada 10 atış yapabilme

özelliğine sahip. SAPAN'ın teknik özellikleri ve kullanım alanı hakkında henüz bir netlik kazanmasa da testlerin ardından envantere girmesi bekleniyor.

Fuarcılık sektörü markalaşmak için 'Exhibit in Turkey' projesini hayata geçirecek

Fuarcılık sektörü, küresel iş dünyasının buluşma platformu olma ve markalaşma yolundaki çalışmalara kitlendi.

TOBB Türkiye Fuarcılık Meclisi Başkanı Cihat Alagöz, KOSGEB teşvikleri ile yurt içinde düzenlenen uluslararası nitelikteki fuarlara verilen desteklerin sektöre ivme kazandıracağını vurguladı.

Türk fuarcılık sektörü kendisine hedef seçtiği markalaşarak, küresel iş dünyasının buluşma noktası olma hedefine yoğunlaştı. Sektörün temsilcileri, Cihat Alagöz'ün başkanlığında, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Salih Zeki Murzioğlu'nun da katılımıyla Ankara'da yapılan TOBB Türkiye Fuarcılık Meclisi toplantısında biraraya geldi. Türkiye'nin dünya fuarcılık endüstrisinde marka haline getirilmesine yönelik politika önerileri ile bu doğrultuda atılmasına ihtiyaç duyulan adımlar istişare edildi.

-Teşvik ve destekler sektöre ivme kazandıracak

Toplantıda, Meclis Başkanı Cihat Alagöz Alagöz, ısrarla ta-



lep ettikleri; ilk kez düzenlenen fuarların KOSGEB teşvikleri kapsamına alınması ve yurt içi fuar katılımına ilişkin destek üst limitlerinin artırılması ile yurtdışında düzenlenen uluslararası nitelikteki fuarların tanıtımına yönelik teşvik sisteminin Ekonomi Bakanlığı tarafından yürürlüğe

konulmasından duydukları memnuniyeti vurguladı.

-Exhibit in Turkey Projesi

Türkiye fuarcılık sektörünün küresel ölçekte bir marka haline getirilmesi vizyonu doğrultusunda üzerinde çalışılmakta olan "Exhibit in Turkey" projesinin de ele alındığı toplantıda ayrıca, fuarlara daha fazla sayıda yabancı katılımcı ve ziyaretçi getirilebilmesine yönelik başta Ekonomi Bakanlığı olmak üzere ilgili otoriteler tarafından alınması gereken önlemler ve mevzuat değişikliği önerileri tartışıldı.

Türkiye'nin yurtdışındaki ilk OSB ve Kuluçka Merkezi, Şikago'da Açıldı



Türk ve ABD'li yatırımcı ve girişimcileri buluşturmayı hedefleyen "Türk Ticaret Merkezi", Şikago'da törenle açıldı. Gümrükten muaf serbest bölge olma özelliği de taşıyan, Kuzey Amerika'nın en büyük sanayi bölgesi Elk Grove içerisinde açılan Merkez, bir Kuluçka Merkezi ile Organize Sanayi Bölgesi alanını bünyesinde barındıran yurtdışında kurulmuş ilk Türk girişimi olarak tarihe geçti.

Merkez'in açılış imza törenine, TÜBİTAK Marmara Teknokent adına bulunan TÜBİTAK Marmara Teknokent Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. A. Arif Ergin, İstanbul Üniversitesi Teknokent Genel Müdürü Yasin Erol, Türkiye'nin Şikago Başkonsolosu Umut Acar, Gebze Güzeller OSB Yönetim Kurulu Başkanı Adem Ceylan, GOSB Teknopark ve Namık Kemal Üniversitesi Teknokenti adına TÜBİTAK Marmara Teknokent Genel Müdürü Dr. Orhan Çömlek ile çok sayıda iş adamı ve girişimci katıldı.

-Fikirler ticari yapıya dönüşecek

İmza töreni öncesinde Şikago Türk Ticaret Merkezi'nde incelemelerde bulunan TÜBİTAK Başkanı Prof. Ergin merkez ve çalışma alanları hakkında yetkililerden bilgi aldı. İmzalanan protokolle hayata geçen projenin, Türk iş adamı ve girişimcilerinin yurt dışına açılışında hayati önem taşıdığına dikkati çeken Ergin, Kuluçka Merkezinin, fikirlerini ticari yapıya dönüştürme süreci içerisinde olan veya fikri olan girişimcileri sektördeki ABD'li ve Türk sanayicilerle buluşturacağını ifade etti.

ABD'nin kuzey-doğusundaki Boston bölgesi ve güney-batısındaki San Francisco'nun neredeyse tam ortasında yer alan Şikago'nun lojistik yapısı nedeniyle de stratejik bir öneme sahip olduğunu vurgulayan Prof. Ergin, "Merkezimiz, ABD pazarına girmek isteyen yatırımcılar ve fikirlerini burada geliştirmek isteyen girişimciler için bu kıtanın dört bir yanına açılan önemli bir giriş kapısı olacak" dedi.

Türk firmalarının ABD pazarında satış yapma ve yerleşik hale gelmeleri için gerekli ofis, depo, showroom gibi imkanları tek çatı altında toplayan Merkez, fuar dahil tüm lojistik hizmetleri ile, ithalat-ihracat, yedek parça depolama,

ABD'de şirket kurma gibi tüm konularda danışmanlık hizmetleri sunacak. Bunların yanı sıra nitelikli ve yüksek teknoloji odaklı Türk girişimcilerine de kuluçka hizmeti verilecek olan Şikago Türk Ticaret Merkezi bünyesinde, Türk yatırımcıların ABD'de rekabet edebilirliklerini sağlamak amacıyla inovasyona dayalı bir büyüme yaklaşımı benimsenecek.

TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. A. Arif Ergin, Şikago'da Türk Bilim İnsanları ile Buluştu

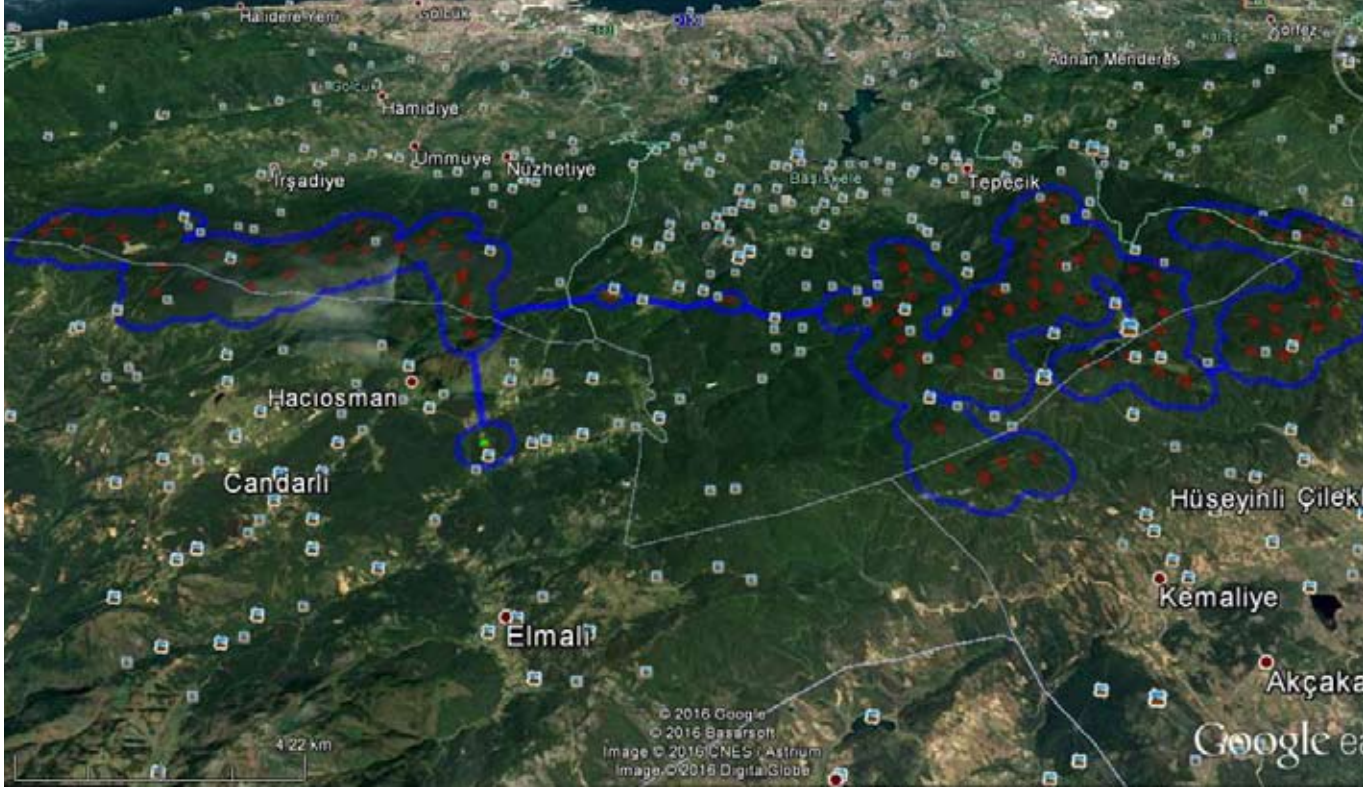
Türkiye Cumhuriyeti'nin Şikago Başkonsolosluğu, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. A. Arif Ergin'in ziyareti onuruna bir resepsiyon düzenledi. Resepsiyonda Şikago ve bölgesindeki önde gelen Türk bilim insanı, sanayici ve girişimcilerle bir araya gelen Prof. Dr. Ergin, burada vatandaşlarımıza Türkiye'nin son yıllarda bilim ve teknoloji alanında kaydettiği ilerlemeleri anlattı.

Araştırma ve geliştirmeye ayrılan kaynakların artışı hakkında bilgi veren Prof. Ergin, ulusal inovasyon ekosistemindeki olumlu değişimlerden söz etti. Türkiye'ye dönmek isteyen diaspora üyelerimiz için, artık eskiye nazaran çok daha cazip imkanların var olduğuna değinen Prof. Ergin, anayurda dönüşü zor olan vatandaşlarımız için ise ülkelerindeki paydaş ve meslektaşları ile işbirliği yapabilecekleri ortak araştırma ve geliştirme programları oluşturulduğu bilgisini verdi.

Prof. Ergin son olarak, daha güçlü ve etkin bir Türkiye için yapılması gerekenlerle ilgili olarak katılımcıların görüş ve önerilerini alarak kendileriyle istişarelerde bulundu.



Yuvacık Rüzgar Enerjisi santrali için geri sayım başladı



Ankara merkezli Yuva Enerji Yatırım Üretim ve Ticaret Anonim Şirketi tarafından 649.7 milyon lira ile harcama kurulacak olan 259.9 MW gücündeki Yuvacık Rüzgar Enerjisi Santrali kapasite artışı projesi için geri sayım başladı.

Çevresel Etki Değerlendirmesi İzin ve Denetim Genel Müdürlüğü, Yuva Enerji'nin Kocaeli'nde 37 adet türbin ile 120 MWm kapasiteli olarak planladığı Yuvacık RES'in kapasitesini 113 adet türbin ile 259,9 MWm'a yükseltme projesi ÇED Raporu'nun görüşe açıldığını ve 24 Kasım 2016 tarihinde Halkın Katılım Toplantısı düzenleneceğini açıkladı.

Yatırıma ilişkin olarak başlatılan Çevresel Etki Değerlendirme Süreci kapsamında 'başvuru dosyası' halkın görüşlerine açıldı.

Proje gerçekleştiğinde; Bursa İli, İznik İlçesi; Kocaeli İli, Gölcük, Başiskele ve Kartepe İlçeleri, Sakarya İli, Pamukova İlçesi sınırları içerisinde Körördün Tepe, Çiftlik Tepe, Cehennem Tepe, Binektaş Tepe, Kungul Tepe, Tekne Tepe, Yörük Tepe, Kara Tepe, Arıyürek Tepe, Kardağaç Tepe, İhlamurkaya Tepe, Soğucak Tepe, Çamurluyayla Tepe, Arduçlu Tepe, Müflizkaya Tepe, Gebegöynüt Tepe, Sivri Tepe, Kapağzı Tepe, Çepiçkaya Tepe, Karlık Tepe ve Adaburun Tepe Mevkii'lerinde rüzgar türbinleri kurulacak.

Her bir adedi 2,3 MW kurulu güce sahip olan 113 adet türbin ile toplamda 259,9 MWm kurulu gücünde enerji üretilmesi planlandı. Proje kapsamında Siemens firması tarafından üretilen SWT-2.3-82 model rüzgar türbinleri kullanılacaktır. Kullanılacak türbinlerin kule yüksekliği 94 m, kanat uzunluğu 40 m, kanat çapı ise 82 m olacak.

Kurulması planlanan 113 adet rüzgar türbininden; Bur-

sa İli sınırları içerisinde 6 adet türbin, Kocaeli İli sınırları içerisinde 79 adet türbin ve-Sakarya İli sınırları içerisinde ise 28 adet türbin inşa edilecek. Ayrıca, proje kapsamında 1 adet şalt sahasının yapımı gerçekleştirilecek.

Proje ile öngörülen ortalama yıllık 909.650.000 kWh/yıl enerji üretimi sağlanacak olup, tek hat şemasına uygun olarak Arslanbey TM 154 kV yüksek gerilim bağlantı noktasına bağlanacak.

Projenin inşaat aşamasında 50, işletme aşamasında ise 20 personelin çalışacak. Santralin tamamlanma süresinin 36 aylık inşaat öncesi dönemi ve 46 aylık inşaat dönemini kapsayacağı ön görülüyor.

Lisans süresi 49 yıl olan santralin, gerekli bakım ve onarımın yapılması koşuluyla tesis ömrünün daha uzun olabileceği öngörülüyor.

649.7 milyon lira harcama gerektiren yatırım tamamlandığında yılda 909.6 milyon kilovatsaat elektrik enerjisi üretimi gerçekleştirilecek.

Çeşitli noktalarda her biri 2.3 MW kurulu güce sahip olan 113 adet türbin yapılacak. Kurulacak türbinlerin kule yüksekliği 94 metre, kanat uzunluğu 40 metre, kanat çapı ise 82 metre olacak.

Otomotiv tedarik sanayi, 6 yılda yüzde 41 artışla 1.6 milyon ton ihracat yaptı



Taşıt Araçları Yan Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Başkanı Alper Kanca, "TÜİK verilerine göre kilogram bazında ihracat miktarını incelediğimizde 2010-2015 yılları arasında yaklaşık yüzde 41 artışla 1 milyon 613 bin tona ulaştığımızı gururla söyleyebilirim. Yine 2016'nın ilk 8 aylık döneminde de 1 milyon 107 bin 500 ton ihracat gerçekleştirdik. İhracattaki başarımızın yıl sonuna kadar devamı halinde, Tedarik Sanayi 2016 yılında parite kaynaklı kayba geçit vermemiş olacak" dedi.

TAYSAD Başkanı Alper Kanca, Avantgarde Hotel'de düzenlenen basın toplantısında gazetecilerle bir araya geldi. Toplantıda Tedarik Sanayisinin güncel durumunu değerlendirirken, "Tedarik Sanayi'nde 2010-2015 yılları arasında ihracatımız, TÜİK verilerine göre 2 milyar doların üzerinde artış göstererek, yıl sonunda 8 milyar 626 milyon dolara ulaştı. 2016'nın Ocak-Ağustos dönemine baktığımızda ise rakamın yaklaşık 6 milyar dolar seviyesine ulaştığını görüyoruz" dedi.

Başkan Alper Kanca, "Kilogram bazında ihracat miktarını incelediğimizde 2010-2015 yılları arasında yaklaşık yüzde 41 artışla 1 milyon 613 bin tona ulaştığımızı gururla söyleyebilirim. Yine 2016'nın ilk 8 aylık döneminde de 1 milyon 107 bin 500 ton ihracat gerçekleştirerek üretimimizdeki ve ihracatımızdaki bu başarı ile sektörümüzün parite kaynaklı kaybını telafi etmiş olduk. Bu rakamın yıl sonuna kadar yaklaşık 1 milyon 500 bin tonu bulacağını öngörüyoruz" diye konuştu.

TAYSAD Başkanı Kanca, birim fiyatları değerlendirirken, kg/dolar bazında değerlerde yıllar içinde dalgalanmalar yaşandığını, 2013 yılında birim fiyatın en yüksek seviyesine ulaşarak 6,23 dolardan ihracat yapıldığını söyledi. 2010 yılında 5,72 dolar olan birim fiyatının 2015 yılında 5,35 dolara gerilediğini ifade eden Kanca, içinde bulunduğumuz 2016 yılına baktığımızda yaşanan tüm sürpriz gelişmelere rağmen, tedarik sanayi ihracat kilogram birim fiyatının 5,37 dolara yükseldiğine dikkat çekti.

-Üretim ve satış programımızdan sapmadık

Başkan Alper Kanca, TAYSAD'ın son dönemde Türkiye ve Türk Tedarik Sanayi algısı için gerçekleştirdiği icraatlar hakkında bilgi verirken, "Daha önce 15 Temmuz sonrası nasıl bir hareket planı ile ilerlememiz gerektiği noktasında paylaşımlarımız olmuştu. Bu güne kadar planlarımızda bir değişiklik yapmadık. Gerek üyelerimizle gerekse yerli ve yabancı sermayeli iş ortaklarımızla iletişimimizi güçlü tuttuk. 2016 üretim ve satış progra-

mımızın aksamaması için her türlü tedbiri aldık" dedi.

Kanca, Japonya gibi otomotiv sektörü için önemli olan ülkelerde ilgili muhatapları ziyaret ettiklerini, yurt dışı ilişkileri kapsamında Almanya'da düzenlenen Automechanica Frankfurt Fuarı'nda, Alman medya mensuplarının katıldığı bir basın toplantısı yapıldığını, ayrıca PSA, Renault ve Nissan gibi otomotiv devlerinin üst düzey yetkilileri ile stratejik çalışmalarını sürdürdüklerini söyledi.

-Tedarik sanayi ihracatı 9 ayda yüzde 5 arttı!

TAYSAD Başkanı Alper Kanca, Haziran ayı itibarıyla tedarik sanayinin geldiği noktayı aktarırken, "Tedarik sanayisinde 2015 yılı Ocak- Eylül dönemi ile bu yılın aynı döneminde ulaşılan rakamlara baktığımızda, Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçılar Birliği (OİB) verilerine göre ihracatımızın yüzde 5'lik bir artış göstererek 6 milyar 416 milyon dolardan 6 milyar 707 milyon dolara ulaştığını görüyoruz. 2016 yılı sonunda bu rakamın yaklaşık 9,1 milyar dolar olacağını tahmin ediyoruz" diye belirtti.

TAYSAD Başkanı Kanca, "Ocak-Eylül 2016 dönemi otomotiv sektörü ihracat rakamlarını incelediğimizde; otomotiv sektörü toplam ihracatımızın ise 2015 yılı aynı dönemine göre yüzde 10 oranında değer kazanarak 17,4 milyar dolar olduğunu görüyoruz. Otomotiv sektörümüz ülke ihracat sıralamasında zirvede yer almaya devam ediyor. Biz de Tedarik Sanayi adına mevcut durumu çok daha iyi seviyelere taşımak ve ülke ekonomisine değer katmak için çalışmalarımızı geliştirip, durmaksızın sürdürmeye gayret edeceğiz" diye konuştu.

-TAYSAD Başkanı Kanca Avrupa sanayisine yön verecek

Geçtiğimiz günlerde Torino'da yapılan Genel Kurul Toplantısı'nda, TAYSAD Başkanı Alper Kanca, Avrupa Dövmeciler Birliği EUROFORGE'un başkanı seçildi. Yapılan Genel Kurul'a katılan tüm üyelerin oybirliği ile 'Başkan' seçilen Alper Kanca, "Dövmeciler sektöründe Avrupa'daki tek federasyon olan EUROFORGE'a seçilen ilk Türk Başkan olmanın gururunu tüm TAYSAD camiası olarak hep birlikte yaşıyoruz. Bir Türk sanayicisinin ilk defa bu derece üst bir göreve getirilmiş olması, Türk sanayicilerin Avrupa'da itibar ve kabul gördüğünün bir göstergesi. Bu görev ile birlikte hedeflediğimiz doğru Türkiye algısı için sergilediğimiz çabalar daha da anlam kazandı. Artık yolumuza daha da şevkle devam edeceğiz" dedi.

İZAYDAŞ, TÜRKİTAY Paneli'nde...



Ankara Hilton-SA'da "Döngüsel Ekonomi Kapsamında Atık Yönetimine ve Geri Dönüşüme Genel Bakış" ana teması ile gerçekleştirilen 7. TÜRKİTAY Paneli'ne yurtiçi ve yurtdışından büyük ilgi vardı. İki gün süren panele yaklaşık 500 katılımcı katıldı. 9 oturumun yapıldığı panelde 48 konuşmacı yer aldı.

Atık yönetiminde Türkiye'nin lider kuruluşu İZAYDAŞ, bu yıl yedinci kez düzenlenen TÜRKİTAY Paneli'nde yer aldı. İZAYDAŞ Genel Müdürü ve TAYÇED Yönetim Kurulu Başkanı Muhammet Saraç, iki gün süren panelde oturum başkanlığı yaparken İZAYDAŞ Yakma Tesisi Müdürü Şahan Dede ise "Tehlikeli atıkların yönetimi" başlıklı oturumda yaptığı sunum ile panelist olarak yer aldı.

-KATILIM YOĞUN OLDU

Şişecam'ın ana sponsorluğu ile İZAYDAŞ, LASDER, TÜMAKÜDER, TUDAM ve TAYÇED gibi etkin kurum ve kuruluşların desteklediği "TÜRKİTAY" (Türkiye'de Tüm Yönleriyle Atık Yönetimi) paneli Ankara HiltonSa toplantı salonunda düzenlendi. Bu yıl yedinci kez düzenlenen Türkıtay, "Türkiye'de Döngüsel Ekonomi Kapsamında Atık Yönetimine ve Geri Dönüşüme Genel Bakış" başlığı altında toplandı. Atık Yönetiminin tüm yönleriyle ele alındığı ve sonuç raporunun konuyla ilgili çalışmalara rehberlik etmesi amacıyla katılımcılarla paylaşılacağı panele, Ak Parti Çevre, Şehir ve Kültür'den Sorumlu Genel Başkan Yardımcısı Ankara Milletvekili Nevzat Ceylan, CHP Sinop Milletvekili Barış Karadeniz, MHP Merkez Yürütme Kurulu Üyesi Kocaeli Milletvekili Saffet Sancaklı, TAYÇED Yönetim Kurulu Başkanı ve İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç, İZAYDAŞ yöneticileri, Çevre

ve Şehircilik Bakanlığı'ndan uzman yetkililer, çeşitli üniversitelerden çok sayıda akademisyen, STK temsilcileri ve sektörle ilgili kuruluşların temsilcileri katıldı.

-SARAÇ, OTURUM BAŞKANLIĞI YAPTI

İZAYDAŞ Genel Müdürü ve TAYÇED Yönetim Kurulu Başkanı Muhammet Saraç, panelde "Türkiye'de Atık Yönetimi ile Geri Dönüşüm Stratejisi ve Uygulama Konuları" başlıklı oturumun başkanlığını gerçekleştirdi. Yoğun ilgiyle takip edilen oturumda Saraç, kamu ve özel sektör temsilcilerinin, sektörün problemlerini tartışma fırsatını iyi değerlendirmesi gerektiğini kaydetti.

-ŞAHAN DEDE, SUNUM YAPTI

İZAYDAŞ Yakma Tesisi Müdürü Şahan Dede ise "Türkiye'de Tehlikeli Atıkların Yönetimi, Atıkların Yakıt ve Alternatif Hammadde (Enerji) Olarak Değerlendirilmesi" başlıklı oturumda hazırladığı sunum ile İZAYDAŞ'ın uygulamalarını katılımcılarla paylaştı.

-20.YIL STANDINA YOĞUN İLGİ

İki gün boyunca süren TÜRKİTAY Paneli'nde ayrıca İZAYDAŞ'ın hazırladığı 20.Yıl tanıtım standı katılımcılardan yoğun ilgi gördü. Milletvekillerinin yanı sıra atık yönetimi sektöründe aktif olarak yer alan her düzeydeki katılımcılara, İZAYDAŞ'ın tanıtım kitapçıkları ve broşürleri ile çocuklara yönelik İZAYCAN hikâye ve boyama kitap setinin de yer aldığı promosyon çantalarından hediye edildi.



Henkel'in Gebze'de kuracağı yeni yapıştırıcı fabrikasının temeli atıldı

Üstün teknolojiyi kullanmak üzere tasarlanan yeni üretim tesisinde sürdürülebilirliğe uygun şekilde üretim yapılması planlanıyor. Tesis tamamlandığında Henkel'in, Technomelt, Teroson, Loctite, Bonderite, Aquance markaları için yapıştırıcı teknolojileri üretmek üzere faaliyet gösterecek. Tesis 2017 yılı sonunda faaliyete geçecek.

Türkiye'yi önemli bir üretim merkezi olarak da gören Henkel, Kocaeli Gebze'de hayata geçecek yeni üretim tesisinin temelini 9 Kasım 2016 tarihinde gerçekleştiren bir törenle attı.

2017'nin sonunda açılması planlanan yeni fabrika son teknolojiyi kullanacak; ayrıca dünyada tanınırlığı ve kabul edilebilirliği yüksek, yeşil bina sertifikası olan LEED Sertifikasını (Leadership in Energy and Environmental Design) alacak şekilde projelendirildi.

-Türkiye, Henkel için önemli bir üretim merkezi

Türkiye'ye yatırımları ile katkıda bulunan uzun vadeli bir yatırımcı konumundaki Henkel, yeni üretim tesisinin temellerini gerçekleştiren bir törenle attı. Törene, Kocaeli Valisi Hasan Basri Güzeloğlu, Türk Henkel Yürütme Kurulu Başkanı Hasan Alemdar, Türk Henkel Yapıştırıcı Teknolojileri Başkanı İsmail Akkoçoğlu ve Türk Henkel Yapıştırıcı Teknolojileri Operasyonlar ve Projeler Direktörü Mehmet Yılmaz'ın yanı sıra devlet görevlileri, müşteriler, sanayinin önemli temsilcileri ve çok sayıda basın mensubu katıldı.

-Alemdar: Sadece satış değil, üretim merkezi...

Türk Henkel Yürütme Kurulu Başkanı Hasan Alemdar yaptığı konuşmada, Henkel için Türkiye'nin sadece satış yapılan bir pazar değil aynı zamanda önemli bir üretim merkezi olduğunu söyledi. Hasan Alemdar "Henkel olarak Türkiye'yi her zaman yatırım yapmaya değer, yüksek büyüme potansiyeline sahip ve güvenilir bir ülke olarak görüyoruz. Öte yandan sürdürülebilirlik konusunun Henkel için sadece teorik bir hedef değil, şirket değerlerimizin ayrılmaz bir parçası olarak somut aksiyonları hayata geçirdiğimiz bir alan olduğunu da kanıtlamış oluyoruz." şeklinde konuştu.

-Yeni tesis, birçok sektöre katma değer sağlayacak

Üstün teknolojiyi kullanmak üzere tasarlanan yeni üretim

tesisinde sürdürülebilirliğe uygun şekilde üretim yapılması planlanıyor. Tesis tamamlandığında Henkel'in, Technomelt, Teroson, Loctite, Bonderite, Aquance markaları için yapıştırıcı teknolojileri üretmek üzere faaliyet gösterecek. Türk Henkel Yapıştırıcı Teknolojileri Başkanı İsmail Akkoçoğlu "Buyatırım, hem kapasite artışı hem de lokalize etmeyi planladığımız ürünlerimiz ile Yapıştırıcı Teknolojileri alanındaki portföyümüzü güçlendirecek. Böylece Henkel'in yapıştırıcılar, sızdırmazlık ürünleri ve fonksiyonel kaplamalar alanındaki liderliğini sağlamlaştıracak. Ayrıca örneğin; otomotiv sektörü için sprey şeklinde uygulanabilen ses sönümleyiciler (LASD), bebek bezi gibi hijyenik ürün üretimi için prosesleri kolaylaştıran ve hızlandıran yapıştırıcılar (Easymelt) ya da gıda ambalajları için daha az enerji tüketen, hızlı ve sağlam paketlenme sağlayan su bazlı yapıştırıcılar (Coldseal) gibi teknolojik ürünlerimiz ile müşterilerimize çok daha iyi hizmet verebilmemizi sağlayacak." dedi.

Bu çerçevede özellikle ithal ürün ikamelerinin yerli üretim ile karşılanıyor olmasının, endüstriyel üretim sektörüne önemli katma değer sağlayacağı da ifade ediliyor.

-Vali Güzeloğlu: Her yatırımda heyecan hissediyoruz

Kocaeli Valisi Hasan Basri Güzeloğlu törende yaptığı konuşmada; "Bugün temelini atacağımız bu tesis Türkiye'nin bölgesine ve küresel ölçekli büyük yürüyüşüne, ekonomik anlamda her geçen gün gelişmesine anlamlı bir katkı sağlayacaktır. Alanında kazanımları ve getirileri yanı sıra sektörel anlamda tanıtım filminde gösterildiği gibi bir çok endüstri ve sanayi ürününün ve üretiminin desteklenmesi, zenginleşmesi ve bu perspektif içerisinde üretilmesi Türkiye'ye katkı ve artı değer de sağlayacaktır. Yeni bir istihdam kapısıdır. Sektörel anlamda birbirini etkileyen ve dolaylı çarpan etkisiyle de ilimizden başlayarak ülkemiz ekonomisine bir artı değer olacaktır. Bizler temeli atılan veya açılan her yeni yatırımda bu heyecanı hissediyoruz. Her yeni yatırımda bu ülkeye duyulan

güveni bu ülkenin geleceğine doğru kararlı ve emin adımlarla yürüyüşünü bir kez daha hissediyoruz. Kocaeli Türkiye'nin büyük yürüyüşüne zenginlik ve derinlik sunan stratejik bütün sektörlerde üretim segmentlerinde belirleyici olan büyük bir şehirdir. 13 organize sanayi bölgesi, 3 Tekno Parkı, 35' e yakın limanı, imalat sanayinden üretim segmentindeki stratejik bütün sektörleri, Türkiye ekonomisinin geleceğe taşınmasında ve Türkiye Cumhuriyeti'nin kutlu ve sonsuza doğru büyük yürüyüşünde zenginlik ve derinlik sunmasının yanı sıra dönüşümünün de öncüsü olan bir şehirdir.

-LEED Sertifikası hedeflendi

Henkel, sürdürülebilirlik stratejisini heralanda olduğu gibi yeni fabrikasında da hayata geçiriyor. Yeni üretim merkezinin, ilk etapta toplam enerji ihtiyacının %30'luk kısmını yenilenebilir enerji yoluyla tedarik etmesi hedefleniyor. Tesis, yağmur suyunu toplayarak geri kullanımını sağlayacak, güneş enerjisinden faydalanarak kendi enerjisini üretecek şekilde tasarlanıyor. Her detayı çevre duyarlılığı içinde ve karbon ayak izini en aza indirmek üzere düşünülen üretim tesisi, LEED Sertifikası da olacak şekilde projelendirildi. Fabrikanın 2017 yılı sonunda faaliyete başlaması



KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu da Henkel'in yeni yatırımına ilişkin törende yerini aldı

İnsansız Hava Araçları yarışmasında ödüller sahiplerini buldu

Uluslararası İnsansız Hava Araçları (İHA) Yarışlarında Ödüller Sahiplerini Buldu

Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ), Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) tarafından düzenlenen 1. Uluslararası TÜBİTAK İnsansız Hava Araçları (İHA) Yarışması, sona erdi.

GTÜ'nün ev sahipliğindeki yarışmaya katılan 100 yerli ve 6 yabancı takım, tasarladıkları İHA'ların dereceye girebilmesi için mücadele etti.

Yarışma sonucunda Sabit Kanat Performans kategorisinde İstanbul Teknik Üniversitesi Rota Takımı

birinci, Polonya Hava Kuvvetleri Akademisi Takımı ikinci, Bilkent Üniversitesi Team Bilkent üçüncü oldu.

Döner Kanat Performans kategorisinde de birinciliği İstanbul Teknik Üniversitesi Team Mini Quad, ikinciliği Tophane Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Team Tophane, üçüncülüğü Lefke Avrupa Üniversitesi Kıbrıs Eagles takımı elde etti.

Kategorilerinde dereceye girenlere ödülleri GTÜ Rektörü Prof. Dr. Haluk Görgün, TÜBİTAK Başkan Yardımcısı Prof. Dr. Erol Arcaklıoğlu ve diğer ilgililer takdim etti.



'bir döneme tanıklık edecek'

SEKA Mehmet Ali Kağıtçı Kağıt Müzesi açıldı



Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin endüstriyel mirası korumak ve yaşatmak amacıyla oluşturduğu Türkiye'nin ilk, dünyanın en büyük kâğıt müzesi SEKA Mehmet Ali Kağıtçı Kâğıt Müzesi düzenlenen törenle açıldı.

SEKA Kağıt Fabrikası, kurulduğu günden tam 80 yıl sonra bu kez Türkiye'nin hafızası niteliğinde olan SEKA Kağıt Müzesi olarak hayata merhaba dedi. 12 bin 345 metrekare alan üzerine kurulan ve 4 katlı, 16 farklı salondan oluşan müzede ziyaretçiler, Cumhuriyet Dönemi sanayileşme sürecinde önemli bir yere sahip olan fabrikanın kuruluş sürecinden başlayıp, Kocaeli'den Türkiye'ye yayılan kâğıdın hayat hikayesini izleyebilecek.

-MİLLÎ SAVUNMA BAKANI IŞIK DA KATILDI

Dünyanın en büyük kâğıt müzesinin açılışına Milli Savunma Bakanı Fikri Işık, Kocaeli Valisi Hasan Basri Güzelöğlu, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zekeriya Özak, Garnizon Komutanı Tuğgeneral Ali Kalyoncu, Kocaeli Cumhuriyet Başsavcısı Mehmet Ali Kurt, AK Parti Kocaeli Milletvekilleri İlyas Şeker, Zeki Aygün, Radiye Sezer Katırcıoğlu, Kocaeli Üniversitesi Rektörü Sadettin Hulağü Büyükşehir Genel Sekreteri Doç. Dr. Tahir Büyükkakın, ilçe belediye başkanları, siyasi parti il başkanları, sivil toplum kuruluşları, il ve ilçe protokolü, eski SEKA çalışanları ve çok sayıda vatandaş katıldı.

-'SEKA POSTASI GAZETESİ' YENİDEN

İstiklal Marşı ve saygı duruşundan sonra "Kağıdın Kocaeli Serüveni" tanıtım filminin gösterimi yapıldı.

Ardından 1956 yılında ilk sayısı çıkarılan ve Seka Fabrikası ile ilgili haberlerin yer aldığı Seka Postası Gazetesi, eski kıyafetler giymiş, başında kasketi, yandan takılmış bez torbası içindeki çocuk tarafından protokole dağıtıldı.

Şair ve yazar Serdar Tuncer'in şiir dinletisinin sonunda protokol konuşmalarına geçildi.

Sekalı eski çalışan Salim Uludağ ve Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Zekeriya Özak'ın konuşmalarının

ardından Vali Hasan Basri Güzelöğlu yaptığı konuşmada; "Kent ve kültür hayatımızı zenginleştiren Seka Kağıt Müzesinin açılışında sizlerle birlikte olmaktan büyük mutluluk duyuyorum. Böylesi anlamlı bir eseri ilimize kazandıran ve bir hayali gerçeğe dönüştüren, o süreçten bugüne Seka'nın kurumsal kimliğiyle Kocaeli'nin kent kimliğinin birbiri ile buluşmasını sağlayan başta Sayın Cumhurbaşkanımıza, Sayın Başbakanımıza, Sayın Bakanımıza, milletvekillerimize ve Büyükşehir Belediye Başkanımıza insanımız ve kentimiz adına teşekkür ediyorum.

Seka Türkiye'de kavramsal bağlılığı en yüksek oranda taşıyan, çalışanları ve çevresi ile bütünleşen adeta bir çevresel merkez etrafında yer alan bir kavramsal kimliktir. Bir ticari ekonomik faaliyet yürüten kimlik olmasına rağmen çalışanları ile bütünleşmesi ve üretim yaptığı kentin sosyal siyasal ve toplumsal hayatını belirlemesi açısından da çok



önemli bir kavramdır.

Seka aidiyetinin Kocaeli ile bütünleşmesi, yaşanan ve paylaşılan çok büyük bir tarih arşivini de karşımıza çıkarmıştır. Seka Mehmet Ali Kağıtçı Kağıt Müzesi aynı zamanda Kocaeli'nin Cumhuriyet ile birlikte başlayan süreçteki kentsel gelişimini de tanıklık edip anlatacak bir tarih müzesi olarak hizmet verecektir.

Böylesi müzelerin ve böylesi tarihe ışık tutan merkezlerin özellikle gençlerimiz için çok büyük öğreticiliği var. Kentini tanıması ama aynı zamanda kendini tanıması demektir. O nedenle böylesi eserlerin hem ilimiz hem de ülkemiz için çoğalmasını diliyorum. Emeği geçen herkesi kutlarken, Seka projesini yüksek bir vatanseverlikle gerçeğe dönüştüren, bugün adını rahmet ve minnetle andığımız Mehmet Ali beyi, öğünden bugüne Seka'da çalışmış ve rahmete kavuşmuş tüm çalışanları rahmetle anıyorum. Bugün aramızda olan Seka çalışanlarını da sağlık diliyorum. Eserin öncelikle gençlerimize, ilimiz ve insanımıza hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

Milli Savunma Bakanı Fikri Işık ise yaptığı konuşmada "Böylesi anlamlı bir açılış vesilesiyle aranızda bulunmaktan büyük mutluluk duyuyorum. Bu şehirde yaşamının çok büyük bir ayrıcalık olduğuna inanıyorum. Dünyada Kocaeli kadar güzel şehir çok az. Dünyada 2 tane denize, 2 tane göle kıyısı olan şehir bulmak çok zordur. Denizin kenarından zirveye 15 dakikada çıkılan şehir sayısı çok azdır. Allah bu şehre bu kadar güzellikler vermiştir.

-KAĞIT DENİNCE AKLA İZMİT GELİYOR

Kocaeli; Türkiye'nin sanayileşme sürecinin de adeta ilk andan itibaren kalbi konumundadır. Gazi Mustafa Kemal 16 Ocak 1923 de İzmit'de Cumhuriyet fikrini ilk defa basın mensupları ile paylaşmıştır. Bundan tam bir ay sonra 17 Şubat 1923 de İzmit'te birinci İktisat Kongresini topluyor ve Cumhuriyet'in kalkınma hamlesinin adeta manifestosu ortaya konuyor. İşte orada ortaya konan anlayışın yansıması da Seka Kağıt Fabrikası olarak hayata geçiyor. İdealist insan Mehmet Ali Kağıtçı'nın önderliğinde 1934 yılında fabrika başlıyor, 1936 yılında da üretime geçiyor. O günden sonra kağıt denince akla İzmit geliyor. 1980'lerin başından itibaren Seka'nın kapatılması konuşuldu. Bu süreçte artık Seka gerek üretim teknolojisi açısından, gerekse maliyet etkinliği açısından sürekli çağın gerisine düştü. Büyükşehir Belediyemiz burada 30 milyon TL'yi aşan bir yatırımla hem Seka'nın ruhuna uygun bir müzenin burada açılmasını sağladı, hem de bu alanda tarihe tanıklık etmiş bu alanın bundan sonrada tarihe tanıklık etmesinin önünü açtı. Emeği geçen herkese çok teşekkür ediyorum.

-KAĞIDIN ÖNEMİ HİÇBİR DÖNEMDE AZALMAZ

Müzelerin bir eğitim fonksiyonu vardır. Kağıdın önemi hiçbir dönemde azalmaz. Bir tüketim malı olarak belki daha az kullanılıyor olabilir ancak değeri asla azalmayacaktır. Seka Kağıt Müzesi Kocaeli'nin kentlilik bilinci açısından son derece önemli bir işlev görecektir. Şu anda tarihe tanıklık etmiş bir alanda yine bir tarihe tanıklık ediyoruz. Dünya çok ciddi bir dönüşüm yaşıyor. Türkiye artık kendi içine kapanmış, kendi meseleleri ile uğraşan bir ülke değil. Bu eserin hayata geçmesinde emeği olan tüm arkadaşlarıma teşekkür ediyorum. Seka Kağıt Fabrikasında hizmet etmiş ve

vefat etmiş herkese Allah'tan rahmet diliyor, sağ olanlara da sağlık diliyorum" dedi.

Konuşmaların ardından Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Zekeriya Özak, Bakan Işık ve Vali Güzelöğlu'na günün anısına dolmakalem ve kağıttan yapılmış tespih takdiminde bulundu.



MEHMET ALİ KAĞITÇI KİMDİR?

Mehmet Ali Kağıtçı (d. 1899, Heybeliada, İstanbul - ö. 1 Ekim 1982, Heybeliada, İstanbul), Türk kimyager, kağıt mühendisi ve Türk kağıt sanayisinin kurucusu.

1899 yılında Heybeliada'da doğdu. İlköğrenimini Heybeliada'da tamamladıktan sonra orta öğrenimini İstanbul Erkek Lisesi'nde yaptı. 1922 yılında İstanbul Darülfünunu (İstanbul Üniversitesi) Fen Fakültesinden mezun olarak kimyagerlik diploması aldı. İstanbul Darülfünunu Fen Fakültesi Kimya Enstitüsünde asistanlığa başladı. 1925 yılı sonlarında kağıtçılık öğrenimi görmek üzere Almanya'ya gitti. Almanya'da Hannoversche Papierfabriken Alfeld-Gronau firması selüloz ve kağıt fabrikalarında çalıştı. 1926 yılında Fransa'ya giderek buradaki selüloz, kağıt ve karton fabrikalarında işçi olarak çalıştıktan sonra Grenoble Üniversitesi Kağıtçılık Enstitüsüne kaydolun Kağıtçı, Ağustos 1927'de okulu biricilikle bitirerek "Kağıt Mühendisi" unvanını aldı.[1]

Türkiye'ye dönen Kağıtçı, Türk kağıt sanayisinin kurulması için çalışmalara başladı. Dönemin İş Bankası Genel Müdürü Celal Bayar'la yaptığı görüşme sonunda kağıt fabrikasının kurulmasına karar verildi. Türkiye'de kağıt, karton, ambalaj kağıdı, gazete kağıdı ve sigara kağıdı üretecek bir fabrikanın projeleri Mehmet Ali Kağıtçı'nın yönetiminde hazırlandı. Bir süre sonra İktisat Bakanı olan Celal Bayar'ın desteğiyle İzmit Sümerbank Selüloz ve Kağıt Fabrikası'nın temeli 14 Ağustos 1934'te atıldı. Mehmet Ali Kağıtçı, fabrikanın tesisi için kuruluş hazırlıklarını yürüttü. 1936 yılında üretime başlayan fabrikanın müdürlüğüne getirildi.[2]

1941'de o dönemki yöneticiler tarafından görevinden alındı. İstanbul Belediye Kimyahanesi Müdürlüğü'ne atandı. Bu kurumun İstanbul Hıfzıssıhha Enstitüsüne dönüşmesinden sonra da müdürlüğünü yaptı. 1945 yılından itibaren İstanbul Teknik Üniversitesi Makine Fakültesinde "Kağıtçılık" dersleri vermeye başladı. 1964 yılında yaş haddinden emekliye ayrıldı. Emekliliğinde de araştırmalarını sürdürdü ve çeşitli yayınlar hazırladı. 1 Ekim 1982'de emekliliğini geçirdiği Heybeliada'da vefat etti.

Cumhuriyetin fabrika kuran fabrikasıydı...

SEKA'yı da Sümerbank kurdu

1931 yılında 1. sanayi planı yapılır. İlk önce Devlet Sanayi Ofisi ile Türkiye Sanayi Kredi bankası yerine Sümerbank kurulur. Sümerbank'ın temel görevi sanayi planının uygulanması yani sanayi tesislerinin kurulması ve kurulandığı devlet kuruluşlarına da örnek olmasıdır. 1934'de sanayi planı iyice olgunlaşmıştır. 1935 yılında yeraltıkaynaklarını araştırmak için Maden Tetkik Arama (MTA), bu kaynakları işlemek için ETİ-BANK ve elektrik enerjikaynakları için de Elektrik İşleri Etüd İdaresi (EİE) kurulur.

Türkiye Cumhuriyeti sanayi hareketine başlayacaktır ama bu iş için önemli bir para gerekmektedir ve savaşlardan bitkin çıkmış Cumhuriyetin parası, gelişmiş ülkelerin de kredi vermeye hiç

niyetleri yoktur. Kredi Rusya'dan bulunur. Protokol 1934 yılı başında imzalanır. Bu durumu

İsmet Paşa şöyle açıklamaktadır; 'Memleketi sanayileştirmek programının olabildiğince hızla başarılması, sanayi memleketlerinin, bu husustaki kalmış memleketlerin bu yoldaki hareketlerini iyibir gözle görmemeleri bakımından, bilhassa önemli bir mesele halini almıştır. Bu protokol, yirmi senede geri ödenmek, hiçbir faiz ödenmesini gerektirmemek üzere hükümetimiz adına açılacak 8 milyon altınlık bir kredidir ve bunu döviz vermeye gerek kalmadan malla geri ödeyeceğiz.'

Artık uygulamaya hazır hale gelen sanayi planını ve bütçesini Mustafa Şeref Bey'i deviren 'İş' çevrelerinin desteğiyle onun yerine gelen İktisat Vekili Celal Bayar şöyle açıklamaktadır;

'Devlet memleketin birinci derecede önemli sınıai mevzularını gerçekleştirmek görevini üzerine aldı. Devletin bu müdahalesinin nasıl gerçekleşeceği, kısmen özel teşebbüslerle işbirliği yapmak, fakat mühim bir kısmı itibarıyla de kendi vasıtalarıyla memleketi cihazlandırmak kararı olmuştur. Devletin bugün uygulanması ile uğraştığı beş senelik sanayi programı böyle doğdu.

Sanayi programının genel çizgileri;

1. Mensucat sanayi: pamuklu, yünü, kendir
2. Maden sanayi: Demir, semikok, kömür ve türevleri, bakır kükürt
3. Selüloz sanayi: Kağıt, karbon, selüloz, suni ipek

4. Seramik sanayi: şişe, cam, porselen

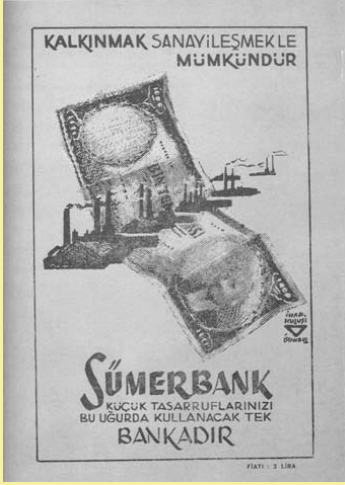
5. Kimya sanayi: Zaçyağı, klor, sudkostik, süperfosfat.

Programı başarmak için sarf edilecek para 45 milyon liraya yakındır. Bunun memleket içinde harcanacak olanı 25 milyon lira tutmaktadır. Programa dahil fabrikaların bir yılda çıkaracakları malların yaklaşık değeri 35 milyon liradır.'

1934 sanayide ilk büyük hamlenin yapıldığı yıldır. Ağustos'ta İzmit Kağıt Fabrikası ile Paşabahçe Cam'ın temelleri aynı günde atılır. Ekimde Keçiözümlü Kükürt ile Isparta Gülyağının temelleri atılırken, Turhal Şeker Fabrikası açılır. Kasımda Konya Ereğli Dokuma'nın temelleri atılır, Bakırköy Bez Fabrikası açılır. Meşhur Kayseri Dokuma Fabrikasının temelleri atılırken Başvekil İsmet İnönü bu fabrikalar için 'kurtuluş hareketinin en inandırıcı delili' demektedir.

1952 yılına gelindiğinde Sümerbank'ın işlettiği ya da kurduğu sanayi işletmeleri şunlardır; Karabük Demir-Çelik Fabrikaları, İzmit Selüloz Sanayi Müesseseleri, Sivas ve Ankara Çimento Fabrikaları, Kütahya Keramik Fabrikası, Beykoz Deri ve Kundura Fabrikası, Filyos Ateş Tuğlası Fabrikası, İzmit Klor ve Südkostik Fabrikaları, Deftardar, Hereke, Bünyan Fabrikaları, Isparta Yün İpliği Fabrikası, Bursa Merinos Fabrikası, Bakırköy Fabrikası, Kayseri Bez Fabrikası, Ereğli Bez Fabrikası, Nazilli Basma Fabrikası, Malatya Bez Fabrikası, Halkapınar Dokuma Fabrikası, Gemlik Suni İpek Fabrikası ve Kastamonu Kendir Soyma Fabrikası.

Osmanlı döneminden devralınan dört fabrikanın ardından, tekstil, deri, boya, kimya, halı, porselen, demir-çelik, selüloz-kağıt ve çimento fabrikaları da Sümerbank tarafından kurulmuş ve kısa süre içerisinde 58 adet büyük ölçekli işletme, 500'ü aşkın mağaza (Yerli Mallar Pazarı), 49 şubeli bankası ile Türkiye'de özel kesimin gerek sermaye, gerekse teknik bilgi ve beceriden yoksun olduğu dönemlerde Devletin tüm yükünü omuzlamış ve Türkiye'de sanayileşmenin öncülüğünü yapmıştır. Türkiye'de ilk arge birimi yine Sümerbank tarafından kurulmuştur. Böylece 1933'den itibaren yapılan yatırımlarla ülkemizde istihdam sorununa da önemli ölçüde çözüm ge-





tiren Sümerbank, kuruluşunda sadece toplam 5.000 memur ve işçi istihdam ederken 1990'lı yıllara gelindiğinde, modern işletmelerinde 5.000'e yakın memur ve 36.000'in üzerinde işçi çalıştırır hale gelmiştir. Böylece özelleştirme kapsamına alınincaya kadar toplam olarak 41.000 kişilik bir işgücüne sahip olmuştur.

Sümerbank, bünyesindeki KARDEMİR, Kağıt-Selüloz, çimento gibi işletmeleri, zaman içinde oluşturulan Türkiye Demir Çelik İşletmeleri, SEKA, ÇİTOSAN gibi yapılara devretti ama kumaş, dokuma vb. işletmeleri ile Cumhuriyetin ilk yıllarından beri halkı ucuza ve kaliteli şekilde giydirdi. 1930'larda Yerli Mallar Pazarı, daha sonra Sümerbank adını alan mağazalarda her gelir grubuna vadeli kumaşlar temin etti,

-SEKA'nın kuruluşu

İzmit Kâğıt Fabrikası; yeni kurulan Türkiye Cumhuriyeti'nde fabrikaların peş peşe açıldığı yıllarda kuruldu. Kâğıt ihtiyacı o döneme kadar ithal edilen ve ülkemizde işlenen kâğıtla karşılanıyordu. Bu durum, Fransa'da Grenoble Üniversitesi Fransız Kâğıt Mühendisliği Okulu'ndan mezun olan genç mühendis Mehmet Ali Kağıtçı'nın, yurda dönerek bir kâğıt sanayisinin kurulması için çalışmasına kadar devam etti.

Yerli kâğıdı üretecek modern bir kâğıt fabrikasının kurulması, İzmit Kâğıt Fabrikası'nın kuruluşundan önce 1930'larda gündeme geldi. Önce Tekel Bakanlığı'nın ihtiyaçlarını karşılamak için bir kâğıt fabrikası kurulması düşünüldü. Ancak; kurulacak böyle bir fabrikanın mutlaka zarar edeceği yolunda yazılıp çizilenler karşısında hükümet dosyayı kaldırdı. Yerli kâğıt üretilmesini destekleyenlerin itirazlarının yükselmesi konuyu Atatürk'ün masasına getirdi. Başbakan İsmet İnönü ve bakanlarla yapılan toplantı sonucunda hükümetin elindeki verilerle böyle bir fabrikanın başarılı olamayacağı sonucuna varıldı. Atatürk'ün, yeni kurulan Cumhuriyet hükümetinin açacağı bir fabrikanın zarar etmesinin kötü örnek olacağını ve ümit kıracağını düşünmesi karşısında fabrikanın kurulmamasına karar verildi.

O günlerde İş Bankası'nın başında bulunan Celal Bayar ise böyle bir fabrikanın zarar etmeyeceğine inanıyordu. Bayar, Mehmet Ali Kağıtçı ile Ankara'da yaptığı görüşme sonunda böyle bir fabrikanın zarar etmeyeceğine

ikna oldu ve böylece kâğıt fabrikasının kurulmasına karar verildi. Türkiye'de kâğıt, karton, ambalaj kâğıdı, gazete kâğıdı ve sigara kâğıdı üretecek bir fabrikanın projeleri Mehmet Ali Kağıtçı'nın yönetiminde hazırlandı.

Bir süre sonra İktisat Bakanı olan Celal Bayar, kâğıt fabrikası projesini kurulacak olan Sümerbank'ın, yani devletin üstlenmesini uygun görüyordu.

Sümerbank'ın 3 Haziran 1933'te kurulmasıyla, Birinci Sanayi Planı'nda yer alan kâğıt fabrikası için çalışmalar başladı. Fabrikanın kurulacağı yer olarak; bir kâğıt fabrikası için gerekli alt yapının; kömürün, suyun ve işçinin bulunduğu, ham maddenin ve mamul maddenin en



kolay nakledileceği kent olarak, İzmit seçildi.

İzmit Sümerbank Selüloz ve Kâğıt Fabrikası'nın temeli 14 Ağustos 1934'te Başbakan İsmet İnönü tarafından atıldı. Fabrikanın tesisi için kuruluş hazırlıkları, daha sonra fabrikanın müdürü olan Mehmet Ali Kağıtçı tarafından yürütüldü. Toplam değeri 30 bin 400 lira olan ve 121 bin 864 metrekare arazi üzerine kurulan

-İlk kâğıt 1936'da üretilir

Başbakan İsmet İnönü fabrika kurulurken, yaptığı ziyaretlerinden birinde İzmit Kâğıt Fabrikası'nda 18 Nisan 1936 Cumartesi günü, saat 15.03'te ilk kâğıda kavuşuldu.

Yapılan mütevazi törende o zamanki Kocaeli Valisi Hamit Oskay, Belediye Başkanı Kemal Öz, Ağır Ceza Mahkemesi Başkanı Nail Töre, Mehmed Ali Kağıtçı, Dr. Heller, Sefa Ülgen ve şehrin ileri gelenleri bulunmuştu.

İzmit Kâğıt Fabrikası; kâğıt fabrikası ve mekanik hamur ünitesi olmak üzere iki ana birimden oluşturuldu. Daha sonra ise güç santrali, hizmet binaları, kazan dairesi ve tamirhane gibi bölümler de fabrika ek binaları olarak inşa edildi.

Fabrika inşaatı, çeşitli aksilikler nedeniyle 1936 Ocak ayı sonunda tamamlanamadı. Deneme üretimi ise 18 Nisan 1936'da yapıldı. İzmit Kâğıt Fabrikası, dönemin İktisat Bakanı Celal Bayar tarafından 6 Kasım 1936'da, Ankara ve İstanbul'dan gelen "iki uzun tren dolusu" davetlinin katılımıyla törenle açıldı.

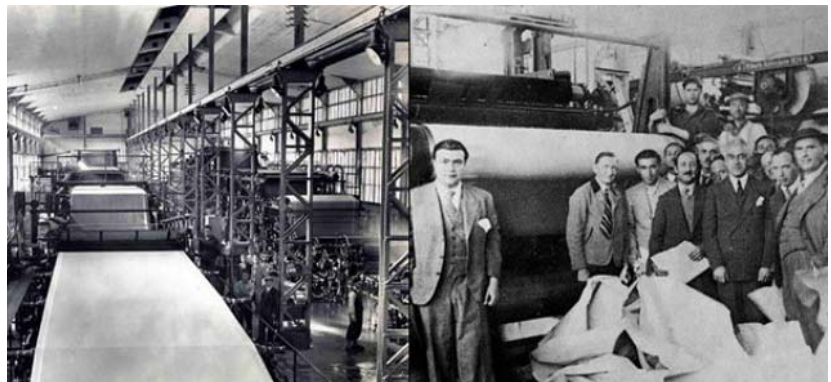
Atatürk'ün İzmit Kâğıt Fabrikası'nda üretilen yerli kâğıtta basılan 19 Mayıs 1936 tarihli Ulus gazetesinin bayram ekini incelediğinde söylediği şu söz,

İzmit Kâğıt Fabrikası'nın bunca yıllık tarihinin özeti niteliğinde: "Medeniyet hamuru..."

1944 yılında İzmit İkinci Kâğıt Fabrikası, 1954 yılında da Üçüncü Kâğıt Fabrikası işletmeye alındı. 1955

yılında Türkiye Selüloz ve Kâğıt Fabrikaları İşletmesi Kanunu yürürlüğe girdi, böylece SEKA kurulmuş oldu.

"Türkiye'nin ilk kâğıt karton fabrikası" olan SEKA İzmit, 10 bin ton/yıl kapasite ile kuruldu ve daha sonra eklenen fabrika ve tesislerle 5 kâğıt, 2 oluklu mukavva, 1 selüloz ile 1 klor-alkali fabrikasına kavuşarak entegre bir tesis haline geldi. 1980 yılına gelindiğinde kapasite 140 bin ton/yıl'a ulaştı



Aynur Ayhan: Döküm sanayi dış ticaret açığının düşmesine katkı sağlıyor

Döküm sektörünün dış ticaret açığını kapatacak çalışmalar yaptığına dikkat çeken İstanbul Demir ve Demir dışı Metaller İhracatçıları Birliği Döküm Sektör Komitesi Başkanı Aynur Ayhan, "Düşük ithalat, yüksek ihracat ile dış ticaret açığının düşmesine katkı sağlıyoruz" dedi.

Sektörde 'Türkiye algısını arttıracak' projeler geliştirdiklerini anlatan İstanbul Demir ve Demir dışı Metaller İhracatçıları Birliği Döküm Sektör Komitesi Başkanı Aynur Ayhan, "2023 ihracat hedefi sektör açısından moral oldu. Önümüzdeki dönemde önemli projelerde Türkiye algısını arttıracak çalışmalar hız kazanacak. Bugün 3 milyar doların üzerinde ihracat yapan Türk döküm sektörü dünyada bu alanda 10'inci sırada bulunuyor. Son yıllarda hızlı bir büyüme yakalayan döküm sektörü ihracat yaptığı ülke sayısını 190'a çıkardı. En büyük rakiplerimiz Avrupa'da Almanya ve İtalya. Dış ticaret açığını kapatacak çalışmalara imza atıyoruz" dedi.

-En iyisi bizde

Sektör hakkında bilgi veren Aynur Ayhan, şu değerlendirmeyi yaptı: "Döküm, tarihin en eski işleri arasında yer alıyor. Bütün sektörlerle ürün veriyoruz. Otomotiv, beyaz eşya, enerji, raylı sistemler, savunma sanayii, tarım, iş makineleri ürün verdiğimiz sektörlerden bazıları. Sektör aslında hemen hemen her şeyin temelini oluşturuyor. Her dökümhane için farklı alanlarda ihtisaslaşma da söz konusu. Türkiye'de kendi döküm ürünlerini yapanların yanı sıra ağırlıklı olarak fason dökümhaneler bulunuyor. Türk döküm sektörü olarak Avrupa otomotiv sanayinin temel taşlarından. Almanya'dan sonra döküm sektöründe Avrupa 2'ncisiyiz. Avrupa'nın en iyi dökümhanelerinin arasında Türk dökümhaneleri de bulunmakta. Yabancı sermayeli dökümhanelerin Türk sanayisine ilgisinin arttığını izliyoruz. Genelde ihracat yapan dökümhaneler fason, yani proje bazında sipariş üzerine üretim yapmalarından dolayı Ar-Ge merkezlerinin kurulması ile ilgili şartları her dökümhanede yakalayamıyoruz. Türkiye'de üretim sıkıntısı yok, pazarlama sıkıntısı var. Dolayısı ile Türkiye algısını yükseltmemiz lazım."

-Avrupa kadar iyi

Kum dökümhanelerinin önemli miktarda Silis kumu kullandığını dile getiren Aynur Ayhan, "Zamanla yerleşkeler kum ocaklarının yakınlıklarına gelmelerinden kaynaklı olarak ocakların ruhsatlarının yenilenmesinde sorunlar yaşanabiliyor. Ya da geçmişte şehir dışında olan dökümhanelerin artık şehir içinde kalmasından dolayı çarpık kentleşmeden nasibimizi alıyoruz. Dökümhaneler 'çevreyi kirletiyor' diyorlar. Bizim dökümhanelerimiz Avrupa'yla kıyaslandığı zaman AB uyum çerçevesinde gereklilikleri yerine getirmelerinden dolayı çok iyi bir seviyede" dedi.

-Sektör çok iyi durumda

Türkiye'de ve yakın coğrafyada yaşanan gelişmelerin sektör açısından etkilerini de anlatan Aynur Ayhan, "2015 yılında yaşanan bölgesel siyasi ve ekonomik sıkıntılara rağmen sektör iyi durumda. 15-20 yıl önceki sektör ile şuan ki sektör arasında çok büyük bir fark var. Kalite anlamında çok büyük atılımlar gerçekleştirdik. Bürokratların da bizlerle aynı dinamizme sahip olması çok önemli. Yerli malı kullanımı her platformda ısrar-



İstanbul Demir ve Demir dışı Metaller İhracatçıları Birliği Döküm Sektör Komitesi Başkanı Aynur Ayhan,

la vurgulamak zorundayız" dedi.

-Mesleki eğitim bizim için çok önemli

Sektör açısından eğitim konusunun çok önemli olduğunu dile getiren Aynur Ayhan, "Şuanda çalışacak eleman bulamıyoruz. Meslek liselerinin önemi artırılmalı ve pratik ağırlıklı olmalı. Meslek lisesi mezunu mesleğini icra edecek kişilere ihtiyacımız var. Kars'tan Edirne'ye herkes personel arıyor. Sektörün duayen isimlerinin teknik bilgileri, pratik tecrübeleri meslek liselerine, üniversitelere aktarması gerekiyor. Üniversitelerde ki eğitim sistemi özel sektörün dinamiğine yetişemiyor. Biz bilgi açığını sürekli iç eğitimler düzenleyerek tamamlamaya çalışıyoruz. Okulda son bir yıl öğrencilerin uygulamalı eğitim alması gerekiyor" diye konuştu.

-Sektörü kadınlar büyütecek

Bir çok sektörde olduğu gibi erkek egemen bir yapı hakimiyetinde olan döküm sektöründe kadınlar gerek iş yapış şekilleri, gerekse çözümleri ile fark yaratmak istediklerini anlatan Aynur Ayhan, şöyle devam etti: "Bu işi yapmak için erkek olmak gerekmiyor. Bizim de fark yaratacağımız, sektörü daha ileriye taşıyabileceğimiz projelerimiz var. Biz bu alanda fark yaratmak için elimizden geleni yapacağız. Hem sektörün ihracatını ileriye taşıyacak, hem de Türk markası algısını geliştireceğiz."



Perakendeciler ‘sahte-taklit’ üretimi tartıştı

Türkiye Perakendecilik Meclisi, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Cengiz Günay’ın ev sahipliğinde, Tekirdağ Ticaret ve Sanayi Odasında kamu, özel sektör ve sivil toplum kuruluşlarının üst düzey temsilcilerinin katılımı ile toplandı.

Toplantıda konuşan Cengiz Günay, meclis üyeleriyle bir arada olmaktan duyduğu memnuniyeti ifade ederek sözü Meclis Başkanı Mehmet Nane’ye bıraktı.

Meclis Başkanı Nane, 15 Temmuz 2016 tarihinde sonra sektörde yaşanan gelişmeleri ve etkileri kısaca ele alarak, sektör paydaşları olarak ekonominin canlanması için herkesin elinden gelenin fazlasını yapması gerektiğini önemle vurguladı.

Asgari ücrette gelen beklenmedik maliyet artışı, esnek çalışma modelinin işlememesi, ekonomide son dönemde yaşanan yavaşlama aynı anda da sektörde maliyetlerin yükselmesi, perakende sektörünün kamu tarafından, ağırlıklı olarak “tüketim” odaklı algılanıyor olması, artık birer yaşam alanı olan ve sosyal önemi bulunan AVM’lerin yanlış imajı, ön görülemeyen düzenlemeler ve yükler konularını öncelikli sorun olarak belirleyen üyeler, sorunların çözümü noktasında gerekli adımların atılması gerektiği fikrinde birleşti.

Kozmetik sektörüne getirilen taksit sınırlamasına da değinen üyeler, aceleyle verilen kararların sonuçlarının sektöre zarar verdiğini ifade ederek, bu sorunun çözümü için ilgili



Bakanlıklar nezdinde girişimlerin bulunulduğuna dikkat çekti.

Sektörün en önemli sorunlarından biri olan sahte-taklit üretimi ilgili bir sunum yapan Meclis Başkan Yardımcısı Tekin Acar, yaşanan mağduriyetleri sayılar ve örneklerle ortaya koydu.

Meclis üyesi Avi Alkaş ise, MAPIC konusunu ele alarak, üyelere kısa bir bilgilendirme sunumu yaptı ve katılımı artırmak için sektör temsilcilerinin desteğini istedi.

Plastik hammadde ithalatında PP ve PE için kota talebi

Türkiye Plastik, Kauçuk ve Kompozit Sanayi Meclisi toplantısı, Meclis Başkanı Yavuz Eroğlu başkanlığında sektörü etkileyen güncel konuları görüşmek üzere TOBB’da gerçekleştirildi. Toplantının ilk oturumunda, plastik tanıtım grubunun kapatılması süreci ve kesintilerle ilgili son durum hakkında sektördeki firmaların, derneklerin ve kamunun görüşlerini almak amacıyla Meclis üyelerine söz verildi.

Meclis üyeleri bir önceki meclis toplantısında oybirliği ile Ekonomi Bakanlığı’na plastik grubunun kapatılması hususunda tavsiye kararında bulunulması yönünde iletmiş oldukları talebin dikkate alındığına ve bu kararın sektör için çok olumlu sonuçlar doğuracağına vurgu yaptılar.

Toplantıda daha sonra plastik hammadde ithalatında PP ve PE için kota talebi konusu gündeme getirilerek, askıya alma ve tarife kontenjanları hakkında hazırlanan bilgilendirme sunumu yapıldı. Sunum sonrasında, Avrupa Birliği’nin bu konudaki sistemi tartışılarak Türkiye’deki yansımaları değerlendirildi.

Yeni yangın yönetmeliği ile eski yönetmelik arasındaki farklara da değinilerek, katılımcıların ortak kararı ile iki konuda tavsiye kararı alınması hususunda uzlaşmaya varıldı.

Bu kararlardan ilki, yeni yönetmelikle ilgili yapılacak deęi-

şikliklerin meclisle istişare edilmesi ve meclisin de görüşünün alınması, ikincisi ise, Türk Standartları Enstitüsü ya da diğer akademik bilimsel kuruluşlarla bir araya gelerek Türkiye’ye özel bir dış yangın performansının belirleneceği test mekanizması ile ilgili standartların ivedilikle oluşturulması yönünde oldu.

Sektörün en temel sorunlarından ilki olarak, Türkiye’deki plastik polimer eğitiminin yetersizliği olduğu, üniversitelerde polimer mühendisliği bölümlerinin açılmasının sektörün gelişimi açısından son derece önemli olduğunu altı çizildi.

Ayrıca sanayi ve akademinin bir araya geleceği bir arayüze

ihtiyaç duyulduğu, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı’nın desteğiyle kurulan Mükemmeliyet Merkezi’nin bu anlamda atılmış önemli bir adım olduğu belirtildi.

Meclis üyeleri ayrıca plastik sektöründe Türkiye’de bir arz sıkıntısının yaşandığına, bu nedenle petrokimya konusunda teşviklerin artırılarak hammadde üretiminin daha cazip hale getirilmesi gerektiğine vurgu yaptılar.

Enerji ile ilgili sıkıntılara da değinilen toplantıda, elektrik kesintisi yaşandığında enerjinin kalitesiyle ilgili sorunlar yaşandığını ve bu durumun sektörü ciddi anlamda olumsuz etkilediği belirtildi.



Başkan Zeytinoğlu: Orta Vadeli Programı destekliyoruz

KSO Ekim ayı Oda Meclisi toplantısında TOBB tarafından hazırlanan 15 Temmuz Belgeseli izlendi. KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu Başbakan Binali Yıldırım tarafından açıklanan Orta Vadeli Program'la ilgili değerlendirmelerde bulundu



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Ekim ayı meclis toplantısına, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin (TOBB) hazırladığı 15 Temmuz darbe girişiminin anlatıldığı belgesel izlenerek başlandı. 3, 9 ve 24 Meslek Komiteleri sözcüleri sunum yaptılar. Toplantıya konuk konuşmacı olarak Hayat Holding Yönetim Kurulu Genel Sekreteri ve KSO eski Yönetim Kurulu Üyesi Osman Aksoy katıldı.

Kocaeli Sanayi Odası Meclis Toplantısı'nda ilk sözü alan Başkan Ayhan Zeytinoğlu, Başbakan Yıldırım tarafından açıklanan 2017-2019 dönemini kapsayan Orta Vadeli Programı desteklediklerini ifade etti.

Programın ayrıntılarına ilişkin değerlendirmelerde bulunan Zeytinoğlu;

"Büyüme 2016 yılında yüzde 3,2, 2017 yılından yüzde 4,4, 2018 ve 2019 yıllarında yüzde 5 olarak açıklandı. Yılın ilk yarısında ülkemiz yüzde 3,9 ile ılımlı bir büyüme performansı sergilemişti. Orta Vadeli Programa göre; ikinci yarıda yüzde 2,5 büyüme bekleniyor. Zaten sanayi üretim endeksi ve kapasiteler de bu rakamı destekliyor. Ağustos ayında sanayi üretimi yüzde 2,2 oranında büyüdü. Son çeyrekte biraz artış olacaktır." dedi.

2019 yılından itibaren yüzde 5 büyüdüğümüz varsayılır-

sa, ancak 2030 yılında 2 trilyon dolar GSYH'ya ulaşabileceğimizi belirten KSO Başkanı Zeytinoğlu,

"Mevcut üretim gücümüzün artması ve yeni yatırımlara ihtiyacımız var. Ülkemizin iç ve dış talebin canlanması ile çok daha fazla üretim artışı yapma gücü var. Beklentimiz yapısal reformlarla bu gücün kullanılmasıdır.

Enflasyon 2016 yılında yüzde 7,5, 2017 yılında yüzde 6,5, 2018 ve 2019 yıllarında yüzde 5 hedefti. 2016 yılı için hedeflenen yüzde 7,5 düzeyindeki enflasyonda değişikliğe gidilmemiş ve ulaşılabilir görünüyor. Ekim ayında enflasyonun baz etkisi ile bir puan düşeceğini bekliyoruz.

Dövizdeki hızlı artış devam ederse enflasyonda artış olabilir. Önümüzdeki yıllarda enflasyonun yüzde 5'ler seviyesinde hedeflenmesi memnuniyet vericidir. Enflasyon yüzde 5 ve altında kalırsa ekonomide birçok veriye olumlu etkisi olur." şeklinde konuştu.

Son iki yıldır, aylık 11-12 milyar dolar ihracat gerçekleştirildiğini kaydeden Zeytinoğlu şunları söyledi, "İhracat artışını kısa vadede miktarsal, uzun vadede ise katma değerli ürünlere geçerek sağlayabiliriz.

Bu bakımdan orta düzeydeki üretim teknolojisimizi, daha üst seviyelere çıkarmamız gerekiyor. Son açıklanan Ar-Ge

Reform Paketi, tasarım merkezlerini de destekliyor. Firmalarımız için bu destekleri birer fırsat olarak görüyoruz. Geçtiğimiz ay Eylül ayı ihracatımız 10,9 milyar dolar oldu. Dokuz günlük Kurban Bayramı tatiline rağmen 10,9 milyar dolarlık ihracat rakamını olumlu değerlendiriyoruz.

İlimiz dış ticaret verileri ise Eylül ayında ihracat 1,04 milyar dolar, İthalat ise 2,75 milyar dolar. İlimiz dış ticaretinde dikkat çeken; Türkiye genelinde otomotiv ihracatı artarken, bizde gerilemesidir”

Eylül ayında kimya sanayi ihracatında da gerileme olduğunu vurgulayan Zeytinoğlu, “Yılın son aylarında bölgemiz ihracatında artışlar bekliyoruz.

Cari açık 2016 yılında 31,3, 2017 yılında 32, 2018 yılında 31,7, 2019 yılında 31,2. Ağustos’ta turizmde yüzde 42 azalış olmasına rağmen, yıllık cari açığımız 31 milyar dolar oldu.

İşsizlik oranlarına bakarsak 2016 yılında yüzde 10,5, 2017 yılında yüzde 10,2, 2018 yılında yüzde 10,1, 2019 yılında yüzde 9,8. Temmuz ayı işsizlik oranı yüzde 10,7 oldu. İşsizlik oranımız artıyor ama eleman bulmakta zorlanıyoruz.

Burada da esas çözümün mesleki eğitim olduğunu düşünüyoruz. Mesleki eğitimdeki yapısal reformların sonucunu uzun vadede görebiliriz, ama kalıcı bir çözüm olur.” dedi.

KSO Başkanı Zeytinoğlu, Binali Yıldırım’ın başkanlığında gerçekleşen TOBB’un 9’uncu Ticaret ve Sanayi Şurasına katıldığını söyleyerek,

“Kocaeli Odaları adına sözcülüğü ben yaptım. İlimizin ulaşım sorunlarına değindim. Limanlarımızın ve OSB’lerimizin yük taşımacılığı için demiryolu bağlantısını ve personel taşınması için Gebze ve İzmit’e Marmaray hattının getirilmesini, Güney Otoyolu projesinin 2017 yılında ihale edilmesini, Körfez İlçemizin 3. Köprü Otoyoluna bağlanmasını, Bu yatırımların finansmanı için mevcut il yatırım harcamalarının, İlimizde üretilen katma değer ile orantılı olmasını, Petrol dışı ürünlerin depolandığı antrepolarda millileşmeyen ürünler için uygulanan teminat oranının düşürülmesini, Cengiz Topel havaalanımızdan 3-4 İlimize günlük düzenli seferlerin yapılmasını, İlimizde kentsel dönüşümün hızlandırılmasını ve meslek liselerindeki devlet desteğinin öğrenci başı 10 bin TL’ye çıkarılmasını talep ettik” dedi.



TÜRK HENKEL’E PLAKET

Meclis Toplantısı’nda KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul BizimKöy Engelliler Üretim Merkezi’ne katkılarından dolayı Türk Henkel Firması yetkilisi Mehmet Yılmaz’a plaket verdiler.



MESLEK KOMİTELERİ SUNUMLARI

KSO Meclisi’nde 9. Meslek Komitesi Sanayi Gazları ve Boya İmalatı Sanayi Grubu adına Komite Başkanı Hasan Şerefhan, 3. Meslek Komitesi Hazır Yemek Şekerleme Sanayi Grubu adına Komite Başkanı Mihriban Bilen ve 24. Meslek Grubu Motorlu Kara taşıt Araçları Sanayi Grubu adına Komite üyesi Yunus Çiftçi yaptıkları çalışmaların sunumlarını aktardılar.



Hayat Holding Genel Sekreteri Osman Aksoy anlattı: İran'da nasıl iş yapılır?



Kocaeli Sanayi Odası Meclisine konuk konuşmacı olarak katılan Hayat Holding Yönetim Kurulu Genel Sekreteri ve KSO eski Yönetim Kurulu Üyesi Osman Aksoy, Türkiye-İran ilişkileriyle ilgili bir sunum yaptı.

İran'da üretim yapan bir kuruluşun temsilcisi olarak İran'ın Türkiye iş dünyası için önemine işaret eden Osman Aksoy İran'ın büyük bir değişim içinde olduğunu anlattı.

İran ekonomisi ile ilgili yaptığı değerlendirmede "Özellikle ihracatçıya ve tüccara karşı son derecede direnç gösteren bir dış ticaret rejimleri var. Bitmiş ürünlerde yüksek derecede vergi oranları var. Ama hammadde gibi, yarı mamul gibi maddelerde ise daha düşük gümrük oranları var. Dolayısıyla sanayicimizin özellikle İran'ı iyi tanınması ve mutlaka gidip İran'da bir şeyler yapması gerekiyor. Aksi takdirde ihracat pazarı olarak bakarsak İran'a çok fazla şansımız yok." şeklinde konuşan Osman Aksoy, "İran ile ilgilenmesi gereken grup sanayicilerdir. Sanayicimizin özellikle İran'ı iyi tanınması ve bir şeyler yapması gerekiyor." dedi.

İran ile iş yaparken dikkat edilmesi gereken hususlara değinerek, İran'ın ekonomik ve sosyal yaşantısı, toplumda ticari ilişkileri etkileyebilecek kurallar ve alışkanlıklar dahil olmak üzere her türlü bilgi ve deneyimi paylaşan Osman Aksoy şunları söyledi:

"İran'da iki şekilde firma kurulabilmektedir; Yabancı sermaye mevzuatı içinde ve yabancı sermaye mevzuatı dışında. Her iki durumda da yüzde 100 yabancı sermayeli firma kurulabilmektedir. İran'lı ortak şartı yoktur.

İran'da yatırım ve ticaret yapan firmalarımız her aşamada İran'da yerleşik hukuk büroları ve avukatlardan mutlaka hukuki yardım almalıdır. Yapılan görüşmeler sonucunda varılan mutabakat sözleşme ile sağlama alınmalıdır. İran'da tüm ticari işlerde sözleşme yapılmasına çok önem verilmektedir.

İran'da yatırım planlarında acele edilmemeli, hazırlık evresi uzun tutulmalı, pazar araştırmaları, sektörün alışkanlıkları ve kabulleri çok iyi araştırılmalıdır. Bizde kabul gören bazı uygulamalar İran'da ciddi bir dirençle karşılaşabilmektedir. İş yapılan firmalar iyice araştırılmalıdır. Hem Türkiye, hem de İran firmaları açık hesap çalışmaktan kaçınmalıdır. Ya akreditifli çalışma seçilmeli veya mal bedeli peşin olarak tahsil edilmelidir. Bedeli tahsil edilmeden özel üretim yapılmamalıdır. Vadeli satışlarda banka teminat mektubu, bu mümkün değilse gayrimenkul ipoteği alınmalıdır. Bütün işlerde olabildiğince sağlam sözleşmeler yapılmalıdır." dedi.

İran'a yönelik ambargolar hakkında bilgi veren Osman Aksoy İran ekonomisi ile ilgili olarak ayrıca şu değerlendirmeleri yaptı:

"Şimdi bildiğiniz gibi İran'a uygulanan ambargo denildiğinde Türkiye'de çok fazla ambargonun kapsamı bilinmiyor. İran'a 4 başlık altında ambargo uygulanıyor. Birincisi teröre verilen destek iddiasıyla uygulanan ambargolar var. İnsan hakları ihlalleri dolayısıyla uygulanan ambargolar var. Birde balistik füze programı dolayısıyla uygulanan ambargolar var. Bu ambargolar Amerika Birleşik Devletleri tarafından ve bazı Batı ülkeler tarafından tek taraflı olarak uygulanan ve Birleşmiş Milletler kararına isnad etmeyen ambargolar var. Türkiye bu ambargoları tanımadığını zaten deklare etmiş. Son olarak nükleer araştırmalar ve nükleer silah geliştirdiği için uygulanan ambargolar vardı. Bu İran'ın bütün ticaretini ve petrol ihracatını engelliyordu. 16 Ocak 2016 itibarıyla dünya ile beş artı bir ülkeleriyle yapılan anlaşma sonucu bu ambargo kalktı ve İran petrol ihracatına başladı. Ancak hala tam olarak ticari sistemi, bankacılık sistemi normale dönmedi.

Dış ticaret hacmine baktığımızda son derecede düşük. 2014 yılında toplam 121 milyar dolar bir dış ticaret hacmi var. Türkiye ile olan dış ticaret hacmine baktığımızda ise 2003 yılında 2 milyar civarında 2012'de 21 milyar dolara kadar çıkıyor. 2015'de 9.7 milyar dolar. Bunun 6 milyar doları bizim oradan ithalatımız. 3,6 milyar dolarları da ihracatımız. İran ihracatının yüzde 97'si petrol, petrokimya ürünleri üzerine ve doğalgaz ticaretinden kaynaklanıyor. Onun haricinde zaten çok da fazla yurt dışına ihraç edebilecekleri bir değerleri yok. İhracatında ilk beş ülkeye baktığımızda, Türkiye ikinci. İthalatında ise Türkiye beşinci. Başlıca ithal ettiği ürünler otomotiv, demir çelik, petrokimya, hammaddeler, kimyasal maddeler, otomotiv yan sanayi, gıda maddeleri, mobilya orman ürünleri, ilaç, iş makineleri.

Şimdi İran'da döviz tabi bu ambargolara bağlı olarak çok ciddi dalgalanmalar gösterdi. Benim İran'a gittiğim tarihte 13 bin riyal civarında idi serbest piyasa ve Merkez Bankası. Zaman içerisinde 40 bin riyallere kadar çıktı bir dolar. Şu anda Merkez Bankası'nın bir dolar için verdiği değer 31-32 bin riyal civarında. Serbest piyasada dolar 35-36 bin riyal. Merkez Bankası eğer döviz tahsis ediyorsa yukarıdaki o düşük kurdan tahsis ediyor ithalatçılara. Eğer alamıyorsa da serbest piyasadan işlerini görüyorlar. Ve Merkez Bankası her geçen gün ithalatı sıkıştırmak anlamında yerli üretimi canlandırmak, daha fazla teşvik etmek için düşük dolar tahsis ettiği kalem sayısını azaltıyor.

Türkiye ile İran arasında tercihli ticaret anlaşması var. 2015 yılında yürürlüğe girdi. Ve buna göre Türkiye'nin 125 tane ürünü, İran'ın da 140 tane ürünüde gümrük vergileri karşılıklı

olarak indirildi. Bizim taviz alan ürünlerimiz temizlik ürünleri, ilaç kozmetik ürünleri, plastik malzemeler, orman ürünleri, otomotiv yan sanayi, klimalar, beyaz eşya, çelik ürünler bunlara gümrük indirimi uygulandı. Yani gümrük sıfır değil mesela gümrük 50 ise yüzde 30 indirim uygulayarak 35'e düşürdü. Sıfır olarak algılanmasın. İran'a ise genelde bizim sağladığımız tarım ürünleri.

İran da dış ticaret politikası zaman zaman değişebiliyor. Bazı kalemler için kısıtlamalar getirebiliyorlar ithalata. Gümrüklerdeki uygulamalarda ve işlemlerde zaman zaman değişiklikler oluyor. Ancak asıl değişiklik hersene yılbaşında yapılıyor. İran'ın ithalat mevzuatına internet üzerinden ulaşabilirsiniz. İngilizce olarak bütün mevzuatı, gümrük vergi oranlarını oradan görebilirsiniz.

İran'daki bir ithalatçı ithalat yapabilmesi için yani buradan sizin ihracat yapacağınız bir müşterinizin orada tabi olduğu kurallar burada ithalat yapabilmek için önce izin almak gerekiyor. İzin tarihinden eski hiçbir tarihli evrak olmaması gerekiyor. Fatura, sevk evrakı gibi. Aksi takdirde o mal kaçak muamelesi görüyor. İzinden sonra para tahsisi için Merkez Bankası'na başvuruluyor. Para tahsisinden sonra döviz satın alınıyor. Sonra mal sevk ediliyor. Ve o esnada izinden sonra mal sevkiyatı yapılabilir. Malın gümrüklenmesi ve sonra da kambiyo evrakının kapatılması 3 ay içerisinde mecburi.

İran'daki sektörlerle ilgili ufak bilgiler paylaşmak istiyorum. İran'da ekonominin yaklaşık yüzde 85'i devletin kontrolünde. Petro kimya ve otomotiv sektöründe devletin büyük bir payı var. En gelişmiş sektör olarak da petrokimya, otomotiv ve çelik sektörünü söyleyebiliriz.

Gıda sektörü de iyi gelişmiş bir takım kimyasallar, petrokimya ürünleri İran'da bol miktarda üretiliyor. Otomotiv yan sanayi ve genel olarak yan sanayi için İran'da çok büyük bir pazar var. Hazır giyim, mobilya ve tüm tekstil sektörü açısından İran çok cazip. Özellikle mobilya ve hazır giyim firmaları İran'da üretim yaparak kendi zincirlerini oluşturup çok başarılı olabiliyorlar. Ama ihracat yapmak isterlerse de mümkün değil. Çünkü yüzde yüzlere yakın bir gümrük vergisi var.

Otel, İran'da çok gelişmeye açık bir sektör. Türkiye'de 1100 adet civarında beş yıldızlı otel var. İran'da bu rakam elli civarında maksimum. Fastfood ve lokantacılık için iyi bir pazar var. Kayda değer düzgün bir fastfood zinciri yok. Alışveriş merkezleri gelişiyor. Daha önceden İran'daki sistem bizdeki pasaj mantığında yürüyen bir iş vardı. Şimdi AVM'ler açılıyor. Dolayısıyla Türk markalarının bu AVM işini çok iyi takip etmesi lazım.

Çimento, seramik ve karo üretim kapasiteleri çok yüksek. 80 milyon ton çimento üretebiliyorlar. Türkiye 60 milyon ton. Burada satın alma ve ortaklık şeklinde yatırımlar olabilir. İnşaat sektörü çok canlı. Daha önce hep çelik inşaat yapılırken şu anda betonarme inşaat yaygınlaşıyor. İran'da çok büyük bir alt yapı potansiyeli var. Ancak finansman problemi var. Ambargo kalktı. Ama işte bu petrol fiyatları 40 dolara düşünce umdukları geliri elde edemiyorlar. Günlük işte 3-3.5 milyon varil civarında petrol ihracatı var. Bu da çok fazla bir değere ulaşamıyor 40 dolarla.

Çelik üretimi ve haddelme sanayi çok iyi durumda İran'da. Karşılıklı çelik ticareti yapılabilir. Çelik konstrüksiyon yapı işinde çok başarılılar. Estetik ve fonksiyonel güzel işler yapıyorlar. Makine pazarı için İran çok cazip. Çevre yatırımları için önümüzdeki dönemde İran iyi bir pazar olabilir.

Madencilik sektörü cazip. Ciddi maden kaynakları var. Çinko, bakır, demir, alüminyum, mermer gibi. Ambalaj sektörü, gıda sektörü gelişmiş. Ancak ambalaj sektörü çok gelişmeye açık. Mesela hiçbir su bardağı veya yoğurt kaplarını yırtmadan açamazsınız. Yani mümkün değil bıçak falan gerekiyor. Bizdeki gibi çekip açmıyorsunuz. Sebze, meyve kalitesi yüksek. İran'da üretilen tavukların raf ömrü çok kısa. Dolayısıyla raf ömrü daha uzun tavuk üretimi için İran ciddi



bir pazar ve tavuk tüketimi çok fazla. Devlete ve özel sektöre ait sağlık kurumları var. Kalitesi ve hizmeti iyi seviyede. Sosyal güvenlik sistemi bizdeki gibi. Özel sağlık sigortası uygulaması var. Eğitim devletin ve özel sektörün eğitimi var.

Şimdi, Türkiye'de nasıl problem oluyorsa İran'da da oluyor. Tabii ki İran bir hukuk devleti. Size çok anlamsız gibi bile gelebilen bazı uygulamalarla karşılaşabilirsiniz. Ama kesinlikle mutlaka bir kanun, yönetmelik, tüzük vardır o işi kılan.

Orada da tabi ki şöyle sıkıntılar olabiliyor. İran genelde kapalı bir ekonomi olduğu için rekabete karşı çok duyarlı bir yerli sanayisi var. Rekabetten haz etmiyorlar. Biraz önce de bahsettim ya ürünler üzerinde de fiyat yazıyor. Bu da devletin bir nevi ya kendisi onaylıyor devlet veya bir takım sektörel dernekler var Encümen diyorlar. Devlet bu fiyat yapma yetkisini bir anlaşmayla encümenlere devretmiş.

Ama şundan emin olun, bir defa İran devlet kurumları ağırlıklı olarak yabancı sermaye birimleri Türk firmalarına karşı son derece düzgün bakıyorlar. Ülkelerine yabancı sermaye gelmesini istiyorlar. Özellikle Türklerin gelmesini istiyorlar.

Pazar büyüklükleri şu anda küçük. Yani kişi başı tüketim dediğimiz değer İran'da henüz dünya standartlarının altında. Seksen milyon bir nüfusu var. Genç bir nüfusu var. İyi kötü anlayan bir nüfusu var. İngilizce bilen oranı son derece yüksek. Türkçeyle çok rahatlıkla işinizi her yerde görebiliyorsunuz.

Sanayicinin gitmesi lazım İran'a. Yani Türkiye'nin kurtuluşu oradan geçiyor. Sayın Başkanımız biraz önce iki trilyon milli gelirden bahsetti. Başka türlü olmaz yani. Hiçbir ülke çok büyük yatırım gerektirmeyen ve yüksek teknolojiyle üretilmemiş ürünlerin kendi ülkesine dışarıdan gelmesinden hoşnut değil.

Şimdi Türkiye'de genellikle para transferinde problem söyleniyor. Aslında bu problemi tam doğru ifade etmeyen bir ifade. İran Merkez Bankası verdiği ucuz döviz her gün azaltıyor. Yani mümkün mertebe ithalatı zorlaştırmak anlamında.

Yani aslında para transferinde problem değil de, para maliyetinde bir problem var. Para transferi her zaman için mümkün. Maliyeti ile ilgili bir sıkıntı var. Şu anda bu ambargolar kalktıktan sonra İran'ın o dördüncü madde vardı ya nükleer silah geliştirdiği için uygulanan ambargolar. O uygulamalar ambargosu İran'ın 6 ülke haricinde yani Türkiye, Tayvan, Çin, Hindistan, Güney Kore ve Japonya. 6 ülkeye azaltılmış olarak petrol ihracatına müsaade etmişti Birleşmiş Milletler kararı. Onun haricinde hiçbir ülke İran'dan petrol ve petrokimya ürünü alamıyordu. Hatta Türkiye'de petrokimya ürünü de alamıyorduk. Sadece ham petrol alabiliyorduk. Şimdi bunun önündeki engel kalktı. Ama aynı zamanda bankacılık uygulamaları da serbestleyecekti. Serbestlemedi henüz. Bunu çözmeye çalışıyorlar şu anda. Akreditif açmak henüz çok kolaylaşmadı. Ama bu sıkıntılar açılıyor.

Sorunuzun ikinci bölümünde İran'da çok ciddi bir kayıt dışı ekonomi var. İşte İran şu anda bizim Adnan Kahveci'nin, Turgut Özal'ın yaptığını yapmaya çalışıyor. Kayıt dışı ekonomiyi azaltmaya çalışıyorlar. Ama orada çok ciddi kayıt dışı ekonomi ve kaçakçılık var. Kaçakçılığı yapanlar da bilinen insanlar. İran devleti de azaltmak için uğraşıyor. Kapalı çarşıya resmi bir işle ilgili para gelemmez. Nasıl

Türkiye ile İran tarımsal işbirliği peşinde

Türkiye-İran Tarımsal İş Forumu, Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanı Faruk Çelik ve İran Tarım Bakanı Mahmoud Hojjati'nin katılımıyla TOBB'un ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Toplantıda TOBB'u Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz temsil etti.

-Komşu değil kardeş ülke

Yavuz yaptığı açılış konuşmasında İran'ı komşu bir devletten öte, kardeş bir ülke olarak gördüklerini ifade ederken, "Son zamanlarda da ilişkilerimizde önemli adımlar atılıyor. O nedenle, bu toplantıyı, kardeşlerin bir araya gelmesi olarak görüyoruz. Ülkelerimizin özellikle tarım ve hayvancılık alanında bir araya gelmesini teminen, Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığımızın son zamanlarda çok kıymetli çalışmalarını görüyoruz. Bakanımız Sayın Faruk Çelik ile birlikte ivme kazanan tarımsal dış pazarlara yönelik çalışmalarının bir neticesi olan bu İş Forumu ile, iki ülkenin tarımsal ticaretinin geliştirilmesi yönünde şüphesiz önemli adımlar atılacaktır. Bu adımların özellikle komşuluk temelinde gerçekleştiriliyor olması biz özel sektör temsilcilerini oldukça memnun etmiştir" dedi.

-Irak ve Suriye bölge için risk

Dünya çapında ekonomik, siyasi ve toplumsal çalkantıların yaşandığı bir dönemde bulunulduğuna dikkat çeken Yavuz, Irak ve Suriye'deki durumun, iki ülke ve bölge için çok büyük bir risk kaynağı olduğunu söyledi. TOBB Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Faik Yavuz şöyle konuştu: "İktisadi alandaki zorlukların yanında, ciddi bir güvenlik ve mülteci sorunu yaşanıyor. Mülteci ve terörün kanlı eli, bölgemizi de aşarak, Avrupa'ya kadar uzandı. Türkiye bugün itibarıyla, 3 milyonu aşan bir mülteci girişiyle baş başa. Bu rakam, giderek daha da büyüyor. Bölgemizde yaşanan tüm olumsuzluklar, bölge ülkeleri arasındaki birlikte çalışma çabalarını daha değerli kılıyor. Bu çerçevede, İran'ın istikrar ve huzurunu koruması, bizim için de memnuniyet vericidir. Zira, Türkiye ve İran tarihinden gelen kadim bir dostluğa sahiptir. Ülkelerimiz ara-

sında artacak yakınlaşma ve işbirliği, bölgemiz için de çok büyük önem taşımaktadır.

Bu çerçevede, İran'a dönük yaptırımlara son veren Ocak ayında imzalana anlaşma, Türk iş dünyası tarafından sevinçle karşılandı. Biz, TOBB olarak, İran ile olan ilişkilerimize çok büyük önem veriyoruz. Geçtiğimiz Kasım ayında İran Ticaret Sanayi Maden ve Tarım Odası ile bir anlaşmaya imza attık, bir Çalışma Komitesi kurduk. Yönetim Kurullarımızdan temsilcileri görevli olarak atadık ve 4 ay gibi kısa bir sürede 2 kez bir araya geldiler. Önümüzdeki ay bir kez daha bir araya gelecekler. Yine, tahkim alanında bir işbirliği anlaşması imzaladık, bu işbirliğini genişletecek çalışmayı İran'ın Ankara Büyükelçiliğine ilettik. Bugün burada yapılan İş Forumunu da Türkiye-İran Çalışma Komitesinin çalışmalarının bir meyvesi olarak görüyoruz."

-“Nerede tarım orada varım”

İki ülkenin 30 milyar dolarlık ticaret hedefine ulaşmak için çalıştığını anlatan Faik Yavuz, bna ulaşmak için de tarım alanındaki potansiyelin tam olarak kullanılması gerektiğine vurgu yaptı.

Yavuz şunları söyledi: "Türkiye'nin gayrisafi hasılasında tarım sektörü %8'i oluşturmakta. Bu oran İran'da %9,3. Tarımsal üretimde dünyanın ilk 10 ülkesi arasında yer alan dostumuz İran'ın 19 milyar Dolara yaklaşan bir tarımsal ticaretinde daha fazla pay sahibi olmayı umuyoruz. Biliyoruz ki, her sektörün alternatifi olduğu halde gıdanın, tarımın alternatifi yoktur. Her geçen gün artan dünya nüfusu ile birlikte, 7,5 milyar insan gıda tüketmek durumundadır. Tarımı ve hayvancılığı usulüne uygun, dünya standartlarında yapan bir toplumun zengin olması kaçınılmazdır. Daha önce de belirttiğim gibi, nerede tarım orada varım. Tarım ve gıda alanında çok önemli bir potansiyele sahibiz. İş dünyası temsilcileri olarak biz daha iyi ne yapabilirizi bulmak için, birlikte çalışacağız."

-Bakan Çelik





Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanı Faruk Çelik de dost ve kardeş ülke İran ile ilişkilerde bu yıl önemli gelişmeler yaşandığını ifade etti.

Fetullahçı Terör Örgütü'nün (FETÖ) 15 Temmuz hain darbe girişimi nedeniyle temmuzda yapılması planlanan toplantının bugün gerçekleştirilebildiğini dile getiren Çelik, İran ve Türkiye ekonomilerinin rakip değil, tarihi İpek Yolu'nda olduğu gibi birbirini tamamlayan nitelikte olduğunu söyledi.

Çelik, İran'a yönelik ekonomik yaptırımların kalkmasıyla ikili ticaretin hızla yükseleceğine işaret ederek, şunları kaydetti: "İran Türkiye'nin Asya'ya açılan kapısı, Türkiye de İran'ın Avrupa'ya açılan kapısı. 2013'te 22 milyar doları bulan fakat geçen yıl 9,7 milyar dolara kadar gerileyen ikili

ticaret hacmimizi Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın koyduğu 30 milyar dolar hedefine çıkarmak için her alanda olduğu gibi tarım alanında da çok çalışmalıyız. 10 milyar dolara yakın ticaret hacmi içinde tarımsal ürün ticaretimizin payı 353 milyon dolarla sadece yüzde 3,6 düzeyinde. Bu her iki ülkeye yakışmayacak bir rakam."

İran İslam Cumhuriyeti Tarım Seferberliği Bakanı Mahmud Hojjati de Türkiye'nin Akdeniz iklim özelliğinin, İran'ın kuzey ve batıdaki iklimine benzediğini belirterek, bunun tarım alanındaki ortak çalışmaların zeminini hazırladığını söyledi.

Türkiye'nin özellikle ambargo döneminde

İran'ın yanında durmasının ortak çalışmalar için zemin hazırladığını vurgulayan Hojjati, "Şimdiye kadar hayvancılık, ziraat ve su ürünleri konusunda güzel iş birlikleri yapılmıştır. Türkiye, tarım alanında çok değerli rol oynayabilir." değerlendirmesinde bulundu.

Hojjati, İran'da tarım ürünlerinin yüzde 90'ından fazlasının köyde yetiştirildiğine işaret ederek, bu nedenle daha fazla tarım ürünü yetiştirmenin bölgenin kalkınması için son derece önemli olduğunu ifade etti.

İki ülkenin özel sektörünün ortak yatırım yapabileceğine dikkati çeken Hojjati, helal piyasaya ürün sunmak için de daha fazla iş birliği yapılabileceğini belirtti.

Türkiye Varlık Fonu ele alındı

Türkiye Sermaye Piyasası Meclisi yeni dönemin ilk toplantısını, Meclis Başkanı Himmet Karadağ başkanlığında, İstanbul Ticaret Odasında kamu, özel sektör ve sivil toplum kuruluşlarının üst düzey temsilcilerinin katılımı ile gerçekleştirdi.

Sermaye piyasasında yerli yatırımcı talebi ve bireysel yatırımcı ilgisi ile yerli kurumsal yatırımcı sayısının istenen seviyede olmaması, sermaye piyasasının ve derinlik kazanması için ürünlerin geliştirilmesi, sermaye piyasası araçlarının vergilendirilmesi ve aracılık maliyetleri, İstanbul Finans Merkezi (İFM) Projesi kapsamındaki ürün ve hizmet çeşitliliği konularını öncelikli sorun olarak belirleyen üyeler,



sorunların çözümünde noktasında gerekli adımların atılması gerektiği fikrinde birleşti.

Meclis Başkanı Karadağ, Borsa İstanbul nezdinde yapılan yenilikleri de sektör temsilcileriyle paylaşarak, yeni kurulan Türkiye Varlık Fonu A.Ş.

hakkında bilgilendirmede bulundu.

Sektör temsilcilerinin yaşadığı güncel sorunları da dinleyen Meclis Başkanı Karadağ, sorunların giderilmesi için ellerinden geleni yapacaklarını, önemli olanın kısa vadede değil uzun vadede çözüm üretmek olduğunu hassasiyetle dile getirdi.

Küresel yöneticiler Türkiye'yi değerlendirdi

Yatırım Danışma Konseyi toplandı



27 Ekim 2016 tarihinde Başbakan Sayın Binali YILDIRIM başkanlığında gerçekleştirilen IX. YDK Toplantısına Dünya Bankası Başkan Yardımcısı Cyril Muller ile dünyanın önde gelen çok uluslu şirketlerinin üst düzey yöneticileri katıldı.

Bu yıl gerçekleştirilen toplantıya katılan Konsey üyeleri, 14 farklı ülke ve 10 ayrı sektörde yer alan ve toplam cirosu 666 Milyar ABD Dolar, toplam istihdamı 1,5 milyon çok uluslu şirketlerden oluştu.

Başbakan Binali Yıldırım'ın başkanlığında Dolmabahçe Çalışma Ofisi'nde gerçekleştirilen toplantı öncesi YDK üyeleri ve Başbakan Yardımcısı Nurettin Canikli kahvaltıda bir araya geldi. Canikli, basına kapalı gerçekleştirilen kahvaltıda YDK üyelerine hitap etti.

Yıldırım'ın katılımı ile basın mensuplarına toplu görüntü verilmesinin ardından Konsey Toplantısı'nın birinci oturumuna geçildi. Basına kapalı gerçekleştirilecek oturum, Başbakan Yıldırım'ın konuşması ile başladı.

-27 çeyrek boyunca büyümemizi sürdürdük

Yıldırım toplantı öncesi yaptığı konuşmada, "Türkiye olarak biz 2009'da başlayan ve hala da devam etmekte olan küresel krizde ortaya koyduğumuz kararlı politikalar ve küresel krizin ilacının yatırım, istihdam, üretim olması gerektiği gerçeğinden hareketle, 2009 dışında 27 çeyrek boyunca büyümemizi sürdürdük." dedi.

Yüzde 3'ün altında büyümelerin ülkede ilave istihdam yaratmayacağını, ekonomide ciddi sıçrama gerçekleştiremeyeceğini belirten Başbakan Yıldırım, "Yani büyümek tamam ama büyüme belirli bir barajın üzerinde olması lazım. O yüzden gelecek yıllar için Orta Vadeli Planda yüzde 5'in üzerinde büyümeyi tutturmak için tüm ekonomik kurgumuzu buna göre yapıyoruz. Tabii bunu yaparken de mali disiplinden vazgeçecek değiliz" şeklinde konuştu.

Başbakan Yıldırım, "Güven, hepinizin bildiği gibi, yatırım-

cı için en büyük beklentidir. Güvenin devam etmesi, yatırımcı için uzun vadede yeni projelerin, yeni planların hayata geçmesi anlamına geliyor. Güven noktasında Türkiye'de zerre kadar tereddüdünüz olmasın. Türkiye, dünyanın birçok ülkesinden her bakımdan daha güvenli bir ülkedir, hem güçlü siyasi iktidar, siyasi istikrar hem de sürekli kendini yenileyen, bu anlamda yapısal reformlarını hız kesmeden devam ettiren, gerek küresel yatırımcıya gerekse yerel yatırımcıya, beklentilerini karşılayan bir yönetim anlayışıyla sürdürülebilir istikrar ve güveni temin eden bir yönetim iş başında." ifadelerini kullandı.

Toplantıya Dünya Bankası Başkan Yardımcısı Cyril Muller, 'in yanı sıra, Alstom Başkanı ve CEO'su Henri Poupart Lefarge, Alzahid Group Holding CEO'su AbdulRahman Alzahid, APM Terminals Kıdemli Başkan Yardımcısı Teimen Meester, Bank of China Kıdemli Başkan Yardımcısı Qiang Liu, Bombardier Başkanı Laurent Troger, BP CEO'su Tufan Erginbilgiç, Burgan Bank CEO'su Eduardo Eguren, Gemalto Kıdemli Başkan Yardımcısı Tommi Nordberg, Khazanah Nasional Berhad İcra Direktörü Dato'Noorazman Abdul Aziz, Microsoft Bölge Başkanı Ali Faramawy, Mitsui&Co.Europe CEO'su Atsushi Kume, Mumtalakat CEO'su Mahmood Hashim Al Kooheji, Nesma Yönetim Kurulu Başkanı Saleh Al-Turki, Katar First Bank Yönetim Kurulu Başkanı Abdulla Fahad Ghorab Al Marri, Renault Başkan Yardımcısı Denis Le Volt, Sberbank CEO'su Herman Gref, Sojitz Avrupa CEO'su Shigeya Kusano, United Technologies Corporation Başkan Yardımcısı David Hess, ZTE Corporation CEO'su Zhang Renjun ve Vodafone Grubu Ticari Operasyonlar ve Strateji Dünya Başkanı Serpil Timuray da katıldı.

Türkiye'den de TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, TİM Başkanı Mehmet Büyükeşi, TÜSİAD Başkanı Cansen Başaran Symes, YASED Başkanı Ahmet Erdem, MÜSİAD Başkanı Nail Olpak, DEİK Başkanı Ömer Cihad Vardan katıldı. Toplantının ardından 'Sonuç Bildirgesi' kamuoyu ile paylaşıldı

Fabrikasyon Metal Ürünleri Sanayi Grubu firma ziyareti...

Kocaeli Sanayi Odası tarafından 2008 yılından bu yana sanayi kuruluşlarını ödüllendirmek amacıyla gerçekleştirilen ve bu yıl 9'uncusu düzenlenecek olan Sektörel Performans Değerlendirme Organizasyonu'nun tanıtım toplantısı gerçekleşti.

Kocaeli Sanayi Odası 19.Meslek Komitesi 08.11.2016 tarihinde bağlı oldukları meslek grubu üyelerine yönelik firma ziyareti yaptılar. Söz konusu ziyarete Meslek Komite Başkanı Sinan Dülger, Meclis Üyesi Birol Bozkurt, KSO Çayırova Temsilcisi B. Aytuğ Akyıldız katıldılar.

İlk olarak Rifat Plastik Otomotiv Yedek Parça Sanayi Ticaret Limited Şirketi ziyaret edildi. Firma adına Genel Müdür Rifat Yalçın tarafından karşılanan Komite; Oda'nın faaliyetleri, merkez ve temsilciliklerden alınabilecek hizmetler ile komite faaliyetleri konusunda bilgi verdi. Rifat Yalçın da, firmaları hakkında Komite üyelerini bilgilendirdi.

2015 yılında kurulan, 17 kişinin çalıştığı şirkette, otomotiv sektörü için plastik enjeksiyon mamulü yan sanayi



muhtelif parçalar imal ediliyor.

Daha sonra, Enka Cıvata İmalat ve Sanayi Mamülleri Pazarlama AŞ. ziyaret edildi. Firma adına Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım tarafından karşılanan komite, Kocaeli Sanayi Odası ve Oda faaliyetleri hakkında bilgilendirildi.

Firma, 1987 yılında kurulmuş olup, sac aksamli üretim, cıvata ve hırdavat sektöründe faaliyetlerinin yanı sıra gıda sektöründe çekirdek kahve imalatı, kahve makineleri ve otomasyon makine satışları yapıyor. Tesiste halen 200 kişi istihdam ediliyor.

Kocaeli Sanayi Odası Atatürk'ü andı



Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve tüm Oda çalışanları Türkiye Cumhuriyeti'nin Kurucusu Mustafa Kemal Atatürk'ü 10 Kasım Anma gününde KSO Bahçesindeki Bayrak alanında toplu halde saygı duruşunda bulunarak andı.

KSO Başkanı Zeytinoğlu, Cumhuriyetin kurucusu ve büyük devlet adamı Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ebediyete intikalinin yıl dönümünde minnet ve şükran duygularıyla andıklarını belirtti.

Kocaelili Kadın Girişimciler Bursa Orhangazi'yi gezdiler

Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu Orhangazi Gönüllü evi Koordinatörü Berrin Tuğral'ın daveti üzerine Orhangazi Gönüllü Evi ve Örnekköy Kadın Dayanışma Derneğini ziyaret etti.



Gönüllü evi ziyaretinin ardından yine kadın girişimciliğine örnek olan Orhangazi Örnekköy Kadın Dayanışma Derneği ziyaret edildi. Orhangazi Örnekköy mahalle muhtarı aynı zamanda da Örnekköy Kadın Dayanışma Derneği Başkanı olan Esra Özcan derneğin kuruluş amacı ve faaliyetleri konusunda bilgi verdi. 2014 yılı Mayıs ayında kurulan Örnekköy kadın dayanışma derneği 54 üyesi ve 10 aktif çalışan kadın üyesi ile el emeği ile ürettikleri yufka, köy ekmeği, erişte, tarhana, silor, salça, gibi yöresel ürünleri her pazartesi bölgelerinde kurulan Pazar yerinde satışını yapmaktadır.

Kocaeli Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu Orhangazi Gönüllü evi Koordinatörü Berrin Tuğral'ın daveti üzerine, Kurul Başkanı Bahar Baykal, Başkan Yardımcısı Mukadder Doğanay, Kurul Üyeleri Sevgi Çiler, Saliha Aksoy, Sibel Morali, Hülya Oran, Hilkat Sönmez, Meryem Ustaoglu, Nuriye Köksal, Nuran Doğan ve Seçil Gelişmen Orhangazi Gönüllü Evi ve Örnekköy Kadın Dayanışma Derneğini ziyaret etti.

Orhangazi Gönüllü evi Koordinatörü Berrin Tuğral tarafından Gönüllü evinin kuruluş amacı, faaliyetleri, üyelerinin gelişimi için yapılan çalışmalar ve verilen eğitimlerden bahsedildi. 800 bayanın çalıştığı ve 3 atölyeden oluşan Orhangazi Gönüllü Evi hayata geçmesindeki en önemli nedenin; Ev kadınlarının tüketici olarak yaşamak zorunda kalmaları, el emeklerini değerlendirememeleri olarak belirten Berrin Tuğral, amaçlarının kadınlara meslek edindirmek, öğrendikleri mesleklerden para kazanmalarını sağlamak olduğunu söyledi.

Ana faaliyetleri arasında çini işleme sanatı, seramik, iğne oyası, tel kırma eğitimleri olan Gönüllü evine ziyaretleri ile Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu üyeleri satışa sunulmuş olan birbirinden güzel el emeği ürünlerden satın aldılar.



Gönüllü evi Koordinatörü Berrin Tuğral: 'Gönüllü Evi'nin hayata geçmesindeki en önemli neden, ev kadınlarının tüketici olarak yaşamak zorunda kalmaları, el emeklerini değerlendirememeleri. Amacımız kadınlara meslek edindirmek ve öğrendikleri mesleklerden para kazanmalarını sağlamak. Ana faaliyetlerimiz arasında ise çini işleme sanatı, seramik, iğne oyası, Türk işi, nakış ve yabancı dil eğitimleri bulunuyor.'

Otomotivciler Gümrük Birliği güncellemesinde ‘kullanılmış araca dikkat’ dediler...

Türkiye Otomotiv Sanayi Meclisi, sektörün güncel gelişmelerini görüşmek üzere bir araya geldi.

Meclis Başkanı Kudret Önen başkanlığında gerçekleştirilen toplantının ilk bölümünde, Meclis Başkan Yardımcısı Osman Sever tarafından sektörün genel durum değerlendirilmesi yapıldı.

Osman Sever, otomobil üretiminin 8 ayda % 13 artış gösterdiğini, toplam ihracatta bu sene hem adet bazında hem de değer bazında artış gözlemlenerek, ilk 8 ayda 705 bin adetle % 14'lük bir artış olduğunu, ithalatta toplam pazarda %4, otomobilde % 3 daralma olduğunu belirtti.

Sever, bu senenin üretim ve ihracat açısından rekor bir sene olmasının beklendiğini ifade etti.

Toplantıda Meclis Üyeleri, Gümrük Birliği'nin güncellenmesinin önemine değindi. Kullanılmış araçların serbest dolaşımı konusunun Avrupa Birliği tarafından güncelleme müzakereleri sırasında gündeme alınacağı ve bu konunun ülke ekonomisi ve sanayisi



üzerinde yaratacağı etkilerin incelenmesi amacıyla ekonomik etki analizi raporu hazırlanmış bilgisi paylaşıldı.

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı tarafından yapılan basın açıklaması doğrultusunda 4. Sanayi devrimine ilişkin çalışmaların yürütülmesi amacıyla bir platform

kurulma çalışmalarının başlatıldığı belirtildi.

Meclis Başkanlık Divanı, söz konusu platformda TOBB'unda görev alacağını, bu çalışmanın otomotiv sanayi açısından çok kritik olduğunu ve bu sebeple Türkiye Otomotiv Sanayi Meclisi olarak platforma katılarak, çalışmalara katkı vermek istediklerini ifade etti.

Toplantının ikinci bölümünde, Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan toplantıya katılan temsilciler, Otomotiv Mükemmeliyet Merkezi ve Motor Mükemmeliyet Merkezi projelerine ilişkin gelişmeler hakkında bilgilendirmede bulundu.

Serbest Bölgeler Kanun Tasarısı Ankara'da ele alındı



Türkiye Serbest Bölgeler Meclisi, sektörün güncel gelişmelerini görüşmek üzere bir araya geldi. Meclis Başkanı Edvar Mum başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda, Serbest Bölgelerde mevcut uygulamalardan kaynaklanan sorunlar değerlendirildi.

-Yasa tasarısı tartışıldı

TBMM Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonunda bulunan Serbest Bölgeler Kanunu ile

Bazı Kanun Hükmünde Kanunlarda Değişiklik Yapılmasını İçeren Kanun Tasarısına ilişkin gelişmeler görüşüldü. Yasa tasarısının seyrinin sektör Meclisi tarafından takibinin yapıldığı bilgisi paylaşıldı.

Serbest bölgelerde fason üretim yapan firma

çalışanlarının ücretlerinin gelir vergisine tabi tutulması, depo kullanma belgesi ve açık alan kullanma ruhsatı kapsamında serbest bölgelerde depolanan mallar için özel hesap kesintisi yapılması, serbest bölgelerin tabi olmadığı dolaylı vergilerin değişik yorum ve uygulamalar ile tahsil edilmesi, serbest bölgelere satılan elektrik enerji bedeli üzerinden TRT Payı ve Enerji Fonu alınması konuları Meclis Üyelerinin görüş ve önerilerine açıldı.

Kocaeli’de ekim ayında sanayinin kapasite kullanımı yüzde 70 oldu

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (%)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	72,4	72,2	72,7	73,6	74,8	75,3	75,5	75,5	75,4	76,4	75,6	76,0	74,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	73,9	73,3	73,1	74,4	74,4	75,3	74,9	74,7	74,4	74,9	74,5	74,6	74,4
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6	71,4	71,5	72,6	70,6	70,7	71,7	71,9	70,8	71,2
2015 (Türkiye)	73,7	72,8	72,4	74,1	74,9	75,1	75,9	74,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	74,9	73,5	74,3	75,3	75,7	76,1	75,7	75,2	76,6	76,4			
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0			

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı Ekim ayında yüzde 70 olarak gerçekleşti. Ekim ayı kapasite kullanım oranı, geçen yılın aynı dönemine göre 0,6 puan düşerken, bir önceki aya göre 0,4 puan arttı.

Firmaların yüzde 55,5’u kapasitelerinin bir evvelki aya göre arttığını belirtmişlerdir. Kocaeli genelinde, makine, otomotiv, plastik ve kauçuk sektörlerinde kapasiteler ortalamanın üzerinde gerçekleşmiştir.

Firmalarımızın önümüzdeki ay beklentilerine baktığımızda, yüzde 19’u, Kasım ayında alınan iç piyasa sipariş miktarının artacağını, yüzde 57’si bu miktarın değişmeyeceğini ve yüzde 24’ü azalacağını beklemektedir. Benzer şekilde ihracat yapan firmalarımızın ise yüzde 15’i dış piyasa siparişlerinin artacağını, yüzde 64’ü sipariş miktarında bir değişim olmayacağını ifade etmişlerdir. Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı Ekim ayında yüzde 76,4 ile bir önceki aya göre 0,2 puan azalış ve bir önceki yıla göre 0,9 puan artış gösterdi.

Ekim ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 18’inin istihdamlarının arttığı, yüzde 67’sinin istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 15’inin ise istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

	Firma Bildirimleri	Ekim (%)
İstihdam	Arttı	18
	Değişmedi	67
	Azaldı	15

Firmaların yüzde 19’u Kasım ayında iç siparişlerinin arttığını belirtilirken, yüzde 24’ü siparişlerinin azaldığını belirtmiştir.

	Firma Bildirimleri	Kasım
İç Siparişler	Arttı	19
	Değişmedi	57
	Azaldı	24

Ankete katılan firmaların yüzde 15’i dış siparişlerinin Kasım ayında arttığını belirtirken, yüzde 21’i ihracatlarında azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 64’ünde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

	Firma Bildirimleri	Kasım
Dış Siparişler	Arttı	15
	Değişmedi	64
	Azaldı	21

Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan Ekim ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 103 adet olup bu firmaların yüzde 76’sı KOBİ, yüzde 24’ü büyük ölçekli firma niteliğindedir.

KSO'da ABD Consumer Electronics Show tanıtımı yapıldı

ABD İstanbul Başkonsolosluğu Ticaret Müşavirliği ve KSO işbirliğinde, 2 Kasım Çarşamba günü KSO İzmit Merkez Ofisi'nde ABD'de Yatırım (Select USA) programı ve Consumer Electronics Show tanıtımı yapıldı.

ABD İstanbul Başkonsolosluğu Ticaret Ataşesi Neil Pickett, ABD İstanbul Başkonsolosluğu Ticaret Uzmanı Gökçe Tuncer ve ABD İstanbul Başkonsolosluğu Halkla İlişkiler Bölümü Koordinatörü Selda Şerifsoy'un katıldıkları programda; ABD İstanbul Başkonsolosluğu Ticaret Ataşesi Neil Pickett ve ABD İstanbul Başkonsolosluğu Ticaret Uzmanı Gökçe Tuncer tarafından hem Select USA, hem de 05-08 Ocak 2017 tarihlerinde Las Vegas, Nevada'da düzenlenecek Consumer Electronics Show (CES) için organize edilen Türk iş adamlarından oluşacak delegasyon konusunda bilgi verildi.



Select USA Programı; ABD'ye yatırım yapmanın avantajlarını ortaya koyarken yabancı şirketlere ücretsiz danışmanlık hizmetleri verir. ABD'de yatırım yapmak isteyen ya da mevcut işlerini büyütmek isteyen iş sahiplerine, iş yeri açma ve genişletme sürecinde lojistik prosedürü anlamalarına yardımcı olmayı amaçlar, yatırım fırsatları ve teşvikler konusunda yatırımcıları yerel ya da federal kaynaklarla buluşturur, iş geliştirme için federal programların ve teşvikleri hakkında bilgi sağlar, sektörde yer alan kuruluşlarla bağlantı kurarak, bilgi ve potansiyel iş ortakları bulunmasını sağlar, federal kuruluşlarla başarılı işbirlikleri yapılması için engellerin belirlenip ortadan kaldırılmasını sağlar, iş yeri



kurarken ve işçi çalıştırırken uyulması gereken ABD kural ve kanunları hakkında bilgi sağlar.

Tanıtımda, diğer bir konu olarak; dünyanın en büyük elektronik fuarı olan Consumer Electronics Show (CES) konusunda bilgi verildi, fuara katılarak binlerce elektronik ve teknoloji firmasıyla tanışma fırsatı yakalanabileceği belirtildi. Dünyanın dört bir yanından gelen 3 bin 600 fuar katılımcısının, 20 bin yeni ürünü 170 bin kişiye bu fuarda tanıttığı ifade edilerek, Tüketici teknolojisi ürünleri üreticileri, distribütörleri, araştırmacıları, içerik geliştiricileri, maliyet ve endüstri analistleriyle basın, perakende dağıtım kanalında satın almacılar ve karar vericilerle bir araya getiren en önemli teknoloji fuarı olduğu anlatıldı.

Tanıtımın sonunda KSO Genel Sekreter Yardımcısı Ege-men Mert tarafından, ABD İstanbul Başkonsolosluğu Ticaret Ataşesi Neil Pickett'e bir Oda kristal maketi takdim edildi.



KSO Cumhuriyet Koşusu'nda...

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin 29 Ekim Cumhuriyet Bayramı kutlamaları çerçevesinde bu yıl dördüncüsünü düzenlediği "Cumhuriyet Koşusu"na Kocaeli Sanayi Odası çalışanları da katıldı.



şanları da katıldılar.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin bu yıl dördüncüsü gerçekleşen 'Cumhuriyet Koşusu ve Çocuk Maratonu' 15 Temmuz darbe girişiminde şehit edilen Astsubay Ömer Halisdemir anısına düzenlendi. Seka Park'ta start alan yarış, 3 kilometre 'Halk Koşusu', 10 kilometre 'Profesyonel Sporcu Koşusu' ve 1 kilometre 'Çocuk Maratonu' olmak üzere 3 kategoride gerçekleşti. Genç, yaşlı ve çocuk binlerce Kocaelili Türk bayraklarıyla katılarak Cumhuriyete olan bağlılığını ortaya koydu.

- KSO çalışanları eşleri ile koştu



Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin 29 Ekim cumhuriyet bayramı kutlamaları çerçevesinde bu yıl dördüncüsünü düzenlediği "Cumhuriyet Koşusu"nda binlerce vatandaş kıyasıya yarıştı. Koşuya Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Oda çalış-

Seka Park'ta startı verilen yarışa Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Genel Sekreter Memet Barış Turabi, Genel Sekreter Yardımcıları Elif Bilgisu, Egemen Mert, Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı Genel Müdürü Hüsnü Bayraktar ile KSO çalışanları eş ve çocuklarıyla katıldılar.



Diyabet hastalarına özel egzersiz

Egzersiz, kalori yakımı yanında vücudun insülin yanıtını artıran ve kan şekerini düzenleyip ilaç ihtiyacını azaltan çok önemli bir aktivite. Peki diyabet hastalarına hangi egzersizler uygun?

Anadolu Sağlık Merkezi Endokrinoloji ve Metabolizma Uzmanı Dr. A.Serap Yalın, diyabet hastalarına egzersiz konusunda önerilerde bulundu...



Egzersiz kalori yakımı yanında vücudun insülin yanıtını artırır ve kan şekerini düşürüp ilaç ihtiyacını azaltır. Diyabet hastalarında sıklıkla etkilenebilen bacak ve kollarda dolaşımı iyileştirir. Kolesterol ve kan basıncını düşürür. Egzersiz kan şekerini yükselten önemli bir faktör olan stresi azaltır ve rahatlamaya yol açar, hayat kalitenizi yükseltir. Ruh haliniz üzerine olumlu etkilere sahiptir.

Peki diyabet hastalarına en uygun egzersizler hangileri? Egzersiz yaparken nelere dikkat etmeli? Anadolu Sağlık Merkezi Endokrinoloji ve Metabolizma Uzmanı Dr. A.Serap Yalın, egzersiz konusunda diyabet hastalarına önerilerde bulundu:

- Genel Öneriler ve İpuçları

- * 150 dakikalık yürüyüş gibi ılımlı bir egzersizi bir hafta boyunca, birbirini takip etmeyen 3 günde ve her seferinde 20-60 dakika (egzersiz yeni başlayanlar için daha kısa süre) yapılmalı

- * Haftada 3-5 kez olacak şekilde düzenli yapılmalı

- * Eğer bir seferde 30-45 dakika egzersiz yapamıyorsanız gün içinde bölerek bu süreye tamamlayın

- * Yürüme, hafif koşu, yüzme, atlama, bisiklete binme vb. ile nabız yükseltilmeli.

- * Adımsayar kullanın ve 10 bin adımı hedefleyin. Çalışmalar adımsayar kullananların kullanmayanlara göre 2500 adım daha fazla attığını ve daha fazla kilo verdiğini gösteriyor.

- * Bir arkadaşınızla egzersiz yapın, bu sizin egzersiz planına daha sıkı uymanızı sağlayacaktır

- * Spor ayakkabınızı ve giysilerinizi her an görebileceğiniz yerlerde tutun

- * Egzersiz kaydı tutun, hedeflerinizi çok yüksek belirlemeyin

- * Spor yaparken ayaklar kuru olmalı ve uygun ayakkabı tercih edilmeli, mutlaka çorap giyilmeli

- * Yeni ayakkabılarla spor yapmadan önce birkaç gün kısa süreli olarak kullanıp rahat olup olmadığı kontrol edilmeli

- * Ayaklarınızı sık sık kontrol edin. Kızarıklık, su toplaması vb. olup olmadığına bakın.

- * Egzersize yavaş ve düşük hızda başlayıp giderek tempoyu artırın. Kendinizi aşırı zorlamayın.

- * Yanınızda her zaman diyabet hastası olduğunuzu belirten

bir yazı bileklik vb. taşıyın.

- * Ayak probleminiz varsa yüzme ve bisiklet gibi ayağa daha az yük bindiren sporları tercih edin

- * Egzersiz öncesi ve sonrası 5 dakika germe egzersizi yapın

- * Aşırı yük kaldırmak ani kan basıncı yükselmesine neden olabilir

- * Her gün aynı saatte ve aynı miktarda egzersiz yapmaya özen gösterin

- * Öğünden 1-1.5 saat sonra egzersiz yapın

- * Yeterli miktarda su için.

- * Geç vakitlerde egzersizden kaçının, tek başına egzersiz yapmayın

- * Egzersiz öncesi ve sonrası kan şekerinizi ölçün

- * Kan şekeri 250 mg/dl üzerinde ise egzersiz yapılmamalı

- * Kan şekeri 100 mg/dl altında ise önce 15 gram karbonhidrat (1 meyve veya 1 dilim ekmek) alınmalı

- * Egzersiz süresince yanınızda glukoz kaynağı besinler bulundurun

- * İnsülin kullanan diyabetliler, insülinin kanda en yüksek değere ulaştığı sırada egzersizden kaçınmalı, insülin enjekte edilen vücut kısmı (kol, bacak) egzersizde kullanılmamalı

- * Ev işi, alışveriş ve günlük işler egzersiz sınıfına dahil olmasa da her türlü hareket oturmak ve yatmaktan iyidir.

- * Asansör yerine merdivenleri kullanın, yürümek için bahaneler yaratın, vakit sıkıntınız yoksa yolunuzu uzatın, tek seferde tüm alışverişini yapmayın birkaç bölüm halinde yapın. Böylece alışverişe gidip gelirken daha fazla enerji harcamış olun, evde dans edin, ev işlerini kendiniz yapın. Bu gibi basit stratejiler metabolizma hızınızı artıracaktır.

ANADOLU^H

In Affiliation with
JOHNS HOPKINS MEDICINE

44 44 276
www.anadulusaglik.org

Anadolu Sağlık Merkezi



AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın bir-biri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır
ykanpara@abigemdm.com.tr;
bcakir@abigemdm.com.tr



Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

*Referans No: BRUK20160417001

İngiliz firma yeni tasarladığı bisiklet muhafazası için çelik/alüminyum boru kesim, büküm ve kaynağı yapıp ayrıca su geçirmez kumaş kesimi ve dikimi yaptırıp montaj ve paketlemesini tamamlayacak imalatçı firmalar aramaktadır.

Referans No: B0BE20160705001

Enerji Verimliliği için ürünler, çözümler ve hizmetler sunan Belçikalı yazılım şirketi, bulut tabanlı Enerji Verimliliği Servis Platformu için ortaklar (enerji hizmet şirketleri) ve/veya distribütör arıyor. Avrupa'da Yatırımcı Güveni Projesi tarafından onaylı ilk enerji verimliliği platformu güvenilir Yatırımcı Hazır Enerji Verimliliği güçlendirme fırsatından yola çıkarak net bir yol haritası tanımlanmaktadır.

Referans No: B0DE20160817001

Alman KOBİ, endüstriyel, ticari ve zirai binalar için özelleştirilmiş LED aydınlatma sistemleri geliştirip üretmektedir. Bu sistemler, özel müşterileri uygulamalarına göre tasarlanmıştır. Bu sistemlerin %70'i endüstriyel ve ticari binalarda ve yaklaşık %20'i finansal kurumlarda kullanılır. Bu sistemlerin bazıları, yolcu gemilerine ve tarımsal yapılarda yüklenir.

Bu işletme, Doğu-Güney Avrupa piyasalarına erişmeyi istemekte olup ticari acentelik sözleşmesi sunmaktadır. Müşterilerinin bölgesindeki ilk ihtiyaç analizinden komple bir çözüm önerisi sunar.

Referans No: B0DK20150323001

2010 yılında Güney Danimarka tersanelerinden küçük bir Danimarka şirketi, sınırlı ya da tehlikeli alanlarda çalışabilir mobil robot kaynak teknolojileri geliştirmiştir. Robotlar genellikle nakliye ve deniz sektörlerinde, yel değirmeni sektöründe ve genel çelik üretim tesislerinde kullanılmaktadır. Şirketin Danimarka, Almanya, Japonya, Romanya, İngiltere'den referansları vardır.

Referans No: TOFR20160914002

Deniz enerji projeleri için tasarım konusunda uzmanlaşmış bir Fransız şirketi, harç enjeksiyon sistemi ve jak tesviye sistemi ile donatılmış patentli prefabrik vakıf (çelik, betonarme veya hibrid yapı) önermektedir. Bu sistem, kayalık deniz dibine adapte edilebilir. Şirket, teknoloji teknik iş birliği ve lisans için endüstriyel ortaklar arıyor.

Referans No: TOFR20160310002

Viskozimetri ve malzeme karakterizasyonu konusunda uzmanlaşmış bir Fransız KOBİ, konsantrasyon, yoğunluk, kuru ekstresi, gıda, kozmetik, çevre alanları için viskozite olarak sıvılar veya macunlar ve maddi fiziksel özelliklerini kolayca belirlemek titreşimli bir teknoloji geliştirdi. Şirket, endüstriyel makinelerde sürecine entegre üreticileri ile teknik yardım ile ticari anlaşmalar arıyor.

Referans No: B0CZ20160802003

Su arıtmak için donatım üreten ve geliştiren geleneksel Çek şirketi, yurt dışından temsilciler, dağıtıcılar, toptancılar ve mühendislik firmaları arıyor. Bu ekipman, UV lambaları, ozon üretimi ya da sinerjik kombinasyonuna (AOP) dayanmaktadır. Ekipmanın Faydaları: Yüksek kalite/dayanıklılık, yer tasarrufu, yatırımın hızlı dönüşü, son derece yüksek verimlilik, birçok çeşit uygulama ve boyutlar, klorlu bileşiklerin indirgenmesi/ortadan kaldırılması.

Referans No: TOCH20160915001

İsviçre'de Teknoloji Üniversitesi yanmalı motorlar, alev jetleri, yakma tesislerinde ve benzeri uygulamalar için sağlam bir ısı akış sensörü sunmaktadır. Sensör, aşırı koşullar altında ısı akışı algılayabilir. Mevcut sensörlerin aksine doğru yoğun ve zamansal dalgalanan ısı kaynağından ısı akısını ölçen ve kolayca mevcut bağlar entegre edilebilir. Pazar, sensörü bir sanayi ürünü prototip geliştirecek ve tanıtacak bir lisans ortağı aranıyor.