



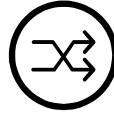
**T.C. TİCARET
BAKANLIĞI**

KOLAY İHRACAT PLATFORMU

Kolay İhracat Platformu'nda



90 binin üzerinde ihracatçımız ve ihracat yapmak isteyen girişimcilerimiz için ihtiyaç duyabilecekleri her türlü bilgiyi tek bir platformda sunuyor



Bakanlık içi kaynaklar, halka açık kaynaklar ve ücretli veri kaynaklarının entegrasyonu ile her zaman güncel veriler



Ücretsiz online danışmanlık

Platformu tabana yayarak ihracatı destekleyen ücretsiz danışmanlık hizmeti

Kolay İhracat Platformu

DÜNYADA YAPAY ZEKA İLE PAZAR
ÖNERİSİ GERÇEKLEŞTİREN İLK
ALGORİTMA

İHRACATÇININ TÜM İŞLEMLERİ İÇİN
TEK ADRES

OTOMATİK VERİ ENTEGRASYONLARI İLE
HER ZAMAN GÜNCEL

TİCARETİ DESTEKLEYEN
ÜCRETSİZ DANIŞMANLIK
HİZMETİ

5 Bin+ GTİP* (6) kodunun her biri özelinde

190+ Ülke için

25 Farklı veri kaynağı entegrasyonu ile

10+ Uluslararası ve yerli veri tabanı
üzerinden otomatik çekilen

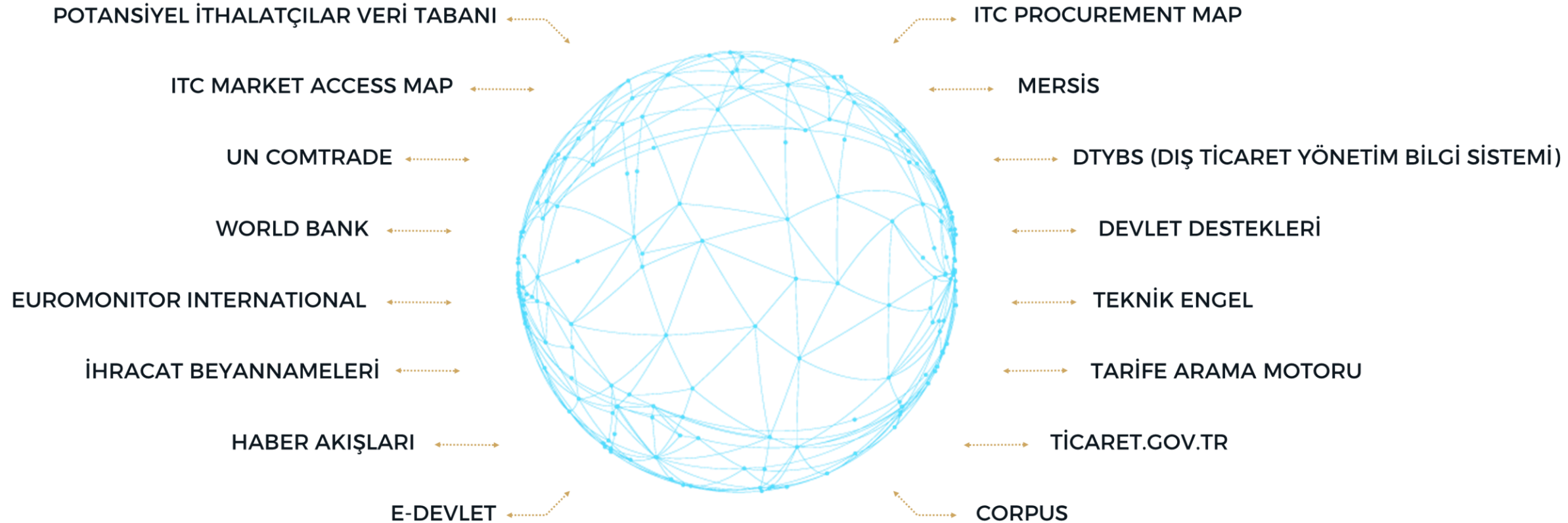
10 Bin+ Veri alanı arasından en etkili parametrelerin
makine öğrenmesi ile seçildiği

10+ Mil. Satır üzerinden hesaplamalar yaparak
ihracatçılarımızın profili, geçmişi ve tercihleri
çerçevesinde özelleştirilmiş hedef pazar önerileri
öncelik sırası ile birlikte sunuluyor.

*: Uluslararası ticarete kullanılan standart ürün grupları



DÜNYANIN VERİSİNİ İŞLİYOR SİZE ÖZEL ÇÖZÜMLER SUNUYORUZ



1. Akıllı İhracat Robotu

- Akıllı İhracat Robotu ürününüz için en yüksek potansiyele sahip pazarları öneriyor
- İhracı yasaklı, ön izne tabi veya kayda bağlı ürünler için uyarı veriyor
- Küresel veriler ve Türkiye verileri referans alınarak oluşturulan çekicilik ve potansiyel olmak üzere iki farklı eksenle ağırlıklandırma yaparak ürün için en yüksek potansiyele sahip 15 ülkeyi sıralandırarak sunuyor.

GTİP

060210 - zeytin fidanı, incir fidanı, fındık fidanı, antep fıstığı

GTİP arama için Ticaret Bakanlığı Tarife Arama Motoru (TARA) altyapısı kullanılmaktadır.

İhracat ile ilgilendiğiniz ürünün içerisinde yer aldığı ürün grubunda (GTİP kodunun ilk 6 hanesi ürününüzle aynı olan ürünler içerisinde) ihracı yasak, ön izne bağlı veya kayda bağlı ürünler bulunmaktadır. Ürünüze özel (12'li GTİP kodu seviyesinde) bilgi edinmeniz önerilmektedir.

İhracat Tercihleri

100.000 TL değerindeki pazarlama bütçenizi iki ülkeye dağıtmayı düşünüyorsunuz. **2/2**

Ülke	Pazar Büyüklüğü	Kazanılacak Pazar Payı
A Ülkesi	60 Milyon TL	%3
B Ülkesi	9 Milyon TL	%20

Yukarıdaki bilgileri göz önünde bulundurarak paranızı nasıl dağıtırsınız?

A Ülkesi
80.000TL

B Ülkesi
20.000TL

← Önceki Soru

Seçimleri Temizle

Robotu Çalıştır

Pazar Seç

Gelişmiş Gösterime Geç

● Akıllı İhracat Robotu önerilerini gösterir.

● Kıta özelinde potansiyeli en yüksek ülkeyi gösterir.

GTİP arama için Ticaret Bakanlığı Tarife Arama Motoru (TARA) altyapısı kullanılmaktadır.

Görüntülemiş olduğunuz sonuçlar tavsiye niteliğindedir. Uygulamaya ilişkin karar kullanıcılara aittir.

2. Pazara Giriş Haritası

- Ülkenin genel sosyoekonomik göstergeleri
- Hedef pazarda diğer ülkelerin pazar payları ve büyüklüklerini gösteriyor
- Ülkenin ürün için yaptığı alım ve Türkiye'nin payı
- Menşe belgesi örneği, saklama ve geçerlilik süreleri, kümülasyon durumunu içeren ikili anlaşmalar



Seçilen GTIP tercihli ve yaygın vergi oranları, tarife dışı önlemler

3. Alıcı Bilgileri Modülü

İthalatçı Görüntüleme Durumu

Yenilenme tarihi: 01.04.2021

Gerçekleştirilen Görüntüleme: 11 / 50

Ez Ziegler Products Gmbh & Co. Kg

Otomotiv

ALMANYA

Daha Fazlası →

02 İthalatçı Bilgisi

Firmanın bulunduğu yer: ALMANYA

03 İthalatçı Bilgisi

Firmanın bulunduğu yer: ALMANYA

Volvo Trucks (deutschland) Gmbh

Otomotiv

ALMANYA

Daha Fazlası →

Schwabe GmbH & Co. KG

Otomotiv

ALMANYA

Daha Fazlası →

06 İthalatçı Bilgisi

ALICI BİLGİLERİ
Hedef pazarda faaliyet gösteren ve firma profiline uygun olan alıcı bilgileri sunulmaktadır.

İthalatçı Listesi

Firma Detay Bilgileri

FAUN Umwelttechnik GmbH & Co. KG

ALMANYA

Osterholz-scharmbeck, 27711

www.faun.com

Endüstri

Otomotiv

Çalışan Sayısı

1800

Şirket Türü

Bağlı Ortaklık

Tamam

FİRMA DETAY BİLGİLERİ
Alıcı firmalara ait iletişim bilgilerini de içeren detay bilgiler sunulmaktadır.

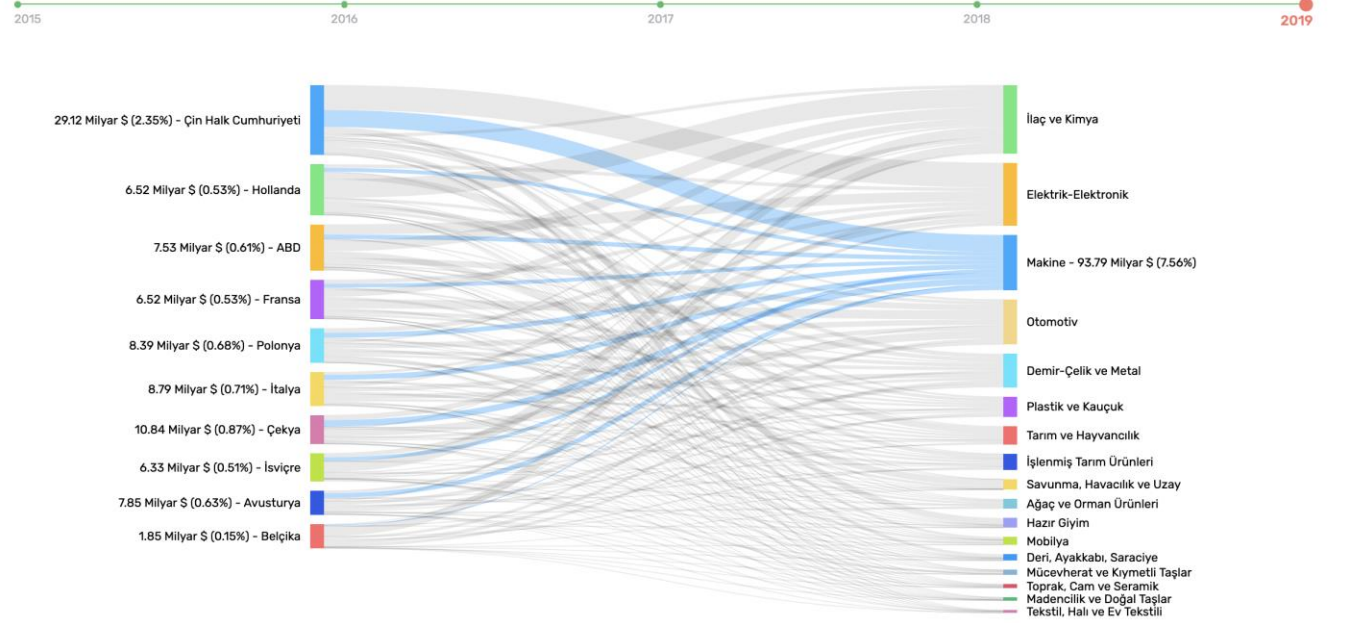
4. Ülke Sayfası

- Ülkenin genel durumu, ticari cazibe faktörleri
- Hedef pazarda görev yapan ticaret müşavirinden güncel gelişmeler hakkında öngörüler ve mevzuat değişikliklerine ilişkin bilgi notları
- Stratejik pazara giriş kriterleri
- Ülke mevzuatı, yetkili kurumlar, sevk öncesi kontroller, ihracatta zorunlu belgeler
- Ülke ve sektör bazında son 5 yıla ait ithalat ve ihracat verilerindeki değişim
- Ülkedeki potansiyeli yüksek sektörler ve sektörlerle göre potansiyeli yüksek ilk 10 ürün

Dış Ticaret Deseni

Ülkenin İthalatı Ülkenin İhracatı

Ülkenin ithalat yaptığı ilk 10 ülke ve bu ülkenin sektör bazında ihracat tutarları aşağıda gösterilmektedir.



Ülkedeki Teknik Engeller

Ülkelerin farklı teknik düzenlemeleri, test ve belgelendirme işlemleri hakkında bilgi edinmek ve ihracat öncesi dönemde varsa teknik engellere yönelik önlem almak ihracatınızı geliştirmek için kritik öneme sahiptir. Aşağıda teknikengel.gov.tr adresi kaynak alınarak hazırlanan bilgileri görüntüleyebilirsiniz.



Ülkedeki yetkili kurum ve kuruluşlar ile iletişim bilgileri



Ülkedeki ilgili mevzuat ve mevzuata ulaşılabilir internet adresleri



Ülkeye ihracatta zorunlu belgeler



Ülkede ürün güvenliği denetimleri

5. Sektör Sayfası

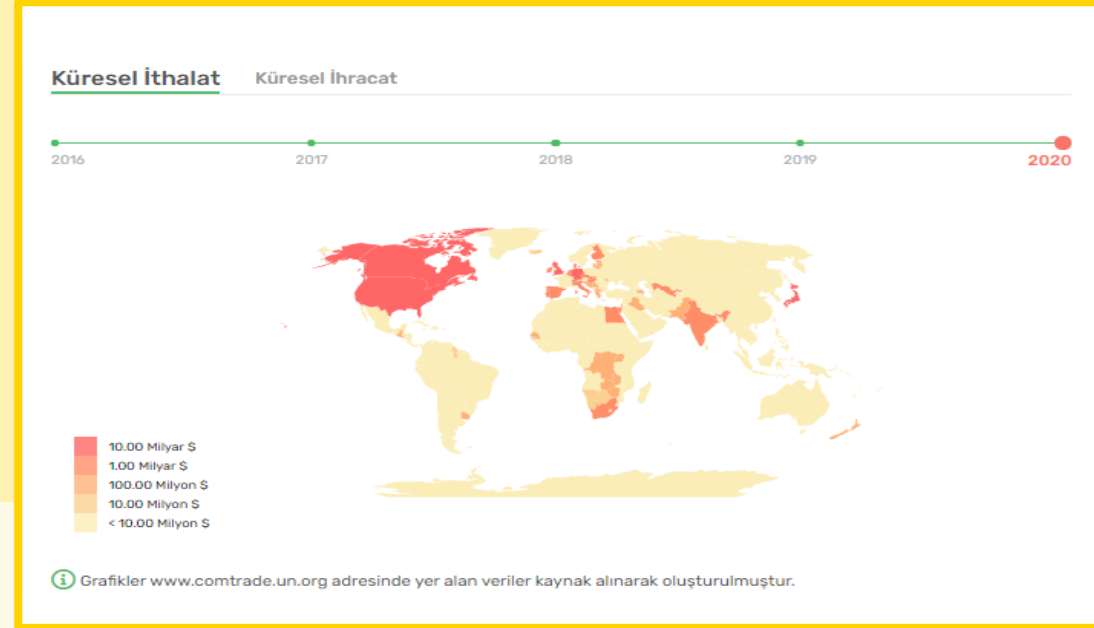
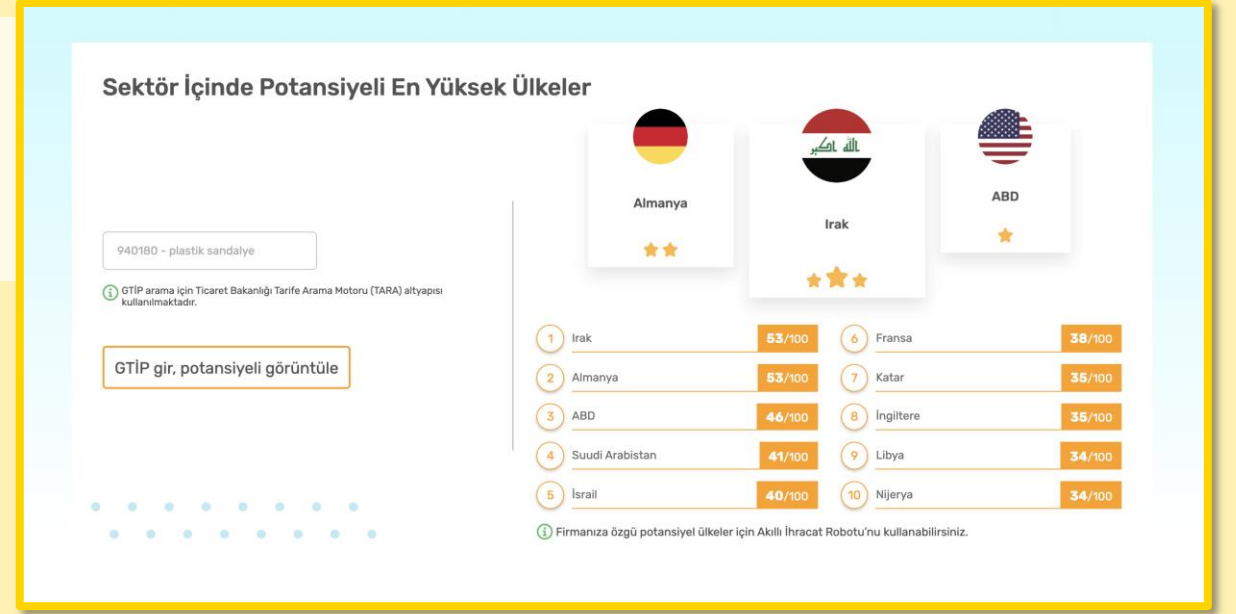
- Sektörün küresel gidişatı ile ilgili öngörüler ve son 5 yıla ait ithalat ihracat durumu

- Sektörün Türkiye'deki durumu ve son 5 yıla ait ithalat ve ihracat verileri

- Sektöre yön veren global trendler

- Sektörel haberler ve fuarlar

Sektör içinde seçilen GTIP için ihracat potansiyeli en yüksek ilk 10 Pazar

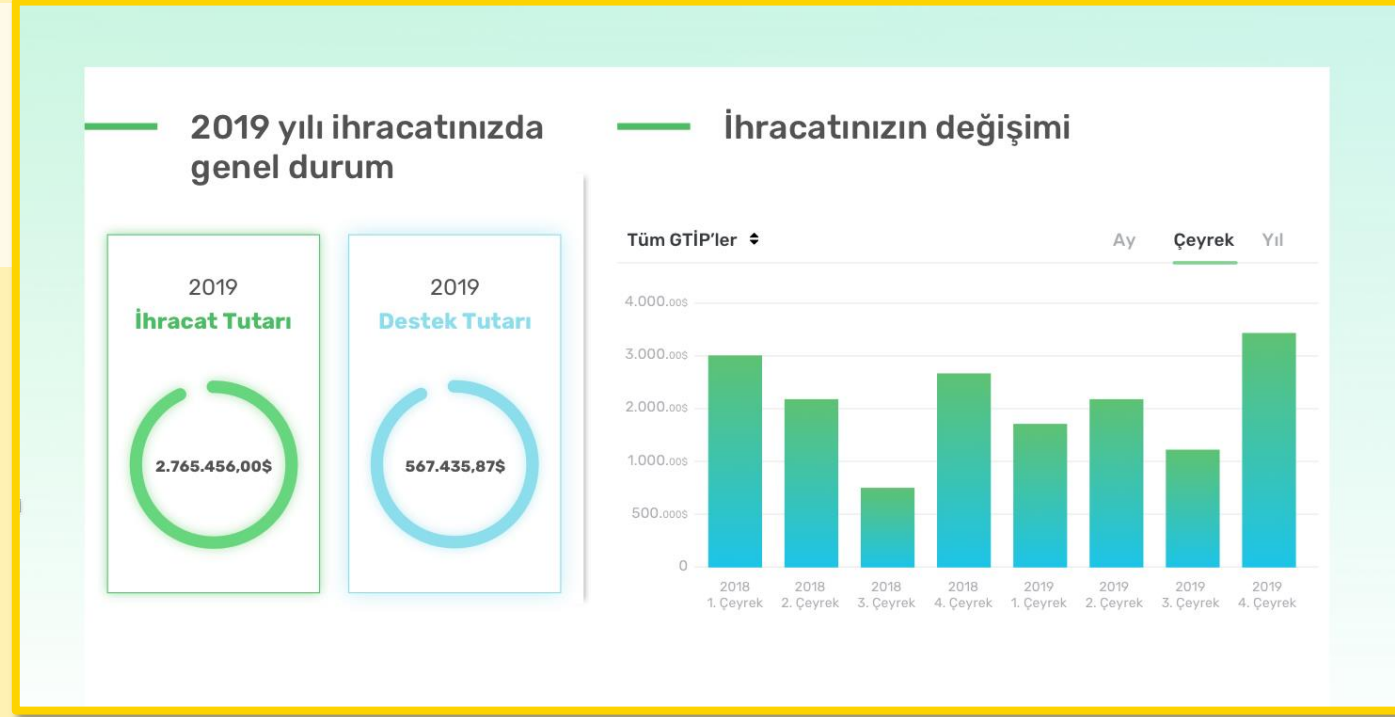


6. İhracat Kokpiti

- Kullanıcı tercihlerine göre belirlenen öncelikli ülkeler, pazarlar ve bu tercihlere göre özelleştirilen fuarlar, heyetler ve seminerlerin gösterilmesi

- Favori sektör ve ülkelere ait bildirimler

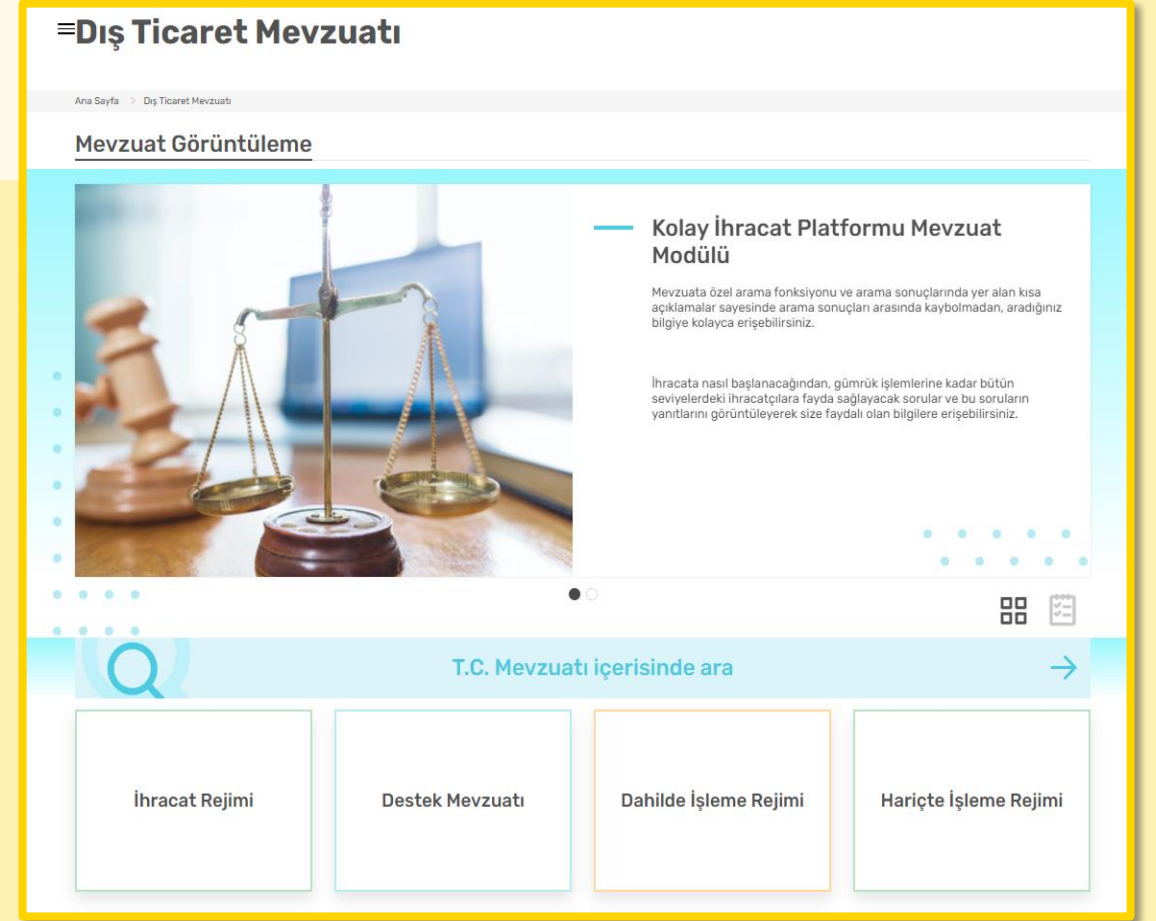
Ayarlar sekmesinden yetkilendirme



Geçmiş yıllara ait ihracat tutarlarının ve kullanılan devlet desteklerinin gösterilmesi, geçmiş yıllarda gerçekleştirilen ihracatların zaman çizelgesi üzerinden takip edilebilmesi

7. Mevzuat Modülü

- Yürürlükte olan mevzuatın gösterilmesi, mülga durumundaki mevzuatın otomatik olarak gizlenmesi
- Her bir mevzuatın kapsamını anlatan kısa açıklamalar, etiketler ve madde bazlı / ekli içerikler
- Mevzuat detay sayfalarında ilgili maddelerin tarihçeleri ve yürürlüğe giriş tarihlerine ilişkin açıklamalar



İhracat rejimi, gümrük mevzuatı, destek mevzuatı ve ihracatçıların bilmesi gereken tüm yasal düzenlemelerin sunulması

8. Tamamlayıcı Ürün Önerisi Modülü

Tamamlayıcı Ürün Önerisi

870423 - Dizel/yanı dizel motorlu taşıtlar (taşıma kapasitesi>20 ton)

Robotu Çalıştır

YENİ

Bunu alan bunu da aldı

SANA EN UYGUN 01 GÖRÜNTÜLE →

SANA EN UYGUN 02 GÖRÜNTÜLE →

SANA EN UYGUN 03 GÖRÜNTÜLE →

Bunu satan bunu da sattı

SANA EN UYGUN 01 GÖRÜNTÜLE →

SANA EN UYGUN 02 GÖRÜNTÜLE →

SANA EN UYGUN 03 GÖRÜNTÜLE →

Ürün Önerileri

Bunu alan bunu da aldı

870870

Kara taşıtları için tekerlekleri vb aksam, parça/aksesuarı

BİRLİKTE İTHAL EDİLEN ÜRÜNLER

Türkiye ihracat beyannamelerinden, hangi GTİP'lerin alıcılar tarafından beraber ithal edildiği tespit edilmektedir. Bu değerlendirme baz alınarak bir arada işlem görme olasılıkları yüksek olan GTİP'ler belirlenmektedir.

Tamamlayıcı Ürün Önerisi

870423 - Dizel/yanı dizel motorlu taşıtlar (taşıma kapasitesi>20 ton)

Robotu Çalıştır

YENİ

Bunu alan bunu da aldı

SANA EN UYGUN 01 GÖRÜNTÜLE →

SANA EN UYGUN 02 GÖRÜNTÜLE →

SANA EN UYGUN 03 GÖRÜNTÜLE →

Bunu satan bunu da sattı

SANA EN UYGUN 01 GÖRÜNTÜLE →

SANA EN UYGUN 02 GÖRÜNTÜLE →

SANA EN UYGUN 03 GÖRÜNTÜLE →

Ürün Önerileri

Bunu satan bunu da sattı

871620

Tarımda kullanılan yüklemeli/boşaltmalı römork, yanı römorklar

BİRLİKTE İHRAÇ EDİLEN ÜRÜNLER

Türkiye ihracat beyannamelerinin analiz edilmesi ile hangi GTİP'lerin hangi sıklıkla bir arada ihraç edildiği tespit edilmektedir. Bu değerlendirme baz alınarak bir arada işlem görme olasılıkları yüksek olan GTİP'ler belirlenmektedir.

10. Eğitim Modülü

Size uygun derse göz atın

Strateji ve Operasyon

Finans

Temel Dış Ticaret

Doğru Müşteriyi Bulma
(*LEAD* KAZANIM)

Tedarik Zinciri Yönetimi

Uluslararası Ticarette
İstihbarat Kanalları

Fiyatlandırma Unsuru Olarak
Teslim Şekillerinin Kullanımı

Dış Ticarette Pazar Araştırması

Kategorideki Tüm Dersleri
Gör

Profiline Özel Dersleri Keşfet →

15 farklı kategoride, Ticaret Bakanlığı ve farklı işbirlikleri tarafından hazırlanan 100 eğitim videosu

ADIM ADIM İHRACAT REHBERİ

İhracatla ilgili tüm detayların yer aldığı toplam 23 adımdan oluşan bir rehber hazırladık. Bu rehber ihracat sürecinde ihtiyaç olan tüm bilgileri içerir.

İhracata Başlamak İstiyorum

Rehberdeki Tüm Adımlar

1 İhracatçı Sifatını Kazan

İhracat yapmak için şirket kurma şartı aranmaz, gerçek kişiler ihracat yapabilirler. Ancak, ihracata başlayabilmek için, Türkiye sınırları içerisinde resmi olarak kurulmuş bir firmaya sahip olmalısınız. Bu firma anonim şirket, limited şirket veya şahıs şirketi olabilir.

İhracat işlemlerini gerçekleştirilebilmek ve fatura kesebilmek için, ihracat

23 adımdan oluşan ve ihracat sürecinde firmaların ihtiyaç duyabileceği birçok bilgiyi ve uygulamayı içeren ihracat rehberi

Ödemenin Gecikmesi Durumunda Bilgilendirme

Hasarlı Eşya İçin Özür Dileme ve Değişim

Mal Teslim Süresini Uzatma

↑ TR



Dear Sir/Madam,

I regret to inform you that we are unable to deliver your order no. (sipariş no) on the agreed date of (tarih) for the reasons beyond our control.

We regret this unintentional mistake on our part.

While we recognize that the time for performing under this agreement will have expired, we kindly request you to extend the delivery time to (tarih) so that we can finish and deliver your order, properly.

Please accept our apologies for the inconvenience. We will be looking forward to your response.

Sincerely,

İmza

İhracat sürecinde ihtiyaç duyulabilecek 13 farklı konu için TR – EN yazışma şablonları

Eğitim

Ana Sayfa > Eğitim > Sertifikalarım

← Derslere Geri Dön

Sertifikalarım

Girişimcilik	04.03.2021	Görüntüle
Temel Dijital Yetkinlikler	04.03.2021	Görüntüle
Dış Ticaret Uygulamaları	09.03.2021	Görüntüle
Temel Dış Ticaret	09.03.2021	Görüntüle

KOLAY İHRACAT
PLATFORMU

T.C. Ticaret Bakanlığı
Dış Ticaret Uygulamaları
Eğitimi Tamamlama Sertifikası

Sn. TEST_AD TEST_SOYAD

Kolay İhracat Platformu tarafından hazırlanmış eğitime katılarak belirtilen tarihte internet üzerinden sınavı tamamlamıştır. Sınavda göstermiş olduğu başarıdan dolayı kendisine bu belge verilmiştir.

09.03.2021
Tarih

T.C. Ticaret Bakanlığı
Kurum

Eğitim başarısını belgelemek isteyen kullanıcılar için eğitim sınav sistemi ve sertifikasyon

11. Platform Zenginleştirme

Ticari Fırsatlar/ İhaleler

 İngiltere 12 Mart Son Başvuru	Supply And Services Of Structural Fire Ppe Including... KENT AND MEDWAY TOWNS FIRE AUTHORITY nationalppe@kent.fire-uk.org	 Bangladeş 15 Mart Son Başvuru	Procurement Of Different Filters For Different Equipmen... ELECTRICITY GENERATION COMPANY OF BANGLADESH (EGCB) LIMITED	 Bangladeş 17 Mart Son Başvuru	Procurement Of Mail Server License For 3 Years ELECTRICITY GENERATION COMPANY OF BANGLADESH (EGCB) LIMITED
 Norveç 16 Mart Son Başvuru	E6 Clean Water Tunnel OSLO KOMMUNE, VIAN- OG AVLSPETATEN (971 185 589) asbjorn.karlsen@vav.oslo.kommune.no	 Norveç 16 Mart Son Başvuru	E6 Clean Water Tunnel OSLO KOMMUNE, VIAN- OG AVLSPETATEN (971 185 589) asbjorn.karlsen@vav.oslo.kommune.no	 Bangladeş 22 Mart Son Başvuru	Supply Of Office Equipment Photocopier &... DHAKA MASS TRANSIT COMPANY LIMITED (DMTCL)

ITC Procurement Map entegrasyonu ile 70.000 + ihalenin firmalara sunulması

4- Gümrük Vergileri, Kota Bilgileri ve Tarife Dışı Önlemler

Ülkenin Türkiye'den ithalatta uyguladığı gümrük vergilerini öğrenmek maliyetlerinizi detaylı olarak hesaplamaya katkı sağlarken diğer ülkelere uygulanan gümrük vergilerini görünümlenebilmeye rakiplere göre avantajlı olup olmadığınızı göstermektedir. İhracat öncesinde tarifeye dışı önlemleri öğrenmek ve buna göre ihracat aksiyon planı hazırlamak gümrük işlemlerinde sıkıntı yaşamamak için kritik öneme sahiptir.

1 Vergi oranları 8 ve üstü haneye sahip GTIP kodları üzerinden hesaplanmaktadır. Örneğinize ilişkin vergi oranına ulaşmak için lütfen GTIP tercihinizi yapınız.

2009291199

Türkiye'ye uyguladığı vergi	MFN gümrük vergisi
20.6 EUR/100 kg	33.6% + 20.6 EUR/100 kg

Kota Bilgileri

İhracata başlamadan önce hedef pazarın ilgili ürün için tüm ülkelere ya da serbest ticaret anlaşmaları kapsamında belirli ülkelere özel uyguladığı kota miktarını ve kota dağıtım yöntemini öğrenerek planlamaya bu bilgi doğrultusunda yapabilir ve riskinizi azaltabilirsiniz. İlgili ürün için uygulanmakta olan bu farklı kota türlerinin hesaba ilişkin bilgi aşağıda yer almaktadır.

2 Kota tahsisli, genellikle ilgili pazarda faaliyet gösteren ithalatçılar tarafından, ticaret yaptığı tedarikçiler için talep usulü ile yaptırılmaktadır; bu nedenle kota tahsis konusunda ticaret yapıldığı ithalatçı ile kırıbağa geçmeniz gerebilir. Kotalar, açılış tarihinden sonra hızlı bir şekilde tükendiğinden ihracat planlaması öncesinde açık kotanın kontrolünü yapmak kritik öneme sahiptir.

Türkiye'ye uyguladığı kota	Diğer ülkelere uyguladığı kota
3.400.000 Kg	7.044.000 Kg
Uygulanan Vergi İndirimi	Uygulanan Vergi İndirimi
-	-
Kota dağıtım yöntemi	Kota dağıtım yöntemi
1 Başvuru sırasına göre tahsis yöntemi	-

3 Yukarıda yer alan veriler 2019 yılında uygulanan kota bilgileri göstermektedir; güncel bilgi için ITC tarafından yayınlanan verileri inceleyebilirsiniz.

ITC Macmap entegrasyonu ile gümrük vergilerinin ve ithalat kotalarının firmalara sunulması

İklimlendirme

En büyük ithalatçı 2020 ABD 57.08 Milyar Dolar
En büyük ihracatçı 2020 Almanya 40.28 Milyar Dolar

Türkiye'nin ithalatı 2015-2019: 4.37 Milyar \$, 3.93 Milyar \$, 3.58 Milyar \$, 4.08 Milyar \$
Türkiye'nin ihracatı 2015-2019: 3.58 Milyar \$, 4.08 Milyar \$, 4.37 Milyar \$, 3.93 Milyar \$

Küresel Durum

İklimlendirme sistemlerine olan talep, inşaat sektörünün büyümesi ve küresel artan harcanebilir gelirler ile artmaktadır. Dünya genelinde iklimlendirme ekipmanlarına olan yüksek talebe katkıda bulunan bir diğer önemli faktör de iklim değişikliğidir. Artan sıcaklıklar ve öngörülemeyen iklim koşulları nedeniyle, birçok müşteri iklimlendirme ekipmanlarını faydalı bir yatırım olarak görmektedir. Ayrıca, konfora yönelik artan müşteri eğilimi, iklimlendirme sistemlerine olan talebi artırmıştır.

Küresel iklimlendirme sektörü 2019 yılında 240 milyar dolarlık büyüklüğe sahip iken 2030 yılına kadar yıllık ortalama %4'e yakın bir büyüme oranı ile sektörde büyüklüğünü 367 milyar dolara ulaştıracağı öngörülmektedir. Küresel iklimlendirme pazarında önde gelen ülkeler arasında Çin, Almanya, ABD, ve Japonya yer almaktadır. Artan kentsel ve verimli iklimlendirme sistemlerinin ortaya çıkışı, Daha Fazla Görüntüle

Küresel İthalat

Küresel İhracat

Halı, iklimlendirme, bilişim, eğitim, film/sinema ve sağlık olmak üzere toplam 6 adet yeni sektör raporunun sunulması

Etkinlikler

Ana Sayfa > Bilgi Havuzu > Etkinlikler

Fuarlar > Heyetler > Seminerler

Filtre

Seminer Konusu	Tarih	Şehir	Organizasyon
Temel Dış Ticaret	2021-12-01	*UZAKTAN EĞİTİM	TOBB, TİM, OSBÜK, Denizli İhracatçı Birliği
Temel Dış Ticaret	2021-11-01	*UZAKTAN EĞİTİM	TOBB, TİM, OSBÜK, Uludağ İhracatçı Birlikleri
Temel Dış Ticaret	2021-10-01	*UZAKTAN EĞİTİM	TOBB, TİM, OSBÜK, Ankara Bölgesi OSB'leri
Temel Dış Ticaret	2021-10-01	*UZAKTAN EĞİTİM	TOBB, TİM, OSBÜK, Doğu Anadolu İhracatçı Birliği
Temel Dış Ticaret	2021-10-01	*UZAKTAN EĞİTİM	TOBB, TİM, OSBÜK, Karadeniz İhracatçı Birlikleri
Temel Dış Ticaret	2021-09-01	*UZAKTAN EĞİTİM	TOBB, TİM, OSBÜK, Doğu Anadolu İhracatçı Birliği
Temel Dış Ticaret	2021-06-01	*UZAKTAN EĞİTİM	TOBB, TİM, OSBÜK, Ege Bölgesi OSB'leri
Temel Dış Ticaret	2021-06-01	*UZAKTAN EĞİTİM	TOBB, TİM, OSBÜK, İstanbul Ticaret Odası
Temel Dış Ticaret	2021-04-12	*UZAKTAN EĞİTİM	TOBB, TİM, OSBÜK, Diyarbakır Ticaret ve Sanayi Odası
Pazar Giriş Engelleri ve Çözüm Yolları	2021-03-24	*UZAKTAN EĞİTİM	İİB
E-Ticaret / E-İhracat Uygulamaları			
İhracatta Sağlanan Destek Programları			
İhracatta Gümrük Mevzuatı Uygulamaları			

Dış ticaret bilgilendirme seminer takviminin ve başvuru bilgilerinin platformda yer alması

Teşekkür Ederim

kip@ticaret.gov.tr



T.C. TİCARET BAKANLIĞI

İHRACAT GENEL MÜDÜRLÜĞÜ



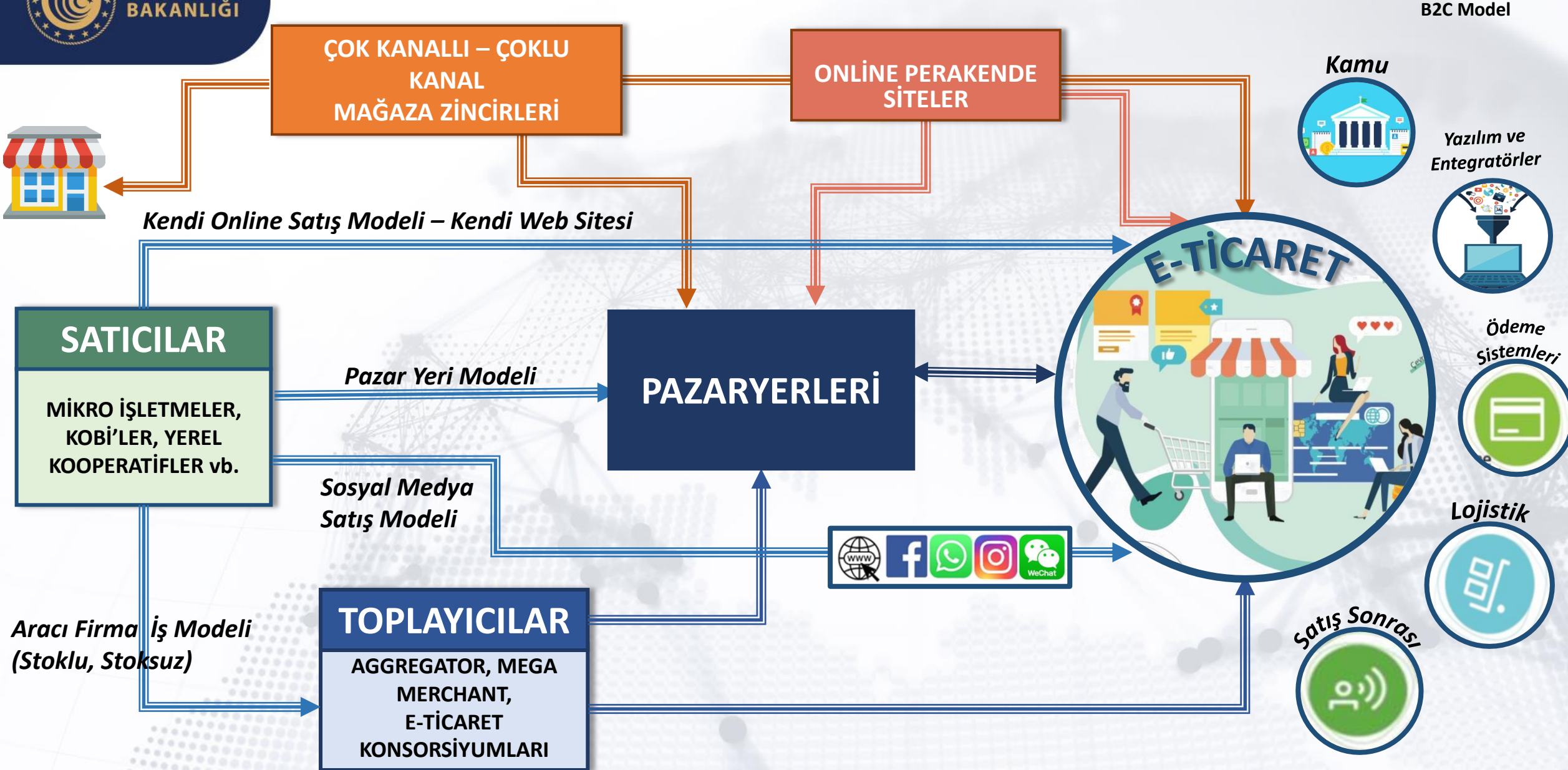
T.C. TİCARET BAKANLIĞI

E-İHRACATA GENEL BAKIŞ



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

E-TİCARET EKOSİSTEMİ



E- İHRACAT NEDİR?



SINIR ÖTESİ E-TİCARET

Yurt dışı online ticareti kapsamaktadır. Ürünlerin yurt dışı pazar yerlerinden, online mağazalardan alım-satımını ifade eder.

MİKRO - İHRACAT

300kg ve 15.000 € limitine kadar BGB (Basitleştirilmiş Gümrük Beyannamesi) ile yurt dışı edilen bedelli ihracatlara verilen isimdir. –B2C

E-İHRACAT

Mikro ihracat (ET) + Sınır ötesi pazar yerlerine ve e-ticaret sitelerine yapılan B2B2C (D2C) yurt dışı gönderiler.

E-ihracat Değerleri için

GB'de 5178 (Mesaj Kodu) ile BGB'de 'ET' seçerek işleminizin E-ihracat olduğunu beyan etmeyi UNUTMAYINIZ!

E-İHRACAT AVANTAJLARI



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI



- İhracat operasyonu ve gümrük muafiyetleri ile pazara giriş imkanı kolaydır.
- Dünyanın her yerinden ve daha büyük alım gücüne sahip müşteri edinebilme imkanı vardır.
- Toptan satışlara göre yüksek kar marjı sağlaması nedeni ile ihracat gelirlerinizi arttırır.
- Geleneksel ihracat sürecine göre risk payı düşüktür. -Siparişe göre üretim küresel veya ulusal çapta bir ekonomik dalgalanma ihracatçıyı etkilemez.
- Ödeme süreci kolay ve hızlıdır.
- Geleneksel İhracatçılara, hedef ülkede ürünü test etme imkanı verir.



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

KOBİLER NEDEN E-İHRACATTA BAŞARILI DEĞİL ?

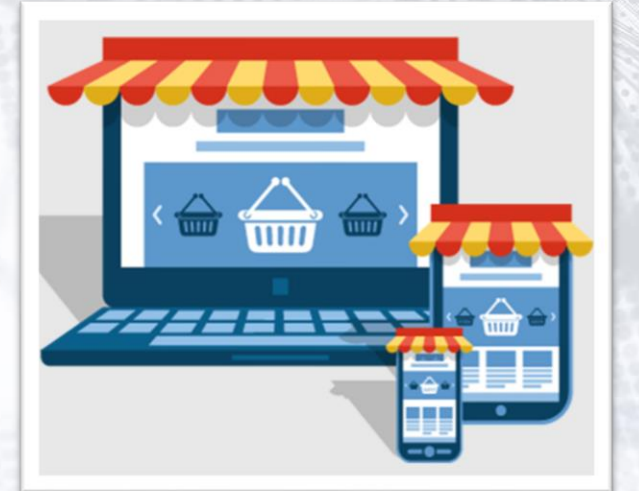
- ❖ TESLİMAT SÜRESİ
- ❖ LOJİSTİK MALİYETLERİ
- ❖ ÜRÜNÜN İADE SÜRECİ
- ❖ PAZARLAMA MALİYETLERİ
- ❖ TAHSİLAT VE ÖDEME YÖNTEMLERİ
- ❖ PAKETLEME
- ❖ ŞİRKET KURMA ve YERELLEŞME
- ❖ MEVZUAT ve GÜMRÜKLEME
- ❖ BİLGİ EKSİKLİĞİ
- ❖ YABANCI DİL BİLGİSİ
- ❖ YETİŞMİŞ İNSAN KAYNAĞI



E-ticaret'in yaygınlaşması, dijitalleşme ve yenilikçi uygulamaların artması firmaların

**'MÜŞTERİ ODAKLI ve
GELECEĞİN ALIŞVERİŞ
TRENDLERİNİ**

iyi okumalarını zorunlu kılmaktadır.





T.C. TİCARET BAKANLIĞI

E-İHRACAT DESTEKLERİ



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

E-İHRACAT DESTEK MODELİ

➤ Terzi Modeli

Farklı İş Modellerine, Farklı Destekler

➤ Hedef Ülkeler

Hedef Ülkelere Özel Destekler

➤ E-İhracat Konsorsiyumu

Aracı İhracatçı Modeli

➤ Türk Ürünlerinin İzlenmesi

Türk Ürünlerinin Pazaryerlerinde Satışının Takibi – GTİN

➤ Türk Ürünlerinin Bilinirliği

Dijital Reklam ve Özel Tanıtım Projeleri ile Türk Ürünlerinin Bilinirliğinin Sağlanması

➤ Türkiye E-İhracat Platformu (B2B Milli Platform)

E-İhracat envanteri, dijitalleşme ve ortak satış platformunun kurulması





T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

YARARLANICILAR

ŞİRKETLER

41 Milyon 943 Bin
TL

E-İHRACAT KONSORSİYUMLARI

125 Milyon 831 Bin
TL

PERAKENDE E-TİCARET SİTELERİ

125 Milyon 831 Bin
TL

PAZARYERLERİ

125 Milyon 831 Bin
TL

B2B PLATFORMLARI

11 Milyon 183 Bin
TL



Statünü belirle! Her destek için ön başvuru dosyasını hazırla!



E-İHRACAT DESTEK SÜRECİ



1- Kapsama Alınma Başvurusu 2- Kapsama Alınma

Şirketler kapsama alınma başvurusunu incelemeci kuruluşa, diğer yararlanıcılar ise E-İhracat Sekreteryasına yapar.

Gerekli incelemeler yapıldıktan sonra şirketler incelemeci kuruluş tarafından diğer yararlanıcılar ise Genel Müdürlük tarafından kapsama

3- Destek Ön Onay Başvurusu 4- Faaliyet Başlangıcı

Yararlanıcılar tarafından ilgili desteklere ait ön onay başvurusu incelemeci kuruluşa yapılır.

Ön onay sonrası faaliyete başlanılır.

5- Destek Ödeme Başvurusu

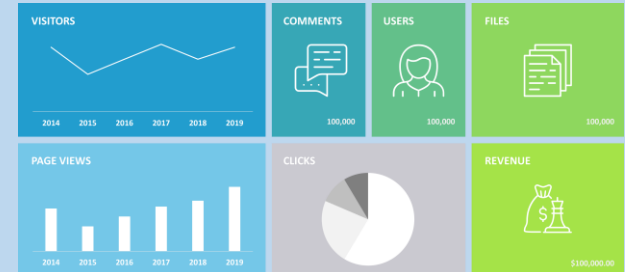
Yararlanıcılar tarafından ilgili desteklere ait destek ödeme başvurusu incelemeci kuruluşa yapılır.

6- Ödeme Alma

Ödeme dosyasının incelenir ve hak ediş hesaplanır.

KARNENİ HAZIRLA !

Yararlanıcı, her takvim yılında Genelge kapsamında faydalandığı desteklere ilişkin olarak 'E-İhracat Değerlendirme Beyanını' bir sonraki yılın nisan ayının ilk iş gününe kadar E-İhracat Sekreteryasına veya E-İhracat Sekreteryasına iletilmek üzere incelemeci kuruluşa sunar.





T.C. TİCARET
BAKANLIĞI



YARARLANICILARA YÖNELİK DESTEKLER

Dijital Pazaryeri Tanıtım Desteği

(Her pazaryeri için 3 yıl süresince ve dijital reklam üzerinden dönen toplam satışlarının %20'sini aşmayan)

Bu destek kapsamında, ilgili yurt dışı pazaryerinden alınan; Tıklama başına ödeme, Görüntüleme reklamı, Ürüne ilişkin yorum hizmetleri desteklenir.

* Bu desteğe ilişkin komisyon, üyelik, vergi (dolaylı vergi hariç) ve diğer ücretler destek kapsamında değerlendirilmez.

Şirketler

Perakende E-Ticaret
Siteleri

E-İhracat
Konsorsiyumları



Şirket: **20,9 Milyon TL**

P. ET Sitesi: **41,9 Milyon TL**

E-İhracat Konsorsiyumu: **69,9 Milyon TL**

PAY PER
CLICK



Sipariş Karşılama Hizmeti Desteği

(Her Ülke için 3 yıl ve Toplam E-ticaret Satışlarının En Fazla %10'una Kadar)

Bu destek kapsamında; Birim başına sipariş karşılama hizmeti gideri (iade kabul dâhil), Depolama gideri, desteklenir.

* Bu hizmete ilişkin komisyon, üyelik, vergi (dolaylı vergi hariç) ve diğer ücretler ile ürününün ilgili ülkeden geri çekilmesi ya da imhasına yönelik hizmetler destek kapsamında değerlendirilmez.

Şirketler

Perakende E-Ticaret
Siteleri

E-İhracat
Konsorsiyumları

Pazaryerleri



Şirketler: **20,9 Milyon TL**

Pazaryerleri: **41,9 Milyon TL**

P. ET Sitesi: **69,9 Milyon TL**

E-İhracat Konsorsiyumu: **69,9 Milyon TL**



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

YARARLANICILARA YÖNELİK DESTEKLER

E-İhracat Tanıtım Desteği (Her Ülke İçin 3 Yıl)

E- ihracat tanıtımı, ürünlerin pazarlama ve reklam süreçlerinin arama motoru, internet siteleri, sosyal medya, mobil uygulama gibi kanallar aracılığıyla dijital ortamlardan yürütülmesi ile gerçekleştirilen ve potansiyel müşterilere uzaktan iletişim araçlarıyla ulaşılmasına imkân sağlayan pazarlamayı içeren dijital pazarlama ve Genelde belirtilen fiziki pazarlama faaliyetlerini içermektedir. Şirketlerin ve markalarının bilinirliğinin ve satışların artırılması hedeflenmektedir.

E-İhracat
Konsorsiyumları

Perakende E-Ticaret
Siteleri

B2B Platformlar

Pazaryerleri



B2B platformları : 11,1 Milyon TL

E-İhracat Konsorsiyumu:

41,9 Milyon TL

P. ET Sitesi: 69,9 Milyon TL

Pazaryerleri: 83,8 Milyon TL

Yurt Dışı Depo Kira Desteği (Her Bir Ülke İçin En Fazla 3 Yıl ve En Fazla 25 Birim)

Faydalanıcıların e-ticaret pazarına girmiş olduğu ülkelerde, sipariş karşılama hizmetleri desteğinden ziyade bu ülkelerde yurtdışı depo hizmeti kurmaları ve gelen siparişleri kendi yerleşmiş merkezlerinden karşılamaları önem arz etmektedir. Bu faydalanıcıların önemli e-ticaret satış noktalarında ürünlerinin hazır bulunması, hızlı teslim edilmesi ve nakliye ve teslimat maliyetlerinin düşürülmesi hedeflenmektedir.

E-İhracat
Konsorsiyumları

Perakende E-Ticaret
Siteleri

Pazaryerleri



Üst Limit: 13,9 Milyon TL



* Şirketler tanıtım desteğinden 5973 Sayılı Karar kapsamında faydalanabilecektir.

* Şirketler kira desteğinden 5973 Sayılı Karar kapsamında faydalanabilecektir.



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI



YARARLANICILARA YÖNELİK DESTEKLER

Pazara Giriş Rapor Desteği (En fazla 20 adet rapor ve 20 adet üyelik)

Satın alınacak/yaptırılacak rapor, analiz ve veri tabanı üyelikleri ile yurt dışında e-ticaret pazarına giriş stratejileri ile eylem planlarının oluşturulabilmesi amaçlanmaktadır.

Perakende E-Ticaret
Siteleri

Pazaryerleri

E-ihracat
Konsorsiyumları



Üst Limit: 4.1 Milyon TL



* Şirketler bu destekten işbirliği kuruluşları aracılığıyla faydalanabileceklerdir.

Yurt Dışı Pazaryerlerine Entegrasyon Desteği (Pazaryeri Başına 3 yıl ve En fazla 6 Pazaryeri)

Şirketlerin çevrimiçi platformlarında veya yurt içi pazaryerlerinde listeledikleri ürünlerin, ürün fiyatlarının ve ürüne ilişkin diğer bilgilerin yurt dışı pazaryerlerinde ilgili ülkenin dili, para birimi, ölçü vb. bilgileri ile uyumlu olarak yönetilmesine imkan sağlayacak köprüleme yazılımları ile geçici depolama veya yurt içi pazaryerleri sipariş karşılama istasyonlarında yer alan yerel üreticilerin ürünleri için tedarikçi ve hızlı kargo firmaları arasında kurulacak entegrasyon hizmetlerinin satın alınmasına imkan sağlamak amaçlanmaktadır.

Perakende E-Ticaret
Siteleri

E-ihracat
Konsorsiyumları

Pazaryerleri



ENTTEGRASYON



Üst Limit: 557 Bin TL



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI



YARARLANICILARA YÖNELİK DESTEKLER

Çevrimiçi Mağaza ve Hedef Ülke E-ticaret Paydaşlarından Alınan Hizmetler Desteği

(Bakanlıkça onaylanan pazaryerlerinde her ülke için en fazla 3 yıl)

Hedef ülkelerde, faydalanıcıların pazaryerlerine giriş şartı olarak sunulan veya ülkenin e-ticaret pazarına girişinde zorunlu olarak alınması gereken danışmanlık hizmetleri bulunmaktadır. Söz konusu hizmetin alınmasına yönelik maliyetler ile aynı pazaryerlerinde ürünlerin sergilenmesi ve satılması için açılacak çevrimiçi mağazaların maliyetlerinin desteklenmesi amaçlanmaktadır.

Şirketler (> 2,5 M \$)

Perakende E-Ticaret
Siteleri

E-ihracat
Konsorsiyumları



Şirketler: 4,1 Milyon TL
P. ET Sitesi: 4,1 Milyon TL
E-ihracat Konsorsiyumu:
8,3 Milyon TL

Pazaryeri Komisyon Gideri Desteği (En fazla 3 yıl)

E- ihracata yönelik olarak verilecek destekler ile nüfusu 100 (yüz) milyonun üzerinde olan ülkelerden; ülkenin gümrük vergilerinin %20'nin üzerinde olduğu ve e-ticarete konu genel perakende ürünlerde ülke içi toplam vergi yükünün pazara girişe engel teşkil edecek düzeylerde olması, ithalata yönelik teknik önlemlerin alınmaya yatkın olunması, bireysel gönderilerde gümrük muafiyetlerinin 50 ABD doları ve altında olması ve Türk ürünlerinin o ülkede yerleşik pazaryerlerinde listelenme oranlarının düşük olması hususları göz önünde bulundurularak belirlenen ülke ve pazaryerleri için pazaryeri komisyon desteği verilerek, şirketlerin bu pazaryerlerinde ürünlerini sergilemelerinin teşvik edilmesi amaçlanmaktadır.

Şirketler

Perakende E-Ticaret
Siteleri

E-ihracat
Konsorsiyumları



Şirketler: 2,09 Milyon TL
P. ET Sitesi: 6,9 Milyon TL
E-ihracat Konsorsiyumu:
8,3 Milyon TL



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

YARARLANICILARA YÖNELİK DESTEKLER

DESTEKLER/YARARLANICILAR	Şirketler	E-İhracat Konsorsiyumları	Perakende E-Ticaret Siteleri	B2B Platformlar	Pazaryerleri	Uygulanacak Ülkeler
E-İhracata Yönelik Genel Destekler						
Pazara Giriş Rapor Desteği	?	?	?	?	?	Tüm Ülkeler
Dijital Pazaryeri Tanıtım Desteği	?	?	?	?	?	Tüm Ülkeler
E-İhracatı Tanıtım	?	?	?	?	?	Tüm Ülkeler
Sipariş Karşılama Hizmeti Desteği	?	?	?	?	?	Tüm Ülkeler
Yurt Dışı Depo Kira Desteği	?	?	?	?	?	Tüm Ülkeler
Yurt Dışı Pazaryerlerine Entegrasyon Desteği	?	?	?	?	?	Tüm Ülkeler
Çevrimiçi Mağaza Desteği ve Hedef Ülke E-ticaret Paydaşlarından Alınan Hizmetler Desteği *	?	?	?	?	?	Çin Halk Cumhuriyeti, Hindistan, Japonya
Pazaryeri Komisyon Gideri Desteği	?	?	?	?	?	Arjantin, Brezilya, Endonezya, Filipinler, Hindistan, Mısır
ŞİRKETLER	13/1/2011 tarihli ve 6102 sayılı Türk Ticaret Kanununun 124 üncü maddesinde belirtilen şirketler ile 24/4/1969 tarihli ve 1163 sayılı Kooperatifler Kanunu ile 1/6/2000 tarihli ve 4572 sayılı Tarım Satış Kooperatif ve Birlikleri Hakkında Kanun hükümleri çerçevesinde ticari ve/veya sınai faaliyette bulunan kooperatif ve birlikleri					
E-İHRACAT KONSORSİYUMU	Elektronik ihracatı uçtan uca yapabilen, yeterli insan kaynakları ve bilgi birikimine sahip, yurt dışı depolama dağıtım ve/veya iade yönetim imkanları olan, pazaryerleri ile entegrasyonu gerçekleştiren, doğrudan tüketiciye ulaşan e-ticaret satış modellerine sahip ve Bakanlıkça yetkilendirilen şirketleri					
PERAKENDE E-TİCARET SİTELERİ	Kendi markasına ait ürünlerin satışını Genelgede belirtilen şekilde çevrimiçi olarak gerçekleştiren hizmet sağlayıcıları					
PAZARYERLERİ	Alıcı ve satıcıların, elektronik ortamda mal ticaretine yönelik olarak iletişimde bulunmalarına ve ticari işlem yapmalarına olanak sağlayan aracı hizmet sağlayıcı platformları					
B2B PLATFORMLAR	İşletmeden işletmeye elektronik ticaret kapsamında sipariş alma imkânı sunan aracı hizmet sağlayıcısı					

* Bu destekten bir önceki takvim yılındaki GB'deki ihracat tutarı ve BGB'de e-ticaret olarak beyan edilen ihracat tutarı toplamının 2.500.000 ABD doları üzerinde olduğu tespit edilen şirketler faydalanabilir.



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

İŞBİRLİĞİ KURULUŞLARINA YÖNELİK DESTEKLER

Sektörel Ticaret ve Alım Heyeti

İşbirliği kuruluşlarının münferit veya birlikte düzenleyeceği e-ticaret ile perakende olarak satışı gerçekleştirilebilen ürünleri kapsayan e-ihracata yönelik sektörel ticaret heyeti, alım heyeti ve sanal heyete ilişkin giderlerinin desteklenmesi amaçlanmaktadır.



İŞBİRLİĞİ
KURULUŞU → ŞİRKETLER


Sektörel Ticaret Heyeti
Faaliyet Başına **4,1 Milyon TL**,
Sektörel Alım Heyeti Faaliyet
Başına **3,4 Milyon TL**,
Sanal Ticaret Heyeti Faaliyet
Başına **2,7 Milyon TL**

E- ihracat Tanıtım Projesi (Aynı ayda en fazla 2 proje)

İşbirliği Kuruluşlarının, sektörün ve üyelerinin, e-ihracata yönelik pazara giriş stratejilerinin oluşturulması ve Türk ürünlerinin yurt dışı pazaryerlerinde ve dijital platformlarda tanıtılması amacıyla, e- ticaret ile perakende olarak satışı gerçekleştirilebilen ürünlere ilişkin tanıtım, danışmanlık, pazar araştırması çalışması ve raporlarını içeren projelerine ilişkin giderlerinin desteklenmesi amaçlanmaktadır.



İŞBİRLİĞİ
KURULUŞU → ŞİRKETLER


Proje Başına **11,1 Milyon TL**



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

İŞBİRLİĞİ KURULUŞLARINA YÖNELİK DESTEKLER

E- İhracatı Geliştirme Projesi (Aynı anda en fazla 2 proje)

İşbirliği kuruluşlarının, üyelerinin e-ihracata yönelik ortak olarak hareket etmesini ve ülke koşulları ya da pazaryerinin getirdiği şartlar nedeniyle doğrudan pazara girişte sorun yaşanan hedef ülkeler ve pazaryerlerine girişlerini sağlamak üzere geliştirecekleri proje giderlerini desteklemenin bu şirketlerin e-ihracat yapmalarını kolaylaştıracağı düşünülmektedir. Ortak hareket edilmesi suretiyle maliyetlerin düşürülmesi ve şirketlerin bireysel olarak pazara girişte tereddüt ettiği hedef pazarlarda Türk ürünlerinin yer alması amaçlanmaktadır.



İŞBİRLİĞİ
KURULUŞU → ŞİRKETLER



Proje Başına **41,9 Milyon TL**

Türkiye E-ihracat Platformu (5 yıl süresince)

Türkiye'nin ihracatçı envanterinin dijital ortama taşınmasına, ihracatçılarımızın farklı ülkelerde yer alan ithalatçılar için ulaşılabilir olmasına, ihracatçıların belirli limitler dâhilinde siparişlerini platform üzerinden alabilmelerine, Ticaret Müşavirlikleri/Ticaret Ataşeliklerinin ya da ithalatçıların doğrudan iletecekleri taleplerin ve ülkemizde yapılacak önemli etkinliklere ilişkin bilgilerin platform üzerinden ilan edilmesine, kayıt yaptıran ithalatçılara bu etkinliklerin duyurulmasına, ithalatçılar ile ihracatçıların buluşmasını sağlayacak her türlü mekanizmanın geliştirilmesine ve sonraki fazlarda ülkenin ve ihracatçıların ihtiyaçlarına bağlı olarak tüm ihracat işlemlerinin dijitalleşmesine olanak sağlamak üzere bir Milli Dijital B2B platformunun (B2B Milli Platform) kurulması hedeflenmektedir.



İŞBİRLİĞİ
KURULUŞU
PERAKENDE
E-TİCARET
SİTELERİ → ŞİRKETLER



En fazla: **Yıllık 419,4 Milyon TL**



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

İŞBİRLİĞİ KURULUŞLARINA YÖNELİK DESTEKLER

DESTEKLER/YARARLANICILAR	Şirketler	E-İhracat Konsorsiyumları	Perakende E-Ticaret Siteleri	B2B Platformlar	Pazaryerleri	İşbirliği Kuruluşları	Uygulanacak Ülkeler
Proje Bazlı E-İhracat Destekleri							
Sektörel Ticaret, Alım Heyetleri ve Sanal Heyetler *	?	?	?	?	?	?	Tüm Ülkeler
E- İhracatı Geliştirme Projeleri	?	?	?	?	?	?	Tüm Hedef Ülkeler
E- İhracat Tanıtım Projesi	?	?	?	?	?	?	Tüm Ülkeler
Türkiye E-İhracat Platformu	?	?	?	?	?	?	Tüm Ülkeler
İŞBİRLİĞİ KURULUŞLARI							
	Türkiye İhracatçılar Meclisini, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliğini, Dış Ekonomik İlişkiler Kurulunu, ihracatçı birliklerini, Ticaret ve/veya Sanayi Odalarını, Organize Sanayi Bölgelerini, sektörel çatı kuruluşlarını, mala ilişkin e-ticaret sektörlerinde faaliyet gösteren dernekleri, birliklerini ve E-İhracat Konsorsiyumlarını						
	Proje Bazlı Desteklerde doğrudan faydalanıcı olmayıp proje kapsamında yer alacak faydalanıcılar						

* En az sekiz şirket katılımı zorunludur.

HEDEF ÜLKELER

Küresel e-ticaretin %86'sı 18 hedef ülke tarafından gerçekleştirilmektedir



A.B.D.	Hindistan
Arjantin	Japonya
Avustralya	Kanada
Brezilya	Malezya
Endonezya	Meksika
Filipinler	Singapur
Güney Afrika	Tayland
Güney Kore	Vietnam
Çin Halk Cumhuriyeti	Mısır

+ %20



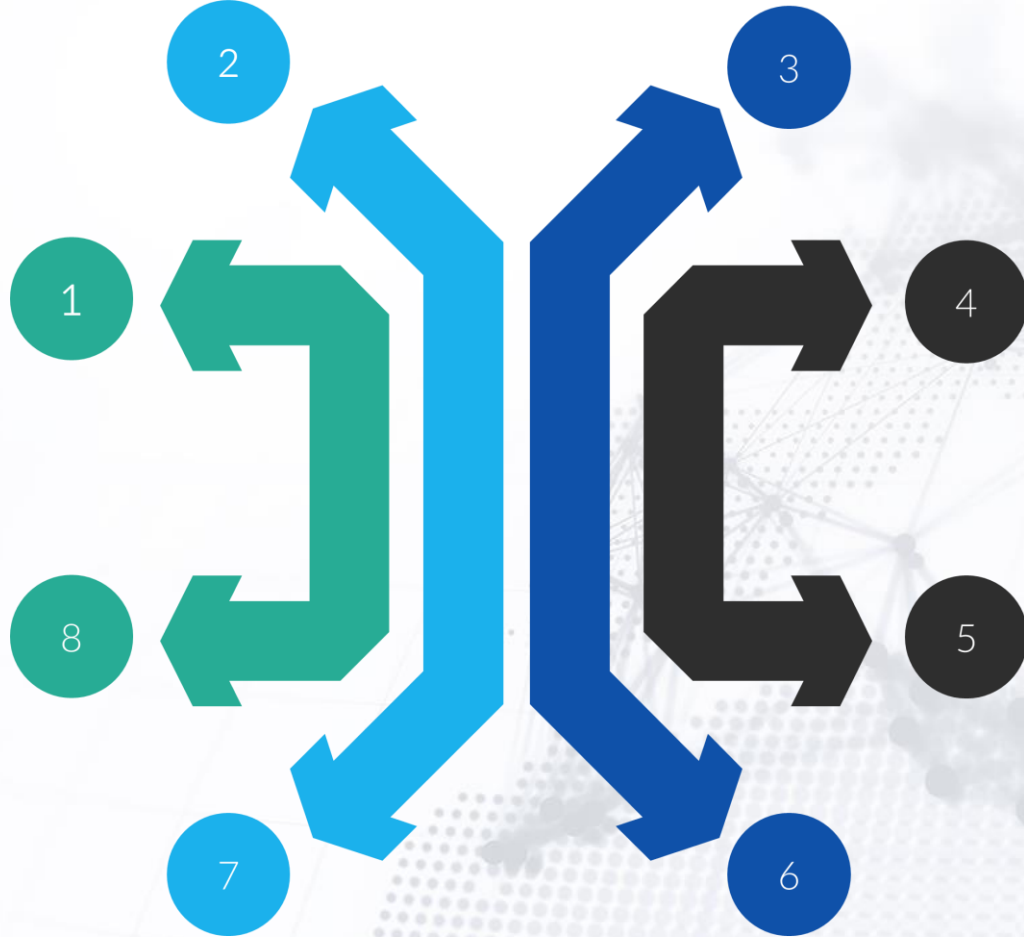
Özel Destekler:

Çevrimiçi Mağaza, ETP Danışmanı ile Pazaryeri Komisyonu



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

DİKKAT EDİLECEK HUSUSLAR



- İhracatçı birliğine üye olmak gerekmektedir,
- Sadece bir yararlanıcı statüsü olacaktır,
- Uzaktan erişim entegrasyon bilgisi sunulacaktır,
- Listelenecek ürünler için KTÜN bilgisinin, üretim yerinin (ülke) ve tescilli marka bilgisinin pazaryeri ürün listeleme sırasında girmeyi unutmayın!
- Markanızın yurt içi tescil belgesinin, başvuru sahibi yararlanıcı adına olması gerekmektedir,
- Destek için uygulanacak süre, ön onay tarihini takip eden ayın ilk günü ile başlamaktadır,
- Bu tarihten sonra gerçekleştirilen faaliyetlere ilişkin harcamalar destek kapsamında değerlendirilmektedir,
- Destek kapsamındaki harcama belgelerini çeyrek dönemler itibarıyla sunar.

*** GENELGE EKLERİ İLE BİR BÜTÜNDÜR !**



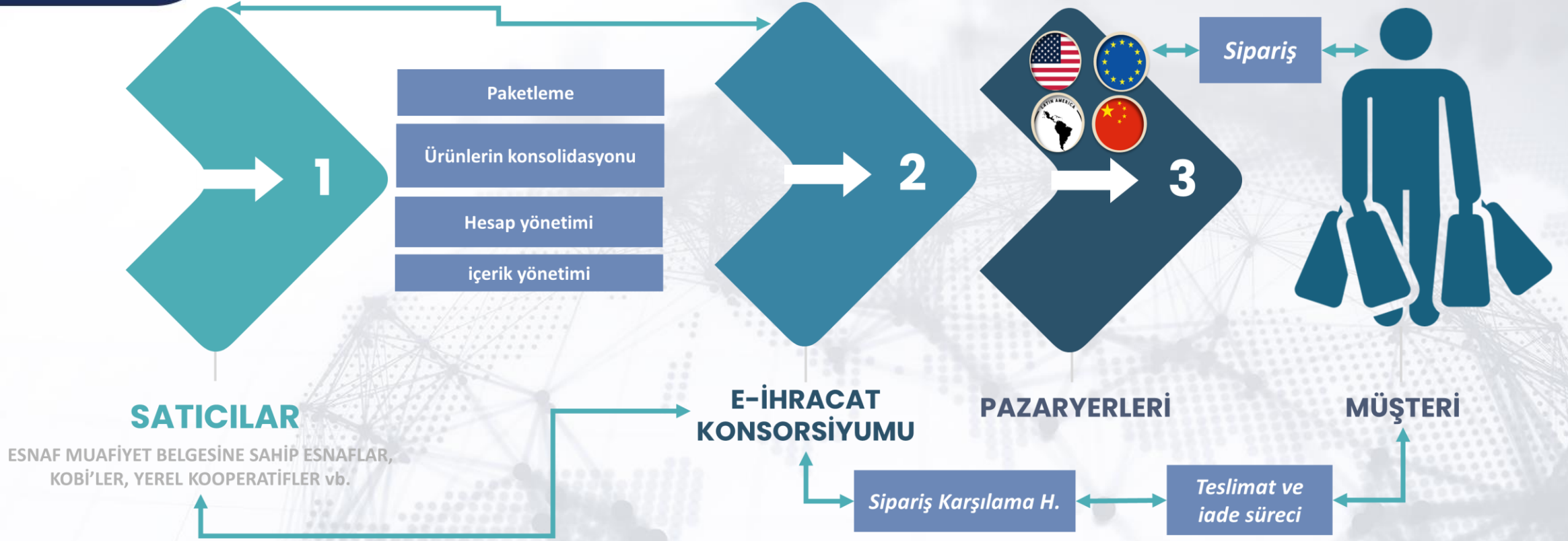
T.C. TİCARET BAKANLIĞI

E-İHRACAT KONSORSİYUMU



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI

E-İHRACAT KONSORSİYUMLARI



E-ihracat Konsorsiyumları: E-ihracatı uçtan uca yapabilen, doğrudan tüketiciye ulaşan e-ticaret satış modellerine, yeterli insan kaynağı ve bilgi birikimine sahip, yurt dışı depolama dağıtım ve/veya iade yönetim imkânları ile yurt dışı pazaryerleri entegrasyonu olan ve imalatçı şirketlerin üretimlerini e-ihracata yönlendirmek üzere Bakanlıkça E-ihracat Konsorsiyumu statüsü verilen şirketleri ifade eder.

Amaç: E-ihracat Konsorsiyumları modeli ile e-ihracatın konsolide edilmesi, kaynakların etkin kullanımı ile hızlı teslimatın sağlanması hedeflenmektedir. Bu model ile Konsorsiyumlar bölgesel e-ticaret sitelerine, KOBİ'ler ise doğrudan ihracat modeline geçeceklerdir.



T.C. TİCARET BAKANLIĞI

TEŞEKKÜR EDERİM

**E-İhracat, Dijital Pazarlama, Davranışsal Kamu
Politikaları ve Yeni Nesil Teknolojiler Daire
Başkanlığı**

e-ihracat@ticaret.gov.tr