



Kamu 'Yapay Zekâ Ekosistemi/2023'

çağrısı başvuruya açıldı...

Hisarcıklıoğlu: "Ticari krediler aniden ve çok sert bir şekilde kesilmemeli"

Başkan Zeytinoğlu:
Yeni alanlarda, yeni yatırımlarla, çalışan sayısını artırmalıyız

Kocaeli Savunma Sanayi A.Ş.
IDEF 2023'te
'Millileştirmenin Altın Çağı Ödülü'nü aldı

KOCAELİ İŞ DÜNYASI
EKONOMİYİ DEĞERLENDİRDİ



YARINLARIMIZA SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK İLE DEĞER KATIYORUZ

35 yıldır olduğu gibi hayata yenilik,
geleceğe değer katmaya devam ediyoruz.
35. yılımızı gururla kutluyoruz.



14



30



16



22

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu:
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Oda Haberleri:
Eylem Selvi Arı

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00

A nadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:
Genel Yönetmen
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü
Umutcan Akbay

Editör Görsel Yönetmen
Belma Özgen Melis Çiğçinoğlu

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 413. Sokak
18/A Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 09 - 40
www.anadolubasinmerkezi.com

bu sayıda...

- 4 KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu: Yeni alanlarda, yeni yatırımlarla, çalışan sayısını artırmalıyız.
- 6 Hisarcıklıoğlu: "Ticari krediler aniden ve çok sert bir şekilde kesilmemeli"
- 8 Kamuda 'yapay zeka' çağrıları başladı
- 10 Gebze OSB – Darıca Metro Hattı ray kaynak töreni gerçekleştirildi
- 11 Bakan Işıkhân'dan Kocaeli'de fabrika ziyareti
- 12 Vali Yavuz, Kocaeli Üniversitesi Teknopark'ı ziyaret etti
- 14 Sabancı, sürdürülebilirlikle bağlantılı yatırımlarını 2027 sonuna kadar 5 milyar dolara ulaştıracak
- 16 Koç Holding 2023'ün ilk yarısında başarılı performansını sürdürdü
- 18 Hayallerle değil, hedeflerle ileriye: Yasa Elektrik
- 20 Yalın dönüşüm desteği uygulamaya alındı
- 21 Kocaeli Üniversitesi'nden Farplas AR-GE merkezine ziyaret
- 22 Logo Yazılım'ın 2023 ilk yarı satış gelirleri geçen yıla oranla yüzde 61 artış gösterdi
- 23 Hyundai ve Seul Üniversitesi 'Pil Araştırma Merkezi' açıyor
- 24 İş dünyası Kocaeli temsilcileri ekonomideki son gelişmeleri değerlendirdi
- 28 TUSAŞ, GTÜ'de Havacılık İleri Araştırmalar Laboratuvarı'nı kurdu.
- 29 Perakendecilik Medisi ithalata dayalı maliyetleri ele aldı
- 30 Marmara'ya hayat verecek proje Türkiye'de ses getirdi
- 32 Zeytinoğlu: AB ile ilişkilerin geliştirilmesi kararını çok olumlu buluyoruz
- 37 Ticaret Bakan Yardımcısı Ö. Volkan Ağar: Türkiye 5 yıllık yeni bir kalkınma ve istikrar dönemine girdi
- 40 Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi
- 44 Başkan Zeytinoğlu, Ticaret Bakanı'nı ziyaret etti
- 44 İl Emniyet Müdürü, Başkan Zeytinoğlu'nu ziyaret etti
- 45 Başkan Zeytinoğlu, Kocaeli İş Dünyası Buluşmaları'nda
- 46 Nükleer santralden, asma köprülere hayatı kolaylaştıran parçalar üretiyor... Tasarımcı, mucit 'Sertçelik'
- 48 Ayhan Zeytinoğlu, İKV'de güven tazeledi
- 50 İKV'den GTO Başkanı Aslantaş'a önemli görev
- 50 ABİGEM Olağan Genel Kurul'u yapıldı
- 51 KSO'nun uyum projesi AB hibe desteği aldı
- 52 Kocaeli Savunma Sanayi Şirketi ödül aldı
- 53 Savunma sanayinin büyük buluşması IDEF'23 yoğun bir ilgi ve katılım ile bitti
- 54 ÖzerÜrger Mimarlık Kocaeli'nde Kamusal Alan Projelerine İmza Atıyor
- 56 AB Üyelik Hedefinde Canlanma Mümkün mü? Olasılıklar ve Sınırlar...
- 58 ABİGEM iş birliği teklifleri



24



25



26



26

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu: Yeni alanlarda, yeni yatırımlarla, çalışan sayısını artırmak zorundayız

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu Türkiye'nin yeni yatırımlarla çalışan sayısını artırmak zorunda olduğunu söyledi. Yeni yatırımlar için yeni yatırım alanları açılması gerektiğine işaret eden Ayhan Zeytinoğlu Türkiye'de 31.6 milyon kişinin istihdam edildiğini, istihdam oranının yüzde 48.4 milyon kişi olduğunu belirterek 85 milyon nüfuslu bir ülke için çalışan sayısının yetersiz olduğunu söyledi. Türkiye ile aynı nüfusa sahip Avrupa ülkelerinde çalışan sayısının çok daha fazla olduğunu hatırlatan Ayhan Zeytinoğlu çalışan sayısının düşük olması nedeniyle işsiz sayısının düşük görünmesinin yanıtı olduğunu söyledi.

Türkiye'nin her yıl 1 milyondan fazla kişi için iş yaratması gerektiğine dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu, istihdamın yükünü çeken Marmara Bölgesi'nde alternatif üretim alanlarının oluşturulması gerektiğini vurguladı. Kocaeli'nin de yeni sanayi parsellerine ihtiyaç duyduğunu ifade eden Ayhan Zeytinoğlu: "Bir üretim üssü olan Kocaeli'nin dar bir alanda üretim faaliyetinde bulunuyor. Kocaeli'nin 339 bin 700 hektar iken ilimizdeki sanayi alanları toplamı 6 bin 487 hektar. Yabancı sermaye için bir cazibe merkezi olan Kocaeli'ye yeni ve büyük yatırımların gelmesi için yeni alanlara ihtiyaç var." dedi.

Kocaeli'nin üretim altyapısı ile yerli ve yabancı sanayi kuruluşları için sahip olduğu cazibenin geliştirilmesi gerekliliğine de vurgu yapan Ayhan Zeytinoğlu, zaman ve maliyetten tasarruf ve hız için yük taşımacılığının, bunun için de yeni akslarla demiryolları altyapısının geliştirilmesi gerektiğine vurgu yaptı. Başkan Zeytinoğlu bu şekilde başta Güney Marmara olmak üzere Marmara Bölgesi'nde oluşturulması planlanan yeni üretim alanlarının birbirine bağlanacağını, bölgesel cazibenin artacağını söyledi.

Ayhan Zeytinoğlu güncel ekonomik gelişmelere ilişkin olarak da değerlendirmelerde bulundu:

DIŞ TİCARET

Temmuz ayında ihracat yüzde 8,4 artışla 20 milyar 93 milyon dolar olarak gerçekleşti. Bu, Avrupa'da tatil dönemi ve üretim durgunluğu olmasına rağmen en yüksek temmuz ayı ihracatı.

En fazla ihracat yapılan ilk beş ülke yüzde 12,7 ihracat artışı ile 1 milyar 677 milyon dolar ihracat yapılan Almanya oldu. Yüzde 23 artış ve 1 milyar 103 milyon dolar ile İtalya ikinci sırayı aldı. İhracatın yüzde 15,5 gerilediği ABD, 1 mil-

yar 101 milyon dolar ile üçüncü sırada, ihracatın yüzde 2,1 geriledi Irak 979 milyon dolar ile dördüncü sırada yer aldı. İngiltere yüzde 5,1 düşüş ve 962 milyon dolarlık ihracatla beşinci sırayı aldı.

Temmuz ayında ithalat yüzde 11,1 artışla 32 milyar 476 milyon dolar olarak gerçekleşti. Yatırım malları ithalatı yüzde 54,7 artışla 5,1 milyar dolar olurken, hammadde ithalatı yüzde 3,9 gerileyerek 22,6 milyar dolar oldu. Tüketim malları ithalatı yüzde 99,7 artışla 4,7 milyar dolara çıktı. Üretim ve yatırıma yönelik artışları olumlu bulurken, tüketim malları ithalatında daha dikkatli davranılması gerektiğini düşünüyoruz.

Dış ticaret açığı yüzde 15,7 artışla 12 milyar 383 milyon dolar olarak gerçekleşti. Dış ticaret açığı 2022 temmuz ayında 10,7 milyar dolara olmuştur.

KREDİYE ERIŞİM

İhracatçıların krediye erişimi açısından olumlu bir gelişmeyi paylaşmak istiyorum. MB, ihracatçının reeskont kredisi için bankaların günlük limitini 5 kat arttırarak 300 milyon TL'den 1,5 milyar TL'ye çıkardı.

Ayrıca, TCMB'nin sadeleşme süreci kapsamında reeskont kredilerinde yüzde 30 ilave döviz satış şartı ve önden döviz satış şartı gibi koşullar kaldırıldı.

KOCAELİ DIŞ TİCARETİ

Kocaeli Gümrüklerinden aldığımız verilere göre temmuz ayında Kocaeli'den gerçekleşen ihracat yüzde 16,6 artışla 3 milyar 364 milyon dolar, ithalat ise yüzde 26,2 artışla 7 milyar 729 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Yedi aylık döneme baktığımızda ihracat yüzde 0,4 düşüşle 22 milyar 24 milyon dolar, ithalat yüzde 13,6 artışla 47 milyar 238 milyon dolar olarak gerçekleşti.

CARİ DENGİ

Haziran ayında cari denge 674 milyon dolar fazla vererek yıllık 56 milyar 491 milyon dolara geriledi. Fazla verilmesinde ana etken dış ticaret açığındaki daralma. Turizm gelirleri de geçen yılın üzerinde. Geçen haziranda 6,42 milyar dolar olan dış ticaret açığı 3,69 milyar dolara geriledi. Hizmet gelirleri ise 4,86 milyar dolardan 3,69 milyar dolara 5,01 milyar dolara çıktı. Bu arada temmuz ayında dış ticaret açığındaki artış cari açığa yansıtacak, turizm gelirlerinin katkısı da açığı sınırlayan bir unsur olacaktır.

ENFLASYON

Enflasyon verilerine baktığımızda temmuz ayında TÜFE aylık yüzde 9,49 artışla yıllık yüzde 47,83 olarak gerçekleşti. ÜFE aylık yüzde 8,23 artışla yıllık yüzde 44,50 oldu. bu artışlarda döviz kurlarındaki yükselişin enflasyona etkisini görüyoruz. Nitekim geçen aya göre yıllık TÜFE 9,62 puan, yıllık ÜFE 4,08 puan artış gösterdi. Ağustos ayında da yükselişin enflasyona yukarı yönlü yansımalarının devam edeceğini düşünüyoruz.

ENFLASYON HEDEFİ

Ayrıca, 27 temmuzda TCMB Başkanı Hafize Gaye Erkan tarafından yılın üçüncü enflasyon raporunun sunumu yapıldı. Buna göre daha önce yüzde 22,3 olan 2023 enflasyon tahmini yüzde 58'e yükseltildi.

Diğer taraftan, 20 Temmuz'da TCMB, politika faizini 250 baz puan artırarak yüzde 17,5 seviyesine yükseltti. Yapılan açıklamada; parasal sıkılaştırma sürecinin devamına karar verildiği belirtildi.

KAPASİTE KULLANIMI

Temmuz ayı kapasite kullanım oranı geçen yıla göre 1,1 puan geriledi. Haziran ayına göre 0,3 puan artışla yüzde 77,1 oldu. Kocaeli'de ise hem geçen yılın aynı ayına göre, hem haziran ayına göre 0,2 puan azalarak yüzde 71,6 oldu.

SANAYİ ÜRETİMİ

Sanayi üretimi haziranda aylık yüzde 1,6, yıllık yüzde 0,6 artış gösterdi. Sermaye malı üretimi aylık yüzde 1, yıllık yüzde 20,6, yüksek teknoloji ürünleri aylık yüzde 15,7, yıllık yüzde 55,1 artarken, imalat sanayi ürünlerindeki aylık artış yüzde 2,3, yıllık artış yüzde 2,1 olarak gerçekleşti. Sektörlere bakıldığında sermaye malları ve yüksek teknoloji ürünlerindeki artışlar dikkat çekti. Sermaye malları üretiminde yıllık yüzde 20,6'lık, yüksek teknoloji ürünlerde yıllık yüzde 55,2'lik artışları katma değerli üretim ve geleceğe yönelik yatırım ve büyüme açısından değerli buluyoruz.

İŞSİZLİK

İşsizlik oranı haziranda yüzde 9,6 olarak gerçekleşti. İşsizlik bir önceki yılın aynı ayına göre 0,8 puan geriledi, mayıs ayına göre 0,1 puan arttı. Mayıstan hazirana nüfus 48 bin kişi artarken, istihdam edilenler 363 bin kişi geriledi.

Haziran itibariyle toplam istihdam edilenler 31 milyon 291 bin kişi. Her zaman dile getirdiğimiz, nüfusumuza oranla bunun daha yüksek seviyelere ulaşması gerektiğini düşünüyoruz.

Ekonomim Gazetesi yazarlarından Alaattin Aktaş'ın tespitini paylaşmak istiyorum. Avrupa Birliği'nde yüzde 74.7 olan işgücüne katılma oranını bizim verilerimize uyarlarsak işsizlik oranı yüzde 35.9'a yükselecekti.

Bizdeki 15 ve yukarı yaştaki nüfus olan 65.4 milyon nüfusun yüzde 74.7 oranındaki 48.9 milyonu çalışmak istemiş ve işgücü piyasasına girmiş olsaydı,

çalışmak isteyenlerin 31.3 milyonu iş bulmuş olacağından ve 48.9 milyonun 17.6 milyonu işsiz kalmış sayılacağından, işsizlik oranı yüzde 35.9'a yükselecekti.

Bu sonuç çalışmak isteyen sayısının düşüklüğüne bağlı olarak işsizlik oranımızın düşük görüldüğünü gösteriyor.

Bunun yanında; Avrupa Birliği ortalamasında yüzde 74.7 olan işgücüne katılma oranı Avrupa'daki bazı ülkelerde çok daha yüksek. (İsviçre yüzde 83.5 / Almanya yüzde 79.7 / İzlanda yüzde 79.6 / İngiltere yüzde 79.2 / İsveç yüzde 78.5 / Hollanda yüzde 75.7)

BÜTÇE

Temmuz ayında bütçe gelirleri 504.41 milyar TL, bütçe giderleri 455.84 milyar TL olarak gerçekleşti. Giderlerdeki artış yüzde 74.7 olurken, gelirlerdeki artış yüzde 156.1 oldu. Gelirlerdeki artış oranının giderlerin üzerinde gerçekleşmesiyle bütçe temmuzda 48.57 milyar TL fazla verdi. Bu gelişmeyle ocak-temmuz dönemi bütçe açığı ise 434.65 milyar TL'ye geriledi. Denk bütçe önemli. Ancak bu şekilde daha düşük maliyetle daha fazla kredi imkanına kavuşabiliriz. Bütçede verilen fazlada vergi gelirlerinin katkısı dikkat çekiyor. Ancak bazı kalemlerdeki artışların tek seferlik olduğundan önümüzdeki aylarda bütçeyi bu ölçüde desteklemeyeceğini de biliyoruz. Vergi gelirleri temmuz ayında geçen yılın aynı ayına göre yüzde 166.7 artışla 450.31 milyar TL ile olarak gerçekleşti. Alt kalemlerine baktığımızda, gelir ve kazanç üzerinden alınan vergilerde yüzde 162.3, dahilde alınan KDV'de yüzde 438.1, ÖTV'de yüzde 130.3'lük artışlar var. Yine ithalat artışına bağlı olarak, ithalden alınan KDV'de de yüzde 96.2'lik artış var. Giderler tarafına baktığımızda, cari transferler kaleminde yüzde 40.4, mal ve hizmet alım giderlerinde yüzde 123.8, sermaye giderlerinde yüzde 40.6 ve sermaye transferleri kaleminde yüzde 455.5'lik artışlar olduğu görülmüyor.





Hisarcıkloğlu: “Ticari krediler aniden ve çok sert bir şekilde kesilmemeli”

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, KOBİ kredilerinde yaşanan daralmanın zincirleme etkiyle ülkenin ve sektörlerin tamamına olumsuz yansıdığını belirterek, “Buna dikkat edilmesi gerekiyor. Türkiye’nin önceliği mevcut üretim kapasitesini korumak olmalı. Ticari krediler aniden ve çok sert bir şekilde kesilmemeli. Reel sektörün finansmana erişim taleplerine toptancı bir şekilde olumsuz bakılmamalı.” dedi.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Meclisi’nin temmuz ayı olağan toplantısı, “Sanayimizin ve Üretim Hayatımızın Sorunlarının Çözümünde Çatı Örgütümüz TOBB’un Rolü, Önemi ve Beklentilerimiz” ana gündemi ile Odakule Fazıl Zobu Meclis Salonu’nda gerçekleştirildi.

Toplantıya TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu, İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan ve meclis üyeleri katıldı.

Toplantıda konuşan Hisarcıkloğlu, milli gelir içinde sanayinin payının yüzde 27’ye geldiğini ve son

20 yılın en yüksek düzeyine ulaştığını söyledi.

Sanayi yatırımlarındaki gelişmenin bir göstergesi niteliğindeki OSB sayısının son 20 senede 191’den 393’e yükseldiğini bildiren Hisarcıkloğlu, “OSB’si olmayan ilimiz kalmadı. Yine imalat sanayi yıllık ihracatı 240 milyar doları aşarak rekor kırdı. Tüm bu başarılarda belki de en büyük pay sizlere ait. Yine sizlerin gayretleriyle, İstanbul Sanayi Odamız, faaliyetlerini ve kurumsal kapasitesini her geçen sene genişletiyor. İnovasyondan çevreye, teknolojiye kadar pek çok alanda, kapsamlı çalışmalar yaparak sanayimize yeni ufuklar ve imkânlar kazandırıyor. KOBİ’lerimizin gelişmesine ve büyümesine destek oluyor. İşte tüm bunlar, sanayinin baş şehrine yakışan, çağdaş bir hizmet anlayışıdır.” ifadelerini kullandı.

Hisarcıkloğlu, uzun vadeli yatırım finansman imkanlarının çoğaltılması gerektiğini dile getirerek, “Merkez Bankası’nın yatırım kredileri devam ettirilmeli, hatta teknoloji projeleri

için kapasitesi artırılmalıdır. Zira cari açığımızı azaltmak, küresel tedarik zincirlerinden daha büyük bir pay almak için dev ölçekli kilit teknoloji yatırımlarına ihtiyaç var. Teşvik sistemimizi de buna göre yeniden tasarlamalıyız. Togg benzeri en az 5 sivil teknoloji yatırımını ülkemize kazandırırsak, teknolojiye çok büyük atılım yapacağımız kanaatindeyiz.” değerlendirmesinde bulundu.

- “Togg’da seneye ihracata başlayacak ve bayrağımızı dünya pazarlarına taşıyacağız”

Hisarcıkloğlu, 6 yıl önce Türkiye’nin Otomobili projesini başlattıklarını hatırlatarak, “Kimse ortaya çıkmazken, 5 babayiğiti bir araya getirip yola çıktık. Tarihimizde ilk defa, fikri mülkiyet haklarının tamamı ülkemize ait olan otomobili ürettik. 60 yıllık yerli ve milli otomobil rüyamızı hayata geçirdik. Togg ile sadece otomobil üretmekle kalmadık. Elektrikli, akıllı ve otonom teknolojilerle dönüşen yeni mobilite ekosistemine de öncülük ediyoruz. Togg’un mart

ayında başlayan yurt içi satışlarda, üretimin 6 katından fazla talep geldi. Bu da halkımızın teveccühünü ve inancını gösterdi. Seneye inşallah ihracata başlayacak ve bayrağımızı dünya pazarlarına taşıyacağız. Bu hayal hepimizindi, gerçekleştirmenin gururunu da hep birlikte yaşayacağız." şeklinde konuştu.

İş dünyası öngörülebilirlik istediğini ve geleceğe dair yol haritası beklediğini işaret eden Hisarcıkloğlu, şunları kaydetti: "İş planları yapmak, önümüzü görmek ve böylece güven içinde ilerlemek için kamu tarafından ekonomiye ilişkin orta ve uzun vadeli planların kamuoyuyla paylaşılması önemlidir. İşte bu kapsamda da geçen hafta, Cumhurbaşkanı Yardımcımız sayın Cevdet Yılmaz ile bir araya geldik. Ekonominin yol haritası niteliğindeki ve eylül ayında açıklanması beklenen Orta Vadeli Program'a dair önerilerimizi ilettik. Elbette sanayimizin ayakta kalması ve büyümeye devam etmesi için, makroekonomide istikrarın ve güvenin sağlanması ön şarttır. Yeni ekonomi yönetiminin bu yönde hareket ederek, para politikasında başlattığı normalleşme adımlarını memnuniyetle karşıladık.

Özellikle KOBİ kredilerinde yaşanan daralma, zincirleme etkiyle ülkenin ve sektörlerin tamamına olumsuz yansıyor. Buna dikkat edilmesi gerekiyor. Türkiye'nin önceliği mevcut üretim kapasitesini korumak olmalı. Ticari krediler aniden ve çok sert bir şekilde kesilmemeli. Reel sektörün fi-

nansmana erişim taleplerine toptancı bir şekilde olumsuz bakılmamalı. Dün bu kapsamda önemli bir gelişme yaşandı. Reeskont kredilerinin hacmi ve Kobilere ayrılan pay artırıldı, erişim şartları kolaylaştırıldı. Yüzde 30'luk ilave döviz satış zorunluluğu kaldırıldı. Tüm bu sadeleştirme adımlarını olumlu karşılıyor ve devam etmesini temenni ediyoruz."

- "Vergi sisteminin reforma ihtiyacı var"

Rifat Hisarcıkloğlu, Türkiye'de vergi sisteminin reforma ihtiyacı olduğuna dikkati çekerek, "Gerçekten çok karmaşık bir vergi sistemimiz var. Üstelik her geçen yıl daha da karmaşık hale getiriyoruz. Suistimal eden az sayıda kötü örnek yüzünden, milyonlarca mükellefin hayatını daha da zorlaştırıyoruz. Bu da vergi uyumsuzluklarını giderek artırıyor. Bu yaklaşımı değiştirmemiz lazım. KDV sistemimiz de maalesef özel sektör için bir finansman sorunu haline gelmiştir. İndirilemeyen KDV'nin her yıl sonunda iadesi sağlanmalı, birikmiş-devreden KDV stokuna mahsup imkanı getirilmeli ve KDV iadesinde daha basit bir sisteme geçilerek iade süreçleri hızlandırılmalıdır. Gelir vergisi basamakları, geçmiş enflasyon dikkate alınarak yeniden düzenlenmelidir." diye konuştu.

- İSO Başkanı Erdal Bahçivan

İSO Başkanı Erdal Bahçivan ise büyüme, fiyat istikrarı ve finansal

istikrar amaçları arasında çelişkilerin arttığı ve manevra alanının daraldığı bir ortamda, para politikası hataları ve sistemik finansal dalgalanmaların temel riskler olarak öne çıktığını küresel faizlerdeki artışın tüm ekonomiler üzerindeki baskıyı artırdığını ifade etti.

Türkiye'de iç tasarrufların büyümeyi finanse etmekte yetersiz kaldığını belirten Bahçivan, şu değerlendirmelerde bulundu: "Uluslararası sermaye girişlerinin kalıcı ve sağlıklı bir yapı arz etmesi, bilhassa doğrudan nitelikli yatırımların finansmandaki payının artırılması, her zamankinden daha önemli. Bu bağlamda geçtiğimiz günlerde Körfez ülkelerine gerçekleştirilen resmi ziyaretler kapsamında savunma sanayi, teknoloji, yenilenebilir enerji gibi pek çok alanda yatırım, ticaret ve dış finansmana yönelik sağlanan anlaşmalar ülkemiz adına umut verici.

İsveç'in NATO'ya katılımına ilişkin sağlanan uzlaşma da ülkemizin dış ilişkilerde bir normalleşmenin işaretini vermesi bakımından kıymetli. Oluşan bu pozitif iklimin de desteğiyle, başta Gümrük Birliği'nin güncellenmesi olmak üzere, AB ile yaşadığımız sorunların çözüm yoluna girmesi en büyük temennimiz. Bilhassa iş insanlarımız için son dönemde en ciddi engellerden biri haline gelen vize sorunu konusunda acil rahatlatıcı adımlar atılması gerektiğini yeniden hatırlatmak istiyorum."



Bakan Kacır G20 Dijital Ekonomi Bakanları toplantısında Türkiye'nin dijital yeteneklerini anlattı



Kacır, Türkiye olarak dijital kapsayıcılık adına Dijital Kamu Altyapısına önem verdiklerinin altını çizerek, vizyonlarının kamu hizmetlerinin ülkenin her köşesine ulaşmasını sağlamak olduğunu vurguladı.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, Hindistan'da Türkiye'nin dijital kamu altyapısı, dijital ekonomide güvenlik ve dijital beceriler alanlarındaki çalışmalarını G20'nin dijital ekonomi bakanlarına anlattı.

Bakan Kacır, Hindistan'ın Bengaluru kentinde düzenlenen G20 Dijital Ekonomi Bakanları Toplantısı'nda, "Dijital Kamu Altyapısı, Dijital Ekonomide Güvenlik ve Dijital Beceriler" başlıklı oturumlarda konuşma yaptı.

Kacır, Türkiye olarak dijital kapsayıcılık adına Dijital Kamu Altyapısı-

na önem verdiklerinin altını çizerek, vizyonlarının kamu hizmetlerinin ülkenin her köşesine ulaşmasını sağlamak olduğunu vurguladı.

E-Devlet'in bugüne kadar 990 kurumun 7 bini aşkın hizmetinin yaklaşık 64 milyon kullanıcıya ulaştırılmasına yardımcı olduğunu anlatan Kacır, "Bir diğer entegre hizmet olan e-Nabız, sağlık sektöründe ezber bozan bir hizmettir. e-Nabız, tedavi konumundan bağımsız olarak vatandaşların tıbbi bilgilerini tek bir merkezi konumdan yönetmelerine olanak tanır." dedi.

DİJİTAL EKONOMİDE GÜVENLİK

Bakan Kacır, dijital güvenliğin tüm paydaşlar ve ülkeler için birincil öncelik olduğunu belirterek, şöyle konuştu:

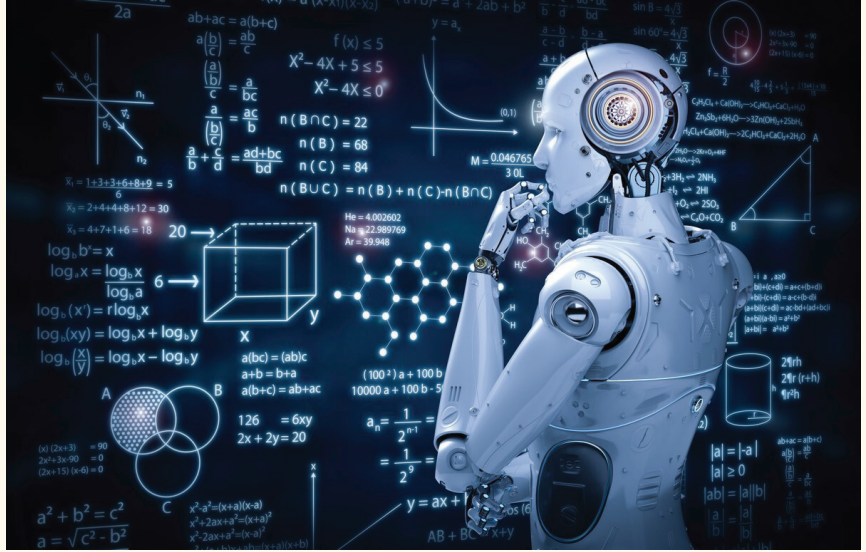
"Siber saldırılar ve veri ihlallerinin bireyler, işletmeler ve hükümetler üzerinde geniş kapsamlı sonuçları ve etkileri olabilir. Dijital ekosistemin herhangi bir seviyesindeki bir olay veya ihlal, tüm ekosistemi bozabilir. Güvenlik tehditlerini önlemek ve azaltmak için işbirliğine dayalı bir çabanın gerekli olduğuna inanıyoruz. Kapsamlı bilinçlendirme kampanyaları başlattık. Amacımız toplum, kamu ve özel sektördeki paydaşların eğitimi ve güçlendirilmesidir. Hedefimiz, gelişen dijital zorluklar karşısında iyi donanımlı ve dirençli, siber farkındalığa sahip bir toplum oluşturmak. Güvenli, emniyetli ve esnek bir dijital ekonomi oluşturmak için bir araya gelmeliyiz. Türkiye, güveni ve yeniliği teşvik eden ve vatandaşları güçlendiren güvenli ve esnek bir dijital ekonomi oluşturmak için tüm G20 ülkeleriyle birlikte çalışmaya hazır."

TÜRKİYE'NİN DİJİTAL BECERİLERİ

Kacır, Türkiye'nin dijital beceriler alanındaki çalışmalarına ilişkin, "Dünyanın en büyük havacılık ve teknoloji festivali TEKNOFEST ile nitelikli insan kaynağının yaygınlaşması için toplumun her kesiminde farkındalık oluşturduk." dedi.

Ortaokul ve lise öğrencilerine erken dijital beceri eğitimi sağlayan Deneyap Teknoloji Atölyeleri'nin olduğunu ifade eden Kacır, "Sektör Kampüste" programımız ile üniversite-sanayi iş birliğini sağlayarak üniversite çağından itibaren iş gücüne katılımı artırmak için dijital okuryazarlığı güçlendiriyoruz. Yapay zeka başta olmak üzere, algoritmik düşünme, robotik kodlama ve yazılım olmak üzere dijital beceriler yoluyla istihdamı teşvik etmeye yönelik çeşitli eğitim programlarımız ve projelerimiz var. Sanayinin dijital dönüşümünü gerçekleştirmek için mevcut iş gücüne model fabrikalar ve dijital dönüşüm merkezlerinde eğitim olanakları sağlıyoruz." diye konuştu.

Öte yandan Bakan Kacır, G20 Dijital Ekonomi Bakanları Toplantısı marjında Türkiye'den gelen teknoloji girişimlerinin temsilcileri ve katılımcı ülkelerin bakanları ile görüşmeler gerçekleştirdi.



Kamuda 'Yapay Zeka' çağrıları başladı

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, TÜBİTAK Kamu Kurumları Araştırma ve Geliştirme Projelerini Destekleme Programı kapsamında "Kamu Yapay Zekâ Ekosistemi - 2023" çağrısının başvuruya açıldığını duyurdu.

Bakan Kacır; çağrının Ulusal Yapay Zekâ Stratejisi doğrultusunda kamu kurum ve kuruluşlarının ihtiyaç duyduğu yapay zekâ çözümlerinin geliştirilmesi, yapay zekâ alanındaki bilgi birikiminin bu çözümler için kullanılması ve yaygınlaştırılması amacıyla açıldığını kaydetti.

Kacır, "Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi Başkanlığının (CBD-DO) müşteri kurum olarak yer aldığı bu çağrıda Finans Teknolojileri, Akıllı Üretim Sistemleri, Akıllı Tarım, Gıda ve Hayvancılık, İklim Değişikliği ve Sürdürülebilirlik, E-Ticaret Teknolojileri ve Akıllı Eğitim Teknolojileri temalarına yer verildi. Bu temalardan da anlaşılacağı üzere hayatımızın en ihtiyaç duyulan noktalarına yapay zekâ çözümleri getirilmesinin önünü açıyoruz. Türkiye Yüzyılı hedeflerini gerçekleştirirken bunu teknolojiyi en iyi kullanan ülkelerden biri olarak hatta bu alanda gündemi belirleyen ülkelere birisi olarak yapacağız. Araştıran geliştiren ve ülkemize yararlı olmak için gayret sarf eden tüm araştırmacılarımızın yanındayız. Milli Teknoloji Hamlesi ışığında ülkemizi bilim ve

teknolojide hak ettiği yere hep birlikte getireceğiz." dedi.

Çağrının TÜBİTAK ARDEB'e bağlı Kamu Araştırmaları Destek Grubu (KAMAG) tarafından yayımlandığını belirten TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Hasan Mandal da "Bu çağrıda, proje başvurusu yapacak konsorsiyumun TÜBİTAK BİLGEM Yapay Zekâ Enstitümüz (YZE) ile başvuru öncesi bir iş birliği protokolü imzalaması gerekiyor. Kamu kurum ve kuruluşlarının çağrı kapsamında belirlenen ihtiyaçları YZE tarafından koordine edilecek. TÜBİTAK olarak bu çağrıyla bilgiyi üreten, bilgiyi geliştiren ve bilgiyi kullanan kurumların bir araya gelmesini hedefliyoruz." değerlendirmesinde bulundu.

Yapay Zeka Enstitüsü geliştirilen çözümlerin temel entegrasyonu-na destek olacak ve oluşacak bilgi birikiminin ekosisteme hızlı bir şekilde aktarılmasından sorumlu olacak. Proje başvurusu yapacak konsorsiyumların başvuru öncesi bir iş birliği protokolü imzalayarak başvuru esnasından TÜBİTAK'a sunmaları bekleniyor.

Daha önce de özel sektörün ihtiyaçları odaklı TÜBİTAK TEYDEB 1711 Yapay Zeka Çağrısı açılmış ve bu kapsamda 10 adet iş birliği platformunun desteklenmişti.

Çağrıya ilişkin detaylı bilgilere ve başvuru sistemine <http://ardeb-pbs.tubitak.gov.tr> bağlantısından ulaşılabilir.



Gebze OSB – Darıca Metro Hattı ray kaynak töreni gerçekleştirildi

15,4 kilometre uzunluğunda çift hat olarak inşa edilen proje ile 11 istasyonda hizmet verilecek. İnşa edilen toplam hat uzunluğu 30,8 km olacak. Tasarım hızı 90 kilometre olan araçlarla günde 330 bin yolcuya hizmet edecek. Proje, Gebze Organize Sanayi Bölgesi ile Darıca Sahili arasındaki yerleşimin yoğun olduğu bölgeleri metro konforunda birbirine bağlayacak

Kocaeli Gebze OSB – Darıca Metro Hattı Ray Kaynak töreni Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu'nun katıldığı bir törenle gerçekleştirildi.

Törene; Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu'nun yanı sıra Vali Yardımcısı Vali V. İsmail Gültekin, Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Durmuş Ünüvar, Kocaeli Milletvekilleri; Sadettin Hülagü, Veyсал Tipioğlu, Cemil Yaman, Kocaeli Büyükşehir Belediye Genel Sekreteri Balamir Gündoğdu, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Altyapı Yatırımları Genel Müdürü Dr. Yalçın Eyigün, Gebze Kaymakamı Mehmet Ali Özyiğit, Gebze Belediye Başkanı Zinnur Büyükgöz, Dilovası Belediye Başkanı Hamza Şayir, firma yetkilileri ve çok sayıda davetli katıldı.

Karşılama sonrasında proje çalışmalarına ilişkin bilgi verilmesi ve istasyon inşaat alanının incelenmesinin ardından tören; Ulaştırma ve

Altyapı Bakanlığı Altyapı Yatırımları Genel Müdürü Dr. Yalçın Eyigün'ün konuşmalarıyla devam etti.

Daha sonra Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu açıklamalarda bulundu.

Kocaeli'yi Ulaşım Anlamında Dünyaya Entegre Eттіk

Türkiye'nin en önemli üretim ve ticaret merkezlerinden biri olan Kocaeli'de de hizmet ve eser fırtınası estiriyoruz diyen Bakan Uraloğlu: "Kocaeli, Avrupa-Ortadoğu arası geçiş koridoru üzerinde bulunması ve İstanbul'a yakınlığı ile sahip olduğu fırsatı çok iyi değerlendirmiş bir ilimiz. Ayrıca kara, deniz ve demiryolu ulaşımında sağladığı avantajlarla gelişimini sürdürmeye ve önemini korumaya devam edebilecek potansiyele de sahip. Ulaşım imkanlarının bu kadar çeşitli olması Kocaeli'yi çok cazip kılıyor. Bu nedendir ki yabancı sermayeli ve büyük ölçekli işlet-

meler en çok Kocaeli'yi tercih ediyor. Biz de Kocaeli için geliştirilen ulaşım projelerine de bu açıdan yaklaşıyoruz. Bugüne kadar Kocaeli'nin ulaşım ve iletişim altyapısı için yaklaşık 146 Milyar Lira üzerinde yatırım gerçekleştirdik. Kocaeli'yi ulaşım anlamında dünyaya entegre ettik ve tam anlamıyla uluslararası bir ticaret merkezine dönüştürdük. Başta İstanbul olmak üzere tüm komşularına yüksek standartlı bölünmüş yollarla bağladık. 80 yılda yapılan 151 kilometre bölünmüş yol uzunluğunu 374 kilometreye çıkardık. İstanbul-İzmir ve Kuzey Marmara Otoyollarını tamamlayarak ilin dört bir yanını otoyol ağı ile sardık. Ankara-İstanbul Yüksek Hızlı Tren Hattı ile Kocaeli'yi de YHT ile tanıştırdık. Köseköy Gar sahasında 340 bin metrekarelik alan üzerinde Köseköy Lojistik Merkezinin ilk etabını açarak ithalat ve ihracat taşımalarına büyük bir ivme kazandırdık." dedi.



Bakan Işıkhhan'dan Kocaeli'de fabrika ziyareti

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Işıkhhan Kolsan Kocaeli Lastik Sanayi A.Ş. Fabrikasını daha sonra ise Lastik kurlama presleri ve lastik kalıpları alanında faaliyet gösteren Uzer Makina ve Kalıp San. A.Ş.'yi ziyaret etti.

2023 yılı Şehir Buluşmaları kapsamında çeşitli temaslarda bulunmak üzere ilimizi teşrif eden Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Işıkhhan ilin önemli sanayi kuruluşları ve fabrikalarını ziyaret etti.

İlk olarak Arslanbey'de bulunan ithalat ve ihracatta önemli payları ile Kocaeli ekonomisine, istihdamına büyük katkıları olan Kolsan Kocaeli Lastik Sanayi A.Ş. Fabrikasını daha sonra ise Lastik kurlama presleri ve lastik kalıpları alanında faaliyet gösteren Uzer Makina ve Kalıp San. A.Ş.'yi ziyaret etti.

Ziyaret öncesi toplantının yapılacağı salona geçerek üretim ve ihracata yönelik yapılan çalışmalar ile fabrikalarda yer alan tesisler hakkında fabrika yetkilileri tarafından bilgiler alan Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Prof. Dr. Vedat Işıkhhan'a Kocaeli Valisi Seddar Yavuz eşlik etti.

Tesis ziyaretleri esnasında iş başı yapan işçiler sohbet eden Bakan Işıkhhan ve Vali Yavuz yemek saatinde de işçilerle bir araya geldiler. İşçilerle yemek yiyen ve bir süre sohbet ederek istişarelerde bulunan Bakan Işıkhhan, işçilere işlerinde kolaylıklar dileyerek bir sonraki programlarına geçmek üzere alandan ayrıldı.

Fabrika ziyaretlerinde Bakan Işıkhhan'a Vali Seddar Yavuz, Kocaeli Milletvekili Radiye Sezer Katırcıoğlu, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Prof. Dr. Tahir Büyükakın, Vali Yardımcısı Salih Bıçak, Kartepe Kaymakamı Ömer Hilmi Yamalı, Kartepe Belediye Başkanı Av. Muhammet Mustafa Kocaman ve kurum müdürleri eşlik etti.





Vali Yavuz, Kocaeli Üniversitesi Teknopark'ını ve 'model fabrika' alanını ziyaret etti

Vali Yavuz, KOBİ'lerde verimlilik ve dijital dönüşüm sağlayarak rekabet gücünü artıracak olan Model Fabrika çalışmalarında katkısı bulunan kurum ve kuruluşlar ile emeği geçen herkese teşekkür etti.

Kocael Valisi Seddar Yavuz, valiliğin koordinasyonunda Sanayi ve Ticaret Odaları ile OSB'lerden sağlanan 29 Milyon TL kaynak ile inşaatı tamamlanan Kocaeli Üniversitesi Teknopark binasında incelemelerde bulundu.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın desteği ile kurulacak olan Kocaeli Model Fabrika alanında incelemelerde bulunan, yetkililerden bilgiler alan Vali Yavuz, daha sonra bugüne kadar yapılan çalışmalar üzerinde istişarelerde bulunmak üzere beraberindeki ile birlikte yönetim binasına geçti.

Burada başta KOBİ'ler olmak üzere sanayi işletmelerinde; yalın üretim ve dijital dönüşüm odaklı verimlilik artışı sağlayarak, işletmelerin katma değeri yüksek, ileri teknoloji ürünler üretebilme ve uluslararası seviyede rekabet edebilme kabiliyetine ulaşmalarına katkıda bulunmayı sağlayan Model Fabrika ile ilgili bilgilendirme ve istişare toplantısı

gerçekleştirildi.

Vali Yavuz, KOBİ'lerde verimlilik ve dijital dönüşüm sağlayarak rekabet gücünü artıracak olan Model Fabrika çalışmalarında katkısı bulunan kurum ve kuruluşlar ile emeği geçen herkese teşekkür etti.

Ziyarette Vali Seddar Yavuz'a Kocaeli Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü İlhan Aydın, Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Teknopark Genel Müdürü Elçin Dinçer eşlik etti.





YENİLİKÇİ OSGB



İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİ UZMANI

Yenilikçi Eğitim Ortak Sağlık Güvenlik Birimi Danışmanlık Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 60

Sabancı, sürdürülebilirlikle bağlantılı yatırımlarını 2027 sonuna kadar 5 milyar dolara ulaştıracak



Cenk Alper:
“Sürdürülebilirlik ekonomisini, değer odaklı ekosistemleri güçlendirecek, tüm paydaşlarımıza kalıcı fayda sağlayacak çok önemli bir fırsat olarak görüyoruz. Bu kapsamda, sürdürülebilirlikle bağlantılı yatırımlarımızı 2027 sonuna kadar 5 milyar dolara ulaştırmayı hedefliyoruz” ifadelerini kullandı.

Sabancı Holding, 2023 yılının ilk yarısına ilişkin finansal sonuçlarını açıkladı. İkinci çeyrek verileriyle birlikte, yılın ilk 6 aylık döneminde kombine satışlarını yüzde 61 artışla 265,8 milyar TL seviyesine yükselten Sabancı Holding'in konsolide net kârı ise 19,4 milyar TL oldu.

Özkaynak kârlılığında iyileşme ve güçlü nakit yaratımı sayesinde bilanço yapısını kuvvetlendirmeyi sürdüren Sabancı Holding, faaliyet kârı içerisinde döviz gelirlerinin payını yüzde 30 seviyesine ulaştırırken, 'yeni ekonomi' odaklı küresel büyüme stratejisi kapsamında da yatırımlarına kararlılıkla devam etti.

Konuyla ilgili değerlendirmesine 06 Şubat'ta yaşanan depremleri hatırlatarak başlayan Sabancı Holding CEO'su Cenk Alper, “Ülke olarak yaşadığımız bu acı karşısında, sahada insanımızın yanında olup, yaraların sarılmasına katkıda bulunmayı en büyük önceliğimiz olarak görüyoruz. Tüm Topluluk şirketlerimizle de büyük bir kararlılıkla bölgede yardım faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Bu kapsamda, Sabancı Vakfı, başlattığı eğitim seferberliği kapsamında 'Hatay'a 3 Ayda 3 Okul' sözünü yerine getirirken, Topluluk şirketlerimiz Brisa ve Enerjisa Enerji projeye, iki okulun yapımına destek vererek katıldı. Topluluk olarak, Sabancı GÖ-

nüllülerimiz ve şirketlerimizle, tüm yaralar sarılıncaya kadar sahada olacağız" dedi.

"SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK EKONOMİSİNİ FIRSAT OLARAK GÖRÜYORUZ"

Sabancı Holding'in birinci yarıyıl performansına ilişkin de görüşlerini paylaşan Cenk Alper, "Dinamik portföy yönetimi anlayışımız ve başarıyla yürüttüğümüz dönüşüm stratejimizle, bir yandan ana işlerimizi büyütürken aynı zamanda Topluluğumuza yeni büyüme alanları kazandırıyoruz. 2022 yılında açıkladığımız orta vadeli yol haritamız doğrultusunda, yatırımlarımızı ikiye katlarken, banka dışı yatırımlarımızın yüzde 25'lik bölümünü mevcut iş kollarımıza yönlendiriyor; yüzde 75'ini ise 'yeni ekonomi' olarak adlandırdığımız enerji ve iklim teknolojileri, ileri malzeme teknolojileri ve dijital teknolojiler alanlarında hayata geçiriyoruz. Sürdürülebilirlik ekonomisini, değer odaklı ekosistemleri güçlendirecek, tüm paydaşlarımıza kalıcı fayda sağlayacak çok önemli bir fırsat olarak görüyoruz. Bu kapsamda, sürdürülebilirlikle bağlantılı yatırımlarımızı 2027 sonuna kadar 5 milyar dolara ulaştırmayı hedefliyoruz" ifadelerini kullandı.

"İŞLERİMİZİ BÜYÜTÜRKEN ÇEVRESEL ETKİMİZİ GÖZETİYORUZ"

Sözden aksiyona geçmeyi önceliklendiren bir yaklaşımın sürdürülebilir gelecek için hayati bir önem taşıdığını sözlerine ekleyen Cenk Alper, "2050 net sıfır hedefimiz doğrultusunda, Sabancı Holding olarak Bilime Dayalı Hedefler Girişimi (SBTi) ile koordinasyon halinde 2030 yılına kadar doğrudan karbon emisyonlarımızı en az yüzde 42 seviyesinde azaltacağız. 2025 sonunda ise Holding olarak yüzde 15'lik azaltımı yakalamış olmayı amaçlıyoruz" dedi.

Cenk Alper, "2022 yılında enerji tüketimimizde yenilenebilir payını artırmak için tüm şirketlerimiz çalışmalarını hızlandırdı. Bir önceki yıla kıyasla, yenilenebilir elektriğin toplam elektrik tüketimimize oranı 3 katın üzerinde arttı. Bazı şirketlerimiz şimdiden %100 yenilenebilir elektrik kullanımına geçti. Ön-

müzdeki yıllarda da yeni ekonomi alanında yatırımlarımızı sürdürürken bir yandan çevresel etkilerimize odaklanmaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.

"HER ÜÇ RÜZGÂR VE GÜNEŞ SANTRAL YATIRIMINDAN BİRİNİ BİZ HAYATA GEÇİRECEĞİZ"

Topluluk şirketlerinin de tüm yatırım süreçlerinde sürdürülebilirliği pusula olarak kabul ettiğini ifade eden Cenk Alper şunları söyledi: "Enerji iş kolumuzda, Türkiye'de yenilenebilir enerji portföyümüzü büyütecek yatırımlarımıza kararlılıkla devam ediyoruz. 2022'de bir önceki yıla kıyasla %30 daha fazla yenile-



nebilir elektrik ürettik. Türkiye'de önümüzdeki 4 yılda yapılacak yaklaşık her üç rüzgâr ve güneş santral yatırımından birini Enerjisa Üretim olarak hayata geçireceğiz. Bu aynı zamanda Türkiye'nin kurulu rüzgâr gücü kapasitesini sadece kendi yatırımlarımızla 4 yılda yüzde 10 oranında artırmak anlamına geliyor. Başlattığımız yatırım hamlesi kapsamında, Sanayi ve Yapı Malzemeleri iş kollarımızda, ileri malzeme teknolojilerindeki gücümüzü pekiştiriyoruz. Kordsa İzmit tesisimizde, 22 milyon dolarlık yatırımlarımızın tümünü gelecek yıl devreye alacağız. Çimsa Mersin tesisimizde devam ettiğimiz, yaklaşık 42,5 milyon dolarlık kalsiyum alüminat çimento (CAC) yatırımımızı da bu yıl içerisinde tamamlamayı hedefliyoruz. Diğer yandan, Kurumsal Girişim Sermayesi Fonumuz Sabancı Ventures, bu dönemde sür-

dürülebilir enerji kaynakları ve suyu kullanarak yeşil hidrojen üreten ekipmanlar geliştiren SunGreenH2 girişimine yatırım yaptı. Girişimcilik ekosistemine ve açık inovasyona katkı sunmayı amaçlayan Sabancı ARF Almost Ready to Fly programımız da bu dönemde ilk mezunlarını verirken, sürdürülebilirlik alanındaki yenilikçi fikirlerini ticari boyuta taşımayı amaçlayan 8 girişime tohum yatırımı gerçekleştirdik. Programımızın ikinci uygulama dönemini de geçtiğimiz günlerde başlattık."

Türkiye'yi katma değerli üretimin merkezi yapacak bu yatırımların yanında, "Dünya'nın Sabancı'sı" vizyonunu güçlendirecek adımlar

attıklarını söyleyen Cenk Alper şöyle devam etti: "İklim teknolojilerinde yıkıcı inovasyonların parçası olma vizyonumuz doğrultusunda, farklı sektörlerde sürdürülebilirlik performansını iyileştirmek için uyumluluk izleme ve içgörü yazılımı geliştiren, San Francisco merkezli PulsESG girişimine yatırımlarımızı tamamladık. Ayrıca, Kordsa'nın Asya Pasifik bölgesindeki ilk teknik merkezinin açılışını da bu dönem içerisinde gerçekleştirdik."

"KURUMSAL SOSYAL SORUMLULUKTA DÜNYA LİDERİ UNVANIYLA ONURLANDIRILDIK"

Sabancı Topluluğu'nun insan ve toplum odaklı pozitif etkisini artırma yolunda öncü ve örnek projeleri hayata geçirmeye devam ettiğinin de altını çizen Cenk Alper, "Bu doğrultuda iki yıl önce başlattığımız Sabancı Cumhuriyet Seferberliği bugün Türkiye'nin en geniş katılımlı sosyal sorumluluk hareketine dönüştü. Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında, tüm Topluluk şirketlerimizle birlikte Cumhuriyetimize sahip çıkmaya; Cumhuriyeti ve Atatürk değerlerini sahada çalışarak yüceltmeye devam edeceğiz. Ayrıca projemizin, International CSR Excellence Awards'ta, 2023 Uluslararası Kurumsal Sosyal Sorumluluk Mükemmeliyet Altın Ödülü'ne layık görülmesinden ve Sabancı Holding'in 'Kurumsal Sosyal Sorumluluk Dünya Lideri' unvanıyla onurlandırılmasından büyük gurur ve mutluluk duyuyoruz" ifadelerini kullandı.

Koç Holding 2023'ün ilk yarısında başarılı performansını sürdürdü



Koç Holding Üst Yöneticisi (CEO) Levent Çakıroğlu, güçlenen likiditeleri ile önümüzdeki dönemde tüm paydaşları için uzun vadeli değer yaratma hedefiyle çalışmalarını sürdüreceklerini bildirdi

Koç Holding Üst Yöneticisi (CEO) Levent Çakıroğlu, güçlenen likiditeleri ile önümüzdeki dönemde tüm paydaşları için uzun vadeli değer yaratma hedefiyle çalışmalarını sürdüreceklerini bildirdi.

Şirketten yapılan açıklamaya göre, Koç Holding, 2023'ün ilk yarısına ilişkin finansal sonuçlarını açıkladı. Konsolide bazda 24,9 milyar dolar gelir elde eden Holding, aynı dönemde 1,6 milyar dolar kombine yatırım gerçekleştirdi. Böylece şirketin son 5 yıldaki yatırımları 10 milyar dolara ulaştı.

Açıklamada görüşlerine yer verilen Çakıroğlu, global belirsizlikler

ve zorlu piyasa koşullarına rağmen uzun vadeli değer yaratma hedefleri doğrultusunda yılın ilk yarısını da başarılı bir performans ile kapattıklarını belirterek, "Güçlü likidite ve bilançomuz, dayanıklı ve çeşitlendirilmiş portföy yapımız, çağın yetkinlikleriyle donattığımız insan kaynağımız, çevik yönetim anlayışımız ve en önemlisi ülkemizin geleceğine duyduğumuz inancımızla yatırımlarımızı kararlılıkla sürdürüyoruz." ifadelerini kullandı.

Koç Holding'in dinamik portföy yönetimi çerçevesinde son dönemde gerçekleştirdiği başarılı işlemlere dikkati çeken Çakıroğlu, şunları kaydetti: "Koç Holding olarak sahip

olduğumuz Yapı Kredi sermayesinin yüzde 6,8'ine denk gelen Yapı Kredi payının, hızlandırılmış talep toplama süreci sonucunda yaklaşık 6,8 milyar TL (yaklaşık 250 milyon doları) bedel ile borsa dışında uluslararası kurumsal yatırımcılara satışını başarılı bir şekilde tamamladık.

Son yıllardaki en yüksek tutarlı söz konusu başarılı işlem, ülkemize, topluluğumuza ve bankamıza duyulan güvenin bir göstergesidir.

Koç Topluluğu olarak Yapı Kredi'ye, bankacılık sektörüne ve ülkemizin potansiyeline olan inancımız ile yüzde 61,17 oranındaki ortaklık payımızla Yapı Kredi'deki ana hissedarlığımız devam edecek.

Diğer yandan sahip olduğumuz Tat Gıda paylarının satışı dahil stratejik alternatiflerin değerlendirilmesi amacıyla bir çalışma başlattık ve konuyla ilgili finansal danışmanlık alınması için görevlendirme yaptık.

Daha da güçlenen likiditemiz ile önümüzdeki dönemde tüm paydaşlarımız için uzun vadeli değer yaratma hedefiyle çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Avrupa'nın en çok satan ticari aracı olan Transit ailesinin 1 tonluk araç segmentindeki müşterilere yenilikçi ve verimliliği artıracak yeni çözümler sunmak üzere sıfırdan tasarlanan Custom modeli Ford Otosan Yeniköy fabrikasında önce dizel ve sonra tam elektrikli versiyonlarıyla hattan inmeye hazırlanıyor. Ford'un tam elektrikli ikinci ticari modeli olan E-Transit Custom, Ford'un elektrik dönüşümünde stratejik önem taşıyor. Nisan ayında tanıtımı yapılan, müşteri odaklı bir yaklaşımla Ford Otosan tarafından geliştirilen Transit Courier'nin de sırayla içten yanmalı ve elektrikli versiyonları Ford Otosan Craiova fabrikasında üretime girecek." "İhracatımız ülkemizin toplam ihracatının yaklaşık yüzde 7'sini oluşturuyor"

Çakıroğlu, ihracat performanslarını özellikle Türkiye ekonomisine kattıkları değer açısından önemsediklerini kaydetti. Koç Topluluğu olarak ihracatlarının Türkiye'nin toplam ihracatının yaklaşık yüzde 7'sini oluşturduğuna işaret eden Çakıroğlu, "Bunun bir yansıması olarak Türkiye İhracatçılar Meclisi tarafından gerçekleştirilen araştırmada, Türkiye'nin ilk 1000 ihracatçısı arasında mal ihracatı yapan ilk 10 şirketin 4'ünün topluluk şirketimiz olmasından gurur duyuyoruz. Araş-

tırmaya göre Ford Otosan ihracat şampiyonu olurken; Tüpraş ikinci, Arçelik yedinci, Tofaş dokuzuncu sırada yer aldı." açıklamasında bulundu.

Levent Çakıroğlu, Koç Holding'in Kahramanmaraş merkezli depremlerin ardından bölgede ilk günden bu yana yürüttüğü kapsamlı çalışmaları aralıksız sürdürdüğünü aktardı. Topluluk şirketleri ile birlikte AFAD koordinasyonunda Adıyaman, Hatay, İskenderun, Kahramanmaraş ve Malatya'da kurdukları, yaklaşık 20 bin kişinin yaşayacağı, 5 bin konteynerden oluşan ve sosyal yaşam alanlarıyla öne çıkan Umut Kentlerde yaşamın başladığını belirten Çakıroğlu, "Umut Kentleri sadece barınma değil, yaşamla yeniden bağ kurma alanları olarak modelledik. Barınmanın yanı sıra eğitim, istihdam, spor ve sosyal hayata katılım gibi hizmet konularını önceliklendirdiğimiz Umut Kentleri, yerel ve uluslararası kurumlarla ve sivil toplum kuruluşlarıyla birlikte örnek bir model olması hedefiyle hayata geçirdik. 115 binden fazla çalışma arkadaşımız, topluluk şirketlerimiz ve proje paydaşlarımızla, Umut Kentlerde yaşam devam ettiği sürece depremzedelerin yanında olmayı sürdüreceğiz." değerlendirmesinde bulundu."

Topluluk şirketlerimizin yenilenebilir enerji projelerine yönelik sürdürdüğü faaliyetler hız kazandı" Çakıroğlu, Koç Holding'in 2022 Sürdürülebilirlik Raporu'nu



yayımlayarak çevre, sosyal, kurumsal yönetim alanlarında kaydettiği ilerlemeyi kamuoyu ile paylaştığını ifade ederek, sözlerini şunları kaydetti: "Karbon Dönüşüm Programımız kapsamında topluluk şirketlerimizin enerji verimliliği ve yenilenebilir enerji projelerine yönelik sürdürdüğü faaliyetler hız kazandı. Başlattığımız yenilenebilir enerji projesi sayesinde, topluluğumuz genelindeki elektrik tüketiminin yarısından fazlasının yenilenebilir enerjiden karşılanmasını sağlayacağız.

Ayrıca Dow Jones Sürdürülebilirlik Endeksi'nde endüstri lideri olan Arçelik, yenilenebilir enerji alanında 10 milyon avro yatırımla güneş paneli üretimine başlayacak. Bu yılın sonuna kadar yapılacak ek yatırım ile yıllık üretim kapasitesi 1 milyonun üzerine çıkacak olan güneş paneli üretim tesisi, Türkiye'nin yenilenebilir enerji dönüşümüne ivme kazandıracak."

 **arçelik**



 **POWER ENERJİ**

HAYALLERLE DEĞİL, HEDEFLERLE İLERİYE...



2014 yılından bu yana taahhüt ve satış hizmetleri olarak pazara girdiği ilk günden itibaren önceliği yenilikçi çözümler yaratarak iş ortaklarına hizmet sunmak olan 'YASA Elektrik', dünya standartlarında en iyi kalitede hizmeti en uygun fiyata verme vizyonu ile hizmet veriyor.

Enerji faaliyet alanı doğrultusunda sektöre ilk adımını 2014 yılında Gebze'de atan 'YASA Elektrik', kuruluşundan bu yana orta gerilim, alçak gerilim ve zayıf akım sistemlerinin projelendirilmesi ve uygulaması ile ilgili

konularda faaliyette bulunuyor.

"Kalite ve uyum gereksinimi asla değişmez" politikasını ve karşılıklı güven esasını baz alarak müşterilere sunduğu hizmetlerde verimliliği ve optimizasyonu sağlamak için bir hizmet alanını diğerlerine destekleyecek şekilde tek bir çözüm altında birleştiren şirket; proje ve taahhüt kanalında 'YASA Elektrik', 2022 yılından bu yana satış ve pazarlama kanalında da, potansiyelini daha da geliştirebilmek adına 'İNTELSAŞ Enerji' olarak yoluna devam ediyor.

- YASA Elektrik'te işin her boyutunda 'mükemmellik' esas

'YASA Elektrik' işlerinin tümünde ve her boyutunda mükemmelliğe ulaşmaya çalışmayı ve her faaliyetinde markaların olanaklarını tam kullanmak hedef ve amacında.

- Tamamlayıcı marka 'İNTELSAŞ Enerji'

'YASA Elektrik'in malzeme satışı noktasında tamamlayıcı firması olan İNTELSAŞ Enerji, hedef kitesini genişletmek ve müşterilerinin ihtiyaçlarını

karşılama amacıyla sektördeki en güçlü markalarla Türkiye'nin tamamına hizmet veriyor.

Dünya standartlarında en iyi kalitede hizmeti en uygun fiyatlarla verme vizyonundaki İNTELSAŞ Enerji, yenilikçi çözümler yaratarak iş ortaklarına da değer katıyor.

- Birçok endüstriyel tesiste 'YASA Elektrik' ve 'İNTELSAŞ Enerji' imzası

Partner olarak çalıştığı birçok inşaat taahhüt firması ile Türkiye'nin her bölgesinde farklı OSB'lerde birçok endüstriyel tesisleri tamamlayan 'YASA Elektrik'in halen devam eden birçok projesi bulunuyor.

Tamamladığı tüm projelerin sorumluluğunu taşıyan ve işlerinin arkasında duran 'YASA Elektrik' ve 'İNTELSAŞ Enerji'nin referansları; çalışmalarının yaklaşık yüzde 90'ını daha önce firma ile işbirliği yapmış olan firmaların önerileri sonucunda kendilerine ulaşana müşterileri olu-





İNTELSAŞ

şuyor. Firmanın bazı referansları ise şöyle: KOBİ OSB, Grup İnşaat, Orcas Proje, Statek İnşaat, Çetinkaya İnşaat, Irmak Yapı, Özler Kalıp ve İskele, İmren Plastik, Ekip Steel, Weidmann, Takay İnşaat, İstanbul Shipping gibi sektörün önde gelen firmaları.

- Ekipman kalitesi çok önemli

YASA Elektrik ve İNTELSAŞ Enerji'nin vizyonunun temel yapısını oluşturan pazarlama-satış ve hizmet stratejileri, ekipmanların kalitesine bağlı. Bu hususta bayiliklerine de büyük özen gösteren firmanın bazı bayiler ise Grup Ar-Ge, ABB, Pelsan, Molvex, Mavili, Epcos, Mekas Cable, Öznur Kablo gibi kalitesinden ödün vermeyecek markalardan oluşuyor. Firma böylece birden fazla markanın partnerliği ve bayilikleriyle Türkiye'nin Anadolu ve Avrupa yakalarına da rahatlıkla ulaşabiliyor.

İNTELSAŞ ENERJİ'nin satışta sağadığı müşterilerimizin sadakatinin temelinde ise hızlı tedarik imkanı bulunuyor.

- İzmit'te olmak avantaj sağlıyor

Konum olarak İzmit'te bulunan firma bundan lojistik avantaj sağlıyor. Kocaeli, İstanbul, Bursa ve Sakarya'ya ulaşılabilirlik adına bu oldukları lokasyonu avantaja dönüştüren firma aynı zamanda bir firmanın satış yapacağı ürünleri ilk önce kendisinin tanıması gerektiğini savunarak uzman ve güler yüzlü kadrosu ile çalışan firmaları ile de bir aile gibi.

Her kesime hitap eden firma; müşterilerinin çözüme ulaşmaları için toptan ve perakende satışta yerli ve global markaların resmi bayilikleri ile hizmet vermeye devam ediyor.

- Satış politikası güven esasına dayalı

"Bizi biz yapan ilkelerin başında müşterilerimizden nasıl geri dönüşler aldığımıza bakmaktır. Bu doğrultuda bizler ürünlerimizin kalitesine ve nereden, nasıl temin edilebilir olmasına hizmetlerimizin en başında karar veriyoruz çünkü

bizim satış politikamız; güven esasına dayanır." diyen Şirket Yetkilileri, "Doğrudan kullanıcıya satış yaptığımız gibi sektörde bulunan birçok ara satıcıya da malzeme temini desteği vermektediriz. Dağıtım ve hizmet ağıımızı geniş tutarak bir çok noktadaki müşteri-

HİZMETLER:

Elektrik - Taahhüt

- Telefon Data
- Yangın Algılama ve İhbar Sistemleri
- Kartlı Geçiş Sistemleri
- TV Sistemleri
- CCTV & Güvenlik Kamera Sistemleri
- Seslendirme & Acil Anons Sistemleri

Elektrik Panoları

- Ana Dağıtım
- Kömpanzasyon
- Şantiye
- Aydınlatma ve Priz
- Sayaç ve MMC
- Otomatik Kumanda

Elektrik Malzeme Temini

rilerimize çözüm ortağı olmaktan gurur duyuyoruz." diyorlar.



KOSGEB'den 'Yalın Dönüşüm' desteği...



Ülkemiz imalat sanayinin yalın dönüşüm yoluyla verimlilik artışına katkı sağlamak amacıyla, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Stratejik Araştırmalar ve Verimlilik Genel Müdürlüğü ile KOSGEB iş birliğinde geliştirilen KOSGEB Yalın Dönüşüm Desteği uygulamaya alındı. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, "Sürdürülebilir büyümenin anahtarı verimliliği, ülkemizin tamamına yayarak işletmelerimizin gelişimine rehberlik edeceğiz." dedi.

YALIN ÜRETİM

Tedarikçi, müşteri ve iç değişkenliği aynı anda azaltarak israfı ortadan kaldıran yalın üretim yaklaşımı, işletmelerin verimlilik odaklı gelişimlerini sağlayarak rekabet güçlerini artırma-yı hedefliyor.

İLK TOPLANTILAR KONYA VE KARAMAN'DA

KOSGEB Yalın Dönüşüm Desteği hakkında bilgi vermek ve Model Fabrikalar'da gerçekleştirilen yalın dönüşüm uygulamalarını tanıtmak amacıyla da 26 ilde toplam 30 adet KOSGEB Yalın Dönüşüm Desteği ve Model Fabrika Uygulamaları Bilgilen-

dirme Toplantısı düzenlenecek.

İlk olarak Konya (08 Ağustos), Karaman (08 Ağustos), Kayseri (10 Ağustos), Ankara (14 Ağustos) ve İstanbul (17 Ağustos) illerinde gerçekleştirilecek toplantıların takvimleri belirlendikçe duyurusu yapılacaktır.

HERKESİN KATILIMINA AÇIK

İmalat işletmeleri başta olmak üzere herkesin katılımına açık olan bilgilendirme toplantıları, açılış konuşmaları ile başlayacak ve Model Fabrikalardaki yalın dönüşüm uygulamaları hakkında yapılacak bilgilendirme ile devam edecek.

SORULAR CEVAPLANACAK

Toplantıların ikinci kısmında KOSGEB uzmanları tarafından Yalın Dönüşüm Desteği ve KOBİ Bilgi Sistemi sunumu gerçekleştirilerek destek programı hakkındaki sorular cevaplandırılacaktır.

KOBİ'LERE DESTEK VERİLECEK

KOSGEB İşletme Geliştirme Destek Programı kapsamında tanımlanmış olan Yalın Dönüşüm Desteği ile Yalın Dönüşüm Danışmanlarından veya Model Fabrikalardan hizmet alan

KOBİ'lere destek verilecek.

İKİ AŞAMALI

İki aşamalı olarak uygulanan KOSGEB Yalın Dönüşüm Desteği kapsamında "Yalın Olgunluk Değerlendirme Analizi Hizmeti", Model Fabrika veya Yalın Dönüşüm Danışmanı tarafından verilirken "Model Fabrika Eğitim-Danışmanlık Hizmeti" ve "Model Fabrika Öğren-Dönüş Programı Hizmeti" Model Fabrikalar tarafından sağlanacak.

GERİ ÖDEMESİZ

Geri ödemesiz bir destek olan KOSGEB Yalın Dönüşüm Desteği'nde hizmet türleri bazında destek oranı ve destek üst limitleri aşağıdaki şekilde uygulanacak:

Yalın Olgunluk Değerlendirme Analizi Hizmeti için destek oranı yüzde 100 ve destek üst limiti 10 bin TL.

Model Fabrika Eğitim-Danışmanlık Hizmeti için destek oranı yüzde 80 ve destek üst limiti 70 bin TL.

Model Fabrika Öğren-Dönüş Programı Hizmeti için destek oranı yüzde 80 ve destek üst limiti 150 bin TL.

Destek Programı süresince desteğin toplam üst limiti ise 200 bin TL olarak belirlendi.

Kocaeli Üniversitesi'nden Farplas AR-GE merkezine ziyaret



Kocaeli Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof.Dr. Elif Öğüt koordinasyonu ile akademisyenler ve Teknoloji Transfer Ofisi (TTO ekibi), Farplas Otomotiv'in TOSB yerleşkesindeki Farplas Ar-Ge Merkezi'ne ziyaret gerçekleştirdi. Ar-Ge Müdürü Dr. Yavuz Emre

Yağcı, Proses Geliştirme Müdürü Sadi Özkan, Fabrika Müdürü Kadir Kandemir, İnsan Kaynakları Direktörü Özlem Akkoç, Ürün Geliştirme Takım Lideri Halim Tufan, Ürün Geliştirme Müdürü Barış Özgür Gövem; Farplas ekibinin ev sahipliği yaptığı toplantıya Kocaeli

Üniversitesi Kimya Bölümü'nden Prof. Dr. Nalan Tekin, Biyomedikal Mühendisliği'nden Dr. Öğr. Üyesi İbrahim Mutlu; Uçak, Gövde ve Motor Bakımı bölümünden Doç. Dr. Onur Çoban ve Makina Mühendisliği'nden Dr. Öğr. Üyesi Alperen Şahin katılım sağladı. KOÜ TTO Müdürü Doç. Dr. Mihriban Civan, Dr. Ahmet Şen ve Dr. Bahar Kutluk ile üniversitemizin potansiyelini Farplas temsilcilerine anlatılan verimli bir toplantı gerçekleştirildi.

Ar-Ge faaliyetlerinde yıllarca pek çok ulusal projeye imza atan Farplas, yenilikçi ve sürdürülebilirliği ile ön plana çıkan uluslararası projelerde elde ettiği başarılarına her geçen gün yenisini ekliyor. Milli aracımız TOGG'a Uluslararası proje deneyimlerini akademisyenlerimiz ile paylaşmaktan memnuniyet duyacaklarını ifade eden firma yetkilileri, öğrencilerimizle de farklı programlarda bir araya gelmek üzerine fikir birliğine varıldı.

Tüm detayları ile üniversite-sa-nayi işbirliğine yönelik neler yapılabileceği karşılıklı olarak paylaşılan toplantı, saha ziyareti ile sona erdi.



Logo Yazılım'ın 2023 ilk yarı satış gelirleri geçen yıla oranla yüzde 61 artış gösterdi

Türkiye'nin en büyük yerli iş yazılımı şirketi Logo Yazılım, 2023 ilk yarı yıl finansal sonuçlarını açıkladı. Logo Yazılım'ın 2023'ün ilk yarısında satış gelirleri geçen yıla oranla yüzde 61 artarak, 1 milyar 24 milyon TL'ye yükseldi. ABD doları bazında ise yüzde 21 artan satış gelirleri 52 milyon dolara ulaştı.

Türkiye'nin en büyük yerli iş yazılımı şirketi Logo Yazılım, 2023 yılına ilişkin ilk yarı finansal sonuçlarını açıkladı. Logo Yazılım, 2023'ün ilk altı aylık döneminde satış gelirlerini geçen yıla oranla yüzde 61 artırarak 1 milyar 24 milyon TL'ye yükseltti. Satış gelirleri ABD doları bazında yüzde 21 arttı. Faiz, amortisman ve vergi öncesi kârı (FAVÖK) 316 milyon TL'ye ulaşan Logo Yazılım'ın net kârı ise yüzde 38 artışla 330 milyon TL olarak gerçekleşti. Logo Yazılım'ın hisse başına kazancı ise önceki yıla göre yüzde 33 artarak 5,3 TL oldu.

Zorlu makro koşullar ve değişken pazar dinamiklerine rağmen sürdürülebilir büyüme ve kârlılığa odaklanan Logo Yazılım, Türkiye operasyonlarında yeni müşteri kazanımı ve mevcut müşterilerin harcamalarındaki artışla satış gelirlerini yüzde 64 artışla 703 milyon TL'ye taşıdı. Satış gelirleri ABD doları bazında yüzde 24 arttı. Türkiye'de bulut çözümler yüzde 116'lık gelir ar-



gerçekleşti.

- M.Buğra Koyuncu: Ar-Ge yatırımları odağımız devam ediyor

2023 yılının ilk yarısında güçlü finansal performanslarını sürdürdüklerini ifade eden Logo Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve CEO'su M. Buğra Koyuncu, "Makro düzeyde yaşanan belirsizliklere rağmen Logo sürdürülebilir büyüme ve kârlılığa odaklandı. Türkiye operasyonlarımızda güçlü gelir büyümesi kaydettik ve sürdürülebilir kârlılığımızı koruduk. Bulut gelirlerimizi artırırken, müşteri tabanımızı genişletmeye devam ettik.

Servisleşme stratejimiz çerçevesinde uçtan uca hizmet veren bir bulut

teknoloji şirketi olmak için Ar-Ge yatırımları odağımız devam ediyor. Bulut çözümlerimizde yaşadığımız yüksek gelir artışını bu stratejimizin olumlu bir sonucu olarak değerlendiriyoruz. 1.000'den fazla iş ortağımızdan oluşan Türkiye'nin en yaygın iş yazılımları ağıyla, mikro ölçekten kurumsal büyük yapılara kadar tüm ihtiyaçları karşılayan bir ekosisteme sahibiz. Bu sayede mevcut müşterilerimizin memnuniyetini artırırken, yeni müşteri kazanımlarımızla da sürdürülebilir büyümeyi sağlıyoruz. Önümüzdeki dönemde bulut teknolojilerle sunduğumuz yenilikçi servislerimizle birlikte ekonominin dijitalleşmesi için çalışmalarımızı sürdürüreceğiz" dedi.



tışı kaydetti ve Türkiye gelirlerindeki payı yüzde 37'e çıktı. Logo Yazılım'ın kurumsal iş yazılımları ve e-Devlet çözümlerinde yeni müşteri kazanımı 5 bin seviyelerinde gerçekleşti.

- eLogo ve Logo İşbaşı'nda kullanıcı sayıları arttı

E-Devlet çözümlerini sunan eLogo, Türkiye'de kesilen toplam e-Fatura sayısının yüzde 30'unu yönetiyor. Aktif müşteri sayısı bir önceki yıla göre yüzde 26 artışla 147 bine ulaştı. Mikro KOBİ'lerin dijitalleşmesini sağlayan bulut çözümü Logo İşbaşı'nın ise kullanıcı sayısı ise 46 bin olarak

Logo Yazılım / Seçilmiş Finansal Göstergeler (UFRS)			
	2022 ilk yarıyıl	2023 ilk yarıyıl	Değişim
Net Satış Gelirleri	637 Milyon TL	1.024 Milyon TL	+ %61
FAVÖK	271 Milyon TL	316 Milyon TL	+ %16
Vergi Öncesi Kâr	276 Milyon TL	439 Milyon TL	+ %59
Net Dönem Kârı	239 Milyon TL	330 Milyon TL	+ %38

Hyundai ve Seul Üniversitesi 'Pil Araştırma Merkezi' açıyor

Pil teknolojilerinde dünya lideri olmak için yatırımlarına hız kesmeden devam eden Hyundai, Seul Üniversitesi ile birlikte 'Pil Araştırma Merkezi' açıyor. Merkezde lityum metal ve katı hal piller dahil olmak üzere 22 adet proje yürütülecek.

Hyundai Motor Grubu, Seul Ulusal Üniversitesi (SNU) ile Ortak Batarya Araştırma Merkezi kuruyor. Grup ve üniversite arasındaki bu işbirliği, elektrikli otomobillerdeki pil teknolojilerini ilerletmeyi ve aynı zamanda Hyundai'nin bu alandaki global

Kasım 2021'de Grup ve Seul Ulusal Üniversitesi'nin ortak mutabakatıyla hayat bulmuştu. Karbon nötrlüğünü gerçekleştirme ve pil araştırma ekosistemi oluşturma konusunda hemfikir olan ortaklar, Seul Ulusal Üniversitesi'nin genişletilmiş

pil işleme teknolojisi dahil olmak üzere 4 bölümde toplam 22 ortak araştırma projesi yürütülecek. Araştırmaya, Kore üniversitelerinden seçkin 21 profesör, yüksek lisans ve doktora seviyesindeki özel yetenekler katılacak. Planlanan 22 araştırma projesinden 14'ü lityum metal ve katı hal pillerle ilgili olacak ve ağırlıklı yeni nesil piller geliştirmeye odaklanılacak.

- Pil maliyetleri azalacak

Hyundai Motor Grubu, 2030 yılına kadar 30 milyar KRW'nin (23 milyon usd) üzerinde bir yatırım yapacak. Bu yatırım bütçesi, merkezin kurulması ve deneysel ekipmanların alınması için harcanacak. Ayrıca, Hyundai Motor Grubu, 2030 yılına kadar 3,64 milyon EV üretmeyi hedeflerken, merkezin geliştireceği bu katı piller yeni nesil elektrikli otomobillerde kullanılacak. Tüm bunlara ek olarak, Hyundai'nin bir diğer hedefi ise elektrikli otomobillerin satın alınabilirliğini ve pratikliğini artırmak için pillerin maliyetini düşürmek olacak. Böylelikle, 2026'da yüzde 75 ve 2030'da yüzde 45 oranında bir düşüş hedefleniyor. Hyundai, 2025 yılından itibaren, pil şirketiyle ortaklaşa geliştirdiği lityum ferro fosfat (LFP) pilleri de ilk kez yeni nesil elektrikli araçlara uygulayacak.

liderlik hedefine ulaşmayı amaçlıyor.

Ortalık için düzenlenen imza töreninde konuşan Seul Ulusal Üniversitesi Başkanı Hong Lim Ryu şunları söyledi: "Ortak Pil Araştırma Merkezi, Hyundai Motor Grubu'nun gelişmiş pil teknolojisi için yeni bir başlangıç noktası olacak. Fakültemizin ve yüksek lisans öğrencilerinin, Hyundai Motor Grubu'nun yetkin araştırmacıları ile ortak bir sinerji yaratarak pillerin gelişiminden çeşitli yeniliklerin temellerinin atılmasına kadar tüm süreçlerde etkili olacak".

Hyundai Motor Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Euisun Chung ise "Gelişmiş pillerle donatılmış mobilite çözümleri misyonumuz, gelecek nesiller için sürdürülebilir bir çevreye yönelik hedeflerimizin bir parçası. Ortak araştırma ve geliştirme yatırımlarımızla, mobilite endüstrisinin elektrifikasyonuna geçişinde önemli bir rol oynamayı amaçlıyoruz" dedi.

Batarya Araştırma Merkezi,

Kimyasal İşlemler Enstitüsü içinde çalışmalarına başlayacak. Toplam 901 m2 alana yayılan merkezde yalnızca pil geliştirmek için özel bir alan yaratılacak.

Pil geliştirme, analiz, ölçüm ve tüm bu süreçler için 7 adet laboratuvar ve 1 adet konferans odası açılacak. Üniversitede elektrikli otomobiller için ilk kez böyle bir tesis kurulurken aynı zamanda otomotiv endüstrisine tecrübeli mühendisler ve alanında uzman kanaat liderleri de kazandırılmış olacak.

Merkezde spesifik olarak, lityum metal piller, katı hal piller, pil yönetim sistemleri (BMS) ve



İş dünyası Kocaeli temsilcileri ekonomideki son gelişmeleri değerlendirdi

Son zamlar, döviz kurlarındaki artışlar imalatçı ihracatçılara yeni sorunlar yaşıyor. En önemlisi ithalatçıların fiyatlarda 'indirim' istemesi, nitelikli elemanların da iş değiştirmek istemesi...

- Dövizdeki artışlar ihracatçıyı da olumsuz etkiliyor



Taşkın Özkal
Altaş Alüminyum AŞ.
Genel Müdürü

Fiyatlardaki artış sadece ÖTV ve akaryakıt ile sınırlı değil. Birbirini takip ederek devam ediyor. Kal-

dı ki yüzde 90 civarında ihracat yapan bir firma olmamıza rağmen dövizde yaşanan artış, sanki bizler açısından iyi gibi gözükse de; maliyetler, arka planda üretim girdileri, işçilik maliyetleri ve diğer tarafta ki artışlar nedeni ile dövizdeki artışın önüne geçiyor. İhracatçı negatife düşüyor. Hal böyle olunca yurtdışındaki müşteri de Türk lirası değer kaybettiği için ihracatçıdan indirim istemeye başlıyor.

Dış piyasalar da buradaki ekonomik durumu yakından takip ediyor. "Sizin paranız değer kaybetti, siz çok daha iyi kazanıyorsunuz diyorlar." Diğer taraftan da biz sanayiciler sadece ÖTV ve akaryakıt artışları ile değil, döviz girdisinden kaynaklı üretim maliyetlerinin artıyor olması ile de mücadele ediyoruz.

- İş gücü kaybı yaşıyoruz

İşin işçilik tarafında da sıkıntılar yaşıyoruz. Tabii hepimiz aynı ülkede yaşıyoruz, malum geçim sıkıntısı, ekonomik zorluklar var. Bizler yönetici tarafında olmamıza rağmen diğer çalışan arkadaşların da zorluklarını anlıyoruz. Ancak anlamak yetmiyor.

Çalışanlar belli bir noktadan sonra daha fazla talepkar olmaya başlıyor-

lar. Bunları karşılayamadığınız noktalarda, zaten az olan nitelikli iş gücünü de kaybetme riski yaşıyoruz.

Çalışanlar kısa süreli olacağını bile bile farklı arayışlara giriyorlar ve bizim onlara yıllardır verdiğimiz emeklere rağmen, ücretlerini bir yere getirmiş olmamıza rağmen bir başka işletmeye gidiyorlar. Yani anlık mutluluklarla, rahatlamalarla başka yerlere gidiyorlar. Sanayici olarak bir de bunlarla uğraşıyor, nitelikli iş gücünü kaybediyoruz.

- EYT'nin yükü sırtımızda

EYT, Altaş olarak bizi de üçte bir oranında etkiledi. 150 ila 170 kişinin çalıştığı bir işletmeyiz biz. 35-40 kadar arkadaşımız EYT'den emekli oldu. Tabi bunun da yükü talihsiz bir dönemde sırtımıza geldi. Ancak bunları bir şekilde yönetebildik.

Emekli olup zaten emekliliği bekleyen arkadaşlar da vardı. Ayrılıp gidenler oldu. Diğer arkadaşların bazıları ile şartları yeniden konuşarak devam kararı aldık. Çünkü nitelikli iş gücünden bahsettiğiniz zaman da böyle değerleri bir gecede kaybetmek de doğru değil. Altaş Alüminyum olarak biz bir şekilde bu durumu yönetebildik.

- Eylül'den sonra daha da zorlanacağız

Zincirleme bir döngünün içine girmiş oluyoruz. Doları ile tekrardan zamlar gelecek, bunun üstüne eylülde sonra küresel ısınma ile beraber su ve gıda fiyatlarında da özellikle gıda fiyatlarında artışlar meydana gelecek.

- Türkiye'de 'beyaz yaka' sorunu var

Türkiye'de beyaz yaka sorunu da var artık. Yurt dışına giden arkadaşlar da var ama bu artışlar herkesi etkiliyor. Sanayici nasıl dayanır bilemiyorum.

Bizim tüm girdi maliyetlerimiz artıyor. Bunun yemeğinden, servisinden, lojistiğinden ürüne kadar yansıtmak gerekiyor. Bu da aynı şekilde enflasyon olarak geri dönecek.

Güçsan Plastik olarak biz ağırlıklı olarak ihracat yapıyoruz. Ama orada da geliyor örneğin 'Toyota', senden indirim istiyor, Euro oldu 30 TL şimdi ve bu seni kurtarıyor diyor. TL'ye dönüyor, TL'den hesap yapıyor. Yani benim görüşüm Eylül'den sonra biraz daha zorlanacağız gibi geliyor.



Onur Özcan
Güçsan Plastik AŞ.

- Her yönden maliyetler artmış durumda



Ahmet Bayraktar
Farba Plastik
Yönetim Kurulu Başkanı

Ekonomide bütün dengeler bozulmuş durumda. Hazine'de ve bütçede büyük bir açık var.

Hepimiz bu ülkede yaşıyoruz. Bu ülkenin gerçek sorunlarıyla seçim sonrası daha gerçekçi olarak karşılaşmaya başladık, bunların telafisi için bu zamlar, ÖTV, vergiler olmak mecburiyetinde. Niye oldu konu siyasi bir konu... Dolayısıyla sorunları çözmek istiyorsak, tekrar olmaması adına kalıcı çözümler daha önemli.

Olaylara sadece akaryakıt ya da vergiler olarak bakmamak lazım. Bugün biz sanayicilerin karşılaştığı en büyük sorunlardan bir tanesi, çalışanların ücret konusu. Bugün asgari ücretteki konu gündeme geliyor, kamuya verilen zamlar gündeme geliyor, döviz biraz arttı o gündeme getiriliyor, toplu sözleşmeler var beyaz yakanın zammı var... Yani bizim her yerden maliyetlerimiz artıyor.

Sanayici olarak satış fiyatlarımız çok fazla artmıyor, çünkü piyasa koşulları buna müsaade etmiyor. Yani rekabet de aslında başka bir şekil alıyor. Yani bizi zorlayacak taraf, o tarafa gidiyor gibi gözüküyor. İnşallah üstesinden geliriz. Biz Türkiye'de düzensizliklere, bu şekilde artışlara geçmişte çok alıştık, çok yaşamıştık. Uzun zamandır belki bu kadar büyük enflasyonlar yaşamıyorduk. İşte bunun neticesinde bu sıkıntıları yaşayacağız.

Dengeler tekrar nasıl yerine oturacak, mühim olan bu. Bunu görmek lazım. Bunun için de doğru, kalıcı tedbirler alıyor muyuz?, alabilecek miyiz görmek lazım.

Bizler geçmişte 24 Ocak 80 kararlarını yaşadık; yoklukları, karaborsayı yaşadık; sonraki devirlerde 94 krizi, 97 krizi, 2001 krizlerini yaşadık ama uzun zamandır böyle şeyler yaşamıyorduk. Şimdi bunları yaşamaya başlayınca o günleri düşünmeye başladık. Yani bizde biraz karamsar olmaya başladık.

- Umutumuz kalıcı çözümlerin üretilmesinde

Umutumuz hükümetin, devletin

kalıcı çözümler üretmesi. Artık sorunların çözülmesini, yapılan fedakarlıkların, vergilerin, ödemelerin yerini bu olarak enflasyonun da önüne geçilerek istikrara kavuşmayı bekliyoruz. Yoksa gerek çalışan mavi yakada gerek beyaz yakada bugün beklentiler çok arttı. Büyük bir beklenti var.

- Ücret dengesizliği var

Eskiden sadece mavi yakada sorun yaşanırdı şimdi beyaz yakada da sıkıntı yaşanıyor. İşverenler yetiştirdiği insanları iş yerlerinde tutamıyor. İşe girdikleri ilk 3-4 yıl için gençler zaten üniversiteden çok zayıf geliyor. 3-4 yıl çalışıyor sonra ehliyet sahibi oluyor, belli bir seviyeye geliyorsa dışarıda başka firma ya da yurt dışı, yurt dışına çıkıyor.

Emek verdiğiniz o çalışanı kaybediyorsunuz yani. Otomotiv sektöründe bu sorunu da sıklıkla yaşıyoruz.

Gerçekten yurtdışında da çok ihtiyaç var, genç mühendislere, biraz lisan bilenlere. Sizde de burada eğitilmişse 3-4 yıl çalışmışsa büyük ücretler veriyorlar, sizin verdiğiniz göre. Bugün maalesef bu ücret dengesizliği de ciddi bir sorun sanayiciler açısından. Vergiler ayrı bir sorun.

Sonuç; bugün maliyeti yönetememezlik, müşteriyi yönetememezlik. Biz otomotiv sektöründe çalışıyoruz, bizim fiyatlarımızı büyük müşteriler veriyor. Yani maliyeti yönetemediğiniz, müşteriyi yönetemediğiniz bir yerde araya sıkışıyoruz. Asıl sorun burada bence. Birde vergiler geliyor, istediğiniz yetiştirdiğiniz elemanları tutamıyorsunuz o zaman yönetme sorunları başlıyor.



Tunç Atıl
HKTM AŞ.
Yönetim Kurulu Başkanı

- Sorunların altında ezilmemek için çok çaba sarf ediyoruz, zorlanıyoruz

ÖTV ve akaryakıtta zamlar diğer gelecek zamların habercisi. Bunlar son değildi ve son olmayacak. Çünkü şu an için bütçe açığını kapatmak için başka bir çare yok gibi görünüyor. Dolayısı ile arkası da gelecek. Arkası geldikçe de dolaylı olarak bu da dövize ister istemez yansıtacak.

Tabi ki tahmin edileceği üzere bunlar bizleri, biz sanayicileri de çok zorluyor. Şu an yaşananlar, sözkonusu artışların zamanında düzenli yapılamamasından kaynaklı birikmiş sorunlar, katlanarak üstümüze geliyor. Onun içinde mümkün olduğu kadar onların altında ezilmemek için, özellikle bu ara geçiş döneminde çaba sarf ediyoruz ama çok zorlanıyoruz.

- Zamlar sanayiciye büyük yük, ihracatçı negatif yönde etkileniyor



Ünal Soysal
Petroyağ AŞ.
Yönetim Kurulu Başkanı

Gerek ÖTV gerek akaryakıtta yaşadığımız zamlar biz sanayicilere çok büyük bir yük, inanılmaz bir yük. O nedenle sanayicilerin üzerindeki ÖTV yükünün mutlaka hafifletilmesi lazım. Buna bir çare bulunmazsa eğer, ihracatı arttırmam denilse de ihracat artmaz.

Ihracatta ÖTV yükü ton başına 50 dolar. Birde GEKAP (Geri Kazanım Katkı Payı) var. Yani kullandığınız akaryakıt ya da 27,10 tarifeli bütün ürünlerdeki

ÖTV söz konusu, yükler ithalatta karşımıza ton başına ilk olarak 60-70 dolara geliyor. Rekabeti 10 dolar yüzünden yapıyorsunuz; 60-70 dolar çok büyük bir rakam. Bu sanayicinin ihracatını negatif yönde etkiler. Ülkemizin ihracatını etkiler.

İsteğim sadece gerçek anlamda üretimde ÖTV'li ürün kullanan bütün sanayicilere muafiyet getirilsin. Dünyada, Avrupa'da da ÖTV var ama orada beyan usulü var.

Avrupa'da sanayici diyor ben 'bu ürün', beyan ediyorum. O beyanı mali müşavir tasdikli raporuyla veriyor ve bunu üretiminde kullanıyor. Onun tespiti yapılıyor ve iş bitiyor, ÖTV alınmıyor. Bu yanlış bir beyan çıkar ise o zaman devlet, "Gel bakalım, sen bunu yanlış beyan ettin. Fabrikayı kapat." diyebiliyor.

Sanayiciye muafiyet getirilmesi şart. Sanayiciye güvenilmeli, ÖTV ile ilgili muafiyetler tanınmalı ve ihracatın önü 50-60 dolar maliyetle tıkanmamalı.

- Dolardaki baskı bize artış olarak yansıyor

Dövizdeki artış Türkiye'nin genel ekonomisi ile ilgili olan bir şey. Dünya daki dolara olan baskılar, doların iniş çıkışını sağlar ama o baskılar bize artış olarak geliyor, enflasyon getiriyor. Çünkü cari açığımız fazla. Cari açık bir müddet sonra kapanmaya başladığında bunların yavaşlayacağına inanıyorum.



Bahar Baykal
Kimaş Plastik
Firma Sahibi

-Önümüzü göremiyoruz

Kimaş Plastik olarak biz ağırlıklı olarak yurtiçine çalışıyoruz. Ancak yapılan zamları biz imalata yansıtmıyoruz. Çünkü çok fazla kurumsal firmalarla çalışıyoruz, onlar da ne yazık ki şartlar ne olursa olsun öyle istediğimiz zamları vermiyorlar.

Bazen stoktan devam ediyoruz ama nereye kadar böyle gidecek bilemiyorum. Dövizdeki artışın biraz frenlenmesi gerektiğine inanıyorum. Bu artış, artışlar ne kadar olacak nereye kadar olacak, önümüzü göremiyoruz.



Sadi Akçelik
Haseller Çelik
Kurucusu

- Zamların devamı gelecektir

Yapılan zamlar bizleri hem tüketici hem sanayici olarak çok olumsuz etkiledi, etkiliyor. Devamının geleceğini görüyoruz ve geliyor da. Dolardaki artışın ise duracağını düşünmüyor, artış devam edecektir.

Zamlar bizi etkiliyor ama dövizdeki artış bizi etkilemez.



Yakup Ekşi
Ekcan Grup
İcra Kurulu Başkanı

- Bir sene daha böyle geçecek

Otomotiv sektöründe son 10 yılda olmadığı kadar bir hareketlilik yaşanıyor. Satışlar geçen senenin hemen hemen iki katı kadar fazla. ÖTV korkusu ile bir artış yaşanıyor aslında. İnsanlar ÖTV artacak diye araç satın alıyorlar. Ben de ÖTV'nin artacağına inanıyorum. Ancak kre-

diler bu şekilde yüksek giderse satışlar yavaşlar. Bizim araçların çoğu ithal, tabii bu da dış borcu artırıyor. Yani bu durum aslında Türkiye'yi de biraz zora sokuyor.

İnşaat sektöründe çok sert ve ciddi bir duruş yaşandı. Kredi olmadığı zaman insanlar alım yapamıyorlar. Ancak inşaat malzemeleri sektöründe bir hareket var. Fa Yapı firmamız ile o hareketliliği yaşıyoruz ama o da kamu kaynaklı. Kamuda hareket olduğu için ve inşaat malzemelerinde bir fiyat artışı olur ise onu karşılayacağını da söylediği için şu an bu sektör hareketli.

Herkes yerini kaybetti. Patronda, çalışan da, işçi de yerini kaybetti. Ama belli bir seviyenin altında kazanan insanlar için bu kaybedilecek bir şey değil. O yüzden patronların bir şeylerden vazgeçiyor olabilmeleri lazım. Zor bir dönemden geçiyoruz, bir sene daha böyle acı geçer diye düşünüyorum.

ELECTRICITY CITY

eurasia

Elektrik ve Elektrik
Ekipmanları Fuarı

24-26
NİSAN
2024

İSTANBUL
FUAR MERKEZİ



Organizatör

sektörel
FUARCILIK

tg expo
think global

Sektörel Fuarçılık bir TG Expo grup şirkettir.

www.electricityeurasia.com

f in @ electricityeurasia



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



TUSAŞ, GTÜ'de Havacılık İleri Araştırmalar Laboratuvarı'nı kurdu.



GTÜ'de kurulan laboratuvar, savunma sanayi ve havacılık sektörlerine nitelikli araştırmacılar yetiştirme amacıyla tasarlandı. Bu çerçevede 20 araştırmacı görev alacak.

Burada, Türk Havacılık ve Uzay Sanayii mühendislerinin geliştirdiği özgün platformlar için ileri düzeyde Ar-Ge çözümleri geliştirilmesi hedefleniyor. Bu çözümlerin akademisyenler ve öğrenciler ile iş birliği içinde hayata geçirilmesi planlanıyor.

TUSAŞ, savunma sanayi ve havacılık sektörlerine nitelikli araştırmacılar yetiştirmek amacıyla ile GTÜ'de Havacılık İleri Araştırmalar Laboratuvarı'nı kurdu.

Üniversite-Sanayi iş birliği çalışmalarları kapsamında TUSAŞ-Türk Havacılık ve Uzay Sanayi A.Ş. tarafından Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) – TUSAŞ Havacılık İleri Araştırmalar Laboratuvarı kurulması için imzalanan protokol kapsamında laboratuvar açılışı yapıldı.

-Kalabalık katılım

GTÜ Senato Toplantı Salonunda yapılan protokol imza törenine GTÜ Rektörü Prof. Dr. Hacı Ali Mantar, TUSAŞ Mühendislik Genel Müdür Yardımcısı Dr. Özkan Altay, GTÜ Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Işıl Kurnaz,

Prof. Dr. Mahmut Durmuş ve Prof. Dr. Hasari Çelebi, GTÜ fakülte dekanları ve öğretim üyeleri, TUSAŞ yetkilileri katıldı.

-Açılış yapıldı

Protokolün imzalanmasının ardından GTÜ Teknoloji Transfer Ofisi'nde Havacılık İleri Araştırmalar Laboratuvarı resmi açılışı yapıldı.

GTÜ Rektörü Prof. Dr. Hacı Ali Mantar açılışta yaptığı konuşmada, üniversitede yapılan disiplinler arası çalışmaların sanayide karşılığını için bu tür iş birliklerinin devamının önemini vurguladı.

Ülkemizin yaptığı her alanda üretim atağının bir paydaşı olmanın kendileri için öncelikli olduğunu söyleyen Prof. Dr. Hacı Ali Mantar, üniversite olarak Ar-Ge faaliyetlerine

her öğrenim kademesinde öğrencileri de dahil ederek bu ekosisteme katkı sağladıklarını belirtti.

Havacılık İleri Araştırmalar Laboratuvarı'nın araştırma projelerine ve nitelikli insan kaynağı yetişmesine katkı sağlaması için ellerinden geleni yapacaklarını söyledi.

TUSAŞ'ın hedefleri

TUSAŞ, üniversiteleri kendi Ar-Ge ekosistemine entegre etmeyi ve yenilikçi teknolojilere erişirken akademik kaynaklardan en iyi şekilde yararlanmayı amaçlamaktadır. Bu süreçte, üniversitelerde bulunan akademik ve teknik altyapının, TUSAŞ'ın Ar-Ge ihtiyaçlarına yönelik çözümlerin bir parçası haline getirilmesi hedeflenmektedir.

-Ar-Ge çözümleri

Laboratuvar, savunma sanayi ve havacılık sektörlerine nitelikli araştırmacılar yetiştirme amacıyla tasarlanmıştır ve bu çerçevede 20 araştırmacı görev alacaktır.

Burada, Türk Havacılık ve Uzay Sanayii mühendislerinin geliştirdiği özgün platformlar için ileri düzeyde Ar-Ge çözümleri geliştirilmesi hedeflenmektedir. Bu çözümler akademisyenler ve öğrenciler ile iş birliği içinde hayata geçirilecektir.

Protokol kapsamında yeni hafif ve dayanıklı malzemelerin geliştirilmesi ve testleri, hibrit veya elektrikli uçak konseptlerinin araştırılması, nanoparçacıkların kompozit malzemelere mekanik etkisinin incelenmesi, balistik esaslı kompozit panellerin (multi-layer yapı) geliştirilmesi (seramik içeren yapılar) ve yeni tasarım yaklaşımlarıyla daha verimli ve etkili hava araçları konseptleri geliştirilmesi gibi çok önemli projelere temel teşkil edecek çalışmalar yer alacak.

İmzalanan protokol, şirket için stratejik konularda çalışan lisansüstü öğrenci ve doktora sonrası araştırmacı yetiştirilmesi, lisans bitirme projelerinin geliştirilmesi ve öğrenciler için proje bursiyerliği imkânı sağlanmasını da kapsıyor.

İlaveten bu laboratuvarı yapacak ileri Ar-Ge çalışmaları için Türk Havacılık ve Uzay Sanayii'nin sahip olduğu toplam 70 bin çekirdekli bilgisayar sisteminden 512 çekirdek tahsis edilecek.



Perakendecilik Meclisi ithalata dayalı maliyetleri ele aldı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Perakendecilik Meclisi Toplantısı; Meclisten Sorumlu TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Cengiz Günay'ın katılımı ile Meclis Başkanı Alp Önder Özpamukçu başkanlığında video konferans yöntemiyle gerçekleştirildi.

Meclisten Sorumlu TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Cengiz Günay, Meclisin gündeminde sektörün gelişimi için önemli konuların olduğunu söyleyerek alınacak kararların hayata geçirilmesi için takibinin sağlanacağını önemle vurgulayarak, Meclis Üyelerine gayretli çalışmalarını için teşekkürlerini iletti.

Meclis Başkanı Alp Önder Özpamukçu ise en son yapılan toplantıdan bugüne yaşanan gelişmeler hakkında kısa bir bilgilendirmede bulundu. Meclis Başkanı Özpamukçu, sektör için önem arz eden konular konuşulurken önemli olan şeyin somut öneriler ile kamuya gitmek olduğunu hassasiyetle ifade etti.

Toplantıda, market – restoran harcamalarında satış fişi yerine e-fatura / e-arşiv düzenlemesinin önünün açılması gerektiğini belirten Üyeler, ithalata dayalı maliyetlerin en az seviyeye indirgenmesi için gerekli çalışmaların tamamlanmasının önemine dikkat çekerek bu uygulamaya başlayan firmaların yol haritalarının temsilciler ile paylaşılmasının kıymetli olduğu fikrinde

birleştiler.

Perakende sektöründe çalışan bulamama sorununun, sebeplerinin araştırılması ve çözüm üretmesinin aslında bir ülke meselesi olduğunu söyleyen Üyeler, ihtiyaca göre eğitim planlaması yapılmasının gerekli olduğunu dile getirdi.

Son dönemde sıkça gündemde olan, depozito sistemini ele alan Üyeler, ilgili Kamu kurumları nezdinde çalışmaların yapıldığını, pilot uygulamaya geçiş sürecinin ertelenmesi gerektiğini bununla birlikte daha verimli bir süreç planlanmasının sektör için önem arz ettiğini belirtti.

Ayrıca toplantıda, esnek çalışma modelinin hayata geçirilmesi için mevzuat değişikliği önerisi, açık fiyat platformu ile fahiş fiyat ve stokçuluk denetimleri görüşülerek, bahse konuların Kamu kurumları nezdinde takibinin sağlanması gerektiği dile getirildi.

Hem tüketimi azaltma hem de çevre duyarlılığı, sıfır atık gibi hedeflerle paralı hale gelen poşetlerdeki uygulamanın şu andaki fiyatlama ile amacından saptığını ve kullanımının arttığını, uygulamanın yeniden gözden geçirilmesinin aciliyet arz ettiğini bildirdiler. İş Başlı Eğitim Programına tekrar perakende sektörünün eklenmesinin faydalı olacağını söyleyen Üyeler, ilgili kurumlar nezdinde adımların atılmasının gerekli olduğunu dile getirdiler.



Marmara'ya hayat verecek proje Türkiye'de ses getirdi

İzmit Körfezi Dip Çamuru Temizliği Projesi kapsamında Türkiye'nin en büyük temizlik seferberliğine başlayan Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, Marmara'ya hayat verecek bu dev projesi ile Türkiye'de ses getirdi. Bu bağlamda Türkiye'nin en büyük çevre projesi olarak adlandırılan İzmit Körfezi Dip Çamuru Temizliğinin gerçekleştiği alanı Türkiye'nin farklı illerinden gelerek inceleyen akademisyenler, İzmit Körfezi'ni dev bir akvaryuma dönüştürmeyi amaçlayan projeye tam not veriyor. Projeye, dip çamuru temizliğinin tüm Marmara'yı etkilemesi nedeniyle ulusal kanallar da büyük ilgi gösterip, Büyükşehir tarafından faaliyete geçirilen Türkiye'nin en büyük temizlik harekâtını ekranlarına taşıyor.

8.5 MİLYON TON ÇAMUR TEMİZLENECEK

İzmit Körfezi Doğu Baseni Dip Çamurunun Temizlenmesi, Susuzlaştırılması ve Bertaraf Hizmet Projesi'nin gerçekleştiği alanı ulusal TV kanallarına gezdiren Başkan Büyükkakın, Körfez'i kurtarmak için büyük bir

çalışma başlattıklarını söyledi. Dip çamurunun sudan arındırılma aşamasında kullanılan geotekstil tüpünü falçatayla keserek, İzmit Körfez'i dibinden toplanılan arındırılmış katı maddeyi gösteren Başkan Büyükkakın, İzmit Körfezi'nden 8.5 milyon ton çamur temizleyeceklerini ve bu projeye Marmara Denizi'nin yeniden hayat bulacağını ifade etti.

PROJE SES GETİRDİ

Başkan Büyükkakın'ın aynı zamanda Marmara Belediyeler Birliği Başkanlığı görevini yürütmesi sebebiyle ulusal basın bu devre projeye büyük ilgi gösteriyor. İzmit Körfezi Dip Çamuru Temizliği projesinin tüm Marmara'ya hayat vereceğinin altını çizen Başkan Büyükkakın verdiği röportajda, "Bu çamuru analiz ettiklerinde, deniz eko sistemine zarar verecek azot ve fosfor gibi elementler görüldü. Bu çamurun içinde maalesef yıllardır endüstriyel atıkların birikimi de var. Bunları TÜBİTAK ile incelediğimizde, İzmit Körfezi'nin dibinde yaklaşık 11 milyon ton civarında çamur biriktiğini ve bunun 8.5 milyon



ton civarındaki kısmının da deniz eko sistemi açısından zararlı olduğu ve alınması gerektiğini bilim adamları tespit etti" açıklamasını yaptı.

"MARMARA'YI KORUMAK VE CANLANDIRMAK İSTİYORUZ"

Körfez'i dev bir akvaryum haline dönüştürecek dip çamuru temizleme projesinin önemini anlatan Başkan Büyükkakın, "İstemediğimiz türler lehine deniz eko sisteminin bozulmasını engellemek, müsilaj ve benzeri kirliliğe karşı Marmara'yı korumak ve Marmara'yı yeniden canlandırmak,



buradaki biyoçeşitliliği artırmak ve son olarak da göçmen kuşların bu bölgede yaşamlarını devam ettirebilmeleri amacıyla bu çamurun buradan çıkartılması gerekiyordu. Bizde bu çalışmayı başlattık" dedi.

BİYOLOJİK ARITMA TESİSİNE DİKKAT ÇEKTİ

Marmara'yı çevreleyen ve Marmara'ya kıyısı olan belediyelerin evsel atık su arıtmalarının tamamının ileri biyolojik arıtma tesisine döndürmesi gerektiğini de konuşmasında belirten Başkan Büyükkakın, "Özetle azot ve fosforun Marmara'ya bırakılmaması lazım. Aksi takdirde bir süre sonra Marmara'yı kaybederiz" dedi.

ENGELLİLERE HİZMET

Kocaeli'nde engelli bireylerin hayatlarını kolaylaştıracak ve onlara destek olacak bir merkez oluşturmak için proje çalışması talimatını veren Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Büyükkakın, inşası hızlı bir şekilde devam eden Gebze Engelsiz Yaşam Merkezinde inceleme yaptı.

393 bin metrekare alana yapılan Gebze Millet Bahçesi'nin içerisinde olan Engelsiz Yaşam Merkezi, 6800

metre are alan içerisinde yaklaşık maliyeti 98 Milyon TL'yi bulan bütçeyle şehrin önemli bir ihtiyacına cevap verecek.

Kocaeli'nde Cemil Meriç Engelsiz Yaşam Merkezi gibi çok önemli projelere imza atan Büyükşehir Belediyesi, Gebze'deki bu örnek projeye de engelli vatandaşlarımız ve bakımlarını yapan aileler için önemli bir hizmet sunacak.

Projeyi yerince inceleyen Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Büyükkakın, "Biz aslında bu projeye engellerin kaldırılması veya en aza indirilmesi ve bu sayede potansiyellerin açığa çıkartılmasını amaçlıyoruz.

Aynı zamanda her engelin arkasında bir yeteneğin olduğuna da inanıyoruz. Biz bu yeteneklerin çıkarılması içinde çalışacağız" dedi.

ÇOK ÖNEMLİ HİZMETLER SUNULACAK

Gebze Belediye Başkanı Zinnur Büyükgöz ve Bölge Koordinatörü İbrahim Pehlivan'ın da yer aldığı incelemede, projenin son durumu hakkında bilgi alan Başkan Büyükkakın, "Projemiz tamamlandığında hidroterapi havuzları, gündüz bakım

birimleri, özel eğitim sınıfları, beceri geliştirme ve meslek edinme atölyeleri, spor ve aktivite salonları, kültürel ve sanatsal gelişim akademileri, kütüphaneler ile dinlenme ve sosyal alanlar da bulunacak" açıklamasını yaptı.

"MAKSİMUM SEVİYEYE ÇEKİLECEK"

Projeden zihinsel engelli, down, otizm tanılı, bedensel engelli, işitme engelli, görme engelli, süregelen engel gruplarındaki tüm engelli bireyler yararlanabilecek. Genel Sekreter Yardımcısı Dr. Hasan Aydın'ın da yer aldığı incelemede, "Burada engelli yavrularımız, gençlerimiz, kardeşlerimiz ihtiyaç duyacakları hizmetleri alabilecekler" diyen Başkan Büyükkakın, "Uzman ekiplerimiz engelli bireylerimize ve ailelerine yardımcı olacaklar. Bu projeye özel vatandaşlarımızın potansiyellerinin ve yaşama kalitelerinin maksimum seviyeye çekileceğine inanıyoruz. Aynı zamanda ailelerimize de destek sağlayarak onların da yaşamlarına kolaylık sağlamayı amaçlıyoruz. Aslında biz umudu paylaşıyor, engelleri birlikte kaldırıyor ve ailelerimize de destek olmaya çalışıyoruz" ifadesini kullandı.





Zeytinoğlu: AB ile ilişkilerin geliştirilmesi kararını çok olumlu buluyoruz

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) temmuz ayı Meclis Toplantısı, KSO Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi. Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul'un yönetiminde gerçekleşen toplantıda Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Meclis Üyeleri hazır bulundu. Meclis Toplantısının konuğu T.C. Ticaret Bakan Yardımcısı Ö. Volkan Ağar oldu. Ağar'a bakanlık temsilcileri de eşlik ederken, bakanlığa bağlı il bürokratları da toplantıda yerini aldı. Bakan Yardımcısı Ağar, ticari gelişmelerden söz etti, Kocaeli sanayicilerin talep ve önerilerini dinledi.

HİSARCIKLIOĞLU'NU TEBRİK ETTİ,
15 TEMMUZ ŞEHİTLERİNİ ANDI

Meclis'e hitap eden Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "Geçen cumartesi bildiğiniz üzere 15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik Günü'ydü. 7. yılında darbe girişimini tekrar kınıyor, şehitlerimizi rahmetle anıyoruz. Diğer taraftan, Cenevre'de gerçekleşen genel kurulda 170 ülkede 45 milyondan fazla şirketi temsil eden dünyanın en büyük iş organizasyonu Milletlerarası Ticaret Odası'nın (ICC) Yönetim Kurulu'na seçilen TOBB Başkanımız Sn. Rifat Hisarcıklioğlu'nu tebrik ediyoruz" dedi.

EKONOMİK DEĞERLENDİRMELER
Ekonomik değerlendirmeler yaparak konuşmasına devam eden

Zeytinoğlu, "Haziran ayında ihracat yüzde 10,5 gerileme ile 20 milyar 901 milyon dolar olarak gerçekleşti. Bu yıl 9 günlük bayram tatili nedeniyle fiili çalışma gün sayısı daha azıdı. Buna rağmen bu seviye olumlu. Temmuz ayında 25 milyar doları aşabileceğini bekliyoruz. Ancak Avrupa'da tatil dönemi olduğunu da göz önünde bulundurmak gerek.

En fazla ihracat yapılan 5 ülke; Almanya 1 milyar 780 milyon dolar, ABD 1 milyar 330 milyon dolar, İngiltere 1 milyar 12 milyon dolar, İtalya ile 1 milyar 10 milyon dolar, Irak 987 milyon dolar.

2023 yılının ilk çeyreğinde dünya ihracatı (yıllıklandırılmış) 24,5 trilyon dolar olarak gerçekleşti. Türkiye ihra-



catı 255,7 milyar dolar oldu. Ülkemizin dünya ihracatından aldığı pay bu yılın ilk çeyreğinde ilk defa yüzde 1.04'e yükselerek 10 yılda 7,1 kat arttı" diye konuştu.

İTHALAT VERİLERİ

İthalata ilişkin değerlendirmelerde bulunan Zeytinoğlu, "İthalat

yüzde 16,8 gerileme ile 26 milyar 297 milyon dolar olarak gerçekleşti. Yatırım (sermaye) malları 3,8 milyar dolar, hammadde (ara mallar) 18,8 milyar dolar, tüketim malları 3,6 milyar dolar olarak gerçekleşti. Üretim ve yatırıma yönelik artışları olumlu bulurken, tüketim malları ithalatında daha dikkatli davranılması

gerektiğini düşünüyoruz. Bu konuda Bakanlığınız ile işbirliği yaparak ithal edilen ama ülkemizde üretilebilecek olan ürünleri tespit etmek için bir çalışma yapabiliriz. Dış ticaret açığı yüzde 34,5 ile 5 milyar 396 milyon dolar olarak gerçekleşti. 2022 Haziran'da bu rakam 8,2 milyar dolar idi" dedi.





KOCAELİ'NİN DIŞ TİCARETİ

Kocaeli Gümrüklerinden alınan verileri değerlendiren Zeytinoğlu, "Haziran ayında Kocaeli'den gerçekleşen ihracat 3 milyar 64 milyon dolar olurken, ithalat 6 milyar 402 milyon dolardır. İlk altı aylık döneme baktığımızda; ihracat 18 milyar 660 milyon dolar, ithalat 39 milyar 509 milyon dolar oldu" ifadelerini kullandı.

CARİ AÇIK VERİSİ

Cari açığa ilişkin konuşan Zeytinoğlu, "Mayıs ayında yıllık cari açık 59 milyar 961 milyon dolara yükseldi. Aylık açık 7,9 milyar dolar oldu. Açıkta ana etken dış ticaret açığındaki artış. Turizm gelirleri de geçen yılın gerisinde. Dış ticaret açığı 10,48 milyar dolar oldu. 2022 yılında 8,82 milyar dolar idi. Hizmet gelirleri 3,85 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2022 yılında 3,93 milyar dolar idi. Haziran ayında dış ticaret açığındaki gerileme cari açığa yansımaktır. Turizm gelirlerinin de katkısıyla yıllık cari açıkta gerileme görebiliriz" dedi.

ENFLASYONA İLİŞKİN DEĞERLENDİRME

Reel efektif döviz kurundan bahsettikten sonra enflasyona ilişkin konuşan Zeytinoğlu şu değerlendirmelerde bulundu: "Enflasyon verilerine baktığımızda TÜFE yüzde 38,21 oldu. Aylık yüzde 3,92 olarak gerçekleşti. ÜFE ise yüzde 40,42, aylık yüzde 6,50 oldu. Döviz kurlarındaki yükselişin enflasyona etkisini görüyo-

ruz. Kur artışlarının ÜFE'ye yansması daha çabuk görüldüğünden, ÜFE'deki aylık artış daha hızlı oldu. Ancak enflasyonda gerçekleşen aylık artışlar geçen yılın gerisinde kalmasından, yıllık bazda hem ÜFE hem TÜFE'de az da olsa gerileme devam etti. Temmuz ayında da kurlardaki yükselişin enflasyona yukarı yönlü yansımalarının devam edeceğini düşünüyoruz."

KAPASİTE KULLANIMI VE SANAYİ ÜRETİMİ

Kapasite kullanımı ve sanayi üretimi verisini değerlendiren Zeytinoğlu, "Haziran ayı kapasite kullanım oranı Türkiye yüzde 76,8 olarak gerçekleşti. Geçen yıla göre 0,8 puan geriledi, mayıs ayına göre 0,8 puan arttı. Kocaeli'de ise kapasite kullanım oranı yüzde 71,8 olarak gerçekleşti. Bu oran en yüksek haziran ayı ve geçen ay ile aynı seviyede. Geçen yıla göre ise 0,1 puan arttı. Sanayi üretimi mayıs ayında yüzde 0,2 gerilerken, aylık yüzde 1,1 arttı. Sanayi üretiminin alt kalemlerine baktığımızda; imalat sanayi yıllık yüzde 06, aylık ise yüzde 0,9 arttı. Sermaye malları üretiminde yıllık yüzde 18, aylık 2,0 artış, orta yüksek teknoloji ürünlerde yıllık 7,3 artış olurken aylık 0,6 gerileme oldu. Yüksek teknoloji ürünlerde yıllık yüzde 6,2'lik aylık ise 12,6'lık artışla oldu. Bu artışları değerli buluyoruz" dedi.

İŞGÜCÜ VERİLERİ

İşgücü verilerine ilişkin konuşan Zeytinoğlu, "İşsizlik oranı mayıs ayın-

da yüzde 9,5 oldu. Bir önceki yılın aynı ayına göre 1,3 puan, nisan ayına göre 0,5 puan geriledi. Nisandan mayısa çalışabilir nüfus 47 bin kişi arttı. İstihdam edilenler 63bin kişi arttı. Mayıs itibarıyla toplam istihdam edilenler 31 milyon 716 bin kişi. Ocakta bu sayı 31 milyon 821 bin kişi idi" ifadelerini kullandı.

BÜTÇE

Bütçe gerçekleştirmelerine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Zeytinoğlu şunları söyledi: "Bütçe haziran ayında 219 milyar 637 milyon TL açık verdi. Gelirler yüzde 48,2'lik artışla 268 milyar 225 milyon TL oldu. Giderler ise yüzde 130,0'luk artışla 487 milyar 862 milyon TL oldu. Ocak-haziran bütçe açığı 483,22 milyar TL. Geçen yılın tamamı 139,06 milyar TL idi. Açığın kaynağının giderlerdeki artışın hızından olduğunu görüyoruz. Giderlerdeki artış enflasyonun çok üzerinde. Bütçe açığı verilmemesinin faizlere de olumlu yansımacağını biliyoruz. Bu durumda, sanayiciler daha düşük maliyetle daha fazla kredi imkanına ulaşabilecektir. Gelirlerin alt kalemlerine baktığımızda vergi gelirleri yüzde 51,4'lük artışla 231,15 milyar TL oldu. Gelir ve Kazanç Üzerinden Alınan Vergiler yüzde 116,7'lik artışla 56,11 milyar TL, Dahilde Alınan Mal ve Hizmet Vergileri yüzde 55,5'lik artışla 83,56 milyar TL, ÖTV yüzde 89,5'lik artışla 73,74 milyar TL, Motorlu Taşıtlar yüzde 153,4'lük artışla 38,95 milyar TL, İthalden alınan KDV yüzde 20,0'lık

artışla 65,48 milyar TL oldu. Giderlerin alt kalemlerine baktığımızda ise Cari Transferler yüzde 140,0'lık artışla 256,24 milyar TL, Mal ve Hizmet Alım Giderleri yüzde 64,2'lik artışla 28,48 milyar TL oldu. Sermaye Giderleri yüzde 38,5'lik artışla 25,68 milyar TL oldu."

EK BÜTÇE KANUN TEKLİFİ

Ek Bütçe Kanun Teklifi ile ilgili konuşan Zeytinoğlu şu ifadeleri kullandı: "Bildığınız üzere Ek Bütçe Kanun Teklifi geçen hafta Meclis'te kabul edildi.2023 yılı Merkezi Yönetim Bütçe Kanunu Teklifinde merkezi yönetim bütçe giderleri 4.469,6 milyar TL olarak belirlenmişti.Ek bütçe ile birlikte merkezi yönetim bütçe giderleriyüzde 25 artışla 5.589,1 milyar TL'ye ulaştı. Genel bütçe gelir tahmini de, gider tarafı ile aynı miktarda 1.119,5 milyar TL teklif edildi.Tabii bu gelir beklentisine bağlı olarak KDV başta olmak üzere Şans Oyunları Vergisi, BSMV ve Harçlarda artış yapıldı. Genel KDV oranı yüzde 18'den yüzde 20'ye; yüzde 8 olan oran ise yüzde 10'a yükseltildi. Yüzde 1 KDV oranında bir değişiklik yapılmadı. Yeni oranlar 10 Temmuz'dan itibaren uygulanmaya başlandı. Temel gıdadaki yüzde 1'lik KDV oranında değişikliğe gidilmedi. Temizlik ürününde KDV oranı yüzde 8'den yüzde 20'ye çıkarıldı. Otomobillerde KDV yüzde 18'den yüzde 20'ye yükseldi. Benzin, tütün, alkol ve elektronik cihazların KDV oranları da yüzde 20 oldu.Pasaport dahil harçlarda yüzde 50 artışa gidildi."

VERGİ ORANLARI

Vergi oranlarına ilişkin konuşan Zeytinoğlu, "Akaryakıt ürünlerindeki maktu vergi oranları, Ocak ve Temmuz'da Yİ-ÜFE endeksinde 6 aylık değişim dikkate alınarak yeniden belirlendi. Benzin ve motorinde 5 TL, LPG'de 4 TL ÖTV artışı yapıldı. Depremlerin yol açtığı ekonomik kaybı telafi için bir defaya mahsus MTV iki katına çıkarıldı.Kurumlar vergisi oranı 2023 yılı için yüzde 20'den yüzde 25'e çıkarılırken, finansal kurumlarda oran yüzde 30'a yükseltildi.Macaristan'da bu rakam yüzde 9.Tüm dünyada Kurumlar Vergisi oranının düşürülmesi gibi bir eğilim varken bizdeki bu artışın 1 yıl için geçerli olacağını umuyoruz. Bütçe açığının azaltılabilmesi için kamunun gelir kalemlerinde artışlar olmasını bekliyorduk.Diğer taraftan bütçe disiplini bakımından kamu tarafında da tasarruf önlemlerinin alınmasına yönelik atılan adımları olumlu buluyoruz. Bununla birlikte, vergi, işçilik ve akaryakıt maliyetlerindeki son artışların, ekonomimizde kayıt dışılığı artıracak konusunda endişe duyuyoruz" dedi.

AB SÜRECİNİ DEĞERLENDİRDİ

AB üyelik sürecine ilişkin atılan adımları olumlu bulduklarını söyleyen Zeytinoğlu şunları söyledi: "Diğer taraftan bütçe açığının azaltılması ve işsizlik sorunumuzun çözümü için yabancı sermayenin ülkemize çekilmesinin önemini her yerde dile getiriyoruz. Özellikle, NATO Zirvesinde Avrupa Birliği'nde üyelik sürecimizin

yeniden canlandırılmasında olumlu bir kanaatin hakim olduğunu gördük. Ülkemizin AB ile ilişkilerinde yeni bir süreç, yeni bir açılım ihtimalinden söz ediliyor. Sayın Cumhurbaşkanımızın 'Türk ekonomisine çarpan etkisi yapacak Gümrük Birliğinin güncellenmesi müzakerelerini hızlandırılacağı ve Vize serbestisinde de mesafe alınacağı' söylemlerini çok olumlu buluyoruz. Bu kapsamda TOBB, TÜSİAD, İSO, İTO, TİM, TİSK, TÜRKONFED, İKV, KAGİDER, TEPAV, PM, TEAV ve STGM olarak Yüksek Temsilci Sayın Borrell'e ve Komiser Sayın Varhelyi'ye "Türk sivil toplumu ve iş dünyası tarafından Türkiye'nin AB üyeliği ve üyelik perspektifi konulu bir destek yazısı gönderdik.

VİZE SORUNUNA DEĞİNDİ

Yazımızda;Türk vatandaşları için vize serbestisi sağlanana kadar Schengen vize prosedürlerinin basitleştirilmesi ve kolaylaştırılması gerektiğini,Türk iş dünyası olarak Türkiye'nin üyelik açısından AB müktesebatına uyumunu desteklediğimizi, Ekonomi, ulaştırma ve enerji alanlarında Türkiye-AB üst düzey diyaloglarını yeniden canlandırmamızın ve yeşil ve dijital gündemi içerecek şekilde AB-Türkiye gümrük birliğinin modernizasyonuna başlanmamızın tüm Avrupa'nın yararına olacağını, dile getirdik.20 Temmuz'da yapılacak olan Genel İşler Konseyinde ve sonrasında AB Konseyinde yapılacak olan görüşmelerin aday ülke Türkiye ile yeni bir angajman sürecine ve bununla birlikte





AB reformları ve AB müktesebatı ile uyumu da hızlandıracak olan katılım sürecinin canlandırılmasına yol açacağını kurmanın yolunu açacağını umuyoruz. Bu gelişmeler sayesinde ülkemize yabancı sermayenin girişinin hızlanacağını da düşünüyoruz."

BAKAN YARDIMCISI AĞAR İLE VERİLERİ PAYLAŞTI

Kocaeli Sanayi Odası ve Kocaeli'nin verileri ile ilgili Ticaret Bakan Yardımcısı Volkan Ağar'a bilgilendirme de bulunan Zeytinoğlu şu ifadeleri kullandı: "Sayın Bakan Yardımcım, Odamız ve ilimiz verilerini daha önce sizlerle paylaşmıştım ama güncel olarak kısaca tekrar hatırlatmak istiyorum. Kocaeli yüzölçümü bakımından küçük, ancak katma değeri bakımından önemli bir il. İlimizin Türkiye imalat sanayine sağladığı katkı yüzde 13, Odamıza kayıtlı 3 bin 585 adet firma bulunuyor. Bu firmaların 334'ü yabancı sermayeli, bu da yüzde 10'a tekabül ediyor. 200 firma AB menşeli. Bunlardan yüzde 39'u otomotiv sektörü, yüzde 27'si kimya sektörü, yüzde 19'u ise metal sektöründe.

SANAYİ PARSELLERİNE İHTİYAÇ VAR

Kocaeli'de bulunan 35 liman ve iskelede elleçlenen yük miktarı 82,8

milyon ton. Bu oran Türkiye'nin yüzde 15,3'ünü oluşturuyor. Sanayi ve liman kenti olan Kocaeli Avrupa'nın 7'inci limanı. Konum olarak çok şanslı bir il. Ayrıca; ilde 14 adet organize sanayi bölgesi ve OSB'lerin hepsi dolmuş durumda. İlimiz yüzölçümünün sadece yüzde 1,9'luk kısmı sanayi alanı. Sanayi alanının büyüklüğü açısından ilk 15 il arasında 13. sıradayız. İlimizde yeni sanayi parsellerine ihtiyaç olduğunu düşünüyoruz."

KOCAELİ İHRACATTA BAŞARILI

Kocaeli'nin ihracatta gösterdiği başarıyı vurgulayan Zeytinoğlu, "Sayın Bakan Yardımcım, Türkiye geneli ile paralel, ilimiz de geçen yıl güçlü bir ihracat başarısı gösterdi. Oda olarak ilimizin dış ticaretteki gerçek potansiyelini ortaya çıkarmak için Doğu Marmara Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdürlüğü ile işbirliği içindeyiz. Kocaeli Gümrüklerinden alınan verilere göre 2022 yılında ilimizden 37,7 milyar dolar ihracat, 71,2 milyar dolar ithalat gerçekleştirildi. 2022 yılında gerçekleştirilen 108,95 milyar dolarlık dış ticaret ile Kocaeli, Türkiye dış ticaretine yüzde 17,6 katkı verdi. Kocaeli kişi başı ihracatımız 18 bin 155 dolar, Türkiye kişi başı ihracatı ise 2 bin 980 dolar. Kocaeli'yi bir ülke olarak düşünürsek, OECD verilerine

göre dış ticarete 37. sıradayız. Bu sayı Slovenya, Litvanya, Lüksemburg, Letonya gibi AB üyelerinden fazla" ifadelerini kullandı.

ZEYTİNOĞLU, AĞAR'A DOSYA SUNDU

Zeytinoğlu konuşmasını şu sözlerle noktaladı: "Kurumlar tarafından açıklanan resmi veriler, firma merkezleri baz alınarak açıklandığı için ilimizin potansiyelini tam olarak yansıtmadığını sürekli dile getiriyoruz. Aynı sorunu vergilerde ve İSO tarafından açıklanan ilk 500 listesinde de görüyoruz. İhracat rakamları başta olmak üzere verilerin, firmaların üretim yaptıkları illere yazılması önem arz ediyor. Açıklanan resmi verilerin sağlıklı olmaması halinde devletin vereceği teşvikler ve yönlendirmelerin de birebir örtüşmeyeceğini de biliyoruz. Sayın Bakan Yardımcım, üyelerimizden de yeşil pasaport, net ihracatçı tanımı, finansmana erişim, ek vergi ve KDV oranları başta olmak üzere çeşitli konularda sorun ve görüşler aldık. Bu görüşleri sizlere dosya halinde vereceğim. Sözlerime son verirken, Sayın Bakan Yardımcım katılımınız için tekrar teşekkür ediyor, şahsım ve yönetim kurulumuz adına hepinizi saygıyla selamlıyorum."



Ticaret Bakan Yardımcısı Ö. Volkan Ağar: Türkiye 5 yıllık yeni bir kalkınma ve istikrar dönemine girdi

Sayın Başkanım, Kocaeli Sanayi Odası'nın değerli meclis üyeleri, öncelikle hepinizi şahsım ve Bakanlığım adına saygı ve muhabbetle selamlıyor, bugün Kocaeli Sanayi Odası Meclis Toplantısında sizlerle bir arada olmaktan dolayı büyük bir memnuniyet duyduğumu ifade etmek istiyorum. Türk sanayinin kalbi Kocaeli'nde faaliyet gösteren sanayicilerimize ve Sanayi Odamızın tüm paydaşlarına da hoş geldiniz diyorum.

Malumunuz Sayın Ticaret Bakanımız Prof. Dr. Ömer Bolat Bey Sayın Cumhurbaşkanımız ve beraberindeki heyetle birlikte Körfez turunda bulunuyorlar. Kendisi de bu ziyaretten haberdar ve kendisi de hassaten sizlere, Kocaeli Sanayi Odamızın değerli üyelerine selamlarını saygılarını ilettili ve toplantımızın verimli geçmesi

dileklerinde bulundu, onu da iletmiş olayım üzerimde kalsın.

Değerli meclis üyeleri, Ticaret Bakanlığı olarak geçmişte olduğu gibi bu dönemde de tüm STK'larımız ile yakın temas ve işbirliği içinde olmaya devam ediyoruz. 18 Ocak 2023 tarihinde, yani bundan tam 6 ay önce yine meclisimizde o dönemki Bakanımız Mehmet Muş Bey ile beraber yine geniş bir heyetle katılmış ve siz değerli meclis üyelerimizi oda üyelerimizi dinlemiş, sorunlarla ilgili olarak değerlendirmelerde, istişarelerde bulunmuştuk. Bugün de aynı şekilde siz kıymetli katılımcıların görüş ve önerilerini not edecek, sorunlarınızın çözümünü ve engellerin aşılması noktasında Bakanlığımız yetki alanına girsın girmesin, Bakanlığımızın görev alanına giren hususlar başta olmak üzere çözümler getirmeye çalışacak

ve diğer kurumlarımız nezdindeki konuları da yakından takip edeceğiz.

Hepimizin yakından takip ettiği üzere pandeminin küresel ekonomide yarattığı aksaklıkların yan etkileri henüz tam anlamıyla atlatılmadan yakın coğrafyamızda gelişen Rusya-Ukrayna Savaşı, küresel ekonomideki güven sorununu önemli oranda artırdı. Tüm bunlara, 13,5 milyon insanımızı doğrudan etkileyen ve 50 binin üzerinde insanımızı, vatandaşımızı kaybettiğimiz asrın felaketi olarak anılan depremlerin eklenmesiyle ülkemiz için ekonomik ve sosyal alanlardaki sınamaların üst seviyelere ulaştığını hep beraber gözlemledik.

Ülkemiz tüm bu zorlu koşullar altında girdiği seçim sürecini de uzun yılların getirdiği demokratik geleneği ile sorunsuz bir şekilde

atlatırken, 5 yıllık yeni bir istikrar ve kalkınma dönemine girdi. Küresel ekonomik sınamaların, depremlerin ve seçim atmosferinin yaşandığı böyle bir ortamda Türk ekonomisinin son yıllardaki büyüme performansını korumayı başardığını hep beraber gördük. Bu dönemi herhangi bir dış kaynağa ihtiyaç duymadan atlatan ülkemiz, 2023 yılının birinci çeyreğinde kaydettiği yüzde 4'lük bir büyüme oranıyla OECD ülkeleri arasında en iyi performansı gösteren ülkeler arasına girerek üretim ve mali altyapısının ne denli güçlü olduğunu da bir kez daha kanıtlamış oldu.

Büyümeye paralel olarak pek çok ekonomik göstergede de deprem felaketinin etkilerinin telafi edildiğini mutlulukla müşahade ediyoruz. İşsizlik oranının da mayıs ayında yüzde 9,5 ile tek hanelere gerilemesi, imalat PIM endeksinin üst üste 6 ay boyunca eşit değer üzerinde gerçekleşmesi, imalat sanayi genelinde mevsimsel etkilerden arındırılmış kapasite kullanım oranının haziran ayında 2023 yılının en yüksek değerine yükselmesi, bu dönemde gerçekleşen olumlu gelişmelerden sadece bazılarıdır. Deprem acılarını kalbimizin en derinlerinde taşıyoruz. Acıların silinmesi ve bölgede hayatı yeniden canlandırılması

adına hükümetimiz depremin ilk anından itibaren tüm imkanları-laseferber oldu. Bununla birlikte ekonomik etkilerinin 100 milyar doları aşmasının beklendiği deprem felaketinin özellikle merkezi bütçe üzerindeki etkilerinin kaçınılmaz olduğunu da hep birlikte biliyoruz. Hükümetimizin aldığı tasarruf tedbirleriyle deprem felaketinin ekonomi üzerinde yarattığı olumsuz etkileri kısa sürede atlatacağımıza yürekten inanıyorum.

'Türkiye Yüzyılı' sloganıyla yola çıkan bu dönemde Ticaret Bakanlığı olarak politika çerçevemizi Sayın Cumhurbaşkanımızın çizdiği vizyon doğrultusunda üretim, yatırım, istihdam ve ihracat ekseninde belirledik ve politika önceliklerimizi bu çerçevede tasarladık. Önümüzdeki döneme dair hazırlıklarımızı küresel ve bölgesel riskleri de dikkate alarak yürütüyoruz. Bildiğiniz üzere küresel ekonomide aşağı yönlü kuvvetli riskler nedeniyle toparlanma zayıf kalmaya devam ediyor. Yüksek enflasyon ve para politikalarının gelişimi, küresel piyasalardaki güven sorununun hala devam ettiğini gösteriyor. Küresel tedarik zincirlerinde oluşan bozulmaların kısa vadede bertaraf edilemeyeceğinin artık daha belirgin hale geldiğini görüyoruz.

Özellikle yeni teknolojiler ekse-

ninde gelişen ticaret savaşlarının, önümüzdeki süreçte küresel üretim desenini kalıcı olarak değiştireceğinin farkındayız. Küresel ekonominin içinde geçtiği bu değişim ve dönüşüm sürecinin ticaret ve yatırım imkanlarının geliştirilmesi bakımından yeni fırsat pencereleri açacağını da biliyoruz. Son 20 yılda mal ihracatımızı 7 katına çıkardık. Dünya ihracatından aldığımız payı binde 5 düzeyinden yüzde 1.02'ye yükselttik. 2023'ün ilk çeyreği itibarıyla bu oranı yüzde 1.04'e yükselttiğimizi de memnuniyetle gördük. Bununla birlikte orta yüksek ve yüksek teknoloji ürün ihracatının imalat içindeki payını yüzde 36.9 oranından bu yılın ilk 6 ayında yüzde 40.8'e yükselttik. Ancak burada almanın gereken daha uzun bir yol var. Bunu da kısa sürede hep beraber aşmamız gerekiyor.

Önümüzdeki dönemde de katma değeri yüksek, marka ve inovasyona dayalı malların ihracatımızda daha fazla pay almasını sağlamak, pazar ürün çeşitlendirmesi yönünde ihracatımızı artırmak, ülkemizin küresel değer zincirindeki konumunu güçlendirerek firmalarımızın sürdürülebilir ihracatını sağlamak hedefleriyle ülkemizin küresel ticaretten daha fazla pay alabilmesini sağlamak için faaliyetlerimize de hız kesmeden devam





ediyoruz. Bu kapsamda yeni dönemle birlikte uygulamaya geçirdiğimiz 2028 ihracat tanıtım ve pazarlama vizyonunu kısa sürede içinde sektör paydaşlarımız ile bir araya gelerek hedef pazar bazlı yurt dışı tanıtım ve pazarlama planları oluşturmaya başlayacağız. Bu noktada Çin özelinde de özel bir çalışma Ticaret Bakanlığı olarak Kocaeli Sanayi Odası'yla seve seve yapmaya hazır olduğumuzu da buradan belirtmek isterim.

Yeni dönemle birlikte ihracatçılarımızın finansman ihtiyaçlarının karşılanması noktasında Hazine ve Maliye Bakanlığımızın destekleriyle önemli bir adım atılarak Türk Eximbank'ın sermayesi 6.8milyar TL artırım ile 20.6 milyar TL'ye çıkarıldı. Bu da yeni kredi imkanları yaratılması manasına geliyor. Böylece Eximbank'ın kaynaklarını daha da güçlendirmiş olduk. Finansman ayağından diğer bir önemli aktör olan İhracatı Geliştirme Anonim Şirketi ile ihracatçılarımızın kefalet sorunlarına da çözüm bulmaya devam ediyoruz.

En önemli ticaret ortağımız olan Avrupa Birliği ile 200 milyar dolara ulaşan ticaret hacmimizin daha da ileri taşınması ve AB ile ekonomik ilişkilerimizin derinleştirilmesi amacıyla Gümrük Birliği'nin güncellenmesi sürecinin mümkün olan en kısa sürede başlatılabilmesi için

girişimlerimizi de sürdürüyoruz. İş dünyamızı AB Tek Pazarı'nın en önemli dönüşüm projelerinden biri olan Avrupa Yeşil Mutabakatı kapsamındaki gelişmelere hazırlamak üzere ilgili eylem planını da aralıksız uygulamaya ve takip etmeye devam etmekteyiz.

Türkiye Yüzyılında mal ihracatımızı 400 milyar dolara, hizmet ihracatımızı ise 200 milyar dolara ulaştırırken, küresel mal ihracatındaki payımızı yüzde 1.2'ye, hizmet ihracatındaki payımızı da yüzde 1,5 oranına yükseltmeyi hedefliyoruz. İhracatımızda orta yüksek ve yüksek teknoloji ürünlerin payını yüzde 50'ye, e-ihracatın payını ise yüzde 10'a çıkartacağız. Uzak Ülkeler Stratejisi kapsamındaki ülkelere ihracatımızı 80 milyar dolara, İslam Ülkeleri İhracatı Geliştirme Stratejimiz kapsamında Körfez ülkeleri başta olmak üzere İslam İşbirliği Teşkilatı ülkelerine yapılan ihracatımızın payını ise yüzde 30'lara çıkaracağız.

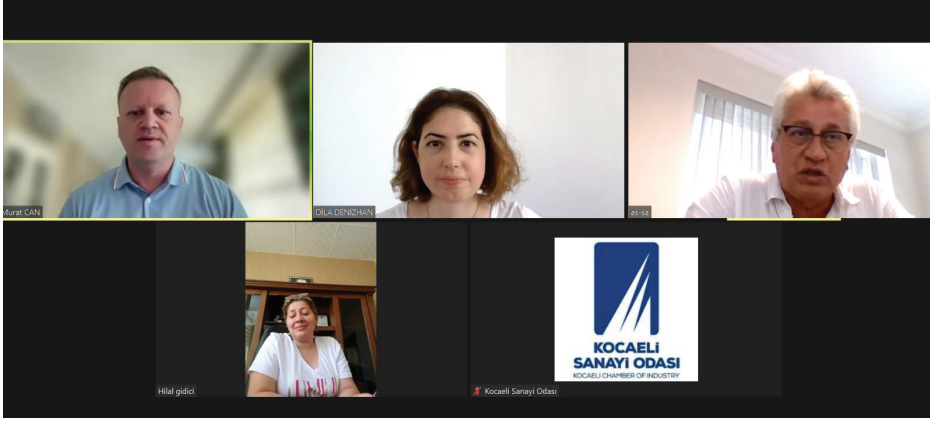
2028 hedeflerine yönelik atacağımız adımlarda Türk sanayisinin ihtiyaçlarını ve ihracat potansiyelini politikalarımızın merkezine aldık. Bu kapsamda 14 organize sanayi bölgesine ev sahipliği yaparak imalat sanayimizin yüzde 13'ünü oluşturan, 14,5 milyar dolarlık ihracatıyla İstanbul ve İzmir'den sonra en fazla

ihracat yapan Türk sanayisinin kalbi Kocaeli'nin bu hedeflerimize ulaşmamızdaki önemini farkındayız. Sayın Başkanımız konuşmasında değindi onu da 14,5 milyon ihracat deyince bana gülümseyerek baktı.

2024 yılı itibarıyla kamuoyuyla paylaşmaya başlayacağımız firmaların faaliyet yerlerine göre ihracatlarını hesapladığımız çalışmaya göre Kocaeli'nin 2022 yılı ihracatına faaliyet bazlı baktığımız zaman 24.9 milyar dolar yani 25 milyar dolar ve ilimiz ihracat sıralamasında bu durumda ikinci sıraya yükseliyor. İnşallah bu konuda TÜİK ile olan çalışmalarımız bitti. 1 Ocak 2024 yılından itibaren bu açıklama faaliyet bazlı olarak yapılacak istatistiki manada.

Bu öneme istinaden bugün burada olduğu gibi önümüzdeki dönemde de sizlere kulak vermeye ve ihracat potansiyelimizi daha yukarı seviyelere taşımak için birlikte çalışmaya her zaman devam edeceğiz. Bu vesileyle bizleri bugün burada ağırladığınız için şahsım ve Ticaret Bakanlığı adına tekrar teşekkür ediyor, Ticaret Bakanlığı olarak önümüzdeki süreçte sizlerle yakın temas halinde olacağımızı, sorunlarınıza çözüm bulmak adına var gücümüzle çalışacağımızı ifade ederek sözlerime son veriyorum. Çalışmalarınızda kolaylıklar diliyorum,"

Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi



KSO Hazır Yemek ve Şekerleme Sanayi Grubu'nu temsil eden 3. Meslek Komitesi temmuz ayı toplantısını gerçekleştirdi. Toplantıda sektörde yaşanan gelişmeler ve sektörün beklentileri görüşüldü.



KSO Ağaç ve Ağaç Ürünleri ile Mobilya İmalatı Sanayi Grubu'nu temsil eden 6. ve 26. Meslek Komitelerinin ortak toplantısında; doğal ormancılığın ıslah edilmesi ve endüstriyel ormancılığın teşviki ile üreticiye fidan desteği konuları görüşüldü.



KSO Ağaç ve Ağaç Ürünleri ile Mobilya İmalatı Sanayi Grubu'nu temsil eden 6. ve 26. Meslek Komitelerinin ağustos ayı ortak toplantısı gerçekleştirildi. Orman ürünleri sektöründeki gelişmelerin görüşüldüğü toplantıda, Kocaeli Sanayi Odası'nın GES Projesi hakkında da bilgi verildi. Ayrıca Komite Üyesi Türkiye EPAL Derneği Başkanı Cafer Özgen, derneğin çalışmaları ve Euro Palet lisansı hakkında bilgilendirmede bulundu.



KSO Kömür ve Petrol Ürünleri Sanayi Grubu'nu temsil eden 8. Meslek Komitesi, temmuz ayı toplantısını gerçekleştirdi. Toplantıda ÖTV ile ilgili fiyat artışları görüşüldü.



KSO Plastik İnşaat Malzemeleri ve Diğer Plastik Ürünler Sanayi Grubu'nu temsil eden 13. Meslek Komitesi firma ziyaretleri gerçekleştirdi. ECE Boya Kimya Sanayi ve Akmert İplik firmalarına yapılan ziyarette geri dönüşümün önemi ve sektördeki ekonomik gelişmeler değerlendirildi.

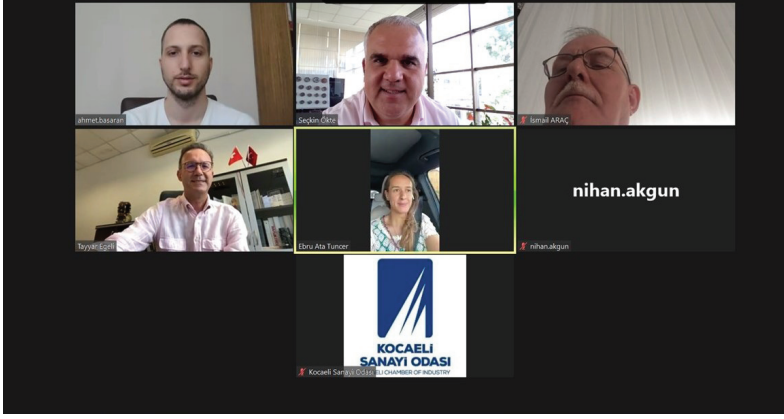


KSO Demir ve Çelik Sanayi Grubu'nu temsil eden 15. Meslek Komitesi, temmuz ayı toplantısını gerçekleştirdi. Toplantıda sektöre dair güncel konular görüşüldü.



KSO Demir Dışı Metaller Sanayi Grubu'nu temsil eden 18. Meslek Komitesi ağustos ayı toplantısını gerçekleştirdi. Toplantıda ekonomik gelişmeler hakkında fikir alışverişinde bulunuldu.

Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi



KSO Elektrikli Teçhizat Ürünleri Sanayi Grubu'nu temsil eden 21. Meslek Komitesi, temmuz ayı toplantısını gerçekleştirdi. Toplantıda trafo sektöründe yaşanan gelişmeler ve stok maliyetlerindeki artış görüşüldü.



KSO İşlenmiş Metal Ürünleri Sanayi Grubu'nu temsil eden 22. Meslek Komitesi, ağustos ayı toplantısında finansal erişim konusunu ve yaşanan elektrik kesintilerini görüştü. Komite üyeleri daha sonra OR VE Makina Sahibi Selami Kırıcı'yı ziyaret etti.



KSO Genel Amaçlı Makina Aksamlı İmalatı ile Genel Amaçlı Makina İmalatı Sanayi Grubu'nu temsil eden 23. ve 37. Meslek Komiteleri toplantısı KOÜ Teknopark'ta gerçekleştirildi. Toplantıda; teknopark, model fabrika ve Sanayide Kadın Eli Projesi'ne dair görüş alışverişinde bulunuldu.





KSO Makine Kurulum Hurda Atık Bertarafı ve Enerji Sanayi Grubu'nu temsil eden 27. Meslek Komitesi temmuz ayı toplantısında sektörel konular ve personel ihtiyacı görüşüldü. Ayrıca orman yangınlarına karşı alınabilecek tedbirler de değerlendirildi.



KSO Cam ve Seramik Ürünler Sanayi Grubu'nu temsil eden 32. Meslek Komitesi, ağustos ayı toplantısını gerçekleştirdi. Toplantıda, finans erişim konusu ve beklentiler görüşüldü.



Kocaeli Sanayi Odası'nda AFAD ve ASELSAN yetkilileri ile gerçekleştirilen Afet ve OSB Komisyonları ortak toplantısında, telsiz sistemi altyapısı hakkında fikir alışverişinde bulunuldu.



Başkan Zeytinoğlu, Ticaret Bakanı'nı ziyaret etti



İl Emniyet Müdürü, Başkan Zeytinoğlu'nu ziyaret etti



Kocaeli İl Emniyet Müdürü Faruk Karaduman, Kocaeli Sanayi Odası'na nezaket ziyaretinde bulunarak KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ile bir araya geldi.

Başkan Zeytinoğlu, Kocaeli İş Dünyası Buluşmaları'nda



T. C. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Işıkhan'ın teşrifleriyle düzenlenen 'Kocaeli İş Dünyası Buluşması' programına KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul katılım sağladı. Toplantıda konuşma yapan Zeytinoğlu, Kocaeli verilerini paylaştı, sanayicilerin talep ve önerilerini içeren dosyayı Bakan Işıkhan'a sundu.



Nükleer santralden, asma köprülere sorun çözen parçalar üretiyor... Tasarımcı, mucit 'Sertçelik'

Fotoğrafçılık ile başlayan merak, makina yapımına götürdü. Sonra her malzeminin içini gören, test eden cihazlar yaptı. Devasa projelerde sorun çözen cihazlar üretti. Kocaeli Sanayi Odası 20.Meslek Komitesi, Komite Başkanı Sabahattin Sertçetin ile sohbet ettik. Girişimcilik deneyimini Odavizyon okurlarına anlattı



Salih Can
KSO Bilişim Uzmanı
20.Meslek Komite Sorumlusu

Belma Özgen Akbay
KSO Odavizyon Dergisi
Yazı İşleri Müdürü

Sabahattin Sertçetin
Polyform Limited Şirketi
Genel Müdürü

İlkokulu İzmit'te Yeni Turan'da, orta okul ve liseyi İstanbul'da deniz lisesinde okuyan Sabahattin Sertçetin, iyi bir derece ile oradan meslek yüksek okulunun elektronik bölümüne geçmiş. Mezun olduktan sonra gemiye tayin olan Sabahattin Sertçetin, burada boş durmaktan sıkıldığı için dil sınavlarına girip İngilizce dilinde okulu, 3.'lülle bitiriyor. Deniz Lisesi'nde astsubay iken ABD'ye gönderilen Sabahattin Sertçetin California Berkeley Üniversitesi Askeri Kampüsünde elektronik eğitimi almış. 3 yıl boyunca Amerika'da bulunmasının kendisine çok şey kattığını anlatan Sabahattin Sertçetin şöyle devam ediyor:

"Amerika'da yaşamış olmak benim hayatımı değiştirdi. Ben çok meraklıyım. Herkes bakar ama ben görmeye çalışırım. Amerika'da bir çok farklı şey gördüm. Yaratıcı insanlar gördüm, o sınıftaki insanları inceledim. Oradan döndükten sonra daha bilgisayarın, elektronik sözlüğün bile olmadığı 73'lü yıllarda ben bilgisayar eğitimi ile döndüm. Orada bizim computer 1-2-3 diye dersimiz vardı. Sınıf arkadaşlarımız ile bilgisayardan satranç oynardık.

Orada üniversite eğitimi çok daha farklı. Üniversiteler sanayinin, imalatın, icadın hemen yanındalar, öğretiyorlar.

Türkiye'ye döndükten sonra tersa-nede görevler aldım, savunma sanayi üzerine projeler aldık, orada eğitmen oldum. Gelen liseli, sanat okulu elektrik mezunlarına elektronik ile ilgili, askeriye ile ilgili, cihazlar ile ilgili dersler verdik. Ancak bunlar bana yetmeyince dilekçe verip ayrıldım. Bu da biraz zaman aldı ama üç ay göreve gitmediğim için istifa etmiş oldum, devlete de tazminat ödedim. O zamanlar maaşım 3 bin Lira idi, ben yaklaşık 45 bin Lira tazminat ödedim ama gözüme görünmedi bile. O zamanlar kazanıyordum, ödedim."

Sonrasında kendi iş yerini kurup fotoğraf banyo makinaları dizaynı ve imalatı yapan Sabahattin Sertçetin yurtdışında workshoplara katılıp kendini geliştirmeye devam etmiş. Amerika'da fotoğrafçılık konusunda bir workshop'a katılarak iş alanında da farklılaşmaya gittiğini anlatan Sabahattin Sertçetin şöyle devam etti: "Türkiye'de renkli fotoğraf yapan yoktu. İzmit'de kendi evimde çalıştım. Sonra ablam ile bir yer açtık. Fotoğrafçılar doluştular. Ama fotoğraf sektörü 2000 yılında çöktü.

Yine 74'lü yıllar, Türkiye'deki bütün fotoğrafçılar, renkli fotoğraf yapanlar benim yaptığımı makinaları kullandı. Sonrasında Amerika'da üniversitelerin

workshoplarına katıldım. Maket uçak yapımından fotoğrafçılığa kadar birçok alanda workshop vardı. Ben oradayken Kodak kurs veriyordu. Uzun bir uğraş sonrası o eğitimlere de katıldım ve kendime çok şey kattım.

BayTin Color şirketim ile uzun yıllar fotoğrafçılara renkli fotoğraf yaptım ama onlar çok boş bıraktılar sıkıldım. Bir de ne yazık ki kandırıldım. Sonra 1986 yılında renkli fotoğraf yapan fotoğraf cihazları ve fotoğraf kopyalayan cihazların imalatına geçtim. Hepsini dizayn ettim. Türkiye'deki 9 bin fotoğrafçı benim müşterim oldu, cihazlarımı aldılar, renkli fotoğraf yaptılar. Ama artık fotoğrafçıların çoğu özel gün fotoğrafları gibi spesifik şeyler çekiyorlar ya da reklam fotoğrafçılığı yapıyorlar, sektör bitti.

80'li yıllarda İzmit'e ilk ofset matbaayı getirdim. Ancak beraber iş yaptığım arkadaşlar beni zarar uğrattınca ceketi-mi aldım çıktım...

- Hep büyük projelerin bir parçası oldum

Şimdi Tahribatsız Kalite Kontrol diye bir sektör var biliyor musunuz? Mesela petrol boru hattı, o boru hattının eklerinde ise kaynak yapılıyor. O kaynağın da filmi çekiliyor. O boru yerin dibine gömülmeden evvel o kaynağın iyi olduğunun kanıtlanması lazım. BO-TAŞ gibi birçok kurum, gemi inşa sektörü bunu kullanıyor. Gemi inşasında da, gemi yapılıyor ama kaynak iyi mi çatlak var mı, delik mi? kontrol gerektiriyor. O sektörde yine film var. Film çekiliyor, film banyo ediliyor, kurutuluyor. Ben fotoğraf kurutma makinalarını o filmlere göre dizayn ettim 1986'lı yıllarda. O sektör de sahipsiz idi.

Yaptığım tasarımlarla hep gurur duydum. Hep iyi iş gördü. Benim o yönüm çok kuvvetlidir. Hala da öyle. Kaldı ki Çanakkale Köprüsü'nde, Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nde yaptığım pressler halen o zamanlar da Koreliler tarafından büyük ilgi görmüştü. Çanakkale Köprüsü'nde hem kule hem de araç geçilen yolun pressleri de benim

imalatım. Osmangazi'de Japonlar vardı. Onlar da benim yaptığım presslerin etrafında doluyorlar çaktırmadan videonun çekiyorlardı. Güzel zamanlardı.

Çanakkale Köprüsü'nde hem kule hem de araç geçilen yolun pressleri de benim imalatım. Çimtaş'a Çanakkale Köprüsü'nde kule için 3 cihaz yaptım. Köprünün altında her bir metrede, dört kilometre boyunca devamlı ürettiğim cihazlardan var. Her bir metrede ürettiğim press iş yapıyor, sacı uygun olan yere milimetrik ayarlıyor. Sonra bas-tırıyor, birisi de gelip kaynak yapıyor. Gayet hızlı bitirilen, dünyada ilk presslerden biridir bu. Buradaki çalışmalarım dolayısı ile 'Ortak projemiz olan mıknaatıslı ve hidrolik özel ekipmanların yapımı için göstermiş olduğunuz başarı çalışmanızdan dolayı teşekkürlerimizi sunuyoruz' diyen Çimtaş, bana plaket verdi.

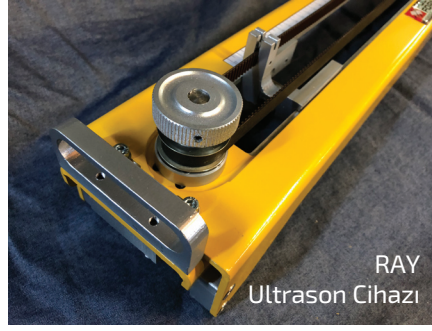


Osmangazi Köprüsü'nde de Çimtaş ile çalıştım. Bu benim ilk köprü deneyimimdi. 2 tonluk demiri Çimtaş için ürettim."

- Yeni ürünler, yeni tasarımlar

1986'dan itibaren Polyform şirketi ile devam eden Sabahattin Sertçetin sonrasında firmaların ithal ettiği ama kendisinden talep ettiği cihazları yapmaya başlıyor. Vakum cihazı deniyor yapıyor, ultrason cihazı isteniyor yapıyor, valf testi cihazı yapıyor. Tren raylarında çatlak varsa onları test eden cihaz üretiyor.

Sabahattin Sertçetin 'TANDEM'i de şöyle anlatıyor: "Tren rayları eskiden yan yana durur, tren hareket ettikçe takur tukur sesler çıkarırdı. O rayların kaynak olması gerekirdi. Kaynakta bir çatlak vs. var ise tespit edilmesi gerekirdi. Onu test eden 'TANDEM' diye bir



cihaz dizayn ettim. O ultrason kullanıyor yani ses dalgası gönderiyor, çatlak bilgisayar ekranında çıkıyor. Sonra o cihazdan istediler. Biraz zorlandım ama yaptık, Türkiye'de sattık. Sonra TSE bu cihazlardan 3 tane istedi. Cihazı da 'TANDEM' cihazı olarak cihaz kategorisine eklediler. Sonra bu cihazlardan Alman merkezli savunma sanayi sektöründe faaliyet gösteren Epsilon istedi. Irak'tan, Dubai'den istediler. Almanya'ya 8 tane cihaz sattım. İspanya ile arasındaki tren hattını kontrol etmek için.

Mesela; Akkuyu nükleer santrali'nin çok büyük ağır su denilen büyük tankı var, 100 bin ton civarında. Orada sızıntı var mı diye ölçmek için benden vakum test cihazı istediler. 135 tane özelliği var. Yaptım verdim, tıkr tıkr kullandılar."

- Gemak için yeni ürün

Şimdilerde Gemak Tersanesi için yeni bir ürün tasarlayacağını anlatan Sabahattin Sertçetin, Gemak'ın Amerika'dan büyük bir firmanın balık çiftliği ihalesini kazandığını, Atlantik Okyanusu'nda 3 km. çapındaki balık çiftliği için kendisinden ürettiği kaynak cihazını modifiye etmesini ve orada



kullanmasını istediklerini anlatıyor. Yeni ürünün dizaynını bitirip henüz ürünü göstermeye gittiğini ve işleri çok kolaylaştıran cihaz için 4 tane sipariş aldığını anlatan Sabahattin Sertçelik şöyle devam ediyor.

"Yaptığım makine işi çok kolay-

laştırıyor. Örneğin bir elbiseyi iğneyle dikmekle makinayla dikmek arasındaki fark gibi, tıkr tıkr gidiyor. Öteki türlü beş altı kişi balyoz çekiç vuruyorlar. Benim makinada düğmeye basıyorlar sadece tıkr tıkr yürüyor, 'binomatik'.

- Çimtaş'ın rüzgar tribününde Polyform'un da imzası olacak

Çimtaş, Gemlik'te serbest bölgede rüzgar tribünü yapıyor. Rüzgar tribününün en önemli parçası kulesi. O kulenin yapımında 15 metrelik 3 tane parça üst üste konulacaksa o parçalar birleştiriliyor. Bu aşamada da ürettiğim pressler kullanılıyor, hassas ölçüm yapılıyor. Şerit metre ile ölçüm yerine henüz puntoluyken elektronik lazerle ölçüm önerdim, cihazı yaptım. Benim tek yaptığım o saca dokunuyorum, teker dönüyor. 1 milimin onda biri hassasiyette o çapı ölçüyor. Çap, çevre herşey yazıyor ürettiğim elektronik cihazda.



Bir de yine burası için 'kuşlama' sistemi yapacağım, pası alması için.

- Tasarımı yapıp işi dağıtıyorum

Ürünlerin tasarımlarının hepsi bana ait. Öncelerinde kalabalık çalışıyordum. Ama artık tasarımı yapıyor diğer işleri dağıtıyorum. Bir çok marka da bugün böyle yapıyor. Aslında tek başına çalışmak bence çok daha zevkli, bunu gördüm...



Ayhan Zeytinoğlu, İKV'de güven tazeledi

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV) 61.Olağan Genel Kurul'unda, 4 dönemdir sürdürdüğü İKV başkanlık görevine yeniden seçildi.

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı da olan Ayhan Zeytinoğlu İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV) 61.Olağan Genel Kurul'unda, 4 dönemdir sürdürdüğü başkanlık görevine yeniden seçildi. İKV Kurucu ve Mütevelli Kurum başkanları, destekçi kurum temsilcileri ve delegelerin katılımıyla İstanbul'da yoğun bir katılım ile gerçekleşen 61.Olağan Genel Kurul'da beşinci kez güven tazeleyen Ayhan Zeytinoğlu, tüm katılımcılara ve delegelere teşekkür etti.

- Ayhan Zeytinoğlu: Türkiye AB ilişkilerinden ümitvarım

Genel Kurul'un açılış konuşmasını yapan Başkan Zeytinoğlu konuşmasında, Cumhurbaşkanı Recep Tay-

Başkan Zeytinoğlu tüm bu süreçlerde İKV'nin Brüksel'de temaslarını sürdürceğini söyledi.

- İKV'de yönetim kurulu değişti

2022 yılı çalışma ve mali raporları ile denetim kurulu raporlarının ibra edildiği, 2023 yılı çalışma programı ve bütçe talimatının oybirliği ile kabul edildiği 61.Olağan Genel Kurul'da yönetim kurulu da değişti. Geçen dönemde yönetim kurulu başkan yardımcılığı görevini sürdüren Prof.Dr.Haluk Kabaaloğlu ve Sedat Zincirkıran yine yönetime seçilirken Yönetim Kurulu'ndaki diğer isimler ise şu şekilde oldu: Dr. Zeynel Abidin Erdem, Bedii Can Yücaoğlu, Hakan Sefa Çakır, Murat Hazıroğlu, Ömer Gülsoy,

Fatih Çapraz, Hakkı İsmet Aral, Şadan Eren, Ali Sami Aydın, Yavuz Altun, Ersin Kenan Kayalar, Ercan Özboyacı, Mustafa Şenocak ve Akansel Koç. Gebze Ticaret Odası Başkanı Abdurrahman Aslantaş ve Mustafa Zeytin Denetleme Kurulu Üyesi oldular.

- İş dünyası olarak TOBB üzerinden zaten AB'ye entegre durumdayız

Ekonominin hızla değişim ve dönüşüm geçirdiği bir dönemden geçildiğini aktaran İKV Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, "Ekonomide büyüme, istikrar ve verimliliği yakalama çabasına, dijitalleşen dünyaya, uyum ve sürdürülebilir üretim ile iş yöntemlerine geçiş öncelikleri de eklendi. İklim değişikliği tehdidi her geçen gün şiddetleniyor." dedi.

Güncellenmiş ve derinleşmiş bir Gümrük Birliği'nin Türkiye'nin Avrupa tedarik zincirlerindeki konumu ve AB pazarındaki rekabet gücü üzerinde son derece etkili olacağının altını çizen Zeytinoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Özellikle nakliye Avrupa pazarlarına hızlı ve makul fiyatlarda erişim, rekabet gücünün korunmasını da belirleyen kritik bir etken oluşturuyor. Kovid-19 pandemisi sırasında konteynır başına 10 bin doları bulan nakliye ücretleri günümüzde oldukça ucuzladı. Şanghay'dan Rotterdam limanına ulaşımında konteynır ücreti 1500 avroya düştü. Oysa ki İstanbul'dan Rotterdam'a nakliye ücret 2 bin 200 avroyu buluyor. Kamyon ile taşımada ise aynı ücret 3 bin 300 avroya kadar çıkıyor. Bu durum özellikle Çin gibi bir ana tedarikçi ile rekabet söz konusu olduğunda,

yip Erdoğan'ın geçtiğimiz günlerde Türkiye'nin AB üyeliği hakkında yaptığı açıklamaların, ilişkilerin geleceğine dair ümitleri arttırdığını ifade etti. Türkiye'nin önceliğinin üyelik sürecinin canlandırılması, gümrük birliğinin güncellenmesi ve vize serbestliği gibi konularda olduğuna vurgu yapan Ayhan Zeytinoğlu, Türkiye'nin AB için önemli bir tedarikçi ve güvenlik, göç ve enerji gibi alanlarda da önemli bir ortak olduğunu söyledi. Özellikle üyelik sürecinin yerini alabilecek alternatiflerin önüne sürüldüğü bir ortamda, sözkonusu hedefe olan bağlılığının altının çizilmesinin oldukça önemli olduğunu vurgulayan





nakliye ücretlerinin ne kadar belirleyici olduğunu ortaya koyuyor. Muhakkak demir yollarını modernize ederek ve hızlandırarak nakliye hız ve ücret sorununu çözmeliyiz.

AB, Türkiye'nin Avrupa ülkeleriyle yüksek standartlı demir yolu bağlantısını sağlayacak olan Halkalı-Kapıkule Demir Yolu Projesi'ne 275 milyon avro tutarında bir hibe desteği sağlıyor. Projenin ilk etabı olan Çerkezköy-Kapıkule hattının yıl sonuna kadar bitirilmesi planlanıyor. Bu gibi ortak projelere IPA fonları, Türkiye Yatırım Platformu ve AB'nin Küresel Geçit (Global Gateway) gibi girişimlerinden kaynak temin etmek mümkün. Global Gateway kapsamında AB, 2021-27 yılları arasında 300 milyar avroluk bir yatırımı mobilize edecek. Bu yatırımlar, partner ülkelerin de ihtiyaçlarını dikkate alan, sürdürülebilir ve yüksek kaliteli projelere aktarılacak. İş dünyası olarak TOBB üzerinden zaten AB'ye entegre olmuş durumdayız."

- Şekib Avdagiç: Türk iş dünyası, AB'nin lokomotifi

İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV) 61. Genel Kurulu'nun toplantısında konuşan İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkan Yardımcısı Şekib Avdagiç, Türkiye-AB ilişkilerinin 1963'te imzalanan Ankara Anlaşması ile

bir yasal temele oturtulduğunu aktardı. Avdagiç, "Anlaşmadan kısa bir süre sonra, iş dünyamızı süreç hakkında bilgilendirmek ve Türkiye'nin AB ile ilişkilerine katkı vermek üzere, oda sistemi olarak İktisadi Kalkınma Vakfı'nı kurduk." diye konuştu.

Avrupa Birliği'nin Türkiye'nin en önemli yabancı sermaye yatırımı kaynağı haline geldiğini aktaran Avdagiç, "Gümrük Birliği'nde bir modernizasyon ihtiyacı var. Tarım, hizmetler ve kamu alımları da dahil edilerek, Gümrük Birliği'nin kapsamı genişletilmeli." dedi. Yeşil ve dijital dönüşüm, Gümrük Birliği modernizasyonu ile birlikte düşünüldüğünde, her iki taraf için de ciddi katkı sağlayacağını belirten Avdagiç, "Araştırmamızda da açıkça görülmüş tür ki 2013 yılı sonuçlarıyla karşılaştırıldığında Avrupa Birliği'ndeki işletme-

lerin Türkiye pazarına ilgisi artmıştır." şeklinde konuştu.

- Erdal Bahçivan: Euro alanında yavaşlama daha da derinleşecek

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan da Covid-19 salgını, Rusya-Ukrayna savaşı ve son zamanlarda küresel ekonomilerdeki durgunluğun dünyanın geleceğine yönelik belirsizlikleri artırmaya devam ettiğini söyledi.

İlk çeyrek itibarıyla teknik resesyona giren avro alanında yavaşlamanın daha da derinleşmesinin muhtemel olduğunu, ayrıca enerji tedarikindeki gelişmelerin de bu bölgenin performansını etkilemeyi sürdüreceğini belirten Bahçivan, "Tüm bu gelişmelerin yanında önce Finlandiya'nın, sonrasında İsveç'in NATO'ya katılımına ilişkin sağlanan uzlaşma ülkemizin dış ilişkilerde bir normalleşmenin işaretini vermesi bakımından kıymetli. Oluşan bu pozitif iklimin de desteğiyle AB ile yaşadığımız sorunların çözüm yoluna girmesi en büyük temenni. Yine Tahlil Koridoru Anlaşması konusunda da ülkemizin ilk imza sürecinde olduğu gibi, yaşanmakta olan krizin aşılması için de gerekli tüm yapıcı çabayı göstereceğine inanıyoruz.

Bu kritik süreçte AB, bizler için vazgeçilemez bir ortaklık konumunda olmanın yanında yıllardır ticaret hacmimizin ilk sırasında yer alıyor." dedi.

Bahçivan, AB ile müzakereler yürütülürken Gümrük Birliği Anlaşması'nın da günün koşullarına göre yeniden ele alınarak revize edilmesi gerektiğinin altını çizdi.



İKV'den GTO Başkanı Aslantaş'a önemli görev

1965 yılında İstanbul Ticaret Odası ve İstanbul Sanayi Odası önderliğinde; kamuoyu ve iş dünyasını Avrupa Birliği (AB) ve Türkiye-AB ilişkileri konusunda aydınlatıcı faaliyetlerde bulunmak amacıyla kurulan İktisadi Kalkınma Vakfı'nın (İKV) 61. Genel Kurulu'nda Gebze Ticaret Odası (GTO) Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahman Aslantaş, İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV) Denetim Kurulu Asil Üyeliğine seçildi.

Genel Kurulun ardından Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahman Aslantaş'ı ilk tebrik eden İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekip Advacı, İstanbul Sanayi Odası Başkanı Erdal Bahçıvan, İktisadi Kalkınma Vakfı ve Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu oldu. Başkanlar Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahman Aslantaş'a başarı dileklerini sundular.



ABİGEM Olağan Genel Kurul'u yapıldı



Doğu Marmara ABİGEM A.Ş. 2022 Yılı Olağan Genel Kurulu gerçekleştirildi. Genel Kurul Toplantısında Yönetim Kurulu Başkanlığına Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Başkan Yardımcılığına Bolu Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Abdullah Alemdar seçildi.



KSO'nun 'uyum projesi' AB hibe desteği aldı

Kocaeli Sanayi Odası'nın "Doğu Marmara'da Geleceğin İşlerine Uyum Projesi" AB hibe desteği almaya hak kazandı

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) önemli bir projeye daha imza attı. Mesleki eğitimin yanında yenilikçi iş süreçlerine uyumu da önemseyen KSO, T.C. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'nın 'Cinsiyet Eşitliği Odağında Geleceğin İnsana Yakışır İşleri Yaklaşımının Desteklenmesi Hibe Programı' kapsamında hazırladığı "Doğu Marmara'da Geleceğin İşlerine Uyum" projesine hibe desteği almaya hak kazandı. Projenin imza töreni; Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli Sanayi Odası Genel Sekreteri Memet Barış Turabi ve Kocaeli Sanayi Odası İş Geliştirme Sorumlusu Aynur Hacıfettahoğlu'nun katılımları ile Ankara'da gerçekleştirildi. İmzaların ardından projenin hazırlık çalışmaları da başladı. Kocaeli Sanayi Odası, proje kapsamında sivil toplum diyalogunu güçlendirmeyi ve çevreci yaklaşımı yaygınlaştırmayı hedefliyor.

- Ayhan Zeytinoğlu: Kocaeli için faydalı bir proje

KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu,



"Dünya değişiyor ve dönüşüyor. Yeni dünya düzenin yolu yeşil ve dijital dönüşümden geçiyor. Kocaeli Sanayi Odası olarak değişen bu iş süreçlerine uyumu önemsiyoruz. Kocaeli'de bilişim sektöründe nitelikli personel yetiştirmek, dezavantajlı grupların mesleki katılımını ve adaptasyonunu sağlamak

adına başlatacağımız projenin şehrimize ve bölgemize fayda getireceğine inanıyoruz" dedi.

- Proje Eylül ayında başlayacak

TOBB'un MEB ile yaptığı protokol kapsamında KSO'nun desteklediği İzmit Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nin de ortağı olduğu proje, T.C. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı desteği ile yürütülecek. Eylül ayında başlayacak olan projenin paydaşları arasında KSO'nun dünyaya örnek sosyal sorumluluk projesi Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi, Kocaeli Valiliği İl Göç İdaresi, Türk Kızılayı Toplum Merkezi Kocaeli Şubesi, Veribis, BİMSER, Nacsoft Yazılım, KOÜ Teknopark A.Ş. bulunuyor.

- Projenin hedefi 16-35 yaş arası, işsiz kadın ve erkekler

Proje kapsamında Dijital İş Platformu oluşturmayı amaçlayan projenin hedef kitlesi ise 16-35 yaş arası işsiz kadın ve erkekler. Projede hazırlanacak Dijital İş Platformu bu kitleye mesleki yeterlilik kazandırmak amacıyla web tabanlı bir eğitim platformu olarak hizmet verecek. Katılımcılar Dijital İş Platformu'nu iş bulmak amacıyla da kullanabilecekler. 1 yıllık bir zaman dilimini kapsayan proje 'Bilişimde Geleceğin Yaygınlaştırılması' isimli bir sertifika töreni ve kariyer görüşmeleri etkinliği ile son bulacak.



Kocaeli Savunma Sanayi Şirketi ödül aldı

Kocaeli Sanayi Odası öncülüğünde kurulan Kocaeli Savunma Sanayi ve Tic. A.Ş.'nin ürettiği 'Meteorolojik Gözlem ve Küresel Konumlandırma Sistemi' IDEF 2023 Fuarı'nda 'Millileştirmenin Altın Çağı Ödülü'nü aldı.

Kocaeli Savunma Sanayi ve Tic. A.Ş.'nin ürettiği ve ASELSAN'ın geliştirdiği sistemlerde kullanılan 'Meteorolojik Gözlem ve Küresel Konumlandırma Sistemi', ASELSAN tarafından 'Millileştirmenin Altın Çağı Ödülü'ne layık görüldü. IDEF 2023 Fuarı'nda millileştirme çalışmalarını tamamlayan firmalara yönelik düzenlenen törende ödülü Kocaeli Savunma Sanayi ve Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ile Yönetim Kurulu Başkan Vekili Hasan Tahsin Tuğrul, ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol ile Savunma Sanayi Başkanlığı Başkan Yardımcısı Mustafa Murat Şeker'in elinden aldı.

- Zeytinoğlu: Ciddi bir Ar-Ge ve mühendislik çalışması var

Konuyla ilgili açıklamada bulunan Zeytinoğlu, Türkiye'de üretilmeyen ve

en doğru atışın yapılmasını sağlayan stratejik bir ürün. Savunma sanayine çok değerli ve önemli bir ürün kazandırdığımız için gururluyuz. Ürünü millileştirdiğimiz için bizlere ödül takdim eden ve bu ürünü geliştirmemizde bizlere yol gösteren ASELSAN'a teşekkür ediyorum" dedi.

Türk savunma sanayiinin, sanayi ile geliştirilebileceğini bildiklerini, bu noktadan hareketle Kocaeli Sanayi Odası olarak savunma, havacılık ve uzay araçlarının üretim ve ihracatlarını geliştirmek için çalışmalar yaptıklarını belirten Ayhan Zeytinoğlu, savunma sanayi için parça üretiminden ziyade özgün tasarımlarla cihaz ve sistemler üretmeye yönelik çalışmalara öncelik verdiklerini belirtti. Cihaz ve sistem üretiminde talaşlı imalattan elektroniğe, yazılımdan test ve tasarıma kadar birçok disiplinde üretim altyapıları gerektiğine vurgu yapan Ayhan Zeytinoğlu sözlerini, "Dolayısı ile bu kadar geniş bir altyapı, insan kaynağı, uzmanlık ve sermayeye sanayicilerimizin tek başına sahip olabilmeleri çok güç. Bu güçlükleri göz önüne alarak, Kocaeli Sanayi Odası önderliğinde,

- Sistemi dünyada üretme kabiliyetine sahip firma sayısı çok az

ASELSAN'ın desteği ile başladıkları çalışmaların neticesinde 'Meteorolojik Gözlem ve Küresel Konumlandırma Sistemi'ni geliştirdiklerini söyleyen Zeytinoğlu, söz konusu sistemin üretim, askeri tes ve sertifikasyon süreçlerinin bir yıldan kısa bir sürede tamamlanarak ASELSAN'a teslim edildiğini kaydetti. ASELSAN tarafından tüm testleri tamamlanan sistemin, çok yüksek performans değerlerinde görevini yerine getirdiğinin görüldüğünü anlatan Zeytinoğlu, bu kadar kısa sürede, tüm bu süreçlerin tamamlanabilmesinin ve sanayicilerin bir araya gelebilmesini örnek bir başarı olduğunu söyledi. Milli imkanlarla üretilen söz konusu sistemi dünyada üretebilecek firma sayısının çok az olduğuna dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu sözlerine; "Gerek Kocaeli Savunma Sanayi, gerekse Kocaeli Sanayi Odası olarak böylesi seçkin bir ürünü üreterek Türk savunma sanayinin hizmetine sunmanın gururunu sanayicilerimizle beraber yaşamak bizleri çok mutlu etti. Biz sanayiciler olarak, bir araya geldiğimizde oluşturduğumuz güçle savunma dahil tüm sanayi sektörleri tarafından talep edilecek olan cihaz ve sistemleri üretme kabiliyetine sahibiz ve göreve hazırız." diyerek sürdürdü.



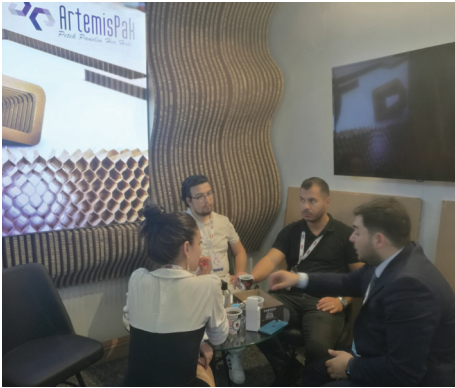
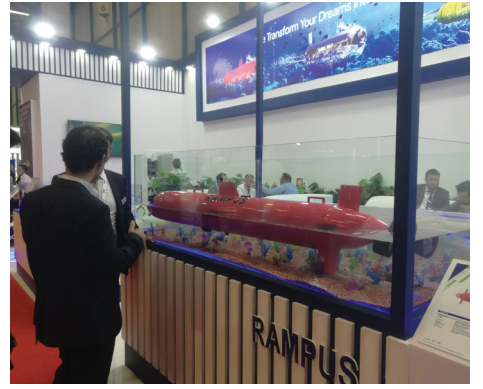
yurt dışından ithal edilen meteorolojik ve küresel konumlandırma sensörü olarak anılan cihazı üretmek için ciddi bir Ar-Ge ve mühendislik çalışması yaptıklarının altını çizerek, "Yaptığımız titiz çalışma neticesinde ASELSAN'ın da yönlendirmesi ile ürettiğimiz Meteorolojik Gözlem ve Küresel Konumlandırma Sistemi'nin yurt dışından aldığımız üründen çok daha iyi bir ürün olduğunu söyleyebilirim. Bu ürün ultrasonik ölçüm yapan, GPS'i olan, ısı, nem, basınç ve rüzgar gibi dış etkenleri hesaplayarak hedefe yönelik

ASELSAN'ın millileştirme çalışmalarına katkı sağlayacak ürünler geliştirmek amacı ile, 64 sanayi kuruluşu ortaklı bir çatı şirket olan Kocaeli Sanayi ve Ticaret AŞ.'yi kurduk." şeklinde sürdürdü.



Savunma sanayiinin büyük buluşması IDEF'23 yoğun bir ilgi ve katılım ile bitti

Dünyanın en büyük 4 savunma sanayii fuarından biri olan ve en yeni ürün ve teknolojilerin sergilendiği, IDEF Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı'na yurt içi ve yurt dışından yoğun talep oldu.



Özer\Ürger Mimarlık Kocaeli'nde Kamusal Alan Projelerine İmza Atıyor



Mimar Ahmet Mucip Ürger ve Ali Özer liderliğindeki Özer\Ürger Mimarlık, Kocaeli'nde kentsel tasarım ve kamusal alan projelerine imza atıyor. Şehrin önemli kamusal alanlarından biri olan "Yürüyüş Yolu Kentsel Tasarım Projesi"ni tasarlayan Özer\Ürger, ardından sebze-meyve halinin taşınması ile boşalan "Perşembe Pazarı" alanını kentsel enerjinin akacağı bir meydana dönüştürerek yeniden kente kazandırıyor. Özer\Ürger Mimarlık bir yandan da Kocaeli kentinin hafızasında yer etmiş kültürel, tarihsel ve doğal miras alanları olan "Kocaeli Fuar Alanı ve Sulak Alan" bölgesinde doğa restorasyonu ve kentsel planlama projelerini yürütüyor.

Yapılı çevre ve insan arasındaki ilişkiyi tasarlayarak bireyin kent yaşamına dahil edilmesini hedefle-

dikleri ödüllü kamusal alan projeleriyle tanınan Özer\Ürger Mimarlık, canlı ve yoğun bir sanayi şehri olan Kocaeli için tasarladığı "Yürüyüş Yolu"nun ardından, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin talebiyle kente yeni bir meydan kazandırıyor ve "Kocaeli Fuar Alanı ve Sulak Alan" bölgesinde doğa restorasyonu ve kentsel planlama projeleri yürütüyor.

Özer\Ürger Mimarlık tarafından tasarlanan Yürüyüş Yolu projesi ile doğrudan bağlantısı olan "Kocaeli Milli İrade Meydanı" kentteki sebze meyve halinin taşınması ile boşalan ve otopark olarak kullanılmaya başlanan "Perşembe Pazarı" alanında konumlanıyor. Mimarlar bu alanı kentsel yayılımın merkezinde olması, çevresini saran önemli kamusal yapıların varlığı, yenilenen yürüyüş yolu ile olan doğrudan bağlantısı ve

toplu ulaşım odaklarına yakınlığı ile kent meydanı olarak kullanılmaya en uygun alan olarak tanımlıyor.

Kentin tüm enerjisinin akacağı, bu enerjinin birleşerek yeni imkanlar doğurabileceği bu meydanın başarisini mimari programın başarısının, yaşam senaryolarının zenginliğinin ve toplumsal kabulün belirleyecek olduğunu dile getiren Mimar Ahmet Mucip Ürger, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin talebiyle bu alan için hızlı uygulanabilecek, düşük maliyetli, kamusal özelliği ön planda olan bir kent meydanı tasarladıklarını vurguluyor ve ekliyor: "Mimari strateji olarak merkezine meydanı alan ve altında da mekanlar barındıran bir saçak tasarladık. Saçak kapsayıcıdır. Geçirgen ve tüm kente açık, jenerasyonların birbiri ile karışılacağı bir mekandır. Herkesin kendini ifade edebileceği ve kentin müşteregini kuran bir kentsel sahnedir. Yağmurdan, güneşten, trafikten, gürültüden koruyan bir niştir. Servis veren, canlandıran, mekan imkanları sunan bir jeneratördür. Kullanıcı tarafından dönüştürülebilen, zaman içinde dönüşebilen esnek bir mekansal örgütlenmedir. Saçağı çevreleyen yoğun yeşil bant saçığın kent ile arasındaki ilişkiyi kuruyor. İçine aldığı kentsel programlar ile saçağı ve merkezindeki meydanı destekliyor."

Kocaeli Yürüyüş Yolu

Özer\Ürger Mimarlık'ın Kocaeli'nde tasarladığı bir diğer kamusal proje olan "Yürüyüş Yolu", 1870'de Haydarpaşa-İzmit demiryolunun yapımından bu yana şehrin en önemli kamusal alanlarından biri olmuş. 2000 yılında, iki tarafı doğu çınarlarıyla çevrili demiryolunun kaldırılması ve alanın yaya yolu olarak düzenlenmesinden sonra cadde, kentin en gözde yürüyüş yolu haline gelerek popüler mağazalara ev sahipliği yapmaya başlamış. Böylelikle alan, kent belleğinin önemli bir parçası haline gelmiş. Ancak Hürriyet



Caddesi ile Cumhuriyet Caddesi'ndeki trafik, altyapı inşaatları sonucunda tahrip olan cadde tesviyesi nedeniyle alanın kamusal alan potansiyeli yeterince kullanılamamış.

Yeni yürüyüş yolu projesinde Hürriyet Caddesi'ni yayalaştırarak ve Cumhuriyet Caddesi'nin trafiğini yavaşlatarak geniş bir kamusal alan elde etmeyi hedeflendiğini ve bu yeni kamusal alan daha konforlu, daha yeşil ve daha eğlenceli olarak tasarlandığını dile getiren Mimar Ali Özer projenin kapsamını şu sözlerle aktarıyor: "Öncelikle iki eski araç yolu arasında kalan ve karşıdan karşıya geçişlerde bir engel oluşturan yüksek yürüyüş yolu, alanın yeniden tesviye edilmesi ile mevcuttaki kaldırımlarla bütünleştirildi. Koruma altındaki çınarların etrafını çevreleyen yoldan, geçirimli betonla değiştirilip ağaç köklerinin su alması sağlandı. Ayrıca yeni tasarlanan oturma bankları bu ağaçları çevreleyip onları koruyacak şekilde tasarlandı. Bu oturumlar ziyaretçilerin cadde boyunca kamusal alanın merkezinde, çınarların gölgesinde, cadde seslerini dinleyerek vakit geçirmelerine olanak tanıdı."

1400 metrelik yürüyüş yolu boyunca, ziyaretçilerin sürekli yeni deneyimler ve yeni perspektiflerle karşılaşmasını hedefleyen Özer\Ürger Mimarlık, cadde boyunca yer alan ve kentin hafızasında yer etmiş Fevziye Camii, Yeni Cuma Camii, Ulu Gazi İlkokulu, İzmit Meslek ve Teknik Anadolu Lisesi ve Sabri Yalın Parkı gibi, önemli yapıların kesişimlerinde yeni odaklar oluşturmuş. Bu odaklar

dinlenme, yeme içme, oyun, çalışma ve eğlence işlevleriyle zenginleştirilmiş. Alan boyunca odaklar arası geçişlere yerleştirilen farklı işlevlerle canlı bir kamusal hayat kurgulanmış.

Kocaeli Fuar Alanı ve Sulak Alan Doğa Restorasyonu ve Kentsel Tasarım Projesi

Kültürel, tarihsel ve doğal miras alanları olarak kentin hafızasında yer etmiş olan Kocaeli Fuar Alanı ve Sulak Alan projesi ise Özer\Ürger Mimarlık'ın bölgede yürüttüğü bir doğa restorasyonu ve kentsel tasarım projesi. Özer\Ürger Mimarlık, Kocaeli sahil bandının İzmit Körfezi'nin bittiği doğu ucunda yer alan ve yaklaşık 1 milyon metrekare büyüklüğe sahip olan proje alanında yapılacak doğa restorasyonu ve yeniden programlama sayesinde kentin kıyı ile buluşmasını sağlamayı ve kentinin farklı tür ve nitelikteki açık alanlara, sosyalleşme imkanlarına ve kültür odaklarına rahatça ulaşımını hedefliyor.

Kocaeli Fuar Alanı, 1966'da mevcut sanayi ve endüstri ürünlerinin sergilenmesi amacıyla kurulmuş. 400 bin metrekarelik alan, 1980'li yıllardan itibaren halkın en önemli gezinti, dinlenme ve eğlence alanı haline almış. Zaman içerisinde yapılaşma oranının artmasıyla fuar alanının rekreasyon odaklı kullanımı azalmış. Bir doğa harikası olan Kocaeli Sulak Alan ise kent merkezine bu yakınlıkta bulunması sayesinde nadir bir doğa deneyimini kent merkezine 5 dakikalık yürüyüş mesafesinde sunuyor. Ancak güvenlik ve bakımsızlık

gibi sorunlar nedeniyle bu muhteşem ve özgün alan günümüzde kullanılamıyor. Dünyanın en önemli ikinci kuş göç yolu üzerinde yer alan Sulak Alan, su kalitesi ve bitki örtüsü sayesinde Türkiye'nin en önemli kuş toplanma alanlarından birini oluşturuyor.

Özer\Ürger Mimarlık, bölge için hazırladığı doğa restorasyonu ve kentsel tasarım projesinde Kocaeli Fuar Alanı ve Sulak Alan'ı bir bütün olarak düşünerek kente farklı nitelikte açık alanlar sunmayı hedefliyor. Seka Park'ın peyzaj deneyiminden ve kent dokusundan Sulak Alan'ın peyzaj deneyimine geçişte Fuar Alanı'nın, bir eşik olarak tasarlanması gerektiğini düşünen mimarlar, Sulak Alan'ın peyzaj restorasyonunun yapılmasını ve fiziksel ifadesinin dramatize edilerek yeniden organize edilmesini öneriyor.

Kente olabilecek en yakın konumdaki bu vahşi doğanın vahşiliğinin korunması, daha da radikalleştirilmesi; daha çok sulak alan, daha çok tepe oluşturulması (kuşlar, yaban yaşam, tepeler, manzaralar); alanın sürdürülebilir bir yönetim döngüsünün kurulması; toplulukların, belediyenin, devletin ve özel sektörün dahil edildiği katılımcı süreçler oluşturulması; bölgenin finanse edilebilir maliyetlerle ve katılımcı süreçlerle tasarlanması ve kültür, spor, bilim ve doğa odaklı bir dönüşüm hedefi Özer\Ürger Mimarlık'ın İzmit Fuar Alanı ve Sulak Alan Doğa Restorasyonu ve Kentsel Tasarım Projesi'ndeki önerilerinin temellerini oluşturuyor.

AB Üyelik Hedefinde Canlanma Mümkün mü?

Olasılıklar ve Sınırlar...

Doç. Dr. Çiğdem NAS
İKV Genel Sekreteri

Türkiye'nin AB ile ilişkileri, özellikle Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın "Önce Türkiye'nin Avrupa Birliği'nde önünü açın, biz de İsveç'in önünü açalım." sözleri ile tekrar gündemde üst sıralara yerleşti.

İsveç'in NATO üyeliği için yapılan pazarlıklarda Türkiye'nin AB üyeliği ile İsveç'in NATO üyeliği arasında bir bağlantı kurulması sonucu, değişen jeopolitik dengelerin Türkiye'nin AB üyeliğinin yolunu açıp açamayacağı tartışılmaya başlandı. Gerçekten böyle bir şey mümkün olabilir mi? İyimserler, müzakere fasıllarının yeniden açılmaya başlamasından söz etse de AB uzmanları ve kıdemli AB'ciler konuya şüpheyile yaklaştılar. 2012'lerdeki pozitif gündem, 2015-2016 mülteci uzlaşısı, 2020'de yine ortaya atılan ikinci pozitif gündem gibi dönemlerde kısmen de olsa Türkiye'nin AB sürecinin canlandırılmasına yönelik umutlar belirmişti. Ancak gelin görün ki üyelik sürecinin tekrar başlaması şöyle dursun, ilişkilerde yeniden yakınlaşma yaratabilecek olan Gümrük Birliği'nin güncellenmesi ve vize serbestliği süreçleri dahi başlatılamadı.

Buradan yola çıkarak şunu söylemek mümkün. Öncelikle çok açık olduğu gibi NATO ve AB'nin üyelik koşulları, üyelik süreçleri ve yapıları birbirlerinden oldukça farklı. Dolayısıyla ikisini birbiriyle bağlantılandırmak ancak pazarlık masasında ek bir hamle olabilir. AB üyeliğinin gerçekleşmesi olasılığı ise başka koşullara bağlıdır. Öte yandan Rusya'nın Ukrayna'ya saldırması sonrasında değişen güvenlik parametreleri ve tehdit algıları NATO'nun Avrupa'nın kolektif savunma örgütü olarak önemini arttırmış ve Almanya, İsveç, Finlandiya ve Danimarka gibi ülkelerin savunma politikalarında önemli değişikliklere gitmelerine yol açmıştır.

Türkiye açısından bakıldığında NATO'nun askerî yönden ağırlıklı ülkelerinden olması, Ukrayna ve Rusya arasında Tahıl Anlaşması'nda oynadığı rol, Ukrayna'ya özellikle "drone"larla verdiği destek ve aynı zamanda Rusya ile olan yakın ilişkisi jeopolitik açıdan önemini artırmıştır. Değişen koşullar Türkiye'nin bir kenara itilmesi ve gözden çıkarılmasını imkânsız hâle getirmektedir. O yüzden de uluslararası arenada Avrupa'nın yeniden şekillenen kurumsal mimarisi içinde Türkiye'nin kozları arttı denebilir.

Bu süreç, Türkiye'nin AB'ye yaklaşması açısından bazı uygun koşullar sunsa da AB'nin temel önceliğinin Ukrayna'nın entegre edilmesi ve Rusya karşısında desteklenmesi, Rusya'nın yayılmacı politikalar izlemekten ve saldırgan girişimlerden caydırılması ve yükselen Çin tehdidine karşı AB'nin teknolojik, jeoekonomik ve sürdürülebilir rekabet gücünün korunması alanlarına yoğunlaştığı da dikkate alınmalı.

Bunun yanında, koşulların sunduğu fırsatları kullanabilmek için de uygun bir altyapının mevcut olması, AB üyeliği sürecinin canlandırılması söz konusu olduğunda bu altyapının Türkiye'nin AB reform sürecinde yattığı ve AB'nin siyasi alandaki kriterlerini karşılayan bir demokrasi, insan hakları ve hukuk standardının yakalanmasının önemi eklenmeli.

AB üyelik sürecinin son dönemde tıkanması ve alternatif süreçlerin

dahi başlatılamamasının nedenlerini incelediğimizde, AB üyelik hedefinin giderek uzaklaşmasının, bu hedef için çaba sarf edilmesi gerektiğini ve inancını ortadan kaldırdığını görürüz.

AB Üyeliği: İstek, İrade, Çaba ve Sonuç

Avrupalılaştırma literatüründe ve kurumsalcı yaklaşımlarda "sonuçlar mantığı" olarak geçen bir kavram bulunur. Buna göre devletler de rasyonel aktörler olarak girişecekleri eylemlerde bir kâr-zarar hesabı ile olası maliyetleri dikkate alarak davranışlarını elde etmeyi düşündükleri sonuca göre ayarlarlar. Örneğin, AB'ye girmek isteyen bir devlet, bu hedefin gerektirdiği koşulları sağlamanın maliyetini hesaplar ve davranış ve politikalarını bu doğrultuda şekillendirir. AB üyeliği için gerekli reformları gerçekleştirmenin getireceği yük AB üyesi olmaya değer mi? Değeceğini düşünüyorsa o zaman gerekli uyum çalışmalarını yapar. Burada tabii yine işin içine subjektif unsurlar da girmektedir. AB üyeliğinin önemi ve gerekli koşulları yerine getirmek için çaba göstermeye değip değmeyeceği, sadece somut verilere değil aynı zamanda değerlere ve tercihlere de dayanan bir değerlendirmedir.

O yüzden sonuçlar mantığını uygunluk mantığı ile tamamlamak gerekir. Yani, istenen sonuçlara ulaşmak için gerekli adımları atmanın, sadece pragmatik çıkar hesaplarına değil, arzu edilen ve doğru olan adımlar olduğu inancına da bağlı olduğu görülür. AB üyelik süreci için bu iki unsur da önem taşır. Hem üyelik hedefinin yarattığı çekim gücü siyasi aktörleri üyeliğin gerektirdiği adımları atmaya, değişiklikleri yapmaya ve tavizleri vermeye iter hem de bunun yanında bu adımların atılması AB norm ve değerleri ile uyumlu algı, değer ve tercihleri de yansıtır.

AB üyelik sürecinin son dönemde tıkanması ve alternatif süreçlerin dahi başlatılamamasının nedenlerini incelediğimizde, AB üyelik hedefinin giderek uzaklaşmasının, bu hedef için çaba sarf edilmesi gerektiğini ve inancını ortadan kaldırdığını görürüz. Bunun yanında, AB üyesi olmanın ilkesel olarak gerektirdiği norm ve standartların içselleştirilmemesi ve iktidarın siyasi anlayışına entegre edilmemesi de yukarıda sözü edilen uygunluk mantığının oluşmamasına yol açmıştır. Dolayısıyla Kopenhag Kriterleri'ni "Ankara Kriterleri" hâline getirmek ve AB teşvik etsin veya etmesin, demokrasi, insan hakları ve hukukun üstünlüğü alanında ilerlemek mümkün olmamıştır.

Türkiye'nin AB katılım sürecinde neler ters gitmiştir ve neden Türkiye ile aynı zamanda müzakerelere başlayan Hırvatistan'ın durumunda olduğu gibi makul bir süre içinde üyelik hedefine erişilememiştir diye sordüğümüzda farklı sebepler ve belirleyici unsurlar ile karşı karşıya kalırız. Öncelikle AB üyelik sürecinin tıkanması sebebiyle Türkiye'de hükümetin AB reformlarından uzaklaşması ve daha önce atılan olumlu

adımların aksine Kopenhag kriterlerine uyumda gerileme yaşanması ilk planda akla gelir.

Bu durum hem AB'de Sarkozy gibi liderlerin Türkiye'nin Avrupalı-lığını sorgulaması ve üyelik dışı formülleri gündeme getirmesi, hem de Kıbrıs meselesi sebebiyle müzakere sürecinin kesintiye uğraması ile ilişkilidir. Aynı zamanda hükümet ve karar alıcılar, AB üyeliğini araçsal-laştırılmış ve iç ve dış politikadaki hızlı değişim ve çalkantılar içinde AB üyeliğinin gerektirdiği demokratikleşme ve reform adımlarının kendi siyasi ajandaları ile uyuşmadığını fark etmiştir.

Kopenhag Kriterleri'ni Ankara Kriterleri'ne dönüştürme söylemi hayata geçirilmemiş ve üyelik hedefi inandırıcılığını kaybettikçe, uzaklaşma ve gerileme artmıştır. Türkiye rekabetçi otoriter bir sisteme doğru evrilmiştir. Özellikle Cumhurbaşkanlığı sistemine geçiş, aslında AB üyelik hedefi ile uyumlu olan denge ve denetlemeye dayanan, yetkinin paylaşıldığı bir sistem yerine merkeziyetçi bir sistemi getirmiştir. Bu süreç içinde AB'nin yaptığı uyarılar dikkate alınmamış, AB üyelik sürecinin dönüştürücü etkisi zayıflamıştır.

Bunun yanında AB nezdindeki değişimler de önemlidir. 2004 yılında 10 yeni üyenin katılımı ile genişleyen ve 2007'de Bulgaristan ve Romanya ve 2013'te Hırvatistan'ı bünyesine katan AB bu hızlı genişlemenin sancılarını yaşamıştır. Özellikle Polonya ve Macaristan'ın AB üyesi olduktan sonra AB değerlerini sorgular ve meydan okur tavırlar geliştirmesi ve daha fazla sayıda üye devlet arasında uzlaşma sağlamadaki zorluklarla birlikte yeni gelen ülkelerin gelişmişlik düzeyleri ve AB müktesebatını uygulamadaki eksiklikleri AB'nin bundan sonraki genişleme süreçlerine çok daha temkinli yaklaşmasını getirmiştir. Artık özellikle Türkiye gibi önemli bir nüfusa sahip, kültür ve medeniyet olarak kendine özgü özellikleri barındıran, dış politikada aktif olan ve AB ile çatışan çıkarlara sahip olan bir ülkenin üyeliğinin AB'ye getireceği etkilerin bazı AB Üye Devletlerince kabullenilmesi mümkün değildir.

Bunun yanında, Türkiye'nin üyeliği söz konusu olduğunda öteden beri gündeme gelen entegrasyon kapasitesi konusu zaten bu büyü- lükte ve karakterdeki bir ülkenin özellikle lider üye ülkelerce desteklen-mesini zora sokmaktadır. Bazı ülkeler için Türkiye'nin AB iç dengelerine olan etkisi önemli bir tehdit iken diğerleri için Türkiye, Avrupalı addedil-meyen ve öteki olarak tanımlanan bir aktördür.

Geçtiğimiz dönemde, AB'nin genişleme sürecini canlandıran en önemli gelişme Ukrayna ve ardından Moldova ve Gürcistan'ın üyelik başvuruları olmuştur. Rusya karşısında bu ülkelere destek vermeyi önemli ve ilkesel bir öncelik olarak gören AB, Ukrayna ve Moldova'ya adaylık statüsü tanırken, Gürcistan'a Avrupa perspektifi sunmuştur. Genişlemenin yeniden canlanması Türkiye için de umutlanmaya neden olsa da Fransa Cumhurbaşkanı Macron'un önerisi ile toplanan Avrupa Siyasi Toplantısı girişimine davet edilip edilmeyeceği dahi tartışma ko- nusu olan bir ülke ile ilişkilerin de bu süreçte canlanacağını beklemek, yukarıda saydığımız diğer koşulları dikkate almamak olur.

Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Batı karşıtı ve bazı AB üyelerini hedef alan söylemleri, Ortadoğu ve yakın çevredeki politikaları ve rekabetçi otoriter rejimlere örnek gösterilen bir lider hâline gelmesi de birçok AB üyesi devletin liderini etkilemiş ve Türkiye ile AB sürecinin canlan-dırılmasına yönelik herhangi bir adımın taviz olarak addedilip, tepki görmesine yol açmıştır. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın seçim başarısının AB liderlerince de kutlanmasını yorumlayacak olursak, bunu daha çok stratejik konularda ve ortak çıkarı ilgilendiren, göç, güvenlik gibi konu- larda yardımına başvurulacak ve denkleme alınacak bir ortak ve komşu ülkenin daha önce de iş birliği yapılan liderinin kutlanması olarak yo- rumlamak mümkündür.

AP Türkiye Raportörü Nacho Sánchez Amor hazırladığı raporda Türkiye'nin AB üyesi olamayacağından yola çıkarak alternatif bir ilişki modeli geliştirilmesi için yeni yollar bulma çağrısı yapmıştır. Taslak rapor AP Dış İlişkiler Komitesi'nde de kabul edilmiştir. Süreç içinde raporun son taslağı AP Genel Kurulu'nun onayına sunulacaktır. AP'nin görüşünü ihtiva eden rapor Türkiye-AB ilişkilerinin geleceğini şekillendirmekte bağlayıcı olmasa da Avrupa kamuoyunun görüşlerini yansıtmayı ve siyasi etkisi açısından önemlidir. 29-30 Haziran tarihlerinde toplanan AB Zirvesi'nde liderler, Avrupa Komisyonunu ve Dış ve Güvenlik Politikası Yüksek Temsilcisi'ni AB-Türkiye ilişkilerinin durumu hakkında bir rapor hazırlamaya davet etmiştir.

Bu raporun "stratejik ve ileriye dönük" bir şekilde ilerlemek amacıyla hazırlanması vurgulanmıştır. Aynı zirve sonuçlarında Konsey, Batı Balkan ülkeleri, Ukrayna ve Moldova'nın üyelik ve katılım süreçlerine bağlılığını belirtirken, Türkiye genişleme süreci ile ilişkilendirilmemiş ve Doğu Akdeniz faslında yer almıştır. Bu durum Türkiye'ye bakışın özellikle geçtiğimiz on sene içinde nasıl değiştiğini ve şekillendiğini de ortaya koymaktadır. Bu tavrın tekrar olumlu yönde değişmesi için sadece söylemsel bir üyelik vurgusu yeterli olmaz. AB reform sürecinin yeniden canlandırılmasının yanında, üyelik sürecini tıkayan Kıbrıs sorunu gibi alanlarda yeni adımlar atılması ve üye ülkeleri iknaya yönelik diplomatik temaslara ağırlık verilmesi gerekir.

20 Temmuz tarihinde yapılan Dışişleri Bakanları Konseyi toplantısı öncesinde de AB-Türkiye ilişkilerinin tartışılacak konulardan biri olduğu belirtilirken, Türkiye'nin AB için anahtar bir ortak ve aday ülke olduğu vurgulanmıştır. Ancak genişleme sürecine dâhil olması açısından Konsey'in, Haziran 2018'deki pozisyona bağlı kaldığı eklenmiştir.

Buna göre Türkiye'nin katılım müzakereleri durmuştur. AB Türkiye ile ilişki kurmaya devam edecektir ve bu angajman ortak çıkarlara da- yalı olup farklılıkları aşmaya odaklanacaktır. Mümkün olan alanlarda ilerleme sağlamak hedeflenecektir. Ortak çıkara dayalı ve ilişkileri bü- tuncül bir açıdan değil de konu bazlı olarak değerlendiren bu yaklaşım son dönemde ortaya çıkan al-vere dayalı, perakendeci ilişki mantığını yansıtmaktadır.

Türkiye-AB ilişkileri hakkında hazırlanacak rapor öncesinde ko- nunun ele alındığı Konsey toplantısının sonuçlarına bakıldığında aynı minvalde olduğu görülür. Yukarıdaki ifadelere ek olarak Türkiye ile yeni- den ilişki kurma ihtiyacı üzerinde durulurken, Doğu Akdeniz'de sürdürü- lebilir bir yatışma ve Kıbrıs sorununa çözüm bulmanın bütün bölgenin istikrar ve güvenliğine fayda sağlayacağı ve Türkiye'nin de taraf olduğu Avrupa İnsan Hakları Sözleşmesi'nde tanımlanan temel özgürlükler ve değerlerin korunmasının vazgeçilmez olduğu vurgulanmıştır.

Yani, AB ile üyelik sürecini canlandırmanın oldukça uzak bir ihtimal olmasının ötesinde ilişkilerde yakınlaşmanın dahi kurallarının ve koşul- larının değişmediği ortadadır. AB'nin belirli bir yakınlaşma sağlamaya istekli olup olmaması, üye ülkelerin ikna edilmeye yatkın olup olmama- sı Türkiye'nin dışında küresel ve bölgesel koşullardaki değişimlere bağlı olarak şekillenebilir.

Ancak doğacak fırsatlardan yararlanılabilmesi için dahi siyasi konu- larda, ortak değer olarak tanımlanan alanlarda ve diplomatik cephede ilerlemelere ve yeni adımlara ihtiyaç vardır. Yoksa bir gün AB, ertesi gün Körfez, ondan sonra Çin ile ilişkiler gündeme getirilerek bu süreçte ka- zanım sağlamak pek mümkün olmaz. AB hedefi uzun soluklu, kararlı, devamlı bir çabayı gerektirir.¹

¹ Bu yazı, 23 Temmuz 2023 tarihinde Politikol'da yayımlanmıştır.

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU

Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçtiğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara ve Burak Çakır

ylanpara@abigemdm.com.tr;

bcakir@abigemdm.com.tr



Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Referans no: BRDE20220322020

Kişiselleştirilmiş hediyeelik eşyalar, ev ve bahçe ürünleri konusunda uzmanlaşmış Alman firma, farklı bahçe ürünlerinden oluşan portföyünü daha da genişletmek istemektedir. Bu nedenle, seralar için plastik bitki tutucuları üretebilen üreticiler veya toptancılar aramaktadır ve ticari işbirliği anlaşması sunmaktadır.

Referans no: BOLT20220221018

Litvanyalı firma metal işleme bileşenleri üretimi, montajı, lazer kesim, frezeleme, tornalama / silindirik taşlama, bükme, kaynak, kumlama, as-tarlama ve kaplama, perçinleme, diş açma, taşlama vb. CNC metal işleme hizmetleri konusunda uzmanlaşmıştır: Firma, üretim anlaşması ve/veya taşeronluk anlaşması kapsamında çalışacak ticari aracılar aramaktadır.

Referans no: BRDE20220324006

İnşaat sektöründe faaliyet gösteren Alman şirketler grubu, Kuzey ve Batı Almanya'nın yanı sıra Saksonya-Anhalt'taki inşaat projeleri için boya, sıva, sıva veya alçıpan işleri sunan taşeronlar aramaktadır. Hedef, Doğu Avrupa'dan taşeronlarla uzun vadeli bir işbirliği kurmak ve bu taşeronlarla hizmet sözleşmesi çerçevesinde çalışmaktır.

Referans no: BOES20220202001

İspanyol firma araçlardan (otomobiller, motosikletler ve endüstriyel araçlar) elde edilen yedek parçalara ikinci bir hayat verme konusunda uzmanlaşmıştır ancak yeni parçaları da ticarileştirmektedir. Duruma bağlı olarak, yenilenmiş, araçlardan geri dönüştürülmüş veya sadece yeni olan aydınlatma, kaporta, elektrik ve motor parçalarını içerir. Firma distribütörlük anlaşması yapacağı ortaklar aramaktadır.

Referans no: BRFR20220217017

Fransız KOBİ, çocuklar için ahşaptan taşıt oyuncakları (araba, uçak gibi) tasarlamakta ve pazarlamaktadır. KOBİ şu anda 2 çaplı (100mm/150mm), poliüretan lastikli, polipropilen jantlı, siyah/gri renkte bilyeli rulmanlarla donatılmış plastik tekerlekler aramaktadır. Bu tekerlekler, genç kullanıcıların güvenliğini yanı sıra ürünün uzun ömürlü olmasını sağlamak için iyi kalitede olmalıdır. Tedarikçi anlaşması için plastik tekerlek üreticisi olan ve uzun vadeli çalışacağı endüstriyel ortak aranmaktadır.

Referans no: BOPT20220217016

Portekizli firma Arruda dos Vinhos'ta bulunan 25 yıllık bir aile şirkettir. Organik, vegan, vejetaryen, glütensiz ve laktosuz gibi segmentlerde sağlıklı gıda konusunda uzmanlaşmıştır. Firma dağıtım hizmetleri anlaşmaları ve/veya ticari acentelik anlaşmaları kapsamında uluslararası ortaklar aramaktadır.

Referans no: BRLT20220222020

Litvanyalı firma araba-motosiklet şasisi onarımı ve araba jantlarının onarımı-yenilenmesi ile ilgilenmektedir. Buna ek olarak, firma sipariş üzerine jant üreterek faaliyetlerini genişletmekte ve bu nedenle alüminyum otomobil jantı üreticisi ortaklar aramaktadır ve üretim anlaşması teklif etmektedir.

Referans no: BRDE20220303020

Alman KOBİ, havaalanı binisi/bagaj check-in çözümleri, toplu taşıma sistemlerinin bilet makineleri, erişim kontrol sistemleri ve masaüstü/sunucular, yönlendiriciler/anahtarlar gibi bilişim teknolojileri sistemlerinin kurulum, bakım ve onarımını sunmaktadır. KOBİ, yukarıda açıklanan sistemlerin teknik desteği için büyük müşterilere hizmet sözleşmeleri sunma hedefiyle ortak projeler için benzer hizmetler sunan ortaklar aramaktadır. Hedeflenen işbirliği türleri ortak girişim veya taşeronluk anlaşmaları şeklindedir.



KOSBAS
Kocaeli Serbest Bölgesi

Kocaeli Serbest Bölgesi



HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

TESVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti (Stopaj)
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks:0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr

Web: www.kosbas.com.tr

Geleceğin enerjisini üretmek için dönüşüyor, sürdürülebilir bir dünya için değişiyoruz.

2050 Karbon Nötr hedefimiz ve Stratejik Dönüşüm Planımız kapsamında; sürdürülebilir rafinaj, sıfır karbonlu elektrik, biyoyakıtlar ve yeşil hidrojen olmak üzere dört ana iş alanına odaklanıyoruz.

Farklı enerji türlerini entegre bir iş modeli ile üreterek, geleceğin enerjisinde de lider olmayı ve ülkemizin temiz enerji dönüşümüne öncülük etmeyi hedefliyoruz.



Sürdürülebilir
Rafinaj



Sıfır Karbonlu
Elektrik



Biyoyakıtlar



Yeşil Hidrojen

