



İhracata İlk Adım Seferberliği Protokolü İmzalandı

Hisarcıklıoğlu: “Merkez Bankası’nın faizdeki cesur adımları iş dünyasına moral veriyor

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu’ndan tüm işletmelere çağrı: **Haydi, şimdi ihracat zamanı...**

OSD Başkanı Haydar Yenigün: Ocak-Ağustos döneminde otomotivde üretim yüzde 11 geriledi

İŞ DÜNYASI ABD İLE SERBEST
TİCARET ANLAŞMASI İSTİYOR...

SANTEK 2019

6. DOĞU MARMARA SANAYİ VE TEKNOLOJİ FUARI
EASTERN MARMARA 6TH INDUSTRY AND TECHNOLOGY FAIR
6 - 9 KASIM/NOVEMBER 2019

Match4Industry B2B
Eşleştirme Etkinliği
Match4Industry
Matching Event

Savunma Sanayi
Tedarikçi Görüşmeleri
Defense Industry
Supplier Talks

AR-GE Sanayi
Akademik Buluşması
R & D Industry
Academy Meeting



Takım Tezgahları, Metal ve
Sac İşleme Makinaları
Machine tools, metal and
sheet metal working machines



İstifleme, Depolama, Taşıma
ve Vinç Sistemleri
Stacking, Storage, Transport
and Crane Systems



Otomotiv ve
Otomotiv Yan Sanayi
Automotive and Automotive
Sub-Industry

www.santekfuari.com

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Uluslararası Fuar Merkezi
Kocaeli Metropolitan Municipality International Fair Center

**53****20****16****24**

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu
Ayhan Zeytinoglu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00

**Anadolu Basın Merkezi**

Yayına hazırlık:
Genel Yönetmen
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü
Umutcan Akbay

Editör
Belma Özgen

Görsel Yönetmen
Melis Çinçinoğlu

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 413. Sokak
18/A Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 09 - 40
www.anadolubasinmerkezi.com

bu sayıda...

- 4 KSO Başkanı Zeytinoglu'ndan çağrı: Haydi, şimdi ihracat zamanı!...
- 6 TİM ile KOSGEB, KOBİ'lere yönelik 'İhracata İlk Adım Seferberliği' için protokol imzaladı
- 8 Hisarcıkloğlu: "Merkez Bankası'nın faizdeki cesur adımları iş dünyasına moral veriyor"
- 10 Ocak-Ağustos döneminde otomotiv sektörü üretimi yüzde 11 geriledi
- 12 Teknoloji girişimleri için 1,1 milyar liralık 5 yeni fon...
- 13 İhracat bedellerinin yurda getirilme süresi 18 aya çıkarıldı
- 14 İş dünyası, ABD ile serbest ticaret anlaşması istedi
- 16 Mekânsal Kayıt Sistemi Projesi İzmir'de düzenlenen programla tanıtıldı
- 18 Petrolde küresel senaryolar değişiyor; fiyatlar artışa geçti
- 19 KSO Başkanı Zeytinoglu: Ürünlerin hızlı yük trenleri ile aktarımının önemi ortaya çıkıyor
- 20 Türkiye'nin en büyük Arabuluculuk Merkezi açıldı
- 22 Başkan Zeytinoglu Sanayide Güvenli Yaşam Eğitimleri seferberliği başlattık
- 24 Eximbank Genel Müdürü Enis Gültekin: Tüm ihracatçılarımıza ulaşmak istiyoruz
- 28 KSO ortaklığında yenilenebilir enerji sektörüne nitelikli işgücü yetiştirilecek
- 30 Her yıl 40 milyon tondan fazla çıkan elektronik atıkların sadece yüzde 13'ü dönüştürülüyor
- 31 "13. Çevre Mühendisliği Kongresi 2019" uluslararası özelliği ile Kocaeli'de yapılacak
- 32 DEÜ'de organik atıklar bitkilere can veriyor
- 33 'Su Yönetimi Ödülleri' Ekim ayında sahiplerini bulacak
- 34 Brisa ve E-Şarj, elektrikli araçların şarj istasyonu ihtiyacına çözüm olacak
- 35 Kastamonu Entegre, Türkiye'de bir ilke imza atarak plantasyon ormancılığına başladı
- 36 İZODER: 5 yılda toplam 6 milyar TL tasarruf mümkün
- 37 Hyundai güneş enerjisi ile elektrik üretecek
- 38 E-Ticaret müşterisi 20 milyonu aştı
- 39 İZAYDAŞ, 500 bin ton endüstriyel atığı bertaraf etti
- 40 Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Mali Destek Programlarının Sözleşmeleri imzalandı
- 41 Kadın girişimciler Elazığ'da lavanta bahçeleri kuracak
- 42 22. Isı Bilimi ve Tekniği Kongresi, KOÜ salonlarında yapıldı
- 43 Geçmiş Ekip Sağlıklı Gelecek Biçiyoruz
- 44 TÜBİTAK, Havacılık, Uzay ve Teknoloji Festivali 'TEKNOFEST 2019'a katılacak
- 45 GOSB, portföyüne "ISO/IEC 27001:2013 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi Belgesi"ni de kattı
- 45 Vahit Yıldırım, Milli Eğitim Bakanlığı'nın 'Yeni Öğretmen Odası' tanıtım toplantısına katıldı
- 46 13. Meslek Komitesi ziyaretlerini sürdürdü
- 47 KSO'dan, yeni eğitim - öğretim yılında öğrencilere çanta ve kırtasiye yardımı
- 48 Sanayideki tüm yenilikler SANTEK 2019'da...
- 49 Bilinçsiz önyargılar iş dünyasında kadınları engelliyor

**52****39****10****45**

Üretim yapan tüm işletmelere çağrıda bulundu...

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu Haydi, şimdi ihracat zamanı!...

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu 2023 yılı ihracat hedeflerinin yeniden belirlenmesi ve Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'ın "İhracat Planı"nı açıklamasının ardından "Haydi, herkes ihracatçı olsun!" çağrısında bulundu.

Türkiye'nin ihracatçı sayısının artırılması, KOBİ'lerin de ihracatçı yapılmasının önemine işaret eden Ayhan Zeytinoğlu: "İhracat üretimi de yukarı çekecek en önemli hedeftir. İhracatın artırılması Türkiye'nin büyümesinin yanı sıra makro ekonomik dengelerinin sürdürülebilirliğine de katkıda bulunur." şeklinde konuştu.

İhracat Planı'nın üreticiler ve ihracatçılar açısından yeni fırsatlar içerdiğine dikkat çeken Zeytinoğlu "KOBİ'lerin de işin içine çekilmesi için Ticaret Bakanlığı ile Sanayi Bakanlığı'nın ciddi çalışmaları var. Bunları değerlendirmemiz, uygulamaya konulacak programları her ölçekteki işletmeye aktarmamız gerekir." dedi.

Başkan Zeytinoğlu gündemdeki ekonomik gelişmeleri de değerlendirdi:

"Ağustos ayında ihracat yüzde 1,47 artışla 12,5 milyar dolara, ithalat yüzde 1,08 artışla 14,9 milyar dolara çıktı. Dış ticaret açığı yüzde 0,88 gerileyerek 2,4 milyar dolara düştü.

İhracatta döviz kurunun destekleyici olmasına rağmen istediğimiz rakamlara çıkamıyoruz. Tabii burada Kurban Bayramının da etkisi oldu. Ayrıca dış talepte de daralma var.

En büyük pazarımız Avrupa'daki durgunluk ve ticaret savaşları maalessiz bizleri de etkiliyor.

-ABD pazarının önemi

Biz AB pazarına ağırlık vermiş durumdayız. ABD ile ticaretimiz zaten olması gerekenin çok çok altında.

Ancak ABD, pazar büyüklüğü olarak Avrupa Birliği'ne eşit büyüklükte bir pazar. 2,5 trilyon dolarla dünyanın en çok ithalat yapan ülkesi ABD. Bizim ticaretimiz ise ABD'nin potansiyel büyüklüğüne göre çok az. Daha fazla pay alabiliriz.

Biliyorsunuz geçen hafta ABD Ticaret Bakanı Wilbur Ross ve heyeti ülkemize 5 günlük bir ziyarette bulundu. Bu ziyareti ihracatımız açısından çok önemli buluyoruz. Ana gündem maddesi ABD ile ticaretimizi 100 milyar dolara çıkartmaktır.

Bizim ABD ile 2018 yılında ticaret hacmimiz 20,7 milyar dolar. İhracatımız 8,3 milyar dolar, ithalatımız ise 12,4 milyar dolar

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan görüşmelerde ABD ile dış ticaretin 'fifty-fifty' olmasını istediklerini belirtti. ABD'ye 50 milyar dolar ihracat yapmamız durumunda aylık ihracatımızda ortalama 3,5 milyar dolar artış olacak. Bu da zaten bizim her zaman vurguladığımız aylık 17-18 milyar dolar seviyelerine ulaşmamız demek. Mevcut hacmimizle kıyasladığımızda 50 milyar dolar hedefi çok kolay görünmeyebilir.

Gerek siyasi engellerin aşılması ve gerek ihracatçılarımızın çalışmalarıyla hedefin yakalanabileceğini düşünüyoruz. Ayrıca, ABD-Çin arasındaki bazı sorunların da lehimize ilave ticaret hacmi yaratacağını düşünüyoruz.

-AB taşıma kotaları engeli

İhracatımıza bir engel de AB ta-

şımacılığında ülkemize uygulanan tır kotaları sebep oluyor.

İhracatta önemli pazarımız olan AB pazarına mal taşımacılığında, transit konumda olan Macaristan ve Slovenya gibi ülkelere geçiş belge sayısının tükenmesi, ihracat ürünlerinin sınırda kalmasına sebep oluyor. Burada ihracat ürünlerinin hızlı yük trenleriyle aktarılmasının önemi ortaya çıkıyor.

Türkiye Gümrük Birliği içinde olduğu için AB'ye sanayi mallarını herhangi bir tarife olmadan ihracat etme yetkisine sahip. Gümrük Birliği malların serbest dolaşımını öngörüyor. Ancak malların taşınmasında çıkarılan engeller serbest dolaşım ilkesini de ihlal ediyor.

AB içinde birinci pazarımız olan Almanya yıllık 170 bin adetlik taşıma kotası veriyor. Almanya'ya gitmek için geçilen transit ülkelerin verdiği geçiş belgeleri bunun çok daha altında. Tüm yılın kotaları neredeyse ilk 6 ayda tükenince geçişler imkansız hale geliyor. Alternatif rota olarak kullanılan Romanya ve Ukrayna üzerinden Polonya'ya giden rota ise daha uzun ve zahmetli.

Taşımacılıkta yaşanan bu sorunlar navlun fiyatlarını da artırıyor ve AB pazarındaki rekabet gücümüzü olumsuz etkiliyor. Gerek AB gerek Türkiye ekonomisi için olumlu sonuçları olacak şekilde kota ve diğer kısıtlamaların kaldırılmasını talep ediyoruz.

-İhracat Ana Planı

Diğer taraftan, biliyorsunuz Ticaret Bakanımız tarafından 'İhracat Ana Planı' açıklandı. Biliyorsunuz 2023 yılı ihracat hedefimiz 226,6 milyar dolar olarak belirlenmişti.

Kısaca detaylarına bakarsak;
Plan; küresel eğilimleri dikkate alarak,

'Hedef ürün', 'Hedef ülke', 'Yeni ve yenilikçi ihracatçı yaklaşımı' ve 'Küresel tedarik zinciri' bakış açısıyla hazırlanmış.

Plandaki hedefler;

*17 hedef ülke ve bu ülkelerin toplam ithalatında yüzde 0,5 olan payımızı yüzde 1'e yükseltmek. (ABD, Brezilya, Çin, Etiyopya, Fas, Güney Afrika, Güney Kore, Hindistan, Irak, İngiltere, Japonya, Kenya, Malezya, Meksika, Özbekistan, Rusya ve Şili)

Bu 17 ülkenin Dünya Gayri Safi Yurtiçi Hasılası'ndan yüzde 60 pay almaları, dünya ithalatının yüzde 43,7'sini gerçekleştirmeleri ve ülkemiz ihracatından da yüzde 25,2 pay almaları dikkate alınarak seçildiğini biliyoruz. Alternatif pazarlara da açılmamız gerektiğinden bu adımı önemli buluyoruz.

*5 sektörde dünya ihracatında yüzde 0,76 olan payımızı yüzde 1'e yükseltmek. (makine, otomotiv, elektrik-elektronik, kimya ve gıda endüstrisi)

*İhtisas Serbest Bölgeleri ile Türkiye ihracatındaki payı yüzde 3,5 olan yüksek teknoloji ürün ihracatımızı yüzde 5'lere çıkarmak

Serbest bölgeleri kümelenmeye dayalı yüksek teknoloji üretim merkezi, ihracat merkezi ve teknoloji seralarına dönüştürmek hedefleniyor. Böylece, Serbest bölgelerde yüzde 9 olan ihracat payı OECD seviyesi olan yüzde 14'lere çıkarmak hedefleniyor.

Hem yüksek teknoloji üretimini artırmak, hem de kurulacak bu bölgelere sağlanacak desteklerle teknoloji anlamında ülkemize yabancı yatırımcı çekilmesi hedefleniyor.

Planda ihracat dostu dijital uygulamalar da var:

Online B2B ofislerinden müşterilerle firmaların buluşmaları sağlanacak.

*Akıllı İhracat Platformu kurulacak. 3 aşamalı bir proje: 6 ay, 12 ay ve 18 ayda tamamlanacak geniş kapsamlı bir çalışma içeriyor.

*Veri Analitiği Mükemmeliyet Merkezi kurulacak. Türkiye'nin iç ve dış ticaretteki bütün verileri bu merkezde toplanacak. Bu uygulamayla ihracatçı ve

potansiyel ihracatçıların satmak istediği ürünün yurt dışındaki potansiyel alıcılarının iletişim bilgilerine de ulaşılabilir. Bu platform içerisinde firmalara 7 gün 24 saat hizmet verecek bir chatbot da yer alacak.

*Dijitalleşme çalışmasının bir boyutu da blokzincir teknolojisi. Dış ticaret süreçlerini uçtan uca bağlayarak daha kolay, daha güvenli ve daha az maliyetli hale getirilmesi planlanıyor. Blokzincir, dünyada çok yeni bir uygulama. Türkiye'de de kamuda bunu ilk uygulayan bakanlık Ticaret Bakanlığı.

*E-ihracat stratejisi eylem planı ile KOBİ'lerin e-ihracata yönlendirilmesinin sağlanması ve e-ihracatçı sayısının artırılması hedefleniyor. e-ticaret Pazar büyüklüğü dünya 2,84 trilyon dolar, Türkiye 6,5 milyar dolar. e-ihracat yapabilme potansiyeline sahip KOBİ 900 bin.

*Gümrüklerde dijitalleşme sağlanacak; Firmaların karşılaştıkları bürokratik işlemlerin azaltılması amacı ile Dahilde İşleme Rejimi, Hariçte İşleme Rejimi, Vergi Resim Harç İstisnası, Belgesiz İhracat Kredileri Programları ve Devlet Yardımlarına ilişkin tüm süreçleri kapsayan bir otomasyon sistemi faaliyete geçirilecek.

Bu adımı da çok önemli buluyoruz. Dijitalleşme çağında bizim de dijital dönüşümü fırsata çevirmemiz gerekiyor. Özellikle gümrüklerde sağlanacak dijitalleşmeyi süreleri de kısaltacak olmasından önemsiyoruz.

*Kadın ve Genç Girişimcilere yönelik projelerle, Kadın ve Genç Girişimciler ağıyla ihracatçı sayısının artması hedefleniyor.

*Mikro firma analizleri ile il bazında potansiyel ihracatçıların belirlenmesi hedefleniyor. Halihazırda ihracat yapmayan firmaları ihracatçı yapmak için il bazında çalışmalar yapılıyor. (Neden ihracatçı olmadıklarının tespiti yapılıyor.) Şu anda 3 pilot ilde başlandı. Bu sene

16 ile daha sonra 81 ile çıkarılması planlanıyor.

*TİM ve TOBB öncülüğünde İhracat Destek Ofisleri kuruluyor. (Önümüzdeki ay 55.'sinin açılışını yapılacak.) Geçen yıl Kasım ayında Odamızda da kurulmuştu.

*İhracat Ana Planı kapsamında, Milli Eğitim Bakanlığı ile ortak bir proje ile Dış Ticaret Meslek Liseleri projesini hayata geçirilecek. Hedef olarak belirlenen coğrafyalara yönelik Rusça, Çince, Japonca, İspanyolca ve Portekizce dillerinde eğitim veren bu liselerde ülkemizin ihtiyacı olan donanımlı kadroların yetiştirilmesi hedefleniyor.

*Ticaret müşavirlikleri daha etkin ve verimli hale getirilecek.

*İhracatın finansmanında Türk Eximbank yeni projelerle ihracatçının yanında yer almaya devam edecek.

-Bir önceki Meclis Toplantımızda Eximbank Genel Müdürümüz hedeflerden bahsetmişti.

*İhracatta devlet yardımları, firmaları bir adım ötesi için destekleyecek.

Umarız bu plan belli sektörlerde yoğunlaşan ihracatın tabana yayılmasına destek olur.





TİM ile KOSGEB, KOBİ'ler için 'İhracata İlk Adım Seferberliği' protokolü imzaladı

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) ve Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) arasında, TİM Dış Ticaret Kompleksi'nde "Yurtdışı Pazar Destek Programı İş Birliği İmza Töreni" yapıldı.

TİM Başkanı İsmail Gülle ile KOSGEB Başkanı Cevahir Uzkurt'un imzaladığı "TİM-KOSGEB İhracata İlk Adım Seferberliği İşbirliği Protokolü" ile ihracat yapan ve ihracata başlayacak KOBİ'lere 6 farklı kalemde 300 bin liraya kadar destekler sağlanacak.

İmza töreninde bir konuşma yapan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Türkiye'de yaklaşık 3 buçuk milyon işletmenin faaliyet gösterdiğini belirterek, "Bunların yüzde 99'unu KOBİ'ler oluşturuyor. Bakanlık olarak KOBİ'lerin, ekonomimiz için önemini farkındayız. İlgili kuruluşumuz KOSGEB, Türkiye sathına yayılmış 92 müdürlüğü ile KOBİ'lerin büyümesine ciddi katkılarda bulunuyor. Bu kapsamda;

sadece 2019 yılında, KOBİ'lerimize 1,7 milyar Lira tutarında destek sağladık. Sağladığımız destekler, önümüzdeki aylarda elbette devam edecek." dedi.

Hedef yüzde 60'lar

Varank, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sisteminin ilk Kalkınma Planında ihracat hedefini 226 milyar dolar olarak belirlediklerini hatırlatarak, "Protokolü imzalanacak destek programının amacı, KOBİ'lerin bu ihracattaki payını, yüzde 60'lara çıkarmaktır." diye konuştu.

Yüzde 70'i geri ödemesiz

Bu amaç doğrultusunda Yurt Dışı Pazar Destek Programını tasarladıklarını ifade eden Varank, "Programın destek miktarını 300 bin lira olarak belirledik. Bunun yüzde 70'i geri ödemesiz olacak. Yani 300 bin Lira destek almaya hak kazanan bir KOBİ'miz, bunun sadece 90 bin lirasını KOSGEB'e geri ödeyecek. Proje bazlı olarak hayata geçecek programın destek süresi, 6 aydan 24

aya kadar. Programdan ilk kez yurt dışına açılacak KOBİ'lerimizin yanı sıra, yurt dışı pazar payını artırmak isteyen KOBİ'lerimiz de faydalanabilecek." dedi.

Başvurular 16 Eylül'de

Varank, KOBİ'lerin 16 Eylül Pazartesi gününden itibaren e-Devlet üzerinden veya KOSGEB'in internet sitesinden Yurtdışı Pazar Destek Programına başvuru yapabileceklerini kaydederek, "Ben bu vesileyle, bu salondan, büyük düşünen, ihracatı hedefleyen, cesur KOBİ'lerimize sesleniyorum: Gelin, bu cömert destek programından faydalanın, bu fırsatları değerlendirin." diye konuştu.

2023 Türkiye Sanayi ve Teknoloji Stratejisi

İki önemli duyuruda bulunacağını bildiren Varank, sözlerini şöyle tamamladı:

18 Eylül Çarşamba günü, Milli Teknoloji Hamlemizin ana belgesi olacak 2023 Türkiye Sanayi ve

Teknoloji Stratejimizi, Ankara'daki MKE Sanayi ve Teknoloji Müzesi'nde kamuoyu ile paylaşacağız. Reka- betçi üretim ve verimliliği odağına alan 11. Kalkınma Planı çerçevesinde oluşturduğumuz Sanayi ve Teknoloji Stratejimiz, büyük ve güçlü Türkiye hedefine ilerlerken bize ve iş dünya- sına yol gösterici olacak.

Teknoloji odaklı sanayi hamlesi

Sayın Cumhurbaşkanımızın ka- rarı ile yayınlanan Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesinin detaylarını da yine aynı gün sizlerle paylaşacağız. 'Uçtan uca yerleşme' olarak da bi- linen bu program kapsamında; yerli imkanlarla üreteceğimiz, yüksek kat- ma değerli ve yüksek teknolojiye sahip ürün gruplarını açıklayacağız. 2023 Sanayi ve Teknoloji Strateji Belgesi de Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi de Türkiye'nin yazmakta olduğu yeni başarı hikayesinin ana kıldıraçların- dan olacak.

Tek gündem üretim ve ihracat

Cumhurbaşkanımızın liderliğinde enflasyonda aşağı doğru bir trend yakaladık. Önce Merkez Bankası ardından piyasa faizlerinde önemli düşüşler sağlandı. Dünya finans pi- yasalarında yaşanan bazı gelişmele- ri lehimize döndürme imkanımız var. Elbette yatırım ortamını iyileştirme gayretimiz de kararlıkla sürüyor. Tüm bunlar, tek gündemin üretim ve ihracat olması için önemli fırsatlar sunuyor. Ekonomi yönetimi olarak, güçlü bir koordinasyonla bu fırsatları en iyi şekilde değerlendireceğiz.

Programlarımız ihracata dönük

Törende bir konuşma yapan KOS- GEB Başkanı Prof. Dr. Cevahir Uzkurt, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank'ın liderliğinde vizyon ve yol haritasını belirlediklerini kaydederek, "Katma değeri ve teknolojik düzeyi yüksek, ihracat kabiliyeti olan ve re- kabetçi ürünlerin üretilmesine dönük programlarımızı yürürlüğe koyduk. Bundan sonra da KOBİ'lerimizin ölçeğini büyütme, dijitalleşmesini sağlamak, teknolojik ve katma de- ğerli ürünler üretmeye dönük bütün çalışmaların her zaman destekçisi olmaya devam edeceğiz." dedi.

Güçlerimizi birleştireceğiz

TİM Başkanı İsmail Güllü, "TİM ve KOSGEB olarak güçlerimizi birleştir- rerek, firmalarımıza eğitim ve danış- manlık hizmeti verecek, araştırma

faaliyetlerine dahil ederek onları en doğru pazarda yer almalarını sağla- yacağız." dedi.

6 kalemde destek

Yurt Dışı Pazar Destek Programı kapsamında işletmelerin 6 fark- lı harcama kalemindeki giderleri karşılanacak. Personel, Yazılım ve Donanım, Tanıtım, Yurt Dışı Fuar ve Seyahat, Test Analiz ve Belgelen- dirme, Hizmet Alımı başlıklarındaki giderlere destek verilecek. Her bir gider başlığının destek üst limiti, 100 bin TL olacak. KOBİ'ler bu destekten bir kereye mahsus faydalanabilecek.

Protokolde ne var?

KOSGEB Başkanı Uzkurt ile TİM Başkanı İsmail Güllü arasında imzalanan protokole göre; KOSGEB, KOBİ'lerin yurt dışına açılmaları ko- nusunda özellikle eğitim ve farkın- dalık oluşturma bağlamında TİM ile birlikte çalışacak. KOSGEB, KOBİ'lerin bilgilendirmeleri ile ilgili 81 ilde bulunan müdürlükleri aracılığıyla altyapı ve koordinasyon desteği ve- recek. TİM de eğitimleri aracılığıyla KOSGEB'in hedef kitlesinde bulunan yaklaşık 3,5 milyon KOBİ'ye ulaşarak, yurt dışı pazarlara ulaşma noktasın- da bilgilendirmeler yapacak.

Ticaret Bakanı Ruhsar Pek- can, örende yaptığı konuşmada, Türkiye'nin KOBİ ağırlıklı bir ekonomi olduğunu, istihdamın yüzde 74'ünü, üretilen katma değerın yüzde 54'ünü ve ihracatın da yüzde 56'sını KOBİ'lerin oluşturduğunu dile getirdi.

Ekonomideki önemi göz önüne aldığımızda KOBİ'lerin çok daha fazla ihracatçı olmaları için el birliğiyle çalıştıklarını aktaran Pekcan, ba- kanlığın da bu konuda çok destek sağladığını ifade etti.

"KOBİ'lerin pazara giriş ve markalaşma desteklerine ihtiyacı"

Türkiye'deki KOBİ'lerin genellikle doğrudan ihracatçı olmadıklarını belirten Bakan Pekcan, "Doğrudan ihracatçı olan KOBİ'lerimiz daha dü- şük teknoloji yoğunluklu ihracat ya- pıyorlar. Ülkemizin rekabet gücünün artırılması, yenilik ve girişimciliğin geliştirilmesi, istihdamın artırılması ve ülkemizin ihracatının yükseltilme- si için KOBİ'lerimizin verimlilik artışı, büyüme, kurumsallaşma ve ulusla- rarası rekabet gücünün artırılması, pazara giriş ve markalaşma destek- lerine ihtiyacı var." diye konuştu.

Bakanlığın bu bilinçle KOBİ'lere yönelik desteklerini gözden geçir- diğini, yapılandığını ve artırdığını anlatan Pekcan, şöyle devam etti:

"Bu yıl 1,7 milyar dolar ihracat desteği verdik. Bizim bütçemiz 3,7 milyar dolar. Biz davet ediyoruz, duyurular yapıyoruz, 'Gelin kullanın' diyoruz, desteklerimizi anlatıyoruz. Bu işbirliğinin ben bunun için de çok faydalı olacağına inanıyorum. Sayın Cumhurbaşkanımızın vizyonuyla 11. Kalkınma Planı'nda ihracata dayalı büyüme ve kalkınma hedefleniyor. Dolayısıyla Milli Seferberlik anlayışı içerisinde hep beraber ihracatımızı artırmak ve tabana yaymak yönün- de çalışacağız. Bu konuda TİM'in çok güzel çalışmaları var. Yine TİM ve TOBB iş birliğiyle İhracat Destek Ofis'lerini 81 ile yaymayı düşünüyö- ruz bakanlık destekli olarak. Bunun dışında ihracat eğitimleri veriyoruz. Kadın ve genç girişimcileri ihracatçı yapmak üzere kadın ve genç girişim- ci network'ü ve bir web platformu planlıyoruz onları birleştirmek için. Aynı zamanda melek yatırımcılarla onları birleştirmek için de bir web platformu kurmayı amaçlıyoruz."

"Daha çok teknoloji odaklı ihracata odaklanıyoruz"

Ticaret Bakanı Pekcan, bunun dışında KOBİ'lere yönelik destekleri artırdıklarını, aynı zamanda esnafı da ihracatçı yapmak için mevzuat- ta değişiklik yapmaya çalıştıklarını ifade ederek, "İhracatı tabana yay- mak için neler yapabiliriz, daha çok teknoloji odaklı ihracatı nasıl özendi- rebiliriz bunun üzerinde duruyoruz." diye konuştu.

Bunun dışında ihracatçı olmayan firmaları ihracatçı kılmak adına "mik- ro firmalar" bazında da bir çalışma başlattıklarını değinen Pekcan, bu- nun ilk aşamada 3 ilde başladığını ve bu yıl içerisinde 16 ilde daha başla- masının hedeflendiğini dile getirdi.

Bu firmalarla birebir görüşmeler gerçekleştirdiklerine dikkati çeken Pekcan, "Bu firmaların neden ihra- catçı olmadığını ve ihracatçı olmak için neye ihtiyacı olduğunu bakanlık olarak özel firma bazında kurgula- maya çalışıyoruz. Şu anda il il ziyaret gerçekleştiriyor İhracat Genel Mü- dürlüğümüz ve bunların geri dönüş- lerini alıyoruz. Ayrıca yeni pazarlara girişle ilgili de ürün bazında pazar araştırmaları yapıp yine ihracatçı birliklerimizle bunları da paylaşıyo- ruz." dedi.

“Merkez Bankası'nın faizdeki cesur adımları iş dünyasına moral veriyor”



Hisarcıkloğlu: “Kredi yapılandırmalarının hızla hayata geçirilmesini bekliyoruz. Bankalarımıza yeniden bir çağrı yapmak istiyorum; hepimiz aynı gemideyiz, birlikte çalışalım, yapılandırmaları hızla bitirelim. Üretimin, istihdamın, yatırımların önü açılsın, Türkiye'nin önü açılsın.” dedi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu, Merkez Bankası'nın bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını indirmesine ilişkin olarak değerlendirmelerde bulundu.

Hisarcıkloğlu değerlendirmesinde şunları kaydetti:

“Merkez Bankası'nın cesur bir şekilde faiz indirimlerini sürdürmesi, iş dünyasına moral veriyor.

Enflasyon görünümündeki iyileşme, cari dengenin düzelmesi ve küresel çapta parasal genişleme sinyalleri de Merkez Bankasının elini güçlendiriyor.

Son dönemde faiz indirimlerinin de etkisiyle yurtiçi iktisadi faaliyette ılımlı bir toparlanma görülüyor.

Ekonomideki kademeli toparlanmanın devam edeceğini umuyoruz. Ama bu süreci güçlendirecek adımlara ihtiyaç var.

Merkez Bankasının faiz indirim kararı bankaların fonlama maliyetini ve mevduat faizlerini düşürecek. Dolayısıyla şimdi sıra bankalarda.

Ellerini taşın altına koysunlar ve bu indirimi kredi faizlerine bir an önce yansıtınlar. Faiz oranlarında son dönemdeki gerileme hala kredi faizlerine yeterince yansımadı. Bu da firmalarımızın üretim, istihdam ve yatırım kararlarına yansıyor.

Artık ekonominin büyümesine bir destek de bankalardan gelmeli. Bankalar kredi faizlerini indirsin ki, yatırım istahı artsın.”

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği

(TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu, yüksek faizin, üretimin ve yatırımın önündeki en önemli engellerden olduğunu belirterek, “Faizlerin bir süredir geriye doğru gidişini memnuniyetle takip ediyoruz ancak bu haliyle bile küresel rekabete uygun değil.” dedi.

Hisarcıkloğlu, yaptığı açıklamada, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın (TCMB), yeni yönetimiyle, arzu ettikleri proaktif hareketi başlattığını ve politika faizini cesur bir şekilde düşürdüğünü ifade etti.

M. Rifat Hisarcıkloğlu, iş dünyası olarak Bankanın politika faizini indirmeye devam etmesini beklediklerini, enflasyondaki gerileme ve dünya piyasalarının genelinde yaşanan faiz düşüşleriyle yeni faiz indirimi için uygun koşulların oluştuğunu söyledi.

Yüksek faizin, üretimin ve yatırımın önündeki en önemli engellerden olduğuna dikkati çeken Hisarcıkloğlu, “Faizlerin bir süredir geriye doğru gidişini memnuniyetle takip ediyoruz ancak bu haliyle bile küresel rekabete uygun değil. Reel sektör üzerindeki finansman yükünün daha da azaltılması gerekiyor.” diye konuştu.

Hisarcıkloğlu, politika faizindeki indirimin bankaların kredi faizlerine yeterince yansıtılmadığını üzülmekle takip ettiklerini belirterek şu ifadeleri kullandı:

“Kamu bankaları bu yönde hızlı adımlar attı. Ne yazık ki özel bankalarda aynı yaklaşımı yeterince göremiyoruz. Hem faiz indirimi hem de kredi yapılandırmalarında firmalarımıza

zorluk çıkarıyorlar. Bankalar, kısa vadeli düşünmeyi bırakıp ellerini taşın altına koymalıdır.”

- “Kredi yapılandırmaları hızla hayata geçirilmeli”

Kredi borçlarının yeniden yapılandırılmasının reel sektör açısından bir diğer önemli konu başlığı olduğunu dile getiren TOBB Başkanı Hisarcıkloğlu, Anadolu'nun dört bir tarafında nakit akışlarında kısa vadeli sıkıntı yaşamalarına karşın verimli ve düzenli çalışan pek çok işletme bulunduğunu söyledi.

Bu firmaların üretime, ihracata ve istihdama katkı sağladıklarını vurgulayan Hisarcıkloğlu, söz konusu işletmelerin ülkenin milli serveti olduğunu ve korunmaları gerektiğini, buna karşın özel bankaların kredi borçlarının yapılandırılması konusunda yeterince hızlı davranmadıklarını ve firmaları beklettiklerini ifade etti. Hisarcıkloğlu şu değerlendirmede bulundu:

“Bu nedenle reel sektörümüz kan kaybediyor. Hazine ve Maliye Bakanı-
mız Sayın Berat Albayrak, bu konuyu yakından takip ederek bankaların önünü açan düzenlemeyi hayata geçirdi ama bankalar hala beklemede. Çerçeve sözleşme müzakereleri aylardır devam ediyor. Kredi yapılandırmalarının hızla hayata geçirilmesini bekliyoruz. Bankalarımıza yeniden bir çağrı yapmak istiyorum; hepimiz aynı gemideyiz, birlikte çalışalım, yapılandırmaları hızla bitirelim. Üretimin, istihdamın, yatırımların önü açılsın, Türkiye'nin önü açılsın.”



KOSBAS
Kocaeli Serbest Bölgesi

Dünya Ticaretine Açılan Kapınız

Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) **Faks:**0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr

Web: www.kosbas.com.tr

Ocak-Ağustos döneminde otomotiv sektörü üretimi yüzde 11 geriledi

8 aylık dönemde, toplam üretim 921 bin 187 adet olarak gerçekleşirken, Türkiye'de üretilen otomobil sayısı 610 bin 222 adet oldu.

Aynı dönemde toplam pazar yüzde 46 azalarak 246 bin 161 adet, otomobil pazarı ise yüzde 44 azalarak 193 bin 320 adet olarak gerçekleşti. Öte yandan ihracat, bir önceki yılın aynı dönemine göre adet bazında yüzde 6 azalırken, otomobil ihracatı yüzde 8 azaldı. İlk sekiz ayda toplam ihracat 806 bin 666 adet, otomobil ihracatı 526 bin 496 adet olarak kaydedildi.



Haydar Yenigün
OSD Yönetim Kurulu Başkanı

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2019 yılı Ocak-Ağustos ayı verilerini açıkladı.

Yılın ilk sekiz aylık döneminde hem toplam otomotiv üretimi hem de otomobil üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 11 azaldı.

Bu dönemde, toplam üretim 921 bin 187 adet olarak gerçekleşirken, Türkiye'de üretilen otomobil sayısı 610 bin 222 adet oldu.

Aynı dönemde toplam pazar yüzde 46 azalarak 246 bin 161 adet, otomobil pazarı ise yüzde 44 azalarak 193 bin 320 adet olarak gerçekleşti. Öte yandan ihracat, bir önceki yılın

aynı dönemine göre adet bazında yüzde 6 azalırken, otomobil ihracatı yüzde 8 azaldı. İlk sekiz ayda toplam ihracat 806 bin 666 adet, otomobil ihracatı 526 bin 496 adet olarak kaydedildi. Ağustos ayı baz alındığında ise üretim ve ihracatta geçtiğimiz yılın Ağustos ayına oranla artış kaydedildi.

Otomotiv pazarının 2019 yılında dünya genelinde bir daralma yaşadığının altının çizilen OSD Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Yenigün, "Dünyanın en önemli pazarlarına baktığımızda bu daralmanın etkilerini rakamsal olarak görebiliyoruz. Örneğin 28 mil-

yonluk bir pazar olan Çin, ilk 7 ayda yüzde 11,4 daraldı. ABD pazarı yerinde saydı. Bizim için en önemli pazar olan AB pazarı ise ilk 6 ayda yüzde 2 daralma gösterdi. Bu kapsamda, ana sanayi ihracatımızın yüzde 85 gibi çok büyük bir bölümünü oluşturan AB pazarında yaşanan mevcut daralma, ihracatımızı olumsuz etkiledi ve ilk 8 ayda Türkiye'nin otomotiv ihracatı yüzde 6 oranında azaldı. 2018 yılının ikinci çeyreğinde başlayan iç pazarımızdaki daralma ile birlikte ihracat pazarlarımızın küçülmesi, üretimimiz üzerinde etkisini negatif olarak gösterdi" değerlendirmesinde bulundu.



ÇİFT KANATLI GENÇLER YETİŞTİRİR

YGA NEDİR?

YGA, Türkiye’de kurulan kâr amacı gütmeyen bir sivil toplum kuruluşudur. Geleceğe umutla bakmamızı sağlayan **çift kanatlı gençler** yetiştirir.

Bu gençler hem vicdan hem de donanım kanatlarını; insanlığa faydalı projeler üretirken geliştirirler. Geliştirdikleri inovasyonlarla, sosyal sorunlara köklü çözümler üretirler. YGA’lıların ürettiği teknoloji temelli inovasyonlar:

 Dünyanın en gelişmiş akıllı bastonu WeWALK	 Çocuklara bilimi sevdiren ve 100.000 çocuğa ulaşan Twin Bilim Seti	 Dünya mirası alanlarını sanal gerçeklik turları ile herkese erişilebilir kılan PİRİ	 180.000 engellinin sosyal hayata eşit katılımını sağlayan mobil uygulama Hayal Ortağı	 Türkiye’nin ilk yüzer güneş enerjisi sistemi Hydrosolar
---	---	---	--	--

YGA bugüne kadar **inovasyon** ve **teknoloji** alanında 10’un üzerinde **uluslararası ödüle** layık görüldü:

- **WeWALK**, dünyaca ünlü **Fortune 500** şirketlerinin yarıştığı **Edison Ödülleri**nde **Altın Ödül**ün sahibi oldu.
- **Hayal Ortağı**, teknoloji dünyasının **Oscar’ı** olarak gösterilen **GSMA**’de iki kez dünya birincisi oldu.
- **Hayal Ortağı** ve **WeWALK**, **Birleşmiş Milletler**’de 150 ülke temsilcisine dünyadaki en iyi **örnek proje** olarak gösterildi.
- 2 YGA mezunu, **MIT Innovators Under 35** tarafından “**Yılın Öncü Yenilikçisi**” ödülüne layık görüldü.
- **Forbes** dergisi YGA Mezunlarını 2 kez “**30 Yaş Altı Yılın İnovasyon Lideri**” seçti.
- **Anadolu’ya Bilim Göçü** projesi **Peer Awards for Excellence** ödülüne layık görüldü.
- **YGA**, 2016 ve 2017’de “**Great Place to Work**” seçildi. %100 güven endeksiyle Avrupa’da listeye giren ilk ve tek STK oldu. Yüksek güven iklimi ile dünyaya ilham olması için **GPTW İklim Elçisi** seçildi.

YGA’LILAR NASIL YETİŞİR?

YGA’ya her yıl 50 binin üzerinde lise ve üniversite öğrencisi başvurur. 5 aşamalı mülakatla 50 kişi seçilir. YGA liderlik programında bilimi insanı, akademisyen ve üst düzey yöneticilerden oluşan; aralarında Prof. Aziz Sancar, Ali Koç, Faruk Eczacıbaşı, Prof. Mehmet Toner, Prof. Kristi Raube, Prof. Doğan Cüceloğlu gibi isimlerin olduğu

YGA Hayal Ortaklarından eğitim alırlar. Aynı zamanda, YGA’nın sosyal inovasyonlarında gönüllü çalışırlar. Sadece Türkiye’deki öğrenciler değil; **Harvard, MIT, Columbia, Brown, Berkeley, Münih Teknik, Turin Politeknik** gibi üniversiteler ile yapılan stratejik ortaklık kapsamında, bu üniversitelerden gelen öğrenciler de YGA projelerinde görev alır.

YGA NASIL KAYNAK YARATIR?

YGA özkaynağının %55’ini kitlesel fonlama ve YGA girişimleri, %45’ini sponsorlar oluşturur. Kitlesel fonlama ve girişimlerin hedefi, 2020 yılında bu oranı %80’ye çıkarmak.

“İlim ilim bilmektir, ilim kendin bilmektir.” Yunus Emre

Bizim için “kendin bilmenin” iki anlamı var; hem bilimi kullanarak kendi özgün “know how”ının olması; hem de kendi öz değerlerini biliyor ve yaşıyor olmak. Siz de kendin bilen ve birlikte başarabilen gençlerin hayalini kuruyorsanız; sizi tanımaktan mutluluk duyarız.





Teknoloji girişimleri için 1,1 milyar liralık 5 yeni fon...

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Girişim Sermayesi Destekleme Programı (Tech-InvesTR) kapsamında 5 fon için protokol sürecinin başladığını belirterek, "Ekosistemimize dahil olacak 5 yeni fonun ülkemizde yatırım yapmak üzere oluşturacağı kaynak tutarı, ilk etapta 628 milyon lira olurken nihai tutar 1,1 milyar liraya ulaşacak." dedi



Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Tech-InvesTR Programı çerçevesinde desteklenecek fonların belirlendiğini söyledi. Dünyada girişim sermayesi

yatırımlarının geçen yıl 251 milyar doları aştığını aktaran Varank, bu tutarın Türkiye'de 59 milyon dolar seviyesinde kaldığına dikkati çekti.

Varank, Ar-Ge ürünlerinin ticarileştirilerek ekonomiye kazandırılması için girişim fonlarına ihtiyaç duyulduğunu vurgulayarak, bu fonların sayısını artırmak ve Türkiye'de sürdürülebilir girişim sermayesi ekosistemini oluşturmak amacıyla Hazine ve Maliye Bakanlığı ile TÜBİTAK'ın geçen yıl Tech-InvesTR programını hayata geçirdiğini anımsattı.

5 YILDA 148 TEKNOLOJİ TABANLI GİRİŞİME YATIRIM HEDEFİ
Programın başlamasıyla

TÜBİTAK'ın Tech-InvesTR çağrısına çıktığını anlatan Varank, ilk aşamada TÜBİTAK tarafından desteklenmesi planlanan fonların seçilerek Hazine ve Maliye Bakanlığına bildirildiğini ifade etti.

Varank, Hazine ve Maliye Bakanlığının program çerçevesinde kaynak taahhüdünde bulunacağı girişim sermayesi fonlarını belirlediğini dile getirerek, şunları kaydetti:

"Tech-InvesTR Programı kapsamında sağlanacak kaynaktan yararlanmaya hak kazanan 5 fon için protokol süreci başlatıldı. Protokol çalışmalarının tamamlanmasının ardından Hazine ve Maliye Bakanlığı ile fonlar arasında fona katılım sözleşmeleri, TÜBİTAK ile bu fonlara katılacak üniversite kuruluşları arasında da proje destek sözleşmeleri eş zamanlı olarak imzalanacak. Ekosistemimize dahil olacak 5 yeni fonun ülkemizde yatırım yapmak üzere oluşturacağı kaynak tutarı, ilk etapta 628 milyon lira olurken nihai tutar 1,1 milyar liraya ulaşacak. Bu kaynaklarla önümüzdeki 5 yılda ülkemizde 148 erken aşama teknoloji tabanlı

girişime yatırım yapılmasını hedefliyoruz."

"AMACIMIZ KÜRESELLEŞEN GİRİŞİMLER OLUŞTURMAK"

Söz konusu 5 fona 12 farklı üniversiteden transfer ofisleri ve teknoloji geliştirme bölgelerinin katılacağını belirten Varank, bu kuruluşların fonlara katılım paylarının yüzde 50'sine kadarının TÜBİTAK tarafından hibe olarak destekleneceğini ifade etti.

Varank, kurulacak fonlara Hazine ve Maliye Bakanlığı, 9 teknoloji geliştirme bölgesi ve 3 teknoloji transfer ofisinin yanı sıra yurt içi ve yurt dışından yatırımcıların katılacağını dile getirdi.

Söz konusu fonlarla Teknoloji Transfer Ofisleri, teknoparklar ve araştırma altyapılarının girişim sermayesi konusunda tecrübe kazanacağına işaret eden Varank, "Ar-Ge çalışmalarının yapıldığı bölgelerimizde ticarileşme bakış açısı geliştirilmiş olacak. Amacımız küreselleşen girişimler oluşturmak." diye konuştu.

Hazine ve Maliye Bakanlığının katılacağı fonların adı, kuruluş yerleri ve TÜBİTAK tarafından desteklenen kuruluşlar şöyle:

Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın Katılacağı Fon adı	TÜBİTAK Tarafından Desteklenen Kuruluşlar
Startups İstanbul Annex, L.P	Arı Teknokent Proje Geliştirme Planlama AŞ Tedutech Teknoloji Transfer Danışmanlık Eğitim ve Ticaret AŞ
Arz Gayrimenkul ve Girişim Sermayesi Portföy Yönetimi AŞ	İstanbul Medipol Üniversitesi TTO AŞ Ankara Teknopark TGB Yönetici AŞ Arı Teknokent Proje Geliştirme Planlama AŞ Selçuk Üniversitesi TTO AŞ Yıldız TGB Teknopark AŞ
Collective Spark Fund B.V.	ODTÜ Teknokent Yönetim AŞ
Diffusion Capital Partner SCSp	Arı Teknokent Proje Geliştirme Planlama AŞ Ege Teknopark TGB Yönetici AŞ ODTÜ Teknokent Yönetim AŞ
Gedik Portföy Yönetimi AŞ	Hacettepe Üniversitesi TGB Yönetici AŞ Afyon Uşak Zafer TGB Yöneticisi AŞ Ankara Üniversitesi Teknokent Yönetici AŞ Arı Teknokent Proje Geliştirme Planlama AŞ Çukurova TGB Yöneticisi AŞ



İhracat bedellerinin yurda getirilme süresi 18 aya çıkarıldı

Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Karara İlişkin Tebliğ (İhracat Bedelleri Hakkında) (Tebliğ No: 2018-32/48)'de Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ (No: 2019-32/55) yayınlanarak yürürlüğe girdi.

Tebliğ ile ihracat bedellerinin yurda getirilmesine ilişkin süre 18 aya çıkarıldı.

Bilindiği üzere ihracat bedellerinin tasarrufu 08.02.2008 tarihinde Türk Parasının Kıymetini Koruma Hakkında Kanuna ilişkin 32 sayılı kararda yapılan değişiklikle serbest bırakılmıştı.

Fakat 04.09.2018 tarihinde Resmi Gazete'de yayınlanan 2018-32/48 nolu tebliğle bu tarih itibarıyla 6 ay içerisinde yapılacak ihracatların bedellerinin getirilmesi zorunlu kılınmıştı.

Önce 03.03.2019 tarihli Resmi Gazete'de yayınlanan 2019-32/53 nolu tebliğle getirilen 6 aylık süre 1 yıla çıkarılmıştı.

Şimdi ise 31 Ağustos 2019 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 2019-32/55 nolu tebliğle bu süre 18 aya çıkarıldı.

Bu değişiklik yapılmıyorsa, 04.09.2018'den itibaren başlayan ihracat bedellerinin getirilme zorunluluğu, birinci uzatmayla beraber 04.09.2019 tarihinde son bulmuş olacaktı ve bu tarihten sonra yapılacak ihracatların bedelinin tasarrufu serbest kalacaktı. Tebliğ değişikliği ile birlikte, 04.09.2018 tarihinden itibaren başlayan, yapılan ihracatın bedellerinin getirilmesi zorunluluğu 04.03.2020 tarihine kadar devam edecek.



İş dünyası, ABD ile serbest ticaret anlaşması istedi

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve ABD Ticaret Bakanı Wilbur Ross'un katılımıyla TOBB'da düzenlenen Türkiye-ABD çalışma yemeğinde "Türkiye ile ABD arasında bir serbest ticaret anlaşması veya benzeri etkisi olacak tercihli ticaret anlaşması muhakkak imzalanmalı." dedi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve ABD Ticaret Bakanı Wilbur Ross'un katılımıyla TOBB'da düzenlenen Türkiye-ABD çalışma yemeğinde "Türkiye ile ABD arasında bir serbest ticaret anlaşması veya benzeri etkisi olacak tercihli ticaret anlaşması muhakkak imzalanmalı." dedi. Hisarcıklioğlu konuşmasında, "Türkiye'de belirlenecek bir bölgede, Suriyeli sığınmacılar tarafından üretilecek ürünlerin, ABD tarafından özel bir gümrük rejimine tabi tutulması, Suriyeli sığınmacıların Türkiye'de istihdam piyasasına entegrasyonunu da kolaylaştıracaktır" ifadesini kullandı.

Türkiye-ABD çalışma yemeği, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu'nun evsahipliğinde, Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve ABD Ticaret Bakanı Wilbur Ross'un da katılımıyla TOBB'da gerçekleştirildi.

Hisarcıklioğlu burada yaptığı konuşmada, ticaretin en büyük dostluk ve müttefiklik vasıtası olduğunu söyledi.

Türkiye'nin sanayi ürünü ihracatının yarısından fazlasını Avrupa Birliği (AB) ülkelerine yaptığını hatırlatan Hisarcıklioğlu, "Bu da Türkiye'de üretilen ürünün ne kadar kaliteli ve ne kadar rekabetçi olduğumuzun en somut göstergesi. Bütün dünyadaki üreticiler iki pazara odaklanmış durumda, biri ABD, diğeri AB pazarı. Bunlar hem kalite hem de fiyat rekabeti ararlar. Buralarda başarıyoruz. Dolayısıyla ABD ile 100 milyar dolarlık ticaret hedefini yakalayacağımıza inanıyorum." diye konuştu.

Hisarcıklioğlu, ticaret hacmi hedefinde iki ülkenin de kazanmasının esas olduğunu belirterek, dengenin 50 milyar dolar ithalat, 50 milyar dolar ihracat şeklinde olması gerektiğini dile getirdi.

Hedefe ulaşmak için siyasetçilerden de bazı önemli konularda destek ve yardım beklediklerini vurgulayan Hisarcıklioğlu, şöyle devam etti:

"Birinci olarak Türkiye ile ABD arasında, bir serbest ticaret anlaşması veya benzeri etkisi olacak tercihli ticaret

anlaşması muhakkak imzalanmalıdır. İnovasyon ve yeni teknolojilerin geliştirilmesi için ülkelerimiz iş dünyası arasındaki stratejik iş birliği alanları belirlenmelidir. 1977'de ABD ile İsrail arasında uygulanan Binational Research and Development (BIRD) Anlaşması benzeri bir yapı, Türkiye ile ABD arasında da kurulmalıdır. Bu girişim, özellikle özel sektör üzerinden teknoloji transferi için uygun şartları sağlayacaktır."

- Türkiye'de ikamet eden Suriyeliler için öneri

Hisarcıklıoğlu, belirlenecek bir bölgede Türkiye'de ikamet eden Suriyeliler tarafından üretilecek ürünlerin, ABD tarafından özel bir gümrük rejimine tabi tutulması gerektiğini, bu şekilde Suriyelilerin istihdam piyasasına entegrasyonunun da kolaylaştırılabileceğini belirterek, şunları kaydetti:

"Türkiye tekrar GSP Programı'na dahil edilmelidir. Türkiye, Section 232 kapsamı dışında tutulmalıdır. Geçmiş yıllara dayalı, makarna, çelik ve bazı ürünler üzerindeki antidamping uygulamaları sonlandırılmalıdır. ABD'li yatırımcıların sorunları ve pazara girişte yaşanan sorunlar, yapıcı bir yaklaşımla ele alınmalıdır. ABD müteahhitlik piyasası, Türk firmalarına da açılmalıdır."

Bakan Ross'un, 100 milyar dolarlık ticaret hacminin yüzde 50-50 olarak, adil şekilde dağılımına vurgu yapmasının kendilerini ayrıca mutlu ettiğini ifade eden Hisarcıklıoğlu, önce Chicago'da, sonra başka şehirlerde kurmayı planladıkları Türk ticaret merkezleriyle bu hedefin gerçekleşmesi için firmalara her türlü yardımı sunacaklarını bildirdi.

- Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ise konuşmasında, ABD ve Türkiye'nin birlikte çalışarak tüm engelleri aşabileceğini belirterek, "ABD Ticaret Bakanı Wilbur Ross'un 5 günlük bu ziyareti çok önemli ve aynı zamanda ABD hükümetinin bu konuları ne kadar ciddiye aldığını gösterir nitelikte." dedi.

Bakan Pekcan, Ross ile birlikte Türkiye'nin endüstri kapasitesi, yetenekleri ve görünümüne ilişkin sektör temsilcileriyle verimli toplantılar gerçekleştirdiklerini ifade etti.

Amaçlarının Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile ABD Başkanı Donald Trump'ın koyduğu 100 milyar

dolarlık ticaret hacmi hedefine ulaşmak olduğunu ifade eden Pekcan, bu amaç için Ross ile nisan ayındaki Washington ziyaretinden itibaren çalıştıklarını ve bu kapsamda çalışma grubu kurduklarını anımsattı.

Pekcan, bu konuda her sektörün ayrı bir çalışma ortaya çıkardığını dile getirerek, şunları kaydetti:

"Biz bu çalışmaları Sayın Ross ile paylaştık. Oluşturulan çalışma gruplarının raporları birbiriyle örtüşür nitelikte. Bu doğru yolda olduğumuzu gösteriyor. Her sektör bizim için önemli. ABD tarafının da fazla ilgi duyduğu sektörler var. Biz de bazı sektörleri ilk safhada birlikte çalışmak üzere seçtik. Yaptığımız çalışmaları özel sektörle de paylaşmayı ve onlardan görüş almaya devam edeceğiz. Sektörel çalışma grubunun çalışması bu ay başlayacak, biz hazırız."

Tarafların birbirini iyi anladığını ve beklentilerin ne olduğunu bildiklerini kaydeden Pekcan, ortaya koyulan hedefe ulaşmak için iş camiasına yönelik altyapıyı çalışmalarının da yapılması gerektiğini söyledi.

Pekcan, altyapı çalışmalarıyla birlikte bazı sektörlerde ticaretin önündeki engellerin kaldırılması gerektiğine işaret ederek, "Her iki ülke birlikte çalışarak, tüm engelleri aşabilir. Sayın Ross'un 5 günlük bu ziyareti çok önemli ve aynı zamanda ABD hükümetinin bu konuları ne kadar ciddiye aldığını gösterir nitelikte. Kendisiyle ziyaret sürecinde tüm sektörleri analiz ettik." diye konuştu.

- ABD Ticaret Bakanı Wilbur Ross

ABD Ticaret Bakanı Wilbur Ross da, Türkiye'nin bin yıldır olduğu gibi her alanda bugün de çok güzel ve büyük bir ülke olduğunu söyledi.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile 2,5 saat çok verimli bir toplantı yaptıklarını ifade eden Ross, şöyle konuştu:

"Toplantı, oldukça açık ve yapıcı bir diyalog içerisinde gerçekleşti. Ticari ilişkilerimizin yapısını ve karmaşıklığını ele aldık. Bugün Türkiye'de iş yapan bin 700 ABD şirketi var ve bunlar ABD'nin en bilinen markaları. Bu ABD şirketleri ve bunların bağlı ortaklıkları geçen yıl 35,4 milyar dolarlık gelir elde etmişler. Bu da Türkiye'nin Gayri Safi Yurt İçi Hasılası'nın yaklaşık 3,5'ine denk geliyor. Bu ABD şirketleri 78 bin Türk istihdam ediyor ve Türkiye'deki toplam varlıkları 31 milyar dolar değerinde. Dolayısıyla ger-

çekten uzun vadeli yatırım yaptıklarını söyleyebiliriz. ABD şirketleri Türkiye için oldukça faydalı kuruluşlar. Biz burada her iki ülkenin de ticari çıkarlarını güçlendirmek için bulunuyoruz."

Ross, iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin, jeopolitik müttefikliğin iniş çıkışlarının da üstesinden geldiğini belirterek, "Türk şirketleri de ABD'ye doğrudan yatırım yapıyor. Bu yatırım geçen yıl rekor kırdı ve 300 milyon dolara ulaştı. Türkiye, ABD'deki doğrudan yabancı yatırım yapan ülkeler arasında 15. sırada bulunuyor. Türk şirketlerinin ABD'deki satışları 700 milyon dolarla rekor bir seviyeye ulaştı. Tüm bunların devam etmesini umuyoruz." dedi.

Ekonomik başarının, şeffaflığa, öngörülebilir yargı sistemine, fikri mülkiyet ve insan haklarının korunması ve makul yasal çerçeveye bağlı olduğunu dile getiren Ross, "ABD şirketlerinin bu anlamda korunması çok önemli. ABD şirketlerinin, enerji, tarım, turizm ve diğer sektörlerde sizlerle iş birliği yapması çok mühim, sizleri kazan-kazan modeliyle böylesi bir iş birliğine teşvik etmek isterim." değerlendirmesinde bulundu.

- "Sorunları ve mevcut engelleri ele aldık"

İki ülke arasındaki birlikte çalışma geleneğinin daha ileri safhalara taşınması gerektiğini kaydeden Ross, sözlerini şöyle tamamladı:

"Toplantıda, sorunları ve mevcut engelleri ele aldık. Çok açık sözlü görüşmelerimiz oldu. Özellikle F-35 ve füze kararı sonrasını düşünecek olursak, en acil ihtiyacımız olan şey, spesifik ve somut birtakım verileri durdurmamız. Her iki tarafın da kazancaklarına ilişkin somut verileri ortaya koyması gerekiyor. Aksi takdirde bu arkadaki başka alanlardan kaynaklanan sorunların yarattığı parazit yakın dönemdeki ilişkileri etkilemeye, ticari ilişkiler üzerinde etkili olmaya devam edecek."

- "Hisarcıklıoğlu'nun konuşmasından çok etkilendim"

Ross, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun iki ülke arasındaki ticaret hacmini artırmaya yönelik yaptığı konuşmadan çok etkilendiğini dile getirerek, "Ticaret hacmimizi çok kısa vadede, günler içerisinde bir kaç milyar dolar daha artırmamız mümkün. Böylelikle uzun vadedeki 100 milyar dolarlık hedefimize daha kısa sürede ulaşabiliriz." diye konuştu.

Mekânsal Kayıt Sistemi Projesi İzmir'de düzenlenen programla tanıtıldı



İzmir Valiliği (BHİ) İçişleri Bakanlığı'nın vatandaş odaklı hizmet dönüşümü projelerinden biri olan Türkiye'nin Dijital Değeri sloganı ile yola çıkan Mekânsal Kayıt Sistemi Projesi (MAKS) tanıtım toplantısı İçişleri Bakanı Süleyman Soylu'nun katıldığı programda tanıtıldı. İzmir'de Vali Erol Ayyıldız'ın ev sahipliğinde gerçekleşen toplantıya sisteme kayıtlı olan 39 ilin vali, vali vekili, vali yardımcısı, belediye başkanları düzeyinde katılım gerçekleşti. Etkinliğe Kocaeli Valisi

Toplantıda konuşan İçişleri Bakanı Süleyman Soylu'nun MAKS projesinin ülkemizin vizyon projelerinden biri olduğunu söyledi. Bakan Soylu Türkiye'nin teknolojik gelişimi ve değişimi ile yerli ve milli teknolojiye geldiği noktayı anlattı ve Bakanlık olarak özellikle dijital altyapılar konusunda önemli projeler yürüttüklerini belirtti. Türkiye'nin teknolojik alanda geldiği noktada, teknoparklarının sayısını artırma peşinde koşan, Ar-Ge harcamalarını arttıran, milli

savunma sanayinde dışa bağımlılık oranını yüzde 80'lerden yüzde 32'ye çeken, 2002'de yok mesabesinde olan savunma sanayi ihracatını 2,2 milyar dolar seviyesine getiren, kendi tasarım tüfeğini, helikopterini üreten, dışarıya satan, yazılım sektöründe önemli başarılarla imza atan durumda olduğunu vurguladı.

Verimlilik ve hizmet kalitesini artırma adına dijital altyapıları oluşturduğunda birbiriyle entegre ederek, Emniyet, Jandarma, Sahil Güvenlik, Göç Genel Müdürlüğü, Nüfus Genel Müdürlüğü, Sivil Toplumla İlişkiler Genel Müdürlüğü gibi bakanlık birimleri arasında veri paylaşımını sağladıklarına dikkati çeken Bakan Süleyman Soylu, "Özellikle jandarma ve emniyet teşkilatımız arasında 14 Mart 2018 tarihinde imzaladığımız bir protokolle parmak izi sorgu sistemlerinin karşılıklı olarak paylaşımına açılması projesine değinmek isterim. Her iki kurumun da parmak izi sorgu sistemlerini ve takip ettikleri olay bilgilerini karşılıklı sorgulamaya açık

ve bunun neticesinde bugüne kadar 15 bin 587 olay çözüme kavuştu ve 15 bin 448 şüpheliye ulaşıldı. Mesela 2011'de Hakkâri Çukurca'da bir binbaşı ve 8 erimizin şehit edilmesi olayının failleri bu sayede yakalandı. Keza Gümüşhane Kürtün'de Karadeniz bölgesine sızmaya çalışırken etkisiz hale getirilen bir teröristten alınan veriler de yine bu paylaşım protokolumuz sayesinde 9 faili meçhul terör olayının aydınlatılmasını sağladı." diye konuştu.

Bakanlığın dijital alanda yapılan çalışmaları anlatan Bakan Soylu, kurdukları dijital altyapıyla talep ve şikâyetleri, onlara verilen cevapları veri tabanına eklediklerini, bunları modern yöntemlerle ve yapay zeka uygulamalarıyla analiz ettiklerini, buradan çıkan sonuçlardan bakanlık faaliyetlerinde, politikalarında istifa ettiklerini dile getirdi.

Verdikleri tüm hizmetlerde artık dijital memnuniyet anketleri gerçekleştireceklerini belirten Bakan Soylu, " Böylece hem hizmetlerin kalite ve

verimliliğinin, hem de memnuniyetin ölçüyoruz" dedi.

"Kades Mobil Uygulaması"

Konuşmasında kadına yönelik şiddet olaylarına acil müdahaleyi sağlayan "Kades" adlı mobil uygulama hakkında bilgi veren Bakan Soylu, 182 bin 795 bin kişinin uygulamayı indirdiğini belirtti. Bu uygulamayı çeşitli platformlarda anlatmaya çalıştıklarının altını çizen Bakan Soylu, "Kırıkkale'deki kadın cinayetine kadar uygulamayı indiren kişi sayısının 25 bin seviyesinde olduğunu, sayının olaydan sonra arttı. Aldığımız ihbar sayısı 10 bin 309. Asıllı ihbar sayısı, yani gerçekten bir tehlike olan ve arkadaşlarımızın Kades sayesinde müdahale ettiği ihbar sayısı 5 bin 282'dir." dedi.

Mekânsal Adres Kayıt Sistemi'nin çok büyük, kapsamı geniş, daha da genişlemeye müsait, kamu yönetiminde pek çok alana hizmet sunabilecek, "vizyon proje" olarak tarif edebilecek önemli bir proje olduğunu vurgulayan Bakan Soylu, "En temel tarifiyle, elimizde kişilere bağlı veri olarak bulunan adres bilgilerinin, coğrafi bilgi sistemleri ile mekanlara giydirilmesi, koordinatlarla tanımlanmış yapılara ait farklı veri setleri oluşturulması ve bu bilgilerin analiz yapmak üzere işlenebilmesi, ilgili kurumlarla paylaşılabılır hale getirilmesidir. ASELSAN ile birlikte gerçekleştirdiğimiz ve bana göre bilginin iki boyutlu halden üç boyutlu hale geçtiği MAKs projesi kapsamında şu ana kadar 29 ilde, 17 milyon adres, yaklaşık 8,3 milyon yapı, 438 yetkili idare mekânsal hale getirilmiştir. 2015 sonunda ASELSAN'la aramızda imzalanan projenin maddi büyüklüğü 440 milyon liradır. 2019 sonu için nüfus bakımından ülkemizin yüzde 44,5'ine, yüzölçümü bakımında da yüzde 35'ine ulaşmayı hedefliyoruz. Projenin tamamlanması da inşallah 2020 yılının sonunda gerçekleşecektir. Bu projeden beklentilerimiz, kamu hizmetlerindeki verimlilik artışı, hizmetleri ve yatırımları planlarken daha doğru analizler yapabilme imkânına kavuşmamız, afet, yangın ve diğer acil durumlarda, asayiş olaylarında müdahale sürelerinin kısılması ve devletin herhangi bir konuda politika belirlerken, sahadaki fotoğrafı daha detaylı, daha sağlıklı görebilmesi, haliyle daha sağlıklı, doğru karar verebilmesidir." diye konuştu.

Afetlere karşı alınacak tedbirlerin planlamasından, uyuşturucu ile mücadele önlemlerine, yangınlara müdahaleden sosyal projelerin planlanmasına kadar pek çok konuda MAKs projesinin, kamu görevlilerinin en önemli rehberi olacağını söyleyen Bakan Soylu, "Bu projeden hem vatandaşımıza hem de devlet bütçesine yansıtacak ciddi anlamda para ve zaman tasarrufu bekliyoruz. MAKs projesi ayrıca coğrafyamızda yaşanan göç konusundaki adımlarımızda bize yardımcı olacağı gibi bilhassa düzensiz göçle mücadelede de önemli katkılar sunacaktır. Suç ve suçluyla mücadelede koordinasyonun artırılması, sosyal politikalarda yerel düzeye inebilmenin kolaylaştırılması, imar ve mimari estetik açısından yerleşim yerlerinin planlanmasında kolaylık sağlaması, kent ve kentleşme ile ilgili projelere yerel ve bölgesel açıdan katkı sunması, bu projeden beklediğimiz diğer çıktılardır. MAKs projesi beklentilerimizin yüksek olduğu ve bu güzel ülkeyi modern, gelişmiş ülkeler potasına biraz daha yaklaştıracak, hemen her vatandaşımıza dokunacak bir projedir." ifadelerini kullandı.

Vali Ayyıldız "Ülkemize Vatandaş Odaklı Hizmet Olarak Dijital Dönüşüm Alanında Önemli Katkılar Sağlayacak"

Toplantıya konuşan İzmir Valisi Erol Ayyıldız, MAKs projesinin Türkiye'nin Dijital Değeri sloganıyla

yola çıktığını ve projenin hayırlara vesile olmasını diledi. Vali Ayyıldız, Mekansal Adres Kayıt Sistemi Projesinin tanıtımının İzmir'imizde yapılmasından ve bu vesile ile ülkemizin dört bir tarafın konuklarımızı ağırlamaktan onur duyduğunu söyledi.

Uzun bir emek ve süreçten sonra Temmuz ayı içerisinde MAKs Projesi İzmir'de hayata geçirildiğini belirten Vali Ayyıldız, "Bundan sonraki süreçte hedefimiz diğer illere de örnek olacak şekilde en kısa sürede MAKs'e entegrasyon sürecinin tamamlanmasıdır. Burada MAKs kullanıcıları Belediyelere, Organize Sanayi Bölgelerine ve İl Nüfus ve Vatandaşlık Müdürlüğüne büyük bir sorumluluk düşmektedir. Ben de ilimizde konunun takipçisi olarak tüm kurumların üzerine düşen görevleri layıkıyla yapacaklarına inanıyorum. Ülkemize vatandaş odaklı hizmet olarak dijital dönüşüm alanında önemli katkılar sağlayacak" ifadelerini kullandı.

Toplantıda ayrıca İçişleri Bakanlığı Nüfus ve Vatandaşlık İşleri Genel Müdürü Engin Sarıbrahim, Aselsan Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Prof.Dr.Haluk Görgün ve Türkiye Belediyeler Birliği ve Gaziantep Belediye Başkanı Fatma Şahin birer konuşma gerçekleştirdi.

Konuşmaların ardından Bakan Soylu, konuşmacılara ve sisteme kayıtlı olan ve toplantıya katılan illerin valilerine plaket takdim etti. Çekilen aile fotoğrafı ile program son buldu.



Petrolde küresel senaryolar değişiyor; fiyatlar artışa geçti



Petrol fiyatları, Suudi Arabistan'da petrol saha ve tesislerine düzenlenen saldırıların küresel petrol arzını yaklaşık yüzde 5 azaltmasının ardından rekor artış gerçekleştirerek varil başına 71 doların üzerine yükseldi.

Londra'da Brent petrolü vadeli kontratları, Pazartesi günü olağanüstü başlangıcında, açılışın hemen ardından saniyeler içinde 12 dolar sıçradı ve bu yükseliş, kontratın 1988'de işlem görmeye başlamasından bu yana dolar bazında en büyük günüçi artışı işaret etti. Fiyatlar daha sonra, bu ilk yüzde 20'lik artışın yarısını geri verdi, ancak halen 3 yılı aşkın sürenin en büyük artışını göstermiş durumda.

Üretimdeki bu aksaklık, tarihin en büyük ani arz kesintisini işaret ediyor ve Suudi Arabistan kaybettiği üretimin bir kısmını günler içinde yeniden yerine koyabilirken, bu saldırılar, dünyanın en büyük petrol ihracatçısı olan bu ülkenin kırılganlığını işaret ediyor. Saldırıları ayrıca, Orta Doğu'da istikrarsızlığın çapını büyütürken ve ABD'nin İran'a askeri misilleme olasılığını artırarak siyasi risklerin fiyatlar üzerindeki etkisini daha da güçlendirecek.

ABD, saldırılar için İran'ı suçlarken

henüz Riyad'dan bu yönde bir açıklama gelmedi.

Brent ham petrol fiyatı, yüzde 19 artarak varil başına 71.95 dolara ulaştı. ABD ham petrol fiyatı da yüzde 15 artarak 63.34 dolar oldu. Her ikisi de Mayıs ayından bu yana en yüksek fiyatları görmüş oldu.

ABD Başkanı Donald Trump'ın Twitter üzerinden "ihtiyaç halinde Stratejik Petrol Rezervi'nden gerektiği kadar petrolün piyasaya salınması" emrini verdiğini açıklamasının ardından, petrol fiyatları küçük oranda da olsa bir düşüş yaşadı.

Suudi Arabistan devlet petrol devi Aramco, günlük üretimin 5.7 milyon varile düştüğünü açıkladı ancak üretim miktarının ne zaman normale döneceğine dair bilgi vermedi.

Ancak geniş saklama alanlarında üretilen petrol depolandığı için, bu hafta Suudi Arabistan petrol ihracatına planlandığı gibi devam edebilecek.

Uzmanlar Suudi Arabistan'ın henüz yangını söndüremediklerini ifade ederek "Abqaiya ve Khurais tesislerindeki zararın çok büyük olduğunu, petrol üretiminin normale dönmesinin haftalar alabileceğini söyledi.

ABD İran'ı suçluyor

Saldırıları Yemen'de İran destekli Husi milisleri üstlendi ancak ABD, sal-

dırılardan İran'ı sorumlu tutuyor.

ABD'li yetkililer saldırıların Suudi Arabistan'ın petrol endüstrisinin kalbindeki tesisleri hedeflediğini ve doğrudan İran yönünden geldiğini, güdümlü füze kullanılmış olabileceğini söyledi.

ABD Dışişleri Bakanı Pompeo, 'saldırıların Yemen'den geldiğine dair hiçbir delil yok' dedi ve tüm ülkelere, "İran'ı kınama" çağrısı yaptı.

İran Dışişleri Bakanı Cevad Zarif ise bu suçlamaya, "Maksimum baskı politikası sonuç vermeyen Bakan Pompeo, maksimum yalan politikasına başvuruyor" dedi.

ABD Başkanı Donald Trump da bir tweet atarak "suçluyu bildiklerine inandığını, bir sonraki adım için hazırolda doğrulama beklediklerini" duyurdu. "Saldırının arkasında kimin olduğuna inandıklarını söylemeleri ve nasıl bir yol izleneceğinin belirlenmesi için Suudi Arabistan'dan haber beklediklerini" ekledi.

Trump, olayın ardından Suudi Arabistan Veliyaht Prensi Muhammed Bin Salman'ı da arayarak ülkenin kendini savunabilmesi için destek vermeye hazır olduğunu söyledi.

Tasnim haber ajansına yaptığı açıklama yapan üst düzey bir asker ise, "İran'ın topyekün savaşa hazır olduğunu söyledi.

KSO Başkanı Zeytinoğlu: Ürünlerin hızlı yük trenleri ile aktarımının önemi ortaya çıkıyor



İhracatta en önemli pazar olan AB pazarına mal taşımacılığında, transit konumda olan Macaristan ve Slovenya gibi ülkelere geçiş belge sayısının tükenmesiyle ihracat ürünlerinin sınırda kalmasına ilişkin değerlendirmede bulunan Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "AB pazarına mal taşımacılığında yaşanan bu sorunun ihracatı aksattığını görüyoruz. Burada ihracat ürünlerinin hızlı yük trenleriyle aktarılmasının önemi ortaya çıkıyor." dedi.

Zeytinoğlu, "Türkiye Gümrük Birliği içinde olduğu AB'ye sanayi mallarını herhangi bir tarife veya diğer engel olmadan ihracat etme yetkisine sahip. Gümrük birliği malların serbest dolaşımını öngörüyor. Ancak malların taşınmasında çıkarılan engeller serbest dolaşım ilkesini de ihlal ediyor. AB

içinde birinci pazarımız olan Almanya yıllık 170 bin adetlik taşıma kotası verirken, Almanya'ya gitmek için geçilen transit ülkelerin verdiği geçiş belgelerinin çok daha altında olması ihracatı sektöre uğrattıyor. Tüm yılın kotaları neredeyse ilk 6 ayda tükenince geçişler imkansız hale geliyor. Alternatif rota olarak kullanılan Romanya ve Ukrayna üzerinden Polonya'ya giden rota ise daha uzun ve zahmetli. Taşımacılıkta yaşanan bu sorunlar navlun fiyatlarını da artırıyor ve AB pazarındaki rekabet gücümüzü olumsuz etkiliyor. Bu soruna karşın ülke bazında lobi çalışmalarına ihtiyaç var. Bunun yanında, alternatif taşıma metodlarına başvurulmasının örneğin ürünlerin hızlı yük trenleriyle aktarımının önemi ortaya çıkıyor." dedi.

Başkan Zeytinoğlu, geçişteki kısıtlamaların gümrük birliğine aykırı olduğunu da belirtti:

"Gümrük Birliğinin temelini oluşturan serbest dolaşım taşımacılıktaki engellemeler sebebiyle ihlal ediliyor. İhracat ürünlerini taşıyan TIR'lara uygulanan kotalar ticareti olumsuz etkiliyor." diyen Zeytinoğlu, "AB üyesi devletlerin geçiş kısıtlamaları, gümrük birliğine aykırı bir durum olduğu için Avrupa Komisyonu'nu bu konuda harekete geçmeye davet ediyoruz. Komisyon tarafından yaptırılan bir çalışma Türkiye ve AB arasında karayolu taşımacılığında liberalizasyonun 2,3 milyar avroluk bir ek hasılaya yol açacağını ortaya koymuştu. Gerek AB gerekse Türkiye ekonomisi için olumlu sonuçları olacak şekilde kota ve diğer kısıtlamaların kaldırılmasını talep ediyoruz." dedi.

Türkiye'nin en büyük Arabuluculuk Merkezi açıldı

T.A.M. Çözüm Merkezi Çağlayan Adliyesi'ne 2 km mesafede, 1600 metrekarelik alanda bulunan merkez arabuluculara konforlu, ekonomik ve güvenli görüşme odaları ve ofisler sunarken aynı zamanda değerlendirme, tahkim, tapu, eğitim-araştırma, müzayede gibi destek hizmetler de verecek.

Arabulucuların, avukatların ve hukuki uyuşmazlıklarını çözme kavuşturmak isteyenlerin ihtiyaçlarına yönelik özel olarak hazırlanan Türkiye'nin en büyük arabuluculuk merkezi T.A.M. Çözüm Merkezi açıldı. Yeni nesil paylaşımlı ofis ortamında arabulucularla tarafları buluşturacak merkezde ofis, sanal ofis, toplantı salonu kiralama hizmetleriyle eğitim ve seminerler verilecektir.

Çağlayan Adliyesi'ne 2 km mesafede, 1600 metrekarelik alanda bulunan merkez arabuluculara konforlu, ekonomik ve güvenli görüşme odaları ve ofisler sunarken aynı zamanda değerlendirme, tahkim, tapu, eğitim-araştırma, müzayede gibi destek hizmetler de verecek.



ARABULUCULAR İÇİN TAM BİR ÇÖZÜM MERKEZİ

Prestijli, konforlu ve güvenli bir ortamda, hukukçuların ihtiyaç duyacağı her detayın düşünüldüğü farklı metrekarelerde ofis seçeneklerinin yer aldığı çözüm merkezinde kiralalmalar başladı. Sanal ofis sistemi ve yeni teknolojiler ile binden fazla arabulucuya hizmet vermeyi planlayan merkezde, işçi ve işveren ihtilaflarının yanı sıra ticari, mülk paylaşımı ve sözleşmelerden doğan kompleks uyuşmazlıkların adil, hızlı ve düşük maliyetle çözüme kavuşturulması amacıyla etkin ve güvenli hizmetler verilecek.

Uzman arabulucu hukukçuların bir arada yer alacağı merkez, hukuksal uyuşmazlıklarının arabuluculuk yoluyla çözümlenmesine ilişkin usul ve esasları uygulayacak. Arabulucuların veya tahkim heyetinin ihtiyaç duyduğu değerlendirme raporları bağımsız değerlendirme şirketleri tarafından gerçekleştirilecek.

Bu alanda hizmet veren hukukçuların en büyük ihtiyacı olan toplantı odaları eş zamanlı

kullanıma uygun olarak tahsis edilecek. Adliye ve iş merkezlerinin çalışma saatlerinden farklı olarak 7 gün 24 saat kullanıma açık olan ofis ve toplantı odaları sayesinde zaman yetersizliğinden dolayı çözüme ulaşmayan ihtilaf kalmayacak. Mahkeme sürecinde ortalama 1,5 yılı bulan bilirkişi raporları 9 günde teslim edilecek. Uyuşmazlıklar 90 günde çözüme kavuşturulacak.

Tüm hukuki konularda uzmanların bir arada olduğu merkezde, zaman ve maliyet minimuma indirilirken giz-

lilik, güvenlik ve ekonomik çözümler esas alınacak.

İhtilafa konu gayrimenkul ise uzlaşma sonrası merkezi kuran ve geliştiren Türkiye'nin en büyük emlak pazarlama şirketi Turyap tarafından açık artırma ile satılacak.

Merkez; arabulucu olmak isteyenler için eğitimler verecek. En az 5 yıllık kıdeme sahip hukukçular, aldıkları eğitimden sonra girdikleri sınavı başarıyla geçerse arabulucu olabilecek. Ayrıca mevcut arabuluculara ihtisas seminerleri verilecek.

Arabulucu olarak görev yapan hukukçuların ihtiyaçlarına göre tasarlanan ofislerde güvenlik, kayıt, sekreteryaya, ofis ve IT hizmetleri, karşılama, ikram, posta adresi, kurye/posta teslimi ve ulaştırılması, otopark, seminer, konferans gibi hizmetler de sunulacak.

1600 metrekare alanda hizmete açılan merkez; 25 toplantı salonu ve hazır ofis, 3 eğitim salonu, 1 seminer salonu, 10 adet hazır ofis ile 70 kişilik açık alanlar olmak üzere toplam 300 kişiye hizmet verecek.





YENİLİKÇİ OSGB



İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİ UZMANI

Yenilikçi Eğitim Ortak Sağlık Güvenlik Birimi Danışmanlık Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 60

Sepetlipınar Serbest Bölge Mah. 107. Cad. No:12/B

Başkan Zeytinoğlu Sanayide Güvenli Yaşam Eğitimleri seferberliği başlattık



Kocaeli Sanayi Odası'nın ağustos ayı meclis toplantısı Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Başkanlığında gerçekleştirildi. Toplantıda Kırsal Kalkınma ve Örgütlenme Şube Müdürü Fatma Karayel, "Kırsal Kalkınma Destekleri 13. Etap Kapsamında Tarıma Dayalı Yatırımların Desteklenmesi" konulu sunum yaptı. Bu ay KSO Meclisin konuğu ise Türk Eximbank Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Enis Gültekin oldu.

KSO Meclisinin açılış konuşmasını yapan Başkan Zeytinoğlu, sözlerinin başlangıcında 17 Ağustos 1999 Gölçük depremine değinerek, "Bu yıl 17 Ağustos depreminin 20. yılı olması dolayısıyla Kocaeli Üniversitemiz ile bir işbirliği protokolü imzaladık. Bu kapsamda Sanayide Güvenli Yaşam ve İş Sürdürülebilirliği Eğitimleri seferberliği başlattık. Gerek çalışanların eğitimi gerek eğitici eğitimleri düzenliyoruz. Maliyetleri çok küçük ama faydası büyük olacağına inandığımız bu eğitimleri çalışanlarınıza aldırmanızı tavsiye

ediyorum. Bunun bizim bölgemize yakışan örnek bir seferberlik olduğuna inanıyorum." dedi.

Konuşmasında daha sonra ekonomik değerlendirmelerde bulunan KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Temmuz ayında ihracat 15.2 milyar dolar ile yüzde 8.5 arttı. Bunun en yüksek temmuz ayı gerçekleşmesi olduğunu görüyoruz. Biliyorsunuz 11. Kalkınma Planında 2023 ihracat hedefi 226,6 milyar dolar olarak açıklandı. Bu hedefe ulaşabilmemiz için, ihracatımızın her yıl yaklaşık 12 milyar dolar artması gerekiyor. Yapılabilecek seviyeler olduğunu düşünüyoruz. Hedeflerimiz açısından aylık 16-17 milyar dolar seviyelerini yavaş yavaş görmeye başlamalıyız. Ancak Avrupa ekonomisindeki durgunluk ve ticaret savaşları nedeni ile bu seviyelere ulaşmakta da zorluk çekiyoruz." dedi.

"İthalattaki gerileme temmuzda da devam etti." diyen Zeytinoğlu, "Aynı şekilde dış ticaret açığı da yüzde 47.5 azalarak 3.2 milyar dolar olarak geçekleşti. Bunun yanında ihracatın ithalatı

karşılama oranının yüzde 70'den yüzde 83 seviyesine yükselmesini olumlu değerlendiriyoruz." dedi.

Kocaeli dış ticaret rakamlarını değerlendiren Zeytinoğlu, "Kocaeli Gümrükleri'nden aldığımız verilere göre temmuz ayında ihracatımız 2.6 milyar dolar olarak gerçekleşti. Yüzde 2.7'lik bir artış var. İthalatımız da yüzde 24.7 gerileyerek 3.3 milyar dolar olarak gerçekleşti. İthalattaki bu gerilemede hidrokarbonun etkisi olduğunu düşünüyoruz." dedi.

"Haziran ayında 548 milyon dolar açık verdik." diyen Zeytinoğlu, "Yıllık baktığımızda ise cari işlemler 538 milyon dolar fazla olarak gerçekleşti. 2002 yılının kasım ayından bu yana ilk defa yıllık cari fazla verildi. Cari dengedeki iyileşmenin ana etkenleri dış ticaret dengesinde ve hizmetler dengesindeki iyileşmeler oldu." dedi. "Dövizin ihracatı desteklemesi için reel efektif döviz kurunun 90 seviyesinin üzerine çıkmaması gerektiğini her zaman söylüyoruz." Diyen Zeytinoğlu,

"Dövizin rekabetçi seviyede olması ihracatı canlı tutacaktır. Böylelikle dış ticaret dengesindeki seviyeyi de koruyabiliriz." dedi.

Zeytinoğlu, "Enflasyon verilerine baktığımızda yıllık TÜFE aylık yüzde 1.36 artışla, yıllık yüzde 16.65 olarak gerçekleşti. Temmuzda yıllık TÜFE'de ufak bir artış yaşandı. Bu artışta, vergi indirimlerinin sona erdiği gruplardaki fiyat artışlarının etkisi oldu. Eylül ayında baz etkisiyle ciddi gerilemeler bekliyoruz." dedi. Yıllık yüzde 21.66'ya gerileyen ÜFE'nin hala yüksek seviyede olduğunu söyleyen Zeytinoğlu, "Dövizdeki gerileme devam ederse ve yine baz etkisiyle önümüzdeki aylarda ÜFE'de de önemli gerilemeler görebiliriz." dedi.

Mayıs ayında işsizlik oranının yüzde 12.8 olarak gerçekleştiğini söyleyen Zeytinoğlu, "Sezonsal etkilerle aylık gerileme devam ediyor. Ancak geçen yılın aynı döneminden 3.1 puan üzerinde ve istihdamda azalma var. İstihdamı artırabilmemiz için yatırım iklimini iyileştirirken potansiyel büyüme oranını yakalamamız gerekiyor." dedi.

Genç nüfustaki işsizlik oranının yüzde 23.3 ile geçen yılın aynı döneminin 5.5 puan üzerinde olduğunu Zeytinoğlu, "Neredeyse her dört gencimizden biri işsiz. Orta-uzun vadede sorunun kalıcı çözümünün eğitim sistemindeki dönüşüm ve yeni yatırımlarla olabileceğini düşünüyoruz." dedi.

Temmuz ayında bütçenin 9.9. milyar TL fazla verdiğini söyleyen Zeytinoğlu, "Temmuz'da bütçe giderleri yüzde 37.6, bütçe gelirleri yüzde 51.1 arttı. Ocak-temmuz döneminde ise bütçe açığı 68,7 milyar TL oldu. Bütçeyi dengede tutabilmemiz çok önemli. Giderler tarafında biraz daha tutucu davranmamız gerektiğini düşünüyoruz." dedi.

Sanayi üretim endeksine ilişkin değerlendirme yapan Zeytinoğlu, "Sanayi üretimi hazıranda yüzde 3.9 geriledi. Ekonomideki belirsizlikler ve iç talepteki daralma nedeniyle ciddi bir gerileme yaşadık. Ara malı imalatı yüzde 8.1, sermaye malı üretimi yüzde 5.8 geriledi. Ara malı ve sermaye malı üretiminin azalıyor olması istediğimiz bir tablo değil." dedi. Sanayi üretiminin ekonomik büyümenin öncü göstergesi olarak gördüklerini ifade eden Zeytinoğlu, "İkinci çeyrekte ekonomimizde yüzde 1,5 düzeyinde bir küçülme gelebilir diye düşünüyoruz." dedi.

"Merkez Bankası geçen hafta politika faizini 4,25 puan indirerek yüzde 24'ten yüzde 19,75'e indirdi." diyen Zeytinoğlu, "İlk olarak devlet bankalarının destek vermesini memnuniyetle karşılıyoruz. Özel bankalardan istediğimiz seviyelerde indirim olmadı. Zira faizlerin yüksek olduğu dönemde yatırımların da zor yapıldığını biliyoruz." dedi.

Zeytinoğlu ağustos ayında gerçekleşen faaliyetleri özetleyerek sözlerine son verdi.



Eximbank Genel Müdürü Enis Gültekin: Tüm ihracatçılarımıza ulaşmak istiyoruz

K50 Ağustos ayı Oda Meclisi toplantısının konuğu olan Türk Eximbank Genel Müdürü Enis Gültekin bankanın faaliyetleri hakkında bilgi verdi.

Eximbank'ın bir klasik bir banka olmadığını bir ihracat destek kuruluşu olduğunu belirterek dünyadaki örneklerinden farklı olarak 30-35 ürün ile hem ihracat kredisi, hem ihracat sigortası ile ihracatı desteklediğini anlatan Enis Gültekin şubeler ve acentalar ile büyüyerek tüm ihracatçılara ulaşmaya çalıştıklarını söyledi.

-Eximbank sürekli büyüyor

Türk Eximbank'ın yıllar itibariyle giderek büyüdüğüne dikkat çeken Enis Gültekin şunları söyledi:

"Baktığımız zaman Eximbank'ın yıllık bazda sürekli bir artış görüyoruz 2019'un 7. ayı itibariyle 7 aylar karşılaştırmasına baktığımız da 22.1 milyar dolar olan toplam desteğimiz geçen sene aynı dönemde 24.1'e şuan da 25.4 milyar dolara ulaşmış durumda. Bizim en önemli performans kriterlerimizden bir tanesi ihracatımızın yüzde kaçını destekliyoruz. Şu an itibariyle yüzde 26'sını destekliyoruz. Her 4 birim ihracatta 1 birimlik Eximbank desteği var, bunun bir kısmı sigorta, bir kısmı kredi şeklinde kendini gösterebiliyor. Bazı Firmalarımız hem sigorta imkanlarımızdan hem de kredi imkanlarımızdan faydalana biliyor. Bu performans kriterimizde dünyada nerelerdeyiz diye baktığımızda... Hem kredi hem sigortayı birlikte değerlendirdiğimiz zaman, Kore'nin bir Eximbank'ı var, Fransa'nın var, onlarla birlikte ilk üçte yer aldığımızı söyleyebiliriz.

-2019 hedefi 48,4 milyar dolar

Bu yıl sonu itibariyle 48.4 milyar dolarlık bir destek hedefimiz var. Bu da toplam ihracatımızın %27'sine denk gelecek beklentimiz bu yönde gidişata baktığımızda da bu hedefleri yakalayacağımızı öngörebiliyoruz. Yani yıllar itibariyle baktığımızda Eximbank ihracatın içerisinde daha



fazla destek olarak yer almaya çalışıyor ve bunu da başardığını görüyoruz.

Müşteri sayısına baktığımız zaman da yine artan trendi yakından gözlemliyorsunuz. Zaten bizim ihracat potansiyelimizin büyümesine paralel olarak artan bir rakam ama tabi bizim burada ihracatımızın büyümesinden daha fazla büyümemiz lazım ama reel bir destek sağlamak istiyorsak ihracat büyümesinden daha fazla bir büyüme sağlamamız lazım. İlk 7 aylık ihracat rakamlarına baktığımız zaman ihracat büyümesinin üzerinde bir performans gösterdiğimizi söyleyebiliriz.

Yıl sonu müşteri sayısı hedefimiz 12.500'e ulaşmak şu anda yaklaşık 11.500'ler civarındayız yani Türkiye'de fiilen ihracat yapan, fiili ihracatçı 11.500 tane müşterimiz var. Aslında bu küçümsenecek bir rakam değil ama gidecek daha yerimizin olduğunu da biliyoruz. Bu ihracatçı sayısı konusunda biraz tabi farklı farklı rakamlar ortalıkta dolaşıyor. 70.000 olduğunu söyleyen raporlar var işte gerçek fiili ihracat yapan arka arkaya 2-3 yıl

ihracat yapan 20-25 bin ihracatçı olduğunu söyleyen raporlar var. Yani biz kabaca bir 30 bin tane ihracatçı olduğunu düşünürsek biz şu an da 12.500'e geleceğimiz yıl sonu itibariyle, gidecek daha önemli bir yerimizin olduğu açıkça görülüyor.

Eximbank'ın ilk kez ihracat yapacak KOBİ'leri de hedeflediğini ifade eden Enis Gültekin Eximbank'ın ürünleri, faiz poliitileri, amaçları hakkında şu değerlendirmeleri yaptı:

"Burada ihracat yapanlar bir tarafa, ihracat yapacak olan ihracata meyilli olan, potansiyeli olan fakat desteğe ihtiyaç duyan özellikle KOBİ niteliğindeki firmalarımızın bulunması, onlara Eximbank imkanlarının tanıtılması ve fiilen faydalandırılması en büyük hedefimiz.

Geçen sene sonu itibariyle %71 civarında bir KOBİ müşteri oranımız var. Şu anda %72'lerdeyiz yıl ortası itibariyle, yılsonu itibariyle de toplam müşteri portföyümüzün %75'i KOBİ olacak, buda önemli bir rakam KOBİ'ler bizim ekonomimiz çok önemli tabi

burada bunlar sayı olarak yer alıyor. KOBİ'ler toplam ihracat değeri olarak baktığımızda, Türkiye'de tabi klasik her konuda olduğu gibi temerkuz sorunu var. Bu %75'lik KOBİ potansiyelimiz ihracatın yüzde 15'i ya da yüzde 17'si civarı bir rakama ulaşabiliyor. Bu, ülkenin genel problemi, sermayenin tabana yayılması işte işletme ölçeklerinin büyümesi ama aynı zaman da tabi KOBİ küçük ve çok sayıda işletmenin olması, ekonomide bir direnci de ortaya koyuyor. Artıları var eksileri var ama KOBİ'ler sadece bizim için değil mesela İtalya'da da bir incelemeye gittiğimizde görmüştük orada da toplam ihracatçıların yaklaşık %93 civarındaki kısmı KOBİ niteliğindeki ihracatçılardan oluşuyordu. Bu bizde de çok önemli biz de KOBİ'lerimize pozitif ayrımcılık yaparak, birazdan ürünlerimizi tanıtırken bahsedeceğim bazı ürünlerimizden sadece KOBİ'lerimizi yararlandırarak onları daha fazla desteklemeye çalışıyoruz.

-Dünyadaki Eximbanklardan farklı

Demin bahsettiğim gibi dünyadaki Eximbank'ların biraz daha farklıyız. Biz hem ihracatçıya doğrudan kredi veriyoruz. Hem onların alacaklarını sigortalıyoruz. Onlara garanti hizmeti sunuyoruz, hem de uluslararası kredilerle, alacaklı kredileriyle yurtdışındaki alıcılarını kredilendirerek ve uluslararası projelerde finansman desteğimizle ihracatçılarımızı ve müteahhitlerimizi, yurt dışında iş yapan, müteahhitlik sektöründe yer alan firmalarımızı destekliyoruz.

-35 kadar ürünümüz var

Yaklaşık 35 civarında ürünümüz var. Krediler tarafındaki faiz oranlarımız tabi bu ürün bazında, program bazında çok çeşitleniyor.

Aşağıda Türk lirası faiz oranımız var. Bu en son merkez bankasının faiz indiriminden sonra bizde faizlerimizle zaten şöyle bir politika benimsemiştik, gösterge devlet tahvili %70 oranında Türk lirası faiz oranını belirledik. Bu ne demek aslında piyasanın altında bir faiz oranı belirlemek demek, bu faiz oranı aşağıya gediği sürece otomatik olarak bizim TL kredi faiz oranı otomatik olarak aşağıya geliyor.

Şuan da 11.84 her ay bunu biz update ediyoruz Bu ay sonunda itibariyle de faizlerin düşüşüne paralel olarak rakam daha da aşağılara gelecek. Ben göreve başladığım sırada 2013-14 civarlarında bu rakam çok çok düşük düzeylerdeydi %6-7'lerdeydi. Son

dönemlerde biraz yükseldi ama hızlı bir şekilde aşağı geldiğini görüyoruz. TL kredilerimizin demin bahsettiğim KOBİ'lere pozitif ayrımcılık yapıyoruz dediğim en önemli kısım burası, TL kredilerimizden yalnızca KOBİ'lerimizi faydalandırıyoruz.

-Kâr amaçlı bir kuruluş değiliz

Son bir açılım yaptık ondan biraz sonra bahsedeceğim KOBİ dışındaki bazı firmalarımıza da TL kredi imkanlarını. Yani şunu söylemeye çalışıyorum bizim faiz oranlarımız piyasada faiz oranlarının oldukça altında uzun vadedeki faiz oranlarımız son dönemden biraz yukarıda kalmış olabilir. Biz orada tabi kar amacıyla hareket etmiyoruz. Uzun vadeli borçlanmalarımız sendikasyon kredilerimiz tahvil ihracatlarımız hepsinin maliyetlerini arak çok az kar marjıyla hareket etmeye çalışıyoruz. Yeni Sendikasyonlarımız ve uzun vadeli borçlanmalarımızla uzun vadeli faizler aşağıya gelecek, bizde onları tekrar aşağıya çekeceğiz.

Yakında bir sendikasyon borçlanmamız olacak orada bu rakamın daha da aşağıya geldiğini görüyoruz. Orada tabi uzun vadeli kaynaklarımız içerisinde İslam Kalkınma Bankası gibi Avrupa Yatırım Bankası gibi uzun vadeli ucuza fon sağlayan kuruluşlardan da sağladığımız fonlar çok etkili onları da tekrar kazanarak portföyümüzde ... maliyet oranını tekrar aşağı çekmeye çalışıyoruz.

-Kocaeli'de desteklerimiz yetersiz

TİM'in verilerine göre baktığımızda 9 milyar dolarlık ihracat Kocaeli'nde görülüyor. Bizim de Kocaeli merkezli firmalarımızda genel müdürlük, ya da yönetim merkezi Kocaeli'nde olan firmalarımıza vermiş olduğumuz destek 1.3 milyar dolar, demin bahsettiğim Türkiye ortalamalarının çok çok altında aslında. Bu analizi belki İstanbul'da olanlarla birlikte tekrar bir yapmak lazım ama şunu söyleyeyim onları bir tarafa bıraksak bile hiç öyle bir şey olmasaydı bile şu 9 milyar dolarlık Genel Müdürlüğü Kocaeli'de olan, yönetim merkezi Kocaeli'nde olan firmalarımıza vermiş olduğumuz desteğin minimum %26 düzeyinde olması gerekirdi Kabaca 2 ile çarparsak 2 buçuk milyar dolar civarında bir destek olması beklenirdi.

-Eximbank'ın ürünleri

Yakın bir geçmişte çeşitli sektörlerde yer alan ihracatçılarımızın ihtiyaçlarını dinleyerek örneğin tarım

sektörüne ihracatçılarımıza belirli dönemlerde yoğunlaşan talepleri nedeniyle mevsimsel kredi desteği sağlamaya çalıştık. Leasing şirketleri üzerinden yatırım kredisi sağlamaya çalıştık.

-Alıcı sigorta programı

Bir finansal kuruluşlar alıcı sigorta programı geliştirdik. Bu şu anlama geliyor yurt dışındaki alıcınız oradaki ithalatçınız kendi bankasıyla finansman imkanlarını sağlayarak sizden mal aldığında, oradaki bankaya sigorta imkanı sağlayarak Türkiye'de ihracatın gerçekleşmesine yardımcı olmaya çalışıyoruz. Yani sizin müşteriniz siz siparişinizi aldınız fakat müşterinin finansmana ihtiyacı var gidiyor kendi bankasından finansman sağlıyor fakat o bankada, o müşteriye krediyi açabilmek için bir sigortaya ihtiyacı var. Bu dünyada çok yaygın olarak kullanılan bir ürün. Hermes'in Coface'in sıkça kullandığı bir ürün o müşterisine krediyi veriyor bizden de sigortayı alıyor bu şekilde bu mekanizma bu döngü sağlanmış oluyor.

Çeşitli bankalarla protokoller imzalayarak burada sevk öncesi kredi programlarımızda özellikle kadın girişimcilerimize öncelik verdik. Faiz oranlarımızda bazı indirimlere gittik.

Genç girişimcilerimize aynı şekilde destekler verdik. Bir de Haziran ayında açıklanan ivme finansman paketinde Eximbank'ın çorbada bir tuzu oldu.

5 yıla kadar işletme sermayesi kredisi bir yıl ödemesiz, 10 yıla kadar yatırım kredisi 3 yıl ödemesiz imkanlar çıkarttık bunlardaki faiz oranlarını biraz daha aşağıya çektik.

Özellikle orta yüksek ve yüksek teknoloji ürün üreten firmalarımıza pozitif ayrımcılık sağladık. Yüksek teknoloji ürün üreten firmalarımıza TL kredi imkanı açtık buda çok önemli demin bahsettiğimiz o kısıtlı ve çok ucuz olan TL imkanımızı yüksek teknoloji üreten firmalarımıza açtık. Sermaye malı üreten ve ihrac eden firmalarımıza da TL imkanı değil ama uzun vadeli döviz kredisi imkanı getirdik. Bunlar önemli Eximbank'ın son 1-2 ay içerisinde yapmış olduğu geliştirmiş olduğu ürünler.

Bunların yanı sıra teminata yönelik, Eximbank'ın teminat yapısında bazı farklılaştırmaya gitmesine yönelik talepler var. Bu ihtiyacı nasıl giderebiliriz e dönük çalışmalar yapıyoruz. Bunlardan bir tanesi bizim için çok önemli, sevk sonrası reeskont kredisini kullanan müşterilerimiz. Bi-

reysel bazda fatura iskontosunu şeklin- de ürünümüz var şu anda, yani siz bir ihracat gerçekleştiriyorsunuz fatura ve gümrük çıkış beyannamesini bize getiriyorsunuz. Biz sizin bu alacağınızı- za dayanarak alacağınızı teminat ala- rak bir kredi kullanıyoruz. Bu her bir fatura bazında yapmış olduğunuz bir işlem bunu biraz daha genişleterek bir havuz sistemi oluşturup tüm alacak- larınızı o havuza koyup daha uzun va- deli kredi kullanabilir miyiz bunun modelini çalışıyoruz. Önemli aşama- ları kaydettik aslında yakın bir zamanda bunu devreye almayı planlıyoruz. Bu ürünün en büyük özelliği şu olacak mektup getirmeksizin alacaklarınızın aynı ticari bankalardaki bu çek karşılığı krediye benzer bir yöntemle o havu- zun sürekli doldurulmasıyla, alacak havuzunun doldurulmasıyla kredi kullandırma programını geliştiriyoruz. Yakın bir zaman da devreye girecek inşallah.

-Garanti programı

İkincisi, işletme sermaye garanti programı, pilot bir bankayla anlaştık, nakdi krediyi biz kullanmayacağımız o banka kullanıracak biz o bankaya bir nevi teminat mektubu vereceğiz, garanti vereceğiz.

Müteahhitlerimize yönelik yurt dışı teminat mektubu programımız. Bununla ilgili yönetim kurulundan gerekli kararları çıkarttık, alt yapı ve organizasyonlarımızı oluşturuyoruz. Yurt dışında iş yapacak müteahhitlerimize ya da herhangi bir şekilde yurt dışındaki bir ihaleye giren ihracatçı- mızın ihtiyaç duyduğu teminat mektubu- nu sağlamaya yönelik bir program.

Kefalet sigortası da buna benzer bir uygulama. Uluslararası piyasalar- da yaygın olarak kullanılan bunu da gerçekleştirmeye çalışıyoruz.

-Akreditif teyit sigortası

Akreditif teyit sigortası da yine riskli pazarlara ihracat yapan müşte- rilerimizin açmış olduğu akreditiflerin yurt içi bankalardan teyit edileme- mesi sorunu var. Yani gidiyorsunuz Afrika'daki az gelişmiş bir ülkede bir banka buluyorsunuz ama o banka bile banka olmasına rağmen bizim banka- lar tarafından tanınmıyor. Bizim tabi uluslararası alandaki iş birliklerimiz sayesinde enformasyon teminimiz daha kolay o bankalarla ilgili bir limit çıkartıyoruz ve bizim yurt içindeki bankaya garanti veriyoruz. Banka da bu şekilde o akreditife teyit veriyor. Bu şekilde de ihracat döngüsü sağlan- mış oluyor.

Yurtdışında iş yapacak müteah- hitlerimize dönük politik risk sigortası poliçemiz var. Teminat mektuplarının haksız nakde çevrilmesi poliçemiz ve yurt dışındaki yatırımların politik risklere karşı korunmasına yönelik bir yatırım sigortası poliçemize yönelik çalışmamız var.

Yani Eximbank'ın şu anki mevcut ürünlerinin üzerine bu koyacağımız ürünler gerçekten bizim iş yapma ka- litemizi ve çeşitliliğimizi önemli ölçü- de geliştirecek ürünler. Bu ürünlerden bazılarında çok fazla talep var, bazıları- na biraz daha az talep var, biz ihtiyaca dönük olarak bütün ürünlerin bir şekil- de rafta yer almasını istiyoruz. Kimisi çok fazla kullanılacak, kimisi biraz daha az kullanılacak ama ihracatçımız bize geldiği zaman, benim şöyle bir ihtiyacım var dediği zaman ben de o yok demek istemiyoruz. O yüzden tüm ürünlerimizi önceliklendirerek gerçek- lendirmeye çalışıyoruz.

-Teminat mektubu problemi

Teminat mektubu problemi, bankaların bu teminat mektubu- nu vermedikleri ya da bankalardan teminat mektubu alınmadığı dolay- sıyla Eximbank'ın kredilerinde teminat mektubu sorunu çözecek bir takım modeller geliştirilmesine yönelik ihtiyaçlar ifade ediliyor. Demin bah- settiğim gibi biz özellikle arkasında bir ticaret işlemi olan dış ticaret işlemi olan bir alacağa dayalı modellerle Dünyada bunlar çok sıkça kullanılıyor. Bu alacağı teminat olarak ihracat- çılarımızı desteklemek. Bir numaralı önceliğimiz bu modelleri ne kadar çok çeşitlendirirsek teminat mektubuna ihtiyaç o kadar azalacak.

ikincisi KGF ile yürüttüğümüz orta çalışmalarımız diyelim. KGF garantisi üzerinden yürüttüğümüz krediler, burada da aslında 2017'den beri epey bir yol aldık her KGF protokolünde Eximbank'ta yer aldı.

-KGF kredileri

Yaklaşık bu güne kadar 1.5 mil- yar dolar civarında KGF garantisine dayalı kredi kullandık. En son KGF' nin yine bir paketi açıklandı o paketle ilgili de yine biz protokole imza attık. Yaklaşık 25 milyarlık TL'lik bir fiyat, bu TL kredisi olacak onda da yine KGF kredisi ile hareket ediyoruz. Orada tabi faiz oranları TÜFE+4/4.5 şeklinde iki parçaya ayrıldı. 36 ay ve 48 aya kadar vadeli krediler olacak bunlar. Orada KGF'nin yüzde %2'lik komisyonu var geçmiş döneme nazaran komisyon oranları biraz yükseldi. Ama bu kredi

ilk defa sadece TL üzerinden kullan- ılan bir imkan çıkmış oldu. Bunu şu an da kullanıyoruz. Bunun dışında dediğim gibi diğer garanti program- larımız var. Biz ticari bankalara biraz garanti sağlıyoruz, Ticari bankaların nakdi kredi kullandırması yollarını aşmaya çalışıyoruz.

Bizim tabi Eximbank olarak demin de bahsettiğim gibi şube sayımız az yani bir ticari banka büyüklüğünde ve ölçeğinde değiliz. Bir ticari bankanın enstrümanlarına sahip değiliz.

Biz de ne yapıyoruz mektupla kullandığımız krediler özellikle reeskont kredileri burada %75-80 oranında bir ağırlığa sahip. Merkez bankasıyla birlikte diğer ticari banka- larımızla birlikte bu çok ucuz kaynağı çok hızlı bir şekilde nasıl kullandırabi- liriz, işte ticari banka risk analizini yapsın yani müşteriyi tanıyan bilen o. Merkez bankası çok ucuz kaynağı sağlasın Eximbank ta bunu hızlı bir şe- kilde tahsis ederek döngüyü sağlasın. Burada ki yöntemimiz bu.

-Uzun vadeli krediler

Uzun vadeli kredilerde ise demin bahsettiğim gibi özellikle faiz oranıyla ilgili yakınmalar var. Bu faiz oranı kon- jonktürel bir şey yani bizim hazinemiz yurt dışından ne kadar borçlanıyorsa Eximbank ta hemen hemen aşağı yukarı bir tık yukarıda olmak üzere hemen hemen o düzeyde borçlanıyor, sermayemizin hazineye ait olduğu varsayımı altında, bizde bunun üzeri- ne çok ufak operasyonel giderlerimizi koyuyoruz. Diğer ucuz kredilerimizi paçallıyoruz havuz yapıyoruz falan böyle bir ucuzlaştırmaya çalışıyoruz tabi ki ama bu konjonktürel bir durum dediğim gibi yani sorulardan bir tanesi bu ki sene önce libor+ 2 düzeyindey- ken şimdi libor+3.75 düzeyine geldi yani bu bizim borçlanma maliyetleri- mizin artması sonucunda bu hale gel- di tabi ki ama düştüğü zaman da biz buna en hızlı adapte olan bankalardan bir tanesiyiz. Çünkü ticari bankalarda bir mevduat maliyeti, mevduatında bir geçişkenliği var. Yani faizler düştüğü zaman mevduat faizlerinin de zaman içerisinde buna adapte olması lazım ama bizde o yok faizler düştüğü za- man biz zaten uluslararası piyasalar- dan büyük miktarlarda anlık borçlan- malar yapıyoruz.

-Faiz oranları

Faizler anında düşebiliyor bizde, başka da bir geçismeye öyle bir akta- rım mekanizmasını beklemeye ihtiyaç duymuyoruz. Son dönemlerde belki

ticari bankalarda biraz daha likidite bolluğundan kaynaklanan döviz tarafında biraz daha faizlerde düşüş meyilli olabilir. Ama dediğim gibi bizde vadeyi çok uzatarak, işte ödemesiz dönemleri arttırarak vadeyi çok uzatarak yatırım işletme sermayesi kredilerini arttırmaya çalışıyoruz bu dönemde. Bu tabi biraz da talebe de bağlı özellikle son dönemlerde yatırım ve işletme sermayesi kredi talebinde bir yavaşlama görüyoruz, biraz daha kısa vadeli kredilere dönük bir talep artışı var. Dediğim gibi TL de sadece KOBİ'leri faydalandırıyoruz.

Eskiden geçen sene itibariyle düşündüğümüzde bu ucuz kredi maliyetine baktığımız zaman TL de çok fazla sıra olurdu. Şimdi biraz rahatlatma var. Yani özellikle yüksek teknolojlü ürün üreten firmalarımız bu kredi programlarına başvursunlar diye ben öneriyorum. Çünkü piyasada şuan da bu kadar ucuza TL kredi imkanı hiçbir bankada yok. Baktığımız zaman biz bu kredileri nereden veriyoruz. İşte demin bahsettiğim uzun vadeli yabancı kaynaklarımızı uzun vadeli işletme sermayesi ve yatırım kredilerine plase ediyoruz. Öz kaynaklarımızı da tamamen TL kredilere plase ediyoruz ve öz kaynak getirisini düşündüğümüz zaman ya da bugün minimum enflasyon oranının %16 olduğunu düşündüğümüz zaman hazine bonosu devlet tahvili faiz oranlarının %15-16 olduğunu düşündüğünüzde aslında %11.84 ile biz burada KOBİ'lerimizi ve yüksek teknolojlü ürün üreten firmalarımızı önemli ölçüde sübvansede etmiş oluyoruz. Bu imkanlardan faydalanmalarını bekliyoruz.

-Alıcı limitleri

Alıcı limitleriyle ilgili alıcı limit sürelerinin uzaması özellikle küçük çaplı alıcı limitlerinde daha hızlı bir model kurulamayacağına dönük talepler var. Onunla ilgili de şunu söyleyeyim biz sigorta sistemimizi, alt yapımızı tamamen yeniliyoruz. Uzunca bir süredir yazılım projesi üzerinde çalışıyoruz, bu yıl sonu itibariyle nihayetlenecek, yani müşterilerimiz bu proje içerisinde sizlerin işlerini hızlandıracak şeyler olacak mesela bu sorulardan birinde yer alan çok küçük çaplı 15 bin dolar, 20 bin dolar neyse biz o sınırı bir şekilde belirleyeceğiz, bu kadar küçük çaplı bir limit talebinde, alıcı limit talebinde müşterimiz gelecek limiti kendisi otomatik hızlı bir şekilde alacak yani o limit proseslerini izlemeyecek, başvuracak bizim arkadaşlarımız bir hafta on gün neyse

artık enformasyon raporu falan beklemeyecek içeride kuracağımız rating ve scoring yöntemleriyle hızlı bir şekilde o limitini alacak ve küçük limitlerde bu şekilde hızlı hareket etme şansı olacak, bu hani küçük bir adım gibi görünüyor ama biz kendi analizlerimize baktığımız zaman yaklaşık bizim alacak sigortasındaki limitlerimizin %20'sini rahatlatacak bir model bu hem de ihracatçılarımızın bu yöndeki ihtiyaçlarını karşılamış olacağız.

-Rating modelleri

Diğer taraftan yine sistemin içerisinde gömeceğimiz rating ve scoring modelleri alıcı limiti tahsis sürelerimiz daha da kısılacak, tek kaynaktan verileri toplayıp alacağız, sistemimiz bunu çalıştıracak içeriden çalışan motorlarla ve karar alma süreçlerinde hızlı bir şekilde hareket etmiş olacağız. Yani özetle sigortadaki bu süreyle ilgili sorular genel anlamda bu yeni projenin devreye girmesiyle, bu yıl sonuna kadar almayı planlıyoruz. Devreye girmesiyle önemli ölçüde azalacak.

Bunun dışında yurtiçi alacak sigortası ve bu alacak sigortasına dayalı iskonto ürünümüzde faiz oranlarımızın yüksek olduğunu söyleyen müşterilerimiz var orada da şunu söyleyeyim bizim sevk sonrası reeskont kredilerindeki faiz oranlarımızı merkez bankası belirliyor ve bize söylüyor. Bu da yurtdışında ki alacaklarınıza yönelik bir iskonto oranı, yurt içi alacaklara yönelik böyle bir iskonto oranını merkez bankası bize vermiyor. Yani merkez bankası o tarafla ilgilenmiyor. Dolayısıyla yurtiçinde bir alacak iskontosu yapacaksa bu tamamen kendi faizlerimiz üzerinden olmak zorunda orada faiz oranları biraz yükseliyor.

Yurtdışındaki iskonto işlemlerindeki faiz oranı oldukça cazip şunu söyleyeyim mesela, demin o tabloda 0.4 rakamı vardı yıllık o faiz oranıydı, 120 güne kadar bir alacağınız var. Bu alacağı Eximbank'a getirdiniz, iskonto ettiniz bunun yıllık faiz oranı binde 4, 120 güne böldüğünüzde 0.13 gibi bir rakam yapıyor. Bunun üzerine bir sigorta maliyetini de ilave edin binde 3-4 civarında binde 5 ile 120 günlük alacağınızı iskonto ediyorsunuz. Bu gerçekten çok cazip bir oran. Merkez Bankası neden bu faiz oranlarını düşük tutuyor. İhracatımızı teşvik etmek, desteklemek amacıyla. Bu ürünü özellikle biz ticari amaçla bankalarla da yaygınlaştırmaya çalışıyoruz. .

Yani özet olarak kabaca ben o

dokümanın hepsini okuyamadım tabi ki kısa süre içerisinde ama özet olarak o dokümanın içerisinde böyle cımbızla çektiğim önemli 4-5 husus bunlar. Taahhüt kapatmalarla ilgili bazı sorunlar var. İşte bazı gecikmeler oluyor diye mesela şimdi aklıma geldi orada da Ticaret Bakanlığımız yeni sisteme geçti, o sisteme geçiş aşamasında bazı sorunlar yaşandı ama onlar aşıldı şimdi daha hızlı bir şekilde bu sistem devam ediyor. Şunu söylemeyi unuttum aslında bu yeni ürünlerimizin yanı sıra hem kredi hem sigorta ürünlerimizin yanı sıra biz bir taraftan da bazı elektronik uygulamalara geçiyoruz ve adapte olmaya çalışıyoruz. Özellikle teminat mektubu konusunda

-Elektronik uygulamalar

Eskiden teminat mektubunu bankalar bize hard copy şeklinde verirdi şimdi onu elektronik ortamda veriyorlar. Bu önemli bir iş yükünü azaltmış oluyor, önemli bir operasyonel riski azaltmış oluyor. Şu ana kadar 8 banka oldu diye biliyorum ama 8 tane bankayla bu yöntemle geçtik. Toplam teminat mektuplarımızın %40'ını 45'ini oluşturuyor. Tüm bankalarımızda bu sisteme geçildikten sonra artık teminat mektubu bankadan bize doğrudan elektronik ortamda gelecek. Tabi teminat mektubunun yanı sıra sizlerden bu reeskont kredileri için bono alıyoruz. Mesela ticari senet alıyoruz. Bu senetlerinde bir şekilde elektronik ortamda alınabilmesine yönelik geliştirmeler yapmak lazım yoksa tek ayaklı bir uygulama olmuş oluyor. O da tabi biraz borçlar kanunu ve ticaret kanununun değişmesini gerektiriyor biraz daha uzun bir süreç, ama bu teminat mektubunun elektronik ortamda alınması bile tek başına önemli bir iş yükünü hem sizlerin tarafında, hem bankalar tarafından, hem bizim tarafımızdan önemli ölçüde azaltıyor, azaltacak bir taraftan da elektronik taahhüt kapatma ihracat taahhütlerini elektronik ortamda kapatılması bu çalışmada devam ediyor. Bu çalışmaya tabi tüm bankaların bir anda geçmesi gerekiyor.

O alt yapıların hazırlamaya çalışan bankalarımız var, onlar da bitirdikten sonra taahhütler elektronik ortamda kapatılacak, böyle olduğu zaman da yine önemli ölçüde bir iş yükü azalmış olacak ve hız burada en önemli şey, burada taahhüt kapatma hızında bir artış olacak. Bu iki elektronik uygulamayla ilgili bu iki gelişmeyi de size söylemiş olayım."

KSO ortaklığında yenilenebilir enerji sektörüne nitelikli işgücü yetiştirilecek

Kocaeli Üniversitesi Uzunçiftlik Nuh Çimento Meslek Yüksekokulu yürütücülüğünde, Kocaeli Sanayi Odası'nın ortaklığında yenilenebilir enerji sektörüne nitelikli işgücü yetiştirilmesi kapsamında, 'Nitelikli İşgücü Geliştirme ve Koordinasyon Projesi' sözleşmesi 7 Eylül 2019 tarihinde imzalandı.

Kocaeli Sanayi Odası'nın ortak olduğu, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın (MARKA) İmalat Sanayiine Yönelik Mesleki Eğitimin Geliştirilmesi Mali Destek Programı kapsamında; yenilenebilir enerji sektörüne nitelikli işgücü yetiştirilecek. 7 Eylül 2019 tarihinde imzalan sözleşme kapsamında, proje 2 yıl sürecek. KSO ortaklığındaki projede Ekosmart Enerji ve Elektrik Üretim Sanayi Limited Şirketi, İzmit Atık ve Artıkları Arıtma ve Yakma ve Değerlendirme AŞ. (İZAYDAŞ), Alternans Elektrik Gücü Sistemleri Mühendislik Sanayi ve Dış Ticaret Limited Şirketi, Smart Güneş Enerjisi Teknolojileri Ar-Ge Üretim Sanayi ve Ticaret AŞ. firmaları yer aldı.

Söz konusu proje ile Doğu Marmara Bölgesinde yenilenebilir enerji sektöründe faaliyet gösteren firmaların sanayi-üniversite ekseninde yenilikçi üretim sistemlerinde görev alabilecek, Ulusal Mesleki Yeterliliklere sahip nitelikli işgücünün geliştirilmesi ve istihdamının sağlanması amaçlanıyor.

Kocaeli Üniversitesi Uzunçiftlik Nuh Çimento Meslek Yüksekokulu İşgücü Geliştirme ve Mesleki Eğitim Koordinasyon KOU-İGMEK Kurulu ile Kocaeli bölgesinde nitelikli istihdam sayısının artırılması hedefleniyor. Proje kapsamında KOU-İGMEK kurulu oluşturularak üniversite-sanayi işbirliğinin gerçekleştirilmesi ve sürdürülebilir hale getirilmesi hedefleniyor. KOU-İGMEK aracılığıyla sektörün ihtiyaç duyduğu nitelikli işgücü gereksinimleri belirlenecek. Bu kapsamda MYO bünyesinde Alternatif Enerji Kaynakları Programına ait laboratuvarların güncel yenilenebilir enerji teknolojilerine uygun donanım ve ekipmanlarla geliştirilmesi, ders müfredatının oluşturulması ve öğrencilerin işlemede Mesleki Eğitimi (İME) ile verilen mesleki ve teknik eğitimin sektörün gereksinimlerine uygun niteliklerde olması sağlanacak. Bu programdan mezun olan öğrenciler işletmede meslek eğitimi gördüğü iştirakçi firmalarda istihdamı gerçekleştirilecek. Aynı zamanda işletmelerden gelecek eğitim talepleri, MYO



bünyesinde oluşturulacak laboratuvar imkanları ve kurulacak tesis aracılığıyla karşılanacak.

Sonuç olarak sektörün talep ettiği yeni nitelikli işgücü sağlanmasının yanı sıra sektörde hali hazırda istihdam edilen işgücünün de niteliklerinin artırılması sağlanacak. Bu projenin sürdürülebilirliği için MYO'nun öncülüğünde, Kocaeli Sanayi Odası (KSO) ve sektör temsilcilerinin katılımları ile oluşturulacak olan KOU-İGMEK Kurulu; işletmeler ve M.Y.O. arasındaki ilişkilerin sürekliliğini sağlarken, proje süresince ve sonrasında uygulamalı staj eğitimlerinin ve istihdam taleplerinin etkin bir şekilde gerçekleştirilmesini ve yenilenebilir enerji sektöründe değişen koşullara M.Y.O'nun hızlı adaptasyonunu sağlayacak ve üniversite-sanayi işbirliğini sürekli kılacaktır.

Proje ile yenilikçi teknolojiler ve eğitim yöntemleriyle entegre edilmiş, Üniversite-Sektör işbirliği temelli eğitim modeli geliştirilecek. Proje kapsamında gerçekleştirilecek eğitim yönteminin üniversite ve işletme olmak üzere iki boyutu bulunuyor. İlk olarak; KOU-İGMEK tarafından sektörün ihtiyaçlarına göre eğitim programında yer alan seçmeli dersler revize edilecek. Üniversite bünyesinde gerçekleştirilen uygulamalı eğitimlerin güncel teknolojilere dayalı olarak güçlendirilmesi amacıyla; MYO bünyesindeki 2 laboratuvar yenilikçi teknolojileri içeren eğitim setleri ile donatılacak. Ayrıca kurulacak yenilenebilir enerji tesisi ile güneş enerjisi tesisi uygulamalı eğitim imkanı sunulacak.

Okul dışındaki uygulamalı eğitimler müfredatta yaz stajı ve uzun dönemli staj olan İşyerinde Mesleki Eğitim (İME) olmak üzere 2 şekilde yer alacak. Proje kapsamında, öğrencilerin 2020-2021 eğitim dönemi içerisinde 3. ve 4. eğitim - öğretim yarıyılarında iş yerinde mesleki eğitim almaları sağlanacak. İME faaliyetleri 9 aylık öğrenim süresi boyunca proje iştirakçi firmalarda gerçekleştirilecek, böylece KOU- İGMEK kurulu sektör ile üniversite arasında koordinasyon rolünü üstlenerek sürdürülebilirliği sağladığı etkin bir eğitim modeli geliştirilecek.

Proje kapsamında; iştirakçi firmalar İZAYDAŞ, Ekosmart, Smart, Alternans ile yapılan iyi niyet anlaşması çerçevesinde, son sınıf öğrencilere işyerinde Mesleki Eğitim (İME) temelli etkin staj imkanı ve başarılı olan öğrencilerin mezuniyet sonrası istihdam edilmelerini sağlayacak. İşletmeler; 20 öğrenciye staj imkanı vermek ve 11 öğrenciyi de istihdam etmek üzere iyi niyet mektubu sundular.

Proje kapsamında yenilikçi teknolojiler ile güncellenmiş 2 adet laboratuvar ve güneş enerjisi tesisi oluşturulacak. Proje kapsamındaki fiziki alt yapısı mevcut 2 laboratuvar, eğitim modelindeki uygulamalı eğitimler için yenilikçi teknolojiler güncellenecek. Bu laboratuvarlar; alternatif enerji teknolojileri ve ölçme laboratuvarı, kontrol ve otomasyon laboratuvarı olacak. Güneş enerjisi tesisi ise, scada tabanlı enerji izleme ve ölçüm sistemi içerecek şekilde oluşturulacak.

Projenin yürütüleceği Kocaeli Üniversitesi Uzunçiftlik Nuh Çimento Meslek Yüksekokulundaki 'Alternatif Enerji Teknolojileri' programı, 2019 - 2020 eğitim öğretim yılında 26 öğrenci ile eğitim öğretim faaliyetlerine başladı. Söz konusu proje faaliyetlerinin, programda görevli 4 öğretim üyesi ve MYO bünyesindeki diğer 5 öğretim elemanı desteği ve Kocaeli Sanayi Odası'nın etkin katılımı ile 2 yıl içinde başarılı bir biçimde tamamlanması bekleniyor.

Türkiye'nin **atık yönetimi** lideri

İZAYDAŞ, kamu sorumluluğu bilinciyle özel sektör dinamizmini birlikte yürüterek, müşteri memnuniyeti odaklı çalışma sistemi ile atık yönetiminde kaliteli, güvenilir ve hızlı çözümler sunuyor.



Kalitest

ISO 10002:2004

Kalitest

ISO 9001:2008

Kalitest

ISO 14001:2004

Kalitest

OHSAS 18001

Kalitest

ISO 50001:2011

Kalitest

ISO 27001:2013



/kbbizaydas



/kbbizaydas



/kbbizaydas



+90 262 316 60 00



www.izaydas.com.tr



pazarlama@izaydas.com.tr



Her yıl 40 milyon tondan fazla çıkan elektronik atıkların sadece yüzde 13'ü dönüştürülüyor

Neslihan MERAL
Uğur Metal Gn. Md. Yrd.

Günümüzde hızla gelişen teknoloji sebebi ile elektronik ürün çeşitliliği artmakta, bu duruma paralel olarak da ürünlerin kullanım süreleri azalmaktadır. Bu konudaki teknolojik gelişmeler ve pazarın genişlemesi yeni ekipmanların piyasaya çıkışını sürekli olarak hızlandırmış, bunun sonucu olarak da elektrikli ve elektronik atıkların miktarında kayda değer oranda artış meydana gelmiştir.

Elektrikli ve elektronik ekipmanların yapısında farklı birçok materyal yer almaktadır ve e-atıkların geri dönüşümü, hem atıkların bertarafı açısından, hem de bu atıkların içeriğindeki değerli metallerin geri kazanımı açısından önem arz etmektedir. Söz konusu değerli metaller çeşitli yöntemler ile geri kazanılarak hem birincil kaynaklar korunmakta hem de enerji tasarrufu elde edilebilmektedir. Ancak ülkemizde henüz elektrikli ve elektronik atıklardan yüzde 100 değerli metal geri kazanımı yapan bir tesis bulunmaması nedeni ile söz konusu atıkların bir kısmının yurtdışına gönderilmesi ve geri kazanım işlemlerinin bu ülkelerde gerçekleştiriliyor olması birincil kaynakların tüketimi, ekonomik kayıp ve enerji sarfıyatı bakımından ülkemiz için olumsuz bir durum olarak değerlendirilmektedir.

Bunun yanı sıra günümüzde halen elektrikli ve elektronik atıkların toplanma, işlenme oranları yeterli değildir ve işlenmesi de güçlükle yapılmaktadır.

Elektrikli ve elektronik ekipmanların dizaynı ve üretimi, bu ekipmanlardan oluşacak atıkların önlenmesi ve azaltılması için yeniden kullanımı, geri dönüşümü ve geri kazanımını sağlayacak biçimde olmalıdır. Bununla birlikte elektrikli ve elektronik atıklar diğer atıklardan ayrı toplanmalı ve uygulanacak işlemler, geri kazanım ve geri dönüşüm teknikleri de çevre ve insan sağlığını tehdit etmeyecek biçimde seçilmelidir. Günümüzde elektrikli ve elektronik malzemeler ömür çevrimleri yalnızca birkaç yıldır. Bu duruma etki eden nedenlerin başında tüketicilerin teknolojik yenilik beklentileri yer almaktadır. Fonksiyonel ömürlerini tamamlamamalarına rağmen, teknolojik yenilik seviyesini ifade eden teknolojik ömürlerini tamamlamış ve kullanıcısı



tarafından atık olarak adlandırılabilen bu ekipmanlar tekrar kullanım ile değerlendirilebilir.

Belli bir grup için ömrünü tamamlamış olarak görülen elektronik malzemeler farklı kişilerin ihtiyaçlarını karşılayabilecek nitelikte olabilmektedir. Son kullanıcısından alınan elektronik atıklar herhangi bir müdahaleye gerek duyulmadan veya basit onarımlarla kullanılacak durumda ise bütün olarak farklı kullanıcılar tarafından kullanılabilir. Bu durumda elektrikli ve elektronik atıklar tekrar kullanım yolu ile değerlendirilmiş olmaktadır. Geri dönüşüm, parçanın ömrü tamamlandığında malzemelerinin tekrar hammadde olarak üretim sürecine kazandırılabilmesi işlemidir.

Her yıl 40 milyon tondan fazla elektronik atık çıkmaktadır. Elektronik cihazların tamamı geri dönüştürülebilir olmasına rağmen, elektronik atıkların sadece yüzde 13'ü geri dönüştürülmektedir.

Türkiye'de geri kazanımı gelişmiş ülkelerin tümünde olduğu gibi evlerden, yani atığın kaynağından başlatmak gerekiyor. Tüketicilerin bilinçlendirilmesi, e-atıklarının diğer atıklardan ayrı toplanması bu alanda atılması gereken ilk adımı oluşturmaktadır. Geri kazanımın nasıl bir tesiste yapılacağı, yapılan işin kalitesi, kullanılması gereken teknolojiler ve prosesler düzenlenerek yönetilmelidir. Elektronik atıkların öncelikle lisanslı tesislere gelmesi gerek. Lisanslı tesislerdeki uzman operatörler atıkları tanırlar ve buna göre sınıflandırılır.

Ülke sınırlarımız içerisinde yer alan global ölçekli birçok yabancı menşeli firmanın da atıklarının uluslararası standartlara uygun bir şekilde geri dönüştürülmesini talep ettiğini ve yabancı

menşeli atık yönetimi yapan organizasyonlar ile hareket ettiklerini görmekteyiz. Atık işleme tesisi olarak ülke sınırlarımız içerisinde tüm yasal gerekliliklerin yerine getirilmesi dışında uluslararası ihtiyaçlara cevap verebilmek ve işbirliği yapabilmek de son derece önemlidir.

Burada önem arz eden diğer bir hususta geri dönüşüm işini gerçekleştirirken, özellikle IT ve elektronik malzemelerin taşınmasından imhasına kadar olan süreçte güvenli ve sorumlu geri dönüşüm ve kişisel, kurumsal verilerin korunmasına yönelik data güvenliği, atık malzemelerin 2'nci el olarak piyasaya sunulmaması, marka değerinin korunması ve maksimum ölçüde geri dönüşüm oranlarının yakalanmasıdır. Bildiğiniz gibi, kullanım ömrünü tamamlamış IT varlıkları hassas veriler, gizli bilgiler, fikri-mülki haklar, müşteri portföyü, ticari sırlar, finansal veriler, ödeme kayıtları ve kart bilgileri ve kişisel bilgiler gibi birçok farklı bilgiler içerebilirler. Bu bilgilerin istenmeyen kişilerin eline geçmesi durumunda firmaların, kişilerin itibarı da risk altına girebilmektedir.

- Data imha büyük önem taşıyor

Bankalar ve kredi kartı kuruluşlarıncı yapılan son araştırmalara göre, kişisel bilgi hırsızlığı dünyada en hızlı artan finansal suç halini almıştır. Data imha işlemleri yakma, öğütme, eritme, ve kimyasal arıtma da dahil olmak üzere çeşitli yöntemler kullanılarak yapılabilir. Bu yöntem sürücüyü çalışmaz duruma getirmek ve verilerin üzerinde olduğu medyaya hasar vermek amaçlı yapılır. Ancak bu işlemler kesinlikle eğitilmiş ve yetkili personel tarafından, bu işler için özellikle dizayn edilmiş cihazlarla yapılmalıdır.

Firmamız, ISO 9001 ve ISO 27001 uluslararası kalite standartlarında kullanmış olduğu sabit disk üzerindeki verileri yok etmeye yönelik güçlü elektromanyetik alan üreten cihazlarla en güvenli şekilde data imha işlemini gerçekleştirmekte ve 2012 de kurmuş olduğu, sera gazı salınımını azaltan ileri teknoloji elektrikli-elektronik atık ve kablo işleme tesisi ile çevre dostu geri dönüşüm, bertaraf işlemlerini "insan ve doğa için geri dönüşüm" ilkesi ile sürdürmeye devam etmekte, sosyal sorumluluk projelerine vermiş olduğu destekten ve uluslararası platformda atık yönetimi yaparak bu bilincin sürdürülebilir olmasına çalışmaktan memnuniyet duymaktadır.

“13. Çevre Mühendisliği Kongresi 2019” uluslararası özelliği ile Kocaeli’de yapılacak

TMMOB Çevre Mühendisleri Odası tarafından 2 yılda bir, farklı şehirlerde düzenlenen ‘Çevre Mühendisliği Kongresi’nin 13’üncüsü Kocaeli’de gerçekleştirilecek.

Cevre sorunlarına her geçen gün yenilerinin eklendiği ülkemizde, sağlıklı, konforlu, enerjisi etkin, sürdürülebilir bir çevre anlayışı ile sorunları tartışmak, bilimsel yaklaşımla çözüm önerilerini ortaya koymak ve karşılıklı bilgi ve deneyim aktarımı sağlamak amacıyla, TMMOB Çevre Mühendisleri Odası tarafından iki yılda bir farklı şehirlerde düzenlenen ‘Çevre Mühendisliği Kongresi’nin 13’üncüsü 10-12 Ekim 2019 tarihleri arasında, TMMOB Kocaeli Şubesi sekreteryasında gerçekleştirilecek. Çevre mühendisliği alanındaki son gelişmeler ile ulusal çevre sorunları başta olmak üzere mesleki ve çevresel konularının bilimsel bir düzlemde tartışılacağı ‘13. Ulusal & 1. Uluslararası Çevre Mühendisliği Kongresi’ TMMOB -ÇMO ile Gebze Teknik Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümü tarafından Kocaeli ilinde düzenlenecek.

Küreselleşen dünya şartlarında üretim ve tüketim dengesindeki değişimler, doğal kaynakların sınırlı olması, çevre yönetim politikalarının yetersiz kalması, çevre sorunlarının ve çevre yönetiminin önemini gözler önüne seriyor. Doğal dengenin bozulmasındaki temel nedenler çevre kirliliği ve tahribatı. Günümüzde çevre kirliliğinin artmasıyla birlikte, çevresel bilim ve teknoloji de çeşitli önlemlerin alınmasına, bertaraf tekniklerinin geliştirilmesine, doğal kaynakların korunmasına ve güvenli bir çevre için sürdürülebilirliğin sağlanmasına ilişkin çalışmalar yapıyor. Gelişen teknolojiyi ve bilimi biraraya getirmek, çevre bilincinin yaygınlaştırılmasıyla herkesi sürece dâhil etmek gibi bir görevi de üstlenen TMMOB Çevre Mühendisleri Odası, küresel ve ulusal ölçekte çevre sorunlarının önlenmesi ve giderilmesine yönelik idari, teknik, hukuksal ve

politik süreçlerin öznelerinden olan bir demokratik kitle meslek örgütü.

Diğer yandan kongrenin amacı, çevre sorunlarına her geçen gün yenilerinin eklendiği ülkemizde, sağlıklı, konforlu, enerjisi etkin, sürdürülebilir bir çevre anlayışı ile sorunları tartışmak, bilimsel yaklaşımla çözüm öne-

rilerini ortaya koymak ve karşılıklı bilgi ve deneyim aktarımı sağlamak. Bu amaç doğrultusunda, akademisyenlerin, öğrencilerin ve çevre alanında faaliyet gösteren kişi ve kurumların iki yılda bir düzenlenen ulusal Çevre Mühendisliği kongresinde buluşturulması hedefleniyor.



**13. ULUSAL
1. ULUSLARARASI
ÇEVRE
MÜHENDİSLİĞİ
KONGRESİ.**

**10-11-12
EKİM 2019
KOCAELİ**

ÖZET SON GÖNDERİM TARİHİ
1 MAYIS 2019

ÖZET KABULÜ
1 HAZİRAN 2019

BİLDİRİ TAM METİN SON GÖNDERİM TARİHİ
1 EYLÜL 2019

tmmob
çevre mühendisleri odası

www.cmo.org.tr kongre@cmo.org.tr 0 (262) 379 42 73 0 (330) 143 94 04

DEÜ'de organik atıklar bitkilere can veriyor

Dokuz Eylül Üniversitesi Mühendislik Fakültesi, sıfır atık hareketi kapsamında kendi imkanlarıyla atık malzemeden geliştirdiği kompost sisteminde 2 ton organik atıktan 220 kg ham kompost ürün elde etti. DEÜ Rektörü Prof. Dr. Nükhet Hotar, uygulamanın yakın zamanda tüm yerleşkelerde hayata geçeceğini söyledi.

Küresel ısınma insan kaynaklı nedenlerle hızla ilerlerken, doğal kaynakların hatalı kullanımı dünyayı günbegün tüketiyor. Bu olumsuz ilerleyişe dur demek, kaynak kullanımı ve geri dönüşüm konusunda bilinç yaratmak adına dünya genelinde birçok proje gerçekleştiriliyor ve toplu hareket başlatılıyor. Türkiye de ulusal çapta başlattığı 'Sıfır Atık Hareketi' ile genç nesillere daha temiz bir dünya bırakmak için çalışıyor. Sıfır Atık Hareketi'ne kararlı şekilde destek veren kurumlardan biri olan Dokuz Eylül Üniversitesi de yıl içinde gerçekleştirdiği toplantılar, seminerler, çevre konulu sempozyumlarla 90 bin kişilik mevcudunu çevre gönüllüsü olmaya teşvik ediyor. Yapılan bu çalışmaların ilk meyvelerinden biri de Mühendislik Fakültesi'nde alındı. Öğretim üyeleri ve öğrencilerin ahşap palet atıklarını kullanarak geliştirdikleri kompost sisteminden ilk ürün alındı.

üretimi için gerekli olan organik malzemeler ise Tınaztepe Yerleşkesi Sosyal Tesislerine ait yemekhaneden sağlandı. Mutfakta oluşan yeşil yapraklı atıklar ile budama ve bahçe atıkları toplanarak işlendi. Kurulan beş sistemde toplam 2 ton organik atıktan toplam 220 kg ham ürün elde edildi. Elenen ürünün ince taneli kısmı kam-püste bulunan zeytin ağaçları ve çiçekli bitkilerin çevrelerine uygulanarak

- Tüm yerleşkelerde üretilecek

Dokuz Eylül Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nükhet Hotar, sıfır atık uygulamalarına önem verdiklerini belirterek, "Üniversitemizin her biriminde, akademisyenlerimiz, idari kadromuz ve öğrencilerimizle sıfır atık uygulamalarımızı artırarak sürdürmeye kararlıyız. Yetiştirdiğimiz gelecek nesillere, yaşanacak bir dünya bırakmak bizim görevimiz. Mühendislik Fakültemizin öğretim üyeleri ve öğrencilerinin emekleriyle başlattığımız kompost üretimi ve kullanımı uygulamamızı yakın zamanda tüm yerleşkelerimizde de uygulayarak organik atıklarımızı sıfıra indireceğiz." dedi.

2019'da 100 ton atık ayrı toplanarak yeniden kazanıldı



- Organik atıktan gübre

Mühendislik Fakültesi'nde geliştirilen, yaklaşık 1 metreküp kapasiteye sahip 5 adet basit kompost sistemleri bahar yarıyılında işleme alındı. Kompost

toprağın organik madde miktarının artması ve bitki besin elementlerince zenginleşmesi, gözenekliliğinin artması yoluyla su tutma kabiliyetinin gelişmesi sağlandı. İri taneli kısım ise Fakülte bahçesindeki ağaç diplerinde buharlaşma ile su kaybını önlemek maksadı ile kullanılmaya başlandı. Toprağın bu sayılan özelliklerinin iyileşmesi ile bitkinin kök derinliğinin artması, suni gübre kullanmaksızın yeterli derecede beslenmesi sağlanmış oluyor. Uygulamada gelinen aşamada ise kompost kullanılan ve kullanılmayan bitkilerin gelişimlerdeki, çiçek ve meyvelerindeki farklar da ekip tarafından takip edilmeye başlandı.



2019 yılında 100 ton geri dönüştürülebilir atığı ayrı toplayarak yeniden kazanımını sağladıklarını belirten Prof. Dr. Nükhet Hotar, "Bu konuda düzenlediğimiz eğitimler ve kampanyaları yeni eğitim döneminde de devam ettireceğiz. Dokuz Eylül Üniversitesi olarak kaynakların verimli kullanımı ve atık yönetimi konularında yaptığımız uygulamaların diğer kurumlara da örnek olmasını diliyorum" diye konuştu.

'Su Yönetimi Ödülleri'

Ekim ayında sahiplerini bulacak

Bu sene birincisi düzenlenen ve yoğun ilgi ile karşılanan 'Su Yönetimi Ödülleri' töreni, 5. Su Kayıp ve Kaçakları Türkiye Forumu ile eş zamanlı olarak 9 Ekim 2019 tarihinde Ankara'da düzenlenecek.

Bu sene birincisi düzenlenen 'Su Yönetimi Ödülleri' yoğun bir ilgiyle karşılaştı. Başarılı proje kategorisinde su ve kanalizasyon idareleri, il belediyeleri, ilçe belediyeleri, sulama birlikleri, yükleniciler, müşavirler, üniversiteler; yenilikçi ürün kategorisinde ise üreticiler olmak üzere ödül programına 72 adet başvuru yapıldı. Ödül programı, ülkemizin 2023 yılı vizyonu ve hedefleri doğrultusunda su kayıplarının kontrolü için çalışmalar

• Mevlüt Aydın
Devlet Su İşleri Genel Müdürü
• Prof. Dr. Ahmet Mete Saatçı
Türkiye Su Enstitüsü Başkanı
• Prof. Dr. Cumali Kınacı
Ankara Su ve Kanalizasyon İdaresi Genel Müdürü
• Bilal Dikmen
Su Yönetimi Genel Müdürü
• Yasin Torun
Altyapı ve Kazısız Teknolojiler Derneği Yönetim Kurulu Başkanı
Ödül töreni 5. Su Kayıp ve Kaçakları Türkiye Forumu ile eş zamanlı olarak 9 Ekim 2019 tarihinde Ankara'da düzenlenecek. Bakanlıklardan, belediyelerden, su idarelerinden, üniversitelerden ve özel sektör kuruluşlarından 1000'den fazla katılımcının yer alacağı Forum'da kamuoyuna duyurulacak ödül sahiplerini sektördeki tüm paydaşlar büyük bir ilgi ve merak ile bekliyor. Tarım ve Orman Bakanlığı himayelediğinde DSİ Genel Müdürlüğü ve Su Yönetimi Genel Müdürlüğü destekleriyle Altyapı ve Kazısız Teknolojiler Derneği (AKATED) tarafından 9-11 Ekim 2019 tarihlerinde ATO Congresium Kongre ve Sergi Sarayı'nda düzenlenecek 5. Su Kayıp ve Kaçakları Türkiye Forumu'na kayıtlar halen devam ediyor.

ar-ge
TIME

etkinliğin medya sponsoru

Ülkemizdeki su kayıp ve kaçak oranının yüzde 50 mertebesinde olması ve bu oranın yüzde 25'lere düşürülmesi için yaklaşık 10 milyar TL'lik bir yatırıma ihtiyaç duyulması, sektördeki yüklenici üretici ve müşavir firmalara önemli bir iş hacmi sunuyor.

İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Kocaeli olmak üzere açık kazı ile boru döşemenin zorlaş-

tığı büyükşehirlerde peş peşe büyük ölçekli kazısız teknoloji projelerinin başlaması hem yurt içi hem de yurt dışı firmaların dikkatini Türkiye piyasasına yönlendirdi.

Türkiye'de ilk kez organize edilen Su Yönetimi Ödülleri programının ödül töreninin de 5. Su Kayıp ve Kaçakları Türkiye Forumu ile eş zamanlı olarak Ankara'da düzenlenecek olması etkinliklerin katılımcılarına önemli fırsatlar sunacak.

Ülkemizin altyapı ve su yöneticilerinin 9-11 Ekim 2019 tarihlerinde Ankara - Congresium'da buluşacağı etkinliklerin **medya sponsorlarından** olan **ar-ge**TIME gazetesi de önemli bir çok etkinlikte olduğu gibi, bu özel etkinlikte de hem standı ile hem de özel dağıtımı ile okuyucularına ulaşacak.

Ödül töreninin amacı yenilikçi ürünleri teşvik etmek

Su Kayıp ve Kaçakları Forumu ile eşzamanlı olarak; Türkiye'nin 2023 yılı vizyonu ve hedefleri doğrultusunda su kayıplarının kontrolü için çalışmalar gerçekleştiren kamu kurumlarının, özel sektör kuruluşlarının, akademisyenlerin ve öğrencilerin motivasyonlarını pekiştirerek su yönetiminde farkındalığı artırmak, başarılı projeler ile yenilikçi ürünleri teşvik etmek ve kamu - özel sektör - üniversite işbirliğine katkı sağlamak amacı ile düzenlenecek.



kuruluşlarının ve akademisyenlerin motivasyonlarını pekiştirerek su yönetiminde farkındalığı artırmak, başarılı projeler ile yenilikçi ürünleri teşvik etmek ve kamu - özel sektör - üniversite işbirliğine katkı sağlamak amacıyla hazırlandı. Su Yönetimi Ödülleri Değerlendirme Kurulu (Jüri) aşağıdaki isimlerden oluştu:

• Akif Özkaldı
Tarım ve Orman Bakan Yardımcısı
• Prof. Dr. Hasan Zuhuri Sarıkaya
Çevre ve Orman Bakanlığı E. Müsteşarı
• Prof. Dr. Lütfi Akça
Cumhurbaşkanlığı Yerel Yönetim Politikaları Kurulu Üyesi



Brisa ve E-Şarj, elektrikli araçların şarj istasyonu ihtiyacına çözüm olacak

Brisa, E-Şarj iş birliği ile Otopratik mağazaları ve lastik satış noktalarında elektrikli araçlar için şarj hizmeti sunmaya başladı.

Brisa, elektrikli araçlar için ulusal çapta şarj çözümleri sunan E-Şarj ile özel bir iş birliği gerçekleştirerek müşterilerine lastiğin ötesinde, kesintisiz bir yolculuk deneyimi sunacak. Sözkonusu iş birliği ile Brisa, bayilerinin ve araçlara 360 derece servis ve bakım hizmetleri sunan Otopratik mağazalarında elektrikli araçlar için şarj hizmeti sunacak.

- 2022'ye kadar şarj istasyonu sayısında 35 kat artış öngörülüyor
Pazarın gelişiminde kritik öneme sahip yaygın şarj hizmeti konusunda çözüm sağlamak üzere Brisa ve E-Şarj güçlerini birleştiriyor. Uluslararası Enerji Ajansı Verilerine göre, 2018'de bir önceki yıla göre 2 milyon artışla sayısı 5,1 milyona ulaşan elektrikli araç pazarı Türkiye'de de her geçen gün daha fazla ilgi görüyor. Özellikle batarya teknolojileri ve hızlı şarj istasyonlarındaki gelişim bu büyümede önemli bir rol oynuyor. Boğaziçi Üniversitesi tarafından gerçekleştirilen Türkiye Ulaştırma Sektöründeki Elektrikli Araçların İklim Değişikliği ve Elektrik Talebi Etkileri Projeksiyonu başlıklı araştırma raporuna göre; 2022 yılına kadar ülkemizdeki elektrikli araç sayısının 56 kat artarak 140 bine, şarj istasyonu sayısının ise 35 kat artışla 14 bine ulaşacağını öngörülüyor.

- Gülşen: Hizmeti Türkiye'nin dört bir noktasında yaygınlaştıracamız
İlk 3 şarj ünitesi ile İstanbul ve Bursa'daki mağazalarında hizmet veren Brisa, 2019 yılında bu şehirlerde yatırıma devam edecek ve aynı zamanda elektrikli araç kullanımının yoğun olduğu İzmir ve Adana gibi şehirlerde de yatırım yaparak hizmet noktalarının sayısını hızla artırmaya odaklanacak. Şirket ayrıca hızlı araç ve servis bakımı konusunda uzman mağaza zinciri Otopratik'lerde elektrikli araçlara özel elektrik/elektronik aksam hizmetlerinin eklenmesi için de çalışmalara başladığını duyurdu. Bu doğrultuda Brisalı yetkin mekanik ve elektrik teknisyenleri son teknoloji ekipmanlar ile

elektrikli araçların ihtiyaçlarına çözüm sunuyor. Türkiye otomotiv endüstrisine ve araç kullanıcılarına sundukları değeri bu iş birliği ile derinleştirdiklerini ifade eden Brisa Bilgi Teknolojileri Direktörü (CIO) Tekin Gülşen; "Tüm dünyada olduğu gibi ülkemizde de elektrikli araçlara gösterilen ilgi hızla artıyor. Pazardaki bu talebe uygun bir gelişimin sağlanabilmesi için endüstrinin öncülerinden biri olarak gerekli ürün geliştirme yatırımlarını uzun yıllardır gerçekleştiriyoruz. Diğer yandan da pazarın gelişimini ve elektrikli araç kullanımını artıracak en büyük ihtiyaçlardan birinin şarj istasyonlarının yaygınlaştırılması olduğunu biliyoruz. Bu alanda öncülüğü üstlenerek E-şarj ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği büyük önem taşıyor. Yolculuğun geleceğini temsil eden elektrikli araçlar için başlattığımız şarj hizmetimizi tüm Otopratik mağazalarımıza ve Türkiye'nin otomotiv sektöründeki en kuvvetli bayi ağıma taşıyarak yaygınlaştırmayı hedefliyoruz. Tüm bu çalışmalarımızla müşterilerimize lastiğin ötesinde, kesintisiz bir yolculuk deneyimi sunmaya devam edeceğiz." dedi.

- Cem Bahar: 10 yılı aşkın süredir elektrikli araçların şarj pazarındayız
2008 yılında kurulan ve büyük bir hızla gelişmekte olan elektrikli araçlar sektöründe lider konumuyla mobilite kavramını değiştiren E-Şarj adına görüş bildiren Genel Müdür Cem Bahar ise; "Eşarj, büyük bir hızla gelişmekte olan elektrikli araçlar sektöründe mobilite kavramını değiştirmek için kuruldu. Türkiye'nin de sahip olduğu yetkinlikler ile yeni teknoloji üreten sektörlerde dünya ile aynı noktada, hatta rekabeti sürükleyen bir seviye-

ye gelmesi büyük önem taşıyor. Biz de hem yazılım hem de teknolojik altyapımızla sadece ülkemiz için değil, bölgesel bir güç olmayı hedefliyoruz." dedi. Türkiye'nin en geniş ve hızlı elektrikli araç şarj istasyonu ağına işletmecisi konumunda olan Eşarj, şu ana kadar 5 milyon dakikanın üzerinde şarj işlemi gerçekleştirdi. Geniş ürün ağı ile her amaca uygun şarj çözümlerini müşterilerine sunarak, kullanıcıların elektrikli araçlarla ilgili daha iyi bir deneyim yaşamalarına imkan sağlıyor. Şu anda Türkiye'de elektrikli araç sunan tüm markaların iş ortağı konumunda bulunan tek şirket olan Eşarj, bu sayede elektrikli araç sahiplerine ilk andan itibaren hizmet sunabiliyor. Eşarj Genel Müdürü Cem Bahar ayrıca; "Bir start-up olarak kurulan Eşarj artık çoğunluk hissesi Türkiye'nin lider enerji şirketi Enerjisa Enerji'ye ait bir yapıda geleceğe daha güçlü bir şekilde ilerliyor. Enerjisa'nın da bizlere kattığı vizyon ve destekle ülkemizde bu konuda lider oyuncu olarak kalmaya devam edeceğiz." şeklinde konuştu.

- İşbirliği ile hızlı ve güvenilir hizmet
E-Şarj iş birliğiyle Brisa noktalarında ki şarj istasyonları hızlı ve güvenilir hizmet sunuyor. Ortalama şarj süreleri araçların kabul ettiği güce göre değişiklik göstermekle birlikte, Tesla ve Renault Zoe araçlar için yaklaşık 35-40 dakikada 100 km menzil alınıyor veya 1 saatte yüzde 50 (170km) şarj gerçekleştirilebiliyor. Brisa, şu anda İstanbul'da Beyoğlu Dolapdere'de bulunan Otopratik

Arıcıoğlu, Bursa'da bulunan Otopratik Grup Oto noktaları, İstanbul'da Seyrantepe'de Birlas mağazalarında elektrikli araçlar için şarj hizmeti sunuyor.



Kastamonu Entegre, Türkiye'de bir ilke imza atarak plantasyon ormancılığına başladı

50. yılını ilk tesislerinin kurulduğu Kastamonu'da özel bir etkinlik programıyla kutlayan Kastamonu Entegre, Türkiye'de bir ilke imza atarak Orman Genel Müdürlüğü'nden kiraladıkları bölgelerde plantasyon ormancılığına ve kesime başladı.

Kastamonu Entegre 50. Yıl Buluşması' çerçevesinde, 3 Eylül Salı günü Kastamonu Üniversitesi Bilgehan Bilgili Kütüphanesi'nde düzenlenen Ormancılık Endüstrisi Paneli'nde sektörün dünü, bugünü ve geleceği mercek altına alındı. Kastamonu Entegre Hammadde Tedarik Direktörü, Orman Mühendisi Tevfik Dedebaş'ın moderatörlüğünde gerçekleşen panelde, sürdürülebilir ormancılık politikaları, yeşil binalarda odun esaslı levha kullanımı, üniversite-özel sektör iş birliği gibi güncel konular masaya yatırıldı. Panelin konuşmacıları arasında; Kastamonu Entegre CEO'su Haluk Yıldız, Eski Orman Genel Müdürü Osman Kahveci, Orman Genel Müdür Yardımcısı Hayati Özgür, Karadeniz Teknik Üniversitesi öğretim üyeleri Prof. Dr. Hülya Kalaycıoğlu, Prof. Dr. Mustafa Usta ve Kastamonu Üniversitesi'nden Prof. Dr. Sezgin Ayan yer aldılar.

- Haluk Yıldız: Türkiye tam geçiş bölgesinde

Panelde ilk olarak söz alan Kastamonu Entegre CEO'su Haluk Yıldız, ağaç bazlı panel sektörünün darboğazlarına ve olası çözüm önerilerine değindiği konuşmasında, şunları aktardı:

"Yenilebilir enerji konusunda rüzgâr, güneş, su ve biyomas dediğimiz enerji kaynakları mevcut. Tarımsal atıklar ve orman atıkları da enerjiye dönüştürülüyor. Bu sektörler özellikle Avrupa'da o kadar büyüdü ki MDF üreten sektörlere rakip oldu. Avrupa'da her iki sektöre yetecek kadar orman kaynağı bulunduğu için bu konu yıllardır konuşuluyor. Türkiye haritasına baktığımızda ise altımız çöl, üstümüz yeşillik. Biz tam geçiş bölgesindeyiz. Dolarıysıyla Almanya ya da Rusya'daki ormancılıkla Türkiye'yi mukayese etmek ülkemizdeki ormancılığa haksızlık olur."

- İlk uygulama Kastamonu Entegre'den
Sürdürülebilir ormancılık politikaları çerçevesinde, kaynakların verimli kullanımını sağlayan endüstriyel plantasyon ormancılığının Türkiye'de henüz başlamadığına dikkat çeken Yıldız,

plantasyon ormancılığı da bir yandan büyüyor. Vietnam, son 7-8 yılda devlet aklıyla plantasyon ormancılığına yatırım yaptı ve şu anda dünyanın en büyük odun yongasının ithalatçısı durumuna geldi."

Kastamonu Entegre olarak, bu alanda Türkiye'de bir ilke imza attıklarına işaret eden Yıldız, Orman Genel Müdürlüğü'nden kiraladıkları bölgelerde plantasyon ormancılığına ve kesime başladıklarını ekledi.



- Hayati Özgür: "Orman varlığımız 22.6 milyon hektara ulaştı"

Türkiye'deki orman varlığının arttığına dikkat çeken Orman Genel Müdür Yardımcısı Hayati Özgür, yılda 40 bin hektarlık alanda ağaçlandırma yaptıklarını belirtti. 1973 yılında 20.2 milyon hektar olan orman varlığımızın 2019 itibarı ile 22.6 milyon hektara ulaştığını, 2023 hedeflerinin ise 23 milyon hektar olduğunu söyleyen Özgür, şunları söyledi: "Bu üretime rağmen insanlar hep ağaçlar kesiliyor, ormanlarımız azalıyor gibi bir izlenime kapılıyor. Kesinlikle böyle bir durum yok. Biz ormanlarımızın gençleştirme-sini ve bakımını yapıyoruz. Ürettiğimiz envanterlerle sektörün ihtiyacını karşılıyoruz."

İZODER: 5 yılda toplam 6 milyar TL tasarruf mümkün

İZODER, Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum'un kamuoyu ile paylaştığı "Kentsel Dönüşüm'de Yeni Yol Haritası"na yönelik açıklama yaptı. İZODER Yönetim Kurulu Başkanı Levent Pelesen, "Planda söz edildiği gibi Her yıl 300 bin konutun mevcut mevzuatlara uygun olarak yalıtılması durumunda 5 yıllık sürede toplam 6 milyar TL üzerinde tasarruf etmemiz mümkün" dedi.

Kentsel Dönüşüm Eylem Planı'nda, dönüşüm alanlarında inşa edilecek yapılarda enerji verimliliği ne kadar fazla ise belirli bir oranda hibe verileceği veya kredi sağlanacağı, böylelikle enerji verimliliğini esas alan projelerin sayısının artırılarak, ekonomiye büyük katkılar sağlanacağını açıkladığını belirten İZODER (Isı Su Ses ve Yangın Yalıtımcıları Derneği) Başkanı Levent Pelesen, şöyle konuştu:

"Kentsel Dönüşüm Eylem Planı'nda, binalarda enerji verimliliğini sağlayan en önemli unsurlardan biri olan ısı yalıtımının teşvik edilmesi hem toplumumuz hem yalıtım sektörümüz adına çok önemli bir gelişmedir. Çünkü Türkiye'de binalarda kullandığımız enerji miktarı, toplam tükettiğimiz enerjinin çok önemli bir kısmına, yani yaklaşık yüzde 32'sine ulaşmış durumda. Dolayısıyla yalıtımın hepimizi ilgilendiren ciddi bir boyutu var. Alacağımız ısı yalıtımı önlemleriyle bu savurganlığın önüne geçmemiz mümkün.

Eylem planı kapsamında, hâlihazırda acil dönüştürülmesi gereken 1 milyon 500 bin konutun 5 yıl içerisinde dönüştürüleceği ve her yıl 300 bin konutun kentsel dönüşümünün yapılacağı açıklandı. Buna göre her yıl 300 bin konutun mevcut mevzuatlara uygun olarak yalıtılması durumunda sağlanacak yıllık enerji tasarrufu ısıtma için yaklaşık 97,5 milyon metreküp doğal gaz ve soğutma için yaklaşık 314 milyon kWh elektrik enerjisine karşılık gelmektedir.

Isıtma ve soğutma birlikte değerlendirildiğinde elde edilecek tasarruf miktarı yaklaşık 220 bin ton eşdeğeri petrol (TEP) seviyesindedir. Yirmi yıllık ortalama petrol fiyatları üzerinden değerlendirildiğinde elde edilebilecek verimliliğin sağladığı yıllık ekonomik değerle, 5 yıllık bir süre içerisinde 6 milyar TL'nin üzerinde tasarruf edilmesi söz konusudur.



Ülkemizde yalıtım ile ilgili yasal düzenlemeler henüz AB ülkeleri seviyesinde değil. Eylem planı çerçevesinde mevzuatların da iyileştirilmesi, ısı yalıtım kalınlıklarının artırılarak AB seviyesine yükseltilmesi de enerji verimliliği için çok önemli bir adım olacaktır. Mevcut mevzuatların etkin bir şekilde uygulanması ve denetlenmesi noktasında eksiklerimiz var ancak Kentsel Dönüşüm Eylem Planı'nın katkısıyla, ısı, su, ses ve yangın yalıtımını kaliteli malzeme ve uzman uygulamalar ile gerçekleştirsek, dayanıklı, sağlıklı ve konforlu yapılara kavuşabiliriz.

- Isı yalıtımının maliyeti yüksek değil
Isı yalıtımı, Türkiye ekonomisi ve son kullanıcı için büyük önem arz ediyor ve maliyeti de yüksek değil. Yaşadığımız binada dengeli ısı dağılımını sağlayarak sağlığınıza büyük ölçüde katkıda bulunan ısı yalıtımı, sadece kış aylarında değil, yaz aylarında da sıcağa karşı alınabilecek en etkili önemlerin başında geliyor. Yeni yapılan bir binada ısı yalıtımının maliyeti, toplam maliyetin yüzde 2 ila 5'i kadardır. Isı yalıtımına

yaptığımız yatırım ısıtma – soğutma faturalarından yaklaşık %50 tasarruf sağlayarak en fazla 5 yılda kendini amorti ediyor. Makul bir maliyetle uygulanabilen ısı yalıtımı sayesinde, her mevsim sağlıklı, güvenli ve konforlu bir yaşam alanına sahip oluyoruz.

- Su yalıtımı yönetmeliğine uymayan binalara ruhsat verilmeyecek

Aynı zamanda deprem kuşağında yer alan ülkemizde, can ve mal güvenliğini sağlayabilmek için alınması gereken en temel önlemlerin başında uzun ömürlü ve depreme dayanıklı binalar inşa etmek geliyor. Türkiye'de inşaat sektöründe büyük bir eksikliği gidererek, binalara dayanıklılık, kalite ve konfor kazandıracak 'Binalarda Su Yalıtımı Yönetmeliği' 1 Haziran 2018 tarihi itibarıyla yürürlüğe girdi. Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından, destek ve girişimlerimizle mevzuattaki eksikleri gidermek üzere hazırlanan yeni yönetmelikle su yalıtımının yeni binalarda uygulanması zorunlu hale getirildi. Yeni yapılan binalarda bu yönetmelikte öngörülen esaslara uyulmadığının tespit edilmesi hâlinde, bu eksiklikler giderilinceye kadar binaya yapı kullanma izin belgesi verilmeyecek.

- Gürültünün olumsuz etkilerinden ses yalıtımı ile korunmalıyız

Kentsel Dönüşüm Eylem Planı konforlu ve sağlıklı binalarda yaşamak için çok önemli bir fırsat sunuyor. Günümüzde binalarda en önemli sorunlardan biri de gürültü. Ses yalıtımı, içinde yaşadığımız konutlara hitap eden ve toplumu direkt ilgilendiren, çok önemli bir konu. Bugün yaşamımızın her alanında, farkında olmadan gürültüye maruz kalıyor ve bu durumun olumsuz etkilerini daha fazla hissediyoruz. Gelişmiş ülkelerde bu konuda yüksek hassasiyet var çünkü ses yalıtımı, çağdaş yaşam standartlarının oluşmasına katkı sağlıyor.

Hyundai güneş enerjisi ile elektrik üretecek

Hyundai'nin özellikle hibrit ve tamamen elektrikli modellerde kullanılacak olan yeni teknolojisi sayesinde araçların yakıt verimliliği ve sürüş menzillerinin artırılması hedefleniyor.

Son zamanlarda geliştirdiği üst düzey teknolojilerle otomobillerinin

kalitesini ve konforunu artıran Hyundai, son olarak solar şarj sistemini tanıttı. Özellikle hibrit ve tamamen elektrikli modellerde kullanılacak olan bu yeni teknoloji sayesinde araçların yakıt verimliliği ve sürüş menzilleri de artırılmış olacak. Hyundai'nin ilk olarak Yeni Sonata

Hybrid modelinde kullandığı bu sistem, aracın elektrik güç kaynağını destekleyerek yakıt sarfiyatı elde ederken aynı zamanda çevreye saldırdığı emisyon seviyesini de düşürmüştür. İlerleyen dönemlerde diğer Hyundai modellerinde de kullanılacak olan bu sistem, markanın mobilite kavramına da bakış açısını gözler önüne seriyor. Sadece çevre dostu modeller değil aynı zamanda içten yanmalı motorlara sahip Hyundai modelleri de bu sistemi kullanarak daha efektif bir şekilde elektrik üretimi yapacak. Bu sayede daha az yakıt tüketilerek çevreye karşı sorumluluk da artırılabilecek. Solar şarj sistemi, otomobilin tavanına monte edilmiş silikon güneş panellerinden oluşuyor. Güneşten alınan ısı ile paneller aktif hale geliyor ve daha sonra bu ısı da fotonlar aracılığı ile elektrik enerjisine dönüştürülüyor. Elde edilen elektrik enerjisi daha sonra aküde depolanıyor ve gerektiği durumlarda güç olarak motora iletiliyor. Ayrıca bu işlem, araç hareket halindeyken de devam ediyor ve şarj süreci

asla kesilmiyor. Böylelikle akünün yüzde 30 ila 60'ı güneş enerjisi ile şarj

kişinin sahip olabileceği özel 275 HP'lık i30 N Project C modelini de tanıttı.



Yeni Hyundai i10, çevik ve aktif yapısını vurgulayan yeni bir dinamik tasarıma sahip. A segmentine daha fazla konfor ve teknolojik özellik getiren Hyundai, özellikle i10 ile daha üst segmentlere kafa tutuyor. Şehir içinde olduğu kadar şehir dışındaki yollarda da rahatlıkla kullanılabilecek yeni i10, kapsamlı bağlantı ve SmartSense aktif güvenlik paketini sunuyor. Görsel açıdan daha zengin bir atmosfere sahip olan yeni otomobil, 20 mm alçaltılmış tavanı ve 20 mm daha geniş gövdeye sahip. Yeni i10, geniş ızgarası ve yeni tip ön tamponu ile tamamen

edilebiliyor. Hyundai mühendislerine göre, günlük 6 saatlik şarjla aracın menzili yıllık bin 300 km'den fazla artırması bekleniyor.

- Hyundai i10 yıl sonunda Kocaeli'den Avrupa'ya ihraç edilecek

Hyundai, Frankfurt Otomobil Fuarı'nda yıl sonunda yine Türkiye'de İzmit Fabrikası'nda üretilip tüm Avrupa ve bölge ülkeler dahil olmak üzere 40'tan fazla ülkeye ihraç edilecek olan yeni i10 ilk kez dünyaya tanıtılırken yine Türkiye fabrikasının bantlarından incek olan sportif i10 N-line versiyonu da sürpriz yaparak ziyaretçilerin karşısına çıktı. Hyundai'nin 1970'li yıllarda ilk ürettiği model olan Pony'ye atfen hazırlanan tam elektrikli 45 konsepti ise büyük dikkat çekti. Kapılarını 10 - 22 Eylül tarihleri arasında ziyaretçilere açık tutacak olan fuarda gelecekteki mobilite vizyonunu 'style set free' konseptiyle sunan Hyundai, spor otomobil ve motorsporları için ilk tam elektrikli yarış otomobili konsepti E-TCR'ı ve sadece 600

sportif bir karakterde. Zarif bir tasarıma sahip ön bölümde bal peteğini andıran yuvarlak "LED Gündüz Farları" ise araca daha dinamik bir görsellik katıyor. Arkada ise yatay kıvrımlı çizgiler devam ederken, bagajın yumuşak yüzeylerini dalgalı hale getirerek yeni tip stop lambalarıyla bütünleşiyor. İç mekanın önemli unsurlarından biri de yatay düzeni vurgulamak. Dışa doğru yönelen hava delikleri, ekstra genişlik sunarken yatay konumlandırılan multimedya da bu hissiyatı sürdürüyor. Gösterge ve kapı panelindeki petek şeklindeki 3D desenler de yenilikler arasında. 252 litrelik bagaj hacmiyle çok yönlü kullanıma olanak sağlayan Yeni i10, segmentindeki en iyiler arasında. Yükleme eşiği bir önceki modele göre 29 mm daha düşük olan i10, bagaja erişimi de kolaylaştırıyor. Türkiye'de olduğu gibi tüm Avrupa'da segmentinde lider olmak üzere yola çıkan Yeni i10, bir dizi yeni Connected Car ve güvenlik özelliğine de sahip olacak.

E-Ticaret müşterisi 20 milyonu aştı

TÜİK'in araştırmasına göre, E-Ticaret sektörü son bir yılda 2,9 milyon yeni müşteri kazandı. Sektör gençler ve çalışan kadınların ilgisiyle büyümesini sürdürüyor.

TÜİK'in araştırmasına göre, E-Ticaret sektörü son bir yılda 2,9 milyon yeni müşteri kazandı.

Gençler ve çalışan kadınların yoğun ilgisiyle sürekli büyüyen online alışveriş sektörünün müşteri sayısı 20 milyonu aştı.

TÜİK'in Hanehalkı Bilişim Teknolojileri Kullanım Araştırması'na göre, 2018 yılında yüzde 29,3 olan, internet üzerinden mal ve hizmet siparişi veren ya da satın alanların oranı 2019 yılında yüzde 34,1'e yükseldi.

500'e yakın sanal mağazadan alışveriş yapanlara nakit para ödeyen Avantajix.com'un kurucu ortağı Güçlü Kayral, araştırmanın 16-74 yaş grubundaki 60 milyon kişi üzerinde yapıldığını anımsatarak, "Yüzde 4,8'lik artış 2 milyon 880 bin kişiyi kapsıyor. TÜİK'in yüzdelik rakamlarını kişi sayısına çevirirsek, 2018 yılında 17 milyon 580 bin olan e-ticaret müşterisi sayısının 2019'da 20 milyon 46 bine yükseldiği ortaya çıkıyor. Erkeklerin yüzde 38,3'ü internetten alışveriş ederken, kadınlarda bu oran yüzde 29,9 olarak gerçekleşti" dedi.

Giyim ilk sırada

TÜİK'in, tüketicilerin internette satın aldıkları ürün ve hizmetleri de araştırdığını kaydeden Kayral, şunları söyledi:

"Araştırmaya göre, internetten en çok giyim eşyası satın alınıyor. Tüketicilerin yüzde 67,2'si yılda en az bir kez internetten giyecek alıyor. Yüzde 31,7'si tatil ve seyahat, yüzde 27,4'ü gıda ve market, yüzde 26,9'u ev eşyası, yüzde 20,3'ü elektronik araçlar ve yüzde 20,2'si de kitap, dergi, gazete (e-kitap dahil) alışverişlerini en az bir kez sanal mağazalardan yaptı."

Kayral, ilaç, sigorta, etkinlik bileti, oyun ve yazılımların da internetten yoğun olarak satın alınan ürünler arasında yer aldığını bildirdi.

İnternetten alışverişin avantajları

Güçlü Kayral, avantajlarından dolayı her yıl e-ticaret müşteri sayısının önemli sayıda arttığını da dikkati çekerek, şunları söyledi:



"2011'de 5 milyon olan internetten alışveriş yapanların sayısı bugün 20 milyonu aşmış durumda. Özellikle çalışan kadınlar ve gençlerin alışveriş alışkanlıklarında dijital alışveriş lehine önemli bir değişim yaşanıyor. Günün 24 saati, dünyanın her yerinden alışveriş yapabiliyorlar. Çarşı, pazar gezmek yerine aradığı ürünün

en uygun fiyatlısını birkaç saniye içinde karşılaştırma sitelerinde bulabiliyor; tatilini ve katılacağı etkinlikleri, fırsat sitelerini kullanarak çok ucuza getirebiliyor; ayrıca tüm bu alışverişlerini de Avantajix.com gibi alışveriş yaptıkça para veren siteler üzerinden geçerek ekstra kazançlar sağlıyorlar."



İZAYDAŞ, 500 bin ton endüstriyel atığı bertaraf etti

Türkiye'nin ilk ve tek atık bertaraf tesisi olan İZAYDAŞ, Kocaeli'nin evsel atıklarının yanı sıra, Türkiye'nin pek çok bölgesindeki endüstriyel atıkları da bertaraf ediyor. Bu kapsamda önemli bir görevi yerine getiren İZAYDAŞ, kurulduğu günden bu yana tesislerinde 500 bin ton endüstriyel atık yakımı gerçekleştirdi.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi iştiraklerinden, atık yönetimi sektörünün öncü kuruluşu olan İZAYDAŞ, yılda 35 bin ton atığı yakarak yok ediyor. Türkiye'nin ilk ve tek atık bertaraf tesisi İZAYDAŞ, tesislerinde 500 bin ton endüstriyel atık yakımı gerçekleştirdi. İZAYDAŞ'ın elde ettiği başarısı Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Başkanvekili Yaşar Çakmak'ın katıldığı törenle pasta kesilerek kutlandı.



80 FUTBOL SAHASI BÜYÜKLÜĞÜNDE

Türkiye'nin ilk ve tek atık bertaraf tesisi olan İZAYDAŞ, Kocaeli'nin evsel atıklarının yanı sıra, Türkiye'nin pek çok bölgesindeki endüstriyel atıkları da bertaraf ediyor. Bu kapsamda önemli bir görevi yerine getiren İZAYDAŞ, kurulduğu günden bu yana tesislerinde 500 bin ton endüstriyel atık yakımı gerçekleştirdi. Bu atıklar 1 metre kalınlığında serildiğinde yaklaşık 80 adet futbol sahası büyüklüğünde yer tutuyor. Ayrıca doğaya bırakılması halinde hava, su ve toprakta sayısız zarara yol açabiliyor.

PASTALI KUTLAMA

İZAYDAŞ'ın sektörde elde ettiği önemli başarısı tesislerinde düzenlenen törenle kutlandı. Törene Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Başkanvekili Yaşar Çakmak, TES-İŞ Sendikası Adapazarı Şubesi Mali Sekreteri Hasan Arıcı, İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç, İZAYDAŞ yöneticileri ve teknik çalışanları katıldı. İZAYDAŞ'ın, tesislerinde 500 bin ton endüstriyel atık yakımı pasta kesilerek kutlandı.

TAM KAPASİTE İLE ÇALIŞIYORUZ

Önemli bir hizmet kalemini sıfır hatayla yaptıklarını belirten İZAYDAŞ Genel Müdürü Muhammet Saraç; "Bugün tesisimiz için önemli bir gün. 500 bin ton atığı bugün itibaren yakmış olduk. İlk atık beslemesi 27 Mart 1997'de yapıldı. Bulunduğumuz tesis 23 yıldır çalışıyor. 500 bin tonun son 10 yılda %65'i, önceki yıllarda ise %35'i yakılmış. Son 10 yılda arkadaşlarımızın gayretleri ile tesisimiz tam kapasite ile çalışmaktadır. Teknik ve yasal bütün kurallara uygun olarak çalışıyoruz"

ÇEVREYE ZARAR VERMİYORUZ

"Çevre için çok tehlikeli bir işi çevreye zarar vermeden yapıyoruz. Tesisimizde bulunan baca online bir şekilde izleniyor. Yasal bir sorumluluğumuz olmamasına rağmen çevremizdeki yerleşim yerlerinden toprak, meyve, sebze, süt ve et alarak tahliller yaptırıyoruz. Tahlil raporları gösteriyor ki biriken bir kirlilik yok. Şuana kadar 500 bin ton tehlikeli atık herhangi bir şekilde kontrolsüz kalması, doğaya bırakılması veya başka tehlikelere yol

açmasının önüne geçilmiş oldu. Bu anlamda ciddi bir çevre hizmeti yapılmış oldu. Tesisimiz teknik ve yasal disiplinlere uygun bir şekilde çalışıyor" dedi.

İZAYDAŞ KOCAELİ İÇİN ÖNEMLİ BİR MARKA

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Başkanvekili Yaşar Çakmak; "İZAYDAŞ'ın alanında uzman, lider ve güçlü bir şirket olduğunu görüyoruz. İZAYDAŞ için bugün tarihi bir gün. İZAYDAŞ tesislerinde bugün itibariyle 500 bin ton endüstriyel atık yakılmış oldu.

İZAYDAŞ, çevre için çok tehlikeli endüstriyel atıkları çevreye zarar vermeden bertaraf ediyor. Buda yapılan işin nedenli önemli olduğu ve İZAYDAŞ'ın başarılı bir şekilde işini yaptığının göstergesi. Bu başarıda İZAYDAŞ'ın sadece Kocaeli için değil, Türkiye için önemli bir kuruluş olduğunu bize gösteriyor. Teknik donanımı ve tecrübeli çalışanları ile İZAYDAŞ'ın ülkemize ve şehrimize nice hizmetler yapmasını temenni ediyoruz" açıklamasında bulundu.

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Mali Destek Programlarının Sözleşmeleri İmzalandı



Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) 2019 Yılı Mali Destek Programı kapsamında destek almaya hak kazanan projelerin sözleşme imza töreni Ajans Merkez Bina-sında gerçekleştirildi.

Toplantıya, Kocaeli, Sakarya, Düzce, Bolu ve Yalova illerinden ilgili kamu kurum ve kuruluşları ve özel sektör temsilcileri destek alan kurum ve kuruluşların temsilcileri katıldı.

Programın açılış konuşmasını gerçekleştiren Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Dr. Mustafa ÇÖPOĞLU, MARKA'nın kurulduğunda bu yana 22 adet mali destek programına çıktığını, bu programlarda şu ana kadar 347 projeye toplamda 106 Milyon TL destek sağlandığını ve bölgede mali destek programları aracılığıyla üretilen değer in ise 180 Milyon TL olduğunu belirtti.

Dr. Mustafa ÇÖPOĞLU, "2019 yılında Kültür ve Turizm Küçük Ölçekli Altyapı Mali Destek Programında 9, İmalat Sanayiine Yönelik Mesleki Eğitimin Geliştirilmesi Mali Destek Programında 10 ve Üretim Altyapılarının Geliştirilmesi Küçük Ölçekli Altyapı Mali Destek Programı ise 13 proje toplamda da 32 proje destek almaya hak kazandı. Bu projeler ile bölgemize 20 Milyon TL destek sağlamış olduk. Proje sahiplerinin eklediği miktar ile burada üretilen değer yaklaşık 26 Milyon TL tutarında olacak. Bölgemizin ve ülkemizin üretimin, istidamin ve ihracat gibi uzun vadeli hedeflerine ulaşabilmesi için hep birlikte mücadeleye çalışmaya devam edeceğiz" dedi.

Program daha sonra destek almaya hak kazanan projelerin sözleşmesinin imzalanması ile tamamlandı.

KÜLTÜR VE TURİZM KÜÇÜK ÖLÇEKLİ ALTYAPI MALİ DESTEK PROGRAMI				
Sıra No	Referans No	Proje Adı	Başvuru Sahibi Adı	İl
1	TR42/19/TKÖA/0012	KOCAELİ DOĞA TURİZMİ PARKURLARI	KOCAELİ BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ	KOCAELİ
2	TR42/19/TKÖA/0007	SAPANCA LAKE CAMPİNG	SAPANCA KAYMAKAMLIĞI	SAKARYA
3	TR42/19/TKÖA/0002	SARIKAYA MAĞARASI TURİZM ALTYAPISININ İYİLEŞTİRİLMESİ PROJESİ	DÜZCE İL ÖZEL İDARESİ	DÜZCE
4	TR42/19/TKÖA/0026	GÜNEYKÖY KÜLTÜR TURİZM DESTİNASYONU KAPSAMINDA TARİHİ SULTAN REŞAT ÇEŞMESİ MEYDAN DÜZENLEMESİ VE CEHPE SAĞLIKLAŞTIRMA PROJESİ	YALOVA İL ÖZEL İDARESİ	YALOVA
5	TR42/19/TKÖA/0018	MADEN DERESİ ORYANTİRENG PARKURU HAZIRLANMASI VE ESKİ MADEN TUNELİNİN GÜVENLİ HALE GETİRİLEREK TURİZME KAZANDIRILMASI PROJESİ	KOCAELİ KAYMAKAMLIĞI	SAKARYA
6	TR42/19/TKÖA/0023	GEREDE KENT MÜZESİ PROJESİ	GEREDE BELEDİYESİ	BOLU
7	TR42/19/TKÖA/0014	YALOVA TURİZMİ DİJİTAL KENT TANITIM SİSTEMİ İLE DÜNYAYA AÇILIYOR	YALOVA İL KÜLTÜR VE TURİZM MÜDÜRLÜĞÜ	YALOVA
8	TR42/19/TKÖA/0024	GEL GEZ GÖR BAŞİSKELE	BAŞİSKELE KAYMAKAMLIĞI	KOCAELİ
9	TR42/19/TKÖA/0006	AKÇAKOCA TURİZM ALTYAPISI GELİŞTİRME PROJESİ	AKÇAKOCA BELEDİYESİ	DÜZCE

ÜRETİM ALTYAPILARININ GELİŞTİRİLMESİ KÜÇÜK ÖLÇEKLİ ALTYAPI MALİ DESTEK PROGRAMI				
Sıra No	Referans No	Proje Adı	Başvuru Sahibi Adı	İl
1	TR42/19/ÜRETİM/0004	SAKARYA ULUSLARARASI TİCARETİ GELİŞTİRME MERKEZİ	SAKARYA TİCARET VE SANAYİ ODASI	SAKARYA
2	TR42/19/ÜRETİM/0003	ÜRETİMDE DİJİTAL DÖNÜŞÜM	DÜZCE TİCARET VE SANAYİ ODASI	DÜZCE
3	TR42/19/ÜRETİM/0001	BİLİMİN İZİNDE, ARI ÜRÜNLERİ BİZİMLE - YENİ TEKNOLOJİLER İLE ARI ÜRÜNLERİ ÜRETİMİ İÇİN BİRLİK TESİSİNİN KURULMASI	YALOVA İLİ ARI YETİŞTİRİCİLERİ BİRLİĞİ	YALOVA
4	TR42/19/ÜRETİM/0007	GELENEKSEL VE TAMAMLAYICI TIP ÜRÜNLERİ İÇİN ORTAK ÜRETİM TESİSİ ALTYAPISININ KURULMASI	DÜZCE ÜNİVERSİTESİ	DÜZCE
5	TR42/19/ÜRETİM/0010	BİLİŞİM VE YAN SEKTÖRLERİ MÜKEMMELİYET MERKEZİ (BİSEM) PROJESİ	KOCAELİ ÜNİVERSİTESİ TEKNOLOJİ A.Ş.	KOCAELİ
6	TR42/19/ÜRETİM/0002	KRİYOJENİK ELEKTROMAGNETLER İÇİN UZUN VE YÜKSEK PERFORMANSLI BOR TABANLI MGB2 SÜPERİLETKEN TEL ÜRETİLMESİ	BOLU TEKNOLOJİ GELİŞTİRME BÖLGESİ A.Ş.	BOLU
7	TR42/19/ÜRETİM/0017	KOOPERATİF ÜYESİ FINDIK ÜRETİCİLERİMİZİN ORTAK KULLANIMINA YÖNELİK YENİLİKÇİ FINDIK ÜRETİMİ KAPASİTE ARTIRIMI	S.S. KUZEY TARIMSAL KALKINMA KOOPERATİFİ	SAKARYA
8	TR42/19/ÜRETİM/0006	TASARIM, PROTOTİPLEME VE İNOVASYON MERKEZİ KURULUMU	DÜZCE TEKNOLOJİ GELİŞTİRME BÖLGESİ A.Ş.	DÜZCE
9	TR42/19/ÜRETİM/0020	AR-GE TİCARET MERKEZİ	MARMARA TEKNOKENT A.Ş.	KOCAELİ
10	TR42/19/ÜRETİM/0022	TASARIM ODAKLI PROTOTİP GELİŞTİRME MERKEZİ	GEBZE TEKNİK ÜNİVERSİTESİ TEKNOLOJİ A.Ş.	KOCAELİ



Kadın girişimciler Elazığ'da lavanta bahçeleri kuracak



İMALAT SANAYİNE YÖNELİK MESLEKİ EĞİTİMİN GELİŞTİRİLMESİ MALİ DESTEK PROGRAMI				
Sıra No	Referans No	Proje Adı	Başvuru Sahibi Adı	İl
1	TR42/19/MESLEK/0017	GIDA İŞLEME BÖLÜMÜ ÖĞRENCİLERİNİN YENİLİKÇİ YAKLAŞIMLARLA ÜRETİM BECERİLERİNİN VE MESLEKİ YETERLİLİKLERİNİN GELİŞTİRİLMESİ	BAİBÜ YENİÇAĞA YAŞAR ÇELİK MESLEK YÜKSEKOKULU	BOLU
2	TR42/19/MESLEK/0032	İMALAT SANAYİNDE KULLANILAN YÜKSEK ÜRETİM TEKNOLOJİLERİNİN ÖN LİSANS EĞİTİM PROGRAMLARINA ADAPTASYONU	KOCAELİ ÜNİVERSİTESİ HERKE MESLEK YÜKSEKOKULU	KOCAELİ
3	TR42/19/MESLEK/0038	SANAYİ BEKLENTİLERİNİ KARŞILAYAN MESLEKİ EĞİTİM ALTYAPISININ YENİLİKÇİ TEKNOLOJİLER İLE DESTEKLENEREK GELİŞTİRİLMESİ	DÜZCE ÜNİVERSİTESİ CUMAYERİ MESLEK YÜKSEKOKULU	DÜZCE
4	TR42/19/MESLEK/0013	GIDA İŞLEME BÖLÜMÜ ÖĞRENCİLERİNİN SÜT ÜRÜNLERİ SEKTÖRÜNDE NİTELİKLİ ARA ELEMAN VE TECRÜBELİ MEZUN OLARAK YETİŞTİRİLMESİ	YALOVA ÜNİVERSİTESİ ARMUTLU MESLEK YÜKSEKOKULU	YALOVA
5	TR42/19/MESLEK/0014	ALTINOVA MESLEKİ EĞİTİM UYGULAMA VE ARAŞTIRMA MERKEZİ	YALOVA ÜNİVERSİTESİ ALTINOVA MESLEK YÜKSEKOKULU	YALOVA
6	TR42/19/MESLEK/0037	MESLEKİ EĞİTİMDE KULLANILAN LABORATUVARIN ALTYAPISININ VE TEKNOLOJİSİNİN GELİŞTİRİLMESİ/İYİLEŞTİRİLMESİ	TOBB MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ	YALOVA
7	TR42/19/MESLEK/0011	ARİFİYE MESLEK YÜKSEKOKULUNDA MOTOR TESTİ VE SİMÜLASYONU LABORATUVARI KURULMASI PROJESİ	SAKARYA UYGULAMALI BİLİMLER ÜNİVERSİTESİ ARİFİYE MESLEK YÜKSEKOKULU	SAKARYA
8	TR42/19/MESLEK/0025	İMALAT SANAYİSİNE YÖNELİK ENDÜSTRİYEL ROBOTİK KOL, MİKRODENETLEYİCİ VE PLC ATÖLYESİNİN KURULMASI	ARİFİYE MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ	SAKARYA
9	TR42/19/MESLEK/0046	YENİLENEBİLİR ENERJİ SEKTÖRÜ ALANINDA NİTELİKLİ İŞGÜCÜ GELİŞTİRME VE KOORDİNASYON PROJESİ	KOCAELİ ÜNİVERSİTESİ UZUNÇİFTLİK NUH ÇİMENTO MESLEK YÜKSEKOKULU	KOCAELİ
10	TR42/19/MESLEK/0028	YENİLİKÇİ TASARIM TEKNİKLERİ İLE GELECEĞİ TASARLAYANLARI EĞİTMEK	ÇİLİMLİ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ	DÜZCE
11	TR42/19/MESLEK/0007	ENDÜSTRİ 4.0 İÇİN (MESLEKİ EĞİTİMİN GELİŞTİRİLMESİ)	İZZET BAYSAL MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ	BOLU
12	TR42/19/MESLEK/0050	ÜRETİMİN ÖZEL LOKOMOTİFLERİ	GEBZE ÖZEL EĞİTİM MESLEK OKULU	KOCAELİ
13	TR42/19/MESLEK/0008	OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNDE YENİLİKÇİ KALİTE- KONTROL VE	FATİH MESLEKİ VE TEKNİK	SAKARYA

TOBİ Elazığ Kadın Girişimciler Kurulu üyeleri çalışmalarını basınla paylaştı. TOBB Elazığ Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Ayşegül Metin, "Lavanta bahçeleri kurmak istiyoruz. Elazığ'da çok kaliteli lavanta yetiştirdiğini gördük. İşleme tesislerini oluşturuyoruz. Lavanta değişik bir bitki. Bir sefer ekiliyor ama 10 yıl hasat verebiliyor. Üstelik yüzde 60'ı da dışarıdan geliyor. İsteyen herkesin yapabileceği sektörlerde yoğunlaşmak istiyoruz. Sadece lavanta değil, lavanta yağı ve suyunu da işlemek istiyoruz" dedi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), 2007 yılında kadın girişimci potansiyelinin geliştirilmesi, daha donanımlı hale getirilmesi ve girişimcilik kültürünün gelişmesine öncülük etmek üzere TOBB Kadın Girişimciler Kurulunu (KGK) kurdu.

TOBB KGK, Türkiye'nin 81 ilinde girişimcilik ekosistemini kadınlar için daha elverişli hale getirmek için her yıl yüzlerce faaliyet gerçekleştiriyor. TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu'nun kadınların iş dünyasında hak ettikleri yeri almalarını sağlamak için kurduğu TOBB KGK sayesinde kadınlar arasında girişimciliğin bir kariyer seçeneği olarak önemi her geçen gün artıyor. 7 bin üyesi ile Türkiye'nin en geniş kadın girişimci ağı olan TOBB KGK'nın kurul üyeleri iş kadınları, profesyonel yöneticiler, girişimcilik konusunda akademik çalışma yapan akademisyenler ile bu sahada bölgesel ya da ulusal ölçekte faaliyet yürüten sivil toplum kuruluşu yöneticilerinden ve girişimciliği destekleyen kamu kurum ve kuruluş temsilcilerinden oluşuyor.

22. Isı Bilimi ve Tekniği Kongresi KOÜ salonlarında yapıldı



Kocaeli Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Makine Mühendisliği Bölümü, Türk Isı Bilimi ve Tekniği Derneği ile ASHRAE Türkiye Bölümü işbirliğinde gerçekleştirilen "22. Isı Bilimi ve Tekniği Kongresi" Prof. Dr. Baki Komsuoğlu Kültür ve Kongre Merkezi'nde yapılan açılış töreni ile başladı.

Dünyanın dört bir yanından gelen akademik bilim insanlarını ve araştırmacıları bir araya getirerek, ısı bilim ve tekniği açısından yenilikçi ve ileri mühendislik uygulamaları hakkındaki bilim insanlarının ortaya koymuş olduğu en son araştırma bulgularını paylaşmak amacıyla düzenlenen kongre açılış törenine Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Başkanvekili Yaşar Çakmak, Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Nilgün Fiğlalı, Türk Isı Bilimi ve Tekniği Derneği Başkanı Prof. Dr. Atilla Bıyıkoglu, ASHRAE Türkiye Bölümü Başkanı Doç. Dr. Ayhan Onat, firma temsilcileri, akademisyenler, araştırmacılar ve alanlarında uzman konukları katıldı.

Saygı duruşu ve İstiklal Marşı ile başlayan törenin açılış konuşmalarında Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Başkanvekili Yaşar Çakmak, kongrenin hayırlara vesile olmasını temenni

etti. Konu ile ilgili düşünceleri paylaşan Başkanvekili Çakmak, "Enerji dünyanın en önemli konularından birisi. Çevre kirliliği, küresel ısınma gibi konular günümüz dünyasının en önemli sorunları arasında yer alıyor. Dünyanın bu sorunlarına yönelik düşünmemiz ve çözümler üretmemiz gerekiyor. Bu tür kongrelerde de dünyadaki en son gelişmeler ile birlikte ne tür çözümler üretilebileceği ele alınıyor." dedi. Enerji türlerinin, verimliliğin sürdürülebilmesi açısından önemli bir konu olduğunu söyleyen Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Nilgün Fiğlalı, "Alanındaki en önemli kongrelerinden biri olan Isı Bilimi ve Tekniği Kongresi'ni üniversitemizde düzenlemekten ve siz değerli konuklarımızı ağırlamaktan son derece mutluyuz. Kongrenin düzenlenmesinde emeği geçen ve katkı sunan herkese teşekkür ediyorum" dedi.

Diğer açılış konuşmalarında Türk Isı Bilimi ve Tekniği Derneği Başkanı Prof. Dr. Atilla Bıyıkoglu, dernek ile ilgili bilgiler verirken ASHRAE Türkiye Bölümü Başkanı Doç. Dr. Ayhan Onat ise ASHRAE'yi tanıtıcı bir konuşma gerçekleştirdi. Mühendislik Fakültesi Dekanı ve Kongre Başkanı Prof. Dr. İlhan Tekin Öztürk ise kongre ile ilgili

li bilgiler verdi. Üç gün sürecek olan kongrede 293 bildiri ve 7 poster sunulacak.

Bu yıl ilk defa uluslararası olarak düzenlenen kongrede; Isı ve Kütle Transferi, Termodinamik, Akışkanlar Mekaniği, Yakıtlar ve Yanma, Soğutma Teknolojileri, Enerji Ekonomisi ve Yönetimi, Isıtma, Havalandırma, İklimlendirme ve Soğutma, Enerji Dönüşümü ve Depolanması, Hesaplamalı Akışkanlar Dinamiği, Mikro ve Nano Boyutta Uygulamalar, Alternatif ve Temiz Enerji Teknolojileri, Enerji Hasadı ve Enerji ve Çevre konuları ele alınacak.

Araştırmacılara ısı bilimi ve teknolojisi ile ilgili konularda en son araştırma bulgularını sunmaları için bir platform sağlayacak olan kongre, enerjinin oluşumu, dönüşümü ve kullanımı ile çevresel etkileri gibi konuları kapsıyor. Yeşil ve sürdürülebilir enerji sistemleri, enerji verimliliğinin geliştirilmesi, düşük maliyetli ve çevre dostu termal sistemlerin de ele alındığı kongre kapsamında termal sistemler üzerine yeni ve özgün araştırma ve geliştirme çalışmaları, alternatif enerji teknolojilerinin uygulamalarına yönelik çalışmalar gündeme getirilecek.

Geçmiş Ekip Sağlıklı Gelecek Biçiyoruz...



Sayın Emine Erdoğan öncülüğünde 2017 tarihinde başlatılan, Tarım İşletmeleri Genel Müdürlüğü tarafından yürütülen "Ata Tohum Projesi" kapsamında, Gebze Teknik Üniversitesi ve Kocaeli Büyükşehir Belediyesi "Sandıktan Toprağa Ata Tohum" temalı bir organizasyon düzenledi. Kocaeli Ticaret Odası'nda düzenlenen organizasyona, Kocaeli Vali Yardımcısı Suat KILIÇ, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir AKIN, Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan ASLAN, Kocaeli Milletvekili Radiye Sezer KATIRCIOĞLU, İstanbul Milletvekili M. Belma SATIR, İzmir Milletvekili Ceyda BÖLÜNMEZ ÇANKIRI, Mardinli Şef ve Sosyal Girişimci Ebru BAYBARA DEMİR'in yanı sıra çok sayıda kadın girişimci ve çiftçi katıldı. Saygı Duruşu ve İstiklal Marşı ile başlayan program, Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan ASLAN'ın açılış konuşmasıyla devam etti.

Ata Tohumu, Geçmişten Geleceğe Bir Köprü

Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Muhammed Hasan ASLAN, açılış konuşmasında değişen çağın koşullarına uygun olarak dönüşüme uğrayan beslenme şekillerine değinirken, yaşanan bu dönüşümün tarımın önemini tekrar gündeme getirdiğini belirtti. ASLAN, "Günümüzde en çok tartışılan konuların başında kuşkusuz "beslenme" geliyor. Şöyle ki, her şeyin başı dediğimiz "sağlık" için temel koşul hepimizin bildiği gibi

dengeli ve yeterli beslenme." dedi ve ardından yönelttiği "Peki, sağlıklı beslenip beslenemediğimizi nasıl anlayacağız? Yediğimiz ürünlerin kontrolünü nasıl sağlayacağız?" sorusuna "Kendimiz üreterek!" cevabını verdi. Bu açıdan, Ata Tohumu Projesinin çok kıymetli olduğunu vurgulayan Rektör M. Hasan ASLAN, bu projeyi aynı zamanda geçmişten geleceğe kültür aktarımı olarak değerlendirmemiz gerektiğini de belirtti. ASLAN, "Bu proje ile günümüz nesli Çorum'un 10 Dilim Kavunu ile tanıştı, Ayaş'ın domatesini tanıdı. Dediği gibi, "Ata Tohumu Projesi" geçmişten geleceğe bir köprü olması sebebiyle de ayrıca önemli" ifadesini kullandı.

"Milli Tarımı Destekliyoruz, Yerli Tohum Kullanımını Teşvik Ediyoruz"

Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan ASLAN, OYAK Grubu şirketlerinden Hektaş ile bu yıl bir protokol imzaladıklarını söyledi. Hektaş'ın 2017 yılından bu yana bitki besleme ve tohum bölümleriyle de hizmet verdiğini hatırlatan ASLAN, imzaladıkları protokol kapsamında üniversitenin teknik, laboratuvar altyapıları ve akademisyenlerin ortak katkılarıyla bitki koruma, bitki besleme, akıllı tarım uygulamaları ve tohum ıslahı ile ilgili Ar-Ge çalışmaları gerçekleştireceklerini açıkladı. Yine bu yıl, Batman Üniversitesi ile imzalanan protokol kapsamında "Ekonomik Değeri Yüksek Bitkilerin Tespiti ve Değerlendirilmesi" alanında ortak

araştırma projeleri gerçekleştireceklerini duyuran ASLAN, üniversite olarak yerli tohum kullanımını teşvik ettiklerini ve Milli Tarımı desteklediklerini belirtti.

Prof. Dr. Muhammed Hasan ASLAN açılış konuşmasını, "Gebze Teknik Üniversitesi, genç, girişimci ve yenilikçi bir üniversite. Bu doğrultuda genç beyinlerle yeni projeler üretiyoruz. Şu gerçek ki, tüketim dünyasında yaşıyoruz. Ama bu ülkenin üreten beyinlere ihtiyacı var. Üniversite olarak, üretimde toplumsal faydayı önemsiyoruz. Söz konusu insan sağlığıysa, bu fayda bizim için daha da önemli hale geliyor. Ne yediğimizi bilmek, sofralarımıza neyin nereden geldiğini bilmek istiyorsak kaynağı kontrol etmek zorundayız. Kaynak biz olursak eğer kontrolü daha kolay sağlarız. Öyleyse bize düşen, ülke olarak sahip olduğumuz potansiyeli değerlendirmek, üretmek, üretmek ve üretmek..." sözleriyle noktaladı.

Gebze Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Muhammed Hasan ASLAN'ın açılış konuşmasıyla başlayan program, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Akın'ın konuşmasıyla devam etti. Kocaeli Milletvekili Radiye Sezer KATIRCIOĞLU'nun konuşmasının ardından İzmir Milletvekili Ceyda BÖLÜNMEZ ÇANKIRI konuşma yaptı. İstanbul Milletvekili M. Belma SATIR'ın ve Mardinli Şef ve Sosyal Girişimci Ebru BAYBARA DEMİR'in yaptığı konuşmalardan sonra program plaket takdimi ile sona erdi.

TÜBİTAK, Havacılık, Uzay ve Teknoloji Festivali 'TEKNOFEST 2019'a katılacak



TÜBİTAK'ın paydaşları arasında yer aldığı, bu yıl ikincisi düzenlenen "Havacılık, Uzay ve Teknoloji Festivali (TEKNOFEST)", 17-22 Eylül 2019 tarihlerinde, Atatürk Havalimanında gerçekleştirilecek.

TÜBİTAK, 900 m2 stant alanında Enstitülerinin ve Başkanlık birimlerinin (Bilişim ve Bilgi Güvenliği İleri Teknolojiler Araştırma Merkezi-BİLGEM, Marmara Araştırma Merkezi-MAM, Savunma Sanayii Araştırma ve Geliştirme Enstitüsü-SAGE, Ulusal Gözlemevi-TUG, Ulusal Metroloji Enstitüsü-UME, Uzay Teknolojileri Araştırma Enstitüsü-UZAY, Ulusal Akademik Ağ ve Bilgi Merkezi-ULAKBİM, Uluslararası İşbirliği Daire Başkanlığı-UiDB, Bilim İnsanı Destek Programları Başkanlığı-BİDEB ve Bilim ve Toplum Daire Başkanlığı-BİTO ile beraber altı Bilim Merkezimizin (Bursa, Elazığ, Kayseri, Kocaeli, Konya, Üsküdar) ve DeneYap Atölyelerinin katılımıyla, sergileyeceği ürünler ve çeşitli etkinliklerle bu festivalde yerini alacak.

Yarışlar, Sergiler, Kurultaylar

Körfez Yarış Pistinde, 14-19 Eylül 2019 tarihlerinde gerçekleştirilecek olan, üniversiteli gençlerin en verim-



li elektrikli aracı üretmek için yarıştığı "Efficiency Challenge Elektrikli Araç Yarışları"nın ödül töreni ve ödül alan takımların araçlarının sergilenmesi, TEKNOFEST kapsamında 20 - 22 Eylül 2019 tarihlerinde İstanbul Atatürk Havalimanı'nda gerçekleştirilecek.

2019 TÜBİTAK Uluslararası İnsansız Hava Araçları (İHA) Yarışları da 16-22 Eylül 2019 tarihlerinde ön lisans, lisans ve yüksek lisans öğrencilerine yönelik olarak düzenlenecek.

TEKNOFEST 2019 etkinliğinde, roket yarışması yürütücülüğü TÜBİTAK SAGE ve ROKETSAN A.Ş. tarafından gerçekleştirilecek. Finale kalan 96 takımdan son raporları teslim eden 87 takım 4-10 Eylül 2019 tarihleri arasında Tuz Gölü atış alanında atışlarını icra edecekler. Yarışlardan sonra TEKNOFEST Festivalinde roket yarışmasına dair etkinlikler gerçekleştirilecek.

TÜBİTAK BİDEB Yarışmalar Grubu bünyesindeki Üniversite Öğrencileri Araştırma Proje Yarışmaları kapsamında, 2019 yılı Bölge Yarışmalarında Birincilik derecesi alan 112 proje TEKNOFEST bünyesinde gerçekleştirilecek olan Final Yarışmasında yarışacaklar. Uluslararası alanda ödül alan olimpiyat öğrencileri de TEKNOFEST boyunca misafir edilecekler.

4. Yurt Dışındaki Türk Bilim İnsanları Kurultayı bu sene, TEKNOFEST bünyesinde iki günlük bir etkinlik olarak, "Küresel Eğilimlere Göre Yükselen Teknolojiler" ve "Bilim, Teknoloji ve Yenilik Ekosisteminin Etkileştirilmesi" ana başlıklarında düzenlenecek. Kurultaya yurtdışında önde gelen araştırma kuruluşlarında, üniversitelerde ve özel sektör kuruluşlarında görev yapmakta olan 96 bilim insanının katılımı hedefleniyor.

Ayrıca Katılımcıları otonom araç teknolojileri alanında, özgün tasarım, algoritma ve raporlama hususlarında yetkinlik kazanmaya teşvik etmek amacıyla düzenlenecek olan TEKNOFEST Robotaksi Binek Otonom Araç Yarışları TÜBİTAK desteği ile gerçekleştirilecek.

GOSB, portföyüne "ISO/IEC 27001:2013 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi Belgesi"ni de kattı

GOSB, gelişen teknoloji ve sektörler ile artan ihtiyaçlar sonucunda daha fazla görev yüklenen bilgi alt yapılarının emniyetini sağlamak amacı ile yaptığı çalışmalar kapsamında gerçekleştirilen denetimleri başarı ile tamamlayarak "ISO/IEC 27001:2013 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi" sertifikasını aldı.

TÜV Rheinland yetkililerinden Rıdvan Yıldızkaya ve Özlem Dalyan'nın katıldığı sertifika töreninde, GOSB Bölge Müdürü Z. Nil Sönmez, Müdür Yardımcısı Hülya Kaynak, EYS Yöneticisi ve Çevre Müdürü Funda Yılmaz ve GOSB Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi ekibi Nurgül Akşit, Başak Özcan, Merve Özmen Önem, Adem Akın, Erim Ulaşanbaş, Filiz Uz ve Teknoloji Müdürü Engin Işık yer aldı. Yıldızkaya yaptığı konuşmada, GOSB'un aldığı 5. Kalite Belgesi olmasından ve planlanan projelerden övgü ile bahsetti.



Vahit Yıldırım, Milli Eğitim Bakanlığı'nın 'Yeni Öğretmen Odası' tanıtım toplantısına katıldı

GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım, GOSB'un, destekçilerinden biri olduğu "Yeni Nesil Öğretmen odaları" projesinin tanıtım toplantısında yer aldı.

Projenin tanıtımı, Milli Eğitim Bakanı Ziya Selçuk tarafından üç pilot okuldan biri olan Keçiören Yalçın Eski-yapan İlkokulu'nda yapıldı.

Toplantıya katılan GOSB Yönetim Kurulu Başkanı Vahit Yıldırım; Gebze Organize Sanayi Bölgesi'nde bütçelerindeki en büyük başlık kalemlerinin tamamen eğitim odaklı olduğunu söyleyerek, Bakan Ziya Selçuk'un çalışmalarını yakından takip ettiklerini belirtti.

Proje kapsamında, öğretmenlerin talepleri doğrultusunda hazırlanan odalarda; bireysel çalışmaya ve ekip çalışmasına elverişli çalışma alanları, dosya depolama alanları, geniş otur-



ma alanları, şifreli-kilitli ve USB girişli priz sistemi bireysel dolaplar, toplantı masaları, mutfak alanı ve mutfak alanına konumlandırılmış mikrodalgama fırın ve bulaşık makinesi, tahta

kalemiyle yazı yazmaya da imkân sağlayan miknatıslı metal panolar, çiçek yetiştirilebilecek ve evcil hayvan beslenebilecek yaşam alanlarının yer aldığı belirtildi.

13.Meslek Komitesi ziyaretlerini sürdürdü



Kocaeli Sanayi Odası 13. Meslek Komitesi Komite Bşk. Onur Özcan, Meslek Komite Üyeleri Bahar Baykal, Sabri Karataş ile Belge Uzmanı Mahmut Tatlı, Extra Plastik Tasarım Ltd.Şti. firmasını

ziyaret ettiler. Firma temsilcisi Abdullah Yazıcı'nın yer aldığı görüşmede 13. Meslek Komitesi ve Oda çalışmaları hakkında bilgiler verildi ve firmanın sorunları ve önerileri hakkında bilgi alındı.



Kocaeli Sanayi Odası 13. Meslek Komitesi 'Plastik İnşaat Malzemeleri ve Diğer Plastik Ürünler' Meslek Grubu ikinci ziyaretini Plastitek Enjeksiyon A.Ş. firmasına gerçekleştirdi. Heyeti firma temsilci-

si Burçin İvgin karşıladı. Firmanın çalışmaları ve sorunları hakkında bilgi alınırken Oda çalışmaları hakkında da kendilerine bilgi verildi.



5th WATER LOSS FORUM & EXHIBITION
SU KAYIP VE KAÇAKLARI FORUMU & FUARI
9-11 Ekim / October 2019
Congressium / Ankara

DÜZENLEYEN



HİMAYELERİNDE



DESTEKLEYEN



DESTEKLEYEN



SERGI VE SPONSORLUK SATIŞI İÇİN
ÖZLEM TEBEROĞLU
OZLEM@WATERLOSSFORUM.ORG
+90 538 439 66 14

EŞ ZAMANLI OLARAK

**VERİMLİ VE SÜRDÜRÜLEBİLİR
SU YÖNETİMİ İÇİN**

**EN SON TEKNOLOJİLER
VE PROFESYONELLERLE
BULUŞTURUYORUZ.**

WWW.WATERLOSSFORUM.ORG

3110
KATILIMCI

385
BELEDİYE

30
SU İDARESİ

120
SERGİ ALANI
KATILIMCISI

*SON 4 YILIN TOPLAM VERİLERİDİR

NO-DIG TURKEY
2019

ROAD & TUNNEL
İstanbul - Ankara - Bursa - Eskişehir - Samsun - Trabzon

METRORAIL
FORUM
METRO RAIL FORUM 2019
11-13 Ekim 2019
www.metrorailforum.org

**TÜNEL VE MİKROTÜNEL
SEMPOZYUMU**
11 Ekim 2019



TOBB

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.
THIS FAIR IS ORGANIZED WITH THE AUDIT OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO. 5174

KSO'dan, yeni eğitim - öğretim yılında öğrencilere çanta ve kırtasiye yardımı

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) tarafından her yıl gerçekleşen çanta ve kırtasiye dağıtımı, Gölcük KSO Dumlupınar Ortaokulu'nda yapıldı.

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) tarafından sanayicilerin katkıları ile yapılan Gölcük KSO Dumlupınar Ortaokulunda çanta-Kırtasiye dağıtım törenine Gölcük Kaymakamı Cengiz Karabulut, Gölcük Milli Eğitim Müdürü Ercan Göl-suyu, Gölcük Belediye Başkanı Av.Ali Yıldırım Sezer, TOBB

üç ayrı sınıfta çanta ve kırtasiye dağıtımı için gerçekleştirilen törende Kaymakam Karabulut, Gölcük Belediye Başkanı Sezer ve KSO Başkanı Zeytinoğlu, öğrencilere başarılar temennisinde bulunarak, yeni eğitim-öğretim yılının hayırlı olması dileklerini aktar-



Başkan yardımcısı KSO ve İKV Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi, Okul Müdürü Hüsnü Sırakaya katıldılar. Biri anasınıfı olmak üzere



dılar. Gölcük KSO Dumlupınar ortaokulunda toplam 750 adet, içerisinde kırtasiye malzemeleri bulunan çanta hediye edildi.



Sanayideki tüm yenilikler SANTEK 2019'da...

Sanayi kuruluşlarının ürettiği birçok yenilik, 6-9 Kasım 2019 tarihleri arasında SANTEK 2019'da sergiye çıkacak.

TUYAP Anadolu Fuarları A.Ş. tarafından 6 – 9 Kasım 2019 tarihleri arasında düzenlenecek olan SANTEK 2019, "Tüyap 6. Doğu Marmara Sanayi ve Teknoloji Fuarı", Kocaeli Sanayi Odası (KOSANO) işbirliğinde, Kocaeli Valiliği, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, İzmit Belediyesi, Kocaeli Ticaret Odası, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası (SATSO), Gebze Ticaret Odası, Körfez Ticaret Odası, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) ve KOSGEB destekleriyle Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Uluslararası Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek.

2018 yılında; 19 katılımcı ülke, 200 firma ve firma temsilciliği ve 32 bin 109 toplam ziyaretçi ile kapılarını kapatan fuarda, bu sene de Türk Silahlı Kuvvetleri Güçlendirme Vakfı Şirketleri, Savunma Sanayi Başkanlığı çatısı altında yerli üretimi desteklemek amacıyla, yerli tedarikçi bulma çalışmaları kapsamında kendi stant alanlarında ikili iş görüşmeleri gerçekleştirecek. Askeri Fabrikalar Genel Müdürlüğü, Deniz, Hava ve Kara Kuv-

vetleri Komutanlığı'na tahsis edilecek stantta da "Yerileştirme Sergisi" açılacak olup, ithal edilen bazı ürünlerin yerli firmalardan teminine ilişkin görüşmeler yapılacaktır.

Bunun yanında Match4Industry-B2B Eşleştirme Etkinliği katılımcı firmaların yurt-

olanak sağlayacak.

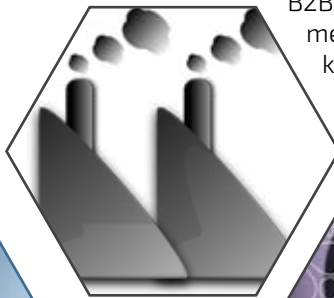
Özellikle Savunma Sanayii, Otomotiv ve Otomotiv Yan Sanayi, Enerji, Elektrik Elektronik Otomasyon ve Robotik Otomasyon alanlarında hizmet veren Teknoloji Geliştirme Bölgeleri'nde yer alan Ar-Ge firmaları da fuara katılım sağlayacaklar.

Fuar kapsamında Üretim Makineleri, Demir Çelik, Otomotiv ve Otomotiv Yan Sanayi, Robotik Otomasyon, Liman ve Tersane sektörlerinden de Kocaeli, Sakarya ve çevre illerden katılımcılar da yer alacaklar.

Yeni pazarlara açılmak ve mevcut pazar payını arttırmak isteyenler için, önemli iş bağlantılarının yapılacağı bir alan olarak

hazırlanan SANTEK 2019 Fuarı; T ü y a p Fuarcılık

Grubu'nun 40 yıllık tecrübesi ışığında pazarlama çalışmalarına gösterilen önem ve özenle her yıl olduğu gibi bu yıl da Sanayi Devlerine ev sahipliği yapmaya hazırlanıyor.



şirketlerine ürün ve hizmetlerini sunmalarına

SANTEK 2019

6. DOĞU MARMARA SANAYİ VE TEKNOLOJİ FUARI

www.santekfuari.com

6 - 9 Kasım 2019

TÜYAP

Kocaeli

Match4Industry B2B Eşleştirme Etkinliği

Savunma Sanayi Tedarikçi Görüşmeleri

AR-GE Sanayi Akademi Buluşması



Bilinçsiz önyargılar iş dünyasında kadınları engelliyor



Üst düzey yönetici araştırma şirketi Egon Zehnder'in kıdemli ortağı, toplumsal cinsiyet eşitliği savunucusu, "Eyvah CEO Doğuruyor" kitabının yazarı Murat Yeşildere, kadın istihdamının önündeki en büyük engelin bilinçsiz önyargılar olduğunu söylüyor. Murat Yeşildere, Türkiye'de kadın istihdamının artması konusunda öncelikli yapılması gerekenler hakkında bilgi verdi.

İş dünyasında kadın istihdamının artmasının aslında kadın konusu değil bir erkek konusu olduğunu vurgulayan Murat Yeşildere, "Sorun arzda değil talepte. Kadın istihdamının önündeki en büyük engel karar vericilerin bilinçsiz önyargılarında... Kadın yönetim kurulu üyesi atayarak yetkinlikten fedakarlık edeceğini düşünen üst düzey erkek yöneticilerin olması bu konunun önünde yer alan en büyük engel. Bu anlayışın değişmesi gerekiyor. Kadınla yetkinliği aynı cümlede kullanmakta zorlananlar var. O yüzden konu aslında kadın konusu değil erkek konusu. Şiddeti yaratan da erkekler, cinayet işleyen de erkekler, önyargıya sahip olan da erkekler. Konu aslında tamamen erkeklerle alakalı" diyor.

•Türkiye'de güçlü bir kararlılık ve takip yok

2011 yılında SPK (Sermaye Piyasası Kurulu)'nın hazırladığı kurumsal yönetim mevzuatında bağımsız yönetim kurulu üyelerinin getirilmesine ek olarak kadın üye olması konusuna da değinildiğini söyleyen Yeşildere: "Maalesef o dönemde bu öneriye hiç kimse uymadı. Kamuoyu Aydınlatma

Platformu'na yolladıkları açıklamalarda, birçok halka açık şirket 'Çok istedik ama hiç yetkin kadın yönetim kurulu üyesi bulamadık' diyebilirdi. Geçen sekiz yılda farkındalık önemli ölçüde arttı. Ancak bu da yeterli değil ve olamadı. Biz Sabancı Üniversitesi Kurumsal Yönetim Forumu ile birlikte Bağımsız Kadın Direktörler inisiyatifi kurduğumuzda, halka açık şirketlerde yönetim kurullarındaki kadınların oranı yüzde 10 civarındaydı, geldiğimiz noktada, sekiz senede, oran yüzde 14'ün biraz üzerine çıktı. İngiltere bizimle eş zamanlı yola çıktı şimdi geldikleri oran yüzde 30'un üzerinde. İngiltere kota olmadan bu gelişmeyi sağlayan tek ülke. Ancak İngiltere'de bakan halka açık ve yönetim kurulunda kadın üye olmayan her şirketin Yönetim Kurulu Başkanı'na kişisel mektup yazarak, "bu utancı yaşayacak son şirket siz mi kalmak istiyorsunuz" diye sordu, tek tek takip etti. Türkiye'de ise böyle güçlü bir kararlılık ve takip maalesef yok. İngiltere'de 2-3 sene önce yeni bir mevzuat çıkardılar; buna göre, artık 250'den fazla çalışanı olan her şirket kadın ve erkek yöneticilerin ücret farklılığını raporlamak mecburiyetinde" dedi.

•Değişim için şirketlerde kota şart

İstihdamda, özellikle yönetim kademesinde kadın sayısını arttırmak için pozitif ayrımcılığın çok fazla işe yaradığının altını çizen Murat Yeşildere: "İnsanı konuşuyoruz, iki insan aynı değil ki.. Değişim için şirketlerin yönetiminde kota şart. Türkiye gibi ülkelerde iş dünyasında kadın yönetici oranının artması için kotalardan başka çözüm de yok gibi görünüyor. Dünyaya bakın, kadınların sayısını arttıran ülkeler hep kotayla çözmüş bu sorunu. Onun için ben pozitif ayrımcılık tarafında değilim; çok net regülasyonların, hedeflerin, kotaların yanındayım. Ancak kota konusuna da kadınlar temkinli bakıyor. Şöyle diyorlar, 'Ben kota ile o yönetim kuruluna gireceksem, girmeyeyim, kadın olduğum için değil yetkinliğim için oraya girmem lazım' diyor. Saygı duyuyorum söylediklerine, kadının bu cesur duruşuna ama erkek öyle bakmıyor. Bu önyargı değişmediği için yöneticiler de kendisine benzeyen erkekleri içeriye almaya başlıyor. Kadınların da daha pragmatik bakıp normalleşmeyi sağlaması lazım. Biz Türkiye'de bu işi yüzde 50-50'ye getirdikten sonra, yani normalleşmeyi sağladıktan sonra kotaları kalkabilir." şeklinde konuştu.

Cari fazla ağustos ayında 17,5 yılın en yüksek seviyesine ulaştı

Geçen yılın mayıs ayında 57,9 dolar seviyesinde gerçekleşen yıllıklandırılmış cari işlemler açığı, o tarihten bu yana her ay kademeli düşüşünü sürdürerek 2018 yıl sonunda 27 milyar dolara indi.

Ekonominin yüksek büyüme performansı gösterdiği 2010 ve 2011 yıllarında cari işlemler hesabı da tarihi zirveleri görmüştü. Ekim 2011'de 76,1 milyar dolarla tarihin en yüksek seviyesine ulaşan yıllıklandırılmış cari işlemler açığı, hem alınan tedbirler hem de büyümenin tarihi ortalamalara yaklaşmasıyla düşüşe geçti.

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın Eylül 2018'de kamuoyuna açıkladığı Yeni Ekonomi Programı (YEP) sonrasında başlayan ekonomideki yeniden dengelenme süreci ödemeler dengesi tarafında etkisini gösterdi. Hem hükümetin hem de ekonomi yönetiminin sorunlar karşısında hızlı ve etkin kararları ödemeler dengesi tarafında meyvelerini verdi.

Geçen yılın mayıs ayında 57,9 dolar seviyesinde gerçekleşen yıllıklandırılmış cari işlemler açığı, o tarihten bu yana her ay kademeli düşüşünü sürdürerek 2018 yıl sonunda 27 milyar dolara indi.

2019 yılında da cari açığındaki gerileme hızla devam etti ve haziranda 1,1 milyar dolar cari fazla verildi. Türkiye'nin 12 aylık cari işlemler hesabı, temmuzda 4 milyar 445 milyon dolarla Ocak 2002'den bu yana en yüksek seviyesine ulaştı. Böylece AK Parti'nin tek başına iktidara geldiği 2002 yılından bu yana en yüksek yıllıklandırılmış cari fazla görüldü.

Aynı zamanda temmuzda aylık 1 milyar 158 milyon dolarla bu yılın en yüksek cari fazlası verildi.

"Çekirdek cari denge 45,6 milyar dolar fazlaya yükseldi"

Konuya ilişkin değerlendirmelerde bulunan AA Finans Analisti ve ekonomist Haluk Bürümcekçi, temmuzda cari işlemler dengesinin 1,16 milyar dolar fazla verdiğini, geçen

yılın aynı ayında ise 2,2 milyar dolar açık verildiğini anımsattı.

Son 12 aylık cari dengenin 4,4 milyar dolar fazla ile (GSYH'ya oranla yüzde 0,6) belirgin iyileştiğine dikkati çeken Bürümcekçi, Ocak 2002'den beri en yüksek fazla düzeyine ulaşıldığını belirtti.

Bürümcekçi, ağustos ayı gümrük dış ticaret öncü verilerinin geçen yıla göre çok sınırlı düşük dış açığa işaret ederek, cari fazladaki yükselişin sonuna yaklaşıldığını düşündüğünü söyledi.

Manşet verideki iyileşmenin yanı sıra, cari dengenin temel eğilimi

benzer boyutlara ulaşacak gibi görünmektedir." diye konuştu.

"Ağustos sonunda 5 milyar dolar fazlaya ulaşabiliriz"

Bürümcekçi, altın ticaretinde ise geçen yıl ilk yedi ayda verilen 8,2 milyar dolar net açığın bu yıl aynı dönemde 4,1 milyar dolara gerilediğini ve bu eğilimin de devam edebileceğini dile getirdi.

Turizm gelirlerinin, turist sayısının artış eğilimini koruması ile toparlanma göstermeye devam edeceğinin altını çizen Bürümcekçi, şu değerlendirmelerde bulundu:



açısından takip edilen enerji dışı cari dengenin 41 milyar dolar fazlaya ve çekirdek cari dengenin de 45,6 milyar dolar fazlaya yükseldiğini ifade eden Bürümcekçi, "Türkiye ekonomisinin sert daralma/büyüme dönemlerinde manşet ve çekirdek açığa belirgin azalış/artış eğilimi görülmesinin doğal olduğunu hep vurgulamaktayız. Nitekim, son bir yıl içinde ekonomik aktivitede önce durgunluk sonra da resesyon yaşanması ile enerji ve altın dışı açığa belirgin iyileşme eğilimi gözlenmektedir. Dış talebin küresel krize göre daha güçlü seyretmesi sayesinde ise cari dengedeki iyileşme 2001 krizine

"Ancak, ilk yarıda ekonomik aktivite dipten toparlanmaya geçse de zayıf kalan milli gelir büyümesi baz etkisinin de devreye girmesiyle daha güçlü artışlar kaydedebilir. Bu gelişmenin, dış ticaret açığında yıllık bazda karşılaştırmalarda da artış getirebileceğini düşünmekteyiz. Ayrıca, AB pazarı ve genel olarak küresel çapta büyümede gözlenen yavaşlamanın ihracat artış hızımızı olumsuz etkilemeye başladığı izlenmektedir. Bu doğrultuda, ağustos sonunda 5 milyar dolar fazlaya ulaşmasını beklediğimiz son 12 aylık açığın, 2019 yıl sonunda hafif açık verebileceğini düşünmekteyiz."

ASELSAN'dan TSK'nın ateş gücüne teknolojik destek!

ASELSAN, Türk Silahlı Kuvvetleri'ne (TSK), hedeflerin doğru zamanda, en uygun silah ve mühimmatla ateş altına alınmasını sağlayan yeni Ateş Destek Otomasyon Sistemi (ADOP-2000) teslimatı gerçekleştirdi.

Milli Savunma Bakanlığı ile ASELSAN arasında imzalanan sözleşme kapsamında, TSK'nin ihtiyacı olan söz konusu sistemlerin teslimatı sürüyor.

ADOP-2000 Sistemi ikinci parti teslimatı, Çorlu 54'üncü Mekanize Piyade Tugay Komutanlığında başlayan kabul faaliyetleri, Macunköy Tesisleri ve Kayseri 2'nci Ana Bakım Fabrika Müdürlüğünde devam ederek tamamlandı.

Bu kapsamda, Fırtına obüsü görev bilgisayarları, taşınabilir sistem setleri, uygulama dershanesi, ateş destek unsurlarının muharebe sahasındaki komuta kontrol ve gözetleyici fonksiyonlarını icra etmesini sağlayan sistemler ile donatımı yapılmış zırhlı personel taşıyıcılar ve taktik tekerlekli platformlardan oluşan sistemlerin kabulü gerçekleştirildi.

Zırhlı personel taşıyıcılar ve taktik tekerlekli platformların tamamı ASELSAN yerleşkeleri dışında donatıldı ve Kayseri 2'nci Ana Bakım Fabrika Müdürlüğünde teslim edildi.

ETKİN, HIZLI VE EKONOMİK

Günümüzde muharebe koşulları daha hızlı, daha doğru, daha yüksek ateş gücü ve beka kabiliyetine sahip ateş desteğini gerekli kılıyor. ADOP-2000, Türk ve dünya orduları için bu gereksinimleri karşılamak için geliştirildi.

ADOP-2000, kolordunun, kolorduya bağlı tugay ve alayların ihtiyaç duyduğu ateş desteğinin, diğer muharebe sahası fonksiyonları ile bütünleşik olarak etkin, hızlı ve ekonomik şekilde karşılamasını sağlıyor.

Bu kapsamda hedeflerin tespiti, yönetimi, taktik ve teknik ateş idaresi faaliyetleri sayısal ortamda otomatik gerçekleştiriliyor. Sistem, hedef tespit araçlarından ateş destek koordinasyon merkezlerine, ateş idare merkezlerinden silahlara kadar bütün ateş destek unsurları arasında hızlı ve güvenilir veri haberleşmesini sağlıyor. Unsurlar arasındaki veri haberleşmesi, askeri standartlardaki haberleşme protokollerine uygun taktik telsiz ve telli hat üzerinden yapılıyor.

ADOP-2000, orduların değişik taktik yapılanma gereksinimlerini karşılayan esnek kullanım imkanı sunuyor. Sistem; manevra, istihbarat, hava savunma, muharebe hizmet desteği gibi diğer muharebe sahası fonksiyonlarına ait taktik komuta kontrol sistemlerine sayısal entegrasyon altyapısına sahip bulunuyor.

Sistem, fonksiyonlarını, ileri teknolojiye sahip alt sistemleri ve askeri standartla uygun haberleşme altyapısıyla yerine getiriyor. ADOP-2000, ateş destek unsurlarının ihtiyaç duyduğu yüksek doğrulukta yer ölçme faaliyetlerini gerçekleştiriyor ve ihtiyaç duyulan birliklere ulaştırılmasını sağlıyor.

Silah sistemlerinin ihtiyaç duyduğu atış doğruluğunu artırıcı meteoroloji

bilgilerini üreten sistem, bu raporları ateş destek unsurlarına gönderiyor. ADOP-2000, gece ve gündüz her türlü hava koşulunda yüksek doğrulukla hedef tespit ihtiyaçlarına cevap veriyor.

HEDEFE GÖRE EN ETKİN ATEŞ GÜCÜ

Sistem, tespit edilen hedefler için ateş desteğinin planlamasını, koordinasyonunu ve taktik ateş idaresini gerçekleştiriyor.

ADOP-2000, muharebe sahasına ait taktik resmin ve durum bilgilerinin sayısal harita üzerinde gerçek zamanlı izlenmesini sağlıyor.

Sistem sahip olduğu yeteneklerle, komutanın niyetine ve kriterine, eldeki bütün ateş destek vasıtalarının durumuna (silah, mühimmat, hazırlık, atış, menzili ve benzeri), taktik duruma, muharebe sahasının şartlarına, dost ve düşman birliklerinin durumuna ve ateş destek koordinasyon tedbirlerine göre analiz edilen hedeflerin doğru zamanda, en uygun silah ve mühimmatla ateş altına alınmasını imkan veriyor.

Müttefik ülkelerin ateş destek sistemlerine entegre olarak çalışabilen ADOP-2000, obüs, havan ve çok namlulu roket sistemlerinin ateş idaresinin otomasyonunu sağlıyor.



Tanrıkulu Şirketler Grubu, 'Çöp'ten dönüştürdüklerini 21 ülkeye ihraç ediyor

Kocaeli, Sakarya ve İstanbul'daki tesislerinde pet levha, ambalaj ve plastik atıkları dönüştüren firma, ham madde haline getirilen atıkları iç piyasaya satmanın yanı sıra 4 kıtada 21 ülkeye ihraç ediyor.



Istanbul'da hurdacılardan aldığı cam atıkları bir fabrikaya satarak faaliyetlerine başlayan, zamanla 3 kentte kurduğu tesislerde pet levha, ambalaj ve plastik atıkları dönüştüren girişimci İzzet Tanrıkulu, ham madde haline getirilen atıkları hem iç piyasaya satıyor hem de 4 kıtada 21 ülkeye ihraç ediyor.

Tanrıkulu, 1989 yılında hurdacılardan topladığı cam atıkları bir fabrikaya satarak geri dönüşüm faaliyetlerine başladı. Bir süre sonra plastik ve diğer atıkların geri dönüşümü için yatırım yapmaya karar veren Tanrıkulu, Kocaeli, İstanbul ve Sakarya'da pet levha, ambalaj ile plastik atık geri dönüşüm tesisleri kurdu.

Tanrıkulu, geri dönüştürdüğü atıkları ham madde halinde Estonya, İspanya, Portekiz, İsrail, İngiltere, Şili, Tunus, Makedonya, Libya, Irak, Mısır, Hollanda, Sırbistan, Kosova, Ukrayna, Fas, Çin, Lüksemburg, Çekya, Bosna Hersek ve Karadağ'a ihraç ediyor.

Kocaeli, İstanbul ve Sakarya'da 100 bin metrekare alanda üretim yapan Tanrıkulu, 500 kişiye de iş

imkanı sağlıyor.

Tanrıkulu Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Tanrıkulu, yaptığı açıklamada, geri dönüşüm sektörüne İstanbul'da 1989 yılında kamyonla hurdacılardan cam atıkları toplayarak başladığını söyledi.

Cam atıkları Marmara Bölgesi'nden alıp bir fabrikaya satan Tanrıkulu, 10 yılın ardından bu fabrikayla anlaşmazlığa düştüğünü anlattı.

Tanrıkulu, daha sonra plastik ve diğer atıkların geri dönüşümü için yatırım yapmaya karar verdiğini dile getirerek, "2 bin metrekarede kurduğumuz tesiste faaliyete başladık. O zaman sanayileşmeye doğru bir yol alma hedefim vardı. Ülkemizdeki plastik ham madde açığını görerek bunun üzerine çalışmaya başladık. Bu işi benimsedik ve sanayileşme o zamanlarda bu alanda pek yoktu. Bu alanda kendimizi geliştirdik. Şu anda 60 bin metrekareli tesislerimizde entegre olarak yıllık 60 bin top plastik ham madde işliyoruz. Bunu 21 ülkeye ihraç ediyoruz, aynı zamanda iç piyasaya da ürün sunmaktayız." diye konuştu.

"Eskisini kullanmayı bilmeyen yenisini kullanmayı bilmez"

Ambalaj ve plastik atıklarının çöp olarak görülmemesi gerektiğini belirten Tanrıkulu, bunları tekrar tekrar dönüştürüp ekonomiye kazandırabildiklerini söyledi.

Tanrıkulu, geri dönüşümün ekonomiye katkısına işaret ederek şunları söyledi:

"Kullanıp attığımız için elimizdeki ürünü çöp haline getiriyoruz. Bunun değerini anlamalıyız. Şu anda 500'ün üzerinde çalışmamız var. 500 kişiye istihdam sağlıyoruz. Bunu toplamasında, ayrıştırılmasında bir sürü insan daha istihdam ediliyor. Buna çöp olarak bakmamak gerekiyor. Eskisini kullanmayı bilmeyen yenisini kullanmayı bilmez. Bunları okullarda ders olarak anlatmalıyız. Çocuklarımızın tasarrufu bilmesi gerekiyor. Çöpten elde ettiğimiz ürünler, yaptığımız katma değerler bir tasarrufun kazanımıdır. 21 ülkeye ihracatımız var. Ülkemize ihracatla katkı yapabilir seviyeye geldik. Çöpümüzü bile satabiliyoruz. Daha çok desteğe ihtiyacımız var. Türk insanının başaramayacağı hiçbir şey yok."

Türkiye'nin ABD ile kimya ticaret hacmi hedefi 15 milyar dolar

Istanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Adil Pelister, Türkiye'de temaslarda bulunan ABD Ticaret Bakanı Wilbur L. Ross ile kimya sektörü hakkında görüşme sağladıklarını belirterek, "İki ülkenin ilgili bakanlıkları nezdinde ortak bir Kimya Sektörü Çalışma Grubu kurulmasını doğrudan Sayın Ross'a teklif ettik. Gayretimizin boşa çıkmayacağına inanıyorum. Türkiye ve Amerika arasındaki ticaret hacminin 100 milyar dolara çıkarılması hedefi kapsamında kimya sektörü ticaret hacmini 15 milyar dolar seviyelerine çıkarmak için çalışmalarımızı sürdüreceğiz." açıklamasında bulundu.

Pelister yaptığı yazılı açıklamayla, Türkiye'de temaslarda bulunan ABD Ticaret Bakanı Wilbur L. Ross ile kimya sektörü ticaret hacminin 15 milyar dolara çıkarılması konusunda özel bir görüşme gerçekleştirdiğini duyurdu. Pelister, açıklamada, iş birliğinin gelişmesi için görüşlerini de paylaştı.

Türkiye'nin en fazla kimya ihracatı gerçekleştirdiği ülkeler sıralamasında ABD'nin geçen yıl 888 milyon 389 bin dolarlık ihracatla dördüncü sırada yer aldığını aktaran Pelister, "Buna karşılık 2018 yılında ABD'den yapılan kimya ithalatımız ise 3 milyar 191 milyon dolar olarak gerçekleşti. Kimya sektöründe Türkiye ile ABD ticaret hacmimiz 4 milyar dolar civarında bulunuyor. ABD, en çok kimya ihracatı gerçekleştirdiğimiz ülke sıralamasında 2019 yılı Ocak-Ağustos döneminde ise sekizinci sırada yer alıyor. ABD'ye yapılan kimya ihracatımız bu yıl sekiz aylık dönemde 499 milyon 82 bin dolar olarak gerçekleşti. Aylık bazda ise ABD'ye yapılan kimya ihracatımız 2019 yılı Ağustos ayında yüzde 47,81 artışla 56 milyon 147 bin dolar olarak gerçekleşti." bilgilerini verdi.

ABD'den ithal edilen ilaç kimyasallarının önemli bir büyüklük oluşturduğunu ifade eden Pelister şunları kaydetti: "ABD'den en önemli ithal kalemlerimizden olan ilaç sanayinde yeni nesil ilaç üretimini ülkemizde gerçekleştirmeleri halinde Türkiye'den yakın coğrafya başta olmak üzere istenilen her yere rahatlıkla ihracat yapabileceğimizi belirttik. Bu konuda ortak Ar-Ge merkezleri



ihdas edebileceğimiz beşeri sermayemizin ve mevzuatlarımızın buna rahatlıkla elverdiğini anlattık. Özellikle, hedef pazarın Afrika olabileceğini, bizim bu kıtadaki etkimizin git gide daha güçlendiğini akılda tutmalarını rica ettik" açıklamasını yaptı.

Amerikan özel sektörünün Türk kimya sanayicileriyle muhtemel ortak girişimlerini de desteklediklerini anlatan Pelister, "Özellikle kaya gazından elde edilen etilen ve türevleri için birlikte sanayi girişimlerine açık olduğumuzu söyledik."

Pelister, bor madeni ve türevleri, kompozit malzemeler, biyoplastik ürünleri özelinde Türkiye'de iş birliklerine açık olduklarını belirterek, "Bu açığı birlikte kapatıp ülkemizin yeni bir üretim ve ihracat merkezi olabileceğini, bundan Amerikalı dostlarımızın da faydalanabileceğini belirttik." değerlendirmesini yaptı.

Kauçuk ve lastikte büyük bir imkan olduğunu söyleyen Pelister, özellikle Türkiye'de Amerikan otomotiv sektörüne hizmet verebilecek büyük bir üretim fırsatı bulunduğuna işaret etti.

ABD'ye kimya ihracatını artırmak adına, ABD'de kimya alt sektörlerine yönelik düzenlenen fuarlara milli katılım sağladıklarını, sektörel ticaret heyeti ve proje çalışmalarını yürüttük-

lerini kaydeden Pelister, "Chicago'da düzenlenen ev ve mutfak eşyaları fuarı IH&HS bunlardan biri. İlaç sektörümüze yönelik Philadelphia'da gerçekleştirilen 2019 BIO Uluslararası Fuarı ile eş zamanlı ilaç sektörel ticaret heyeti düzenledik. Kauçuk sektörümüze yönelik Ekim ayında Cleveland'da düzenlenecek Uluslararası Kauçuk Fuarı'na ziyaret gerçekleştireceğiz ve Kasım ayında Türkiye Tanıtım Grubu (TTG) projesi kapsamında Las Vegas'a gideceğiz." bilgisini verdi.

Kimya sektörü olarak, ülke ekonomisi için ölçek büyütme amacı taşıdıklarını ve üretmek istediklerini dile getiren Pelister, değerlendirmesini şöyle tamamladı: "ABD'nin gelişmiş teknoloji hamlesiyle Türkiye'nin beşeri sermayesi ve iş dünyası sermayesinin bir araya gelmesinden doğacak sinerjinin hayal edilenin ötesine gidebileceğini, sektör olarak bizim ve ülkemizin bu konularda kendilerine her türlü desteği vermeye hazır olduğumuzu anlattık. Birlikte üretelim, birlikte geliştirelim ve birlikte satalım diye belirttik.

Gayretimizin boşa çıkmayacağına inanıyorum. Türkiye ve Amerika arasındaki ticaret hacminin 100 milyar dolara çıkarılması hedefi kapsamında kimya sektörü ticaret hacmini 15 milyar dolar seviyelerine çıkarmak için çalışmalarımızı sürdüreceğiz."

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU

Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

ykanpara@abigemdm.com.tr;

bcakir@abigemdm.com.tr



Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Rusya'da farklı sektörlerde faaliyet gösteren yerel firmalar yurtdışında ithalatçılar ve distribütörler aramaktadır. Avrupa İşletmeler Ağı veritabanında yayınlanan Rus firma profilleri aşağıda sunulmuştur.

Referans no: TRDE20190909001

Bina otomasyonu ve izleme konusunda uzmanlığa sahip bir Alman bilişim teknolojileri şirketi, 150 çalışma alanına kadar sürdürülebilir, CO2 nötr ve sağlıklı bir ofis binası kurmayı planlamaktadır. Şirket, projenin uygulanmasıyla ilgili teknik işbirliği, sahaya özgü bir rüzgar enerjisi çözümü ve daha büyük bir bina için enerji depolaması için ortaklar aramaktadır.

Referans no: BOUK20190819004

Uzman İngiliz şirketi, süpermarket teşhir dolapları için soğutma rafları imalatında kullanılmak üzere düşük maliyetli bir ısı matı geliştirmiştir. Ürün harici enerjiye ihtiyaç duymadan pasiftir, mükemmel sıcaklık tutarlılığı sergiler ve soğutma vitrinlerine takıldığında önemli ölçüde enerji maliyeti tasarrufu sağladığı gözlemlenmiştir. Mühendislik şirketleri, soğutma üreticileri veya alüminyum ekstruderler ile ortak girişim veya lisans anlaşması yapılmak istenmektedir.

Referans no: BOPL20190830002

Elektrik tesisatı ve endüstriyel çözümler alanında 2008'den beri faaliyet gösteren ve aynı zamanda sanayi makinelerinin montajı, yer değiştirmesi ve tadilatı yapan Polonyalı şirket, genel yüklenicilere ve taseronlara hizmet sunmaktadır. 100'den fazla kalifiye işçi ile birlikte yüksek sınıf mühendisleri kullanan şirket, taseron olmaya ve karmaşık projelerin uygulanmasına katılmaya isteklidir.

Referans no: BOUK20190820001

Petrol ve gaz, denizcilik, ev otomasyonu, enerji, inşaat, araştırma ve taşımacılık da dahil olmak üzere birçok sektöre uzman elektrik ve fiber optik kablo tedarik eden İngiliz firma distribütör, acente ve temsilcilerle ortaklıklar kurmayı hedeflemektedir.

Referans no: BOPL20190814001

Lublin bölgesinde, et işlemede uzun bir geleneğe sahip olan Polonyalı aile şirketi, yurtdışındaki yabancı et distribütörleri arasında işbirliği olanakları aramaktadır. İşbirliği bir dağıtım hizmetleri sözleşmesine dayanmalıdır.

Referans no: BOUK20190816001

Bir İngiliz kimyasal harmanlama uzmanı çevresel olarak sürdürülebilir, temizlik ve bakım ürünü geliştirmiştir. Beyaz etiketli, toksik olmayan, tehlikeli olmayan bir fırın temizleme ürünü almak ve bir üretim anlaşması dahilinde kendi markası altında pazarlamak isteyen tek bir şirket aranmaktadır.

Referans no: BOSK20190722001

Bir Slovak bilişim teknolojileri şirketi, taseronluk anlaşması ve dış kaynak kullanımı altında yabancı ortaklara potansiyel işbirliği sunmaktadır. Firma, Dijitalizasyon Endüstri 4.0, terzi usulü yazılım geliştirme ve "takım kiralama" gibi hizmetler sunuyor. Potansiyel iş ortakları aranmaktadır.

Referans no: TOFR20190809002

Bir Fransız KOBİ, 3D modelleme, yenilikçi kullanıcı ara yüzleri ve gelişmiş etkileşimler kullanarak etkileşimli görselleştirme için dijital ara yüzler ve uygulamalar tasarlar ve yaratmıştır. Hem 2D hem de 3D kullanan ergonomik, etkileşimli ve dinamik ara yüzler sayesinde çözümleri, kullanıcıların sistemleri ve bilgileri verimli bir şekilde görselleştirmelerini sağlamaktadır. KOBİ, uzay, denizcilik ve enerji sektörleri için çalışıyor ve yeni çözümler geliştirmek için teknik işbirliği için ideal olarak diğer sektörlerden endüstriyel ortaklar aramaktadır.

Referans no: BOR020190806001

Hızla büyüyen dinamik bir Romen şirketi, üretim zorlukları için Endüstri 4.0 çözümleri geliştiriyor. Bunların çözümleri arasında hafif imalat yürütme sistemi, Andon sistemi, gerçek zamanlı planlama, görsel yönetim. Şimdi, ilaç sektöründe iyi bir üretim uygulamaları (GMP) uyumlu sistem, otomotiv, yiyecek ve içecek ve inşaat ile ilgilenilmektedir. Şirket, dağıtım hizmetleri veya ticari acentalık anlaşması yoluyla bu sektörlerde uluslararasılaşarak büyümeyi hedeflemektedir.

HİMAYELERİNDE

DESTEKLERİYLE



 TİKA

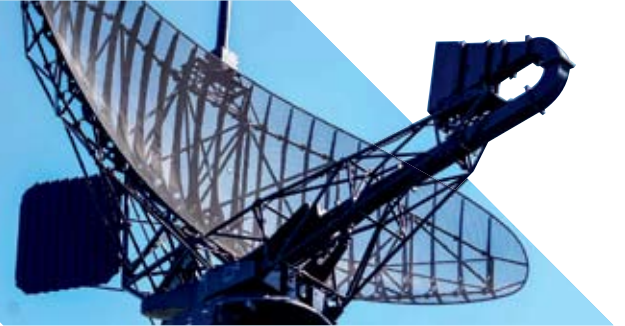


II. ASKERİ RADAR + SINIR GÜVENLİĞİ ZİRVESİ



ORGANİZATÖR

MUŞIAD
ANKARA



Yayın
Sponsorları

ar-ge TIME

Rekabet için...

ODAVİZYON

www.mrbsturkey.com

#MRBS

02/03 EKİM 2019

Proje Koordinatörü
Project Coordinator
Ebru ŞAHİN
ebru@mrbsturkey.com
+90 553 535 84 54

Proje Satış Yetkilisi
Sales Manager
Meliha TAÇGIN
meliha@mrbsturkey.com
+90 555 762 87 91

Proje İş Geliştirme Yetkilisi
Business Development Manager
Murat ÖZGÜL
murat@mrbsturkey.com
+90 536 660 21 66

Emniyet

Teknoloji

Değişim

Yenilikçilik

Verimlilik

Yönetişim

Üretim

Sorumluluk



Okyanusları aşan üreticiler,
durmaksızın çalışan sanayiciler,
geleceği tasarlayan mühendisler
ve ülkemiz için
enerjimiz bitmez...

Çünkü yarın, dünden büyüktür

#EnerjimizBitmez

www.tupras.com.tr