



Brexit'e önlem planı: İngiltere ile AB eşanlı STA imzalamak...

Başkan Zeytinoğlu: "Türkiye Brexit sonrası AB ile bağlarını güçlendirmeli"

TÜSİAD Genel Kurulu'nda ekonomi ve iklim değişikliği ele alındı

OSD Başkanı Haydar Yenigün: Hurda teşvik programı koşulsuz devam etmeli

**BAŞARILI KADIN GİRİŞİMCİLER
'odavizyon'a KONUŞTU**

HER SES BİR NEFES



Kız çocuklarının aile bireyleri tarafından cinsel istismara uğraması...

Çocuk gelinler...

Her yaştan çocukların tacize ve tecavüze uğraması...

Kadın özgürlüklerinin kısıtlanması...

Kadın cinayetleri...

Kız çocuklarının okutulmaması...

Kadına karşı yapılan fiziksel ve ruhsal şiddet...

Cinsiyet ayrımcılığı...

Söz konusu kadınlarımız ve kız çocuklarımız ise
hepimizin kırmızı çizgileri ortak olur.

Gelin, sadece bir gün değil her gün eşitsizliğe ve şiddete maruz kalan
kadınlarımızın ve kız çocuklarımızın yanında olalım. Her türlü şiddet
ve eşitsizlik konusunda kırmızı çizgilerimizi birleştirelim.



Her Ses Bir Nefes Kurumsal Sosyal Sorumluluk projemizle 8 yıldır
sessiz çılgınlığın sesi olduk ve olmaya devam edeceğiz...

**30****50****23****16**

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Reklam ve
Haber Koordinasyonu:
Elif Bilgisu

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00

**Anadolu Basın Merkezi**

Yayına hazırlık:
Genel Yönetmen
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü
Umutcan Akbay

Editör Görsel Yönetmen
Belma Özgen Melis Çiçinoğlu

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 413. Sokak
18/A Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 09 - 40
www.anadolubasinmerkezi.com

bu sayıda...

- 4 KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu: "KSO stratejik hedefleriyle Kocaeli'nin gelişimine ivme katıyor"
- 6 Hisarcıklıoğlu: "İngiltere ile Serbest Ticaret Anlaşması yapılmalı"
- 8 Ticaret Bakanlığı'nın planı: AB ile eşzamanlı İngiltere ile STA...
- 10 İKV Başkanı Zeytinoğlu: "Türkiye Brexit Sonrası AB ile bağlarını güçlendirmeli"
- 12 İngiltere'nin ticaret müzakereleriyle sınava başlıyor
- 14 Haydar Yenigün, Hurda teşvik programı koşulsuz devam etmeli
- 15 Ford Otosan'ın hibrit elektrikli ticari aracı Ankara yollarında test edilecek
- 16 Gebze Bilim Sanat Merkezi Binası yapım protokolu imzalandı
- 17 Hisarcıklıoğlu: Akreditasyon sistemi oda borsalarımıza en güzel yol haritası
- 18 KSO 5 yıldızlı hizmet veriyor
- 20 110 yıllık geçmişe sahip olan '8 MART' 45 yıldır resmi olarak 'Dünya Kadınlar Günü'
- 21 TOBB Başkanından kadınlara: Genç kızlara başarı öykülerinizi anlatın, rol model olun...
- 22 Kocaeli'nin başarılı kadın girişimcilerinden...
- 30 Atatürkçü değil ATATÜRK gibi çocuklar yetiştirmek için şimdi de Kocaeli'de: İstek Okulları...
- 33 En Asil Destek...
- 34 Başkan Zeytinoğlu, Oda Meclisi ocak ayı toplantısında ekonomiyi değerlendirdi
- 36 GENSED sanayiye güneşe kavuşturacak
- 38 AB Projesi kapsamında eğitimler devam ediyor
- 39 Yenilikçi Ekosistemler AB Projesi;
- 40 KSO ve ENOSAD işbirliğinde; 'Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesini Destekle' projesi
- 41 Sanayide dijital dönüşüm ve endüstri 4.0 paneli Kocaeli Sanayi Odası'nda gerçekleştirildi
- 42 TÜSİAD Genel Kurulu'nda ekonomi ve iklim değişikliği ele alındı
- 44 Ar-Ge proje pazarı oluşturuldu
- 45 Kamu Üniversite Sanayi İş Birliği (KÜSİ) firma ziyaretlerini sürdürüyor
- 46 Sanayi 'proses emniyeti'ne odaklandı
- 47 Önder Mühendislik, 45.yılıni kutladı
- 48 Türkiye'nin otomobiline ilgi büyük...
- 49 GOSB, GOSB KULE İLE GELECEĞE KAPILARINI AÇIYOR
- 50 Gölcük Belediyesi Kapalı Yüzme Havuzu yenilenen yüzü ile halka hizmet vermeye devam ediyor
- 52 TOBB Tahkimi'nde 2012 yılından beri 60'a yakın dosya çözümlendi
- 53 KSO 13. Meslek Komitesi Toyotetsu firmasını ziyaret etti
- 54 2020'nin ilk ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yüzde 70,5 oldu
- 55 Büyükakın "Ombudsmanlık vatandaş odaklı devlet anlayışıdır"
- 56 Teknokent Savunma Sanayi Kümelenmesi 7. Proje Pazarı etkinliği yapıldı
- 57 Türk Silahlı Kuvvetleri'ne ilk silahlı drone teslimatı
- 58 Abigem

**24****22****25****29**

"Türkiye ekonomisindeki ağırlığımız artıyor..." dedi

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu KSO stratejik hedefleriyle Kocaeli'nin gelişimine ivme katıyor

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli'nin 'Küresel Marka Kent' oluşum sürecine Kocaeli Sanayi Odası'nın çalışmalarının da büyük katkı sağladığına işaret ederek "KSO'nun stratejik hedefleri ile Kocaeli'nin gelişimi paralellik arz ediyor." dedi.

KSO'nun 2019-2022 Stratejik Planı çerçesinde "Sanayi dönüşümüne liderlik etmek", "Akıllı ihtisaslaşmış birimler oluşturmak", "Sanayi kümeleri oluşturmak", "Küresel ticari gelişmelere uyum sağlamak" ve "Marka değerini geliştirmek" gibi hedefler doğrultusunda çalışmalar yürüttüğünü hatırlatan Ayhan Zeytinoğlu, bu hedeflere ulaşmak için sürdürülen çalışmaların Kocaeli'nin endüstriyel dönüşümünün de ana etkenler arasında yer aldığını söyledi.

Kocaeli'nin bir çok parametrede Türkiye ekonomisinde önde gelen il olduğunu ifade eden Ayhan Zeytinoğlu, çevre bilinci ile desteklenecek şekilde Kocaeli'deki endüstriyel dönüşümün sağlanması ile eş zamanlı olarak küresel standartlarda bir kent olma yolunda adım adım ilerleneceğini, bu çerçevede özellikle altyapı yatırımlarına ivme kazandırmanın önem taşıdığına işaret etti.

Kocaeli ekonomisi ile Türkiye ekonomisi arasındaki ilişkilere yönelik değerlendirmelerde bulunan

Ayhan Zeytinoğlu şunları söyledi:

-İHRACATTAKİ PAY YÜZDE 16.9

Kocaeli Gümrükleri verilerine göre; yıllık ihracatımız yüzde 1.6 artışla 19 milyar dolara ulaştı. Böylelikle Türkiye ihracatındaki payımız yüzde 16.9 olarak gerçekleşti.

-İTHALATTAKİ PAY YÜZDE 19.9

İthalatımız ise yüzde 17 azalışla 40,3 milyar dolar olarak gerçekleşti. Türkiye ithalatındaki payımız ise yüzde 21.8'den yüzde 19.9'a geriledi.

-DIŞ TİCARETTEKİ PAY YÜZDE 18.5

Kocaeli'nin dış ticaret hacmi yüzde 10 gerileyerek 69,3 milyar dolar olarak gerçekleşti. Kocaeli'nin Türkiye dış ticaretindeki payı yüzde 19.7'den yüzde 18.5'e geriledi.

Hidro-karbon İthalatının azalması Türkiye dış ticaretindeki payımızı bir miktar gerilettili.

-VERGİLERİN YÜZDE 10.6'SI

2019 yılı itibarıyla Kocaeli İstanbul ve İzmir'den sonra toplanan vergilerin %10,63'ini karşılayan üçüncü ildir.

İlimiz, 2019 yılında 71 milyar 555 milyon TL vergi ödemiştir. Bu rakam 2018'de 73 milyar 451 milyon TL olmuştu. Sıralamamızda bir değişiklik olmamasına karşın ithalatımızdaki azalış sebebiyle dahilinde alınan kat-

ma değer vergisi geliri geriledi.

-69 İLE EŞDEĞER VERGİ

Bu rakamın gösterdiği kadarıyla 69 ilin toplamı kadar vergi ödüyoruz.

Nitekim Türkiye ortalaması 8 bin 97 lira olmasına karşın Kocaeli'de kişi başına ödenen vergi 36 bin 638 TL'dir. Bu performansıyla Kocaeli devlete en fazla kazanç sağlayan ildir. Türkiye ortalaması 9 bin 991 lira olmasına karşın devletin Kocaeli'de kişi başına harcaması 3 bin 678 TL'dir.

-KURULAN ŞİRKET SAYISI 2114

Kocaeli'de 2019 yılında; kurulan şirket sayısı 2.114'tür. 2018'de kurulan şirket sayısı 2.422 idi. Kapanan şirket sayısı ise 2018'de 445, 2019'da 593'tür.

Bu rakamlara göre daha az şirket kurulmuş, daha fazla şirket kapanmış. Bu da 2019 yılında ekonomide yaşadığımız ivme kaybının yansıması olmalıdır.

-KİŞİ BAŞI GSYH 79.2 BİN TL

2018 yılı verilerine göre, ilimizin Kişi Başı GSYH'sı 79 bin 254 TL olmuş ve ilimiz bu performansla Türkiye birincisi olmuştur.

-SANAYİ ÜRETİMİNDE PAY

İlimiz, 38 bin 197 TL kişi başı sanayi üretimi ile birinci sırada yer

almaktadır. Bu 13.386 TL'lik Türkiye ortalamasının yaklaşık üç katıdır.

Kocaeli GSYH'sında yüzde 54,1 ile ilk sırayı alan sanayi sektörü Türkiye sanayi sektöründen yüzde 6,63 pay almaktadır.

Kocaeli sanayinin ekonomideki payında Tekirdağ'dan sonra ikinci sırada yer almaktadır. Tekirdağ'da sanayi sektörünün ağırlığı yüzde 59,6, Türkiye'deki payı yüzde 2.84'tür.

Kocaeli tarım sektörünün ağırlığı yüzde 0,70, Türkiye tarım sektöründeki payı yüzde 0,43'tür.

Hizmetler sektörünün payı yüzde 45,1, toplam hizmet sektöründeki payı yüzde 3,0'tür.

-İMALAT SANAYİNİN YÜZDE 13'Ü

Türkiye imalat sanayi üretiminin yüzde 13'ünü ürettiğimizi sıklıkla dile getiriyoruz.

TÜİK'in bu hesaplamasında sanayi sektörü içine;

*Madencilik ve taşocakçılığı

*İmalat sanayi

*Elektrik, gaz ve buhar

*Su temini

*İnşaat

sektörlerini de dahil ettiğine dikkatinizi çekmek isterim.

-ELLEÇLENEN YÜKTE BİRİNCİ

Kocaeli, limanlarından elleçlenen yük miktarı ile 2017 yılından itibaren ilk sırada yer alıyor. 2019'da 72.2 milyon ton ile Türkiye'nin yüzde 15'i, 2018'de 73.1 milyon ton ile Türkiye'nin yüzde 15'i...

-208 YABANCI YATIRIM

2019 yılında, Kocaeli'de 32'si yabancı sermayeli olmak üzere toplam 208 yatırım gerçekleşti. Bu Türkiye genelinin yüzde 3.7'sine denk geliyor. Bu yatırımı yapan şirketlerin toplam sermayesi 4 milyar 654 milyon TL, istihdama katkısı 4 bin 899 olarak belirlendi.

-90 KOMPLE YENİ YATIRIM

Kocaeli'de 90 adet komple yeni yatırım projesi devreye sokuldu. Bunlardan 1 milyar 325 milyon TL sermayeli ve 2 bin 327 kişilik istihdam yaratan 81'i yerli firmalarca, 68 milyon

lira sermayeli ve 727 kişilik istihdam yaratan 9'u yabancı sermaye eliyle gerçekleştirildi.

Aynı şekilde toplam 89 tevsii yatırımının 1 milyar 426 milyon lira sermayeli ve 1.220 kişilik istihdam yaratan 75'i yerli sermaye, 305 milyon TL sermayeli, 383 kişilik istihdam yaratan 14'ü yabancı sermaye eliyle gerçekleştirildi.

Diğer Yatırımlar kapsamında 29 proje yer aldı. Bunların 745 milyon TL sermayeli ve 204 kişilik istihdam yaratan 20 adeti yerli

245 milyon TL sermayeli, 38 kişilik istihdam yaratan 9 adeti yabancı sermaye eliyle yapıldı.

2018 yılına göre kıyasladığımızda yatırımlarda maalesef daralma olduğunu görüyoruz.

Türkiye genelinde daralma yüzde 3 olurken Kocaeli'de daralma yüzde yüzde 0,95 ile daha sınırı kaldı.

-TEKRAR YABANCI SERMAYE İHTİYACI

Reformlarla, uygun yatırım iklimini oluşturarak, ülkemize tekrar yabancı sermaye girişini hızlandırmamız, yatırım imkanlarını canlandırmamız gerekiyor.

2004-2005 yıllarında, yılda 700-800 milyon dolar yabancı sermaye çekerken, yargı reformu dahil bir çok reform yaparak, bu rakamı 22 milyar dolara çıkarmıştık. Geçmişte böyle bir tecrübemiz var.

Bu fırsatları en iyi şekilde değerlendirebilmemiz için tekrar bu iklimi oluşturmamız gerekiyor.

-YARGIDAN MEMNUNİYET

Yatırımlarda en önemli unsurun yargıya güven olduğunu biliyoruz.

Türkiye, 2007-2018 arası OECD ülkeleri arasında yüzde 24 ile yargıdan memnuniyetin en çok düştüğü ülke oldu.

-İSTİHDAMDA DURUM

Diğer taraftan

yatırımlardaki daralma maalesef istihdam artışlarını da etkiliyor.

Kocaeli Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlüğü tarafından yayınlanan verilere göre, 2019 yılında;

Alınan açık iş sayısı 91 bin 592 kişi işe yerleştirilenlerin sayısı ise 65 bin 767. Kayıtlı işsiz sayısı ise 85 bin 970 kişi.

Her ne kadar talep karşılanmasa da işe yerleşme sayılarında iyileşme olduğunu görüyoruz. Ama hala iş açığı devam ediyor.

Burada da esas çözümün mesleki eğitim olduğunu düşünüyoruz. Meslek liselerine odaklanılarak, okul-sanayi işbirliğinin geliştirilmesi orta-uzun vadede kalıcı bir çözüm olacaktır. Bu arada

OECD ülkeleri arasında eğitim sisteminden memnuniyetin en düşük olduğu ülkenin Türkiye olduğunu da belirtmeliyiz.

Son veri olarak ilimizdeki Ar-Ge ve Tasarım Merkezi sayılarına baktığımızda, 2018 yılında 117 ar-ge / 14 tasarım

merkezine

ve 2019

yılında

124 ar-

ge / 18

tasa-

rım

mer-

ke-

zine

ulaştık.



Hisarcıklıoğlu: “İngiltere ile Serbest Ticaret Anlaşması yapılmalı”



Türkiye'nin Brexit sonrasında, ticaretten en fazla negatif etkilenecek ülkeler arasında yer aldığına dair analizler olduğuna işaret eden Hisarcıklıoğlu, "Rakibimiz olan özellikle Uzakdoğu'daki ülkelere karşı AB Gümrük Birliği avantajımız sona erecek. Artık bu ülkelerle aynı gümrük vergisine tabi olacağız. Yani bizim maliyetimiz artarken, onlarınki düşecek. Bu nedenle de Brexit'ten en çok kazançlı çıkacak ilk iki ülke, ABD ve Çin olacak." diye konuştu.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) tarafından gerçekleştirilen, Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi başlıklı projenin tanıtım toplantısında konuşan TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu: "Arzumuz İngiltere ile en kısa sürede STA yapılması. Brexit sonrasında ikili ticaretimizin yüzde 70'i, yaklaşık 14 milyar dolar, olumsuz etkilenecek" dedi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) tarafından gerçekleştirilen "Özel Sektör için Ürün Bazlı Brexit Rehberi" başlıklı projenin tanıtım toplantısı 7 Şubat 2020 Cuma günü TEPAV Binası'nda gerçekleşti. Toplantıya, ulusal ve uluslararası sivil toplum kuruluşları, kamu kurumlarının temsilcileri, yabancı misyon temsilcileri, akademisyenler ve öğrenciler katıldı.

TEPAV İcra Direktörü Vekili Sibel Güven'in açılış konuşmasıyla başlayan etkinlikte; Güven, sürecin sağlıklı yürütülmesi için hem ihracat hem de ithalat için, tek tek ürün ve sektör bazında etki alanlarını içeren rapor hazırladıklarını aktardı. Konuya ilişkin bir de internet uygulaması hazırlandığını belirten Güven, firmaların, burada kendi ürünlerinin durumları hakkında da bilgi alabileceklerini dile getirdi.

Toplantıda ikinci açılış konuşmasını yapan T.C. Ticaret Bakanlığı Uluslararası Anlaşmalar ve AB Genel Müdür Vekili Hüsnü Dilemre, TEPAV'ın yapmış olduğu çalışmanın gümrük vergileri hakkında önemli bir kaynak olduğunu belirtirken, Birleşik Krallık ile geçiş döneminde müzakere edilecek Serbest Ticaret Anlaşmasının (STA) önemini de vurgu yaptı. Hazırlanan bu çalışmanın, Türkiye ve Birleşik Krallık arasındaki gümrük vergisi konusu belirsizliği devam ederken, özel sektör

için önemli bir bilgi kaynağı oluşturduğunu dile getirdi. Ayrıca; bakanlığın her türlü senaryoya yönelik çalışmalarının bulunduğunu ve mart ayında Londra'da yapılması planlanan toplantı ile birlikte müzakere sürecinin geçiş dönemi içerisinde başlayacağından ve bakanlığın bu alanda her türlü sermayeye yönelik çalışmaları sürdüreceğinden bahsetti.

Hüsnü Dilemre'nin konuşmasının ardından, TOBB Başkanı M.Rifat Hisarcıkloğlu açılış konuşmasını gerçekleştirdi. Hisarcıkloğlu, Türkiye için İngiltere ile ekonomik, ticari ve politik ilişkilerin her zaman çok önemli olduğunu, İngiltere'deki tüm hükümetlerin, Türkiye'nin AB üyelik sürecine de destek sağladığını belirtti.

HİSARCIKLOĞLU: UZAKDOĞU'YA KARŞI GÜMRÜK BİRLİĞİ AVANTAJI BİTECEK

Türkiye'nin Brexit sonrasında, ticaretten en fazla negatif etkilenecek ülkeler arasında yer aldığına dair analizler olduğuna işaret eden Hisarcıkloğlu, "Rakibimiz olan özellikle Uzakdoğu'daki ülkelere karşı AB Gümrük Birliği avantajımız sona erecek. Artık bu ülkelerle aynı gümrük vergisine tabi olacağız. Yani bizim maliyetimiz artarken, onlarınki düşecek. Bu nedenle de Brexit'ten en çok kazançlı çıkacak ilk iki ülke, ABD ve Çin olacak." diye konuştu.

Hisarcıkloğlu, Brexit'in, Türkiye'yi hem iktisadi, hem de siyasi olarak etkileyeceğine dikkati çekerek, şunları kaydetti: "Arzumuz İngiltere ile en kısa sürede ayrı bir STA yapılmasıdır. STA, İngiltere'nin de yararına olacaktır. Zira İngiltere'den yaptığımız 8 milyar dolarlık ithalatın yarısı, Brexit sonrasında ilave gümrük vergisine tabi olacak. Yani İngiltere'nin de yaklaşık 4 milyar dolarlık ihracatı bundan zarar görecektir. Özetle toplamda, Brexit sonrasında ikili ticaretimizin yüzde 70'i, yaklaşık 14 milyar dolar, olumsuz etkilenecek." Tüm bu süreçlerin değerlendirilmesi ve geleceğe yönelik hazırlık yapmak üzere, TEPAV'ın çok kapsamlı bir çalışma gerçekleştirdiğini dile getiren Hisarcıkloğlu, kamu kuruluşlarının ve firmaların bundan faydalanması tavsiyesinde bulundu.

BÜYÜKELÇİ CHILCOTT

Toplantının son açılış konuşması yapan Birleşik Krallık Türkiye Büyükelçisi H.E. Sir Dominick Chilcott KCMG'de ticari ve küresel lider olma hedefine uygun gümrük vergileri belirleye-

ceklerini belirtti. Türkiye ile İngiltere arasında müzakere edilecek STA'nın ulaştırılması gereken en önemli hedeflerden biri olduğunu aktaran Büyükelçi Chilcott, "AB ile İngiltere arasında AB'nin Kanada ile yaptığı STA'sına benzer bir anlaşma yapmak istiyoruz ancak; kanunlarımızı ve yönetmeliklerimizi AB Mevzuatına uygun biçime getirmeye çalışmayacağız. Yoksa Brexit nedenlerimizin merkezinde yer alan egemenliğimizi yeniden kazanma amacımıza ters düşeriz" diyerek sözlerine devam etti. Önümüzdeki günlerde T.C. Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Yılmaz Batur'un, İngiltere'ye yapacağı ziyaretten ve bu ziyarette bu konuların konuşulmasının beklendiğinden bahsetti. Ayrıca; TEPAV'ın hazırlamış olduğu çalışmanın ve çalışma içerisinde bulunan web arayüzünün firmalar için faydalı bir çalışma olacağını belirterek, bu çalışmada yer alan TEPAV ekibini tebrik etti.

Açılış konuşmalarından ardından TEPAV Proje Koordinatörü Aysegül Taşöz Düşündere tarafından Ürün Bazlı Brexit Rehberi'nin içeriği katılımcılara detaylı şekilde anlatıldı. Düşündere, Türkiye'nin ticaret performansının Brexit'ten negatif olarak etkilenmemesi adına politika yapımcılarının ve özel sektör temsilcilerinin, hem gümrük vergilerindeki değişimlerin sektörler genelindeki olası doğrudan ve dolaylı etkilerini analiz edebilmesi, hem de ürün bazında etkilenme düzeylerini ve değişen rekabet koşullarını ürün bazında öğrenebilmeleri için, hazırlanan Rehber'in referans kaynak oluşabileceğini belirtti.

Sunumun ardından TEPAV Ticaret Çalışmaları Merkezi Direktörü Bozkurt Aran moderatörlüğünde gerçekleştirilen panelde ilk olarak konuşan TEPAV AB Çalışmaları Merkezi Direktörü Nilgün Arısan Eralp, İngiltere'nin egemen ülke olma ve ABD ile STA anlaşması yapabilmenin Brexit sürecinin asıl amaçları arasında olduğunu belirtirken; AB'nin beklentilerin aksine olumsuz etkilendiğini aktardı. AB kendini gözden geçirme ve reform çalışmalarına hız kazandırma çabasına girerken; Avrupa Parlamentosu seçimlerinde aşırı sağın gücünün azaldığını ve Eurobarometer tarafından yapılan bir kamuoyu araştırmasına da atıfta bulunarak, seçmenlerin büyük bölümünün AB'nin kendilerine faydalı olduğunu belirttiklerinden bahsetti.

Panelde konuşan Arçelik Sürdürülebilirlik ve Resmi İlişkiler Direktörü Fatih Özkadı, gümrük vergilerinin tica-

rette önemli olmasına rağmen tek başına yeterli olmadığını ayrıca "Tarife Dışı Önlemler" in de ticari ilişkilerdeki önemine vurgu yaptı. İngiltere'nin AB bütçesine, Almanya'dan sonra iki sırada katkı sağlayan ülke olduğunu ve ayrılığın mutlaka ekonomik yönden etkisinin olacağını belirtti. Ayrıca, AB'de sektörlerin hazırlandığı decarbonization (düşük karbon ekonomisi) konusunda, Almanya'nın yerini almaya çalışan İngiltere'nin ticaret anlaşmalarını da bu konuyu gözeterek hareket edeceği öngörüsünde bulundu. Çin'deki artan işçi maliyetlerinden kaynaklı üretim merkezinin Vietnam'a kayabileceğini ve birçok ülkenin yatırımlarını bu yönde yapacağını düşünen Özkadı, İngiltere'nin de Vietnam ile STA anlaşması yapmak isteyeceğini belirtti. Son olarak; Genel Veri Koruma Yönetmeliğinden (GDPR) bahsederken, Japonya, Güney Kore gibi ülkelerin buna hazır olduklarını ve ülkemizin de hem kamu hem de firmalar tarafında bu konuya önem verilmesi gerektiğini ve hazırlıkların tamamlanarak gerek oluşabilecek fırsatların yakalanabileceğini gerekse olumsuz etkilere önlemlerin alınması gerekliliğini aktardı.

Ford Otosan Resmi İşler Koordinatörü Sinan Ayhan'ın yaptığı konuşmada, GB'den sonra Türkiye'nin gerek otomotiv gerekse otomotiv yan sanayinde önemli üretim alanı olduğunu, bunların da yıllar içindeki rakamlarını vererek açıkladı. Şu an için sektörde İngiltere'ye verilen dış ticaret fazlasının herhangi bir anlaşma olmaması durumunda, sadece Türkiye tarafında değil aynı zamanda sektör bazında önemli ithalatçımız olan İngiltere'de ciddi kayıplar oluşturacağını, dolayısıyla iki taraf arasında yapılacak STA'nın önemli olduğunu vurguladı.

Panelde son olarak konuşan TEPAV G20 Çalışmaları Merkez Direktörü Mehmet Sait Akman, geçiş süreci boyunca, hem İngiltere hem AB hem de Türkiye tarafında yaşanabilecek gelişmeler hakkında detaylı bilgiler verirken; gümrük vergileri gibi statik etkilerin yanı sıra dinamik etkilerin de ticarete önemli olacağı döneme girildiğinden bahsetti. Değişen üretim tarzlarından, tarım ve hizmetler tarafındaki ticaretten bahseden Akman, Brexit sürecinde müzakere edilecek STA'nın AB ile müzakere edilmesi planlanan GB'nin modernizasyonu açısından da önemli bir örnek oluşturabileceğini vurguladı. Panelin ardından katılımcıların sorularının cevaplanmasıyla toplantı sona erdi.

Ticaret Bakanlığı'nın planı: AB ile eşzamanlı İngiltere ile STA...



Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Brexit'in olumsuz sonuçlarından etkilenmemek için İngiltere ile AB'ye paralel STA imzalanacağını açıkladı.

Türkiye'nin, BREXIT'in olumsuz ekonomik sonuçlarından etkilenmemek amacıyla bir eyle planını devreye sokacak.

Bu kapsamda Türkiye'nin de AB ile eşzamanlı olarak İngiltere ile serbest ticaret anlaşması (STA) imzalayacağını açıklayan Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, bu konuda hem AB yönetimi hem de İngiltere yönetimi ile mutabık kaldıklarını söyledi.

Pekcan, "Brexit 31 Ocak'ta devreye girdi, geçiş süreci tamamlanıyor. AB, İngiltere ile bir serbest ticaret anlaşması imzalayacak. Biz o görüşmelere Türkiye olarak katılamıyoruz. Ancak o görüş-

melere paralel aynı anda bizim de STA'mız yürürlükte olacak" ifadelerini kullandı.

6 ÖN TOPLANTI

Türkiye ve İngiltere arasında BREXIT ile ilgili bir çalışma grubunun bulunduğunu hatırlatan Pekcan şunları söyledi: "BREXIT ve sonrasına ilişkin planlamalar uzun soluklu bir süreç. Bu konuda İngiltere ile şu ana kadar 6 ön toplantı yaptık. İngiltere'nin bize söylediği, Brexit sonrası hedef dört ülkeden birisi Türkiye. 27 Şubat'ta İngiltere'den bir heyet ve AB'den bir heyet Türkiye'ye gelecek. Türkiye'den Bakan Yardımcım ve ekiplerimiz geçen hafta İngiltere'de ön görüşmeler yaptı. Ben de muhabatım Bakandan randevu talep ettim. Eşzamanlı STA imzalanması kararından sonra ilk görüşmeyi gerçekleştireceğiz, yol haritamızı çizeceğiz. Teknik ekiplerin çalışmaları zaten devam ediyor. Anlaşmaların metni ya da kapsamı dışında henüz netleşmiş bir şey yok."

Eximbank'ın döviz kredilerinde faiz indirimi müjdesi

Bakan Pekcan, Türkiye'nin makroekonomik göstergelerindeki olumlu gelişmeler sonucunda ülke risk priminde yaşanan gerilemenin gelecek dönemde bankanın döviz kaynak maliyetlerini daha da düşüreceğine dikkati çekerek, şunları kaydetti:

"Türk Eximbank önümüzdeki dönem uluslararası piyasalardan gerçekleştirilecek uygun maliyetli ilave borçlanmalar kapsamında ihracatçıların döviz kredilerini daha uygun koşullarda ve daha yoğun bir biçimde kullanabilmesine imkan tanıyacak yeni bir faiz indirimine gitti. Bu kapsamda, kısa vadeli döviz kredilerinde 60 baz puana varan, reeskont döviz kredilerinde 90 baz puana varan, orta ve uzun vadeli döviz kredilerde ise 140 baz puana varan faiz indirimi yapıldı. Yeni indirimle birlikte faizler, kısa vadeli döviz kredilerinde libor/euribor+yüzde 1,80-2,00, reeskont döviz kredilerinde libor/euribor+yüzde 0,30-1,50, orta ve uzun vadeli döviz kredilerinde ise libor/euribor+yüzde 1,00-3,75 aralığına gerilemiş oldu."

Bakan Pekcan'ın gündemi yoğun...

Bakan Pekcan: Cumhuriyet tarihi rekorunu kırdık

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, "2019'da 53,7 milyar dolar hizmet ihracatı geliri elde ederek Cumhuriyet tarihi rekorunu kırdık." ifadesini kullandı.

Pekcan, Twitter hesabından yaptığı paylaşımda, hizmet ihracatında elde edilen başarıyı sürdürdüklerine dikkati çekti.

Bakanlık olarak hizmet ihracatına verdikleri destek ve bu alanda yürüttükleri çalışmaların, etkili şekilde devam edeceğinin altını çizen Pekcan, şunları kay-

detti:

"2019 yılında 53,7 milyar dolar hizmet ihracatı geliri elde ederek Cumhuriyet tarihi rekorunu kırdık. Ayrıca, hizmetler dengesi 31,5 milyar dolar fazla vererek, cari işlemler dengesine de olumlu yönde katkı sağlamaya devam ediyor. Hizmet ihracatçılarımızın gayretleri ve dünyanın dört bir yanına ulaşan hizmetlerimiz sayesinde, bu alanda daha nice rekorların kırılacağına olan inancımız tamdır."

Hırvatistan ile 2 milyar dolar ticaret hedefi belirlendi

Türkiye ve Hırvatistan arasındaki ilişkilerin ve ticaretin geliştirilmesi amacıyla Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve Türk iş insanları Hırvatistan'a çıkarma yaptı. İki ülke arasında ticaret hacminin 664 milyon dolar olduğunu ifade eden Ruhsar Pekcan, "Öncelikli hedefimiz ticaret hacmini 2 milyar dolara çıkarmak. Uzun vadeli hedefimiz ise 5 milyar dolar" ifadelerini kullandı.

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) ve Türk iş insanlarından oluşan geniş bir heyetle birlikte Hırvatistan'da yürüttüğü temaslarda koronavirüsün ardından oluşan yeni iş fırsatları başta olmak üzere, iki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin geliştiril-

mesi için atılacak adımlar gündeme geldi. Temasları kapsamında Hırvatistan Girişimcilik ve El Sanatları Bakanı Darko Horvat ile bir araya gelen ve ikili görüşme sonrasında basına açıklama yapan Pekcan iki ülke arasındaki ticaret hacminin son iki yılda ivme kazandığını belirterek,

"Son yıllardaki atılımlarla birlikte ticaret hacmimiz 664.5 milyon dolara ulaştı. Biz iki ülke arasındaki ticaret hacmini öncelikle 2 milyar dolara ve uzun vadede de 5 milyar dolara çıkarmayı hedefliyoruz" dedi. Hırvat Bakan Horvat da Türkiye ve Hırvatistan iş insanlarının karşılıklı ticareti artırmaya yönelik adımlar attığını ve birçok sektörde iki ülke için de önemli fırsatlar bulunduğunu söyledi.

Bakan Pekcan, Türkiye-Pakistan İş Forumu'nda konuştu

Bakan Pekcan, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile Pakistan Başbakanı İmran Han'ın katılımıyla gerçekleştirilen Türkiye-Pakistan İş Forumu'nda konuştu.

Pekcan, "Stratejik Ekonomik Çerçeve Belgesi ve Eylem Planı'nın taraflar arasındaki ekonomik ilişkilerin gelişimi açısından yol haritası oluşturduğunu ifade ederek, "Bu eylem planında yer alan hususları gerçekleştirmek üzere Pakistanlı dostlarımızla beraber iş birliği içinde titizlikle çalışmaktayız." diye konuştu.

Türkiye ve Pakistan arasındaki dış ticaret hacminin 850 milyon doları aştığını bildiren Pekcan, bu rakamın en kısa zamanda 1 milyar doları geçeceğini, daha sonra da iki ülkenin potansiyelini yansıtacak seviyelere

geleceğini söyledi.

Pekcan, mal ticareti kadar karşılıklı yatırımların artırılmasının da önemli olduğuna dikkati çekerek, "Türkiye'nin önde gelen firmalarının Pakistan'da yatırımcı olduğunu görüyoruz, yaklaşık 3 bin 500 kişiye istihdam sağlıyorlar. Cumhurbaşkanımızın ziyareti vesilesiyle yatırımların da ivmelenerek devam edeceğine inanıyoruz. Bundan böyle Pakistan'ın altyapı ve üstyapı yatırımlarında müteahhit firmalarımızın daha fazla yer alması stratejik ilişkilerin artırılmasında önem taşıyor. Bu projelerin finansmanında Eximbank kaynaklarından olduğu kadar Türkiye'nin de ortak olduğu Asya Altyapı Yatırım Bankasının finansal imkanlarından da yararlanılabiliyor." ifadelerini kullandı.

Meksika'da düzenlenecek Türk Günü'nde ithalatçılarla ihracatçılar buluşacak

Meksika'da Türk günü düzenlenerek, 32 bölgeden Meksikalı ithalatçılar, Türk iş insanlarıyla buluşturulacak. Nisan ayında Meksico City'de de Türk İhracat Ürünleri Fuarı olarak tarım, petrol, plastik, kauçuk, tekstil-konfeksiyon, demir-çelik, iklimlendirme, elektronik, otomotiv, deniz taşıtları, mobilya sektörlerinde ihracat bağlantıları kurulmaya çalışılacak. Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan bir grup gazeteciyle yaptığı sohbet toplantısında 2019'da 2.6 trilyon dolarlık GSYİH ile dünyanın ve 420 milyar dolarlık ithalatıyla en büyük 13. ithalatçısı olan Meksikalı Bakan ile Davos'ta yaptığı görüşmeyi anlattı. Pekcan, Meksika ile AB arasında serbest ticaret anlaşması (STA) imzalanmasından

sonra bu ülkeden Türkiye'ye zaman zaman trafik sapması yapılarak gümrüksüz mal sokulmaya çalışıldığını belirtti. Türkiye'nin bunun üzerine menşei sorgulaması yaptığını söyleyen Pekcan, Meksika Ekonomi Bakanı Graciela Marquez'e iki ülkenin de hassas olduğu ürünlerin dikkate alınacağı bir STA yapma önerisinde bulunduğunu kaydetti. Meksika'nın, Türkiye'nin hedef ülkeleri arasında yer aldığını anımsatan Pekcan, sözlerini şöyle sürdürdü "Türkiye'nin bu ülkeye ihracatı 668 milyon, ithalatı ise 743 milyon dolar. Bu ülkeye tarım, petrol, plastik, kauçuk, tekstil-konfeksiyon, demir-çelik, iklimlendirme, elektronik, otomotiv, deniz taşıtları, mobilya sektörlerinde ihracat potansiyeli bulunuyor."



İKV Başkanı Zeytinoglu: “Türkiye Brexit sonrası AB ile bağlarını güçlendirmeli”

Avrupa Parlamentosu'nda 29 Ocak 2020 tarihinde yapılan oylama sonucunda Birleşik Krallık'ın AB üyeliğinden Çekilme Anlaşması 49 red ve 13 çekimser oya karşılık 621 oyla kabul edildi. AP'de söz alan siyasi grupların temsilcileri bunun bir son olmadığını ve Avrupa halklarını birleştiren bağların güçlü olduğunu belirtti. Bunun yanında Brexit'ten ders çıkarılması ve bu dersler uyarınca AB'nin geleceğine şekil verilmesi gerektiği de

vurgulandı.

Son aşamada AB Bakanlar Konseyi nitelikli çoğunluk metodu ile Üyelikten Çekilme Anlaşmasını oylandı. Böylece AB'nin en genç üyesi Hırvatistan'ın AB Dönem Başkanlığı sırasında AB üyeliğinden ilk ayrılma gerçekleşti. 31 Ocak 2020 itibarıyla AB artık 27 üyeli bir Birlik haline geldi.

İKV Başkanı Zeytinoglu, AB için son derecede kritik olan bu süreci yorumladı ve Türkiye açısından

önemine değindi:

"23 Haziran 2016'da Birleşik Krallık'ta yapılan referandum ve sonrasında 29 Mart 2017'de Birleşik Krallık hükümetinin resmen üyeliğinden ayrılmak için başvurması ile başlayan Brexit süreci 3,5 yıldan sonra tamamlandı. "İkinci referandum olur mu", "Sert Brexit mi olacak?" gibi sorularla geçen bu süre sonunda kritik aşamaya gelindi. 31 Ocak 2020 itibarıyla Birleşik Krallık'ın olmadığı, 27 üyeli bir AB ile karşı karşıya kaldık. AP Üyelikten Çekilme Anlaşması'nı onaylamasının ardından AB Bakanlar Konseyi de Anlaşmayı onayladı. Birleşik Krallık artık resmen AB'yi terk etmiş oldu. Ancak 2020'nin sonuna kadar bir geçiş süreci öngörüldü. Bu süreç içinde de AB ve Birleşik Krallık arasındaki yeni ilişkiyi belirleyecek olan bir Anlaşma müzakere edilecek. Yani 11 ay içinde bu yeni Anlaşma'nın tamamlanması gerekiyor. Geçiş süreci bir defalığına bir veya 2 yıl için uzatılabilir. Ancak uzatma kararının 1 Temmuz öncesinde alınması gerekiyor. AB tarafı ek sürenin gerekeceğini söylese de, Başbakan Boris Johnson buna gerek olmayacağını söylüyor. Yine sıkı bir pazarlık süreci ile karşı karşıya kalacağız. Geçiş süreci tamamlanana kadar Birleşik Krallık AB kurallarını uygulamaya devam edecek. Birleşik Krallık ile imzalanması öngörülen yeni Anlaşma'nın AP tarafından onaylanması gerekiyor. Hatta Anlaşma'nın kapsamına giren konuların Üye devletlerin yetki alanında olan konular olup olmayacağına bağlı olarak, Üye Devlet Parlamentolarından da geçmesi gerekebilir. Yani önümüzde yine çetin ve belirsiz bir süreç duruyor".

Başkan Zeytinoglu, Brexit süreci sonrasında AB ile Birleşik Krallık arasında imzalanacak yeni Anlaşma'nın Türkiye açısından da önemli olduğunu hatırlattı:

"Birleşik Krallık AB içinde ikinci büyük ihracat partnerimiz. Türkiye'de önemli yatırımcı ülkelerden. Son verilere göre yüzde 6,2'lik pay ile 6'ncı sırada geliyor. Bu ülke ile müzakere edeceğimiz ve gümrük birliği ilişkisinin yerini alacak olan Anlaşma Türkiye için büyük önem taşıyor. Hem hâlihazırdaki ilişkiyi korumamız, hem de bu Anlaşmaya yeni sektörleri ekleyerek kapsamını geliştirmemiz lazım. AET ile 1963'e imzalanan Ankara Anlaşması'ndan

doğan yerleşim haklarını vatandaşlarımız bugüne kadar kullandılar. Birleşik Krallık AB üyeliğinden ayrılarak bu Anlaşma'nın tarafı olmaktan da çekilmiş olacak. Müzakere edeceğimiz yeni Anlaşma geçerli olacak. Burada da önemli bir husus var. AB ile aramızdaki gümrük birliği sebebiyle, önce AB'nin Birleşik Krallık ile Anlaşmayı tamamlamasını beklememiz gerek. Ancak bu süreç içinde AB ile paralel olarak Birleşik Krallık ile görüşmeleri devam ettirebiliriz. Birleşik Krallık AB'den ayrı-

31 Ocak 2020 itibarıyla Birleşik Krallık'ın olmadığı, 27 üyeli bir AB ile karşı karşıya kaldık. AP Üyelikten Çekilme Anlaşması'nı onaylamasının ardından AB Bakanlar Konseyi de Anlaşmayı onayladı. Birleşik Krallık artık resmen AB'yi terk etmiş oldu. Ancak 2020'nin sonuna kadar bir geçiş süreci öngörüldü.

linca AB'nin yanında ABD, Japonya, Kanada, Güney Kore, Avustralya gibi birçok ticaret ortağı ile Anlaşma yapmak durumunda kalacağından, Türkiye ile bir Anlaşmayı hızla tamamlaması kendi müzakere kapasitesine de bağlı olacak. Bu süreçte çok uyanık olmalı ve müzakere pozisyonunu titizlikle belirlemeliyiz. Unutulmamalı ki, herhangi bir Anlaşma'nın zamanında müzakere edilip, yürürlüğe girmemesi halinde, Brexit sürecinden en olumsuz etkilenecek ülkeler arasında AB'den

sonra ilk sırada yer alıyoruz. Bu süreçte iş dünyası olarak, Ticaret Bakanlığımız ile birlikte çalışmaya devam edeceğiz."

Başkan Zeytinoglu son olarak Brexit sonrasında Türkiye'nin AB ile ilişkilerine de değindi ve Birleşik Krallık'ın olmadığı bir AB'nin değişim içinde olacağına ve Türkiye'nin de bu süreçte AB ile ilişkilerini onarması gereğine dikkat çekti:

"AB ekonomik olarak da siyasi olarak önemini koruyor. İhracatımızın yarısını yaptığımız bir Blok olarak, değer zincirlerinde yer alıyoruz. ABD Başkanı Trump'ın ticaret savaşları ile başlayan süreçte korumacı önlemlerin yaygınlaşması değer zincirlerini de tehdit ediyor. Bu açıdan gümrük birliğinin güncellenmesi suretiyle AB ile ticari ve ekonomik ilişkilerimizin güçlendirilmesi ve sorunların giderilerek rayına oturtulması gerekiyor. Yönetişim, hukuk, yargı ve haklar alanında reformların hızlandırılması gümrük birliği güncellenme sürecinin başlatılabilmesi ve AB ile ilişkilerimizin onarılabilmesi açısından şart. Bunun yanında, Brexit sonrası Türkiye AB'de üyelik sürecine daha sıcak bakan bir Üye Devleti kaybetmiş olacak. Fransa'nın tutumu malum. Cumhurbaşkanı Macron birçok defa Türkiye ile yeni bir ortaklığın onarılmasını tercih ettiğini söyledi. Almanya Başbakanı Merkel de imtiyazlı ortaklık taraftarıydı. Ancak bu tavrını müzakerelelere yansıtmadı. Temmuz sonrası AB'de dönem başkanlığı Almanya'ya geçiyor. Bu altı aylık süreyi iyi kullanmalı ve Almanya ile birlikte çalışarak AB-Türkiye ilişkilerini yeniden canlandırmak ve özellikle gümrük birliği güncellenme sürecini başlatmak için adım atmamız gerekiyor."





İngiltere'nin Brexit takviminde geri sayım başladı

İngiltere'nin Avrupa Birliği ile 1973 yılında başladığı yolculuğu 31 Ocak gecesi sona erdi. İngiltere'nin AB'den çıkış anlaşması kapsamında 2020'nin sonuna kadar uygulanacak olan geçiş anlaşması nedeniyle İngiliz ekonomisi üzerinde doğrudan ve sert etkilerin görülmesi beklenmiyor. Öte yandan İngiltere ile AB arasında önümüzdeki 11 ay boyunca son derece zorlu bir müzakere sürecinin yaşanması öngörülüyor.

İngiltere, Avrupa Birliği'nden ayrılırken bir yandan birlik üyesi ülkelerle bir yandan da alternatif pazarlarla oldukça çetin geçmesi beklenen serbest ticaret müzakerelerine hazırlanıyor. Peki İngiltere bu kez masada kazanabilecek mi?

İngiltere'nin Avrupa Birliği ile 1973 yılında başladığı yolculuğu 31 Ocak gecesi 23:00'te sona erdi.

İngiltere'nin AB'den çıkış anlaşması kapsamında 2020'nin sonuna kadar uygulanacak olan geçiş anlaşması nedeniyle İngiliz ekonomisi üzerinde doğrudan ve sert etkilerin görülmesi beklenmiyor. Öte yandan İngiltere ile AB arasında önümüzdeki 11 ay boyunca son derece zorlu bir müzakere sürecinin yaşanması öngörülüyor.

Geçiş sürecince İngiltere ortak pazarda kalmaya devam ederken, mal ve hizmetlerin ticaretinde mevcut statüko devam edecek. Öte yandan İngiltere'nin

artık AB parlamentosunda ya da kurumlarında temsilcileri olmayacak. Kısacası İngiltere 31 Ocak sonrasında karar alma mekanizmalarından tamamen çıkmış olacak.

Serbest ticaret anlaşmalarının son derece kapsamlı ve teknik müzakereler içerdiği düşünüldüğünde 11 aylık sürecin İngiltere ve AB arasında kapsamlı bir anlaşmanın yapılması için yeterli olmadığı düşünülüyor. İngiltere Başbakanı Boris Johnson ise geçiş sürecinin 2020 yılından sonrasına uzatılmaması konusunda kararlı. Öte yandan AB yetkilileri kapsamlı bir ticaret anlaşmasının yapılması için 2022'ye kadar uzayabileceğini öngörüyor.

Daha önce AB ile Kanada arasında yapılan serbest ticaret anlaşması görüşmeleri 7 yıl sürmüş, sekizinci yılında parlamentolar tarafından onaylanabilmişti. Şimdi ise İngiltere temel ticaret ortağı olan AB ile serbest ticaret anlaş-



ması müzakerelerine başlayacak. Bu müzakerelerin en erken mart ayında başlaması, tarım, hayvancılık ve balıkçılık, hizmetler gibi alanlarda ciddi tartışmaların yaşanması bekleniyor.

İngiltere'nin 2020 yılının sonuna kadar AB ile uzlaşmaya varamaması ve geçiş sürecini de uzatmaya yanaşmaması durumunda, ülke bir kez daha anlaşmasız çıkış riski ile karşı karşıya kalacak. Bu durumda AB ile ticaretini ya AB tarafından uygulanacak kurallara göre ya da Dünya Ticaret Örgütü'nün (WTO) gümrük tarifelerine göre yapmak zorunda kalacak.

İngiltere Başbakanı Boris Johnson her ne kadar her fırsatta AB ile uyumlu bir sistemi hedeflediklerini belirtse de AB'nin müzakereler sırasında İngiltere'nin üçüncü pazarlarla yapacağı anlaşmaları da göz önünde bulundurması bekleniyor. İngiltere için serbest ticaret müzakerelerini zorlaştıracak bir diğer konu ise esasen bu müzakerelerin 27 ülke ile yapılacak olması. Bu müzakerelerde tek tek her ürün ve hizmetin ticaretinin bir diğer ülke ile eşleştirmesinin yapılması, her madde üzerinde tartışmaların olması bekleniyor.

Özellikle İngiliz ekonomisinin yaklaşık yüzde 80'lik kısmını oluşturan

hizmet sektörüne ilişkin yapılacak görüşmeler büyük önem taşıyacak. Londra finans merkezinin geleceği ve Avrupa piyasalarına erişimin devamı önemli gündem maddeleri arasında yer alması bekleniyor. 2016 yılından bu yana oluşan belirsizlik ortamında uluslararası finans şirketlerini Paris, Frankfurt, Dublin ve Lüksemburg gibi alternatif finans merkezlerine çekmeye çalışan AB'nin İngiltere'yi müzakere masasında zorlaması olası görünüyor.

İngiliz basınına göre bankaların ve varlık yöneticilerinin referandumdan bu yana yaklaşık 1 trilyon sterlin değerindeki varlığı AB ülkelerine aktardığı tahmin ediliyor. Brexit belirsizliğinin sürmesi Londra'nın finans merkezi konumuna zarar veriyor. Örneğin Merkezi New York'ta bulunan danışmanlık şirketi Duff & Phelps tarafından hazırlanan "Küresel Regülasyon Görünümü" raporuna göre, New York, Londra'yı geride bırakarak 2019 yılında dünyanın en büyük finans merkezi konumuna yükseldi. 2019 yılı itibarıyla ankete katılan üst düzey finans yöneticilerinin yüzde 56'sı New York'u, yüzde 34'ü ise Londra'yı öncelikli finans merkezi olarak gördüğünü belirtiyor.

İngiltere, AB'ye daha önce 39 milyar sterlin seviyesinde bir boşanma tazminatının ödenmesi vaadinde bulunmuştu. İngiliz Bütçe Sorumluluk Ofisi (OBR) verilerine göre son dönemde ödenen üyelik katkı payları düşüldüğünde İngiltere'nin AB'ye yaklaşık 30 milyar sterlinlik bir boşanma tazminatını ödemesi gerekiyor. Önümüzdeki dönemde taraflar arasında bu tazminatında da ne zaman ve kaç taksitte ödeneceği görülecek.

İNGİLTERE HANGİ ANLAŞMALARI İMZALADI?

Avrupa Birliği bu zamana kadar 40 serbest ticaret anlaşması yaptı. İngiltere AB üyesi olarak bu anlaşmalar yoluyla Kanada dahil olmak üzere yaklaşık 70 ülke ile ticaret yapıyordu. Bu zamana kadar İngiltere AB ile serbest ticaret anlaşması olan ülkelerle AB ile olan anlaşmanın aynısını imzalamak için görüşüyor.

Geçiş sürecinin sonunda taraflarla mutabık kalınması durumunda İngiltere bu ülkelerde daha mevcut şartlarla ticaretini yapabilecek. Aynı zamanda 1 Şubat itibarıyla AB'den çıkan İngiltere, AB'nin serbest ticaret anlaşması olmayan diğer ülkelerle de resmen ticaret müzakerelerine başlayabilecek. İngiltere bir yandan da AB ile geçiş sürecinin sonunda devreye girecek olan serbest ticaret anlaşması görüşmele-

rini yapacak.

İngiltere, bu zamanda kadar AB'den çıkış ile birlikte karşılıklı ticaretin mevcut şartlarla devamı için 20 "devamlılık" anlaşması imzaladı. Bu anlaşmalar Kosova, Ürdün, Tunus, Gürcistan, Güney Kore, Norveç, İzlanda, İsrail, İsviçre ve Şili gibi toplam 50 ülkeyi kapsıyor.

İngiltere ve Türkiye arasında ise görüşmeler sürüyor. Geçen yılın aralık ayında Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, "Türkiye'nin AB ile İngiltere arasında imzalanacak anlaşmaya paralel bir anlaşma imzalanması üzerinde çalışmaları var." ifadesini kullanmıştı.

AB, İngiltere'nin en önemli ticari ortağı konumunda. İngiltere'nin AB'ye ihracatı, toplam ihracat içerisinde yüzde 44'lük bir paya sahip. Ülke, 616 milyar sterlinlik ihracatının 274 milyar sterlinlik kısmını AB ülkelerine gerçekleştirdi. Geçen yıl İngiltere'nin AB ülkelerinden yaptığı ithalatın büyüklüğü ise 341 milyar sterlin düzeyinde. AB'nin İngiltere'nin toplam ithalatındaki payı yaklaşık yüzde 53 seviyesinde. İngiltere'nin bu zamana yaptığı "devamlılık" anlaşmaları toplam ticaretinin sadece yüzde 8'ini kapsıyor.

Geçen yılın aralık ayında ABD Başkanı Trump, İngiltere Başbakanı Johnson'ı kazandığı seçim zaferinden ötürü tebrik etmiş ve iki liderin "iddialı bir serbest ticaret anlaşması" için müzakerede bulunma konusunda mutabık kaldığı açıklanmıştı. Öte yandan İngiltere'nin Çinli Huawei şirketinin ülkenin 5G altyapısında rol almasına izin vermesinin ardından bu gelişmenin iki ülkenin ticaret anlaşması müzakerelerine olası yansımaları merak konusu.

ULUSLARARASI FİNANS KURULUŞLARI UYARIYOR

Dünyanın önde gelen finans kuruluşları İngiltere ve AB arasındaki serbest ticaret müzakerelerini yakından izleyecek. Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Moody's konuya ilişkin açıklamasında İngiltere ve AB arasında ticaret bağlarının gevşeyebileceğini, bunun da ülkenin ekonomik temelleri üzerinde olumsuz etkileri olacağı uyarısında bulundu.

Bir diğer kredi derecelendirme kuruluşu Standard & Poor's (S&P) ise İngiltere'nin AB'de ayrılıyor olmasına rağmen halen önünde çeşitli zorlukların olduğunu bildirdi. Ayrılık sürecinin getirebileceği belirsizliklerin farkında olan İngiltere Merkez Bankası da beklentisini 2020 için yüzde 1,25'ten yüzde 0,75'e, 2021 için yüzde 1,75'ten yüzde 1,50'ye ve 2022 için yüzde 2'den yüzde 1,75 seviyesine düşürdü.



Haydar Yenigün: Hurda teşvik programı koşulsuz devam etmeli

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) Yönetim Kurulu Başkanı Haydar Yenigün, hurda teşvik programının içeriğinin aynı araçla değişim koşulu kaldırılarak sürekli bir program olarak ele alınması gerektiğini söyledi ve "2019 yılı sonrasında da devam etmesi, ülkemiz ihracatının yüzde 19'unu gerçekleştiren, ekonomimize önemli katkılar sağlayan otomotiv sanayimiz adına önem arz ediyor" dedi.

Kamuoyunda "hurda teşviki" olarak bilinen "Yaşlı Araç Değişim Programı"yla ilgili açıklama yapan Yenigün, programın devreye alındığı Haziran 2018'den bu yana 400 binden fazla hurda aracın trafikten silindiğine dikkat çekti ve ekledi:

"Söz konusu programı; iç pazarın canlanması, ekonomiye katkı, trafik güvenliği ve her şeyden önemlisi çevre duyarlılığı dikkate alındığında çok önemli bir uygulama olarak değerlendiriyoruz. Bu çerçevede, hurda teşvik

OSD verilerine göre; Ocak ayında otomotiv sektörü üretimi yerinde sayarken, otomobil üretimi yüzde 6 artış gösterdi.

programının içeriğinin aynı araçla değişim şartı kaldırılarak, birçok ülkede olduğu gibi sürekli bir program olarak ele alınması veya kısa vadeli bir çözüm olarak 2019 yılı sonrasında da devam etmesi, ülkemiz ihracatının yüzde 19'unu gerçekleştiren, ekonomimize önemli katkılar sağlayan otomotiv sanayimiz adına önem arz ediyor."

Programın devreye alındığı günden itibaren iç pazardaki satışlara önemli katkılar sağladığını belirten Yenigün, "TÜİK verilerine göre, 2018 yılı Haziran ayı itibarıyla trafikten kaydı silinen araç sayısında ciddi artış yaşandığı gözlemlenmiştir. 2018 yılı Ocak-Mayıs döneminde 22 bin 674 adet araç trafikten silinmişken Haziran- Aralık döneminde

180 bin 306 adet aracın trafikten kaydı silindiği görülmektedir. 2019 yılı ilk on ayında trafikten kaydı silinen araç sayısı ise 224 bin 234 adete ulaşmıştır. Kaydı silinen araçların ciddi bir kısmının yerine yeni araç alındığı kabul edilirse, hurda teşvik uygulamasının pazardaki daralmayı frenlediği sonucu çıkmaktadır. Diğer bir ifade ile hurda programı ve vergi indirimleri olmasaydı pazarda yaşanan daralmanın daha fazla olacağı değerlendirilebilir" diye konuştu.

Mevcut "Yaşlı Araç Değişim Programı"nın etkinliğini artırmak üzere 4 önemli öneri hazırladıklarını dile getiren Yenigün, bu önerileri şöyle sıraladı:

- Program içeriğinde aynı kategoride araçla değişim şartının kaldırılması, özellikle de otomobil ve hafif ticari araç sınıflarında bir aracın hurdaya ayrılması ile yeni bir otomobil veya hafif ticari araç sınıfında araç alımına imkan sağlanması gerekmektedir. Yani aynı kategoride araç alma zorunluluğunun bu kategoriler için kaldırılması sağlanmalıdır.

• 2019 yılında uygulamaya alınan yeni emisyon normlarından kaynaklı ek maliyetler ve ekonomik koşullar ile oluşan fiyat artışları göz önüne alınarak terkin edilecek ÖTV tutarları güncellenmelidir.

• Fiyat seviyesi yüksek ve ÖTV oranları göreceli olarak düşük olan ağır ticari araç grubunda etkisi çok kısıtlı kalan hurda teşvik uygulamasının, bu araç grubu için katkısı artıracak şekilde yeniden kurgulanması gerekmektedir.

• Ülkemiz yaşlı traktör parkının gençleşmesi ve tarımda verimliliğin artması için traktörler de program kapsamına alınmalıdır.

-Ocak'ta üretim değişmedi

Öte yandan OSD verilerine göre 2020 yılı Ocak ayında toplam üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre aynı seviyede kalırken, otomobil üretimi yüzde 6 oranında arttı. Bu dönemde, toplam üretim 109 bin 783 adet, otomobil üretimi ise 75 bin 396 adet düzeyinde gerçekleşti.

2020 yılı Ocak ayında toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 89 artarak 28 bin 25 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 101 oranında arttı ve 22 bin16 adet olarak gerçekleşti.

Ticari araç grubunda, 2020 yılı Ocak ayında üretim yüzde 11 seviyesinde azalırken, ağır ticari araç grubunda yüzde 43, hafif ticari araç grubunda ise yüzde 9 seviyesinde azaldı. 2019 yılı Ocak ayına göre ticari araç pazarı yüzde 55, hafif ticari araç pazarı yüzde 55 ve ağır ticari araç pazarı yüzde 59 arttı.

2020 yılı Ocak ayında bir önceki yılın aynı ayına göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 4 oranında azalırken, otomobil ihracatı yüzde 3 oranında arttı. Bu dönemde, toplam ihracat 89 bin 962 adet, otomobil ihracatı ise 60 bin 438adet düzeyinde gerçekleşti.

2020 yılı Ocak ayında bir önceki yılın aynı ayına göre, toplam otomotiv ihracatı Dolar bazında yüzde 4 artarken, Euro bazında ise yüzde 6 arttı. Bu dönemde toplam otomotiv ihracatı 2,5 Milyar \$ olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 27 artarak1 milyar 33 Milyon \$ seviyesinde gerçekleşti. Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 31 artarak 930 Milyon € seviyesinde gerçekleşti.

Ford Otosan'ın hibrit elektrikli ticari aracı Ankara yollarında test edilecek



Türkiye Uluslararası ödüllü Ford Custom PHEV'in yeni test sürüşleri Ankara'da gerçekleştirilecek. Türk otomotiv sanayinin öncü şirketi Ford Otosan, 2020 Uluslararası Yılın Ticari Aracı (IVOTY) ödülünün sahibi, hibrit elektrikli Ford Custom (PHEV) Plug-In Hybrid modelini 15-16 Ocak tarihlerinde Ankara'da ATO Congressium'da gerçekleştirilen Akıllı Şehirler ve Belediyeler Kongre ve Sergisi'nde tanıttı.

Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mansur Yavaş'ın katılımı ile gerçekleşen etkinlikte sergilenen, Türkiye'de üretilen segmentinin ilki, uluslararası ödüllü modelin test amaçlı olarak Ankara Büyükşehir Belediyesi'ne verileceği ve buradan elde edilecek verilerin Ford Otosan mühendisleri tarafından Akıllı Şehir Modelleri, Temiz Ulaşım Yöntemleri ve ürün geliştirme için kullanılacağı bilgisi de paylaşıldı.

2020 Uluslararası Yılın Ticari Aracı (IVOTY) ödüllü, Türkiye'nin ilk ve tek yerli şarj edilebilir, hibrit elektrikli ticari aracı Transit Custom PHEV'i Ankara ATO Congressium'da gerçekleştirilen Akıllı Şehirler ve Belediyeler Kongre ve Sergisi'nde sergileyen Ford Otosan, etkinlik kapsamında test amaçlı olarak 2 adet aracın da Ankara Büyükşehir Belediyesi'ne verileceğini duyurdu. Böylece araçlar Ford'un Valensiya, Köln ve Londra çalışmaları'nın ardından, Ford Otosan tarafından Ankara yollarında test edilecek.

ilk Yeni Ford Transit ve Tourneo Custom PHEV, Avrupa'nın en büyük ticari araç üretim üssü olan Ford Otosan Kocaeli Fabrikalarında üretiliyor. Dünya Ekonomik Forumu'nun (WEF) dünyada sadece 16 fabrikayı kabul ettiği "Global Lighthouse Network"

ağına Türkiye'den giren ilk otomotiv tesisi olan Kocaeli Fabrikası'nda kısa süre önce seri üretime geçen model, Türkiye'de üretilen şarj edilebilir hibrit elektrikli ilk ticari araç olma unvanına da sahip bulunuyor.

"Akıllı Şehir" uygulamaları çerçevesinde geliştirilen "Temiz Ulaşım" projeleri kapsamında, Ford Otosan tarafından Ankara Büyükşehir Belediyesi'ne test amaçlı verilecek 2 araçla hem kullanıcıların elektrikli araç deneyimleri gözlemlenecek hem de araçlardan alınacak veriler, Ford Otosan ürün geliştirme süreçlerinde kullanacak. Ankara Büyükşehir Belediyesi ise elektrikli araçlar ile taşımacılık hizmetleri verecek.

Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Mansur Yavaş, test amaçlı kullanılacak hibrit elektrikli araçlarla ilgili sunuları kaydetti:

"Günümüzde tüm dünyada kentler arasında bir rekabet yaşanıyor. Ankara bu rekabette öne çıkacak çok önemli bir potansiyele sahip. Şehrimizin tarihini, kültürünü, turizmini, üretimini önemli bir kaynak olarak kullanırken, şehircilik politikalarında da bugünün gereklerine uygun bir yaklaşımla önemli mesafe katediyor, çevre dostu akıllı şehircilik uygulamalarını hayata geçiriyoruz. Bu anlamda Türkiye'nin ilk ve tek yerli şarj edilebilir, hibrit elektrikli ticari aracı olan Ford Custom PHEV'in test sürüşleri için Ankara'nın seçilmiş olmasından mutluluk duyduk. Ford Otosan tarafından ülkemizde üretilen bu araçların yarattığı katma değeri şehrimizin sakinlerinin hizmetine sunarken edineceğimiz deneyim, sürdürülebilirlik açısından büyük önem taşıyan elektrikli araç teknolojilerinin geliştirilmesine de katkı sağlayacak."



Eğitime %100 Destek Kampanyası kapsamında yapılacak... Gebze Bilim Sanat Merkezi Binası yapım protokolu imzalandı

Eğitime %100 Destek Kampanyası kapsamında Kocaeli Valiliği ve hayirsever İş Adami Mehmet Tuğrul Tekbulut'un iş birliğiyle yapılacak olan 12 Derslikli Gebze Bilim Sanat Merkezi (Bilim ve Sanat Merkezi Binası, Donatım ve Çevre Tanzim işi) yapımına ait protokol imza töreni Vali Hüseyin Aksoy'un katılımlarıyla gerçekleştirildi.

ÇOCUKLARIN SEVİNCİNİ GÖRMEK

Valilik Makamında gerçekleştirilen protokol imza törenine; Vali Hüseyin Aksoy'un yanı sıra Gebze Kaymakamı Mustafa Güler, İl Milli Eğitim Müdürü Fehmi Rasim Çelik, İl Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Sadık Akar, Hayirsever İş Adami Mehmet Tuğrul Tekbulut katıldı.

İş Adami Mehmet Tuğrul Tekbulut yaptığı konuşmalarında; "Sayın Valim yine bir kısmet oldu ve bir adım daha atıyoruz. Eğitime katkıda bulunmak, çocukların yetiştiğini görmek ve velilerin sevincini

görmek hoşumuza gitti. Bu konuda çok yatırım yapmamız lazım. Gençlerimizi bu alanda yetiştirmeliyiz. Bundan sonrada imkân ölçülerinde bu yardımları yapmaya devam edeceğiz." dedi.

BİLİŞİM LİSESİ HAYATA GEÇTİ

Vali Hüseyin Aksoy'un yaptığı konuşmada ise; "Bilişim Lisemiz sizlerin destekleriyle hayata geçti ve güzel bir hizmet veriyor. Özellikle bölgede ihtiyaç duyulan nitelikli insanların yetiştirilmesi bakımından oldukça güzel bir okulumuz. Bilim, Sanat Merkezi de ilçemiz için önem arz eden okullarımızın başında geliyordu ve şimdi de onunla ilgili bir protokol imzalararak, Gebze'mizin ihtiyaç duyduğu bu okul binamızı hayata geçirme bakımından da önemli bir protokol olarak bunu görüyoruz. Bilim Sanat Merkezleri özellikle nitelikli çocuklarımızın tercih ettiği ve gittiği alanlardır. Bu anlamda o yetenekli çocuklarımızı daha iyi bir nokta-

ya taşıma bakımından da oldukça önemli bir çalışma olacak. Ben hem önceki destekleriniz hem de bu okul için yapmış olduğunuz destek için teşekkür ediyorum. Eğitime katkı yapan herkese ayrı ayrı teşekkür ediyorum. Geleceğimizi emanet edeceğimiz çocuklarımızı en iyi şekilde yetiştirmek hepimizin görev ve sorumluluğu. Devletin imkanlarıyla belirli çalışmalar yapılıyor, ama hayirseverlerimizin de katkısı bizler için çok önemli ve değerli." diyen Vali Aksoy, protokolün ilimimize, ilçemize ve eğitim sistemimize hayırlı olmasını diledi.

Konuşmaların ardından Vali Hüseyin Aksoy ve Gebze Kaymakamı Mustafa Güler, İl Milli Eğitim Müdürü Fehmi Rasim Çelik, Hayirseverler İş Adami Mehmet Tuğrul Tekbulut, hayırlı olsun dilekleriyle 12 Derslikli Bilim ve Sanat Merkezi Binası, donatım ve çevre tanziminin yapımına ait protokolü imzalayarak, günün anısına toplu fotoğraf çektiler.

Hisarcıklioğlu: Akreditasyon sistemi oda borsalarımıza en güzel yol haritası

TOBB yönetimi olarak bu işe verdiğimiz önemin bir göstergesi olarak sistemi ve kriterleri sürekli revize ettiklerini belirten TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, "Daha objektif ve daha verimli olabilmek adına; denetimler, ziyaretler ve eğitimlere ayırdığımız kaynağı hep artırıyoruz. Sistemi devamlı geliştirip, daha iyi hale getiriyoruz" dedi.



den geçirilmesi ve İngiltere Ticaret Odası'nın hazırladığı "2008 Akreditasyon Kılavuzu"nun tüm Oda/Borsalar tarafından uygulanabilirliğinin tespiti amacı ile İngiltere Ticaret Odası ve TOBB uzmanları 9 ay süren bir çalışma yaptı, bu çalışma sonucunda da "2010 Akreditasyon Kılavuzu" yayınlandı.

Bugüne kadar, 12 dönemde 250 Oda/Borsa ve 2 şube akredite edildi. 13. dönem 28 Oda/Borsa ve 2 şubenin akreditasyon çalışmalarına ise halen devam ediliyor. Kocaeli Sanayi Odası ise TOBB'a akredite olan 12 sanayi odasından biri olup, 2002 yılında ilk akredite olan sanayi odalarından.

Akreditasyon sisteminin amacı, Türk Oda/Borsa sisteminin; Oda/Borsalar arasında kalite bilincinin yerleştirilmesi, Oda/Borsa sisteminin iş dünyası nezdinde saygınlığının ve hizmet türlerinin artırılması, hizmet kalitelerinin iyileştirilmesi, Oda/Borsa sistemlerinin birbirine yakınlaşmanın sağlanması suretiyle Avrupa Oda/Borsa sistemine uyumunun sağlanmasıdır.

Bu çerçevede TOBB; EUROCHAMBRES ve İngiltere Ticaret Odası (British Chamber of Commerce) işbirliği çerçevesinde İngiltere ve Almanya Oda sistemlerinin en iyi uygulamalarını dikkate alarak, 2001 yılında Oda Akreditasyon Modelini geliştirdi ve 2005 yılına kadar projeyi İngiltere Ticaret Odası ile birlikte yürüttü.

Oda Akreditasyon Modeli 2005 yılından itibaren TOBB tarafından yürütüldü, 2008 yılında yapılan çalışmalar sonucunda borsalar da sürece dahil edildi ve model kapsamındaki çalışmalar TOBB Oda/Borsa Akreditasyon Sistemi olarak uygulanmaya başladı. 2009 yılında TOBB Oda/Borsa Akreditasyon Sisteminin etkinliğinin göz-

HALDIZ®
GRUP

Hizmet kalitesi ve projeleri ile her zaman bir adım önde olan Kocaeli Sanayi Odası başkanı ve yönetimini verdikleri **BEŞ YILDIZLI HİZMET** sebebiyle tebrik ederiz.

İNŞAAT | ENERJİ | GAYRİMENKUL | OTOMOTİV | SİGORTA | MEDYA

www.haldiz.com.tr

KSO 5 YILDIZLI HİZMET VERİYOR

EFQM Avrupa Kalite Yönetimi Vakfı Kalite Ödülü'nü kazanan tek oda olan Kocaeli Sanayi Odası, Londra, Paris ve Berlin'deki oda ve borsaların hizmet kalitesi seviyesinde; 5 yıldızlı hizmet veriyor.



Kalite ve müşteri odaklı bir hizmet anlayışını benimseyen Kocaeli Sanayi Odası, TOBB Akreditasyon Sistemi kapsamında başarılı çalışmalarını devam ettiriyor. 2002 yılından beri akredite olan KSO, hizmet kalitesi bağımsız denetime açık. Kocaeli Sanayi Odası'nın (EFQM Avrupa Kalite Yönetimi Vakfı) Kalite Ödülü'nü kazanan tek oda olduğunu hatırlatan Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu; Kocaeli Sanayi Odası'nın, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu'nun da ifadesiyle "Londra, Paris ve Berlin'deki oda ve borsaların hizmet kalitesi seviyesinde" olduğunu belirterek "Biz de onlar gibi 5 yıldızlı hizmet veriyoruz." dedi.



Ekonomik büyümede ve iş dünyasının desteklenmesinde oda ve borsaların öneminin giderek arttığına dikkat

çeken Ayhan Zeytinoğlu; odaların hizmet kalitesinin artırılmasının da zorunlu olduğuna dikkat çekerek; "KSO, TOBB'dan 2002'de aldığı akreditasyon belgesi ile kalitesini tescillemiş, bürokrasiden uzak, şeffaf ve sorumlu bir yönetim anlayışı ile güçlü kontrol mekanizmalarına sahip olarak hizmet kalitesini giderek arttırmıştır." dedi. Kocaeli Sanayi Odası'nın 'mükemmel' düzeyde akreditasyona sahip olduğuna dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu: "Kocaeli Sanayi Odası açık stratejik hedefleri, profesyonel yönetim anlayışı üyelerinin haklarını korumaya, bölge iş dünyasına hizmet etmeye odaklanmıştır." dedi.

'5 YILDIZLI ODA' olmanın haklı gururunu ve büyük sorumluluğunu taşıyan Kocaeli Sanayi Odası'nın üyesi olmaktan gurur duyuyorum



Bahar Baykal
KİMAŞ Plastik ve Promosyon
San. Tic. Ltd. Şti. Genel Müdürü

Kocaeli Sanayi Odası, ilimiz ve bölgemizin sanayi iklimine yön veren, ülkemiz ekonomisine katkı sağlayan, 'Ulusal Kalite Hare-

keti' içerisinde çevre farkındalığı ve vizyoner projelerini ödüllerle taçlandıran şeffaf bir yönetim kültürü ile dünya standartlarında sürdürülebilir büyümeye odaklı yeni imkânlar, profesyonel hizmetler sunan, saygın bir Oda'dır. Üyesi olmaktan gurur duyduğum, '5 Yıldızlı Oda' olmanın haklı gururunu ve

büyük sorumluluğunu taşıyan Kocaeli Sanayi Odası'na, başta Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu olmak üzere tüm Yönetim Kurulu'na, Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul'a, tüm Meclis Üyelerine ve Kocaeli Sanayi Odası mensuplarına, değerli katkılarından dolayı teşekkür ediyorum; nice başarılar diliyorum.



KİMAŞ

PLASTİK VE PROMOSYON SAN.TİC.LTD.ŞTİ.

Tel : + 90 262 528 69 69
Fax : + 90 262 528 93 25
kimas@kimas.com.tr

Kirazlıyalı Şehit Kubilay Cad.
No :20 Körfez - KOCAELİ
www.kimas.com.tr

Kocaeli’de sanayinin, planlı ve yenilikçi bir yapıda gelişmesinde Oda’mızın rolü büyük...



Mert Pekdemir
Pekdemir İnşaat Genel Müdürü &
KSO Meclis Başkan Yardımcısı

Kocaeli, uzun yıllardır ülkemizin tartışmasız en güçlü sanayi merkezlerinden biri ve bu başarıda Sanayi Odamız'ın kuşkusuz çok

önemli bir payı bulunuyor. Kentimizde sanayinin, planlı ve yenilikçi bir yapıda gelişmesinde, büyük yeri ve rolü olan Kocaeli Sanayi Odası, uzun yıllardır geliştirdiği etkin projeler, profesyonel yönetim anlayışı ile kalitesini tescillemiş ve güçlü kontrol mekanizmaları ile de hizmet kalitesini her geçen gün arttırmıştır.

Kocaeli Sanayi Odası, çatısı altındaki saygın üyeleri kanalıyla gerçekleştirdiği üretim, istihdam, dış ticaret ve vergi geliri sayesinde, ülkemiz ekonomisine, büyük bir metropol ölçeğinde katkı sağlıyor. Bunun yanı sıra; çevre, eğitim, kültür, sanat gibi alanlardaki, birbirinden değerli projeleri ve etkinlikleriyle de, kentimizin gelişmesine öncülük ediyor.

Kocaeli merkezli ve 2020 yılı ile beraber 76. yılını kutlayan bir gayrimenkul geliştirme şirketi olarak, üretim ve

hizmete dayalı her ekonomik faaliyetin ortak paydasının, hayata değer katmak olduğu bilinciyle hareket ediyoruz. Tüketicinin, tüketim alışkanlıklarının bilinçlendiği, güven sermayesinin giderek daha fazla değer kazandığı bu dönemde, üretimimizin binalardan ibaret olmadığını, aynı zamanda kaliteli, güvenli, fonksiyonel iş ve yaşam alanları geliştirme sorumluluğumuz olduğunu hiç unutmuyoruz.

Kocaeli Sanayi Odası çatısı altında, ülkemizin birçok önemli şirketi ile bir arada, iş birliği ve dayanışma içinde olmaktan gurur ve mutluluk duyuyoruz. Bölgemiz ve ülkemizde, sanayinin gelişmesine katkı sağlamak üzere, sunduğu hizmetleri sürekli geliştirme gayreti içinde olan, üyesi olmaktan gurur duyduğumuz Kocaeli Sanayi Odası yönetici ve çalışanlarına teşekkür ediyorum.

Üretkenliğin oluşması ve devamı için Kocaeli Sanayi Odası gibi güçlü kurumlara ihtiyaç var



Yunus Çiftçi
Çiftel Elektromekanik San. ve Tic. AŞ.
Yönetim Kurulu Başkanı

Ülkelerin ve şehirlerin olmazsa olmaz gücü üretimdir; sanayide, teknolojiye, fikirde, tarımda, hizmette hâsılı her alanda üretim. Üretmeyen şehir veya toplumlar eninde sonunda başkalarına muhtaç olurlar. Bu muhtaçlık için çok yerinde bir atasözümüz var. "Elden gelen öğün olmaz, o da vaktinde bulunmaz." Dünya üzerinde pek çok verimli toprak parçası var, pek hoş manzarası olan-

lar var, pek çok doğal kaynağı olanlar var. Ancak üzerinde üretim ve faaliyet olanlar bilinir, yaşanılır ve değerlidir. Kocaeli topraklarını değerli kılan ise Kocaeli'nin üretkenliğidir, sanayisidir, faal durumdaki limanlarıdır, ulaşım ağlarıdır. Bu üretkenliğin oluşması ve idamesi ise güçlü, sürdürülebilir hizmet sunan kurumlara ihtiyaç duyar. Kocaeli Sanayi Odası bu kurumların başında geliyor. Güçlü bir sanayinin olduğu bir şehirde güçlü bir sanayi odasının varlığı kaçınılmazdır. Bu güçlü sanayinin sürdürülebilmesi ve şehrin kaynakları ile doğru entegre olması da aktif, öncü hizmetler sunan bir sanayi odasının varlığını gerektirir. Kocaeli Sanayi Odası da bu fonksiyonunu laiki ile yerine getirmektedir. Kocaeli Sanayi Odası'nın kamu kurumları nezdindeki itibarı, şehrin ve sanayinin ihtiyaçlarına uygun projelere önem vermesi takdir edilmesi gereken hususlardır. Özellikle şehirde yer alan OSB'lerin kuruluş ve gelişmesi döneminde yaptığı katkılar her türlü takdire laiktir. Keza sanayinin ihtiyaç duyduğu eğitilmiş insan gücü konusundaki çabaları, üniversite ve

eğitim kurumları ile yaptığı işbirlikleri de şehre, sanayiye ve dolayısı ile ülke ekonomisine, refahına, teknolojik düzeyinin yükselmesine önemli katkılar sağlamaktadır. KSO'nun yaptığı pek çok eğitimle ilgili çalıştay ve faaliyette çalışma fırsatım oldu. Bunlardan biri Kocaeli Üniversitesi ile müşterek yapılan Mesleki Teknik Eğitim projesi idi. Yaklaşık bir yıl süren bu proje ilimizdeki Mesleki Teknik Eğitimin mevcut durumu, geleceğe ait öneriler ve eğilimlerin tespiti bakımından önemli bir ihtiyacı karşılamış, halen de çeşitli ihtiyaçlar için kullanılmaktadır.

KSO'nun ilk Başkanı Şahabettin Bilgisu adına düzenlenen Çevre ve Çizgi üstü firmalar için düzenlenen ödül törenleri, Proses Emniyeti sempozyumu Santek fuarı, Savunma Sanayine yönelik faaliyetler, B2B görüşmeleri KSO'nun önemli ve ayırt edici faaliyetleri arasında yer almaktadır. Türkiye'nin sanayi kentine yakışan Kocaeli Sanayi Odası sunduğu hizmetler ile 5 yıldızı hak etmektedir. Gayretle çalışan Yönetimi Kurulu ve profesyonel kadrosuna teşekkür eder, başarılarının devamını dileriz.

110 yıllık geçmişe sahip olan '8 MART' 45 yıldır resmi olarak 'Dünya Kadınlar Günü'

Dünya Kadınlar Günü her yıl 8 Mart'ta kutlanan ve Birleşmiş Milletler tarafından tanımlanmış uluslararası bir gün. '8 Mart' insan hakları temelinde kadınların siyasi ve sosyal bilincinin geliştirilmesine, ekonomik, siyasi ve sosyal başarılarının kutlanmasına ayrılıyor. 100 yılı aşkın süredir varolan 'Dünya Kadınlar Günü'nün kökleri, işçi hakları hareketlerine dayanıyor. Bugün neredeyse tüm dünyada ses getiren eylemlere sahne olan 8 Mart'ın tohumları 1908 yılında, New York'ta 15 bin çalışan kadının daha kısa mesai süreleri, daha yüksek maaş ve seçme hakkı talep etmesiyle atıldı. Bir yıl sonra Amerika Sosyalist Partisi 8 Mart'ı Ulusal Kadınlar Günü ilan etmişti. Bu özel günü uluslararası hale getirme fikrini ortaya atan ilk kişi ise Clara Zetkin'di. 1910 yılında Kopenhag'da toplanan Uluslararası Emekçi Kadınlar Konferansı'nda Dünya Kadınlar Günü fikrini önerdi. Konferansa 17 farklı ülkeden katılan 100 kadın, Zetkin'in önerisini oybirliğiyle kabul etti. Dünya Kadınlar Günü'nün resmiyet kazanması için ise on yıllar geçmesi gerekti. 1975'te Birleşmiş Milletler Dünya Kadınlar Günü'nü kabul etti ve her yıl

için özel bir tema belirlemeye başladı. 1996'da belirlenen ilk tema 'Geçmiş'i kutlamak, geleceği planlamak' şeklinde oldu.



“ Erkekler öldürdüğüde, yaşamı korumak için savaşmak biz kadınlara düşer! ”

BM verilerine göre çalışma yaşındaki kadınların sadece yarısı işgücüne katılıyor.

Dünya Kadınlar Günü'nde, kadınların toplum içerisinde, siyasette ve iş hayatında elde ettiği başarıları kutlanıyor. Ancak aynı zamanda 8 Mart'ın kökleri hâlâ sesini duyuruyor. Kadınlar Günü'nde cinsiyet eşitsizlikleri vurgulanıyor ve protestolar düzenleniyor.

- Türkiye'de ilk kez 1921 yılında kutlanmaya başlandı

Türkiye'de 8 Mart Dünya Emekçi Kadınlar Günü ilk kez 1921 yılında "Emekçi Kadınlar Günü" olarak kutlanmaya başlandı. 1975 yılında ve onu izleyen yıllarda daha yaygın, ve yığinsal olarak kutlandı, kapalı mekanlardan sokaklara taşındı. "Birleşmiş Milletler Kadınlar On Yılı" programından Türkiye'nin de etkilenmesiyle, 1975 yılında "Türkiye 1975 Kadın Yılı" kongresi yapıldı. 12 Eylül Darbesi'nden sonra cunta yönetimi tarafından dört yıl süreyle herhangi bir kutlama yapılmasına izin verilmedi. 1984'ten itibaren her yıl çeşitli kadın örgütleri tarafından "Dünya Emekçi Kadınlar Günü" kutlanmaya devam ediliyor.

Mustafa Kemal ATATÜRK: Daha emin ve daha doğru olarak yürüyeceğimiz bir yol vardır: Büyük Türk kadınına çalışmamıza ortak kılmaktır

5 Aralık 1934'te bir kez daha tüm dünyaya örnek olacak bir karara öncülük eden Mustafa Kemal Atatürk, kadınlara seçme ve seçilme hakkı tanıdı. Atatürk bundan tam 84 yıl önce, kadınların siyasi hayatta seçme ve seçilme hakkı için harekete geçti ve ardından Seçim Kanunu'nda yapılan değişiklik ile kadınlar, en demokratik haklarına kavuştular.

5 Aralık 1934'de Anayasa ve Seçim Kanunu'nda yapılan yasa değişikliği ile kadınların ilk kez oy kullanmasının ve aday olabilmesinin önü açıldı. Türkiye, Fransa'dan Fransa ve İtalya'dan 11, Romanya'dan 12, Bulgaristan'dan 13, Belçika'dan 14, İsviçre'den ise 36 yıl önce kadınlara seçme ve seçilme hakkı tanıdı.



TOBB Başkanından kadınlara: Genç kızlara başarı öykülerinizi anlatın, rol model olun...



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, 10-11 Şubat tarihleri arasında Ankara'da TOBB İkiz Kuleler'de gerçekleştirilen Kadın Girişimciler Kurulu Bilgilendirme Semineri'nde, Kurul üyelerinden, genç kızlara başarı öykülerini anlatarak, rol model olmalarını istedi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Kadın Girişimciler Kurulu'nu 2007 yılında kurduklarından söz eden Hisarcıkloğlu, "Kurullarımızın amacı 81 ildeki kadın girişimci sayısını artırmak. Türkiye'deki tüm girişimciler içinde kadınların oranı 2007'de yüzde 4'ten 2018'de yüzde 9'a çıktı. Türkiye'de girişimcilik bu kadar çok konuşulmaya başladıysa, bunda en büyük rol TOBB'un, Kadın ve Genç Girişimci Kurullarımızdır. Yaklaşık 7 bin gönüllü kadın girişimci, illerindeki Oda ve Borsalarımızın koordinasyonunda bu amaç için seferber oldular. Kurulların birinci görevi, başarılı kadın girişimcileri rol model olarak öne çıkarmak. Diğer kadınların, 'O yaptıysa, ben de yapabilirim' demesini sağlamak" diye konuştu. Toplumsal cinsiyet kabullerine karşı çıkmak gerektiğini belirten Hisarcıkloğlu 'kadının yeri evidir' yaklaşımının kabul edilemez olduğunu söyledi. Hisarcıkloğlu; "Türkiye'nin zenginleşmesi ve kalkınması için daha çok girişimciye ihtiyacımız var. Girişimci adaylarının önlerindeki en önemli örnek rol model de sizlersiniz. Türkiye'de yeni girişimciler ortaya çıksın diye sizlerin vizyonuna, yol göstermesine ihtiyacımız var." dedi.

ORANTAŞ TEMİZLİK

Ev, Büro, İnşaat Temizliği - Koltuk Yıkama - Dış Cephe Cam Temizliği
İlaçlama - Endüstriyel Temizlik - Masa Sandalye Örtü Yıkama



Hülya ORAN GSM : 0541 592 03 45
hy_oran@hotmail.com Faks : 0262 527 07 34
Barbaros Mahallesi Büyük Konak Sok. No:7 Kat:1 Körfez/KOCAELİ

Kocaeli'nin BAŞARILI KADIN GİRİŞİMCİLERİ'nden...

ÇİĞDEM İSHAKOĞLU

Benim ailem üretim sevdalı idi. Sanayiciliği para kazanmak için değil sevdiği ve inandığı için yapan insanlardı; ne mutlu ki aynı sevgiyi bize de aşıladılar...



Çiğdem İshakoğlu, 40 yıllık tecrübesi ile alüminyum profil üretimi yapan, presleri, boyahaneleri, eloksallı ve modern kalıphanesiyle entegre bir kuruluş olan Doğuş Alüminyum Sanayi ve Ticaret AŞ. firmasında, ikinci nesil olarak görev alıyor. Firmada Yönetim Kurulu Üyesi olan Çiğdem İshakoğlu; sevdiğiniz işi yapın mesajı verirken hikayesini şu şekilde paylaşıyor:

"İlkokuldayız; öğretmenimiz gelecekte ne olacağımızı sordu. Herkes çeşitli meslekleri söyledi, sıra bana gelince ben sanayici olacağım dedim. Sınıfta cıt çıkmadı. Öğretmenimiz 'Nereden çıktı bu kızım, sen 'sanayiciliğin' ne olduğunu biliyor musun?' diye sordu, herkes gülmeye başladı. O gün ben ne sınıftakilerin gülmelerini ne de öğretmenin sorusunu anlamadım. Henüz ilkokulda olsam da sanayici bir ailenin çocuğuydum. Bizim evde akşam çay demlenir ve çay içilir, o esnada babam anneme yapılcak işlerin

programını yazdırırdı. Bu programda, toplu sözleşme de olurdu, üretimle ilgili hesaplarda, yapılacaklar tamiratları da, verilecek iş ilanları da... Biz böyle büyüdük; benim ailem üretim sevdalıydı. Sanayiciliği para kazanmak için değil sevdiği, inandığı için yapıyorlardı. Aynı sevgiyi bize de aşıladılar; bizde Hale ve Kadir İshakoğlu'ndan aldığımız bayrağı Ağabeyimiz Özgür İshakoğlu önderliğinde, kardeşim Meltem İshakoğlu Yüksel ile dalgalandırmaya devam ediyoruz. Babamın çantasını taşımakla başladığım görevime firmamızda Yönetim Kurulu Üyesi kurulu üyesi olarak devam ediyorum. Halen yeni yatırımlar yaparak daha teknolojik, daha kaliteli ve verimli üretim yapmanın peşinde, ülke ekonomimize katkıda bulunmaya çalışarak devam ediyorum." Kadın olarak ağır sanayide, metal işinde ne işiniz var?, başka işe yatırım yapmanız hem daha az yorulur hem daha çok kazanırsınız diyenler çıktığını

söyleyen Çiğdem İshakoğlu, bazen kendilerinin de gerçekten yorulduğunu ancak bunca emek verilerek kurulan ve devam ettirilen şirketlerinin ilk yıllarını düşünerek daha da güçlendiklerini belirtiyor. Biz işimizi seviyoruz ve işimize devam ediyoruz, bizimkisi hem seveda hem bir vefa oluyor diyen Çiğdem İshakoğlu; "Benim keskem; keşke daha önce Oda faaliyetlerine, birliklere aktif olarak katılsaymışız" oldu. "Böylece kendi başımıza sorunlarımızı çözmek, sorularımıza cevap bulmak yerine aynı yolda yürüdüğümüz firmalarla ve kişilerle birlikte çok daha kolay ilerler, ufkumuzu aydınlatabilirmişiz." diyen Çiğdem İshakoğlu, "İyi ki bugün buralarda aktif olarak görev alıyorum." diyor. Doğuş Alüminyum Yönetim Kurulu Üyesi, Serbest Muhasebeci Mali Müşavir, KSO 18. Demir dışı metaller Grup Komite Üyesi olan Çiğdem İshakoğlu, 1907 Fenerbahçe Derneği ve Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu Üyesi.

Kocaeli'nin BAŞARILI KADIN GİRİŞİMCİLERİ'nden...



ALARA Y. BİTLİS

Alara Bitlis, kadınlara 'bir erkek kadar iyi yapabilirim' demek yerine 'bir kadın olarak bu işe ne katabilirim' diye düşünmeleri yönünde tavsiyelerde bulundu.



2009 yılında İstanbul Robert Koleji'nden mezun Alara Bitlis, Oxford Üniversitesi'nde Ekonomi, Politika ve Felsefe bölümlerini bitirdikten sonra London School of Economics'de İşletme Sistemleri Master'i yaptı. Yaklaşık bir yıl boyunca Londra'daki bir reklam ajansında strateji konularında çalışan Alara Bitlis, Türkiye'ye döndükten sonra 3 yıl Polisan Holding'de görev aldı. Sonrasında ikinci master programı kapsamında Los Angeles'taki University of Southern California'da Girişimcilik ve Inovasyon eğitimine devam eden Alara Bitlis, eğitimini birincilikle tamamladı ve 2018 yılı sonunda Türkiye'ye döndü. Polisan Holding'de Yönetim Kurulu Adayı olarak sürdürülebilirlik, girişimcilik ve iletişim projeleriyle ilgilenen bir yandan da Bilgi Üniversitesi'nde girişimcilik konusunda ders veren Alara Bitlis, GYİAD ve Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu üyesi.

Alara Bitlis'in kadınlara ilk tavsiyesi işe şu: "Kadınlar, kadın olmayı bir avantaj haline getirmeliler. Çünkü bir iş yaparken 'bir erkek kadar iyi yapabilirim' diye düşünmek yerine 'bir kadın olarak bu işe ne katabilirim' düşüncesiyle

hareket edilirse o derece öne çıkılıp başarıyla ulaşılabilir. Hayatın her anında özgüvenin şart olduğuna inanıyorum. Yaptığınız işe gerçekten inanırsanız kimsenin sizi hayallerinizden vazgeçirmesine izin vermezsiniz. Sonuçta insan, dünyaya bir kez geliyor. Dolayısıyla hayatımız, hayallerimizin peşinden koşmak için çok kısa bir zaman dilimine sahip. Geriye dönüp baktığınızda toplum baskısı ile hayallerin uçup gittiği değil de 'ben hayalimi gerçekleştirdim' diyebileceğiniz bir hayata sahip olmak çok önemli. Başarısızlıklar kimseyi yıldırmamalı, o başarısızlıklar gelecek başarılar için cesaret vermeli."

- Her ses bir nefes

Başarılı kadınların, diğer kadınlara yardım etmesi gerektiğine olan inancına vurgu yapan Alara Bitlis; "Çünkü fırsatlar her zaman için eşit olmayabiliyor. Bu kapsamda Polisan Kansai Boya olarak yıllardır gerçekleştirdiğimiz "Her Ses Bir Nefes" sosyal sorumluluk projemiz kapsamında kadınların toplumsal sorunlarına dikkat çekiyoruz. "Her Ses Bir Nefes" projemiz, tüm Türkiye'de kadın sorunlarına

karşı, çözüm odaklı toplumsal bilinç edinmeyi ve bireysel çarelerden çok kolektif çabalarla çözüme ulaşılacağı bilincini yaygınlaştırmayı ve bu bilinci kamuoyuyla paylaşmayı amaçlıyor. Çocuk gelinler, okutulmayan kız çocukları, kadınlara karşı fiziksel ve ruhsal şiddet, kadın cinayetleri, kadınlara karşı negatif ayrımcılık gibi özetle kadına karşı her türlü şiddet ve eşitsizlik Polisan Kansai Boya'nın radarında olan kadın sorunlarını oluşturuyor." diyor. Kadınlarla birebir çalışmalara özen gösterdiklerini anlatan Alara Bitlis; "Çünkü bu hayatta bir kadının elinden tutup sorunlarına çözüm olabilirsiniz bir hayatı değiştirmiş olursunuz." diyor.

Alara Bitlis kadınlar için son olarak şu mesajı iletiyor: "Her zaman için yaptığınız işin doğaya ve çevreye olan etkisini tartın. Bu gezegen hayatımızı üzerinde geçirebilmemiz için bizlere verilen bir armağan. Üretirken, doğaya en az etkisi olan yöntemleri tercih etmeliyiz. Unutmayalım ki her çevre sorunu, aslında insan kaynaklıdır. Doğa sevgisini etrafınızdakilere aşılar-sanız hep birlikte dünyayı daha güzel ve yaşanabilir kılarız."

Kocaeli'nin BAŞARILI KADIN GİRİŞİMCİLERİ'nden...

HÜLYA ORAN

Girişimci ruhunun dürtüsü ile 13 yıl önce kurduğu ve gurur duyduğu şirketi Orantaş Temizlik'i daha da büyüterek şimdilerde yeni bir temizlik şirketi daha kuran Hanımağa Hülya Oran, girişimcilikte hiç bir iş ayrımı yapılamayacağına dikkat çekiyor...

Hülya Oran, 1974 yılında dünyaya geldi. Zamanında yeterince okuma imkanı bulamayan Hülya Oran, en çok da bu yüzden yaklaşık 13 yıl kadar önce, sadece kadınlara istihdam sağlayabileceği bir şirket kurdu; 'Orantaş Temizleme.' Şimdilerde bu kaba ve ince temizlik işlerini yürüttüğü şirketini, geçen yılın 6'ncı ayında kurduğu Oran Endüstriyel ile fabrika, hastane ve okul gibi kuruluşlarına, iş yerlerinin temizliği nedeni ile büyüten ve yeni bir şirket daha kuran Hülya Oran, Oran Endüstriyel

ile TÜPRAŞ, Dubaiport gibi belli başlı limanlarla, Haldız İnşaat, Ekşioglu İnşaat, Zeray İnşaat gibi Kocaeli'nin bilinen şirketlerine de hizmet veriyor. Bugün 106 personeli ile çalışanların kiminin ablası, kiminin annesi, kiminin kardeşi olan Hülya Oran, bugünlere gelmenin kendisi için çok zor olduğunu ve herşeyi tırnakları ile kazıyarak ve en önemlisi de tek başına başararak bugünlere geldiğini anlatıyor. Herkesin işinde olduğu gibi kendi işinde de birçok zorluk yaşandığını, yalnız olmasına rağmen kimseye boyun eğmediğini ve bundan sonrasında da eğmeyeceğini anlatan Hülya Oran, 'Büyük İstanbul' piyasasına da girerek büyük projelere imza attı. Hizmet sektöründe faaliyet gösteren bir firma olarak iş almak ne kadar zor ise, alınan işinin sorumluluğunun da bir o kadar zor olduğunu altını çizen kadın girişimci Hülya Oran, "Orantaş' farkı ile biz karşımıza çıkan sorunları da çözeriz." diyor. Şirketi kurduğu ilk yıldan bu zamana kadar her sabah saat 6'da elemanlarını evlerinden alıp işe bırakan Hülya Oran, oradan tekrar evine dönüp ailesinin kahvaltısını hazırlıyor. Beraber yapılan bir kahvaltı



sonrası şirkete geçen Hülya Oran, sabah saat 6'da iş kadını, akşam 5'ten sonra ev hanımı oluyor. İş ile her zaman için gurur duyduğunu söyleyen Hülya Oran, insanlara hizmet etmeyi çok sevdiğini ve özel hayatında da misafiri çok sevdiğinin altını çiziyor. Evli ve 3 çocuk annesi olan Hülya Oran'ın, 2 kızından biri evli ve ondan da 2 torun sahibi.

- Ortaklık bana göre değil

İş hayatında hedefinin büyük olduğunu söyleyen Hülya Oran, birçok firmadan ortaklık teklifi aldığını ancak ortaklığın kendisine göre olmadığını belirtiyor. Kendi hedefine ulaşana kadar çalışmak istediğini belirten 'Hanımağa' 'Biz bir aileyiz' dediği çalışanları ile beraber hizmet vermeye devam edeceklerinin altını çiziyor.



Kocaeli'nin BAŞARILI KADIN GİRİŞİMCİLERİ'nden...



BAHAR ALAN

Bahar Alan, ODTÜ Endüstri Mühendisliği, MBA ve iş sağlığı güvenliği yüksek lisansı eğitimlerinin ardından bilgi teknolojileri alanında uluslararası firmalarda 17 yıl görev yaptı. Sonrasında kendi danışmanlık şirketini kurdu ve eş zamanlı olarak çelik sektöründeki aile şirketlerinde de çalışmaya başladı. Halen bu şirketlerdeki yöneticilik görevini de sürdüren Bahar Alan, çocukluğundan beri toprakla ve bahçe ile uğraşmayı çok sevdi. Bugüne kadar sahip olduğu bilgi birikimini ve yeteneklerini iyi kullanacağı bir uğraşı olmasını isteyen Bahar Alan, bu hedeften yola çıkarak 2016 yılı mayıs ayında Ayvalık'ta bir zeytin bahçesi satın alarak bu işe ilk adımını attı. Amerika ve İtalya'da zeytinyağı tadım eğitimleri alan Bahar Alan; 2017 yılında zeytin ve zeytinyağı başta olmak üzere sağlıklı gıdalar üretmek amacı ile Nova Vera'yı kurdu, sloganını da "Ömrünüze Sağlık" olarak belirledi. Nova Vera, ilk yılında sofralık zeytin çeşidi olarak bilinen Trilye zeytininin doğru şekilde işlenip yağ olarak başarılı sonuç vermesi ile bu zeytinle ilk kez ödül alan marka oldu. 2018 yılında alınan atın madalyalar ile 'Uslu' çeşidinin de tanınmasına öncü olan Bahar Alan, bu yıl da Amerika'daki Los Angeles Zeytinyağı yarışmasında Hayat çeşidi ile altın madalya aldı. Üniversite ve özel sektörden çeşitli işbirlikleri ile çalışmalarını sürdüren Bahar Alan aynı zamanda yeni nesil çiftçilikten yana. Annelerin çocuklarına yiyecek seçerken tüm içeriklerini sorgulamaktan yorulduğunu, bu sebeple, ekimden sulamaya, hasattan işlemeye, paketlenmeden hijyen kurallarının uygulanmasına kadar her alanda yiyeceklerin kalitesini, doğallığını ön plana koyan, okuyan, araştıran, sorgulayan çiftçilere ihtiyacımız olduğunun altını çizen Bahar Alan, bu konuda da araştırmalara başladı. Bahar Alan, yeni nesil çiftçilik ifadesini doğaya, insana ve çevreye duyarlı, sürdürülebilirliği ön plana koyan yeni bir anlayış ve yaklaşım olarak yorumluyor. Şirketin kurulduğu daha ilk yılda zeytinyağları ile 25 uluslararası ödül aldığını belirten Bahar Alan, 2019 yılında Ayvalık'ta kendi üretim tesisini kurduğunu ve markanın kalitesini bir adım daha ileriye götürdüklerini belirtiyor. Nova Vera olarak; sağlık odağı ile yola çıktıklarını belirten Bahar Alan, bahçelerinde organik esaslarına göre üretim yapıyor ve organik geçiş sürecini tamamlamak üzere. Zeytin ve zeytinyağının içerdiği mucizevi bileşenlerden dolayı sağlık için koruyucu bir ilaç niteliğinde bir besin olduğunun altını çizen Bahar Alan, "Biz bu sağlıklı meyveyi en doğru şekilde işleyip, ürettiği yağın kalitesi, lezzeti ve yüksek oranda sağlığa faydalı bileşen içeriğiyle farklılaşmayı hedefleyen bir üreticiyiz." diyor. Üretim alanına kesinlikle plastik sokulmadığını, zeytinlerin önce eleklerle sonra gözle ayrıldığı bir kalite kontrol sürecinin ardından; 2, gerekirse 3 kez yıkanıp kurutulduğunu söyleyen Bahar Alan, tüm bu işlemler bittikten sonra üretime geçilip, özel makinelerde soğutularak sıkım yapıldığını belirtiyor.



Çocukluğundan beri toprakla ve bahçe ile uğraşmayı çok seven Bahar Alan, doğayı daha çok hayatına dahil edebileceği hem kendisinin hem de insanların daha sağlıklı bir hayat yaşamasına katkıda bulunacak, çevreye ve dünyaya da faydalı olacak; bugüne kadar sahip olduğu bilgi birikimini ve yeteneklerini iyi kullanacağı bir uğraşı olmasını istedi ve 'ömrünüze sağlık' Nova Vera'yı kurdu.

Kocaeli'nin BAŞARILI KADIN GİRİŞİMCİLERİ'nden...

BAHAR BAYKAL

Ulusal ve Uluslararası birçok projede aktif görevler alan, sosyal sorumluluk projelerinde gönüllü çalışmaları bulunan Bahar Baykal, sürdürülebilir kalkınma için kadınların toplumsal hayatta tam ve eşit bir şekilde yer alması gerektiğini söylüyor...



Anadolu Üniversitesi Açık Öğretim Fakültesi Halkla İlişkiler Bölümü mezunu olan Bahar Baykal, temel iş prensiplerinin bilincinde birçok sertifika ve ödülleri bulunan başarılı bir işkadını. Halen tarihi yarım asıra yaklaşan aile şirketi KİMAŞ Ltd. Şti.'nde Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini başarı ile sürdüren Bahar Baykal, sanayici kimliği ile plastik ve promosyon sektöründe kurumsal firmalara kreatif çözümler sunuyor. Firmaların markalaşması ve satışlarının artmasında sihirli bir güç simgesi olan promosyonda uzun yıllar farklı tasarımlara imza atarak, kurumsal firmaların güvenilir tedarikçileri arasında yerini alan Bahar Baykal, 'İş hayatında, kadınlara daha çok şans tanınmasının önemli bir değer olduğuna inanıyorum. Kadınların iş hayatlarındaki başarılarının arkasında, detaylara olan hassasiyeti doğasında olan organizasyon becerisi, titizliği, sabrı, sorumluluk bilinci en önemli

özelligidir. Azimli olmanın verimlilik olarak geri döndüğünü sıklıkla tecrübe etmişimdir. Cesaretiniz hedeflerinize giden yolda size güç katıyor. Yapılan araştırmalar da gösteriyor ki kadın yöneticilerin yönettiği şirketler genel olarak diğer şirketlere göre daha fazla kâr elde ediyor. Sürdürülebilir kalkınma için kadınların toplumsal hayatta tam ve eşit bir şekilde yer alması gerektiğine inanıyorum." diyor. Körfez Kent Konseyi Kadın Meclisi Başkanlığı, Körfez Ticaret Odası Yönetim Kurulu Muhasip üyesi, KSO Disiplin Kurulu üyeliği, KOSGEB Danışma Kurulu Üyeliği ve Kocaeli Kadın Girişimciler İcra Kurulu Başkanlığı görevlerinde bulunan Bahar Baykal, çeşitli platformlarda mensubu olduğu kurumları

başarı ile temsil etti. Halen Kocaeli Sanayi Odası Meclis Üyesi de olan Bahar Baykal, sosyal sorumluluk projelerinde gönüllü çalışmalarının yanı sıra sivil toplum kuruluşlarında, ulusal ve uluslararası birçok projede aktif görevler aldı.



Kocaeli'nin BAŞARILI KADIN GİRİŞİMCİLERİ'nden...



SENEM K.TEHNEL

Eğitimin her yaşta ve sürekli olması gerektiğini savunan psikolog Senem Karademir Tehnel, daha aktif çalışmak ve eğitimlere de devam etmek istemesi nedeni ile kamu görevinden istifa ederek, bugün halen özel sektörde, özellikle çocuklara dokunup farkındalık yaratıyor...



1980 yılında İzmit'te doğan Senem Karademir Tehnel, 2004 yılında Maltepe Üniversitesi Psikoloji bölümünü kazanıp İstanbul'a gitse de, Kocaeli'ye dönüp hayatını bu çok sevdiği şehirde devam ettirmeye karar verdi. Maltepe Üniversitesi Psikoloji bölümünden mezun olduktan hemen sonra çalışma hayatına giren Psikolog Senem K. Tehnel, ilk çalışma hayatına özel eğitim ve rehabilitasyon merkezinde, dikkat eksikliği hiperaktivite bozukluğu ve özgül öğrenme güçlüğü yaşayan çocuklarla çalışmaya başladı. Bu dönemde Yavuz Ertan'dan "Öğrenme Güçlüklerine Müdahale Eğitimi" alan Senem K.Tehnel, ardından Türk Psikologlar Derneği "WISC-R zeka testi Uygulayıcı" sertifika eğitimlerini aldı. Bu eğitimlerle öğrenme güçlüğü yaşayan çocukların tanılama ve eğitim seanslarını uygulama alanında halen devam eden çalışmalarına hız kazandıran Senem K.Tehnel, Prof. Dr. Mehmet Zihni Sungur'dan 2 yılı aşkın süren 'Bilişsel Davranışçı Terapiler Eğitimi' aldı ve sonrasında sertifika almaya da hak kazandı. Eğitimde 'durak'olmadığı bilinci ile kendini geliştirmeyi bir ilke edinen Psikolog Senem K.Tehnel, son eğitimlerinin de hemen ardından Nöropsikolog Naz Bozok'tan 'Çocuklarda

Bilişsel Davranışçı Terapiler' eğitimini aldı. Sonrasında çocuk görüşmeleri ve eğitimlerinin yanı sıra yetişkin ve aile görüşmelerinde de aranılan isim olmaya başlayan Senem K.Tehnel, eğitimlerine yine ara vermedi ve 2009 yılında 1 yıl süreyle Uludağ Üniversitesi Klinik Psikoloji Yüksek Lisans programına misafir öğrenci olarak katıldı. Bu yıllarda çeşitli özel kreş ve eğitim kurumlarında sorumlu müdürlüğün yanında, çocuk değerlendirme ve aile danışmanlığı alanlarında halen devam eden görevlerine başlayan Senem K.Tehnel, ilerleyen yıllarda ise Ümraniye Korkmazlar'dan 'Özgül Öğrenme Güçlüğü Uzman Yetiştiriciliği' sertifikası aldı. İlgili programa katılarak alanda çalışan uzmanlara yönelik "Testler Eğitimi" ve "Öğrenme Güçlüklerine Müdahale" eğitimlerini vermeye başlayan Psikolog Senem K.Tehnel, 2009 Aralık ayında Başiskele Belediyesi Psikolojik Destek Birimi'nde yarı zamanlı olarak çalışmaya başladı. 2012 yılında sözleşmeli personel de olan Senem K.Tehnel, daha sonra kamu görevine alındı. Ancak hareketliliği ve eğitim hayatı isteğine yenik düşen Senem K.Tehnel, alanda aktif çalışma arzusuna daha fazla karşı koyamayarak uzman yetiştiriciliği eğitimlerinde

de yer alması nedenleriyle kamudaki görevinden istifa etti. Hemen sonra İstanbul merkezli-markalı bir okul öncesi eğitim kurumunu işletmeye başlayan ve burada kurum yöneticiliğinin yanı sıra özlediği aktif çalışma hayatına dönen Senem K.Tehnel, sözkonusu okul öncesi eğitim kurumunda çocuk ve ailelerle daha fazla çalışma imkanı buldu. Eğitim kurumunun kapanması üzerine halen ağırlıklı olarak gerek aile gerekse uzmanlara yönelik eğitim ve seminerlere aktif olarak katılan Psikolog, bu güne kadar pek çok kez yerel televizyon programına da katıldı, sempozyumlarda konuşmacı olarak yer aldı. Ayrıca biri halen devam 2 Avrupa projesinde "Dislektik Çocuklar" konulu proje çalışmalarına katılan Senem K.Tehnel, 2017 Ağustos ayında Kocaeli Psikiyatri & Psikoterapi ailesine katıldı burada vakalarını görmeyi yanı sıra eğitim faaliyetlerine de keyifle devam ediyor. Eğitimin her yaşta, özellikler kızlar, kadınlar için gelişimin, ekonomik özgürlüğün, sosyal hayatın başlangıcı ve devamı için şart olduğunun altını çizen Psikolog Senem Karademir Tehnel, evli ve Dila, Ömer Ege ve Caner'in annesi.



YENİLİKÇİ OSGB

İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİ UZMANI

Yenilikçi Eğitim Ortak Sağlık Güvenlik Birimi Danışmanlık Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 60

Sepetlipınar Serbest Bölge Mah. 107. Cad. No:12/B

Kocaeli'nin BAŞARILI KADIN GİRİŞİMCİLERİ'nden...

Hep sosyal biriydim. İnsanları tanımaktan, farklılıklara şahit olmaktan her zaman çok keyif aldım. Bu network kazanımı ve birikimi en az aldığım eğitimler kadar kıymetlidir. Hem iş için hem de kızı ile çok seyahat eden, spor yapan, kitaplar okuyan Işıl Kayan, konferanslara da konuşmacı olarak katılmayı seviyor.



Istanbul Kültür Koleji'nde okuduktan sonra Doğu Akdeniz Üniversitesi'nde mimarlık okuyan Işıl Kayan, bu okullardan edindiği geniş arkadaş çevresini çok kıymetli buluyor ve hep sosyal biri olarak insanları tanımaktan, farklılıklara şahit olmaktan her zaman çok keyif aldığını belirtiyor.

Bu network kazanımının ve birikiminin en az aldığı eğitimler kadar kıymetli gören Kadın Girişimciler Kurulu İcra Komitesi Üyesi Mimar Işıl Kayan, insanlara dokunmak anlamında 21 yıldır burs organizasyonu düzenliyor. Edindiği sosyal çevrenin de destekleriyle bu yıl

Türkiye'de pek çok sosyal yada özel vakfın üzerinde bir sayıyla 216 çocuk okutan Işıl Kayan; "Eğitim ihtiyacı olan çocuklarımızın hayatlarına dokunmak benim en büyük mutluluğum." diyor.

Üniversiteden hemen sonra iş hayatına Esgrup Şirketleri'nden EsOto'da başlayan Mimar Işıl Kayan, bildiği her şeyi neredeyse çok güçlü bir adam olarak tanımladığı, tüm şirketlerinin Kurucusu olan babası Ender Kayan'dan edindiğini söylüyor.

Babasını her şeyi kendi başarmış, çok tevazusu olmayan, dürüst ve müthiş bir vizyona sahip bir adam olarak yorumlayan Mimar Işıl Kayan, babasının

çok iyi bir baba ama çok disiplinli ve zor bir patron olduğunun da altını çiziyor. Babası ile çalışmaktan ve aile şirketlerinde görev almaktan başka hiç bir yolu düşünmeyen Mimar Işıl Kayan, iyi bir takımın hem parçası hem de yöneticisi olmaktan her zaman gurur duyuyor. Işıl Kayan, "Başarılı olduğumu düşünüyorum evet ama bunu tek başıma yapmadım, her zaman çok iyi imkanlarım ve iyi bir ekibim vardı." diyor. Ford Otosan'ın Kocaeli bayi olarak Ford marka araçları satıp servis hizmeti veren EsOto'da başta muhasebe birimi olmak üzere, neredeyse tüm birimlerinde görev yapan ve ardından Esoto Genel Müdür görevini üstlenen Işıl Kayan, sürekli değişen yönetmeliklerle paralel, eğitimlerine devam ederek son olarak ikinci el motorlu kara taşıtları satışı için zorunlu kılınan 'Kaynes' belgesinini de aldı. Işıl Kayan, 2 yıl önce de Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın bayi sahiplerine zorunlu kıldığı 'Segem' (sigortacılık) belgesini, gençlerle birlikte girdiği zorlu sınavdan geçerek aldı. "Sahip olduklarımla hem yakın hem uzak çevrem için nasıl fayda yaratabilirim diye emek veriyorum; çünkü bu dünyada şanslı olanların daha az şanslı olanlara borcu olduğunu düşünüyorum." diyen Işıl Kayan'ın en büyük

motivasyonu ise çocuklardan gelen tepkiler... Çoğu mezun olup, çalışmaya başladığında kendilerinin de başka çocuklara destek olacaklarını söylemelerinin tarif edilemez hazzını yaşayan Kayan; "İyilik iyiliği çağırır, kötülükleri giderir ve toplumumuzun bugünlerde buna çok ihtiyacı var." diyor.

Kadınlar kendilerine güvensinler...

İş hayatındaki 25 yılda öğrendiklerinin, çalışmak üretmek isteyen kadınlarda en ufak bir ilham yaratması imkanının kendisini heyecanlandığını söyleyen Işıl Kayan şunları söylüyor: "KOSGEB'in sağladığı destek ve hibeler çok önemli, son yıllarda kadınlara bu anlamda sağlanan pozitif ayrımcılık çok güzel karşılık buldu. Her sektörde ilgili farklı destek kurumları söz konusu, mesela Ticaret Bakanlığı'nın ihracatçı kadınlarımıza yönelik çok özel destekleri var, bunun dışında KAGİDER, TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu, Ey Türkiye Girişimci Kadın Liderler Programı, Arya Kadın Platformu ve çok çeşitli kalkınma ajanslarından destek alınabilir. KOSGEB 50 bin TL geri ödemesiz kredi verirken, 300 bin TL'ye kadar faizsiz ve düşük faizli kredileri de kadın girişimcilerin hizmetine sunuyor. Kadınlarımız mutlaka bunlardan faydalanmalı.

Atatürkçü değil **ATATÜRK** gibi çocuklar yetiştirmek için şimdi de Kocaeli'de: **İstek Okulları...**



Handan ŞAHVELİOĞLU İstek Kocaeli Okulları Kampüs Müdürü

İstek Kocaeli Okulları"Her çocuk biricik ve tekdir" felsefesinden yola çıkılarak 2019-2020 Eğitim Öğretim yılında; okulöncesi, ilkokul, ortaokul, Anadolu ve Fen Lisesi kademeleriyle eğitim zincirine katıldı.

1985 yılında Bedrettin Dalan tarafından kurulan İSTEK Vakfı, Atatürk ilke ve devrimleri doğrultusunda, çağdaş ve girişimci nesiller yetiştirmektedir.

Kocaeli ekibi olarak bizler de "Atatürkçü çocuk yetiştirmeyin, ATATÜRK gibi çocuk yetiştirin!" sözünü benimsiyoruz.

Her yerde ve her zaman başarılı olacak, geleceğe şimdiden hazır, 21. yüzyılın; yaratıcı, girişken, sorunlara çözüm getiren, üretken ve öğrenmeyi

seven bireylerini yetiştirmeyi hedefliyoruz.

- Çağımızın çağdaşı olmak çok önemli,
Bilimi her yerde kullanmalı, kullanırmalıyız, biz bu vizyona sahibiz

İçinde bulunulan çağın çağdaşı olmak, buna göre bir nesil yetiştirmek aslolan. Özellikle eğitime bilimsel bakmak şart. Tüm bunlar İstek Okulları'nın kırmızı çizgileri. İstek Okulları olarak vizyonumuz bu, Kurumun ekip liderlerinden beklentisi de bu.

Velilerimizin buna ikna olmuş, bunu isteyen veliler olmasını arzu ediyoruz. Çağımızın çağdaşı olmak gibi bir iddiamız var, bilimsel değer ve kültürlere bağlı çocuklar yetiştiriyoruz, yetiştirmek amacındayız.

Bilimi her yerde kullanmak, kullanırmak, bunu öğretmek ve en önemlisi tüm bunları 'Atatürk İlke ve İnkılapları' ile yapmak temel vizyonumuz.

Biz bu ülke için lider, kendini gerçekleştirmiş, vatansever insanlar yetiştirmek gayesindeyiz. Bunların da

Atatürk İlke ve İnkılaplarına inanarak, Atatürk gibi öğrenciler yetiştirerek olacağını biliyor ve buna inanıyoruz.

- Velilerin tercihinde, kurumların vizyonu çok önemli

Kurumlar kalıcıdır, buradaki kişiler ise bir biçimde yer değiştirebilirler. Bizim için öğretmenlerimiz gerçekten çok kıymetli, bulundukları yere değer katıyorlar ama kurumlar sahip oldukları vizyonu ile öğretmenleri de evriltebilirler. O kurum içerisinde öğretmenler kurum vizyonu doğrultusunda da birşeyler öğrenir, mesleki eğitimidir bu.

Eğitim kurumların vizyonu da velilerin ilgili eğitim kurumunu tercih etmesinde en önemli etkidir bence.

- Her insan aynı noktada olamaz ama burada hepimizin vizyonu aynı...

Sorunları insan ile çözersiniz. Bu yüzden de eğitim kadrosu da çok önemlidir. İnsana yatırım bizim için çok önemli. Ben ne kadar iyi bir ekip lideri olsam da veli buradan çıkıp gittikten

sonra öğrenciler öğretmenler ile baş-baş kalıyor. Her insan aynı noktada olamaz ama vizyonumuz aynı.

Biz hizmet içi eğitime çok önem veren bir kurumuz. Eğitimden aldığımız eğitime yatırıyoruz. Biz daha okul başlamadan hizmet içi eğitimlerimize başladık. Halen kişisel ve mesleki gelişimlerini desteklemek için öğretmenlerimizin, çok yoğun eğitim almalarını sağlıyoruz. Neden yapıyoruz bunu? Belli bir bakış açısında, belli bir noktada, hepimizin o eğitim bakışına sahip olması için. Bu zoraki olmaz. Bakış açısını zorla değiştiremezsiniz, öğretmeni de zorlayamazsınız. Doğal olarak bunu içselleştirmek için eğitim birliğini öğretmen ile sağlıyoruz. Bu bizi asıl yükseften şeydir.

- 2.yabancı dil eğitimimiz ve binamızın fiziksel özellikleri ile de tercih sebebiyiz

Tabii ki vizyonun dışında binanın fiziksel yapısı ve öğrencilere sunduğumuz imkanlar da tercih edilme sebeplerimizden. Biz insana dokunmak için maksimumu yapıyoruz.

Okul binamız bünyesinde yarı olimpik bir yüzme havuzumuz var ve öğrencilerimiz aktif olarak havuzu kullanıyorlar. Bu dönemin sonunda buz pateni pistini de öğrencilerimiz için kullanıma açıyor olacağız.

Tüm öğrencilerimize yetecek büyüklükte, kendi yemeğimizi kendimizin pişirdiği yemekhanemizde, beslenme uzmanları tarafından hazırlanan yemek münüleri ile anaokulundan tüm lise kademesine kadar çocuklarımızın sağlıklı beslenmesine öncü oluyoruz.

Bizim okulumuzda kantin yok. Öğrencilerimizin sağlıklı beslenmeleri bizim için önemli. Okulumuzda 3 öğün yemek veriyoruz; sabah kahvaltısı, öğle yemeği ve ikinci kahvaltısı şeklinde.

Yabancı dil eğitimimiz, psikolojik danışmanlık ve rehberlik ile kodlama & robotik derslerimiz ile eğitimde fark yaratıyoruz.

İstek Okulları'nda ikinci yabancı dil olarak Almanca veya İspanyolca dil eğitimi veriyoruz. İkinci yabancı dil eğitimi ana yabancı dil olarak anaokulundan lise son sınıfa kadar yoğun bir şekilde yürütülen İngilizce programı ile beraber başlar.

Bizce kodlama & robotik geleceğin dili. Kodlama eğitimi, çocukların algoritmik düşünme, problem çözme, olaylar arasında neden sonuç ilişkisi kurabilme, bir problemin çözümünü çok yönlü düşünebilme, özgüvenli olma, yaratıcı olma gibi becerilerini arttırmak amacıyla kullanılan bir uygulama.



İstek Kocaeli Okulları'nda hem eğleniyoruz hem öğreniyoruz...

Bu noktadan hareketle bilgiye ihtiyaç duyan, ihtiyaç duyduğu bilgiyi nereden bulacağını bilen, bulduğu bilgiyi düzenleyebilen, bilgiyi ihtiyaçları doğrultusunda kullanabilen, yeni bilgi üreten bireyler yetiştirmeyi amaç edindik.

Robotik ve kodlama derslerini anaokulu beş yaş grubundan itibaren uygulayarak, gelişen ve yenilenen teknolojiye ayak uydurabilecek, yeni fikirler üretebilecek, bilinçli öğrenciler yetiştirmeyi amaçlıyoruz.

- Okullarımızın her birinde eğitim standartları ve öğrenim hedefleri aynı

Milli Eğitim Temel Kanunu, İSTEK Okullarında sürdürülen eğitim faaliyetlerinin temel yol göstericisidir. Öğretim, Milli Eğitim Bakanlığınca çeşitli yönetmeliklerle belirlenmiş amaçlar ve müfredatlar doğrultusunda sürdürülür. Fakat öğrenimin içine öğrenciyi de katmak çok önemli.

Öğrenme kişisel gerçekleşir, biz

EĞİTİME İLK ADIMI SAĞLAM ATIN

İSTEK TANITIM GÜNÜ

22

ŞUBAT

Anaokulu ve İlkokul Tanıtım Programı

* Velî sunumları ve öğrenci atölyeleri

Saat 10.00



yetişkinler ancak rehberlik ederiz, öğretemeyiz. Öğretmek için ortam hazırlarız, öğrenmeleri için rehberlik ederiz, onlar öğrenir.

Bilgiye artık ulaşım hızlı, bilgi değişiyor. Öğrencinin doğru bilgiye ulaşması için eğitimcilerin rehberlik etmesi önemli. Biz de bunu yapmaya çalışıyoruz.

Yani ezberletmek değil, deneyimlemelerine olanak sağlıyoruz.

- İSTEK, Adını, markasını, kalitesini kanıtlamış bir eğitim markasıdır

İstek Okulları 35 yıllık birikimiyle eğitime ve bilime yaptıkları yatırımlarıyla tüm Türkiye'de eğitim vermeyi amaçlıyor. Bir fidan değiliz biz, kök salmış bir ağacı. Şimdi aynı gücü yetiştirmek için aynı ekip ile aynı vizyon ile Kocaeli'deyiz. 35 yılın birikimi ile geldik biz buraya. Çok kısa bir süre olmasına karşın gönül rahatlığıyla söyleyebiliriz

rim ki şimdiden rüşdümüzü ispatladık.

İstek Kocaeli Okulları olarak bizim öğrenciye yetiştirmek, eğitim vermek, eğitim kalitesi arttırmak gibi önemli bir amacımız var .

- Her çocuğun toprağına kendi ilgi alanlarının tohumlarını ekiyoruz

Kurum olarak ticari bakılmıyor benim yaptığım işe. O yüzden kendimi güçlü hissediyorum, ekipteki arkadaşlarım da öyle. Hobinizi yaparken para kazanıyor olmalısınız. İşte o zaman doğru eğitimi alabilmişsiniz, bir eğitimci olarak da doğru işi yapmışsınız demektir.

Biz böyle çocuklar yetiştirdiğimizde asıl işimizi iyi yaptığımızı düşünüyoruz. Benim öğrencilerim mezun oldukları zaman, bu ülkeye değer sağlayabilecekler ise biz doğru eğitimi vermişizdir. Eğitim böyle yapılır bence... İnsanların ilgi ve yeteneklerini biraraya getirip bu-

nun profesyonel hayatlarına da sirayet etmesini sağlıyor olmalıyız, eğitimin ölçülebilirliği de burada. Tabii ki bu ortalama 20 yıl sonrasını hedef gösterir ama İstek Okulları olarak biz zaten eğitime, yani hayata böyle bakıyoruz.

Bugüne dek yaptığımız çalışmalar da bireysel farklılıkları gözetererek, her çocuğun toprağına kendi ilgi alanlarının tohumlarını ekerek, kapasitelerini en üstlere çıkarabileceklerine inandık.

Rekabetin değil, iyi huylu imrenmelerin ışığında kendini gerçekleştiren çocukların kendileriyle birlikte bizleri de başarılı kıldıklarını gözlemledik. **Öğrenmeyi seven ve bunu eğlenerek yapmayı seçen bir neslin temsilcisi olarak;** bir filmin değil, o filmi izleyen bireylerin hayatı değiştirebileceğini biliyorum.

Bu sebepledir ki çocuklara düşünme gücünü, kanıksamak yerine irdeleme gayretini aşlamak gerektiğini düşünüyorum.



1985 yılında Bedrettin Dalan tarafından kurulan İSTEK Vakfı, Atatürk ilke ve devrimleri doğrultusunda, çağdaş ve girişimci nesiller yetiştirmektedir. Bugün Anaokulundan Üniversiteye uzanan bir eğitim zincirine sahip kurumumuz 17 Anaokulu, 17 İlkokul, 17 Ortaokul, 17 Anadolu Lisesi, 12 Fen Lisesi ve Yeditepe Üniversitesi ile ülkemizin geleceğinde söz sahibidir.

İSTEK Vakfı okullarının ilki Göztepe-Çiftelhavuzlarda kurulan Semiha Şakir Lisesi'dir.

1985-1986 öğretim yılında eğitime başlayan Semiha Şakir Lisesi'nin ardından sırası ile;

1986-1987 öğretim yılında
İSTEK Özel Belde Lisesi
İSTEK Özel Bilge Kağan Lisesi

1987-1988 öğretim yılında
İSTEK Özel Kaşgarlı Mahmut Lisesi
İSTEK Özel Kemal Atatürk Lisesi
İSTEK Özel Uluğbey Lisesi

1989-1990 öğretim yılında
İSTEK Özel Acıbadem Lisesi
İSTEK Özel Acıbadem İlkokulu
İSTEK Özel Acıbadem Anaokulu
İSTEK Özel Atanur Oğuz Lisesi

1996-1997 öğretim yılında
İSTEK Özel Bilge Kağan İlköğretim

Okulu

1997-1998 öğretim yılında
İSTEK Özel Atanur Oğuz İlköğretim Okulu
İSTEK Özel Barış İlköğretim Okulu
İSTEK Özel Belde İlköğretim Okulu
İSTEK Özel Kaşgarlı Mahmut İlköğretim Okulu
İSTEK Özel Kemal Atatürk İlköğretim Okulu
İSTEK Özel Uluğbey İlköğretim Okulu

1998-1999 öğretim yılında
İSTEK Özel Kemal Atatürk Anaokulu
İSTEK Özel Uluğbey Anaokulu
İSTEK Özel Barış Anaokulu

2000-2001 öğretim yılında
İSTEK Özel Belde Anaokulu

İSTEK Özel Bilge Kağan Anaokulu

2001-2002 öğretim yılında
İSTEK Özel Atanur Oğuz Anaokulu
İSTEK Özel Kaşgarlı Mahmut Anaokulu
İSTEK Özel Bilge Kağan Fen Lisesi
İSTEK Özel Acıbadem Fen Lisesi

2004-2005 öğretim yılında
İSTEK Özel Kaşgarlı Mahmut Fen Lisesi

2005-2006 öğretim yılında
İSTEK Özel Belde Fen Lisesi
İSTEK Özel Uluğbey Fen Lisesi
İSTEK Özel Atanur Oğuz Fen Lisesi

2017-2018 öğretim yılında
İSTEK İzmir Okulları

2018-2019 öğretim yılında

İSTEK Özel Kemal Atatürk Fen Lisesi
İSTEK Kuşadası Okulları

2019-2020 öğretim yılında

İSTEK Antalya Lara Okulları
İSTEK Antalya Konyaaltı Okulları
İSTEK Denizli Okulları
İSTEK Kocaeli Okulları
İSTEK Yalova Okulları
İSTEK Çanakkale Okulları
Anaokulundan liseye, eğitim alanında sahip olduğumuz tecrübeyi yüksek öğrenim alanına taşımak ve vakıf okullarımızdaki nitelikli eğitimi iş hayatına katılana kadar kesintisiz bir süreç haline getirmek amacıyla 1996 yılında da Yeditepe Üniversitesi kuruldu.

En Asil Destek...

Haluk Görgün
Aselsan Yönetim Kurulu
Başkanı

Savunma Sanayii Başkanlığı (SSB) ile ASELSAN arasında 2008 yılında imzalanan Jandarma Helikopteri Aviyonik Modernizasyonu Projesi kapsamında çok sayıda helikopterin aviyonik modernizasyonu tamamlandı. Modernizasyonu tamamlanan helikopterler, Jandarma Havacılık Komutanlığı tarafından iç güvenlik, trafik kontrol, arama-kurtarma gibi birçok faaliyette aktif olarak görev yapıyor.

Yeni Tip Denizaltı Projesinin ilk gemisi TCG PİRİ REİS'in kuru havuza alınma ve beşinci gemisi TCG SEYDİ ALİ REİS'in ilk kaynak töreni Gölcük Tersanesi Komutanlığında Cumhurbaşkanı Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla gerçekleştirildi.

Mavi vatanın savunulması için hayati önem taşıyan denizaltılar için pek çok sistem milli olarak ASELSAN tarafından sağlanıyor.

Zırhlı Muharebe Aracı (ZMA) Modernizasyon Projesine yönelik olarak Savunma Sanayii Başkanlığı ile ASELSAN arasında sözleşme imzalandı. ZMA Projesinde araçlara entegre edilecek modern silah sistemleri ve yüksek teknoloji ASELSAN görev ekipmanlarının yanı sıra araçların Zırh ve Mayın Koruma seviyeleri de yükselterek muharebe sahasında ZMA'ların beka kabiliyetleri ve vuruş gücü etkinliği önemli ölçüde artırılacak.

Konya Karapınar'da TÜBİTAK-SAGE ile birlikte Hassas Gündüm Kiti (HGK) atışları gerçekleştirildi.

ASELSAN Kılavuz-20 Ataletsel Ölçüm Biriminin kullanıldığı atışlarda tam isabet sağlandı. Özellikle Ataletsel Ölçüm Birimi performansının belirleyici olduğu, GPS desteksiz atışta (INS Only), hedef 2,5 metrelik hassasiyetle vuruldu.

YAVUZ Sınıfı Fırkateyn Milli Elektronik Harp Süiti (MEHS) Projesi kapsamında, tüm gemiler için MEHS Sistemlerinin kabul faaliyetleri tamamlandı.

ASELSAN, donanmamızın vurucu gücünü oluşturan fırkateyn gruplarından YAVUZ Sınıfı Fırkateynlere üstün



“ ASİL Derneği, Elazığ depreminin ardından hızla organize olarak gerçekleştirdiği yardım ile asli amacını bir kez daha gösterdi. ”

yeteneklere sahip, modern bir EH Süiti sağlamanın haklı gururunu taşıyor.

Artık ASELSAN'ın da bir sosyal tesisi var. Çalışanlarımızın aileleriyle birlikte keyifli vakit geçirebilmesi için yapılan ASELSAN Göleti 2020'nin ilk günü ilk misafirlerini karşıladı.

Son dönemde şirketimiz ve sektörümüzle ilgili gelişen olaylara bültenimizin sayfalarında yer vermeye çalıştık. Ülkemizin güçlü ve güvende

yarınları için çalışmaya devam eden tüm arkadaşlarım adına saygılarımı sunuyorum. Keyifli okumalar...

Selam ve sevgilerimle,

Bu yazı Aselsan Dergisi Şubat sayısında yayınlanmıştır.

aselsan

Başkan Zeytinoğlu, Oda Meclisi ocak ayı toplantısında ekonomiyi değerlendirdi

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) ocak ayı meclis toplantısı, meclis üyelerinin katılımı ile KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Başkanlığında gerçekleştirildi.

Toplantının açış konuşmasını yapan KSO Başkanı Zeytinoğlu, güncel ekonomik gelişmelere ilişkin değerlendirmelerde bulunarak, "Aralık ayında ihracatımız 15 milyar 495 milyon dolar olarak gerçekleşti. İhracatta yüzde 6.3'lük artış var. İthalat ise yüzde 14.8 artışıyla 19 milyar olarak gerçekleşti. İthalattaki artış dolayısıyla dış ticaret açığındaki artışlar devam ediyor. Aralık ayında dış ticaret açığı 4.3 milyar dolara yükseldi." dedi. Zeytinoğlu, dış ticarette yılın tamamına ilişkin değerlendirmesinde, "2019 yılında ihracatımız geçen yıla göre yüzde 2.1 artarak 171.6 milyar dolarla tarihin en yüksek seviyesine ulaştı. 2019 yılında en fazla ihracat yaptığımız beş ülkeden yalnızca Irak'a ihracatımız artmış. Bu ülkelere ihracatımız 2018 yılındaki kadar artmış olsaydı, yılı 4 milyar dolar daha fazla ihracat ile kapatmış olacaktık. 2020 yılında ihracatta aylık bazda 17-18 milyar dolarları aşan seviyeleri görmeyi temenni ediyoruz." dedi.

İthalat alt kalemlerine ilişkin değerlendirmede bulunan Zeytinoğlu, "2019 yılında hammadde (ara mallar) ithalatı yüzde 7.1, yatırım (Sermaye malları) ithalatı yüzde 12, tüketim malları ithalatı yüzde 19.7 geriledi. Tüketim mallarındaki gerileme memnuniyet verici. Ancak hammadde ve yatırım mallarındaki gerilemeyi dikkatle izlememiz gerekiyor." dedi.

Kocaeli'nin dış ticarette 2019 performansını değerlendiren Zeytinoğlu, "Kocaeli Gümrüklerinden aldığımız verilere göre 2019 yılında ilimizden 29 milyar 12 milyon dolar ihracat, 40 milyar 310 milyon dolar ithalat gerçekleştirildi. 2019 yılında, bir önceki yıla göre ihracatımız yüzde 1.6 artarken ithalatımız yüzde 17 azaldı." dedi. Kocaeli'nin 69.3 milyar dolarlık dış ticaret hacmiyle 2019 yılında Türkiye dış ticaretinin yüzde 18.5'ini karşıladığını söyleyen Zeytinoğlu, "İlimiz ülkemiz ihracatının yüzde 16.9'unu, ithalatının ise yüzde 19.9'unu tek başına karşıladı." dedi. Zeytinoğlu, Kocaeli'ni



bir ülke olarak düşünüldüğünde, 69.3 milyar dolar dış ticaret hacmi ile dünya sıralamasında 67. sırada yer aldığını söyledi.

TİM tarafından açıklanan rakamlarda 2019 yılı Kocaeli ihracatının 15.2 milyar dolar olduğunu söyleyen Zeytinoğlu, "TİM'in açıkladığı ihracat rakamları ile Kocaeli Gümrüklerinden aldığımız rakamlar arasında 13.8 milyar dolarlık fark var. Bu fark, TİM rakamlarının firma merkezlerinin baz alınarak hesaplanmasından kaynaklanıyor. Bizim, Türkiye ihracatında önemli paya sahip büyük firmalarımız da dahil olmak üzere 600 firmamızın genel merkezinin çoğu İstanbul olmak üzere farklı illerde. Dolayısıyla onların ihracatları Kocaeli'de görünmüyor. Sadece 500 büyükte yer alan 79 firmamızın ihracatı 15.7 milyar dolar." dedi.

Yıllık cari işlemler dengesinin kademelili azalışla birlikte fazla vermeye devam ettiğini söyleyen Zeytinoğlu, "Temmuz-ekim döneminde fazla veren cari işlemler hesabının, kasım ayı itibarıyla açık yönüne döndüğünü görüyoruz. Kasım ayında cari denge 518 milyon dolar açık verdi. Bunun sonucunda yıllık cari fazla kasım ayı itiba-

riyle 4 milyar 284 milyon dolardan 2 milyar 725 milyon dolara geriledi." dedi. Zeytinoğlu, "Dış ticaret açığının yükseliş sebebiyle, aralık ayında da cari denge açık görülebileceğini, ancak 2019 yılını cari fazla ile tamamlayacağımızı bekliyoruz." dedi.

Zeytinoğlu, eylül ve ekimde tek hanede seyreden yıllık enflasyonun, baz etkisinin terse dönmesiyle kasım ve aralık aylarında tekrar çift haneye yükseldiğini belirterek, "Aralık ayında baz etkisinin kalkmasıyla enflasyonda görece yükseliş olabileceğini bekliyorduk. Nitekim enflasyon aylık yüzde 0.74 artışla yıllık yüzde 11.84'e yükseldi. Ancak 2019 yılının hedeflenen yüzde 12 seviyesinin altında tamamlandığını görüyoruz." dedi. Zeytinoğlu, kurlardaki oynaklık sebebiyle ÜFE'nin biraz yukarı tırmandığını, ÜFE'nin de TÜFE'ye yansarak zamanla yukarı çekme etkisi olabileceğini söyledi.

2019 yılı kapasite kullanım oranlarına ilişkin değerlendirmelerde bulunan Zeytinoğlu, hem Kocaeli hem Türkiye genelinde sanayinin kapasite kullanım oranında son çeyrekte toparlanma olduğunu ancak yıllık ortalamasının geçen yılın gerisinde kal-

dığını söyleyerek, "Kapasite kullanım oranının ekonominin öncü göstergelerinden biri olduğunu biliyoruz. Ortalama kapasite oranı geçmiş yılların ortalamalarının maalesef gerisinde. 2019'da Türkiye geneli ortalama kapasite kullanım oranı yüzde 75.9 ile geçen yıla göre 0.9 puan, Kocaeli'de ise yüzde 70.4 ile 0.5 puan gerisinde gerçekleşti. Geçmiş yıllara baktığımızda yıllık ortalama kapasite kullanım oranının yüzde 78.5 ile 2017 yılında zirve yaptığını görüyoruz. Bizim her zaman dile getirdiğimiz yüzde 80 seviyelerini aşmamız önemli. Böylece üretim artışlarında da ivmelenme olacaktır." dedi.

Zeytinoğlu, sanayi üretim endeksinin ilişkin değerlendirmesinde, ılımlı artış ivmesi sürdüğünü belirterek, "Sanayi üretiminde aylık yüzde 0.7, bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 5.1'lik artış gösterdi. Temmuz 2018'den bu yana en yüksek oranlı artış olduğunu görüyoruz. Yüzde 5'in üzerindeki artışları önemli buluyoruz. Üretimdeki artış ekonomik büyümeye ilişkin beklentilerimizi de güçlendiriyor." dedi. Sektörler ve ana sanayi gruplarına ilişkin değerlendirmede bulunan Zeytinoğlu, ara mali ve sermaye mali üretimindeki toparlanmanın 'olumlu sinyaller' verdiğini söyledi.

Ekim ayında işsizlik oranının yüzde 13.4'e gerilediğini söyleyen Zeytinoğlu, "İşsizlik oranı, eylüle göre 0.4 puan geriledi. Sezon olarak bu dönemlerde artması beklenen işsizlik oranının gerilemiş olmasını olumlu değerlendiriyoruz." dedi. Zeytinoğlu, işsizlik oranındaki mevcut seviyenin hala yüksek olduğunu ve 2018 yılının aynı döneminin de 1.8 puan üzerinde gerçekleştiğini söyledi.

İstihdam edilenlerin sektörlere



göre dağılımını değerlendiren Zeytinoğlu "Ekim ayında, eylüle kıyasla istihdam edilenler sanayide 120 bin, inşaat 65 bin, hizmetlerde 122 bin kişi yükseldi. Tarımda ise mevsimsel olarak 405 bin kişilik azalma var. Aylık yükselişleri memnuniyetle karşılıyoruz." dedi. "Ancak bir evvelki yıla göre istihdam edilenlerin sayısı 527 bin kişi azaldı." diyen Zeytinoğlu, "Yıllık olarak tarım sektöründe çalışan sayısı 270 bin, sanayi sektöründe 30 bin, inşaat sektöründe ise 305 bin kişi azalırken, sadece hizmet sektöründe çalışanlarda 78 bin kişilik artış gerçekleşti." dedi.

Zeytinoğlu ocak ayında gerçekleşen faaliyetleri özetleyerek sözlerine son verdi.

Konuşmasının ikinci bölümünde yıllık faaliyet raporunu sunan KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "2020 yılına girdiğimiz bu günlerde kısaca bir durum tespiti yapmak gerekirse; artan jeopolitik riskler ile ticaret savaş-

ları geçtiğimiz yıl boyunca gündemini korudu. Dünya ekonomisindeki durgunluk beklentileri, alınan tedbirlerle, kısmen ortadan kalktı. 2019 yılında küresel ekonomiye baktığımızda;

ABD ekonomisine ilişkin açıklanan son veriler olumlu tablo çizdi ve resesyon beklentisi ABD'nin gündeminde çıktı. Resesyon, Avrupa için tehdit olmaya devam etti. Çin'deki büyüme performansı azalarak da olsa devam etti. Japonya durgunlukla mücadelesini sürdürdü. Brexit sürecindeki belirsizlik ise, İngiltere'de Boris Johnson'ın tek başına iktidara gelmesiyle nispeten azaldı." dedi.

"Dünyada bu gelişmeler devam ederken, ülkemiz ekonomisinde bazı alanlarda toparlanma, bazı alanlarda düşüş yaşandı." diyen Zeytinoğlu, "Enflasyon, faiz oranları ve cari dengede olumlu performans sergilerken; işsizlik, bütçe dengesi ve büyümede nispeten olumsuz bir yıl geçirdik. Ekonomimiz 2019 yılının ilk iki çeyreğinde küçüldü; üçüncü çeyrekte zayıf bir büyüme performansı sergiledi. Yılın son çeyreğinde ise yüzde 5 civarında büyüme bekliyoruz." dedi.

Zeytinoğlu, "Tüm bu gelişmeler devam ederken, KSO olarak sanayicilerimizin ihtiyaç duyduğu her konuda yerel yönetimler, kamu kurum ve kuruluşlarıyla kurduğumuz işbirlikleri ile firmalarımızın yıl boyunca yaşadıkları sorunlara çözüm üretmeye ve projeler geliştirmeye devam ettik. Önümüzdeki dönemde de Kocaeli sanayini hak ettiği konuma taşımak noktasında bu desteklerimizi sürdürmeye devam edeceğiz." açıklamasını yaparak, 2019'da gerçekleşen faaliyetleri özetledi.



GENSED sanayiye güneşe kavuşturacak



Hakan Erkan
GENSED (Güneş Enerjisi Sanayicileri
ve Endüstrisi Derneği)
Genel Sekreteri

GENSED olarak derneğimizin amacı güneşten elektrik üretimi herkesi anlatmak. Bu piyasanın gelişmesi için gerekli çalışmayı yapmak ve özellikle sektörle kamu arasında bir köprü vazifesi görerek ülkemizi güneşe kavuşturmak için çalışıyoruz. Bu kapsamda dernek olarak il il gezerek özellikle sanayi odaları ve ticaret odalarıyla birlikte endüstriyel çatılardaki güneş enerjisi uygulamalarını anlatmaya çalışıyoruz. Çünkü bugüne kadar güneş daha çok arazide görülürdü. Şu an yaklaşık 6.000 megawatt kurulu güneş gücümüz var; ancak bu toplam kurulu gücün yüzde 6'sına denk geliyor. Artık çatılarımızın bir enerji santrali olması çok mümkün. Bugün özellikle endüstriyel çatılardan bahsederek; çatıya yapılacak güneş enerjisi yatırımı, sanayi tesislerinde yaklaşık 5 yıldan daha düşük sürelerde kendini finanse edebiliyor. Sanayici zaten her ay bir elektrik parası ödüyor. Bu parayı öderken çatısına bir güneş enerjisi kurduğu zaman uygun bir kredi ile beraber kredinin geri dönmesi ile beraber yaklaşık 5-6 yılda bu ürüne, bu yatırıma sahip oluyor. Üstelik sanayici ürettiği güneş enerjisinin fazlasını da satabilecek. Bu çok güzel bir model. Biz bu modeli anlatmaya çalışıyoruz. Ancak mevzuatlar çabuk değişiyor, bu da kafaları karıştırıyor. O yüzden önce sanayicilerimize mevzuatı anlatıyoruz, sonra ürünler hakkında bilgiler veriyoruz. Ancak GENSED olarak biz mevzuatın uygulanması konusunda ayrıca bir destek vs. vermiyoruz. Bu konuda çok bazı bilgi kirlilikleri var. Yatırımın 1 yılda geri döneceğini, 12 yılda geri döneceğini söyleyenler var mesela. Eski-

den doğrudur yaklaşık 12 yılda yatırımın geri dönüşü sağlanabiliyor ama artık teknoloji çok daha fazla gelişti, bu geri dönüş 4-5 yılda sağlanıyor.

- Solar İstanbul 11-13 Mart tarihlerinde

11-13 mart tarihlerinde öncülük ettiğimiz bir fuar olacak, 'SOLAR İstanbul.' Bu fuarı 3 sektör derneği ile birlikte düzenliyoruz. İlerleyen yıllarda çatınızda diyelim elektrik ürettiniz, fazlanız var, bunu saatabileceğiniz.

Yani bir dijitalleşme sözkonusu olacak. Solar İstanbul, dijital ayağı ile de güneş enerjisini kapsayacak. Fuar ile eşzamanlı bir konferans programı düzenlenecek, çeşitli yarışmalar düzenlenecek. 3 gün boyunca yurt dışından, yurt içinden önemli kişiler burada konuşmacı olacaklar. İnsanlar yapılmış bir uygulamaya bu fuarda dokunabilecekler, görecekler, doğru bilgiye ulaşacaklar.

-Güneş geleceğimizde mutlaka olacak

Güneş geleceğimizde mutlaka olacak. Şu an 4 yılda geri dönüyor çatıya koyduğunuz güneş ama bu daha da aşağılara inecek, çünkü güneşin yatırım maliyetleri düşüyor; teknoloji geliyor. Elektrik fiyatları yükselecek dolayısı ile de güneşle mutlaka hayatımızda bir yerde kesişeceğiz. Çocuklarımıza, yeni nesile, geleceğimize temiz bir enerji bırakmamız lazım; doğalgaz yakmayacağımız, kömür yakmayacağımız, temiz bir çevre. O yüzden de güneş santrallerinin sayısını artırmalıyız.

-Türkiye'de sanayide güneş enerjisi kullanım oranı çok düşük

Türkiye'deki güneş enerjisi kullanım oranı sanayi açısından bakılacak olursa çok düşük. Bu da zaten daha çok

arazilere kuruldu, bu 6 bin megawattlık gücün yaklaşık 10'da 1'i ya da 20'de 1'i çatılarda; yani oran çok çok az. Artık arazilerde santral kurulumu durdu, çünkü izin verilmiyor.

Şimdi çatılarda kurulum için mevzuat düzenlemeleri de yapıldı ama düzeltilmesi gereken yerlerde var. Biz bunları uygun bir dille hem kamuya hem sektöre hem de sanayicilere anlatıyoruz. Biz daha yolun başındayız çünkü bundan 5 - 6 yıl önce teşvikler gerekliydi. Ama şimdi artık teşviğe ihtiyaç yok, sanayici kendi kurup rahatlıkla ilerleyebiliyor. Bizler bunu doğru şekilde anlatıp hızlı bir şekilde ilerleyeceğiz, öyle gözüküyor.

Güneşim en büyük avantajı ısıdır. Yani Antalya'nın sıcaklığındaki bir ısıdan ziyade Van'ın Yüksekova'sında bir ısı daha çok tercih edilir Hem serinlik hem ısı bizim için önemli.

Güneşin sonu yok. Yani güneşi şu anda sanayide tarıma elverişli olmayan yerlere kurduğumuzda enerji depolamayla beraber aslında tüm ihtiyacımızı karşılayabiliriz. Enerjide artık oyunun kuralları değişiyor. Bugün Tuz Gölü'nün yüzölçümünden biraz daha büyük güneş santralleri bütün Türkiye'ye yeter. Verimsiz arazilerimiz zaten çok fazla, ekilemeyenler çok var. Güneşe büyük alanlar lazım. Türkiye'de alanlarımız müsait. Sistemde bir denge var, yani enerji tüketildiği yerde üretilecek, tüketildiği yerde üretilecek.



Bizim coğrafi yapımız bu işe müsait; güneş yeterli rüzgarımız bol. Çanakkaale, İzmir, Hatay müthiş. Yolumuz mutlaka 'yenilenebilir enerji' ile kesişecek. Önümüzdeki 5 yılda tamamen rüzgârdan, güneşten ve depolamayla beraber enerji ihtiyacımızı karşılayabileceğiz.

GÜNEŞTEN GELEN TEMİZ VE TÜKENMEZ ENERJİ

Mersus Enerji

FABRİKANIZ KENDİ ENERJİSİNİ ÜRETSİN

Fabrikanıza kuracağımız güneş enerjisi santrali ile enerji maliyetlerinizi düşürerek; ekolojik fayda sağlamanın yanı sıra, sektörde rekabet gücünüzü arttırın.



ÜRETİM ANALİZİ

KURULUM MALİYETİ

AMORTİSMAN SÜRECİ

GELİR KAZANCI ANALİZİ

SİSTEM PERFORMANSI



✓ FİZİBİLİTE ✓ TEKLİF & SÖZLEŞME ✓ PROJE ONAYI ✓ EPC

Uzman mühendis kadromuz ile istenen lokasyon ve güçte fizibilite çalışmasını yaparak; sistemin teknik ve finansal modelini hazırlıyoruz.



Reşitpaşa Mh. Katar Cd. İTÜ Teknokent An 1 No:2/5/19 Sarıyer/İSTANBUL

☎ 0850 550 1071

☎ 0850 550 1072

🌐 www.mersusenerji.com.tr

AB Projesi kapsamında eğitimler devam ediyor



Kocaeli Sanayi Odası bünyesinde yürütülmekte olan AB destekli "Enerji Verimliliği Konusunda Firmaları Desteklemek için Yeni Bir Hizmet Modeli Geliştirmesi" başlıklı proje kapsamında firmaların farkındalığını arttırmak amacıyla iki eğitim düzenlendi. İlk eğitim Makina Mühendisleri Odası Kocaeli Şubesi Uygulamalı Eğitim Merkezi'nde Makina Yüksek Mühendisi Alpaslan Güven'in sunumuyla "KOBİ'lerde Temel Enerji Verimliliği Odakları" başlığında düzenlendi. Eğitim çerçevesinde; temel santrifüj pompa bilgileri, uygulamalı olarak pompalarda enerji verimliliği, basınçlı hava bilgisi, uygulamalı basınçlı hava sistemlerinde enerji verimliliği, uygulamalı fan sistemlerinde enerji verimliliği konularında tam gün eğitim düzenlendi. İkinci eğitim faaliyeti Türk Standartları Enstitüsü (TSE) eğitmeni Yılmaz Öztürk'ün sunumuyla tam gün süren "ISO 50001:2018 Enerji Yönetim Sistemi Bilgilendirme Eğitimi" olarak gerçekleştirildi. Sözkonusu eğitim çerçevesinde; genel tanımlar ve tarifler, enerji yönetimi yasal şartlarına genel bakış, ISO 50001:2018 Enerji Yönetim Sistemi standart maddelerinin incelenmesi, ISO 50001:2018 Enerji Yönetim Sistemi uygulamaları konularında bilgilendirme yapıldı.



- KSO, AB Projesi Kapsamında ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi belgesi almaya hak kazandı

AB destekli "Enerji Verimliliği Konusunda Firmaları Desteklemek için Yeni Bir Hizmet Modeli Geliştirmesi" projesi çerçevesinde Odamıza kazandırılması planlanan TS EN ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi sertifikası denetlemesi Alberk QA Uluslararası Teknik Kontrol ve Belgelendirme A.Ş. tarafından gerçekleştirilmiş olup denetleme başarıyla sonuçlandırılarak Odamız ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi belgesi almaya hak kazanmıştır.



- Elektrik Ortak Satınalma faaliyetleri devam ediyor

Kocaeli Sanayi Odası ve VTC Enerji firması arasında enerji maliyetlerinde oda üyelerinin avantaj sağlaması amacıyla 'Son Kaynak Tedarik Tarifesi' kapsamında yapılmış protokol devam ediyor. İlgili tarife kapsamında oluşan maliyetlerden, Dengesizlik Maliyeti yansımada Oda üyeleri arasında sönümlenme yapılarak oluşan avantaj faturalara yansıtılıyor.

Yenilikçi Ekosistemler AB Projesi; 'Öğrenen ve Yenilikçi KOBİ'ler İçin Bölgesel Ekosistemin Oluşturulması'

Günümüzün bilgiye dayalı ekonomik perspektifinde inovasyon ekonomik gelişme ve kalkınmanın itici gücü olarak görülmektedir. Bu minvalde, gerek uluslararası stratejilerde gerekse ulusal ve bölgesel stratejilerden hareketle bölgede inovasyon ekosisteminin güçlendirilmesi için çeşitli çalışmalar yürütülmektedir. Son dönemde bu kapsamda yürütülen çalışmalardan biri 2017 yılı Erasmus+ Programı kapsamında Ulusal Ajans'a yapılan 206 başvuru arasında desteklenmeye hak kazanan 27 projeden biri "Öğrenen ve Yenilikçi KOBİ'ler İçin Bölgesel Ekosistemin Oluşturulması-Yenilikçi Ekosistemler (Building a Regional Habitat for Learning and Innovative SMEs-InnoHabits) Projesidir."

inovasyon yönetimi alanında kapasitelerini artırmak üzere bölgeye özgü yenilikçi iş modellerinin geliştirileceği hayat boyu öğrenme modüllerini tasarlamak ve bu modüllerle insan kaynağı yetiştirmektir. Projenin amacına ulaşması için e-öğrenme platformu oluşturulması, inovasyon yönetimi alanında küresel trendler ve bölgesel dinamikler ışığında online ve uygulamalı eğitim modüllerinin tasarlanması, bölgede 25 KOBİ'ye eğitim verilmesi, 70 inovasyon uzmanı eğitilmesi ve 140 inovasyon uzmanı yetiştirilmesi hedeflenmektedir.

InnoHabits Projesinde eğitim modülleri tasarlanırken bölgedeki KOBİ'lerin inovasyon yönetimi alanındaki ihtiyaçlarını tespit etmek, firma içi ve dışında inovasyon yönetimi alanında karşılaşılan zorlukları anlamak ve çözüm önerilerini firmaların gözünden geliştirmek amacıyla 10 Ocak 2019 tarihinde bölgeden 26 firma temsilcilerinin katılımıyla Kocaeli'de bir çalıştay düzenlendi. MARKA, Kocaeli Sanayi Odası ve Sabancı Üniversitesi iş birliğiyle düzenlenen çalıştayda inovasyon yönetimi alt başlıkları altında firma temsilcileri tarafından en çok dile getirilen sorunlar

dan Almanya'nın Wismar kentinde inovasyon ve yaratıcı düşünmeye dair başlangıç eğitimi verildi. Bu eğitimde ayrıca Wismar ve Schwerin Ticaret Merkezine ziyaretler düzenlendi ve tecrübe paylaşımında bulunuldu. Teknolojik altyapının inovasyon yönetimindeki önemi konusunda geliştirilen "İş Geliştirme İçin Bilişim Sistemleri" ve "Dijital İş Ekosistemi" modüllerinden oluşan eğitim 20-22 Mayıs 2019 tarihinde Yunanistan'ın Larissa kentinde proje ortağı IED (Institute of Entrepreneurship Development) tarafından görevli proje ekibine verildi. "KOBİ Çalışanlarına Yönelik İnovasyon Yönetimi Eğitimi" 26-28 Kasım 2019 tarihlerinde Kocaeli'de proje ortağı IPA tarafından verildi. Proje ortaklarından Sabancı Üniversitesi ile Wismar Üniversitesi tarafından geliştirilen "İnovasyon Uzmanı Eğitimi" 19-21 Kasım tarihlerinde ve "İnovasyon Uzmanı Eğitici Eğitimi" ise 10-12 Aralık 2019 tarihlerinde Kocaeli'de proje ekibine verildi. Eğitimlerin tamamlanmasının ardından Sabancı Üniversitesi men-



Proje konsorsiyumu Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'nın (MARKA) koordinatörlüğünde Türkiye'den Kocaeli Sanayi Odası ve Sabancı Üniversitesi ile Almanya, İspanya, Romanya ve Yunanistan'dan 6 kurum/kuruluştan oluşmaktadır. Toplam bütçesi 208.255 Avro olan projenin amacı Tr42 Doğu Marmara Bölgesindeki KOBİ'lerin

ve çözüm önerileri projede geliştirilecek yol haritasına altlık teşkil etmek amacıyla bir rapor haline getirildi.

Projenin insan kaynağı yetiştirme kurgusunda sürdürülebilirliği sağlamak adına ilk etapta MARKA ve Kocaeli Sanayi Odası uzmanlarından oluşan 15 kişilik bir ekibin tasarlanan eğitimleri alması, ardından MARKASEM (Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Sürekli Eğitim Merkezi) bünyesinde bölgede eğitimler vermesi ve online eğitim modülleriyle temel seviyede inovasyon yönetimi konusunda bölgede farkındalık oluşturulması planlanmıştır. İnovasyon yönetimi konusunda temeli oluşturmak adına proje ekibine 22-25 Ekim 2018 tarihlerinde Wismar Üniversitesi tarafın-



torlüğünde pilot il olan Kocaeli'de 14 firmaya ziyaret düzenleyerek inovasyon yönetiminde mevcut durumları analiz edildi ve geri bildirim raporları hazırlandı. Proje ekibinin aldığı eğitimlerin tamamlanmasının ardından eğitim programları ilan edilecek ve MARKASEM bünyesinde eğitimler verilecektir. InnoHabits Projesi, proje çıktıları'nın uluslararası, ulusal ve bölgesel paydaşların katılımıyla paylaşılacağı kapanış sempozyumuyla 2020 yılı Ağustos ayında sonlanacaktır.



KSO ve ENOSAD işbirliğinde; 'Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesini Destekle' projesi

Kocaeli Sanayi Odası ve Endüstriyel Otomasyon Sanayicileri Derneği (ENOSAD) işbirliğinde; "Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirmesinin Desteklenmesi (UR-GE)" tebliği doğrultusunda hazırlanan "Robotik Teknolojileri Ve Endüstriyel Otomasyon" projesi destek aldı.

Kocaeli Sanayi Odası ve Endüstriyel Otomasyon Sanayicileri Derneği (ENOSAD) işbirliğinde; T.C. Ticaret Bakanlığı "Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirmesinin Desteklenmesi (UR-GE)" tebliği doğrultusunda hazırlanan olan "Robotik Teknolojileri Ve Endüstriyel Otomasyon" projesi destek almaya hak kazandı. Kocaeli ve İstanbul'dan katılım sağlayan 15 firma ile birlikte 3 yıl sürmesi planlanan proje de firmaların uluslararasılaşmasını desteklemek ve dünya standartlarında rekabetçiliğinin artırılması hedefleniyor. Proje çerçevesinde T.C. Ticaret Bakan-



artırılması hedefleniyor. Proje faaliyetlerinde ilk adım firmalara ortak bir yol haritası belirlemek amacıyla ihtiyaç analizi çalışmasının yapılması olup bu kapsamda firmaların ihtiyaç analizinin yapılması adına Türkiye Teknoloji Geliştirme Vakfı TTGV ile işbirliği yapılmasına karar verildi. Bu çerçevede 15 firmanın katıldığı küme çalışmayı 28 Ocak 2020 tarihinde Gebze'de gerçekleştirildi. Çalıştayı hemen ardından firmalarla yüz yüze görüşmeler başlamış olup, TTGV ve Kocaeli Sanayi Odası uzmanları tarafından ziyaretler gerçekleştirildi.

lığı Bakanlığı tarafından tüm faaliyetler yüzde 75 destekli yapılacak olup,

- Ortak ihtiyaç analizi, (tüm firmalar katılmak zorundadır)
- Eğitim Faaliyetleri
- Danışmanlık Faaliyetleri
- Küme tanıtım faaliyetleri
- Yurt dışı pazarlama faaliyetleri (Fuar, ticaret heyeti, eşleştirme)

gibi ihracata yönelik ortak eylem ve faaliyetlerinin desteklenmesi amaçlanmaktadır. Proje içinde yer alan firmaların 3 yıl boyunca birlikte hareket etmesi sağlanarak belirlenen kümenin uluslararası arenada rekabet gücünün



Sanayide dijital dönüşüm ve endüstri 4.0 paneli Kocaeli Sanayi Odası'nda gerçekleştirildi

Kocaeli Sanayi Odası ile Dijitalleşme ve Endüstri 4.0 Derneği işbirliği ile Kocaeli Sanayi Odası'nda, "Sanayide Dijital Dönüşüm ve Endüstri 4.0" konulu panel düzenlenmiştir. Dijitalleşme ve Endüstri 4.0 Derneği,

veren bilgilerin sunumu ile büyük alkış aldı. Panelin ardından Kocaeli Gönüllüler Yürütme ekibi Digit4turkey'in



Kocaeli temsilcisi olmaktan gurur duyduklarını ve Kocaeli'nin dijital dönüşüm yolcu-

Atıl konuşmalarıyla dünyada ve Türkiye'de dijital dönüşüm süreçleri ve etkileri üzerine ilgi çekici bilgiler paylaştılar.

Panelin soru cevap kısmında izleyiciler tarafından gelen yoğun ilgi Kocaeli'nde dijital dönüşüm konusunda büyük bir heyecan ve ihtiyacın olduğunu gösterdi. Digit4turkey Kocaeli Gönüllüler Yürütmesi, Kocaeli'nde tüm kamu, özel sektör, meslek odaları ve üniversitelerle birlikte yapılacak çok işler olduğunu belirterek yeni etkinliklerin sinyalini verdi.

Türk üretim ve hizmet sektörlerinin dijital dönüşümünü ve Endüstri 4.0 dönüşümünü gerçekleştirecek faaliyetlerinin etkinleştirilmesi ve geliştirilmesini sağlamak ve bu konuda yapılacak çalışmalar kapsamında kişi ve kuruluşlara destek vermek amacı ile kurulmuştur. Toplantı; Dijital Dönüşüm ve Endüstri 4.0 Derneği diğer bir adıyla Digit4turkey'in Kocaeli Gönüllüler Yürütme Ekibi'nin katkılarıyla gerçekleştirildi. Toplantının açılış konuşması; Digit4Turkey Kocaeli Gönüllüler Yürütmesi Başkanı Kadir Nozoğlu tarafından gerçekleştirilmiştir. Nozoğlu, Endüstri Devrimlerinde Kelebek Etkisi başlıklı açılış konuşmasında, Edward Buding etkisi ve Endüstri 3.0'a kadar yaşanan gelişmeleri kronolojik bir sıralama ile anlattı. Endüstri devrimlerini başlatan dinamikler ve sonuçları hakkında yaptığı sunum izleyiciler tarafından ilgi ile izlendi. Dernek Başkanı Ali Rıza Ersoy ise, Endüstri 4.0 (D)evrim Yolunda adlı sunumunu gerçekleştirdi. Ali Rıza Bey, "Endüstri 4.0'ın kısa ve uzun vadede etkileri neler olacak?, nasıl hızlıca adapte olacağız?, neler yapmalıyız? risk midir fırsat mıdır?" gibi merak edilen soruların yanıtlarını

luğunda her türlü desteği vermeye hazır olduklarını belirttiler. Kocaeli Üniversitesi Endüstri Bölümü Öğretim Üyesi ve aynı zamanda Digit4turkey Kocaeli Gönüllüler Yürütme Kurulu üyesi olan Yıldız Şahin'in Moderatörlüğünü yaptığı panelde ise, RNZ Medya Grup CEO'su Nedim Zeper, Yazar ve Danışman İnan Acılioğlu, Yalın Üretim Danış-



TÜSİAD Genel Kurulu'da ekonomi ve iklim değişikliği ele alındı



TÜSİAD'ın Olağan Genel Kurul Toplantısı, 6 Şubat Perşembe günü, Sabancı Center Konferans Salonu'nda yapıldı. Genel Kurul toplantısının açılış konuşmaları TÜSİAD Yüksek İstişare Konseyi Başkanı Tuncay Özilhan ile TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Simone Kaslowski tarafından gerçekleştirildi.

Genel Kurul gündeminin ardından, iklim değişikliği konusunu iş dünyası perspektifinden ele alan "İklim Değişikliği ve Ekonomi" başlıklı bir panel düzenlendi. Panelde iklim değişikliği konusunun iş dünyası açısından kritik önemi, ulusal ve uluslararası kurumlardan konuşmacılarla, rekabet gücü, finansman ve ticaret politikaları eksenlerinde ele alındı.

"İklim Değişikliği ve Ekonomi" Paneli Katılımcıları:

Moderatör : Dr. Nurşen Numanoglu, TÜSİAD Genel Sekreter Yardımcısı
Dr. Pinar Artıran, İstanbul Bilgi Üniversitesi Hukuk Fakültesi Öğretim Üyesi & DTÖ Kürsüsü
Christian Egenhofer, Center for

European Policy Studies (CEPS) Enerji & İklim Programı Direktörü

Angel Gutierrez Hidalgo, AB Türkiye Delegasyonu Birinci Müsteşarı, Ekonomik ve Sosyal Kalkınma Bölüm Başkanı

Auguste Tano Kouame, Dünya Bankası Türkiye Direktörü
Fatih Özkadı, TÜSİAD Çevre ve İklim Değişikliği Çalışma Grubu Başkanı

TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Simone Kaslowski'nin konuşmasından ön plana çıkanlar:

Ekonomi:

• "Ekonomide, bir nebze daha iç açıcı haberlerle bu yıla başlıyoruz. Geçen yıl iç talepte gördüğümüz daralma, bu yıl yerini hafif toparlanmaya bıraktı. Tüketimde hareketlenme olduğunu görüyoruz. İnşaat başta olmak üzere, krizden derin şekilde etkilenen sektörlerde ise toparlanma daha uzun zaman alabilir."

• "2019'u, sıfırın biraz üzerinde, cüzi sayılabilecek bir büyüme hızıyla

kapatıyoruz. 2020 yılında istihdam sorununuz açısından yeterli olmayacaksa da daha yüksek bir büyüme bekliyoruz. Bu büyümenin bileşenleri, kamu harcamalarındaki artış ve özellikle kamu bankalarının bilançolarındaki genişlemeden oluşuyor. Diğer yandan faizlerin düşmesi ile özel bankaların da tüketici kredi talebi karşılamaya başladığını görüyoruz."

• "Geçmiş tecrübelerimizden de biliyoruz ki, sadece kredi genişlemesi ile büyüme sürdürülebilir değil. Bu tür büyümeler, verimlilik artışı getirmiyor. Yalnızca talebi artırarak ekonominin ısınmasına, yükselen enflasyon ve borç sorununa yol açıyor. Bu yıl krizin yaralarını sarıyor olduğumuz için, bu etkiler belki hafif olacak belki de kısa vadede olumsuzluğa dönüşmeyecek. Ancak uzun vadeli etkileri iyi değerlendirmeliyiz. Aynı yanlışları, bir daha tekrarlamamalıyız."

• "2001 krizi ardından yaşadığımız büyüme döneminde ekonomimiz

yönelik güvenin, istikrarlı ekonomi yönetimi, güçlü ve özerk kurumların varlığına bağlı olduğunu hatırlatmak isterim. Gerek reel sektörde gerekse para piyasalarında mevzuatın sıkça değişiyor olmasının, ani ve beklenmedik şekilde yeni kanunların iş dünyasının karşısına çıkmasının, vergi politikalarında ekonomik aktörlerin güvenliğini sarsacak ve mülkiyet konusunda kaygılar yaratacak adımların atılmasının, yatırım ortamına olumsuz etkilerini gündeme getirmek zorundayız."

Avrupa Birliği:

• "Avrupa Birliği'nin halihazırdaki sorunları nedeniyle bugüne kadar elde ettiği büyük başarıları görmezden gelemeyiz. Avrupa Birliği ve Türkiye'nin birbirlerine ihtiyaçları çok büyüktür. Üyelik müzakerelerinin fiilen donduğu, ilişkilere bir soğukluğun hâkim olduğu bugünkü durum kalıcı olamaz."

• "Avrupa Birliği ile diyalogumuzu zaman kaybetmeden geliştirmeliyiz. Sonuçta ne Türkiye AB açısından sadece mülteci akınına engelleyen bir ülkedir ne de AB Türkiye açısından sadece en önemli ve büyük pazardır. AB projesine dahil olmak Türkiye açısından, 200 yıllık modernleşme sürecinin varması gereken bir hedeftir."

• "Türkiye'nin tam üyeliği Avrupa açısından önyargılara teslim olmayacağının, doğusundan gelen enerjiye ve kültüre açıklığının bir göstergesidir."

• "Kısa vadede, Gümrük Birliği'nin sürdürülebilir kalkınma hedeflerini de kapsayacak şekilde güncellenmesi artık ertelenemeyecek bir ihtiyaçtır."

• "İki tarafın da çıkarları, yakınlaşmayı, birbirinin dilini anlamayı, sürdürülebilir bir gelecek için ortak hareket etmeyi gerektiriyor. İşte bu noktada; hukuk, yargı bağımsızlığı, demokratik kriterler, insan hakları, cinsiyet eşitliği, 21. yüzyıla uygun bir eğitim yapısı ve zihniyeti konularında acilen harekete geçmemiz gerekiyor."

Uluslararası İşbirlikleri:

• "Özgürlüklerin, temel hakların gelişimi ve korunması, giderek

artan ekonomik dengesizliklerin giderilmesi, krizlerin iç savaşlara ve büyük insani dramlara dönüşmeden çözülmesi, iklim değişikliği ile etkin mücadele, uluslararası toplumun geniş işbirliği ile üstesinden gelebileceğimiz konulardır."

ABD ile İlişkiler

• "En önemli müttefikimiz ABD ile sorunlarımız artık çözülmelidir. Burada; bizim tarafımızdan yapılabilecek şeyler olduğu gibi, ABD tarafından da 15 Temmuz sonrası sarsılan güven ilişkisini tamir edecek adımlar atılmalıdır. Halkbank davası, S-400 meselesi, F-35 uçakları meselelerini dikkat ve hassasiyetle izliyoruz. İran ve ABD arasındaki son kriz gösterdi ki; etrafımızdaki füze tehdidi hiç de azımsanacak gibi değil. Müttefiklerimizin bu konuda yapıcı adımlar atmasını ve Türkiye'nin savunma ihtiyaçlarının ittifak içinde, işbirliği ile karşılanacağı çözümler üretilmesini bekliyoruz."

İklim Değişikliği:

• "Çeşitli araştırmalarda, iklim değişikliği nedeniyle, önümüzdeki otuz yıl içinde, Türkiye'nin su fakiri bir ülke konumuna düşeceği öngörülmüyor. En kurak şehirlerden bazıları ülkemizde olacak. Kuraklığın su kaynakları, tarımsal üretim, nüfus kaymaları üzerindeki etkilerini nasıl engelleyeceğimizi belirlemeliyiz."

Toplumsal Cinsiyet Eşitliği

• "Kadınların toplumsal hayata eşit şekilde katılmaları, enerjilerini ve bilgi-becerilerini özgürce kullanabilmeleri modern ve uygar bir toplum olmanın gereğidir. Kadınların, onları ikinci planda bırakmak, ezmek, baskı altında tutmak, cahil bırakmak için sürdürülen tüm çabalara rağmen toplumsal hayata giderek daha aktif şekilde katılmalarına mutlulukla şahit oluyoruz."

• "Kadınların eğitim, iş yaşamı ve yönetime katılımının önündeki engellerin kaldırılması, demokratik, ekonomik ve sosyal gelişim açısından zorunludur. Bu konuda daha fazla harekete geçilmesine ihtiyaç var. Kadınların önünde yaşamsal bir engel oluşturan, kadına karşı şiddetin de en ağır şekilde

cezalandırılması gerektiğini düşünüyoruz."

TÜSİAD Yüksek İstişare Konseyi Başkanı Tuncay Özilhan'ın konuşmasından ön plana çıkanlar:

Ekonomi:

• "Gerek ülkemizde gerekse dünyada ekonomik endişeler biraz daha azalmış, iş dünyasının beklentileri biraz daha iyileşmiş durumda. Dünya ekonomisinin bu yıl 2019'a oranla bir miktar hızlanması bekleniyor. Dünya ekonomisindeki olumlu hava, ülkemizi de olumlu etkiliyor. Enflasyon rekor yüksek seviyelerden indi, TL'deki istikrarsızlık azaldı, ve CDS primlerimiz düştü. Reel ekonomi de bir nebze nefes aldı."

• "Faizlerin düşmesiyle kamu bankaları öncülüğünde başlayan kredi büyümesine özel bankalar da katıldı. Tüketici kredilerindeki artış ertelenen iç talebi geri getiriyor. Büyümedeki canlanma bir süre sonra istihdam artışına da yol açacaktır."

• "Fakat 2020'de ekonomiye hakim olan bu iyimserlikte olağanüstü tedbirlerin önemli bir etkisi var. Olağanüstü uygulamalar normalleşirse ekonomimiz normalden giderek uzaklaşır, öngörülebilirlik azalır. Bu nedenle umarım kalıcı ve sağlıklı piyasa koşulları bir an önce sağlanır. Ayrıca, başta jeopolitik riskler olmak üzere orta vadede bir dizi gelişme bu havayı bozabilir."

Avrupa Birliği:

• "AB ile ilişkileri geliştirmeye önem vermeliyiz. Şu anda Avrupa, kendi sorunlarına gömülmüş ve dünya politikası üzerindeki söz hakkı geriye düşmüş gözükse de, bu haliyle bile demokrasi, çevre, insan hakları, huzur ve refah gibi uzun vadede geri gelecek olan temel değerler için bir referans noktası olmaya devam ediyor. Bu yüzden AB üyelik süreci, Türkiye için hem bugünün, hem de yarının öncelikli konusu. Bu anlamda, Gümrük Birliği'nin tarım, kamu alımları ve hizmetleri de içine alacak şekilde güncellenmesi öncelik alanlarından bir tanesi. Türkiye-AB ilişkilerinin geliştirilmesi, hem Türkiye'nin, hem AB'nin yararına."

Ar-Ge proje pazarı oluşturuldu

Dr. Ahmet Şen
Kocaeli Üniversitesi
Teknoloji Transfer Ofisi Takım Lideri

Bilgi ve görüş alışverişinin sağlanması, mevcut kaynakların kısa vadede ürüne dönüştürülmesi hedeflendiği, fikir aşamasında olan, teorisi onaylanmış, Ar-Ge'si yapılmış ürünlerin sahiplenilmesi, üretime dönüştürülmesi, ülkemiz olanaklarının en verimli şekilde kullanılması üniversite-sanayi işbirliğinin geliştirilmesi amacıyla, ilsteyen herkesin aktif katılabileceği; KSO destekleriyle Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Transfer Ofisi ve Kocaeli Üniversitesi Teknopark A.Ş. ile birlikte Ar-Ge İnovasyon faaliyetlerinde interaktif ve verimli bir etkileşim ortamı sağlandığı bir proje pazarı platformu oluşturuldu. Küresel rekabetin temel belirleyicisi olan Ar-Ge çalışmaları ve inovasyonun önemi kapsamında Kocaeli Sanayi Odası olarak her geçen gün yeni proje ve faaliyetler yürütmekteyiz. Bu çerçevede; Kocaeli Üniversitemiz, Kocaeli Sanayi Odamız, Sanayi İl Müdürlüğü, Kocaeli Ticaret Odası, Kocaeli Üniversitesi Teknopark AŞ İşbirliği ile 5. Uluslararası Ar-Ge proje pazarı SANTEK Fuarında sergilenmiş ve başarılı projeler Jüri tarafından ödüllendirilmiştir. Ar-Ge proje pazarı ile sanayi temsilcileri yeni fikirlerle buluşturulup, proje sahipleri için de proje ortaklarına kolay ulaşabilecekleri bir platform sağlanması amaçlandı. Proje girişim fikirlerinin ticarileşmesi noktasında Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Transfer ofisimiz her geçen gün çalışmalarını artırmaktadır.

Düzenlenen pazar ile fuara katılan sanayicilerimiz proje sahipleri ile bilgi alışverişinde bulundu ve ortak çalışma yapmak için yarışmacılarımıza teklifte bulunuldu.

Sanayi ve üretim konusunda Türkiye'nin en önemli konumlarından biri olan şehrimizde, Kocaeli Üniversitesi ve Kocaeli Üniversitesi Teknopark önemli bir Ar-Ge merkezi gibi çalışmalarını yürütmektedir. Girişim faaliyetlerine ve Ar-Ge çalışmalarına sanayi odamız ve Kocaeli Üniversitesi olarak ortak çalışmalar yürütmeye devam edeceğiz. Girişimci adaylarının, araştırmacıların, akademisyenlerin, Kurumların, ticaret ve sanayi kuruluşu temsilcilerinin, teknopark araştırmacılarının, Ar-Ge merkezlerinin personellerinin yoğun katılımı ile 98 proje başvurusu alındı.

-5. Uluslararası Ar-Ge Proje Pazarı

5. Uluslararası Ar-Ge Proje Pazarı yarışmasında, 3 kategoride ilk 3'e giren projeler ve isimleri şu şekilde: **Sanayiden katılan projelerde,** 1'cilik ödülü; Yerli üretim elektro eğirme cihazı 2'ncilik ödülü; Yapay zek tabanlı akıllı enerji izleme ve kontrol sistemi tasarımı, geliştirilmesi ve üretilmesi 3'üncülük ödülü; a-Yüzey sterilizasyonu için atmosferik basınç plazma prototip tasarımı ve imalatı b-Hepatit B ve Hepatit C hastalıklarının tanısı için yerli tıbbi tanı kiti yapımı c- OG havai hatlarda buzlanma riskini tespit eden önleyici sistemin geliştirilmesi. **Akademisyen projelerinde,**

1'cilik ödülü; 3D metal yazıcılar için plazma ergitme ile metal toz üretimi 2'ncilik ödülü; Yüksek performanslı CNC kontrol ünitesinin geliştirilmesi ve 5 eksen endüstriyel CNC freze tezgah 3'üncülük ödülü; a- BiyolojikV2: H-Bot kinematiği temelli multi-mikro-ekstrüzyon: Biyo yazıcı b- Ağır vasıta taşıtlar için anatomik koltuk tasarımı **Öğrenci Projelerinde,** 1'cilik ödülü; MeterPİ 2'ncilik ödülü; Çapraz bağlanmış poliolefin elyafların geliştirilmesi 3'üncülük ödülü; a- GREEN-CX, b- Gölcük Kent Müzesi - Üsküdar Faciası Galerisi c- Tanı kitlelerinde kullanılmak için glukoz oksidaz enziminin rekombinant olarak üretilmesi



Kamu Üniversite Sanayi İş Birliği (KÜSİ) firma ziyaretlerini sürdürüyor



Kamu-Üniversite-Sanayi İş Birliği (KÜSİ) Çalışma Grubu ocak ayı boyunca Egger Dekor A.Ş., Enka Civata İmalat ve Sanayi Mamulleri Pazarlama A.Ş., Adel Kalemcilik Ticaret ve Sanayi A.Ş. firmalarına ziyaret gerçekleştirdi.

Sanayi 'proses emniyeti'ne odaklandı

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Koordinatörlüğünde 3.sü düzenlenecek olan "Proses Emniyeti Sempozyumu"nın Düzenleme Kurulu Toplantısı yoğun katılım ile gerçekleştirildi.

“Kocaeli Sanayi Odası 3. Proses Emniyeti Sempozyumu”, KSO koordinatörlüğü'nde 2-3 Haziran 2020 tarihlerinde Muallimköy Bilişim Vadisi'nde düzenlenecek. Geçtiğimiz yıl ikincisi düzenlenen sempozyuma, sektör büyük ilgi göstermiş ve bin 600 kişilik katılım sağlanmıştı. SEVESO ve İş Sağlığı ve Güvenliği konularında bugüne kadar birçok çalışmaya imza atan Kocaeli Sanayi Odası (KSO), bu çalışmalarını son iki yıldır başarı ile gerçekleştirdiği "Proses Emniyeti Sempozyumu ve Sergisi" ile taçlandırıyor. Mevzuat yapıcılar, denetçiler, firma sahipleri, sektör çalışanları, eğitimciler ve belgelendirme kuruluşlarını bir araya getiren bu sempozyum, Türkiye'nin en çok ihracat yapan üçüncü sektörü olan kimya sektörünün geleceğine ışık tuttu. Konu ile ilgili tüm paydaşları buluşturan etkinlikte katılımcılar; bilgi birikimlerini, araştırmalarını, sorun ve çözüm önerilerini, ürün ve hizmetlerini paylaşma fırsatı yakaladı.

- Sanayinin öncelikli konusu iş sağlığı ve güvenliği

Düzenleme Kurulu Toplantısı'nın açılışını yapan KSO Meclis Üyesi ve Sempozyum Yürütme Kurulu Başkanı Hasan Şerefhan konuşmasında, "Ülke kimya sanayinin yüzde 27'sini üreten ilimizde çevre ve iş sağlığı ve güvenliği konuları öncelikli meseleler arasında

yer almaktadır. Bugün gündemimizi oluşturan mevzuatlar ile özellikle kimya sektöründe faaliyet gösteren tesislere önemli yükümlülükler getirilmiştir" şeklinde konuştu.

- 3. Proses Emniyeti Sempozyumu çitayı yükseltiyor

Konuyla ilgili olarak, KSO yönetim kurulu ve 9. ve 10. Meslek Komiteleri'nin desteğiyle bugüne kadar birçok çalışma yaptıklarını kaydeden Şerefhan şöyle devam etti: "Tüm bu çalışmalarımızdan "Proses Emniyeti Sempozyumu" ile taçlandırdık. Sempozyumu düzenlemedeki amacımız; tüm paydaşları; mevzuat yapıcılar, denetçileri, sektör çalışanlarını, eğitimcileri, ürün

bilgi birikimlerinin, araştırmaların, sorun ve çözümlerin, ürün ve hizmetlerin paylaşılması ve ilgili taraflarca sürecin tam olarak anlaşılması, en önemlisi uygulama pratiklerinin birlikte belirlenmesidir. Geçen yıl düzenlediğimiz sempozyumda; çağrılı bildiriler dahil 23 sunum yapıldı ve sempozyuma bin 600 kişi katılım sağladı. Yoğun bir katılım ile gerçekleştirdiğimiz söz konusu etkinliğin 3'üncüsünü yine ilgili Bakanlık, kurum, üniversite ve firmaların desteği ile yapacağız. Bu yıl sempozyumu yeni önemli konularla kuvvetlendirerek uluslararası nitelikte düzenlemeyi planlıyoruz. 2-3 Haziran tarihlerinde yine Bilişim Vadisi'nde ve yeni partnerimiz ile yapmayı planla-



ve hizmet girişimcilerini, belgelendirme kuruluşlarını bir araya getirerek,

diğimiz 3. Sempozyum ile daha geniş bir kitlelere ulaşmayı hedefliyoruz. Sempozyum konusunda Düzenleme Kurulu Üyeleri'nin desteklerini talep ediyoruz" dedi.

- Hedef daha geniş kitlelere ulaşmak

Toplantı; Proje Koordinatörü Aynur Hacifettahoğlu'nun "Sempozyum yeri, takvimi, bildiri ve panel konu başlıkları, programı, sempozyum kurulları, destekleyen kurum ve kuruluşlar ve sergi ve sponsorluk çalışmaları" konularını içeren sunumu ile devam etti. Düzenleme Kurulu Üyelerinin sempozyum konusundaki görüş ve önerilerini alan Hacifettahoğlu, yeni konu başlıkları ile kuvvetlendirilen sempozyum ile bu yıl daha geniş kitlelere ulaşmayı hedeflediklerini belirtti.



Önder Mühendislik, 45.yılını kutladı

1974 yılında Duran Önder tarafından İzmit'te kurulan Önder Mühendislik 45'inci yılını, birlikte çalışanları ile Romana Cafe Restaurant'ta kutladı.

1974 yılında Duran Önder tarafından İzmit'te kurulan Önder Mühendislik 45'inci yılını birlikte çalışanları ile Romana Cafe Restaurant'ta kutladı. Şirket Ortakları Duran Önder, Adnan Önder, Meral Önder ve Arda Ülgen bu özel günü 40 kişilik Önder Mühendislik ailesi ile birlikte, canlı müzik eşliğinde yemek yiyerek kutladılar.

fırınları kullanan şirketlere hizmet veren, Honeywell çatısı altında birleşen Kromschroder, LBE, Hauck, Eclipse gibi markaların Türkiye temsilciliği sorumluluğu ile hizmet verirken, temsilcisi olduğu şirketlerin ürünlerini de üreterek ihraç eder duruma gelen Önder Mühendislik, şirket brülör ve gaz kontrol hatlarının dışında, kons-

anlaşmalarını takiben, verimli fakat ithalat maliyeti yüksek olan yakıcılar, Önder Mühendislik tarafından İzmit'te üretilerek tüketiciye sunulmakta, böylece ülke ekonomisine de katkı sağlanmaktadır.

TÜBİTAK desteği ile yanma konusunda Ar&Ge faaliyetlerine başlayan şirket, 2013 yılında 9 m3 hacimli, gaz ve sıvı yakıtlı yakıcıların kullanıldığı endüstriyel bir test fırınına da devreye aldı. Şirket bünyesinde tasarlanan ve üretilen test fırını sayesinde, yeni nesil verimli yakıcıların ve yakma sistemlerinin ülkemize uyarlanması hedefleniyor. Maldaner Metal Emprenye şirketi de Önder Mühendislik ailesinin bir başka aile şirkettir.

1987 yılında döküm parçaların sızdırmazlığını sağlayan, metal emprenye konusunda dünya lideri olan Alman Maldaner firması ile Önder Mühendislik ülkemizde bir ortaklık gerçekleştirmiştir. Maldaner Ltd. alüminyum, pısk, bronz gibi malzemelerden dökülen ve vana, motor kapağı, pompa gövdesi gibi sızdırmazlık aranan parçaların emprenye işlemini yapmakta, ayrıca emprenye tesisleri kurup bu tesislerde kullanılan reçinelerin tedariğini gerçekleştirmektedir.

Önder Mühendislik ailesinin yaklaşımı her zaman "Uzun vadeli düşünmek, en iyisini yapmak, kendimizi müşterilerimizin yerine koymak ve önce teknik sonra ticareti hesaplamak." şeklinde olmuştur.



45'inci yıl kutlama gecesinde Şirketin Kurucusu Duran Önder'in yaş gününe rastlaması nedeniyle, yaşgünü pastası da kesildi.

trüksiyon işlerini de taahhüt etmekte, teknik alt yapısı ve farklı mühendislik dallarında uzmanlaşmış kadrosu ile mühendislikten tasarıma, imalatattan devreye almaya, servisten bakıma kadar doğal gaz ve sıvı yakıtlı endüstriyel yakma sistemleri konusunda



Hali hazırda Önder Mühendislik A.Ş. olarak İzmit'te hizmet veren şirket, 1986 yılında Alman doğalgaz ekipmanı imalatçısı Kromschroder'in Türkiye temsilcisi. 30 yılı aşkın bir süredir endüstriyel gaz yakma konusunda endüstriyel fırın imalatçıları ve bu

eksiksiz hizmet verme imkanını sunuyor. Yurtdışındaki üreticiler ile imzalanan üretim lisans



Türkiye'nin otomobiline ilgi büyük...



Bakan Varank, Meclis'te, parlamento muhabirlerinin gündeme ilişkin sorularını yanıtladı. Sanayi üretimi verilerine değinen Varank, "Beklentiler, sanayi üretiminin aralıkta yüzde 6,8 artması yönündeydi ancak 21 ay sonunda beklentilerin üstünde bir rekorla yıllık yüzde 8,6 artmış oldu. Aylıkta da artış eğilimini görüyoruz." diye konuştu.

ÜRETİM VE BÜYÜMENİN ÖNCÜ GÖSTERGELERİ

Satın Alma Yöneticileri Endeksi'nin (PMI) ocakta ilk kez eşik değerini üstünde 51,3 seviyesine geldiğine dikkati çeken Varank, "Bu da üretim ve büyümenin öncü göstergelerinden. Aralıktaki sanayi üretiminin artışı, PMI endeksi bize 2020'de güçlü bir büyümeyle karşılaşacağımızı gösteriyor. Bizim açımızdan tabii ki mutluluk verici." değerlendirmesinde bulundu.

YATIRIMLARLA BÜYÜME

Sanayi büyümesinin alt başlıklarına bakıldığında özellikle ara malı ve sermaye mallarında çift haneli büyüme görüldüğünün altını çizen Varank, "2020 yatırımların öncelendiği, istihdamın arttığı ve bu şekilde sağlıklı büyümeyi yakalayabileceğimiz bir yıl olacak. Hem yurt içindeki hem de uluslararası yatırımcılarımızın gerçekten iştahı var. Bu sene yatırımlarla büyüyeceğiz." ifadelerini kullandı.

POZİTİF TREND DEVAM EDİYOR

Varank, artık katma değerli ürünlerle de büyümek istediklerini belirterek, "Bu manada sanayi büyümesindeki yüksek teknoloji ürünlerin payında da pozitif bir trend devam ediyor." dedi.

KORONAVİRÜSÜN TİCARETE ETKİLERİ

Kovid-19'un (koronavirüs) ticarete etkisine ilişkin soru üzerine Varank, "Bu virüs, insanların yaşadığı sıkıntılar, ölümler açısından oldukça üzüntü verici ama Çin dünyada üretim açısından çok önemli bir oyuncu. Dünya üretiminin büyük bir kısmı aslında Çin'de gerçekleştiriliyor. Uluslararası kuruluşların değerlendirmesi, bu virüs nedeniyle Çin ekonomisi oldukça olumsuz etkileniyor ve dünya ekonomisi bununla paralel olarak olumsuz şekilde etkilenecek." diye konuştu.

ÜRETİCİLERLE İLETİŞİM

Türkiye'de, Çin'e alternatif bir üretim üssü olması açısından Kovid-19'un negatif etkilerinden ziyade pozitif etkilerinin görülebileceğini belirten Varank, "İhracat yapan firmalarımızla görüşmeye devam ediyorum. Onların bize söyledikleri, Çin'e alternatif şekilde yurt dışındaki firmalar, tedarikçi olarak daha yoğun şekilde Türkiye'deki üreticilerle iletişime geçmeye başlamışlar. Diğer ülkelere alternatif olabilecek şekilde kapasitemizi artırabilecek durumdayız." dedi.

ANTARKTİKA'DAKİ TÜRK BİLİM ÜSSÜ ÇALIŞMALARI

Antarktika'daki Türk Bilim Üssü'ne ilişkin çalışmaların sorulması üzerine, Antarktika'nın yapılacak bilimsel çalışmalarda büyük öneme sahip olduğunu belirtti.

TÜRKİYE'NİN OTOMOBİLİ

Türkiye'nin Otomobili için yapılan çalışmalara ilişkin de değerlendirmede bulunan Varank, bu projenin vatan-daşlar tarafından sahiplenildiğini ifade etti. Bakan Varank, "Türkiye'ye ait 100 elektrikli, bağlantılı ve mobilite ekosistemi dedğimiz, sadece otomobil teknolojileri değil, otomobilin etrafındaki teknolojileri de geliştirecek şekilde bir yola çıkmış olduk." dedi.

GEMLİK'TEKİ ÇALIŞMALAR

Varank, Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu'nun (TOGG) Gemlik'te çalışmalarını sürdürdüğünü kaydederek, "Bu senenin ilk yarısında fabrikanın temelleri atılacak diye planlamalarını yapıyorlar. Bu yıl yine otomobilin marka lansmanı ile ilgili çalışmalarını son noktaya getirecekler ve 2022'nin sonunda piyasada Türkiye'nin otomobili ni görmüş olacağız." diye konuştu.

ÖN SİPARİŞ SÜRECİ

"Ön sipariş durumu varsa nasıl başvuruluyor?" şeklinde bir soru üzerine Varank, ön sipariş sürecini henüz

başlatmadıklarını belirtti. Varank, firmanın, bu manada marka lansmanını beklemek istediğini aktararak, "Bize de gerçekten onlarca, binlerce talep var. Arabayı almak isteyenler, arabada çalışmak isteyenler, arabaya katkı sağlamak isteyenler, bir tarafını üretmek isteyenler, bayi olmak isteyenler... Şu anda en az 10 tane ülkeden bayilikle ilgili, benimle irtibata geçtiler. Şirketle irtibata geçenleri saymıyorum bile. Gerçekten büyük bir teveccüh var. Vatandaşımızın yüzünü kara çıkarmamamız lazım. Bu teveccühü en iyi karşılayacak şekilde çalışmalarımızı sürdürüyoruz." açıklamasında bulundu.

BAYİLİK TALEPLERİ

Varank, bayilik taleplerinin Körfez ülkelerinden, Orta Asya ülkelerinden ve Almanya'dan geldiğini ifade etti. Almanya'da, Türkiye ile irtibatlı iş çevrelerinin kurduğu sivil toplum örgütlerinin temsilcilerinin bayilik anlaşmasını imzalamaya hazır olduğunu bildiren Varank, otomobile duyulan ilgiye yönelik bu havayı sürdürmek istediklerini kaydetti.

OTOMOBİLİN FİYATI

Varank, otomobilin fiyatının netleşip netleşmediğine ilişkin soruya cevap vererek, "Bugünden bir fiyat söylemek mümkün değil ama arkadaşlarımızın iddiası şu: Sınıfta rekabetçi bir fiyatla piyasaya çıkacaklarına inanıyorlar." dedi.

İSİM ÜZERİNDEKİ ÇALIŞMALAR

Bakan Varank, Türkiye'nin Otomobili'nin ismi üzerindeki çalışmalara değinerek, "Daha isim bulmadık. Ben de bu süreçlerin içine girince, bu kadar profesyonel götürüldüğünü gördüm. Daha önce tescillenmemiş isimleri bulmaya çalışıyorlar. Yurt dışında bu markanın lansmanı yapıldığında, o ülkedeki insanların kolay telaffuz edebileceği bir ismi bulmaya çalışıyorlar. En uygun ismi bulmak üzere faaliyetlerini sürdürüyorlar. Bize sorsalar biz de bir isim öneririz." şeklinde konuştu.

ŞARJ İSTASYONLARI

Şarj istasyonlarına ilişkin çalışmalar hakkında da bilgi veren Varank, Türkiye'deki şarj istasyonu sayısının, var olan elektrikli otomobillerin ihtiyacının üzerinde olduğunu söyledi. Elektrikli otomobillerin çoğalmasıyla alt yapının buna uygun hale gelmesi gerektiğini ifade eden Varank, şarj istasyonlarının alt yapısıyla ilgili Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) ile Sanayi ve Teknoloji Bakanlığındaki ekiplerin çalışmalarını sürdürdüğünü anlattı.

Varank, "Çok yakın zamanda, bakanlar seviyesinde bir araya gelerek bu konuda kararlarımızı vermiş olacağız." dedi.

GOSB, GOSB KULE İLE GELECEĞE KAPILARINI AÇIYOR



GOSB, mevcut know-how'ı ile katılımcılarının ihtiyaçlarını harmanlayarak, Türkiye'de bulunan OSB'ler içinde veri merkezi kuran ilk OSB olmuştur. 13 yıldır katılımcılarına kendi fiber optik şebekesi üzerinden haberleşme hizmetleri sunan GOSB, TIER-3 standartlarına göre tasarım ve kurulumu gerçekleştirilmiş olan GOSB KULE veri merkezini, katılımcılarının hizmetine açıyor.

Hizmet kalitesini sürekli iyileştirerek, katılımcısına katma değer yaratacak projeler geliştiren GOSB, dijital teknoloji devrimine ve dönüşümüne de hızlı biçimde uyum sağlayarak, sanayicisi ile gelecek arasında köprü oluşturuyor.

GOSB, veri üzerine inşa ettiği ve geleceğin merkezine konumlandığı vizyon projesi GOSB KULE'nin lansmanını gerçekleştiriyor.

GOSB, mevcut know-how'ı ile katılımcılarının ihtiyaçlarını harmanlayarak, Türkiye'de bulunan OSB'ler içinde veri merkezi kuran ilk OSB olmuştur. 13 yıldır katılımcılarına kendi fiber optik şebekesi üzerinden haberleşme hizmetleri sunan GOSB, TIER-3 standartlarına göre tasarım ve kurulumu gerçekleştirilmiş olan GOSB KULE veri merkezini, katılımcılarının hizmetine açıyor.

GOSB, GOSB KULE projesi ile

ülkemizin stratejilerinin belirlenmesine de esin kaynağı olmuş bir vizyon ortaya koymuş, Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı tarafından hazırlanan ve 2019-2023 dönemini kapsayan "On Birinci Kalkınma Planı" ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından hazırlanan "2023 Sanayi ve Teknoloji Stratejisi" kapsamında, OSB'lerin, Veri Merkezi ve Siber Güvenlik Merkezi hizmetlerine odaklanması hedef gösterilmiştir. GOSB, Türkiye'de bulunan 300'den fazla OSB'ye örnek gösterilen modeli uygulayan tek OSB olarak, bugüne kadar sanayicilerin münferit olarak yaptıkları lisans, donanım, enerji ve iklimlendirme sistemi yatırımlarını, GOSB KULE çatısı altında konsolide etmiş ve yarattığı maliyet avantajı ile ülke kaynaklarının verimli kullanılması ve teknoloji israfının önlenmesi açısından büyük bir katkı sağlamıştır.

Gölcük Belediyesi Kapalı Yüzme Havuzu yenilenen yüzü ile halka hizmet vermeye devam ediyor



**Gölcük Belediyesi
Kapalı Yüzme Havuzu
Tesis Müdürü Kadir Doğan**

nabılıyorlar.
Yazın insanların dışarıda etkinlik yapma şansı daha fazla olduğu için

yaş gruplarının sosyalleşmesi açısından ve de biraz daha düzenli yaşama ayak uydurması konusunda olumlu etkiler yaratıyor. Yüzme sporu zaten zihinsel ve fiziksel gelişimi beraber, oldukça olumlu etkileyen en güzel ve en sağlıklı spor. Gölcük Belediyesi Kapalı Yüzme Havuzu olarak da biz de her türden vatandaşın bu sağlıklı sporu gerek kurslar gerek kendi başlarına kullanımları ile en temiz ve son teknoloji ile alması için çalışmaya devam ediyoruz. Havuzlarla ilgili en büyük endişelerden biri de özellikle kış dönemleri için 'çocuğum üşür mü?' yada 'ben üşür müyüm?'dür. Gölcük Belediyesi Kapalı Yüzme Havuzu olarak su ısısı ideal parametrik değerler olan yaz – kış 27-28 C'de, ortam sıcaklığı ise 28-30 C'de tutulmaktadır. Ay-

Gölcük Belediyesi Kapalı Yüzme Havuzu yılın iki döneminde, her yaştan vatandaşın kullanımına uygun olacak şekilde programlarını ayarlıyor. Vatandaşların havuzu en sağlıklı biçimde kullanabilmesi için özellikle kış döneminde oldukça uygun fiyatlardan tesisi kullanıma sunan, yüzde yüz Gölcük Belediyesi işbirliği olan Gölaş AŞ. Yaz döneminde de uygun fiyatlarla, bölgenin ve hatta ilin en uygun bütçe ile en temiz ve en teknolojik havuzunda hizmet vermeye devam edecek. Yetişkin, öğrenci ve çocuk olmak üzere 3 farklı kategoride fiyatlandırmanın yapıldığı tesiste 12 yaş ve üstü çocuklar veya yetişkinler 15 TL'den günlük giriş yapabiliyorken, 3-5 yaş arası çocuklar 5 TL, 6-11 yaş arası çocuklar 10 TL'den günlük giriş yaparak, 2 kaydıraklı aquapark yüzme havuzu, 1 adet çocuk havuzu ve yarı olimpik yüzme havuzundan yararlan-



aslında yüzme sporu kışın yapılır. Yine kış döneminde özellikle havuz kullanımı gerek sağlık gerek özellikle küçük

rica hijyene büyük önem gösteriyoruz. Tesis havuz suyu analizleri ve temizlik sistemi son sistem dijital teknoloji





ile 7/24 kontrol ediliyor ve alanında uzman havuz operatörü ve teknik personelin kontrolünde çalışıyor. Gölcük Belediye Başkanı Ali Yıldırım Sezer'in Haziran 2019'da talimatı ile daha teknolojik bir tesise dönüşen, kendini sürekli geliştiren, hijyene çok önem veren 'Gölcük Belediyesi Kapalı Yüzme Havuzu', küçük-büyük herkesin en iyi ve en sağlıklı hizmeti alabilmesi için tüm çalışmaları titizlikle yapmaya devam ediyor.

-Sağlığa kulaç at kampanyası yaz döneminde de devam edecek. Yine özellikle kış dönemi ile birlikte herkesin havuzdan en iyi şekilde faydalanması, spor ve sosyal aktiviteyle en iyi şekilde zamanlarını geçirebilmesi için başlatmış olduğumuz 3 aylık abonelik kampanyası ile havuz se-

anslarını sınırsız bir şekilde kullanma imkanı sağladık. Vatandaşların yoğun ilgi gösterdiği bu özel kampanyayı bu yüzden yaz döneminde de farklı bir sistem ile uygulamaya devam edeceğiz.



TOBB Tahkimi'nde 2012 yılından beri 60'a yakın dosya çözümlendi

Tahkim kısaca taraflar arasında mevcut bir uyuşmazlığın hakem eli ile çözüme kavuşturulması olarak tanımlanabilir. Tahkim yargılaması adli yargılamaya kıyasla uyuşmazlıkları daha hızlı ve ekonomik bir biçimde sonuçlandırmaktadır. Bir hukuki ilişkinin tarafları, yapılan sözleşmeye bir tahkim şartı ekleyerek veya ayrı bir tahkim sözleşmesi yaparak aralarında çıkacak uyuşmazlıklarda tahkim uygulanacağına karar verebilir. Bu itibarla tahkim gönüllülük esasına dayanmaktadır. Taraflar yargılamayı yapacak olan hakemleri ve uyuşmazlığa uygulanacak olan hukuku tayin edebilirler. Tahkimi diğer alternatif

çözüm uyuşmazlıklarından ayıran en önemli özellik, tahkim yargılaması neticesinde verilmiş olan hakem kararının ilam niteliğinde olup, icrai etkisinin olmasıdır. Yani tahkim yargılamasının sonucu ile mahkeme yargılamasının sonucu birbiriyle paralellik göstermektedir. Tahkimi temel olarak ad-hoc tahkim ve kurumsal tahkim olarak ikiye ayırabiliriz. Ad-hoc tahkimde taraflar tahkim yargılamasının her bir unsurunu kendileri belirleyebilmektedir; bu tahkim türünde tahkimi organize eden ve tahkim kurallarına sahip herhangi bir kurum mevcut değildir. Kurumsal tahkimde ise taraflar uyuşmazlıklarını sekreteryanının bir

kurum tarafından yürütüldüğü tahkim ile çözüme kavuşturur. TOBB Tahkimi bu anlamda kurumsal tahkim olarak yer almaktadır.

TOBB Tahkimi 1991 yılında kurulmuş olup, özerk bir yapıya sahiptir Tahkim Divanı, 10 üyeden oluşmaktadır. Merkezde yerli uyuşmazlık ve yabancı uyuşmazlıklar çözüme kavuşturulmaktadır. Ülkemizde kurulmuş en tecrübeli tahkim merkezidir. Sağlam yapısı ve TOBB bünyesinde kurulmuş bir merkez olmasından dolayı bir çok avantaja sahiptir

Profesyonel sekreteryanın varlığı yargılama süreçlerinde öngörülebilirliği artırmakta ve her zaman bir yardım elinin varlığını ortaya koymaktadır. Çalışma usulünün güven ve sıkı işbirliğine dayanması sürecin işleyişini daha ekonomik ve hızlı bir hale getirmektedir. Ayrıca kar amacı gütmeyen bir merkez olması iyi niyetli tarafın her zaman korunması ilkesini pekiştirmektedir. TOBB Tahkim Tüzüğü Kuralları uyarınca tahkim süresi görev belgesinin hakem veya hakemler ile taraflar imzalanmasından itibaren 1 yıldır ve sürenin daha kısa belirlenmesinde engel teşkil edecek bir husus bulunmamaktadır. Dolayısıyla TOBB Tahkimi ortalama dört yıl süren adli yargı ile kıyaslandığında uyuşmazlıkları oldukça ivedi bir biçimde sonuçlandırmaktadır. TOBB Tahkimi uyuşmazlıkların çözümünde adli yargı mercilerine kıyasla çok ekonomik bir yöntemdir. Başvuru sırasında alınan harç miktarı adli yargı mercilerinin aksine uyuşmazlıktan talep edilen miktar üzerinden hesaplanmamakta cüz'i maktu bir miktar olarak talep edilmektedir. Hakem ücretlerinin belirlenmesinde ise TOBB Tahkimi, Milletlerarası Tahkim Ücret Tarifesi Hakkında Tebliğ hükümlerini, Türk firmalarının kendi aralarındaki uyuşmazlıklarda ise; Milletlerarası Tahkim Ücret Tarifesi Hakkında Tebliğ hükümleri ile Bu Tebliğde yer alan yer alan ücret tablosundaki oranların yarısını esas almaktadır.

TOBB Tahkiminde 2012 yılından beri 60'a yakın dosya çözümlenmiştir. Dosyanın durumu, müddeabini vb. durumlar nazara alınarak üç ay ile en geç bir buçuk sene içinde tüm dosyalar hakkında karar verilmiştir

TEMİZ ÜRETİM GÜÇLÜ SANAYİ

KOCAELİ SANAYİ ODASI ŞAHABETTİN BİLGİSÜ ÇEVRE ÖDÜLLERİ



BAŞVURU İÇİN
kosano.org.tr/cevre-odulleri

DETAYLI BİLGİ İÇİN
T 0262 315 80 00

SON BAŞVURU TARİHİ
13 MART 2020

Ödül Organizasyonu Tüm Türkiye'ye açıktır.

Kocaeli Sanayi Odası, 1995 yılından bu yana çevre bilincinin gelişmesine, çevrenin korunmasına ve iyileştirilmesine katkıda bulunan sanayi kuruluşlarının ödüllendirilmesi amacıyla "Kocaeli Sanayi Odası Şahabettin Bilgisü Çevre Ödülleri" organizasyonunu düzenlemektedir.



KSO 13. Meslek Komitesi Toyotetsu firmasını ziyaret etti

Kocaeli Sanayi Odası 13. Meslek Komitesi (Plastik İnşaat Malzemeleri ve Diğer Plastik Ürünler Sanayi Grubu), Oda üyesi Toyotetsu Otomotiv A.Ş. firmasını ziyaret etti. Ziyarete firmanın tam zamanlı üretim, Heijunka, Jidoka, 5S/3M, pres üretim yöntemleri (Pattern, Lot Tipi), kaynak üretim yöntemi, iş güvenliği, lojistik operasyon, kaynak üretim, pres üretim, stoklama ve stok takibi sistemleri hakkında bilgi alınarak, üretim sahası yerinde görüldü.



Ziyarete Meslek Komite Bşk. Onur Özcan, Meslek Komite Bşk. Yrd. Taşkın Özkal, Komite Üyesi Bahar Baykal ve KSO Belge Uzmanı Mahmut Tatlı yer alırken Toyotetsu Genel Müdür İlkay Yılmaz, Üretim Kontrol'den sorumlu Müdür Yardımcısı Şaban Yılmaz ve geniş bir ekip ev sahipliği yaptılar.

Genç Girişimciler Kurulu faaliyetlerine devam ediyor



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ve Facebook partnerliği; TOBB Kocaeli Genç Girişimciler Kurulu koordinasyonu ve Hackquarters yürütücülüğünde "Boost

with Facebook" etkinliği gerçekleştirildi. Mentor Özgür Ahmet Köse'nun sunumuyla gerçekleşen sözkonusu etkinlik yoğun katılımla gerçekleştirildi.

KSO ve İtalyan Ticaret ve Sanayi Odası Derneği işbirliği ile "KontrolON Projesi" bilgilendirme toplantısı düzenlendi



Kocaeli Sanayi Odası ve İtalyan Ticaret ve Sanayi Odası Derneği Kocaeli Şubesi koordinasyonu; Tecno Srl firması işbirliği ile "KontrolON Projesi" konulu bir teknik seminer düzenledi. Toplantı Tecnosrl

Dış Pazarlar Sorumlusu Jacopo Proietti Semproni, Tecnosrl Ceo Claudio Colucci, Kontrol On Türkiye Genel Müdürü Fikret Özveren, Pasell Beyaz Esya Genel Müdürü Andrea Leo'nun sunumlarıyla gerçekleştirildi.

2020'nin ilk ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yüzde 70,5 oldu

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (yüzde)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2013 (Türkiye)	75,0	73,5	74,2	75,0	76,6	77,5	78,1	78,9	77,8	78,6	77,5	78,0	76,6
2013 (Kocaeli)	69,4	68,2	70,0	70,9	71,3	71,8	71,8	70,8	72,0	71,9	71,5	72,4	71,0
2014 (Türkiye)	75,6	73,8	73,1	75,1	74,7	75,6	74,9	74,9	75,1	75,4	75,1	75,5	75,0
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6	71,4	71,5	72,6	70,6	70,7	71,7	71,9	70,8	71,2
2015 (Türkiye)	74,4	74,1	74,0	76,8	77,5	77,6	78,5	76,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	77,2	76,0	76,2	77,0	77,7	78,0	77,8	76,3	78,1	77,9	78,0	78,1	77,4
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0	70,8	70,4	70,3
2017 (Türkiye)	77,0	76,8	76,7	78,4	78,8	79,0	78,7	78,8	79,0	79,7	79,9	79,0	78,5
2017 (Kocaeli)	70,7	70,4	70,7	71,4	71,6	71,5	71,0	71,7	70,9	71,1	71,0	70,7	71,1
2018 (Türkiye)	78,2	77,8	77,8	77,3	77,9	78,3	77,1	77,8	76,2	75,4	74,1	74,1	76,8
2018 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,8	71,5	71,5	71,5	71,5	71,1	71,0	71,2	70,5	69,2	70,9
2019 (Türkiye)	74,4	74,0	74,3	75,5	76,3	77,1	76,2	76,6	76,3	76,4	77,2	77,0	75,9
2019 (Kocaeli)	70,0	70,2	70,3	71,0	70,0	69,5	70,0	70,3	70,5	70,7	70,9	71,0	70,4
2020 (Türkiye)	75,5												
2020 (Kocaeli)	70,5												

Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı ocak ayında yüzde 75,5 ile aralık ayına göre 1,5 puan gerilerken, 2019 yılının ocak ayına göre 1,1 puan artış gösterdi.

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı ocak ayında yüzde 70,5 olarak gerçekleşti. Ocak ayı kapasite kullanım oranı aralık ayına göre 0,5 puan gerilerken, 2019 yılının ocak ayına göre 0,5 puan artış gösterdi.

İstihdam

Firma Bildirimleri	Ocak (yüzde)
Arttı	15
Değişmedi	69
Azaldı	16

Ocak ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 15'inin istihdamlarının arttığı, yüzde 69'unun istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 16'sının ise istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

İç Siparişler

Firma Bildirimleri	Şubat (yüzde)
Arttı	21
Değişmedi	52
Azaldı	27

Firmaların yüzde 21'i şubat ayında iç siparişlerinin arttığını belirtirken, yüzde 27'si siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 52'sinde ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Dış Siparişler

Firma Bildirimleri	Şubat (yüzde)
Arttı	18
Değişmedi	58
Azaldı	24

Ankete katılan firmaların yüzde 18'i dış siparişlerinin şubat ayında arttığını belirtirken, yüzde 24'ü azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 58'inde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Değerlendirmeye alınan firmaların ölçekleri



Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan ocak ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 102 adet olup bu firmaların yüzde 77'si KOBİ, yüzde 23'ü büyük ölçekli firma niteliğindedir.



Büyükakın “Ombudsmanlık vatandaş odaklı devlet anlayışıdır”

Kamu Başdenetçisi Şeref Malkoç “Ombudsman Halkla Buluşuyor” programı kapsamında Kocaelililerle bir araya geldi. Programda kısa bir konuşma yapan Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükakın; “Varlık sebebinin halk olduğunu unutmayan, bunun hesabını sürekli olarak vatandaşına veren bir kamu yönetimi inşa etmek için mücadelemizi devam ettirmeliyiz. Ombudsmanlık, vatandaş odaklı bir devlet anlayışına sahip bir sistemdir” dedi.

“OMBUDSMAN HALKLA BULUŞUYOR”

“Ombudsman Halkla Buluşuyor” programı Kocaeli’nin Başiskele ilçesinde gerçekleşti.

Kamu Başdenetçisi Şeref Malkoç’un öncülük ettiği buluşmaya Kocaeli Valisi Hüseyin Aksoy, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükakın, Kocaeli İl Emniyet Müdürü Veyssel Tipioğlu, Cumhuriyet Başsavcısı Vekili Erdal Yücel, Adalet Komisyonu Başkanı Muhiddin Paça, vali yardımcılar, kaymakamlar, kamu temsilcileri, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi yöneticileri, STK temsilcileri ve vatandaşlar katıldı.

Programın açılış konuşmasını Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükakın yaptı. Başkan Büyükakın “İdare ile vatandaş arasındaki bütün mevzular mahkemelere konu olacak türde değil. Bazı konular mahkemeye gitmeden, aradaki bir görüşme mekanizmasıyla çözülebilir. Türkiye’de belli alanlarda arabulucu avukatlar var. Mesela arabuluculuk müessesesi, yargının yükünü alan, işleyişini hızlandırmakta. Ombudsmanlık müessesesi de aslında idare ile halk arasında yargıya gitmesine gerek olmadan çözülebilecek konuları işleyebiliyor. Bu nedenle Ombudsmanlık müessesesiyle yargının iş yükü azalacak, hem de idare daha iyi bir denetim mekanizmasına kavuşmuş olacak” dedi.

“KAMU İŞLEYİŞİ HIZLANACAK”

Ombudsmanlık’ın önemine dikkat çeken Başkan Büyükakın; “Ombudsmanlık medeniyetimiz açısından da son derece önemli bir ayrıntı. Bu mekanizmanın dünyada birçok örneği var. Ombudsmanlık kamunun işleyişini çok daha başarılı hale getirebilir. Böylelikle hem yargının iş yükü azalmış olur, hem idare daha iyi bir denetim mekanizmasını kavuşmuş olur” dedi.

“ÖNEMLİ BİR EKSİKLİĞİ GİDERİYOR”

Türkiye’nin her geçen gün geliştiğine dikkat çeken Başkan Büyükakın, “Türkiye’mizin ulaştığı standartlarda çeşitli mekanizmalar var. Ombudsmanlık, sorunların yargıya gitmeden problemleri çözecek bir kurum. Müşteri odaklı bir devlet anlayışını; varlık sebebinin halk olduğunu unutmayan bunun hesabını sürekli olarak vatandaşına veren bir kamu yönetimi inşa etmek için mücadelemizi devam ettirmeliyiz. Bu anlamda adım atılan Ombudsmanlık, en önemli eksikimizi tamamlayan bir sistem olmuş olacak” dedi.

“HALKIN AVUKATİYİZ”

Sistemin işleyişi hakkında katılımcılara bilgi veren Kamu Başdenetçisi Şeref Malkoç; “Asıl görevimiz kamu hizmeti veren kurumlar ile vatandaş arasında bir anlaşmazlık yaşanırsa, bu olayı mahkemeye intikal etmeden bir arabulucu olarak Ombudsmanlık ile bunu çözmek. Dünya’daki yaygın tanımlamayla halkın avukatlığını yapıyoruz. Aynı zamanda da kamuoyunun vicdanını temsil ediyoruz. Verdiğimiz tavsiye kararlarıyla da idareye husumet veya hasım değil idarecilerimize kamu hizmeti veren kurum ve yöneticilerine yol göstermiş oluyoruz” ifadesini kullandı.



Teknokent Savunma Sanayi Kümelenmesi 7. Proje Pazarı etkinliği yapıldı

Ana teması "sektörel iş birliği" ve "nitelikli iş gücü" olarak belirlenen Teknokent Savunma Sanayi Kümelenmesi (TSSK) 7. Proje Pazarı etkinliği, ODTÜ Kültür ve Kongre Merkezi'nde yapıldı. Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Prof. Dr. İsmail Demir, etkinlikteki konuşmasında, savunma sanayinin bütünsel olarak sanayileşmenin ve kalkınmanın önemli bir parçası kabul edildiğini söyledi.

Yeni dönemin teknolojilerini ıskalamamak için çok geniş ve dikkatli bir çalışma yapılması gerektiğini ifade eden Başkan Prof. Dr. Demir, "2019-2023 Dönemi Stratejik Planımızda da silahlı kuvvetlerimizin ve güvenlik güçlerimizin ihtiyaçlarını, sürekli gelişim anlayışı ile azami ölçüde milli teknolojiler ve yerli imkanlarla karşılamak ve sürdürülebilir savunma sanayi içinde savunma ihracatını artırmak üzere savunma sanayinin ekosistemini güçlendirmek, savunma sanayinde

edinilen becerilerin sivil sektöre yayılmasını temel amaç olarak belirledik." değerlendirmesinde bulundu.

Başkan Prof. Dr. Demir, bu hedeflere ulaşmak için sistem, alt sistem ve bileşen seviyesinde dışa bağımlılığın azami ölçüde azaltılacağını aktardı. Savunma Sanayii İcra Komitesinin ve Savunma Sanayii Başkanlığının yapısının değiştiğini anımsatarak "Bu Türkiye için şu mesajı veriyor. Ortada etkinliği daha da artırılmak istenen bir yapı var. Bu da savunma sanayinin ülkemiz için önemi anlaşılmış durumda. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip

Erdoğan'ın bizzat şahsi himayemde dediği bir sektör olmuş durumda." ifadesini kullandı.

Aselsan'ın Büyümesi Yerel Ekonomiyi Destekliyor

Aselsan Deniz Sistemleri Grup Başkanı Behçet Karataş da teknolojik bağımsızlığın hayati önem taşıdığını vurgulayarak, Türk savunma sanayine Aselsan olarak altyapı, Ar-Ge, kalite yönetimi ve insan kaynağı gibi birçok alanda katkıda bulunduklarını söyledi. Yerli iş ortakları ve tedarikçilerle iş birliği içinde çalıştıklarını



ifade eden Karataş, Aselsan'ın sürdürülebilir büyümesinde yurt içi tedarikçilerin payının artmasının yerel ekonomiyi desteklediğini bildirdi.

Ar-Ge Ve İnovasyon Vurgusu

Havelsan Genel Müdürü Ahmet Hamdi Atalay ise savunma alanının Türkiye'nin ulusal güvenliği için hayati öneme sahip olduğunu belirtti.

Savunma endüstrisinin yüksek katma değerli bir endüstri olması dolayısıyla ekonomik olarak çok özel bir yere sahip olduğuna dikkati çeken Atalay, ihracat içindeki katma değer artması için Ar-Ge ve inovasyonun önemli olduğunu dile getirdi.

İnsan Kaynağı Envanteri Çalışması Sürüyor

Cumhurbaşkanlığı İnsan Kaynakları Ofis Başkanı Salim Atay, ofis olarak politika yapıcılara, karar vericilere doğru veri sağlamak ve veriye dayalı karar verme süreçlerine destek olma gibi iddialarının olduğunu söyledi. Bu amaçla çalıştıklarını bildiren Atay, "Ofis olarak politikamız, başkaları da bizim ülkemizi tercih edebilsin. Bizim insanımız başka bir ülkeye giderse yine önünde sonunda gelmesi gereken en önemli ülkenin burası olduğunu görsün bilincini aşılama." diye konuştu.

Atay, Türkiye'nin insan kaynağı envanterinin çalışmasının hızla sürdüğünü belirterek, "Yakında ilgili kurum ve kuruluşlara sağlıklı insan kaynağı planlaması yapabilmeleri için makro veri bağlamında bu veriden uç vereceğiz ve onlar orada istedikleri gibi planlamaları yapabilecekler." değerlendirmesinde bulundu.

Milli Savunma Bakan Yardımcısı Alpaslan Kavaklıoğlu da silahlı kuvvetlerin ihtiyacı olan her türlü silah, araç, gereç ve mühimmatı milli savunma sanayinden sağlamanın önemli olduğunu kaydetti.

Savunma teknolojilerinin değişim hızının arttığını ifade eden Kavaklıoğlu, hızlı bir şekilde değişen teknolojiye uyum sağlamanın önemli olduğunu vurguladı. Kavaklıoğlu, bağımsız politikalar uygulayabilmek için Türkiye'nin hızla değişen teknolojiye uyum sağlaması gerektiğini kaydetti. Konuşmaların ardından etkinliğin sponsorlarından Aselsan ve Havelsan'a plaket verildi. Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Prof. Dr. İsmail Demir ve beraberindeki heyet stantları ziyaret ederek, ürünler hakkında bilgi aldı.

TÜRK SİLAHLI KUVVETLERİNE İLK SİLAHLI DRONE TESLİMATI



Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanı Prof. Dr. İsmail Demir, sosyal medya hesabından "Silahlı Mini/ Mikro İHA Projemiz kapsamında geliştirilen Songar silahlı drone sistemleri, güvenlik güçlerimize teslim edildi." açıklamasında bulundu.

Savunma sanayisine yönelik olarak sistem, alt sistem, donanım ve yazılım geliştiren ASİSGUARD, bir süredir üzerinde çalıştığı, güvenlik güçlerinin talepleri doğrultusunda yeni kabiliyetler kazandırdığı Songar'ın ilk teslimatını gerçekleştirdi. Songar, kabul testlerinin başarıyla tamamlanmasının ardından Türk Silahlı Kuvvetleri (TSK) envanterine katıldı.

İlk kez geçen yılki Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı'nda tanıtılan Songar'ın teslimi, Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanlığı ve Türk Silahlı Kuvvetleri yetkililerinin katılımıyla yapıldı. Yoğun çalışmalar sonucu ASİSGUARD tarafından özgün olarak tasarlanan Elektronik Nişangah ve Balistik Hesap Modülü ile geliştirilmeye devam edilen Songar, sahip olduğu atış hassasiyetiyle asimetrik harbin önemli milli kabiliyetlerinden biri olarak göz doldurdu.

Teslimatla birlikte, Türk savunma sanayisinin güvenlik güçlerine kazandırdığı milli sistemlere bir yenisi eklenmiş oldu.

Songar'ın özgün stabilizasyon sistemi için ulusal ve uluslararası patent başvuruları yapıldı.

Silahlı drone, otomatik makineli tüfekle teçhiz edilmiş 10 kilometre yarıçaplı bir menzil içinde hareket gerçekleştirebiliyor. Gerçek zamanlı görüntü aktarımı yapabilen sistem, 200 adet 5,56 kalibre 45 milimetre NATO sınıfı mermi taşıyabiliyor. Özel esnek mermi yolu ve otomatik ateşleme mekanizmasına sahip sistem, 2 bin 800 metre irtifa içinde görev yapıyor. Üçlü Songar, sürü uçuşu ile birlikte hareket sırasında büyük etki yaratıyor.

İlk olarak otomatik makineli tüfekle tanıtılan Songar'a daha sonra bomba atar entegre edildi. Ayrıca TÜBİTAK Savunma Sanayii Araştırma ve Geliştirme Enstitüsü'nün (SAGE) Togan silah sisteminin Songar'a entegrasyonu ve yakın hava desteği kabiliyetinin kazandırılmasına yönelik çalışmalar yürütülüyor.

Songar, ABD, İsrail, Çin, İngiltere'nin dahil olduğu çeşitli ülkelerdeki yayınlarda dünyanın ilk operasyonel silahlı drone sistemi olarak gösterilmişti.

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU

Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

ykanpara@abigemdm.com.tr;

bcakir@abigemdm.com.tr



Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Referans no: T0UA20191220002

Ukrayna'dan bir enstitü grubu, enerji değişim sistemleri için mühendislik, taşımacılık ve sanayi sektörlerinden farklı cihazlarda verimli bir şekilde kullanılabilen nanofluid numuneleri geliştirdi. Damıtılmış su ile karşılaştırıldığında, bu nano-aışkanlar sistemlerde ısı emicisinin 3-4 katıdır. Grup, bu teknolojiyi bitirmek ve teknik iş birliği anlaşması yoluyla ticarileştirmek için iş planı geliştirmek üzere ortak aramaktadır.

Referans no: TRCN20191224001

Ev aletleri tasarımı ve üretiminde uzmanlaşmış Çinli bir şirket, buzdolabı nem kontrolü, gıda tazelik algılama sensörü ve düşük sıcaklık soğutma yarı iletken çip teknolojisine ihtiyaç duymaktadır. Çinli şirket, teknik yardım iş birliği yöntemiyle ticari anlaşma yapmak istemektedir.

Referans no: T0UK20200107001

İngiltere'de biyoenjeri ve biyolojik olarak yenilenebilir enerji kaynakları üzerine çalışan KOBİ, plastik, ambalaj ve ürün atıklarını elektrığe, proses ısısına ve ürünlere dönüştüren bir teknoloji geliştirmiştir. Güvenilir ve uygun maliyetli elektrığın yanı sıra, hızlı ve kolay bir şekilde dağıtılabilen ve her türlü tarım ve üretim atığının kullanılmasını sağlayan konteynerli güç üretimine şebeke dışı erişim sağlamaktadır. Şirket lisans, teknik veya araştırma iş birliği anlaşmaları yoluyla stratejik ortaklar ve proje iş birlikleri yapmak istemektedir.

Referans no: TOR020191227001

% 100 özel sermayeli ve sermaye piyasası için IT&C platformları sunan 3 yılı aşkın bir süredir faaliyet gösteren Romen şirketi, ülkelerinde özel çözümlerle ilgilenen ortaklar aramaktadır. Bu nedenle, şirket Avrupa ülkelerinde sermaye piyasasında IT&C teknolojik platformunu daha da geliştirmek ve çözümün araştırılması ve geliştirilmesi için finansman fırsatlarını belirlemek amacıyla matematiksel modelleme, IT&C ve ekonomi konularında uzman Ar-Ge ortakları aramaktadır.

Referans no: TRSG20191202002

Singapur merkezli endüstri liderleri, Infocomm & Electronics kategorisinde çok çeşitli çözümleri ortaklaşa geliştirmek için start-up, KOBİ ve ilgili teknolojilere sahip araştırma sağlayıcıları ile ortaklık yapmakla ilgilenmektedir. Çok uluslu şirketler, start-up, araştırma sağlayıcılar (örneğin üniversiteler / araştırma kurumları) ve her büyüklükteki KOBİ ile teknik yardım ile lisanslama veya ticari anlaşmalarla ilgilenmektedir.

Referans no: BOPL20200108001

Polonya'dan KOBİ, yetenekli mühendislerin Endüstri 4.0 ile ilgili sofistike çözümler tasarlayıp geliştirdiği bir yazılım evidir. Şirket Yapay Zeka (AI) ve Bilgisayarla Görme çözümlerinin yanı sıra gelişmiş 3D grafikler konusunda uzmanlaşmıştır. Şirket, taşeronluk veya taşeronluk anlaşması kapsamında işbirliğine başlamak isteyen ortaklar aramaktadır.

Referans no: T0GR20191203001

Bir Yunan sağlık yazılımı geliştirme şirketi, hastanın tıbbi koşullarına göre uygun ilaçları öneren ve bunları olumsuz etkiler açısından çapraz kontrol eden AI destekli bir hizmet geliştirdi. Çözüm, ilaç-ilaç ve ilaç-hastalık etkileşimlerini, hastalık başına önerilen ilaçları ve tedavi posolojisini kontrol edebiliyor ve kişiselleştirilmiş ilaç önerileri üretebiliyor. Şirket, teknik yardım veya lisans sözleşmeleri ile ticari anlaşmalar aramaktadır.

Referans no: B0UK20191210002

Tavuk ve balığa dayalı soğuk preslenmiş köpek maması üreticisi bir İngiliz firma, ticari ajans anlaşmaları veya dağıtım hizmetleri anlaşmaları yapmak için pazarını acenteler ve distribütörler ile ortaklık kurarak genişletmeyi amaçlamaktadır.



KOSBAS
Kocaeli Serbest Bölgesi

Dünya Ticaretine Açılan Kapınız

Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks:0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr

Web: www.kosbas.com.tr

Emniyet

Teknoloji

Değişim

Yenilikçilik

Verimlilik

Yönetişim

Üretim

Sorumluluk



Okyanusları aşan üreticiler,
durmaksızın çalışan sanayiciler,
geleceği tasarlayan mühendisler
ve ülkemiz için
enerjimiz bitmez...

Çünkü yarın, dünden büyüktür

#EnerjimizBitmez

www.tupras.com.tr