KOCAELİ SANAYİ ODASI

ODAVİZYON

KOCAELİ SANAYİ ODASI aylık resmi yayın organıdır

SAYI 155 AĞUSTOS 2019

6 yeni finansal enstrüman

Kredi faizlerinde düşüş

Türk Eximbank çıtayı yükseltiyor...

İhracatçı tabanını genişletme

Yüksek teknolojiye kredi

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan: Dünya ticaretinde ikili ve serbest ticaret anlaşmaları ön plana çıkıyor

KSO Başkanı Zeytinoğlu:
YENİ DIŞA AÇILMA HAMLESİNDE BÜYÜKELÇİLERDEN DESTEK İSTEDİ

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank:
İLK TEKNOLOJİ ODAKLI SANAYİ HAMLESİ BAŞLIYOR

17 Ağustos'un 20. Yılı

TÜYAP Kocaeli

Tüyap Anadolu Fuarları A.Ş.
Tüyap Anatolia Fairs Inc.
www.tuyap.com.tr

TÜYAP 40 YIL / YEARS 1979-2019 www.tuyap.com.tr

KOCAELI SANAYI ODASI · KOCAELI BÜYÜKŞEHIR BELEDIYESI · İZMIT BELEDIYESI · KOCAELI TICARET ODASI · SATSO · MARKA DOĞU MARMARA KALKINMA AJANSI

SANTEK 2019

6. DOĞU MARMARA SANAYİ VE TEKNOLOJİ FUARI
EASTERN MARMARA 6TH INDUSTRY AND TECHNOLOGY FAIR
6 - 9 KASIM/*NOVEMBER* 2019

Match4Industry B2B Eşleştirme Etkinliği
Macth4Industry Matching Event

Savunma Sanayi Tedarikçi Görüşmeleri
Defense Industry Supplier Talks

AR-GE Sanayi Akademi Buluşması
R & D Industry Academy Meeting

Takım Tezgahları, Metal ve Sac İşleme Makinaları
Machine tools, metal and sheet metal working machines

İstifleme, Depolama, Taşıma ve Vinç Sistemleri
Stacking, Storage, Transport and Crane Systems

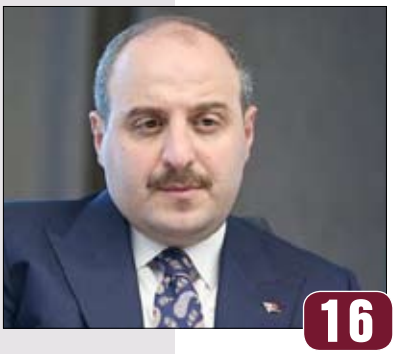
Otomotiv ve Otomotiv Yan Sanayi
Automotive and Automotive Sub-Industry

www.santekfuari.com

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Uluslararası Fuar Merkezi
Kocaeli Metropolitan Municipality International Fair Center

KOSGEB Destekleyen Kuruluş *Supported By* · ufi Küresel Fuar Endüstrisi Birliği *The Global Association of the Exhibition Industry* Üye Kuruluş *Member* · ICCA Üye Kuruluş Uluslararası Kongreler Birliği *International Congress and Convention Association* · TFYD Üye Kuruluş / *Member* TÜRKİYE FUAR YAPIMCILARI DERNEĞİ *TURKISH FAIR ORGANIZERS ASSOCIATION* · N-C TSE-ISO 10002 · K-Q TSE-ISO-EN 9000 · TS EN ISO 9001:2015

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.
THIS FAIR IS ORGANIZED WITH THE AUDIT OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO. 5174



KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00

Anadolu Basın Merkezi
Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü
Umutcan Akbay

Editör
Belma Özgen

Görsel Yönetmen
Melis Çinçinoğlu

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 413. Sokak
18/A Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 09 - 40
www.anadolubasinmerkezi.com

bu sayıda...

4 Faiz düşüşünün genelleşmesi ve süreklilik kazanmasını bekliyoruz
6 TOBB özel bankalardan da faiz indirimi bekliyor
7 Bakan Pekcan: Dünya ticaretinde ikili ve serbest ticaret anlaşmaları ön plana çıkıyor
8 Türk Eximbank Genel Müdürü Enis Gültekin: Bu yıl sonuna kadar 6 yeni ürünü devreye sokuyoruz
10 Türk Eximbank sektör toplantılarına ağırlık verdi...
12 Ayhan Zeytinoğlu, yeni dışa açılma hamlesinde büyükelçilerden destek istedi
14 Yerli otomobilde 'ilk prototip modeli' masaya yatırıldı
16 Bakan Varank: "İlk Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi başlıyor"
17 Plastik Meclisi kargo ile gelen numuneler konusunu ele aldı
18 Otomotiv sektörünün 2019 ilk yarı yıl karnesi belli oldu
20 DP World Yarımca Limanı demiryolu bağlantısı açıldı
22 Kocaeli Valisi Aksoy, üniversite sınavında 'ilk bin'e giren öğrencileri ödüllendirdi
23 Gebze-Darıca metro projesi Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na devredildi
24 KSO Oda Meclisi'nde Türkiye'nin dış ticareti ve küresel gelişmeler ele alındı
26 Tekin Urhan: TAİDER olarak ortak paydada buluştuğumuz kurum ve kuruluşlarla işbirliklerimizi güçlendiriyoruz
28 ABD'ye ihracatın püf noktaları TABA-AmCham'ın 'Dış Ticaret Yatırım Raporu'nda
29 ENSİA Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Vatansever Enerji sektöründe 13 milyar dolar sorunlu kredi var
30 Sürücüsüz Araç Test Parkuru TOSB'da Kullanıma Açıldı
31 Ses Teknolojileri 300 Milyar Dolarlık Telefon Dolandırıcılığını Önlüyor
32 Üzerinden tam 20 yıl geçti ama acımız hâla aynı Unutmadık, unutmayacağız, UNUTTURMAYACAĞIZ...
34 Türk insanının yüzde 55'inin hala deprem hazırlığı yok
36 1999 depreminin maliyeti 200 milyar lira olarak hesaplandı
38 Nüfusun yüzde 70'i, yüksek deprem tehlikesi altında yaşıyor
39 GTÜ ve Kazlıçeşme AR-GE Merkezi Ortak Projeler Yapacak
40 Türkiye, BM Uzay Hukuku ve Politikası Konferansına Ev Sahipliği Yapacak
41 KOÜ ile Çolakoğlu Metalurji A.Ş. arasında iyi niyet anlaşması imzalandı
41 Özbekistan ile GOSB arasında işbirliği protokolu imzalandı
42 Şirketler üretim yaptıkları ilde vergilerini ödesinler
43 KSO heyeti Belçika'ya çalışma ziyareti gerçekleştirdi
44 KSO Mobilya komitesi firma ziyaretlerine ağırlık vermeye başladı
44 6. Meslek Komitesi'nden Kastamonu Entegre'ye ziyaret
45 26. Meslek Komitesi firma ziyaretleri

Üretim , yatırım ve büyüme için normalleşme gerekli...

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu

Faiz düşüşünün genelleşmesi ve süreklilik kazanmasını bekliyoruz

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu üretim, yatırım ve büyüme için kısa vadede kredi faiz oranlarındaki düşüşün tüm bankacılık sektörünü kapsaması gerektiğini söyledi.

Dış ticaret ve cari işlemler dengesindeki olumlu havanın diğer göstergelere de yansımasının önemine işaret eden Ayhan Zeytinoğlu; "Üretim, yatırım ve büyüme için kredi faiz oranları düşmeli. Özel sektör bankaları da kredi faiz oranlarını gözden geçirmeli. Düşüş kuşkusuz enflasyona da yansıyacak. Biz eylül ayında da yeni bir faiz güncellemesi bekliyoruz. Yani faizlerdeki düşüş süreklilik de taşımalı. Tabi ki orta ve uzun vadede kalıcı faiz düşüşü için bütçe denkliğinin yanısıra yatırım iklimini tesis edecek adımların atılması gerekecek." şeklinde konuştu.

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu makro ekonomik göstergelerdeki gelişmeleri de şöyle değerlendirdi:

-İHRACAT

Temmuz ayında ihracat yüzde 8,5 artışla en yüksek seviyesine çıkarak 15,2 milyar dolara çıktı.

11. Kalkınma Planında 2023 ihracat hedefi 226,6 milyar dolar olarak açıklandı. Bu hedefe ulaşabilmemiz için, ihracatımızın her yıl yaklaşık 12 milyar dolar artması gerekiyor.

Hedeflerimize ulaşabilmemiz için ihracatta aylık 16-17 milyar dolar seviyelerini daha sık görmeyi bekliyoruz.

Ancak Avrupa ekonomisindeki durgunluk ve ticaret savaşları nedeni ile bu seviyelere ulaşmakta da zorluk çekiyoruz.

-İTHALAT

İthalat ise yüzde 8,3 gerileyerek 18,4 milyar dolara düştü. Aynı şekilde dış ticaret açığı yüzde 47,5 gerileyerek 3,2 milyar dolar olarak gerçekleşti.

İhracatın ithalatı karşılama oranı ise 2018'deki yüzde 70'lik düzeyinden yüzde 82,9'a çıktı.

Ocak-temmuz 2019 döneminde ihracat yüzde 2,8 artışla 98,9 milyar dolar, ithalat yüzde 18,2 düşüşle 116,9 milyar dolar olarak gerçekleşti.

-DIŞ TİCARET DENGESİ

Dış ticaret açığı yüzde 61,5 gerileyerek 18 milyar dolar olurken, ihracatın ithalatı karşılama oranı 7 aylık dönem itibariyle yüzde 67,3'ten yüzde 84,6'ya çıktı.

-DÖVİZ KURLARI

Dövizin ihracatı desteklemesi için reel efektif döviz kurunun 90 seviyesinin üzerine çıkmaması gerektiğini her zaman söylüyoruz. Dövizin rekabetçi seviyede olması ihracatı canlı tutacaktır. Böylelikle dış ticaret dengesindeki seviyeyi de koruyabiliriz. TL'nin biraz daha değerlenmesinin ihracatçımız açısından çok önemli bir sorun olmadığını düşünüyoruz.

-ENFLASYON

Enflasyon verilerine baktığımızda haziran ayında; TÜFE aylık yüzde 1,36 artışla yıllık yüzde 16,65, ÜFE aylık yüzde 0,99 düşüşle yıllık yüzde 21,66 olarak gerçekleşti.

TÜFE artışında vergi indirimlerinin sona erdiği gruplardaki yüksek fiyat artışlarının etkisi var. Enflasyonda eylül ayında baz etkisi ile ciddi gerilemeler bekliyoruz. ÜFE

hala yüksek olsa da aylık gerilmesi olumlu. Dövizdeki gerileme devam ederse ve yine baz etkisiyle önümüzdeki aylarda ÜFE'de de önemli gerilemeler görebiliriz.

-İŞSİZLİK

İşsizlik oranı mayıs ayında yüzde 12,8 olarak gerçekleşti. Sezonsal nedenlerle aylık gerilemeye devam ediyor. Ancak geçen yılın aynı döneminin 3.1 puan üzerinde ve istihdamda çok fazla geri çekilme var. Öyle ki mayıs ayında istihdam 869 bin kişi azalmış.

-İSTİHDAM VE YATIRIM İKLİMİ

İstihdamı artırabilmemiz için yatırım ikliminin iyileştirilmesi ve potansiyel büyüme oranını yakalamamız gerekiyor. Bu da yüzde 4-5 mertebelerinde bir büyüme demek.

Ancak 2019 yılında bu oranlara ulaşamayacağımızı biliyoruz. Diğer taraftan ekonominin canlanmasına yönelik verilen teşviklerin istihdam üzerinde sınırlı etki yaptığını görüyoruz.

Genç nüfustaki işsizlik oranı yüzde 23,3. Geçen yılın aynı döneminin 5.5 puan üzerinde. Neredeyse her dört gencimizden biri işsiz. Acil çözüm üretilmesi gereken bir konu

Orta-uzun vadede sorununun kalıcı çözümü eğitim sistemindeki dönüşüm

-SOSYAL YARDIMLAR

11. Kalkınma Planına göre sosyal yardımlar yeniden düzenlenecek. İŞKUR'un teklif ettiği işi üçüncü kez kabul etmeyenlerin bir yıl süreyle sosyal yardımı ya durdurulacak ya da azaltılacak.

Yardımlar belirli şartlarda verilmeye devam edecek, ancak yoksul kesimin istihdam edilebilirliği artırılacak ve üretken duruma geçirilecek programlar uygulanacak.

Sosyal yardımlardan yararlananlardan çalışabilir durumda olanlar istihdama yönlendirilecek.

Bu zaten bizim hep söylediğimiz ve istediğimiz bir durumdu. Yapılan sosyal yardım ve imkanların belli kriterler ile sınırlandırılması gerektiğini savunduk. İşe girmeyip kendilerine tanınan sosyal hakları kullanma eğilimi gösterenlerin, bu davranışlarını alışkanlık haline getirmelerinin önünün kesilmesi gerektiğini dile getirmiştik.

-BÜTÇE PERFORMANSI

Bütçe temmuz ayında 9.9 milyar TL fazla verdi. Ocak-Temmuz döneminde bütçe açığı 68,7 milyar TL oldu. Bu dönemde bütçe giderleri yüzde 37.6, bütçe gelirleri yüzde 51.1 arttı.

Bütçede temmuz ayında fazla vermemiz vergi gelirlerindeki artıştan değil, bir defaya mahsus olarak Merkez Bankasının Hazine'ye kaynak aktarmasından kaynaklanıyor.

Bütçeyi dengede tutabilmemiz çok önemli. Bu da bütçe harcamalarını kısmadan mümkün değildir. Kalıcı çözüm için hedefimiz bütçe giderlerindeki artışı enflasyon oranının altında tutmak olmalıdır.

-SANAYİ ÜRETİMİ

Sanayi üretimi haziran ayında yüzde 3,9 geriledi. Ekonomideki belirsizlikler ve iç talepteki daralma nedeniyle ciddi bir gerileme yaşadık. Sanayi üretimini ekonomik büyümenin öncü göstergesi olarak görüyoruz.

İkinci çeyrekte de ekonomimizde küçülme yaşayacağız. Bizim beklentimiz yüzde 1,5-2 düzeyinde bir küçülme gelebilir diye düşünüyoruz.

Ara malı imalatı yüzde 8.1 azaldı. Diğer taraftan sermaye malı üretimi yüzde 5.8 geriledi. Ara malı ve sermaye malı üretiminin azalıyor olması istediğimiz bir tablo değil.

Bu gerilemeyi yatırım yapma isteğinde ciddi bozulmanın göstergesi olarak görüyoruz.

-FAİZLER

Seçim atmosferinin tamamlanması, Merkez Bankasının faiz indirim kararının ticari kredilere de yansıması ve jeopolitik gelişmelerdeki yumuşamalarla ikinci yarının daha olumlu geçebileceğini bekliyoruz.

Biliyorsunuz Merkez Bankası geçen politika faizini 4,25 puan indirerek yüzde 24'ten yüzde 19,75'e çekti. İlk olarak devlet bankalarının destek vermesini memnuniyetle karşılıyoruz. Özel bankalardan da kredi faizlerini düşürmeleri yönünde adım bekliyoruz.

Faiz indirimi bir anda hemen yatırımların artması anlamına gelmiyor.

Bizim 2004-2005 yıllarında hükümetimizin çok başarılı olduğu, bilhassa Avrupa Birliğinden çektiğimiz yabancı sermaye var.

Tekrar yatırım iklimimizi daha geliştirerek bu konudaki eksiklerimizi tamamlayarak aslında ülkemize yatırım çekerek kalıcı faiz düşürmek kaydı şartıyla yatırımları arttırabiliriz diye düşünüyorum.

TOBB özel bankalardan da faiz indirimi bekliyor

Hisarcıklıoğlu Merkez Bankası'nın faiz indirimine kamu bankalarının destek verdiğini belirterek "Özel bankalarımızın da maliyetlerinin düştüğü bir ortamda kredi faizlerini düşürmelerini ve piyasaları rahatlatmalarını bekliyoruz." dedi.

TürkiyeTürkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Merkez Bankasının faiz indiriminden sonra yaptıkları çağrıya ilk olarak kamu bankalarının destek vermesini büyük memnuniyetle karşıladıklarını belirterek, "Özel bankalarımızın da maliyetlerinin düştüğü bir ortamda, kredi faizlerini düşürmelerini ve piyasaları rahatlatmalarını bekliyoruz" dedi.

Merkez Bankası Para Politikası Kurulunun (PPK) politika faizini 425 baz puan indirmesinin ardından TOBB başta olmak üzere iş dünyasından bankalara kredi faizlerinin indirilmesi konusunda çağrı gelmiş, kamu bankaları tarafından da bu çağrılar karşılık bularak konut faizleri yüzde 1'in altına çekilmişti.

Faiz indirimlerinin piyasaya yansımalarına ilişkin soruları yanıtlayan Hisarcıklıoğlu, Merkez Bankası'nın faiz indiriminden sonra yaptıkları "Sıra bankalarda, kredi faizlerinin düşürülmesini bekliyoruz" çağrısına ilk olarak kamu bankalarının destek vermesini büyük bir memnuniyetle karşıladıklarını vurguladı.

Hisarcıklıoğlu, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın koordinasyonunda yürütülen bu çalışmaların pozitif etkilerini de piyasalarda görmeye başladıklarını ifade ederek, "Kredi faiz indirim sürecinin hızlanmasıyla net etkiyi üretim ve büyüme rakamlarında da göreceğimize eminiz." diye konuştu.

-"Özel bankaların da desteğini bekliyoruz"

Faiz indirimi sürecine özel bankaların da destek vermesini istediklerini vurgulayan Hisarcıklıoğlu, "Özel bankalarımızın da maliyetlerinin düştüğü bir ortamda, kredi faizlerini düşürmelerini ve piyasaları rahatlatmalarını bekliyoruz." ifadesini kullandı. ferlerisiniz. Sizlerle gurur duyuyoruz. Sizden çok şey bekliyoruz!" sözleriyle seslendi.

Bakan Pekcan: Dünya ticaretinde ikili ve serbest ticaret anlaşmaları ön plana çıkıyor

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, dünya ticaretinde artık çoklu platformlar yerine ikili anlaşmalar ve serbest ticaret anlaşmalarının ön plana çıkmaya başladığını belirterek, "Biz de Bakanlık olarak, ülke menfaatlerimizi gözeterek, serbest ticaret anlaşmalarımızın sayısını artırmak istiyoruz." dedi.

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, dünya ticaretinde artık çoklu platformlar yerine ikili anlaşmalar ve serbest ticaret anlaşmalarının ön plana çıkmaya başladığını belirterek, "Biz de Bakanlık olarak, ülke menfaatlerimizi gözeterek, serbest ticaret anlaşmalarımızın sayısını artırmak yönünde çalışmalarımıza devam ediyoruz." dedi.

Ankara Sheraton Otel'deki 11. Büyükelçiler Konferansı kapsamında Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ve Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ev sahipliğinde gerçekleştirilen çalışma yemeğinde konuşan Pekcan, büyükelçilerin dünyanın her köşesinde Türkiye'yi en iyi şekilde temsil ettiklerini ve Ticaret Bakanlığının da en önemli ortakları arasında yer aldıklarını söyledi.

Ticaret müşavirlerinin sayısını artırmaya devam edeceklerini ifade eden Pekcan, ekonomi ve dış politikada bakanlıklar arasındaki iş birliklerinin önümüzdeki yıllarda da süreceğini dile getirdi.

Pekcan, Çin ve Hindistan hariç tutulduğunda küresel ekonominin yüzde 2 civarında büyüyeceğine ilişkin tahminleri hatırlatarak, küresel konjonktürün, ticaret savaşlarının ve korumacılık önlemlerinin dış ticaretin önünde büyük engel oluşturduğunu, Türkiye'nin ihracat pazarları açısından kötü bir dönemden geçildiğini kaydetti.

Bu duruma rağmen Türkiye'nin ihracatta rekorlar kırdığına dikkati çeken Pekcan, "Türkiye'nin büyümesine net ihracatın katkısı ilk çeyrekte 12,2 puan olmuştur. 2018 yılının ilk çeyreğinde bu oran eksi 4,1 seviyesindeydi. İhracatımız, dış finansman ihtiyacımızın 7 ayda 30,9 milyar dolar azalmasına sebep olmuştur." diye konuştu.

"Müteahhitlerimize destek için alternatif çalışmalar yapıyoruz"

Pekcan, gerek dış ticaret gerekse gümrüklerde dijitalleşmeye verdikleri öneme değinerek, Bakanlığın dijital altyapısını baştan sona yenileme yönündeki çalışmaları sürdürdüklerini söyledi.

Pekcan, iş dünyasının online platformda teminat mektuplarını gönderebildiklerini de belirtti.

Türk Eximbank'ın kaynaklarını iş dünyası ve ihracatçılar için çok daha etkin ve verimli hale getirdiklerini anlatan Pekcan, şu ifadeleri kullandı:

"Müteahhitlerimize destek olmak için de yeni alternatif çalışmalar yapıyoruz. En kısa zamanda devreye girecek. İhracat kaydı ile müteahhitlerimizin teminat mektuplarını bile, ki burada zorluk çektiklerini biliyoruz, Eximbank kanalı ile verebilmeleri için çalışmalarımızı tamamladık."

Pekcan, dış temsilciliklerin daha iyi hizmet verebilmeleri için yapısal bir dönüşüm gerçekleştireceklerini ve bir yazılım programı kuracaklarını bildirdi.

ABD ve Latin Amerika ile ticari ilişkiler

ABD ile Türkiye arasında 100 milyar dolar seviyesine yükseltilen dış ticaret hacmi hedefini hatırlatan Pekcan, bu amaçla ortak çalışma grupları oluşturulduğunu dile getirdi.

Pekcan, ABD Ticaret Bakanı Wilbur Ross ile telefon görüşmesi yaptıklarını anlatarak, şunları kaydetti:

"100 milyar dolarlık hedefe ulaşmak için eylülde, sektör temsilcilerinin de bir araya geleceği, Türkiye'de geniş katılımlı bir toplantı gerçekleştireceğiz. Burada da büyükelçilerimize çok iş düşüyor. Ayrıca Latin Amerika'ya da çok önem veriyoruz. Özellikle Avrupa Birliğinin (AB) Güney Amerika Ortak Pazarı (MERCOSUR) ile serbest ticaret anlaşması imzalamış olması bizim için de önemli. Serbest ticaret anlaşması görüşmelerimizi hızlandırıyoruz. MERCOSUR ile özellikle de Meksika ile ticaret hacmimizin artmasına önem veriyoruz. Buralarda özellikle Türk Ticaret Merkezlerini yaygınlaştırılmak

için çalışmalar yürütüyoruz."

AB'nin, Türkiye'nin en büyük dış pazarı olduğunu ifade eden Pekcan, Gümrük Birliği Anlaşması'nın güncellenmesinde iş dünyasının çabalarının önemine dikkati çekti.

Pekcan, Rusya ile de 2018'de 25,7 milyar dolar ticaret hacmine ulaşıldığını belirterek, Rusya'nın en fazla ticaret açığı verilen ülke konumuna geldiğini, özellikle sebze meyve ticaretindeki karantina önlemlerinin öne çıktığını söyledi.

Dünya Ticaret Örgütü (DTÖ) Temyiz Organı'nın yıl sonu itibarıyla çalışamaz hale gelebileceğine işaret eden Pekcan, şu ifadeleri kullandı:

"Artık çoklu platformlar yerine ikili anlaşmalar, serbest ticaret anlaşmaları ön plana çıkmakta. Biz de Bakanlık olarak, ülke menfaatlerimizi gözeterek, serbest ticaret anlaşmalarımızın sayısını artırmak yönünde çalışmalarımıza devam ediyoruz. Bir taraftan da DTÖ nezdinde davalarımız devam ediyor. Bunları çok profesyonel bir ekip takip ediyor. Fas'a karşı sıcak haddelenmiş sac, ABD'ye karşı çelik boruda, bu sene içerisinde, DTÖ'de iki dava kazandık ama ilaçta tekelleşmeyi anlaşma ile çözmek istiyoruz. Anlaşma ile çözemesek de DTÖ'de en iyi şekilde temsil ederek savunacağız."

Türk Eximbank Genel Müdürü *Enis Gültekin:*

Bu yıl sonuna kadar 6 yeni ürünü devreye sokuyoruz

Türk Eximbank Genel Müdür Vekili Enis Gültekin: "Bu yıl sonuna kadar 6 yeni ürün ve uygulamamızı devreye alacağız. Bunlardan Kefalet Sigortası, teminat mektubuna benzer bir program. Akreditif Teyit Sigortası, bankalarımızın ihtiyaç duyduğu bir ürün. Ayrıca Yurt Dışı Müteahhitlik Hizmetleri Politik Risk Sigortası, Teminat Mektuplarının Haksız Nakde Çevrilmesi Sigortası, Yurt Dışı Yatırım Sigortası ve e-Sigorta'ya yönelik bir ürünümüz de devreye alınacak" dedi.

Türk Eximbank Genel Müdür Vekili Enis Gültekin, Ticaret Bakanlığında gerçekleştirilen "Türk Eximbank 2019 Yılı İlk 6 Ay Faaliyet Değerlendirme Toplantısı"nda yaptığı konuşmada yıl sonuna kadar 6 yeni ürün ve uygulamayı devreye sokacaklarını söyledi.

Enis Gültekin; bu yılın başından itibaren ihracatçıların ihtiyaçlarını göz önünde bulundurarak, tarım sektörüne yönelik Mevsimsel Kredi Destek Programı, İhracata Yönelik Yatırım Kredisi gibi yeni ürünleri uygulamaya koyduklarını ifade etti.

KOBİ'ler ile yüksek teknoloji üreten ve ihraç eden firmalara verdikleri kredilere ve projelere değinen Gültekin, Sigortalı Alacağa Dayalı Kredi Programı'nda son çalışmaların yapıldığını, bu programın ihracatçıları teminat mektubu sağlama konusundaki sıkıntılardan kurtaracağını ve yakın bir gelecekte bunu da

yürürlüğe koyacaklarını bildirdi.

Gültekin, diğer bir önemli ürünün de Yurt Dışı Müteahhitlik Hizmetleri Teminat Mektubu Programı olduğuna işaret ederek, "Son dönemlerde yurt dışı teminat mektubu sağlamada sıkıntı yaşayan firmalarımızın talepleri üzerine böyle bir ürün geliştirdik. Bu ürünün yönetimimizden de olurunu aldık, çok yakın bir gelecekte yurt dışı projelerde hem geçici hem kesin hem de avans teminat mektubu sağlama konusunda ihracatçı müteahhitlerimize destek sağlamış olacağız." diye konuştu.

İşletme Sermayesi Garanti Programı ile de ticari bankalarla iş birliği yaparak bu bankalara sağlayacakları garantiyle ihracatçılara kredi kullandırmalarının yolunu açmış olacaklarını dile getiren Gültekin, şöyle devam etti:

"Burada 200 milyon dolarlık paket düşünüyoruz. Firma başına 2 milyon dolarlık bir limit tesisimiz söz konusu olacak. Eximbank'ın buradaki katkısı da yüzde 50 oranında, yani 1 milyon dolara kadar olacak. Kredinin de vadesi 1 yıl olarak belirlendi. Bu program, reasürörlerimizle birlikte yürüttüğümüz bir program. Oradan gelecek onayların tamamlanmasını müteakip bu yıl içinde yürürlüğe koyacağız."

EXİMBANK'TAN İHRACATÇILARA YENİ ÜRÜNLER

Gültekin, 6 yeni ürün ve uygulamayı da devreye alacaklarını belirterek, "Bunlardan Kefalet Sigortası, teminat mektubuna benzer bir program. Akreditif Teyit Sigortası, bankalarımızın ihtiyaç duyduğu bir ürün. Ayrıca, Yurt Dışı Müteahhitlik Hizmetleri Politik Risk Sigortası, Teminat Mektuplarının Haksız Nakde Çevrilmesi Sigortası, Yurt Dışı Yatırım Sigortası ve e-Sigorta'ya yönelik bir ürünümüz devreye alınacak." bilgisini verdi.

Eximbankların asıl fonksiyonunun garantili sigorta üzerinde yoğunlaşmak olduğunu hatırlatan Gültekin, bu noktada da yaklaşık 2,5-3 yıldır sürdürdükleri çok kapsamlı bir sigorta dönüşüm projesi olduğunu dile getirdi. Gültekin, tüm altyapıyı yenilemeye devam ettiklerini dile getirerek şunları kaydetti:

"Amacımız ihracatçılarımıza çok daha hızlı ve kaliteli hizmet vermek, birçok işlemlerini online hızlı bir şekilde yapmalarını temin etmek. Bu projenin yüzde 80'ini en geç eylül ayı içinde aktif hale getireceğiz. Yüzde 20'lik kısım da yıl sonuna kadar ve önümüzdeki yılın ilk aylarına kadar tamamlanmış olacak."

SATIRBAŞLARIYLA TÜRK EXİMBANK

- Türk Eximbank bankacılık sektöründe kredi büyüklüğü açısından 8. sırada, aktif büyüklüğü açısından da 9'uncu sırada yer alıyor.
- Eximbank'ın da ilk 6 ayda çok başarılı bir performans sergiledi
- Eximbank'ın programlarıyla desteklediği ihracatçı sayısı 11 bin 535.
- Pekcan, Türk Eximbank'ın "ihracat alacak sigortası" alanında Türkiye'de birinci sırada yer alıyor.
- Eximbank ihracat kredilerinin yüzde 53'ünü tek başına finanse ediyor.
- Eximbank'ın 16 şube ve 14 irtibat bürosu bulunuyor. Hedef bu sayıyı 2019 sonuna kadar 20 şube ve 20 irtibat bürosuna çıkarmak olarak belirlendi.
- 2019'un ilk 6 ayında Eximbank nakit kredi desteği sigorta ve garanti kapsamında 21,4 milyar dolar finansman desteği sağladı.
- İlk 6 ayda Türkiye'nin ihracatının yüzde 25,5'i de Eximbank tarafından finanse edildi.
- Eximbank, 2019 yılının ilk 6 ayında gerek sendikasyon gerek bilateral krediler gerek tahvil ihracı ve gerekse uluslararası kuruluşlardan olmak üzere 2,5 milyar dolarlık fon sağladı.
- Ulaşılan ihracatçı sayısı 2019 yılının ilk 6 ayı sonu itibarıyla 11 bin 535'e yükseldi. Bu da yıllık yüzde 12'lik bir artışa karşılık geldi.
- İhracatı tabana ve KOBİ'lere yaymak hedefine paralel olarak Eximbank'ın çalıştığı firmaların içinde KOBİ oranının artışına önem verildi. Bu çerçevede 2017 başında yüzde 53 olan bu oran bugün yüzde 72'ye ulaştı.
- Ayrıca, bankanın son 1 yıl içinde kredili müşterisi olan firma sayısının da yüzde 8 arttı. Sigortalı ihracatçı sayısı ise yüzde 27 artış gösterdi.
- Eximbank'ın ihracatçılara farklı finansman kaynakları temin etmesi konusunda yeni çözümler üretildi.
- Eximbank'ın 2019 yılı sonu itibarıyla hem nakit kredi, hem sigorta hem de garanti olarak 48,4 milyar dolar finansman desteği vermesini hedeflendi.
- Bu rakamın da ihracatın yüzde 27'sinin finansmanını sağlayacağını öngörüldü.
- İhracatçı firma sayısının yıl sonu itibarıyla 12 bin 500'e ulaşmasını hedeflendi.
- KOBİ oranı hedefi ise yüzde 72'den yıl sonunda yüzde 75'e ulaşma olarak belirlendi.

Eximbank 1 Ağustos itibariyle faiz oranlarını düşürdü

Merkez Bankası'nın faiz oranlarını düşürmesinin ardından Eximbank da faiz indirimine gitti. Türk Eximbank, KOBİ'lere ve yüksek teknolojili ürün üreten ihracatçılara kullandırdığı TL kredilerindeki faiz oranını %11,84 seviyesine düşürdü.

"Bankadan yapılan açıklamada "Bu indirim ile birlikte, Bankamız ihracatçılarımızın rekabet gücüne katkı sağlama yolunda önemli adımlar atmaya devam edecektir." ifadesi kullanıldı.

Türk Eximbank sektör toplantılarına ağırlık verdi...

Tunus İçişleri Bakanı'nın ziyareti

Tunus İçişleri Bakanı'nın Ankara Bölge Müd. ziyaretlerinde savunma sanayi ihracatımızı artıracak Tunus Devleti ve Bankamızın imzalamış olduğu anlaşma konuşuldu. Genel Müdürümüz Enis Gültekin iki ülkenin işbirliğinin artmasında Bankamızın üstlendiği rolden memnun olduğunu belirtti
08.08.2019

Kanatlı sektörü ile toplantı

Genel Müdürümüz Sayın Enis Gültekin bugün gerçekleştirilen toplantıda kanatlı sektörü temsilcileri ile bir araya gelmiştir. Toplantıda, katılımcılara Bankamız ürün ve hizmetleri hakkında bilgi verilmiş, katılımcıların sektör hakkındaki talepleri değerlendirilmiştir.
31.07.2019

Elektromekanik URGE Projesi...

Elektrik ve Elektronik İhracatçıları Birliği (TET) yönetimi, Genel Müdürümüz Enis Gültekin ve yöneticilerimize sunum gerçekleştirdi. Ulaşılması zor pazarlar için oluşturulan Elektromekanik URGE Projesi tanıtıldı. Sunum sonunda Yurtdışı Proje Finansmanı olanaklarımız konuşuldu.
25.07.2019

Makina imalatçıları ile toplantı...

Genel Müdürümüz Enis Gültekin ve Bankamız yöneticileri Bursa'da Makina İmalatçıları Birliği üyelerine sektöre yönelik mevcut ve yeni ürünlerimizi anlattı. Genel Müdürümüz makina sektörü gibi katma değer üreten sektörlere desteğimizin artarak devam edeceğini ifade etti.
17-07-2019

Moda ve Hazır giyim sektör temsilciler ile toplantı...

Moda ve Hazır Giyim Federasyonu'nun Bankamızı ziyaretlerinde Genel Müdürümüz Enis Gültekin, sektörün önemli bir kısmını oluşturan KOBİ'lere yönelik çalışmalarımızı anlattı. Bu çalışmalar sayesinde bugün ihracatçı sayımızın %72'sinin KOBİ olduğunu vurguladı.
11-07-2019

Turk Trade ile toplantı ...

Genel Müdürümüz Enis Gültekin TURKTRADE üyelerine Türk Eximbank'ın yeni ürünlerini tanıtan sunum yaptı. Sunum sonrasında Genel Müdürümüz ve Bankamız yöneticileri katılımcıların yeni ürünlere ve mevcut ürünlerin kullanımına yönelik sorularını cevapladı.
11-07-2019

Türkkonfed ile toplantı...

Genel Müdürümüz Enis Gültekin ve Genel Müdür Yardımcımız Koray Erden'in TÜRKONFED (Türk Girişim ve İş Dünyası Konfed.) Yönetim Kurulu ile yaptığı toplantıda ihracatın finansmanında yaşanılan sıkıntılar ve çözüm önerileri konuşularak karşılıklı fikir alışverişinde bulunuldu.
04.07.2019

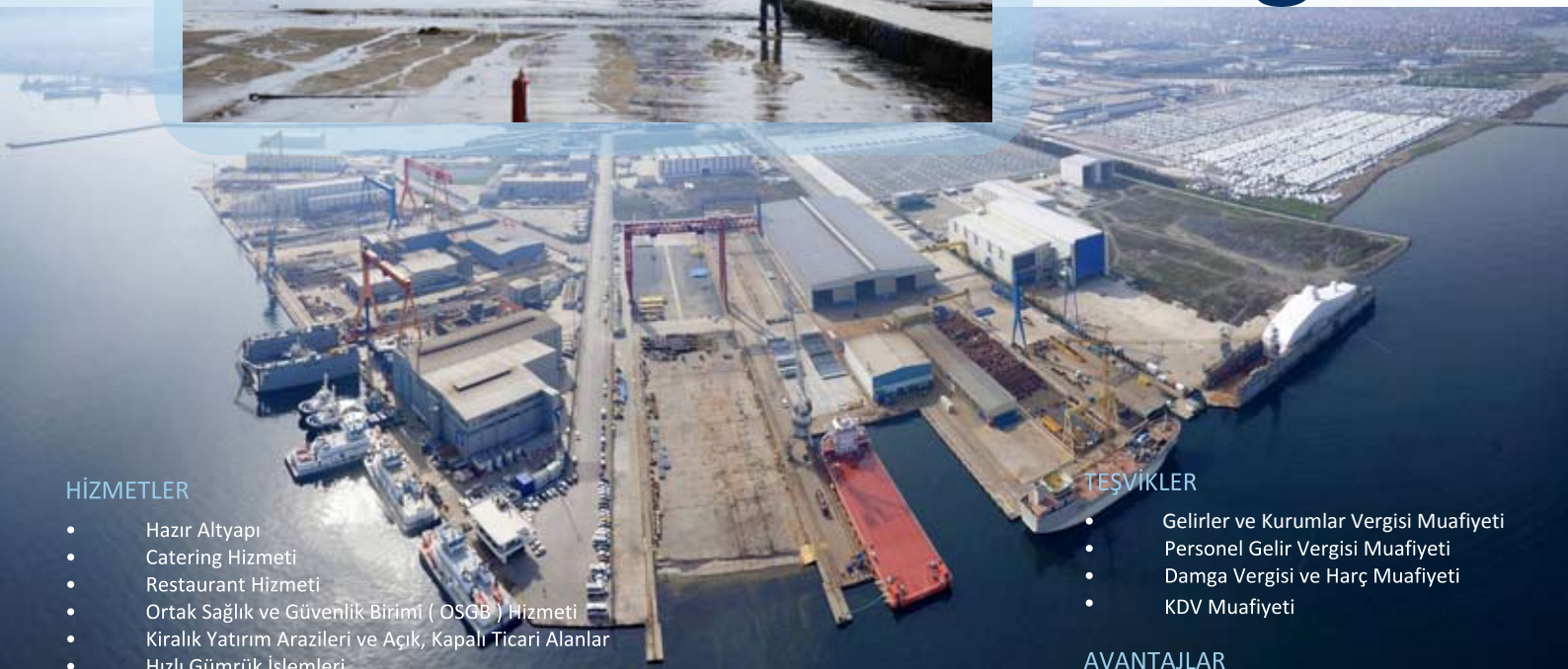
Türkiye Müteahhitler Birliği ile toplantı...

Türkiye Müteahhittler Birliği ile Orta Asya, Afrika ve Yakın coğrafyamızdaki potansiyel projelerde işbirliği olanaklarının geliştirilmesi konuşuldu. Sektörün kullanabileceği Bankamız yeni ürünleri değerlendirildi.
19-06-2019

KOSBAŞ
Kocaeli Serbest Bölgesi

Dünya Ticaretine Açılan Kapınız

Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet Coğrafi Konum Avantajı

Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.
Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ
Tel: 0262 341 38 41(Pbx) **Faks:**0262 341 38 60
Email: info@kosbas.com.tr **Web:** www.kosbas.com.tr

Ayhan Zeytinoğlu, yeni dışa açılma hamlesinde büyükelçilerden destek istedi

1. Büyükelçiler Konferansı kapsamında, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından çalışma yemeği düzenlendi. Yemeğe, Dışişleri Bakan Yardımcısı Faruk Kaymakçı, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Zeydan ile büyükelçiler katıldı.

TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu burada yaptığı konuşmada, yerli, yabancı, küçük ve büyük tüm firmaların TOBB'un üyesi olduğunu belirterek, "Bu nedenle, sadece yurtiçinde değil yurtdışında da, aktif şekilde çalışıyoruz. Atlantik ile Pasifik arasındaki iş örgütlerinin hepsinin yönetimindeyiz. Ayrıca Latin Amerika TSO'nda da gözlemciyiz. Yani tüm dünyada network'ler kurmuş durumdayız. Bu sayede, girişimcilerimizin dışa açılma sürecine ciddi destek veriyor, işletmelerimizin ihracata ve küresel yatırımlara yönelmelerini sağlıyoruz" dedi.

Zeytinoğlu, Türk iş dünyasının AB sürecinden en iyi şekilde istifade etmesi için çalıştıklarını, firmaların AB'ye entegre olmasını sağlayacak projeler hayata geçirdiklerini söyledi.

Küresel değer zincirlerinin parçası olan ülkelerin daha kolay ve daha hızlı büyüdüğünü vurgulayan Ayhan Zeytinoğlu, "Bu yüzyılın başında Türkiye bunun somut bir örneğini sergiledi. AB'nin etkisi ile Türkiye, bu bölgenin en güçlü sanayi ülkesine dönüştü. En çok sınai ürün üreten ülke haline geldi" ifadelerini kullandı.

Türkiye'nin otomotiv, beyaz eşya ve konfeksiyon başta olmak üzere pek çok sektörde, Avrupa'nın ana tedarikçisi haline geldiğine dikkat çeken Zeytinoğlu şunları kaydetti: "Öyle ki, şu an AB'nin kendi dışında, en çok otomobil ithal ettiği ülke Türkiye'dir. 1996 yılındaki Gümrük Birliği adımı, Türkiye'yi pozitif yönde etkilemiştir. Çok sayıda sanayi sektörünün ve firmamızın seviye atlamasını sağlamıştır. Öte yandan, bir diğer önem verdiğimiz konu da, ticarettir. Zira ticaret zenginleştirir, korumacılık fakirleştirir. Özellikle gelişmekte olan ülkelerin istikrarı ve refahı içini ticaretin daha serbest olması şarttır. Biz bunu her küresel platformda vurguluyoruz. Türkiye'nin Batı ile ekonomik ilişkisi, çoğunlukla serbest ticaret kurallarına göre işliyor. Elbette istisnalar da olabiliyor. İran ve Rusya gibi doğudaki ülkelerle ilişkilerimizse, Ankara ile Moskova ya da Tahran arasındaki siyasi ilişkilere göre biçimleniyor. Yani siyaset ticareti etkiliyor. Doğu ile ticaretimiz öyle pek serbest ticaret ilkelerine göre gelişmiyor. Siyasi mülahazalar sürekli ekonomik mülahazaların önüne geçiyor. Bu çok da istenen, bir durum değildir. Dolayısıyla, daima talep etmemiz gereken bir husus, serbest ticaret olmalı. İktisadi aktörlerin, serbestçe etkileşime girmesi önündeki engellerin kaldırılması çok önemlidir".

Ayhan Zeytinoğlu, dünyanın yeni bir çağın eşiğinde olduğunu, ortaya çıkan yeni teknolojilerle birlikte, geçmiş yüzyılın karbon bazlı büyüme

döneminin sona erdiğini belirterek, ekonomileri doğal kaynaklara dayalı, rekabetçi piyasalara sahip olmayan, ticaret yapmayı bilmeyen ülkelerin mevcut iş modelleriyle bu asrın kaybedenleri olacağını söyledi.

-Kolay büyüme dönemi bitti

Bu değişim sürecinin Türkiye'nin önüne fırsatlar açan ama riskleri de içinde barındıran temel faktör olduğunu ifade eden Zeytinoğlu, düşük faizle tetiklenen, yüksek kredi akımına dayalı, kolay büyüme döneminin de bittiğini, özellikle Türkiye gibi gelişmekte olan ülkelerin, verimlilik artışlarına ve inovasyona dayalı, yeni ve farklı bir büyüme süreci üzerine odaklanması gerektiğini vurguladı.

Dünyaya entegre olmuş, iş yapma ortamını iyileştirmiş ülkelerin kazananlardan olacağına dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu, "Biz de bu yeni kurulan dünyada kendimize bir yer tanımlayacağız ve yerimizi alacağız. Bunun için de yeni bir büyüme modeline ve yeni bir dışa açılma hamlesine de ihtiyacımız var. Bu noktada sizlerin yurtdışında bize vereceğiniz destek ve yanımızda olmanız çok önemli. Elbette iş dünyamız da, Türkiye'nin yurtdışı misyonlarına, büyükelçilik ve başkonsolosluklara yardımcı oluyor ve olacak, böylece açılan kanallarla ülkemizin dış ilişkileri daha da gelişecek. Evet daha yapacak çok işimiz var. Esasında bunları yapabildiğimizi geçmişte gösterdik. Türkiye ekonomisi kişi başına geliri 3 bin doların altında orta seviye bir ekonomiden, kişi başına geliri 10 bin doları geçen üst orta seviye bir ekonomiye dönüştü. Şimdi yine önemli bir noktadayız. İşimiz kolay değil. Ama geçmiş dönemde yapabildiysek, bugün de yapabiliriz. 1980 sonrasında ve özellikle 2002'den itibaren aldığımız mesafenin önemini ve değerini hep akılda tutalım. Dünyanın bu en zor coğrafyasında bin yıldır, bir tek biz ayakta kaldık. Daha iyisini de yapar mıyız? Yaparız. Yeter ki birlik ve beraberliğimizi muhafaza edelim. Hep birlikte yeni başarı hikâyeleri yazalım" dedi.

-Dışişleri Bakan Yardımcısı Faruk Kaymakçı

Dışişleri Bakan Yardımcısı Faruk Kaymakçı da sabah yapılan oturumda küresel gelişmeler ve sınamalar karşısında Türkiye'nin dış ticaret stratejisinin ne olması gerektiğini tartıştıklarını anlattı.

TOBB'un değerli bir paydaş olduğuna vurgu yapan Kaymakçı, "Avrupa'nın en büyük sivil toplum kuruluşu. En fazla üyeyi temsil eden ve bu nedenle de EUROCHAMBRES'te daimi başkan yardımcılığına sahip bir kurumumuz. Avrupa Karma İstişare Komitesi toplantılarının ve sosyal alanlar, iş kesimi, işçi kesimi, esnaf kesimini temsil eden yapının da sürdürülmesini sağlayan bizim için önemli bir bağ. Bu ortaklığımız devam edecek" dedi.

Kaymakçı, TOBB'un doğu ile de çok güçlü bağları olduğunu belirterek, "Geçen hafta Türk Ticaret Odası kuruldu. Bu Türki coğrafyayı kapsayacak büyük bir ticaret odası" ifadelerini kullandı.

Büyükelçiliklerle ve başkonsolosluklarla her zaman ticaret odalarının yanında olacaklarını söyleyen Kaymakçı, Gümrük Birliği düzenlemesi için de ortak mücadele edeceklerini söyledi.

Kaymakçı, vize serbestisi konusunda 20 Ağustos'ta yapacakları reform eylem kurulu toplantısıyla önemli adımlar atabileceklerini, bunun hem Türk iş insanlarının hem vatandaşların önünü açacağını belirtti.

Yerli otomobilde 'ilk prototip modeli' masaya yatırıldı

Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu (TOGG) Yönetim Kurulu ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, TOGG Yönetim Kurulu Toplantısı'nın Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın katılımıyla gerçekleştirildiğini belirterek, "Yıl sonunda halkımızın beğenisine sunacağımız prototipimizin ilk modelini inceledik" ifadesini kullandı.

Hisarcıklıoğlu, Twitter hesabından, Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu Yönetim Kurulu Toplantısı'na ilişkin paylaşımda bulundu.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank'ın katılımıyla TOGG Yönetim Kurulu Toplantısı'nı gerçekleştirdiklerini kaydeden Hisarcıklıoğlu, "Yıl sonunda halkımızın beğenisine sunacağımız prototipimizin ilk modelini inceledik." mesajını paylaştı.

Toplantı öncesi TOGG Ar-Ge Merkezi'ni ziyaret eden Bakan Varank, TOGG Üst Yöneticisi (CEO) Gürcan Karakaş'tan çalışmalara ilişkin bilgi aldı ve çalışanlarla sohbet etti.

Karakaş, Türkiye'nin Otomobili Projesi'nde gelinen son duruma ilişkin sunum yaptı ve otomobilin üç boyutlu çizimini gösterdi.

Söz konusu toplantıya Bakan Varank'ın yanı sıra Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacır, Hisarcıklıoğlu, TOGG Yönetim Kurulu üyelerinden Ethem Sancak, Ahmet Nazif Zorlu, Ahmet Akça ve Taha Yasin Öztürk de katıldı.

YENİLİKÇİ OSGB

İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİ UZMANI

Yenilikçi Eğitim Ortak Sağlık Güvenlik Birimi Danışmanlık Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 60

Sepetlipınar Serbest Bölge Mah. 107. Cad. No:12/B

Bakan Varank: "İlk Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi başlıyor"

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın uzun süredir üzerinde çalıştığı "uçtan uca yerlileşme" olarak da bilinen Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Program ile 30 milyar dolarlık ithalatın önüne geçmek amaçlanıyor.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, programın cari açığı kalıcı olarak azaltmak ve teknoloji öncülüğünde büyümek amacıyla hazırlandığını belirterek, "Ar-Ge sonucu ortaya çıkan ürünlerin ticarileşmesini ve yerli katma değerin artmasını esas alan sonuç odaklı bir program olacak. Sanayide ithal ara malı oranının azalmasıyla cari açığımız kalıcı olarak düşecek. Küresel rekabette elimiz güçlenecek" dedi.

11. Kalkınma Planı'nda yer alan en önemli başlıklardan olan Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı, Resmi Gazete'de yayımlanan Cumhurbaşkanı Kararnamesiyle hayata geçti. Programın ana amacı, yüksek katma değerli, orta-yüksek ve yüksek teknoloji ürünlerinin yerli imkan ve kabiliyetlerle üretilmesi olarak belirlendi. Bakanlık, makine, bilgisayar, elektronik, optik, elektrikli teçhizat, eczacılık, kimya ve ulaşım araçları sektörlerinden ürün listeleri ilan edecek. Bu listelere ilişkin yatırımcı çağrılarına çıkacak. İlk uygulama, pilot sektör olarak seçilen makine ile başlayacak.

Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı'nın "Milli Teknoloji, Güçlü Sanayi" vizyonuyla hazırlandığını ve ülke ekonomisi için önemli bir kilometre taşı olacağını belirten Sanayi ve Teknoloji Bakanı Varank, sözlerine şöyle devam etti:

Sayın Cumhurbaşkanımız 11. Kalkınma Planıyla ülkemizin sanayi alanında stratejik vizyonunu ortaya koydu. Bu vizyon doğrultusunda sanayi alanında ihracatımızda orta-yüksek ve yüksek teknolojili ürünlerin payını yüzde 39'dan yüzde 50'ye çıkarmayı hedefliyoruz. Düşük teknolojili ürünlerde cari fazla verirken yüksek teknolojili ürünlerde cari açık veren bir ülkeyiz. Bu durumu kalıcı olarak değiştirmeyi hedefliyoruz. Sanayimizin Ar-Ge yetkinliği ve yetişmiş işgücü, yüksek teknolojili ürünler üretecek kabiliyette. Bu program, cari açığı kalıcı şekilde azaltma ve teknoloji öncülüğünde büyüme hedefi doğrultusunda, Ar-Ge sonucu ortaya çıkan ürünlerin ticarileşmesini,

yerli katma değerin artmasını esas alan sonuç odaklı bir program olacak.

400'E YAKIN ÜRÜN GRUBU BELİRLENDİ:

Programın hazırlık aşamasında aylarca veriler toparlandı, filtrelendi ve analiz edildi. Yaklaşık 400 ürün grubu tespit edildi. Ardından da uçtan uca yerlileşme diyebileceğimiz bu model hazırlandı. Bu program ile cari açığımız kalıcı olarak düşecek. Sanayimizde ithal ara malı oranı azaltılarak, daha güçlü bir ihracat sepetine de sahip olacağız. Hiç şüphesiz bu durum küresel rekabette ülkemizi daha üst basamaklara çıkaracak. Programı yürütürken, bakanlığımızın tüm birimleri aynı hedefe odaklanacak. Programın hazırlık aşamasında diğer Bakanlıklarımız, kurumlarımız ve özel sektörle birlikte çalıştık. Paydaşlarımızla birlikte ihracat ve finansman desteklerini de hayata geçireceğimiz program, yeni hükümet sisteminin etkin ve hızlı uygulamalarına da örnek teşkil edecek.

ANA KRİTER: KATMA DEĞER

Edinilen bilgiye göre, Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı hazırlanırken geleceğin teknolojik ürünleri dikkate alındı. Programda; Ar-Ge, yatırım ve üretim teşvikleri tek pencereden yönetilecek. TÜBİTAK, KOSGEB, Sanayi ve Ar-Ge destekleri ile Yatırım Teşvikleri uçtan uca tanımlanacak, faydayı bütüne yaymak üzere kurgulanacak. Ürünün fikir aşamasından pazara çıkışına kadar desteklendiği; Ar-Ge'den yatırıma, üretimden pazarlamaya kadar takip edildiği bir süreç işletilecek. Program kapsamında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, TÜBİTAK ve KOSGEB'in de katkılarıyla ana kriteri "katma değer" olan bir değerlendirme süreci yürütülecek. Programla birlikte 30 milyar dolarlık ithalatın önüne geçilmesi hedefleniyor.

KALKINMA AJANSLARI DEVREDE

Programa göre desteklenen projelere sadece yatırımcılar değil, üretilecek ürünün alıcıları da dahil edilecek. Üretici ve alıcı birlikte desteklenecek. Kamunun alıcı olduğu projelerde alım garantisi mekanizması da çalışacak. Kalkınma Ajansları, programın yatırımcılara tanıtımında ve üretici-alıcı eşleştirmelerinde aktif rol oynayacak. Yatırım yapılacak üründe, katma değer oluşturacak şekilde Ar-Ge çalışması istenecek.

TEŞVİK SINIRINA DÜZENLEME

Program çerçevesinde desteklenen yatırımlar stratejik yatırım teşviği alacak. 50 milyon TL'nin üzerindeki yatırımlar ise proje bazlı teşviklerden yararlanabilecek. Bakanlık, destek kararı verilen tüm projeleri takvime bağlayacak, tüm Ar-Ge ve yatırım süreçlerini yakından izleyecek. Yatırımcıların karşılaşacakları tüm sorunları hızla aşmalarını sağlayacak.

ÜRÜN LİSTESİ NASIL HAZIRLANDI?

Ürün listesi oluşturulurken, geleceğin teknolojik ürünleri dikkate alındı, ara malı ithalatının azaltılması hedeflendi. Büyük veri analitik araçları kullanılarak analizler gerçekleştirildi. Ürün listesi belirlenirken, bazı değişkenlere de bakıldı. İşte o parametreler:

- Teknoloji düzeyi
- Dünya ithalat trendi
- Türkiye ihracatı, ithalatı ve dış ticaret farkı
- Dünyada ilk 3 ihracatçı ülkenin pazar payları
- Ürünün karmaşıklık endeksi
- Pazar yoğunlaşması
- Katma değer potansiyeli
- İhracatta rekabetçilik
- Türkiye'de bu alandaki girişim sayısı ve üretim miktarı
- En fazla ticaret yapılan ilk 3 menşei ve çıkış/gidiş ülkesi
- Ürün benzerlik konumu
- Ürünün ileri ve geri bağları

Plastik Meclisi kargo ile gelen numuneler konusunu ele aldı

Türkiye Plastik, Kauçuk ve Kompozit Sanayi Meclisi, TOBB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ayhan Zeytinoğlu ve Meclis Başkanı Yavuz Eroğlu başkanlığında, TOBB Türkiye Ambalaj Sanayi Başkanı Mustafa Tacir'in katılımıyla sektörün güncel sorunlarını görüşmek üzere TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda toplandı.

Toplantıda posta ve hızlı kargo yoluyla gelen numunelere getirilen aylık sınırlamanın sanayicinin ihracatını etkilediği değerlendirmesinde bulunuldu. Söz konusu düzenlemenin tüzel kişilikler için yeniden tasarlanmasına yönelik görüşün TOBB aracılığıyla kamuya iletildiği ve kamu tarafından konunun gündeme alındığı bilgisi paylaşıldı.

Güney Kore'den STA çerçevesinde yapılan ithalatlara menşe uygulamaları sebebiyle gelen cezalar ve ek vergi tahakkuklarının kapsamı ve önerilerin görüşüldüğü toplantıda konuyla ilgili bilgilendirme sunumu yapıldı. Yurtdışından ithal edilen atıklarla ilgili yasal mevzuat meclis üyeleri tarafından istişare edildi. Toplantı gündem maddelerinden lojistik sektöründe yük teslim belgesi ile ilgili güncel süreç detaylarıyla ele alındı.

Toplantıda son olarak İran'dan kaçak yollarla iç piyasaya girdiği belirtilen poşetlerle ilgili, firmaların koruma talepleri değerlendirildi. Yurtiçinde yapılacak sektör kongre ve fuarları hakkında bilgilendirmede bulunuldu. Sektörün tüm temsilcilerinin bahse konu etkinliklerde bir arada bulunmasının önemine değinildi.

Otomotiv sektörünün 2019 ilk yarı yıl karnesi belli oldu

2019 yılı Ocak-Haziran döneminde toplam üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 13, otomobil üretimi ise yüzde 12 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam üretim 735 bin 62 adet, otomobil üretimi ise 492 bin 700 adet düzeyinde gerçekleşti.

2019 yılı Ocak-Haziran döneminde toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 45 azalarak 200 bin 901 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 43 oranında azaldı ve 156 bin 378 adet olarak gerçekleşti.

Haydar Yenigün
OSD Yönetim Kurulu Başkanı

2019 yılı Ocak-Haziran döneminde toplam üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 13, otomobil üretimi ise yüzde 12 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam üretim 735 bin 62 adet, otomobil üretimi ise 492 bin 700 adet düzeyinde gerçekleşti.

2019 yılı Ocak-Haziran döneminde toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 45 azalarak 200 bin 901 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 43 oranında azaldı ve 156 bin 378 adet olarak gerçekleşti.

Ticari araç grubunda, 2019 yılı Ocak-Haziran döneminde üretim yüzde 15 seviyesinde, ağır ticari araç grubunda yüzde 30, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 14 seviyesinde azaldı. 2018 yılı Ocak-Haziran dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 51, hafif ticari araç pazarı yüzde 50 ve ağır ticari araç pazarı yüzde 56 azaldı.

2019 yılı Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 8 oranında azalırken, otomobil ihracatı yüzde 9 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam ihracat 634 bin 768 adet, otomobil ihracatı ise 419 bin 46 adet düzeyinde gerçekleşti.

2019 yılı Ocak-Haziran döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı Dolar bazında yüzde 7 azalırken, Euro bazında ise geçen yılın aynı dönemine paralel seviyede gerçekleşti. Bu dönemde toplam otomotiv ihracatı 15,6 Milyar $ olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 12 azalarak 5,8 Milyar $ seviyesinde gerçekleşti. Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 6 azalarak 5,1 Milyar € seviyesinde gerçekleşti.

YGA

ÇİFT KANATLI GENÇLER YETİŞTİRİR

YGA NEDİR?

YGA, Türkiye'de kurulan kâr amacı gütmeyen bir sivil toplum kuruluşudur. Geleceğe umutla bakmamızı sağlayan **çift kanatlı gençler** yetiştirir.

Bu gençler hem vicdan hem de donanım kanatlarını; insanlığa faydalı projeler üretirken geliştirirler.
Geliştirdikleri inovasyonlarla, sosyal sorunlara köklü çözümler üretirler. YGA'lıların ürettiği teknoloji temelli inovasyonlar:

WeWALK	twin	PiRi	TURKCELL	Temiz Yaratıcı Teknolojiler
Dünyanın en gelişmiş akıllı bastonu **WeWALK**	Çocuklara bilimi sevdiren ve 100.000 çocuğa ulaşan **Twin Bilim Seti**	Dünya mirası alanlarını sanal gerçeklik turları ile herkese erişilebilir kılan **PİRİ**	180.000 engellinin sosyal hayata eşit katılımını sağlayan mobil uygulama **Hayal Ortağım**	Türkiye'nin ilk yüzer güneş enerjisi sistemi **Hydrosolar**

YGA bugüne kadar **inovasyon** ve **teknoloji** alanında 10'un üzerinde **uluslararası ödüle** layık görüldü:

- **WeWALK**, dünyaca ünlü **Fortune 500** şirketlerinin yarıştığı **Edison Ödüllerinde Altın Ödülün** sahibi oldu.
- **Hayal Ortağım**, teknoloji dünyasının Oscar'ı olarak gösterilen **GSMA**'de iki kez dünya birincisi oldu.
- **Hayal Ortağım** ve **WeWALK, Birleşmiş Milletler**'de 150 ülke temsilcisine dünyadaki en iyi **örnek proje** olarak gösterildi.
- **2 YGA mezunu, MIT Innovators Under 35** tarafından **"Yılın Öncü Yenilikçisi"** ödülüne layık görüldü.
- **Forbes** dergisi YGA Mezunlarını 2 kez **"30 Yaş Altı Yılın İnovasyon Lideri"** seçti.
- **Anadolu'ya Bilim Göçü** projesi **Peer Awards for Excellence** ödülüne layık görüldü.
- **YGA,** 2016 ve 2017'de **"Great Place to Work"** seçildi. %100 güven endeksiyle Avrupa'da listeye giren ilk ve tek STK oldu. Yüksek güven iklimi ile dünyaya ilham olması için **GPTW İklim Elçisi** seçildi.

YGA'LILAR NASIL YETİŞİR?

YGA'ya her yıl 50 binin üzerinde lise ve üniversite öğrencisi başvurur. 5 aşamalı mülakatla 50 kişi seçilir. YGA liderlik programında bilim insanı, akademisyen ve üst düzey yöneticilerden oluşan; aralarında Prof. Aziz Sancar, Ali Koç, Faruk Eczacıbaşı, Prof. Mehmet Toner, Prof. Kristi Raube, Prof. Doğan Cüceloğu gibi isimlerin olduğu

YGA Hayal Ortaklarından eğitim alırlar. Aynı zamanda, YGA'nın sosyal inovasyonlarında gönüllü çalışırlar. Sadece Türkiye'deki öğrenciler değil; **Harvard, MIT, Columbia, Brown, Berkeley, Münih Teknik, Turin Politeknik** gibi üniversiteler ile yapılan stratejik ortaklık kapsamında, bu üniversitelerden gelen öğrenciler de YGA projelerinde görev alır.

YGA NASIL KAYNAK YARATIR?

YGA özkaynağının %55'ini kitlesel fonlama ve YGA girişimleri, %45'ini sponsorlar oluşturur. Kitlesel fonlama ve girişimlerin hedefi, 2020 yılında bu oranı %80'ye çıkarmak.

"İlim ilim bilmektir, ilim kendin bilmektir." **Yunus Emre**

Bizim için "kendin bilmenin" iki anlamı var; hem bilimi kullanarak kendi özgün "know how"ının olması; hem de kendi öz değerlerini biliyor ve yaşıyor olmak. Siz de kendin bilen ve birlikte başarabilen gençlerin hayalini kuruyorsanız; sizi tanımaktan mutluluk duyarız.

DP World Yarımca Limanı demiryolu bağlantısı açıldı

DP World Yarımca Liman İşletmesi Demiryolu Hattı açılış töreni Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Mehmet Cahit Turhan ve Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy'un katılımlarıyla gerçekleştirildi.-

DP World Yarımca Limanı Demiryolu Bağlantısı, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Cahit Turhan'ın da katıldığı törenle açıldı.

Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy, Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Selim Dursun, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Arda Ermut, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükakın, Vali Yardımcısı Dr. Osman Abdullah Günaydın, Körfez Kaymakamı Hasan Hüseyin Can, Körfez Belediye Başkanı Şener Söğüt, AK Parti İl Başkanı Mehmet Ellibeş, Ulaştırma ve Altyapı Bakan Deniz İç Sular Genel Müdür Yardımcısı Tamer Keskin, Deniz Ticareti Genel Müdürü Halil Yıldız, DP World CEO'su Kris Adams, TCDD Genel Müdürü Ali İhsan Uygun, Kıyı Emniyet Genel Müdürü Durmuş Ünüvar, daire müdürleri ve çok sayıda davetli de açılış töreninde hazır bulundu.

Ermut- DP World gibi çok yönlü projelere her zaman öncelik verdik

Körfez ilçede inşaatına ocak ayında başlanan demir yolu bağlantısının açılış töreninde konuşan Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Ermut, Türkiye'nin son 17 yılda yakaladığı ivmenin tesadüf olmadığını, iş ve yatırım ortamının iyileştirilmesiyle Türkiye'nin stratejik konumu, dinamik nüfusu ve sahip olduğu nitelikli iş gücünün, ülkeyi cazip bir yatırım ve lojistik merkezi haline getirdiğini söyledi. Ermut, "Amacımız sadece liman ya da demir yolu yatırımlarını artırmak değil. Türkiye'de faaliyet gösteren yatırımcılarımızın ülkemizin her bir köşesine ve tüm dünyaya ulaşımını sağlamak. Yatırım Ofisi olarak, DP World gibi çok yönlü projelere her zaman öncelik verdik, bundan sonra da vermeye devam edeceğiz." şeklinde konuştu. Ermut, Kocaeli-İstanbul arasındaki demir yolu hattına bağlanan iltisak hattının 1 kilometre uzunluğunda olduğunu, blok tren işletimine uygun yapılan hat yüklü vagonları rıhtıma kadar ulaştırdığını belirterek, şunları kaydetti:

"En gelişmiş teknolojileri kullanan DP World Yarımca Limanı, burada uzaktan kumandalı vinçleriyle doğrudan vagonlara yükleme ya da vagonlardan boşaltma yapabiliyor. Demir yolu bağlantısıyla DP World Yarımca Terminali başta Ankara, Eskişehir, Bilecik ve Kütahya olmak üzere rayların uzandığı her yere gidecek. Sevkiyatı genellikle demir yoluyla yapılan maden filizi, mermer ve makineler limana, oradan da hat gemileriyle dünyanın her yerine ekonomik ve güvenli bir şekilde ulaşacak."

Adams-"Limanımız Çin pazarının Avrupa'ya bağlanmasında kritik rol oynuyor"

DP World Yarımca Üst Yöneticisi Kris Adams da demir yolunun Kars-Tiflis-Bakü hattı ile İpek Yolu üzerinden Çin'e de bağlandığını, böylece limanın, Orta Koridor üzerinden Avrupa ülkelerine açılan bir kapı özelliği de kazanmış olduğunu söyledi. Adams, DP World'ün, Kazakistan'daki Aktau ve Korgas limanlarına yönetim danışmanlığı verdiğini anımsatarak, "Çin pazarının Avrupa'ya bağlanmasında kritik rol oynayan limanımızın, Türkiye'nin stratejik konumlamasına da katkıda bulunacağına eminim." şeklinde konuştu.

Adams, Türkiye'nin; 80 milyonluk

nüfusu, güçlü yerel altyapı yatırımı ortamı, yüksek büyüme oranları, gelecek 5 yılda dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına girme hedefi gibi birçok özelliğiyle hızla gelişen bir ülke olarak küresel ağ içeresinde önemli bir yere sahip olduğuna işaret ederek, "Bu yüzden 550 milyon doların üzerinde maliyetle kurulan DP World Yarımca'ya önümüzdeki 6 ayda yapacağımız 50 milyon dolarlık yatırımla toplam 600 milyon dolarlık yatırım yapacağız. Türkiye'nin ithalatını ve ihracatını taşımaya talibiz. Uzun vadede ekonominin büyümesine yardımcı olmak için buradayız. Bu kapsamda da liman operasyonlarımız ve insan kaynağımıza yatırım yapıyor, müşteri ve tedarikçilerimize global tecrübe ve bilgimizden de destek alarak, zaman ve maliyet konularında etkin çözümler sunuyoruz." ifadelerini kullandı.

Vali Aksoy- DP World Limanı yatırımlara önemli katkılar sağlayacaktır

Kocaeli Valisi Aksoy ise yaptığı konuşmada "Kocaeli Türkiye ekonomisine katkı sunan illerinden başında geliyor. Geçtiğimiz yıl toplanan vergi gelirlerine baktığımızda tahakkukta 4. , tahsilatta 3., tahsilat miktarı oranında da 1. olan bir il konumundayız. İzmit Körfezimiz 34 limanıyla, Türkiye'de elleçlenen yük itibariyle baktığımızda 73 milyon tonla ilk sırada yer alan bir kent. Böylesine önemli bir kentte yer alan DP World Limanı da yatırımlara önemli katkılar sağlayacaktır. Uluslararası ticarette rekabet edebilmek ve uluslararası ticaretten daha fazla pay alabilmek için lojistik maliyetlerin düşürülmesi büyük önem taşımaktadır. Özellikle bu yatırımda lojistik maliyetlerin düşürülmesinde çok önemli katkı sağlayacak bir çalışmadır. Bu bölgemizde ticaret yapan bir çok kişi ve kuruluşu da olumlu yönde etkileyeceğine inandığımız bir çalışmadır. Dış ticaretin yaklaşık olarak %18'i Kocaeli Gümrükleri aracılığıyla gerçekleştiriliyor. Böylesine önemli ve büyük bir kentte bu yatırımda çok önemli katkılar sağlayacaktır. Bu yatırım gerçekleşmesinde emeği geçen herkese teşekkür ediyor, yatırımın bölgemiz ve ülkemize hayırlı olmasını diliyorum." dedi.

Bakan Turhan-"Ülkemizin Stratejik Konumunu Çok Daha Güçlü Kılmış Olduk. "

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Mehmet Cahit Turhan yapmış olduğu konuşmalarında ise; "Sınırlarının yüzde 70'inden fazlası denizlerle çevrili, üç kıtanın geçiş yolunda bulunan bir ülkede yaşıyoruz. Cebelitarık Boğazı ile Atlas Okyanusu'na, Süveyş Kanalı ile Arap Yarımadası ve Hint Okyanusu'na, Türk Boğazlarının Karadeniz-Akdeniz bağlantısıyla Avrasya ve Uzakdoğu'ya uzanan bir ulaşım ağının tam ortasındayız. Ulaşım ve taşımacılık perspektifinden bakacak olursak, bu özellikler ülkemizi, lojistik noktasında doğal üs konumuna taşımaktadır. Sadece doğu ile batı arasında değil, kuzey ile güney arasında da küresel ölçekte lojistik üs konumundayız. İlk günden bugüne "jeo-stratejik konuma sahip olmak yetmez, onu hak ettiği ulaşım modlarıyla donatmak gerekir" dedik ve tam bir ulaşım seferberliği başlattık. Çünkü ulaşım, modern dünyada gerek toplumsal refahın gerekse ekonomik yapıların temel çarkı konumundadır. Her şeyin iç içe geçtiği günümüz dünyasında, tüm ulaşım modlarının yüksek kalite ve güven içinde birbiriyle entegrasyonunu sağlayamadığınız takdirde, çok da fonksiyonel işler yapmamış olursunuz. Dünya ölçeğinde yollar, otoyollar, köprüler, tüneller, havalimanları, limanlar, demiryolları gibi ulaşım altyapıları yapıyoruz. Bunların tamamını birbiriyle buluşturmayı, entegrasyonlarını sağlamayı, en az işin kendisi kadar önemsediğimizin bilinmesini istiyorum. Bu şekilde yapıldığı takdirde, üretilen değer katlanarak artmakta, ulaşım alt yapılarındaki ticari döngü maksimum düzeye çıkmaktadır. Tüm bunların, yalnızca kamu eliyle gerçekleşmeyeceğini bildiğimiz için de serbestleştirme politikalarının önünü açtık. Yani özel sektörümüzde taşın altına elini koysun, gücümüze güç katsın istedik. Bugün burada tanık olduğumuz şey de aslında tam anlamıyla budur." dedi.

Konuşmasının devamında "DP World, kendi imkanlarıyla yapmış olduğu 1 kilometrelik demiryoluyla, dev Yarımca Limanı'nı, ana demiryolu hattına bağlama başarısını gösterdi. Bu hizmet, özel sektörümüz açısından ülkemizde bir ilk aynı zamanda. Bu modern liman, bu sayede, Türkiye'nin demiryolu olan her köşesine hizmet verebilme imkanına kavuşmuş bulunuyor. Buna, Hükümet olarak çok büyük önem verdiğimiz Kars-Tiflis-Bakü Demiryolu hattı da dahil. Meseleye daha geniş açıdan bakacak olursak; esasında Yarımca Limanı, bu hat sayesinde Çin'den Londra'ya kadar doğrudan bağlantı sağlamış oldu. Ülkemizin Stratejik Konumunu Çok Daha Güçlü Kılmış Olduk. " ifadelerine yer verdi.

Yük Treni karşılandı

Yapılan konuşmaların ardından DP World Yarımca Üst Yöneticisi Kris Adams, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Cahit Turhan'a el yapımı maket yelkenli hediye etti. Daha sonra Bakan Turhan ve protokol üyeleri, açılışını yaptıkları Yarımca Limanı Demiryolu Bağlantı hattında ilk seferini gerçekleştiren yük trenini karşıladı.

Kocaeli Valisi Aksoy, üniversite sınavında 'ilk bin'e giren öğrencileri ödüllendirdi

Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy ödül töreninde yaptığı konuşmada son yıllarda eğitimde önemli mesafeler kaydedildiğini belirterek "Bu başarıların ortaya kolay çıkmadığını biliyoruz." dedi.

2019 Yüksek Öğretim Kurumları Sınavlarında ilk 1000'e giren öğrenciler ile TÜBİTAK Bilim Olimpiyatlarında Uluslararası düzeyde derece kazanan öğrenciler Vali Hüseyin Aksoy tarafından düzenlenen törenle ödüllendirildi.

Valilik Akçakoca Toplantı Salonunda düzenlenen törene; Vali Hüseyin Aksoy'un yanısıra, Vali Yardımcısı Osman Ekşi, İl Milli Eğitim Müdürü Fehmi Rasim Çelik, İl Milli Eğitim Müdür Yardımcıları, İlçe Milli Eğitim Müdürleri, İl Milli Eğitim Şube Müdürleri, okul müdürleri, danışman öğretmenler, veliler ile 2019 Yüksek Öğretim Kurumları Sınavlarında ilk 1000'e giren 47 öğrenci ile TÜBİTAK Bilim Olimpiyatlarında Uluslararası düzeyde derece kazanan öğrenciler katıldı.

Saygı duruşu ve İstiklal Marşı'nın okunması ile başlayan törende Vali Hüseyin Aksoy yaptığı konuşmalarında; "Bugün Kocaeli'de başarı yakalamış öğrencilerimizi ödüllendirmek üzere bir aradayız. Kocaeli'de eğitimin bir önceki yıla göre daha iyi olması için yoğun gayret içerisinde çalışmalarımıza devam ediyoruz. Son yıllarda eğitimde önemli mesafeler kat ettik. Bugün olimpiyatlarda dereceye giren öğrencilerimize ve üniversite sınavında ilk 1000'e giren ilimizdeki öğrencilerimize ödüllerini vereceğiz. Onların başarılarını burada hep birlikte kutlayacağız. Bu başarıların ortaya kolay çıkmadığını hepimiz biliyoruz. Öğrencilerimizin gayreti, öğretmenlerimizin onları önemli ölçüde desteklemesi ve çalıştırması gibi bir çok husus bir araya gelerek bu başarıyı ortaya koyuyor. Önceki yıllara göre başarımızı biraz daha üst noktalara taşımanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bunu önümüzdeki yıl biraz daha üst noktalara nasıl taşıyabiliriz düşüncesiyle çalışmalarımıza şimdiden başladık.

Sizler hayatınızda önemli bir dönüm noktasında ciddi bir başarıyı yakalayarak bugün buradasınız. Başarının tesadüf olmaması için çalışmalarınıza bundan sonrada devam etmelisiniz. Sürekli başarılı olmak istiyorsak, çalışmaya devam etmeliyiz. Hangi işi seviyorsanız o alanda çalışmalısınız. Tercihlerinizi bu akşam itibariyle tamamlayacaksınız. Umarım arzu ettiğiniz bölümlere yerleştirilmiş olursunuz. Başarınızda emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Başarıyı yakalayan tüm öğrencilerimizi kutluyor, başarılarının devamını diliyorum. Bu başarıda birçok kişinin emeği var. Sizlerin başarısı ilimizin ve ülkemizin başarısıdır." şeklinde konuştu.

Vali Aksoy, konuşmasının ardından 35 Ülkenin katılımı ile düzenlenen Avrupa Fizik Olimpiyatlarında Türkiye Fizik Olimpiyat Takımı olarak 3 altın, 2 gümüş madalya kazanarak Avrupa Birincisi takımda bulunan ve İlimizde Dilovası Özel Enka Fen ve Teknoloji Lisesi öğrencisi olan Kutay Akın, 30. Uluslararası Biyoloji Olimpiyatlarında Altın Madalya ve Moleküler Biyoloji Pratiğinde Dünya Birincisi olan İzmit Muammer Dereli Fen Lisesi öğrencisi Sezgin Er, 30. Uluslararası Biyoloji Olimpiyatlarında Gümüş Madalya alan Dilovası Özel Enka Fen ve Teknoloji Lisesi öğrencisi Ahmet Umur Topçu ile YKS de ilk 100'e giren 8 öğrenciye, ilk 500'e giren 12 öğrenciye ve ilk 1000'e giren 27 öğrencimize ödüllerini vererek, tebrik etti ve başarılarının devamını dileyerek, onlarla günün anısına toplu fotoğraf çektirdi.

Gebze-Darıca metro projesi Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na devredildi

Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükakın, Gebze-Darıca Metro Projesi ile ilgili gazetecilere açıklamada bulundu. Yaklaşık 5 Milyar TL'lik maliyeti olan Metro Projesi'nin Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na devredildiğini ifade eden Başkan Büyükakın, bu devir ile projeye harcanacak maliyetin vatandaşların hizmetine sunulacağının altını çizdi. Metro Projesi inşaat alanında yapılan açıklamada AK Parti İl Başkanı Mehmet Ellibeş, Gebze Belediye Başkanı Zinnur Büyükgöz, Darıca Belediye Başkanı Muzaffer Bıyık, Büyükşehir Genel Sekreteri Balamir Gündoğdu, il ve ilçe protokolü de hazır bulundu.

YENİ YATIRIMLARIN ÖNÜ AÇILACAK

Gebze-Darıca Metro Projesi ile ilgili açıklamalarda bulunan Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükakın, Kocaeli'yi çok yakından ilgilendiren açıklamada bulundu. Metro Projesi'nin Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na devredildiğini kaydeden Büyükakın" Projenin kapsamlı maliyeti 5 milyar lira. Bu da belediyemizin 5 yıllık yatırım bütçesine eşdeğer kapasitede. Bu devir ile Kocaeli'de vatandaşlarımıza yönelik projeler üretilecek. Yeni yatırımların önü açılacak" dedi.

"RAYLI SİSTEMLERİN PAYINI İKİ KATINA ÇIKARMAYI HEDEFLİYORUZ"

Kocaeli'deki ulaşım ağının önümüzdeki süreçte daha işlevsel olması adına raylı sistemler ve toplu taşıma noktasında en üst seviyelere çıkarmak için projelere devam edeceklerinin altını çizen Başkan Büyükakın" Kocaeli'deki ulaşım ağını yeniden yapılandırmak adına raylı sistemlerin payını artıracağız. Toplu taşımanın Kocaeli'deki toplam ulaşımdaki payı yüzde 16. Yani bütün yolculukların yüzde 16'sı toplu taşıma ile yapılıyor. Biz bu yüzdeyi iki katına çıkarmak istiyoruz. Raylı sistemin payı ise yüzde 7 civarında. Bu oranı da yüzde 14'e çıkarma hedefindeyiz. Eğer bunları başarırsak gelecekte vatandaşlarımız daha mutlu bir Kocaeli'de seyahat edebilecek." İfadelerini kullandı.

GEBZE'YE ULAŞIM RAHATLAYACAK

Başkan Büyükakın Metro Projesi inşaatında yaptığı açıklamada şu ifadelere yer verdi " Çevreyi rahatlatmak için meydandaki istasyonu hızlıca tamamlamak istiyoruz. Ocak ayına kadar bu kısmı bitirip, Gebze Kent Meydanı'nı rahatlatacağız. Tünellere inmemiz 2020'nin sonuna kadar sürecek. Bölgede belki 2 sene bir sıkıntı yaşanacak. Ama Metro Projesi tamamlanınca 50 sene bu bölgede huzur içinde yaşayacağız, ulaşımda konforlu bir hayat süreceğiz. Gebze ve Darıca'ya insanlarımız kolayca ulaşım sağlayacak." şeklinde konuştu.

CUMHURBAŞKANIYLA GÖRÜŞÜLDÜ

Başka Büyükakın Metro'nun devri ile ilgili süreçten de bahsetti. AK Parti İl Başkanı Mehmet Ellibeş ile birlikte Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ı ziyaret ettiklerini ifade eden Başkan Büyükakın" Metro Projesi'nin Büyükşehir Belediyesi'nin 5 yıllık yatırım bütçesi kadar olduğunu kendilerine ilettik. Bu maliyetin Kocaeli'deki vatandaşlara yönelik yapılacak yatırımları etkileyeceğini ifade etti. Kendileri bu noktada bizi haklı buldu ve Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığına talimat vereceklerini söylediler. Hemen irtibata geçtik. Genel Sekreterimiz dün başvurularımızı yaptı. İnşallah bundan sonra metromuzu Ulaştırma Ve Altyapı Bakanlığımız yapacak. Biz de bu bütçemizi başka hizmetlere kaydıracağız. Emeği geçen herkese teşekkürü borç biliyorum" dedi.

KSO Oda Meclisi'nde Türkiye'nin dış ticareti ve küresel gelişmeler ele alındı

Kocaeli Sanayi Odası'nın temmuz ayı meclis toplantısı Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Başkanlığında gerçekleştirildi. Meclisin bu ay ki konuğu eski Büyükelçi- TEPAV Ticaret Çalışmaları Merkezi Direktörü Bozkurt Aran oldu. Aran, "Dijital Çağda Korumacılık ve Ticaret Savaşları" ile ilgili meclis üyelerine değerlendirmelerde bulundu.

Meclis toplantısında ilk sözü alan KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu konuşmasına ekonomik değerlendirmelerle başladı. Zeytinoğlu, "Haziran ayında ihracatımız ciddi bir düşüşle 11,1 milyar dolar olarak gerçekleşti. Yüzde 14.2'lik bir düşüş gördük. Temelinde 10 günlük bayram tatilinin İhracata olumsuz yansıdığı bir haziran verisi çıktı. 30 günlük bir ayı 20 güne sığdırmaya çalıştığımız için böyle bir gerileme oldu. İthalat ise haziranda 14.3 milyar dolar gerçekleşti. Burada da yüzde 22.6'lık bir gerileme var. İhracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 77.7.Bu oran 2018'de yüzde 70 idi.Yılın ilk yarısında ihracat 83.8 milyar dolar, ithalatımız da 98.6 milyar dolar olarak gerçekleşti. Dış ticaret açığımız 14.8 milyar dolar. Burada yüzde 63 lük bir iyileşme var. Bunu da memnuniyetle karşılıyoruz.

Yine altı aylık dönemde ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 85 mertebesinde. Bir yıl evvel bu rakam yüzde 66 idi. " dedi.

"Mayıs ayında yıllık cari açığımız 2.37 milyar dolara geriledi" diyen Zeytinoğlu, "Bu çok uzun zamandır görmediğimiz bir rakam. Geçen yıl bu rakam 57-58 milyar dolar civarındaydı. Mayıs ayında aylık bazda cari denge 151 milyon dolar fazla verdi. Haziranda da açığın azalmasını beklemekteyiz." dedi.

Kocaeli dış ticaret rakamlarını değerlendiren Zeytinoğlu, "Kocaeli Gümrükleri'nden aldığımız verilere göre haziran ayında ihracatımız 1.9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Ayın kısalığından ötürü ilimiz ihracat rakamında da ciddi bir düşme oldu. Yüzde 17.3'lük bir daralma var. İthalatımız da yüzde 33 gerileyerek 2.8 milyar dolar olarak gerçekleşti." dedi.

Zeytinoğlu, "Enflasyon verilerine baktığımızda yıllık TÜFE yüzde 15.72'ye ÜFE yüzde 25.04'e geriledi. Döviz kurlarındaki artışın geri çekilmesiyle enflasyonda gerileme oldu. Önümüzdeki ay çok büyük bir gerileme beklemiyoruz. Ancak eylül ayında ciddi bir baz etkisi ile azalma bekliyoruz." dedi.

Sanayi üretim endeksine ilişkin değerlendirme yapan Zeytinoğu, "Sanayi üretimi mayısta yüzde 1.3 geriledi ama aylık bazda yüzde 1.3 artış gösterdi. Burada dikkat çekmek istediğim rakamlar sermaye malı üretiminde aylık bazda yüzde 6.5'lık bir artış var. Enerjide yüzde 2'ik bir artış var. Yüksek teknoloji ürünlerinin imalatında yüzde 25'lik bir artış var. Bunları çok olumlu buluyoruz. Yine elektrik, gaz ve buhar sanayinde de yüzde 2.9'luk aylık bazda bir artış oldu. Bunlar tabi ki önemli rakamlar." dedi.

Nisan ayında işsizlik oranının yüzde yüzde 13'e gerilediğini söyleyen Zeytinoğlu, "Bu oran bir önceki yıla göre hala çok yüksek. Geçen yıl aynı aydaki işsizlik oranımız 9.6 idi. Genç nüfustaki işsizlik oranı da yüzde 23.4." dedi.

2019-2023 dönemini kapsayan'On birinci Kalkınma Planı'na ilişkin değerlendirmede bulunan Zeytinoğlu, öngörülen hedeflerin bir önceki kalkınma planından daha ulaşılabilir olduğunu söyleyerek,"Plan; hukukun üstünlüğü, güçlü demokrasi, sürekli geliştirilen teme lhak ve hürriyetler üzerinde oluşmuş. Bunlar yabancı sermaye yatırımlarının ülkemize çekilmesi noktasında olmazsa olmazımızdır diye düşünüyorum." dedi.

Zeytinoğlu 2023 yılında GSYH'nın1 trilyon 80 milyar dolara ve kişi başına gelirin 12 bin 484 dolara yükseltilmesinin rahatlıkla ulaşılabilir hedefler olduğunu belirterek, "İhracat hedefinin ise 226.6 milyar dolar ile geçen dönemki hedefin yarısından az olduğunu görüyoruz. Kurun ihracatı destekliyor olmasının bu hedefin yapılabilirliğini daha da kolaylaştırdığını düşünüyoruz."dedi.

İşsizlik oranının yüzde 9,9 olarak hedeflendiğini söyleyen Zeytinoğlu, "Bir önceki planda bu oran yüzde 5 idi. Yüzde 9.9 aslında Avrupa' ya göre yüksek ancak bu bizim için ulaşılabilir olması açısından gerçekçi bir hedef."dedi. Zeytinoğlu bütçe açığının yüzde 2 olarak mevcut seviyesinde öngörüldüğünü söyledi.

"Sanayinin gayri safi milli gelirdeki payının artıyor olmasının hedeflenmesi bizim için çok önemli."diyen Zeytinoğlu, "Sanayinin payı yüzde 24.2'ye çekilmek isteniyor. Şuanda yüzde 15-17civarında. Sanayi odaklanmış. Yabancı sermaye yatırımlarının ülkemize çekilmesi hedefleniyor. Bizim ihracat artışımız 30 milyar dolarlardan 150 milyar dolarlara yükseldiği dönemler yatırımların geldiği dönemlerde olmuştu. Bunun için her zaman biz yatırım ikliminin düzeltilmesi noktasında görüş bildiriyorduk. Ülkemiz 2004-2005 yılında direk sermaye yatırımlarını 28 misli arttırabilme başarısını göstermişti. Benzer adımlara odaklanılarak bunun tekrar yapılabileceğini düşünüyoruz." dedi.

-Bozkurt Aran küresel gelişmeleri değerlendirdi

Zeytinoğlu'nun ardından söz alan eski Büyükelçi ve Türkiye Ekonomi Politikaları Vakfı (TEPAV) Ticaret Çalışmaları Merkezi Direktörü Bozkurt Aran, Diijital Çağda Korumacılık ve Ticaret Savaşları ile ilgili meclis üyelerine değerlendirmelerde bulundu. Aran, "Uluslararası alanda büyük bir değişim yaşandığını, Rusya'nın süper güç olmaktan çıktığını, Çin'in çok ciddi bir şekilde yükseldiğini, AB'de ve ABD'de zaafiyetlerin ortaya çıktığını söyledi.

Bozkurt Aran küresel sorunlara bütün ülkelerin katılımıyla çözüm arama çabalarının yetersiz kaldığını, bir de dijital çağın getirdiği yeni alanlara sistemin cevap vermekte zorlandığını anlattı.

"Ülkeler birbirlerine karşı ikili ticaret anlaşmalarıyla yeni bir düzen kurma, düzenin arayışlarına cevap verebilme gereğini hissediyorlar. Üretim düzeninde önemli bir değişiklik çıkıyor artık eskiden iş gücü giderken şimdi fabrikalar başka ülkelere gidiyor. Ucuz iş gücü, çok uluslu firmaların kar maksimizasyonu sağlamak için fabrikaların başka ülkelere gitmeleri ve bu küresel, global dünyanın sağlamış olduğu önemli bir yararın sadece büyük şirketlerin üzerinde kalması ve bunun halk kesimlerine işçilere sirayet etmemesi. Yani eşitsizliğin giderek artmış olduğu bir toplumu ortaya çıkartması ve bu da tabi Türkiye'de çok konuşulmayan şeylerdir. Gelişmiş sanayi ülkelerinde bu eşitsizlik son derece ciddi bir konu olarak ortaya çıkıyor." değerlendirmesini yaptı.

Bozkurt Aran "Bütün bunların sonunda mavi yakalılarda ve orta gelir grubunda biriken bir tepki var. Bu da popülizm olarak ortaya çıkıyor. Brexit olarak ortaya çıkıyor, Trump'ın seçiminde kullandığı bir alt yapı olarak ortaya çıkıyor. Bu liberal toplumlardaki sağ ve sol birleşiyor. İki grupta aynı bu mevcut düzene karşı tepkili, bir ortaklık sağlıyor. Eskiden birbirlerine farklı olurken şimdi öyle değil." şeklinde konuştu.

Dünyada henüz dijital teknolojinin kurallarının yazılmadığına dikkat çeken Bozkurt Aran "Bu ticaret savaşlarındaki ana nedenlerden birinin teknoloji olduğunu söylüyoruz. Bu yaptıkları müzakerelerde Amerikan tarafı gayet net olarak ellerindeki tasarruf ile 5G ve yapay zekayı geliştiren Çin firmalarını sübvanse etmemesi koşulunu koyuyor, koymaya çalışıyor. Bu tabi sızan bilgilerden edindiğimiz bilgi. Yani Amerika diyor ki, 'Sen elindeki büyük tasarruf imkanını tutup da 5G teknolojine ve yapay zekayı geliştirmek için Çin firmalarını finanse etmemen lazım' diyor. 'Onun kuralını koyalım' diyor. 'Ve bunun kuralını koyduktan sonra da bu kuralı denetleyelim' diyor. Ve bu şekilde de bu devam ediyor. Hatırlarsınız Huawei üreticisinin tutulmasını, dünyadaki bu 5G teknolojisini en yüksek geliştiren firmalardan biri de o.

Hızlı değişimin sürdüğünü hatırlatan Bozkurt Aran "Bugün ki içinde bulunduğumuz durum belirsiz bir durum. Şimdiye kadar gayet net bir şekilde Bretton Woods Sistemini, Dünya Bankası ve IMF ile götüren bir sistem şimdi dağılmak üzere. Yeni sistemden de daha kopmuş değil. Üst kümelenme zaman içinde olacak belki ama şu anda içinde bulunduğumuz yeri bir belirsizlik dönemi olarak nitelendirmek mümkün. Türkiye'nin yapısal reform çalışmaları, Avrupa Birliği bu bakımdan bizim son derece hayati bir kurum, onunla ilişkilerimizi daha farklı düşünebilmemiz lazım.

Son söz neoliberal düzen bitti mi? Neomilliyetçi bir düzen yani popülist milliyetçi bir düzen mi başlıyor? Çok taraflı bir sistemin parçası olarak egemenliğin bir parçasını başka bir uluslar arası kuruluşa devretmek artık sona mı eriyor, yoksa ülkeler kendi başlarının çaresine bakıp kendi güvenliklerini kendileri mi sağlayacaklar? Evet üçlü kümeden hangisine daha yakınız? Yani bir tarafta Çin,bir tarafta Amerika, bir tarafta Avrupa." diyerek sözlerini tamamladı.

Tekin Urhan: TAİDER olarak ortak paydada buluştuğumuz kurum ve kuruluşlarla işbirliklerimizi güçlendiriyoruz

Kocaeli Sanayi Odası Dış Ekonomik İlişkiler Komisyon Başkanı ve TAİDER (Aile İşletmeciliği Derneği) İl Temsilciliklerinden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Tekin Urhan'ın öncülüğünde Deloitte Türkiye iş birliğiyle 'Aile Şirketlerinden İyi Yönetim Uygulamaları' İzmir'de tartışıldı.

TAİDER Aile İşletmeleri Derneği ve Deloitte Türkiye tarafından 31 Temmuz'da Ege Genç İnsanları Derneği (EGİAD) Sosyal ve Kültürel Etkinlikler Merkezi olan ve İzmir Kemeraltı Çarşısı'nda bulunan eski Portekiz Sinagogu'nun tarihi atmosferinde düzenlenen "Aile Şirketlerinde İyi Yönetim Uygulamaları" konulu toplantıda bir araya gelen aile şirketleri liderleri ile gelecek nesil yöneticileri, aile şirketlerinin kurumsallaşma yolculuğunda ardıl planlama, çeviklik ve inovasyon, nesiller arası iletişim ve sosyal girişimcilik konu başlıklarında deneyim ve bilgi alışverişinde bulundular.

Panel formatındaki toplantının oturum yöneticiliğini Deloitte Private Türkiye Program Lideri Ali Çiçekli üstlenirken; konuşmacılar arasında, Lila Group Genel Müdürü Alp Öğücü, Arkas Holding Başkan Yardımcısı Bernard Arkas, Arzum Yönetim Kurulu Başkanı Murat Kolbaşı, İnci Holding Yönetim Kurulu Üyesi Perihan İnci yer aldı.

Etkinliğin hoş geldiniz konuşmasını gerçekleştiren TAİDER İl Temsilciliklerinden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Tekin Urhan; "TAİDER kuruluşunun 7. yılında Türkiye'yi kucaklayan bir dernek olmayı başarmış durumda. Özellikle İl temsilciliği yapılanmalarımızla Türkiye'nin dört bir yanındaki üyelerimize daha yakından temas ediyoruz. Ülkemiz aile işletmeleri için bir şemsiye platform olarak; organize sanayi bölgeleri, üniversiteler ve sivil toplum kuruluşları gibi ortak paydada buluştuğumuz kurum ve kuruluşlarla iş birliklerimizi güçlendiriyoruz. Deloitte Türkiye iş birliğinde gerçekleşen bu etkinliğimize olan yoğun ilgi ve yüksek katılım ne kadar faydalı bir iş yaptığımızı gösteriyor. Bugün konuşmacılarımız, tüm samimiyetleri ile aile şirketlerinde uyguladıkları başarılı süreçlerden bahsettiler. Katılımcılarımız için verimli bir toplantı olduğuna inanıyor, başta konuk konuşmacılarımız olmak üzere, iş birliği için Deloitte Türkiye'ye, etkinliğimiz için bu kültürel mekânı kullanımımıza tahsis eden EGİAD'a ve tüm katılımcılarımıza gösterdikleri ilgiden dolayı teşekkür ediyorum." dedi.

Panelin oturum yöneticiliğini üstlenen Deloitte Private Türkiye Lideri Ali Çiçekli; "Deloitte Private, Deloitte bünyesinde hayata geçirilmiş başta aile şirketleri

olmak üzere, halka açık ve çok uluslu firmaların haricindeki firmaların ihtiyaçlarına odaklanan bir programdır." dedi.

Aile şirketlerinde nesiller arası farklılıkları değerlendiren Lila Group CEO'su Alp Öğücü "Lila'da şu anda ben dördüncü kuşağı temsil ediyorum. Yönetim Kurulumuzda hem X kuşa-

ğından hem Y kuşağından üyelerimiz var. Elbette zaman zaman anlaşmazlıklar oluyor; çok doğal bir süreç bu... Mevcut teknolojiyi en ince detayına kadar paylaşarak bir noktada uzlaşma sağlıyoruz. Çünkü X Kuşağı'nın bir diğer özelliği de Y Kuşağı gibi sorgulayıcı olması. Ancak risk alma konusunda Y Kuşağı kadar esnek değiller. Fakat yapmak istediğiniz işin, sebebini, olmazsa neler olabileceğini, hangi noktalarda avantaj sağlayacağını, hedeflerinizi ve sonuçlarını detaylı bir şekilde açıkladığınız takdirde ortada bir sorun kalmıyor. Tanık olduğumuz iç girişimcilik örnekleri de aslında tam da bu uzlaşma anlarında doğuyor ve sağlıklı temeller üzerinde yükseliyor. Lila Group bünyesinde ben bunun çok güzel bir örneğini yaşadım." dedi.

1902 yılından bu yana faaliyetlerini sürdüren Arkas Holding Başkan Yardımcısı Bernard Arkas "Türkiye ekonomisinin lokomotifi diğer ülkelerde de olduğu gibi aile şirketleridir. Aile şirketlerinin güçlü ve sürdürülebilir büyümesinin sağlanması ile ülke refahının artmasının doğru orantılı olduğunu düşünüyorum. Arkas olarak 1990 sonlarında birkaç önemli kararı birden verdik. Bunlardan ilki kurumsallaşma idi. Kurumsallaşmanın gereği olarak holdingi kurduk. 2007 yılında ailemizde gelecek nesillere yardımcı olabilmek, onların sorun yaşamasına engel olmak için 'Arkas Aile Anayasası'nı hazırladık. Aile olarak inandığımız doğru planlama süreci, yeni nesil aile ferdi çalışmaya başlayınca oluşmaya başlar. Böylece mesleki know-how, eğitim ve zamanla artan sorumluluklar kademeli bir plan dahilinde gelecek nesile aktarılıyor. Bugün geldiğimiz noktayı incelediğimde, babamın önderliğinde hep beraber doğru karar verebilen ve uygulayan bir grup oluşturduk." dedi.

Arzum A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Kolbaşı: "Sadece aile şirketleri değil, tüm şirketler içeriden

doğacak olan problemlerle sıkıntıya girebilirler. Bu tip durumlarda, benzer sıkıntıları başka şirketler de geçmiş dönemlerde yaşadıkları için konuya hâkim danışmanlara gidebilirler. İş modelinde dış kaynak kullanımına daima açık olmalılar." dedi.

İnci Holding Yönetim Kurulu Üyesi Perihan İnci ise "İnci Ailesi olarak aile, iş ve ortalık şapkalarını sorunsuz dengeleyebileceğimiz bir aile anayasası oluşturmak ilk adımımız oldu. Bu şapkaları birbirine karıştırmadan aile konularını ailede, iş konularını işte çözmeye özen gösterdik. Kurucumuz babam Cevdet İnci'nin vefatından sonra yönetimde aktif rol oynayan 5 kız kardeş olarak İnci Grubu'nu güçlü kurumsal bir yapıyla geleceğe taşımak en önemli önceliğimiz oldu. 1995'te başlayan Aile Anayasası çalışmalarını 3. nesil ile 2007'de revize ettik. Daha sonra şirket kurumsallaşmasında gerekli adımları atarak ortaklık sözleşmelerini ve şirket sözleşmelerini ele

aldık. Son olarak bu 3 dokümanı birbiriyle uyumlu hale getirerek hizalanmayı sağladık. Böylece tüm alanlarda oluşabilecek problemlere öngörebildiğimiz kadarıyla önlem almış olduk. Bu sağlam temellerle inşa ettiğimiz sistemimizle başkanlık görevini 2015 sonunda 2. nesilden 3. nesile devri gerçekleştirdik. 2. nesilde görev süresinin 3 yıl ile limitli olması, dinamik olmayı, gelecek ve devir planlanmasını otomatik olarak beraberinde getirdi." dedi.

TAİDER Aile İşletmeleri Derneği, ülkemiz aile işletmelerinin yüksek performanslı, uluslararası yönetim ilkelerine sahip, ülkemize değer yaratan ve sürdürülebilir kurumlar haline gelmelerine destek veren, üyelerinin en iyi uygulamaları ve çözüm gerektiren sorunları paylaşabilecekleri, dünyanın önde gelen aile şirketleri ile iletişim kurabilecekleri ve gelecek nesillerini geliştirebilecekleri bir kurum. Türkiye'deki aile işletmelerinin nesiller boyu gelişmesi, ülkemiz ekonomisinin daha sağlıklı ve kalıcı büyümesine destek olmak amacıyla 2012 yılında kuruldu ve 65 ülkede 3 bin 700 iş ailesinin buluştuğu İsviçre merkezli Uluslararası Aile İşletmeleri Ağı (Family Business Network International) Türkiye paydaşıdır.

TAİDER
Aile İşletmeleri Derneği

ABD'ye ihracatın püf noktaları TABA-AmCham'ın 'Dış Ticaret Yatırım Raporu'nda

TABA-AmCham, Türk iş dünyasına ABD'de yatırım yapmanın inceliklerini, hazırladığı "Türkiye-ABD Dış Ticaret Yatırım Raporu 2019" ile anlattı. Dernek, başarının kilit noktasını "eyalet ve federal bazda verilen güçlü teşviklerin iyi analiz edilmesi" olarak gösterdi.

Türk-Amerikan İş Adamları Derneği-Amerikan Ticaret Odası Türkiye (TABA-AmCham), ekonomik yavaşlamadan kurtulup hızla büyümeye geçmek için ABD'ye ihracatın artırılması gerektiğine dikkat çekti. Şu an ABD'nin yaptığı ithalattan Türkiye'nin sadece yüzde 0,4'lük pay aldığına vurgu yapan dernek, Türk iş dünyasına mevcut durumda bölgede başarılı olmanın tüyolarını hazırladığı "Türkiye-ABD Dış Ticaret Yatırım Raporu 2019" ile verdi.

Doğru iş planı...

ABD'nin halihazırda 2,6 trilyon Dolarlık ithalat, 1,6 trilyon Dolar da ihracat yaptığına dikkat çekilen raporda, ülkede iş kurmanın avantajlarına da yer verildi. Raporda ayrıca ABD'de başarılı olamamanın en büyük nedenleri olarak doğru bir iş planı yapılamaması, kısa sürede sonuca ulaşma arzusu, dış pazarda rekabet edebilecek insan kaynağının olmaması ve geleneksel yöntemlerde (fuar, sergi vb.) ısrarcı olmak gösterildi.

Finansmana erişim

ABD'ye yapılacak ihracatın ya da orada iş kurmanın markalaşma açısından da kritik önem taşıdığına vurgu yapılan raporda "ABD'ye Neden Yatırım Yapılmalı?" konusu da şöyle açıklanıyor: "20 başka ülkeyle yapılan serbest ticaret anlaşmaları, yüz milyonlarca ek tüketiciye daha fazla erişim sağlamakta. ABD ayrıca iş yapma ve finansmana erişim kolaylığı, işgücü yeteneği ile korumacılık önlemleri nedeniyle uluslararası alanda en iyiler arasında yer almaktadır. Öte yandan ülke, başta petrol ve doğalgaz olmaz üzere zengin kaynaklara sahiptir."

Rapora ABD'de başarılı olmanın başarının püf noktaları da şöyle açıklanıyor:

Eyalete göre teşvik

• Pazara ilişkin kısa vadeli operasyon ve uzun vadeli stratejik planlar oluşturulmalı.

• Müşteri hakları çok iyi korunduğu için lojistik planlama çok detaylı yapılmalı ve kaliteye önem verilmeli.

• Ticari kanunlar federal, eyalet ve şehir bazında çok farklılık gösterdiği için bu servisler kaliteli ve iyi yönetilmeli.

• Pazar/fırsat araştırması, arz-talep yapısı detaylı olarak analiz edilmeli.

• Rakip tedarik zincirleri, marka ve fiyat strateji analizleri ayrıntılı bir şekilde araştırılmalı.

• Eyalet ve federal kanunlar bazında sektöre yönelik özel kurallar öğrenilmeli.

• Eyaletten eyalete değişkenlik gösteren en önemli hususlardan birisi ise teşviklerdir. Bu teşviklerin bir kısmı eyalet bazında verilmekte iken bir kısmı da Federal teşvikler kapsamında bulunmaktadır. Bu ödevlere iyi çalışılmalı.

• Eyalet bazında, 'vergi indirimi', 'gümrük vergisi muafiyeti', 'yatırım yeri tahsisi', 'eğitim desteği', 'finansman desteği'

• 'Emlak vergisi indirimi', 'gelir vergisi indirimi' ve 'Ar-Ge desteği' verilirken federal teşvikler kapsamında 'gümrük vergisi muafiyeti', 'sigorta primi', 'işveren hissesi desteği' ile işsizlik sigortası indirimi yapılıyor. Bunlar iyi analiz edilmeli.

ENSİA Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Vatansever

Enerji sektöründe 13 milyar dolar sorunlu kredi var

ENSİA Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Vatansever "Bankalarımızın, Girişim Sermayesi Fonu ile ellerinin daha da güçlenerek iç piyasayı daha hızlı finanse edebileceklerini düşünüyorum." dedi.

ENSİA Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Vatansever enerji sektöründe 13 milyar dolar sorunlu kredi bulunduğunu belirterek "Bu durum enerji sektörünün sorunu olmaktan çıkıyor, finans sektörünün sorunu olmaya evriliyor" dedi. Vatansever nisan ayında açıklanan Yeni Ekonomik Program'da yer alan Girişim Sermayesi Fonu'nun bir an önce hayata geçirilmesi gerektiğini söyledi.

Türkiye'de son on beş yılda enerji üretimi ve dağıtımına yapılan 100 Milyar Doların üzerindeki yatırım, büyük oranda dövize dayalı kredilerle gerçekleşti. Ekonomide görülen yavaşlama, enerji talebinin düşmesi ve finansman maliyetlerinin artması; bu yatırımların büyük oranda zarar etmesi sonucunu doğurdu.

Enerji Sanayicileri ve İşadamları Derneği (ENSİA) Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Vatansever, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak tarafından Nisan ayında açıklanan Yeni Ekonomi Program'da (YEP) vurgulanan "Enerji Girişim Sermayesi Fonu" kurulması düşüncesini çok olumlu bulduklarını belirterek, aradan geçen beş ayda bu yönde bir adım atılmadığını hatırlattı.

Enerji sektörünün 47 Milyar Dolar civarında borcu olduğuna, bu borcunun 13 Milyar Dolarının sorunlu kredilerden oluştuğuna dikkat çeken Vatansever, şu değerlendirmeyi yaptı:

Bankaların eli rahatlayacak

"Dolayısıyla bu durum enerji sektörünün problemi olmaktan öteye geçiyor ve finans sektörünün problemi olmaya doğru evriliyor. Sayın Bakanımızın ifadelerinde yer bulan Girişim Sermayesi Fonu, bankacılık sektörü üzerinde bulunan ve taşınamayan sorunlu borçları bilançoların dışına çıkarılmasını hedefliyor. Merkez Bankası'nın 425 baz puanlık faiz indirimi ile elleri bir ölçüde rahatlayan bankalarımızın, Girişim Sermayesi Fonu ile ellerinin daha da güçlenerek iç piyasayı daha hızlı finanse edebileceklerini düşünüyorum.

Son 15 yılda yüksek büyüme ve ucuz finansman etkisi ile enerji sektörünün üretim ve dağıtım bacaklarında adeta yatırım furyası yaşandığını kaydeden Vatansever, bu yatırımın tamamına yakınının özel sektör tarafından ve yabancı para cinsinden kredilerle yapıldığını ve ülkenin kurulu gücünün 90 bin Megavatın üzerine çıktığını anımsattı.

Kurulması planlanan Fon'un yararlı bir girişim olmakla birlikte kalıcı çözüm sağlamayacağına işaret eden Hüseyin Vatansever, uzun vadeli çözümün tüketimi azaltıp verimliliğe odaklanmaktan geçtiğini sözlerine ekledi.

Sürücüsüz Araç Test Parkuru TOSB'da Kullanıma Açıldı

Otomotiv yan sanayide yüksek katma değer yaratmakla birlikte, teknoloji kullanımını artırarak hizmet kalitesini en üst düzeye ulaştırmayı hedefleyen TOSB (Otomotiv Yan Sanayi İhtisas Organize Sanayi Bölgesi), bünyesinde yer alan TOSB İnovasyon Merkezi ile yenilikçi adımlar atmayı sürdürüyor. Son olarak, TOSB İnovasyon Merkezi koordinasyonunda İTÜ OTAM (Otomotiv Teknolojileri Araştırma Geliştirme Merkezi) ve OTAM'ın işletmesini üstlendiği İTÜ MEAM (Mekatronik Eğitim ve Araştırma Merkezi) ile Türkiye otomotiv sektörünün gelişimine katkıda bulunacak önemli bir işbirliğine daha imza atıldı. İşbirliği çerçevesinde, Gebze'de yer alan TOSB yerleşkesinde "Sürücüsüz Araç Test Parkuru" devreye alındı.Başta İTÜ OTAM ve işletmesini üstlendiği İTÜ MEAM olmak üzere, sürücüsüz araçlar alanında çalışma yapan herkese ve her oluşuma açık olacak olan test parkuru, trafiğe tamamen kapatılan özel alanda oluşturuldu.

Gebze'de bulunan TOSB yerleşkesi içerisinde kurulan "Sürücüsüz Araç Test Parkuru"nun açılış töreninde TOSB Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Burhanoğlu, İTÜ Vakfı Genel Sekreteri Kenan Çolpan, İTÜ OTAM Genel Müdürü ve TOSB İnovasyon Merkezi Genel Koordinatörü Ekrem Özcan, İTÜ MEAM Müdürü Prof. Metin Gökaşan ve İTÜ'den Prof. Seta Estrada hazır bulundu. Açılış töreninde konuşan TOSB Başkanı Ömer Burhanoğlu, "Otomotiv sektörünün kalbi niteliğindeki bu alanda, sürücüsüz araçların geliştirilmesine yönelik test parkuru açılması kritik bir önem taşıyor. Türkiye, otomotiv sanayisiyle dünyaya örnek olan ülkelerden birisi. Bu bağlamda TOSB olarak hem bugün olduğu gibi test alanlarının açılması hem de laboratuvar, komponent ve ofis gibi desteklerin sağlanması noktasında tüm iş birliklerine açığız. Sürücüsüz araçlar için hazırlanan bu özel alanın ülkemize hayırlı olmasını diliyoruz" dedi.

"İTÜ MEAM'ın otonom aracını ortak kullanıma açtık"

Test parkurunun TOSB İnovasyon Merkezi tarafından ilgili firmaların ortak kullanımına açılacağını belirten İTÜ OTAM Genel Müdürü ve TOSB İnovasyon Merkezi Genel Koordinatörü Ekrem Özcan ise yaptığı açıklamada, "Otomotiv sektörümüzün gelişiminde büyük rolü olan TOSB yerleşkesi içerisindeki bir alanın, test parkuru olarak ortak kullanıma açılması oldukça önemli bir adım. 'Sürücüsüz Araç Test Parkuru' adını verdiğimiz bu alanda, İTÜ OTAM olarak işletmesini üstlendiğimiz İTÜ MEAM bünyesinde geliştirilen otonom araçlar test edilecek. Şu an halihazırda da İTÜ MEAM'ın bir otonom aracı, ortak kullanıma açılmış durumda.Ayrıca, parkurumuzu görüntü işlemeden yapay zekaya kadar otonom araç teknolojileriyle ilgili çalışmalar yapan tüm firmaların ortak kullanımına açıyoruz" ifadelerini kullandı.

"Türkiye için büyük kazanç sağlayacak"

İTÜ Vakfı Genel Sekreteri Kenan Çolpan ise dünyada otomotiv sektörünün sürücüsüz araçlara yönelik çalışmalarının hızla devam ettiğinin altını çizerek, otomotivin Türkiye için lokomotif sektörlerden birisi olduğunu belirtti. İTÜ OTAM'ın, İTÜ Vakfı'nın yüzde 100 iştiraki bir şirket olarak önemli girişimlerde bulunduğunu ifade eden Genel Sekreter Kenan Çolpan, "Biz de İstanbul Teknik Üniversitesi olarak, otomotivin gittiği yönü ve özellikle yeni bir alan olan otonom araçların gelişimini önemle takip ediyoruz. TOSB da bu konuda önemli noktalardan bir tanesi. Bize verdikleri destekleri çok önemli buluyoruz. 'Sürücüsüz Araç Test Parkuru', startuplardan Türkiye'nin önde gelen sanayi kuruluşlarına kadar birçok kurum ve kuruluşa açık olacak. Burada yapılan çalışmaların Türkiye için büyük kazanç sağlayacağına inanıyorum" diye konuştu.

TOSB İnovasyon Merkezi Hakkında

T.C. Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) ile 3 Eylül Pazartesi günü imzalanan proje ile ilk adımı atılan TOSB İnovasyon Merkezi; TOSB'daki firmaların ve çalışanların yeni teknolojileri hızlı bir şekilde deneyimlemesi adına ortam sunmak, başarılı startuplar ile TOSB üyelerini bir araya getirerek gelişimlerini sağlama ve otomotiv sektörüne kazandırmak, sektörde ve girişimcilik ekosisteminde 'akıllı para'nın gelişimini sağlamak amacıyla TOSB 'da kurulmuştur.

OTAM Hakkında

2004 yılında kurulan ve faaliyetlerini İTÜ Ayazağa yerleşkesinde gerçekleştiren OTAM (Otomotiv Teknolojileri Araştırma Geliştirme Merkezi), Emisyon Laboratuvarı ve Mekanik Laboratuvarları'nda; araç ve güç aktarma organları, titreşim ve akustik, dayanım ve ömür testleri alanlarında mühendislik çözümleri sunmaktadır. OTAM, İTÜ MEAM'ın da işletilmesini üstlenerek; elektrikli ve hibrit araçlar, bağlantılı-otonom araçlar, batarya yönetim ve şarj sistemleri geliştirilmesi, taşıt elektrikli motoru geliştirme ve aracın gerçek yol koşullarına en yakın şartlarda simülasyon tabanlı test gibi alanlara yönelik yetkinliklerini de artırmıştır.

Ses Teknolojileri 300 Milyar Dolarlık Telefon Dolandırıcılığını Önlüyor

Opus Research, aralarında Türkiye'den Sestek'in de olduğu 13 global teknoloji şirketinin sesle kimlik doğrulama çözümlerini analiz etti. Rapor sonucunda; ses ve iletişim teknolojileri sayesinde, her sene yaklaşık 300 milyar dolarlık telefon dolandırıcılığının önüne geçildiği tespit edildi.

ABD merkezli araştırma ve danışmanlık şirketi Opus Research tarafından geçtiğimiz ay yayınlanan "2019 Akıllı Kimlik Doğrulama ve Ses Biyometrisi" adlı raporda; ses biyometrisi odaklı kimlik doğrulama konusunda yazılım, hizmet ve platform sunan dünyanın önde gelen 13 teknoloji şirketi analiz edildi. Türkiye'den Sestek'in de yer aldığı rapora göre, analiz edilen şirketlerin çözümlerini kullanan yaklaşık 600 milyon sesli imza müşterisinin olduğu ve yıllık 2 milyar doğrulama işleminin gerçekleştiği belirlendi. Söz konusu işlemler sayesinde ise yaklaşık 300 milyar dolarlık telefon dolandırıcılığının engellendiği açıklandı.

Raporda ayrıca ses teknolojileri alanında uluslararası çözümler sunan Sestek'in, Türk Telekom ile 2011 yılında hayata geçirdiği sesli imza projesinden de söz edildi. Çağrı merkezi ile yapılan görüşme sürelerinde kısalma ve müşteri memnuniyetinde artış sağlayan proje, sesli imza sayısı ile dünyanın en büyük ölçekli ses biyometrisi projeleri arasında yer alıyor.

Dünyanın önde gelen teknoloji üreticileri arasında

Raporu değerlendiren Sestek CEO'su Prof. Dr. Levent Arslan "Sestek olarak dünya standartlarında teknolojiler geliştiriyoruz. Sürdürülebilir Ar-Ge faaliyetlerimiz sayesinde mevcut teknolojilerimizi sürekli olarak iyileştiriyoruz. Böylece günümüz müşterilerinin beklentilerini en doğru şekilde cevaplayan çözümler sunabiliyoruz. 'Ses biyometrisi' çözümlerimizle, dünyanın önde gelen araştırma şirketleri arasında yer alan Opus Research'ün son raporunda yer almamız da bu konudaki başarımıza işaret ediyor." dedi.

Ses biyometrisi nedir?

Sesli imza olarak da ifade edilen ses biyometrisi, insan sesinin tıpkı parmak izi ve retina gibi kişiye özel olmasından hareketle kullanılan bir doğrulama yöntemidir. Şifre, parola ve güvenlik sorusu gibi geleneksel güvenlik önlemlerinin aksine unutulamaz oluşu ve kullanıcıların seslerinin 100'ün üzerinde parametre baz alınarak analiz edilmesi, ses biyometrisini çok daha güvenli hale getiriyor.

Üzerinden tam 20 yıl geçti ama acımız hâla aynı

Unutmadık, unutmayacağız, UNUTTURMAYACAĞIZ...

Sadece 45 saniye...
'17 Ağustos depremi' ya da '1999 Gölcük Depremi' ya da 'İzmit Depremi' ya da 'Marmara Depremi'... Sadece 45 saniye sürdü ve Türkiye tarihinin en acı, en vahim doğal afetini yaşadı. Üzerinden tam 20 yıl geçti ama acısı halen geçmedi. Unutulmuyor, unutturmayacağız...
Resmi raporlara göre, 17 bin 480 ölüm, 23 bin 781 yaralı var. 505 kişi ise sakat kaldı. 285 bin 211 ev, 42 bin 902 iş yeri hasar gördü.

Resmi olmayan bilgilere göre ise; yaklaşık 50 bin ölüm, ağır-hafif 100 bine yakın yaralı oldu. Ayrıca 133 bin 683 çöken bina ile yaklaşık 600 bin kişiyi evsiz bıraktı.

Yaklaşık 16 milyon insan, depremden değişik düzeylerde etkilendi. Bu nedenle Türkiye'nin yakın tarihini derinden etkileyen en önemli olaylardan biri olarak tarihteki yerini aldı.

UNUTMADIK, UNUTTURMAYACAĞIZ...

O gece Gölcük'te 13 bin bina, 2 bin 500 işyeri yıkıldı. '17 Ağustos Depremi' dünyada yaşanmış en yüksek ve en ağır deprem değildi ancak imarsız, plansız, sağlıksız, güvensiz yani tam olarak akılsız yapılar ve yanlışlar onbinlerin canına mâl oldu.

Türk insanının yüzde 55'inin hala deprem hazırlığı yok

Marmara Depremi'nin 20. yıldönümü yaklaşırken, AKUT Arama Kurtarma Derneği'nin "Deprem Farkındalık ve Bilinçlendirme" araştırmasından kaygı verici sonuçlar çıktı.

Ülkemizin en önemli afetlerinden 1999 Marmara Depremi'nin 20. yılında, bu afetteki rolüyle ülke gündemine giren AKUT'un, "Deprem Farkındalık ve Bilinçlendirme Araştırması"nın sonuçları önemli mesajlar içeriyor.

- Türk insanı en çok depremden korkuyor

Türkiye temsili olmak üzere 26 il ve istatistiki bölgede, Xsights Araştırma ve Danışmanlık şirketi işbirliğiyle gerçekleştirilen araştırmada, Türk insanının afetler arasında en çok depremden korktuğu bulgulandı (%63). Araştırmada, depremi sırasıyla; yüzde 21 ile "yangın", yüzde 8 ile "sel, su taşkınları", yüzde 3 ile "toprak kaymaları-kaya düşmeleri" takip etti. Diğer tüm afetlerden korkulma oranı toplam yüzde 1 çıkarken, katılımcıların yüzde 6'sı hiçbir doğal afetten korkmadıklarını belirtti.

- Türk insanının yüzde 55'inin deprem hazırlığı yok...

Olası bir depreme karşı hazırlık durumunun sorgulandığı bölümde katılımcıların yüzde 55'inin, "herhangi bir hazırlığının olmadığını" belirtmesi, araştırmanın uyarı mahiyetindeki sonuçlarından biri oldu. Bu oranı, yüzde 21 ile "ilkyardım eğitimi aldım", yüzde 19 ile "evimi sigorta yaptırdım" ve yüzde 12 ile "acil durum çantası hazırladım" cevapları izledi.

AKUT'un araştırmasına katılanların yüzde 43'ü olası bir depremde "evlerinin hasar göreceğini- yıkılacağını düşünürken", yüzde 32'isi bir "hasar-yıkılma beklemiyor". Bu konuda her 4 katılımcıdan 1'i ise kararsız.

- Evde güvenli bir alana saklanmak ilk sırada

Araştırmanın önemli amaçlarından birisi de, katılımcıların, deprem anında "ilk yapılacak şey" konusundaki düşüncelerinin ortaya konmasıydı. Araştırma sonuçlarında yüzde 38 ile "evde güvenli bir alana saklanmak" birinci sırada yer aldı. Bunu sırasıyla yüzde 23 ile "hemen evden dışarı çıkarım", yüzde 22 ile "çocuğumun yanına giderim" ve yüzde 13 ile "hiçbir şey yapmam" yanıtları takip etti. Bu bölümün en dikkat çekici bulgusu düşük gelir grubunun ve 55 yaş üstünün oldukça yüksek bir oranda "hiçbir şey yapmam" yanıtını vermesi oldu.

- AKUT seminerlerine katılanların bilinci yüksek

Araştırma sonuçlarında, AKUT'u bilenlerin, bilmeyenlere göre daha hazırlıklı olduğu gözlendi. Bu alanın ilginç sonuçlarından birisi de, AKUT seminerlerine katılanlar arasında "evini sigorta yaptıranlar" ve "binalarının deprem dayanıklılığını kontrol ettirenlerin" anlamlı olarak fazlalığı

oldu. İlk yardım eğitimi bölümünde ise katılımcıların yüzde 48'i "eğitim almayı düşündüğünü" belirtti.

- Recep Şalcı: Yeterli hazırlık düzeyine ulaşmış değiliz

Başta deprem ve diğer doğal afetler olmak üzere, tüm arama-kurtarma faaliyetleriyle ilgili toplumsal bilinç ve farkındalık düzeyini yükseltmeyi, her zaman için arama kurtarma çalışmalarının kendisi kadar önemsediklerini belirten AKUT Başkanı Recep Şalcı araştırma sonuçlarıyla ilgili şunları söyledi:

"Büyük Marmara Depremi'nin üzerinden dile kolay 20 yıl geçti ama maalesef hala hem en çok depremden korkuyoruz hem de insanımızın yarısından fazlasının deprem hazırlığı yok.

Türkiye temsili bilgileri içeren araştırma sonuçları başka açılardan da dikkat çekici. Hiçbir zaman amacımız acıları hatırlatmak değil; daha fazla önlem alınması için farkındalık yaratmak.

Bireysel bilinçlenmeye çok daha fazla ihtiyacımız var. Aslında yapacağımız şeyler çok zor değil. Binalarımızı sağlam yapacağız, sağlam olmayanları güçlendireceğiz, deprem sırasında ve sonrasında ne yapmamız ve yapmamamız gerektiğini bileceğiz. Farkında olma, kendimizi, çocuklarımızı ve çevremizi bilinçlendirmeyle bu büyüklükte bir acı yaşama riskimiz azalır".

- Acil durum çantasında "su" üçüncü sırada çıktı

Katılımcıların "acil durum çantasında" bulundurdukları materyaller konusunda yüzde 53 ile ilk sırayı "el feneri" aldı. El fenerini, yüzde 48 ile "kuru yiyecekler, bisküvi, konserve", yüzde 42 ile "su" ve yüzde 34 ile "sargı bezi" izledi.

- Acil durum toplanma alanları bilgisi uyarı veriyor

Araştırmanın belki de en önemli sonuçlarından birisi, katılımcıların yüzde 58'inin yaşadıkları bölgede "acil durum toplanma alanı olmadığını" belirtmeleri oldu. Böyle bir alanın olduğunu belirtenler ise yüzde 21'de kaldı. Geriye kalan yüzde 21'lik kesim ise toplanma alanına yönelik bilgilerinin olmadığını belirtti. Ayrıca bölgesinde acil durum toplanma alanı olanların yüzde 23'ü de, bu alanların yerini bilmiyor. Önemli bir ayrıntı olarak AKUT Deprem Bilinçlendirme seminerlerine katılanların, toplanma alanlarının yerini daha fazla bildikleri dikkat çekti.

- Hayat Üçgeni Metodu bilinmiyor

Deprem anı pozisyon alma konusunda en önemli yöntem olan "Hayat Üçgeni" "Yat-Korun Tutun" metodunu katılımcıların yüzde 79'unun bilmemesi araştırmanın üzerinde önemle durulması gereken sonuçlarından birisi oldu. Bu metodu bilenler arasında kadınlar ve 55 yaş üstü bireyler daha yüksek bir orana sahip.

- AKUT en bilinen arama kurtarma ve yardım sivil toplum kuruluşu

AKUT'un toplum arasında bilinirliğinin de değerlendirildiği araştırmada kurum, en fazla anımsanan STK çıktı. AKUT her 2 katılımcıdan birisi tarafından biliniyor. AKUT'un faaliyetlerinin bilinirlik oranları ise şöyle sıralandı: "Deprem arama kurtarma (yüzde 91)", "Enkaz arama kurtarma (yüzde 71); "Doğa arama kurtarma (yüzde 63); "Dağ arama kurtarma (yüzde 61); "Kentsel arama kurtarma (yüzde 43)...

1999 depreminin maliyeti 200 milyar lira olarak hesaplandı

İstanbul / Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) ve Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı (UNDP) iş birliğiyle kurulan Connected Business initiative (CBi) Türkiye Platformu tarafından hazırlanan 'KOBİ'lerde Dayanıklılık: Yeni Riskler, Yeni Öncelikler' Raporu, 17 Ağustos'un 20. yıldönümünde kamuoyuyla paylaşıldı.

Türkiye'de özel sektörün Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları'na bağlılığını ve uyumunu artırmak amacıyla TÜRKONFED, TÜSİAD ve UNDP'nin paydaşlığı ile Ümit Boyner başkanlığında kurulan "Hedefler İçin İş Dünyası Platformu" ana şemsiyesi altında faaliyetlerini sürdüren CBi Türkiye Platformu iş dünyasını değişen risk profiline hazırlıklı kılmak için faaliyetler yürütüyor.

CBi Türkiye'nin ilk çalışması olan raporda, 20 yıl içinde Türkiye ekonomisiyle aynı ölçüde potansiyel risklerin de büyüdüğü vurgulandı. Rapor, deprem başta olmak üzere iklim değişikliğine bağlı sel ve taşkın gibi afetler ile karmaşık acil durumlar olarak tarif edilen ve son yıllarda gündemde olan mülteci sorunu konularında genel durum tespiti ve çözüm yolunda yapılacaklara rehberlik ediyor.

Marmara Depremi'nin ekonomiye bilançosu: 200 Milyar TL zarar

TÜRKONFED ve UNDP ağlarındaki iş liderleri, farklı sektörlerin temsilcileri ve üye işletmelerden alınan görüşlerle detaylandırılan raporda; yeni dünya düzeninde yeni risklere karşı özel sektörün, mevcut durumu analiz edildi ve geleceğe dair stratejik öncelikler ile adımlar sıralandı.

Rapora göre 17 Ağustos 1999 Marmara Depremi'nden büyük fabrikalar kadar ülkenin ve bölgenin bel kemiğini oluşturan KOBİ'ler etkilendi. Türkiye sanayisini kalbinden vuran depremde 30 binden fazla işletme zarar gördü ve bugünün parasıyla 200 Milyar TL düzeyinde zarar oluştu.

17 Ağustos 1999 Marmara Depremi'nden bu yana yapılan çalışmaların ağırlıklı olarak can güvenliğinin sağlanmasına yönelik olduğunun belirtildiği rapora göre, firmalarda iş sürekliliğinin sağlanması ve ekonomik kayıpların azaltılması yönünde ise halen yapılması gereken çok şey var. Çünkü son 20 yılda, olası bir depremin ekonomi üzerinde yaratacağı risk, Türkiye ekonomisinin büyümesine paralel bir şekilde arttı.

Uzun vadeli rekabet gücü ve başarı için özel sektör dayanıklılıkla ilgili yatırımlara yönelmeli

Rapora göre özellikle KOBİ'lerin en çok etkilendiği fiziksel tesis, ekipman, iş gücü, tedarik zinciri ve altyapı hizmetleri alanlarında işletmelerin hem potansiyel risklere hazırlıklı olmasının sağlanması hem de olası etkilerde toparlanma sürelerinin hızlandırılması, doğal afetlerin Türkiye ekonomisinde yaratacağı riskin azaltılmasında kritik önem taşıyor. Ancak Türkiye'de halen doğal afet ve kriz durumlarında devlet desteği bekleniyor. Halbuki ulusal ve uluslararası tedarik zincirlerine dahil olmak için işletmelerin artık yalnızca kendi operasyonel dayanıklılıklarına odaklanmadıklarının; kentsel iklim dayanıklılığını artırma yükünü kamuyla birlikte omuzlayarak, kendi pazarlarına ve tedarik zincirlerinin dayanıklılığına yatırım yapmaya başladıklarının belirtildiği raporda, "Türkiye'de de bu algının değişmesi, özel sektör başta olmak üzere tüm paydaşların kendi riskini sahiplenmesi ve üzerine çalışması daha sağlıklı olacaktır. Çünkü dayanıklılıkla ilgili yatırımlar ve stratejik ortaklıklar uzun süreli rekabet gücü ve başarının anahtarıdır. Bu kapsamda özel sektörün dayanıklılık algısının 'paylaşılan sorumluluk' yönünde evrilmesi en önemli öncelikler arasında görülmektedir"

görüşlerine yer verildi.

Ümit Boyner: "Küresel sorunlar, özgün çözümler ve işbirliği gerektiriyor"

İşletmelerin olası afetlere ve krizlere karşı dirençlerinin artırılması, bugün, küresel ölçekte Birleşmiş Milletler ve ülkelerin, kendi gündem ve kalkınma planlamalarında, önemi giderek artan bir konu olarak tartışıldığını belirten Hedefler İçin İş Dünyası Platformu Yönetim Kurulu Başkanı Ümit Boyner, deprem ve sel gibi doğal afetler ve iklim değişikliğinin son yıllarda Dünya Ekonomik Forumu raporlarında kalkınmanın önündeki en önemli tehdit olarak yer aldığını ifade etti. Özellikle iklim değişikliğine bağlı olarak gittikçe artan kuraklık ve aşırı hava koşulları nedeniyle yaşanan insani ve ekonomik kayıpların önemli ölçüde artış gösterdiğini söyleyen Boyner;

"20 yıl önce binlerce insanımızı kaybettiğimiz 17 Ağustos Depremi'nin acısını halen hissediyoruz. Doğal afetler sadece fiziki altyapımıza ve ekonomimize zarar vermekle kalmıyor, insani ve toplumsal acıdan önemli travmaları beraberinde getiriyor. CBi Türkiye tarafından hazırlanan bu rapor da esas itibarıyla işletmelerin ve özel sektörün, bu travmaların insani, toplumsal ve ekonomik etkilerini azaltacak stratejiler geliştirmesi ve sorumlulukların kendi içinde paylaşılmasına rehberlik etmeyi hedefliyor. Günümüz dünyasında artık kapsayıcı ve çok paydaşlı işbirliği ağları ile Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları doğrultusunda inisiyatifler hayata geçiyor. Çünkü küresel sorunlar, çok paydaşlı işbirliği ağlarıyla özgün çözümler gerektiriyor" dedi.

Orhan Turan: "Krizlerden sonra ekonominin hızlı toparlanması KOBİ'lerin dayanıklılık gücüne bağlı"

Raporun, doğal afet sonrası toparlanmayı hızlandıran en önemli etkenlerden birinin ekonominin dayanıklılığının sağlanması olduğunun fotoğrafını, net bir şekilde çektiğini söyleyen TÜRKONFED Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Turan, "Oysa işletmelerin afetlere dayanıklılığına yönelik çalışmaların sınırlı olduğunu biliyoruz. Mevcut KOBİ'lerin yaklaşık yüzde 30'unun sigorta poliçesine sahip olduğu tahmin ediliyor. Acil durum eylem planına sahip olma oranı veya düzenli risk değerlendirmesi yapma oranı daha da düşük düzeyde. Deprem riskinin ekonomik boyutu özellikle son 20 yılda yaşanan hızlı kentleşme göz önüne alındığında artıyor. Çünkü ekonomimiz yalnızca büyümedi, aynı zamanda kentleşti. 1999 Marmara Depremi'nde Kocaeli'nde olan işletme yoğunluğu, bugün deprem bölgesinde bulunan birçok kentimizde var. Nüfusumuzun yüzde 80'i ve Gayri Safi Milli Hasıla'nın yüzde 83'ü, 30 büyükşehirde toplanmış durumda. Dolayısıyla KOBİ'lerin dayanıklılığının artırılması, olası bir afet veya kriz durumunda yaşanabilecek risklerin azaltılması ve ekonominin hızlı toparlanması, her zamankinden daha büyük önem taşıyor. TÜRKONFED olarak; UNDP işbirliğiyle Hedefler İçin İş Dünyası ve CBi Türkiye platformlarının katkılarıyla, KOBİ'leri küresel risklere hazırlamaya ve bu risklerden yeni ürün ve hizmetler geliştirmek gibi fırsatlar yaratmalarını sağlamak üzere bilinçlendirmeye devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

Claudio Tomasi: "Dayanıklı bir toplumun baş aktörlerinden biri özel sektör"

UNDP Türkiye olarak destekledikleri çalışmaların önemli bir boyutunun ekonomik, çevresel ve sosyal sistemleri değişen risk profiline karşı dayanıklı kılmak ve bu amaçla yeni çözümler üretmek olduğunu belirten Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı (UNDP) Türkiye Mukim Temsilci Vekili Claudio Tomasi, dayanıklı olmanın hem sürdürülebilirliğin hem de rekabetin temel özelliklerinden biri olduğunu vurguladı. Dayanıklı bir toplumun baş aktörlerinden birinin özel sektör olduğunun altını çizen Tomasi, sözlerini şöyle sürdürdü: "Son yıllar Türkiye'nin hem dinamik bir ekonomiye, hem de hızla değişen bir risk profiline sahip olduğunu gösterdi. Bu rapor yakın geçmişte özel sektörün risklerden nasıl etkilendiğini incelemekte, geleceğe dönük öngörüler paylaşmakta ve daha dayanıklı bir ekonomi oluşturmanın yollarını aramaktadır. Deprem ve yangının en önemli riskler olduğunu düşünürken, küresel iklim değişikliğine bağlı afetler ve risk profillerindeki değişimin yanı sıra Suriye Krizi gibi bölgesel olayların da Türkiye'ye etkileri artıyor. Hızla değişen bir dünyanın Türkiye ekonomisine etkisi kaçınılmaz. Özel sektörün ve onunla birlikte büyüyen kentlerin, yeni yönetim anlayışları, ortaklıklar ve uygulama çözümleri geliştirmeleri gerekiyor." dedi.

Raporun, Sürdürülebilir Kalkınma Amaçları'na ulaşma yolunda TÜRKONFED ve UNDP ortaklığında kurulan CBi Türkiye platformuna başlangıç için bir yol haritası çizmeyi amaçladığını ifade eden Tomasi, "Burada sunulan yol haritasının tüm paydaşları bir araya getirmesini diliyor, önerilerin Türkiye'nin rekabet gücüne, ülke ekonomisine, sanayi ve bölgesel kalkınmaya katkı sunmasını umuyorum." diye konuştu.

Nüfusun yüzde 70'i, yüksek deprem tehlikesi altında yaşıyor

17 Ağustos 1999 Marmara Depremi'nin 20'nci yıl dönümü vesilesiyle açıklamada bulunan Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve Türkiye Hazır Beton Birliği Başkanı Yavuz Işık, 2019 yılında yürürlüğe giren yeni Türkiye Deprem Tehlike Haritası incelendiğinde nüfusun yüzde 70'ten fazlasının deprem tehlikesi yüksek bölgelerde yaşamakta olduğunun görüldüğünü ve Türkiye'de depreme dayanıksız olan 6,7 milyondan fazla konutun acil olarak yenilenmesi gerektiğini vurguladı.

Türkiye'de standartlara uygun beton üretilmesi ve inşaatlarda doğru beton uygulamalarının sağlanması için 30 yılı aşkın süredir uğraş veren Türkiye Hazır Beton Birliği (THBB), 17 Ağustos 1999'da yaşanan deprem felaketinin 20'nci yıl dönümünde deprem gerçeğini hatırlattı. Geçmişte yurdumuzda birçok yıkıcı depremler olduğu gibi, gelecekte de sık sık oluşacak depremlerle önlem alınmazsa büyük can ve mal kaybına uğrayacağımıza dikkat çeken Avrupa Hazır Beton Birliği (ERMCO) ve THBB Yönetim Kurulu Başkanı Yavuz Işık, şu açıklamalarda bulundu: "2019 yılında yürürlüğe giren yeni Türkiye Deprem Tehlike Haritası'nı incelediğimizde nüfusumuzun yüzde 70'ten fazlasının deprem tehlikesi yüksek bölgelerde yaşamakta olduğunu görüyoruz. T.C. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı da 6,7 milyondan fazla konutun depreme dayanıksız olduğunu ve bu konutların yenilenmesi gerektiğini açıklamıştır. Son 58 yıl içerisinde depremlerden, 58.202 vatandaşımız hayatını kaybetmiş, 122.096 kişi yaralanmış ve yaklaşık olarak 411.465 bina yıkılmış veya ağır hasar görmüştür. Sonuç olarak, depremlerden her yıl ortalama 1.003 vatandaşımız hayatını kaybetmekte ve 7.094 bina yıkılmaktadır. T.C. İçişleri Bakanlığı Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı (AFAD) Deprem Dairesi Başkanlığı verilerine göre Marmara Depremi'nin yaşandığı 17 Ağustos 1999'dan bugüne kadar ülkemizde 305.238 deprem gerçekleşmiştir. Bugün Türkiye'de depreme dayanıksız olan 6,7 milyondan fazla konut bulunmaktadır. Bütün bu veriler göstermektedir ki depreme dayanıksız yapıların acil olarak yenilenmesi gerekmektedir. Bununla ilgili Çevre ve Şehircilik Bakanlığının mevzuatta düzenlemeler yaparak bu süreci kolaylaştırıcı ve hızlandırıcı adımlar atmaya çalıştığını biliyoruz. Bunun bir an önce gerçekleşmesini her şeyden önce bir vatandaş olarak bekliyorum.

Yapılan araştırmalarda deprem yıkımlarının önemli nedenlerinden birinin standart dışı beton kullanılması, uygulama ve proje hataları olduğu görülmektedir. Depreme dayanıklı yapılara ihtiyaç olan ülkemizde hazır beton sektörünün en önemli sorunu bir kısım üreticinin denetim dışı, kalitesiz üretim yapmasıdır. THBB olarak önceliğimiz bu üreticilerle ilgili bütün kesimleri ve halkımızı bilgilendirmek, THBB Kalite Güvence Sisteminin (KGS) önemini anlatmak ve ülkemizde kullanılan betonun tamamının kaliteli üretilmesi için çalışmaktır." dedi.

KGS belgeli kaliteli hazır beton olası bir depremde birçok hayat kurtaracaktır

Kaliteli beton kullanımı ve denetim ile depremi az hasarla atlatmanın mümkün olduğunu vurgulayan Yavuz Işık: "Hazır beton alanında kaliteyi garanti altına almayı hedefleyen Birliğimiz, Kalite Güvence Sistemi (KGS) denetimleri ile kaliteli ve yüksek dayanım sınıflarında beton üretimi gerçekleşmesini sağlamaktadır. Beton üretim tesislerinin yerinde denetiminin yanı sıra habersiz ürün denetimleri de gerçekleştiren KGS tarafsızlığını kanıtlayarak kaliteli beton kullanımının yaygınlaşmasına katkı sağlamaktadır. Hazır betonun üretim sürecinin tamamını kapsayacak şekilde denetlenmesi, deprem ve diğer dış etkilere dayanıklı binalar üretmek için kaçınılmaz bir şarttır. Yeni yapıların oluşturulmasında ve kentsel dönüşüm çalışmalarında kullanılacak KGS belgeli kaliteli hazır beton olası bir depremde birçok hayat kurtaracaktır.

THBB olarak hem üyelerimiz hem de beton kullanıcıları için depreme dayanıklı yapı tasarımı ve hazır beton uygulamalarını konu alan bilgilendirmeler yapıyoruz. Birliğimizin kurulduğu günden bu yana Türkiye'de kaliteli ve standartlara uygun betonun üretilip kullanılması için yurdun dört bir yanında seminerler düzenliyoruz. Beton Bileşenleri, Taze Beton, Betonun Yerleştirilmesi ve Bakımı, Be-

tonun Dayanımı ve Dürabilitesi, Özel Betonlar, Betonda Kalite Denetimi gibi konuların anlatıldığı, Türkiye'nin çeşitli bölgelerinde periyodik olarak gerçekleştirdiğimiz bu seminerlerde beton kullanıcılarına yani müteahhitlere, mimarlara, mühendislere ve betonla ilgili kamu idarelerinin yetkililerine, yapı denetim kuruluşu temsilcilerine ve beton üreticilerine betonun doğru uygulamalarını anlatıyoruz. Son iki yılda 16 farklı ilde 20 seminer gerçekleştirdik. Kaliteli yapılaşma ve deprem konusunda halkımızın bilinçlenmesi adına üzerimize düşeni yapmaya devam ediyoruz.

Ülkemizde üretilen betonların yüzde 65'i Türkiye Hazır Beton Birliği üyeleri tarafından KGS belgeli olarak üretilmektedir. Depreme karşı dayanıklı yapılaşma için bu oranın çok daha yüksek olması gerekmektedir. KGS Sistemi'ne katılan beton tesisleri, yoğun kontroller sonucunda daha stabil bir üretim yapmakta, kalite sapmaları azalmaktadır. Böylece hem kaliteli hem de ekonomik bir üretim sağlanmaktadır. Standartlara uygun üretimin sağlanması sonucunda beton üreticisi ile tüketici arasında güven sağlanmaktadır. Sektördeki bütün üreticilere tarafsız ve doğru bir denetim uyguladığı için KGS Belgeli beton üreticileri özellikle tercih edilmektedir. Bu doğrultuda, bütün beton üreticilerini standartlara uygun üretim yapmak üzere KGS Sistemi'ne davet ediyoruz." dedi.

"Çipli Beton uygulaması ile ilgili gelişmeleri yakından takip ediyoruz"

"Çipli Beton" olarak adlandırılan Elektronik Beton İzleme Sistemi (EBİS) ve yapı denetimde yapılan diğer değişiklikler hakkında değerlendirmelerde bulunan Yavuz Işık, "THBB olarak bu sistemi, sektörümüzdeki haksız rekabetin azaltılması ve kalite seviyesinin yükseltilmesi için önemli bir fırsat olarak görmekteyiz ancak şu aşamada uygulamada sorunlar yaşanıyor. Bu konuda raporlar hazırlayarak Bakanlık nezdinde girişimlerde bulunduk. Bu sorunların da çözülmesiyle 'Çipli Beton'un beton kalitesine önemli bir etkisinin olacağını düşünüyoruz. Ayrıca Yapı Denetim Sistemi'nde de çok önemli bir değişiklik oldu. Bu yıl Yapı Denetim kuruluşlarının kura sistemi ile görevlendirilmesine başlandı. Böylece artık kuruluşlar teoride değil pratikte de bağımsız bir şekilde faaliyet gösterebilecek." dedi.

GTÜ ve Kazlıçeşme AR-GE Merkezi Ortak Projeler Yapacak

Türkiye'nin Araştırma Üniversitesi Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) üniversite sanayi işbirliği kapsamında, hayvansal kaynaklı biyolojik birikimlerin yeni ve katma değerli ürünler olarak biyomedikal, ilaç, gıda, tarım, hayvancılık, konfeksiyon vb. alanlarda değerlendirilmesi üzerine uzmanlaşmış Türkiye'nin ilk ve tek AR-GE şirketi Kazlıçeşme Ar-Ge Merkezi ile protokol imzaladı. Ar-Ge odaklı işbirliğinin imza töreni GTÜ Senato Salonunda, GTÜ adına Rektör Prof. Dr. Muhammed Hasan ASLAN ve KAZLIÇEŞME AR-GE MERKEZİ adına Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet ALKOÇ'un metni imzalaması ile gerçekleştirildi. Protokol imza törenine ayrıca GTÜ akademisyenleri ve firma yetkilileri katıldı.

STAJ VE İŞ İMKANI

Protokol ile GTÜ lisans ve lisansüstü öğrencileri, doktora ve lisansüstü tezleri ile lisans bitirme ödevlerini, tez/ödev danışmanı ve öğrencinin istemesi halinde firmanın Ar-Ge konularında ve Ar-Ge projeleri temelinde yapılabilecek. Sanayiye araştırmacı yetiştirme amacıyla ortak çalışmalar yürütülebilecek. İlgili alana yönelik proje çalışmaları karşılıklı yürütülecek, Dış kaynaklarca finanse edilen (Kalkınma Ajansı, KOSGEB, TÜBİTAK, FP7, H2020, AB Projeleri, NATO, AGİT, Dünya Sağlık Örgütü, Birleşmiş Milletler, Dünya Bankası, Avrupa Yatırım Bankası, İslam Kalkınma Ajansı, Afrika Yatırım ve Gelişim Bankası vb.) projelere taraflar birlikte katılabilecek. Karşılıklı seminer ve eğitim vermesi, deneyim paylaşımları yapılabilecek. GTÜ öğrencilerine şirket tarafından staj ve iş imkânı olanaklarının tanıması konusunda ortak hareket edilecek.

HEDEF KATMA DEĞERİ YÜKSEK ÜRÜN

Protokol imza töreninde konuşan GTÜ Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan ASLAN, imzalanan her protokolle farklı alanlarda ülkenin ihtiyaçları doğrultusunda nitelikli insan gücü ve katma değeri yüksek ürünlerin ortaya çıkmasını amaçladıklarını belirtti. Üniversitesinin araştırma ve eğitim alt yapısının sanayicilerin hizmetinde olduğunu vurgulayan Aslan, sanayinin ihtiyaç duyduğu tüm çözümler için, üniversitenin ileri teknolojide ve dünya standartlarında katkısının olacağını ifade etti. Yapılan protokolün daha öğrenciyken iş tecrübesi ve deneyimi kazanmaları adına öğrencilere faydalı olmasını dileyen Ahmet ALKOÇ, protokolün katma değeri yüksek ürünleri oluşturacak iş ve proje çalışmalarının da başlangıcı olduğunu söyledi. ASLAN ve ALKOÇ'un konuşmalarının ardından protokol metni imzalanarak, fotoğraf çekimleri gerçekleştirildi.

Türkiye, BM Uzay Hukuku ve Politikası Konferansına Ev Sahipliği Yapacak

Türkiye Cumhuriyeti ev sahipliğinde, TÜBİTAK Uzay Teknolojileri Araştırma Enstitüsü, Türkiye Uzay Ajansı ve Asya-Pasifik Uzay İşbirliği Örgütü (APSCO) ortak organizasyonuyla ve İstanbul Teknik Üniversitesinin (İTÜ) desteğiyle, 23-26 Eylül 2019 tarihleri arasında, İstanbul'da "Birleşmiş Milletler Uzay Hukuku ve Politikası Konferansı" gerçekleştirilecek.

BM Uzay İşleri Ofisi'nin en önemli etkinliklerinden birisi olan uzay faaliyetlerine dair hukuki ve idari konuların tartışılacağı Konferansa, yaklaşık 200 kişilik uluslararası bir uzman grubunun katılması bekleniyor. Resmi dili İngilizce olacak konferansın katılımcıları, büyük oranda ülkelerinin uzay alanında çalışan üst düzey idareci ve hukukçularından oluşuyor. Konferansa, yine ülkelerindeki uzay hukukuna dair kapasite geliştirme faaliyetlerinde aktif yer alan ve politika gelişimine katkıda bulunan birçok akademisyenin de katılması bekleniyor.

Uzay Hukuku ve Politikası Konferansı serisinin temelleri, BM Uzay Hukuku ve Politikası çalıştaylarına dayanıyor. 2002 yılından bu yana 10 farklı ülkede gerçekleştirilen bu çalıştaylarda uzay faaliyetlerinin hukuki ve idari boyutunda kapasite geliştirilmesi hedeflendi. Kapsamı ve katılımcı yelpazesi daha geniş olacak şekilde planlanan bu serinin ilk konferansı, geçtiğimiz yıl Rusya Federasyonu ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Bu konferansa ülkemiz de panelist ve izleyici seviyesinde katıldı.

Birleşmiş Milletler (BM) Uzay İşleri Ofisi (UNOOSA), ülkemizin de üye olduğu Birleşmiş Milletler Uzayın Barışçıl Amaçlarla Kullanımı Komitesi'nin (COPUOS) belirlediği stratejiler çerçevesinde, belirli konularda kapasite geliştirme ve bilgi paylaşımı amaçlı etkinlikler düzenliyor. Bu etkinlikler uzay teknolojileri ve uygulamalarının yanında, idari ve hukuki konularda da gerçekleşebiliyor.

Uzay hukuku ve politikası alanında dünya çapında önde gelen uzmanların katılacağı bu organizasyonun, ülkemiz açısından uluslararası görünürlük ve prestij boyutuyla büyük önem taşıdığı ve ilgili kurumlarımızdan bu alanda çalışan uzmanların katılımının (her kurumdan en fazla iki kişi olacak şekilde), ülkemizde uzay alanında kurumsallaşmaya yönelik somut adımların atıldığı bu dönemde yararlı olacağı düşünülüyor.

KOÜ ile Çolakoğlu Metalurji A.Ş. arasında iyi niyet anlaşması imzalandı

Kocaeli Üniversitesi, Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi ve Çolakoğlu Metalurji A.Ş. arasında iş birliklerini güçlendirmek amacıyla İyi Niyet Anlaşması imzalandı.

Kocaeli Üniversitesi'ne ulusal veya uluslararası düzeyde deney yeteneği kazandıracak altyapı çalışmalarını destekleme amacı taşıyan anlaşma kapsamında, Çolakoğlu Metalurji A.Ş. Kocaeli Üniversitesi öğretim üyelerinden danışmanlık hizmeti alırken üniversitemizde lisansüstü eğitim alan öğrenciler tezlerini hazırlarken firmadan destek alma şansına sahip olabilecekler. Üniversitemizde eğitim almakta olan lisans öğrencilerine de stajlarını ve bitirme projelerini firmayla iş birliği içerisinde tamamlama şansı sunan anlaşma taraflar arasında karşılıklı seminer, konferans ve tanıtım etkinlikleri hazırlama imkanı sunuyor.

İmzalanan anlaşma çerçevesinde üniversitemizde yapılacak projeler (TUBİTAK, TEYDEB ve AB Projeleri) Ulusal ve Uluslararası Proje Destek Programları ve Fonlarından rahatlıkla faydalanabilecekler. Bu anlaşma ayrıca, tarafların birlikte yürüteceği bilimsel ve teknolojik araştırmalara yönelik proje çalışmalarını, tarafların birlikte gerçekleştirecekleri ortak proje ve tezlerin çıktılarından oluşan makale ve bildiri çalışmalarını, tüm AR-GE Projeleri ve Danışmanlık Hizmetlerini de desteklemeyi hedefliyor.

Özbekistan ile GOSB arasında işbirliği protokolu imzalandı

GOSB'un model olarak alınacağı ve GOSB tarafından yönetilmesi planlanan Özbekistan'da kurulacak OSB için işbirliği protokolü imzalandı.

İmzalar, 23 Temmuz 2019 tarihinde Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ev sahipliğinde gerçekleştirilen, "Türkiye-Özbekistan İş Forumu" kapsamındaki organizasyonda atıldı.

Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay ile Özbekistan Başbakan Yardımcısı Elyor Ganiyev'in de katıldığı foruma, GOSB'u temsilen GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım ile Bölge Müdürü Z. Nil Sönmez katılım gösterdi.

İmza altına işbirliği protokolü ile projede önemli bir basamak daha geride bırakılmış oldu.

Şirketler üretim yaptıkları ilde vergilerini ödesinler

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ile birlikte KOTO Başkanı Necmi Bulut, GTO Başkanı Nail Çiler ve KTO Başkanı Recep Öztürk TÜPRAŞ'ın taşınması konusunda açıklama yaptılar. Oda başkanları; şirketlerin üretim yaptıkları ilde vergilerini ödemeleri gerektiğini söylediler.

TÜPRAŞ Genel Müdürlüğü'nün İstanbul'a taşınması ile ilgili Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli Ticaret Odası (KOTO) Başkanı Necmi Bulut, Körfez Ticaret Odası (KTO) Başkanı Recep Öztürk ve Gebze Ticaret Odası (GTO) Başkanı Nail Çiler ortak basın açıklaması düzenledi. KSO 'da yapılan açıklamada oda başkanları TÜPRAŞ Genel Müdürlüğü'nün İstanbul'a taşınacak olmasına karşı çıkarak, "Belki bu konuda hayırlı bir karar çıkar. Türkiye genelinde" Şirketler vergilerini ürettikleri ilde ödesinler" şeklinde bir değişim olursa Kocaeli'miz ihya olur. Bu konuda Cumhurbaşkanına ulaşma çabalarımız olmalı" dediler.

Toplantıda ilk sözü alan ev sahibi KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "Tüpraş, Türkiye'nin bir numaralı üretim şirketi. İlimizde de uzun zamandan beri üretim yapmaktadır. 2018 itibariyle cirosu 79 milyar TL'dir. Bize TÜPRAŞ'ın vergisel açıdan genel müdürlüğünün İstanbul'a taşınmasından dolayı herhangi bir önemli bir kayıp olmayacak denildi.

Kocaeli'de 70'li yıllarda SEKA kültürü vardı. SEKA'nın kapanmasıyla birlikte maalesef o kültür yok oldu" ifadelerini kullandı. Zeytinoğlu, "Mannesman da aynı şekilde. İstanbul bir finans merkezidir. Finans merkezinde genel müdürlüğün olmasını istemeleri çok doğal karşılıyorum. Ama hiçbir zaman biz genel müdürlüklerin burada olmaları konusunda ısrar etmedik. Tüpraş ihracatta Türkiye 6'ncısı. Gelir vergisinde ise 2017'de Türkiye 12'ncisi" ifadelerine yer verdi.

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Zeytinoğlu, "Gitmeleri konusunda ısrar ederlerse, 'Biz gitmek zorundayız' derlerse bunun da önünü açmak gerekir diye düşünüyorum. Biz katı bir duruş sergilememeliyiz. Siyasi bir değişim nedeniyle İstanbul'a olan bakış açıları değişmiş olabilir. Ama bu taşınma isteğinin siyasi olduğunu düşünmüyorum. Tabi ki genel anlamda baktığımızda biz de gitmelerini istemiyoruz. Bizim şu anda Cumhurbaşkanı Erdoğan'a ulaşma çabamız olmalı" dedi.

TÜPRAŞ için sayısal verileri de paylaşan Zeytinoğlu şekilde konuştu: "İSO 500 araştırmasına göre (2018) TÜPRAŞ,yarattığı katma değer ve toplam geliriyle Türkiye'nin en büyük sanayi şirketidir. Üretimden satışlarda (79 milyar TL) birinci sırada ve toplam üretimden satışların yüzde 9'unu gerçekleştirmiştir. 3,8 milyar TL vergi sonrası kâr elde etmiştir. TÜPRAŞ İhracatta (2018) 2,5 milyar dolar (Kocaeli ihracatının yüzde 8,6'sı) İthalatta (2018) 13,6 milyar dolardır.

Kocaeli'nin vergi geliri (2018) 73,5milyar TL (71 ilin vergi gelirlerinin toplamı kadar). Kurumlar vergisi (2018) 1,8 milyar TL. TÜPRAŞ kurumlar vergisi (2018) 207,4 milyon TL (yüzde 11,2). Vergi geliri (2017) 69,4milyar TL (72 ilin vergi gelirlerinin toplamı kadar). Kurumlar vergisi (2017) 1,7 milyar TL. TÜPRAŞ kurumlar vergisi (2017) 463,2 milyon TL (yüzde 27,3). Yıllık aidatı ise (TÜPRAŞ Rafineri Md) 625 TL. Yıllık aidat (TÜPRAŞ Genel Md) 625 TL. Munzam aidat (TÜPRAŞ Genel Md) 3.654,86. Birden fazla odaya kayıtlı üyeler kayıtlı oldukları odaya yıllık aidatın yarısını öderler. Munzamda ise üye tarafından ilgili odalara eşit olarak paylaştırılır." dedi

Zeytinoğlu'ndan sonra söz alan GTO Başkanı Nail Çiler, "Ayhan Bey'in dediklerine katılmamak elde değil. Bugün buradan taşındığı zaman büyük bir vergi kaybı yaşanacaktır. Kocaeli'nin geneline baktığımız zaman birkaç yıldır tahakkuk sıralamasında hep 1'inci sıradayız. 65 ilin toplamından fazla ihracat yapan il Kocaeli'dir. Kentin sosyalleşmesi de burada çalışan beyaz yakalılar ile ilgilidir. Kentin sosyalleşmesi de eğitimden, sosyal yaşama kadar hepsiyle ilgilidir. Üretim yapan firmalar, üretim yaptıkları kentlere vergi ödemeleridir diye düşünüyorum" ifadelerini kullandı.

Körfez Ticaret Odası Başkanı Recep Öztürk, "Biz her zaman sanayi kuruluşlarımızın yanında olmayı

önemsiyoruz. Çünkü bir ilde üretim yapıldığında o ilin alternatif maliyetleri artıyor. O kuruluşlara iyi hizmet edilebilmesi için ve aynı zamanda sanayicinin de üretim kapasitesini en üst seviyede sürdürebilmesi, o ile ödenen vergi miktarı ile de alakalıdır. TÜPRAŞ'ın Genel Müdürlüğü'nü İstanbul'a taşıması bizim için kabul edilir bir durum değildir." dedi.

Kocaeli Ticaret Odası (KOTO) Başkanı Necmi Bulut, "Kocaeli insanını temsil etme yetkisi alan herkes böyle bir konuda tüm siyasi kimliğini üzerinden çıkarıp Kocaeli'li bir kişi olarak konuşmalar yapmalıdır.

Bu tür firmalarda üst düzey görev yapan kişilerin Kocaeli sosyal hayatında olması da bu kentin sosyalleşmesine faydalı olacaktır. Burada henüz kaybedilmiş olarak görmüyorum bu durumu. Kocaeli'li olarak hareket edecek tüm paydaşlar ve ona bağlı kişilerin ortak hareketiyle bu durum ortadan kalkacaktır" ifadelerini kullandı.

KSO heyeti Belçika'ya çalışma ziyareti gerçekleştirdi

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) heyeti Valloon Ticaret ve Sanayi Odası ortaklığı ile yürütmüş olduğu AB destekli Enerji Verimliliği Projesi çerçevesinde Belçika'ya çalışma ziyareti gerçekleştirdi.

Ziyarete KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, KSO Meclis Üyesi Sedat Açıldı, Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Fakültesi Enerji Sistemleri Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Engin Özdemir, Gebze Teknik Üniversitesi Makina Mühendisliği Öğretim Üyesi Doç. Dr. Ercan Özdemir, KSO Proje Koordinatörü Aylin Aslan ve KSO Enerji Verimliliği uzmanı Anıl Engin katılım gösterdi. Ziyaret çerçevesinde Belçika'nın Valonya bölgesindeki enerji verimliliği çalışmaları ve yasal düzenlemeler, enerji etütleri, kümelenme faaliyetleri ve enerji verimliliği iyi uygulamaları hakkında bilgi alındı. Aynı zamanda Liege bölgesinde faaliyet gösteren sanayi ve arıtma tesisleri ziyaret ediler ek enerji verimliliği çalışmaları ile ilgili incelemelerde bulunuldu.

KSO Mobilya komitesi firma ziyaretlerine ağırlık vermeye başladı

Kocaeli Sanayi Odası 6'ncı ve 26'ncı komitelerinin Haziran ayı ortak toplantısına; Ziraat Yüksek Mühendisi Onur Yavuz ve Ziraat Yüksek Mühendisi Ela Korkmaz da katıldılar. Yetkililer toplantıda; ısıl işlem ve bu konudaki yönetmelikler konusunda komite üyelerini bilgilendirdiler.

6. Meslek Komitesi'nden Kastamonu Entegre'ye ziyaret

Kocaeli Sanayi Odası 6. Meslek Komitesi (Ağaç ve Ağaç Ürünleri Grubu), 27 Haziran 2019 Perşembe günü; Kastamonu Entegre'ye bir nezaket ziyaretinde bulundu. Ağaç ve Ağaç Ürünleri Komite Üyeleri'nin yanısıra, Mobilya İmalatı Komite Üyelerinin de katıldığı ziyaret, öğlen yemeğinde yapılan toplantıyla gerçekleşti. Ziyaret kapsamında, fabrikanın üretim tesisleri de ziyaret edildi.

26. Meslek Komitesi firma ziyaretleri gerçekleştirdi

Kocaeli Sanayi Odası 26. Meslek Komitesi (Mobilya İmalatı Grubu), 25 Haziran 2019 Salı günü; Çağla Kapı ve Badella firmalarına bir nezaket ziyaretinde bulundu.

Ziyarette; sektörün durumu ve problemleri hakkında bilgi alışverişi yapıldı.

13. Meslek Komitesi firma ziyaretlerini sürdürüyor

Kocaeli Sanayi Odası 13. Meslek Komitesi Temmuz ayı ziyaretlerine devam etti.

Plastik İnşaat Malzemeleri ve Diğer Plastik Ürünler Meslek Komitemiz grubundaki ilk ziyaretini Pınar Plastik İnşaat ve Gıda San.ve Tic. A.Ş.'ye gerçekleştirdi. Ziyarette firma temsilcisi Kayhan Şahiner ile görüşüldü.

Komite ikinci ziyaretini Plasvakum Stant Plastik Metal Reklam İnşaat San.Tic. Ltd. Şti. firmasına gerçekleştirerek firma temsilcisi Hayrettin Bayrak ile görüştü.

Her iki ziyarette de Kocaeli Sanayi Odası hakkında bilgi verildi, firmanın sorunları ve önerileri not alındı.

Ziyaret gerçekleştiren heyette; Komite Başkanı Onur Özcan, Komite Başkan Yardımcısı Taşkın Özkal, Komite üyeleri Bahar Baykal, Sabri Karataş ve Belge Uzmanı Mahmut Tatlı yer aldı.

10. Meslek Komitesi firma ziyaretlerini sürdürdü

Kocaeli Sanayi Odası 10. Meslek Komitesi Temsilcileri (Temel Kimyasal Ürünler Sanayi Grubu), grup üyelerinden Medi Kauçuk İth. İhr. ve Dış Tic. Ltd. Şti., Air Liquide Gaz San. ve Tic. A.Ş. ve Habaş Sinai ve Tıbbi Gazlar İstihsal End. A.Ş. firmalarına ziyarette bulundu. Üye ziyaretine Meclis Üyesi Fuat Biçici, KSO İş Geliştirme Sorumlusu Aynur Hacıfettahoğlu ve Meslek Komiteleri ve Üye İlişkileri Sorumlusu Seçkin Ökte iştirak etti.

Medi Kauçuk firmasının sahibi Mediha Aras, Ömer Faruk Aras ve Genel Müdürü Bülent Es tarafından karşılanan heyet firmaya KSO, faaliyetleri ve projeleri hakkında bilgilendirme yaptı.

2011 yılında İstanbul'da kurulan Medi Kauçuk, 1,5 yıldır Kocaeli'de faaliyet gösteriyor. Firma; EPDM, NEOPREN, NBR, silikon, viton ve tabi kauçuktan müşteri isteğine uygun elastik malzemeleri imal ediyor ve lastik fabrikaları, konveyör bant firmaları, ayakkabı taban imalatı yapan firmalar, otomotiv ve yan sanayi, oyun ve koşu parkuru alanları imalatı yapan firmalar ile gıda sanayindekifirmalar ile çalışıyor.

KSO 10.Meslek Komitesi Heyeti son ziyaretini Habaş Sinai ve Tıbbi Gazlar firmasına yaptı. Heyeti; Habaş firmasından Şube Müdürü Özkan Uğur karşıladı. Habaş, temel olarak sınai ve tıbbi gazlar, çelik, elektrik enerjisi, ağır makina, tüp ve kriyojenik tank üretimleri yanında sıvılaştırılmış doğal gaz (LNG), sıkıştırılmış doğal gaz (CNG) ve sıvılaştırılmış petrol gazı (LPG) dağıtımı, liman ve deniz taşımacılığı hizmetleri sunuyor.

Yapılan tüm ziyaretlerde sektörle ilgili karşılıklı fikir alışverişinde bulunuldu. KSO faaliyetleri ve projeleri konusunda bilgi aktarılarak, bu çalışmalarda yapılabilecek işbirlikleri konusunda görüşüldü.

Heyet ikinci ziyaretini Air Liquide firmasına gerçekleştirdi. Bu firmada Tesis Müdürü Adem Aykaç tarafından karşılanan heyet firma hakkında bilgi aldı.

2008 yılında kurulan Air Liquide, endüstriyel gaz ve ekipman konusunda hizmet sağlıyor. Firma gıda, otomotiv, inşaat, cam ve metal gibi sektörler ile çalışıyor.

11. Meslek Komitesi üye ziyaretleri gerçekleştirdi

Kocaeli Sanayi Odası 11. Meslek Komitesi (Tıbbi Ve Zirai Kimyasal Ürünler Sanayi Grubu), Meslek grubunda olan firmalara ziyaret gerçekleştirdi. Söz konusu ziyaretlere Komite Başkanı Tuğba Koç ve KSO İletişim Memuru Zehra Akyol birlikte katıldılar.

Komite Temsilcileri ilk ziyaretini Gülçiçek Kimya ve Uçan Yağlar Sanayi Ve Ticaret Anonim Şirketi'ne gerçekleştirdi. Genel Müdür Yardımcısı Hasan Çebi tarafından karşılanan komite üyeleri, firmanın üretim faaliyetleri,

ürünleri ve ihracatları hakkında bilgi alarak, 11. Komite çalışmaları hakkında bilgi aktardılar. Görüşme sonrası üretim tesisi gezildi.

Komite temsilcileri ikinci ziyaretini Hektaş Ticaret T.A.Ş. ve Takimsan Tarım Kimya Sanayi ve Ticaret Anonim şirketlerine gerçekleştirdi. Görüşme Mali ve İdari İşler Genel Müdür Yardımcısı Uğur Akbaş ile gerçekleştirildi. Görüşmede, firmanın ürün grupları ile ilgili yapılan bilgilendirmeye ek olarak gerçekleştirdikleri ihracat ile ilgili bilgi alındı. Sektörel konular hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.

11. Meslek Komitesinin gerçekleştirdiği bir diğer ziyaret de RTA Laboratuvarları Biyolojik Ürünler İlaç ve Makine Sanayi Ticaret Anonim Şirketi'ne oldu. Firma Kurumsal İlişkiler Direktörü Arslan Güler ile görüşülerek 11. Meslek Komitesi ve Kocaeli Sanayi Odası'nın çalışmaları hakkında bilgi verildi. Firmanın sorunları ve önerileri dinlendi.

Komitenin son ziyareti İse Lohmann Turkey Yapıştırıcı Bantlar Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi firmasına oldu. Komite üyeleri Fabrika Müdürü Ceyhun Yılmaz tarafından karşılandı. Görüşmede, Komite çalışmaları ve Kocaeli Sanayi Odası hakkında bilgilendirme yapılırken, firmanın da faaliyetleri hakkında bilgi edinildi.

KSO'nun enerji verimliliği proje sürecindeki ilk izleme ziyareti gerçekleştirildi

"Türkiye-AB İş Dünyası Diyaloğu Hibe Programı Çağrısı" kapsamında AB hibe desteği almaya hak kazanan Kocaeli Sanayi Odası ve Valon Ticaret ve Sanayi Odası ortaklığı ile yürütülen "Enerji Verimliliği Konusunda Firmaları Desteklemek için Yeni Bir Hizmet Modeli Geliştirmesi" başlıklı projede ilk izleme ziyareti gerçekleştirildi.

Eurochambres Finansal Kontrolörü Luca Borra'nın gerçekleştirdiği izleme çerçevesinde projenin ilerleyişi hakkında görüş alışverişinde bulunuldu. İzleme ziyaretinde KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi, Proje Koordinatörü Aylin Aslan, Enerji Verimliliği Uzmanı Anıl Engin hazır bulundular.

KSO'nun enerji verimliliği projesi tanıtım toplantısı düzenlendi

KSO ve Valon Ticaret ve Sanayi Odası'nın birlikte yürüttüğü AB projesi kapsamında 'Sanayide Enerji Verimliliği Arttırıcı Önlemler ve Enerji Verimliliği Etüdü" konulunu seminer düzenlendi.

Kocaeli Sanayi Odası ve Valon Ticaret ve Sanayi Odası'nın AB hibe desteği ile yürütüşmüş olduğu 'Enerji Verimliliği Konusunda Firmaları Desteklemek için Yeni Bir Hizmet Modeli Geliştirilmesi' başlıklı proje kapsamında bugün odanın meclis salonunda 'Sanayi'de Enerji Verimliliği Arttırıcı Önlemler ve Enerji Verimliliği Etüdü' konulu bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi.

Seminere konuşmacı olarak Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Fakültesi Enerji Sistemleri Mühendisliği Bölüm Başkanı Prof. Dr. Engin Özdemir katıldı. KSO Proje sorumlusu Aylin Aslan katılımcılara seminer hakkında bilgi vererek "Valon Sanayi ve Ticaret Odası ortaklığında yapılacak olan proje 12 ay sürecek. Bütçesi 128 Bin 524,48 Euro. Proje kapsamında yüzde 90 oranında hibe alınacak.

Projenin temel adımlarından biri Enerji Verimliliği Departman Sorumlusu olarak 1 personelin istihdamı sağlanacak. Yaklaşık 150 KOBİ'nin katılacağı 6 eğitim düzenlenecek" diye konuştu.

KSO'da Sıfır Atık mevzuatı ve iklim değişikliği toplantısı gerçekleştirildi

Kocaeli Sanayi Odası Kocaeli AB Bilgi Merkezi Koordinatörlüğünde T.C. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi ve TEMA Vakfı işbirliğinde 06 Ağustos Salı Günü Kocaeli Sanayi Odası Konferans salonunda " Sıfır Atık Mevzuatı ve İklim Değişikliği " etkinliği gerçekleştirildi.

İklim eylemi Avrupa Komisyonu'nun öncelikli alanlarından biridir. Avrupa Birliği, üye ülkelerinin 2050 yılına kadar düşük karbon ekonomisine geçiş sürecini desteklemek ve toplam sera gazı emisyonlarını aşamalı olarak azaltmak için güçlü hedefler belirlemiştir. Bu kapsamda da Avrupa birliği bir çok projeyi finansal olarak desteklemektedir.

Gerçekleştirilen etkinlikte Avrupa Birliği tarafından desteklenen ve Kocaeli Büyükşehir Belediyesinin koordinasyonunda 2018 yılında tamamlanan "Kocaeli Sera Gazı Envanteri ve İklim değişikliği İnsiyatifi" projesinin sonuçları Çevre Koruma Şube Müdürü Mesut ÖNEM tarafından anlatılmıştır. Sonrasında Çevre ve Şehircilik Bakanlığında katılan Çevre Yüksek Mühendisi Mehmet BALCI, temmuz ayında yayınlanan Sıfır Atık Yönetmeliği hakkında bakanlık yetkisi bilgilendirme yapmış olup, TEMA Kocaeli Temsilcisi Nermin Tol, Sıfır Atık Uygulamaları ve Kocaeli'deki çalışmaları hakkında bilgi verdi. Katılımın yoğun olduğu etkinlikte firma, OSB ve kamu kurumlarından gelen yetkililerin soruları da cevaplandırıldı.

‘BİZİMKÖY Engelliler Üretim Merkezi’ne hayran kalan TİSK, Merkez’e destek de verecek

Kısa Adı “TİSK” olan Türkiye İşverenler Sendikası Konfederasyonu Yönetim Kurulu üyeleri, Kocaeli Sanayi Odası’nın (KSO) sosyal projesi olan Akmeşe yolu üzerindeki “Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi”ni ziyaret ettiler. KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı Genel Müdürü Hüsnü Bayraktar’ın açıklamalarıyla bilgi edinen TİSK yöneticileri, sözkonusu üretim

merkezine hayran kaldıklarını vurgulayarak, buraya mutlaka destek vererek katkı sağlayacaklarını belirttiler.

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Zeytinoğlu’nun davetlisi olarak “Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi”ne TİSK adına Yürütme Komitesi ve Yönetim Kurulu üyesi Fethi Hinginar, Yönetim Kurulu üyesi Ahmet Bayraktar, Yönetim Kurulu üyesi Sinan Abeş, Genel Sekreter Akansel Koç ile İstihdam ve Endüstri İlişkileri Uzmanı Onur Soysal katıldılar.

Temmuz ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yüzde 70 oldu

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (yüzde)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	75,0	73,5	74,2	75,0	76,6	77,5	78,1	78,9	77,8	78,6	77,5	78,0	76,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	75,6	73,8	73,1	75,1	74,7	75,6	74,9	74,9	75,1	75,4	75,1	75,5	75,0
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6	71,4	71,5	72,6	70,6	70,7	71,7	71,9	70,8	71,2
2015 (Türkiye)	74,4	74,1	74,0	76,8	77,5	77,6	78,5	76,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	77,2	76,0	76,2	77,0	77,7	78,0	77,8	76,3	78,1	77,9	78,0	78,1	77,4
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0	70,8	70,4	70,3
2017 (Türkiye)	77,0	76,8	76,7	78,4	78,8	79,0	78,7	78,8	79,0	79,7	79,9	79,0	78,5
2017 (Kocaeli)	70,7	70,4	70,7	71,4	71,6	71,5	71,0	71,7	70,9	71,1	71,0	70,7	71,1
2018 (Türkiye)	78,2	77,8	77,8	77,3	77,9	78,3	77,1	77,8	76,2	75,4	74,1	74,1	76,8
2018 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,8	71,5	71,5	71,5	71,5	71,1	71,0	71,2	70,5	69,2	70,9
2019 (Türkiye)	74,4	74,0	74,3	75,5	76,3	77,1	76,2						
2019 (Kocaeli)	70,0	70,2	70,3	71,0	70,0	69,5	70,0						

KKocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı temmuz ayında yüzde 70 ile geçen yıla göre 1,5 puan gerilerken, geçen aya göre 0,5 puan arttı.

Firmalarımızın yüzde 54'ü kapasite kullanım oranlarında haziran ayına göre artış bildirdi.

Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı haziran ayında yüzde 76,2 ile hem geçen yılın temmuz ayına göre hem haziran ayına göre 0.9 puan geriledi.

İstihdam

Firma Bildirimleri	Temmuz (yüzde)
Arttı	20
Değişmedi	69
Azaldı	11

Temmuz ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 20'sinin istihdamlarının arttığı, yüzde 69'unun istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 11'inin ise istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

İç Siparişler

Firma Bildirimleri	Ağustos (yüzde)
Arttı	18
Değişmedi	49
Azaldı	33

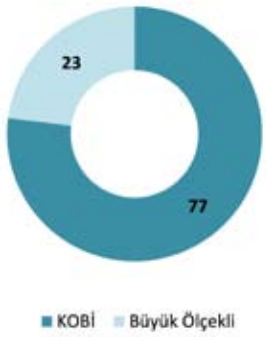
Firmaların yüzde 18'i ağustos ayında iç siparişlerinin arttığını belirtilirken, yüzde 33'ü siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 49'unda ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Dış Siparişler

Firma Bildirimleri	Ağustos (yüzde)
Arttı	19
Değişmedi	61
Azaldı	20

Ankete katılan firmaların yüzde 19'u dış siparişlerinin ağustos ayında arttığını belirtirken, yüzde 20'si azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 61'inde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Değerlendirmeye alınan firmaların ölçekleri



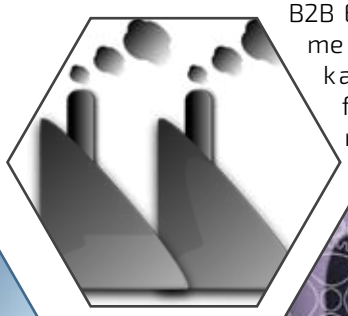
Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan temmuz ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 114 adet olup bu firmaların yüzde 77'si KOBİ, yüzde 23'ü büyük ölçekli firma niteliğindedir.

Sanayideki tüm yenilikler SANTEK 2019'da...

Sanayi kuruluşlarının ürettiği birçok yenilik, 6-9 Kasım 2019 tarihleri arasında SANTEK 2019'da sergiye çıkacak.

TUYAP Anadolu Fuarları A.Ş. tarafından 6 – 9 Kasım 2019 tarihleri arasında düzenlenecek olan SANTEK 2019, "Tüyap 6. Doğu Marmara Sanayi ve Teknoloji Fuarı", Kocaeli Sanayi Odası (KOSANO) işbirliğinde, Kocaeli Valiliği, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, İzmit Belediyesi, Kocaeli Ticaret Odası, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası (SATSO), Gebze Ticaret Odası, Körfez Ticaret Odası, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) ve KOSGEB destekleriyle Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Uluslararası Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek.

2018 yılında; 19 katılımcı ülke, 200 firma ve firma temsilciliği ve 32 bin 109 toplam ziyaretçi ile kapılarını kapatan fuarda, bu sene de Türk Silahlı Kuvvetleri Güçlendirme Vakfı Şirketleri, Savunma Sanayi Başkanlığı çatısı altında yerli üretimi desteklemek amacıyla, yerli tedarikçi bulma çalışmaları kapsamında kendi stant alanlarında ikili iş görüşmeleri gerçekleştirecek. Askeri Fabrikalar Genel Müdürlüğü, Deniz, Hava ve Kara Kuvvetleri Komutanlığı'na tahsis edilecek stantta da "Yerlileştirme Sergisi" açılacak olup, ithal edilen bazı ürünlerin yerli firmalardan teminine ilişkin görüşmeler yapılacak.



Bunun yanında Match4Indusrty-B2B Eşleştirme Etkinliği katılımcı firmaların yurtdışından gelecek olan profesyonel ziyaretçilerle görüşmeler yaparak profesyonel iş ağlarını genişletip, sektörün önde gelen dünya şirketlerine ürün ve hizmetlerini sunmalarına olanak sağlayacak.

Özellikle Savunma Sanayii, Otomotiv ve Otomotiv Yan Sanayi, Enerji, Elektrik Elektronik Otomasyon ve Robotik Otomasyon alanlarında hizmet veren Teknoloji Geliştirme Bölgeleri'nde yer alan Ar-Ge firmaları da fuara katılım sağlayacaklar.

Fuar kapsamında Üretim Makineleri, Demir Çelik, Otomotiv ve Otomotiv Yan Sanayi, Robotik Otomasyon, Liman ve Tersane sektörlerinden de Kocaeli, Sakarya ve çevre illerden katılımcılar da yer alacaklar.

Yeni pazarlara açılmak ve mevcut pazar payını arttırmak isteyenler için, önemli iş bağlantılarının yapılacağı bir alan olarak hazırlanan SANTEK 2019 Fuarı; Tüyap Fuarcılık Grubu'nun 40 yıllık tecrübesi ışığında pazarlama çalışmalarına gösterilen önem ve özenle her yıl olduğu gibi bu yıl da Sanayi Devlerine ev sahipliği yapmaya hazırlanıyor.

‘Kazısız Teknolojiler Konferansı’ su kayıp ve kaçakları forumu ile Ankara’da

Altyapı ve Kazısız Teknolojiler Derneği (AKATED) tarafından 9-11 Ekim 2019 tarihlerinde Congresium Ankara ATO Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı'nda 5. Su Kayıp ve Kaçakları Türkiye Forumu ile Kazısız Teknolojiler Konferansı ve Sergisi düzenlenecek.

Özel sektör kuruluşları, kamu kurumları, belediyeler, su idareleri ve üniversiteler bir araya gelerek Türkiye'de su kayıp ve kaçakları ile nasıl mücadele edileceğinin stratejisini, planlamasını ve finansmanını ele alacaklar.

Tarım ve Orman Bakanlığı himayelerinde Su Yönetimi Genel Müdürlüğü destekleriyle düzenlenecek olan alanındaki yegâne etkinlikte 81 ilden yüzlerce belediye, 30 büyükşehir belediyesine bağlı tüm su ve kanalizasyon idareleri ile özel sektör temsilcileri başta olmak üzere binden fazla katılımcı yer alacak.

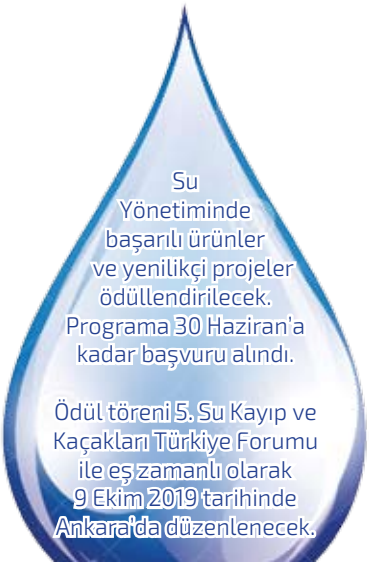
Altyapı hatlarının kazı yapılmadan durum tespitine, onarımına ve döşenmesine imkân tanıyan çevre dostu kazısız teknolojilerin gündem olacağı Kazısız Teknolojiler Konferansı ile eş zamanlı olarak Tünel ve Mikrotünel Semineri de aynı mekânda düzenlenecek.

Ülkemizdeki su kayıp ve kaçak oranının %50 mertebesinde olması ve bu oranın %25'lere düşürülmesi için yaklaşık 10 Milyar TL'lik bir yatırıma ihtiyaç duyulması, sektördeki yüklenici üretici ve müşavir firmalara önemli bir iş hacmi sunuyor.

İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Kocaeli olmak üzere açık kazı ile boru döşemenin zorlaştığı büyükşehirlerde peş peşe büyük ölçekli kazısız teknoloji projelerinin başlaması hem yurt içi hem de yurt dışı firmaların dikkatini Türkiye piyasasına yönlendirdi.

Türkiye'de ilk kez organize edilen Su Yönetimi Ödülleri programının ödül töreninin de 5. Su Kayıp ve Kaçakları Türkiye Forumu ile eş zamanlı olarak Ankara'da düzenlenecek olması etkinliklerin katılımcılarına önemli fırsatlar sunacak.

Ülkemizin altyapı ve su yöneticilerinin 9-11 Ekim 2019 tarihlerinde Ankara - Congresium'da buluşacağı etkinliklerin medya sponsorlarından olan argeTIME gazetesi de önemli bir çok etkinlikte olduğu gibi, bu özel etkinlikte de hem standı ile hem de özel dağıtımı ile okuyucularına ulaşacak.



Su yönetiminde yenilikçi projeler bu sene ilk kez ödüllendirilecek

Bu sene birincisi düzenlenecek olan Su Yönetimi Ödülleri'ne başvurular başladı. Ödül programı, ülkemizin 2023 yılı vizyonu ve hedefleri doğrultusunda su kayıplarının kontrolü için çalışmalar gerçekleştiren kamu kurumlarının, özel sektör kuruluşlarının, akademisyenlerin, öğrencilerin ve basın kuruluşlarının motivasyonlarını pekiştirerek su yönetiminde farkındalığı artırmak, başarılı projeler ile yenilikçi ürünleri teşvik etmek ve kamu - özel sektör - üniversite işbirliğine katkı sağlamak amacıyla hazırlandı.

Su Yönetimi Ödüllerinde başarılı proje, yenilikçi ürün ve en iyi haber başlıkları kapsamında on ayrı kategoride ödüller sahiplerini bulacak. Başarılı Proje kategorisinde Su ve Kanalizasyon İdareleri, İl Belediyeleri, İlçe Belediyeleri, Sulama Birlikleri, Yükleniciler, Müşavirler, Üniversiteler; Yenilikçi Ürün kategorisinde Üreticiler ve En İyi Haber kategorisinde ise Basın Kuruluşlarının ödüllendirileceği program 30 Haziran 2019 tarihine kadar başvuruya açık.

Su Yönetimi Ödülleri Değerlendirme Kurulu (Jüri) aşağıdaki isimlerden oluşuyor.

- Akif ÖZKALDI, Tarım ve Orman Bakan Yardımcısı
- Prof. Dr. Hasan Zuhuri SARIKAYA, Çevre ve Orman Bakanlığı E. Müsteşarı
- Prof. Dr. Lütfi AKÇA, Cumhurbaşkanlığı Yerel Yönetim Politikaları Kurulu Üyesi
- Mevlüt AYDIN, Devlet Su İşleri Genel Müdürü
- Prof. Dr. Ahmet Mete SAATÇİ, Türkiye Su Enstitüsü Başkanı
- Prof. Dr. Cumali KINACI, Ankara Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürü
- Bilal DİKMEN, Su Yönetimi Genel Müdürü
- Yasin TORUN, Altyapı ve Kazısız Teknolojiler Derneği Yönetim Kurulu Başkanı

Ödül töreni 5. Su Kayıp ve Kaçakları Türkiye Forumu ile eş zamanlı olarak 9 Ekim 2019 tarihinde Ankara'da düzenlenecek.

Anadolu'nun kovanlarında arıların ürettiği propolisi dünyaya sunan kadın girişimci

Arıların ürettiği propolisin ülkemizde ilk kez Sözleşmeli Arıcılık modeliyle yerli üretimini başlatan Gıda Yüksek Mühendisi Aslı Elif Tanuğur Samancı, BEE'O Propolis firması ile ABD'den Kore'ye kadar ihracat yaparak, ülkemize katma değer sağlıyor.

Arı ürünleri sektöründe 20 yılı aşkın deneyim ve uzmanlığa sahip Gıda Yüksek Mühendisi Aslı Elif Tanuğur Samancı, dünyaya açılan bir girişimciliğe imza attı. Tanuğur, ülkemize çoğunlukla Çin'den ithal edilen propolisin ilk kez Sözleşmeli Arıcılık modeliyle yerli üretimini başlattı. Kovandan elde edildiği ham haliyle insan vücudu tarafından sindirilemeyen propolisi insan tüketimine uygun hale getiren Tanuğur, İstanbul Teknik Üniversitesi ARI Teknokent'te geliştirdiği Ar-Ge yöntemiyle, propolisin içerisindeki antioksidan maddeleri maksimum düzeyde elde etmeyi başardı. Gıda Yüksek Mühendisi Aslı Elif Tanuğur Samancı, BEE'O markasıyla İTÜ ARI Teknokent'te propolis, arı sütü, ham bal, polen ve arı ekmeği içeren inovatif ve katma değerli, tamamen doğal karışım, damla, sprey, şurup, tablet, çikolata, kozmetik ve benzeri formlarda yeni ürünler geliştirmeye devam ediyor. Geliştirdiği Anadolu propolisi içeren ürünlerini ayrıca ABD, Güney Kore, Almanya, Hollanda, Belçika, İngiltere, Fransa, İsveç, Avusturya, Birleşik Arap Emirlikleri, Katar, Suudi Arabistan, Pakistan ve Kıbrıs'a ihraç ediyor.

250 bin kovandan ürün elde ediyor

BEE'O, Türkiye genelinde 250 bin kovandan elde ettiği değerli ürünleri tüm doğallığı ve saflığını koruyarak insan tüketimine sunuyor. Geliştirdiği Sözleşmeli Arıcılık modeliyle arıcılar ile birebir çalışan marka, onlara ekipman, malzeme ve eğitim desteği veriyor; kontrollü koşullarda üretim yaptırıyor. BEE'O'nun alım garantisi vererek "adil ticaret" sağladığı arıcılar, ürünü nasıl satacağı endişesini gütmeden doğrudan üretime ve kaliteye odaklanabiliyor. Ürünleri İstanbul Teknik Üniversitesinde analiz ediliyor ve BEE'O uzmanlarının kontrolünde işlenerek dünyanın dört bir yanına ulaşıyor. Ülkemizde bal dışındaki diğer arı ürünlerinin üretimini artırarak hem arıcılarımız için ayrı bir gelir kaynağı hem de ekonomimiz için bir katma değer sağlayan marka, beş yıl içerisinde, çoğu inovasyon olmak üzere, kanaat önderleri tarafından ulusal ve uluslararası toplam 28 ödüle layık görülme başarısına ulaştı.

Yüzde 100 katma değer

Yıllık üretim kapasitesi propoliste 50 ton, arı sütünde 2 ton, balda 500 ton, polende ise 250 ton olan ve A'dan Z'ye ülkemize katma değer sağlayan BEE'O markasının kurucusu Gıda Yüksek Mühendisi Propolis Uzmanı Aslı Elif Tanuğur Samancı, hikayesini şöyle anlatıyor: "Henüz 5 yaşında olan oğlumun bağışıklık sorunundan hareketle bu ürünler ile tanıştım. Propolisin ve arı sütünün ülkemize çoğunlukla Çin'den ithal edildiğini öğrenince, Sözleşmeli Arıcılık modeliyle yerli üretimini başlatmak adına, eşim Ziraat Yüksek Mühendisi Arıcılık Uzmanı Taylan Samancı ve İTÜ Gıda Mühendisliği Bölümü'nden Prof. Dr. Dilek Boyacıoğlu ile birlikte KOSGEB destekli Ar-Ge projesiyle firmamızı İstanbul Teknik Üniversitesi ARI Teknokent'te kurduk. Şu anda geldiğimiz noktada, Anadolu propolisi ile değerli ödüllere layık görülmekten çok mutluyum."

Anadolu propolisinin farkı

Anadolu propolisinin diğer ülkelerde üretilen propolis türleriyle karşılaştırıldığında çok özel olduğunu da belirten Gıda Yüksek Mühendisi Aslı Elif Tanuğur Samancı, sözlerine şöyle devam etti: "İTÜ Gıda Mühendisliği Bölümü ve İstanbul Üniversitesi Tıp Fakültesi ile birlikte yürüttüğümüz bir çalışmada, Brezilya, Çin, Arjantin ve Türkiye'de üretilen propolisleri karşılaştırdık. Çalışmanın sonucunda, Anadolu propolisinin farklı ülkelerde üretilenlere kıyasla çok özel bir antioksidan profiline sahip olduğunu ortaya koyduk. Bazı fenolik ve flavanoidler dünyada sadece Anadolu propolisinde bulunuyor. Bu da Anadolu propolisini çok özel kılıyor" açıklamasında bulundu.

Arıların doğadaki rolü

Arıların doğal döngü açısından önemine dikkat çeken Tanuğur, "Arılar tozlaşmada çok önemli bir rol üstleniyor; tozlaşmanın yüzde 80'i onlar sayesinde gerçekleşiyor. Tozlaşma demek yeşil, tarımsal üretim, bitki, hayvan, canlı demek. Dolayısıyla arı olmazsa canlı olmaz, yaşam olmaz. Bu yüzden yaşamın doğal döngüsü açısından arılar çok kıymetli bir yere sahip. Bu yüzden arıları korumalı, arıcılığı geliştirmeliyiz" diye belirtti.

Mutlu çalışanlar gelirleri yüzde 16 üretkenliği yüzde 26 artırıyor

London School of Economics (LSE), 73 ülkeden 1,8 milyon çalışanın verilerini analiz ederek çalışan memnuniyetinin şirketlerin performansına etkisini inceledi. Yayınlanan rapora göre; mutlu çalışanlar, daha üretken olup işten ayrılmayı düşünmezken, müşteri sadakati ve şirket karlılığını da artırıyor.

London School of Economics araştırmacıları 90'lı yılların ortasından bu yana çalışan verimliliği ve performans konularında gerçekleştirilen 339 araştırma verisini inceleyerek oldukça detaylı bir rapor ortaya koydu. 73 ülkede, 80 binden fazla şirketten 1.8 milyon çalışanın verilerinin analiz edildiği çalışma sonucunda; çalışanların memnuniyeti arttıkça verimlilik %26 oranında artarken, çalışan sirkülasyonunun %25 azaldığı ortaya kondu. Personel değişiminin az olduğu, üretken çalışanlara sahip şirketlerde ise gelirlerin ortalama %16, müşteri sadakatinin ise yaklaşık %31 artış gösterdiği belirtildi.

Türkiye'de çalışan memnuniyeti artışta, teknoloji yeni fırsatlar sunuyor.

Çalışmanın bugüne kadarki en kapsamlı insan kaynakları analizlerinden biri olduğunu belirten bulut tabanlı personel yönetim sistemi Kolay İK Kurucu Ortağı Çağlar Yalı, "Şirket performansının artırılması uzun yıllar yalnızca satış ve pazarlama departmanları odağında ticari bir sorun olarak düşünüldü. Görüyoruz ki çalışan memnuniyeti, müşteri sadakatinden bilançolara kadar birçok değişkeni etkileme gücüne sahip ve mutlu çalışanlar şirketleri bir adım ileriye taşıyor. Son 5 senede uluslarası araştırmalar Türkiye'de çalışan memnuniyetinin Avustralya, Kanada, Almanya ve Yeni Zelanda'daki gibi artmaya başladığını; Çin, Norveç ve ABD'de ise azaldığını ortaya koyuyor. Bu noktada insan kaynakları ekiplerine büyük iş düşüyor. Özellikle çalışanlar teknolojinin iş hayatında artan etkisini fırsat olarak değerlendiriyor. Türkiye'de çalışanların

%86'sı teknolojinin iş yapış şekillerini kolaylaştırdığını belirtiyor. Bu nedenle, insan kaynakları uygulamalarından başlamak üzere dijitalleşme verimlilik ve performans artışında fırsatlar sunuyor. Çünkü dijitalleşen süreçler çalışanların daha güvenli ve mutlu çalışmasını sağlıyor." dedi.

Finans ve hizmet sektöründeki mutlu çalışanlar çok daha üretken olabiliyor.

Finans, perakende, hizmet ve üretim sektörlerindeki çalışanları ayrı gruplar hâlinde de değerlendiren LSE araştırmacıları, çalışan memnuniyetinin finans sektöründe çalışanların üretkenliklerini %30, hizmet sektöründe ise %21 artış sağladığını belirledi. Finans sektöründeki çalışan memnuniyetsizliğinin olası nedeni olarak; daha yüksek maaşla çalışmalarına rağmen daha fazla stres altında olmaları ve iş-hayat dengesindeki düzensizlik olarak görüldü. Öte yandan finans sektöründeki mutlu çalışanlar müşteri sadakatini %37 artırabilme potansiyeline de sahip.

Çalışan memnuniyeti en çok üretim sektöründe gelirleri artırıyor.

Mutlu çalışanların gelire etkileri sektörel bazda incelendiğinde ise ilk sırada üretim sektörü geliyor. Üretim sektöründe faaliyet gösteren şirketler çalışanlarının memnuniyetini artırmaları sonucunda rakiplerine kıyasla %42 daha fazla gelir elde edebiliyor. Finans sektöründe bu oran %22, perakende de %14 ve hizmet sektöründe ise %10.

Hyundai Motorsport, elektrikli yarış aracı üretecek

Hyundai'nin performans kolu olan Hyundai Motorsport, i30 N, i30 N-TCR ve i20 Coupe WRC gibi başarılı modellerden sonra şimdi de elektrikli yarış otomobili üzerinde çalışmaya başladı.

Hyundai Motorsport, marka adına yepyeni bir dönemi başlatıyor. Hyundai'nin performans kolu olan Hyundai Motorsport, i30 N, i30 N-TCR ve i20 Coupe WRC gibi başarılı modellerden sonra şimdi de elektrikli yarış otomobili üzerinde çalışmaya başladı.
Hyundai'nin Almanya'nın Alzenau kentindeki genel merkezinde tasarlanan ve üretilen otomobil, Eylül ayında Frankfurt'ta düzenlenecek Frankurt Otomobil Fuarı'nda (IAA) görücüye çıkacak. Elektriğe geçiş, 2012'de kurulduğundan bu yana ralli ve pist yarışlarında iyi sonuçlar alan Hyundai Motorsport'un gelişimine katkı sağlayacak.
Otomotiv endüstrisindeki hidrojen yakıt hücreli, hibrit ve elektrikli otomobiller teknolojisine ek olarak motor sporları dünyasında da alternatif yakıtlara yönelen Hyundai, böylelikle yeni bir kimlik daha kazanıyor. Bu yeni proje sayesinde, Hyundai'nin yüksek performans konusundaki deneyimleri çevreci otomobillere de aktarılacak. Bu sayede seri üretim yol modelleri de gelecekte daha hızlı ve performanslı olabilecek.
Hyundai Motorsport Takım Direktörü Andrea Adamo, "Alzenau'daki ekibimiz aylardır heyecan verici elektrikli bir araç üzerinde çalışıyor ve yakında bu emeklerin karşılığını alacağız. Bu proje, Hyundai için tamamen yeni bir bölüm ve motor sporları faaliyetlerimizin de doğal bir uzantısı. Hem yarışlarda hem de halka açık yollarda hızlı elektrikli otomobiller görmeye çok az kaldı" dedi.

Genel Müdür Önder Göker, emekli oldu

Hyundai Assan'ın en uzun süreli çalışanlarından biri olan Önder Göker, markadan ayrıldı.

28 yıldan uzun bir zamandır Hyundai Assan'ın birçok kademesinde görev alan ve bu sürenin son 6 yılını Genel Müdür olarak sürdüren Önder Göker, 31 Temmuz 2019 itibariyle markadan ayrıldı.
Önder Göker, 1 Mayıs 1991 tarihinde Hyundai'nin satış sonrası hizmetler bölümünde servis mühendisi olarak çalışmaya başladı ve daha sonraki yıllarda satış, pazarlama ve satış sonrası birimlerinde üst düzey yöneticilik yaptı. Son olarak 2013 yılı Eylül ayında Hyundai Assan'ın Genel Müdürlük pozisyonuna atanan Göker, görev süresince çeşitli başarılara imzasını attı.
Hyundai Assan'daki 28 yılını birkaç satıra sığdırmanın kolay olmadığını belirten Göker, "Zaman çok hızlı geçiyor. Geçmişe dönüp baktığım zaman,

otomotiv dünyasının en hızlı büyüyen ve en güçlü markalarından biri haline gelen Hyundai'nin Türkiye'de bugünlere gelmesine katkıda bulunduğumu görmek beni çok mutlu ediyor ve gurur veriyor. Türkiye otomotiv pazarında birlikte çalıştığım ekip arkadaşlarımla birlikte birçok başarılara imza attık ve markamıza sayısız ödüller kazandırdık. Bu değerli markadaki yolculuğumda görev aldığım her kademede başarılı sonuçlar elde ettikten tam 28 yıl 2 ay sonra hayatımın geri kalan döneminde farklı kariyer yolu çizmek adına görevimden ayrılmaya karar verdim. Bu süreçte bana destek olan herkese teşekkürlerimi sunarım" dedi.
Hyundai Assan yönetimi de Önder Göker'e görev süresi boyunca gösterdiği katkılar ve başarılar için teşekkürlerini iletti.

Yenilikçi Teknolojilere Yönelik Çalışmaları Karsan'a Ar-Ge Merkezi Unvanı Kazandırdı!

Karsan CEO'su Okan Baş, "Önümüzdeki 10 yılın teknolojisi elektrikli ve otonom araçlar üzerine olacak. Biz de Karsan olarak; yenilikçi teknolojiler üzerine Ar-Ge faaliyetlerini yürütmek ve önümüzdeki 10-15 yılın ürünlerini geliştirmek üzere yeniden yapılandık. Budoğrultuda da Ar-Ge merkezimizi kurduk" dedi.

Küresel bir marka olma yolunda emin adımlarla ilerleyen Türkiye'nin yerli üreticisi Karsan, kuruluşunun ardından geçen yarım asırlık zaman zarfında yeni teknolojilerin yakından takip edilmesine ve bu alanda çalışmalar yürütülmesine yönelik misyonuyla önemli bir başarıya daha imza attı. Bu kapsamda Karsan, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın yaptığı incelemelerin ardından Ar-Ge Merkezi belgesi almaya hak kazandı. Karsan, söz konusu unvanın ardından Ar-Ge Merkezleri'ne tanınan teşvik ve muafiyetlerden yararlanabilecek. Konu hakkında açıklamalarda bulunan Karsan CEO'su Okan Baş, "Önümüzdeki 10 yılın teknolojisi elektrikli ve otonom araçlar üzerine olacak. Biz de Karsan olarak; yenilikçi teknolojiler üzerine Ar-Ge faaliyetlerini yürütmek ve önümüzdeki 10-15 yılın ürünlerini geliştirmek üzere yeniden yapılandık. Budoğrultuda da Ar-Ge merkezimizi kurduk" dedi.

Bursa'da yer alan iki fabrikasında çağın mobilite ihtiyaçlarına uygun modern toplu taşıma ve ticari araç üretimi gerçekleştiren Karsan, tüm faaliyetlerinde kendisine misyon edindiği yeni teknolojilerin yakından takip edilmesi ve bu alanda çalışmalar yürütülmesine yönelik yaklaşımlarıyla önemli bir başarı daha elde etti. Bu çerçevede 5746 sayılı "Araştırma, Geliştirme ve Tasarım Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun" kapsamında Karsan'ın Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na yaptığı Ar-Ge Merkezi belgesi ile ilgili başvuru kabul edildi. Bakanlığın Değerlendirme ve Denetim Komisyonu tarafından yapılan incelemelerin ardından verilen kararla Karsan, Ar-Ge Merkezleri'ne tanınan teşvik ve muafiyetlerden yararlanma hakkını elde etti.

Konu hakkında açıklamalarda bulunan Karsan CEO'su Okan Baş, önümüzdeki 10 yılın teknolojisinin elektrikli ve otonom araçlar üzerine gelişeceğini vurguladı. Karsan'ın da özellikle bu teknolojiler kapsamında çalışmalar yürüteceğinin altını çizen Baş, "Bu hedefimiz doğrultusundaki kararlılığımızın ilk sonuçlarını Jest Electric ve Atak Electric ile de görüyoruz. Karsan olarak, söz konusu teknolojilere odaklanmak üzere strateji değiştirerek; yeni bir organizasyonel yapılanmaya gittik.

Yenilikçi teknolojiler üzerine Ar-Ge faaliyetlerini yürütüp; önümüzdeki 10-15 yılın ürünlerini geliştirmek üzere yeniden yapılandık. Hedeflerimiz doğrultusunda da Ar-Ge merkezimizi kurduk. Bu kapsamda almaya hak kazandığımız Ar-Ge Merkezi belgesinin ilerleyen dönemlerdeki çalışmalarımızda da bizi teşvik etmesi adına son derece önemli olduğunu düşünüyoruz" diye konuştu.

Yeni teknolojiler üretmeye odaklanacak!

Ar-Ge Merkezi unvanı ile birlikte Karsan, yeni projeler ile teknolojiler üretmeye, hayata geçirdiği yeniliklerin patentini alarak bu yenilikleri ürünlerinde kullanmaya yönelik yürüttüğü çalışmalara ağırlık verecek. Bir yıl içerisinde iki elektrikli araç üreterek, bu konudaki inovatif yetkinliğini tüm dünyada tekrar gözler önüne süren Karsan, bu kapsamda özellikle elektrikli araçlar konusunda hayata geçirdiği yenilikçi teknolojilere odaklanacak.

Üniversite - sanayi işbirliğine yönelik çalışmalara da son derece önem veren Karsan, bununla birlikte ilerleyen dönemlerde yan sanayi ve diğer Ar-Ge Merkezleri ile yürüttüğü çalışmaları da artırarak katma değeri daha yüksek ürün ve çalışmalara ağırlık verecek. Birlikte çalıştığı yan sanayi firmalarının yeni teknolojiler geliştirmesine de katkılar sunmayı amaçlayan Karsan, bu hedefi ile birlikte yan sanayi firmalarının teknoloji alanında ilerlemesine de destek olacak.

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU

Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi
0 262 323 08 56
Yelda Kanpara ve Burak Çakır
ykanpara@abigemdm.com.tr;
bcakir@abigemdm.com.tr

Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Rusya'da farklı sektörlerde faaliyet gösteren yerel firmalar yurtdışında ithalatçılar ve distribütörler aramaktadır. Avrupa İşletmeler Ağı veritabanında yayınlanan Rus firma profilleri aşağıda sunulmuştur.

Referans no: BORU20190315004
Mühendislik Analiz Sistemleri geliştirme konusunda uzman bir firma lisans anlaşması fırsatları sunmaktadır.

Referans no: BORU20190315006
Nöral Ağ Eğitim Platformu geliştiren bir firma lisans anlaşması fırsatı sunmaktadır.

Referans no: BORU20190315007
Konveyörlü otomatik dolum makinası üreticisi firma distribütörler aramaktadır.

Referans no: BORU20190318012
Vakumlu elektronik tüp üretiminde uzmanlaşmış elektronik sektöründe faaliyet gösteren bir firma distribütörlük ve girişim ortaklığı anlaşması yapmak üzere yurtdışı ortaklar aramaktadır.

Referans no: BORU20190317015
Eğitim amaçlı robotik sistemler geliştiren bir firma lisans, distribütörlük ve franchising anlaşması imzalamak üzere uluslararası ortaklar aramaktadır.

Referans no: BORU20190317010
Akıllı yönetim sistemi yazılımları konusunda ihtisaslaşmış bir firma lisans ve outsourcing anlaşması yapmak üzere uluslararası işbirliği kuracağı ortaklar aramaktadır.

Referans no: BORU20190319004
Somon balığı yumurtası üretiminde kullanılmak üzere kuluçkahane üreticisi bir firma distribütörler ve somon üreticileri aramaktadır.

Referans no: BORU20190306002
Ameliyat sonrası steril yara pedi üretiminde ihtisaslaşmış bir firma distribütörler ve ticari acentalar aramaktadır.

Referans no: TORU20190311002
Organik artıkların geridönüşümüne çözüm sunan cihaz üreticisi firma lisans sözleşmesi aracılığıyla know-how'ını aktaracağı firmalar aramaktadır.

Referans no: TORU20190315001
Göz rahatsızlıklarının tanı ve teşhisi konusunda çözümler sunmak üzere ihtiyaca özel yazılım programları geliştiren bir firma teknik işbirliği ve girişim ortaklığı yapmak üzere işbirlikleri aramaktadır.

Referans no: BORU20190315011
Yüksek teknoloji fiber lazer üreticisi bir firma girişim ortaklığı ve lisans anlaşması yapmak üzere ortaklar aramaktadır.

Referans no: BORU20190316016
Yüksek teknoloji kardiyo cihazı üretiminde ihtisaslaşmış bir firma distribütörlük anlaşması yapmak üzere ortaklar aramaktadır.

Referans no: BORU20190316007
Enerji tasarrufu, ısı ve ses yalıtımı malzemeleri üreticisi bir firma acentalar aramaktadır.

Referans no: BORU20190316006
Engelliler için kapalı alanlarda yer tespiti sistemleri geliştiren bir firma yurtdışına sipariş ve distribütörlük sözleşmesi yapacak ortaklar aramaktadır.

Referans no: BORU20190317002
Tıbbi rehabilitasyon ve teşhis ekipmanları üreticisi firma yurtdışında distribütörlük anlaşması yapmak üzere ortaklar aramaktadır.

Referans no: BORU20190316003
Sütlü dondurma üreticisi bir firma distribütörlükler aramaktadır.

Referans no: BORU20190316010
Darbeli mobil Xenon ultraviyole ünitesi üreticisi firma distribütörlükler aramaktadır.

FORD TRANSIT VAN
SENİN İÇİN TASARLANDI

Bizim işimiz yıllardır işini kolaylaştırmak;
seni anlamak, senin ihtiyaçlarını düşünmek...
Yeni Ford Transit Van'ı işine uygun teknolojilerle
tasarladık, Türkiye'de ürettik.
Yolculuktan keyif al diye 8'' SYNC Dokunmatik Ekranı,
performanstan ve verimlilikten ödün verme diye
2.0L EcoBlue dizel motor seçenekleri, işler sana
ağır gelmesin diye artan yük kapasitesi, park etmeyi
dert etme diye 180º Görüş Sağlayan Ön ve Arka Kamera
Sistemi ve daha birçok özelliğiyle Yeni Ford Transit Van
seninle tanışmayı bekliyor...

YERLİ ÜRETİM

Koç

İlanda yer alan görseller ile pazara sunulan araçlar arasında donanımsal ve görsel açıdan farklılıklar olabilir.

Okyanusları aşan üreticiler,
durmaksızın çalışan sanayiciler,
geleceği tasarlayan mühendisler
ve ülkemiz için
enerjimiz bitmez...

Çünkü yarın, dünden büyüktür

#EnerjimizBitmez

www.tupras.com.tr