



'AVRUPA GÜNÜ' BİSİKLETLERLE OSMANGAZİ KÖPRÜSÜ'NDEN GEÇİLEREK KUTLANDI

TOBB Başkanı Hisarcıklioğlu: "Türkiye ile ABD arasında STA imzalanmalı."

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu: **AP seçiminden sonra AB ile ilişkilerde yeni bir dönem başlıyor...**

TURKTRADE BAŞKANI HAYRETTİN ÇAYCI: BREXIT SÜRECİ VE TÜRKİYE EKONOMİSİNE ETKİLERİ

"EN HIZLI" ARASINDA KOCAELİ'DEN 5 TEMSİLCİ



KOSBAŞ
Kocaeli Serbest Bölgesi

Dünya Ticaretine Açılan Kapınız



Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) **Faks:**0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr **Web:** www.kosbas.com.tr

**37****39****32****26**

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar için 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00

**Anadolu Basın Merkezi**

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü
Umutcan Akbay

Editör
Belma Özgen

Görsel Yönetmen
Melis Çinçinoğlu

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 413. Sokak
18/A Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 09 - 40
www.anadolubasinmerkezi.com

bu sayıda...

- 4 KSO Başkanı Zeytinoğlu: AB ile ilişkilerde iyi değerlendirilmesi gereken bir dönem başlıyor
- 6 Hisarcıklıoğlu ABD'de konuştu: "Türkiye ile ABD arasında STA imzalanmalı"
- 8 Avrupa Günü'nde Bisikletle Osmangazi Köprüsü'nden geçtiler...
- 9 Ocak-Nisan döneminde otomotiv sektöründe üretim yüzde 13 azaldı
- 10 Bakan Varank açıkladı: "Yerli otomobilde ilk prototip yıl sonunda ortaya çıkıyor."
- 11 Kocaeli Sanayi Odası İl Genç Girişimciler Kurulu Vali Aksoy'u ziyaret etti
- 11 Polisan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Emin Bitlis ve yönetim kurulu üyeleri Vali Aksoy'u ziyaret etti
- 12 TURKTRADE Yönetim Kurulu Başkanı Hayrettin Çaycı, Brexit Süreci ve Türk Ekonomisine etkilerini anlattı
- 14 Başkan Zeytinoğlu Oda Meclisi'nde konuştu: Artık ekonomide güçlü adımlar atma zamanı
- 16 Kocaeli BB. Başkanı Doç. Dr. Büyükkakın: Tüm paydaşlarla kent vizyonunu değiştirmeliyiz
- 15 Bakan Albayrak, İVME Finansman Paketi'ni açıkladı
- 16 Vali Aksoy Kandıra Gıda İhtisas OSB inşaatını inceledi
- 19 KSO'nun 'Enerji Verimliliği' projesi AB desteği almaya hak kazandı
- 20 Bilim Karavanı 'Kocaeli'de
- 20 Makine ve Teçhizat İmalatı Meclisi 2019'un ilk 4 aylık performansını değerlendirdi
- 22 Türkiye Enerji Meclisi İstanbul'da toplandı
- 23 Süleyman Şanlı: Çin'e ek vergi Türkiye ve Hindistan'a yaradı
- 24 SANTEK 6-9 Kasım tarihleri arasında ziyaretçileri ağırlayacak
- 26 Prof. Dr. Haluk Görgün: Aselsan'ın hedefi yüzde 100 yerli ve milli üretim
- 30 Otomotiv endüstrisi, Aftermarket Konferansı'nda buluştu
- 31 TOBB ve TEPAV Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketini belirledi
- 32 Türkiye'nin en büyük donuk pasta fabrikası, Kocaeli'den hızlı büyümesini sürdürüyor
- 34 'en hızlı' büyüyenlerden CDS Robotik, verdiği tüm hizmetleri kendi özkaynakları ile sağlıyor
- 35 SAMM Teknoloji, yatırımları ve Ar-Ge'si ile başarısını artırarak En Hızlı'lardan biri oldu
- 36 Patent Haftası Paneli Tübitak Martek Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi
- 37 Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası'ndan Sarten'e 25 milyon euroluk kredi
- 38 Seramik sektörü ekonominin dengelenmesine katkı sağlıyor
- 39 ÇİB: ABD'nin çelikte ek vergiyi kaldırması eski seviyelere çıkmamıza yetmez
- 39 OSB'lerden: GOSB
- 40 Türk Eximbank İhracat Alacak Sigortası 2019 Hedefleri ve Yeni Ürünler...
- 42 25.MK, Ticaret İl Müdürlüğü ve Ford Otosan İhsaniye Otomotiv MYO'yu da ziyaret etti
- 43 KSO ve Konya Sanayi Odası otomotiv komiteleri ortak toplantıda biraraya geldi
- 43 KSO 26. Meslek Komitesi firma ziyaretinde
- 44 KSO 19.Meslek Komitesi ÇİB Ali Nuri Çolakoğlu Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ni ziyaret etti
- 45 KSO 13.Meslek Komitesi Kartepe Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ni ziyaret etti KSO
- 45 30.Meslek Komitesi aylık olağan toplantısını gerçekleştirdi
- 46 Kocaeli Kadın Girişimciler İcra Kurulu Üyeleri Oda başkanlarını ziyaret ettiler
- 48 KSO Heyeti TOBB 75.Genel Kurul Toplantısı'nda
- 49 TOBB'dan Kocaeli Sanayi Odası'na büyük ödül
- 50 Uğur Meral: 'Sıfır Atık' felsefesini kendi yaşamlarımıza uyarlayabilmeliyiz

**09****12****30****16**

Avrupa Parlamentosu seçimini değerlendirdi..

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu AB ile ilişkilerde iyi değerlendirilmesi gereken yeni bir dönem başlıyor

KSO ve İktisadi Kalkınma Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, 28 AB üyesi üye ülkede gerçekleştirilen Avrupa Parlamentosu (AP) seçimi sonrasında 'popülist dalga'nın etkisinin sınırlı kaldığını, seçim sonuçlarına göre AB kurumlarının kabuk değiştireceği süreçte Türkiye-AB ilişkileri açısından olumlu bir durumun ortaya çıktığını söyledi.

'Popülist dalga'nın kazandığı ek sandalyenin 71 ile sınırlı kaldığını AB üyesi ülke vatandaşlarının çoğunlukla liberal partiler ile yeşilleri tercih ettiğini hatırlatan Zeytinoğlu "Her ne kadar İtalya, Fransa ve Macaristan'da aşırı sağ partiler ülkedeki en yüksek oy oranlarını kazansa da genel anlamda popülist söylemlerin kazandığı sandalyenin 71 ile sınırlı kalması, oldukça olumlu bir gelişme. Sadece AB'nin değil Türkiye-AB ilişkilerinin geleceği açısından da olumlu bir nitelik barındıran söz konusu durum, Türkiye karşıtlığıyla bilinen siyasi partilerin Parlamento gruplarında çoğunluğu sağlayamadığını ifade ediyor.

Aşırı sağ partilerin aldıkları oyların arkasında yatan birincil sebebin statüko karşıtlığı olduğunu vurgulamak gerekiyor. Zira Fransa'da Birlik Partisi, İtalya'da Lega ve Macaristan'da Fidesz'in, ülkelerinde en fazla oyu alan aşırı sağ partiler olmasının temel sebebi, AB politikalarına dair eleştirileri. Birleşik Krallık'ta ise Brexit Partisi'nin aldığı yüzde 31.7'lik oy oranı,

kaosa dönen Brexit sürecine verilen tepkilerin bir yansıması. Öte yandan dikkat edildiğinde; Türkiye karşıtlığını siyasi retoriğinin önemli bir parçası haline getiren Hollandalı PVV'nin aldığı yüzde 3.5'lik oy oranı, Türkiye karşıtı söylemlerin oy kazandırma etkisinin fazlasıyla azaldığını ortaya koyuyor." şeklinde konuştu

-Türkiye Birlik değerlerine bağlılığını ortaya koymalı.

"Bu yönüyle önümüzdeki dönemde kendi içindeki yenilenmelere odaklanacak AB'nin paralelinde Türkiye, katılım müzakerelerini yeniden canlandırmak için Birliğin temel değerlerine olan bağlılığını ortaya koymalı." şeklinde konuşan Zeytinoğlu devamla; "Özellikle de 29 Mayıs'ta yayımlanacak 21'inci Türkiye Raporu'ndaki eleştirilere karşı somut çözümler sunulması ziyadesiyle önem taşıyor. Bu çözümlerin odak noktası, 2014 yılından bu yana politika alanlarında sürekli olarak artan ve 2018 yılında sayısı 12'ye ulaşan 'gerilemeler' olmalı. Bu sayede son dönemde durum analizi olmanın ötesine geçemeyen raporların katılım müzakerelerinde ilerleme sağlayan bir dinamik haline gelmesi sağlanacaktır." dedi.

Başkan Zeytinoğlu güncel gelişmelere ilişkin değerlendirmelerde de bulundu:

-ABD'nin vergi indirimi

Biliyorsunuz; ABD Türkiye'den yapılan çelik ithalatında vergileri yüzde 50'den

yüzde 25'e indirdi. Bu indirim Türk çelik sanayi için bir fırsat. Benzer şekilde, alüminyumda da vergi indrimi olmasını istiyoruz.

ABD'nin indirim kararına karşılık Ticaret Bakanlığınca 21 Mayıs itibarıyla, ABD menşeli 22 ürün kaleminin ithalatında uygulanan ek mali yükümlülüğü yarı yarıya indirildi.

Ticaret Bakanlığı tarafından yapılan açıklamada, bu kararla ABD ürünlerine uygulanan 521,2 milyon dolar tutarında ilave verginin 260,6 milyon dolara ineceği bildirildi.

-ABD'nin GTS'den çıkarma kararı

Diğer taraftan, ABD, ülkemizi Genelleştirilmiş Tercihler Sisteminden (GTS) çıkarma kararı aldı. Çıkarılma gerekçesi gelir seviyemizin artışıyla, GTS programından yararlanacak seviyenin üzerine çıkmamız. Bu karar ihracatımızı olumsuz etkileyebilir. Ayrıca bu karar karşılıklı stratejik ortaklık vizyonu ile uyumuyor.

-Döviz satışlarına vergi

*Döviz satışlarına binde 1 işlem vergisi geldi. (Kambiyo Muamele Vergisi) Döviz talebini azaltması ve ek kaynak sağlaması amaçlanıyor.

Biz bu tarz kısıtlayıcı hamlelerin, serbest ticaret kurallarına aykırı olduğunu düşünüyoruz.

İvme Finansman Paketi

Hazine ve Maliye Bakanımız Sayın Berat Albayrak, İvme Finansman Paketini açıkladı.

Bu kapsamda, 3 kamu bankası aracılığıyla, hammadde ve aramalı imalatı, makine imalatı ve tarım alanlarında toplamda 30 milyar liralık finansman sağlanacağını söyledi.

Kısaca detaylarına baktığımızda;

-Hammadde-Ara Malı Üretimi;

Kimyasal, Medikal, Eczacılık ürünler, plastik ve kauçuk ürünleri, sunu ve sentetik iplikler, kağıt, karton ve mukavva sektörleri olmak üzere 21 alt başlıkta hammadde ve ara malı üretimi desteklenecek.

Bu ürünlerin ithalatımızdaki payı 2018 itibarıyla

le 28,2 milyar dolar.

Hammadde-Ara Malı üretiminde 2 yıla kadar ana para geri ödemesiz azami 10 yıla kadar olmak üzere 150 milyon TL'ye kadar yatırım kredisi sağlanacak.

Bunun yanında 1 yıla kadar geri ödemesiz azami 5 yıl olmak üzere, 30 milyon TL'ye kadar işletme kredisi verilecek.

Makine imalatı

Bu kapsamda 22 alt başlıkta yaklaşık 18 milyar dolarlık ithalat gerçekleşiyor.

Makine imalatı finansmanında 2 yıla kadar ana para geri ödemesiz azami 10 yıla kadar olmak üzere 150 milyon TL'ye kadar yatırım kredisi sağlanacak.

Bunun yanında 1 yıla kadar geri ödemesiz azami 5 yıl olmak üzere, 30 milyon TL'ye kadar işletme kredisi verilecek.

Tarım Sektörü

Tarım sektöründe seracılık, soya, mısır, ayçiçeği üretimi, hayvancılık&Yem bitkisi üretimi, birlikte ekipman paketinden oluşan 4 ana başlık belirlendi.

Seracılıkta sağlanacak işletme kredilerinde 14 ay, yatırım kredilerinde 84 ay olarak belirlendi.

Seracılık dışında tarım alanlarında işletme kredileri için 12 ay, yatırım kredilerinde 60 ay olarak belirlendi.

Verilecek kredi tutarları işletme giderlerinin tamamına kadar.

Modern basınçlı sulama sistemlerine yüzde 100 yatırım kredisi.

Seracılık ve mekanizasyon yatırımlarında yüzde 75'ine kadar yatırım kredisi olarak uygulanacak.

Tarım alanlarında verilecek tüm bu kredilerin faiz oranları

da % 0 – 14,25 arasında değişecek.

Finansman

Verilecek desteklerin finansmanında 2 farklı faiz seçeneği sunulacak.

Birincisi; enflasyona endeksli kredi seçeneği olacak. (Kredi kullanımı tarihi itibarıyla yıllık TÜFE oranı baz alınarak belirlenecek.)

Kredi vadesi süresince kredi kullandırım tarihinden itibaren yılda bir kez olmak üzere;

*0-2 yıl vadede kullanılan kredilerde; TÜFE+2 puan,

*2-10 yıl için kullandırılanlarda TÜFE+3 puan olarak güncellenecek.

Diğer seçenek, DİBS endeksli faiz seçeneği olacak.

Kredi kullandırım tarihinden itibaren yılda bir kez olmak üzere;

*0-2 yıl için DİBS+1 puan,

*2-5 yıl için DİBS+2 puan,

*5-10 yıl için

DİBS+3 puan olarak güncellenecek.

Ayrıca paket kapsamında da teminat mektubu, akreditif, garanti mektupları gibi cari komisyonlarda yüzde 20 indirim uygulanacak.



Hisarcıklioğlu ABD'de konuştu: "Türkiye ile ABD arasında STA imzalanmalı"



Hisarcıklioğlu görüşmelerde, demir-çelikteki vergi oranının eski seviyelerine getirilmesinden memnun olduğunu ama yaklaşık 2 milyar dolarlık ihracatı oluşturan Genelleştirilmiş Tercihler Sistemi'nden (GSP) çıkarılmış olmaktan duyulan hoşnutsuzluğu dile getirdi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, ABD Ticaret Odası ve Caspian Policy Center tarafından düzenlenen Trans-Caspian Forum 2019 konferansına katıldı. Hisarcıklioğlu, konferansta bölgedeki altyapı yatırımları ile ilgili panelde ana konuşmacı olarak yer aldı. Hisarcıklioğlu, konferansta Türk iş dünyasının görüşlerini aktardı.

Hisarcıklioğlu, ABD ziyareti kapsamında, Türkiye'nin Washington Büyükelçisi Serdar Kılıç'ı ziyaret ederek, görüş alışverişinde bulundu. Sonrasında, ABD Ticaret Odası'nda Türkiye'den Sorumlu Başkan Yardımcısı Khush Choksy ve Global Girişimlerden Sorumlu Başkan Yardımcısı Gary Litman ile bir araya geldi.

TOBB Başkanı ve beraberindekiler daha sonra, ilk olarak ABD Ticaret Bakanlığı Uluslararası Ticaretten Sorumlu

Başkan Yardımcısı Sarah E. Kemp ile görüştü. Hisarcıklioğlu görüşmede, demir-çelikteki vergi oranının eski seviyelerine getirilmesinden memnun olduğunu ama yaklaşık 2 milyar dolarlık ihracatı oluşturan Genelleştirilmiş Tercihler Sistemi'nden (GSP) çıkarılmış olmaktan duyulan hoşnutsuzluğu dile getirdi. Hisarcıklioğlu, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve ABD Başkanı Donald Trump tarafından belirlenen 75 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefine ulaşmanın yolunun Serbest Ticaret Anlaşması'ndan geçtiğini belirtti. Görüşmede, TOBB bünyesinde faaliyet gösteren TOBB Kadın Girişimciler Kurulu faaliyetleri de konuşuldu.

İkinci olarak Hisarcıklioğlu, ABD Hazine Bakanlığı Orta Doğu ve Afrika Bölgesi'nden Sorumlu Bakan Yardımcısı Eric Meyer ile görüştü. Görüşmede, Türkiye ve dünyadaki ekonomik ve

finansal durum değerlendirildi.

Son olarak ise ABD Dışişleri Bakanlığı Avrupa ve Avrasya İşlerinden Sorumlu Bakan Yardımcısı Matthew Palmer ve Ticaret Politikalarından Sorumlu Bakan Yardımcısı David Meale ile yapılan görüşmelerde, ikili ticari ilişkiler, Suriye'deki durum ve S-400 konusu gibi pek çok değişik konu gündeme geldi.

TOBB heyetinde, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu'nun yanı sıra TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tamer Kiran, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Cengiz Günay, TOBB Başkanı Baş Danışmanı Çağrı Gürgür, TOBB Genel Sekreter Yardımcısı Sarp Kalkan, Daire Başkanı Mustafa Bayburtlu, TOBB Washington Temsilcisi Neslihan Kaptanoğlu ile Uzman Senem Yavaş ve Uzman Yardımcısı Mehmet Cumaoğlu yer aldı.



YENİLİKÇİ OSGB



İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİ UZMANI

Yenilikçi Eğitim Ortak Sağlık Güvenlik Birimi Danışmanlık Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 60

Sepetlipınar Serbest Bölge Mah. 107. Cad. No:12/B

Avrupa Günü'nde Bisikletle Osmangazi Köprüsü'nden geçtiler....

"Avrupa Günü" etkinlikleri kapsamında Kocaeli Sanayi Odası Avrupa Birliği Bilgi Merkezi tarafından düzenlenen "Bisiklet ile Osmangazi Köprü Geçişi" etkinliği Vali Hüseyin Aksoy'un katılımlarıyla gerçekleştirildi.



TÜBİTAK Gebze Yerleşkesi girişinde başlatılan etkinliğe Vali Aksoy'un yanı sıra AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Büyükelçi Christian Berger, Gebze Kaymakamı Mustafa Güler, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Gençlik Hizmetleri ve Spor İl Müdürü Muzaffer Çintımar, Kocaeli Bisiklet Kulübü üyeleri ile çok sayıda vatandaş katıldı.

TÜBİTAK Gebze Yerleşkesi önünde başlayan bisiklet turu hakkında bilgi veren Zeytinoğlu katılımcılara teşekkür etti.

AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Berger de katılımcılara etkinlikte yer aldıkları için teşekkür ederek "Avrupa Günü'nü kutlamak üzere gerçekleştirdiğimiz etkinliklerden birini burada birlikte hayata geçireceğiz. Bu yıl boyunca yine farklı etkinliklerimiz olacak. Bu köprü geçişi bildiğiniz gibi her yıl düzenlenen etkinliklerden biri. Artık bu faaliyetlerimizin bir sembolü haline geldi." İfadelerini kullandı.

Vali Aksoy'un yapmış olduğu konuşmasında; "Değerli katılımcılar, Avrupa Birliği Günü münasebetiyle

Kocaeli Sanayi Odamızın organizasyonluğunda bir bisiklet turu gerçekleştiriliyor. Bu aynı zamanda sportif bir faaliyettir. Bu etkinliğe katılan bütün sporcularımıza teşekkür ediyorum. Bu günü daha anlamlı hale getiren, bu etkinlikte yer alan kadınlarımız ve çocuklarımız. Hep birlikte, ailece böyle bir etkinlikte yer almaktan büyük memnuniyet duymaktayım. Kocaeli Sanayi Odamıza ve ona destek veren bütün kurum ve kuruluşlarımızı-

za teşekkür ediyorum" dedi.

Daha sonra buradan hareketle geçen grup, polis eskortu eşliğinde güvenlik önlemi alınan şeritte pedal çevirerek önce Anadolu Otoyolu'na girdi, ardından Osmangazi Köprüsü'nden Yalova tarafına geçti. Yaklaşık 20 kilometrelik bisiklet turu, Otoyol Yatırım ve İşletme AŞ, Altınova Bakım İşletme Merkezi'nde sona erdi. Burada katılımcılara çeşitli ikramlarda bulunuldu.



Ocak-Nisan döneminde Otomotiv sektöründe üretim yüzde 13 azaldı

2019 yılı Ocak-Nisan döneminde toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 48 azalarak 123 bin 155 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 47 oranında azaldı ve 93 bin 228 adet olarak gerçekleşti.

2019 yılı Ocak-Nisan döneminde toplam üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 13, otomobil üretimi ise yüzde 14 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam üretim 489 bin 429 adet, otomobil üretimi ise 322 bin 281 adet düzeyinde gerçekleşti.

2019 yılı Ocak-Nisan döneminde toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 48 azalarak 123 bin 155 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 47 oranında azaldı ve 93 bin 228 adet olarak gerçekleşti.

Ticari araç grubunda, 2019 yılı Ocak-Nisan döneminde üretim yüzde 11 seviyesinde, ağır ticari araç grubunda yüzde 29, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 9 seviyesinde azaldı. 2018 yılı Ocak-Nisan dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 51, hafif ticari araç pazarı yüzde 50 ve ağır ticari



araç pazarı yüzde 60 azaldı.

2019 yılı Ocak-Nisan döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 8 oranında azalırken, otomobil ihracatı yüzde 12 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam ihracat 426 bin 26 adet, otomobil ihracatı ise 275 bin 967 adet düzeyinde gerçekleşti.

2019 yılı Ocak-Nisan dönemin-

de bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı Dolar bazında yüzde 7 azalırken, Euro bazında ise yüzde 1 arttı. Bu dönemde toplam otomotiv ihracatı 10,5 Milyar \$ olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 14 azalarak 3,9 Milyar \$ seviyesinde gerçekleşti. Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 7 azalarak 3,4 Milyar € seviyesinde gerçekleşti.

Bakan Varank açıkladı: “Yerli otomobilde ilk prototip yıl sonunda ortaya çıkıyor.”



Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank, “Türkiye'nin otomobilinin prototipini görmüş olacağız. Şu anda iki boyutlu çizimler tamamlandı, oldukça güzel bir araç ortaya çıktı. Sayın Cumhurbaşkanımıza iki boyutlu çizimlerini arz ettik.” diye konuştu.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, geçtiğimiz günlerde Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu tarafından Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'a yapılan sunuma ilişkin açıklama yaptı. Yeni süreçte her şeyin planlandığı gibi gittiğinin altını çizen Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank, “2019 yılı sonunda bir prototip ortaya çıkacak, 2022 yılında inşallah araçlarımızı caddelerimizde göreceğiz” dedi.

İKİ BOYUTLU ÇİZİMLER TAMAM
Bakan Varank, Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu'na atanan CEO ile ekibinin son derece tecrübeli ve profesyonel olduğunu belirterek, “Çok özverili çalışıyorlar. Arkadaşımızın gelmesiyle aslında asıl proje de başlamış oldu. İş akışları ortaya çıkarıldı. İş akışları planlandığı gibi devam ediyor. İnşallah 2019 yılı sonunda bir prototip ortaya çıkaracaklar. Türkiye'nin otomobilinin prototipini görmüş

olacağız. Şu anda iki boyutlu çizimler tamamlandı, oldukça güzel bir araç ortaya çıktı. Sayın Cumhurbaşkanımıza iki boyutlu çizimlerini arz ettik.” diye konuştu.

SÜREKLİ MESAJ ALIYORUZ
Yeni süreçte projede her şey plan-

landığı gibi gittiğini, 2022 yılında yerli otomobili caddelerde göreceklerini kaydeden Varank, “Şu anda planda bir sıkıntı yok. Girişim gurubu çağı yakalamış, bu fırsat penceresini değerlendirmiş olarak bir modeli ortaya çıkaracak. Bu modelin tutulacağına inanıyorum. Ortaya koyacakları araç sınıfının en



iyisi bir elektrikli otomobil olacağı için pazar sıkıntısı yaşanacağını düşünmüyorum. Bunun için elektrikli araçların altyapısı ile ilgili işlemleri en kısa zamanda Türkiye'de gerçekleştireceğiz. Çağın gereklerine uygun bir otomobil ortaya çıkaracağından ihracatı da yakalayacağımıza inanıyorum. Vatan-daşlarımızdan, kamu kurumlarından, kamu görevi yapan Sivil Toplum Kuruluşlarından 'Şu araç çıksa da kendi aracımıza binsek' diye sürekli mesajlar alıyoruz." dedi.

300 KİŞİYE ULAŞACAK

Varank, 3 boyutlu çizimler ve mühendislik çalışmaları sürdürdüğünü anlatarak, "Şu anda projenin Ar-Ge boyutu ile ilgili faaliyetlerde 40 kişilik mühendis ağırlıklı bir ekip sadece şirket içerisinde çalışıyor. Bu mühendislik grubu her gün büyüyor. Yıl sonuna kadar 300 kişiye ulaşması bekleniyor. Yeni bir Ar-Ge merkezine taşınacak. İnşallah Türkiye'nin otomobili girişim grubunun Ar-Ge merkezinin de yeni yerini açıklayacağız ve açılışını yapacağız." diye konuştu.

TÜM SEKTÖRÜ DÖNÜŞTÜRECEK

Dünya pazarında elektrikli araçlara yönelen bir eğilim olduğunu ifade eden Varank, "Emisyonlarla ilgili özellikle Avrupa'da çıkan problemler bu süreci hızlandırdı. Elektrikli otomobillerin piyasaya çıkmasıyla sürüş teknikleri, akıllı şehircilik uygulamaları, otomobil yazılımları gibi alanlarda teknoloji hızla gelişiyor. Elektrikli otomobile dönüşmesiyle bütün sanayi de değişmeye başladı. Dolayısıyla biz Türkiye'nin otomobili projesini sadece bir otomobil projesi olarak değil tüm sektörü dönüştürecek, Türkiye'deki otomotiv endüstrisini dönüştürecek bir proje olarak görüyoruz. Otomotiv sektörünün dönüşümünde gelişecek mobilite ekosistemi de yeni teknolojilerin geliştirilmesinde Türkiye için önemli bir fırsatlar doğuracak. Bu sadece bir Ar-Ge projesi değil, tabiri caizse bir marka yaratma projesi." dedi.

15 YILDA 5 MODEL

Varank, şöyle devam etti: Bir Ar-Ge projesi olarak ortaya bir ürün çıkarabilirsiniz ama bu ürünün üretilebilir olması, fabrikanın kurulması, ihtiyacı karşılayabilecek kadar üretilmesi, yedek parçasının, satış ağının, bayi ağının, servis ağının kurulması, bu markanın tutması, gerekiyorsa ihraç edilmesi... Bunlar planlanması gereken büyük süreçler. Burada Türkiye'nin otomobilini bir marka olarak ortaya çıkarmaya çalışıyorlar. Şu an için 15 yıllık bir plandan bahsediyoruz. 15 yılda 5 model 3 facelift yapılması düşünülüyor. Bunu özel sektörümüz gerçekleştiriyor, biz de devlet olarak 'Ne yapabiliriz, nasıl katkılarda bulunabiliriz' onun gereğini yapıyoruz.

Kocaeli Sanayi Odası İl Genç Girişimciler Kurulu Vali Aksoy'u ziyaret etti



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ile Kocaeli Sanayi Odası İl Genç Girişimciler Kurulu İcra Başkanı Tufan Şahinkesen ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Valimiz Sayın Hüseyin Aksoy'u ziyaret ederek, kabullerinden dolayı teşekkür ettiler.

Valimiz Sayın Hüseyin Aksoy ise Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ile Kocaeli Sanayi Odası İl Genç Girişimciler Kurulu İcra Başkanı Tufan Şahinkesen ve Yönetim Kurulu Üyelerine ziyaretten duyduğu memnuniyeti belirterek, teşekkür etti.

Polisan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Emin Bitlis ve yönetim kurulu üyeleri Vali Aksoy'u ziyaret etti



Polisan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Emin Bitlis ve Yönetim Kurulu Üyeleri, Valimiz Sayın Hüseyin Aksoy'u ziyaret ederek, kabullerinden dolayı teşekkür ettiler.

Valimiz Sayın Hüseyin Aksoy ise Polisan Holding Yönetim Kurulu Başkanı Emin Bitlis ve beraberindeki yönetim kurulu üyelerine, ziyaretten duyduğu memnuniyeti belirterek, teşekkür etti.

Brexit Süreci ve Türk Ekonomisine Etkileri



HAYRETTİN ÇAYCI
TURKTRADE Yönetim Kurulu Başkanı

• Avrupa Birliği'nden ayrılma kararı, üye ülkeler açısından, sosyal, kültürel, politik ve ekonomik birçok etkileri olacak, oldukça önemli bir adımdır. Nitekim, IMF Dünya Ekonomik Görünüm Raporu'nda (Ekim 2017, s. 20), Brexit referandumunu takiben oluşan ekonomik, politik ve kurumsal belirsizliğin, İngiltere ve özellikle gelişmiş Euro-Bölgesi ekonomileri için birçok negatif makroekonomik sonuç doğuracağı endişesine yer verilmiş ve izleyen dönemde Euro-Bölgesi ve İngiltere'de büyümenin yavaşlayacağı tahmin edilmiştir.

23 Haziran 2016, İngiltere ve Dünya tarihinde çok önemli bir dönüm noktası olarak hatırlanacaktır. Bu tarihte, yapılan referandum ile İngiltere AB'den ayrılma kararı aldı ve Lizbon Anlaşmasının 50. Maddesi hayata geçirilmeye başlandı. Aslında, bu ayrılma yönünde yapılan ilk referandum da değildi. Bu konudaki ilk referandum 1975'te yapıldı, seçmenlerin %67'si üyeliğin devam etmesi yönünde oy kullandı. 2016'da bir kez daha referanduma gidildi ve seçmenlerin %52'si Avrupa Birliği'nden çıkılması yönünde oy verdi. Brexit referandumundan sonra Birleşik Krallık Başbakanı David Cameron

istifa etti.

Akabinde Londra - Brüksel hatında çetin pazarlıklar başladı. Çeşitli senaryolar masaya yatırıldı, karşılıklı sert söylemler sarfedildi, ağır faturalar çıkarıldı ve bu süre zarfında İngiltere'de bakan ve bürokrat seviyesinde çok sayıda üst düzey isim istifa etti. En nihayetinde AB üyesi ülkelerin liderleriyle İngiltere Başbakanı Theresa May, bir anlaşma üzerinde mutabık kaldı. Ancak söz konusu anlaşma, çeşitli değişikliklerle 3 defa Meclise gelmesine rağmen her seferinde red edildi. Bugün gelinen aşamada, anlaşmasız Brexit masadaki en güçlü seçenek

TÜRKİYE DIŞ TİCARET DERNEĞİ
TURKTRADE®
FOREIGN TRADE ASSOCIATION OF TURKEY

olarak olarak durmaktadır.

Referandum'dan önceki kampanya, Brexit yanlıları tarafından oluşturulmuş olup, kampanyanın öncülüğünü Boris Johnson ve Michael Gove ve Nigel Farage yapmıştır. Referandum'un asıl hedefinde, Göçmen karşıtları ve Brexit'i destekleyen halk, Avrupa Birliği'nin mülteci sorununu çözmemesinden bir

hayli rahatsızlık duymuş ve Avrupa Birliği'nin yavaş atılımları karşısında Birleşik Krallık Başbakanı David Cameron'un Brexit referandumunu ölmesi içerisinde oylamasına neden olmuştur.

Brexit referandumunun yapılmasının temel nedenleri olarak ; Avrupa Birliği'nin ve özellikle Avrupa Parlamentosu'nun; kısıtlamaları, kapitülasyonları, Avrupa Birliği içerisinde sürekli öne çıkan yanlış politikalar ve yavaş atılım hareketleri yer almaktadır. Bunun en önemli nedenleri arasında, medyada pek fazla yer almasa bile; Birleşik Krallık, Rusya ve Türkiye gibi ülkelerin Avrupa Birliği'ni oluşturan asıl bloğun karşısında daha hızlı büyümeleri ve gelişmeleri de vardır. Yan nedenlerin de bir tanesi de Birleşik Krallık - İspanya ve Birleşik Krallık - Almanya ilişkilerinin son zaman durumunda bir hayli gerilmesidir.

Birleşik Krallık'ın, Avrupa Birliğinden ayrılması ile birlikte ;Türkiye, İran, Hindistan, Çin, Suudi Arabistan, Kuveyt, Katar, Rusya, Amerika Birleşik Devletleri, Kanada, Avustralya, Yeni Zelanda ve Japonya gibi ticaret anlaşmalı ve Avrupa Birliği'nin ihracat yaptığı geriye kalan 52 ülkesi ile birlikte ticaretler arttırmayı hedeflemektedir.

Olası Brexit'in Türkiye'ye etkilerini irdelemek için öncelikli olarak Türkiye-İngiltere dış ticaret verilerine göz atmak gerekir. Tük tarafından açıklanan en son dış ticaret verilerine göre, İngiltere 2018 yılında, Almanya'nın ardından en büyük 2. ihracat pazarı konumuna gelmiştir. 2017 Yılında 9,6 Milyar olan İngiltere ihracatımız, 2018 yılında % 15,7 artış ile 11,10 Milyar USD'ye yükselmiştir. Böylelikle, İngiltere'nin toplam ihracatımızdaki payı % 6,6'ya ulaşmıştır.

Yine aynı şekilde, İngiltere'den yapılan ithalat, 2018 yılında önceki yıla göre % 13,7 artış göstererek 7,44 Milyar USD'ye yükselmiştir. İngiltere'nin toplam ithalat içerisindeki payı % 3,3'e yükselmiştir. Ancak İngiltere, Türkiye'nin dış ticaret artışı verdiği (ihracatın ithalatı karşılama oranı %149,2'dir) birkaç ülkeden en önemlisidir.

İngiltere, 1973 yılından itibaren AB üyesidir Türkiye ile AB arasında 1996 yılından itibaren yürürlükte olan Gümrük Birliği sayesinde Türkiye'den İngiltere'ye ATR belgesi ile gümrük vergisiz ihracat yapıla-

bilmektedir. Öte yandan İngiltere'nin Brexit Referandumu ile AB üyeliğinden ayrılma kararı alması, Türkiye ile İngiltere arasındaki ticari ilişkiler üzerinde etkisi olacaktır. Brexit sonrası İngiltere, Gümrük Birliği içinde kalmaya devam ederse, bu durumda Türkiye ile İngiltere arasındaki ticari ilişkilerde bir değişiklik beklenmemektedir. İngiltere'nin Gümrük Birliği içinde kalmaması ve AB ile bir STA imzalaması durumunda, Türkiye'nin de ikili ticari ilişkilerin devamlılığı açısından İngiltere ile bir STA imzalaması beklenmektedir.

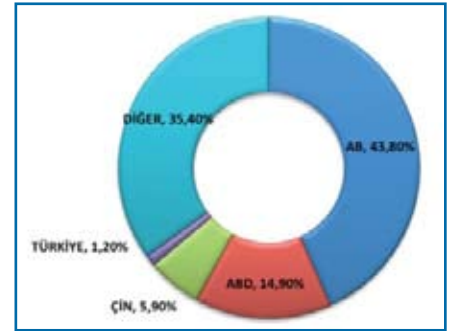
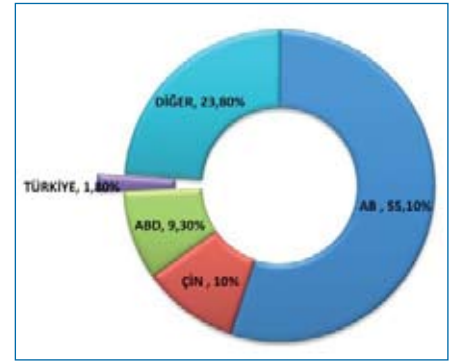
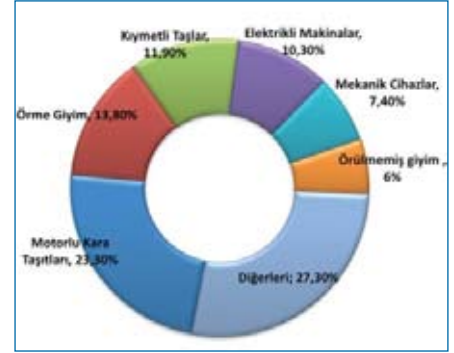
İngiltere, 2018 yılında 629 milyar dolar ithalat değeri ile dünyada ABD, Çin ve Almanya'nın ardından en çok ithalat yapan 4ncü ülke konumundadır. İngiltere, bu ithalatın sadece %1,8'ini Türkiye'den gerçekleştirmiştir. İthalatının ezici bir çoğunluğunu AB'nin kalan 27 ülkesinden yapan İngiltere'nin Gümrük Birliği çerçevesinde AB ve Türkiye'den yaptığı ithalat, toplam ithalatının yarısından fazlasını oluşturmaktadır.

629 milyar dolar ithalatına rağmen 2018'te 466 milyar dolar ihracat yapan İngiltere'nin en büyük pazarı yine AB ülkeleri olmuş, ancak ithalatındaki %74'lük orana karşın ihracatında AB'nin oranı %44 seviyelerinde kalmıştır. Türkiye İngiltere'nin ihracatında sadece %1,2 pay almış, ihracat yapısında ABD, Çin ve diğer ülkelerin ithalata kıyasla yüksek oranları, ihracattaki pazar çeşitliliğine dikkat çekmektedir.

İngiltere'ye ihracatımızda Motorlu Kara Taşıtları ön plana çıkarken, temelde tekstil (Örme Giyim ve Örülmemiş Giyim) ve makine (Elektrikli Makinalar ve Mekanik Cihazlar) sektörleri en çok ihracat yapan sektörler olarak görülmektedir. Bunların yanında Kıymetli Taşlar sektörü de en çok ihracat yaptığımız fasıllar arasında kendine yer bulabilmiştir.

Avrupa Birliği'nden ayrılma kararı, üye ülkeler açısından, sosyal, kültürel, politik ve ekonomik birçok etkileri olacak, oldukça önemli bir adımdır. Nitekim, IMF Dünya Ekonomik Görünüm Raporu'nda (Ekim 2017, s. 20), Brexit referandumunu takiben oluşan ekonomik, politik ve kurumsal belirsizliğin, İngiltere ve özellikle gelişmiş Euro-Bölgesi ekonomileri için birçok negatif makroekonomik sonuç doğuracağı endişesi ne yer verilmiş ve izleyen dönemde

Euro-Bölgesi ve İngiltere'de büyümenin yavaşlayacağı tahmin edilmiştir. AB mevzuatına göre başlatılacak süreç tamamlanmadan ve İngiltere'nin AB ile ilişkilerinin ne yönde gelişeceği netlik kazanmadan, üyelikten ayrılık sürecinin yaratacağı ekonomik maliyetler ve avantajların büyüklüğü konusunda değişik görüşler mevcuttur. LSE Ekonomik Performans Merkezi tarafından 2017 yılında yapılan bir çalışmaya



göre, İngiltere'nin AB'den ayrılarak, Avrupa Serbest Ticaret Bölgesi'ne katılmasının, GSYİH üzerinde %2,2 ile %9,5 arasında bir daralmaya neden olması beklenmektedir.

Netice olarak; Türkiye'nin dış ticaretinde İngiltere'nin bugünkü şartlar altında vazgeçilmez önemli bir yeri vardır.

Not: Bu makale Türkiye Dış Ticaret Derneği'nin Durum Dergisi'nden alınmıştır.

Başkan Zeytinoğlu Oda Meclisi'nde konuştu: **Artık ekonomide güçlü adımlar atma zamanı**



Kocaeli Sanayi Odası'nın Nisan ayı Meclis Toplantısı Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Başkanlığında gerçekleştirildi. KSO Meclisi'nin konuk konuşmacısı Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç.Dr.Tahir Büyükakın oldu.

Meclis toplantısında ilk sözü alan KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "31 Mart'ta Mahalli İdareler Genel Seçimlerini tamamladık. Seçim sonuçlarının ülkemiz ve milletimiz için hayırlı olmasını diliyorum. Artık; ekonomiye odaklanarak, üretim, ihracat ve yabancı sermaye girişinin artması yönünde güçlü adımların atılmasını bekliyoruz." dedi.

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak tarafından açıklanan "Yapısal Dönüşüm Adımları"na değinen Zeytinoğlu, "Reform paketinin bizi ilgilendiren kısımlarına bakacak olursak öncelikle belirtmek gerekir ki Kıdem Tazminatı Fonu ile sanayiciler olarak işsizliğin bu kadar arttığı ortamda işveren üzerine ilave yük getirmesini istemiyoruz. İşveren yeni maliyetlerle karşı karşıya kalmamalı. Üstelik sanayicinin artan maliyetlerinin işsizliği artırma tehlikesi var."

dedi.

Zeytinoğlu, "Şu anda iç piyasaya çalışan sanayicilerde ciddi sıkıntılar var. Bankalardan kredilerini yenileyemiyorlar, vadelerini değiştiremiyorlar. Maa- lesef birçok sanayici faktoring şirketleri veya türevlerine gitmek durumunda kalıyor. Bankalara verilen 28 milyar ne kadar yeterli olur bilemiyorum. Ama ilk etapta çok değerli olduğunu düşünüyorum." dedi. "Tarımda katma değerli ürünlere geçme yönünde politikamızın olması gerektiğini düşünüyorum." diyen Zeytinoğlu, "Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü verilerine göre; ülkemizde 7 tonla başlayan kivi üretimi, 2016 yılında 44 bin tonu geçti. Tarım konusunda bu tip değişimlere ihtiyacımız var." dedi.

Yabancı sermaye girişinin önemine değinen Zeytinoğlu, "Fiilen bize dokunan diğer desteklerin dışında, en önemli gördüğüm "Yargı Reformu Strateji Belgesi" diyebilirim. Dengelenme sürecinde AB çapısıyla ilerlenmesini önemli buluyoruz. Dünyada bütün ülkeler yabancı sermaye çekmeye çalışıyor. Biliyorsunuz 2004-2005 yılında, hükümetimiz yaptığı

reformlarla, yatırım iklimini çok olumlu hale getirebilmişti. Biz hızlı davranıp bilhassa Avrupa Birliği'nden yatırımları çekebilirsek, tekrar 2004-2005'lerde alıştığımız büyüme ivmelerini yakalayabiliriz diye düşünüyorum." dedi.

İstihdam bazlı eğitim planlamasına yönelik değerlendirmede bulunan Zeytinoğlu, "Katma değeri yüksek ürünler satmak hepimizin amacı, ama çok daha temel sorunlarımıza inmemiz lazım. Sanayide biliyorsunuz çok ciddi istihdam sıkıntısı var. Bir tarafta çok ciddi iş arayan bir ekip var. Öbür tarafta iş açığı var. Biliyorsunuz Meslek Liseleri konusunda TOBB ve MEB arasında anlaşma imzalandı. Katma değerli ürünlere bu insanların yetişmesiyle de ulaşabileceğimizi bilmemiz lazım. Bunların meyve vermesini orta vadede göreceğiz." dedi.

Zeytinoğlu, sözlerine ekonomik değerlendirme devam ederek, "Mart ayında ihracatımız 15.5 milyar dolar olarak gerçekleşti. Bu rakam bir önceki ayın yaklaşık 2 milyar dolar üzerinde. Aylık bazda 15 milyar dolar ve üzeri seviyelerin sürdürülebilir olması önemli. Mart ayında ithalatımız ise 17.6 milyar dolar olarak gerçekleşti. İthalatımızdaki gerileme dolayısıyla dış ticaret açığımız yüzde 63.6 geriledi. Bunun cari açığa olumlu yansıdığını görüyoruz. Şubat ayınca cari açık 17 milyar dolara geriledi. Bir sonraki ay 15 milyar dolar altına gerileyebileceğini tahmin ediyoruz." dedi.

Kocaeli dış ticaret rakamlarını değerlendiren Zeytinoğlu, "Mart ayında ilimizden 2.7 milyar dolar ihracat gerçekleşti. Bugüne kadar gerçekleştirdiğimiz en yüksek değer. Mart ayında Türkiye ihracatına yüzde 17.2 katkı sağladık." dedi.

Mart ayında ÜFE'nin yıllık yüzde 29.64, TÜFE'nin yıllık yüzde 19.71 olarak gerçekleşmesine ilişkin değerlendirmede bulunan Zeytinoğlu, "Enflasyonun mart ayında gerileyeceğini bekliyorduk. Fakat kurdaki hareketlilik bu düşüşe fırsat vermedi." dedi. Mart ayı bütçe gerçekleştirmelerine ilişkin değerlendirme yapan Zeytinoğlu, "Bütçe maalesef mart ayında 24 milyar TL açık verdi. İlk üç aydaki açığımız 2018'in tamamının yarısı kadar oldu. Sürdürülebilir olmadığını düşünüyoruz." dedi.

Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Büyükkakın: Tüm paydaşlarla kent vizyonunu değiştirmeliyiz



Kocaeli Sanayi Odası'nın (KSO) Nisan ayı meclis toplantısına katılan Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükkakın, kentleşme ve gelişen teknoloji üzerine konuştu. Kentin vizyonunu değiştirmek gerektiğini anlatan Büyükkakın, Kocaeli'nin var olan potansiyelini çok ince detaylarla birlikte ortaya koydu. Sanayicilerden ortak akıl ile kentin yönetilmesi için katkı verilmesini isteyen Büyükkakın, aynı zamanda ihracatın gelişmesi için sanayicinin taleplerine her zaman destek vermeye hazır olduğunun altını çizdi.

Şehirlerde yapılacak olan çalışmaların tüm kurum ve şehrin bileşenleri ile tartışılması gerektiğini söyleyen Büyükkakın, "Şehrin geleceği ile ilgili aldığınız kararlar sadece sizin kararlarınız olmamalı. Sadece en iyi siz bilirsiniz diye bir şey yok. Şehre olan algınızı değiştirin. Şehrin geleceğinin tüm paydaşlarla paylaşıp, ortak akıl ile karar almak gerekiyor. Sanayicinin rekabet gücü belediye başkanını derdi olmalı. Olmazsa orada sıkıntı vardır.

Sayın Cumhurbaşkanımızın yaptığı gibi başka ülkelerde pazarlar aranıyorsa bizde küçük bir örneğini ortaya koyabiliriz. Şehrin ihracatını artırabiliriz. Sizlerin bu tür ihtiyaçlarınız ile ilgili işim olmasa bile derdim olacaktır. Şehrin sanayicilerinin ihracat pazarlarını genişletmesi ve rekabet güçlerinizi artırmanızı için elimden geleni yapacağım. Bu süreçte üniversite, kent ve sanayici

işbirliğinin gelişmesi için elimden geleni yapacağım.

Sanayi Ve Ticaret Kentin Yüzde 1,5'u

Bu şehrin master planları yapılarak kararların alınması gerekiyor. Lojistik ve ulaşım master planları yapıldı. Ana plan kararlarından şehrin geleceğine dair şeyler söylemek gerekiyor. Bu şehrin sanayi ve ticaret master planının yapılması gerekiyor. Bu şehir muhteşem bir turizm potansiyeli var. 3 deniz kıyımız var. Bilgi ve teknoloji yoğun sektörlere doğru yönelmemiz gerekiyor. Spor, kültür ve sanat ile ilgili eylem planlarını hazırlamalıyız. Sadece yüzde 1,5'üğünde sanayi ve ticaret varsa kentti bu kadar sıkıştırmamak gerekiyor. Dağıtmak gerekiyor.

Ulaşım Master planında toplam yolculuk 2 milyon, muhafazakar tahmin 2030'da 2 katı olacağını, dehşet senaryosuna göre ise 8 milyon. Bizim toplu taşımayı yeniden yapılandırmamız gerekiyor. Şehrin trafik yükünü yeniden yapılandırmak için. Toplam yolculuğun içinde toplu taşıma payını yüzde 16'ya çıkartmak istiyoruz. Raylı sistemin ise 7'den yüzde 14'e çıkartmak istiyoruz. Günde 200 bin kamyon trafikte dolaşıyor. Bunların yüzde 65'nini yolculuğu Kocaeli'de bitiyor. Lojistiği yönetmek kentin geleceğini yönetmek açısından vazgeçilmez bir nokta.

Lojistik köy yapma planımız var. Dış ticaret, elleşme yaptığımız miktar

ortada. Türkiye'nin 2030 yılına kadar bölgenin güç merkezlerinden biri olacak. Türkiye'nin daha çok büyümesi için dış ticaret payının yükselmesi gerekiyor. Bunun için limanlarımızın elleşme kapasitesine çıkartmak gerekiyor. Ama dolgu alanlarını çoğaltmak şehre yapılan en büyük ihanet olur. Ekosisteme zarar verilir.

Yüksek hızlı tren nedeniyle demir hattını lojistik ihtisas hattı olarak kullanmamız gerekiyor. Kalan kısmında ise banliyö hattı olarak düşünmek gerekiyor. Lojistik alanı 100 hektarlık bir alanda kurulacaktır. Geleceğe dair planlamasında en önemli kara lojistik karardır. Eğer bu kararı almazsak gelecekte kentte adım atamayız.

Spora Destek Verin

Bu şehir bir marka olarak yönetilecekse marka unsuru olacak konularda dert edinmek gerekiyor. Bu aynı zamanda sizin de derdiniz olmalı. Bu kentten voleybol, basketbol takımları vardı. Bizim bu şehrin sporla tanıtılmasını sağlamamız gerekiyor. Sanayici ve iş adamları olarak buna ayrıca eğilmemiz gerekiyor. Küçük bütçelerle bunu yönetebiliriz. 50 milyon bütçe yaratarak yapabiliriz. Bunun kentte yaratacağı marka değeri paha biçilemez. Kocaelispor süper lige çıksa, şampiyonlar liginde oynasa, bu kentte şampiyonlar ligi maçları yapıldı. Bundan kentin sanayicisi yararlanmayacak mı? Bu kent turizmde ilk 5'e girebilir. Sanayiciler olarak bu alanlara bakmanız gerekiyor. Bu kent 2 tane daha vakıf üniversite kaldırabilir. Bu şehirde iki üniversite var. 2 tane daha yapılabilir. Bunu hemen yapın demiyorum. Ama kafanızda olsun. Kocaeli'deki iş adamlarının neden böyle hayalleri yok. Sizlerin bunu yapacağınızı inanıyorum.

Fonksiyonel bir akılla değil, matris bir akılla yönetmek gerekiyor. Sanayicisinden esnafına kadar ortak bir akıl ile bakmak lazım. Başka alanlara kafamızı yormamız gerekiyor. Şehri bir turizm şehri, yelken, kürek ve su sporları yapılan bir şehir olarak vizyonunu değiştirmek gerekiyor. Kocaeli kirli, kanser olan bir kent değil. Burada sanayi yüzde 1,5. Beyaz yakalılar bu kentte getirmek istiyorsanız kentin formatını değiştirmek gerekiyor. Bu şehir çok daha güzel bir şehir olacaktır. Sizlerden destek istiyorum. Sizin daha iyiyi başarmanız için hep arkanızda olacağım" dedi.

Bakan Albayrak, İVME Finansman Paketi'ni açıkladı



Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Türkiye'nin ihracatta yakaladığı ivme ile birlikte cari dengede geçen aylarda çok önemli bir tempo ortaya koyduğunu belirterek, "Bu başarılı performansın sürmesiyle birlikte, haziran ayından itibaren Türkiye'nin cari fazla vereceğini öngörüyoruz." dedi.

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, İVME (İleri, Verimli, Milli Endüstri) Finansman Paketi ile üç ana faaliyet alanına üç kamu bankasının katılımıyla yılsonuna kadar 30 milyar liralık bir finansman sağlanacağını belirtti.

Tüketimden, ithalattan ziyade, ihracata dayalı, katma değerli, teknolojik ürün üretimini önceleyen bir modeli benimseyeceklerini ifade ettiklerini anımsatan Albayrak, işte bu hedef doğrultusunda gerek "Yeni Ekonomi Yaklaşımı (YEP)", gerek 3 yıllık yol haritası olan "Yeni Ekonomi Programı"nda bu hedef doğrultusundaki stratejileri kamuoyu ile paylaştıklarını dile getirdi.

Albayrak, YEP'te, cari açığın düşürülmesi amacıyla ilaç, kimya, petrokimya, enerji, makine/teçhizat ve yazılım sektörleri öncelikli yatırım

yapılabilir alanlar olarak belirlediklerini hatırlattı.

Nisan ayında açıkladıkları "Yapısal Dönüşüm Adımları" paketinde de, kredilerin, belirlenen işte bu stratejik alanlara yönlendirileceğini, teşvik edileceğini ifade ettiklerini belirtti.

Albayrak, konuşmasını şöyle sürdürdü:

"İşte bugün, bu hedef ve stratejiler doğrultusunda daha emin adımlarla yürümemizi sağlayacak, sektörümüzü bu hedefler doğrultusunda destekleyecek çok önemli bir paketi devreye alıyoruz. Bu pakete, İVME Finansman Paketi adını verdik. Yani İleri, Verimli, Milli Endüstri Finansman Paketi. İVME Finansman Paketi, dört temel özelliği taşıyan sektörleri hedefleyecek. İthalat bağımlılığı yüksek, dış ticaret açığı veren, istihdama katkı oranı yüksek ve ihracat potan-

siyeli yüksek sektörlerle bu paket kapsamında finansman sağlanacak. Bu kapsamda stratejik öncelik, orta yüksek ile yüksek teknoloji ürünleri ve sektörlerinde olacak. 2002 sonrasında uyguladığımız politikalar neticesinde, 2002'de orta-ileri ve ileri teknoloji ihracatın payı ise yüzde 31 olan payı 2018 itibarı ile yüzde 39,9 seviyelerine yükselmiştir.

Türkiye ekonomisinin yapısal dönüşümünde kritik öneme sahip olan yüksek teknoloji ürünlerinin ihracat içerisinde sahip olduğu payı, çok daha yukarı seviyelere taşıyabilmeliyiz. Bu bağlamda, bu finansman paketinin stratejik önceliği orta yüksek ve ileri teknoloji ürünlerini içeren sektörleri güçlendirmek ve finansal ihtiyaçlarını karşılamak olacak. Finansman paketimiz ürün odaklı finansman yaklaşımını benimsiyor. Sadece sektör

bazında değerlendirme yapılarak değil, dış ticaret açığına pozitif katkı sağlama potansiyeli olan ürünlere finansman sağlanacak. Bu sayede, ilgili ürünlerin uluslararası pazarlarda rekabet gücünün artırılması hedeflenecek ve böylece stratejik ürünlerin ihracat potansiyeli ortaya çıkarılmış olacak. Yerli üretim kabiliyetimiz güçlenecek, Türk sanayisinin teknik altyapısının daha da ileri seviyelere taşınması sağlanacak."

"30 milyar liralık finansman sağlayacağız"

Berat Albayrak, küresel gelişmelerin gölgesinde gittikçe güçlenen finansman koşullarına rağmen, Türkiye ekonomisinin küresel ticari ve finansal belirsizliklerden minimum düzeyde etkilenmesini sağladıklarını söyledi.

Sanayicinin ve yatırımcının finansmana erişimini kolaylaştıracak adımları attıklarını ve atmaya devam ettiklerini belirten Albayrak, bugün açıkladıkları İVME paketinin de sanayicinin, üreticinin finansmana kolay erişimini uygun maliyetlerle mümkün hale getirmiş olduğunu ifade etti.

Albayrak, paketle birlikte biraz önce özetlediği prensipler çerçevesinde üç ana faaliyet alanına üç kamu bankasının katılımıyla yıl sonuna kadar 30 milyar liralık bir finansman sağlamış olacaklarını vurguladı.

Üç ana faaliyet alanı, hammadde ve ara malı imalatı, makine imalatı ve tarım olarak belirlendiğini belirten Albayrak, "İlk finansman alanımız hammadde ve ara malı imalatı. Bu alanda sağlayacağımız iyileşme, cari dengeye olumlu yönde çok önemli katkılar sağlayacaktır. Bu alanda kimyasal/medikal (eczacılık) ürünler, plastik ve kauçuk ürünler; suni ve sentetik iplikler; kağıt, karton ve mukavva sektörleri olmak üzere 4 alt başlık belirlendi. Bu kapsamda; temel eczacılık ürünleri, boya maddeleri ve plastik hammaddeler vb. birçok sanayi ürünü desteklenmiş olacak." diye konuştu.

Albayrak, başta sayılan 4 ana başlığın altında, birincil formda plastik hammaddeleri, organik temel kimyasallar, suni sentetik elyaf başta olmak üzere uçucu yağlara, inorganik temel kimyasal maddelere kadar 21 alt başlıkta hammadde ve ara malı üretiminin destekleneceğini söyledi.

Bu kapsamda desteklenecek ürünlerin Türkiye'nin ithalatındaki payının 28,2 milyar dolar olarak dikkati çektiğini belirten Albayrak, bu

büyükte bir ithalatın çok çok aşağı çekebileceğini kaydetti.

Albayrak, hammadde ve ara malı üretiminde 2 yıla kadar anapara geri ödemesiz -azami 10 yıl olmak üzere- 150 milyon TL'ye kadar yatırım kredisi sağlanacağını ve bunun yanı sıra, 1 yıla kadar anapara geri ödemesiz -azami 5 yıl olmak üzere- 30 milyon TL'ye kadar işletme kredisi verileceğini dile getirdi.

Burada yaptığı konuşmada Albayrak, desteklenecek ikinci ana faaliyet alanının makine imalatı olacağını aktararak, "2010-2018 döneminde makine teçhizat sektöründe dış ticaret açığı ortalama 23 milyar dolar düzeyinde gerçekleşti. Bu alanda, 'elektrikli makine ve aksamları', 'bilgisayar, elektronik, optik', 'motorlu taşıtların aksam ve parçaları', 'motor ve aksamları', 'genel endüstri makine ve aksamları' ve 'elektrikli teçhizat makineleri'nden oluşan altı sektör destek kapsamında önceliklendirilecek." bilgisini verdi.

Albayrak, bu başlıklar altında; musluk valf/vana, motor ve türbin, tarım ve ormancılık makineleri, elektrik motorları, jeneratörler ve transformatörler gibi 22 alt başlıkta üretimi destekleyeceklerini dile getirerek, şunları kaydetti:

"Tüm bu 22 alt başlıktaki ithalatımıza baktığımızda yaklaşık 18 milyar dolarlık bir ithalat gerçekleştiriyoruz. Hammadde ve ara ürün ithalatındaki kalemlerin toplamı bu iki başlıkta toplamda 46,2 milyar doların üzerindeki cari açık etkisini kırabilmeyi amaçlıyoruz. Makine imalatı finansmanında 2 yıla kadar anapara geri ödemesiz, azami 10 yıl olmak üzere, 150 milyon TL'ye kadar yatırım kredisi sağlanacak. Bunun yanında, 1 yıla kadar anapara geri ödemesiz, azami 5 yıl olmak üzere, 30 milyon TL'ye kadar işletme kredisi verilecek."

"Tarım, ithalatın azalması açısından büyük önem taşıyor"

Hazine ve Maliye Bakanı Albayrak, desteklenecek üçüncü ve son ana faaliyet alanının da tarım sektörü olacağını belirterek, "Tarım gerek enflasyonla mücadele, gerek ihracatın artması, gerekse ithalatın azalması açısından büyük önem taşıyor." dedi.

Bu alandaki başlıkları "seracılık", "soya, mısır, ayçiçeği üretimi", "hayvancılık-yem bitkisi üretimi" ve "Birlikte Ekipman Paketi"nden oluşan dört başlık belirlediklerini aktaran Albayrak, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Tarım sektöründe sağlanacak kredilerin vadesi, seracılıkta işletme kredileri için 14 ay, yatırım kredileri için de 84 ay olarak belirlendi. Seracılık dışındaki tarım alanlarında da işletme kredileri için 12 ay, yatırım kredileri için de 60 aya varan vade sağlanacak. Verilecek kredi tutarları da işletme giderlerinin tamamına kadar, modern basınçlı sulama sistemi yatırımlarına yüzde 100 yatırım kredisi, seracılık ve mekanizasyon yatırımlarının yüzde 75'ine kadar yatırım kredisi olarak uygulanacak. Tarım alanında verilecek tüm bu kredilerin faiz oranları da yüzde 0 ila yüzde 14,25 arasında değişecek."

Enflasyon veya DİBS endeksli faiz seçenekleri

Berat Albayrak, tüm bu alanlarda ortak olarak uygulanacak kredi paketlerinde 2 farklı faiz seçeneği sunulacağını belirterek, bunlardan ilkinin "Enflasyon Endeksli Kredi Seçeneği" olduğunu söyledi.

Albayrak, şu bilgileri verdi:

"Kredi kullandırım tarihi itibarıyla yıllık TÜFE oranları baz alınarak belirlenecek, kredi vadesi süresince kredi kullandırım tarihinden itibaren yılda bir kez olmak üzere 0-2 yıl için TÜFE + 2 puan, 2-10 yıl için TÜFE + 3 puan olarak güncellenecek. Enflasyonda özellikle önümüzdeki aylarda sağlanacak düşüş göz önüne alındığında, paketin avantajları çok daha artacak, ortalama kredi maliyetlerinden çok çok daha uygun seviyelere gelecek."

İkinci seçeneğin ise "Devlet İç Borçlanma Senedi (DİBS) Endeksli Faiz Seçeneği" olduğunu aktaran Albayrak, şunları kaydetti:

"Yine kredi kullandırım tarihinden itibaren yılda bir kez, 0-2 yıl için DİBS + 1 puan, 2-5 yıl için DİBS + 2 puan, 5-10 yıl arası içinse DİBS+3 puan olarak güncellenecek. Ayrıca paket kapsamında teminat mektubu, akreditif, garanti mektubu gibi cari komisyonlarda yüzde 20 indirim uygulanacak. Seçenekler açısından bakıldığında sektörlerimizin büyük destek ve teveccüh göstereceğini ve sektörlerimize önemli rahatlık sağlayacağına inandığımız tüm paketlerimizin ülkemize ve sektörlerimize hayırlı uğurlu olmasını temenni ediyorum."

"Türkiye'nin cari fazla vereceğini öngörüyoruz"

Albayrak, böylece, sayılan sektörler, alt sektörler ve ürün gruplarına toplamda 30 milyar liralık güçlü bir finansman sağlamış olacaklarının

altını çizerek, Türkiye ekonomisinin ve sanayisinin kendi potansiyelini gerçekleştirebilmesi için devlet ve hükümet olarak üzerlerine düşeni sonuna kadar yapmaya devam edeceklerini anlattı.

Sadece reel sektör açısından değil bankacılık sektörü açısından da çok faydalı bir finansman ürünü ortaya çıkardıklarına dikkati çeken Albayrak, şu değerlendirmelerde bulundu:

"Bankalarımızın bilançosunun varlık ve yükümlülük tarafını da dengeleyecek, son dönemde artan enflasyona endekslı mevduat ürünlerindeki bilanço dengesini de oluşturacak, kredi verme, mevduat toplama açısından da çok kreatif ve sağlıklı bir ürün ortaya çıktı. Hem bankalar bilançolarını hedge edecekler hem de reel sektöre o anlamda daha öngörülebilir, istikrarlı ekonomi açısından da sağlıklı bir ürün ortaya koyacaklar. Üretici ve sanayicilerimize sağlanan destek ve teşvikler meyvesini yavaş yavaş vermeye başladı. Birileri üzülse de... Birazdan açıklayacağım rakamlar ve söyleceklerim, Türkiye dostu olmayanları üzecek.

Albayrak, 2018 yılı mayıs ayı itibarıyla yaklaşık 58 milyar dolar ile en yüksek seviyeye ulaşan cari açığın, 2019 yılı mart ayı itibarıyla yıllıklandırılmış olarak 13 milyar dolar seviyesine gerilediğini anımsattı.

Türkiye'nin ihracatta yakaladığı ivme ile birlikte cari dengede geçen aylarda çok önemli bir tempo ortaya koyduğunun altını çizen Albayrak, konuşmasını şöyle sürdürdü:

"Bu başarılı performansın sürmesiyle birlikte, haziran ayından itibaren Türkiye'nin cari fazla vereceğini öngörüyoruz. Yeni Ekonomi Programı'nda (YEP) 2019 yılı için biz yaklaşık 26 milyar dolarlık bir cari açık hedefi koymuştuk. Bu resim ortaya koyuyor ki dengelenme süreci... Birileri şunu diyebilir; 'Kriz dönemleri, şunlar, bunlar.' 2009'da da bir küresel kriz vardı.

Dengelenmenin güzel tarafı burada. 2009'dakine kıyasla ihracatın artıp köpük ithalatın eridiği ve bu dengelenmenin cari fazlaya daha da pozitif etki ettiği, 18 yıllık AK Parti iktidarı yılları içerisinde ilk defa cari fazla dönemine haziran ayı itibarıyla gelmiş olacağız. Bu ivme ve istikamet böyle devam ederse, 70'li yıllardan bugüne kadar hesaplanan cari denge içerisinde, 40 küsur yıllık tarihinin içerisinde belki de tarihimizin... İnşallah bu istikamette devam edersek, en yüksek cari fazlasını verdiğimiz yıl

olacak 2019 yılı."

Albayrak, yalan ve iftira ile Türkiye'ye karşı başlatılan ekonomik saldırıya karşı tüm bu destek olma telaşı içerisindekileri, hem kendilerinin hem de milletin gördüğünü belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Birilerinin ekonomiyi ne kadar bildiğini, ne kadar vakıf olduğunu, geçmişte batırdıkları kurumlardan, ülkeyi getirdikleri, davet ettikleri ve birlikte yönettikleri IMF komiserlerinden, IMF'nin atadığı yönetici ve bakanlarla nasıl yol yürüdüklerini, bizler gibi tüm Türkiye de biliyor. Çünkü lafa bakacağız, söyleyene bakacağız, yaptığını işlere bakacağız.

Bir de işimize bakacağız. Onların sırtını dayadıkları, yüzünü döndükleri merkezler, bu milletin varlığına, refahına saldırırken, onlar da üzerlerine düşen rolü oynamaya devam ediyorlar. Bunu da görüyoruz. Tek dertleri, milletimizin moralini, psikolojisini, bakışını, negatif, olumsuz bir şekilde etkilemek. İnsanların zihinleri karıştırmak ve bu manada toplumu manipüle etmek. Ama bizler, buna tüm Türkiye olarak izin vermeyeceğiz. Her alanda atmamız gereken adımları, teker teker hayata geçireceğiz."

"Mart ve nisan 500 binin üzerinde SGK girişi var"

Bakan Albayrak, ilk çeyrekte yavaşlayan iktisadi faaliyetin, ikinci çeyrekte toparlanma sürecini ortaya koyduğuna dikkati çekerek, şu değerlendirmelerde bulundu:

"Yılın ikinci yarısından itibaren, çok net bir şekilde bu dengelenmeyi daha da göreceğiz ve özellikle yılın ikinci yarısından sonra atacağımız adımlarla, alacağımız tedbirlerle, 2019 yılını bütçe anlamında da daha rahat yöneteceğiz. Ağustos ayında, mart ayında maruz kaldığımız saldırıları tüm Türkiye olarak, milletimizle birlikte yaşadık.

Nitekim aldığımız tedbirler neticesinde, ister ekonomik, ister siyasi hangi saikle olursa olsun, Türk lirasına karşı yapılan manipülatif pozisyon almak isteyenlere karşı mücadelemiz hiç durmadan devam edecek. Bu kapsamdaki gündemlerimizin başında, buna yönelik dengelenme sürecinin başında da her daim konuştuğumuz, işsizlik konusu da geliyor. İşsizlikte en kötüyü geride bıraktık. Ocak ve Şubat, hem mevsimsellik kaynaklı, hem geçtiğimiz yıl sonu ve yıl başı itibarındaki süreçte birlikte en kötü dönem olarak geride kaldı."

Özellikle mart ve nisan aylarına

bakıldığında 500 binin üzerinde SGK girişi gördüklerini belirten Albayrak, "Buna müteakip mayıstan sonra, haziran, temmuz aylarında turizm ve benzeri sektörlerimizin de etkisiyle bu rakamın 1 milyon üzerine çıkacağını ve işsizlikte trendin aşağı yönlü bir şekilde, 13,12,11 buraya doğru hızla gittiğini bugün de yanında görmeye başladık. Türkiye 2002 yılında başladığı yürüyüşüne, taviz vermeden, durmadan, duraklamadan devam edecek." şeklinde konuştu.

"Teknik resesyon süreci geride kalacak"

Berat Albayrak, şunları kaydetti:

"Geçtiğimiz pazar günü Türk milletinin bağımsızlık mücadelesinin 100. yıldönümünü kutladık. 19 Mayıs 1919'da milleti için her türlü fedakarlığa hazır, cesur ve başa-racaklarına inanmış Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün önderliğindeki inanmış bir kadro Milli Mücadelenin ilk adımını attı. 4 yıl sonunda Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluşuyla bu mücadeleyi taçlandırdı. Aradan 100 yıl geçti. Dünya yine aynı. İstikrarsızlığın arttığı, bölgesel çatışmaların, ticaret savaşlarının yaşandığı bir konjonktür içinde. Türkiye bu süreçten en az etkilenecek çıkması için ve atacağı adımlar ve uygulayacağı politikalarla, hedeflerine varması için emin adımlarla yoluna devam edecek."

Albayrak, şu değerlendirmelerde bulundu:

"Bugün 100 yıl önceki gibi aynı inanç, irade ve istikametle Türkiye'nin siyasi ve ekonomik bağımsızlığına gölge düşürmeyi amaçlayan her süreç bundan önce olduğu gibi çok güçlü bir dirençle karşılık vereceğiz. Türkiye'yi küçültmek isteyenler, 'Ekonomik kriz çıksa da ülke, devlet, millet zora düşsün' diye bekleyenleri üzemeye devam edeceğiz. Milleti, toplumu, korkutmayacağız, çalıştıkları bir çok alanda; finansman, yurt dışı...

Bütün bunlar kursaklarında kalacak. Nitekim yurt dışı finansman konusunda da rahat pozisyonumuzu koruyoruz. Gerek finansman, gerek cari açık, gerekse istihdam ve yatırımlarda dengelenme süreci, tüm saldırılara ve siyasi pozisyon almalarına rağmen güçlü bir şekilde rayına oturuyor. Birinci çeyrekte, bir önceki çeyrek bazlı, teknik resesyon süreci inşallah geride kalacak. İkinci yarıdan itibaren de büyüme tarafında daha da pozitif gelişmeleri göremeye başlayacağız."

Vali Aksoy, Kandıra Gıda İhtisas OSB inşaatını inceledi



Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy, Kandıra Gıda İhtisas Organize Sanayi Bölgesi inşaatında incelemelerde bulunarak, yetkililerden çalışmalar hakkında bilgi aldı.

Kandıra'ya istihdam alanında büyük katkı sağlayacak projeyi incelemelerde bulunan Vali Hüseyin Aksoy'a, Kandıra Kaymakamı Mehmet Ünal, Kandıra Belediye Başkanı Adnan Turan, İl Jandarma Komutanı J. Kd. Alb. Osman Aslan, Kandıra Gıda Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Başol ve yönetimi eşlik etti.

Vali Hüseyin Aksoy, inceleme yaptığı konuşmasında; "Kandıra Gıda Organize Sanayi Bölgesi alt yapı çalışmalarına başladı. Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı arkadaşımız Mehmet Bey ve ilgili teknik arkadaşlar çalışmaları yakından takip ediyor. Bizde Organize Sanayi Bölgesimizin yapılacağı alanda incelemelerde bulunuyoruz. Bölgemiz için büyük önem arz eden Kandıra Organize Sanayi Bölgesinin alt yapı çalışmalarının başlaması son derece memnuniyet verici" dedi.

Vali Hüseyin Aksoy ve Başkan Adnan Turan, Kandıra Gıda İhtisas Organize Sanayi Bölgesi inşaatında incelemelerde bulunarak, yetkililerden çalışmalar hakkında bilgi aldı.

Kandıra Belediye Başkanı Adnan Turan yaptığı konuşmada;

"Kandıra'mızın çehresini değiştirecek Gıda İhtisas Organize Sanayi Bölgesi tam kapasite ile hizmete girdikten sonra binlerce gencimize burada iş imkânı sağlayacağız. Kandıra'mızın İstikbali açısından çok büyük önem arz eden, 10 yıla yakın süredir çözülmeyi bekleyen, hemşehrimize büyük oranda iş imkânı sağlayacak Kandıra Gıda OSB'de tüm süreci hayırlısı ile tamamlanarak çalışmalar devam ediyor. İlçemize ve hemşehrilerimize hayırlı, uğurlu olsun. Kandıra'yı hem turizmde hem sanayi alanında bir numara yapmak istiyoruz." dedi.

Kandıra Gıda İhtisas OSB yaşanan kamulaştırma sorunları nedeniyle bir türlü yapımına başlanamayan bir projeydi. GİOSB'un başına Mehmet Başol'un getirilmesinden sonra proje ivme kazanmış, kamulaştırma ve hukuksal sorunlar giderilmiş, ilk kazma 25 Mart 2019 tarihinde vurulmuştu.

2 milyon metrekare üzerine kurulu proje tamamlandığında 10 bin kişiye istihdam sağlaması bekleniyor. Yapılan çalışmalar kapsamında öncelikle bağlantı yolları açılırken, ardından altyapı çalışmalarının başlatılması bekleniyor.



KSO'nun 'Enerji Verimliliği' projesi AB desteği almaya hak kazandı



* Bu proje Avrupa Birliği tarafından finanse edilmektedir.

Kocaeli Sanayi Odası'nın, odalar arası karşılıklı bilgi ve anlayışın güçlendirilmesi, Avrupa ve Türk iş çevrelerinin entegrasyonunun geliştirilmesi ile Türkiye'nin gelecekteki AB'ye katılımının Türkiye'de ve AB'deki fırsatlar ve zorluklar ile alakalı farkındalık yaratmaya yönelik projelerin desteklenmesi çerçevesinde "Türkiye-AB İş Dünyası Diyalogu Hibe Programı Çağrısı"na yapmış olduğu "Enerji Verimliliği Konusunda Firmaları Desteklemek için Yeni Bir Hizmet Modeli Geliştirmesi" konulu proje başvurusu kabul edilerek hibe desteği almaya hak kazandı.

Proje, Kocaeli Sanayi Odası ve Walloon Ticaret ve Sanayi Odası arasında iş birliğini geliştirerek Kocaeli Sanayi Odası'nın enerji verimliliği konusunda kapasitesinin arttırmasını hedefliyor. Proje

sürecinde "ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi" sertifikasının Oda'ya kazan-
dırılması öngörüldü.



Ayrıca projede, bölgedeki KOBİ'lerin temel ihtiyaç ve beklentileri

doğrultusunda enerji ve enerji verimliliği konularında beceri ve yetkinliklerini arttırarak farkındalık uyandırmak

amaçlandı. Bu çerçevede, KSO bünyesinde kurulacak Enerji Verimliliği Departman marifetiyle 20 KOBİ'ye ön enerji etüdü, 10 KOBİ'ye ise detaylı enerji etüdü çalışması yapılacak olup ayrıca üyelere yönelik eğitim programları düzenlenecek.

Enerji verimlilik yönetimi çalışmalarını bölgesel düzeyde destekleyerek Kocaeli Sanayi Odası'nın enerji yönetimi konusunda firmaların başvurduğu ilk temas noktalarından birisi olması hedefleniyor.

Bilim Karavanı 'Kocaeli'de



Almanya Federal Cumhuriyeti
Büyükelçiliği
Botschaft
der Bundesrepublik Deutschland
Ankara



Bilim Karavanı her gün farklı bir okula ulaşip o okuldaki 7. ve 8.sınıf öğrencilerini her seansta 15 öğrenci olmak üzere karavan içerisindeki atölyelere alıyor. Gün içinde yapılan 40 dakikalık 8 seansta toplam 120 öğrencinin yararlanması hedefleniyor.

Bilim Karavanı içerisinde;

6 adet mBot Robot Kiti, 6 adet Bilgisayar; 1 adet Projeksiyon; 14 adet Torna Modülü; 14 adet Zımparalı Testere Modülü; 2 adet Maktab; 1 adet BenMaker 3B Yazıcı Ekser; 1 adet

BenMaker 3B Yazıcı Ekser Plus bulunuyor.



Maker Kültürü, benimsediği "birlikte üretim" mottosu altında farklı kültür-

lerden bireyleri bir araya getirebilir, onları ortak amaç doğrultusunda fikir ve bilgi paylaşımına yönlterek, kolektif ürünler çıkmasını sağlayabilir. Bu çalışma sürecinde aralarında dil, din, ırk farklılığı bulunan bireyler ortak bir üretim dili üzerinde buluşabilir.



Avrupa Birliği Türkiye Delegasyon, işbirliği yaptığı Almanya Büyükelçiliği ve Kocaeli Sanayi Odası AB Bilgi Merkezi ile birlikte öğrencileri bilim ve yenilikçiliğe daha da yakınlaştırıyor. Bu kapsamda AB Bilim Karavanı 27 – 31 Mayıs tarihlerinde Kocaeli’nde 5 farklı okulda öğrencileriyle buluşuyor.



AB BİLİM KARAVANI YOLLARDA

İletişim: Seda Aydın,
T. (0262) 315 8058 e-mail: seda@kosano.org.tr

Kocaeli’nde Ziyaret Edeceği okullar:

TARİH	İLÇE	OKUL
27 Mayıs 2019	Gölcük	Kocaeli Sanayi Odası Dumlupınar Ortaokulu
28 Mayıs 2019	Başıkele	Kullar Ortaokulu
29 Mayıs 2019	Kartepe	Halise Türkkan Ortaokulu
30 Mayıs 2019	İzmit	75. Yıl Cumhuriyet Ortaokulu
31 Mayıs 2019	Körfez	Çelik Sanayi Ortaokulu

Makine ve Teçhizat İmalatı Meclisi 2019'un ilk 4 aylık performansını değerlendirdi

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Makine ve Teçhizat İmalatı Meclisi Toplantısı, Meclis Başkanı Kutlu Karavelioğlu başkanlığında TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda gerçekleştirildi.

Meclis toplantısında, "Makine Dış Ticaretinde 2019 yılı ilk 4 ay değerlendirmesi" yapılarak "Sektör Temel Göstergelerindeki Gelişmeler- 2019 yılı ilk çeyrek değerlendirmesi" ele alındı. Ekonomi Danışmanı, Dr. Can Fuat Gürlesel tarafından "Ekonomik Görünüm – 2019 ikinci yarı Beklentileri" başlıklı bir sunum gerçekleştirildi. Ayrıca, toplantıda KOSGEB destek programlarının makine sektörü açısından değerlendirilmesi konusunda detaylı bir sunum yapıldı.

Mevzuat Komitesi gündemindeki sorunların takdimi ve çö-



züm önerileri masaya yatırılarak, Makine Zirvesi (13 Haziran 2019) hakkında bilgilendirme yapıldı. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından İmalat Sanayiinin Dijital Dönüşümü çalışmaları hakkında bilgilendirmede bulunuldu.

Rusya'nın savunma sanayi, makina ve elektronik sektörlerinin yatırım bölgesi Ekaterinburg'da, partner ülke olarak Milli Katılım düzenlenecek INNOPROM üretim teknolojileri fuarı hakkında Meclis Üyeleri bilgilendirildi.

Türkiye Enerji Meclisi İstanbul'da toplandı

Türkiye Enerji Meclisi, TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Kıvanç ve Meclis Başkanı İhsan Akyol'un başkanlığında ve sektör temsilcilerinin katılımıyla İstanbul'da gerçekleştirildi.

Toplantının gündemine enerji piyasasına ilişkin değerlendirmeler damga vurdu. Meclis Danışmanı Kemal Uslu'nun elektrik piyasası kapasitesi ve piyasada gerçekleşen fiyata ilişkin sunumunun ardından Meclis üyesi dernekler Elektrik Dağıtım Hizmetleri Derneği (ELDER) ve Elektrik Üreticileri Derneği (EÜD) piyasaya ilişkin değerlendirme ve beklentilerini aktardı.

ELDER'in çalışmaları hakkında bilgi veren ELDER Hukuk Müşaviri Av. Şadi Büyükkeçeci sunumunda, kamu mevzuat düzenlemelerinin sık olmasının öngörülebilirliği zayıflattığı ve döviz kurundaki hareketliliğin döviz ile borçlanan sektörü olumsuz yönde etkilediğini ve düzenlemelerin sektör ile birlikte yapılmasının önemine değindi.

Elektrik Üreticileri Derneği (EÜD)



Yönetim Kurulu Başkanı Cem Aşık, EÜD tarafından yapılan çalışmalar hakkında bilgi verdi ve mevzuat değişikliğine yönelik planlama yapılmasına ve hazırlıkların sektör ile birlikte yapılmasının gerekliliğine vurgu yaptı.

EÜD Yönetim Kurulu Üyesi Tamer

Çalışır, kamunun üretici olarak sektörde yer alması ve gerek doğal gaz gerekse elektrik sektörü sübvansede edilmesi nedeniyle piyasanın dengesini bulamadığını, bu durumun hem enerji sektörünü hem de sanayiciyi olumsuz yönde etkilediğini ifade etti.

Süleyman Şanlı: Çin'e ek vergi Türkiye ve Hindistan'a yaradı

ABD'nin Türkiye'ye uyguladığı ithal ürün vergilerindeki düşüşün hemen akabinde, Türkiye ABD'ye cevaben vergi artışı konusundaki adımlarını gevşetti ve ABD'den ithal edeceği bazı ürünlere yeni düzenlemeler yaptı. Hangi ürünler hangi sektörler bu karardan etkilenecek sorusuna Türk Amerikan İş Adamları Derneği TABA-AmCham Başkan Yardımcısı Süleyman Şanlı şu yorumlarda bulundu: "Sürece baktığımızda özellikle Section 232 soruşturması kapsamında demir-çelik ürünlerinde yüzde 25, alüminyum ürünlerinde yüzde 10 olarak açıklanan ilave gümrük vergileri, daha sonrasında politik risklerle demir çelik ürünlerinde yüzde 50'ye, alüminyumda ise yüzde 20'ye çıkartılmıştı. Bu anlamda sürecin politik risklerden uzaklaştığını ve normalleşme sürecine girildiğini gözlemliyoruz. Section 232 soruşturmasında Türkiye'nin bütçesi altıncı en fazla etkilenen bütçeydi. Burada 273 milyon Dolarlık bir zarar gördük. Ancak daha sonra bu, yüzde 50'lik bazlara çıktığında zararımızın katlanarak artacağı ifade edilmişti ama demir-çelik ihracatında bütçeden yapılan yüzde 48'lik bir düşüş de gözlemlenerek iyi niyetli bir adım atıldı. Bu anlamda Section 232'de diğer ülkelere uygulan kriterlere benzer kriterler, yani dış ticaret önlemleri kapsamına geri dönüldüğünü gözlemliyoruz.

Demir çelik ürünlerine baktığımızda bu konuda ABD'nin uyguladığı Section 232 dış ticaret önlemlerinden en fazla zarar gören ülkenin Brezilya olduğunu gözlemliyoruz. Sırasıyla Rusya, Çin Güney Kore, Japonya, Almanya ve Türkiye olarak biz altıncı sırada yer aldık. Bu sıralamaya baktığımızda Güney Kore'yi de görüyoruz ki malum Güney Kore, Japonya, ABD ile herhangi bir politik sıkıntı yaşamadı ama ABD'deki demir-çelik endüstrisinin korunması babında, onlara da dış ticaret önlemleri uygulandı. Japonya'ya, Kore'ye, Almanya'ya, Rusya'ya ve Çin'e uygulandı ve Türkiye olarak biz altıncı sırada etkilenmiştik. Bu noktada bir geri adım atma söz konusu oldu ve normalleşme süreci başladı.



Ülkeler arasında mutlaka karşılıklı bir mütekabiliyet esası vardır. Biz de Türkiye olarak bu anlamda 22 üründe, özellikle ABD menşeli mallara ilave gümrük vergileri ek maliyetleri yükümlülüklerini yarı yarıya azaltmış oluyoruz.

ÇİNE EK VERGİ HİNDİSTAN VE TÜRKİYE'YE YARADI

Bu arada ufak bir gelişme de GTS sistemi kapsamından bizim çıkarılmamız oldu. Bunun nedenlerini ve analizlerini de doğru okumamız gerekiyor. Nedeni şu; özellikle Çin'e yönelik, GTS ve diğer ürünler kapsamında uygulanan ilave gümrük vergilerinde -GTS ürünlerinde yüzde 22 diğer ürünlerde yüzde 15 uygulandı- ABD'nin Çin'e uyguladığı ilave gümrük vergilerinden birinci sırada Hindistan faydalanırken ikinci sırada da Türkiye faydalanmaya başladı. Bu anlamda GTS kapsamında, gelişme yolundaki ülke statüsünden çıkartılarak gelişmiş ülke statüsünde değerlendirildik. Türk Amerikan İş Adamları Derneği, iş dünyası ve ABD ticaretçisi olarak bizler bu gelişmeleri karşılıklı pozitif adımlar

olarak değerlendiriyoruz.

Bundan sonraki sürece ve demir-çelik dışında hangi sektörler nasıl etkilenecek diye bakarsak da sektörel bazda incelediğimizde plastik, kâğıt, ağaç ürünleri ve benzeri sektörlerin de zararlarını minimize etmesini bekliyoruz zamanla. ABD'nin Türkiye'den yaptığı çelik ithalatına uyguladığı yüzde 50 oranındaki gümrük vergisini yüzde 25'e indirmesi kararından daha fazla bir geri adım atılmasını beklemeyiz ABD bakış açısıyla yorumlarsak.

TEKSTİL SEKTÖRÜNE İHRACAT DESTEĞİMİZ ARTMALI

1974'te yayınlanan GTS'ye biz Türkiye olarak '75 yılında girmiştik. Tekstil sektörünün önemli bir kısmı GTS kapsamında değildi. Özellikle tekstil ve deri sektörümüzü desteklememiz gerekir. Bunu yanı sıra Türk plastik sektörü, kumaş, iplik ve diğer sektörlerde de ülke olarak desteklerimizi artırmamız gerekiyor ABD'ye yönelik ihracatlarda. Ayrıca Türkiye'nin ABD dış ticaretine baktığımızda 460 milyar Dolarlık gıda ve bitkisel ürünler alımı söz konusu. Burada da pazar paylarımızı yükseltmeliyiz."

Sanayi devlerinin buluşma noktası **SANTEK** 6-9 Kasım tarihleri arasında ziyaretçileri ağırlayacak

TÜYAP Anadolu Fuarları A.Ş. tarafından organize edilen 'SANTEK 2019 - Tüyap 6. Doğu Marmara Sanayi ve Teknoloji Fuarı' 6 - 9 Kasım tarihleri arasında, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Uluslararası Fuar Merkezi'nde ziyaretçilere kapılarını açacak.

Bu yıl 6'ncısı düzenlenecek olan Doğu Marmara Sanayi ve Teknoloji Fuarı SANTEK 2019, Kocaeli Sanayi Odası (KSO) iş birliğinde, Kocaeli Ticaret Odası, Kocaeli Valiliği, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi ve Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) destekleriyle TÜYAP Anadolu Fuarları A.Ş. tarafından düzenleniyor.

Ülke ekonomisinin büyümesine önemli katkı sağlayan sanayi üretiminin ihtiyaç duyduğu yenilik ve teknolojik gelişmelerin topluca tanıtılacağı SANTEK fuarı geçen yıl 32 bini aşkın profesyonel tarafından ziyaret edilerek önemli iş bağlantılarının yapıldığı bir platform oldu.

Fuar kapsamında; Üretim Makineleri ve İmalat Endüstrisi, Metal ve Sac İşleme Teknolojileri, Enerji, Elektrik Elektronik ve Otomasyon, Demir Çelik ve Demir Dışı Metaller, Savunma Yan Sanayi, Liman Tersane ve Gemi Sanayi, Otomotiv ve Otomotiv Yan Sanayi ana başlıklar olarak belirlendi.



SANTEK 2018
TÜYAP 5. DOĞU MARMARA SANAYİ VE TEKNOLOJİ FUARI
5th EASTERN MARMARA INDUSTRY AND TECHNOLOGY FAIR



SANTEK 2018
TÜYAP 5. DOĞU MARMARA SANAYİ VE TEKNOLOJİ FUARI
5th EASTERN MARMARA INDUSTRY AND TECHNOLOGY FAIR

yurtdışından gelecek profesyonel heyetler ile fuar katılımcıları arasında "Match4Industry Etkinliği" adı altında birebir görüşmeler yapılacaktır. Geçtiğimiz yıl aynı etkinlikte Bosna Hersek, Makedonya, Kosova, Malta, Tunus, Hırvatistan, Moğolistan, Belarus, Fransa, Rusya, Irak, Litvanya, Karadağ, Sırbistan, Slovenya, İspanya, Birleşik Krallık/İngiltere, Orta Doğu, Arap Yarım Ada'sından gelen 200 yabancı iş adamı ile yapılan 1064 adet görüşme sonucu ülke ekonomisine katkı sağlayacak yüksek ölçekli iş bağlantıları kuruldu.

Metal ve sac işleme makinelerinden takım tezgâhlarına, istifleme, depolama, taşıma ve vinç sistemlerinden otomotiv yan sanayiye kadar geniş ürün yelpazesinde katılımcı profiline sahip fuar, yeni pazarlara açılmak ve mevcut pazar payını artırmak isteyenler için önemli iş bağlantılarının yapılacağı bir alan olarak hazırlanıyor. Tüyap Fuarcılık Grubu'nun 40 yıllık tecrübesi ışığın-

Kocaeli Sanayi Odası ve Avrupa Birliği Türkiye İş Geliştirme Merkezleri (ABİGEM) öncülüğünde her yıl olduğu gibi yine bu yıl da, Ekonomi Bakanlığı destekleri alınarak

da pazarlama çalışmalarına gösterilen önem ve özenle her yıl olduğu gibi bu yıl da SANTEK Fuarı Sanayi Devlerine ev sahipliği yapmaya devam edecektir.

SANTEK 2019

6. DOĞU MARMARA SANAYİ VE TEKNOLOJİ FUARI
EASTERN MARMARA 6TH INDUSTRY AND TECHNOLOGY FAIR
6 - 9 KASIM/NOVEMBER 2019

Match4Industry B2B
Eşleştirme Etkinliği
Match4Industry
Matching Event

Savunma Sanayi
Tedarikçi Görüşmeleri
Defense Industry
Supplier Talks

AR-GE Sanayi
Akademi Buluşması
R & D Industry
Academy Meeting



Takım Tezgahları, Metal ve
Sac İşleme Makinaları
Machine tools, metal and
sheet metal working machines



İstifleme, Depolama, Taşıma
ve Vinç Sistemleri
Stacking, Storage, Transport
and Crane Systems



Otomotiv ve
Otomotiv Yan Sanayi
Automotive and Automotive
Sub-Industry

www.santekfuari.com

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Uluslararası Fuar Merkezi
Kocaeli Metropolitan Municipality International Fair Center

Prof. Dr. Haluk Görgün: Aselsan'ın hedefi yüzde 100 yerli ve milli üretim



Savunma ve havacılık sanayisi için geliştirdiği kritik önemdeki sistemlerin yanı sıra insana, topluma ve çevreye duyarlı projelere de imza atan ASELSAN, sektörün öncüsü olmaya devam ediyor. ASELSAN, bu öncü rolünü, dünyadan ve Türkiye'den devlerin sahne alacağı IDEF 2019'da da gösterdi. Devam eden projeler, mevcut ürünlerin son durumu, yeni yatırımlar, ihracat hedefleri ve IDEF katılımcılarını nasıl bir ASELSAN'ın beklediğine dair; ASELSAN Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof. Dr. Haluk Görgün'den bilgi aldık.

Soru: Haluk Bey, aralarında çok kısa bir süre olan iki gelişme ile ASELSAN'ın Yönetim Kurulu Başkanlığı ve Genel

Müdürlüğü görevlerini üstlendiniz. İlk olarak şunu sormak istiyoruz: ASELSAN'ın Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü olarak göreve başladığınızda, aklınızda neler yapmak vardı? Aradan geçen sürede, bunları ne ölçüde başardınız?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: Farklı boyutlarda, farklı önceliklerim vardı. Stratejimi de bu doğrultuda oluşturdum. Örneğin, insan boyutu ilk önceliğimdi ve bu konuda yoğun bir program uygulayarak mevcut insan yeteneğinin geliştirilmesine ve çalışan memnuniyetinin artırılmasına yönelik çalışmalar yürüttük. Geride bıraktığımız 10 ayda, bu konuda, ciddi mesafe aldığımızı; şirket içerisinde

yaptığımız geniş katılımlı faaliyetlerde, anketlerde ve birebir iletişimlerimizde gözlemledik. Artık ASELSAN, gençlerin en çok tercih ettiği şirket olmakla kalmayıp, tecrübeli profesyonellerin de en çok tercih ettiği şirket konumuna geliyor.

İkinci önceliğim ise büyüme boyutuydu. Büyümede ise ihracat, en büyük önceliğimiz oldu. Geçen süre zarfında, bu konuda da gerek organizasyonel yapılanma gerekse de strateji geliştirme noktalarında ihracatımızı artırmaya yönelik ciddi adımlar attık. Aynı kapsamda yeni iş ortaklıkları ve iş modelleri geliştirdik, bunların sonucunda ise küresel pazarlarda daha rekabetçi olmaya başladık.

Büyümenin bir diğer alanı olan mühendislik gücümüzde ise geçen sene aramızda katılan 950 çalışanımıza, bu sene 1.250 kişi daha ekleyerek büyüme ivmemiz artırmak istiyoruz.

Bir diğer önceliğimiz de sosyal yaşama katkı boyutuydu ve bu konuda devam eden çok sayıda başarılı faaliyetimiz oldu. ASELSAN Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin kuruluşu ise bunlardan sadece biri. Bunun yanında ASELSAN Sosyal İnovasyon Liderleri (ASİL) projemiz var. ASİL, savunma sanayisindeki öncü rolümüzü sosyal projelere de yansıtabilecek; ülkemizin ve toplumumuzun ihtiyaçları ve gelişimine yönelik projelerin geliştirilmesi amacıyla Türkiye'ye örnek olacak. Proje çatısı altında, üniversite öğrencileri, profesyoneller, tedarikçiler ve girişimciler için bilgilendirme ve gelişim platformu kuruyoruz. Bu platform sayesinde, tüm tedarikçilerimiz için farkındalık, insan kaynağı, eğitim, bilgi ve gelişim odaklı hizmetler sunacağız. 6.000'in üzerindeki çalışanımızdan 1.100'ü, burada gönüllü olarak yer almak için başvurdu. Öyle güzel projelerimiz var ki zamanla diğerlerini de sizlerle paylaşacağız.

Soru: Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı şirketlerinin geçmişine baktığımızda hem Yönetim Kurulu Başkanlığı hem de Genel Müdürlük görevini tek kişinin üstlenmesinin, -bildiğimiz kadarı ile- daha önce bir örneği olmamıştı. Her iki görevi de üstlenmeniz, ASELSAN'a ne gibi avantajlar sağlıyor?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: Yönetim Kurulu seviyesinde belirlenen uzun dönemli strateji, öncelik ve hedeflerin, İcra Kurulu seviyesinde oluşturulan operasyonel planlara ve uygulamalara dönüşmesi sürecinde, bu her iki kurula da başkanlık ediyor olmamın bize; hız, eşgüdüm ve verimlilik kazandırdığını düşünüyorum. Bu yapının, dünyada da birçok örneği bulunuyor.

Bu durum, kendi adıma çok ciddi bir sorumluluk taşısa da büyüme hızı ve potansiyeli büyük organizasyonlarda, bu tip bir yapılanmanın ciddi avantajlarının olduğunu düşünüyorum. Strateji ile icra arasındaki mesafeyi kapattığı gibi, hedefler ve gerçekleşenler ekseninde yürütülen günlük, haftalık, aylık takipler; organizasyonumuzu daha dinamik ve aynı zamanda verimli bir yapıda tutuyor. Bizim nihai hedefimiz, tüm yatırımcı ve müşterilerimize, her açıdan daha başarılı bir şirket performansı sunabilmek.

ASELSAN'ın Temel Hedefi; %100 Millî ve Yerli Üretim

Soru: Türk savunma ve havacılık sektörünün gündeminin en üst sıralarında, Savunma Sanayii Başkanlığı (SSB)'nin da stratejileri doğrultusunda, ürün ve alt sistemlerde, yerlilik ve milliliğin artırılması var. ASELSAN, bu alanda neler yapıyor, bu hedeflere nasıl hizmet ediyor?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: ASELSAN'ın kuruluşundan bu yana, temel hedefinde; %100 yerli ve millî ürünlerin geliştirilmesi bulunuyor. ASELSAN'da, bu amaçla geride bıraktığımız yıllarda, çok önemli adımlar atıldı. Öncelikle şirket genelinde, eşgüdüm ve sinerjiyi; millileşme ve yerlilik stratejisi geliştirerek sağladık. 2018 yılında, Millî Yerli Ürün Geliştirme (MYÜG) Kurulu'nu kurduk. Bu kurul; yurt dışından alımı yapılan tüm malzemeleri inceleyerek, geçmişe dönük analizler yapıyor ve geleceğe yönelik öngörüler hazırlıyor. Şu an öncelikli amacımız; tedarik yapılan ülkelerin kısıtlamaları ve ASELSAN olarak geliştirdiğimiz tüm sistemlerde ihtiyaç duyulan malzemeleri millî olarak üretmek ve tek kaynak bağımlılığı olan ürünleri millî olarak geliştirmek. Diğer amacımız ise malzeme maliyetlerini düşürmek ve teknolojik yetkinliklerimizi artırmak. MYÜG Kurulu, ASELSAN'ın geliştirmeyi planladığı ürünlerin dışında; üniversiteler, araştırma merkezleri, KOBİ ve diğer alt yükleniciler ile birlikte geliştirebilecek teknoloji, ürün ve malzemeleri belirliyor ve önceliklendirmeler yapıyor.

Bu çalışmaları daha da genişleterek

tüm ASELSAN Sektör Başkanlıklarının bünyesinde, Millî ve Yerli Ürün Geliştirme Sektör Alt Kurulları oluşturduk. Böylece, millileşme çalışmaları tüm ASELSAN geneline yayılarak daha yakından ve detaylı takip edilmiş olacak. Bu yeni kurguda, proje ekiplerinden tasarımcılara, kaliteden lojistik ekiplerine kadar eşgüdüm noktaları bulunacak.

Yapılan analizler sonucunda; 7.000 kadar ürünün yurt dışından alınması yerine ülkemizde tasarlanıp üretilebileceği öngörüldü. Bu hedeflerimizi gerçekleştirmek için, yurt içindeki tüm kümelenmeler ile iletişim halindeyiz. Özellikle KOBİ'lere çeşitli organizasyonlar ile ulaşmaya çalışıyor, toplantılar yaparak birlikte yol haritamızı çiziyoruz.

Millileşmenin bir göstergesi de KOBİ'lerden yapılan tedariklerimizdir. Yurt içindeki KOBİ'lerden aldığımız ürün ve hizmetler, her yıl %25-30 civarında artıyor. 2016 yılından beri, KOBİ'lerden yaptığımız toplam tedarik 1,5 milyar doların üzerine çıktı. Sadece 2019'un Ocak-Şubat döneminde yaptığımız tedarik yaklaşık 100 milyon dolar seviyelerine ulaştı. Bu, bizim için çok sevindirici bir durum. Bu başarıda, ASELSAN bünyesinde gerçekleştirilen Ar-Ge çalışmalarına ayrılan kaynağın da büyük etkisi bulunuyor. Çünkü Ar-Ge çalışmalarında, iş ekosistemimizden önemli oranda yararlanmaktayız. Öz kaynaklı Ar-Ge çalışmalarımıza da ayrıca önem veriyoruz. Çalışmaların eşgüdüm halinde yürütülmesi için, geçtiğimiz yıl kurum içinden temsilcilerin bulunduğu bir değerlendirme komitesi oluşturduk. Yeni uyguladığımız bu süreç ile 100'e yakın Ar-Ge projesi için çalışma başlattık, bu yıl daha fazlasını hedefliyoruz. Bütün bu çalışmalarda temel amacımız; projelerimizin sayısını millileştirme ve yenilikçilik çalışmalarını ön plana alarak daha da artırmak. Çünkü bu projelerin hepsinde özgün tasarımlar yaparak; yeni bir ürün, kritik bir teknoloji, bir sistem alt bileşeni ya da yepyeni bir sistem geliştiriyoruz.

Şunu da belirtmeden geçmeyelim; KOBİ'lerin, özellikle ASELSAN'a yaptıkları çalışmaların karşılığını alma konusunda çok ciddi iyileştirmeler yaparak ödeme vadelerini kısalttık. Fatura kesildiği zaman, anlık bir şekilde karşılığını ödüyoruz. Bunu kesintisiz bir şekilde yapmamız lazım; çünkü bizim çok sayıda projemiz olmasına rağmen, çalıştığımız KOBİ'lerin belki tek projesi var. Orada karşılığını alamadığı zaman, finansal süreçlerde krizler yaşayabiliyorlar. Burada empati yaparak hareket ediyoruz.

Lazer Silahları Konusunda Stratejik Adımlar Attık

Soru: ASELSAN'ın, kuşkusuz hepsi de kendi alanında kritik öneme sahip birçok projesi var. Bunlar arasında, sizin de yakından ilgilendiğiniz birkaç proje hakkında bilgi verebilir misiniz?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: Yakın bir zaman önce, bir konvoyunu, Muharebe Elektronik Bilgi Sistemler (MEBS) Okul Komutanlığına uğurladığımız TASMUS-II sisteminden başlayabiliriz. TASMUS-II'yi, günümüzün gelişmiş teknolojilerine sahip yeni cihazlardan oluşan taktik saha muhabere sistemi olarak tanımlayabiliriz. 2010 yılında, Türk Silahlı Kuvvetlerine teslimatı tamamlanan yeni nesil Taktik Saha Muhabere Sistemi (TASMUS-G)'nden TASMUS-II sistemine geçerken; TASMUS-G ve TASMUS-G+ sistemlerinde kullanılan ISDN, ATM ve IP teknolojilerine dayanan altyapı, yerini tamamıyla IP tabanlı bir altyapıya bıraktı. TASMUS-II, sahadaki tüm haberleşme gereksinimleri karşılayabiliyor ve kullanıcılarına kompakt, taşınabilir, genişleyebilir, güvenli ve kullanımı kolay bir sistem sunuyor.

Son zamanlarda en önem verdiğimiz işlerden biri de HİSAR-A Projesi. Bu proje kapsamında; Kundağı Motorlu Otonom Alçak İrtifa Hava Savunma Füze Sistemi (KMOAİHSFS) ve Füze Fırlatma Sistemi (FFS) ile bu iki konfigürasyondan atılabilen Alçak İrtifa Hava Savunma Füzesi geliştiriyoruz. Hava savunma alanında, temel teknolojilerin kazanıldığı, tamamen millî olarak geliştirilen HİSAR projelerinde ciddi kazanımlar elde edildi. Bu zamana kadar yapılan test atışları ile kritik yetenekler test edilerek projede önemli aşama kaydedildi.

Taktik sahada kritik avantaj sağlayacağı değerlendirilen Lazer Savunma Sistemi-Mobil (LSS-M) ürünümüz ise ASELSAN'ın öz kaynakları kullanılarak dünya standartlarına öncülük edecek seviyede geliştirildi. ASELSAN LSS-M, şüpheli cisimlerin ve el yapımı patlayıcıların, meskün mahalde kullanılan branda, örtü benzeri geçici engellerin ve mini İHA'ların tespit ve imhasına yönelik geliştirildi. LSS-M, 2018 yılı içerisinde zırhlı bir araca entegre edilerek gerçekleştirilen saha testlerinden başarıyla geçti. Bu testlerde LSS-M; altına patlayıcı madde bağlanmış, hem hareket halinde, hem de hareketsiz olan bir ticari İHA'yı güvenli bir mesafede saniyeler içinde patlatmayı başardı. Bu çalışmalar neticesinde, ASELSAN, geleceğin lazer sistem çözümlerine şimdiden sahip olarak son derece stratejik bir adım attı.

Deniz Kuvvetleri Komutanlığımızın TF2000 Hava Savunma Fırkateyninin, hava ve su üstü harbine yönelik radar fonksiyonlarını yerine getirecek

entegre radar sistemi olan ÇAFRAD'ın prototip geliştirme faaliyetleri de yine bu süreçte devam etti. ÇAFRAD, entegre edildiği TCG GÖKSU platformunda, ESSM güdümlü mermi atışı ile hedefi ilk denemede tam isabetle imha etmeyi başardı. Bunların yanı sıra raylı araç ve sinyalizasyon alanlarında, kritik bileşen olarak nitelendirilen alt sistemlerin, özgün olarak geliştirilmesine yönelik çalışmalarımız da devam ediyor.

Soru: Savunma ve havacılık sanayisinde ekosistem kavramı son dönemde öne çıkıyor. ASELSAN, kendi ekosistemi ile nasıl çalışıyor ve bu ekosistemini geliştirmek için neler yapıyor?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: Bizim için ekosistem kavramının içerisindeki en temel öğeyi, iş ortaklarımız olan tedarikçilerimiz oluşturuyor. ASELSAN olarak elde ettiğimiz başarılarla ve gelecek hedeflerimize ulaşmada da ekosistemimizin çok önemli rol oynadığının bilincindeyiz. Bu nedenle ekosistemimize büyük önem veriyor ve sürekli geliştiriyoruz. Verdiğimiz bu önemin bir neticesi olarak, 5 Şubat 2019'da, 2.000'i aşan katılımcıyla ASELSAN Güç Birliği Zirvesi'ni gerçekleştirdik.

Bu zirvede, ekosistemimizde yer alan iş ortaklarımıza beklentilerimizi anlatıp onların da görüş ve önerilerini dinlemeye çalıştık. Bizim için oldukça verimli bir etkinlik oldu ve bu tür etkinlikler ile ekosistemimizin nabzını tutmaya devam edeceğiz.

ASELSAN ile çalışmak için aday olan firmalar, başvurularını ASELSAN Tedarikçi Portalı üzerinden yapıyorlar. Başvurulan faaliyet alanları ve firmaların belirtmiş oldukları yetkinlikler ASELSAN bünyesindeki Yan Sanayi Firma Değerlendirme Kurulu tarafından değerlendiriliyor. Kurul değerlendirmesi neticesinde uygun bulunan firmalara; idari, kalite ve teknik kapsamda sorular yöneltiliyor ve sonrasında alınan cevaplar ile birlikte sahada tetkikler gerçekleştiriyoruz. Bu tetkiklerde başarı kazanan firmalarımızla gizlilik anlaşması imzalatılarak sipariş sürecini başlatıyoruz. Eşik değerinin altında kalan firmalar için de eksik hususları raporluyoruz ve geliştirilmesi gereken yönleri belirtiyoruz.

Bunun yanında, tedarik zincirimizi güçlendirmek için firmalarımıza sağladığımız çeşitli desteklerimiz de bulunuyor. Bu kapsamda, iş ortaklarımızın ihtiyacı olan eğitimleri, ASELSAN'daki uzman kadromuz ile vermeye çaba gösteriyoruz. Bugüne kadar tedarikçilerimize, çeşitli uzmanlıklarda 35.000 saatin üzerinde eğitim sağladık. Ayrıca, ASELSAN bünyesinde kullanımdan kalkmış makina

ve ekipmanları ihtiyacı olan firmaları-mıza aktararak onların üretim yeteneklerini geliştirmeyi amaçlıyoruz. Bugüne kadar, 300'ün üzerinde ekipmanın bu kapsamda aktarımını gerçekleştirdik.

Ekipman aktarımı yanında firmalarımız ile özel ekipmanlarımızı da paylaşıyoruz. Böylece, tedarikçilerimizin ek yatırımlar yapmasına gerek kalmadan, ASELSAN'ın sahip olduğu, özellikle test alanında ihtiyaç duyulan özel ekipmanlar ile süreçlerini yürütmelerine destek oluyoruz.

Üzerinde özellikle durmak istediğim diğer bir husus da firmalarımıza finansal olarak destek olmak için oluşturduğumuz Tedarikçi Finansmanı Modeli'dir. Bu modelde; iş ortaklarımız, ASELSAN siparişlerini anlaşmalı olduğumuz 8 bankaya sunarak, sipariş dışında ek bir teminat göstermeden kredi kullanabiliyorlar. Bu modelle bugüne kadar 67 tedarikçimize 270 milyon liradan fazla kaynak sağladık. "Stratejik Ortaklık" sürecimizi de bu kapsamda değerlendirebiliriz. Bugüne kadar "Stratejik Ortak" olarak belirlediğimiz 24 firmamız bulunuyor ve bu firmalar ekosistemimizde önemli yer teşkil ediyor.

Ekosistemi geliştirmek için firmalarımızın faydalanabileceği teşvik çalışmalarına da destek veriyoruz. Bu kapsamda, KOSGEB'le Teknoyatırım ve Stratejik Ürün Desteği protokollerini imzaladık. Özellikle Stratejik Ürün Desteği programı kapsamında verilen uzlaşi belgeleri ile millileştirme alanında savunma ve havacılık sanayisinde öncü rol üstleniyoruz. ASELSAN'ın Uzlaşi Belgesi verdiği 16 firmanın 13'ünün kabul edilmesi ile Stratejik Ürün Desteği konusunda, ekosisteme 65 milyon liranın üzerinde millileştirme kaynağı oluşturulmasına önderlik ettik. Tedarikçilerimizin motivasyonunu artırmak adına, başarılı yan sanayi firmalarımıza yılın başarılı tedarikçileri ödülü vermeyi de ihmal etmiyoruz.

Yeni Kazanımlarda Bulunmaya Devam Edeceğiz

Soru: Göreve geldikten sonra yaptığınız basın toplantısında, yeni dönemde, ASELSAN'ın gündeminde, şirket birleşmeleri ve şirket satın almalarının da yer alacağını söylemiştiniz. ASELSAN'ın bu doğrultuda attığı adımlardan biri de 2019 yılının başında, BİTES'in %51'lik hissesini satın almak oldu. Bu adımlar; ASELSAN ve Türk savunma ve havacılık sanayisi için neler ifade ediyor?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: Göreve başladığım Nisan 2018 tarihinden bugüne, BİTES'in yanı sıra ULAK A.Ş. payları-

nın %51'nin alınması, kurulan TEKNOHAB Teknoloji Geliştirme Bölgesi Yönetici A.Ş. şirketinin %30'una ortak olunması ve ASELSAN Konya Silah Sistemleri A.Ş.'nin kurulması süreçlerini tamamladık. ASELSAN'ın kendi mevcut iş alanlarında derinleşmek, rekabet gücünü artırmak ve küresel oyuncularla rekabet edebilmek maksadıyla yeni kazanımlarda bulunmaya devam edeceğini söyleyebilirim. Her yeni oluşum ve ortaklıkta temel amacımız; sürdürülebilir büyüme ve ihracat olacak.

Soru: Gerek Millî Eğitim Bakanlığıyla (MEB) iş birliği yaparak ve gerekse de ASELSAN Akademi'yi kurarak eğitim alanında; sektöre için yeni çalışmalarla imza atıyorsunuz. Bunların kısa ve uzun vadede ASELSAN'a ve sektöre geri dönüşleri nasıl olacak?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: MEB ile imzaladığımız protokolle ASELSAN Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin kurulması yolunda önemli bir adım attık. Kurulacak lisede, Savunma Elektronik Sistemleri ve Savunma Mekanik Sistemleri gibi iki yeni dalda eğitim verilecek. Türk sanayisinin kaliteli ara eleman ihtiyacı herkesin farkında olduğu bir konu. Bu liseyle birlikte, ihtiyaçların en azından bir kısmının karşılanmasını hedefliyoruz. Okulumuzda okuyacak öğrencilerin, başarılı olanlarını burs ile destekleyecek eğer mezuniyetlerini takiben araştırma üniversitelerinde bizlerin ilgilendiği mühendislik branşlarında okurlarsa bu desteğe devam edeceğiz. Bu destekler ve okulumuzda verilmesi hedeflenen kaliteli eğitimin, başarılı öğrencilerin meslek liselerini seçmelerini teşvik edici olabileceğini değerlendiriyoruz.

Elbette açılacak sadece bir okulla bütün savunma ve havacılık sanayisinin ihtiyaçlarının karşılanması mümkün değil. Bu lisede hayata geçireceğimiz kaliteli eğitim ve iyi uygulamalar ile güzel bir örnek teşkil edeceğimize ve zaman içinde bu örneklerin başka okullara da yayılmasıyla kalitenin artacağına güvencimiz tamdır.

ASELSAN Akademi ile de nitelikli insan kaynağımızın sayısını artırmayı hedefliyoruz. Akademik yeterliliğe sahip personelimizin projelerimizde görevlendirilmesi, uzun vadede hem ASELSAN ürün ve teknolojilerine nicelik ve nitelik olarak yansıtacak hem de savunma ve havacılık sektörümüzün gelişmesine katkı sağlayacaktır. Şimdiye kadar 500'e yakın personelimiz ASELSAN Akademi'de eğitim aldı.

Tüm dünyada büyük teknolojik gelişmeler; özellikle savunma, havacılık ve uzay alanlarındaki çalışma ve araştır-

malar ile başlıyor. Bu alanlarla alınan patent sayısı hızla artarken hem sivil hem askeri alana hizmet eden "çift kullanım" diyebileceğimiz pek çok teknolojinin de başlangıç noktası bu alanlar. Bundan dolayı ASELSAN Akademisi'nde, ASELSAN'ın misyon ve vizyonuna uygun olarak savunma, havacılık ve uzay alanlarında çalışmalar yapılmasını öngörüyoruz. Bu yaklaşımın kritik teknolojilerin geliştirilmesinde önemli olacağını düşünüyoruz.

ASELSAN'ın laboratuvar imkânlarının, programa dâhil olan araştırma üniversitelerine açılmasıyla, çift taraflı bilgi akışı olacağını, yenilikçi fikirlerin daha çok ortaya çıkacağını öngörüyoruz. Kazancımız çift yönlü olacak; hem ASELSAN, mevcut bilgi birikimini üniversiteler ve değerli akademisyenlerimiz aracılığıyla artıracak hem de araştırma üniversitesi olarak da seçilmiş olan üniversiteler için uygulamalı teknolojik proje ortamı sağlanmış olacak.

ASELSAN, 5 Şubat'ta düzenlediği Güç Birliği Zirvesi'nde, iş ortaklarına beklentileri anlattı, onların görüş ve önerilerini dinledi.

Üniversitelerle Çalışmaya Hazırız

Soru: Üniversite-sanayi iş birliği konusunda, her iki tarafta da önemli görevler üstlendiğiniz için derin bir tecrübeniz var. ASELSAN'ın üniversiteler ve araştırma kurumları ile iş birliği performansını nasıl değerlendiriyorsunuz?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: ASELSAN, kurulduğu ilk günden beri üniversitelerle iş birliklerini en üst düzeyde tutmayı benimsemiş bir şirket. ASELSAN'ın üniversite-sanayi iş birliğini, sadece Türkiye'de değil, dünyada en iyi uygulayan şirketlerden biri olduğunu değerlendiriyorum. ASELSAN'ın 1975 yılında kuruluşu bile üniversite öğretim üyelerinin desteğiyle olmuştur. ASELSAN'ın tarihini incelediğimizde de ülkemizde ve yurt dışında bulunan çeşitli üniversitelerle iş birlikleri kurularak başarılı projelere imza atıldığını görüyoruz. Mali göstergelere baktığımızda, ASELSAN'ın bugüne kadar üniversiteler ile farklı konularda yürüttüğü projelere toplam 154,2 milyon dolar tutarında bütçe ayırdığını görüyoruz. Ayrılan bu kaynakla ASELSAN, bugüne kadar 54 farklı üniversite ile 126 farklı proje yürüttü.

Üniversitelerle yürütülen projelerin, geliştirilen teknolojilerin ürüne dönüştürülebilirliği de iş birliği açısından bir performans kriteri olarak önümüzde duruyor. Bunun en iyi örneklerinden biri, ASELSAN-Bilkent Üniversitesi

ortaklığıyla kurulan AB MikroNano şirkettir. Bilkent Üniversitesi ile birlikte geliştirdiğimiz GaN transistör teknolojisi, yine üniversite-sanayi iş birliği modeli ile ürünleştirildi. Yurt dışı bağımlılığımız bulunan pek çok önemli konuda, ASELSAN'ın üniversitelerle teknolojik bağımsızlığımız için ortak çalıştığını ve özgün teknolojiler geliştirdiğini gururla söyleyebilirim.

ASELSAN Akademi de ASELSAN-üniversite iş birliği örneği olarak değerlendirilebilir. Akademi kapsamında, üniversitelerin katılımı ile çalıştaylar düzenleniyor ve öğrenciler farklı üniversitelerden dersler alabiliyor. Bu örneklerle baktığımızda, ASELSAN'ın üniversite ve araştırma merkezleri ile ortak çalışma kültürünü başarılı buluyorum.

Amacımız; temel teknolojiden ürünleşmeye giden yolda, inovasyonun çeşitliliğinden beslendiği ilkesini esas alarak, üniversite ve konu çeşitliliğini artırarak devam etmektir. Bunun için, 2019 yılında öz kaynaklı Ar-Ge projelerine yönelik, yaklaşık 180 milyon dolar kaynak ayırmış bulunuyoruz. Bu projelerin büyük bir kısmında da üniversitelerle birlikte çalışmaya hazırız.

Soru: ASELSAN'ın dünya genelindeki konumunu nasıl görüyorsunuz?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: Bildiğiniz üzere, savunma ve havacılık sektöründe dünyaca kabul görmüş Defense News Dergisi'nin yaptığı bir "Dünyanın En İyi 100 Savunma ve Havacılık Şirketi" sıralaması var. 2018 listesinde 55. sıradaydık. ASELSAN bu listeye, ilk defa, 2006 senesinde 97. sıradan girmişti ve bugüne kadar her yıl listede yükselişini sürdürdü. Bu sıralama, bir fikir verse de tek başına anlamlı değil. Dünyadaki toplam savunma ihracatının neredeyse üçte birini ABD'nin tek başına yaptığı dikkate alırsak, diğer büyük ölçekli küresel oyuncular da hesaba kattığımızda; ASELSAN olarak zor bir pazarda mücadele ettiğimizi ifade edebiliriz. Politik iklimlerden direkt olarak etkilenen bu pazarda, bugüne kadar ASELSAN'ın 64 farklı ülkeye ihracat yaptığını belirtmek isterim. Doğrudan satışların ötesinde, dost ve kardeş ülke silahlı kuvvetlerinin ihtiyaçlarını gidermek üzere birçok ülkede teknoloji transfer programları, yerel üretim projeleri de yürütüyoruz. Bununla birlikte; bizim için stratejik önem arz eden çeşitli ülkelerde şirketler kuruyor, iş ortaklıkları oluşturuyor, ofisler açıyoruz. Yakında, dünyanın pek çok ülkesinde ASELSAN varlığından bahsediyor olacağız.

Soru: Bu kapsamda, ASELSAN'ın ihracat performansını nasıl değerlendiriyorsunuz?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: Göreve geldiğim günden bu yana, üzerine en çok vurgu yaptığım konunun ihracat olduğunu bir kez daha belirtmek isterim. Burada kalıcı başarı yakalamanın temel unsurları; ürünlerin teknik özellikleri, kalite metriklerinin yanında yeni iş modelleri kurabilmek, farklı satış kanalları oluşturabilmek, iş ortaklıkları oluşturabilmek ve küresel ölçekte bir marka algısı oluşturabilmektir. Bu bağlamda; yurt dışı operasyonlarımıza ağırlık veriyor, pazar analizleri ve öngörülerini doğrultusunda gittiğimiz her pazarda yerleşerek kalıcı olma imkânlarını değerlendiriyoruz.

Ülkelerde oluşabilecek politik ve ekonomik dalgalanmalarda dahi uzun vadeli bir strateji yürüterek kalıcı olmayı ve bulunduğumuz her ülkede büyüyerek varlığımızı sürdürmeyi temel hedef olarak önümüze koyduk. Önümüzdeki günlerde, ASELSAN adını; Asya-Pasifik'te, Afrika'da ve Avrupa'da daha çok duyacağınızın müjdesini de vermek isterim.

ASELSAN Konya Silah Sistemleri A.Ş.'nin temel atma töreni, 22 Mart'ta gerçekleştirildi.

Soru: ASELSAN'ın IDEF 2019 fuarına katılımı ile ilgili okuyucularımızla neler paylaşmak istersiniz? IDEF ziyaretçilerini nasıl bir ASELSAN standı bekledi?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: IDEF, sektörümüzün ev sahipliğinde dünyanın doğu ve batısını bir araya getiren dev bir organizasyon. Bu yıl da geçen senelerdeki gibi 100'den fazla sayıda ülkeden delegasyon ve ziyaretçi hedefledik. ASELSAN standında, sadece yeni ürünlerimizin lansmanları olmayacak; aynı zamanda mevcut ürünlerimizin iyileştirilmiş yeni versiyonları da ziyaretçilerimizi bekledi. Her zamankinden daha da büyük bir stantla daha teknoloji odaklı bir sunumla, tüm ziyaretçilerimizi kucaklıyor olacağız....

Soru: Eklemek istediğiniz başka bir konu ya da konular var mı?

Prof. Dr. Haluk GÖRGÜN: Sizlere ve sektörümüzün tüm çalışanlarına başarılar diliyor, sevgi ve saygılarımı sunuyorum.

Not: Bu söyleşi MSI Dergisi'nden alınmıştır.

Otomotiv endüstrisi, Aftermarket Konferansı'nda buluştu.



Türkiye'nin lokomotif sektörlerinden olan otomotiv endüstrisi, bu yıl 10'uncusu düzenlenen Aftermarket Konferansı'nda buluştu. Sektörünün satış sonrası ürün ve hizmetler konusunda en verimli organizasyonu olan 10. Aftermarket Konferansı'nda otomotiv endüstrisindeki güncel uygulamalar, fırsatlar, yaşanan sorunlar, global ve ulusal çapta ele alındı.

Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD), Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) ve Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği (OSS) tarafından ortaklaşa düzenlenen Aftermarket Konferansı, bu yıl 10'uncu kez gerçekleşti. Sektörün önde gelen paydaşlarının katılımcı ve konuşmacı olarak yer aldığı 10. Aftermarket Konferansı'nda, "Ana Sanayi OES Stratejileri", "Dağıtıcı ve Distribütörlerin Dönüşüm Stratejileri ve Geleceğin Ekosistemi" konularında paneller düzenlendi. Yerli ve yabancı sektör temsilcilerinin, dünyada otomotiv endüstrisinin geleceğine dair önemli açıklamalar yaptığı konferansta ayrıca sektöre yönelik tespit ve öngörüler konuşuldu.

TAYSAD'ın 430'u aşkın üyesi, yaklaşık 25 milyar dolar iç hacmi, 11 milyar dolar ihracat ve 200 binin üzerinde istihdam ile Türkiye ekonomisine önemli

katkılarda bulunduğunu belirten TAYSAD Başkanı Alper Kanca, "Mart 2019 sonu itibarıyla toplam araç parkımız 23 milyon adete ulaşmış durumda. Üstelik bu araçların %54,2'sini otomobiller oluşturuyor. 2018 itibarıyla dünyada 1.000 kişiye ortalama 223 otomobil düşerken, bu rakam ABD'de 950, İtalya'da 756 ve İngiltere'de 643'e ulaşmış durumda. Bu sıralamada ülkemiz ise 212 otomobil ile 223 olan dünya ortalamasına yakın seyretse de, potansiyelinin gerisinde kalıyor" bilgisini verdi.

"Türkiye, 1.3 trilyon dolara ulaşacak pazarı yakından takip etmeli"

Bugün yaklaşık yüzde 40 seviyesinde olan elektronik aksam kullanımının, 2030'larda yüzde 50'nin de üzerinde seyredeceğini belirten Alper Kanca, küresel otomotiv aftermarket pazarının 2030 yılına kadar yüzde 3 büyüyerek 1.3

trilyon dolara ulaşacağını altını çizerek "Bu alanda Çin'in yüzde 8 büyüme ile zirvede yer alması bekleniyor. Özellikle Asya'nın, Çin de dahil olmak üzere küresel otomotiv satış sonrası pazar payını 2030'un başından itibaren 3'te 1'den fazla oranda arttırması öngörülmüyor. Büyük bir bakım, onarım ve yedek parça potansiyelini barındırmakta olan ülkemiz ise, tedarik sanayisi alanındaki güçlü yapısıyla otomotiv endüstrisinin geleceğine ayak uydurmalıdır" dedi.

"Yıl sonu ihracat hedefimiz 32 milyar dolar"

OİB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Güven Özyurt ise Türkiye otomotiv sanayisinin 13 yıl üst üste ihracat şampiyonu olduğunu, Avrupa'da üçüncü büyük ticari araç üreticisi, dünyanın 15 ve yine Avrupa'nın da 5. büyük motorlu araç üreticisi olduğunu ifade etti. Özyurt

sözlerine devam ederek; "Sektörümüz, 2018 yılında bir önceki seneye göre yüzde 11 artışla 31,6 milyar dolar ihracat rakamına ulaştı. 2019 yılı ihracat hedefini de 32 milyar dolar olarak belirledik. Sektörümüzde 100 yılda yaşanan değişimin bugün 10-15 yılda yaşandığını görebiliyoruz. Mekanik teknoloji gelişiminin yerini giderek bilişim ve yazılım teknolojileri alıyor. Günümüzde, otomotiv endüstrisi dijital dönüşümün öncü uygulayıcılarından. OEM'lerin endüstri içerisindeki bu dönüşümün itici gücü olacağı açık. Tedarikçi firmalarımız açısından kaliteli üretimin devamlılığı ve rekabetçiliklerini korumak için Endüstri 4.0'a uyum sağlanması önem kazanıyor. Tedarikçi firmalarımızın gelecekte ayakta kalabilmek için kaliteli, ekonomik, hafif, sürdürülebilir-çevreci ürünler üretmelerinde gereklilik arz ediyor. Bunun yegane yolu da dünyadaki gelişmeler doğrultusunda atılım yapabilmek" dedi.

"Satış sonrasındaki risklerden orta vadede Türkiye de etkilenecek"

OSS Başkanı Rıza Şahin de konuşmasında dijitalleşmeye vurgu yaparak, "Sektörümüzün kaderini belirleyecek başlıklardan bir diğeri de hiç şüphesiz dijital dönüşüm. Araştırmalara göre otomotiv sektöründe yazılım, elektronik ve veri odaklı hizmetler 2025 yılına kadar Avrupa'da pazarın dörtte birini oluşturur hale gelecek. FIA'nın konuyla ilgili önemli bir raporu var. Araç üreticileri tarafından desteklenen mevcut kapalı veri erişim modellerinin uzun vadeli ekonomik sonuçlarının değerlendirildiği raporda, belirtilen modellerin bağımsız satış sonrası servis sağlayıcıların üzerinde olumsuz etkilerinin olacağı öngörülürken, araç üreticilerinin satış sonrası pazara daha fazla dahil olmasının yolu açılmış olacak. Ve tabii bunun bir de ekonomik sonucu olacak; 2030 yılına kadar, Avrupa'daki bağımsız otomotiv satış sonrası oyuncularının 33 milyar Euro'luk zarara, araç sahibi sürücüler için ise 32 milyar Euro ek maliyete neden olacağı öngörülüyor. Bundan Türkiye olarak orta vadede biz de etkileneceğiz. Bu tehlike ülkemize gelmeden önce, yasa yapıcıları konu üzerinde beraber çalışmaya davet ediyoruz" açıklamasında bulundu.

LMC Otomotiv Direktörü Jonathan Poskitt ise Avrupa otomotiv sektörünün güncel rakamlarına değinerek Avrupa pazarı beklentilerini paylaştı. Konuşmasında SUV pazarındaki artışa dikkat çeken Poskitt, "Avrupa'da SUV modellere olan talep her geçen yıl artıyor. Öyle kıkısa süre içerisinde SUV'ların; Sedan, HB ve StationWagon modellerini pazar payı bakımından geride bırakmasını öngörmekteyiz. Ayrıca SUV modellerde elektrikli dönüşüm hızla devam ediyor. 2015 yılında yalnızca yüzde 1'i elektrikli olan SUV modellerinin, 2025 yılında yüzde 35'e yükselmesini bekliyoruz" diye konuştu.

TOBB ve TEPAV TÜRKİYE'NİN EN HIZLI BÜYÜYEN 100 ŞİRKETİNİ BELİRLERDİ



TOBB öncülüğünde, TEPAV işbirliği ile Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi belirlendi. Cirosunu 2 yılda yüzde 5.324 oranında artıran Aydın merkezli Biomar Sagun Yem Sanayi firması ilk sırayı aldı. Ödül alan girişimciler ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, toplantının bitiminde Cumhurbaşkanlığı Başkanı Recep Tayyip Erdoğan ile Samsun Çarşamba Havalimanında anı fotoğrafı çekti. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu ödül törenindeki konuşmasında, "Bizler Türk iş dünyası olarak, 1919'dan 2019'a, aynı ruh, aynı inançla çalışmayı sürdürüyoruz. 100 yıl sonra şimdi, ekonomik alanda bir istikbal mücadelesi veriyoruz. Türk özel sektörü olarak diyoruz ki, dün yapabiliysek, bugün de yapabiliriz. Türkiye'nin dünyanın en büyük ekonomileri arasında yerini almasını ve lider ülke haline gelmesini, hep birlikte çalışarak sağlayacağız" ifadesini kullandı.

TOBB öncülüğünde TEPAV işbirliğinde, başvuran şirketlerin 2015-2017

arası 2 yıllık ciro artışı dikkate alınarak yapılan Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi yarışması sonuçlandı. Yarışma sonuçları Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün Kurtuluş Savaşı'nı başlatmak üzere Samsun'a çıkışının 100'üncü yılı dolayısıyla Samsun'da düzenlenen törende açıklandı. Törene Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu ve çok sayıda Oda-Borsa Başkanı ve TOBB Kadın ve Genç Girişimciler Kurulu Başkanları katıldı.

Hisarcıkıoğlu burada yaptığı konuşmaya 19 Mayıs mesajı ile başladı. Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün, 19 Mayıs 1919'da Samsun'a ayak basmasıyla başlayan, İstiklal Mücadelesinin 100. Yıldönümünü hatırlatan Hisarcıkıoğlu "19 Mayıs, esareti kabul etmeyen, hürriyetinden vazgeçmeyen, zulme boyun eğmeyen milletimizin, varoluş mücadelesinde ilk adımdır. Tüm dünyada mazlumların örnek aldığı, bir yeniden şahlanıştı." dedi.



Türkiye 100 - Türkiye'nin En Hızlı Büyüyen Şirketleri Ödül Törenine KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoglu eşi Rüya Zeytinoglu ile birlikte katıldı.

Türkiye'nin en büyük donuk pasta fabrikası, Kocaeli'den hızlı büyümesini sürdürüyor

2015-2017 yılları arasında cirosunu yüzde 175 artıran Türkiye'nin en büyük donuk pasta fabrikası 'BEŞÜZZİ', Kocaeli sevdası ile Kocaeli'den büyümesini sürdürüyor



Beşüzzî Gıda Ltd. Şti.
Genel Müdürü
Çetin Vuraloğlu

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) iş birliğinde belirlenen Türkiye'nin en hızlı büyüyen 100 şirketi açıklandı. Bu 100 şirket arasında alma başarısı gösteren Kocaelili firmalardan, Türkiye'nin en büyük donuk pasta üreticisi de olan 'Beşüzzî Gıda Ltd. Şti.' Genel Müdürü Çetin Vuraloğlu, başarılarının sırrını; işlerini yaparken duydukları mutluluğu evlere taşımaktan duyulan haz' olarak özetledi.

1983 Sapanca doğumlu Çetin Vuraloğlu, yaklaşık 20 yıldır pastacılık sektörünün içerisinde yer aldıklarını söyledi. 2012 yılı başında ticari faaliyetlerini Sapanca'dan Kartepe'ye taşıdıklarını ve başarı serüveninin böylece başladığını belirten Vuraloğlu, şunları söyledi: "

"17 Ocak 2012'de 'Beşüzzî Gıda' şirketimizi kurduk. 5 Şubat tarihinde de, 400 m2'lik alan üzerinde üretime başladık. O günden bugüne kadar iç piyasadaki yerel ve ulu-

sal markalar ve bayilerimizle, büyümek ver markalaşmak adına çalışmalar yaptık. Bu çalışmalarımızı 2013 yılında bayiler kanalı ile, 2014 yılına girerken yurt içinde Migros, A101 gibi zincir marketler, ardından ilk olarak Kanada ve Irak dahil 3 ülkeye ihracat ile genişlettik.

2018 yılı başlarında ise Türkiye'nin en büyük donuk pasta fabrikası olarak, 78 bin m2 alan üzerine kurulu Kartepe'deki fabrikaya geçtik. Burada da 20 Haziran 2018 sonrası hizmet vermeye başladık.

Bugün geldiğimiz noktada yaklaşık 30'a yakın ülkeye ihracat yapıyoruz. Bugün New Jersey de, Katar'da, Kuveyt'te de bizim pastalarımız var, dünyanın birçok ülkesinde ürünlerimiz satılıyor.

Önümüzdeki aydan itibaren Avustralya'da bir operasyonumuz söz konusu; oralara da pastamızı göndereceğiz.

- Dağıtımlarımızı günlük yapıyoruz

Türkiye'nin tüm bölgelerine dağıtım hizmetimiz bulunuyor. Kocaeli'de iki tane üretici şirketimiz var, burada ürettiğimiz ürünleri pazarlama şirketimiz üzerinden satıyoruz. İstanbul merkezli şirketlerimiz üzerinden de donuk pasta gönderimini sağlıyoruz. Dağıtımlarımızı günlük olarak yapıyoruz ve araç filomuza her yıl daha iyi hizmet verebilmek amacı ile de yenilerini katıyoruz.

Sevkiyatlarımızı -18 derecede soğutulmuş frigo araçlarımızla yapıyoruz. Araçlarımızın geriye dönük üç ay boyunca ısı takip raporlarını alıyoruz.

- Tüm dolaplarda yaklaşık 8 çeşit ürün ile varız

A 101, ŞOK gibi marketlere üretim yaptığımız discount bir hattımız var. Saatte 3 bin 600 pasta üretim kapasitesine sahibiz. Türkiye'de 930 ilçe var, bunların 928 tanesinde 'biz' varız. Bütün dolaplarda yaklaşık 8 çeşit ürünümüz ile yer alıyoruz. Türkiye içerisinde 56 ilde operasyonumuz var, tüm bölgelerde distribütörlüklerimiz mevcut. Ancak Türkiye bu anlamda çok boş bir pazar. Bugün Amerika'da donuk pasta kullanımı yüzde 93'lü seviyelerde, Avrupa'da yüzde 85'lerde. 2018 yılı verilerine göre ise bizim ülkemizde bu oran yüzde 22'lerde. Yani önümüzde daha kocaman bir yüzde 78 var.

- Sağlıklı mutluluk dağıtıyoruz

Donuk pasta, normal pastanelerden alınan pastalardan yaklaşık bir 10 kat daha sağlıklı, istenildiği zaman deep freeze'den çıkartılıp, istenilen kadarı yenildikten



yada ikram edildikten sonra tekrar dolapta saklanabiliyor. Yani siz istediğinizde taze oluyor. Donuk pastalar, üretim tarihinden itibaren 1 yıl içerisinde rahatlıkla tüketilebiliyor.

Donuk pastalarda 'şoklama' sistemi kullanıyoruz. Ancak ürünü birden şoklarsanız ürün tazeliğini kaybeder. Örneğin peyniri bir anda eksi 40'a attığınız da ciddi bir sıkıntı ile karşılaşsınız. Tüm bu aşamalar içinde ciddi ar-ge çalışmaları yaptık.

Biz ilk önce ürünü üretiyoruz. Ürün önce ufak bir soğutma sistemine geçiyor, ondan sonra -25 ile şoklanıyor. -25 ile şoklandıktan sonra ürün -18 sıcaklığında geldiğinde üretimde bütün işlemler bittikten sonra tamamen bitirilmek üzere -40'a gidiyor. -40'ta şoklandıktan sonra paketleme sürecinden depolamaya geçiyor.

- Ayda 12 milyon insana 'mutluluk' götürüyoruz

Biz aslında 'sağlıklı mutluluğu' saklıyoruz. Bizim ürünlerimizde kullanmış olduğumuz hammaddelerin tamamı insanların her gün tükettiği meyveler, labneler, sütler, çikolatalar gibi ürünler. Şeker hamuru ile yapılan ürünler de şoklanabiliyor ama aslında tüm ürünlerin şoklanabilme özelliğine sahip olması gerekiyor. Ama biz krem şanti yada şeker hamuru gibi şeyleri pek tasvip etmiyoruz, bunlar sağlıklı ürünler değil. Bir üretici olarak ben kendi çocuğuma şeker hamurundan bir pasta yapmıyorum, yedirmiyorum. Kendi çocuklarıma yedirmedığım hiçbir ürünü üretmiyor, üretmediğim gibi de hiçbir çocuğa satmıyorum.

Biz acılarda yokuz, biz gülümsetmelerde varız. Bugün ekonomik olarak her eve mutluluk getiriyoruz, 'Sağlıklı mutluluk' dağıtıyoruz.

Aylık ortalama 12 milyon porsiyon ürün üretiyoruz. Yani 12 milyon porsiyon ürün ile 12 milyon insana dokunuyoruz. Ben 12 milyon insanın vebalini alamam. Onun için kendi çocuklarıma yedirmedığım hiçbir ürünü üretmiyorum ve satmıyorum.

- Kocaeli'ye sevdamız var

Ben Kocaeli'yi çok seviyorum; 'Bizim Kocaeli'ye sevdamız var.' Örneğin bu fabrikayı Kocaeli'ye kurarken zarar ettik ama, Biz Kocaeli'yi gönülden seviyoruz. Biz bu fabrikaya 4 milyon dolar para harcadık.

Bugün bu parayı teşvikli başka bir ilde teşvik kapsamında yapmış olsa idik bize geri dönüşü yaklaşık 1,5 milyon dolar olurdu. Biz bu parayı elimizin tersi ile ittik ve Kocaeli'yi tercih ettik. Bulunmuş olduğumuz ilin, ilçenin sınırlarında personelimizi de buradan seçiyoruz. Yaklaşık 250'ye yakın çalışma arkadaşımız mevcut. Bununun yüzde 82'si Kocaeli'de ikamet ediyor. Kocaeli'de ikamet etmese bile biz bunları Kocaeli'de ikamet ettiriyoruz.



Kocaeli Sanayi Odası, 2015-2017 yılları arasında, Kocaeli'nin En Hızlı Büyüyen 5 şirketinden biri olan 'Beşüzzi Gıda'yı ziyaret etti. Ziyarette KSO Genel Sekreter Yardımcısı Egemen Mert, Sicil Sorumlusu Atilla Yeldan ve KSO'nun dergisi Odavizyon'u hazırlayan Anadolu Basın Merkezi yer aldı.

Almanya'dan Türkiye'ye uzanan iş hayatında 'en hızlı' büyüyenlerden CDS Robotik, verdiği tüm hizmetleri kendi özkaynakları ile sağlıyor

Robot otomasyon ve bilişim teknolojileri konusunda özelleştirilmiş çözüm önerileri ile hizmet veren CDS Robotik Otomasyon Limited Şirketi, 2015-2017 yılları arasında yüzde 1.677 büyümeye ile listede 7'nci sırada yer aldı.



CDS Robotik Otomasyon çalışma hayatına Almanya'nın Troisdorf şehrinde başladı. Kendisi de üniversiteden sonra ilk olarak Almanya'da çalışmaya başlayan Cihan Şahin, sonrasında Türkiye'de operasyonlarına ağırlık vermek amacı ile şirketin merkez ofisini Türkiye'ye taşıdı. 4 Ocak 2012 tarihinde Bolu A.İ.B.Ü. Teknokent Binasındaki ofisinde Türkiye faaliyetlerine başlayan ve buradaki teknoloji geliştirme bölgesi bünyesinde yurt dışına endüstriyel spesifik yazılım



ihracatı işlerini yürüten CDS Robotik, Kocaeli'deki merkezi ile de büyümesini sürdürdü.

2015-2017 yılları arasında yüzde bin 677 büyüyen firma Kocaeli'de projelendirme, tasarım, simulasyon, uygulamalar, programlama ve kurulum & devreye alma konularında faaliyet gösteriyor. Kocaeli'den 'en hızlı' büyüyen şirketler arasına girmeyi başaran ve Kocaeli'nin en hızlı, Türkiye'nin ise 7'nci hızlı büyüyen firması olan CDS Robotik'i, Kocaeli Sanayi Odası adına Genel Sekreter Yardımcısı Egemen Mert, Sicil Sorumlusu Atilla Yeldan ve Odavizyon Dergisi adına Anadolu Basın Merkezi ziyaret

Bilgi ve emeğini gelişen teknolojiyle beraber ürettikleri ürünlere aktarmaya devam ettiklerini ve bunun kendilerine başarıyı getirdiğini belirten Cihan Şahin, Türkiye'nin ilk endüstri 4.0 hattını kurmaktan da büyük gurur duyduklarını anlattı.

Cihan Şahin, üretim yaparken, yaratıcılık ve icat çıkarma yeteneğinin de kullanılmayı başarabilen toplumların, özellikle endüstriyel standartların belirlenmesinde söz sahibi olduklarını ve firma olarak kendilerinin de bu noktadan hareket ile Ar-Ge ve yenilikçilik faaliyetlerini; çeşitli riskleri içinde barındıran, uzun zaman ve finansal kaynak gerektiren bilimsel ve teknolojik gelişmelerin eşzamanlı olarak planladıklarını sözlerine ekledi.

SAMM Teknoloji, durmak bilmeyen yatırımları ve Ar-Ge'si ile başarısını artırarak 'En Hızlı' büyüyen şirketlerden biri oldu

Kriz dönemlerinde de akılcı ve teknolojik yatırımlarını sürdüren SAMM Teknoloji, 2015-2017 yılları arasında yüzde 224'lük bir ciro artışı sağlayarak 'En Hızlı'lar arasına girmeyi başardı.

Bir mühendislik şirketi olarak 2003 yılında kurulan SAMM Teknoloji, Telekom, IT/Bilişim alanında sektöre özel çözümler, ısı izleme ve yönetim sistemleri, endüstriyel tesis kurulumları konusunda uzman. En çok da telekom sektörüne ağırlık veriyoruz. Tecrübeli ekibimiz ile tasarım, mühendislik hizmetleri, üretim, Ar-Ge, kurulum ve devreye alma, teknik destek gibi geniş bir hizmet kapsamında global olarak faaliyet gösteriyoruz.

Yüzde 100 yerli sermayeye sahip bir teknoloji şirketi olan SAMM Teknoloji, uluslararası markaların distribütörlük faaliyetlerinin yanı sıra kritik ürünlerin yerleştirilmesi ile pazarda konumlanıyor.

2003 yılında SAMM Dış Ticaret olarak Kocaeli Gebze'de kurulan firma 2004 yılında Tyco Electronics Raychem'in distribütörü olarak faaliyetlerine başladı ve daha sonra üretim faaliyetlerine başladı. 2007 yılında İstanbul Kadıköy'e taşınan firma 2008 yılında telekomünikasyon ekipmanları, korozyon önleme çözümleri, ısı koruması ve takibi ve IT ürünleri imalatı ve satışına ve Ar-Ge faaliyetlerine başladı. Yeniden yapılanma ve kurumsallaşma danışmanlıkları alan SAMM Teknoloji, 2010 yılında ISO 9001 ve ERP (Oracle JD Edwards) kurulumlarına başladı. 2010 yılında SAMM Teknoloji İletişim Sanayi ve Ticaret A.Ş. olarak değişen firma ünvanı ile 2012 yılında satış, pazarlama ve koor-



dinasyon faaliyetleri için Ankara'da ofis açan firma, 2014 yılında yatırım teşvik belgesi alarak yatırım sürecini de başlatmış oldu. 2015 yılında 7000 m² üretim ve depolama alanına sahip GOSB Fabrikasına taşınan SAMM Teknoloji, sonrasında 5 patent, 3 faydalı model, 1 ürün tasarım belgesine sahip oldu.

MPO Çözümleri üretimine başlayan firma 2017 yılında yatırım ve Ar-Ge yılı olarak yeni üretim süreçlerinin devreye alınması ve Ar-Ge yapılanmasının oluşturulmasını sağladı.

2018 yılında fiber optik kablo üretim hattının kurulumlarını tamamlayan firma, ISO 14001 ve OHSAS 18001

sistem sertifikalarını da aldı.

Kurulduğu günden bu güne kadar birçok krizin içerisine de girmiş olan firmanın başarısı akılcı yatırımlara her zaman için devam etmekten geliyor.

Kocaeli'de özellikle GOSB'a geldikten sonra kendilerini hiç sahipsiz hissetmediklerini söyleyen Mustafa Akşit, burada sanayicilerle yapılan toplantıların da son derece verimli ancak daha fazla katılım ile daha da ileri noktalara gelinebileceğini söyledi.

- Rekabet gücümüzü belirleyen temel faktör Ar-Ge

5746 no'lu Ar-Ge ve Tasarım Merkezlerinin desteklenmesine ilişkin kanun kapsamında Ar-Ge Merkezi olarak tescil edildik.

SAMM Teknoloji'de yeni ürün ve üretim süreçlerinin ortaya çıkarılmasına yönelik Ar-Ge çalışmaları yapılıyor. Firmamız, rekabet gücünü belirleyen temel faktörün Ar-Ge ve inovasyon kaynaklı yüksek ve sürdürülebilir verimlilik olduğunun bilinciyle çalışmalarını sürdürüyor.



Patent Haftası Paneli Tübitak Martek Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi

Akademisyen, kamu görevlileri, sektör temsilcileri, iş adamları ve uzmanların katılımı ile GTÜ'nün paydaşı olduğu "Patent Haftası Paneli" 30.04.2019 tarihinde TÜBİTAK MARTEK konferans salonunda gerçekleştirildi.

Etkinliğe TÜBİTAK Marmara Teknokent Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Mehmet Ali OKUR, Gebze Kaymakamı Mustafa GÜLER, Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Arif Çağdaş AYDINOĞLU, Kocaeli Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Nilgün FİĞLALİ, Kocaeli Sanayi Odası Meclis Başkanı Hasan Tahsin TUĞRUL, Gebze Güzellere OSB Yönetim Kurulu Başkanı Adem CEYLAN, Kocaeli Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü İlhan AYDIN ve Adres Patent Genel Müdürü Cumhur AKBULUT katılarak yaptıkları konuşmalarda patentin sanayi ve üniversite işbirliğinde önemini vurguladılar.

PATENTLE FİKRİ HAKLARIN KORUNMASI HEDEF

Panelde konuşan GTÜ Rektör Yrd. Prof. Dr. Arif Çağdaş AYDINOĞLU, GTÜ'nün Türkiye'nin önde gelen Araştırma Üniversitesi olduğundan, lisansüstü çalışmaları, yayın ve projeleri ile bilime katkılarından bahsetti. Yapılan çalışmaların sanayiye ve ülke ekonomisine kazandırılmasının öncelikli hedefleri arasında olduğunu, son yıllarda GTÜ'nün 56 patent başvurusu yaptığını, şimdiden sonraki süreçte ticarileşme potansiyeli olan çalışmaların belirlenmesi ve fikri hakların patent ile korunması yönünde strateji belirlediklerini ifadelerine ekledi.

Panelde patent konusunda tecrübeli özellikle sanayinin içerisinde yer alan Ford, Kordsa ve Ravago firma temsilcileri patent süreçleri hakkında tecrübe paylaşımında bulundular. Panelde Teknoloji Sanayi İl Müdürü İlhan Aydın'ın Moderatörlüğünde ilk panelist Adres Patent Yönetim Kurulu Üyesi Av. Ali ÇAVUŞOĞLU Ar-Ge Merkezlerin Patent Performanslarının artırılması konusunu, gün geçtikçe değerlendirilen Ar-ge Merkezlerinin Patent farkındalığının artırılarak ortak



çalışmalar yapılması gerektiğini vurguladı.

ÜNİVERSİTE-SANAYİ İŞBİRLİĞİNDE PATENT

Ardından Gebze Teknik Üniversitesi Öğretim Üyesi ve KÜSİ İl Temsilcisi Doç. Dr. Fikret YILDIZ Kamu-Üniversite-Sanayi işbirliğinde patentin önemi konusunda katkıda bulundu. Ülkelerin gelişmişlik düzeyi için patentin önemini ifade ederek, istatistikler ile mevcut durumu değerlendirip üniversitelerdeki öğretim üyelerinin ve sanayicilerin işbirliği için yapılması gerekenler konusunda önerilerini sıraladı.

Ford otomotiv sanayi ekip lideri Dr. Feyza GÖKALİLER ticari faaliyetlere patentin katkıları konusunda ilerleyerek, kendi patentlerinin ticarileşme sürecindeki tecrübelerinden bahsetti. Son Panelist İnovasyon Danışmanı Yüksek Müh. Barkın ARAK Kamudan Sanayiye Teknoloji Transferinde Patent rolü konusunun üzerinde durarak mevcut durumu değerlendirdi. Program sonunda panelistlere plaketleri takdim edildi.

Tören, Rektör Prof. Dr. M. Hasan Aslan'ın Prof. Dr. Bülent Akbaş'a bugüne kadarki hizmetleri için hazırlanan plaketi takdim etmesi ile son buldu.



Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası'ndan Sarten'e 25 milyon euroluk kredi

Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD), ambalaj üreticisi Sarten'e 25 milyon euro kredi sağladı. Şirket kredi ile ambalaj hammaddesini daha verimli kullanmak için yatırım yapacak ve üretimde kullanılan enerji ile karbon salınımını düşürecek.



Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD), ambalaj üreticisi Sarten'e 25 milyon euro kredi sağladı.

Şirket kredi ile ambalaj hammaddesini daha verimli kullanmak için yatırım yapacak ve üretimde kullanılan enerji ile karbon salınımını düşürecek.

EBRD'den yapılan açıklamada yeni fonun var olan kredinin refinansmanını da kapsadığı belirtildi.

Açıklamada sağlanan fon ile şirketin ham maddeyi daha verimli kullanmak için yatırım yapacağı belirtilerek, yurtiçi ve yurtdışında da rekabet gücünün artacağı ifade edildi.

Söz konusu kredi Sarten'in metal ambalajdaki çelik levha tüketimini azaltmasına yardımcı olacak, plastik ambalaj üretiminde kullanılan enerji ve ham maddenin azaltılmasını sağlayarak, aynı zamanda karbon salınımını da düşürecek.

Konuya ilişkin olarak Sarten Ambalaj CEO'su Zeki Sarıbekir;

"EBRD'den sağladığımız bu kredi kaynaklarımızı daha verimli kullanmamız ve çevreye daha duyarlı bir üretim yapmamız yolunda bize büyük katkı sağlayacak.

Çelik levha ve plastik ham madde tüketimini düşürmenin yanında, enerji kullanımı ve karbon salınımını da azaltacağız. Doğa dostu ve çevreye saygılı üretim her zaman hedeflerimiz arasında ilk sıralarda yer almıştır.

Bu yaklaşımla söz konusu kredi bizim çevreci bir anlayış ile yürüttüğümüz çalışmaların daha da ileriye gitmesini sağlayacak. Bu anlamda EBRD ile gerçekleştirdiğimiz kredi anlaşmasından dolayı çok mutlu olduğumu söylemek istiyorum." dedi.



Seramik sektörü ekonominin dengelenmesine katkı sağlıyor

TSF (Türkiye Seramik Federasyonu) tarafından hazırlanan ve Türkiye’de sanayi sektörlerinin ihracata katkısını ölçen Türkiye İhracat Katkı Endeksinin 2019 yılı birinci çeyrek sonuçları açıklandı. Bu sonuçlara göre son iki çeyrek dönemdir sanayi ürünleri ihracatı, ithalatının üzerinde gerçekleşiyor. 2018 yılı 4. çeyrekte 1,13 puan ile 2012 yılından bu yana ilk kez pozitif dönen sanayi ürünleri ihracat katkı oranı, yeni yılın ilk çeyreğinde de 1,09’luk oran ile pozitif seyrine devametti. Endekse göre en yüksek ihracat katkı oranı 65 puan ile yine “İnşaat Seramikleri”nin oldu.

TSF (Türkiye Seramik Federasyonu) tarafından hazırlanan ve Türkiye’de sanayi sektörlerinin ihracata katkısını ölçen Türkiye İhracat Katkı Endeksinin 2019 yılı birinci çeyrek sonuçları açıklandı.

Bu sonuçlara göre son iki çeyrek dönemdir sanayi ürünleri ihracatı, ithalatının üzerinde gerçekleşiyor. 2018 yılı 4. çeyrekte 1,13 puan ile 2012 yılından bu yana ilk kez pozitif dönen sanayi ürünleri ihracat katkı oranı, yeni yılın ilk çeyreğinde de 1,09’luk oran ile pozitif seyrine devametti. Endekse göre en yüksek ihracat katkı oranı 65 puan ile yine “İnşaat Seramikleri”nin oldu.

Türkiye Seramik Federasyonu tarafından hazırlanan ve Türkiye’de sanayi sektörlerinin ihracata katkısını ölçen Türkiye İhracat Katkı Endeksinin 2019 yılı birinci çeyrek sonuçları açıklandı. Endekse göre; seramik sektörünün ihracata ve Türkiye’nin ekonomik dengelenmesine katkısı artarak sürmeye devam ederken; sanayi ürünleri ihracatı ithalatının önüne geçerek pozitif seyrine devam



etti. Ancak bu çeyrekte ihracatta 0,4 puanlık yavaşlama görüldü.

Endeksi raporunu hazırlayan Ekonomist Can Gürlesel sonuçlar hakkında detaylı bilgi verdi. Gürlesel; “Türkiye ekonomisi 2018 yılı ikinci yarısında önemli bir finansal dalgalanma ile karşılaşmış ve makro ekonomik dengeleri büyük ölçüde bozulmuştur. Bu nedenle 2018 Ağustos ayında yeni bir ekonomi programı uygulanmaya başlanmıştır. Yeni ekonomi programının ilk amacı ekonomide dengelenme sağlanmasıdır. Ekonomik dengelenme dış ticaret açığı ile cari işlemler açığının azaltılmasını, enflasyon ile faiz oranlarında ise makul seviyelere geri dönülmesini hedeflemektedir. Ekonomide dengelenmenin önemli hedeflerinden biri olan cari açığın azaltılması hedefinde başarı sağlanmaktadır. Cari işlemler açığı

2019 Şubat ayı sonunda yıllık hale getirilerek 17 milyar Dolar seviyesine kadargeriylemiştir. İhracatını thalatı karşılama oranı 2017 yılı Ocak ayında % 57,8 iken, 2019 Mart ayında %87,9’a yükselmiştir” dedi.

İnşaat Seramikleri sektörü “Ekonomide Dengelenmeye” de katkı sağlıyor

Türkiye Seramik Federasyonu Başkanı Erdem Çenesiz ise; “Hazırladığımız endeks ile ülke ekonomimize yön veren sanayi sektörlerini bilgilendirmeye ve yönlendirmeye devam ediyoruz. Bu endeks göstermektedir ki; seramik sektörü Türkiye’nin ekonomik dengelenmesinde önemli bir rol oynamaktadır. Sektörümüz, 2017 yılı ilk çeyreğinde 16,36 olan ihracat katkı puanını 2019 ilk çeyreğinde 65,00 puana çıkartarak cari işlemler açığının kapatılmasına önemli katkı sağlamıştır” sözleri ile raporu değerlendirdi.



ABD'nin Çelikte Ek Vergiyi Kaldırması Eski Seviyelere Çıkamamıza Yetmez

ÇİB Başkanı Adnan Aslan, ABD'nin ek vergiyi kaldırmasının olumlu bir durum olduğunu ancak ABD'ye ihracatımızın eski seviyelerine ulaşması için yeterli olmayacağını söyledi. Aslan, "13 Ağustos 2018 tarihinde ABD yönetimi tarafından sadece ülkemiz aleyhine hızlıca alınan bir karar ile ABD pazarı sektörümüze kapatılmıştı. Bu süre zarfında koruma duvarlarından faydalanan ABD çelik sektörü yüzde 10 kapasite artışı sağlayabildi. ABD'nin yerel çelik sektörü, uluslararası rekabetin olmadığı bir ortamda pazar payını bizlerin aleyhine artırma imkânına kavuşmuş oldu. Bu nedenle ABD'nin çelik ithalatı yüzde 48 oranında düştü. Ayrıca ilave vergiler nedeni ile pazardan dışlanan ana oyuncuların yerine Katar, Suudi Arabistan ve Cezayir gibi ülkeler ABD'ye ihracat yapmaya başladılar. Söz konusu nedenlerden ötürü sadece Türk çelik ürünlerine uygulanan yüzde 50'lik ilave gümrük vergisinin yüzde 25'e düşürülmesi sektörümüzün ABD'ye eskisi gibi ihracat yapabileceği anlamına gelmiyor. ABD pazarı artık bıraktığımız gibi değil. Eski pazar payımıza ulaşmamız ve eski ihracat rakamlarını gerçekleştirmemiz hiç kolay olmayacak." dedi.

Tüm bunlara ilave olarak ABD yönetiminin Kanada ve Meksika gibi rakip ülkelere ithalat vergilerinde tam muafiyet tanımının gündemde olduğunu söyleyen Aslan, "Böyle bir muafiyet kararının çıkması önemli tedarikçi konumunda bulunan iki büyük rakip ülkeye çok ciddi bir avantaj sağlayacak. Bu nedenlerden ötürü alınan kararı olumlu bulmakla birlikte bu gelişmenin sektörümüzün ABD pazarındaki kaybını bütünüyle telafi etmesini engörmüyoruz." ifadelerini kullandı.

GOSB'DA, AR-GE VE TASARIM MERKEZLERİ YENİLİKÇİLİK VE İŞBİRLİĞİ PANELİ



Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü ve Kamu Üniversite Sanayi İşbirliği Çalışma Grubu ile GOSB'un ortaklaşa gerçekleştirdiği "Ar-Ge Merkezleri Destek ve Teşvikleri'nin anlatıldığı ve "Sanayi İşletmelerinde Ar-Ge ve Tasarım Merkezleri İyi Uygulama Örnekleri'nin paylaşıldığı panel, 11 Nisan Perşembe günü GOSB'da gerçekleştirildi.

Açılış Konuşmalarını GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü İlhan Aydın ile Marka Genel Sekreteri Dr. Mustafa Çöpoğlu'nun yaptığı panel-

de, Prof. Dr. Engin Özdemir Ar-Ge Merkezi Teşvik ve Destekleri konusunda bilgilendirmede bulundu.

Programın son bölümünde ise Arçelik-LG Klima San. ve Tic. A.Ş. Ar-Ge Müdürü Emrah Yılmaz, Onko İlaç San. ve Tic. A.Ş. Ar-Ge Merkezi Bilimsel Grup Müdürü Recep Avcı ve Samm Teknoloji İletişim San. ve Tic. A.Ş. Ar-Ge Yöneticisi Erkan Özkan, katılımcılarla İşletmelerindeki Ar-Ge ve Tasarım Merkezleri İyi Uygulama örneklerini paylaştılar.

Soru-cevap bölümünün ardından panel sona erdi.

GOSB YÖNETİM KURULU BAŞKANI VAHİT YILDIRIM, MİLLÎ EĞİTİM BAKANI ZİYA SELÇUK İLE BİR ARAYA GELDİ



GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım, Millî Eğitim Bakanı Ziya Selçuk ile bir araya geldi.

Bakan Ziya Selçuk'un daveti üzerine Ankara'da bir araya gelen Yıldırım

ve Selçuk, organize sanayi bölgeleri içerisinde mesleki ve teknik eğitim veren teknik okulların kurulması ve yaygınlaştırılması, mevcuttaki okulların niteliğinin artırılması hususunda birebir görüşmede bulundular.

Bir yandan iş yerlerindeki mevcut personelin nitelikli duruma getirilmesi, diğer taraftan ihtiyaç duyulan nitelikli elemanların bulunamamasının, ülke ekonomisine muazzam katkı sunan sanayicilerin en büyük sorunlarından biri olduğu, ülkenin nitelikli yetişmiş iş gücüne ve ara elemana ihtiyacı olduğunun altının çizildiği görüşmede, bu doğrultuda atılacak adımlar, kurulacak işbirlikleri ile GOSB'un pilot bölge olması yönünde fikir teatisinde bulunuldu.

Bakan Selçuk, geleceği garanti altına almanın en önemli argümanının eğitim olduğunu belirterek, eğitime sundukları katkı ve bu yöndeki çabaları için Yıldırım'a teşekkür etti.

Türk Eximbank İhracat Alacak Sigortası 2019 Hedefleri ve Yeni Ürünler...



ADNAN YILDIRIM
Türk Eximbank Genel Müdürü

Küresel krizden bu yana gözlemlenen yavaş büyüme, artan işsizlik, ve çeşitli ülkelerde ve bölgelerde artan belirsizlikler Eximbank'ların önemini tekrar öne çıkarmıştır. Bu ortamda pazar payını kaybetmek istemeyen ülkeler, Eximbankları daha aktif kullanmaya yönelmişlerdir.

Bu kuruluşların önemli bir misyonu alıcıların (ithalatçıların) risklerinin üstlenilmesidir. Bu misyon çerçevesinde ihracatçıya alacağını ticari ve politik riskler nedeniyle tahsil edememe durumuna karşı güvence verilmektedir. Böylece ihracatçı istediği pazarda, alıcı firma veya ülke risklerinden arınmış bir şekilde faaliyet gösterebilmektedir. Bu durum pazar çeşitliliğinin artışına katkı sunmaktadır.

İhracat Alacak Sigortası ve 3 Önemli İşlevi

Söz konusu program olan ihracat kredi sigortası programı, ihracatçıların vadedi satışlarından doğan alacaklarını garanti altına alan bir ihracat destek programıdır. Yurt dışı satış bedellerinin güvenli tahsil edilmesini sağlayan bir araçtır. Sigorta programımız, ihracatçıların satış yaptığı ülkelerdeki ticari ve politik risklerden kaçınmasını sağla-

rak yeni pazarlara girmesine ve mevcut pazarlarında tutunmasını sağlar.

İhracat kredi sigortasının üç önemli işlevi vardır. İlki alacağını tahsil etme yönünde teminat (güvence) sağlamasıdır. İkincisi poliçe ile finansman imkânları yaratmasıdır. Son olarak ise hedef ülke/firmalar hakkında bilgi edinerek risk analizi imkânı sunulmaktadır.

Teminat ayağında, yurtdışı alıcı firmanın iflas etmesi, tasfiye kararı alması gibi sebeplerle ödeyememe durumuna düşmesi ticari riskler kapsamında değerlendirilirken; alıcının ülkesinde ortaya çıkan savaş, ithalat yasağı, transfer yasağı gibi durumlar politik risk olarak ifade edilmektedir. İhracat Kredi Sigortası, ticari ve politik risklere karşı teminat işlevi görerek ticarete güven katmaktadır.

Finansman ayağında ise ihracatçıların ihracat kredi sigortası poliçesinin teminat gösterilmesi suretiyle Bankamızdan ve ticari bankalardan finansman olanaklarına erişebilmektedir. Riskten arınmış alacakların iskonto edilmesi ile ihracatçılarına yeni ve ilave finansman fırsatları sunmaktayız.

Enformasyon ayağında firmalar ve ülkeler incelenmektedir. Firmalar tanıtıcı bilgilerinin, faaliyetlerinin, sektördeki

yerinin, mali yapısının, bankalarla ilişkilerinin, borç/alacak ilişkilerinin yer aldığı enformasyon raporları ile detaylı şekilde incelenmektedir.

İhracat Kredi Sigortasının bu üçayağı sürdürülebilir ihracat artışının anahtarıdır. Firmalarımız güven içinde üretim planlamalarını yapıp kaygı duymadan ihracatlarını artırmaktadırlar.

Rakamlarla İhracat Alacak Sigortası

Kapsam olarak bakıldığında kapsama oranımız yüzde 90'dır. Riskin yüzde 90'lık kısmını biz üstleniyoruz. Yüzde 10'luk kısmını ise basiretli bir tacir olmanın gereğini yerine getirmesi açısından ihracatçı firmaya bırakıyoruz. Ülke bazında kapsama alanımıza bakıldığında neredeyse dünyanın tamamını kapsıyoruz. 3 ülke (Ermenistan, Kuzey Kore, Güney Kıbrıs Rum Yönetimi) hariç 238 ülkeyi kapsam altına alıyoruz. Bununla beraber, bazı Orta-Doğu ve Afrika ülkelerinde bölgedeki kurumsal yapı nedeniyle firmalarla ilgili enformasyon temini görece zayıf kalmaktadır. Buna rağmen bu ülkelerdeki firmalara limit açılması ve böylelikle bu bölgelere yönelik işlemlerin güvence altına alınması için önemli ölçüde çaba sarf etmekteyiz.

İhracat kredi sigortası programlarımız yurtdışı kısa vadeli, yurtdışı orta/uzun vadeli ve yurtiçi kısa vadeli olmak üzere üçe ayrılmaktadır. 360 güne kadar olan vadelerde çalışan ihracatçılarımız kısa vadeli sigorta programımızı kullanmaktadır.

İhracat kredi sigortası kapsamında 2018 yılsonu itibarıyla 16,9 milyar ABD Doları tutarında vadeli ihracat sigortalanmıştır.

Öte yandan, Türk Eximbank, birçok ülkenin resmi destekli ihracat finansman kuruluşundan farklı olarak kredi, garanti ve sigorta işlemlerini tek çatı altında toplayarak ihracatçı firmalara eksiksiz hizmet sunulmasını imkân tanımaktadır.

Genişleyen Hizmet Ağı ve 2019 Hedefleri

2017 yılında başlatılan yapısal dönüşüm ile bir yandan ihracatçılarına yerinde hizmet vermek için şubeleşmeye gidilmiş diğer yandan ihracatçıların ihtiyaçlarına daha iyi cevaplar verebilmek için pazarlama, tahsis ve operasyon birimleri kurulmuştur.

Bu sayede, Türk Eximbank tarafın-

dan 2018 yılında bir önceki yıla göre dolar bazında %12,5'luk artışla toplam 44,2 milyar dolarlık finansman desteği sağlanmıştır (27,3 milyar doları kredi, 16,9 milyar doları sigorta). İhracatı destekleme oranımız ise %26 olmuştur. Başka bir ifade ile Türkiye'den yapılan her 100 dolarlık ihracatın 26 dolarında Türk Eximbank imzası bulunmaktadır.

2019 yılında ise toplamda 48,4 milyar dolarlık finansman desteği ile ihracatın %27'sine katkı sunulması amaçlanmaktadır.

Öte yandan, 2018 yılı sonu itibarıyla bir önceki yıla göre %16'luk artışla 11.072 firmaya destek sağlanmış ve bunun %70,7'si KOBİ olmuştur. Yaklaşık 15 bin aktif ihracatçı olduğunu düşündüğümüzde Türk Eximbank büyük oranda ihracatçılara ulaşmaktadır. 2019 yılında toplam müşteri sayısının 12.500'ler düzeyine çıkartılması ve %75'inin KOBİ olması planlanmaktadır.

Son iki yıllık dönemde şubeleşerek daha fazla ihracatçımıza doğrudan ulaşma misyonu doğrultusunda, Bankamız, hizmet ağını genişletmeye başlatılmış olup şu anda 15 şube ve 14 irtibat bürosu ile hizmet vermektedir. 2019 yıl sonu itibarıyla 20 şube ve 18 irtibat ofisi ve böylece 38 noktadan ihracatçılara hizmet sunulması hedeflenmektedir. Hizmet ağına genişletilmesi işlem hızında da önemli bir artış sağlanmasına, dolayısıyla ihracatçılarımızın zamanlarını etkin kullanabilmelerine olanak tanımaktadır.

Ayrıca, çağrı merkezi aracılığı ile kredi ve sigortaya ilişkin başvuruların durumu takip edilebilmekte, ürünlerimiz hakkında detaylı bilgi alınabilmektedir. Bankamız internet şubesi üzerinden sigorta alıcı limiti başvurusu, alıcı limiti izleme, onay belgesi erişimi, aylık sevkiyat bildirimi, prim sorgulama, vadesi geçmiş alacak bildirimi, poliçe izleme gibi sigortacılık işlemleri yürütülebilmektedir.

2019'da 11 Yeni Ürün

Türk Eximbank, Haziran 2017'den bu yana, gerçekleştirilen dönüşüm neticesinde Hazine destekli kefalet sistemi kapsamında banka teminat mektubu dışındaki teminatları da kabul etmeye başlamıştır. Ancak son dönemde ihracatçılarımızın teminat bulma konusundaki sıkıntılarının arttığı fark edilmiştir. Bu sebeple 2019 yılı başından itibaren teminat mektubu gerektirmeyen mevcut programlar ve yeni teminat unsurları ile oluşturulan 11 yeni programla ihracatçıların finansmana ulaşımının kolaylaştırılması hedeflenmektedir.

2019 yılında özellikle Türk Eximbank'ın sigortaladığı alacakların

teminat olarak daha etkin bir şekilde kullanılması ile ihracatçılarımız için çok uygun maliyetli ve kolay ulaşılabilir bir teminatımkını yaratılacaktır. Bu kapsamda alacak sigortasının yaygınlaştırılması ve böylece sigortalı alacak teminatıyla kullandırılan kredi hacminin yükseltilmesi hedeflenmektedir.

Türk Eximbank, geçtiğimiz yıldan başlayarak ihracatçılara sağlanan finansman desteğinin uygun koşullarla nasıl artırılacağı konusunda çalışmakta olup bu kapsamda ihracatçıların ihtiyaçlarının belirlenmiş ve diğer ülke Eximbanklarının uygulamalarının incelenmiştir. Bu uygulamalardan bize uygun olanların seçilerek geliştirme aşamasına geçilmiştir. 2019 yılı da bu yeni ürünlerin ihracatçılarımızın hizmetine sunulmaya başlandığı yıl olarak şekillenecektir.

Türk Eximbank, 2019 yılından itibaren Banka tarihinde ilk defa garanti imkanları sunarak Bankamız garantisi ile kaynak temin edilmesinin yolunu açmaktadır. Son 2 yılda gerçekleştirilen yapısal dönüşüm kapsamında pazarlama birimlerinin kurulması ve hizmet ağına genişletilmesi ile ihracatçıların taleplerine daha doğru ve hızlı cevap verebilecek bir yapıya kavuşmamız; bu ürünlerin gündeme alınmasının önünü açmıştır. Ocak 2019'da uygulamaya alınan "İşletme Sermayesi Garanti Programı" ile ihracatçı firmaların ticari bankalardan kullanacakları krediler için sevk öncesi dönemde Türk Eximbank ticari bankalara garanti vermektedir. Böylece finansal kuruluşlardan Bankamız garantisi ile kaynak temin edilmesi ve ticari banka fonlarının daha fazla oranda ihracata aktarımı sağlanmış olacaktır. İlk aşamada ticari bankalara azami 200 milyon dolarlık, ihracatçı firmalara ise en fazla 2 milyon dolar kredi limiti açılması planlanmaktadır. İşlem bazında en fazla %50 oranında garanti sunuluyorken vade azami 1 yıldır.

Öte yandan, kadınların ekonomiye daha fazla katılmaları adına yeni bir program geliştirilmiştir. Bu program ile kadın girişimcilerimizin ihracata yönlendirilmesi hedeflenmektedir. "Girişimci Kadın İhracatçılara Özel Kredi Programı" ile SÖİK programı kapsamında QNB Finansbank'a sağladığımız 100 milyon TL ve 200 milyon ABD doları tutarındaki kaynak sayesinde %50'den fazlası kadın girişimcilere ait olan ihracatçı firmalara 1 yıl vade ile kredi sunulmaya başlanmıştır. Üstelik döviz kredilerinde faiz oranı 25 baz puan daha düşüktür.

Öte yandan, Türk Eximbank'ın finansal kuruluşlarla bütünleşik bir yapı içinde çalışması sayesinde, Leasing

kuruluşları ile daha fazla ihracatçımıza ulaşılabilmesi amacıyla Şubat ayında uygulamaya alınan "Leasing Şirketlerine Yönelik Kredi Programı" ile mal ve hizmet ihracatçısı firmaların orta-uzun vadeli ihracata yönelik yatırımları finanse edilecektir.

Şubat ayında Yönetim Kurulumuzca onayladığımız iki programdan da buradabahsetmek istiyorum. Bunlardan ilki "Teminat Mektubu Programı" olup diğeri ise "Finansal Kuruluşlar Alıcı Kredisi Sigortası"dır. Her iki yeni ürünün de Nisan ayında uygulamaya koyulması hedeflenmektedir.

Teminat Mektubu Programı kapsamında ihracatçılarımıza ve yurt dışına yönelik müteahhitlik hizmetleri ve diğer işleri üstlenen firmalarımıza geçici teminat mektubu, kesin teminat mektubu ve avans teminat mektubu sağlanacaktır.

Finansal Kuruluşlar Alıcı Kredisi Sigortası programımız ile yurtiçi ve yurtdışında yerleşik finansal kuruluşlarca sağlanan alıcı kredilerinin, borçlusu tarafından politik risklere bağlı olarak ödenmemesi riskinin sigorta edilecektir.

Nisan ayında devreye alınması planlanan "Sigortalı Alacağa Dayalı Sevk Öncesi Kredi Programı" ile Bankamızca sigortalanan yurt içi ve yurt dışı alacakların aslı teminat olarak kabul edilmesiyle sevk öncesi dönemde ihracat kredisi imkanı sunulması planlanmaktadır. Böylece teminat bulma problemini önemli ölçüde düşürülecektir. Program ile 1 yıl vade öngörülmekle birlikte işlem bazında daha uzun vade imkanı tanınabilecektir. Kredi, Merkez Bankası reeskont kaynağından veya vadenin daha uzun belirlenmesi halinde Bankamız kaynaklarından kullanılacaktır.

Ayrıca yine Nisan ayında "Garantili Sözleşme Sigortası Poliçesi" ile döviz kazandırıcı hizmetler sektörlerinden turizm ve lojistik sektörüne yönelik olarak sözleşmede taahhüt edilen garantili bedeller ticari ve politik risklere karşı azami 1 yıl vadeli olarak sigortalananacaktır.

Tüm bu yeni programlara ek olarak Haziran ayından itibaren "Akreditif Teyit Sigortası", "Yurtdışı Müteahhitlik Hizmetleri Politik Risk Sigortası", "Yurt Dışı Yatırım Sigortası", "Teminat Mektuplarının Haksız Nakde Çevrilmesi Sigortası" ve "Kefalet Sigortası" isimleri altında farkı ürünlerin de 2019 yıl bitimine kadar devreye alınması hedeflenmektedir.

2019 yılı Türk Eximbank açısından sunulan toplam desteğin miktarının artırılmasının yanı sıra ihracatçılarımızın ihtiyaçların uygun çözümleri sunduğumuz bir yıl olacaktır.

Nisan ayı komite toplantısını Oda'da yapan 25.Meslek Komitesi, Ticaret İl Müdürlüğü ve Ford Otosan İhsaniye Otomotiv MYO'yu da ziyaret etti

Kocaeli Sanayi Odası 25. Meslek Komitesi, aylık olağan toplantısını Kocaeli Sanayi Odası'nda gerçekleştirdi. Komite Nisan ayında ayrıca Kocaeli Ticaret İl Müdürü Veysi Uzunkaya'ya ziyarette bulunurken; nitelikli kadın işgücü yetiştirilmesi konusunda Ford Otosan İhsaniye Otomotiv MYO'yu ziyaret etti.

Kocaeli Sanayi Odası 25. Meslek Komitesi Işıl Kayan Başkanlığı'nda toplandı. Toplantıya 25. Komite Temsilcileri Orkun Öztörün, Atalay Kaya ve Otomotiv Yetkili Servisleri Üyelerinden Aykut Pektekin ile Erman Kaya katıldılar.

Toplantıda sektörel konularda fikir alışverişinde bulunuldu. Sosyal sorumluluk projeleri hazırlanması ve bu projelere destek olunması konuları görüşüldü. İldeki meslek liseleri ve meslek yüksek okullarına gidilerek proje, seminer ve bilgilendirme çalışmaları yapılması suretiyle nitelikli personel istihdamının artırılmasına yönelik çalışmalar yapılmasına karar verildi.



Kocaeli Sanayi Odası 25. Meslek Komitesi Diğer Ulaşım Araçları Bakım ve Onarım Grubu Üyeleri tarafından Kocaeli Üniversitesi Ford Otosan İhsaniye Otomotiv Meslek Yüksekokuluna teknik işbirliği ziyareti gerçekleştirildi. Ziyarette, Komite Başkanı Işıl Kayan, Komite Başkan Yardımcısı H. Orkun Öztörün, Yönetim Kurulu Üyesi Atalay Kaya, Meclis Üyesi Fatih Haldız, Komite Üyesi M. Furkan SAYLAM, Odamız 25. Komite So-

rumlusuz Hakan Karaman, yeralırken ev sahipliğini KOÜ MYOK Koordinatörü ve MYO Müdürü Doç. Dr. Abdulkadir Cengiz, Motorlu Araçlar ve Ulaştırma Teknolojileri Bölüm Başkanı Doç. Dr. Ufuk Abacı, Dr. Öğr. Üyesi Hüseyin Şanlı, Öğr. Gör. Şehriban Öncel, Makine ve Metal Teknolojileri Bölüm Başkanı Doç. Dr. Alpay Tamer Ertürk yaptılar.

Toplantıda "Nitelikli Kadın İşgücü Yetiştirilmesi" amacıyla ilgili servis firmalarıyla yapılacak; İşyerinde Mesleki Eğitim-İME, Kız öğrencilerin bölümü tercihinde ve meslek seçiminde talebin artırılması için "İstihdam Garantili Eğitim" düzenlenmesi, MYO programlarına ait altyapı düzenleme ve iyileştirme faaliyetleri ve Mesleki Eğitimle ilgili diğer Faaliyetler; Eğitici Eğitimleri, Usta öğretici temini, Kız öğrencilere Sürücü Ehliyeti edinme desteği vb. konularında Üniversitemiz ve Kocaeli Sanayi Odası arasında projeler yapılması kararlaştırıldı.

Ziyaret, okul ve laboratuvar gezisi ile tamamlandı.



Kocaeli Sanayi Odası 25. Meslek Komitesi İşıl Kayan Başkanlığı'nda toplandı. Toplantıya 25. Komite Temsilcileri Orkun Öztörün, Atalay Kaya ve Otomotiv Yetkili Servisleri Üyelerinden Aykut Pektekin ile Erman Kaya katıldılar.

Toplantıda sektörel konularda fikir alışverişinde bulunuldu. Sosyal sorumluluk projeleri hazırlanması ve bu projelere destek olunması konuları görüşüldü. İldeki meslek liseleri ve meslek yüksek okullarına gidilerek proje, seminer ve bilgilendirme çalışmaları yapılması suretiyle nitelikli personel istihdamının artırılmasına yönelik çalışmalar yapılmasına karar verildi.

KSO ve Konya Sanayi Odası otomotiv komiteleri ortak toplantıda biraraya geldi

Kocaeli Sanayi Odası ve Konya Sanayi Odası Otomotiv Komiteleri Konya'da bir araya gelerek müşterek toplantı gerçekleştirdiler. Konya Sanayi Odası'nın ev sahipliğinde gerçekleşen toplantıda sektördeki Ar-Ge ve İnovasyon faaliyetleri, üretimde verimlilik, firmaların yürüttüğü yeni projeler ve tedarik zinciri süreci hakkında istişare edilirken, yerli üretimin ithalata karşı korunmasına yönelik çalışmalar hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.

Konya Sanayi Odası 17. Meslek Komite Başkanı Mevlüt Şimşek ve 20. Komite Başkanı Ömer Çolak ile Meslek Komite üyeleri; Hıfısı Soydemir, Ahmet Koç Horasan, Dursun Ali Karaca, Mevlüt İbaoglu, Hüseyin Keleş ev sahipliğindeki toplantıya Kocaeli Sanayi Odası adına 36. Komite Başkanı Yusuf Ziya Kasım ve yardımcısı Hayrı Kaya, 36. Komite Üyesi/Yk Üyesi Mustafa Böyet ,24. Komite Başkan Yardımcısı Ali Özvanlıgil ile Komite Üyeleri Ragıp Tunalılar, 13. Komite Üyesi Adnan Naci Faydasıçok, ve odamız Belge Sorumlusu Tufan Katırcı katıldılar.

Komite üyeleri daha sonra Konya'daki Tümosan Traktör Ve Motor ile Erdiren Dişli ve Makina Sanayi A.Ş.firmalarına ziyarette bulundular.



KSO 26. Meslek Komitesi firma ziyaretinde



KSO'nun 26. Meslek Komitesi (Mobilya İmalatı Grubu), Natural Mobilya Dekorasyon İnşaat Yapı Ürünleri Ltd. Şti. firmasına bir nezaket ziyaretinde bulundu. Ziyarette; sektörün durumu ve problemleri konularında görüşüldü.

KSO 19.Meslek Komitesi ÇİB Ali Nuri Çolakoğlu Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ni ziyaret etti

Kocaeli Sanayi Odası 19. Meslek Komitesi, Meslek Liseleri-Sanayi işbirliğini geliştirmek amacıyla, Gebze Muallim Mahallesi'nde bulunan Ç.İ.B. Ali Nuri Çolakoğlu Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ni ziyaret etti.

Kocaeli Sanayi Odası 19. Meslek Komitesi, Komite Başkanı Sinan Dülger, Komite Başkan Yardımcısı Filiz Özoğul, Meclis Üyesi Birol Bozkurt, Komite Yedek Üyesi Halit İleri ve KSO Çayirova Temsilcisi B. Aytağ Akyıldız ile birlikte, Meslek Liseleri-Sanayi İşbirliğini geliştirmek amacıyla, Gebze Muallim Mahallesi'nde bulunan Ç.İ.B. Ali Nuri Çolakoğlu Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ni ziyaret etti. Ziyaret esnasında Okul Müdürü Muharrem Karakoç ile görüşülüp, bilgi alışverişinde bulunuldu. Müdürümüz ile birlikte okul ve atölyeler gezilerek, okul hakkında bilgi alındı.

Teknik Liselerde zorunlu olan 1 yıllık zorunlu stajların, öğrenciler ve sanayiciler açısından nasıl daha faydalı hale getirilebileceği, karşılaşılan güçlükler ve bunların aşılması için gerekli adımlar hakkında notlar alındı. Okulda eğitimi verilen bölümlerle ilgili staja ihtiyaç duyan kaç öğrenci olduğu hakkında bilgi alınarak, eğitimlerine uygun staj imkanı sağlama konusunda görüş birliğine varıldı. Ayrıca, sanayicilerimizin üretim fazlası makineleri, okullarımıza vererek bunların ülkemizin geleceği genç nesillere faydalı olması sağlanabileceği bilgisi verildi.

Okul Müdürü Muharrem Karakoç ziyaretten dolayı duyduğu memnuniyeti dile getirirken Okul, 19.09.2018'de ilk olarak 9. Sınıflar ile eğitim öğretime geçmiştir. Okulun kurucuları Çelik İhracatçıları Birliği ve Çolakoğlu Holding olup, okul ismini merhum iş adamı Ali Nuri Çolakoğlu'ndan almaktadır. dedi.

Okulun laboratuvar ihtiyaçlarının çok kısıtlı



bir bütçeyle ve esnaftan temin edilen teknik malzemeler ile karşılanmaya çalışıldığını, bunun da süreci oldukça uzattığını belirten Karakoç ;

Okul 18.000 Metrekarelik alan üzerine 12.000 Metrekare kapalı alana sahip olup, Fizik, Kimya ve Biyoloji

alanlarına yönelik 3 adet fen laboratuvarı, öğrencilerin sosyal, kültürel ve sportif etkinliklerine yönelik okulda kapalı spor salonu, tenis kortu, halı saha, basketbol sahası, resim sınıfı, müzik sınıfı ile 242 kişilik konferans salonu bulunmaktadır. Okulda 544 erkek ve 160 kız öğrenci olmak üzere toplam 704 öğrenci eğitim görmektedir.

- Elektrik Elektronik Teknolojisi alanında Endüstriyel Bakım Onarım ve Elektromekanik Taşıyıcılar Bakım Onarım dalları mevcut olup; alanda toplam 85 öğrenci mevcuttur.

- Endüstriyel Otomasyon Teknolojileri alanında Mekatronik dalı mevcut olup; alanda 40 öğrenci mevcuttur.

- Makine Teknoloji alanında Bilgisayarlı Maki-



ne imalatı dalı mevcut olup; alanda 82 öğrenci mevcuttur.

- Motorlu Araçlar Teknolojisi alanında Elektromekanik Taşıyıcılar ve İş makineleri dalı mevcut olup; alanda 85 öğrenci mevcuttur.

- Tasarım Teknolojileri alanında Endüstriyel Tasarım dalı mevcut olup; alanda 43 öğrenci mevcuttur.

- Yenilenebilir Enerji Teknolojileri alanında Güneş Enerjisi ve Rüzgâr Enerjisi sistemleri dalları mevcut olup; alanda 129 öğrenci mevcuttur.

Okulda, Eylül 2018 de döner sermaye işletmesi açılmış olup; Yenilenebilir Enerji Teknolojileri alanında,



Kocaeli Tasfiye İşletmesi Müdürlüğü'nün ambarının güneş enerjisi ile elektrik ihtiyacının karşılanmasına yönelik çalışma yapılmıştır. Bu proje kapsamında ambarın aydınlatılması tamamen güneş panelleri ile sağlan-

mıştır. Böylece, okulun yenilenebilir enerji teknolojileri alanı öğrencileri hem pratik uygulama imkânı bulmuş olup hem de ülkemizin geleceği için önemli olan yeşil enerjiye katkı sağlamıştır." dedi.

Ziyaret sonrası Komite tarafından yapılan açıklamada; "Yapılan ziyaret sırasında çok modern bir fiziksel alt yapıya sahip ancak laboratuvar imkanları kısıtlı olan bir okul ile karşılaştık. Tüm bunlara rağmen, okul yönetiminin gayretleri ile iyi şeyler yapmaya çabalayan ve en önemlisi istekli öğrenci grubunun oluşturulduğu bir teknik lisenin, tüm üyelerimiz tarafından tanınması ve desteklenmesinin faydalı olacağını düşünmekteyiz." denildi.

KSO 13.Meslek Komitesi Kartepe Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'ni ziyaret etti



Kocaeli Sanayi Odası 13. Meslek Komitesi (Plastik İnşaat Malzemeleri ve Diğer Plastik Ürünler) Kartepe Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Plastik bölümünü ziyaret ederek Mesleki ve Teknik Ortaöğretim Kurumları Mezunlarını izleme Portalı (E-Mezun), iş başı eğitimi, staj ve müfredat konularında bilgi alışverişinde bulunarak bundan sonra da yapılabilecek işbirliği imkanları alanlarında görüşüldü. Komite çalışmaların da anlatıldığı ziyarette Meslek Komite Başkanı Onur Özcan, Meslek Komite Bşk. Yrd.-Taşkın Özkal, Meslek Komite Üyesi-Bahar Baykal ile Belge Uzmanı Mahmut Tatlı bulunurken, Kartepe Mesleki Ve Teknik Anadolu Lisesi adına Okul Müdürü Cevdet Ofluoğlu, Alan Şefi Muharrem Alkan, Öğretmenler Engin Cantürk, Necip Öztabor, Tansel Kahrıman yer aldılar.

KSO 30.Meslek Komitesi aylık olağan toplantısını gerçekleştirdi



Kocaeli Sanayi Odası 30.Meslek Komitesi, Özel Amaçlı Makine İmalatı Komitesi Nisan ayı toplantısını gerçekleştirdi. Komite üyesi Mehmet Başol'un ev sahipliğinde gerçekleşen toplantıya Komite Üyeleri Bahattin Ertuğ, Aykut Özgür, Remzi Uzuner ve KSO Üye Hizmetleri Sorumlusu Atilla Yeldan katıldılar.

Toplantıda grupta bulunan üyelerin belir bir program dahilinde ziyaret edilmesi ve komitenin sektörüyle ilgili konular hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.

Kocaeli Kadın Girişimciler İcra Kurulu Üyeleri Oda başkanlarını ziyaret ettiler

Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Dilek Çınar başkanlığında faaliyetlerini sürdüren Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu, Oda Başkanlarına vermiş oldukları desteklerden ötürü teşekkür ziyaretinde bulundular.

Kocaeli Kocaeli Kadın Girişimciler İcra Kurulu Üyeleri, Kurul Başkanı Dilek Çınar başkanlığında, Kocaeli'deki oda başkanlarını ziyaret ederek teşekkür ettiler.

Kurul Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli Ticaret Odası Başkanı Necmi Bulut, Gebze Ticaret Odası Başkanı Nail Çiler, Körfez Ticaret Odası Başkanı Recep Öztürk ve İmeak Deniz Ticaret Odası Kocaeli Şube Başkanı Vedat Doğusel'e ziyaret gerçekleştirdi.



Kocaeli Sanayi Odası Ziyareti
Başkan Ayhan Zeytinoğlu



Kocaeli Ticaret Odası Ziyareti
Başkan Necmi Bulut



Körfez Ticaret Odası
Başkan Recep Öztürk



Gebze Ticret Odası Ziyareti
Başkan Nail Çiler



Madenciler Maden Kanunu değişikliği ile getirilen ek maddi yükümlülükleri ele aldı

TOBB Türkiye Madencilik Meclisi toplantısı, Türkiye Madencilik Meclis Başkanı İsmet Kasapoğlu'nun başkanlığında kamu, sivil toplum kuruluşları ve özel sektör temsilcilerinin katılımıyla sektördeki son gelişmeleri görüşmek üzere TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda gerçekleştirildi.

Türkiye Madencilik Meclis Başkanı İsmet Kasapoğlu 25 Şubat 2019 tarihinde TOBB'da 7 Bakan, 10 Bakan Yardımcısı, kamunun ilgili bürokratları ve 60 Sektör Meclisinin katılımıyla gerçekleştirilen Türkiye Sektörel Ekonomi Şurası hakkında bilgilendirmede bulundu. Meclis üyelerine şurada dile getirilen sorunlar ve çözüm önerilerini aktararak, Bakan ve Bakan yardımcılarının konular hakkında değerlendirmelerini iletti.

Meclis üyeleri toplantıda Maden Kanunu ile Bazı Kanunlarda ve Kanun Hükmünde Kararnamede Değişik-



lik Yapılması Hakkında Kanunla ilgili değerlendirmelerde bulundu. Kanunun madencilik sektörüne getirdiği ek maddi yükümlülüklerin birçok madencilik işletmesinin zora soktuğu ve KOBİ niteliğindeki işletmelerin getirilen maddi yükümlülükler sonrasında faaliyetlerinin durma noktasına geldiği belirtildi.

Toplantıda ayrıca Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nca yapılması planlanan ÇED Yönetmeliği değişikliği, Madencilik Sektörünün 2019 Ocak-Şubat Mart ayları ihracat ve üretim rakamları ve 2018 yılı içerisinde gerçekleştirilen sektörel çalıştaylar hakkında değerlendirmelerde bulunuldu.

Sınır Ötesi E-ticaret Lojistiği Çalıştayı ile lojistik üs konusu istişare edildi

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ev sahipliğinde, Türkiye E-ticaret Meclisi koordinasyonunda ve TOBB Sektörler ve Girişimcilik Daire Başkanı Ozan Acar'ın moderatörlüğünde Sınır Ötesi E-ticaret Lojistiği Çalıştayı gerçekleştirildi.

Çalıştaya ilgili kamu kurumu temsilcileri ile özel sektör temsilcileri T. E-ticaret Meclisi ve T. Ulaştırma ve Lojistik Meclisi üyeleri katılım gösterdi. Ticaret Bakanlığı, Hazine ve Maliye Bakanlığı, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı ve PTT temsilcileri çalıştaya aktif olarak katkılarını sundu.

Türkiye'nin ihracatta yeni bir atılım gerçekleştirmesi için sınır ötesi e-ticaretin toplam ihracat içindeki payını artırması gerektiği ifade edildi. Dünyadaki güncel akımların paylaşıldığı çalıştayda Türkiye'nin güçlü ve zayıf yönleriyle ilgili mukayeseler yapılarak swot analizi gerçekleştirildi. Yüksek taşıma maliyetlerinin azaltıl-



ması ve gümrük süreçlerinin iyileştirilmesinin önemi üzerinde duruldu ve öneriler dile getirildi. Lojistik üsler konusu detaylarıyla ele alınarak yurt içinde hayata geçecek konsolidasyon merkezlerinin fayda sağlayacağı paylaşıldı.

Çalıştayda dile getirilen değeren-

dirme ve görüşlerin çalıştay sonrasında bir rapor haline getirileceği bilgisi verildi. Bahse konu raporun TOBB'un ve TOBB Türkiye E-ticaret Meclisi'nin kamu kurumları nezdinde sınır ötesi e-ticareti geliştirmek üzere yapacağı girişimlere temel teşkil edeceği ifade edildi.

KSO Heyeti

TOBB 75.Genel Kurul Toplantısı'na katıldı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin 75'inci Genel Kurulu Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın teşrifleriyle, TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nde gerçekleştirildi.



1 -2 Mayıs 2019 tarihleri arasında gerçekleştirilen Genel Kurul'a Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, KSO TOBB Delegeleri Filiz Akkaş, Kubilay Kırman, Yunus Çiftçi, Orhan Sarısüleyman, Ömer Yavuz, Necmi Gidici, Albert Saydam, Osman Soybaş, Tekin Urhan, Turgay Ener, Metin Aktürk, Ahmet Bayraktar, Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Dilek Çınar, KSO Genel Sekreteri Memet B.Turabi, Genel Sekreter Yardımcısı M.Egemen Mert, İnsan Kaynakları Sorumlusu Aydın Kılıç katıldı.

Programın birinci gününde Anıtkabir ziyaretinin ardından, TOBB camiasına ve ülke ekonomisine hizmette 10 yılını dolduran Genel kurul Delegelerimiz Hasan Tahsin Tuğrul, Mehmet Eskiyan ve Necmi Gidici'ye

Hizmet Şeref Belgesi ve Plaketleri Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu tarafından verildi.

TOBB tarafından bu yıl ilk kez düzenlenen Oda/Borsa Proje Yarışmasında, aralarında Odamızın da bulunduğu, 8 kategoride ilk 5'e kalan proje sahibi Oda/Borsalara plaketleri verildi. Yönetim Kurulu Başkanımız Ayhan Zeytinoğlu'na plaketini Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu tarafından verildi.

"Liman İşletmelerinde Nitelikli İşgücü ile İş Verimliliği ve Etkinliği Modelimizle Türkiye'de Öncü

Oluyoruz" adlı proje ile Kocaeli Sanayi Odası Mesleki Eğitim kategorisinde birinci oldu. Düzenlenen törende Kocaeli Sanayi Odası'na ödülü Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan verdi.

TOBB Genel Kurul Delegeleri, toplantı sonrasında TOBB Başkan Vekili ve KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nu makamında ziyaret etti.



TOBB'dan Kocaeli Sanayi Odası'na büyük ödül

Kocaeli Sanayi Odası (KSO), Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından bu yıl ilk kez düzenlenen Oda/Borsa Proje Yarışmasında, çok sayıda projeyi geride bırakarak Mesleki Eğitim Kategorisinde birinciliğe layık görüldü.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO), Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından bu yıl ilk kez düzenlenen Oda/Borsa Proje Yarışmasında, çok sayıda projeyi geride bırakarak Mesleki Eğitim Kategorisinde birinciliğe layık görüldü. KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu birincilik ödülünü Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın elinden aldı.

Kocaeli Sanayi Odası'nın meslek edinmeye katkı vermek, limanların ara eleman ihtiyacı karşılamak ve istihdama destek olmak amacıyla geliştirdiği "Liman İşletmelerinde Nitelikli İşgücü ile İş Verimliliği ve Etkinliği Modelimizle Türkiye'de Öncü Oluyoruz" projesi, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği(TOBB) tarafından düzenlenen, 8 ayrı kategoride ödülün verildiği Proje Yarışmasında 365 Oda/Borsanın 123 projesi ile yarışarak

Mesleki Eğitim Kategorisinde birinci olmayı başardı. Kategorilerinde birinci olanlara ödülleri Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Genel Kurulu'nda düzenlenen törenle Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu tarafından verildi. Kocaeli Sanayi Odası adına ödülü Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu aldı.

Mesleki eğitim gibi önemli bir kategoride çok sayıda projeyi geride bırakarak birinci olmalarının onur ve gurur

verici olduğunu belirten KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Kariyer Port Mükemmeliyet Merkezi projesi ile Türkiye'deki liman işletmelerinin büyük çoğunluğunun bulunduğu ilimizde teorik ve uygulamalı (simulasyon) eğitimleri sunabilecek bir merkez kurmayı amaçladık. Yılda 400-500 kişiye eğitim verme kapasitesine sahip merkezimizdeki eğitimlerden, tüm Türkiye ve yurt dışındaki limanlarda çalışan ya da çalışabilecek kişiler faydalanabiliyor. Ayrıca

ortaöğretim ve yüksek öğretimdeki ilgili bölüm öğrencileri bu meslekte kariyer yapmak istemeleri durumunda eğitimlerden yararlanabilmekte. Böylece, gençlerimizin meslek edinmesine katkı sağlanarak, limanlarımızın nitelikli ara eleman ihtiyacını karşılayarak istihdama da destek sağlamış oluyoruz." dedi.



Uğur Meral: 'Sıfır Atık' felsefesini kendi yaşamlarımıza uyarlayabilmeliyiz

Teknolojik gelişmeler ve sanayileşmeye paralel olarak ortaya çıkan hızlı kentleşme ve nüfus artışı, tüm dünyada ve ülkemizde insan faaliyetlerinin çevre üzerindeki baskısını hızla arttırmaktadır. Bununla birlikte üretim ve pazarlama faaliyetlerindeki artış, doğal kaynakların daha yoğun kullanımına neden olmuş, sürekli artan tüketim eğilimi ile birlikte oluşan atıklar da, hem miktar ve hem de zararlı içerikleri sebebiyle çevre ve insan sağlığını tehdit etmeye başlamış, sınırlı kaynaklarımız artan ihtiyaçlara cevap veremeyecek duruma gelmiştir.

Bu durum, doğal kaynakların verimli kullanılmasının önemini daha da ortaya çıkarmaktadır. Bu nedenle tüm dünyada Sıfır Atık uygulama çalışmaları hem bireysel ,hem kurumsal ,hem de yerel yönetimler genelinde artarak devam etmektedir. Ülkemizde "Sıfır Atık Projesi"nin, 2018-2023 dönemleri içerisinde aşamalı olarak hayata geçirilmesi planlanmaktadır.

Sıfır Atık Projesi'nin 2018 itibarıyla aşamalı olarak;

- Kamu kurumlarında,
- Terminallerde (havaalanı, otogar, tren garı vb.),
- Eğitim kurumlarında (üniversite, okul vb.),
- Alışveriş merkezlerinde,
- Hastanelerde,
- Eğlen-dinlen tesislerinde (otel, restoran vb),
- Organize Sanayi Bölgelerinde,
- Büyük iş yerlerinde ,

2023 yılında tüm Türkiye'de uygulamaya geçilmesi hedeflenmektedir. Bununla beraber,ç evre konusunun kamuoyunda önem kazanmaya başlamasıyla birlikte tüketicilerin de çevre ve çevre sorunları ile ilgili farkındalıkları artmaktadır.

Artık, tüketiciler satın alırken çevreye duyarlı ürünleri tercih etmekte ,bu da üreticilerin bu talepleri göz önüne alarak gerek üretim gerekse piyasa da kalıcı olma çalışmaları kapsamında

Uğur Metal Geri Dönüşüm Genel Müdürü Uğur Meral



uyguladıkları stratejileri yeniden şekillendirmelerini sağlamaktadır.

Yani; atık oluşumunu azaltmak için öncelikle bilinçli bir tüketici olmak gerekiyor. Öncelikle; ihtiyacımız olmayan şeyleri reddetmek (refuse) ve ihtiyacımız olanları azaltmak (reduce). Ardından tek kullanımlık ürünleri yeniden kullanılabilir ürünlerle değiştirmek veya ihtiyacımız olanları ikinci el almak (reuse). Sonra sadece azaltamadığımız ve yeniden kullanmadığımız şeyleri geri dönüştürmek (recycle) yoluyla Sıfır Atık felsefesini benimseyen yaşam biçimini kendi yaşamlarımıza uyarlayabilmeliyiz.

Sıfır Atık yaklaşımı enerji, hammadde ve insan kaynaklarında %100 etkin kullanım, sıfır katı atık, sıfır zararlı atık, sıfır emisyon ve ürün yaşam döngüsünde sıfır atık sağlanmasını yani;bir ürünün, hammaddelerinin elde edilmesinden başlayarak, işleme, üretim, kullanım, yaşam sonu ve bertarafına kadar tüm yaşam döngüsü boyunca çevresel etkilerinin hesaplanmasını, ölçülmesini, raporlanmasını, kaynak verimliliğini ve atık oluşum miktarının yönetilmesi gerekliliğini esas alır. Bunu sağlamak için

doğal döngüde olduğu gibi, bir üretim faaliyetinin atığı başka bir üretim faaliyetinin kaynağı olmalıdır.

Sıfır Atık uygulama çalışmalarında oldukça önem arz eden bir hususta atıkların kaynağında ayrılması, ancak atıkların sadece kaynağında ayrıştırılması ile iş bitmiyor...Buradan da anlaşılacağı üzere atık işleme tesislerinin, elde edilecek hammadde, enerji tasarrufu, emisyon azaltımı için atıkların konusunda uzman ve teknik alt yapıya sahip, entegre tesisler tarafından işlenmesi ve her bir atık işleme tesisinin aynı zamanda entegre bir yaklaşımla atık yönetimini de yaparak bunu çalıştığı işletme, kurum, kuruluşlar ile ortak hareket ederek yürütmesi önem arz etmektedir.

Bunun yanı sıra sıfır atık çalışmaları konusunda yerel yönetimler, halk ve özel kuruluşlar arasındaki iş birliğinin artırılması gerekmektedir. Bu doğrultuda halkın atık konusundaki farkındalığını artıracak ve halkı yönlendiren uygulamalar geliştirilmesi, bu konuda oluşabilecek aksiliklere karşı önlemler alınması önem arz etmektedir.

İster sadece tüketiminizi kontrol ederek başlayın, isterseniz sıfır atık yaşamı benimseyin ... Bu sayede hem tasarruf yapmış olacak, hem daha sağlıklı hissedecek, hem de doğayı ve tüm canlıların gelecek nesillerini koruma konusunda önemli bir adım atmış olacaksınız...

Firmamız da, 2012 de kurmuş olduğu, sera gazı salınımını azaltan ileri teknoloji elektrikli-elektronik atık ve kablo işleme tesisi ile çevre dostu geri dönüşüm ve bertaraf işlemlerini "insan ve doğa için geri dönüşüm" ilkesi ile sürdürmeye devam etmekte, sosyal sorumluluk projelerine destek vererek ve uluslararası platformda atık yönetimi yaparak, sıfır atık bilincinin sürdürülebilir olması ilkesi ile yatırımlarına devam etmektedir.



I-TECH
TEKNOLOJİ KONGRE VE FUARI

TEKNOLOJİNİN
EN'LERİ
ÖDÜLLERİ



HHB-EXPO
"organize your world"

14-16 HAZİRAN

YER: ANKARA ÜNİVERSİTESİ



SANAL VE
ARTIRILMIŞ
GERÇEKLIK



YAPAY ZEKA



ROBOTİK



INTERNET OF
THINGS



DRONE



E-SPOR



E- MÜZİK



EVDE
EĞLENCE



3D
YAZICILAR



OYUN
EKİPMANLARI

Türkiye'nin başarılı ve
popüler Youtuber'i
Orkun Işıtmak,
I-TECH'te hayranlarıyla
buluşuyor.



STARTUP



MELEK
YATIRIMCILAR



MOBİL
APLIKASYON
SİSTEMLERİ



UYKU
TEKNOLOJİSİ



ANA SPONSOR



MEDYA PARTNERİ

MAG MEDYA

ar-ge TIME
Sakabet için...



TUSIAD



biletix
ticketmaster® Türkiye

5174 sayılı kanun gereğince TOBB denetiminde düzenlenmektedir.

Emniyet

Teknoloji

Değişim

Yenilikçilik

Verimlilik

Yönetişim

Üretim

Sorumluluk



Okyanusları aşan üreticiler,
durmaksızın çalışan sanayiciler,
geleceği tasarlayan mühendisler
ve ülkemiz için
enerjimiz bitmez...

Çünkü yarın, dünden büyüktür

#EnerjimizBitmez

www.tupras.com.tr