



**Zeytinoğlu:** Artık ihracatta 20'şer milyar dolarlardan bahsetmeliyiz...

**Prof. Dr. Oral Erdoğan:**  
Türkiye'nin 'rekabetçilik reformu'na ihtiyacı var

**TOBB'dan bankalara çağrı:**  
Reel sektöre sırtınızı dönmeyin

DUAYEN İŞADAMI  
OSMAN ERKAN'I KAYBETTİK



**YENİLİKÇİ OSGB**



**İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİ UZMANI**

Yenilikçi Eğitim Ortak Sağlık Güvenlik Birimi Danışmanlık Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 60

Sepetlipınar Serbest Bölge Mah. 107. Cad. No:12/B

**22****21****12****48**

KOCAELİ SANAYİ ODASI  
Adına İmtiyaz Sahibi  
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu  
Ayhan Zeytinoğlu,  
Memet Barış Turabi

Reklam ve  
Haber Koordinasyonu:  
Elif Bilgisu

Fotoğraf:  
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres  
Fuar içi 41040 Kocaeli  
Tel: 0262 315 80 00

**Anadolu Basın Merkezi**

Yayına hazırlık:  
Genel Yönetmen  
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü  
Umutcan Akbay

Editör Görsel Yönetmen  
Belma Özgen Melis Çiçinoğlu

Görsel Destek  
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:  
Adres: Birlik Mahallesi 413. Sokak  
18/A Çankaya/ANKARA  
Tel: 0312 496 01 09 - 40  
www.anadolubasinmerkezi.com

## bu sayıda...

- 4 Başkan Zeytinoğlu: 2021, AB ile yakınlaşma çerçevesinde 'fırsat yılı' olarak değerlendirilmeli...
- 6 TOBB, ABD'de Ticaret Merkezi kurdu
- 8 KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar da katıldı KSO Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı yapıldı...
- 12 Piri Reis Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Oral Erdoğan: En önemli önceliğimiz 'rekabetçilik reformu' olmalı
- 14 2020'de Otomotiv sektörü ihracatı yüzde 22 azalarak 9,3 milyar dolar düzeyine geriledi
- 15 Türkiye'nin HES bileşenleri artık yerli ve milli olarak tasarlanacak
- 16 Bakan Kurum Derince Millet Bahçesi'nde fidan dikme etkinliğine katıldı
- 18 Bakan Pekcan, "2020 Yılı Dış Ticaret Değerlendirme Toplantısı"nda Konuştu
- 20 Pandemi ve 2021'den beklentiler. . .
- 21 Kibar Holding olarak, süreci iyileştirme yönünde ki çalışmalarımız aralıksız devam etti
- 22 Haldız: Salgın kriz yönetiminin herkes için ne kadar önemli olduğunu ortaya koydu
- 23 Pekdemir: 2021, mücadelenin devam ettiği, zor bir yıl olacak
- 24 Saraç: Yılın ilk çeyreğinden sonra hayatın normale döneceğini umuyoruz
- 25 TOBB'dan bankalara çağrı: Reel sektöre sırtınızı dönmeyin.....
- 26 Varank, Türkiye'nin tek VLP temelli aşı tesisinde incelemelerde bulundu
- 28 Bizimköy Mütevelli Heyeti toplantısı yapıldı
- 29 Kocaeli Sanayi Odası proje okulu 'İzmit MTAL' kimya teknolojileri laboratuvarlarının yenileme çalışmalarına başladı
- 29 KSO'nun swot analizi gözden geçirildi
- 30 TÜSİAD Sanayide Dijital Dönüşüm Günleri'nde "Rekabet Öncesi İş birliği" ele alındı
- 31 Türkiye-Bulgaristan Ticaret ve Sanayi Odası Forumu Türk Tarafı Üyeleri toplandı
- 32 Kocaeli Sanayi Odası; Ziraat Bankası ve Halkbank ile finansmana erişim için protokol imzaladı
- 34 Meslek Komitesi toplantıları online gerçekleştirildi
- 36 GTÜ geleceğin tarımı İçin Plant Factory ile anlaştı
- 38 Ayhan Zeytinoğlu: Beklentimiz 2020'nin pozitif büyüme ile kapanması
- 42 TOBB ve Halkbank, KOBİ'leri rahatlatacak finansman anlaşmasına imza attı
- 44 Meslek Komitesi toplantıları online gerçekleştirildi
- 45 Duayen işadamı Osman Erkan hayata veda etti
- 46 Aygaz ve McKinsey Aykargo ile Kargo Sektöründe
- 47 Erdil Dinçer: Yalıtım geleceğe olan sorumluluklarımızı dolayısı ile mutlak zorunlu
- 48 Başkan Büyükkakın'dan Makina İhtisas OSB ve EAE Aydınlatma'ya ziyaret
- 49 Osman Ünlü: Endüstriyel tesisleri ısıtırken, enerjiyi boşa harcamayın
- 50 "KKDİK ve KDU" webinarına yoğun ilgi oldu
- 52 Aralık ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yüzde 70,8 oldu
- 54 Avrupa Yeşil Mutabakatı
- 56 TOSB İnovasyon Merkezi, MARKA ve Bilisim Vadisi işbirliği ile hazırlanan "Dijital Dönüşüm Analiz Programı" imza töreni...

**30****45****56****24**

*"Artık 20 milyar dolarlık ihracatlardan söz etmeliyiz"...*

## KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu: 2021, AB ile yakınlaşma çerçevesinde 'fırsat yılı' olarak değerlendirilmeli...

**K**SO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, ekonomi ve hukuk alanında yapılacak reformlarla birlikte reform yılı olması beklenen 2021 yılının aynı zamanda AB'a yaklaşma çerçevesinde 'fırsat yılı' olarak değerlendirilmesini istedi.

AB'nin Türkiye'nin her alanda en büyük partneri olduğuna dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu; AB ile ilişkilerin gündeminin yoğun olduğunu, 2021'de bu gündemde yer alan satır başlarının görüşülüp geliştirilmesiyle Türkiye için AB'nin 2000'li yılların başında olduğu gibi ana çözüm ortağı olarak yaratacağı sinerji ile Türkiye'ye ciddi bir yabancı sermaye akışı olacağına işaret ederek "Artık ekonomik sorunları aşmanın ilk adımı olarak her ay 20 milyar dolarlar seviyesinde ihracatı konuşmalıyız." dedi.

Ayhan Zeytinoğlu genel ekonomik gelişmelerle ilgili şu değerlendirmelerde bulundu:

### İHRACAT

Ihracat aralık ayında; yüzde 15,97 artışla 17 milyar 844 milyon dolara çıkarak tüm zamanların en yüksek değerine ulaştı. İthalat yüzde 11,75 artışla 22 milyar 411 milyon dolar olarak gerçekleşti. Dış ticaret açığı yüzde 2,17 gerileyerek 4,5 milyar

dolar oldu.

Yıllık olarak değerlendirdiğimizde; 2019'da 180,8 milyar dolar olan ihracatımız 2020'de 169,5 milyar dolar olarak yüzde 6,2 geriledi. 2020 YEP Hedefi ise 165,9 milyar dolar olarak belirlenmişti.

Salgın nedeniyle, küresel ticaretteki talep daralmasına rağmen gerçekleştirdiğimiz ihracat performansımız olumlu olarak buluyoruz. Nitekim salgının ilk aylarında ihracatta yüzde 40'lar düzeyinde ciddi gerilemeler yaşanmıştı. Hatırlayacaksınız bu aylarda, salgının Avrupa'ya da kaymasıyla buradaki talep daralması ve komşu ülkeleri-mizle gümrük kapılarında karantina önlemleriyle aksaklıklar yaşanmıştı. Bunlar, ihracatımıza olumsuz yansıdı.

Haziran ayıyla birlikte ihracatımızda iyileşmeler başladı. Tabi burada, ihracatımızın yarısını gerçekleştirdiğimiz Avrupa pazarının nispeten yavaş toparlanıyor olması toparlanma hızımızı etkiledi. Yılın son çeyreğinde pandemi öncesi potansiyel yakalayarak, ekim ve aralık aylarında 17 milyar doları aştık. 2021 yılında da bu seviyelerin altına düşmemeyi temenni ediyoruz.

Burada rekabetçi kurun da ihracatı desteklediğini görüyoruz.

### DIŞ TİCARET

TÜİK verilerine göre AB ile dış ticaretimize baktığımızda; 2020 yılında en fazla ihracat yaptığımız beş ülkeden yalnızca ABD'ye ihracatımız artmış görünüyor. 15,9 milyar dolar ile ilk sırada yer alan Almanya'ya ihracatımız yüzde 3,8 gerilerken, İngiltere'ye yüzde 0,3, Irak'a yüzde 10,6, İtalya'ya yüzde 17,1'lik düşüş görünüyor. Bu arada ABD'ye ihracat yüzde 13,5 artışla 10,2 milyar dolara çıkmış.

### İTHALAT

Bu arada 2019'da 210,3 milyar dolar olan ithalatımızın da yüzde 4,3 artışla 219,4 milyar dolara çıktığını görüyoruz. İthalat, yüksek kur ve gümrük vergilerindeki artışa rağmen yükseldi. İthalat artışında otomotiv ve altın ithalatının etkilerini görüyoruz. Otomotiv ithalatı yüzde 52,7 artışla 15,3 milyar dolara, altın ithalatı ise yüzde 98,9 artışla 26,6 milyar dolara çıkmış.

### DIŞ TİCARET

2020 yılı dış ticaret açığı ise yüzde 69,1 artışla 49,9 milyar dolar olarak gerçekleşti. Bu açık 2020 yılında cari açığın da yükselmesine neden olacaktır. Ancak turizm gelirlerinin toparlanarak normal seviyelerine

erişmesiyle cari açık tekrar yönetilebilir seviyelere gerileyecektir.

Kasım ayında yıllık Cari Açık 37 milyar 974 milyon dolara yükseldi. Aylık 4 milyar 63 milyon dolar açık verdik. Bu açığın temelinde dış ticaret açığındaki artış ile hizmet gelirlerinin katkısının azalması var.

2019 kasım ayında 944 milyon dolar olan dış ticaret açığı 2020 kasım ayında 3,8 milyar dolara çıktı. Hizmet gelirleri ise 2 milyar dolardan 555 milyon dolara geriledi.

Ocak-kasım dönemi itibariyle 2019'da 13,1 milyar dolar olan dış ticaret açığı 2020'de 34,5 milyar dolara çıktı. Hizmet gelirleri ise 33,7 milyar dolardan 7,1 milyar dolara geriledi.

Aralık ayında gerçekleştirdiğimiz rekor ihracatla dış ticaret açığı 2019 yılına göre yüzde 2.2 geriledi. Bu gelişme aralık cari açığına olumlu yansıyacaktır. Ancak pandemi sebebiyle aralık ayında da turizm gelirlerinin 2019 yılının gerisinde kalacak olması sebebiyle cari açığındaki yükseliş devam edebilir. 2020 yılını 39 milyar dolar düzeyinde cari açıkla kapatabiliriz.

#### ENFLASYON

Enflasyon verilerine baktığımızda Aralık ayında; TÜFE yüzde 1,25 artışla yüzde 14,60'a çıktı. ÜFE ise yüzde 2,36 artışla yıllık yüzde 25,15 olarak gerçekleşti.

Kurdaki yavaşlamaya rağmen enflasyon yükseldi. ÜFE'deki yüksek seviyeler maliyet artışıyla TÜFE'yi de etkiliyor. Yılbaşında açıklanan elektrik ve doğalgaz fiyatlarındaki artış, enerji maliyetlerine yansıyacaktır.

Ancak ocak ayından itibaren baz etkisiyle enflasyonun düşmeye başlayacağını düşünüyoruz.

#### KAPASİTE KULLANIMI

Aralık ayı kapasite kullanım oranı yüzde 75,6 olarak gerçekleşti. Yılın tamamına baktığımızda; Türkiye ölçüsünde 2019'un 4 puan gerisinde kalarak yüzde 71,9 olarak gerçekleşti. Bu yıl kapasite kullanım oranları, pandemi sebebiyle maalesef geçmiş yılların çok gerisinde kaldı.

Salgın süre-

cinde üretimin yavaşladığı, talebin daraldığı ve ticaretin duraksadığı bir dönem yaşadık. Nisan, mayıs aylarında kapasite kullanımlarında ciddi daralmalar olmuştu. Bu aylarda birçok firmamız pandemi nedeniyle duruşa geçmişti. Duruşa geçmeyenler de daha az kapasiteyle çalışmaya devam ettiler. Haziran ayıyla birlikte aylık bazda toparlanmalar başladı.

Özellikle yılın üçüncü çeyreğinden itibaren pandeminin ilk aylarındaki gerilemeleri yavaş yavaş telafi etmeye başladık. Umarız aşılamanın da başlamasıyla 2021 yılında kapasite kullanımlarında istediğimiz canlanma gerçekleşir ve geçmiş yılların potansiyelini aşabiliriz.

#### SANAYİ ÜRETİMİ

Sanayi üretimi kasım ayında yıllık yüzde 11,0 ile 2018 yılından itibaren en yüksek yıllık artışa ulaştı. Aylık bazda artış yüzde 1,3 olarak gerçekleşti. Yıllık artış hızındaki yükselişi çok olumlu karşılıyoruz.

2020 yılının son çeyreğinde güçlü bir üretim performansı ile devam ediyoruz. Aralık'ta gerçekleştirdiğimiz rekor ihracat ve kapasite kullanım oranlarındaki artışın Aralık'ta da üretim artışını sağlayacağını düşünüyoruz. Buradan son çeyrek ekonomik büyüme oranlarına sanayiden güçlü katkı geleceğini görebiliyoruz.

Ayrıca, her zaman dile getirdiğimiz ülkemize yatırımların çekilmesiyle hem ihracat, hem üretim hem de büyümede daha büyük oranlar yakalayabileceğimizi düşünüyoruz.

Bu arada yıllık yüzde 13,8 olarak gerçekleşen yüksek teknoloji ürünler üretim artışının aylık bazda yüzde 13,7 olması da sevindirici. Bu artışın kalıcı hale gelmesini temenni ediyoruz.

#### İŞSİZLİK

İşsizlik oranı ekim ayı itibariyle yüzde 12,7 olarak ger-

çekleşerek bir önceki aya göre aynı seviyede kaldı, bir önceki yılın aynı ayına göre 0,7 puan geriledi.

Ekim ayında 2019 yılının aynı dönemine göre; çalışabilir nüfus 1 milyon 179 bin kişi arttı. İşgücüne katılım 1 milyon 288 bin kişi geriledi. İstihdam edilenler 896 bin kişi geriledi. İşsiz sayısı 391 bin kişi geriledi.

#### BÜTÇE PERFORMANSI

Bütçe aralık ayında 40,69 milyar TL açık verdi. Gelirler yüzde 34 artışla 97,56 milyar TL, giderler yüzde 32,2 artışla 138,25 milyar TL oldu.

2020 yılı tamamında 2019'da 124,7 milyar TL olan bütçe açığı → 172,7 milyar TL olarak gerçekleşti.

Gelirler yüzde 17,6 artışla 1 trilyon 29,5 milyar TL, giderler yüzde 1 trilyon 202,2 milyar TL olarak gerçekleşti. Kuşkusuz giderlerdeki artışı enflasyon oranının altında tutmak önemli. Ancak bu yıl Covid-19'un etkilerinin azaltılmasına yönelik teşvikler bütçe açıklarında yükselişe neden oldu.





## TOBB, ABD'de Ticaret Merkezi kurdu

**T**ürkiye Ticaret Merkezi (TTM); Ticaret Bakanlığı'nın desteğiyle ve oda-borsaların katkılarıyla, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından Amerika Birleşik Devletleri'nin (ABD) Şikago kentinde açıldı. Online olarak internet üzerinden gerçekleştirilen açılışa Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu katıldı.

Türkiye'den sanayici ve tacirlere, ABD'de şirket kurulmasından satış sonrası hizmetlere kadar her alanda "tek durak ofis" prensibiyle yardımcı olması amaçlanan TTM, TOBB tarafından yurtdışında açılan ilk 'Türkiye Ticaret Merkezi' olma özelliğini taşıyor.

Türk sanayicisi ve tacirinin ürünlerini ABD pazarına taşımak ve orada kalıcı olmasını sağlamak üzere hayata geçirilen TTM, Turkish Trade Center Chicago (TTC Chicago)

ismiyle, 10 bin metrekarelik bir alanda faaliyet gösterecek.

TTC Chicago'nun açılışı için Ankara ve Şikago'da eş zamanlı olarak düzenlenen tanıtım toplantısına Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu katıldı.

### -ABD'ye ihracatta işler kolaylaşıyor

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, açılışı yapılan TTM hakkında şunları söyledi: "Bu proje ile ülkemizin makroekonomik hedefleriyle uyumlu olarak sanayicimizi ve ürünlerimizi yurtdışına taşımayı amaçlıyoruz. Dünyanın en büyük pazarı olan ABD'de, stratejik bir merkez olan Şikago'da, O'hare Havalimanı'nın hemen yanında 10 bin metrekarelik bir yer seçtik. Burada ofis depo gibi fiziki imkânların yanı sıra şirketlerimizin ABD'de duyabileceği her

türlü hizmeti ABD'de yerleşik Türk ve Amerikalı profesyonel ekibimizle vereceğiz."

TOBB Başkanı Hisarcıklioğlu, proje ile ABD'ye ihracat yapmak isteyen tüm şirketlerin işlerinin kolaylaşacağını belirterek, projeyi himayesine alarak destek veren Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'a teşekkür etti.

ABD ile iş yapmak isteyen işletmeleri TTM'ye davet eden Hisarcıklioğlu, "TTM, Türk şirketleri için bir tek durak hizmet noktası olacak. Oradaki arkadaşlarımız şirket kuruluşundan, satış ve pazarlamaya, dağıtım ve lojistik işlerine kadar tüm işlerinde şirketlerimize yardımcı olacaklar. İşletmelerimiz isterse onlara ABD'de profesyonel bir satış elemanı tahsis edeceğiz. Bu profesyoneller Türk ürünlerinin satılması için tüm ABD'yi dolaşacak. Başarılı olacağını düşündüğüm bu TTM'nin

ülkemize ve işletmelerimize hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

#### -Türk Ticaret Merkezlerinin önemi

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan da, burada yaptığı konuşmada, Bakanlık olarak temel amaçlarının bir taraftan ihracatı artırırken, bir taraftan da üretim ve ihracatta; markalaşma, katma değer, yerli üretim, tasarım, inovasyon ve küresel değer zincirleri ile entegrasyonu geliştirmek olduğunu vurguladı.

Bu amaçlara hizmet etmek üzere kurulan Türkiye Ticaret Merkezleri'nin, Türk firmalarına yurt dışında fiziken var olma; yurt dışında depolama; lojistik; tanıtım ve pazarlama bakımından çok önemli ve değerli imkânlar sunduğuna işaret eden Pekcan, bu merkezlerin Türkiye'nin yurtdışındaki tanıtım ve lojistik üsleri olarak faaliyet gösterebilme kapasitesine sahip olduğunu bildirdi.

2020'de pandemi koşullarına rağmen, ABD'ye %13,5 gibi ciddi bir artışla 10.1 milyar dolarlık ihracat gerçekleştiğini bildiren Pekcan, ABD'nin bu yıl ihracat rekoru kırılan 44 ülke arasında 1'inci sırada yer aldığını ve Türkiye'nin en fazla ih-

racat yaptığı ülkeler arasında İtalya ve Irak'ı da geride bırakarak 3'üncü sıraya yükseldiğini kaydetti. Pekcan, "Şimdi ise önemli olan; ABD ile sağladığımız bu ivmeyi sürekli ve sürdürülebilir kılmaktır. Şikago'daki TTM'nin de bu anlamda önemli katkıları olacağını değerlendiriyor, TTM'mizin açılış zamanlamasının oldukça yerinde olduğunu düşünüyorum" dedi.

#### -Neden Şikago?

TOBB ve Ticaret Bakanlığı tarafından 20 trilyon doları aşan Gayri Safi Yurt İçi Hasıla (GSYİH), 350 milyonu aşan nüfusu ve yıllık 2,1 trilyon dolarlık ithalatıyla hedef ülke olarak seçilen ABD ile Türkiye arasında aynı zamanda 100 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefi bulunuyor.

Şikago; dünyanın beşinci büyük metropol ekonomisi olması, ABD'nin en önemli ticaret ve lojistik merkezlerinden biri olması ve Fortune 500 listesindeki 37 şirketin merkezine ev sahipliği yapması ile dikkat çekiyor. 300'den fazla şirketin de lojistik merkezi konumundaki kentin, TTC Chicago'nun kuruluşuyla birlikte Türk şirketleri için ABD'de

yeni merkez üs olması bekleniyor.

TTC Chicago'da Türk şirketleri için ofis, depo, showroom, lojistik hizmetleri gibi fiziki hizmetlerin yanı sıra pazara giriş, şirket kuruluşu, satış ve pazarlama desteği, tedarik zinciri yönetimi ve satış sonrası hizmetler verilecek.

#### -Rakamlarla TTC Chicago

- 8800 m2 depo alanı
- 1500 m2 ofis alanı
- 300 kişilik etkinlik alanı
- Aynı anda 50 firmaya hizmet kapasitesi
- Şikago O'Hare Uluslararası Havalimanına 1 km mesafe

#### -Tamer Kiran webinar paneline katıldı

Açılış programının webinar panel bölümünün moderatörlüğünü ise Dünya Gazetesi Genel Koordinatörü ve Yazarı Vahap Munyar yaptı. Panele; TOBB TM A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Kiran, Markalaşma ve Tasarım Destekleri Dairesi Başkanı M. İlker Özdem, Şikago Ticaret Müşaviri Uğur Öztürk, TOBB TM A.Ş. Genel Müdürü Noyan Ciritoglu ve TTM Şikago Genel Müdürü Atakan Arıca katıldı.





## **KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar da katıldı KSO Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı yapıldı...**

**Kocaeli Sanayi Odası  
Müşterek Meslek  
Komitesi toplantısı  
'nın konuğu olan  
KKTC Cumhurbaşkanı  
Ersin Tatar, Ada'da  
COVID 19 ile mücadele  
çalışmaları hakkında  
bilgi vererek aşılama  
sürecine değindi.  
Türkiye'ye verdiği aşılarda  
nedeniyle teşekkür etti,  
yatırımcıları KKTC'ye  
davet etti.**

**K**ocaeli Sanayi Odası (KSO) Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın konuk konuşmacı olarak katılımı sonrası gerçekleşti.

On line olarak düzenlenen toplantıda ilk sözü alan Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'a yönelik konuşmasında "Müşterek Meslek Komitesi Toplantısı'na hoş geldiniz diyor, KSO Yönetim Kurulu adına sizleri saygıyla selamlıyorum" dedi.

Daha sonra Kocaeli Sanayi Odası ve Kocaeli'nin verilerini paylaşan KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Kocaeli yüzölçümü bakımından küçük, ancak

katma değeri bakımından önemli bir ildir. İlin ekonomik faaliyetlerinde sanayinin payı yüzde 51'dir. (Türkiye ortalamasının 4 mislidir) Son 10 yıllık istatistikî verilere göre İlin Türkiye imalat sanayine sağladığı katkı yüzde 13'tür. Odamıza kayıtlı 2.675 adet faal firmanın 313'ü yabancı sermayeli (yüzde 10'un üzerinde) Otomotiv (yüzde 39), kimya (yüzde 27), metal (yüzde 19)

35 liman - iskele (elleçlenen yük miktarı - 72,2 milyon ton) Sanayi ve liman kenti ve Avrupa'nın 7'inci limanı.

Ayrıca;

\*İlimizde 14 organize sanayi bölgesi,



\*Türkiye'nin tek bilimsel araştırma merkezi olan TÜBİTAK-MAM,  
\*ilk etabı tamamlanan Bilişim Vadisi ile 5 Teknopark,  
\*Ulusal Test Merkezi - TSE,  
\*2 Teknoloji Transfer Ofisi ve 2 üniversiteyi ilimizde barındırıyoruz. (1 tane de özel üniversitemiz oldu)

İlk 500'de 79 işletmenin Kocaeli'nde bulunduğu dikkat çeken Başkan Zeytinoğlu,

"Ama İstanbul Sanayi Odası'nın açıkladığı listede Kocaelili firma sayısı 36 görünüyor. (firma merkezleri farklı illerde) Mesela Ford İstanbul'da görünüyor. Merkezleri başka illerde olup, üretimleri ilimizde olan firmaları dikkate aldığımızda bu sayı 79 oluyor.

Konuşmasında KKTCye de değinen KSO Başkanı Zeytinoğlu, "Bildığınız üzere, Brexit sonrasında Birleşik Krallık, AB ile Ticaret ve İşbirliği

Anlaşmasını imzaladıktan sonra ilk STA'yı Türkiye ile imzaladı.

Başta tarım ürünleri ihtiyacının karşılanmasında olmak üzere, Türkiye ve Birleşik Krallık arasındaki işbirliği, KKTC'ye de bu alanda yatırımların önünü açabilir.

AB yeşil mutabakatı konusunda ise, yenilenebilir enerjiye geçiş daha da önemli hale geldi.

Bu kapsamda; güneş ve rüzgar gibi yenilenebilir enerji kaynakları





açısından zengin olan Ada; yatırımcılara cazip imkanlar sunuyor.

Önemli yatırımların KKTC'ye gelmesinin, KKTC'nin daha da zenginleşmesi için fırsatlar oluşturacağına inanıyorum.

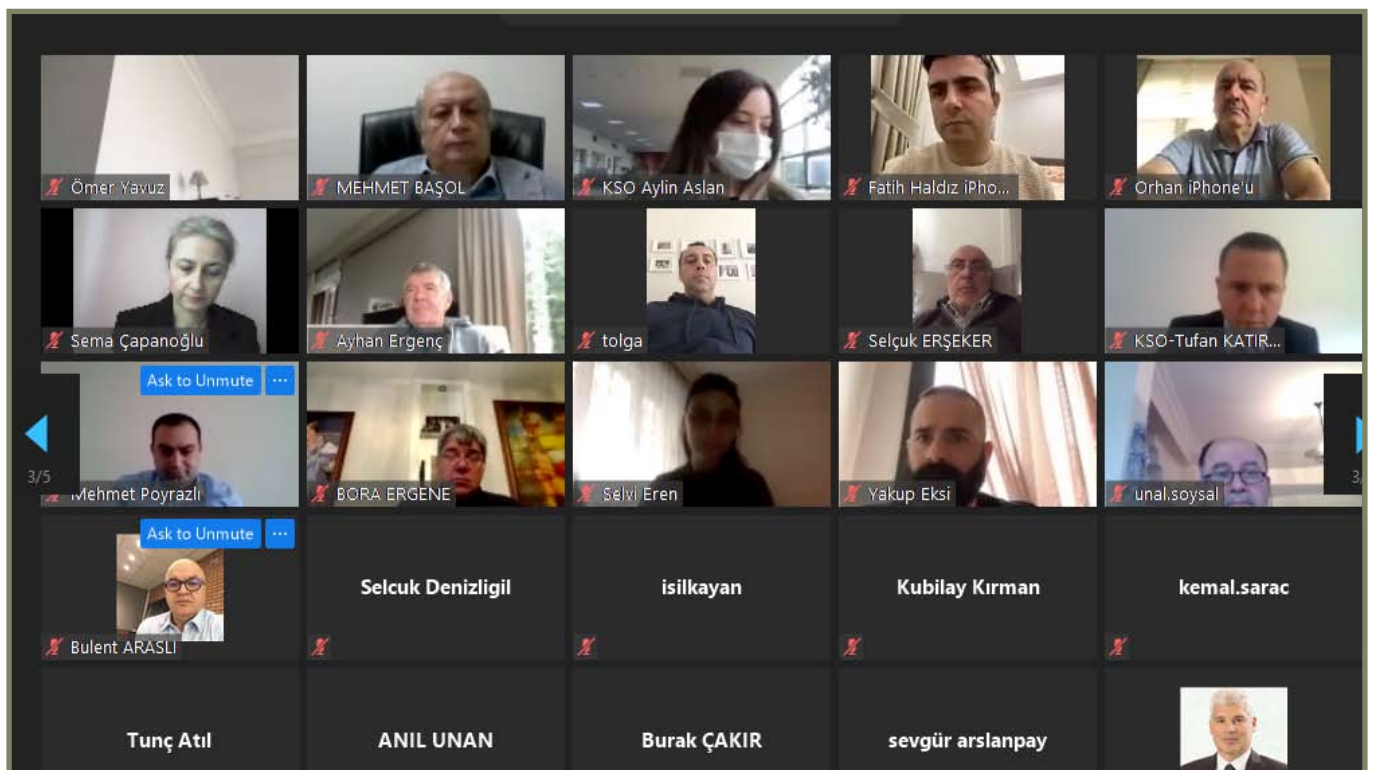
**KKTC CUMHURBAŞKANI TATAR, "COVID-19 AŞISINI OLDUM"**

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Meslek Komiteleri Müşterek Toplantısı

öncesi söz alan KKTC Cumhurbaşkanı Tatar, Türkiye Cumhuriyeti tarafından KKTC'ne gönderilen Covid-19 aşısı nedeniyle Türkiye Cumhuriyeti yetkililerine ve emeği geçen herkese teşekkür etti. Cumhurbaşkanı Tatar, "Covid-19 aşısını yaptırdım. Kendimi gayet iyi hissediyorum" dedi.

Cumhurbaşkanı Tatar, "Sağlık çalışanları ve halkımızla hep birlikte yaptığımız çalışmalarla başarılı bir

mücadele verdik" diyerek, komşu ülkelere göre vaka sayısı konusunda olağanüstü başarıyla sürecin yönetildiğini söyledi. 20 bin Covid-19 aşısının Türkiye Cumhuriyeti tarafından KKTC'ye verildiğini ifade eden Cumhurbaşkanı Tatar, Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Türkiye Cumhuriyeti Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca ve yetkililere özveri ve fedakarlıkla-





rından dolayı teşekkür etti. Cumhurbaşkanı Tatar, aşılanmayla birlikte bir an önce sağlıklı günlere kavuşarak, ekonomi ve diğer tüm alanlarda salgın nedeniyle yaşanan sıkıntıların aşılması ve normal hayata geçiş yapılması temennisinde bulundu.

Cumhurbaşkanı Tatar, dünyada aşı mücadelesi ve rekabeti varken, Türkiye Cumhuriyeti'nden gelen aşılardan sayesinde KKTC 'de aşılanmanın başladığını kaydetti.

Avrupa Birliği'nden gelecek aşıla-

rı da ülkemizin alacağını dile getiren Cumhurbaşkanı Tatar, "AB'den gelen aşıları alacağız. Bu konuda polemik yaratmak doğru değildir. Bu insani bir konudur" diye konuştu.

KKTC'nin özellikle bir turizm ülkesi olduğunu vurgulayan Cumhurbaşkanı Tatar, "Şu anda 25 bin olan yatak kapasitesini 50 bine çıkartma hedefini yakalamalıyız" diyerek Sanayicilere Kıbrıs'a davet ederek yatırım ve konut sahibi olmaları konusunda çağrıda bulundu.

KKTC Cumhurbaşkanı Tatar'ın konuşması sonrası Toplantı Meslek Komite Üyelerinin Katılımlıyla On line olarak "Strateji Planlama Toplantısı" ile devam etti.

"2019-2022 Stratejik Planı Swot Çalışması" Revizyonu Taslağı ele alınarak sırasıyla 19 maddeden oluşan "Güçlü Yönlerimiz (S)", 13 Maddeden oluşan "Fırsatlarımız (O)", 16 Maddeden oluşan "Zayıf Yönlerimiz (W)" ve 12 Maddeden oluşan "Tehditlerimiz (T)" ele alındı.





## Piri Reis Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Oral Erdoğan: **En önemli önceliğimiz 'rekabetçilik reformu' olmalı**

**K**ocaeli Sanayi Odası Müşterek Meslek Komiteleri toplantısına katılarak 'rekabetçilik' konusunda bir sunum yapan Piri Reis Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Oral Erdoğan Türkiye'nin öncelikli olarak ulusal ve uluslararası ölçekte hedefleri olan 'rekabet reformu' planlaması ve uygulaması olduğunu söyledi.

Konuşmasında küresel rekabetin tarihi gelişmelerine değinen, pandemi döneminde küresel aktörler arasındaki rekabet koşullarını irdeleyerek bu süreçten en kazançlı çıkan ülkenin Çin olduğuna dikkat çeken Oral Erdoğan, Çin'in beklentilerin aksine yüksek hızda büyümeye devam ettiğini, ABD ve özellikle Avrupa'nın pandemi sürecinden olumsuz etkilendiğini belirterek önümüzdeki süreçte iki küresel aktör olarak ABD ve Çin'in başbaşa kalacağını, Rusya'nın da eski etki gücünü kaybetme sürecinde olduğunu vurguladı.

Türkiye hakkında da değerlendirmelerde bulunan Oral Erdoğan enflasyon ve güven endekslerinin

içinde bulunduğumuz koşullarda stres yarattığını, ihracat ve sanayi üretiminde toparlanmanın olumlu olduğunu anlattı.

Bir yandan cari açık, diğer yandan bütçe açığı olmak üzere iki taraflı açığın oluştuğunu, sanayide toparlanma sürecinin olumlu sürmemesi halinde sıkıntıların artacağını söyledi.

Türkiye'nin gerçek sanayiye dayalı ihracatı bir türlü patlatamadığına dikkat çeken Oral Erdoğan "Cari açığı artırırsak ihracatı ve büyümeyi artırıyoruz. Büyümeyi sağlarken bütçe açığını patlatmak zorunda kalıyoruz. Sarmala giriyoruz. Borçla cari açığı büyütüyor, ekonomik büyüme yaratıyoruz. Doları da gevşetip ithalatı artırıyor, kamu bütçesine gelir yaratıyoruz. Ama zaman zaman o da olmuyor." değerlendirmesini yaptı.

Bütçe açığının yanısıra rezervlerin düşüşüne de dikkat çeken Oral Erdoğan "Rezerler 120 milyar dolarlardan hızla aşağılara geldi. 2020 sonunda 40 milyar doların altına indi. Cari açık veriyorsan bir ülke olarak 'rezervler

ne kadar yeterlidir?' diye düşünmek lazım. Bu gerilimi yatırıyor." şeklinde konuştu.

Türkiye'de reel kurun oldukça düşük olduğunu, ihracatın yeteri kadar artmaması durumunda sadece kurun da yetmeyeceği anlamına geldiğini ifade eden Oral Erdoğan, rezerv düşüşü ile ilgili olarak "Türkiye döviz borçlarını kapattıkça rezervi düşer." değerlendirmesini yaptı.

### **Rekabetçilik reformu**

Oral Erdoğan konuşmasının rekabetçilik ile ilgili bölümünde ABD'nin 1890'larda anti tröst yasasını getirdiğini, Türkiye'nin ancak 1990'larda bu yasayı uygulamaya başladığını belirterek gecikmiş olmakla birlikte bu çabayı olumlu bulduğunu söyledi.

Buna karşın Türkiye'nin ekonomik gelişiminde rekabetçiliğin konuşulmadığını hatırlatan Oral Erdoğan "Kartel oluşumları, piyasalardaki hakim güçler, birleşmelerin doğruluğu, devlet yardımları, reka-



bete aykırılıklar izleniyor mu, kaydı tutuluyor mu? Her bir yatırımcı, finans oyuncuları aynı şartlarda mı? Bu şartları kim takip ediyor? Buralarda boşluk var. Bir futbol maçında bile hakeme rağmen VAR konuluyorsa piyasalardaki rekabetçilikle ilgili gelişmelerin çok daha yakından izlenmesi gerekli." şeklinde konuştu.

Dünyada daha rekabetçi olma yönünde fazlasıyla gündem örnekleri olduğunu ve bu alanın sürekli yeni gelişmeler içerdiğini anlatan Oral Erdoğan; "Bunları dış dünyada bize öğrettikleri gibi yapıyoruz. Dış dünyada organik, gluten, GDO konuşulmadan biz konuşuyormuyduk. Türkiye'de doğrudan ele aldığımız bir konu yok gibi. Oysa dış dünya yapıyor diye yapmayacağız. AB üyesi olmak için mi AB kurallarını almalıyız, yoksa zaten mi uygulamalıyız." şeklinde konuştu.

Son dönemde firmaların diji-

tal iletişimde yeni yollar bulmaya çalıştıklarını, bunun da rekabetçiliği ifade ettiğini kaydeden Oral Erdoğan "Eğlence, otomobil sektörlerinde yeni rekabetçilik yolları buldular. Bankacılıkta tüketiciden tüketiciye ödeme yöntemleri, yeni kredi ve finans yöntemleri uyguluyorlar. Çalışamazsan devre dışı kalacaksın. Her sektör yeni yöntemlere uyum sağlamaya çalışılıyor. Taşımacılık ve lojistik sektöründe e ticaretle yeni trendler ortaya çıktılar. Endüstriyel ürün şirketleri sensörler ve yapay zeka kullanımını artırıyor.

Bunları dediğimizde Türkiye'de rekabetçi olmak için iç ve dış rekabette uyum gerekiyor." dedi.

İç ve dış rekabete uyum için yapılması gerekenleri de sıralayan Oral Erdoğan: "İç rekabette dış rekabete karşı birlikte olmayı başarabilen anlaşmalar, anlayışlar gerekli, dış rekabette başa çıkabilmek için kümeleşmeler gerekli. Devlet de buna

destek vermeli.

Dünyada tekelleşme artıyor, dünya buna gözünü kapatıyor. Biz gün geçtikten sonra onların dediğini yapmaya çalışıyoruz. Sıra bize gelince, "Siz rekabeti bozamazsınız" diyorlar.

Mikro bazda rekabetçilik gerekiyor. Her bir firma mikro rekabetçi olacak. Bu firmalar bir araya gelmek zorunda. Bu firmalar güçlü olacak.

Makro bazda rekabetçilik için Türkiye ekonomisinde Türkiye şirketleri nasıl rekabetçi olur diye devlet karar verecek, yollarını bulacak. Teşvikler buna göre şekillenecek. Rekabetçilikte olmazsa olmaz 'veri etkinliği'.. Veri toplayacaksınız, başkasının verilerini de alacaksınız. Dış dünyanın verisi bilinmeden stratejik kararlar alınamaz. Türkiye'nin sürdürülebilir ekonomik büyüme ve kalkınması 'rekabetçilik reformu' yapılması zorunludur." şeklinde konuştu.



# 2020'de Otomotiv sektörü ihracatı yüzde 22 azalarak 9,3 milyar dolar düzeyine geriledi



Otomotiv Sanayicileri  
Derneği Yönetim Kurulu  
Başkanı Haydar YENİGÜN

**2020 yılı Ocak-Aralık döneminde toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 62 artarak 796 bin 200 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 58 oranında arttı ve 610 bin 109 adet olarak gerçekleşti.**

**2**020 yılı Ocak-Aralık döneminde toplam üretim yüzde 11 ve otomobil üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 13 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam üretim 1 milyon 297 bin 854 adet, otomobil üretimi ise 855 bin 43 adet düzeyinde gerçekleşti.

2020 yılı Ocak-Aralık döneminde toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 62 artarak 796 bin 200 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 58 oranında arttı ve 610 bin 109 adet olarak gerçekleşti.

Ticari araç grubunda, 2020 yılı Ocak-Aralık döneminde üretim yüzde 8 seviyesinde daralırken, ağır ticari araç grubunda yüzde 8 oranında arttı, hafif ticari araç grubunda yüzde 9 oranında azaldı. 2019 yılı Ocak-Aralık dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 78, hafif

ticari araç pazarı yüzde 77 ve ağır ticari araç pazarı yüzde 82 arttı.

2020 yılı Ocak-Aralık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 27 oranında, otomobil ihracatı yüzde 28 oranında azaldı. Bu dönemde, toplam ihracat 916 bin 543 adet, otomobil ihracatı ise 596 bin 616 adet düzeyinde gerçekleşti.

2020 yılı Ocak-Aralık döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı Dolar bazında yüzde 17, Euro bazında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 19 azaldı. Bu dönemde toplam otomotiv ihracatı 25,9 Milyar \$ olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 22 azalarak 9,3 Milyar \$ seviyesinde gerçekleşti. Euro bazında otomobil ihracatı ise yüzde 23 azalarak 8,1 Milyar € seviyesinde gerçekleşti.

# Türkiye'nin HES bileşenleri artık yerli ve milli olarak tasarlanacak



**H**idroelektrik santral teknolojilerine yönelik tasarım ve üretim kabiliyetlerinin ülkemize kazandırılması yolunda önemli bir adım atan TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi (MAM) ve Elektrik Üretim Anonim Şirketi (EÜAŞ) tarafından, "Hidro Elektrik Santral Bileşenlerinin Yerli Olarak Tasarımı ve Üretimi Projesi" ile termik santrallerde emisyonların azaltılması için yürütülecek olan "Plazma Teknolojileri İle Baca Gazı Emisyonlarının Giderilmesi Projesi" protokolleri imzalandı.

Projelerin imza töreni, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal ve EÜAŞ Genel Müdürü Dr. İzzet Alagöz ve TÜBİTAK MAM Başkanı Dr. Osman Okur'un katılımıyla 26 Kasım 2020 tarihinde gerçekleştirildi.

## Hidro Elektrik Santral Bileşenlerinin Yerli Olarak Tasarımı ve Üretimi Projesi

"Hidroelektrik Santral Bileşenlerinin Yerli Olarak Tasarımı ve Üretimi" (MİLHES) Projesi, TÜBİTAK Kamu Kurumları Araştırma ve Geliştirme Programı ile fonlanarak, TÜBİTAK MAM yönetiminde yürütüldü ve EÜAŞ Kepez-1 HES'in bir ünitesinde uygulandı. Elde edilen 11 MVA kapasite için HES ekipmanı tasarım, üretim ve uygulama bilgisi, Sarıyar HES projesi ile 50 MVA seviyesine çıkartılıyor.

## Yerli imkanlarla baştan tasarlandı

Milli hidroelektrik santralinin temelini oluşturan düşey dip Francis türbini, senkron generatör, hız regülatörü, ikaz sistemi, kontrol ve koruma sistemleri ve tüm diğer

**Tamamı yerli üreticilerle hayata geçirilen bu projeler sayesinde gelecekte yapılması planlanan yaklaşık 8,2 milyar dolarlık hidroelektrik santral elektromekanik ekipman yatırımının yurt içinde kalması hedefleniyor.**

yardımcı bileşenler, MİLHES projesi kapsamında, yerli imkanlar kullanılarak en baştan tasarlandı, üretildi ve devreye alındı.

## MİLHES'te üretilen bilgi kullanılarak Sarıyar HES'in üniteleri yenilenecek

Bu kapsamda 50 farklı fiziksel, 10 yazılım, 23 doküman alt çıktısı tanımlandı ve bunlar başarıyla birleştirilerek sistem 2019 yılı sonunda başarıyla elektrik üretimine başladı. MİLHES'te üretilen bilgi kullanılarak; Sarıyar HES'in 1963 yılında devreye alınan ve boyut olarak her biri Kepez-1 HES ünitesinin 5 katı olan 4 farklı ünite, modern teknikler kullanılarak tamamen yerli mühendislikle yenilenecek.

## Plazma Teknolojileri İle Baca Gazı Emisyonlarının Giderilmesi Projesi

Türkiye termik santrallerdeki emisyonların azaltılmasına yönelik kabiliyetlerini geliştiriyor. Bu noktada önemli bir adım atan TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi (MAM) ve Elektrik Üretim Anonim Şirketi (EÜAŞ), Türkiye'nin bu alandaki yerli teknoloji altyapısını birlikte güçlendirecekler.

## İlk uygulama SOMA'da

TÜBİTAK MAM yönetiminde, EÜAŞ finansal ve teknik desteği ile yürütülen "Plazma Teknolojileri ile Baca Gazı Emisyonlarının Giderilmesi" projesinin, Soma A Termik Santrali'nde uygulanması ile yerli baca gazı temizleme teknolojilerinin yaygınlaşmasına öncülük edilecek.

Soma'da plazma temelli yenilikçi bir gaz temizleme prosesinin uygulanması ile kükürt dioksit (SO<sub>2</sub>) yanı sıra, çevre ve sağlık tehdidi oluşturan azot oksit (NO<sub>x</sub>) emisyonlarının da önüne geçilmiş olacak.

Yerli tasarım kabiliyetleri çerçevesinde, etkin bir baca gazı temizleme sistemi kurulacak, plazma teknolojisinin uygulanması ile hava kirliliği oluşturan emisyon (SO<sub>2</sub>, NO<sub>x</sub>) miktarları azaltılarak, elde edilen veriler, daha yüksek kapasiteli endüstriyel ölçekli yerli ve milli baca gazı temizleme sistemleri geliştirilmesine olanak sağlayacak.

Proje ile Türkiye için önemli bir güç kaynağı oluşturan termik santrallerin, insan sağlığına ve çevre kirliliğine yol açmadan temiz ve güvenli bir şekilde işletilebilmesine önemli katkıda bulunulması hedefleniyor.

## 8,2 milyar dolarlık yatırım yurt içinde kalacak

Tamamı yerli üreticilerle hayata geçirilen bu projeler sayesinde gelecekte yapılması planlanan yaklaşık 8,2 milyar dolarlık hidroelektrik santral elektromekanik ekipman yatırımının yurt içinde kalması hedefleniyor.

# Bakan Kurum Derince Millet Bahçesi'nde fidan dikme etkinliğine katıldı



**Bakan Kurum, Derince ilçesinde eski İsmetpaşa Stadyumu alanında yapımı devam eden Millet Bahçesi'nde "Millet Bahçelerimiz Fidanlarıyla Buluşuyor" etkinliğine katıldı.**

**C**evre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, "Türkiye Çevre Ajansının kurulması, Sıfır Atık'ın yaygınlaşması ve çevre dostu ulaşımın desteklenmesi gibi birçok maddeyi içeren kanun, Gazi Meclisimizin Genel Kurulundan geçti. Milletimiz için hayırlı ve uğurlu olmasını diliyorum." dedi.

Bakan Kurum, Derince ilçesinde eski İsmetpaşa Stadyumu alanında yapımı devam eden Millet Bahçesi'nde "Millet Bahçelerimiz Fidanlarıyla Buluşuyor" etkinliğine katıldı.

Törende konuşan Kurum, Türkiye'nin 2,5 yıldır Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemiyle reform, icraat ve değişim temelli yeni bir döneme girdiğini söyledi. Bu dönemde Türkiye'nin, icraatlarını çok daha hızlı, etkin ve kararlı bir şekilde hayata geçirdiğini vurgulayan Kurum, Bakanlık olarak hayata geçirdikleri her yeni projede en önemli yol haritalarının, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın yerel seçimler öncesi açıkladığı 11 maddelik şehircilik manifestosu olduğuna dikkati çekti.

Bakan Kurum, bu manifestodan hareketle medeniyet değerlerini gün yüzüne çıkaran, yatay mimari anlayışını hakim kılan, mahalle kültürünü yaşatan, yeşiliyle sosyal alanlarıyla insanı ve doğayı merkeze alan yeni bir inşaa ve ihya dönemine girdiklerine değinerek, "Bu ihya ve inşaa döneminde 81 ilimizin her birini ziyaret ediyor, şehirlerimize

kazandıracağımız yeni eserlerin temellerini atıyoruz. Açılış törenleriyle yeni projelerimizi, milletimizin hizmetine sunuyoruz." diye konuştu.

**"ŞEHİRLERİMİZİN ALTYAPISI İÇİN MİLYARLARCA LİRALIK YATIRIMI HAYATA GEÇİRDİK"**

Bakan Kurum, bütün dünyayı etkileyen salgının zor şartlarına rağmen çalışmalara ara vermeden devam ettiklerini vurguladı.

Giresun'da, Elazığ'da, Malatya'da, İzmir'de afetzedelerin yaralarını sardıklarını anımsatan Kurum, "Vatandaşlarımızın güvenle huzurla yaşayacakları yeni yuvalarının temellerini attık. 10 binlerce kardeşimizi sıcak yuvalarına kavuşturduk. Onların hayır dualarını aldık. Şehirlerimizin altyapısını güçlendirmek için milyarlarca liralık yatırımı hayata geçirdik. Sadece ülkemizde değil, dünyanın dört bir yanında önemli projeler hayata geçiriyoruz." ifadelerini kullandı.

Kurum, 81 ilde 83 milyon vatandaş için merkez ve taşra teşkilatıyla tüm ekibiyle uyum içerisinde, vatandaş ve yerel dinamiklerle istişare ederek uyum içerisinde gece gündüz demeden hizmet ettiklerini dile getirdi. "İşte bugün de Kocaeli'ye, Derinceli kardeşlerimize hizmet etmeye geldik. Dualarını almaya geldik." ifadesini kullanan Bakan Kurum, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Derince millet bahçemizin ilk fidanlarını hep birlikte toprakla buluşturmaya geldik. Derince'ye kıymet katacak bu millet bahçemiz, şimdiden, Kocaelili, Derinceli kardeşlerimize, çocuklarımıza, ailelerimize hayırlı uğurlu olsun."

Çocuklara çok daha güzel yarınlara bırakmak için doğayı, çevreyi koruyarak geleceğe taşıma gayreti içerisine girdiklerini vurgulayan Kurum, tüm projeleri Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın eşi Emine Erdoğan'ın himayelerinde başlattıkları Türkiye'nin en prestijli çevre hareketi olan "Sıfır Atık Projesi" çatısı altında gerçekleştirdiklerini söyledi.

#### "SIFIR ATIK HAREKETİ DALGA DALGA YAYILIYOR"

Bakan Murat Kurum, okullardan hastanelere, kamu kurum ve kuruluşlarından özel sektöre kadar sıfır atık hareketinin dalga dalga tüm ülkeye yayıldığına dikkati çekerek şunları kaydetti:

"Dün, Türkiye Çevre Ajansının kurulması, Sıfır Atık'ın yaygınlaşması ve çevre dostu ulaşımın desteklenmesi gibi birçok maddeyi içeren kanun Gazi Meclisimizin Genel Kurulundan geçti. Bu vesileyle çevre projelerimize çok büyük katkı sunacak ve ülkemizde bir ilk olacak Türkiye Çevre Ajansının kurulması için başta milletvekillerimiz olmak üzere emeği geçen herkese bir kez daha teşekkür ediyorum. Tüm bu çalışmalarımızla bir taraftan şehirlerimizi, doğal alanlarımızı korurken, bir taraftan da ekolojik koridorlarımızla millet bahçelerimizle şehirlerimizde yeşil alanlarımızı ve doğal korunan alanlarımızı artırıyor, 2023'ün, 2053'ün, 2071'in Türkiye'sini yeşil ağlarla örüyoruz."

#### "TÜM MİLLET BAHÇELERİ 2023'E KADAR TAMAMLANACAK"

Millet bahçeleri projesine değinen Kurum, "İnşallah tüm millet bahçelerimizi 2023 yılına kadar tamamlayıp, Cumhuriyetimizin 100. yılında çok daha yeşil bir Türkiye'yi yavrularımıza armağan edeceğiz." ifadesini kullandı.

Bakan Kurum, Kocaeli'de de 2,5 milyon metrekaare büyüklüğünde 9 millet bahçesi yaptıkları bilgisini paylaştı. Derince Millet Bahçesi'nin 72 bin metrekaarelik eski İsmetpaşa Stadyumu alanında projelendirdiğini aktaran Kurum, "Millet bahçemizi, sanayi kuruluşlarına ev sahipliği

yapan, İzmit Körfezi'nin en büyük gümrük kapısı olan Derince'nin merkezinde, stadın olduğu bu alanda yapıyoruz. Millet bahçemizde, bir taraftan işçi kardeşlerimiz öğle vakitlerinde burada dinlenecek, diğer taraftan Derince'nin yokuşlarından inen ailelerimiz bir araya gelerek keyifle vakit geçirecek. Bir yandan çocuklarımız göletin kıyısında, etkinlik alanlarında oynarken, arkadaşlarıyla birlikte bisikletlerini sürerken diğer yandan gençlerimiz spor alanlarında oyun oynayacak, çiçek kokularının, kuş seslerinin eşliğinde kitaplarını okuyacak." diye konuştu.

Derince Millet Bahçesi'nin önümüzdeki yılın eylül ayında hizmete gireceğini açıklayan Kurum, bu millet bahçesinin benzer örneklerini Darıca ve Gebze Eskişehir millet bahçelerinde de yaptıklarını dile getirdi.

Millet bahçesi projeleri kapsamında Gebze Sultanorhan ve Çayırova mahallelerinde, Darıca'da, Gölcük'te, Dilovası'nda, İzmit'te ve Körfez'deki millet bahçelerinde de çalışmaların devam ettiğini aktaran Kurum, en kısa sürede bu millet bahçelerini de belediyelerle birlikte Kocaeli'nin hizmetine sunacaklarını ifade etti.

#### "DERİNCE-KÖRFEZ KENTSEL DÖNÜŞÜM ALANINDA 1300 KONUTUN İNŞASINA BAŞLIYORUZ"

Kurum, güçlü Türkiye'nin güçlü şehirlerinden biri olan Kocaeli'yi hayata geçirecekleri projelerle gele-

ceğe daha güçlü bir şekilde taşıyacaklarını vurgulayarak, "Türkiye'nin her yerinde kentsel dönüşüm." dediklerini ve bu hedef doğrultusunda Kocaeli'de 9 riskli alanda ve 9 rezerv yapı alanında projelerini sürdürdüklerini anlattı. Derincelilere bir müjde daha vermek istediğini belirten Kurum, "520 bin metrekaare büyüklüğündeki Derince-Körfez kentsel dönüşüm alanında 1300 konutun inşasına başlıyoruz. Konutlarımız Körfez ilçesinde Barbaros ve Kabakoz mahalleleri ile Derince Deniz Mahallesi'ndeki riskli binaların dönüşümü için kullanılacak rezerv konutlar olacaktır. İnşallah, 2021 yılının ilk yarısında temellerini atacağımız projelerimiz hem bölgemize hem Derincemize hem de Körfezimize hizmet edecektir." ifadelerini kullandı.

Murat Kurum, gerçekleştirecekleri istişare toplantısından sonra özellikle kentsel dönüşüm konusunda Kocaeli'ye verecekleri yeni müjdeler ve başlatacakları yeni projeler olacağını söyledi. Projelerle yeni müjdelerle Kocaeli'nin masmavi denizi, koyları, gölleri, akarsularıyla yeni yeşil alanları, millet bahçeleriyle sağlıklı ve güvenli konutlarıyla "Daha güzel, daha güçlü bir şehir" olacağını vurgulayan Bakan Kurum, projelerde emeği geçenlere teşekkür etti.

Konuşmasının ardından Bakan Kurum, Derince Millet Bahçesi alanında ilk fidanı toprakla buluşturarak suladı.



# Bakan Pekcan, “2020 Yılı Dış Ticaret Değerlendirme Toplantısı”nda Konuştu



**T**icaret Bakanı Ruhsar Pekcan, 2020 yılını ihracatta tarihi bir rekor ile kapattıklarını belirterek, “169,5 milyar dolarlık ihracat, ihracatçılarımızın başarısıdır, Türkiye’nin başarısıdır.” dedi.

Pekcan, Bakanlığın 2020 Yılı Dış Ticaret Değerlendirme Toplantısı’nda yaptığı konuşmada, 2020’nin sıra dışı bir yıl olduğunu, yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgınının sağlık alanında yarattığı risk ve kayıpların yanında, sosyal yaşantıdan ekonomik hayata kadar pek çok açıdan derin etkiler yarattığını söyledi.

Türkiye’nin tüm dünya ile birlikte önemli bir sınav verdiğine ve vermede devam ettiğine dikkati çeken Pekcan, süreci mümkün olan en az kayıpla atlatabilmek için devletin, tüm imkanlarını seferber ettiğini vurguladı.

Pekcan, salgının ve belli başlı diğer küresel ve bölgesel faktörlerin gölgesinde bir yılı geride bıraktıklarını dile getirerek, 2020 yılında dış ticarette önemli bir direnç sergilediklerini bildirdi.

Bakan Pekcan, küresel ticarette 2020 yılında yaşanan nominal düşüş

oranının yüzde 11,7 olarak tahmin edildiğinin altını çizerek, reel olarak ise 2010-2019 döneminde ortalama yüzde 3,8 büyüyen dünya ticaret hacminin 2020 yılında yüzde 9,2 daralmasının beklendiğine dikkati çekti.

Gelecek yıla ilişkin tahminlere göre küresel ekonomi ve ticarete toparlanma beklenmekle birlikte genel olarak 2019 yılındaki salgın öncesi seviyelere ulaşamayacağını öngörüldüğünü ifade eden Pekcan, dünya ekonomisinin 2021 yılında yüzde 5,2 büyüyeceğinin tahmin edildiğini belirtti.

## - “2020 yılını ihracatta tarihi bir rekor ile kapattık

Pekcan, 2020 yılı aralık ayı ve yılın tamamına ilişkin verileri paylaşarak, 2020 yılını ihracatta tarihi bir rekor ile kapattıklarını duyurdu.

Geçen yıl ekim ayında 17,3 milyar dolar ile tüm zamanların en yüksek aylık ihracat rakamını yakaladıklarını hatırlatan Pekcan, şöyle devam etti:

“2020 yılının son ayında bu rekorumuzu daha da geliştirmenin memnuniyetini yaşadık. 2020 Aralık ayında ihracatımız, bir önceki yılın aynı

ayına göre yüzde 16 artışla 17 milyar 844 milyon dolar olmuştur. Bu tüm zamanların en yüksek aylık ihracat tutarıdır. 2020 gibi zor bir yılın, böyle- sine önemli bir rekorla kapatılmasını temin eden ihracatçılarımızı canı gönülden tebrik ediyorum. 17,8 milyar dolarlık ihracat, Türkiye’nin dış ticaretteki gücü ve dinamizminin somut bir göstergesidir. Bu şekilde 2020 yılını 169,5 milyar dolarlık ihracatla kapamış olduk. Başta Avrupa Birliği olmak üzere, pek çok ihracat pazarımızda yaşanan ciddi ekonomik küçülmeye ve dış talep daralmalarına rağmen gerçekleştirilen 169,5 milyar dolarlık ihracat, ihracatçımızın başarısıdır, Türkiye’nin başarısıdır.”

## - OVP hedefi aşıldı

Pekcan, 2020 yılında gerçekleştirilen 169,5 milyar dolarlık ihracatla Orta Vadeli Program’da 2020 yılı için hedeflenen 165,9 milyar dolar ihracat hedefinin aşıldığını vurgulayarak, şunları kaydetti:

“Pandeminin etkisiyle ihracatımız yılın ikinci çeyreğinde 32,4 milyar dolara kadar gerilemiştir. Yılın üçüncü çeyreğinde ise bir önceki çeyreğe göre yüzde 33,8 oranında hızlı bir toparlanma ile 43,3 milyar dolar seviyesine ulaşmıştır. Şimdi sürpriz, yılın son çeyreğinde artık büyüme fazına geçilmiş ve çeyreklik ihracatımız ilk defa 50 milyar dolar seviyesinin üzerinde gerçekleşmiştir. En büyük ticaret ortağımız olan Avrupa Birliği’nde salgında ikinci dalganın yaşandığı ve kısıtlama tedbirlerinin alındığı yılın son çeyreğinde ihracatımız bir önceki çeyreğe göre yüzde 18,4, 2019 yılının son çeyreğine göre ise yüzde 6,7 artarak 51,2 milyar dolar olmuştur. Dolayısıyla, 2020 yılı aralık ayı ile gelen en yüksek aylık ihracat rekorunun yanında, 2020 yılı son çeyreği itibarıyla 51,2 milyar dolarlık ihracatla en yüksek çeyrek dönem ihracat rekoru da kırılmıştır.”

## - “2020 yılında ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 77,3”

Bakan Pekcan, aralık ayı ithalatının 2019’un aynı ayına göre yüzde 11,7 artışla 22,4 milyar dolar olarak

gerçekleştiğini ifade ederek, "Altın hariç aralık ayı ithalatımız 20,3 milyar dolardır. 2020 yılı geneli ithalatımız yüzde 4,3 artışla 219,4 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir. Ancak altın hariç olarak baktığımızda ise 2020 yılı ithalat değeri 194,2 milyar dolardır, bu da 2020 yılı için ithalatımızda yüzde 2,4'lük bir düşüşe karşılık gelmektedir." değerlendirmesinde bulundu.

Pekcan, nisan ayında yüzde 66,2 seviyesine kadar gerileyen ihracatın ithalatı karşılama oranının aralık ayında yüzde 79,6'a çıktığını bildirdi.

Altın ticareti hariç tutulduğunda ise nisan ayında yüzde 68,8'e kadar gerileyen ihracatın ithalatı karşılama oranının aralık ayında yüzde 86,8'e ulaştığını ifade eden Pekcan, "2020 yılında ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 77,3 iken altın hariç tutulduğunda ise yüzde 85,8 olarak gerçekleşmiştir. İhracatın ithalatı karşılama oranı 2020 yılının 3. çeyreğinden itibaren artmıştır. Son çeyrekte, ihracatın ithalatı karşılama oranı yüzde 81, altın hariç tutulduğunda ise yüzde 89,4 olarak kaydedilmiştir." diye konuştu.

#### **- "2020 yılında ülkelere göre ihracatta, ihracat rekoru kırdığımız 44 ülke bulunmaktadır"**

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, 2020 yılında 44 ülkeye yapılan ihracatta rekor kırıldığını bildirdi. Pekcan, IMF'ye göre 2020 yılında dünya mal ihracatının nominal olarak yüzde 11,7 azalmasının öngörüldüğünü, Türkiye'deki düşüşün ise bunun çok altında yüzde 6,3 oranında gerçekleştiğini söyledi.

Yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgını nedeniyle azalan ticari aktivitelere rağmen Türkiye'nin ihracatının dünya ihracatına göre daha iyi bir performans gösterdiğine işaret eden Pekcan, şu değerlendirmelerde bulundu:

"İhracatımızda özellikle ikinci çeyrek sonrası dönemde hızlı bir toparlanma süreci başlamıştır. Türkiye diğer bölgelerle karşılaştırıldığında, pandemi sonrası alınan politika önlemlerine en hızlı olumlu tepkiyi veren ve pozitif ayrışan ülkelere birisi olmuştur.

Bu çerçevede Türkiye, 2018'in üçüncü çeyreğinden itibaren, reel olarak ihracatını Asya, Avrupa, Afrika, Güney/Orta Amerika ve dünya ortalamasına kıyasla daha fazla artırarak; risklere karşı dayanıklılığını, üretim ve ihracatta süreklilik sağlayabileceğini ispatlamıştır.

Dünyada 4. çeyrek dış ticaret verilerinin açıklanmasıyla birlikte Türkiye'nin daha pozitif ayrışacağını öngörüyoruz. İhracatımızın tabana yayılması ve küresel değer zincirlerine entegrasyonumuzun artırılması ile bu trendi devam ettirmeyi ve Türkiye'nin küresel ticaretteki yerini daha da olumlu bir noktaya taşımayı hedefliyoruz."

Türkiye'nin 2019 yılında küresel ihracattan aldığı payı binde 9,6'ya çıkararak Dünya Ticaret Örgütü verilerine göre 1948 yılından bu yana en yüksek seviyeyi yakaladığına işaret eden Pekcan, "Pandeminin etkilerinin derinden hissedildiği 2020 Ocak-Ekim döneminde ise verisi açıklanan ülkelerin toplam ihracatı içerisindeki payımız ilk defa yüzde 1'i aşarak, yüzde 1,03 seviyesine çıkmıştır." dedi.

#### **- 44 ülkede ihracat rekoru**

Bakan Pekcan, ülkelere göre ihracata bakıldığında 2020 yılında en fazla ihracat gerçekleştirilen ülkenin yaklaşık 16 milyar dolar ile Almanya olduğunu belirtti.

Almanya'yı 11,2 milyar dolar ihracat ile İngiltere izlerken üçüncü sırada 10,2 milyar dolar ihracat ile Amerika Birleşik Devletleri'nin yer aldığını dile getiren Pekcan, ayrıca 2020 yılında bir önceki yıla göre İsrail ve Rusya Federasyonu'na ihracatta artış gözlemlendiğini ifade etti.

Ülke bazlı ihracat rakamları açısından da bazı rekorlar gerçekleştiğini vurgulayan Pekcan, "2020 yılında ülkelere göre ihracatta, ihracat rekoru kırdığımız 44 ülke bulunmaktadır. Bunlardan ilk 3'ü sırasıyla Amerika Birleşik Devletleri, İsrail ve Güney Kore olmuştur." diye konuştu. Fasillara göre ihracata bakıldığında, 2020 yılında en fazla ihracat yapılan fasılların yüksek ve orta-yüksek teknoloji gruplarında olduğuna değinen Pekcan, şu bilgiler verdi:

"Nitekim 2020 yılında en fazla ihracat gerçekleştirdiğimiz fasıl, 22,1 milyar dolarlık tutar ile motorlu kara taşıtları faslı olmuş; söz konusu faslı 16,8 milyar dolar ihracat ile kazanlar, makineler faslı izlemiştir. En çok ihracat gerçekleştirdiğimiz üçüncü fasıl ise 9,3 milyar dolar ihracat ile elektrikli makine ve cihazlar grubu olmuştur. 2020 yılında sektörlere göre ihracatta, 29 fasılda ihracat rekoru kırdığımız görülmektedir. Plastik ve mamulleri, meyveler ve halılar gibi fasıllarda bugüne kadarki en yüksek ihracat seviyeleri yakalanmıştır."

#### **- 18 bin 123 firma ilk kez ihracat yaptı**

Ruhsar Pekcan, tüm bunların yanında, ihracatçı sayısındaki artışın sürmesinin de ayrıca önemli ve değerli olduğunu söyledi. Pekcan, "2020 yılında ihracatçı sayımız bir önceki yıla göre yüzde 3,6 artarak 87 bin 400'ü aşmıştır. Bu itibarla, aralık ayında ihracatçı firma sayımızda bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 7,5 artış yaşanmıştır. Ayrıca 2020 yılında ilk defa ihracat gerçekleştiren firma sayısı 18 bin 123 olarak gerçekleşmiştir." dedi.

Pekcan, öte yandan 1 milyon doların üzerinde ihracat gerçekleştiren ihracatçı sayısı 2019'da 14 bin 481 iken, bu rakamın salgın koşullarına rağmen 14 bin 620'ye yükseldiğini ifade etti.

#### **- İthalatta cep telefonu ve tablet etkisi**

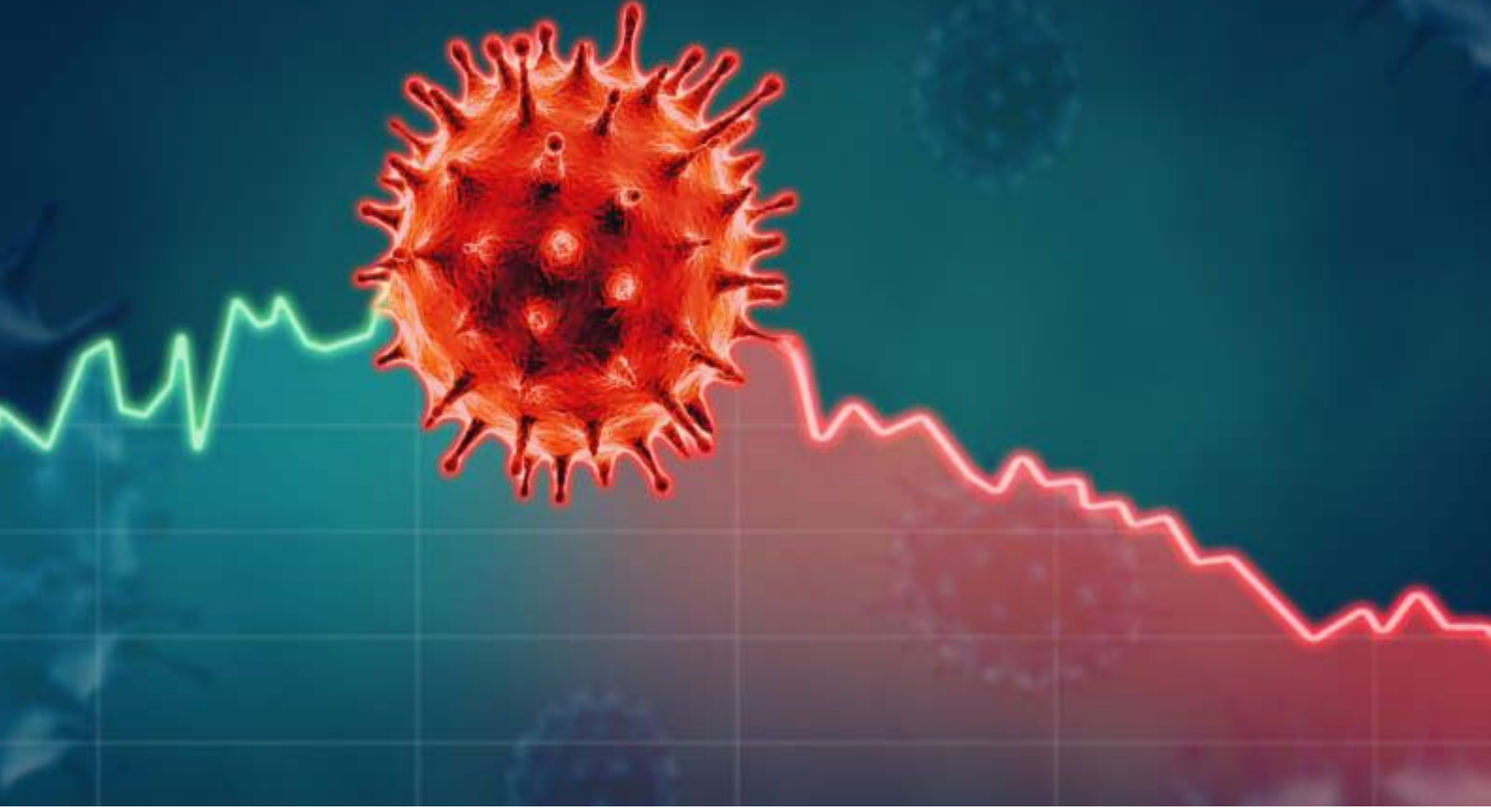
İthalattaki gelişmelere ilişkin de bilgiler veren Pekcan, 2020 yılında en fazla ithalatın Çin'den gerçekleştirildiğini söyledi. Bu artışta, salgın şartlarındaki talebe de bağlı olarak, cep telefonu ve tabletler gibi elektronik ürün ithalatındaki artışın etkili olduğunu anlatan Pekcan, Çin'i Almanya ve Rusya'nın takip ettiğini belirtti.

2020 yılında en fazla ithalat yapılan faslın 2019'da olduğu gibi mineral yakıtlar olduğunu ifade eden Pekcan, "Bu fasılda 29 milyar dolarlık ithalat yapılmıştır. Bu faslı 26,6 milyar dolar ile kıymetli taşlar ve 25,3 milyar dolar ile kazan ve makineler izlemiştir. Aralık ayında altın ithalatı 2019 yılı aralık ayına kıyasla yüzde 45,4 artışla 2,1 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir. 2020 yılı genelinde ise bir önceki yıla göre yüzde 123,5 gibi önemli bir artış ile 11,3 milyar dolardan 25,2 milyar dolara ulaşmıştır. Bu noktada, ithalatımızda kayda değer bir yer tutan altının, büyük oranda tasarruf ve yatırım saikiyle ithal edildiği değerlendirilmektedir." diye konuştu.

#### **- Salgının ticaret üzerindeki etkileri**

Hizmet ticaretine ilişkin verileri de paylaşan Pekcan, salgının tüm dünyada en fazla turizm ve taşımacılık gibi hizmet sektörlerini vurduğunu dile getirdi.

Hizmet ihracatının 2020 yılının 10 ayında 2019 yılı aynı dönemine kıyasla yüzde 49,5 azalışla 27,3 milyar dolar olarak gerçekleştiğini belirten Pekcan, hizmet ithalatının ise aynı dönemde yüzde 7,1 azalışla 20,8 milyar dolar olduğunu bildirdi.



*Covid-19 pandemisi Türkiye'de hemen hemen bütün sektörleri gerek iç ticarette gerek ihracatta olumsuz yönde etkiledi ve durgunlaştırdı. Ancak gelen ve daha da gelmesi de beklenen 'aşı'ekonomiye de umut oldu.*

## **Pandemi ve 2021'den beklentiler...**

# Kibar Holding olarak, süreci iyileştirme yönündeki çalışmalarımız aralıksız devam etti

“ Oldukça hızlı bir başlangıç yaptığımız 2020 yılının başında Çin'de başlayan salgın sürecini yakından takip ederek salgın Avrupa'ya ulaşmadan önce tüm aksiyon planlarımızı hazırlamış ve gerekli tedbirleri almıştık.

Kibar Holding'in en önemli özelliklerinin başında güçlü risk yönetim yapısı ve hızlı karar alma kabiliyeti geliyor. Bu iki önemli karakteristik özellik sayesinde 2020 yılını küresel ölçekteki tüm olumsuzluklara rağmen iyi geçirdik. Kocaeli'nin ülkemizin büyümesine ivme kazandırmaya devam etmesine sunduğumuz katkıyı sürdüreceğiz.



Haluk Kayabaşı  
Kibar Holding CEO'su

Oldukça hızlı bir başlangıç yaptığımız 2020 yılının başında Çin'de başlayan salgın sürecini yakından takip ederek salgın Avrupa'ya ulaşmadan önce tüm aksiyon planla-

rimızı hazırlamış ve gerekli tedbirleri almıştık. Türkiye'de ilk vakanın görüldüğü andan itibaren biz de farklı senaryolara göre yaptığımız hazırlıkları devreye aldık. Ülke çapında virüse kar-

şı verdiğimiz mücadele ve süreci birlik beraberlik içinde yönetmemiz sayesinde pek çok kazanımımız oldu. 2020 yılında pandeminin hem küresel hem de ülke ekonomisinde yarattığı tüm olumsuzluklara rağmen süreci iyileştirme yönündeki çalışmalarımız aralıksız devam etti.

Kibar Holding'in en önemli özelliklerinin başında güçlü risk yönetim yapısı ve hızlı karar alma kabiliyeti geliyor. Bu iki önemli karakteristik özellik sayesinde 2020 yılını küresel ölçekteki tüm olumsuzluklara rağmen iyi geçirdik. Hükümet'in aldığı kararlar ve açıklanan destek paketlerinin de büyük katkıları oldu. Özellikle alüminyum ve ambalaj gibi insanlığın temel ihtiyaçlarının karşılanması adına gıda tedarik zincirinde kritik öneme sahip sektörlerdeki şirketlerimizde üretimde duruş ve sipariş iptali yaşamadık.

Bugün geldiğimiz noktada çalışan sağlığını odak noktası olarak belirlemeye devam edip çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Dünya üzerindeki birçok ülkeye göre ciddi avantajlarımız var. Biz de bu ülkede doğup global bir marka olan Kibar Holding olarak üzerimize düşen görevleri yerine getirmeye gayret ediyoruz. Ülkemize, 7 bin 500 kişiye ulaşan geniş ailemize karşı büyük sorumluluklarımız var. Üretim ve istihdamda sürdürülebilirliği sağlamak, ihracat pazarlarımızı koruyarak ülkemizin cari açığına maksimum katkı sağlamak ve tüm bunları doğal kaynakları koruyarak çevreyle uyumlu bir şekilde yapmak en önemli gündem maddelerimiz. Kocaeli, ülke ekonomimizde çok önemli bir yere sahiptir. Ülkemizin dış ticaretine sağladığı yaklaşık yüzde 20'lik katkıyla; sahip olduğu üretim gücü ve lojistik avantajlarıyla ülke sanayimizin de itici gücüdür. İleri teknoloji yatırımları için de bir cazibe merkezi olan Kocaeli'nin Kibar Grubu açısından önemi büyüktür. Üretim tesislerimiz, Asım Kibar OSB, devreye alınan ve alınacak yeni yatırımlar ile Kocaeli'nin ülkemizin büyümesine ivme kazandırmaya devam etmesine sunduğumuz katkıyı sürdüreceğiz.

# Haldız: Salgın kriz yönetiminin herkes için ne kadar önemli olduğunu ortaya koydu

“2020 yılı tüm sektörler gibi inşaat sektörü açısından da oldukça zorlu geçti. Kimse tarafından beklenmeyen salgın kriz yönetiminin herkes için ne kadar önemli olduğunu ortaya koydu.

*Pandemi sonrası tüm sektörler gibi inşaat sektöründe de değişiklikler kaçınılmaz.*



Fatih Haldız  
Haldız Grup Yönetim Kurulu Üyesi

2018 yılında küçülmeye başlayan inşaat sektörü 2019 yılında da bu eğilimi sürdürdü. 2019 yılının Haziran ayında başlatılan uygun koşullu konut kredisi kampanyaları ile sınırlı kalan küçülme 2020 yılında salgının etkisi ile daralmaya devam etti. Bağlı sektörleri ile büyük bir ekonomi haline dönüşen inşaat sektörü GSMH içinde %30 gibi bir paya sahip. Bu sebepten dolayı yaşanan sektörel küçülmenin Türkiye'nin büyüme oranlarına ve işsizlik başta olmak üzere ekonomiye ciddi yansımalarının olduğunu hep birlikte gördük.

İnşaat malzemelerinde son iki yıldır yaşanan fiyat artışları sektör temsilcilerini zorlar duruma geldi. TÜİK inşaat maliyet endeksi yıllık olarak 2018'de

%27, 2019'da %18,4 ve 2020 yılında %9,2 oranında yükseliş gösterdi. Son 3 yılda artış oranı %50'nin üzerinde. Bu bağlamda Cumhurbaşkanlığı kararnamesi ile salgının neden olduğu etkilerin hafifletilmesi adına süre uzatımı ve fesih imkânı ile salgının ve fiyat artışının verdiği tahribat azaltılmaya çalışıldı. Korana virüs salgını yurt dışı müteahhitlik hizmetlerini de olumsuz yönde etkiledi. Bununla birlikte Türk müteahhitler pazarın daraldığı 2019 yılı ENR sıralamasındaki yerini korudu ve 2020 yılını %4,6'lık pay ile ikinci olarak tamamladı. 2020 yılı sonunda hükümetimiz tarafından açıklanan vergi affı ise işveren üzerinde oluşan yükü bir nebze olsun hafifletti. Bu affın sadece işverene değil aynı zamanda vatanda-

şa da yansıtılması son derece değerli. İşveren ve vatandaş tarafından yoğun ilgi gösterilen vergi affı ile elde edilen gelir azımsanamayacak düzeyde.

2020 yılı tüm sektörler gibi inşaat sektörü açısından da oldukça zorlu geçti. Kimse tarafından beklenmeyen salgın kriz yönetiminin herkes için ne kadar önemli olduğunu ortaya koydu. Dünyaya ekonomisinin küçülmeye başladığı bir dönemde birçok sektör temsilcimiz küçülme yönünde adımlar attı. Bu durum ayakta kalmak ve yola devam etmek adına alınmış bir mola olarak değerlendirilmeli.

2021 yılı salgının etkilerinin devam edeceği bir yıl olacak. Bununla birlikte aşı uygulamaları ile ikinci çeyrekte salgının etkilerinin azalmasını umut ediyoruz.

2021 yılında verimliliğin artması adına teşvik paketlerinin devamlılığının sağlanması ve her ne pahasına olursa olsun üretimin desteklenmesi çok önemli. Döviz girdisi sağlanması adına özellikle ihracata konu olacak nitelikte üretim son derece kıymetli. Turizm gelirleri ülke ekonomimizde önemli bir yere sahip. 2020 yılında alınan önlemler ve güvenli turizm sertifikası uygulamaları ile turizm sezonunu %11'lik bir kayıpla kapattık, 2021 yılında bu kaybın yerine konulması için özel çaba sarf edilmesi gerekli. Toplumsal uyum ve işbirliği her alanda arttırılmalı, uyarılar ve kurallar yaptırımlarla desteklenmeli. Ülke olarak kenetlenerek yaşanan zor günleri geride bırakmak adına var gücümüzle çalışmaya, üretmeye devam etmeliyiz. Pandemi sonrası tüm sektörler gibi inşaat sektöründe de değişiklikler kaçınılmaz. Bu değişimler ekonomik olduğu kadar sosyolojik olarak da karşımıza çıkacak. Şehirler insan öncelikli tasarlanırken konut projelerinde de bu durum kendisini gösterecek. Daha fazla yeşil alan ve yatay yapılaşmaya olan talep projelerin şehir dışına taşınmasına neden olacak. Ekonomik anlamda ise finansal kaynakların çeşitlendirilmesi inşaat sektöründe sürdürülebilir planlı büyümemenin devam etmesini sağlayacak önemli bir etken olarak karşımıza çıkıyor.

# Pekdemir: 2021, mücadelenin devam ettiği, zor bir yıl olacak

**“**Küresel perspektiften bakıldığında, 2020 yılı dünyada salgınla mücadele yılı olması sebebiyle zor bir yıl oldu. Dünya devletlerinin salgınla mücadelesi, ekonomik büyüme hızı açısından ve ticaret savaşlarının, pandeminin gölgesinde devam ettiği bir mücadele yılına dönüştü.

Gerek 2020 yılının, gerekse geçmiş yılların birikmiş negatif etkileri nedeniyle, 2021 de zor bir yıl olacak.

sektör için, iç pazarda karlılık ve yatırım eğiliminin gerilemesine neden oldu. Gerek 2020 yılının, gerekse geçmiş yılların birikmiş negatif etkileri nedeniyle, 2021 de zor bir yıl olacak, şirketlerin piyasadaki varlıklarını koruma ve devam ettirme konusunda tedbir alacakları ve doğru yönetim anlayışı ile nakit akışlarını akılcı yönetmeleri gereken bir fedakarlık yılı olacağını söyleyebiliriz. Öte yandan, doğru para politikası yönetimi ile enflasyonla mücadele ve aşılma çalışmalarının etkisini göstermesinin ardından, virüsün de etkisinin azalmaya başlayacağı, yılın ikinci yarısı ile birlikte bir iyileşme dönemine girilebileceği yeni bir dönemin başlangıcı da olabilir.

- İnşaat sektöründe güçlü oyuncular, 2021'de zorluklara karşı güçlü duracak İnşaat Sektörü penceresinden bakıldığında, salgının sebep olduğu, çalışma ve öğretim hayatının evlere kayması, konut sektöründe müşteri beklentilerinin yön değiştirmesine sebep oldu ve konut sahibi olmak isteyenlerin bahçeli konseptlere ve site içerisindeki yaşamaya dair isteğini daha da arttırdı. Kur dalgalanmaları ve enflasyon sebebiyle inşaat girdi maliyetlerinin artması, sektörün gerçek oyuncuları açısından zor ama doğru yönetilmesi gereken bir süreci beraberinde getirdi. İnşaat girdi maliyetlerinin dövizle endeksli olması ve kurdaki ani artışlar, sektöre kontrolsüz, plansız ve çok hızlı giren oyuncuların aynı hızla çıkmasına ve arkalarında bir güven kaybı bırakmalarına sebep oldu. Bu süreçte, müşterilerin ihtiyaç ve beklentilerine yanıt verebilen, doğru fizibiliteye dayanan projelere imza atabilen, dürüstlük, güven ve kalite temeli üzerindeki köklü kuruluşların atacağı doğru adımlar, inşaat sektörünün geleceği açısından önem taşıyor. Bu anlamda 2021 yılının, Pekdemir İnşaat'ın sektördeki gücünü ve kalıcılığını perçinleyen bir yıl olacağını öngörüyoruz. 2021 yılı ile birlikte 77. yaşını kutlayan köklü bir kurum olarak, kurumsal ve profesyonel yönetim anlayışımız ile riskleri doğru yönetmeye devam edeceğiz.



Mert Pekdemir  
Pekdemir İnşaat Genel Müdürü

Küresel perspektiften bakıldığında, 2020 yılı dünyada salgınla mücadele yılı olması sebebiyle zor bir yıl oldu. Dünya devletlerinin salgınla mücadelesi, ekonomik büyüme hızı açısından ve ticaret savaşlarının, pandeminin gölgesinde devam ettiği bir mücadele yılına dönüştü. Türkiye ekonomisi açısından bakıldığında, istikrarın korunması ve sürdürüle-

bilir büyümeyi sağlamak; ekonomideki dalgalanmalar ve salgın sebebiyle çok zor bir hal aldı. Türkiye olarak işsizlik, enflasyon, faizlerin artması, cari açık, kurdaki ani dalgalanmalar ve salgının sebep olduğu siyasi tartışmalar, son birkaç yıldır devam eden hane halkı gelir erozyonu ile birleşince satın alma gücünü ve dolayısıyla talebi olumsuz etkiler hale geldi. Bu durum pek çok

## Saraç: Yılın ilk çeyreğinden sonra hayatın normale döneceğini umuyoruz

“Salgın süreci eldeki imkânlarla mümkün olan en iyi şekilde yönetildi. Bu zor dönemde, her ne kadar genel ekonomik havada olumsuz görüşler olsa da imalat sanayi üretimi arttı ve sanayi büyüme rakamları olumlu oldu. Yılın ilk çeyreğinden sonra hayatın normale döneceğini umuyoruz.



Muhammet Saraç  
İZAYDAŞ Genel Müdürü

Gerek ülkemiz gerek dünya için zor geçen 2020 yılını geride bıraktık.

Öncelikle ülkemiz ve şehrimiz açısından salgın sürecinin eldeki imkânlarla mümkün olan en iyi şekilde yönetildiğine inandığımı belirtmek isterim.

Atık yönetiminde lider kuruluş İZAYDAŞ olarak bizler de bu süreci kendi içimizde başarılı bir biçimde yönettik. Önemli kayıplarımız olmadı. İşimizin özelliği gereği hangi şartlar altında olursak olalım faaliyetlerimizi yürütmemiz gerekiyor. Herhangi bir biçimde ara verilecek bir iş yapmıyoruz. Tüm bu şartlara rağmen zaman zaman yüzde 50 çalışan ile işimizin yüzde 95'ini fiili olarak yürütmeye çalıştık ve başarılı olduk.

Bu dönemde bizim için rutin sanayi atıkları ve evsel atıklar dışında tıbbi atık konusu öne çıktı. Tıbbi atık miktarında yıl ortalamalarına baktığımızda, önceki yıllara göre yaklaşık yüzde 25 gibi bir artış oldu. Özellikle salgın döneminde pandemi hastanelerinden doğrudan tıbbi atık topluyor olmamıza rağmen bir sıkıntı yaşamadık. Bu da arkadaşlarımızın ve ekibimizin işini doğru bir teknikle ve tedbirli yaptığını göstermektedir.

Geçtiğimiz yılın ekonomimize yansıyan tarafı ise özellikle bu zor dönemde, her ne kadar genel ekonomik havada olumsuz görüşler olsa da imalat sanayi üretiminin artması ve sanayi büyüme rakamlarının olumlu olması oldu.

Biz de bu doğrultuda 2021 planlarımızı, bütçe çalışmalarımızı yaptık. Yatırımlarımıza ve işletme faaliyetlerimize normal şartlardaki gibi devam edeceğiz. Bugün itibarıyla salgın sürecine bağlı herhangi bir kısıtlamamız yok ancak kendi içimizde aldığımız oldukça ciddi tedbirlerimiz devam ediyor.

Yeni bir yıla geçiş yaptık ve önümüzde aşı gibi çok önemli bir imkân var. Aşılanma çalışmalarında da gayet iyi gidiyoruz. Aşının yaygınlaşması ve aşılanma sonrası yılın ilk çeyreğinden sonra hayatın normale döneceğini umuyoruz.



## TOBB'dan bankalara çağrı: Reel sektöre sırtınızı dönmeyin.....

**T**ürkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, son dönemde bankaların uyguladığı yüksek kredi faizlerinin üretimin ve yatırımın önündeki en önemli engellerden biri haline geldiğini belirterek, "Bankalar, kredi faizlerini maliyetlerindeki artışın çok üzerinde artırarak, büyümeye destek değil köstek oluyorlar" dedi.

Bankalara, reel sektöre sırtınız dönmeyin çağrısı yapan Hisarcıkloğlu, şu açıklamayı yaptı:

"Son dönemde bankaların uyguladığı yüksek kredi faizleri, üretimin ve yatırımın önündeki en önemli engellerden biri haline gelmiştir. Kredi faizlerinin geldiği seviye, dünya genelindeki düşük faiz ortamına uymamaktadır ve girişimcilerimizin küresel rekabette ayakta kalmalarını engel oluşturmaktadır.

Anadolu'nun dört bir tarafında,

verimli ve düzgün çalışan pek çok işletme bulunmaktadır. Üretime, ihracata ve istihdama katkı sağlayan bu firmalarımız, ülkemizin milli servetidir ve korunmaları gerekmektedir.

Dolayısıyla reel sektör üzerindeki finansman yükü azaltılmalıdır. Enflasyonun ve faiz oranlarının makul bir düzeye gelmesi için makroekonomik dengelerin gözetilmesine ihtiyaç vardır.

Öte yandan kredi faizleri konusunda bankalardan daha sorumlu bir yaklaşım da bekliyoruz. Zamanında faiz indiriminde zorluk çıkaran bankalar, iş faiz artırımına geldiğinde gayet hızlı hareket edebiliyorlar.

Kredi faizlerini, maliyetlerindeki artışın çok üzerinde yükselterek, büyümeye destek değil köstek oluyorlar. Bankalar, faizleri kolayca artırma alışkanlarına son vermeli ve sadece kendi gelirleri odaklı düşünmeyi bı-

rakıp, ellerini taşın altına koymalılar.

Ayrıca pandemi nedeniyle gelir kaybı yaşayan firmaların kredilerine yönelik daha yapıcı bir tavır sergilemeliler. Finansal ve reel sektörün ülkemize daha iyi gelecek sunmak üzere birlikte hareket ederek, birbirlerini daha iyi anlamaları gereken dönemdeyiz. Bu dönemde gelirleri de, maliyetleri de ölçülü tutup, birbirimize destek olmalıyız.

Bankalarımıza seslenmek istiyorum; reel sektöre sırtınızı dönmeyin, hep bana olsun demeyin. Özellikle üretim, yatırım, ihracat yapanları ve istihdam sağlayanları özenle değerlendirin. Rekabetçi firmalarımızı ve girişimcilerimizi destekleyelim ve ayakta tutalım ki, büyüme ve ihracat kapasitemizi koruyalım ve sağlıklı şekilde arttıralım. Böylece pandemi sonrası, yeniden ve hızla ayağa kalkalım, küresel yarışta geride kalmayalım".



## Varank, Türkiye'nin tek VLP temelli aşı tesisinde incelemelerde bulundu

**Nobel ilaç, 2019 yılında Biyoteknolojik İlaç Tesisini kurdu. Yılda 4 biyoteknolojik ürün geliştirme ve 2 bin litrelik üretim potansiyeli bulunan tesis, 40 seri biyoteknolojik ilaç üretimi yapabilecek kapasiteye sahip.**

**T**ürkiye, Covid-19'a karşı en yenilikçi aşı yöntemlerinden biri olarak kabul edilen virüs benzeri parçacıklara (VLP) dayalı aşı çalışmalarında kritik bir aşamaya geldi. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, Türkiye'nin tek VLP temelli aşı çalışması yapılan tesisinde incelemelerde bulundu.

Sağlık Bakanlığı ile koordine halinde ocak ayı sonuna kadar insan çalışmasını başlatmak için çalışmalarını ifade eden Bakan Varank, "İlk aşamada 50 milyon doz aşı

üretebilecek kapasite kuruluyor. Bu inovatif bir aşı metodu olduğu için dünyadan buna talep olabilir." dedi.

### VİRÜS BENZERİ PARÇACIKLAR

Bakan Varank, dünyada sayılı, TÜBİTAK Covid-19 Türkiye Platformu kapsamında ise tek VLP ile geliştirilen aşı çalışmasını yerinde gözlemledi. Nobel İlaç'ın TÜBİTAK Marmara Teknokent'teki (MARTEK) Biyoteknolojik İlaç Tesisini ziyaret eden Varank, yürütülen çalışmalar hakkında yetkililerden bilgi aldı.

Bakan Varank'a Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacı, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal ile TÜBİTAK MARTEK Genel Müdürü Mehmet Ali Okur eşlik etti.

### AŞI SUNUMU

Nobel İlaç Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Ulusoy'un ev sahipliğindeki ziyarette Nobel İlaç Biyoteknoloji ve Yeni Ürün Değerlendirme

Direktörü Dr. Hasan Zeytin, Varank'a yürüttükleri çalışmalar hakkında sunum yaptı. Sunumun ardından aşı çalışmalarının yapıldığı laboratuvarında incelemelerde bulunan Varank, daha sonra gazetecilerin ziyarete ilişkin sorularını yanıtladı. Varank, özetle şunları söyledi:

### ÖNEMLİ BİR TEKNOLOGİK PARK:

Türkiye'de hem biyoteknolojik hem de kimyasal ilaç açısından önemli tesislere sahip bir firmamızdayız. Bölgedeki en önemli yatırımlardan biri burada diyebiliriz. TÜBİTAK MARTEK önemli bir teknopark. İleri düzeyde araştırmalar yapılıyor.

### TÜBİTAK COVID-19 TÜRKİYE PLATFORMU:

Virüs daha Türkiye'ye gelmeden TÜBİTAK olarak Türkiye'deki bütün bilim insanlarını bir araya topladık. 'Virüse mücadele edebilecek hangi projeniz varsa bu aşı veya ilaç olabilir, korucu malzemeler olabilir.

Biz sizi desteklemek istiyoruz yeter ki bu musibetle dünyanın mücadelesine Türkiye'nin de katkısı olsun hem de vatandaşlarını koruyabilsin.' dedik. Bu fikirle yola çıkarak TÜBİTAK Covid-19 Türkiye Platformu'nu oluşturduk.

#### VLP AŞISI:

Bu platform çatısı altında 17 farklı projeyi destekliyoruz. Bunlardan 8'i aşı çalışması. İlk günden itibaren gerek Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, gerek TÜBİTAK ve gerekse Sağlık Bakanlığı olarak süreci yakından takip ediyoruz. Bilim insanlarına yardımcı olmaya ve insan kaynağına katkı sağlamaya çalışıyoruz. Bu platform çatısı altındaki en önemli projelerden bir tanesi, VLP denilen virüs benzeri parçacıklara dayanan bir aşı çalışması.

#### ÖNEMLİ BİR AŞAMA:

Burada İhsan Gürsel ve Mayda Gürsel hocalarımız bu projeyi aslında başka bir platform için geliştirirken salgın çıktığında hemen bunu kendi platformlarına adapte ederek VLP'yle ilgili aşı çalışmasını hızla başlattılar. Bu aşı çalışmasında önemli bir aşamaya geldik. Aşının faz aşamasına yani insan denemelerine geçmesi için bir üretiminin yapılması gerekiyor.

#### GURUR DUYUYORUZ:

Burada Nobel İlaç'ta daha önce Sağlık Bakanlığımızın GMP sertifikası verdiği bu tesislerde şu anda aşımızın faz çalışmalarına, insan çalışmalarına geçmesi için gerekli olan üretimler yapılıyor. Bu üretimlerin kalite kontrollerinin yapılması lazım. Bunun yanında toksisite çalışması yani insana ya da herhangi bir canlıya zarar verip vermediğinin çalışmalarının yapılması lazım. Tüm bu çalışmaları ay sonuna kadar tamamlayıp faz aşamasına geçmeyi planlıyoruz.

#### GÜVENİLİR VE ETKİSİ YÜKSEK:

Dünyada bu alanda (VLP aşı) özellikle Dünya Sağlık Örgütü'nün listesine girmiş çalışmalar var ama şu ana kadar sadece bir çalışma, faz 1'e geçmiş durumda. İnşallah biz 2'ncisi olacağız. Bu çalışma oldukça inovatif bir yöntem. Protein tabanlı bir çalışma olduğu için de oldukça güvenilir ve etkisi de oldukça yüksek bir çalışma olduğuna inanıyoruz. Elbette bunları kanıtlamak için faz

çalışmalarının, insan denemelerinin tamamlanması gerekiyor.

#### MÜJDE VERİRİZ:

Dünyada da ses getireceğine inandığımız virüs benzeri parçacıklara dayalı aşı çalışmamızda inşallah ay sonuna kadar Sağlık Bakanlığımızla koordine halinde insan çalışmasına başlamak istiyoruz. Burada alacağımız neticelere göre dünyada büyük etki oluşturma- bilecek bir aşığı özel sektörümüzün de desteğiyle üretebileceğimize inanıyoruz. Faz çalışmalarına bir an önce geçebilirsek buradan dünyaya bir müjde veririz diye inanıyorum.

#### DÜNYADAN TALEP OLABİLİR:

Bu aşı, faz çalışmalarında başarılı olursa seri üretime geçecek. İlk aşamada 50 milyon doz aşı üretebilecek bir kapasite kuruluyor. İhtiyaç halinde bunu arttırabiliriz. Bu inovatif bir aşı metodu olduğu için dünyadan buna talep olabilir. Özel sektörümüz ve Sağlık Bakanlığımızla koordinasyon halinde tüm bu süreçleri yürütüyoruz.

#### TÜRKİYE'NİN İLK TEKNOKENTLERİNDEN

MARTEK, 1992'de TÜBİTAK Gebze yerleşkesinde Türkiye'nin ilk teknokentlerinden biri olarak kuruldu. 29

yıldır bilim ve teknoloji alanında Ar-Ge faaliyetleri yürüten firmalar için uzman ortamlar sağlayan MARTEK, ortak hedeflerde olan firmaların eşleştirilmesi, kümelenme ve ağ kurma çabalarının artırılmasını teşvik ediyor. MARTEK, global ortaklıklarla Ar-Ge merkezli projelerin üretilmesi sağlıyor.

#### 2 BİN LİTRELİK ÜRETİM POTANSİYELİ

Nobel İlaç, 2019 yılında Biyoteknolojik İlaç Tesisini kurdu. Yılda 4 biyoteknolojik ürün geliştirme ve 2 bin litrelik üretim potansiyeli bulunan tesis, 40 seri biyoteknolojik ilaç üretimi yapabilecek kapasiteye sahip.

#### YENİ BİR AŞI TÜRÜ

VLP aşılar, bir bağışıklık tepkisi uyandıran ancak hastalığa neden olmayan virüs benzeri parçacıklardan geliştiriliyor. Yeni bir yöntemle geliştirilen bu aşılar, bazı hastalıklar için halihazırda insanlarda kullanılıyor. Ancak dünyada Covid-19 virüsü için onaylanmış bir VLP aşısı bulunmuyor.

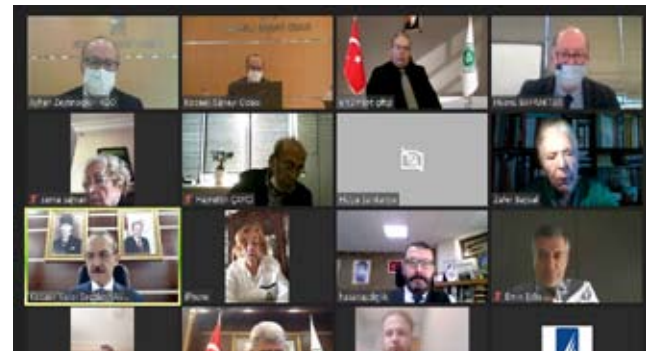
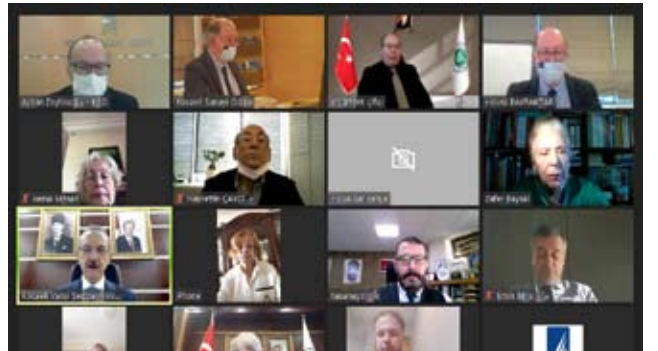
#### CEZERİ EKİBİYLE BULUŞTU

Bakan Varank, Nobel İlaç'ın ardından yine MARTEK'te bulunan Baykar Cezeri Yapay Zeka Robotik Teknolojileri Ofisi'ni ziyaret etti.



# Bizimköy Mütevelli Heyeti toplantısı yapıldı

Genel Müdürlük görevini Hüsnü Bayraktar'ın yürüttüğü, Kocaeli Sanayi Odası'nın sosyal sorumluluk projesi Bizimköy'ün Mütevelli Heyet Toplantısı gerçekleştirildi.



# Kocaeli Sanayi Odası proje okulu 'İzmit MTAL' kimya teknolojileri laboratuvarlarının yenileme çalışmalarına başladı

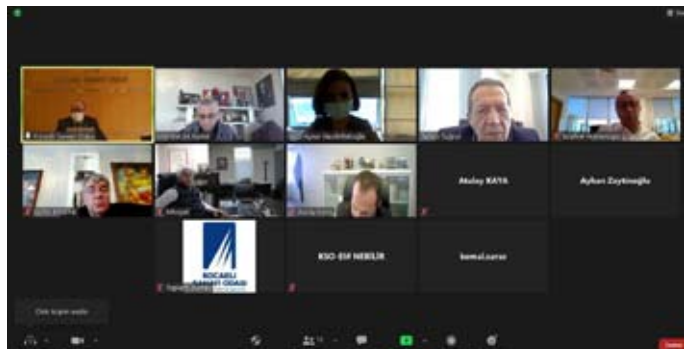
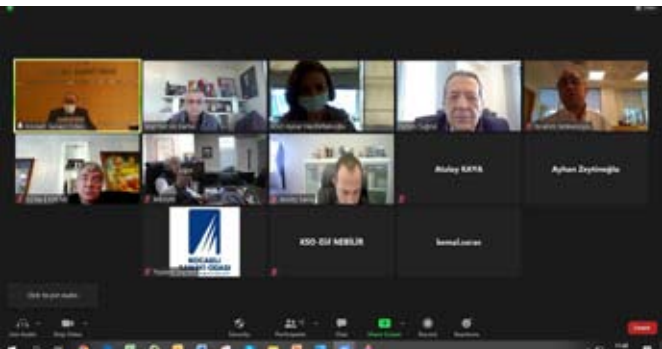
Kocaeli Sanayi Odası proje okulu İzmit MTAL Kimya Teknolojileri laboratuvarlarının 10. Meslek Komitesi Üyesi Türk Henkel Kimya tarafından yenilenme çalışmaları başlatıldı. Henkel Kimya ve KSO temsilcileri tarafından okulda yapılan keşifte, yenileme çalışmaları kapsamında tespitler yapıldı.



## KSO'nun swot analizi gözden geçirildi



Kocaeli Sanayi Odası'nın 2019-2022 Stratejik Planı kapsamında yapılan SWOT analizi, 2020 yılının son Yönetim Kurulu Toplantısı'nda Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından gözden geçirildi.



# TÜSİAD Sanayide Dijital Dönüşüm Günleri'nde "Rekabet Öncesi İş birliği" ele alındı



**Türk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TÜSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Simone Kaslowski, "Küresel ölçekte örnekleri giderek artan rekabet öncesi iş birliği modeli ülkemizde maalesef henüz gelişme aşamasında." dedi.**

**T**ürk Sanayicileri ve İş İnsanları Derneği (TÜSİAD) Yönetim Kurulu Başkanı Simone Kaslowski, "Küresel ölçekte örnekleri giderek artan rekabet öncesi iş birliği modeli ülkemizde maalesef henüz gelişme aşamasında. Bunun için hem şirketlerimizde birlikte çalışma kültürlerinin gelişmesi hem de kamu politikalarının bu iş birliklerini destekleyici şekilde düzenlenmesi büyük önem arz ediyor." ifadelerini kullandı.

TÜSİAD'dan yapılan açıklamaya göre, TÜSİAD Sanayi Politikaları Yuvarlak Masası bünyesinde, 2017 yılından bu yana farklı temalarla düzenlenen Sanayide Dijital Dönüşüm Günleri'nin 10. etkinliği Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Mehmet Fatih Kacır ve TÜBİTAK Başkanı Prof.

Dr. Hasan Mandal'ın katılımıyla, "Rekabet Öncesi İş birliği" temasıyla gerçekleşti.

Etkinlikte, Kore ve Çin gibi Uzakdoğu ülkelerinin uzun yıllardır tecrübe ettiği, Avrupa Birliği'nin yeni sanayi stratejisinde daha yoğun bir şekilde gündemine aldığı rekabet öncesi iş birliği konusu ele alındı.

Açılış konuşmalarının ardından TÜBİTAK Başkanı Mandal, Arçelik Üretim ve Teknoloji Birimi Genel Müdür Yardımcısı Nihat Bayız ve MÜSİAD İNNOVA-Dijital Dönüşüm Komitesi Başkanı Fahrettin Oylum'un konuşmacı oldukları "Rekabet Öncesi İş birliği" paneli gerçekleşti. TÜSİAD Yeni Nesil Sanayi Çalışma Grubu Başkanı Oguzhan Öztürk'ün moderatörlüğünde gerçekleşen panelde

rekabet öncesi iş birliğinin önemi, özellikle Ar-Ge ve teknoloji alanında ulusal ve küresel rekabet öncesi iş birliği modelleri ve rekabet öncesi iş birliğinin geliştirilmesinde sivil toplumun oynadığı önemli rol ele alındı. Toplantıda, KOBİ'lerin ve büyük şirketlerin birlikte çalışma kültürünün gelişmesi için hayata geçirilmesi gereken öneriler tartışıldı.

**"Dönüşüm sürecinde artık şirketler, rekabet ve iş birliği politikalarını birbirinden ayırmıyor"**

Açıklamada görüşlerine yer verilen TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Simone Kaslowski, şirketlerin dönüşüm sürecinde rekabet ve iş birliği politikalarını birbirlerinden ayırmadıklarına dikkati çekerek, şunları

kaydetti:

"Geçmiş yıllarda şirketlerin başarı-sı rekabet içindeki oldukları şirketlerin önünde olmakla tariflenirken günümüzde şirketler ekosistemin farklı aktörleri ile işbirliği içinde olmanın yarattığı kazan-kazan durumunun farkında. Özellikle kısalan ürün yaşam döngüleri, artan Ar-Ge yatırımı ihtiyacı, teknolojilerin hızlı değişimi ve sürdürülebilirlik unsurları yönetsel kararları değiştiriyor. Şirketleri daha dirençli bir iş modeli hedefiyle iş birliği yapmaya yönlendiriyor. Rasyonel bir bakış açısıyla bir araya gelen farklı segmentlerdeki şirketler Dördüncü Sanayi Devrimi'nin yeniliklerine uyum sağlayabil-mek için yetkinlik ve deneyim transferine ağırlık veriyor.

Küresel ölçekte örnekleri giderek artan rekabet öncesi iş birliği modeli ülkemizde maalesef henüz gelişme aşamasında. Bunun için hem şirketlerimizin birlik-te çalışma kültürlerinin gelişmesi hem de kamu politikalarının bu iş birliklerini destekleyici şekilde düzenlenmesi büyük önem arz ediyor.

Şirketlerin 'know-how' paylaşımını ve birlikte üretmelerini cesaretlendirecek mekanizmalar ülkemizin yaratacağı katma değer ekponansiyel olarak artmasını da mümkün kılacak. Şirketler sahip oldukları bilgi ve yetkinliği paylaşırken hem kaynak ve zaman tasarrufu sağlayacak hem de daha odaklı, ucuz ve hızlı üretim ve hizmet süreçleri tecrübe edecekler. Artan rekabet öncesi işbirliği uygulamaları ile sürdürülebilir bir inovasyon ekosistemi yaratılmış ve ülkemizin küresel rekabetçiliğine de katkı sağlanmış olacak.

### "İş birliği kültürünün olgunlaşmasında sivil topluma büyük rol düşüyor"

TÜSİAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve Sanayi Politikaları Yurvarlak Masa Başkanı Bahadır Balkır ise Türkiye'de rekabet öncesi iş birliği kültürünün olgunlaşmasında sivil topluma büyük rol düşüğünü ifade etti. Balkır, "2017 yılında sanayide dijital dönüşüm üzerine farkındalığı, bilgi ve deneyim paylaşımını artırmak üzere başlattığımız 'Sanayide Dijital Dönüşüm Günleri' etkinlik serimizin onuncusunda sizlerle birlikte olmak gurur ve mutluluk verici. Geçtiğimiz 4 senede yatay-dikey entegrasyondan şeffaf tedarik zincirine, mevcut fabrikaların dönüşümünden artırılmış gerçekliğe farklı dijital teknolojilere odaklanan etkinlikler gerçekleştirdik. Teknoloji kullanan şirketlerimiz yanı sıra teknolojiyi üreten şirketlerimizin tecrübelerini ve iyi uygulamalarını dinledik; dinlediğimiz her bir sunum bizlere ilham oldu." değerlendirmesinde bulundu.

## Türkiye-Bulgaristan Ticaret ve Sanayi Odası Forumu Türk Tarafı Üyeleri toplandı



**T**ürkiye -Bulgaristan Ticaret ve Sanayi Odası Forumu Türk Tarafı Üyeleri, video konferans aracılığı ile bir araya geldi. TOBB Yönetim Kurulu Üyesi ve Türkiye-Bulgaristan Ticaret ve Sanayi Odası Forumu Eş Başkanı Cengiz Günay başkanlığındaki toplantıya, Türkiye Cumhuriyeti Sofya Büyükelçisi Aylin Sekizkök ve Sofya Ticaret Müşaviri Sinem Taştan da katıldı.

Toplantının açılışında söz alan Eş Başkan Cengiz Günay, Türkiye'nin Avrupa ülkeleriyle yaptığı ticaretin karayolu ile taşınan kısmının büyük bir bölümünün Bulgaristan üzerinden yapıldığını vurguladı. Cengiz Günay ayrıca, iki ülke arasındaki dış ticaret rakamlarının dengede olduğunu, 2019 yılında yaklaşık 4.3 milyar Avro ticaret hacmimiz bulunduğunu ifade etti. Dengeyi koruyarak, ikili ticaretimizi daha yukarıya taşımak için işbirliği içinde çalışmaların sürdürülmesi gerektiğine inandığını, karşılıklı yatırımların da, ticaretin de artırılması gerektiğini belirtti.

Büyükelçi Aylin Sekizkök, 2020 yılının COVID ile mücadelede zorlu bir yıl olarak geçtiğini, ancak bu vesileyle Türk özel sektörünün ne kadar dirençli olduğunun farkına varıldığını ifade etti. Farklı ülkelerdeki eş zamanlı tedbirler kapsamında sınırlar kapatıldığında da, üretim ve ticaretin devam etmesinin ne kadar önemli olduğunun görüldüğünü vurguladı. Türkiye-Bulgaristan arasındaki ilişkilerin çok iyi olduğunu, ancak pandemi sürecinde bu ilişkilerin daha da pekiştiğini vurgulayan Aylin Sekizkök, COVID döne-

minde Bulgaristan'ın tıbbi teçhizat talebine karşılık veren ilk ülkenin Türkiye olduğunu belirtti. Türkiye-Bulgaristan Ticaret ve Sanayi Odası Forumu'nun kurulmasının da, Türkiye ve Bulgaristan arasındaki yakın ilişkilerin göstergelerinden biri olduğunu vurguladı. Büyükelçi konuşmasında ayrıca, TOBB ile BULTEİAD arasındaki ilişkilerinin Türkiye-Bulgaristan Ticaret ve Sanayi Odası Forumu kapsamında kurumsallaştırılmasının önemli bir kazanım olduğunu ifade etti.

Sofya Ticaret Müşaviri Sinem Taştan, Türk iş insanlarını Bulgaristan'da daha fazla görmek istediklerini belirterek, farklı potansiyel alanlarda hangi ürünlerin ön plana çıktığını anlatan bir sunum yaparak Türk yatırımcıları bilgilendirmeyi amaçladıklarını ifade etti.

Açılış konuşmalarının ardından, Türkiye-Bulgaristan Ticaret ve Sanayi Odası Forumu üyeleri söz alarak kendilerini tanıttı ve sorun, talep ve önerilerini iletiler.

Türkiye-Bulgaristan Ticaret ve Sanayi Odası Forumu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Bulgar-Türk Ticaret ve Sanayi Odası (BULTEİAD) tarafından 2020 yılında kuruldu. Oda'nın Türkiye tarafı Başkan ve üyeleri TOBB, Bulgaristan tarafı da BULTEİAD tarafından belirleniyor. Yıllık ekonomi zirveleri, ortak yönetim kurulu toplantıları, iş forumları, iş görüşmeleri ve Türkiye-Bulgaristan ilişkilerini geliştirmeye dönük çalışmalar, Türkiye-Bulgaristan Ticaret ve Sanayi Odası Forumu'nun ana çalışma alanlarını teşkil ediyor.

# Kocaeli Sanayi Odası; Ziraat Bankası ve Halkbank ile finansmana erişim için protokol imzaladı

## **"Ziraat Bankası-Bankkart Başak Tedarik Zinciri Finansmanı" Projesi;**

**Z**iraat Bankası ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği arasında yapılan protokol ile tedarik zincirlerinde finansman kaynaklı yaşanan aksaklıkları ve tahsilat problemlerini

gidermek ve ticari mal alım-satımlarında kolay finansman imkânı sağlamak için işbirliğine gidildi. Söz konusu protokol ile TOBB üyelerine, ticari mal alım-satımlarında, gü-

venli ticaret sistemi ve kolay finansman imkânı getiriliyor.

Söz konusu proje kapsamında Kocaeli Sanayi Odası da yerelde Ziraat Bankası Kocaeli Şubesi ile protokol imzaladı.

### **Bankkart Başak Tedarik Zinciri Finansmanı Projesi**

"Bankkart Başak Tedarik Zinciri Finansmanı Projesi"nin ana amacı tedarikçi ve alıcıların banka üzerinde oluşturulan kapalı devre bir sisteme tanımlanarak, alım-satım işlemlerinin Ziraat Bankası garantörlüğünde gerçekleştirilmesi olup böylece tahsilat konusunda her iki tarafında riski sıfıra indirilmektedir.

Ürünün satıcılar (tedarikçi) açısından faydaları:

- Tahsilat riskinin sıfıra indirilmesi
- Esnek vade ve taksit imkânları ile daha fazla satış yapabilme imkânı
- Ürünün alıcılar açısından faydaları:
- Finansmana kolay erişim: Ödemeleri taksit ve vadeler ile yapma imkânı
- Kredi/çek kullanmadan kendi tedarikçisi ile banka üzerinden ticaret yapması
- Artan kredi limitleri

Sistem:

Alım-satım işlemleri POS cihazları üzerinden işlemektedir.

- Tedarikçilerin (Satıcı), POS cihazlarına özel bir yazılım yüklenecektir.
- Alıcılara ise, ticari kredi kartı tahsis edilecektir.

Bu proje ile tedarikçiler mal teslim ettiği ve alacak kaydettiği firmaların ödemelerini POS cihazı aracılığıyla iki farklı seçenek ile alabilecektir.

- Esnek vade seçeneği
- Eşit taksit seçeneği



## **"Halkbank-Paraf Ticari Kredi Kartı ile Güvenceli Tedarik Zinciri" Projesi**

**T**ürkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Halkbank arasında "Paraf Ticari Kredi Kartı ile Güvenceli Tedarik Zinciri Finansmanı Anlaşması" imzalandı.

Satıcıya tahsilat güvencesi, alıcıya da 18 aya kadar vade imkanıyla ödeme esnekliği sunan anlaşmadan TOBB çatısı altındaki 1,5 milyon işletme yararlanabilecek.

Söz konusu proje kapsamında Paraf Ticari Kredi Kartı ile Güvenceli Tedarik Zinciri Finansmanı protokolü yerelde de Kocaeli Sanayi Odası ve Halkbank Kocaeli Şubesi arasında imzalandı.

### **Halkbank-Paraf ile Güvenceli Tedarik Zinciri" Projesi**

Paraf KOBİ/Esnaf Kart ile alıcı firmalara 540 güne varan vadeliendirme imkanı sağlanırken, satıcı firmalara ise avantajlı Üye İş Yeri fiyatları ile hesaba aktarım imkanı sunulmaktadır.

#### **Hedef kitle:**

TOBB üyesi oda ve borsalara kayıtlı tüm firmalar sistemin hedef kitlesidir. Satıcı firmalarla POS anlaşması gerçekleştirilmesi, Alıcı firmalara ise Paraf Ticari Kredi Kartı tahsis amaçlanmaktadır.

#### **Avantajlar:**

Paraf Ticari Kredi Kartı Güvenceli Tedarik Zinciri Finansmanı; hem

Halkbank açısından hem de Alıcı ve Satıcı konumundaki firmalar açısından birçok avantaj sunmaktadır.

Halkbank açısından;

- Direkt ve amaca yönelik finansman,
- Çek/Senet/Teminat Mektubu vb. ürünlerine alternatif,
- Ana firmaların nakit akışı Bankamız üzerinden geçirilir. Kaynak ve komisyon kazancı sağlanır.
- Çapraz ürün satışı imkanı,
- Taban yaygın yeni müşteri,
- Kredi ve kaynak çarpanı ile ek kaynak sağlama,
- Sağlıklı risk yönetimi.

Firmalar açısından;

- Alternatif tahsilat ve ödeme yöntemi.

•Çek, Senet, Teminat Mektubu vb. ürünlere alternatif oluşturarak süreçleri sadeleştirir.

•POS üzerinden yapılacak satışlarda satıcıya tahsilat garantisi sunar. Eşit taksitli/vadeli mal ve hizmet satışlarının tahsilatı Bankamız garantisi ile yapılır.

•Avantajlı fiyat ve vadeliendirme avantajı sunar. Mal ve hizmet alımları eşit taksitli veya esnek vadeli olarak gerçekleştirilebilir.

Alıcı firmalar 540 güne varan vadeye kadar işlem yapabilecektir.

•Mal ve hizmet alımları için nakit taşıma ihtiyacını ve riskini ortadan kaldırır.

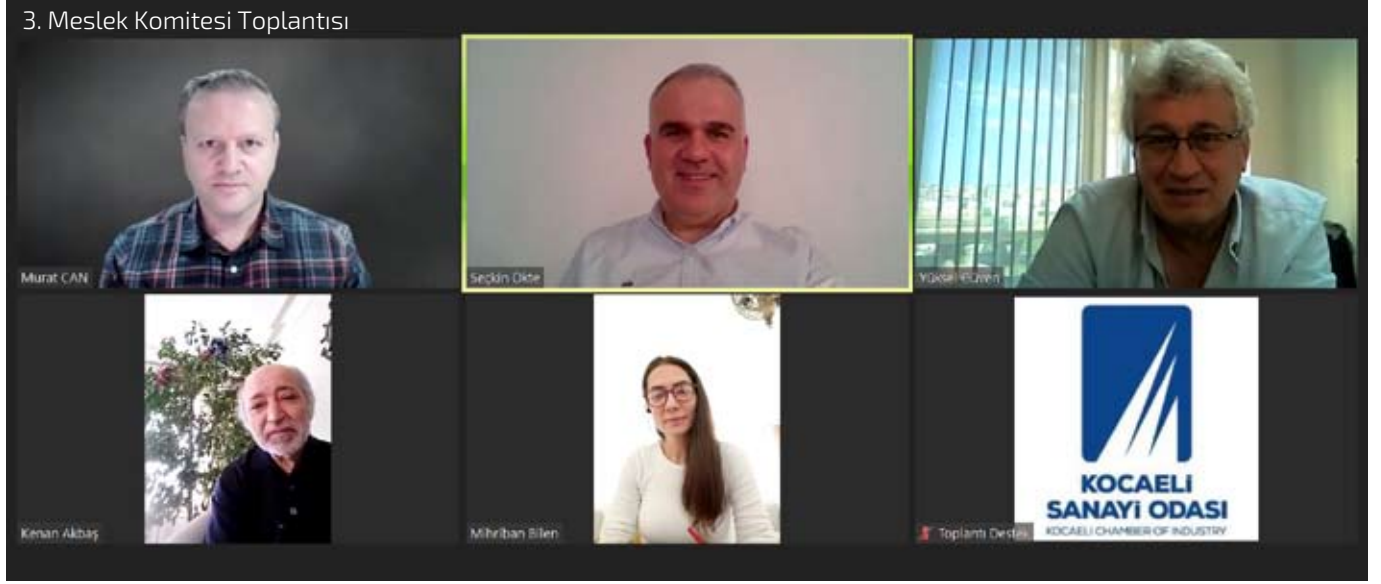
•Tek karta çoklu limit yönetimi; Aynı kart ile kapalı devre ve genel limit kullanım imkanı.

•Öngörülebilir maliyet.



## Meslek Komitesi toplantıları online gerçekleştirildi

Kocaeli Sanayi Odası meslek komiteleri online olarak gerçekleştirildi.

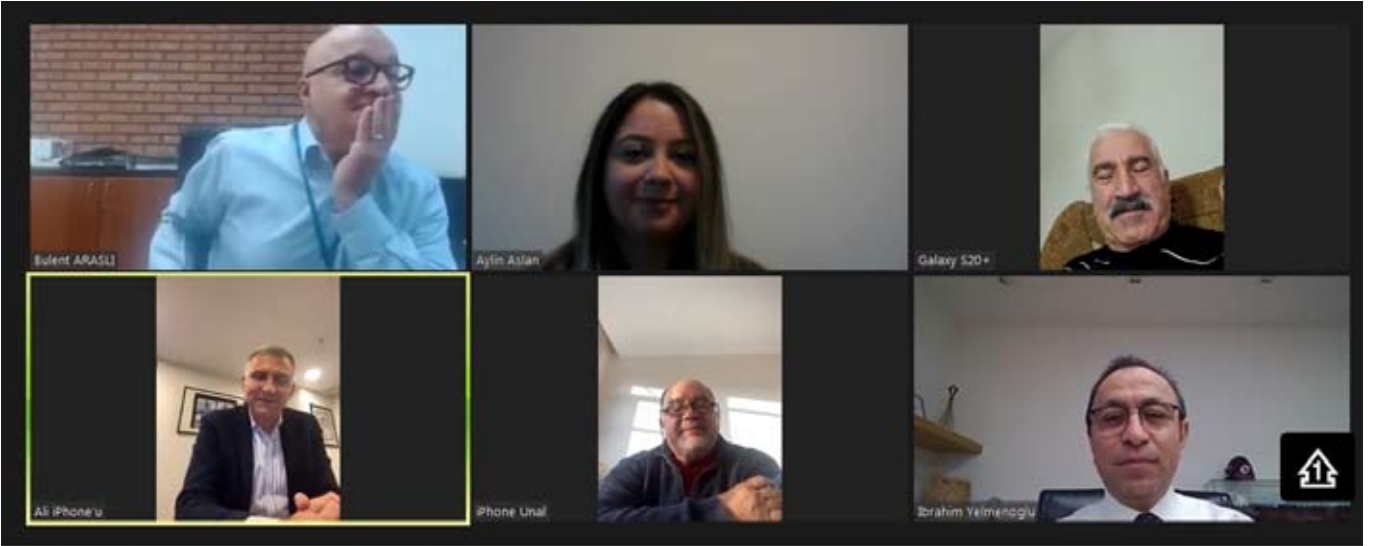


5. Meslek Komitesi Toplantısı

5. Meslek Komitesi Toplantısı



## 8. Meslek Komitesi Toplantısı



## 13. Meslek Komitesi Toplantısı

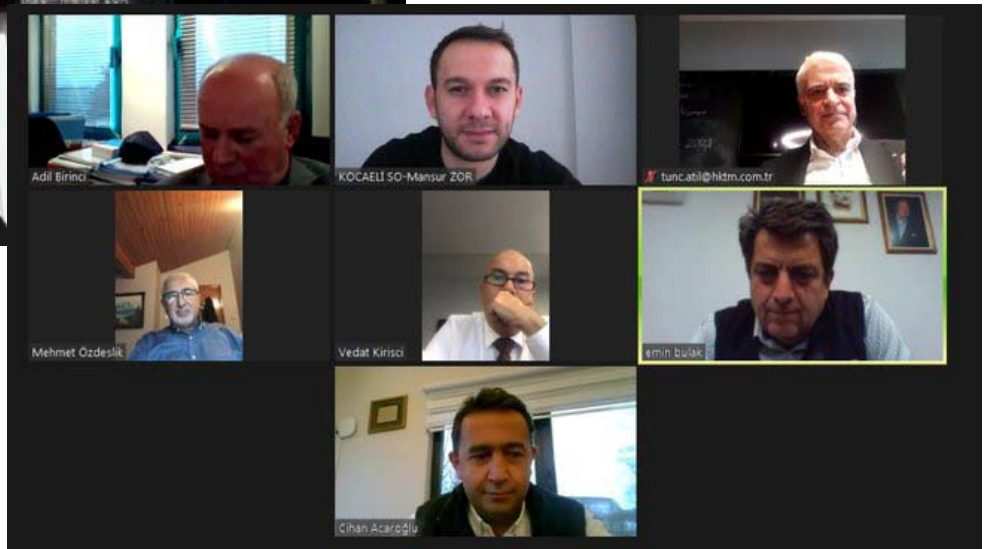


## 23. Meslek Komitesi Toplantısı



## 23. Meslek Komitesi Sanayiye Uzman Projesi

## 23. Meslek Komitesi Sanayiye Uzman Projesi



# GTÜ, geleceğin tarımı İçin Plant Factory ile anlaştı

**Gebze Teknik Üniversitesi ile ülkemizde kapalı alanda topraksız dikey tarım sistemlerinin öncülerinden Plant Factory arasında Ar-Ge odaklı iş birliği protokolü imzalandı.**



Ülkemizin 11 Araştırma Üniversitesi'nden biri olan Gebze Teknik Üniversitesi'nin Biyoteknoloji Enstitüsü ile kapalı mekanda topraksız dikey tarıma yönelik yerli ve milli sistemlerin öncülerinden olan Plant Factory Bitki ve Gıda Sistemleri A.Ş. arasında bir süredir devam ettirilen görüşmeler neticesinde, 4 yıllık bir işbirliği protokolü imzalandı. Gebze Teknik Üniversitesi Senato Salonu'nda Rektör Prof. Dr. Muhammed Hasan ASLAN'ın başkanlığında yapılan toplantıda Plant Factory kurucu ortakları Halil BEŞKARDEŞLER, Ahmet GÜNEY, Emre KAYNAR ve Anıl SÖNMEZ ile Biyoteknoloji Enstitüsü Müdürü Prof. Dr. Işıl KURNAZ, Müdür Yardımcısı Dr. Öğr. Üyesi Ümit Barış KUTMAN, Biyoteknoloji Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Elif Damla ARISAN, Dr. Öğr. Üyesi Bahar YILDIZ KUTMAN, Genel Sekreter Nadir YILDIRIM ve Enstitü Sekreteri Murat UÇAR hazır bulundu.

## **Amaç Sağlıklı Ürünler Yetiştirmek**

İmzalanan protokol kapsamında, Plant Factory tarafından geliştirilmiş olan topraksız dikey tarım sisteminin Ar-Ge odaklı olarak tasarlanan bir

prototipi Gebze Teknik Üniversitesi kampüsünde kurulacak. Bu sistemde bitki besleme optimizasyonu ve biyofortifikasyon gibi yaklaşımlarla kaynak kullanım etkinliğini arttırmaya, karbon ayak izini azaltmaya, küresel gıda ve beslenme güvencesi bakımından sürdürülebilir ve iklim değişikliğine dirençli bir üretim sistemi oluşturmaya, ürünlere fonksiyonel gıda özelliği kazandırmaya ve sonuç olarak daha kaliteli, daha "yeşil" ve her bakımdan daha sağlıklı ürünler yetiştirmeye yönelik Ar-Ge çalışmalarının yürütülmesi planlanıyor.

## **Rektör Aslan; Tarımda Rekabet İçin İnovasyon Vurgusu Yaptı**

İmza töreninde konuşan Rektör Prof. Dr. Muhammed Hasan ASLAN, tarımda rekabet için inovasyon vurgusu yaparak küresel iklim değişikliği ve kuraklık tehdidi altında başta su olmak üzere kaynakları verimli kullanmanın ve güvenilir ve sağlıklı gıda yetiştirebilmenin önemine işaret etti. Biyoteknoloji Enstitüsü öğretim üyelerine ve Plant Factory kurucu ortaklarına teşekkür eden ASLAN, böyle yenilikçi tarım sistemlerinde

sağlıklı gıda üretiminin yanı sıra ilaç ve kozmetik gibi farklı sektörlerin ihtiyaçlarına yönelik yüksek katma değerli tıbbi ve aromatik bitkilerin de standardize koşullarda üretiminin çok önemli olduğunu ifade etti.

## **Plant Factory, Sektörün Küresel Öncülerinden Olacak**

Toplantıda Plant Factory adına konuşan yönetici ortak Halil BEŞKARDEŞLER ise, şirketin kuruluşundan bugüne kadarki başlıca gelişmeleri ve faaliyetlerini özetlediği kısa bir tanıtım sunumu yaparak Gebze Teknik Üniversitesi Biyoteknoloji Enstitüsü ile güçlerini birleştirmekten duydukları memnuniyeti dile getirdi. BEŞKARDEŞLER, geliştirdikleri sistemin yüzde yüz yerli ve milli mühendisliğin bir eseri olduğunu vurguladı. Gebze Teknik Üniversitesi ile yaptıkları iş birliği sayesinde, bilimsel açıdan sağlam adımlarla kendilerini sürekli geliştirmeyi ve yalnızca Türkiye'de sektöre öncülük etmekle kalmayıp başta Orta Asya ve Orta Doğu ülkeleri olmak üzere yurtdışına da rekabetçi dikey tarım sistemleri satmayı hedeflediklerini aktardı.

# TÜRKİYE’NİN İLK VE TEK AYLIK AR-GE VE İNOVASYON GAZETESİ

TÜRKİYE GENELİ ABONE VE OKUYUCULAR İLE BULUŞMAYA DEVAM EDİYOR.

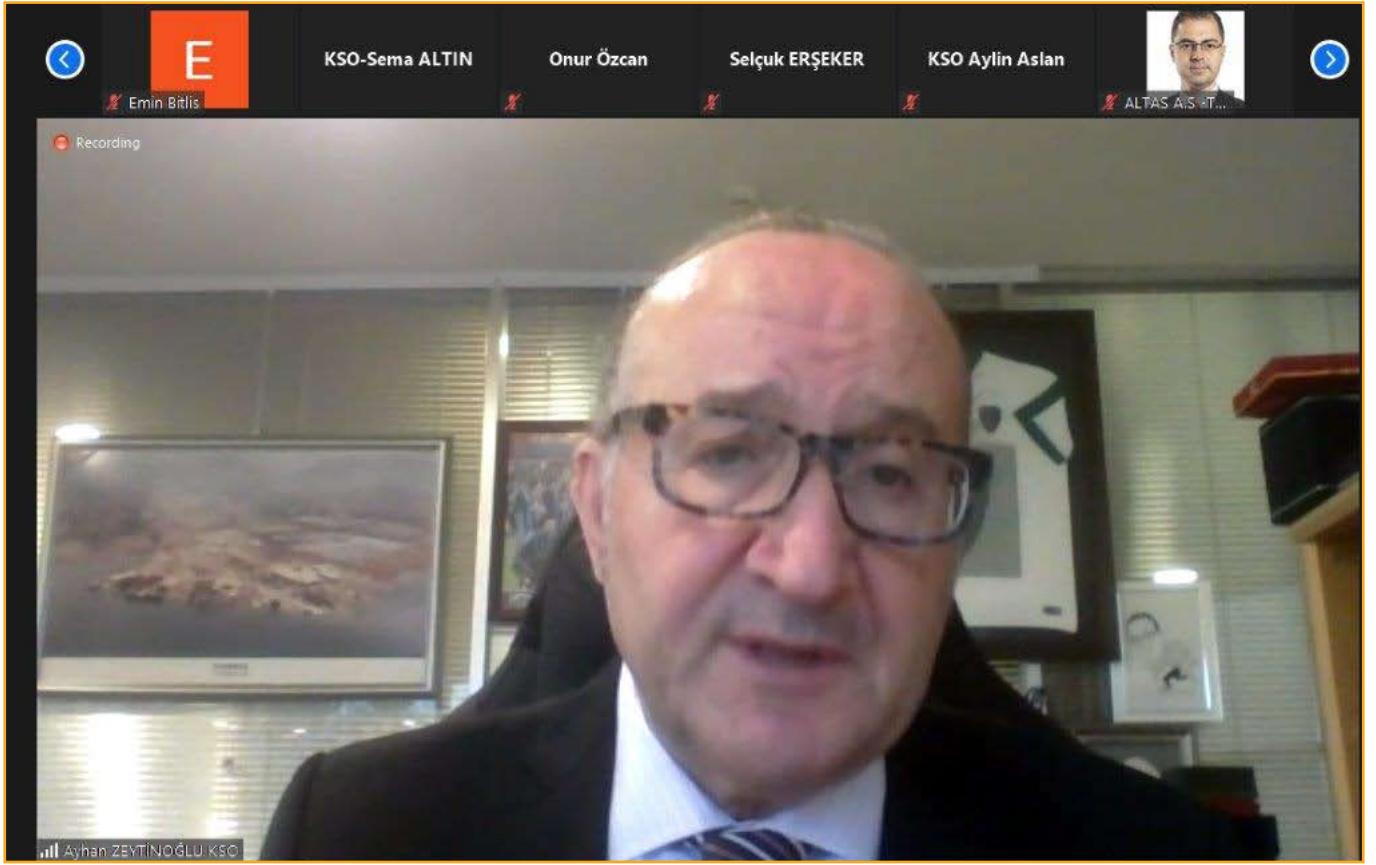
Yazılımdan Endüstri 4.0’a; Teşvikler ve Ar-Ge Desteklerinden Ar-Ge Merkezlerine; Yeni ürün ve inovatif ürünlerden son teknolojik gelişmelere; teknoparklardan ticari ve teknolojik işbirliği talep ve tekliflerine kadar birçok konuyu bulabileceğiniz **AR-GE GAZETESİ** **ar-ge**TIME Türkiye’deki tüm teknoparklara, tüm OSB’lere, tüm Odalar ve Borsalara, başta SANAYİ BAKANLIĞI olmak üzere tüm bakanlıklara, belli başlı Ar-Ge Merkezlerine ve abonelere **ÜCRETSİZ** olarak ulaştırılmaktadır.



Tel: 0(262) 426 00 47  
arge@argegazetesi.com  
www.argegazetesi.com

**ar-ge**TIME da yer almak için  
ve / veya tanıtım fiyatları ile ABONE  
olmak için bizimle irtibata geçiniz.

[www.facebook.com/argegazetesi](http://www.facebook.com/argegazetesi)  
[www.instagram.com/argegazetesi](http://www.instagram.com/argegazetesi)



## Ayhan Zeytinoğlu: Beklentimiz 2020'nin pozitif büyüme ile kapanması

**“Dayanıklı tüketim harcamalarındaki genişleme ve sanayi üretiminin katkısı ile ekonomimiz üçüncü çeyrekte yüzde 6.7 oranında büyüdü. Bu oranın 2020 yılını pozitif büyüme ile kapatma şansı sağlayacağını düşünüyoruz.”**

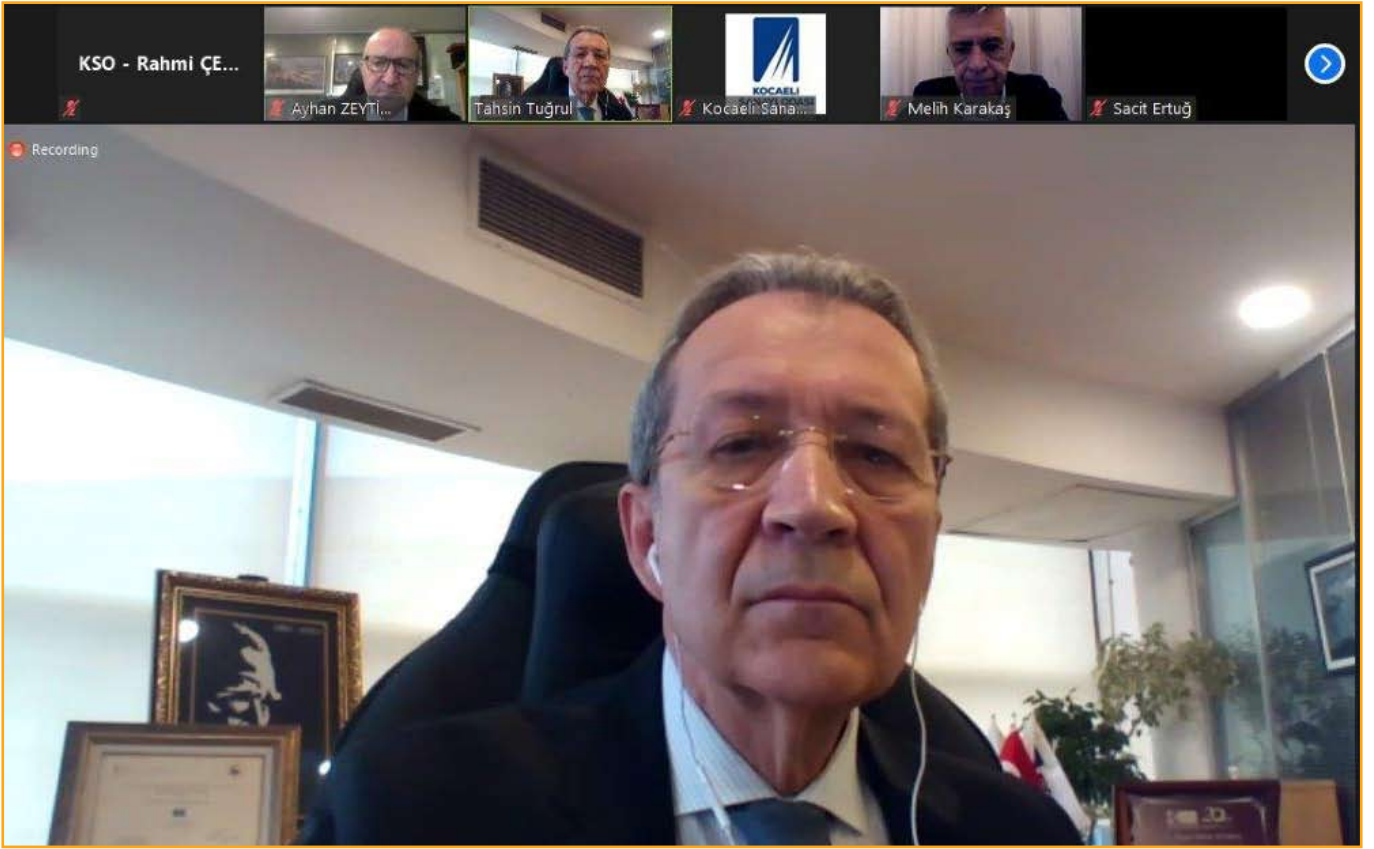
**K**ocaeli Kocaeli Sanayi Odası'nın 2020 Yılı son Meclis toplantısı KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul Başkanlığında gerçekleştirildi. Pandemi nedeniyle Online olarak yapılan KSO'nun Aralık ayı Meclis toplantısında 2021 yılı bütçesi 21 milyon TL olarak Meclis üyelerinden onay aldı.

Meclis toplantısının ilk konuşmasını yapan KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu sözlerine ekonomik değerlendirmelerle başladı. Zeytin oğlu, üçüncü çeyrekte ekonominin yüzde 6.7 oranında büyüdüğünü söyleyerek, “Pandeminin ekonomiye etkisinin en fazla hissedildiği ikinci çeyrekte ekonomimizde ciddi oranda bir küçülme yaşamıştık. Üçüncü çeyrekte ise pandemi kaynaklı kısıtlamaların normalleştiği bir dönemdi. Dayanıklı tüketim harcamalarındaki genişleme ve sanayi üretiminin katkısı ile ekonomimiz

üçüncü çeyrekte yüzde 6.7 oranında büyüdü. Bu oranın 2020 yılını pozitif büyüme ile kapatma şansı sağlayacağını düşünüyoruz.” dedi. Zeytin oğlu, son kısıtlamalardan ve baz etkisi nedeniyle yılın son çeyreğinde yüzde 1-2 aralığında pozitif bir büyüme gelebileceğini söyledi.

2018 yılının ağustos ayından bu yana zayıf seyreden otomobil talebinin bu yılın üçüncü çeyreğinde canlandığını ifade eden Ayhan Zeytinoğlu, “GSYH verilerinin detaylarına baktığımızda yerleşik hane halkı tüketiminin yüzde 9.2 arttığını görüyoruz. Kredi hacmindeki genişleme ve faizlerin düşük olması, iki yıldır yerinde sayan otomobile yönelik talebi artırdı. Diğer taraftan yine düşük faizli kredi imkanı ile konut talebine olan artış, inşaat sektörünün canlanmasına katkı verdi.” dedi.

Zeytinoğlu, “Bizim en fazla üzerinde durduğumuz veri olan sanayi



sektörü katkısı yüzde 8, imalat sanayi katkısı yüzde 9.3 artış gösterdi. İkinci çeyrekte duruşta olan firmalarımızın üçüncü çeyrekte hemen hemen tamamının çalıştıklarını biliyoruz. Sağlanan desteklerle üçüncü çeyrekte gayri safi sabit sermaye oluşumu, yani yatırımların da yüzde

22.5 arttığını görüyoruz. Özellikle makine ve teçhizat yatırımlarındaki yüzde 23.5'luk büyüme bizleri memnun etmiştir." dedi. Mal ve hizmet ihracatından üçüncü çeyrek büyümesine katkı gelmediğini söyleyen Zeytinoğlu, "Açıklanan verilere göre- mal ve hizmet ihracatında

yüzde 22.4'lük bir azalış görülüyor. Bu dönemde turizm sektörünün katkısı yetersiz kaldı. Diğer taraftan Avrupa ülkeleri de pandeminin etkisinden kurtulamadı." dedi.

Kasım ayında ihracatın yüzde 0,95 düşüşle 16.1 milyar dolar olarak gerçekleştiğini söyleyen





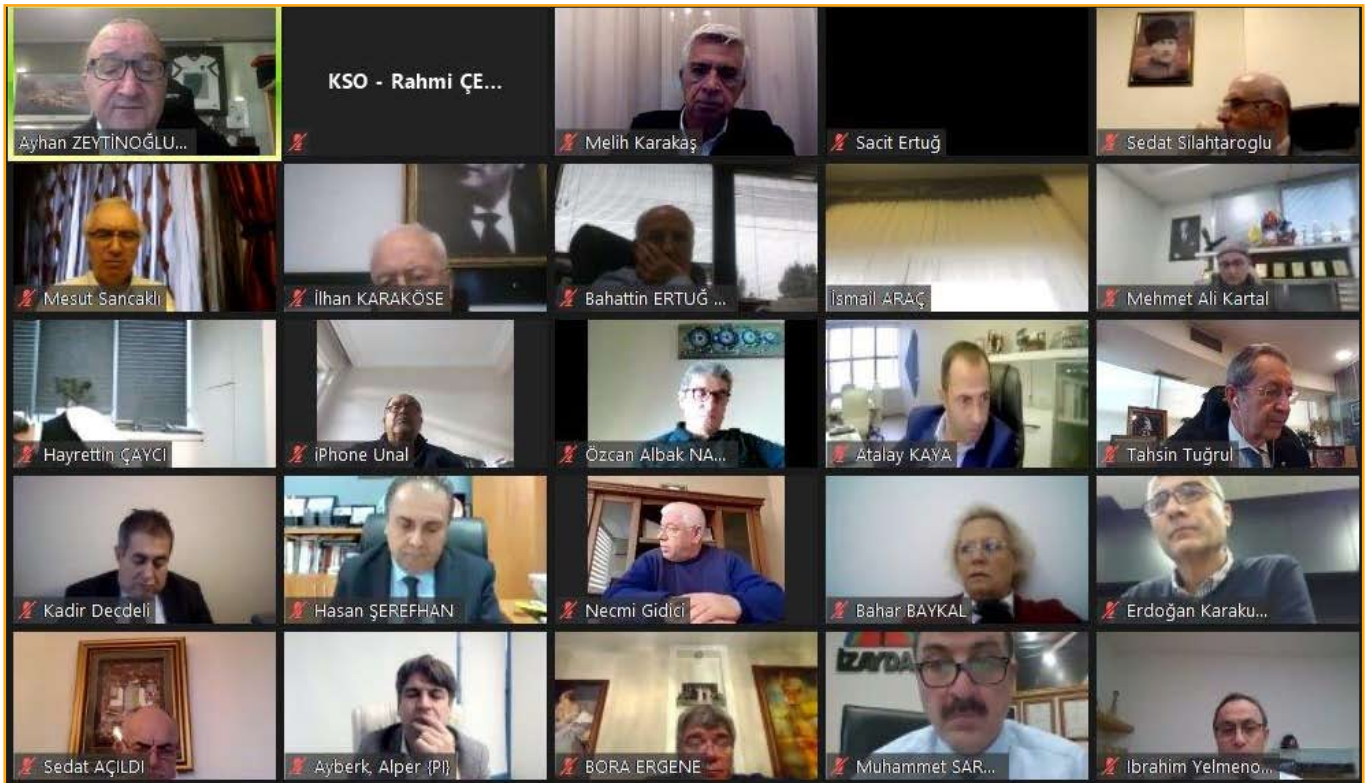
Zeytinoğlu, "İhracatta kasım ayında da beklediğimiz rekor, ne yazık ki pandemideki ikinci dalganın etkisi ile sınırlı kaldı. İhracatımızı büyük oranda yaptığımız Avrupa ülkelerindeki toparlanmanın ikinci dalga ile sınırlı kalması nedeniyle, ihracatımız yüzde 0.95 düşerek 16.1 milyar dolar oldu." dedi.

Kasım ayı itibarıyla yıllık ihra-

cının 167.1 milyar dolar olduğunu belirten Zeytinoğlu, 2020 yılında ihracatta Yeni Ekonomi Programında konulan hedefin aşılabileceğini beklediklerini söyledi. Ülkemizin ihracatının yüzde 55'ini AB ve Avrupa ülkelerine yaptığını belirten Zeytinoğlu, "Maalesef en büyük pazarımızdaki daralma bizim ihracatımızı da doğrudan etkiliyor. Diğer taraf-

tan ihracat yaptığımız ilk 20 ülke içerisinde olup daha alt sıralara düşen pazarlarımız da var. Örneğin Suudi Arabistan'a olan ihracatımız yüzde 53 gerilemiş." dedi.

Kasım ayında ithalatın yüzde 16.1'lik artışla 21.2 milyar dolar olarak gerçekleştiğini söyleyen Zeytinoğlu, altın ithalatının yüzde 59, otomotiv ithalatının yüzde 111





arttığını söyledi. İthalat alt kalemlerine baktığımızda, yatırım malları ithalatı yüzde 32.6, hammadde malları ithalatının yüzde 9.7 arttığını görüyoruz. Bunlar, yatırımlarda ve üretimdeki artışlara işaret ediyor." dedi.

Zeytinoğlu, ekim ayı cari denge verisine ilişkin değerlendirmesinde, ekim itibarıyla yıllık cari açığın 33.8 milyar dolara yükseldiğini söyleyerek, "Ekim ayında cari denge 273 milyon dolar açık verdi. Aylık açık, dış ticaret açığının gerilemesi ile düşük geldi. Ancak kasım ayında verilen yüksek dış ticaret açığı nedeniyle aylık olarak tekrar yükseleceğini öngörüyoruz. Pandemi nedeniyle 2020 yılında turizm gelirlerinin yüzde 79 azaldı. geçen yıl ocak-ekim döneminde hizmetler gelirimiz 31.7 milyar dolar iken, bu yıl aynı dönemde sadece 6.6 milyar dolar olarak gerçekleşti. Dış ticaret açığımız da geçen yıla göre arttı. Dolayısıyla cari açık veriyoruz. 2020 yılını 37 milyar doların üzerinde bir açık ile kapatacağımızı düşünüyoruz." dedi.

Kocaeli dış ticaret rakamlarına ilişkin açıklama yapan Zeytinoğlu, kasım ayında Kocaeli'den gerçekleşen ihracatını yüzde 0.1 artışla 2.5 milyar dolar, ithalatının ise yüzde 34.3 artarak 4.1 milyar dolar olarak gerçekleştiğini söyledi.

Enflasyon oranlarına ilişkin

kin değerlendirmede bulunan Zeytinoğlu, "Kasım ayında TÜFE aylık yüzde 2.3 artışla yıllık yüzde 14.03 olarak gerçekleşti. ÜFE ise aylık yüzde 4.08 artışla yıllık yüzde 23.11'e yükseldi. Enflasyondaki yükselişte döviz kurundaki artışı etkili. Üretici fiyatlarındaki hızlı artış, bir süredir yatay seyreden tüketici fiyatlarını yukarı çekti. 2020 yılı enflasyonu bu düzeyin üzerinde olabilir." dedi.

Ekim ayı sanayi üretim endeksinde ilişkin değerlendirmelerde bulunan Zeytinoğlu, "Sanayi üretimi ekimde aylık yüzde 1.1, yıllık yüzde 10.2 arttı. Yıllık artış hızındaki yükselişi olumlu karşılıyoruz. Ekim'de gerçekleştirdiğimiz rekor ihracat ve kapasite kullanım oranlarındaki artıştan bu artışı bekliyorduk. Nisan mayıs aylarında ciddi daralmalar olmuştu. Onları yavaş yavaş telafi ediyoruz. Önümüzdeki aylarda baz etkisi ile üretimdeki artışların devam edeceğini bekliyoruz. Sanayi üretiminde yüzde 5-6'nın üzerinde büyümeler görebiliriz." dedi.

Eylül ayı işgücü verilerine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Zeytinoğlu, işsizlik oranının geçen yılın aynı ayına göre 1.1 puan, ağustos ayına göre 0.5 puan azalarak yüzde 12.7'ye gerilemiş olmasına rağmen, işgücüne katılımı önemli azalmalar olduğunu söyledi. Çalışan sayısının ülkemize benzer ve gelişmiş

ülkelerin seviyelerine gelmesinin önemini vurguladı.

Kasım ayı bütçe gerçekleştirmelerine ilişkin değerlendirmede bulunan Zeytinoğlu, "Kasım ayında bütçe gelirleri yüzde 31.8 artışla 109.75 milyar TL, bütçe giderleri yüzde 27.5 artışla 96.31 milyar TL olarak gerçekleşti. Dolayısıyla bütçe kasımda 13.44 milyar TL fazla verdi. Kasım ayı bütçe performansımızı olumlu değerlendiriyoruz. Böylece ocak-kasım dönemi bütçe açığı 132.05 milyar TL'ye gerilemiş oldu." dedi. Zeytinoğlu dahilde alınan mal ve hizmet vergilerindeki artış ve ithalden alınan KDV'deki artışın kasım ayında da sürmesinin bütçeyi desteklediğini söyledi.

Zeytinoğlu aralık ayında gerçekleşen faaliyetleri özetleyerek sözlerine son verdi.

#### KSO BÜTÇESİ VE İŞ PROGRAMI ONAYLANDI

KSO Aralık ayı meclis toplantısında daha sonra sırasıyla 2021 yılı iş programının görüşülmesi ve onayı, 2021 yılı yıllık aidat ve kayıt ücreti tarifelerinin görüşülmesi ve onayı, 2021 yılı hizmet karşılığı ücretler ve belge harçları tarife cetvelinin görüşülmesi ve onayı oy birliğiyle alındıktan sonra Oda Bütçesi de bir önceki yıla oranla yüzde 20 artışla 21 Milyon TL olarak Meclis üyelerinin oy birliği ile onaylandı.



## TOBB ve Halkbank, KOBİ'leri rahatlatacak finansman anlaşmasına imza attı

**T**ürkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Halkbank arasında "Paraf Ticari Kredi Kartı ile Güvenceli Tedarik Zinciri Finansmanı Anlaşması" imzalandı. Satıcıya tahsilat güvencesi, alıcıya da 18 aya kadar vade imkanıyla ödeme esnekliği sunan anlaşmadan TOBB çatısı altındaki 1,5 milyon işletme yararlanabilecek.

TOBB ve Halkbank arasında söz konusu anlaşmanın imzalandığı tören çevrim içi yapıldı.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, buradaki konuşmasında, Halkbank Paraf ticari kredi kartı sayesinde esnafın vadeli mal alım satımı, bankalardan kredi çekmekte ve çek senet gibi işlemlerinde yaşadığı problemlerin sona ereceğini söyledi.

Bu kartın, tedarik zincirinin güven içinde işlenmesini sağladığını belirten Hisarcıkloğlu, şöyle devam etti:

"Bu kart ile alıcı ve satıcının güven içinde alışveriş yapmasının önü açılıyor. Bu sayede çek-senet takibi yapmadan, tahsilat derdiyle uğraşmadan, güven içinde malımızı satacağız. Sattığımız mal bedelini, tahsilat riski taşımadan, Halkbank garantisıyla, peşin ya da taksitli alacağız. Mal almak isteyen de bankadan kredi bulma veya satıcının kendi çek-senedini kabul edip etmeme derdine düşmeyecek. Bu kartla malını alacak ve ödemesini de 1,5 yıla ulaşan esnek vadelenlendirmeye yapacak. Yani kısaca, mal almak gerekince bu kartla para ödmeden satın alma yapılıyor. Satıcı da bu kimdir diye endişe etmeden, malını güvenle satıp, parasını bankadan tahsil edecek. Böylece hem alıcı hem de satıcı, nakit akışlarını rahatlatacak."

Hisarcıkloğlu, bunun, kazan-kazan anlayışının bir örneği olduğunu

nu, yine bu kartın üyelerine başka indirim ve avantajlı kampanyalar da sunduğunu söyledi.

Halkbank'ın güzel bir jest daha yaparak bu kredi kartına, TOBB'un logosunu da eklettiğini belirten Hisarcıkloğlu, "Meclisimizin tüm üyeleri, Halk Bankası tarafından ciro ve kredibiliteye göre belirlenecek limitler dahilinde hem satıcı hem de alıcı olarak bu sistemden yararlanabilecek. Tedarik zincirini güven altına alacak bu sistem, KOBİ'lerin kredi faizlerinin düşmesine de yardımcı olacak. Düşen finansman maliyetleri, KOBİ'leri yatırım ve üretim için teşvik edecek. KOBİ'lerin ve dolaşısıyla ülkemizin finansal istikrarı güçlenecek." ifadelerini kullandı.

**- Alıcıya 18 aya kadar vadeli ödeme imkanı**

Halkbank Genel Müdürü Osman Arslan da söz konusu anlaşmayla

halkın bankası olarak, tedarik zincirinde satıcıya tahsilat garantisi ve alıcıya 18 aya kadar vadeli ödeme esnekliği getirdiklerini vurguladı.

Arslan, TOBB üyelerine sunacakları avantajlara değinirken şunları söyledi:

"Bu anlaşmanın kartı, üzerinde TOBB logosu da bulunan Paraf KOBİ Kredi Kartı olacak. TOBB logolu Paraf KOBİ Kredi Kartı, sahiplerine yapacakları satın alımlarda, esnek taksit ve vade imkanı sağlayacak. Diğer tarafta da Paraf KOBİ POS, üye iş yerlerine özel avantajlı POS fiyat modeli sunacak. TOBB üyesi alıcı ve satıcılar arasındaki nakit akışını düzenleyecek olan bu hizmetlerimizle, tedarik zincirinde tüm ticari işlemler Halkbank güvencesi ve Paraf avantajlarıyla gerçekleştirilecek."

Arslan, Paraf KOBİ ile birlikte Paraf Esnaf ve Paraf Business'tan oluşan Paraf Ticari Kartlar Ailesi'nin tüm kampanya ve imkanlarının, Türkiye ekonomisinin lokomotif konumundaki 1,5 milyon TOBB üyesi işletme için de geçerli olacağını bildirdi.

Bu anlaşmayla, sorumlu bankacılık anlayışlarının kapsama alanının daha da genişleyeceğini belirten Arslan, "82 yıldır olduğu gibi bugün de daha fazla üretim, daha fazla istihdam ve ihracat için reel sektöre destek vermeye imkan tanıyor. Bu anlaşma, hedeflerimize daha da yaklaşmamızı sağlıyor. 2021'e böylesine büyük bir adımla girdik. Bundan sonra da büyük ve sağlam adımlarla ilerleyeceğiz. Halkbank olarak ülkemiz ekonomisine daha fazla katkı sağlamak için tüm hedeflerimizi tek tek gerçekleştireceğiz." diye konuştu.

#### **- Satıcı ve alıcı firmalar için sağlanan avantajlar**

Satıcı firmalar, peşin, taksitli veya vadeli mal ve hizmet satışı ve müşterilerin nakit döngülerine göre 4 farklı modelde çoklu vadede POS ile satış yapma imkanı elde edecek.

Para transferi, çek, senet, teminat mektubu yerine Paraf Ticari Kredi Kartları ile tahsilatın yapılması sayesinde operasyonel risk ve finansman maliyetleri ortadan kalkacak.

Sadece satıcı firma özelinde kullanılabilecek özel Paraf Ticari Kredi Kartı limiti ile satıcı firmaların tahsilatları güvence altına alınacak. Gerekliğinde kapalı devre çalışan, sadece üye iş yerinde geçerli limit tanımı ile müşteri sadakati sağlanacak.

POS satışlarından oluşan tutarların teminat olarak kabul edilmesiyle daha uygun maliyetli kredi imkanının yanı sıra muhasebe ve kayıt kolaylığı tanınacak.

Alıcı firmalar ise finansmana kolay erişim imkanı sağlarken, maliyetsiz, vadeli mal alma fırsatı elde edecek.

Mal ve hizmet alımlarında 540 güne varan taksit, vade veya esnek vade imkanının yanı sıra kredi, çek, senet, teminat mektubu yerine Paraf Ticari Kredi Kartları ile kolay ve uygun maliyetli ticaret imkanı sağlanacak ve nakit taşıma riski gibi operasyonel riskler ortadan kalkacak.

Alıcılar, mal alım ve ödeme kayıtlarını düzenli olarak takip etme ve muhasebeleştirme kolaylığı elde edecek.



## Meslek Komitesi toplantıları online gerçekleştirildi

24. ve 36. Otomotiv Komiteleri Toplantısı



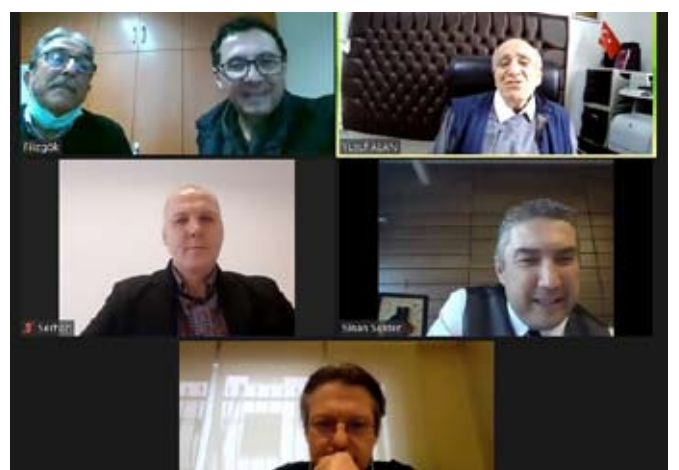
27. Meslek Komitesi Toplantısı



25. Meslek Komitesi Toplantısı



33. Meslek Komitesi Toplantısı



# Duayen işadami Osman Erkan hayata veda etti

**K**ocaeli Sanayi Odası Meclis üyesi, GEPOSB (Gebze Plastikçiler Organize Sanayi Bölgesi) Yönetim Kurulu Başkanı, plastik sektörünün duayen isimlerinden, Üner Plastik A.Ş. kurucusu Osman Erkan'ı 78 yaşında hayata veda etti.

Osman Erkan, 1942 Rize doğumludur. Sultan Ahmet Endüstri Meslek Lisesi torna-tesviye bölümü mezuniyetinden sonra önce Singer fabrikasında, daha sonra plastik enjeksiyon kalıpları üreten bir işletmede

çalışmıştır. 1969 yılında Erkan Kalıp Sanayi ismi altında kalıp üretimine başlamıştır. 1972 yılında Üner Plastik-Osman Erkan şirketini kurarak plastik ambalaj ve oyuncak sektörüne giriş yapmıştır. 2002 yılında Üner Plastik A.Ş.'yi Gebze Plastikçiler OSB (GEPOSB)'ta yeni yerine taşımış ve ilave yatırımlarla birlikte plastik ambalaj sektöründe büyümeye gitmiştir.

1990 yılında Kocaeli Gebze'de kurulan GEPOSB

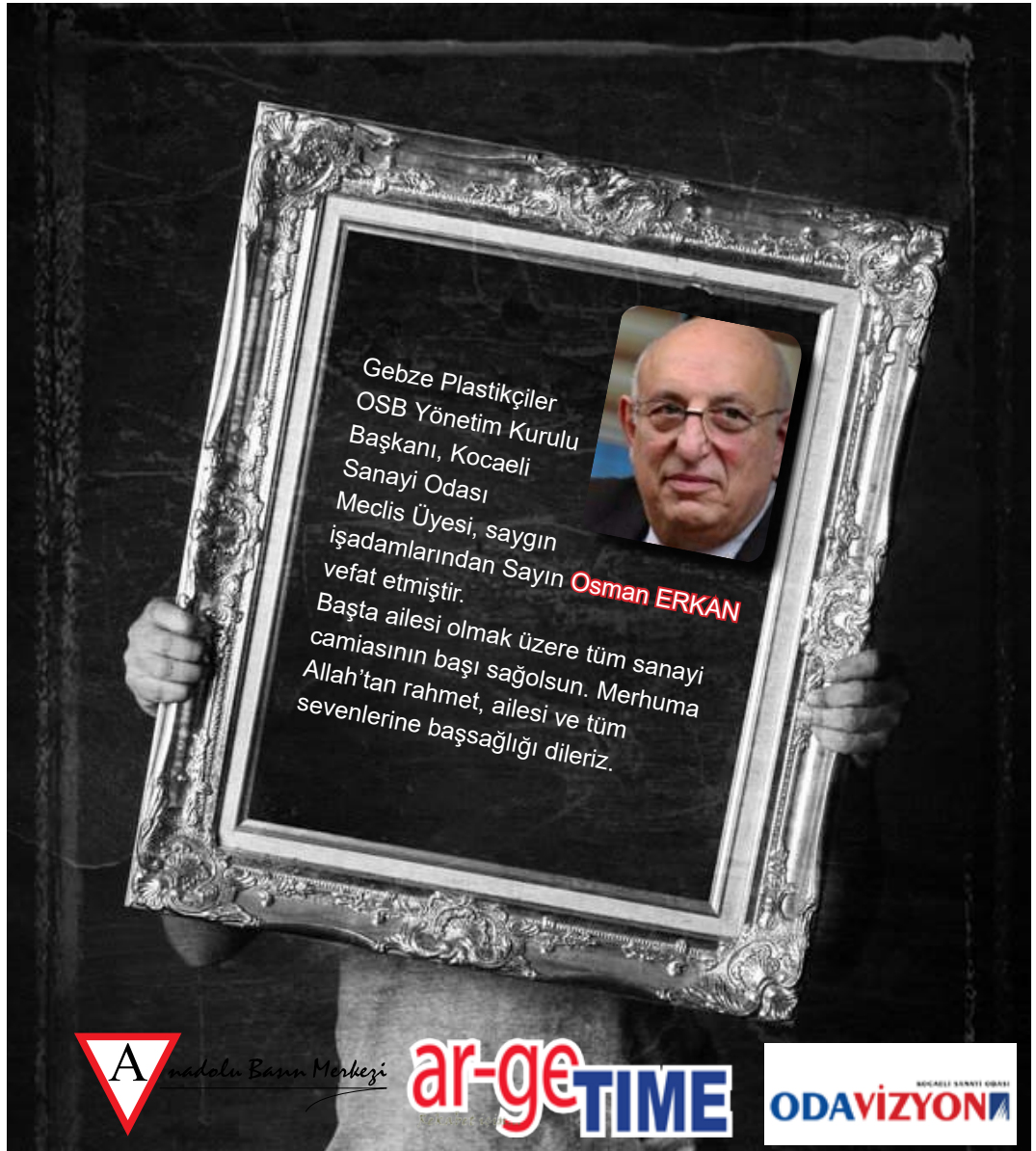
- Gebze Plastikçiler Organize Sanayi Bölgesi oluşumunda ve gelişiminde önemli çalışmalara imza atan Osman Erkan, PAGEV'in ilk kurduğu okul olan Gebze PAGEV Anadolu Meslek Lisesinin yapımına da önemli destekler verdi. Osman Erkan Recep Tayyip Erdoğan Üniversitesi Geliştirme Vakfı Kurucular Kurulu üyesi ve GEPOSB Yönetim Kurulu Başkanlığı görevlerini sürdürmekteydi.

Osman Erkan, evli ve iki çocuk babasıydı.

## EĞİTİME VE YARDIMLAŞMAYA VERDİĞİ ÖNEM

Osman Erkan kuruluşunu desteklediği Gebze PAGEV Anadolu Meslek Lisesi'ne yaptığı bir ziyarette öğrencilere hitaben yaptığı konuşmada eğitimin ve yardımlaşmanın önemini şöyle vurgulamıştı:

"Biz, daha ilerlere gitmek, sizlerin de daha iyi yaşamasını istiyorsak, sebep olacak eğitimidir. Sizi yetiştirecek olan öğretmenlerinize göstereceğiniz saygı, ne kadar çoksa, geleceğiniz de o kadar iyi olacaktır. Hayatta hiçbir zaman önce kendinizi düşünmeyeceksiniz. Siz, bir yakınınızı, bir akrabanızı, insanları düşünerek çalışacaksınız ve eliniz açık olacak. Benden bu kadar. Sizlere hakkımı helal ediyorum."



# Aygaz ve McKinsey

## Aykargo ile Kargo Sektöründe

*Aygaz, kurumiçi girişimcilik ve inovasyon faaliyetleri kapsamında çalışanlarının fikir önderliğinde oluşturulan ve yenilikçi bakış açısıyla hayata geçirdiği Aykargo'yla kargo sektörüne adım attı. Aygaz'ın 81 ilde bulunan yaygın dağıtım ağı ve tecrübesiyle hizmet verecek olan Aykargo, teknoloji odaklı yeni nesil altyapısıyla müşteri memnuniyetini ön planda tutacak.*

**L**PG sektöründe faaliyet gösteren Koç Topluluğu şirketlerinden Aygaz, yenilikçi bakış açısıyla inovasyon ve kurum içi girişimcilik projesi olarak başlattığı süreci geliştirmek için bağlı ortaklığı Aykargo altında kargo sektörüne adım attı.

Aykargo'nun, Aygaz'ın mevcut bayi ağı ve eve teslimat tecrübesini kullanarak, e-ticaret ve büyüyen kargo dağıtım sektöründe faaliyetlerini geliştirmesi ve daha etkin yürütmesi amacıyla Aygaz, Aykargo ve McKinsey & Company arasında Ortaklık Çerçeve Sözleşmesi imzalandı. 15 Ocak 2021 tarihinde gerçekleşen imza törenine Koç Holding Enerji Grubu Başkanı ve Aygaz Yönetim Kurulu Üyesi Yağız Eyüboğlu, Aygaz Genel Müdürü Gökhan Tezel, Aykargo Genel Müdürü Özgün Şahin, McKinsey & Company Ortağı Bengi Korkmaz ve McKinsey & Company Kıdemli Ortağı Can Kendi katıldı.

Taraflarca Aykargo'ya ilk 5 yılda toplam 75 milyon ABD Doları'na kadar yatırım yapılması ve ortaklık yapısının yüzde 80 Aygaz, yüzde 20 McKinsey & Company olarak belirlenmesi öngörülen Aykargo'nun, B2C odaklı ve teknolojik son nokta teslimat şirketi olma hedefiyle yola çıkarak Aygaz'ın tecrübesi, yaygın bayi ve alt yapısı ile 81 ilde hizmet vermesi planlanıyor.

### - Eyüboğlu: Aykargo kargo sektörüne yeni ve güçlü bir soluk getirecek

Aygaz ve McKinsey & Company ortaklığıyla faaliyet gösterecek Aykargo ile ilgili konuşan Koç Holding Enerji Grubu Başkanı ve Aygaz Yönetim Kurulu Üyesi Yağız Eyüboğlu, şunları söyledi: "Koç Enerji Grubu şirketlerinden olan ve Türkiye LPG sektörünün lideri konumundaki Aygaz, Türkiye'nin dört bir yanına uzanan geniş bayi ağıyla 60 yıldır her gün binlerce konut ve işyerinin kapısını çalıyor. Verdiği kaliteli ve gü-

venli hizmetin en somut ve gurur verici kanıtının ise halkımızın kurulduğu ilk günden itibaren sektör liderliğini markamıza teslim etmesi olduğunu söyleyebilirim.

İşte Aygaz'ın bu köklü deneyimi ve 81 ilde yayılan güçlü lojistik altyapısı ile temelleri atılan Aykargo'nun kargo sektörüne yeni ve güçlü bir soluk getireceğine inancım tam. Bu kapsamda, McKinsey & Company gibi çeşitli sektörlerde ulusal ve uluslararası çapta köklü deneyime sahip güçlü bir marka ile oluşturduğumuz iş birliğinin Aykargo'ya olduğu kadar ülkemizde kargo sektörüne de önemli katkı sağlayacağına inanıyorum."

### - Tezel: Aykargo ile müşteri memnuniyetini en üst seviyeye çıkaracağız

Aykargo'nun Türkiye'nin en güçlü teknoloji odaklı kargo şirketi haline gelmesi hedefi ile çalışmalarına devam ettiklerini söyleyen Aygaz Genel Müdürü Gökhan Tezel, konuyla ilgili şu değerlendirmelerde bulundu: "İnovasyon faaliyetlerimiz kapsamında projelendirdiğimiz işlere liderlik ediyoruz. Aykargo gibi kargo sektörüne kazandırılan bu girişimi hayata geçirmekten son derece gururluyuz. 81 ilde 4 bine varan tüpgaz bayimiz ve otogaz istasyonumuzla her gün 60

binden fazla konuta ve 1 milyonu aşkın araç sahibine ürün temin ediyoruz. Türkiye'de tüketicilerin en çok tercih ettiği, uluslararası alanda saygın ve güçlü bir konuma sahip olan bir marka olarak, sektöre önemli bir kazanım olduğunu düşündüğümüz Aykargo ile güçlü lojistik altyapımızın verdiği imkânlar ve McKinsey'nin uzun yıllara dayanan tecrübesinden faydalanarak müşteri memnuniyetini bu alanda en üst seviyeye çıkaracağımıza inanıyoruz.

### - Korkmaz: Kargo dağıtım sektöründe farklılık yaratacağız

McKinsey & Company şirket ortağı Bengi Korkmaz ise konuyla ilgili yaptığı açıklamada Aygaz ile yapılan iş birliğini değerlendirdi ve "Aygaz ile gerçekleştirdiğimiz stratejik iş birliği ile büyü-



Aygaz Genel Müdürü Gökhan Tezel, McKinsey & Company Ortağı Bengi Korkmaz, Koç Holding Enerji Grubu Başkanı ve Aygaz Yönetim Kurulu Üyesi Yağız Eyüboğlu, McKinsey & Company Kıdemli Ortağı Can Kendi

mekte olan kargo dağıtım sektöründe farklılık yaratacak ve tüketicileri merkeze koyacak hizmetler vermek amacındayız. Aykargo'nun ülkemize hayırlı olmasını dileriz." dedi.

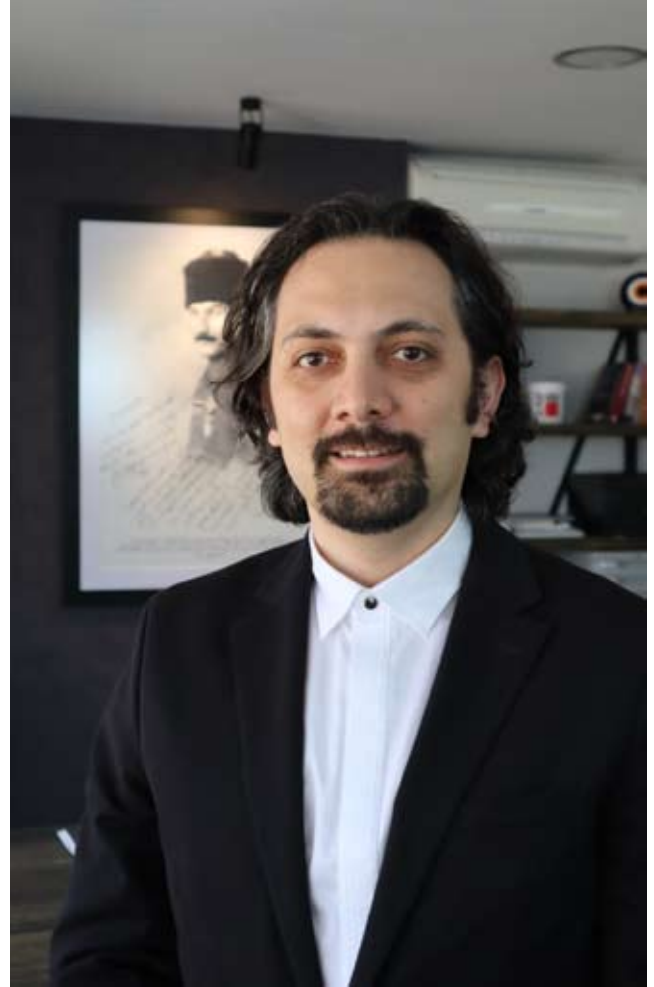
# Erdil Dinçer: Yalıtım geleceğe olan sorumluluklarımız dolayısı ile mutlak zorunlu

*Baumit Satış ve Pazarlama Direktörü Erdil Dinçer, ısı yalıtımının dünyamıza, çevremize ve gelecek nesillere olan sorumluluğumuzdan dolayı artık mutlak bir zorunluluk olduğunu vurguladı.*

MSAD'ın (Türkiye İnşaat Malzemesi Sanayicileri Derneği) verilerine göre, ülke olarak 2019'da ithal ettiğimiz enerji miktarı 41 milyar dolar iken toplam kullandığımız enerji 58 milyar dolar seviyesinde. Yaklaşık yüzde 70'ini ithal ettiğimiz bu enerjinin en büyük kısmı ise yüzde 35 oranıyla konut ve hizmetler bölümünde kullanılıyor. Yani enerji en fazla konut ve hizmetler alanında tüketiliyor, bunun karşılığında da yaklaşık 20 milyar dolar bedel ödeniyor.

Akıllı binalar ile yapılarda kullanılan enerjinin yüzde 50'ye yakınının tasarruf edilebileceğini söyleyen Baumit Satış ve Pazarlama Direktörü Erdil Dinçer, "Isı yalıtımı; ısıtma-soğutma giderlerinde yüzde 50'ye varan tasarruf sağlamakla birlikte ithal edilen enerji miktarını azaltarak ülke ekonomisi için

de her yıl 10 milyar TL'ye yakın tasarruf imkanı sağlar. Birleşmiş Milletler'in açıkladığı verilere göre, dünyamızın en büyük sorunu olan küresel ısınma ve iklim değişikliğinin ana sebeplerinden olan sera gazı emisyonları ısı yalıtımı ile azaltılabilir. Aynı zamanda ısı yalıtımı dengeli bir iç mekan iklimi ile konfor sağlar, yaşanan mekanları "sağlıklı yaşam alanı" haline getirir. Ayrıca yapı taşıyıcı



sistemini zırh gibi sararak bir kalın görevi görür ve yapının ömrünü uzatır." dedi.

**Binaların sadece yüzde 20'si yalıtım ile ilgili mevzuatlar kapsamında**

İzoder'in verilerine dayanarak, ülkemizdeki mevcut bina sto-

ğunun sadece yüzde 20'sinin yalıtımla ilgili mevzuatların kapsamında olduğunu belirten Erdil Dinçer, şöyle devam etti:

"Enerji verimliliği denince ısı yalıtımı ilk akla gelen konu olmalıdır. Pandemi ile birlikte sağlıklı ve konforlu yaşam alanları konusunda farkındalığımız epey arttı.

Baumit olarak, insanların sağlıklı, enerji açısından verimli ve güzel yapılarda yaşamasını istiyoruz. Bu yaklaşımla, herkesi yalıtımın sağlıklı bir dünya ve kişisel tasarruf için ne kadar önemli olduğu konusunda daha duyarlı olmaya davet ediyoruz."

# Başkan Büyükkakın'dan Makina İhtisas OSB ve EAE Aydınlatma'ya ziyaret

**M**armara Belediyeler Birliği ve Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükkakın, her fırsatta gerçekleştirdiği Organize Sanayi Bölgeleri ve üretim merkezleri ziyaretlerine Makine İhtisas OSB ile EAE Aydınlatma ve Türbosan firmalarıyla devam etti. Yerli ve yabancı sermayeli büyük ölçekli işletmelerin tercih ettiği Türkiye'nin üretim kalbi Kocaeli'nin, katma değerli ürünlerin üretildiği ve ileri teknoloji yatırımlarını çeken bir cazibe merkezi olduğunu bir kez daha dile getiren Başkan Büyükkakın, "Ülkemiz pandemiye rağmen 2020 yılını 169.5 milyar dolar ihracatla tamamladı. Kocaeli olarak, 2020 Aralık ayında ihracatımız 17.8 milyar dolar olarak gerçekleştirdik. Yakalanan bu başarı ihracatçımızın ve alın teri döken emekçimizin başarısıdır" dedi.

## "YAKIN İŞ BİRLİĞİNE ÇOK AMA ÇOK ÖNEM VERİYORUZ"

Tarımsal sulama, atık su, içme suyu ve çeşitli endüstriyel alanlarda pompa ihtiyacını karşılayan Türbosan'ın yanı sıra Türkiye'nin ve Avrupa'nın önemli aydınlatma firma-



larından EAE Aydınlatma firması ziyaretinde çalışanlarla yakından ilgilenen Başkan Büyükkakın, "Türkiye'de OSB sayımız 325'e ulaştı. Şehrimizde de OSB'lerimizin katma değerli üretimi, teknoloji üretmesi, istihdam oluşturmaları ve yeni pazarlara ulaşmaları için bize düşen her türlü görevi yerine getirmeye çalışıyoruz. Üretim merkezlerimizle yakın iş birliğine çok ama çok önem veriyoruz" ifadelerini sarf etti.

## "TARİHİ REKOR SEVİYEDE İHRACAT GERÇEKLEŞTİRDİ"

Ziyaretlerinde yüksek teknoloji gerektiren sanayi makinelerinin geliştirilmesinin önemine de değinen Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükkakın, "Ülkemizde makine

imalatı ve aksamalarının dünya çapında tüm pazarlarda olması büyük emek ve bilgi gerektirmektedir. Ülkemizin mühendislerinden işçi kardeşlerimize kadar bu beceri mevcuttur. Sadece Kocaeli bu emek ile birlikte 2020 yılının Aralık ayında 17.8 milyar dolar ile tarihi rekor seviyede ihracat gerçekleştirdi. Bu başarı bizleri çok mutlu etmiştir. İnşallah daha büyük ihracat rakamlarıyla ülkemizin gücüne güç katacağız" şeklinde konuştu.

## "TEK BİR GÜNDEM VAR, ŞEHİRİMİZİN VE ÜLKEMİZİN KALKINMASI"

Makine İhtisas Organize Sanayi Bölgesi'nde 2019 yılında 6100 olan çalışan sayısının 2020 yılında 8200'e çıktığı bilgisini alan Başkan Büyükkakın, "İstihdamın artmasını çok kıymetli buluyorum. Pandemi süreci geride kaldığında üretimin daha da artmasıyla istihdamda daha iyi noktalara geleceğimize de inanıyorum. Nitelikli insan kaynağının yetiştirilmesinde Büyükşehir Belediyesi olarak elimizde ki tüm imkanlardan sanayicilerimizin faydalanması için de özel çaba gösteriyoruz. OSB'lerimizin meslek lisesi okullarına karşı attıkları adımlar ve yetiştirdikleri gençler için de ayrıca büyük mutluluk duyuyorum. Bizlerin tek bir gündemi var şehrimizin ve ülkemizin kalkınmasıdır" diyerek açıklamalarını tamamladı.



# Osman Ünlü: Endüstriyel tesisleri ısıtırken, enerjiyi boşa harcamayın

*Türkiye radyant ısıtma pazarında yüzde 65 pazar payına ulaşan Çukurova Isı'nın Pazarlama Müdürü Osman Ünlü; endüstriyel tesislerde ısıtma amacıyla tüketilen enerjinin önemine dikkat çekti. Dünyada tüketilen enerjinin yüzde 30'unun sanayide tüketildiğinin altını çizen Osman Ünlü, endüstriyel tesislerde doğru sistem seçimi yaparak yüzde 65'lere varan oranda enerji tasarrufunun mümkün olduğunu belirtti.*

Çukurova Isı'nın Pazarlama Müdürü Osman Ünlü, endüstrilerdeki ısıtma teknolojilerinin, enerji sarfesindeki payına dikkat çeken açıklamalarda bulundu. Yüksek ısıtma teknolojileri ve projelendirme konusunda sundukları mühendislik hizmetleriyle endüstrilerdeki enerji verimliliğini maksimize etmeyi amaçladıklarını belirten Osman Ünlü, şunları söyledi: "Enerjide yüzde 75 dışa bağımlı bir ül-

keyiz. Bu durumun önüne geçmek, ülkemizin gelişimine ve refah seviyesinin yükselmesine katkı sağlamak için enerji kaynaklarını verimli kullanan teknoloji-



ler geliştirmeliyiz. Bu noktada biz sanayicilere büyük görevler düşüyor. Önceliğimiz daima Ar-Ge olmalı, enerjiyi verimli kullanan akıllı çözümler geliştirmeliyiz. Çünkü biliyoruz ki dünyada tüketilen enerjinin yüzde 30'u sanayide tüketiliyor. Sanayide tüketilen enerjinin yüzde 80'i ise ısıtma ve soğutma sistemlerinden kullanılıyor. Endüstriyel tesislerde doğru sistem seçimi yaparak yüzde 65'lere varan oranda enerji tasarrufu sağlamak ve böylece fazla enerji tüketimine bağlı olarak oluşabilecek CO2 emisyonunun, küresel bir sorun haline gelen iklim krizi üzerindeki etkilerini azaltmak mümkün."

## - Radyant ısıtma sistemi, klasik ısıtma sistemlerinden daha avantajlı

Osman Ünlü konuşmasında endüstrilerde kullanılan radyant ısıtma sistemlerinin, klasik ısıtma sistemlerinden çok daha avantajlı olduğuna vurgu yaptı: "Endüstriyel tesislerde kullanılan radyant ısıtma sistemleri, klasik ısıtma sistemlerinde olduğu gibi boru, kanal gibi transfer elemanlarına ihtiyaç duymaz. Bu sayede ilk yatırım maliyeti, klasik sistemlere göre ortalama yüzde 25 – 30 daha düşüktür. Ayrıca işletme giderleri açısından da oldukça avantajlıdır. Radyant ısıtma sistemleri ile transfer elemanlarından kaynaklı ısı kaybı yaşanmaz. Radyant ısıtıcı, klasik sistemlerde olduğu gibi havayı ısıtmayı hedeflemez, mekan içerisinde belirlenen bölgeleri ısıtır. Bu nedenle uygulama yapılacak tesisin yüksekliği, izolasyon durumu gibi etkenlere göre değişmekle birlikte enerji giderleri de klasik sistemlerden yüzde 30 – 65 daha düşüktür. Ancak endüstriyel tesislerde radyant ısıtma sistemleri ile yüksek enerji verimliliği sağlayabilmek için sistemin doğru kapasitelerde seçilmesi ve fabrikanın yerleşim planına göre doğru projelendirilip, uygulanması gerekir." dedi.

# “KKDİK ve KDU” webinarına yoğun ilgi oldu

*Kocaeli Sanayi Odası, Türkiye Kimya Sanayicileri Derneği işbirliği ile “Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması Hakkında Yönetmelik ve Kimyasal Değerlendirme Uzmanlığı” konusunda bilgilendirme webinarı gerçekleştirdi.*

Kocaeli Sanayi Odası'nın Türkiye Kimya Sanayicileri Derneği işbirliği ile düzenlediği “Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması Hakkında Yönetmelik ve Kimyasal Değerlendirme Uzmanlığı” konusundaki bilgilendirme webinarı yoğun bir katılım ile gerçekleştirildi. KSO Meclis Üyesi Hasan Şerefhan yaptığı açılış konuşmasında; “Bildığınız üzere ülkemizde; çevre ve iş sağlığı ve güvenliğine yönelik ciddi önlemler

yalılarımızın önüne gelen gerekliliklerden bazılarıdır. KSO 9. ve 10. Kimya Komiteleri olarak; az önce bahsi geçen bu direktifler, kimya sanayini etkileyen diğer mevzuatlar ve bu kapsamdaki sorunların çözümü konusunda yoğun bir şekilde çalışıyoruz. Yaptığımız çalışmalarda EBSO, İSO ve ilgili sektör STK'larında desteğini alıyoruz. Bu çalışmalarımızı 2 yıldır düzenlediğimiz KSO Proses Emniyeti Sempozyumu ve Sergisi ile de taçlandırdık.” dedi.

yoruz. 9-10 Şubat 2021 tarihindeki Proses Emniyeti Sanal Sempozyumu'nda; Kimya ve Sürdürülebilirlik ve Dijitalleşmenin Proses Emniyetine Etkileri, temalarını işleyeceğiz. Sanal etkinliğimizi bu konu başlıklarında 2 oturum şeklinde düzenlenmeyi planlıyoruz. Sanal sempozyumun ayrıntılarını yakında sizlerle paylaşıyor olacağız. İlgili organizasyonlarımıza katılımınızı bekleriz.” diyerek devam etti. Açılış konuşmasının ardından Türkiye Kimya Sanayicile-



rin alınması, AB katılım müzakereleri ile paralel olarak iletildi. Özellikle; 27. Çevre Faslı'nın açılmasından sonra yapılan düzenlemelerle AB normlarına uyum konusunda başarılı ve önemli reformlara imza attık. SEVESO, ATEX, REACH ve KKDİK gibi direktifler ve uygulamaları bu uyum sürecinde sana-

Şerefhan konuşmasına; “KSO 3. Proses Emniyeti Sempozyumu ve Sergisi'ni 5-6 Ekim 2021 tarihinde Bilişim Vadisi'nde gerçekleştirmeyi planlıyoruz. Proses Emniyeti Sempozyumu içerisinde son derece önemli gördüğümüz konuları da 9-10 Şubat 2021 tarihinde sanal ortamda bir araya gelerek tartışmak isti-

ri Derneği Mevzuat Koordinatörü Dr. Ali Şenol Gündoğan “Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması Hakkında Yönetmelik ve Kimyasal Değerlendirme Uzmanlığı” konusundaki sunumunu yaptı. Katılımcılardan gelen yaklaşık 60 sorunun cevaplanması ile webinar tamamlandı.

| TCMA Kimya                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                                                                             |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p><b>Sesim 8-9</b></p> <p>A % 65<br/>B % 30<br/>C % 5</p> <p>10 ton/yıl</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             | <p><b>Sesim 8-10</b></p> <p>A % 60<br/>B % 25<br/>C % 15</p> <p>10 ton/yıl</p>                              |
| <p><b>Sesim 8-11</b></p> <p>A % 60<br/>B % 25<br/>C % 15</p> <p>10 ton/yıl</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           | <p><b>Sesim 8-12</b></p> <p>A % 60<br/>B % 25<br/>C % 15</p> <p>10 ton/yıl</p>                              |
| <p><b>Sesim 8-13</b></p> <p>A % 60<br/>B % 25<br/>C % 15</p> <p>10 ton/yıl</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           | <p><b>Sesim 8-14</b></p> <p>A % 60<br/>B % 25<br/>C % 15</p> <p>10 ton/yıl</p>                              |
| <p><b>A</b> <math>10 \times 0,6 + 10 \times 0,7 + 10 \times 0,6</math></p> <p><b>B</b> <math>10 \times 0,3 + 10 \times 0,25 + 10 \times 0,35</math></p> <p><b>C</b> <math>10 \times 0,05 + 10 \times 0,03 + 10 \times 0,03</math></p> <p><b>D</b> <math>10 \times 0,02 + 10 \times 0,02</math></p> <p><b>E</b> <math>10 \times 0,6 + 10 \times 0,6</math></p> <p><b>F</b> <math>10 \times 0,3 + 10 \times 0,3</math></p> | <p>19 ton/yıl</p> <p>9 ton/yıl</p> <p>1,1 ton/yıl</p> <p>0,4 ton/yıl</p> <p>12 ton/yıl</p> <p>6 ton/yıl</p> |



KOCAELİ SANAYİ ODASI

# PROSES

EMNİYETİ SANAL SEMPOZYUMU

09-10 ŞUBAT 2021



prosesemniyeti.org

## KİMYA VE SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK 09 ŞUBAT 2021

## DİJİTALLEŞMENİN PROCES EMNİYETİNE ETKİLERİ 10 ŞUBAT 2021



**10:00 - 10:30**  
**AÇILIŞ KONUŞMASI**  
**AYHAN ZEYİTİNOĞLU**  
TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI YARDIMCISI  
KOCAELİ SANAYİ ODASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI



**10:00 - 10:30**  
**ÖZEL KONUŞMACI**  
**HAKAN MANDALI**  
BSH EV ALETLERİ A.Ş.  
CHIEF OPERATING OFFICER - COO



**10:45 - 12:30**  
**1. OTURUM**  
**MODERATÖR**  
**M. SELÇUK DENİZLİÇİL**  
POLİSAN KİMYA GENEL MÜDÜRÜ



**10:30 - 12:30**  
**2. OTURUM**  
**MODERATÖR**  
**ATIF TUNÇ ATIL**  
AKTİF YÖNETİM KURULU  
BAŞKANI



**HALUK ERCEBER**  
TÜRKİYE KİMYA SANAYİCİLERİ DERNEĞİ  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI  
ORGANİK KİMYA TESİS VE DİĞ. İLİŞKİLER MÜDÜRÜ



**LEVENT KOCAÖZÜ**  
TÜRKİYE KİMYA PETROL, LAKSTİK VE PLASTİK SANAYİ  
İŞTİRAKLERİ SİNDİKASI YÖNETİM KURULU BAŞKANI /  
SOCAR İNŞAAT KAVYANLARI BAŞKANI YARDIMCISI



**RAMİL ATIKOĞLU**  
BOYA SANAYİCİLERİ DERNEĞİ  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI VE DİĞ. İLİŞKİLER /  
BAŞI TÜRK GENEL MÜDÜRÜ VE TÜRKİYE /  
AZERBAIJAN ULKE GRUBU BAŞKANI



**ALİ ÇALIŞKAN**  
KORİSA CEO



**İ. SERDAR KEMALOĞLU**  
TÜRKİYE PETROL, RAFFİNERİLERİ A.Ş.  
(TUPRAŞ) GENEL MÜDÜR YARDIMCISI



**MÜRDAT TIRYAKI**  
FORD OTOMAR - DİREKTÖR -  
GÖLCÜK FABRİKA MÜDÜRÜ



**CENK AYDIN**  
AKZO NOBEL GLOBAL  
PROSES TEKNOLOJİ  
MÜDÜRÜ

# Aralık ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yüzde 70,8 oldu

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

| Yıl / Ay (yüzde ) | 1    | 2    | 3    | 4    | 5    | 6    | 7    | 8    | 9    | 10   | 11   | 12   | Yıllık |
|-------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|--------|
| 2013 (Türkiye)    | 75,0 | 73,5 | 74,2 | 75,0 | 76,6 | 77,5 | 78,1 | 78,9 | 77,8 | 78,6 | 77,5 | 78,0 | 76,6   |
| 2013 (Kocaeli)    | 69,4 | 68,2 | 70,0 | 70,9 | 71,3 | 71,8 | 71,8 | 70,8 | 72,0 | 71,9 | 71,5 | 72,4 | 71,0   |
| 2014 (Türkiye)    | 75,6 | 73,8 | 73,1 | 75,1 | 74,7 | 75,6 | 74,9 | 74,9 | 75,1 | 75,4 | 75,1 | 75,5 | 75,0   |
| 2014 (Kocaeli)    | 70,5 | 71,9 | 70,7 | 70,6 | 71,4 | 71,5 | 72,6 | 70,6 | 70,7 | 71,7 | 71,9 | 70,8 | 71,2   |
| 2015 (Türkiye)    | 74,4 | 74,1 | 74,0 | 76,8 | 77,5 | 77,6 | 78,5 | 76,8 | 75,9 | 75,5 | 75,9 | 75,8 | 74,7   |
| 2015 (Kocaeli)    | 70,9 | 70,6 | 70,3 | 71,8 | 71,5 | 70,7 | 70,8 | 70,4 | 70,3 | 70,6 | 70,6 | 70,5 | 70,8   |
| 2016 (Türkiye)    | 77,2 | 76,0 | 76,2 | 77,0 | 77,7 | 78,0 | 77,8 | 76,3 | 78,1 | 77,9 | 78,0 | 78,1 | 77,4   |
| 2016 (Kocaeli)    | 70,6 | 70,4 | 70,4 | 71,1 | 70,1 | 71,2 | 68,8 | 69,4 | 69,6 | 70,0 | 70,8 | 70,4 | 70,3   |
| 2017 (Türkiye)    | 77,0 | 76,8 | 76,7 | 78,4 | 78,8 | 79,0 | 78,7 | 78,8 | 79,0 | 79,7 | 79,9 | 79,0 | 78,5   |
| 2017 (Kocaeli)    | 70,7 | 70,4 | 70,7 | 71,4 | 71,6 | 71,5 | 71,0 | 71,7 | 70,9 | 71,1 | 71,0 | 70,7 | 71,1   |
| 2018 (Türkiye)    | 78,2 | 77,8 | 77,8 | 77,3 | 77,9 | 78,3 | 77,1 | 77,8 | 76,2 | 75,4 | 74,1 | 74,1 | 76,8   |
| 2018 (Kocaeli)    | 70,9 | 70,6 | 70,8 | 71,5 | 71,5 | 71,5 | 71,5 | 71,1 | 71,0 | 71,2 | 70,5 | 69,2 | 70,9   |
| 2019 (Türkiye)    | 74,4 | 74,0 | 74,3 | 75,5 | 76,3 | 77,1 | 76,2 | 76,6 | 76,3 | 76,4 | 77,2 | 77,0 | 75,9   |
| 2019 (Kocaeli)    | 70,0 | 70,2 | 70,3 | 71,0 | 70,0 | 69,5 | 70,0 | 70,3 | 70,5 | 70,7 | 70,9 | 71,0 | 70,4   |
| 2020 (Türkiye)    | 75,5 | 76,0 | 75,3 | 61,6 | 62,6 | 66,0 | 70,7 | 73,3 | 74,6 | 75,4 | 75,8 | 75,6 | 71,9   |
| 2020 (Kocaeli)    | 70,5 | 70,7 | 68,6 | 54,3 | 60,3 | 61,3 | 65,1 | 68,5 | 69,6 | 70,5 | 70,8 | 70,8 | 66,7   |

Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı aralık ayında yüzde 75.6 ile 2019 yılının aralık ayına göre 1.4 puan, kasım ayına göre 0.2 puan geriledi.

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı aralık ayında yüzde 70,8 olarak gerçekleşti. Aralık ayı kapasite kullanım oranı kasım ayı ile aynı seviyede gerçekleşirken, 2019 yılının aralık ayına göre 0.2 puan geriledi.

2020 yılı geneline baktığımızda, Türkiye geneli ortalama kapasite kullanım oranı yüzde 71.9 ile geçen yıla göre 4 puan, Kocaeli'de ise yüzde 66.7 ile 3.6 puan geriledi.

## İstihdam

| Firma Bildirimleri | Aralık (yüzde) |
|--------------------|----------------|
| Arttı              | 23             |
| Değişmedi          | 70             |
| Azaldı             | 7              |

Aralık ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 23'ünün istihdamlarının arttığı, yüzde 70'inin istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 7'sinin istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

## İç Siparişler

| Firma Bildirimleri | Ocak (yüzde) |
|--------------------|--------------|
| Arttı              | 26           |
| Değişmedi          | 53           |
| Azaldı             | 21           |

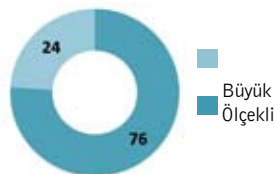
Firmaların yüzde 26'sı ocak ayında iç siparişlerinin arttığını belirtirken, yüzde 21'i siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 53'ünde ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

## Dış Siparişler

| Firma Bildirimleri | Ocak (yüzde) |
|--------------------|--------------|
| Arttı              | 18           |
| Değişmedi          | 64           |
| Azaldı             | 18           |

Ankete katılan firmaların yüzde 18'i dış siparişlerinin ocak ayında arttığını belirtirken, yüzde 18'i azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 64'ünde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşan-

Değerlendirmeye  
alınan firmaların  
ölçekleri



Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan aralık ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 111 adet olup bu firmaların yüzde 76'sı KOBİ, yüzde 24'ü büyük ölçekli firma niteliğindedir.

# SOLAR istanbul

Güneş Enerjisi, Enerji Depolama, Elektrikli Ulaşım  
ve Dijitalleşme Fuarı ve Konferansı

## 22-25 EYLÜL 2021

İSTANBUL FUAR MERKEZİ (İFM) HALL 6-7 / YEŞİLKÖY

[solaristanbul.com.tr](http://solaristanbul.com.tr)



/solaristanbul



/solaristanbul



/solaristanbul



/solaristanbul

Destekleriyle



Organizatör



Stratejik Partnerler



GÜYAD  
Güneş Enerjisi Yatırımcıları Derneği

Medya Sponsoru



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR



# Avrupa Yeşil Mutabakatı

Avrupa Komisyonu başkanı seçimin-den zaferle çıkabilmek için eski Almanya Savunma Bakanı Ursula von der Leyen, Avrupalıları bir araya getiren ortak fikirler ve önceliklerden yola çıkarak, beş yıllık Komisyon başkanlığında gözetileceği altı öncelikli konuyu içeren politika kılavuz ilkelerini ortaya koymuştur. Bunlardan ilki de "Avrupa Yeşil Mutabakatı" olmuştur (A European Green Deal). Avrupa'nın 2050 yılına kadar ilk iklim nötr kıta olmasını amaçlayan Avrupa Yeşil Mutabakatı, bu doğrultuda Komisyonun hedefine

akıllı ve sürdürülebilir ulaşımdan çevre dostu gıda sistemlerine, biyoçeşitliliğin korunmasından kirliliğin önlenmesine birçok alanda çevresel dönüşümler yaparak başarmayı amaçlamaktadır. Bununla birlikte, Avrupa Komisyonu Başkanı Ursula von der Leyen, 16 Ekim 2020'de gerçekleştirilen Birliğin Durumu konuşmasında, yapılan etki analizlerinden yola çıkarak 2030 iklim hedefinin yüzde 40'tan yüzde 55'e yükseltileceğini duyurmuştur. Bu hedef, 11 Aralık 2020 tarihinde AB liderleri tarafından da onaylanmıştır.

Türkiye'yi başlıca iki boyutta etkileyecektir: AB katılım müzakereleri ve Türkiye-AB Gümrük Birliği. Katılım müzakereleri perspektifinden bakıldığında, Türkiye'nin AB ile diyalogu devam ettirebileceği bazı konular mevcuttur ve Çevre ve İklim Değişikliği, bu konulardan biridir. Yakın coğrafyada bulunan bu iki aktör konu çevrenin korunması olunca birbirine bağımlıdır ve bu nedenle AB, "yeşil diploması" aracılığıyla yakın ve komşu ülkelerini ekolojik dönüşümlerinde desteklemeyi düşünmektedir. Hatta halihazırda Batı Balkanlar için Yeşil Gündem (Green Agenda) hazırlama çalışmalarına başlamıştır. Maalesef aynı şekilde bir aday ülke olan Türkiye için benzer bir çalışma bulunmamaktadır. Ancak bu, bundan sonra olmayacağı anlamına da gelmemektedir. AB diğer yandan, güney komşuları ve Doğu Ortaklığı ülkeleriyle de güçlü çevre, iklim ve enerji ortaklıkları kurmayı planlamaktadır. Aynı zamanda küresel sera gazı emisyonlarının %80'inden sorumlu olan G20 ülkeleriyle de çevre ve iklim değişikliği konusunda yakın ilişkiler kurmak niyetindedir.

Diğer yandan, Türkiye'nin 21 Haziran 2009 tarihinde müzakereye açılan Çevre faslı ile uyum sağlaması da çok büyük bir önem arz etmektedir. 2020 Türkiye Raporu'na göre Türkiye Çevre ve İklim Değişikliği faslına "kısmen hazırlıklı"dır ve 2019 Türkiye Raporu'ndan bu yana "biraz ilerleme" kaydetmiştir. Bu rapora göre, Türkiye atık yönetimi, su kalitesi, kimyasallar, gürültü ve sivil koruma alanlarında gelişme kaydetmiştir ancak; bu alanlar da dâhil olmak üzere, birçok alanda uygulama zayıf kalmıştır. Özellikle iklim değişikliği alanında ilerleme kaydetmemiştir. Rapora göre, "AB'nin 2030 İklim ve Enerji Politikaları Çerçevesi ile uyumlu bir ulusal strateji henüz oluşturulmamıştır ve iklim eylemi konusunun diğer sektör politikalarına entegrasyonu hâlâ zayıftır". Türkiye'nin mevcut iklim değişikliği stratejisi ve eylem planı, iklim değişikliğini kısmen ve kısa vadeli ele almaktadır. Rapor, ayrıca Türkiye'nin Paris Anlaşması'nı henüz onaylamamış olmasına değinmekle birlikte, mevzuatını Emisyon Ticareti Yönergesi ve AB'nin ekonomi genelinde sera gazı emisyonu izleme mekanizması ile uyumlaştırması ihtiyacını saptamaktadır. Komisyonun tavsiyelerinden biri de

## Avrupa Yeşil Mutabakatı'nın Başlıca Amaçları

- AB'nin 2030 ve 2050 yılı iklim hedeflerini artırmak,
- Temiz, makul fiyatlı ve güvenli enerji tedarik etmek,
- Sanayiye temiz ve döngüsel ekonomi için harekete geçirmek,
- Yapıları enerji ve kaynak verimli bir şekilde inşa etmek ve restore etmek,
- Sürdürülebilir ve akıllı ulaşım geçişi hızlandırmak,
- Çiftlikten Çatala Stratejisi'yle adil, sağlıklı ve çevre dostu bir gıda sistemi tasarlamak,
- Ekosistemleri ve biyoçeşitliliği korumak ve iyileştirmek,
- Toksik maddelerin olmadığı bir çevre için sıfır kirliliğe doğru çabalamaktır.

nasıl ulaşacağına ilişkin bir vizyon ortaya koymaktadır.

Ursula von der Leyen, seçilmesinin ardından ilk 100 gününde, Avrupa Yeşil Mutabakatı'nı ve Mutabakat'a bağlı olarak Avrupa Yeşil Mutabakatı Yatırım Planı'nı, Adil Dönüşüm Mekanizması'nı, İklim Pakti'nin ve AB'nin ilk iklim Yasası'nı yayımlamıştır. COVID-19 salgınının ardından bir süre gelişmeler ivme kaybetse de Avrupa Komisyonu 20 Mayıs itibarıyla Çiftlikten Çatala Stratejisi'ni ve Biyoçeşitlilik Stratejisi'ni ortaya koymuştur.

AB, 20 Mayıs 2020'den bu yana Yeşil Mutabakat kapsamındaki çok sayıda stratejiyi kamuoyuyla paylaşmaya devam etmiştir. Bunlara; Enerji Sistemi Entegrasyonu ve Hidrojen Stratejileri, Renovasyon Dalgası, Methan ve Kimyasallar Stratejileri, Açık Deniz Yenilenebilir Enerji Stratejisi ve en son Avrupa Pili İttifakı Stratejisi eklenmiştir. AB, bundan sonra da belirli aralıklarda yeni stratejiler ortaya koymaya devam edecektir.

Avrupa'nın ilk iklim nötr kıta olmasını öngören Avrupa Yeşil Mutabakatı, bunu enerjiden döngüsel ekonomiye,

Avrupa Yeşil Mutabakatı, sadece AB'yi ilgilendiren bir politik öncelik olmayacaktır. Bu ekolojik dönüşümün, aynı zamanda küresel ekonomi, ticaret ve güvenlik çıkarları dahil olmak üzere jeopolitiği yeniden şekillendirmesi beklenmektedir. Sadece AB'nin iklim hedeflerini yükselttiği bir dünyada, küresel ısınmanın 2 C ile sınırlandırılmasının mümkün olmadığı gerçeğinin ışığında AB, güçlü bir "yeşil diploması" ile diğer ülkelerin de daha yüksek iklim ve enerji taahhütleri vermeleri için uğraşacaktır. Ortak ülkelerle ikili ilişkilerini de bu açıdan gözden geçirecek ve yeniden şekillendirecektir.

## Türkiye'yi Neler Bekliyor?

- Daha Yeşil Stratejiler ve yasal düzenlemeler
- Karbon Sınır Düzenlemeleri Mekanizması
- Çevreye duyarlı üretim ve tüketim politikaları

Avrupa Yeşil Mutabakatı yani AB'nin yeşil bir ekonomiye dönüşümü,

"Paris Anlaşması'nın imzalanması, anlaşmaya yönelik katkının uygulanması ve iklim değişikliğine ilişkin mevzuata uyum sağlanması" olmuştur.

Türkiye-AB ekonomik ilişkileri perspektifinden bakıldığında, durum daha da kritik görünmektedir. Zira AB Türkiye'nin büyük ticaret ortağıdır ve AB'ye yapılan ihracat genel olarak Gümrük Birliği kapsamındaki sanayi malları ve işlenmiş tarım ürünlerinden oluşmaktadır. Bu durumda Türkiye'nin de "daha yeşil" bir endüstriyel strateji ortaya koyması gerekirken; işlenmiş tarım ürünlerinin üretimi ve paketlenmesinde daha sürdürülebilir yaklaşımlarda bulunması gerekmektedir.

Avrupa Komisyonu ayrıca, üçüncü ülkelerin iklim çabalarının yeterli olmadığı durumlarda karbon kaçağı riskinin azaltılması için birkaç sektör için karbon sınır düzenlemeleri mekanizması oluşturulmasını önerecektir. Bu durumda AB'nin ithal ettiği ürünlerin fiyatları, içerdiği karbon miktarıyla orantılı olarak belirlenecektir. Yani, bir ülke AB'ye ihraç ettiği ürünü üretirken daha fazla karbon salınımına neden oluyorsa daha fazla vergi ödemek durumunda kalacaktır. Bu mekanizmanın en geç 2023 yılında başlatılması amaçlanmaktadır.

AB, bununla birlikte, ekonomik ağırlığını kullanarak uluslararası standartların kendi çevre ve iklim çabalarıyla uyumlu olarak şekillendirilmesi için de çalışacaktır. AB pazarında yer alan tüm kimyasalların, materyallerin, gıdaların ve diğer ürünlerin ilgili AB düzenlemeleri ve standartlarına uygun hâle getirilmesi de şart hâline getirilecektir. Tüm bunlar göz önünde bulundurulduğunda, Türkiye karbon ayak izine dikkat etmezse ve "yeşil düzenlemeleri" yeterince hızlı bir şekilde takip etmezse, mevcut Gümrük Birliği'nin getirdiği avantajlar bile kaybolabilir ve rekabet edebilirliğini kaybedebilir. Bu süreçte, Türkiye'nin en çok zorlandığı sektörler genel olarak en karbon yoğun (carbon-intensive) sektörler olacaktır. Türkiye'de en fazla emisyon salınımına sırasıyla enerji, tarım ve sanayi sektörleri neden olmaktadır. Alt sektörlerin arasında, çimento, makine, otomotiv, demir-çelik, kimya gibi sektörler başta gelmektedir.

Bununla birlikte, Gümrük Birliği'ni hizmetler sektörü, tarım ürünleri ve kamu alımlarını kapsayacak bir şekilde güncellemek isteyen Türkiye'nin bu alanları da "yeşillendirecek" adımlar atması gerekmektedir. Zira AB, ticaretinin ve yatırımlarının yeşil ürünler ve hizmetler için kolaylaştırılmasını amaçlarken;

iklim dostu kamu alımlarını teşvik etmektedir.

Bunun yanında Türkiye-AB Gümrük Birliği, mevcut durumda sürdürülebilirliğe ilişkin herhangi bir koşul içermekte ve bu alandaki düzenlemeleri kapsamamaktadır. Yani Türkiye, Gümrük Birliği kapsamında AB'ye çevresel koruma konusunda hâlihazırda hiçbir taahhütte bulunmamaktadır. Halbuki bu konular bugün AB'nin diğer ülkelerle kurduğu ticari ilişkilerin bir parçası hâline gelmiş durumdadır. Öyle ki, AB'nin üçüncü ülkelerle yaptığı yeni nesil STA'larda sürdürülebilir kalkınmaya ilişkin taahhütler içeren "Ticaret ve Sürdürülebilir Kalkınma" bölümü bulunmaktadır. Ancak Gümrük Birliği'nin güncellenmesi söz konusu olduğunda, benzer taahhütler Türkiye'den de beklenenecektir. Çünkü AB, ticaret politikasını ekolojik dönüşümünü desteklemek için kullanmayı planlamakta ve bunun için de üçüncü ülkelerle imzalanan STA'lardaki iklim değişikliği taahhütlerini güçlendirmeyi amaçlamaktadır.

Bu taahhütler kapsamında, Yeşil Mutabakat ile üçüncü ülkelerin Paris Anlaşması başta olmak üzere başlıca çevre anlaşmalarını onaylaması, STA'ların hayata geçirilebilmesi için bir ön koşul hâline getirilecektir. Bu da demek oluyor ki, Gümrük Birliği'nin güncellenmesi konusu yeniden gündeme geldiği takdirde Türkiye'nin Paris Anlaşması'nı onaylamış olması gerekmektedir. Ancak, Türkiye'nin Paris Anlaşması'nı sadece onaylaması bile AB için yeterli olmayabilir. 2017 yılında küresel emisyonların %1,2'sini oluşturan Türkiye, aynı zamanda G20 ülkeleri arasında salınımını yüksek oranda artıran ülkelerden biridir. Ancak diğer taraftan da zayıf bir ulusal katkı beyanına sahiptir. Öyle ki, 2030 yılında sera gazı emisyonlarında %21'e kadar artıştan azaltım yapabileceği taahhüdünde bulunmuştur. Yani emisyon artışının daha da hızlanacağını taahhüdünü vermiştir. Gümrük Birliği'nin güncellenmesi için Türkiye'nin iklim değişik-

liği ile mücadeleye yönelik daha iddialı hedefler ortaya koyması çok büyük bir önem arz etmektedir. Daha önceden de belirtildiği gibi, "Paris Anlaşması'nın onaylanması, anlaşmaya yönelik katkının uygulanması ve iklim değişikliğine ilişkin mevzuata uyum sağlanması", Türkiye'nin katılım sürecinde yerine getirmesi gereken gerekliliklerdir.

Şu da bir gerçek ki, yeşil dönüşümü yapabilmek için finansman gerekmektedir. Bu durumda akla iki seçenek gelmektedir; krediler ve hibeler. Mevcut durumda, Türkiye'nin yararlanabileceği hibe kaynağı sayısı oldukça sınırlıdır. Türkiye şu an sadece IPA fonlarından ve Ufuk 2020 ve ardından Ufuk Avrupa Programı'ndan yararlanabilmektedir. Ancak, Yeşil Mutabakat belgesinde de belirtildiği üzere, AB yakın coğrafyasındaki ülkeleri desteklemek için farklı bir araç daha kullanmayı planlamaktadır: Komşuluk, Kalkınma ve Uluslararası İş Birliği Aracı (Neighbourhood, Development and International Cooperation Instrument - NDICI). 2018 yılında teklif edilen bu mali araç, 2020 yılında yeni bütçe tartışmaları sırasında yeniden gündeme gelmiştir. 79,46 milyar avro büyüklüğündeki Aracın, Yeşil Mutabakat hedefleri doğrultusunda, %25'inin iklime ilişkin amaçlara verilmesi teklif edilmektedir.

Diğer yandan, Türkiye'nin yararlanabileceği kredi kuruluşları da bulunmaktadır. Avrupa Yatırım Bankası bu kuruluşların başında gelmektedir. Yakın bir zaman içinde bir "iklim bankası" olmayı amaçlayan Avrupa Yatırım Bankası, 2021-2030 döneminde iklim eylemine ve çevresel sürdürülebilirliğe 1 trilyon avro yatırım yapmayı ve 2025 yılında operasyonlarının yarısının bu amaçlara hizmet etmesini sağlamayı amaçlamaktadır. Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası da 2020'ye kadar yeşil finansman oranını %40'a yükseltmeyi planlamaktadır. Bununla birlikte, birçok ulusal ve uluslararası banka da yeşil dönüşümü destekleme taahhüdünü vermektedir.

#### Yeşil Finansmana Nereden Ulaşılabilir?

- Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (2020'ye kadar yeşil finansman oranını %40'a yükseltmeyi planlanmaktadır)
- Avrupa Yatırım Bankası (İklim bankası olması amaçlanmaktadır)
- Bankalar (Birleşmiş Milletler Çevre Programı Finans Girişimi'nden BNP Paribas, BBVA, Deutsche Bank, ING, Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası, Türkiye Sınai Kalkınma Bankası, Yapı Kredi, Şekerbank vb.)
- IPA III
- Ufuk 2020 ve ardından Ufuk Avrupa
- Komşuluk, Kalkınma ve Uluslararası İş Birliği Aracı (Bütçesinin %25'inin iklime ilişkin amaçlara verilmesi teklif edilmektedir)



## TOSB İnovasyon Merkezi, MARKA ve Bilisim Vadisi işbirliği ile hazırlanan “Dijital Dönüşüm Analiz Programı” imza töreni...

**Teknoloji ve inovasyon üssü Bilisim Vadisinin dijital teknolojilerin hem tedarikçisi hem kullanıcı konumunda olan sanayi kuruluşlarına yönelik başlattığı çalışmayla, organize sanayi bölgelerindeki (OSB) işletmelere dijital olgunluk analizi yapılacak ve bu alanda yol haritası belirlenecek.**

**T**OSB İnovasyon Merkezi, MARKA ve Bilisim Vadisi işbirliği ile hazırlanan “Dijital Dönüşüm Analiz Programı” imza töreni ve lansman programı TOSB Yönetim merkezinde gerçekleşti. Proje Kapsamında TOSB Üyesi 6 firma’ya dijital dönüşüm analiz çalışması yapılacak.

Teknoloji ve inovasyon üssü Bilisim Vadisinin dijital teknolojilerin hem tedarikçisi hem kullanıcı konumunda olan sanayi kuruluşlarına yönelik başlattığı çalışmayla, organize sanayi bölgelerindeki (OSB) işletmelere dijital olgunluk analizi yapılacak ve bu alanda yol haritası belirlenecek.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının yapılan açıklamaya göre, yeni tip koronavirüs (Kovid-19) salgını, KOBİ’lerin dijital üretim ve karar

verme teknolojileriyle donatılmış olmasını zorunlu hale getirdi. Bu nedenle tüm dünyada olduğu gibi Türkiye’deki işletmeler de dijitalleşme çabalarını hızlandırdı. Türkiye’nin en büyük teknoloji geliştirme bölgesi olan Bilisim Vadisi de bu çabalara destek olacak önemli bir adım attı.

Bilisim Vadisinin yürütücüsü olduğu ‘Sanayide Dijital Dönüşüm Analiz Programı’ çerçevesinde OSB’lerdeki sanayi firmalarına dijital olgunluk analizi yapılacak. Analiz sonucunda sanayi kuruluşlarının dijitalleşme alanındaki eksikleri tespit edilecek ve Bilisim Vadisi bu sorunlara çözüm önerileri getirecek.

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı’nın (MARKA) ‘Sanayide Dijital Dönüşüm’ çağrısı kapsamında hazırlanan program, Otomotiv Yan Sanayi ve İhtisas Organize Sanayi Bölgesi

(TOSB), İstanbul Madeni Eşya Sanat-kârları Sanayi Sitesi (İMES) ve Gü-zeller Organize Sanayi Bölgesi'nde uygulanacak.

İlk etapta bu OSB'lerden 15 işletmenin dijitalleşme bağlamındaki mevcut durumları, işleyişleri, olanakları, dijital dönüşüme bakış açıları, kısa ve uzun vadeli projeleri, dönüşüm için nelere ihtiyaç duydukları gibi konular belirlenecek.

Bunlara bakılarak KOBİ'lerin dijital olgunluk analizleri gerçekleştirilecek. Analiz sonuçlarına göre firmaların dijitalleşme yol haritaları belirlenecek. İşletmelere dijitalleşme sürecinde rehberlik yapılacaktır. Belirlenen dijitalleşme yol haritasıyla hem teknoloji tedarikçilerinin yerleşmesi hem de uluslararası pazarda firmaların daha rekabetçi hale gelmesi planlanıyor.

#### İmzalar atıldı

Programın tanıtımı, Bilişim Vadisi, MARKA ve TOSB İnovasyon Merkezi arasında gerçekleştirilen Sanayide Dijital Dönüşüm Analiz Programı İmza Töreni ile yapıldı. TOSB'daki törende, Bilişim Vadisi Genel Müdürü Serdar İbrahimcioğlu, MARKA Genel Sekreteri Mustafa Çöpoğlu ve TOSB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Dudaroğlu sözleşmeyi imzaladı.



Bilişim Vadisi Genel Müdürü İbrahimcioğlu, bu imzalarla Sanayide Dijital Dönüşüm Analiz Programı'nın başladığını belirterek, 'İlk etapta firmalarımızın her biriyle ayrı ayrı görüşmeler yapılacak. Bilişim Vadisi'nin aracı olduğu danışmanlar, anlaşma yapılan firmaların çalışanlarına eğitimler verecek. Fiziki ve teknik incelemeler yapacak. Danışmanlar firmaların, üretim süreçlerini analiz edecek. Hangi firmanın neye, nasıl bir dijital dönüşüme ihtiyacı olduğu tespit edilecek. Bir anlamda firmaların röntgeni çekilecek.' ifadelerini kullandı.

Üç ay sürecek çalışmanın ardından bir yol haritası çıkarılacağını bil-

diren İbrahimcioğlu, şunları kaydetti:

'Hazırlanan raporlar kapsamında işletmelere tavsiyelerde bulunacağız. Dijitalleşme sürecinde ihtiyaç olan yazılım, nesnelerin interneti, elektronik, haberleşme gibi ihtiyaç olan teknolojik ekipmanların tedarik sürecinde de bizatihi rol alacağız. Beklentimiz sanayicimizin dijital dönüşümünü yerli ve milli kaynaklarla sağlayabilmek.'

#### 'İşletmeler dijitalleşerek küresel rekabette yer buluyor'

MARKA Genel Sekreteri Mustafa Çöpoğlu, işletmelerin artık geleneksel yöntemlerle değil dijitalleşerek küresel rekabette kendilerine yer bulabildiklerine işaret ederek, 'Bu noktadan hareket eden Bilişim Vadimiz, görev alanımızda bulunan 3 OSB'den 15 firmanın dijital dönüşümünü sağlayacak.' ifadesini kullandı.

TOSB İnovasyondan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Ömer Burhanoglu, otomotiv sektöründe dijitalleşmenin olmazsa olmaz olduğunu vurgulayarak, 'Bu program farkındalık oluşturmaya açısından da çok önemli. Firmalar bu farkındalıkla birlikte küresel otomotiv pazarında yerini sağlamlaştıracak.' değerlendirmesinde bulundu.



# AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU

Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişimi kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

**Kocaeli Merkez Ofisi**

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

ykanpara@abigemdm.com.tr;

bcakir@abigemdm.com.tr



## Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

**Referans no: TOAT20200929001**

Avusturyalı bir KOBİ, makinede oluşturulan karın etkinliğini artırırken aynı zamanda kar yapma işlemi sırasında enerji ve kaynaklardan tasarruf etmek için bir teknoloji geliştirmiştir. Amaç, nihai ürünün kalitesinden ödün vermeden karı daha yüksek sıcaklıklara daha dayanıklı hale getirmektir. Teknoloji aynı zamanda eski sistemlere de uyarlanabilir ve kısa bir yatırım getirisi sunmaktadır. Teknik destek ile lisans anlaşması ve ticari anlaşma için ortaklar aranmaktadır.

**Referans no: BOHU20200930007**

Bir Macar şirketi, yazılım geliştirme ve danışmanlık çalışmaları yürütmekte ve iki yazılım ürünü sunmaktadır. Biri şirket filo edinim verilerini kaydetmek ve motorlu araçların, kamyonetlerin, tarım araçlarının ve motosikletlerin idaresi için, diğeri ise bir organizasyon yapısı içinde erişim hakkı sistemini izliyor ve ürünlerini Avrupa ülkelerinde pazarlamak için ticari acenteler aramaktadırlar.

**Referans no: TOFR20201014001**

Bir Fransız KOBİ, yüzen atıkları ve petrol sızıntılarını toplayan küçük bir robot geliştirmiştir. Bu bot, limanlar, marinalar, göller, kanallar, aynı zamanda eğlence merkezleri, otel konutları ve endüstriyel tesisler gibi az ya da çok yaygın ve korunaklı alanların su kirliliğine karşı savaşmak için etkili ve esnek bir çözümdür. Şirket dünya çapında satış yapıyor ancak AB ülkelerinde teknik destek ile daha fazla ticari anlaşma arıyor.

**Referans no: TRES20201027001**

Kendini su arıtmaya adanmış İspanyol şirket, tarım amaçlı gübrelerde atık su istasyonlarında oluşan çamurdan yararlanmak ve çamura yeni bir kullanım sağlamak istiyor. Uzmanların, araştırma ve teknik işbirliği anlaşmaları için mevcut en iyi yönetim ve arıtma tekniklerini belirlemek ve geliştirmek için, incelenen farklı atık türlerini, başlangıçtaki durumu ve bunların oluşumuyla ilgili sorunları tanıması beklenmektedir.

**Referans no: BOPL20201019002**

Akıllı yenilenebilir enerji kaynakları modüllerinin üretiminde uzmanlaşmış küçük bir Polonyalı şirket, ürünlerini uluslararası pazarda dağıtmak için distribütörler ve acenteler aramaktadırlar. Şirket, bir dağıtım veya ticari acentelik anlaşması şeklinde uzun vadeli bir işbirliği kurmakla ilgilenmektedir.

**Referans no: BODE20201026002**

Bir Alman balık işleme şirketi, müşterilerinin ihtiyaçlarına göre balık ürünleri üretiminde uzun süreli deneyime sahiptir. Müşterinin şartnamesine göre farklı balık türlerinden (somon, ton balığı, beyaz balık) farklı şekillerde (küpler, çubuklar, cipsler, pullar, parçalar), IQF (Bireysel Hızlı Dondurma) donmuş bileşenleri sağlayabilirler. Üretim anlaşmaları ve dağıtım hizmetleri anlaşmaları için ortaklar arıyorlar.

**Referans no: TOES20201021003**

Risk yönetimi için çözümler sağlayan İspanyol KOBİ; inşaat, enerji ve ulaşım sektörlerinde gerçek zamanlı operasyonel risk kontrolü için yapay zeka (AI) tabanlı bir çözüm sunmaktadır. Yazılımları, iş süreçlerini izler, riskleri tahmin eder ve azaltma eylemlerini otomatik olarak başlatır. KOBİ'nin müşterileri, gecikmelerden ve bütçe aşımından kaçınmakta ve yöneticinin karar verme kapasitesini geliştirmektedir. Teknik destekle birlikte lisans, mali veya



**KOSBAŞ**  
Kocaeli Serbest Bölgesi

**Dünya Ticaretine Açılan Kapınız**



## **Kocaeli Serbest Bölgesinde 4000 m2 Modüler İşyeri Binaları Kullanıma Hazır**

Kocaeli Serbest Bölgesi bulunduğu coğrafi konum sebebiyle uluslar arası ticaret yapan firmaların en çok tercih ettiği bölgelerden biri olmaya devam ediyor. 798.000 m2 alana sahip olan bölge, Türkiye'nin ticari açıdan dışa açılan en önemli ihracat kapılarından biridir. İhracata yönelik üretim faaliyetinde bulunan firmaların bölgeye olan talebini karşılamak üzere, 4000 m2 yeni modüler iş yerleri inşaatı tamamlanmış ve Ağustos ayı itibarıyla kiralanmaya hazır hale getirilmiştir. Yeni modüler işyerleri 500 m2 ve katları şeklinde bölümlendirilerek yeni kullanıcıların hizmetine sunulacaktır.

Ayrıca bölgede mega yat üretiminde bulunan firmaların hangar ihtiyaçlarını karşılamak üzere her biri 1800 m2 olan 4 adet hangar inşaatının da bir adedi tamamlanmış ve üç adedinin de proje çalışmalarına başlanmıştır. Yatırım kararı alma aşamasına gelmiş üretici firmaların, yatırım kararlarını vermeden önce, bölgenin finansal avantajları ve bölgenin sunduğu diğer imkanlar hakkında bilgi almak üzere, [KOSBAŞ www.kosbas.com.tr](http://www.kosbas.com.tr) Sitesini ziyaret etmeleri veya 0262 341 38 41 telefon numaralarından bilgi almaları önemle tavsiye edilir. Kocaeli Serbest Bölgesinin 2020 yılı ticaret hacminin 1 milyar doları aşması beklenmektedir.



**Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.**

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

**Tel:** 0262 341 38 41(Pbx) **Faks:**0262 341 38 60

**Email:** info@kosbas.com.tr **Web:** www.kosbas.com.tr

Emniyet ▶

Teknoloji ▶

Değişim ▶

Yenilikçilik ▶

Verimlilik

Yönetişim

Üretim ▶

Sorumluluk ▶



Okyanusları aşan üreticiler,  
durmaksızın çalışan sanayiciler,  
geleceği tasarlayan mühendisler  
ve ülkemiz için  
enerjimiz bitmez...

**Çünkü yarın, dününden büyüktür**

#EnerjimizBitmez

[www.tupras.com.tr](http://www.tupras.com.tr)