



Ticaret Bakan Yardımcısı

İGE Yön. Kur. Başkanı Mustafa Tuzcu:

**İhracatta finansmana erişim, sürdürülebilir
büyümenin en büyük destekçisidir**

Hisarcıklıoğlu: Program hedefleri yakından takip ettiğimiz pek çok hususu da içeriyor

Başkan Zeytinoğlu:
Büyümeyi üretim ve ihracatla beslemek sürdürülebilir olanıdır

Ahmet Bayraktar:
Akıllı teşviklerle mevcudu korumalı, yerli üretimi desteklemeliyiz

**İGE AŞ KREDİ VE
KEFALET ÜRÜNLERİ**



KOSBAS
Kocaeli Serbest Bölgesi

Kocaeli Serbest Bölgesi

HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı

TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti (Stopaj)
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks:0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr Web: www.kosbas.com.tr

**54****52****46****45**

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu:
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Oda Haberleri:
Bahar Cesur

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00



Anadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:
Genel Yönetmen
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü
Umutcan Akbay

Editör
Belma Özgen

Görsel Yönetmen
Melis Çiğçinoğlu

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 413. Sokak
18/A Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 09 - 40
www.anadolubasinmerkezi.com

bu sayıda...

- 4 Başkan Zeytinoğlu: Büyümeyi üretim ve ihracatla beslemek en sürdürülebilir tercih olacaktır
- 6 Hisarcıklıoğlu: Program hedefleri yakından takip ettiğimiz pek çok hususları da içeriyor
- 8 Çıta'yı yükselten İGE AŞ'nin hedefi; kredide 180,3, kefalette 151,8 milyar TL
- 13 14. Dünya Odalar Kongresi, Melbourne'de gerçekleştirildi
- 14 Vali İlhami Aktaş, TEKNOFEST Yarışmaları Final Programına Katıldı
- 16 Ahmet Bayraktar: "Akıllı teşviklerle mevcudu korumalı, yerli üretimi desteklemeliyiz"
- 20 Geofam teknolojisiyle maliyet düşecek, yapım hızı 4 kat artacak
- 21 Zeytinoğlu: Türkiye'nin yeni uluslararası düzende etkin olabilmesi için küresel ortaklıklar önem taşıyor
- 22 ABD ve AB'nin gümrük tarifeleri konusunda anlaşmaya varması sevindirici
- 23 Zeytinoğlu, ICC Genel Sekreteri John Denton ile görüştü
- 23 Zeytinoğlu, deprem şehitlerini anma törenine katıldı
- 24 Bilişim Vadisi girişimleri, 2025'in ilk Yarısında 101 milyon doları aşan yatırım aldı
- 26 Zeytinoğlu: "ABD ek vergileri nedeniyle ihracatının ek desteğe ihtiyacı doğdu"
- 31 Deprem Uzmanı Prof. Dr. Şerif Barış : "1999 Kocaeli depremi bir milattı ama biz dersimize çalışmadık"
- 34 Ussal Danışmanlık, "Türk Şirketlerinin Yurtiçi ve Yurtdışında Kamu İlişkileri"ni anlattı
- 36 Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi
- 39 Parti heyetleri, KSO'yu ziyaret etti
- 40 Geçmişe saygı, bugüne güven, geleceğe inançla: Sabancı 100 yaşında!
- 42 KSO Meclis Başkanı Tuğrul, adli yıl açılış törenine katıldı
- 42 Kadın Girişimciler İcra Kurulu toplandı
- 42 Genç Girişimciler TOBB Üst Kurul Toplantısı'na katıldı
- 43 Ağustos ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yıllık yüzde 70,3 oldu
- 44 Legrand Türkiye Grubu, yeni nesil modüler ürünler ile Kocaeli'ye katkı sağlıyor
- 45 Kastamonu Entegre, 2025 yılında Ar-Ge'ye 130 milyon TL ayırdı
- 46 Enerjisa Üretim, Stevie Awards'tan sürdürülebilirlik alanında iki ödül aldı
- 47 İSU ve Ford Otosan'dan Örnek İş Birliği: Atık su arıtma tesisi ile çevreye ve geleceğe katkı
- 48 Kamu hizmet alanında kalan parsel için aynı değerde yeni parsel verilecek
- 49 KSO 2025 Yılı Hipodrom Koşusu gerçekleştirildi
- 49 Genç Girişimciler, Marmara Bölge Toplantısına katıldı
- 50 Ülkemizin iklim değişikliğiyle mücadelesinde yepyeni bir sayfa açtık
- 51 KSO Sürdürülebilir Performans Ödülleri için başvurular sürüyor
- 52 Tüpraş, 'sunfusion' ile biyoyakıt üretecek
- 53 SEDAŞ, Schneider Electric teknolojiyi ile dağıtım ağını dijitalleştiriyor
- 54 Kalkınmada en önemli unsurlarından biri, enerjiyi kendi imkanlarıyla karşılayabilmek
- 54 KOÜ Bilimpark yakın zamanda açılıyor

**57****56****49****16**

Başkan Zeytinoğlu:

Büyümeyi üretim ve ihracatla beslemek en sürdürülebilir tercih olacaktır

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ekonomik büyümenin mal ve hizmet üretim ve ihracatından beslenmesinin ve dış ticarete açığın gerilemesinin sürdürülebilir istikrar adına en doğrusu olacağını söyledi.

Orta Vadeli Program ile sağlanmak istenen dönüşümün sağlıklı olabilmesi için üretim perspektifinin öneme işaret eden Ayhan Zeytinoğlu "Büyümede sanayi ayağında sancılı bir dönem yaşıyoruz. Büyümenin önemli bir payının inşaatından geldiğini de görüyoruz. Öte yandan ithalat, büyümeye ihracattan daha fazla katkı veriyor. Değerli TL politikası nedeni ile ithalatın kolaylaştırıldığını sürekli vurguluyoruz." şeklinde konuştu.

ENFLASYONDA YUKARI REVİZYON

2026-2028 dönemini kapsayan Orta Vadeli Program hakkında değerlendirmelerde bulunan Ayhan Zeytinoğlu OVP'de enflasyonda yukarı yönlü, büyümede ise aşağı yönlü bir revizyon yapıldığını 2026'da tek hane olarak belirlenen enflasyon hedefinin 2027'ye ötelendiğini söyledi.

BÜYÜME HEDEFLERİ DÜŞTÜ

Büyüme hedeflerinin de düşürüldüğünü, daha düşük oranlarda büyüerek bir önceki OVP'ye göre daha yüksek enflasyon hedeflendiğini söyleyen Ayhan Zeytinoğlu büyüme hedeflerinin de iddialı olduğuna dikkat çekti.

GSYH'nin 4 yılda TL bazında 39.218 milyar TL / oransal olarak yüzde 63,07 büyüdüğünü, dolar bazında ise 317 milyar dolar ve oransal olarak yüzde 20,2 oranında artmasının beklendiğini söyleyen Ayhan Zeytinoğlu kişi başına milli gelirden 2025'te yüzde 15,8'lik, 2025'de yüzde 4,9'luk, 2027'de yüzde 5,8, 2028'de yüzde 6,47'lik artış öngörüldüğünü söyledi.

İŞSİZLİK GERİLEYECEK

OVP'deki işsizlik rakamlarına baktığımızda ise, işsizlik oranı beklentisinin 2025 için yüzde 9,6'dan yüzde 8,5'e, 2026 için yüzde 9,2'den yüzde 8,4'e, 2027 için yüzde 8,8'den yüzde 8,2'ye, 2028 için yüzde 7,8 düşürüldüğünü belirterek "Her zaman dile getirdiğimiz gibi bizim için önemli olan çalışan sayılarımızın artmasıdır. Şu anda 32,58 milyon çalışmamız var. Bize benzer nüfusa sahip Almanya'da 46,1 milyon çalışan var ve üstelik onlar bizden 10,5 yaş daha yaşlılar. Bizim işsizlik konusunda sadece orta vadeli değil uzun vadeli bir planımız da olmalı.

Hedefimizin; 10-15 yıl sonra 50 milyon çalışmamızın

olması gerekiyor. Bunun için de bizdeki işsiz tanımından başlayarak sosyal politikalarımızı güncellememiz önemli." dedi.

TASARRUFA ÖNEM VERMELİYİZ

Bütçe hedeflerine ilişkin olarak "Giderlerde özelliklerle de faiz giderlerinde gelirlerden çok daha fazla artış olduğunu, OVP'de bütçe disiplinine vurgu yapılsa da kamu tarafında tasarrufa gidilmediğini görüyoruz. Bütün yük üreticiler ve sanayiciler üzerinde gibi görünüyor." değerlendirmesini yapan Ayhan Zeytinoğlu önümüzdeki üç yıl ile ilişkin olarak kurların enflasyonun altında artmasının hedeflendiğini ifade ederek "

KUR POLİTİKASI SÜRDÜRÜLEBİLİR DEĞİL

"Enflasyonla mücadele noktasında kurun baskılanmasının kabul edilebilir olduğunu biliyor ve bu mücadeleye saygı duyuyoruz.

Ancak mevcut kur politikasının uzun vadede sürdürülebilir olmadığını düşünüyoruz.

Sabit döviz kuru politikası, ihracat ve üretim üzerinde olumsuz etkiler yarattı ve ihracat pazarlarımızı kaybetmeye başladık. Bu pazarları geri almakta çok mümkün olmuyor.

Ayrıca, Avrupa Birliği pazarındaki durgunluk ihracatımızı zorlarken, Arap ülkeleriyle düzelen ilişkilerimiz bu kayıpları bir nebze telafi ediyor. Fakat bu tablonun kalıcı olmayabileceğini öngörüyoruz.

Kur artışı ile enflasyon artış hızının uyumlu ilerlemesini bekliyor, enflasyon hedeflerine yaklaştıktan sonra kurun da ihracatımıza ve üretimimize destek verir hale gelmesini temenni ediyoruz." dedi.

YAPISAL DÖNÜŞÜM KIYMETLİ

OVP'nin genel olarak makroekonomik politika çerçevesini destekleyecek temel politika alanlarını;

Makroekonomik ve finansal istikrarın kalıcı hale getirilmesi, Araştırma geliştirme ve yenilik kapasitesinin artırılması, Yeşil ve dijital dönüşüm odaklı teknolojik gelişimin desteklenmesi, Beşeri sermayenin değişen demografik yapıyı dikkate alarak nitelik ve beceri düzeyinin güçlendirilmesi ve işgücü verimliliğinin artırılması, İşgücü piyasasının etkinliğinin, işgücüne katılımın ve istihdam kapasitesinin yükseltilmesi, Yatırım ve iş yapma ortamının iyileştirilmesi ve öngörülebilirliğin güçlendirilmesi, Kamu mali çerçevesinin güçlendirilmesi ve kayıt dışı ekonominin

azaltılması olarak sıralayan Ayhan Zeytinoğlu:

"Yapısal adımlara yol gösteren bu başlıkları çok değerli buluyoruz. Özellikle de 2004-2005 yıllarında başardığımız önemli reformları bu dönemde yeniden yapabilmeyi temenni ediyoruz. Böylece yatırım iklimini iyileştirerek, AB başta olmak üzere tüm dünyadan tekrar yatırım çekebiliriz.

Bu reformlar sayesinde; 2002 yılında ülkemize gelen net yeni yatırım 566 milyon dolar iken, 2006 yılında 16,98 milyar dolar, 2007 yılında ise 18,39 milyar dolara ulaşmıştı. Fakat bu yatırımların 2024 yılında 6,17 milyar dolara düştüğünü de hatırlatmak isterim." dedi.

-AB İLİŞKİLERİ ÖNEMİNİ KORUYACAK

Zeytinoğlu Türkiye AB ilişkilerine ilişkin olarak da şu değerlendirmeleri yaptı:

"AB konusuna girmişken bildiğiniz üzere; Türkiye'nin ihracatında AB pazarı önemini koruyor. 2025 Ocak-Temmuz döneminde ihracatımızın %43,3'ü AB'ye yapıldı. Diğer Avrupa ülkelerine yapılan ihracat da %15,2 oldu.

Yani toplamda %58,5 ihracatımız Avrupa kıtasına yapıldı. AB'deki değişim ve dönüşümler Türkiye'yi hem aday ülke hem de Gümrük Birliği ortağı olarak yakından etkiliyor. Avrupa Yeşil Mutabakatı kapsamında yeşil dönüşüm ürün standartlarını dönüştürdü. Döngüsel ekonomi ilkeleri ve pratikleri giderek daha belirleyici hale geldi.

Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması, Yeşil Mutabakatın AB ticaret politikasını nasıl etkilediğini açık şekilde ortaya koyuyor. SKDM'nin geçiş süreci 2026 itibarıyla bitiyor ve tümüyle uygulamaya geçiyor.

Omnibus paketi ile AB sürdürülebilirlik raporlaması ile ilgili kolaylıklar getirdi. Ancak SKDM'de bir erteleme söz konusu değil. SKDM'den etkilenecek altı sektör için AB pazarına ihracatın maliyeti artacak.

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığımızın Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası ile yaptığı bir araştırmaya göre: SKDM ücretinin 150 Euro/tCO2e'ye yükselmesi halinde, maliyetin 2032 yılına kadar yıllık 2,5 milyar Euroya yükselebileceği tahmin edilmiş.

İklim Kanunun kabul edilmesi ve Türkiye Emisyon Ticaret Sistemi Yönetmeliğinin hazırlanması geç de olsa, olumlu gelişmeler oldu.

E-ticaretin artması, dijitalleşme, üretimde otomasyon ve yapay zeka kullanımı, hizmet ticaretinin önemi gibi gelişmeler de AB ile ticareti dönüştürüyor. Mal ticaretinin yanı sıra hizmet ticaretinin de genişletilmesi önem taşıyor.

Bu kapsamda TIR'lara uygulanan kotalar da ticareti sınırlayıcı etkide bulunuyor. Karayolu taşımacılığındaki kota ve benzeri engellerin kaldırılmasının yanı sıra demiryolu bağlantılarının da daha etkin hale getirilmesi şart. Bunu aday ülke statümüz sayesinde AB finansmanı ile yapabiliriz.

Tarım ürünleri ticaretinde de önemli bir potansiyelimiz bulunuyor. AB ticaret politikası uyarınca tarım ticaretinin geliştirilmesi büyük ölçüde SPS kurallarının uyumu gerektiriyor. Ayrıca sürdürülebilir kalkınma boyutu da yeni nesil ticaret

anlaşmalarının önemli bir boyutunu oluşturuyor.

Beklentimiz; Gümrük Birliğinde yaşadığımız sorunların giderilmesi ve daha kapsamlı hale getirilmesi.

Bugün itibarıyla AB 76 ülke ile 44 tercihli ticaret anlaşmasına sahip ve yenileri de müzakere ediliyor veya Mercosur Anlaşması gibi onay bekliyor. Türkiye'nin ise 24 ülke ile STA'ları yürürlükte.

AB'nin ticaret anlaşmaları ile uyum sağlanması Gümrük Birliğinin gereği. Bunun yanında Gümrük Birliğinde yaşanan tarife dışı engeller ve ticari uyumsuzlukların hızlı çözümü için de mekanizmaların güçlendirilmesi gerekiyor.

Siyasi sebeplerle ve Kıbrıs meselesinin etkisiyle güncellenme sürecini bugüne kadar başlatmak mümkün olmadı.

AB, ABD ile yaptığı ticaret anlaşması uyarınca, ABD'den ithal edilen sanayi ürünlerine tarifeleri sıfırlarken, AB ürünleri için %15 gümrük tarifesi kabul etmek durumunda kaldı. Bu durum AB'nin diğer pazarlardaki açılımını daha önemli hale getiriyor.

Ayrıca ABD'de; Avrupa Birliğine Çin, Hindistan ve Vietnam'a ilave gümrük vergisi koyması için de baskı yapıyor. Burada AB'nin tutumu bizim için de önemli. Bu çerçevede Türkiye AB ticari ilişkilerinin yeni gelişmeler ve rekabet gücünü artırma öncelikleri doğrultusunda güncellenmesi önemli bir beklentimizi oluşturuyor.

ABD koyduğu bu ilave gümrük vergileri ile Dünya Ticaret Örgütü Kurallarını deldi. Şu an dünya ticaretindeki kartlar yeniden dağıtılıyor. Türkiye olarak biraz daha bilinçli olmalıyız.

Trump öncesinde bazı hammaddelelerdeki gümrük vergisi oranlarının mamul üründeki vergiden daha yüksek olduğunu unutmamalıyız. Bu sorunlardan kurtulmak için bu yeni süreç bir fırsat olabilir."





Program hedefleri yakından takip ettiğimiz pek çok hususları da içeriyor

“KOBİ’ler öncelikli olmak üzere reel sektörün finansmana erişiminin kolaylaştırılması, Emek yoğun sektörlerle ek destek verilmesi, Ülkemizin üretim, yatırım, istihdam ve ihracat kapasitesinin korunması, İşgücü piyasasında ve mesleki eğitimde reform yapılması, Artan korumacılık ve küresel ticaret savaşları döneminde yerli sanayimizin korunması ve rekabet gücünün artırılması bizim açımızdan öncelikli konulardır.”

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkloğlu Cumhurbaşkanı Yardımcısı Cevdet Yılmaz tarafından açıklanan Orta Vadeli Programı (OVP) değerlendirdi. Hisarcıkloğlu açıklamasında şu görüşlere yer verdi:

“Cumhurbaşkanı Yardımcımız Sayın Cevdet Yılmaz tarafından açıklanan 2026-2028 dönemi Orta Vadeli Programı (OVP) ülkemize ve milletimize hayırlı olsun.

Program kapsamında enflasyonla mücadele, sürdürülebilir büyüme, kamu maliyesi, iş ve yatırım ortamını iyileştirmeye yönelik adımlara geniş bir şekilde yer verilmesi olumludur.

Programda yer alan hedefler ve tedbirler, iş dünyamız açısından yakından takip ettiğimiz ve devamlı vurguladığımız pek çok hususu da içermektedir.

Özellikle;

- KOBİ’ler öncelikli olmak üzere reel sektörün finansmana erişiminin kolaylaştırılması,
- Emek yoğun sektörlerle ek destekler verilmesi,
- Ülkemizin üretim, yatırım, istihdam ve ihracat kapasitesinin korunması,
- İşgücü piyasasında ve mesleki eğitimde reform yapılması,
- Artan korumacılık ve küresel ticaret savaşları döneminde yerli sanayimizin korunması ve rekabet gücünün artırılması bizim açımızdan öncelikli konulardır.
- Bu alanlarda somut çözümler ve ilerlemeler sağlamak adına, kamu-özel sektör işbirliği içinde hızlı adımlar atılması gerekiyor.
- Bizler de iş dünyası olarak ülkemizin hedefleri doğrultusunda tüm gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz.”



YENİLİKÇİ OSGB

İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİ UZMANI

Yenilikçi Eğitim Ortak Sağlık Güvenlik Birimi Danışmanlık Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 60

Çıtayı yükselten İGE AŞ'nin hedefi; kredide 180,3, kefalette 151,8 milyar TL

Ticaret Bakan Yardımcısı ve
İhracatı Geliştirme AŞ (İGE)
Yönetim Kurulu Başkanı
Mustafa Tuzcu:

"İGE'nin sunduğu finansman
çözümleriyle, ihracatçılarımızın
rekabetçiliğini artırmak ve
küresel pazarlarda daha güçlü
bir şekilde yer almalarını
sağlamak adına önemli adımlar
attık.

Bu süreçte İGE, KOBİ'lerden
büyük ölçekli firmalarımıza
kadar tüm ihracatçılarımıza
hitap eden finansmana erişimi
kolaylaştıran ve hızlandıran
projeler geliştirdi.

İGE ekibi, ihracatın her
aşamasında yer alan finansman
ihtiyaçlarını karşılamak
ve sektöre özel çözümler
sunmak odağıyla çalışmalarını
sürdürmektedir.

İGE, yabancı para (döviz cinsi)
kredilere ve Türkiye Cumhuriyet
Merkez Bankası tarafından uzun
zaman sonra ilk kez kullanıma
sunulan yabancı para reeskont
kredilerine kefalet desteği
sağlayarak, ihracatçılarımızın
bu konudaki ihtiyaçlarına da
destek olmaya başladı.

İhracatın finansmanı
alanında elde ettiğimiz
ilerlemelerde, İGE'nin vizyoner
yaklaşımının ve yenilikçi
çözümlerinin payı büyüktür.
İhracatçılarımızın finansmana
erişimi, Türkiye ekonomisinin
sürdürülebilir büyümesini
destekleyecek konuların
başında gelmektedir.

Ülkemize ve ekonomimize
katkı sağlama yolundaki bu
misyon doğrultusunda İGE'nin
sunduğu yenilikçi ve etkili
finansman araçlarını daha da
büyütmek ve geliştirmek üzere
İGE olarak paydaşlarımızla
birlikte çalışmalarımızı
kararlılıkla sürdüreceğiz."



İGE AŞ Kilometre taşları 2021

13 Ekim 2021: İhracatı Geliştir-
me A.Ş. (İGE), 10 Milyon TL sermaye
ile TİM ve Eximbank ortaklığında
kuruldu.

15 Kasım 2021: İlk Genel Kurul
yapıldı, Yönetim Kurulu oluşturuldu
ve Genel Müdür atandı.

16 Aralık 2021: 61 ihracatçı birli-
ğinin kurum ortaklığına katılmasıyla
İGE, 10 Milyon TL olan sermayesini 1
Milyar 461 Milyon 270 Bin 998 TL'ye
yükseltti.

2022

1 Mart 2022: İlk banka entegras-
yonu Eximbank ile yapıldı.

10 Mart 2022: Özkaynak Kefalet
Destek Paketi duyuruldu.

11 Mart 2022: İlk kefalet üretimi
Eximbank ile başladı. 10 Mayıs 2022:
T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı ile
"Hazine Desteğine İlişkin Protokol"
imzalandı.

4 Temmuz 2022: 20 bankanın
kurum ortaklığına katılım sağlandı.
Yeni ortakların katılımı ile İGE'nin
sermayesi 1 Milyar 851 Milyon 27 Bin
998 TL'ye yükseldi.

8 Kasım 2022: Eximbank dışın-
daki ilk banka entegrasyonu tamamlan-
dı.

10 Kasım 2022: 2. Özkaynak Kefa-
let Destek Paketi duyuruldu.

2023

2 Mayıs 2023: Türk Ticaret Bankası satın alındı.

17 Mayıs 2023: İGE 100. Yıl Hazine Destek Paketi devreye alındı.

Ekim 2023: İGE Yeşil Dönüşüm Kefalet Destek paketi hayata geçti.

Aralık 2023: İGE İhracatta Kadını Destekleme Paketi hayata geçti.

20 Aralık 2023: İGE Kefalet Portalı ihracatçıların kullanımına sunuldu.

2024

Şubat 2024: İGE Katma Değer Skoru için model geliştirme süreci tamamlandı.

30 Eylül 2024: İGE, 5 Eylül 2024 tarihli ve 32653 sayılı Resmî Gazete'de yayınlanan Orta Vadeli Programında (OVP 2025-2027) yer aldı.

4 Ekim 2024: İGE Kredi Notu'na İhracat Modeli eklendi.

17 Ekim 2024: Yükselen İhracat Kefalet Destek paketi devreye alındı.

15 Kasım 2024: Yüksek Katma Değerli İhracata Destek Paketi hayata geçirildi.

15 Kasım 2024: Pusula Kefalet Destek paketi kullanıma sunuldu.

13 Aralık 2024: İGE Yabancı Para Kefalet Destek Paketi hayata geçirildi.

19 Aralık 2024: Savunma Sanayii Tedarikçi Destek Paketi devreye alındı.

İGE ÜRÜNLERİ

ÖZKAYNAK/TL KREDİ PAKETİ İGE Özkaynak Kefalet Destek Paketi 2

Destek paketi kredibilitesi olmakla birlikte teminat yetersizliği nedeniyle finansmana erişmekte zorlanan KOBİ niteliğini haiz ihracatçılara İGE özkaynaklarından verilecek kefaletler yoluyla protokol imzacısı bankalar tarafından kredi kullandırılmasının sağlanması için hazırlanmıştır.

- Hedef Kredi Hacmi: 25 Milyar TL
- Başvuru Süresi: 31.12.2025'e kadar
- Yararlanıcı: KOBİ
- Yararlanıcı/Risk Grubu Kredi Üst Limiti: 30.000.000 TL
- Ürün Vadesi: Azami 12 Ay
- Başvuru Kredi Tipi/Türü: Nakit, Reeskont (TL)
- Başvuru Ücreti (İGE): 6.000 TL
- Kefalet Komisyonu (İGE): %1.25
- İlgili Finans Kuruluşları (*): Akbank T.A.Ş., Türkiye Halk Bankası A.Ş., Yapı ve Kredi Bankası A.Ş., Türkiye Vakıflar Bankası T.A.O., Türkiye İş Bankası A.Ş., T.C. Ziraat Bankası A.Ş.

QNB Bank A.Ş., DenizBank A.Ş., Türk Ekonomi Bankası A.Ş., Şekerbank T.A.Ş., Odea Bank A.Ş., ING Bank A.Ş., Türkiye Garanti Bankası A.Ş., Anadolu Bank A.Ş., Alternatifbank A.Ş.

Yükselen İhracat Kefalet Destek Paketi - Türk Ticaret Bankası

Destek paketi kredibilitesi olmakla birlikte teminat yetersizliği nedeniyle finansmana erişmekte zorlanan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini haiz ihracatçılara, İGE özkaynaklarından verilecek kefaletler yoluyla, protokol imzacısı Türk Ticaret Bankası tarafından kredi kullandırılmasının sağlanması için hazırlanmıştır.

- Hedef Kredi Hacmi: 5.6 Milyar TL
- Başvuru Süresi: 31.12.2025'e kadar
- Yararlanıcı: KOBİ ve KOBİ Dışı
- Yararlanıcı Kredi Üst Limiti: KOBİ 50 Milyon TL KOBİ Dışı 100 Milyon TL
- Ürün Vadesi: Azami 24 Ay (*)
- Başvuru Kredi Tipi/Türü: Nakit, Reeskont (TL)
- Başvuru Ücreti (İGE): 6.000 TL
- Kefalet Komisyonu (İGE): 1-12 Ay %113-24 Ay %2
- İlgili Finans Kuruluşları: Türk Ticaret Bankası A.Ş. (*)

Pusula Kefalet Destek Paketi - Türk Eximbank

Destek paketi kredibilitesi olmakla birlikte teminat yetersizliği nedeniyle finansmana erişmekte zorlanan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini haiz ihracatçılara, İGE özkaynaklarından verilecek kefaletler yoluyla, protokol imzacısı Türk Eximbank tarafından kredi kullandırılmasının sağlanması için hazırlanmıştır.

- Hedef Kredi Hacmi: 3.6 Milyar TL
- Başvuru Süresi: 31.12.2025'e kadar
- Yararlanıcı: KOBİ ve KOBİ Dışı
- Yararlanıcı Kredi Üst Limiti: KOBİ 50 Milyon TL KOBİ Dışı 100 Milyon TL
- Ürün Vadesi: Azami 24 Ay (*)
- Başvuru Kredi Tipi/Türü: Nakit, Reeskont (TL)
- Başvuru Ücreti (İGE): 6.000 TL
- Kefalet Komisyonu (İGE): 1-12 Ay %113-24 Ay %2
- İlgili Finans Kuruluşları: Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş. (*)

Yüksek Katma Değerli İhracata Destek Paketi

Destek paketi katma değeri yüksek ihracat yapan KOBİ ve KOBİ Dışı ihracatçılara, İGE özkaynaklarından verilecek kefaletler yoluyla Türk Eximbank tarafından kredi kullandırılmasının sağlanması için hazırlanmıştır.

- Hedef Kredi Hacmi: 3.4 Milyar TL

- Başvuru Süresi: 31.12.2025'e kadar
- Yararlanıcı: KOBİ ve KOBİ Dışı
- Yararlanıcı Kredi Üst Limiti: KOBİ 50 Milyon TL KOBİ Dışı 100 Milyon TL
- Ürün Vadesi: Azami 24 Ay (*)
- Başvuru Kredi Tipi/Türü: Nakit, Reeskont (TL)
- Başvuru Ücreti (İGE): 6.000 TL
- Kefalet Komisyonu (İGE): 1-12 Ay %113-24 Ay %2
- İlgili Finans Kuruluşları: Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş. (*)

Yüksek Katma Değerli İhracata Destek Paketi

Destek paketi katma değeri yüksek ihracat yapan KOBİ ve KOBİ Dışı ihracatçılara, İGE özkaynaklarından verilecek kefaletler yoluyla Türk Ticaret Bankası tarafından kredi kullandırılmasının sağlanması için hazırlanmıştır.

- Hedef Kredi Hacmi: 3.3 Milyar TL
- Başvuru Süresi: 31.12.2025'e kadar
- Yararlanıcı: KOBİ ve KOBİ Dışı
- Yararlanıcı Kredi Üst Limiti: KOBİ 50 Milyon TL KOBİ Dışı 100 Milyon TL
- Ürün Vadesi: Azami 24 Ay (*)
- Başvuru Kredi Tipi/Türü: Nakit, Reeskont (TL)
- Başvuru Ücreti (İGE): 6.000 TL
- Kefalet Komisyonu (İGE): 1-12 Ay %113-24 Ay %2
- İlgili Finans Kuruluşları: Türk Ticaret Bankası A.Ş. (*)

İGE Savunma Sanayii Tedarikçi Destek Paketi

Destek paketi kredibilitesi olmakla birlikte teminat yetersizliği nedeniyle finansmana erişmekte zorlanan ve Savunma Sanayii Başkanlığı tarafından belirlenen, savunma sanayiine yönelik faaliyette bulunan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini haiz ihracatçılara, İGE özkaynaklarından verilecek kefaletler yoluyla protokol imzacısı bankalar tarafından kredi kullandırılmasının sağlanması için hazırlanmıştır.

- Hedef Kredi Hacmi: 12.5 Milyar TL
- Başvuru Süresi: 31.12.2025'e kadar
- Yararlanıcı: KOBİ ve KOBİ Dışı
- Yararlanıcı Kredi Üst Limiti: KOBİ 30 Milyon TL KOBİ Dışı 50 Milyon TL
- Ürün Vadesi: Azami 24 Ay (*)
- Başvuru Kredi Tipi/Türü: Nakit (TL, USD, EUR)
- Reeskont (TL)
- Başvuru Ücreti (İGE): 3 Milyon TL'ye kadar 5.000 TL 3 Milyon TL ve üzeri 10.000 TL

- **Kefalet Komisyonu (İGE):** 1-12 Ay %0,7513-24 Ay %1,5

• **İlgili Finans Kuruluşları:**
Türkiye Halk Bankası A.Ş. Türkiye Vakıflar Bankası T.A.O.T.C. Ziraat Bankası A.Ş.

(*) Paket kapsamında kullanı-
lacak taksitli kredilerde vade 24 ay
ile sınırlıdır. Bu süreyi aşmamak şar-
tıyla azami 6 ay anapara ödemesiz
dönem tanımlanabilir. Spot krediler-
de ise azami vade 6 ay ile sınırlı olup
spot kredi şeklinde kullanılacak
reeskont kredilerinde bu vade 12 ay
olarak belirlenebilecektir.

ÖZKAYNAK/ YABANCI PARA PAKETLER

Bankalar

İGE Yabancı Para Kefalet Destek Paketi

Destek paketi kredibilitesi ol-
makla birlikte teminat yetersizliği
nedeniyle finansmana erişmekte
zorlanan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini
haiz ihracatçılara, İGE özkaynakla-
rından verilecek kefaletler yoluyla
protokol imzacısı bankalar tarafın-
dan kredi kullanılarak sağlan-
ması için hazırlanmıştır.

- **Hedef Kredi Hacmi:** 12.5 Milyar TL
- **Başvuru Süresi:** 31.12.2025'e kadar
- **Yararlanıcı:** KOBİ ve KOBİ Dışı
- **Yararlanıcı Kredi Üst Limiti:** KOBİ 30 Milyon TL KOBİ Dışı 50 Milyon TL
- **Ürün Vadesi:** Azami 12 Ay
- **Başvuru Kredi Tipi/Türü:** Nakit USD, EUR
- **Başvuru Ücreti (İGE):** 6.000 TL
- **Kefalet Komisyonu (İGE):** %1,25
- **İlgili Finans Kuruluşları:** Yapı ve Kredi Bankası A.Ş. Türkiye Halk Bankası A.Ş. Türkiye Vakıflar Bankası T.A.O. T.C. Ziraat Bankası A.Ş. Türkiye İş Bankası A.Ş. QNB Bank A.Ş. Şekerbank T.A.Ş. Türk Ekonomi Bankası A.Ş. Türkiye Ga-ranti Bankası A.Ş. Akbank T.A.Ş.

GE Yabancı Para Kefalet Destek Paketi

Destek paketi kredibilitesi ol-
makla birlikte teminat yetersizliği
nedeniyle finansmana erişmekte
zorlanan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini
haiz ihracatçılara, İGE özkaynakla-
rından verilecek kefaletler yoluyla,
protokol imzacısı Türk Eximbank
tarafından yabancı para reeskont
kredisi kullanılarak sağlan-
ması için hazırlanmıştır.

- **Hedef Kredi Hacmi:** 31.1 Milyar TL
- **Başvuru Süresi:** 31.12.2025'e kadar
- **Yararlanıcı:** KOBİ ve KOBİ Dışı

- **Yararlanıcı Kredi Üst Limiti:** KOBİ 50 Milyon TL KOBİ Dışı 100 Milyon TL
- **Ürün Vadesi:** Azami 12 Ay
- **Başvuru Kredi Tipi/Türü:** Reeskont USD, EUR
- **Başvuru Ücreti (İGE):** 6.000 TL
- **Kefalet Komisyonu (İGE):** %0,50
- **İlgili Finans Kuruluşları:** Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş.

DİĞER NAKİT KREDİLER

İGE Yabancı Para Kefalet Destek Paketi

Destek paketi kredibilitesi ol-
makla birlikte teminat yetersizliği
nedeniyle finansmana erişmekte
zorlanan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini
haiz ihracatçılara, İGE özkaynakla-
rından verilecek kefaletler yoluyla,
protokol imzacısı Türk Eximbank
tarafından yabancı para kredi
kullanılarak sağlanması için
hazırlanmıştır.

- **Hedef Kredi Hacmi:** 3.9 Milyar TL
- **Başvuru Süresi:** 31.12.2025'e kadar
- **Yararlanıcı:** KOBİ ve KOBİ Dışı



İGE

İHRACATI GELİŞTİRME

- **Yararlanıcı Kredi Üst Limiti:** KOBİ 50 Milyon TL KOBİ Dışı 100 Milyon TL
- **Ürün Vadesi:** Azami 12 Ay
- **Başvuru Kredi Tipi/Türü:** Reeskont Harici Nakit Krediler USD, EUR
- **Başvuru Ücreti (İGE):** 6.000 TL
- **Kefalet Komisyonu (İGE):** %0,75
- **İlgili Finans Kuruluşları:** Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş.

İGE Yabancı Para Kefalet Destek Paketi

Destek paketi kredibilitesi ol-
makla birlikte teminat yetersizliği
nedeniyle finansmana erişmekte
zorlanan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini
haiz ihracatçılara, İGE özkaynakla-
rından verilecek kefaletler yoluyla,
protokol imzacısı Türk Ticaret Ban-
kası tarafından yabancı para kredi

kullanılmasının sağlanması için
hazırlanmıştır.

- **Hedef Kredi Hacmi:** 1.1 Milyar TL
- **Başvuru Süresi:** 31.12.2025'e kadar
- **Yararlanıcı:** KOBİ ve KOBİ Dışı
- **Yararlanıcı Kredi Üst Limiti:** KOBİ 50 Milyon TL KOBİ Dışı 100 Milyon TL
- **Ürün Vadesi:** Azami 12 Ay
- **Başvuru Kredi Tipi/Türü:** Nakit USD, EUR
- **Başvuru Ücreti (İGE):** 6.000 TL
- **Kefalet Komisyonu (İGE):** %0,75
- **İlgili Finans Kuruluşları:** Türk Tica-ret Bankası A.Ş.

TEMALİ PAKET/YEŞİL DÖNÜŞÜM

İGE Akbank Yeşil Dönüşüm Kefalet Destek Paketi

Destek paketi, kredibilitesi ol-
makla birlikte teminat yetersizliği
nedeniyle finansmana erişmekte
zorlanan KOBİ niteliğini haiz ihra-
catçıların enerji ve kaynak verimliliği
sağlayan yatırımlarına, İGE özkay-
naklarından verilecek kefaletler

yoluyla Akbank tarafından kredi
kullanılmasının sağlanması için
hazırlanmıştır.

- **Hedef Kredi Hacmi:** 945 Milyon TL
- **Başvuru Süresi:** 31.12.2025'e kadar
- **İlgili Finans Kuruluşu:** Akbank T.A.Ş.
- **Yararlanıcı Türü:** KOBİ
- **Yararlanıcı Kredi Üst Limiti:** 18.750.000 TL
- **Ürün Vadesi:** Azami 24 Ay (*)
- **Başvuru Kredi Tipi/Türü:** Nakit TL
- **Başvuru Ücreti (İGE):** 6.000 TL
- **Kefalet Komisyonu (İGE):** 1-12 Ay %1,25 13-24 Ay %2,00 25-36 Ay %2,50

(*)Paket kapsamında Kurum
kefaletiyle kullanılacak kredilerde
vade 24 ay ile sınırlıdır. Bu süreyi aş-
mamak şartıyla azami 6 ay anapara
ödemesiz dönem tanımlanabilir.

TİM WINGS

Kadın girişimcilerin rekabet gücünü artırmak ve ihracata yeni firmalar kazandırmak amacıyla TİM Sürdürülebilirlik ve İnovasyon Çalışma Grubu bünyesindeki Kadın İhracatçıyı Güçlendirme Komitesi'nin katkısıyla, TİM WINGS Projesi (Women International Networking and Global Sales) hayata geçirilmiştir.

TİM ile yapılan iş birliği kapsamında, kadın ihracatçılarımızı desteklemek amacıyla, İhracatta Kadını Destekleme Paketlerimizin komisyon oranı %1 olarak belirlenmiştir. Ayrıca, işletmenin kadın girişimci olduğunu gösteren, TSE onaylı TSE K 645 belgesine sahip ihracatçılarımız, söz konusu belgeyi bankaya ibraz ettiklerinde başvuru ücretinden muaf olacaktır.

Kadın ihracatçıları desteklemek amacıyla tasarladığımız İhracatta Kadını Destekleme Paketleri aşağıda yer almaktadır.

İhracatta Kadını Destekleme Paketleri

- İGE - Yapı Kredi İhracatta Kadını Destekleme Paketi
- İGE - Şekerbank İhracatta Kadını Destekleme Paketi
- İGE - İş Bankası İhracatta Kadını Destekleme Paketi
- İGE - TEB İhracatta Kadını Destekleme Paketi
- İGE - Akbank İhracatta Kadını Destekleme Paketi
- İGE - Halkbank İhracatta Kadını Destekleme Paketi
- İGE - Garanti BBVA İhracatta Kadını Destekleme Paketi
- İGE - Odeabank İhracatta Kadını Destekleme Paketi

HAZİNE DESTEKLİ

İGE 100. Yıl Hazine Destek Paketi

Hazine ve Maliye Bakanlığı desteği ile oluşturulan paket kredibilitesi olmakla birlikte teminat yetersizliği nedeniyle finansmana erişmekte zorlanan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini haiz ihracatçılara T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı desteği ile verilecek kefaletler yoluyla protokol imzacısı bankalar tarafından kredi kullanılmasının sağlanması için hazırlanmıştır.

- Hedef Kredi Hacmi: 26 Milyar TL
- Başvuru Süresi: 31.12.2025'e kadar
- Yararlanıcı: KOBİ ve KOBİ Dışı
- Yararlanıcı Kredi Üst Limiti (*): KOBİ 35 Milyon TL KOBİ Dışı 70 Milyon TL
- Ürün Vadesi: Azami 24 Ay (**)

- Başvuru Kredi Tipi/Türü: Nakit, Reeskont (TL)
- Başvuru Ücreti (İGE): Bulunmamaktadır
- Kefalet Komisyonu (İGE): %0.5
- İlgili Finans Kuruluşları (***): Akbank T.A.Ş.T.C. Ziraat Bankası A.Ş.Yapı ve Kredi Bankası A.Ş.Türkiye Halk Bankası A.Ş.Türkiye İş Bankası A.Ş.Türkiye Garanti Bankası A.Ş.Şekerbank T.A.Ş.Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş.Türk Ekonomi Bankası A.Ş.Odeabank A.Ş.Türkiye Vakıflar Bankası T.A.O.Türk Ticaret Bankası A.Ş.

(*) Reeskont kredileri için kredi üst limiti farklılaşmakta olup başvuru yapılacak bankalardan bilgi alınabilecektir.

(**)Paket kapsamında Kurum kefaletiyle kullanılacak kredilerde vade 24 ay ile sınırlıdır. Bu süreyi aşmamak şartıyla azami 6 ay ödemesiz dönem tanımlanabilir. Reeskont kredilerinde ise ödemesiz dönem azami 12 ay olarak tanımlanabilir.

(***) Diğer İGE ortağı bankaların entegrasyon süreçleri devam etmekle olup tamamlayan bankalarımız listeye ilave edilecektir.

İGE kefaletiyle kullanılacak kredilere konu tutarlar üretim giderleri, maaş ve kira ödemeleri başta olmak üzere işletmelerin sözleşme veya faturaya bağlı tüm işletme sermayesi ihtiyacının finansmanına yönelik yapılan harcamaları gösterir belge ibrazıyla harcamanın muhatabı olan üçüncü kişilere transfer edilecektir.

İGE Eximbank Destek Paketi

T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı desteği ile oluşturulan paketimiz, kredibilitesi olmakla birlikte teminat yetersizliği nedeniyle finansmana erişmekte zorlanan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini haiz ihracatçılara T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı desteği ile verilecek kefaletler yoluyla protokol imzacısı Türk Eximbank tarafından Türk lirası ve yabancı para cinsinden kredi kullanılmasının sağlanması için hazırlanmıştır.

- Hedef Kredi Hacmi: 10.5 Milyar TL
- Başvuru Süresi: 31.12.2025'e kadar
- Yararlanıcı: KOBİ ve KOBİ Dışı
- Yararlanıcı Kredi Üst Limiti (*): KOBİ 105 Milyon TL KOBİ Dışı 263 Milyon TL
- Ürün Vadesi: Azami 36 Ay (**)
- Başvuru Kredi Tipi/Türü: Nakit, Reeskont (TL, USD, EUR)
- Başvuru Ücreti (İGE): Bulunmamaktadır

- Kefalet Komisyonu (İGE): %0.5
- İlgili Finans Kuruluşları: Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş.

(*) Reeskont kredileri için kredi üst limiti farklılaşmakta olup konuya ilişkin Türk Eximbank'tan bilgi alınabilecektir. (**)

İGE kefaletiyle kullanılacak kredilere konu tutarlar üretim giderleri, maaş ve kira ödemeleri başta olmak üzere işletmelerin sözleşme veya faturaya bağlı tüm işletme sermayesi ihtiyacının finansmanına yönelik yapılan harcamaları gösterir belge ibrazıyla gerçekleştirilecektir.

BANKALAR

İGE Destek Paketi

T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı desteği ile oluşturulan paket, kredibilitesi olmakla birlikte teminat yetersizliği nedeniyle finansmana erişmekte zorlanan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğini haiz ihracatçılara T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı desteği ile verilecek kefaletler yoluyla protokol imzacısı bankalar tarafından Türk lirası ve yabancı para cinsinden kredi kullanılmasının sağlanması için hazırlanmıştır.

- Hedef Kredi Hacmi: 23.9 Milyar TL
- Başvuru Süresi: 31.12.2025'e kadar
- Yararlanıcı: KOBİ ve KOBİ Dışı
- Yararlanıcı Kredi Üst Limiti (*): KOBİ 52.9 Milyon TL KOBİ Dışı 112.5 Milyon TL
- Ürün Vadesi: Azami 36 Ay (**)
- Başvuru Kredi Tipi/Türü: Nakit (TL, USD, EUR)
- Reeskont (TL)
- Başvuru Ücreti (İGE): Bulunmamaktadır
- Kefalet Komisyonu (İGE): %0.5

İlgili Finans Kuruluşları: Yapı ve Kredi Bankası A.Ş.Türk Ticaret Bankası A.Ş.Türkiye Vakıflar Bankası T.A.O.Türkiye Halk Bankası A.Ş.Türk Ekonomi Bankası A.Ş.T.C. Ziraat Bankası A.Ş.Türkiye İş Bankası A.Ş.Şekerbank T.A.Ş.Akbank T.A.Ş.

(*) Reeskont kredileri için kredi üst limiti farklılaşmakta olup başvuru yapılacak bankalardan bilgi alınabilecektir.

(**)Paket kapsamında kullanılacak taksitli kredilerde vade 36 ay ile sınırlıdır. Bu süreyi aşmamak şartıyla azami 6 ay anapara ödemesiz dönem tanımlanabilir. Spot kredilerde ise azami vade 12 ay ile sınırlıdır. Reeskont kredilerinde azami vadeyi aşmamak şartıyla 12 ay anapara ödemesiz dönem tanımlanabilecektir.

(***) Diğer İGE ortağı bankaların entegrasyon süreçleri devam etmekte olup tamamlayan bankalarımız listeye ilave edilecektir.

İGE kefaletiyle kullanılacak kredilere konu tutarlar üretim giderleri, maaş ve kira ödemeleri başta olmak üzere işletmelerin sözleşme veya faturaya bağlı tüm işletme sermayesi ihtiyacının finansmanına yönelik yapılan harcamaların gösterir belge ibrazıyla harcamanın muhatabı olan üçüncü kişilere transfer edilecektir.

İGE Kefalet Portalı Önemli Bilgilendirme

İGE Kefalet Portalı aracılığı ile özkaynak kefalet destek paketlerine yapılan başvuru sonucunda kullanılan krediler için %50 oranında kefalet komisyonu iadesi yapılmaktadır. Komisyon iadesi için, portal üzerinden kullanılmış olan krediye ilişkin teklif referans numarası ile birlikte firma vergi kimlik numarasının iade@ihracatigelistirme.com.tr e-posta adresine iletilmesi gerekmektedir. İadenin yapılabilmesi için kredinizin, İGE Kefalet Portalı başvuruza teklif veren bankalardan biri üzerinden, ilgili banka için üretilen referans numarası girişi yapılarak kullanılması gerekmektedir. Teklif referans numarasını, portal ana sayfasında bulunan 'Kefalet Başvurularınız' alanından temin edilebilir ve bankanız ile paylaşabilirsiniz.

İGE Kefalet Portalı

İGE Kefalet Portalı, mal ya da hizmet ihracatı yapan KOBİ ve KOBİ Dışı niteliğindeki ihracatçılar için veri ve ileri teknoloji kullanılarak ihracatçıların finansmana en uygun koşullarda erişimini sağlayan inovatif bir platformdur. İGE Kefalet Portalı sayesinde ihracatçı firma bankaya gitmeden direkt İGE üzerinden kefalet başvurusu yapabilmektedir.

Prefinansman Sistemi

Prefinansman Sistemi ile amaçlanan; firmaların finansman yükünü azaltmak ve kredi kabiliyetlerini artırmak amacıyla, T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından yürütülen proje/program/statü bazlı destek programları için yine Bakanlık tarafından başvurularına ön onay/onay verilen şirketlere finansman ve teminat imkanı sağlanmasıdır.

Pazara Giriş, Küresel Tedarik Zinciri, Tasarım ve Ürün Geliştirme, Yurt Dışı Lojistik Dağıtım Ağı (YLDA)

Projeleri, Marka ve TURQUALITY® ile E-Turquality (Bilişim Yıldızları) Programları, İhracat Konsorsiyumları ve E-İhracat Konsorsiyumları başvurularına ön onay/onay verilen firmalar, T.C. Ticaret Bakanlığı, Türk Eximbank, İGE ve yine T.C. Ticaret Bakanlığı, Türk Ticaret Bankası ve İGE arasında gerçekleştirilen ihracatçılara prefinansman sağlanmasına ilişkin protokoller kapsamında Türk Eximbank'a veya Türk Ticaret Bankası'na prefinansman başvurusu yapabilmektedir. Banka tarafından prefinansman kredisi onaylanan ihracatçılarımıza Kurumumuz tarafından da kefalet desteği sağlanmaktadır.

Sistem Nasıl İşliyor?

Prefinansman Sistemi kapsamına giren destek programları özelinde T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından ön onay veya onay verilen firmaların, onay kapsamına giren bütçeleri ile birlikte Türk Eximbank'a veya Türk Ticaret Bankası'na kredi başvurusunda bulunmaları gerekmektedir.



İGE

İHRACATI GELİŞTİRME

Başvuru yapılan banka tarafından gerçekleştirilen değerlendirme neticesinde, kredisi onaylanan şirketlere kefalet sağlanmasına yönelik İGE'ye gönderilen başvurular Kurumumuzca değerlendirilecek olup, değerlendirme sonucu uygun olan firmalar lehine kefalet desteği sağlanmaktadır.

OVP'de yer verildi

İGE, 32653 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan Orta Vadeli Program'da (OVP 2025-2027) yer alarak Türkiye'nin ekonomik kalkınma stratejisinde oynadığı rolün önemini bir kez daha gözler önüne sermiştir. İGE, OVP kapsamında özellikle yeşil dönüşüm ve dijital dönüşüm odağında ihracatta finansman imkânlarının geliştirilmesini destekleyerek ihracatçıların güncel gereksinimlerini

karşılamalarına öncülük etmektedir.

Avantajlar

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, İGE kefaletiyle kullanılacak kredilerin etkinliğini artırarak ihracatçıların finansmana erişimini kolaylaştıran, önemli değişikliklere imza atmıştır. "İhracat ve Döviz Kazandırıcı Hizmetler Reeskont Kredisi Uygulama Talimatı"ndaki değişiklik sayesinde, İGE kefaletiyle kullanılacak reeskont kredileri de uygulama talimatında yer alan kriterler açısından muafiyet kapsamına alınmıştır. "Zorunlu Karşılıklar Uygulama Talimatı"nda yapılan düzenlemeyle İGE kefaletiyle kullanılan yabancı para cinsinden nakdi krediler, bankaların yabancı para cinsinden kullandığı nakdi kredilerde uygulanan aylık büyüme sınırından muaf tutulmuştur.

İGE Katma Değer Skoru-Katma Değerli İhracatı Önceliklendiriyoruz

Proje kapsamında geliştirilen model ile Türkiye'nin ihracata ayrı-

lacak kaynaklarının hangi alanlara yönlendirileceğine ilişkin hedef odaklı kararlar üretilmesi beklenmektedir. İGE Katma Değer Skoru Projesi, İGE'nin kefaleti sayesinde katma değeri yüksek ihracat performansı/ potansiyeli bulunan KOBİ'lerin bu finansman imkânına daha fazla erişebilmesine olanak sunarak önemli bir ihtiyaca cevap vermektedir.

EBRD ile iş birliği

İGE ve Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD), 16 Aralık 2024'te iş birliği anlaşması (MoU) imzalamıştır. İki kurum arasında kurulan bu ortaklıkla, İGE'nin ihracatçıları destekleme misyonunu güçlendirilmiştir. Bu çerçevede EBRD'nin geniş finansal imkanlarını Türk ihracatçılarının hizmetine sunması planlanmaktadır.

14. Dünya Odalar Kongresi Melbourne'de gerçekleştirildi

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu'nun başkanlığını yürüttüğü Dünya Odalar Federasyonu'nun Avustralya Melbourne'de düzenlenen Kongresi'ne katıldı



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu'nun başkanlığını yürüttüğü Dünya Odalar Federasyonu'nun Avustralya Melbourne'de düzenlenen ve 100 ülkeden 1000 iş insanını bir araya getiren 14. Dünya Odalar Kongresi'ne katıldı.

14. Dünya Odalar Kongresi'nde konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu konuya ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi:

"Ana teması 'İş dünyası, hükümet, odalar ortaklığında kalkınma' olan



Kongre'de Dünya ekonomisinde belirsizliklerin arttığı, korumacılığın ve ticaret savaşlarının yayıldığı bir dönemde, 100 ülkeden 1000 iş insanıyla

bir araya gelerek: Küresel iş ortamının mevcut durumunu, geleceğe dair fırsat ve riskleri ve kapsayıcı kalkınma için atılması gereken adımları ele alıyoruz. Açılıшта, dünya ekonomisinin karşı karşıya olduğu zorlukları değerlendiren, 2025-2028 dönemi için Dünya Odalar Federasyonu vizyonumuzu ve önceliklerimizi paylaştım. İş dünyası, hükümetler ve odalar arasındaki iş birliği; daha kapsayıcı, dirençli ve sürdürülebilir bir küresel ekonomi için kritik önem taşıyor" ifadelerine yer verdi.

KSO Başkanı Zeytinoğlu, Dünya Odalar Federasyonu Genel Konsey toplantısına katıldı

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu'nun başkanlığını yürüttüğü Dünya Odalar Federasyonu'nun 2025-2028 dönemi için belirlenen yeni üyeler ile gerçekleştirilen Genel Konsey toplantısına katıldı.

Dünya Odalar Federasyonu ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu toplanda küresel iş ortamının mevcut durumunu, geleceğini, iklim değişikliğinin etkilerini ve kapsayıcı kalkınma için yapılması gerekenleri ele aldıklarını söyledi.



Başkanı Zeytinoğlu, yarışmada başarı elde eden odaları tebrik etti

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Dünya Odalar Kongresi kapsamında yapılan Dünya Odalar Yarışması'nda En İyi Oda İnovasyon Projesi kategorisinde dünya birincisi olan Ankara Ticaret Odası'nı ve En İyi Yeşil Dönüşüm Projesi kategorisinde finale kalarak dünyanın en iyi üç odası arasında yer alan Denizli Sanayi Odası ve Eskişehir Sanayi Odası'nı tebrik etti.



Vali İlhami Aktaş, TEKNOFEST Yarışmaları Final Programına Katıldı

Dünyanın en büyük havacılık, uzay ve teknoloji festivali olan TEKNOFEST kapsamında Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile TÜBİTAK tarafından organize edilen İnsansız Hava Araçları Yarışmalarının Ödül Töreni, Vali İlhami Aktaş'ın katılımıyla gerçekleşti.



8-12 Eylül tarihleri arasında İnsansız Hava Araçları Yarışmaları'nda mücadele eden uluslararası lise öğrencilerinden oluşan 2 bin 589 takımın 59'u, uluslararası ön lisans, lisans ve lisansüstü öğrencilerinden oluşan bin 37 takımın 72'sinin finale kaldığı final programına Vali İlhami Aktaş'ın yanı sıra Deniz Hava Komutanı Tümamiral Mehmet Savaş Eser, Vali Yardımcısı Dr. Olgun Öner, Kocaeli Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Ercüment Çiftçi, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Orhan Aydın, Türkiye Teknoloji Takımı (T3) Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Elvan Kuzucu Hıdır, Marmara TEKNOKENT Genel Müdürü Mehmet Ali Okur ile TÜBİTAK Bilim ve Toplum Başkanı Ömer Kökçam katıldı.

Vali İlhami Aktaş kendisine eşlik eden protokol üyeleri ile birlikte finale kalan 8'i yabancı 131 takım tarafından üretilen İnsansız Hava Araçlarının deneme uçuşlarını izledi.

TEKNOFEST yarışmalarının düzenlenmesinde emeği geçen bütün paydaş kurumlara teşekkürlerini ileten ve "Bu memleket, sizler gibi pırıl pırıl gençlerimizin omuzlarında yükselecek." ifadelerini kullanan Vali İlhami

Aktaş, dereceye giren ve yarışmaya katılan tüm öğrencilerimizin her birini ayrı ayrı tebrik ederek öğrencilerimizin başarılarının devamını diledi.

Türkiye Teknoloji Takımı (T3) Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Elvan Kuzucu Hıdır, TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Orhan Aydın ve Vali İlhami Aktaş hitaplarda bulundular.

Gerçekleştirilen konuşmaların akabinde Liseler arası İHA Yarışması ve Uluslararası İHA Yarışması Serbest Görev, Sabit Kanat ve Döner Kanat Kategorilerinde derece alan, performans ödülleri ve TUSAŞ özel ödülüne hak kazanan takımlara ödülleri verilerek toplu hatıra fotoğrafı çekimi gerçekleştirildi.



BETON

2025 HAZIR BETON FUARI VE ZİRVESİ

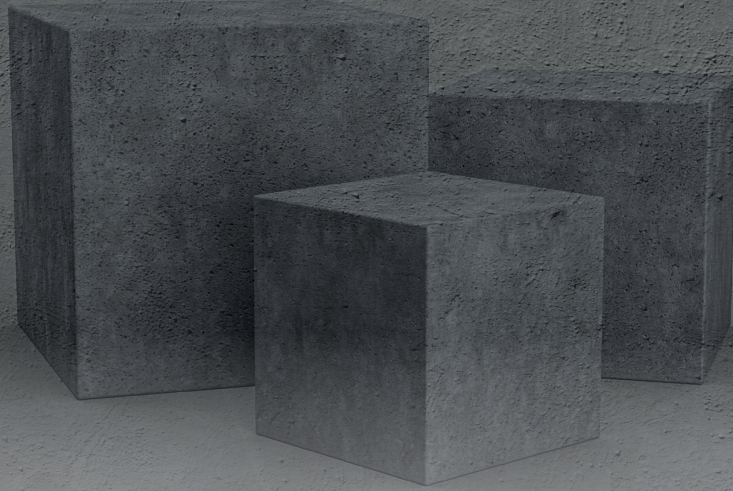
Hazır Beton • Çimento • Agreg
İnşaat Teknolojileri ve Ekipmanları

12-15 KASIM 2025

İSTANBUL FUAR MERKEZİ - YEŞİLKÖY

HALL 9-10-11

www.betonfuarivekongresi.com



betonfuarivekongresi



KATILIMCI OLMAK İÇİN
QR KODU OKUTUN!

ORGANİZATÖR



ZİRVE ANA SPONSORU



ZİRVE RESMİ SPONSORLARI



DESTEKLEYENLER



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.





Ahmet Bayraktar: “Akıllı teşviklerle mevcudu korumalı, yerli üretimi desteklemeliyiz”

Dünyada globalleşmenin sona erdiğini ve korumacılığın başladığını anlatan Ahmet Bayraktar değişimin ana karakterinin belirsizlik olduğunu belirterek “Pandemiden sonra ortaya çıkan düşük maliyetli paranın bitmesi ve yüksek enflasyonu da içeren yeni konjonktüre hazırlanmalıyız” dedi. Belirsizlikler ve artan risklerin üretim ve yatırım iştahını ortadan kaldırdığını kaydeden Ahmet Bayraktar’a göre “Müteşebbis olmak da tereddüt yaratıyor.”

Cin, Bulgaristan, Türkiye, Slovenya ve Meksika'daki üretim tesislerinde Odela Grup ve Farba ile küresel otomotiv devlerine far ve stop lambası üreten, turizm ve gayrimenkul geliştirme alanında faaliyet gösteren Bayraktarlar Holding'in

Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Bayraktar dünyadaki yeni ekonomik konjonktürü değerlendirerek globalleşmenin sona erdiğini, korumacılığın başladığını, değişimin ana karakterinin belirsizlik olduğunu söyledi ve “Pandemiden sonra ortaya çıkan bu

konjonktüre hazırlanmalıyız.” dedi.

Yeni dönemde enflasyon, enerji başta olmak üzere yüksek girdi fiyatları, yüksek faiz, finansmana erişim, işgücü temini gibi sorunların yanı sıra öngörülemez değişimlerin, belirsizliklerin müteşebbis olma-

yı engellediğini, yatırım ve üretim iştahını ortadan kaldırdığını söyleyen Ahmet Bayraktar: "Müteşebbislik te-reddüt yaratır hale geldi. Yeni yatırım, yeni iş, yeni risklerin alınması ciddi sorun haline gelmeye başladı. Batıda da bunu görüyoruz." dedi.

Küresel piyasalarda bol para dö-neminin bittiğini, "bol ve ucuz para"ya dayalı büyümenin sona erdiğini anla-tan Ahmet Bayraktar otomotiv sektö-rünün küresel ekonomideki değişimi birebir yaşadığını, Batı'nın büyümenin sanal olması gerçeği ile yüzleştiğini, bu nedenle tarife savaşlarının başla-dığını belirterek belirsizlik döneminin süreceğini söyledi.

Başta otomotiv olmak üzere birçok sektörde devasa ölçeklerle Çin faktörünün devreye girdiğini ifade ederek öncelikli olarak yapılması ge-rekenin Türkiye'nin sanayi birikiminin korunması olduğunu söyleyen Ahmet Bayraktar; sanayinin korunması ve geliştirilmesi için akıllı teşviklere ihtiyaç olduğunu bu amaçla iyi düşü-nülmüş teşvik araçlarının üretilmesi gerektiğini, sadece yerli araçlar için uygulanan engelli araç ötv muafiyeti-ni otomotivde akıllı teşvik örneği olarak göstererek benzer araçların geliştirilmesi gerektiğini söyledi.

Ahmet Bayraktar'ın küresel ekonomik gelişmeler ve Türkiye ekonomisine yansımaları ve otomotiv sektörünün geleceğine ilişkin değer-lendirmeleri şöyle:

-Değişimin nereye gittiği belli değil

Son iki yılda çok sık jeopolitik değişimler, siyasi değişimler veya hiç düşünmediğimiz sürpriz gelişmelerin olduğunu görüyoruz. Ben globalleş-meyi bünyesine en iyi adapte etmiş, dünyanın her yerindeki işbirlikleri ile üretim yapan otomotiv sektörünün içinde yaşadım. Otomotiv global bir sektör olduğu için dünyadaki siya-si, ekonomik, davranış biçimleri ile ilgili ya da teknolojik değişimleri aynı paralelde yaşıyor. Bu edenle tepeden düşmüş gibi bir ortamın içine girdik. Bugün bu değişimin nasıl gelişeceğini ve nereye gittiğini net olarak bilmek-te veya anlamakta zorluk çekiyoruz.

-Geçmişte strateji ve hedef belliydi

2010'larda Almanya'daki Odela şirketini aldığımız zaman Mercedes, BMW, Volkswagen, Audi gibi dün-yanın en kaliteli müşterileri Nafta ve Çin'e yatırım yapmamızı istediler. Stratejik imalatçıları olarak onların büyüdükleri bu coğrafyalarda yan-larında olmamız gerekiyordu. Dün-

yada ve Avrupa'da birlikte büyümek stratejisi vardı.

Batı dünyası 2009'da konut kre-dileri kaynaklı büyük bir kriz yaşadı. Buna karşın siyasi tercihlerle krizin bedelini ödettirmeyerek bankaları ya-şattılar. Faizleri düşürerek, büyümeyi ve globalleşmeyi destekleyecek şekilde paraları pompaladılar. Kendi ülkelerinde enflasyon yapmadığını gördükleri bu para ile beraber Çin'e gittiler. Kriz sonrasında değerli ve itibarlı markalarıyla dünyaya daha fazla araç sunma ve pazar paylarını büyütme şeklinde bir strateji oluştur-muşlardı.

Bizi de bu çerçevede davet etmişlerdi. Biz de bu çerçevede bu işlere girdik. Özetle 2010'dan 2020'ye, aslında pandemiye kadar bu ucuz parayla globalleşme büyüme politi-kaları uygulandı. Otomotiv sektörü de bundan çok iyi nemalandı.

-Pandemi ile işler değişti

Fakat pandemi ile beraber bir du-rulma oldu. Müthiş bir tedarik zinciri çalışıyordu; dünyanın her yerinden elektronik parçalar, plastik malze-meler komponentler, her şey geliyor, gidiyordu. Günlük müthiş bir üretim temposu vardı. 2010'dan 2020'ye ka-dar bütçe ve planlar tam tutuyordu.

Ancak pandemi ile birlikte keskin bir duruş yaşandı. Şubat sonrası, ha-zırana kadar neredeyse her şey sıfır noktasına geldi. Bu tam bir şok oldu. Bu şok aslında dünyayı, ekonomik anlamda insanların bir sanal dün-yada büyümeye gidildiği gerçeğiyle yüzleştirdi. Gerçeğin böyle olmadığı konusunda herkes yüzleşti. Ve sonra bir toparlanma aşamasına girdi 2020-2022 arasında.

-Sorunlar büyümeye başladı

Ama sonrasında baktılar ki ya bu iş öyle eskisi gibi değil eskisi gibi de olmayacak ve enflasyonla yüzleşme-ye başladılar. Faizler arttırıldı. Mali-yetler yükseldi. Üretimler zaten hiçbir zaman pandemi öncesine gitmedi.

Alınmış taahhütlerin yerine getirilmesi ile ilgili sorunlar başladı. Arkasından yüksek enerji fiyatları ile ilgili malzeme tedarik sorunları başladı. Yavaşlayan bir ekonomide gemilerde, diğer alanlarda nakliye sorunları başladı. Şimdi yeni dönem-de pandemi sonrası 2021 sonrası planlara uygun bir üretime ilişkin so-nuçların hiçbirini göremiyoruz. Artık enflasyon var, maliyet girdilerinde, globaldeki fiyatlar var, istikrarsızlık da var.

Sektör nasıl desteklenir?

Öncelikle teşvik bir kaynak sorunu. Kaynak varsa teşvik edersiniz.

Bence bugün en çok yapıl-ması gereken mevcut birikimi korumak. Türkiye'de otomotiv sektöründe ciddi bir birikim var. Yatırım var, sermaye var, edinilmiş bir tecrübe var. Bugün ekonomik, jeopolitik olarak birçok sorunla karşı karşıyasınız. Bence birinci tercih bu mevcut yatırımların, edinilmiş kazanımların önce-likle korunması olmalı.

Biz Togg'a üretim yapı-yoruz. Bir Türk firması ol-masaydı bu ihtiyaç çok daha pahalıya temin edilecekti. Bu bir kazanım ve bence korun-ması için tedbirlerin alınması lazım. Yani şimdi otomotivde biz hep rekabetin içinden geldik, acımasız rekabetleri yaşadık. Bütün dünyanın en büyük üreticileriyle işler aldık. Teknolojik ürünlere, riskle-re girdik. Bu rekabetle başa çıktık. O nedenle bu birikimin korunması gerekli.

Engelli araç ÖTV desteği

Engelli araç satışındaki son düzenlemenin pazara dolaylı bir faydası oldu. Yerli katkı oranı belirlendi, yerli tanımı yapıldı. Bu karar yerli araç satışını artırdı.

Tedarikçi olarak bizlere de dolaylı fayda sağladı. hükü-met İşte bu engelli araç satışı bir dolaylı olarak bir faydası oldu pazara. Yani en azından yerli araç tanımı kondu.

Bu aslında akıllı bir destek. Bu tip teşvikleri çıkarmak hem serbest piyasa ekonomisini uygulamak hem akıllı yön-temlerle yerli ve iç üretimi destekleyecek enstrümanları yaratmak lazım.



Ancak yeni konjonktür her şeyi değişik bir ortama soktu. Yani büyüme bitti, globalleşme bitti. Yani istikrarlı üretim bitti. Size yüksek adetlerle verilen işler bitti. Sizi bambaşka bir dünyanın içerisine çeken bir senaryo yaşanıyor. Dünya aslında bizim otomotiv sektörü ile o kadar ilişkili ki, bu hani istikrarsızla değişen dünya diyorduk, aynısını otomotivde yaşıyoruz.

-Çin ile anlaşmalar

2000'li yılların başında Almanlar Çin'de büyük sermayeler götürerek Çin yerel hükümetleriyle anlaşmalar yaptılar. Firmaların anlaşmalarında

araç üretimlerinde muhakkak yüzde 50 yabancı sermaye yüzde 50 yerel sermaye olma şartı vardı. Çok büyük yatırımlar yapıldı, büyük kapasiteler oluşturuldu.

Yine bu 2010 ve 2020 döneminde bir de araç üreticileri şu hataya düştüler. Parayı bol ve kolay buldukları için, her model, her marka, her kategoride araç yapmaya kalktılar. Modellere yapılan yatırımlarla ciddi yatırımlara girdiler. Bu süreçte bambaşka bir atmosfere girildi. Bu atmosfer bugün ok oldu. Ucuz para alternatifi ortadan kalktı. Enflasyon başladı, faiz yükseldi. Faiz, enerji fiyatları yükseldi. Bunlara bir çıkış

İstihdam sorunu

Bir yandan istihdam sorunu bir yandan Türk parasının değerli olması nedeniyle Slovenya'da veya Bulgaristan'da daha çok robotlu, insan sayısını azaltacak neler yapabiliriz diye çalışmalarımız var. Çok konsantre olarak ciddi yol alıyoruz bu konuda. Artan maliyetleri yönetebilmek robotlaşma, üretim verimliliği dizayn ederken üretim prosesi beraberinde işçiliği azaltacak tarzda dizayn yapma gibi faaliyetleri de beraberinde getiriyoruz. Dijital dönüşümün bir parçası olarak tasarımda en az işçilik gerektirecek tarzda üretim yapma arayışları var.

noktası arıyorlar.

-Ciddi bir sanal para var

Benim hissiyatım şu. Ciddi bir sanal para var ortada dolaşan. Bu sanal para, bu karşılığı olmayan bir para. Bu, yanmadan, büyük kötülükler gelmeden ortadan kalkmayacak gibi gözüküyor.

Bunun dışında Ukrayna olayından başlayıp işte Ortadoğu'daki son dönemdeki gelişmelere baktığınız zaman, Batının artık o globalleşmeyi, artık büyümeyi beceremediğini bu nedenle oyunu bozmak istediğini görüyoruz. Globalleşme iptal olacak ve korumacılık başlayacak. Ondan sonra "sen buraya giremezsin." diyecekler. Zaten görüyoruz Amerika'nın Trump'ın tavrını.

-Çin'de büyük kapasite var

Çinlilerin de pandemiyle iyi bir hazırlık yaptıkları da ortaya çıktı. Özellikle özel sektör, Çin özel sektörü büyük finansman kaynaklarına sahip. Örneğin 47 tane araç üreticisi, otomobil üreticisi var. Tabii küçükler de var, bunlar konsolide olacaklar. Birbirleri ile de rekabet ediyorlar. Çok büyük bir kapasite oluşturdular. Merkezi hükümet bazı büyük üreticileri fiyat kırmamaları, birbirlerini hırpalamamaları için uyardı. Çoğu hibrit ve elektrikli araçlardan oluşan bu kapasite gelişmesi Almanların ortaklığını, Pekin hükümetiyle yaptığı üretimleri de sekteye uğrattı.

Milliyetçilik ve iş gücü açığı

Avrupa'da üretim yapmak zorlaşıyor aslında. Çalışacak insan yok, mühendislik çok pahalı. Zenginlik de kayboluyor Avrupa'da. İstihdam sorunları artıyor.

Bu belirsizlik, istikrarsızlık, nereye gittiğimiz gibi sorunların içinde sosyal yaşam, istihdam da var.

Siyasete bakın. Dünyada siyaset de çok değişiyor. Yani siyasette söz sahibi olan ülkelere baktığınız zaman oralardaki değişimler de birtakım daha radikal kararların alınmasını beraberinde getiriyor. Onların ekonomiye olan etkileri var.

Daha milliyetçi, korumacı eğilimler ortaya çıkıyor. Bir yanda milliyetçilik, bir yanda işgücü açığı çelişkisi var.

-Belirsizlik sürececek

Pandemi sonrası bir türlü istikrara kavuşmayan, belirsizliğin sürekli arttığı, nereye gittiğini bilemediğimiz, göremediğimiz, anlayamadığımız olayların arka arkasına gelmesi devam ediyor. Bence bu süreç devam edecek. Yönetimlerin bu değişim görmesi şart. Değişim derken de belirsizlikle beraber, anlayamadığımız veya nereye gideceğini kestiremediğimiz bir ortamla karşı karşıyayız. Ben otomotiv anlatıyorum çünkü otomotivdeki gelişmeler bunun ipuçlarını bize gösteriyor.

-Çin fırsatı iyi değerlendirdi

Bu ama en çok önemle söylemek istediğim büyüme, globalleşme derken Batı kendine büyük pazar büyütürken dünyaya hakim olacağını düşünürken Çin aldığı yabancı sermayeyle, Batıdan da yararlanarak asıl büyümeyi gerçekleştirmiş oldu. Ucuz paradan yararlanarak iyi bir ekonomi yarattılar, refah yarattılar ve Batı'ya rakip oldular.

-Müşebbislik tereddüt yaratıyor

Şimdi dolayısıyla bu geline nokta sıkıntı belirsizlik ve istikrarsızlık iki şeyi ortadan kaldırıyor. Birincisi



yatırım yapma iştahını, büyüme iştahını ortadan kaldırıyor. Müşebbislik tereddüt yaratır hâle geldi. Yani yeni yatırım, yeni iş, yeni risklerin alınması ciddi sorun haline gelmeye başladı. Özellikle Batıda da bunu görüyoruz aslında. Zaten can derdine düştü birçok firma. Yüksek maliyetleri yönetemediği için.

Tabii bir de şu da ortaya çıktı. Yeteri kadar iş gücü, insan kaynağını da bulamamaya başladılar. Türkiye de bunu biraz yaşadı. Şu anda biraz duruluyor gibi ama Avrupa'da da bunu çok gördük. Biz de yaşadık. Bu insan kaynağı işi de Avrupa'nın yaşlanan nüfusu. Ve doymuşluğun verdiği rahavet nedeniyle ciddi bir sıkıntı aslında.

-Çin bile koruyor

Çin hükümeti bile sanayicileri, araç üreticilerini, büyükleri çağırıyor. "Rekabet yapmayın, birbirinizi kırmayın." diyor. Buraya gelen Çinlilere karşı biz ne yapabiliriz? Yerli üreticiyi korumak gerekir mi? Bence gerekir.

70'li yıllarda araç üreticilerinin kendi imalat sanayicileri vardı. Sonra ondan rekabet nedeniyle çıktılar. Çünkü dışarıdan yaptırıp almak, dizayn ettirmek daha ucuza mal olacağı için hep dışarıya verdiler. Buradaki Çin firmaları tedariklerini kendi imalatçılarına veriyorlar. Biz Çin'de de Çinlilerle çalışmıyoruz, Çin'de Çinli araç üreticilerine imalatçı olamadık. Onlar kendileri üreterek üreticilerini koruyorlar.



Geofam teknolojisiyle maliyet düşecek yapım hızı 4 kat artacak

Başiskele Kavşağı, geofam teknolojisiyle Türkiye'de ilk olacak. Dev projede 100 bin metreküp EPS geofam blok yol dolgu sistemi kullanılacak. Bu büyüklükteki bir teknoloji, Türkiye'de ilk kez Kocaeli Büyükşehir'in dev projesinde uygulanıyor.

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin "Başiskele Kavşağı Projesi" geofam teknolojisi ile ilerliyor. 2 milyarlık dev projede 100 bin metreküp EPS Geofam blok yol dolgu sistemi kullanılacak. Bu büyüklükteki bir teknoloji, Türkiye'de ilk kez Kocaeli Büyükşehir'in dev projesinde uygulanıyor. Projenin maliyetini yaklaşık 350 milyon lira aşağı çekecek olan bu sistem, işin yapım hızını da 4 kat artıracak.

DAHA ÖNCE DENENMEDİ

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, Başiskele Kavşağı'ndaki trafiği rahatlatmak ve D-130 Karayolu'ndaki araç geçişini kesintisiz yapmak amacıyla hayata geçireceği projede hızlı ilerliyor.

2 milyar TL tutarındaki projenin 12 ay gibi kısa bir sürede tamamlanarak hizmete sunulması planlanıyor.

Başiskele Kavşağı Koridor Projesi'nde yeni bir teknoloji olan EPS Geofam blok yol dolgu sistemi kullanılacak. 2.5 kilometre uzunluğundaki bir güzergâhta ve 12 farklı noktada 100 bin metreküplük bir dolgu yapılacaktır. Bu sistem, Karayolları'nın teknik şartnamesine 2023 yılında girdi.

100 BİN METREKÜPLÜK DOLGU İLK KEZ UYGULANIYOR

Uygulamanın ülkemizde sadece birkaç yerde olduğu ancak bu çaptaki bir büyüklükte, yani 100 bin metreküplük bir dolgunun ilk kez Büyükşehir Belediyesi'nin dev projesinde uygulan-

dığı belirtildi. Geofam blok yol dolgu sisteminde; projede belirtilen yoğunluklara göre imal edilen strafor EPS köpükler, yol kenarına uygun şekilde dizilecek. Ardından da üzeri asfaltla kaplanacak. Böylece yol genişletilecek.

HEM MALİYETTEN HEM ZAMANDAN KAZANÇ

EPS Geofam blok yol dolgu sistemi hem maliyet hem de zaman açısından projeye büyük bir katkı kazandıracak. Sistem sayesinde, projenin maliyeti yaklaşık 350 milyon lira aşağıya çekilecek. Yapım hızı da 4 kat artacak. Projede EPS yol dolgu sistemi uygulanmadığı takdirde çok sık bir şekilde zemin iyileştirme yapılması gerekecekti. Bu da çevredeki ocaklardan büyük miktarda dolgu malzemesinin getirilmesine, çevre kirliliğine ve çok sayıda kamyonun trafiğe girmesine neden olacaktı. Son derece yenilikçi olan sistem tüm bu olumsuzlukların önüne geçecek.

Zeytinoğlu: Türkiye'nin yeni uluslararası düzende etkin olabilmesi için küresel ortaklıklar önem taşıyor

İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV)'nin de başkanlığını yürüten Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın Şanghay İşbirliği Örgütü'nün 25'inci Devlet Başkanları Zirvesi'ne katılması sonrasında gelişmeleri yorumladı. Başkan Zeytinoğlu, Şanghay İşbirliği Örgütü'nün Dünya yüzölçümünün yüzde 24'ünü ve Dünya nüfusunun yüzde 42'sini kapsadığını, gelişmekte olan ülkelerin bir araya geldiği önemli bir blok olduğunu belirtti.

Başkan Zeytinoğlu sözlerine şöyle devam etti: "Cumhurbaşkanı Erdoğan Türkiye'nin diyalog ortağı olduğu Şanghay İşbirliği Örgütü (ŞİÖ) Zirvesi'ne katıldı. ŞİÖ, Çin, Rusya ve Hindistan gibi Dünya yüzölçümü ve nüfusunun önemli bir bölümüne ev sahipliği yapan ülkeleri ve Türkiye'nin yakın kültürel ve etnik bağlara sahip olduğu Orta Asya Türk Cumhuriyetlerini içinde barındırıyor. Özellikle Başkan Trump liderliğinde ABD'nin küresel örgütlere arkasını dönmesi ve "Önce Amerika" diyerek

dış ekonomik ve siyasi ilişkilerini ikili müzakere ve pazarlıklara bağlaması uluslararası sistemde bir güç ve lider boşluğu yarattı. Kökeni 1996'da kurulan Şanghay Beşlisine dayanan ŞİÖ ve BRICS gibi platformlar şimdi yeni bir düzen arayışında daha etkili rol oynamaya başladı. Türkiye'nin bu gibi oluşumları yakından izleyerek etkileşim içine girmesi önemli."

Orta Koridor Ümit Vadediyor

Başkan Zeytinoğlu, Zirve'de üzerinde durulan konuları ve Orta Koridor Girişimi'nin önemini vurguladı ve şunları söyledi: "Cumhurbaşkanımızın katıldığı bu Zirve'de terörizm, aşırılık ve bölücülükle mücadele, siber güvenlik ve hibrit tehditler, ticaret ve ulaştırma koridorları konuları ele alındı. Gazze'de İsrail'in uyguladığı soykırıma karşı ortak cephe çağrısı yapılsa da hala bir ateşkesin sağlanamadığı görülüyor. Günümüzün en önemli ticari güçlerinden Çin'in Avrupa ekonomileri ile bağlantısını sağlayan yollardan Orta Koridor da ele alındı. Denizyoluna alternatif bir rota

oluşturan Orta Koridor hem Çin ile Avrupa arasındaki nakliye süresini 18 güne indirmekte, hem de Kuzey rotasına göre daha güvenli bir rota olarak öne çıkmakta. Türkiye Orta Koridorun limanlar yoluyla Avrupa, Kuzey Afrika ve Akdeniz Bölgesi'ne bağlanması için vazgeçilmez bir fırsat oluşturuyor.

ŞİÖ Diyalog Ortaklığı önemli ancak AB hedefine alternatif olamaz

"Zirve'de güvenlik ve ticaret konuları öne çıkarken Türkiye'nin de bu platformda üye olmasa da bir diyalog ortağı olarak yer alması stratejik önem taşıyor. Ancak ŞİÖ gibi platformlar Türkiye'nin AB hedefinin geri plana atılmasına yol açmamalı. ŞİÖ veya BRICS gibi oluşumlar AB'nin bir alternatif değil. AB, Avrupa Ekonomisini regüle eden ticari ve siyasi bir aktör olarak ağırlığını koruyor. Türkiye'nin 2025'in ilk altı ayındaki ticaretinin yüzde 59'u (yüzde 43,9'u AB olmak üzere) Avrupa'ya yapıldı. Avrupa ile ilişkilere de en az Çin ve Rusya kadar ağırlık vermeliyiz."

ABD pazarı, firmalarımız için stratejik hedef

Ayhan Zeytinoğlu, ABD'nin ülkeye uyguladığı ek gümrük vergilerinin yükseltilmesini değerlendirdi. Zeytinoğlu şunları kaydetti: "Başkan Trump, ABD'nin artan yıllık mal ticareti açıklarını daha da azaltmak amacıyla bazı ülkelere yönelik karşılıklılık esasına dayanan gümrük vergisi oranlarında 2 Nisan'dan bu yana sürekli değişikliğe gidiyor. En son ülkelere uygulanması beklenen vergi oranları yüzde 10 ila yüzde 41 arasında değişti ve 7 Ağustos 2025 tarihi itibarıyla resmen yürürlüğe girdi. Ülkemize uygulanacak ek gümrük vergisi de yüzde 10'dan yüzde 15'e yükseltilerek onaylandı. AB ve ABD arasındaki anlaşma sonucunda AB menşeli ürünlere de yüzde 15 tarife uygulanması kararlaştırıldı. Komisyon Başkanı von der Leyen tarafından sağlanan bu anlaşma henüz Üye Devletler tarafından onaylanmasa da Trump anlaşmanın geçerli

olduğunu belirtti. AB'nin ABD'ye yatırım yapılması, ABD'den enerji ürünleri ve mühimmat alınmasına yönelik ek taahhütler altına girmesi de AB-ABD ticaret ve yatırım ilişkisinin güçlenmesine yol açacak. Bu durum Türkiye için bazı dezavantajlar yaratabilir.

Firmalarımız için ABD pazarının stratejik bir hedef olmayı sürdürdüğünü biliyoruz. Halihazırda ABD, Almanya'nın arkasından ikinci büyük ihracat pazarımızı oluşturuyor. 2024 yılında ABD'ye 16,35 milyar dolar ihracat ve 16,22 milyar dolarlık ithalat gerçekleştirdik. Kimyevi maddeler ve mamulleri 2024'te 1,5 milyar dolarla ABD'ye en fazla ihracat gerçekleştiren sektör oldu. Bu sektörü, 1,2 milyar dolarla otomotiv endüstrisi, 856 milyon dolarla hazır giyim ve konfeksiyon, 784,3 milyon dolarla halı, 774,1 milyon dolarla elektrik ve elektronik sektörleri izledi. Trump'ın ilk döneminde; ABD ve

ülkemiz arasındaki ekonomik ilişkilerin daha ileri seviyelere taşınması ve ticaret hacminin 100 milyara çıkartılması hedefi koyulmuştu. Fakat ek gümrük vergileri nedeni ile hedeflenen bu ticaret hacmine ulaşabilmemiz mümkün değil. Hatta ABD pazarındaki payımızın azalması bile söz konusu olabilir. Bu sebeple ABD'nin ülkemize uygulayacağı ek gümrük vergisi nedeniyle ihracatçımıza gelecek ilave maliyetlerin devlet tarafından muhtelif şekilde desteklenmesi gerektiğini düşünüyoruz.

Diğer taraftan sanayide yaşanan son gelişmeler, acil bazı önlemler alınması gerektiğini gösteriyor. Sabit döviz kuru politikası ihracat ve üretim üzerinde olumsuz etkiler yarattı ve ihracat pazarlarımızı kaybetmeye başladık. Bu pazarları geri almakta çok mümkün olmuyor. Ayrıca kurun ithalatı kolaylaştırmasından dolayı tüketim malı ithalatımızda her ay artışlar var.

Çin'e karşı gerekli tedbirler alınmalı

Çin'e karşı diğer ülkeler gibi gerekli tedbirler acilen alınmalı.

Çin; kendisine uygulanan yüksek gümrük tarifelerine rağmen Temmuz ayında ABD'ye ihracatını geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 7,2 artır-

mayı başardı. ABD'nin uyguladığı yüksek tarifelere rağmen Çin'in dış satışlardaki dayanıklılığı ve ihracatçılarına verdiği desteklerin bu başarıda payı olduğunu biliyoruz. Çin ihracatçılarının ihracat bedellerini yüzde 12-30 arasın-

da değişen oranlarda yüksek kurdan bozuyor. Bu destek ülkemizde ise yüzde 2 oranında uygulanıyor. Ülkemizde de bu desteklerin yüzde 5-10 oranına yükseltilmesini her mecrada dile getiriyoruz."

ABD ve AB'nin gümrük tarifeleri konusunda anlaşmaya varması sevindirici

KV'nin de başkanlığını yürüten Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, ABD Başkanı Donald Trump ile Avrupa Komisyonu Başkanı Ursula von der Leyen'in gümrük tarifeleri konusunda anlaşmaya varmasını küresel ticaret ve iki tarafın ticaret ortakları açısından olumlu bir gelişme olarak yorumladı. Başkan Zeytinoğlu şunları söyledi: "1 Ağustos olarak ilan edilen son tarihe çok az bir zaman kala, ABD ve AB gümrük tarifeleri konusunda anlaşmaya vardı. Trump göreve geldiğinde AB ülkelerine uygulayacağını söylediği yüzde 30'luk tarifeye kıyasla yüzde 15'lik bir tarife uygulanması oldukça sevindirici. Ancak yaklaşık 10 yıl önce AB ve ABD'nin bit ticaret ve yatırım ortaklığı anlaşmasını müzakerelerle etmekte olduğunu ve müzakereler başarıyla sonuçlansaydı sıfır tarife uygulanacağını düşününce yüzde 15 de oldukça yüksek geliyor. Ancak Trump'ın tarifelerden gelir elde etme, bütçe açığını azaltma ve ABD'ye yatırım çekme hedefleri açısından AB'den gelen ürünlerlere tarife uygulanması kaçınılmazdı."

Başkan Zeytinoğlu, AB ve ABD'nin dünya ticaretinin önde gelen iki oyuncusu olması sebebiyle bu anlaşmanın dünya ticaretini de önemli ölçüde etkileyeceğini vurguladı ve sözlerini şöyle sürdürdü: "2024 yılında AB ve ABD arasındaki mal ticareti 976 milyar doları bulmuştu. ABD, AB'den 606 milyar dolarlık ürün ithal ederken, AB de ABD'den 370 milyar dolarlık ürün ithal ediyordu. AB lehine bir ticaret fazlası söz konusu idi. Bu anlaşma ile Trump, ticaret dengesini kendi lehine değiştirme şansını elde etti. Bu anlaşma iki tarafça da zafere olarak ilan edilse de özellikle Alman otomobil üreticileri açısından rekabet gücünde ve ABD satışlarında azalma anlamına geliyor. Trump'ın önemli şikayetlerinden biri Avrupalıların Amerikan arabası satın almaması idi. Anlaşmaya göre AB de Amerikan otomobillerine uyguladığı tarifeleri azaltacak. Ancak birçok Amerikan otomobilinin de ABD dışında monte edildiği düşünülürse tarifeler ek maliyete yol açacak. Bazı uçak parçaları, tarım ürünleri ve bazı kimyasallar stratejik olarak sayıldı ve tarifeden muaf olacağı açıklandı. Hesaplara göre Anlaşma sonrasında AB için yüzde 0.5'lik bir GSYİH azalması söz konusu olabilir. Tarifeler kuşku-

suz fiyatlara yansıtacak ve tüketicileri olumsuz etkileyecek. Anlaşmanın 27 AB üyesi tarafından onaylanması gerekiyor. Bu süreçte de ABD'ye yapılan ihracata göre üye devletlerin farklı öncelikleri olabilir. Ancak mevcut koşullarda yine de iyi bir anlaşma olduğunu söylemek gerek."

- Trump ABD'ye yatırım çekmeye öncelik veriyor

Başkan Zeytinoğlu anlaşmanın önemli bir boyutunun da AB'den ABD'ye yatırım çekmeyi ilgilendirdiğini söyledi ve şunları belirtti: "Trump ayrıca AB'nin ABD'deki yatırımları 600 milyar dolar artıracağını ve 750 milyar dolarlık LNG ve petrol gibi enerji kaynağı alacağını söyledi. Her ne kadar bu durum AB'nin Rusya'ya olan bağımlılığını daha da azaltacak bir adım olsa da, Avrupa Yeşil Mutabakatı hedefleri ile çelişiyor. Avrupa Komisyonu tarafından açıklanan son verilere bakarsak, 2025'in ilk çeyreğinde AB enerji piyasaları hem arz güvenliği hem de kaynak çeşitlendirmesi açısından önemli eşiklerden geçti."

Güneş enerjisi üretiminde rekor kırılırken, Rus gazına bağımlılıkta tarihi düzeyde bir düşüş kaydedildi. Bu açıdan ABD'den enerji satın almanın yenilenebilir enerjilere geçişi hızlandırma hedefi ile çelişmemesine dikkat edilmesi lazım".

- Türkiye ABD'nin yüksek tarife artırımlarının hedefinde değil

Başkan Zeytinoğlu sözlerini şöyle tamamladı: "Türkiye olarak AB'nin küresel ticaret oyuncusu olarak konumu bizleri yakından ilgilendiriyor. ABD'ye karşı AB'nin bazı karşı önlemler alması ve ticari olarak korunma tedbirlerine başvurusu söz konusu olabilir."

AB'nin ABD'den daha fazla araç ithal etmesi gibi gelişmelerin yakinen takip edilmesi gerek. AB pazarındaki dijital ve yeşil dönüşümler ve ABD ile ticari ilişkilerinin son anlaşma ile nasıl şekilleneceği Türkiye-AB ilişkisi açısından önem taşıyor. Bu koşullarda Türkiye-AB Gümrük Birliği'nin güncellenmesi suretiyle, Türkiye AB ticaretindeki tarife dışı engellerin bertaraf edilmesi, hizmet ticareti ve e-ticaret gibi alanların serbestleştirilmesi AB'nin rekabet gücüne de katkı sağlayacaktır."

- Schengen vizesinde kolaylaştırma-ya yönelik gelişmeler ümit verici

Ayhan Zeytinoğlu, Schengen vize sürecinde kolaylaştırma ile ilgili olarak Avrupa Komisyonu'nun 15 Temmuz 2025 tarihli uygulama kararı hakkında açıklamalarda bulundu. Başkan Zeytinoğlu gelişmeleri olumlu bulduğunu kaydetti ve şunları söyledi: "Schengen vize süreci ile ilgili olumlu gelişmeleri dikkatle izliyoruz. Daha önce de sıklıkla gündeme getirildiği gibi Schengen Alanı'na vizesiz seyahat hala beklen-timiz olmaya devam ediyor. Ancak tüm kriterler tamamlanana dek vize sürecinde kolaylaştırmaya gidilmesini desteklemiştik. Bu doğrultuda Avrupa Komisyonu'nun Uygulama kararı alması sevindirici. Buna göre, Türkiye'de ikamet eden ve daha önce Schengen vizesi almış ve vize kurallarına uygun şekilde davranmış Türk vatandaşlarına 25 AB üyesi tarafından çok girişli vize verilecek. Önceki vizenin süresinin bitiminden sonra 1 yıl içinde yapılan başvurularda 6 aylık vize, önceki vize en az 6 aylık ise ve bitiminden sonra 2 yıl içinde başvuru yapıldı ise 1 yıllık vize, önceki vize en az 1 yıllık ise ve bitiminden sonra iki yıl içinde başvuru yapıldıysa, 3 yıllık vize ve önceki vize en az 3 yıllık olup, bitiminden sonra 2 yıl içinde başvuru yapıldı ise 5 yıllık vize verilecek. Bu uygulama hem kurallara uygun davrananları vize süresini artırarak ve çok girişli vize verilmesi suretiyle ödüllendiriyor, hem de başvuru sayısını ve sıklığını azaltarak konsolosluklardaki yığılmayı ve bekleme sürelerini etkileyecek. TIR sürücüleri özel risk gerekçesiyle bu uygulamanın dışında tutuluyor. Türkiye'de ikamet eden üçüncü ülke vatandaşları da kapsam dışında tutulacak. TIR sürücülerinin kapsam dışında tutulması üzücü çünkü malların serbest dolaşımı açısından sürücü vizeleri önemli bir engel teşkil ediyor. Sürücülerin sık sık başvuru yapması gerekiyor. Ayrıca 180 günlük sürede 90 gün Schengen alanında kalma kuralı da nakliye sürecini yavaşlatıyor."

Schengen vizesi ile ilgili bu gelişmeler önemli bir adım olduğunu ancak bu adımın tek başına yeterli olmaya-çağını söyleyen Ayhan Zeytinoğlu; vize randevuları, ücretler ve red oranları ile ilgili de iyileştirmelere ihtiyaç bulunduğunu belirtti.

Zeytinoğlu, ICC Genel Sekreteri John Denton ile görüştü



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun başkanlığını yürüttüğü Dünya Odalar Federasyonu'nun 14. Dünya Odalar Kongresi için gittiği Melbourne'de, ICC Genel Sekreteri John Denton ile görüşme gerçekleştirdi.

Zeytinoğlu, deprem şehitlerini anma törenine katıldı



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Ayhan Zeytinoğlu, 7 Ağustos 1999 Marmara Depremi'nin 26'ncı yıl dönümü münasebetiyle Gölcük Kavaklı Sahili'nde düzenlenen Deprem Şehitlerini Anma Programına katıldı.

Bilişim Vadisi girişimleri, 2025'in ilk Yarısında 101 milyon doları aşan yatırım aldı

Türkiye'nin teknoloji ve inovasyon üssü Bilişim Vadisi, 2025 yılının ilk yarısında girişimlerinin yatırım başarılarıyla dikkat çekti. Yılın ilk altı ayında Bilişim Vadisi ekosisteminden toplam 10 girişim, ulusal ve uluslararası yatırımcılardan 101 milyon doların üzerinde yatırım aldı.

Bilişim Vadisi'nin kuluçka, hızlandırma ve yatırım destek mekanizmalarıyla büyümesini sürdüren bu girişimler, sadece finansal büyüme değil; aynı zamanda teknolojik derinlik ve global etki açısından da önemli başarılar elde etti.

Yüksek Teknoloji ve Yazılım Tabanlı Yatırımlar Öne Çıktı

Yatırım alan girişimlerin büyük çoğunluğu yazılım tabanlı ve yapay zeka destekli çözümler sunarken; mobilite, oyun, fintech ve elektronik sistemler gibi farklı dikeylerde faaliyet gösteren firmalar da öne çıktı. Özellikle yapay zeka, büyük veri, ADAS (Gelişmiş Sürüş Destek Sistemleri) teknolojileri, bankacılık altyapısı ve oyun geliştirme alanlarında kaydedilen yatırımlar; Bilişim Vadisi'nin disiplinler arası teknoloji yaklaşımının bir yansıması niteliğinde.

2025 Yılıının İlk Yarısında Yatırım Alan Bilişim Vadisi Girişimleri:

Fimple

Bulutta veya lokal olarak çalışabilen tam esnek ve modüler bir ana bankacılık platformu geliştiren Fimple, DN Capital ve Smartfin liderliğinde, APY Ventures ve Tera Portföy'ün de katıldığı Seri A turda 12 milyon dolar yatırım aldı.

Fimple'ın büyüme yolculuğunun şirketin Türkiye'deki başarılarını yeni pazarlara taşıma hedefiyle devam ettiğini söyleyen Fimple Genel Müdürü Mücahit Gündebahar, "Bu yatırım, ürünlerimizi daha da geliştirme ve yeni bölgelere açılma hedeflerimizi güçlendirecek. Türkiye'deki başarılarımızı, uluslararası pazarlarda da tekrarlamayı ve daha fazla finansal kuruma güçlü ve esnek ana bankacılık çözümlerini sunmayı hedefliyoruz" dedi.

Good Job Games

Bugüne dek 30'dan fazla başarılı mobil oyun geliştiren Good Job Games, 23 milyon dolar tohum yatırımının ardından Menlo Ventures ve Anthos Capital'ın ortak liderliğinde gerçekleştirilen yatırım

turunda 100 milyon doların üzerinde yatırım aldı.

Good Job Games Kurucusu ve CEO'su İlker Ilıcalı, "Match-3, mobil oyun dünyasının en büyük kategorisi olmasına rağmen, bu türdeki en iyi oyun henüz yapılmış değil. Match Villains ile amacımız, şimdiye kadar geliştirilmiş en eğlenceli modern Match-3 oyununu ortaya koymak. Kullanıcılardan aldığımız son derece olumlu geri bildirimler ve elde ettiğimiz etkileyici veriler, doğru yolda olduğumuza dair bize büyük bir heyecan ve güven veriyor. Bu başarıda, dünya standartlarında yeteneklere sahip, mükemmeliyet odaklı ve sürekli daha iyisini yapmaya çalışan ekibimizin payı çok büyük" dedi.

Saykal Elektronik

Donanım kartı tasarımı ve yazılım geliştirmeye, üretimden sistem entegrasyonuna kadar uçtan uca mühendislik hizmeti sunan Saykal, Fark Labs ve İş Portföy'ün liderlik ettiği yatırım turunda 4 milyon dolar yatırım aldı.

Saykal Elektronik CEO'su Yücel Saykal, yatırımla birlikte küresel pazarlarda rekabet edebilecek radar sensörleri ve güç elektroniği



çözümleri geliştirerek mobilitenin geleceğine katkı sağlamayı hedeflediklerini söyledi. Otonomi ve elektrifikasyon alanlarına odaklandıklarını belirten Saykal, bu doğrultuda yüksek katma değerli çözümlerle global teknoloji şirketi olma yolunda ilerlediklerini ifade etti.

Büyütech

Yerli olarak geliştirdiği ADAS çözümleri ile araçların çevreyi insan gibi algılamasını sağlayan Büyütech, Koluman'dan 150 bin dolarlık yatırım aldı.

Mobilite sektörüne katkı sağlayan ileri teknoloji çözümler geliştirerek, ülkemizin teknoloji ekosisteminde katkı sağlayan Büyütech'in Kurucu Ortak/CEO'su Ömer Orkun Düztaş, "T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'nın geleceğin teknolojilerini geliştirecek genç girişimcilere verdiği 'Teknogirişim' desteği ile ODTÜ TEKNOKENT'te 2 kişi başladığımız yolculuk, bugün 'Araçların Yerli Gözü' olarak anılıyor. Bu gururla, 'Trafik Kazalarının Olmadığı Bir Dünya Yaratma' hedefi ve 'Birlikte. Güvenli. Gelecek.' sloganımız ile daha güvenli bir gelecek için birlikte çalışmaya devam ediyoruz" diye konuştu.

Syntonym

Görsel verileri biyometrik tanımlayıcılardan arındırarak yapay zeka ile anonimleştirilen patentli teknolojisiyle dikkat çeken Syntonym, 2025 yılında önemli bir yatırım aldı.

HOGO Games

Steam'de global ilk %5'lik dilime giren Rock Star Life Simulator gibi oyunlarla öne çıkan HOGO Games, Red Axe Games ve melek yatırımcılardan oluşan bir gruptan 5 milyon dolar değerlendirme üzerinden yatırım aldı.

HOGO'nun kurucusu ve CEO'su Ahmet Çetinli, "Alınan bu yatırımı sadece finansal bir kaynak değil, aynı zamanda stratejik bir büyüme fırsatı olarak görüyoruz. Ekip kapasitemizi artırmak ve geliştirdiğimiz oyunların hem sayısını hem de kalitesini yukarı taşımak için bu kaynak büyük bir destek olacak" dedi.

Astrosit

Yapay zeka tabanlı 8D ses teknolojisiyle ergonomi odaklı kişisel destek platformu sunan Astrosit, 900.000 TL yatırım aldı.

Yargıtai

Hukuki süreçleri dijitalleştirmeye yönelik yapay zeka destekli platform geliştiren Yargıtai, 900.000 TL yatırım aldı.

Eudemonia

Oyun stüdyolarına yapay zeka ile bölüm tasarımı çözümleri sunan Eudemonia, erken aşama yatırım aldı.

Ludexon

Bağımsız oyun geliştiricilerine

yönelik mağaza sayfası optimizasyonu ve fiyatlandırma analizleri sunan Ludexon, 900.000 TL tutarında yatırım aldı.

Bilişim Vadisi'nden Küresel Açılım

Bilişim Vadisi, yatırım alan firmalarının başarısı ile ekosistemin derinleşmesine katkı sağlarken, Türkiye'den çıkan teknoloji firmalarının global arenada daha fazla görünürlük kazanmasına da destek olmaya devam ediyor.





Zeytinoğlu: “ABD ek vergileri nedeniyle ihracatçının ek desteğe ihtiyacı doğdu”

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ABD'nin Türkiye'ye yönelik yüzde 15'lik ek vergisinin ihracatçıların maliyetlerini yükselttiğini, bu nedenle ihracatçıların ek desteğe ihtiyacının ortaya çıktığını söyledi.

Ayrıca, AB ve ABD arasındaki anlaşma sonucunda AB menşeli ürünlere de yüzde 15 tarife uygulanması kararlaştırıldığını hatırlatan Zeytinoğlu; AB'nin ABD'ye yatırım yapılması, ABD'den enerji ürünleri ve mühimmat alınmasına yönelik ek taahhütler altına girmesinin de ABD ile ticaret ve yatırım ilişkisini güçlendireceğini, bunun da Türkiye açısından

bazı dezavantajlar yaratabileceğini söyledi.

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Ağustos Ayı Meclis Toplantısı, KSO Konferans Salonu'nda gerçekleştirildi. Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul'un yönetiminde gerçekleşen toplantıda Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve meclis üyeleri hazır bulundu. Meclis toplantısının konuk konuşmacısı; KOÜ Öğretim Üyesi ve Deprem Uzmanı Prof. Dr. Şerif Barış oldu. Meclis toplantısında ayrıca, Ussal Danışmanlık Kurucu Ortağı Ussal Şahbaz ve Ussal Danışmanlık Yönetici Ortağı Altan Kolbay da ağırlandı. Meclis Başkanı Tuğrul'un toplantıyı açmasının ardından KSO

Başkanı Ayhan Zeytinoğlu söz alarak ekonomik değerlendirmelerde bulundu, aylık faaliyetlerini paylaştı.

1999 DEPREMİNDE HAYATINI KAYBEDENLERİ ANDI

Başkan Zeytinoğlu 17 Ağustos 1999 Marmara Depremi'nde hayatını kaybedenleri anarak başladı; konuşmasında şunları söyledi: “Ağustos ayı Meclis Toplantımıza hoş geldiniz diyor, hepinizi Yönetim Kurulumuz adına saygıyla selamlıyorum. Değerli üyeler, bildiğiniz gibi 17 Ağustos 1999 depreminin üzerinden 26 yıl geçti. 1999 Gölcük depremi ve 2023 yılında 11 ili etkileyen büyük depremde hayatlarını kaybedenleri rahmetle



anıyorum. Umarız bir daha böyle acılar yaşamayız.

İHRACAT RAKAMLARI

Değerli meclis üyeleri, her ay olduğu gibi, ekonomik verileri değerlendirerek başlıyorum. Temmuz ayında; ihracat rakamları yüzde 11'lik artışla 24 milyar 952 milyon dolar oldu. En fazla ihracat yaptığımız ülkeler; 1 milyar 968 milyon dolar ile Almanya, 1 milyar 663 milyon dolar ile İngiltere, 1 milyar 569 milyon dolar ile ABD, 1 milyar 495 milyon dolar ile BAE, 1 milyar 111 milyon dolar ile İtalya oldu.

ABD PAZARI FİRMALAR İÇİN STRATEJİK HEDEF

Bildiğiniz üzere, Başkan Trump,

ABD'nin artan yıllık mal ticareti açıklarını daha da azaltmak amacıyla bazı ülkelere yönelik karşılıklılık esasına dayanan gümrük vergisi oranlarında 2 Nisan'dan bu yana sürekli değişikliğe gidiyor. En son 7 Ağustos 2025 tarihi itibarıyla resmen yürürlüğe giren kararnameye göre, ülkelere uygulanması beklenen vergi oranları yüzde 10 ila yüzde 41 arasında değişti. Ülkemize uygulanacak ek gümrük vergisi de yüzde 10'dan yüzde 15'e yükseltildi. Firmalarımız için ABD pazarının stratejik bir hedef olmayı sürdürdüğünü biliyoruz. Halihazırda ABD, Almanya'nın arkasından ikinci büyük ihracat pazarımızı oluşturuyor. 2024 yılında ABD'ye 16,35 milyar dolar ihracat ve 16,22 milyar dolarlık ithalat

gerçekleştirdik.

EK GÜMRÜK VERGİLERİNİN ETKİLERİ

Trump'ın ilk döneminde; ABD ve ülkemiz arasındaki ticaret hacminin 100 milyara çıkartılması hedefi koyulmuştu. Fakat bu ek gümrük vergileri nedeniyle ile hedeflenen bu ticaret hacmine ulaşabilmemiz mümkün değil. Hatta ABD pazarındaki payımızın azalması bile söz konusu olabilir. Bu sebeple ABD'nin ülkemize uygulayacağı yüzde 15'lik ek gümrük vergisi nedeniyle ihracatçımıza gelecek ilave maliyetlerin devlet tarafından muhtelif şekilde desteklenmesi gerektiğini düşünüyoruz. Ayrıca, AB ve ABD arasındaki anlaşma sonucunda AB menşeli ürünlere de yüzde 15 tarife uygulanması





kararlaştırıldı. AB'nin ABD'ye yatırım yapılması, ABD'den enerji ürünleri ve mühimmat alınmasına yönelik ek taahhütler altına girmesi de AB-ABD ticaret ve yatırım ilişkisinin güçlenmesine yol açacak. Bu durum Türkiye için bazı dezavantajlar da yaratabilir.

İTHALAT VERİLERİ

İthalat verileri yüzde 5,4'lük artışla 31 milyar 376 milyon dolar oldu. En fazla ithalat yaptığımız ülkeler; 4 milyar 637 milyon dolar ile Çin, 3 milyar 566 milyon dolar ile Rusya, 2 milyar 994 milyon dolar ile Almanya, 1 milyar 736 milyon dolar ile ABD, 1 milyar 572 milyon dolar ile İtalya, 1 milyar 302 milyon dolar ile Fransa oldu. Bu ay 4,6 milyar dolar ile en yüksek ithalat yaptığımız Çin'e karşı diğer ülkeler gibi gerekli tedbirlerin acilen alınması gerektiğini düşünüyoruz. Diğer ülkeler gibi biz de Çin'e karşı yüzde 30'luk ek bir gümrük vergisi uygulayabiliriz. Tabi burada bizim için AB'nin Çin'e uygulayacağı tarifeler önemli. Çünkü Gümrük Birliği anlaşmamız nedeni ile AB'nin Çin'e uygulayacağı tarifelere biz de uymak zorundayız.

ÜLKEMİZDE DE İHRACATÇILARA DESTEK ARTMALI

Ayrıca Çin; kendisine uygulanan yüksek gümrük tarifelerine rağmen Temmuz ayında ABD'ye yaptığı sevkiyatların geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 22 azalmasına rağmen

toplam ihracatını geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 7,2 artırmayı başardı. ABD'nin uyguladığı yüksek tarifelere rağmen Çin'in ihracatçılarına verdiği desteklerin bu başarıda payı olduğunu biliyoruz. Çin ihracatçılarının ihracat bedellerini yüzde 12-30 arasında değişen oranlarda yüksek kurdan bozuyor. Bu destek ülkemizde ise yüzde 3 oranında uygulanıyor. Ülkemizde de bu desteklerin yüzde 10-15 oranına yükseltilmesini her mecerada dile getiriyoruz. Yatırım malları ithalatı yüzde 13,8'lik artışla 5,37 milyar dolar, hammadde ithalatı yüzde 0,1'lik artışla 20,47 milyar dolar, tüketim malları ithalatı yüzde 17,2'lik artışla 5,34 milyar dolar oldu. Üretim ve yatırıma yönelik kalemlerde artış olmasını beklerken, dış ticaret açığının azaltılması noktasında tüketim malları ithalatında daha dikkatli davranılması gerektiğini düşünüyoruz. Dış ticaret açığı 6 milyar 424 milyon dolar oldu.

KOCAELİ'NİN DIŞ TİCARETİ

Kocaeli Gümrükleri verilerine göre temmuz ayında Kocaeli'den gerçekleşen; ihracat yüzde 11,2'lik artışla 4 milyar 096 milyon dolar, ithalat yüzde 11'lik artışla 7 milyar 534 milyon dolar oldu. İlk yedi aylık dönemde; ihracat yüzde 9,9'luk artışla 25 milyar 663 milyon dolar oldu. İthalat yüzde 3,5'lik artışla 47 milyar 014 milyon dolar oldu.

İHRACAT İSTATİSTİKLERİ

Ticaret Bakanlığı'nın, firmaların üretim yerleri esas alınarak hesaplanan ihracat istatistiklerinin temmuz verilerine baktığımızda; İstanbul yüzde 16,62'lik artışla 5 milyar 834 milyon dolar, Kocaeli yüzde 20,48'lik artışla 3 milyar 257 milyon dolar, İzmir yüzde 8,05'lik artışla 2 milyar 13 milyon dolar, Bursa yüzde 18,48'lik artışla 1 milyar 725 milyon dolar, Ankara yüzde 41,52'lik artışla 1 milyar 302 milyon dolar oldu.

CARİ AÇIK VERİLERİ

Haziran ayında yıllık cari açık 18 milyar 926 milyon dolar oldu. Aylık açık 2 milyar 6 milyon dolar oldu. Tüketim malı ithalatının artmasından kaynaklı trend yukarı yönlü. Dış ticaret açığı 6,47 milyar dolar. 2024 yılında 4,13 milyar dolar idi. Hizmetler dengesi 5,98 milyar dolar. 2024 yılında 6,06 milyar dolar idi."

ENFLASYON DEĞERLENDİRMESİ

Enflasyon verilerini değerlendiren Başkan Zeytinoğlu, "Enflasyon verilerine baktığımızda haziran ayında; TÜFE yüzde 33,52 olarak gerçekleşti. Aylık yüzde 2,06 olarak gerçekleşti. ÜFE yüzde 24,19 olarak gerçekleşti. Aylık yüzde 1,73 olarak gerçekleşti. Beklentimiz tabi enflasyonda daha düşük seviyeler görmek. ÜFE tarafında aylık artış daha düşük. Bu tabi sanayiciler için üretim maliyetleri



açısından olumlu. Bu arada doğal-gaza yapılan zammın enflasyona olumsuz yansiyacağını da geçen ay söylemiştik. MB tarafından geçen hafta 2025 yılının 3. Enflasyon Raporu açıklandı. 2025 yılı için tahmin bandı yüzde 25-29 olarak belirlendi. 2026 yılı enflasyon hedefi yüzde 16 (önceki raporda bu rakam yüzde 12 idi. 2027 yılı enflasyon hedefi yüzde 9 olarak açıklandı. Önceki raporda yüzde 8 idi" dedi.

SANAYİ ÜRETİMİ

Sanayi üretimini değerlendiren Zeytinoğlu, "Sanayi üretimi haziran ayında yıllık yüzde 8,3 oranında arttı. Aylık yüzde 0,7 artış gösterdi. Sektörlere baktığımızda; imalat sanayi yüzde 9,5 artış, ara malı yüzde 7,6 artış, enerji yüzde 0,1 artış, sermaye malı yüzde 20 artış, yüksek teknoloji yüzde 88,2 artış gösterdi. Üretim üzerindeki döviz kuru baskısına ve halen yüksek olan faiz oranlarına rağmen, sanayi üretimindeki yüzde 8,3'lük artışın yüzde 9,5'inin imalat sanayiinden gelmesi oldukça değerli" şeklinde konuştu.

KAPASİTE KULLANIMI

Kapasite kullanımı ile ilgili Zeytinoğlu, "Temmuz ayı kapasite kullanım oranı yüzde 74,2 olarak gerçekleşti. Geçen yıla göre 1,7 puan azaldı, haziran ayına göre 0,4 puan azaldı. Kocaeli'de ise bu rakam yüzde 70,3 olarak gerçekleşti. Geçen yıla göre 1,3

puan azaldı, haziran ayına göre aynı kaldı" ifadelerini kullandı.

İŞGÜCÜ VERİLERİ

İşgücü verilerine ilişkin Zeytinoğlu, "İşsizlik oranı haziran ayında yüzde 8,6 oldu. Geçen yılın aynı ayına göre 0,5 puan azaldı, mayıs ayına göre 0,2 puan arttı. Genç nüfusta işsizlik oranı yüzde 16,2 oldu. Geçen ay yüzde 15,6 idi. Mayıstan hazirana çalışabilir nüfus 43 bin arttı. 31 Aralık 2024'ten 1 Temmuz 2025'e 6 ayda nüfus 159 bin 910 kişi artmış. İşgücüne katılanlar 33 bin kişi arttı. İstihdam edilenler 18 bin azaldı. Haziran itibarıyla toplam istihdam sayısı 32 milyon 452 kişi oldu. Bu rakam mayıs ayında 32 milyon 470 bin kişi, revize öncesi 32 milyon 519 bin kişi idi" dedi.

İŞGÜCÜ MALİYETLERİ

İşgücü verilerine ilişkin Zeytinoğlu, "İşgücü maliyetleri ile ilgili bir çalışmayı sizlerle paylaşmak istiyorum. TÜİK tarafından 3 ayda bir İşgücü Girdi Endeksleri açıklanıyor. En son Ocak-Mart 2025 verisi açıklandı. Biz bu endeksi dolar kuru üzerinden de hesapladık. 2022 yılının ilk çeyreğinde sanayideki saatlik işgücü maliyet endeksi 8,20 dolar iken, 2025 yılının ilk çeyreğinde sanayideki saatlik işgücü maliyet endeksi 25,16'ya yükselmiş. Bu dönemde sanayideki saatlik işgücü maliyet endeksi TL bazında 5,7 kat artmış. Dolar bazında ise yüzde 200'lük artış olmuş. Kurdaki artış ise

yüzde 118" diye konuştu.

BÜTÇE DEĞERLENDİRMESİ

Bütçeyi değerlendiren Zeytinoğlu, "Bütçe temmuz ayında 23,86 milyar TL açık verdi. Gelirler yüzde 50,1'lik artışla 1096,9 milyar TL, giderler yüzde 35,4'lük artışla 1120,8 milyar TL oldu. Ocak-temmuz bütçe açığı 1.004,34 TL oldu. Gelirler alt kalemlerine baktığımızda; Vergi gelirleri yüzde 55,3'lük artışla 949,83 milyar TL, Dahilde alınan KDV yüzde 59,5'lik artışla 125,46 milyar TL, ÖTV yüzde 34,6'lık artışla 181,45 milyar TL, İthalde alınan KDV yüzde 38,3'lük artışla 165,54 milyar TL, Kurumlar Vergisi yüzde 16,5'lik düşüşle 11,96 milyar TL oldu. Enflasyon muhasebesi nedeni ile Gelir Vergisi yüzde 91,9'luk artışla 292,07 milyar TL oldu. Giderler alt kalemlerine baktığımızda; Cari Transferler yüzde 40,5'lik artışla 389,01 milyar TL, Personel Giderleri yüzde 30,7'lik artışla 322,08 milyar TL, Mal ve Hizmet Alım Giderleri yüzde 36,1'lik artışla 80,11 milyar TL, Sermaye Giderleri yüzde 37,3'lük artışla 116,96 milyar TL, Faiz Giderleri yüzde 45,4'lük artışla 134,58 milyar TL oldu. Haziran 2025'te 275,67 milyar TL idi" ifadelerini kullandı.

ARJANTİN VERİLERİ

Zeytinoğlu konuşmasını şöyle sürdürdü: "Değerli üyeler, bu arada sizlerle Arjantin konusunda bazı verileri paylaşmak istiyorum. Grafikleri ekranda paylaşacağız. Ar-



jantin'de son dönemde uygulanan ekonomi politikaları ile; bütçe dengesi %GSYH'ye oranla; 2020 yılında - 8,4 iken 2025 yılında 0,7'ye gelmiş. Faiz oranları; 2023 yılında yüzde 133 iken, 2025 yılında yüzde 46'ya indirilmiş. Enflasyon ise; 2023 yılında yüzde 142 iken, 2025 yılında 36,6'ya düşmüş.

KOCAELİSPOR'A DESTEK ÇAĞRISI

Bu arada şehrimizin önemli marka değerlerinden Kocaelispor Kulübü ile ilgili sizlere sürekli bilgilendirmeler yapıyoruz. Odamız tarafından Kocaelispor'a maddi ve manevi katkı sağlamak amacıyla kurumsal kombine bilet alımı, kurumsal üyelik ve reklam ve sponsorluk sözleşmeleri gibi alanlarda iş birliği başlattık. Bu kapsamda desteklerinizi bekliyoruz.

DENETİMİ BAŞARIYLA TAMAMLADIK

Değerli üyeler, Oda olarak Nisan ayında Ticaret Bakanlığı tarafından denetim geçirmiştik. Bu hafta denetim raporu geldi. Denetimi başarı ile tamamladık, denetim raporunda da herhangi bir eksiğimiz olmadığı belirtildi.

DEPREME TOPYEKÜN HAZIRLIKLIL OLMA LIYIZ

Sayın Barış, 1999 yılında yaşadığımız 7,4 büyüklüğündeki Gölcük depremi, uzun yıllar boyunca ülkemizin gördüğü en büyük felaket olarak hafızalarımıza kazınmıştı. Ancak 2023 yılında meydana gelen 7,8 ve 7,5 büyüklüğündeki Kahramanmaraş depremleri sonrasında yanıldı-

ğımızı gördük. Geçtiğimiz temmuz ayı sonunda Rusya'da yaşanan 8,8 büyüklüğündeki deprem ise bize, iklim değişikliğinin de etkisiyle depremlerin şiddetinin giderek arttığını gösteriyor. Bu nedenle, artık depremlere topyekün hazırlıklı olmamız gerektiği açık. Yani sadece firmalarımızın hazır olması yeterli değil. Çalışanlarımızın evlerinde de güvenli ortamlarda yaşamaları ve depreme hazırlıklı olmaları gerekiyor. Bu noktada kent- sel dönüşüm sürecinin hızlanması kaçınılmazdır. Ancak böylesine büyük bir dönüşümün yalnızca devlet eliyle gerçekleştirilmesi mümkün değil. Özel sektörün de bu sürece aktif olarak dahil olması gerekiyor. Bunun için gerekli düzenlemeler bir an önce yapılmalıdır.

2019'DA EĞİTİM SEFERBERLİĞİ BAŞLATTIK

Diğer taraftan, bu konuda üyelerimizi bilinçlendirmek üzere Oda olarak "Sanayide Güvenli Yaşam ve İş Sürdürülebilirliği Eğitimleri" seferberliğini 2019 yılında KOÜ ile başlatmıştık. Şerif Hocamızla birlikte yürüttüğümüz bu eğitimler, maliyeti çok düşük fakat faydası çok yüksek çalışmalardır. Ne var ki 2019 ve 2020 yıllarında defalarca tanıtımını yapmamıza rağmen, firmalarımızdan hiçbir talep gelmedi. Biz de Oda olarak bir eğitimin maliyetini karşılayarak Mart 2020'de tüm üyelerimize yönelik düzenledik. Fakat sadece 23 firmamız iştirak etti. Bu konuda sizlere serzenişlerimi iletmek istiyorum.

BAŞKAN'DAN FİRMALARA GRİ SU ÇAĞRISI

Diğer değinmek istediğim konu ise; iklim değişikliği nedeni ile yaşadığımız susuzluk ve orman yangınları. Özellikle yağışların yeterli olmadığı bu dönem, su konusundaki hassasiyetimiz daha da artmalı.

Bildiğiniz üzere su kaynaklarımızın daha verimli kullanılabilmesi için İSU tarafından içilebilir temiz şebeke su kalitesinde gri su elde ediliyor. Gri suyu proseslerinde kullanabilecek firmalarımıza, İSU ile temasa geçmesini tavsiye ediyorum. Bu arada önümüzdeki aylarda suyun önemini aktarması için GAP ile ilgili bir konuşmacı da davet edeceğiz. Öte yandan, iklim değişikliğinin bir diğer sonucu olarak son dönemde yaşanan orman yangınları, büyük kayıplara yol açtı. Bu nedenle gerekli tedbirlerin artırılmasının ve yanan alanların hızla yeniden ağaçlandırılmasının hepimizin ortak sorumluluğu olduğunu hatırlatmak isterim.

KAMU İLİŞKİLERİ FİRMALARIMIZ İÇİN ÖNEMLİ

Sayın Ussal Bey, ziyaretiniz için teşekkür ederiz. Bildiğiniz gibi, firmalarımız ulusal pazarlarda büyürken uluslararası pazarlara da çıkmaya başladı. 2002 yılında net yeni yatırım çıkışı 143 milyon dolar iken, 2024 yılında bu rakam 3 milyar 343 milyon dolar olmuş. Bu sebeple bugün anlatacağınız firmalarımızın yurt içi ve yurt dışındaki kamu ilişkileri konusu üyelerimiz için çok önemli.



KOÜ Öğretim Üyesi Prof. Dr. Deprem Uzmanı Şerif Barış: “1999 Kocaeli depremi bir milattı ama biz dersimize çalışmadık”

KSO Meclisi'nin konuğu olan KOÜ Öğretim Üyesi Prof. Dr. Şerif Barış konuşmasında Türkiye'nin en aktif deprem kuşağında olmasına karşın zararların üçünü dünya ülkesi zararları olduğuna dikkat çekerek koruyucu önlemlerin yetersizliğine vurgu yaptı. Prof. Dr. Barış şöyle konuştu: “Öncelikle Sanayi Odası Yönetim Kurulu ve değerli Başkanımıza çok teşekkür ediyorum. Ayhan Başkan ile çok uzun süredir bir dostluğumuz var ve ne zaman beni çağırırsa seve seve ve koşu koşu geliyorum. Çünkü siz aslında şanslı bir grupsunuz. Türkiye’de afetlere özellikle önem veren, afetleri yaşamış ama bundan dersler almış önemli bir kişi ve vizyonuyla bence Kocaeli’ye de ülkeye de önemli katkıları var.

Ben daha önce 2023’te burada bir konuşma yapmıştım. 2019’dan beri

Kocaeli Sanayi Odası ile ve Ayhan Başkan ile çalışmalarımız var. Afetler yaşandı ve yaşanmaya devam edecek. Türkiye’nin bir afet ülkesi olduğu, bize afeti yöneten en önemli kurumun başındaki raporla söyleniyor.

Türkiye en aktif deprem kuşağında olmasına karşın, zararlar üçüncü dünya ülkesinin zararları. Bizim bu kültür, bu ekonomi, bu eğitim seviyesiyle aslında burada olmamamız lazım. İşte koruyucu tedbir, önleyici tedbir almadığımız için afetler ya da doğa kaynaklı olaylar afete, afetlerde olduğundan çok daha büyük ekonomik sıkıntılara ve can kayıplarına dönüşüyor. Başkan da söyledi. 1999 Kocaeli depremi bir milattı ama biz yeterince dersimize çalışmadık. Ben söylemeye devam edeceğim, afetler doğal değildir. Doğa kaynaklı olaylar afete dönüşür. Önlem alınmazsa

bunun boyutları artar ve biz afeti hep müdahale ve iyileştirme süreci olarak görüyoruz. Halbuki eğer acil durum planınız yoksa, afetler sonrası işletmelerin yüzde 40’ı maalesef batıyor. Bu Maraş Depremi’nde de oldu ve biz Maraş Depremi’nden de önce, afetlere müdahalede çok iyiyiz, kriz yönetiminde çok iyiyiz ama asıl risk ve zarar azaltma dediğimiz yere bakınca olay öncesi yani afet öncesi, risk azaltma, risk analizi, zarar azaltma gibi bir sürü bileşen var. Siz şirketler olarak bunlara ne kadar hazırsınız, ne kadar bu işleri yaptınız buna değineceğim.

Birleşmiş Milletler’in Afet Risk Azaltma Komitesi var. Bu komite 10’ar yıllık planlar yapıyordu. 2005 Kore Depremi’nden sonra çerçeve anlaşmasıyla Türkiye buna imza koydu. 2015’te Sendai’de bu sefer Birleşmiş Milletler, afet zarar azaltma yılını on



yıldan 15'e getirdi. Türkiye de buna imza koydu. Sizlerin şirket olarak, kurumsal olarak 15 yıllık bir afet zarar azaltma planınız, stratejiniz var mı?

Risk dediğimizde; tehlikeyle zarar görebilirliği çarpar ve kapasiteye bölerseniz riskinizi belirlersiniz. Bir afette kaybın riski budur. Tehlike nedir, afetin kendisidir. Orman yangını da bir afettir, kuraklık da bir afettir. Önlem almazsanız, kaynak ayırmazsanız bunun zararı maalesef çok fazla olacaktır.

Burada en kolay şey depremi önlemek, depremi durdurmak ya depremi önceden bilmek. Hatırlayın 23 Nisan Silivri depreminden sonra medya ikiye bölündü. Türk toplumu kahraman arıyor, depremi söyleyecek kahin arıyor. Ben o kahinlerden biriydim. 99 öncesinde Kocaeli'de ölçümler yapıyordum. 17 Ağustos 1999 sabahı da burada, Köseköy'de fayın üzerinde cihazlarımız vardı. Benim doktora konum depremlerin önceden belirlenmesi. Bu bölge ve Doğu Anadolu yeni bir deprem için alarm veriyordu. Deprem bilmek bu değil. Depremi, yerini, büyüklüğünü bilmek bu değil. Zamanını bilmek önemli. Zamanını bilmediğiniz süreç depremin nerede olacağını söylemeniz çok kolay. Toplum maalesef böyle uzmanları istiyor, bunları dinliyor.

Türkiye bir deprem ülkesi. Bunu durdurmak da önlemek de mümkün değil. Risklere baktığımızda; tehlike ve görülebilirlik, zarar görebilirlik, ne

kadar dayanıklısunuz, ne kadar dirençlisiniz, bunlarla ne kadar mücadele ediyorsunuz, riskin dağılımı buna bağlı. Afetleri artık tek bir afet olarak düşünmeyeceğiz. Afetler çoklu afetler olarak dikkate alınmalı ve buna dönük planlarımızın olması lazım. 6 Şubat Maraş Depremi fırtınalı bir havada oldu. Tsunami oldu, doğalga ve fabrika yangınları oldu, ulaşım kesildi, lojistik tamamen yok oldu ki iletişim çöktü. Bunlara baktığınızda bir depremin 6-7 farklı etkisiyle, ikincil afetleriyle olay çığırından çıktı ve oldukça büyük boyutlu zararlara ulaştı.

Birleşmiş Milletler Afet Risk Azaltma Komitesi'nin; sanayiye, küçük ve orta boy işletmelere ve tabii ki kurumlara karşı söylediği şeyler, yapılması gerekenler var. Biraz sonra benim anlatacaklarım aslında benim değil, dünyanın sizler tarafından gerçekleştirilmesi istenen ve gerçek zararı azaltan çalışmalardır. Birçok alanda Türkiye'nin risk indeksinin civar ülkelere nazaran çok yüksek olduğunu üzülen görüyoruz. Gürcistan, Bulgaristan bile risk anlamında bizden daha iyi durumda.

Herhangi bir afet olduğunda 6 Şubat, 23 Nisan gibi. Bunun zararını kim ödüyor? Siz zannediyor musunuz ki sadece o bölgedekiler ödüyor? Hayır, hep beraber ödüyoruz. Hatta bizleri bırakın, Dünya Bankası ve diğer bankalardan kredi alındığı için, bunlar çocuklarımız tarafından ödenecek

krediler. Dolayısıyla bir afette ilgili nerede bir kayıp varsa hep beraber ödüyoruz, ödeyeceğiz. Bunu azaltmak bizlerin elinde. Riski azaltırsanız, kayıpları azaltırsınız.

6 Şubat Depremi'nin ilk anda tahmini kaybı 50 milyar dolardı. Cumhurbaşkanlığı Strateji Raporu'na baktınız mı? Şu anki kayıp 105 milyar dolar. Şu andan itibaren ikincil kayıplarla bunun tahmini bedeli 150 milyar dolar. Yani 53 bin insan artı 150 milyar dolar gibi bir kayıp var. Büyümenin yavaşlamasından tutun da enflasyon oranının en az yüzde 5 katkısı var. Bu zararları azaltmadığımız sürece, maalesef bu kayıpları biz hep beraber ödeyeceğiz.

Şu anda Türkiye'deki sanayinin aslında deprem riskine göre çok yüksek ve orta riskli bölgelerde yüzde 89'unun yerleştiğini görmek, sanayicilerin ve Türk toplumunun nasıl daha fazla afetlere dirençli olması gerektiğini gösteren kötü bir tablo. Sanayinin bu kadar riskli bölgelerde olmaması gerekiyor.

Türkiye bir deprem ülkesi dedim. Peki biz bu depremlerle ne yapabiliriz, bizi nasıl etkiler. Şu an Kocaeli'de içerisindeki faydan dolayı belki büyük bir deprem riski yok ama civarındaki faylar sizleri etkileyecek. İşletmelerinizi ve çalışanlarınızı etkileyecek ve asıl daha önceki depremi yaşamış insanların travmaları tetiklenecek. Bu sizin üretiminize, iş sürekliliğinize kayıp olarak dönecek. Bunları önle-

mek mümkün elbette. Sayın şirket sahipleri, sayın sanayiciler. Sizlerin birer acil durum planınız var. Ama kesin ve kesin söyleyeyim o acil durum planları afetlerde çalışmıyor. Acil durumlar; basit, kısa süreli, küçük olaylardır. Afetler böyle değildir. Bunun için öncelikle afet ve acil durum planı yapılması, sizin mevcut yasal dayanaklarınızı bozmadan, yani acil durum planlarındaki mevzuat gereği yapılması gerekenleri bir üst modele taşıyarak afet ve acil durum planı yapılması lazım. Bu da acil durum planında yapılması gereken zorunluluklar. Zemin güçlendirmesinden tutun da ofis içerisindeki dolapların sabitlenmesine kadar.

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı ile bir proje kapsamında özellikle işletmelerin tehlike ağının yapılarak yapısal olmayan zararlarının belgelenmesi için bir proje başlattık ve maalesef 5 firma bulamadık. Çevresel risk analizi yaptırmak ya da yapısal olmayan risklerinizin belirlenmesi sizi niye korkutuyor? Çünkü ufak bir sallantıda, depremde ya da yangında onlar size büyük problem olacak. Şu an mevcut acil durum planında tehlike analizi yok, çevresel risk analizi yok, tehlike avı yok ve risk yönetimi gibi alanlar sınırlı. En önemlisi tedarik zinciri, iletişim planı ve iş sürekliliği gibi planlar da maalesef yeterli değil.

Çalışanların belli bir bölümüne, kaba göstermelik bir eğitim veriliyor ama çalışanların ailelerine eğitim yok. Halbuki patronlar çok ucuz bir bütçeyle çalışanların ailelerine de bu eğitimi verdirerek depreme dayanıklı bir işletme, depreme dayanıklı bir toplum yapabilirler. Tabii ki amaç böyle afet planında amaç; mekan, insan ve üretim sürekliliğini sürdürmek. Artçı depremler iki yıl sürüyor, iki yıldaki iş sürekliliği kaybı inanılmaz. Yapısal hasarlar 1,5 milyar dolarken, iş sürekliliğindeki kayıplar, gecikmeler 2 milyar dolardan fazlaydı. Kocaeli depreminden bahsediyorum.

Herkes yapıya odaklanıyor. Halbuki işletmelerin geri dönüşü, normal hayata dönüşü, her artçı depremde çalışanların üretimi ve hizmeti bırakması sizin kaybınız, bizim kaybımız. Sizin kaybınız çünkü üretimi aksatacak, ihracatı aksatacak dolayısıyla ülke ekonomisine yük getirecek. Bu nedenle benim önerim afet ve acil durum planı yapılması. Ve tabii ki afetin dört aşaması için yapılması gerekenler var ve mutlaka sizin işletmelerinizde bir afet yönetim organi-



zasyonu, afet ve acil durum yönetim kurulu olması lazım.

Başkan çok önemli bir noktaya temas etti. İletişim, özellikle afet iletişimi çok önemli bir konudur. Bu konuda hibrid uydu sistemleri, sayısal telsiz sistemleri çok yaygındır. İşletmeler arasında bunlar olabilir. Bu tür son teknolojileri kullanarak afet anında sizler çalışanlarınızı, 2 bin 500-3000 kişiyi aynı anda telefon konuşmasına kavuşturabilirsiniz. Acil durum planlarında büyük elektrik kesintisi diye bir tehlike var mı? Siz herhangi bir önlem aldınız mı? İspanya ve Portekiz'de yaşanan sıkıntıyı biliyoruz. 2023'te Isparta'da yaşanan 3 günlük elektrik kesintisi yakın zamanda bizlerin de başına gelebilir. Bunun için bir planınızın olması lazım.

Hep yapısal anlamda hasardan bahsediyoruz ama Kocaeli Depremi'nde binaların sadece yüzde 5'i göçtü, 11 ili etkileyen Kahramanmaraş depremlerinde binaların sadece yüzde 2'si göçtü. Diğer ölümler eşyalardan ve mobilyalardandı. Bina parçalarından değildi. Kocaeli depreminin yaralanma sayısının yüzde 55'i eşya ve mobilyalardandı. Ölümünün yüzde 3'ü eşya ve malzemelerdendi. İşletmelerdeki aydınlatma, kaplama, havalandırma, depolardaki raflar, malzemeler, inanılmaz kötü durumda. Tehlike avı yaptığım için biliyorum. Birkaç fabrikaya gittim. İlk depremde devrilir. Tehlike avı evdeki eşyaların sabitlenmesi demek. Aslında işletmelerde de yapılması gerekmektedir. Tabii ki depremde çok, kapan, tutun yapılması lazım. Tatbikat yapılması önemli. İşletmelerinizde bir tatbikat yapmak kaç para? Hiç. Bunun için ekstra bir para

istenmiyor ki. Sadece doğru tatbikat yapın diye senaryonun ve eğitimin doğru verilmesi lazım.

Ve tabii ki erken uyarı sistemi çok önemli. Erken uyarı sistemi depremi önceden haber vermez, deprem olduğu anda ilk P dalgasından, üç saniyede depremin yeri, büyüklüğü belli olur. Size yakın mesafelere kadar sinyal verilir. Geleneksel yöntemle bu 40 kilometredir ama şu anda Türkiye'de, Marmara Bölgesi'nde bir şirket bu sinyali bir saniyede belirleyip, bir saniye sonra yıkıcı dalgalar gelmeden hem size, hem firmaya, hem çalışanlara bu sinyali gönderiyor. Özellikle hassas makineler, elektriğin-doğalgazın kesilmesi, ya da makinelerin durdurulması gibi konularda çok önemli gelişme ve fayda sağlıyor. Basit bir erken uyarıyla hem çalışanlara, sizlere 'korunun' komutu geliyor, hem de hareketli sistemleri durdurarak bunların ekonomik zararlarını önleyebiliyorsunuz.

Birleşmiş Milletler, artık sadece depremler için değil; yangınlar için, seller için ve tabii ki diğer kaynaklı afetler için çoklu erken uyarı sistemlerini önermiş. Sürekli risk azaltmanın en önemli bileşeni eğitim ve tabii ki tatbikat ve erken uyarı sistemleri. Bu arada sizlerin tedarik zinciri yönetimini planlaması gerekir. Çünkü 6 Şubat'ta hem karayolu hem denizyolu hem demiryolu ve havayolu çalışmadı. Tedarik zinciri tamamen kesildi. O yüzden bununla ilgili planlar yapılması gerekiyor ve bunun için de bir çalışma lazım. Yine acil durum planında olmayan ama sizleri etkileyen iş sürekliliği planının da mutlaka afet planında farklı tür tehlikeler için yapılması gerekir.



Ussal Danışmanlık, “Türk Şirketlerinin Yurtiçi ve Yurtdışında Kamu İlişkileri”ni anlattı

Ussal Danışmanlık Kurucu Ortağı Ussal Şahbaz ve Ussal Danışmanlık Yönetici Ortağı Altan Kolbay da meclis toplantısının konuguydu. Şahbaz ve Kolbay, “Türk Şirketlerinin Yurtiçi ve Yurtdışında Kamu İlişkileri” konulu bir sunum gerçekleştirerek katılımcıları bilgilendirdiler.

Ussal Danışmanlık Kurucu Ortağı Ussal Şahbaz, “Ben bugün burada olduğum için çok mutluyum. İçinden çıktığım bir camia. Başkanım siz de sağ olun lütfettiniz, davet ettiniz bizi. Daha önce farklı kurumlarda çalıştıktan sonra şöyle bir sorun olduğunu gördüm; özellikle teknoloji işi yapan şirketler kamuya dertlerini iyi anlatamıyorlardı ve iyi anlatamadıkları için

yaptıkları işler bir noktada patlıyordu. Mahkemeler vs. derken işler kapanıyordu. Bunun girişimcilere de topluma da zararı var. Buradan bir danışmanlık işi çıkar mı diye yola çıktım. Büyük şirketler var, uluslararası şirketler de eklendi. O iş güzel gidiyor.

Altan Kolbay ile de yeni bir ortaklık yaptık. Bunun da özünde şu var. Biz bu hizmeti yabancı teknoloji şirketlerine veriyoruz, niye Türk şirketlerine vermeyelim? Türk şirketleri niye böyle bir hizmet almasın? Acaba böyle bir hizmeti almayı isterler mi diye deneyelim dedik. Şimdilik gidişat iyi gidiyor. Hem Türkiye’de hem de Orta Doğu ve Afrika’da da oradaki yerel ortaklarımızla devam ediyoruz” diye-

rek sözü Ussal Danışmanlık Yönetici Ortağı Altan Kolbay’a devretti.

ALTAN KOLBAY

Altan Kolbay ise, “Ussal Danışmanlık Yönetici ortağıyım. 16 sene enerji sektörünün her dalında; elektrik, doğalgaz, petrol, akaryakıt her dalında kamu ilişkileri yaptım. Bütün bu medyada çokça konuşulan kömür santralleri, HES’ler hepsinin devlette ilişkilerini yürüttüm. Son 3 sene MARTI Teknoloji firmasında Kamu İlişkileri Başkanı ve Yönetim Kurulu Başkan Vekiliydim. Türkiye’de şu ana kadar yapılmamış bir işi yaptık.

Kamu ilişkileri derken neyi kasdediyoruz? Kamu ilişkileri bizim



Edirne'nin ötesinde lobcilik diye tanımlanan bir iş. Kamu ilişkileri; kurumsal ilişkiler, dış ilişkiler diye de çeşitli uluslararası firmalarda buna ilişkin departmanlar var. Dünya artık bambaşka bir dünya. Eskisi gibi bir değil, kaotik bir yapı. Trump'ın bir kararıyla tarifeler değişiyor, sizin buradaki, Kocaeli'deki işinizi etkiliyor.

Dolayısıyla kamu ilişkilerini yönetmek bundan 10 sene öncesine kadar evet daha büyük holdinglerin işiydi. Daha çok uluslu şirketlerin işiydi. Artık şu anda KOBİ'lerin de görevi. Şu anda her şirketin bütçesini etkileyen en büyük risk faktörü aslında kamu ilişkileri ve kamunun sizin aleyhinize alabileceği kararlar, düzenlemeler.

Her kurumun sizin konunuzla ilgili karar alma mekanizması farklı. Bunları çözmek de bizim işimiz. Artık her firmanın kamuyla ilişkileri yürütmesi gerekiyor. Bu devasa bir risk faktörü. Türkiye bir deprem ülkesi ve kamu ilişkileri depremlerini de sıkça yaratma eğilimine sahip bir ülke. Dolayısıyla hazırlıklı olmakta fayda var."



Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Ağaç ve Ağaç Ürünleri Sanayi Grubu ile Mobilya İmalatı Sanayi Grubu'nu temsil eden 6. ve 26. Meslek Komitelerinin ağustos ve eylül ayı toplantıları gerçekleştirilerek sektörel konular ele alındı.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Plastik İnşaat Malzemeleri ve Diğer Plastik Ürünler Sanayi Grubu'nu temsil eden 13. Meslek Komitesi'nin ağustos ayı toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda; sanayicilerin sıkıntıları, finansmana erişim sıkıntısı ve sektörel konular görüşüldü.

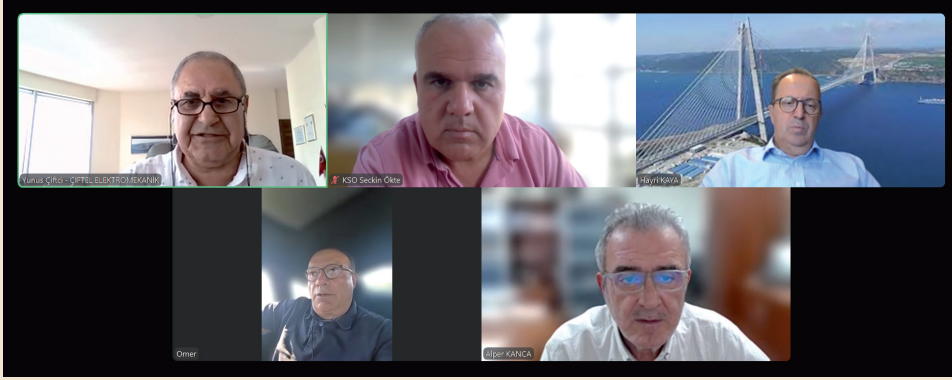
Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Demir Dışı Metaller Sanayi Grubu'nu temsil eden 18. Meslek Komitesi'nin eylül ayı toplantısı KSO Gebze Temsilciliği'nde gerçekleştirildi. Toplantıda; sektördeki son ekonomik gelişmeler hakkında fikir alışverişinde bulunuldu.



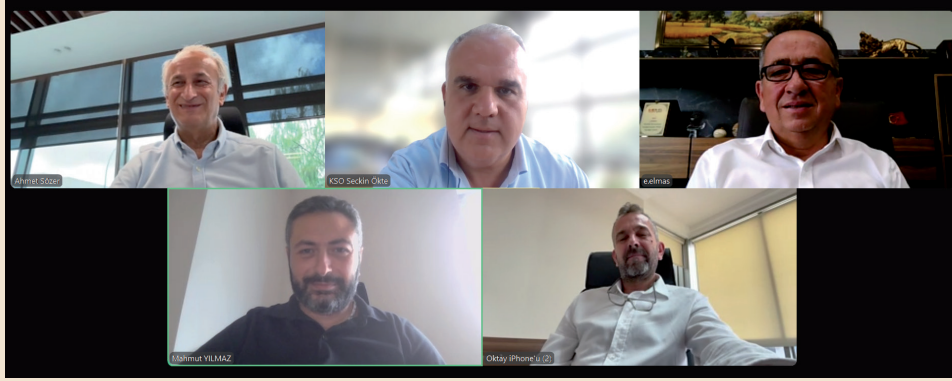
Kocaeli Sanayi Odası (KSO) İşlenmiş Metal Ürünleri Sanayi Grubu'nu temsil eden 22. Meslek Komitesi'nin ağustos ayı toplantısı gerçekleştirildi.

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Genel Amaçlı Makine ve Makine Aksamı İmalatı Sanayi Gruplarını temsil eden 23. ve 37. Meslek Komitelerinin ağustos ayı toplantıları gerçekleştirildi.

Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Motorlu Kara Taşıt Araçları ve Yan Sanayi Ürünleri Sanayi Grubu'nu temsil eden 24. Meslek Komitesi'nin ağustos ayı toplantısı gerçekleştirildi.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Özel Amaçlı Makine İmalatı Sanayi Grubu'nu temsil eden 30. Meslek Komitesi'nin ağustos ayı toplantısı gerçekleştirildi.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Makina Kurulum Hurda Atık Bertarafı ve Enerji Sanayi Grubu'nu temsil eden 27. Meslek Komitesi'nin eylül ayı toplantısı gerçekleştirildi.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Bina ve Bina Dışı Yapı İmalatı Sanayi Grubu'nu temsil eden 28. Meslek Komitesi'nin eylül ayı toplantısı gerçekleştirildi.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Cam ve Seramik Ürünler Sanayi Grubu'nu temsil eden 32. Meslek Komitesi'nin ağustos ayı toplantısı gerçekleştirilerek sektörel konular ele alındı.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Metal Şekillendirme Kaplama ve Isıl İşlem Sanayi Grubu'nu temsil eden 35. Meslek Komitesi'nin ağustos ayı toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda sektöre ilişkin konular ile ilgili görüş alışverişinde bulunuldu.

Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi



ERMETAL Firma Ziyareti



GD PLASTİK Firma Ziyareti



REGBAR Firma Ziyareti



YİĞİTLER TRAFÖ Firma Ziyareti

KSO İşlenmiş Metal Ürünleri Sanayi Grubu'nu temsil eden 22. Meslek Komitesi, firma ziyaretleri gerçekleştirdi. Ziyaretler kapsamında; Er Metal Çelik Yapı Hırdavat İnş. San. Tic. Ltd. Şti. Ortağı ve Müdürü Ethem Ertuğ, Regbar Mühendislik A.Ş. Şirket Ortağı ve Müdür Mustafa Sağır, GD Plastik ve Kalıp San. Tic. Ltd. Şti. Ortağı ve Müdür Numan Düzcan, Yiğitler Trafo Ekipmanları Metal San. ve Tic. A.Ş. Müdürü Şahin Umut ile bir araya gelindi. Gerçekleştirilen ziyaretlerde firmaların güncel durumu, sektörel konular ve Kocaeli Sanayi Odası'nın çalışmaları hakkında bilgi paylaşımında bulunuldu.

Yeni Üye Firma Ziyaretleri



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoglu, KSO Üye İlişkileri Sorumlusu Seçkin Ökte ile birlikte, KSO'ya yeni üye firmaları ziyaret etti. Ziyaretler kapsamında; Kimya Market Sanayi Ticaret A.Ş. İzmit Şubesi Genel Müdürü Emre Özkaradeniz ve İdari İşler Müdürü Fikret Delibalta, Nil Sınai ve Tıbbi Gazlar Medikal ve İnş. San. Tic. Ltd. Şti. Fabrika Müdürü Serkan Demirel ile bir araya gelinerek, firmaların güncel durumu, sektörel konular ve Kocaeli Sanayi Odası'nın çalışmaları hakkında bilgi paylaşımında bulunuldu. Başkan Zeytinoglu, firmalara misafirperverlikleri için teşekkür etti.

Parti heyetleri, KSO'yu ziyaret etti



Cumhuriyet Halk Partisi (CHP) heyeti, Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti. Bursa Milletvekilleri Kayıhan Pala, Hasan Öztürk, İstanbul Milletvekilleri Fethi Açıkel ve Evrim Rızvanoğlu, Zonguldak Milletvekili Eylem Ertuğ Ertuğrul, Tekirdağ Milletvekili Cem Avşar, İzmir Milletvekili Rahmi Aşkın Türeli, Kars Milletvekili İnan Akgün Alp, Parti Meclisi Üyeleri Ecevit Keleş, Canan Taşer, CHP Kocaeli Milletvekili Nail Çiler, CHP İl Başkanı Bülent Sarı, İzmit Belediye Başkanı Fatma Kaplan Hürriyet, Derince Belediye Başkanı Sertif Gökçe, Karamürsel Belediye Başkanı Ahmet ile Çalık il ve ilçe yöneticilerinin Odada ağırlandığı ziyarette; Kocaeli sanayisinin sorunları ve çözüm önerileri, sanayicilerin beklentileri, Kocaeli verileri ile ithalat ve ihracat potansiyeli heyet ile paylaşıldı. Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, heyete nazik ziyaretleri için teşekkürlerini iletti.



Milliyetçi Hareket Partisi (MHP) heyeti, Kocaeli Sanayi Odası'na ziyaret gerçekleştirdi. Milliyetçi Hareket Partisi MYK Üyesi Ahmet Kürşat Azkur, MYK Üyesi Necdet Öztürkcü, MDK Üyesi Hilal Elmas, MHP Kocaeli İl Başkanı Tuncay Batı, İl Başkan Vekili Ali Metel, İzmit İlçe Başkanı İlker Kazan'dan oluşan heyeti, KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve KSO Yönetim Kurulu Üyesi Birol Bozkurt, Kocaeli Sanayi Odası'nda ağırladılar. Heyet, MHP tarafından ikincisi İstanbul'da düzenlenecek olan "Asırlık Birlik, Sonsuz Kardeşlik, Terörsüz Türkiye İçin Milli Birlik ve Dayanışma Buluşmaları" programına davette bulundu. Başkan Zeytinoğlu, nazik davetleri için heyete teşekkürlerini iletti.

Avusturya Başkonsolosluğu Ticaret Ofisi, KSO'yu ziyaret etti



Avusturya Başkonsolosluğu Ticaret Ofisi temsilcileri, Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti. İki ülke arasındaki ticari ilişkilerin geliştirilmesine yönelik iş birliği fırsatlarının değerlendirildiği görüşmede; karşılıklı ticaret potansiyeli, yatırım imkanları ve ortak projeler üzerinde durularak geleceğe dönük iş birliği adımları ele alındı. Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi de ziyaret edilerek, üretim alanları gezildi ve merkezin istihdama, üretime ve sosyal hayata katılım konusunda sunduğu katkılar yerinde incelendi.



Tayfun Bayazıt - Suzan Sabancı - Hayri Çulhacı - Serra Sabancı -E. Melisa Sabancı Tapan - Kıvanç Zaimler

Geçmişe saygı, bugüne güven, geleceğe inançla: Sabancı 100 yaşında!

Zaman tüneline yaratılan görsel dünya, davetlileri Sabancı'nın 100 yıllık yolculuğuna ortak ederken; fuaye alanındaki nostaljik fotoğraflar, mütevazı bir pamuk ticareti girişimiyle başlayan yolculuğun Türkiye'nin en büyük holdinglerinden birine dönüşümüne ışık tuttu.

1925 yılında, Hacı Ömer Sabancı tarafından temelleri atılan Sabancı Topluluğu, 100'üncü yılını özel bir konserle kutladı. Şef Cem Mansur yönetimindeki Türkiye Gençlik Filarmoni Orkestrası'nın Atatürk Kültür Merkezi'nde sahne aldığı geceye, Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Hayri Çulhacı, Sabancı Holding Yönetim Kurulu Üyeleri, Sabancı Holding CEO'su Kıvanç Zaimler, Sabancı Ailesi üyeleri, Sabancı Topluluğu'nun mevcut ve eski yöneticileri, Topluluk çalışanları ve paydaşları başta olmak üzere 1.000'e yakın davetli katıldı.

Etkinlik, Sabancı Topluluğu'nun 100 yıllık köklü tarihini gelecek vizyonu ile buluşturacak şekilde

tasarlandı. Zaman tüneline yaratılan görsel dünya, davetlileri Sabancı'nın 100 yıllık yolculuğuna ortak ederken; fuaye alanındaki nostaljik fotoğraflar, mütevazı bir pamuk ticareti girişimiyle başlayan yolculuğun Türkiye'nin en büyük holdinglerinden birine dönüşümüne ışık tuttu.

Konser öncesinde gösterilen "Birlikteliğin 100'ü" temalı film ise, Hacı Ömer Sabancı'nın amcası Hacı Ahmet Sabancı ile birlikte Kayseri'den Adana'ya yürüyerek ulaşmasını konu alarak, Cumhuriyet'in kazandırdığı güven ve inançla temelleri atılan Sabancı Topluluğu'nun 100 yıldır ülkesine hizmet etme vizyonunu vurguladı.



"ORTAKLIK KÜLTÜRÜ, SABANCI'NIN KURULUŞUNDAN İTİBAREN BİR İŞ YAPIŞ ŞEKLİ OLMUŞTUR"

Etkinliğin açılışında konuşan Sabancı Holding Yönetim Kurulu Başkanı Hayri Çulhacı, Türkiye Cumhuriyeti'nin kuruluşunun hemen sonrasında Merhum Hacı Ömer Sabancı'nın Adana'daki küçük ticarethanesinde, pamuk kantarını satın alarak pamuk ticaretine başlamasının üzerinden tam 100 yıl geçtiğini hatırlatırken, "Bugün sadece bir yıl dönümünü değil, bu topraklara duyulan sadakati, birlikte başarma iradesini ve yüzyıllık emeği de anıyoruz. Bu yolculuk, geçmişe saygıyla, bugüne güvenle ve geleceğe olan inançla yüründü" diye konuştu.

"Hacı Ömer Sabancı'nın en büyük şansı kendisi kadar akıllı ve işe sahip çıkan 6 evlada ve sevgisi ve dirayeti ile ailesine destek olan bir eşe sahip olmasıdır" diyen Hayri Çulhacı şöyle devam etti: "Bu evlatlar sağlığında en büyük yardımcıları oldular. Genç

yaşta vefatından sonra ise babalarından aldıkları mirası daha da yüceltiler.

Sabancı kardeşler birlikte ve ahenkle çalıştılar, kararları birlikte tartışarak aldılar. Buna ilk yıllarda Sabancı kardeşlerin birliği deyin, ilerideki yıllarda çalışanlar, hissedarlar, iş ortakları, kamu ve çevre ile birlikte değer yaratmak ve yaratılan değerlerin adil paylaşımı deyin.

Ortaklık kültürü Sabancı'da kuruluşundan itibaren bir iş yapış şekli olmuştur. 1970'li yıllarda menkul kıymetler borsasının ne olduğunun pek bilinmediği bir dönemde Sabancı Grubu, Akçimento'yu, Lassa'yı, Kordsa'yı, Olmuksa'yı halka açmıştır. Yine bu dönemlerde ve takip eden yıllarda Toyota, Dupont, Bekaert, Bridgestone, Heidelberg, E.On, Carrefour, Ageas ve bunun gibi daha nice büyük uluslararası şirketlerle iş ortaklıkları kurmuştur. Özellikle uluslararası ortaklıklarımız, bizim için yalnızca sermaye ya da teknoloji değil aynı

zamanda kurumsal yönetim kültürü, disiplin ve vizyon anlamında büyük katkılar sağladı. Bugün geldiğimiz noktada ortaklarımızla kurduğumuz güçlü ilişkiler Sabancı Topluluğu'nun sürdürülebilir büyümesinin temel taşlarından biridir."

Merhum Hacı Ömer Sabancı'nın "Bu topraklardan aldığını bu toprakların insanlarıyla paylaşma" prensibinin, bugün hâlâ tüm Topluluğun faaliyetlerine yön verdiğinin altını çizen Hayri Çulhacı, "Sabancı Topluluğu, hiçbir zaman sadece sanayiye yaptığı yatırımlarla anılmadı, eğitimden kültüre bilimden toplumsal sorumluluğa kadar birçok kalıcı alanda değer ürettik ve üretmeye devam ediyoruz. Sabancı Vakfı, Sabancı Üniversitesi ve destek verdiğimiz yüzlerce projeye toplumumuza katkı sağlıyoruz" dedi.

"GÜVEN VE HEYECANLA YENİ BİR YÜZYILA ADIM ATIYORUZ"

Sabancı'nın 100 yıllık yolculuğunda, geleceğe olan inancını hiçbir zaman kaybetmediğini de ifade eden Hayri Çulhacı, "Bu yüzyılda birçok değişiklikler yaşadık. Önümüzdeki yüzyılın bir öncekinden daha hızlı ve çetin geçeceğini, değişikliklerin daha yoğun olacağını biliyoruz. Teknolojinin baş döndürücü hızla ilerlediği çağımızda rekabetçi kalabilmek, teknolojiye ayak uydurabilmek ve dalganın üstünde sörf yapabilmek çok önemli. Bilgiyi taklit etmek veya satın alıp uygulamak artık yeterli değil, rekabetçi olabilmek için bilgiyi üretmek ve sahip olmak zorundasınız. Bu nedenle sürekli öğrenmeye yatırım yapıyoruz. Yenilikçilik ve yaratıcılığa odaklanıyoruz. Farklı ve özgün fikirleri özendiriyoruz. Teknolojik gelişmeleri takip edebilmek için iş birlikleri kuruyoruz. Dijital teknolojileri en üst seviyede kullanmaya özen gösteriyoruz. Güven ve heyecanla yeni bir yüzyıla adım atıyoruz" şeklinde konuştu.



KSO Meclis Başkanı Tuğrul, adli yıl açılış törenine katıldı



Kocaeli Sanayi Odası Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, Kocaeli Sanayi Odası'nı temsilen, adli tatilin sona ermesi münasebetiyle Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Sosyal Tesisleri'nde düzenlenen 2025-2026 Adli Yılı Açılış Töreni'ne katıldı.

Kadın Girişimciler İcra Kurulu toplandı



TOBİ Kocaeli Kadın Girişimciler İcra Kurulu'nun ağustos ayı toplantısı gerçekleştirildi.

Genç Girişimciler TOBB Üst Kurul Toplantısı'na katıldı



TOBİ Kocaeli Genç Girişimciler Kurulu, Balıkesir Sanayi Odası'nda gerçekleştirilen TOBB Üst Kurul Toplantısı'na katılım sağladı.

Ağustos ayında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yıllık yüzde 70,3 oldu

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (yüzde)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2015 (Türkiye)	74,4	74,1	74,0	76,8	77,5	77,6	78,5	76,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	77,2	76,0	76,2	77,0	77,7	78,0	77,8	76,3	78,1	77,9	78,0	78,1	77,4
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0	70,8	70,4	70,3
2017 (Türkiye)	77,0	76,8	76,7	78,4	78,8	79,0	78,7	78,8	79,0	79,7	79,9	79,0	78,5
2017 (Kocaeli)	70,7	70,4	70,7	71,4	71,6	71,5	71,0	71,7	70,9	71,1	71,0	70,7	71,1
2018 (Türkiye)	78,2	77,8	77,8	77,3	77,9	78,3	77,1	77,8	76,2	75,4	74,1	74,1	76,8
2018 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,8	71,5	71,5	71,5	71,5	71,1	71,0	71,2	70,5	69,2	70,9
2019 (Türkiye)	74,4	74,0	74,3	75,5	76,3	77,1	76,2	76,6	76,3	76,4	77,2	77,0	75,9
2019 (Kocaeli)	70,0	70,2	70,3	71,0	70,0	69,5	70,0	70,3	70,5	70,7	70,9	71,0	70,4
2020 (Türkiye)	75,5	76,0	75,3	61,6	62,6	66,0	70,7	73,3	74,6	75,4	75,8	75,6	71,9
2020 (Kocaeli)	70,5	70,7	68,6	54,3	60,3	61,3	65,1	68,5	69,6	70,5	70,8	70,8	66,7
2021 (Türkiye)	75,4	74,9	74,7	75,9	75,3	76,6	76,7	77,1	78,1	78,0	78,1	78,7	76,6
2021 (Kocaeli)	69,9	70,4	70,7	71,0	70,3	71,1	70,3	71,0	71,3	71,3	71,5	71,2	70,8
2022 (Türkiye)	77,6	76,6	77,3	77,8	78,0	77,6	78,2	76,7	77,4	76,9	75,9	76,5	77,2
2022 (Kocaeli)	71,0	70,9	71,0	71,4	71,8	71,7	71,8	71,0	72,5	72,0	71,6	72,0	71,6
2023 (Türkiye)	75,3	75,2	73,5	75,4	76,0	76,8	77,1	76,1	77,3	77,4	78,0	77,5	76,3
2023 (Kocaeli)	70,4	70,6	71,0	71,6	71,8	71,8	71,6	70,6	71,0	71,1	71,7	70,0	71,2
2024 (Türkiye)	76,2	76,4	76,2	76,7	76,3	76,3	75,9	75,4	74,9	74,9	76,1	75,8	75,9
2024 (Kocaeli)	70,7	70,0	70,5	71,1	71,6	71,8	71,6	71,0	71,2	71,0	71,3	71,3	71,1
2025 (Türkiye)	74,6	74,5	74,4	74,3	75,0	74,6	74,2	73,5					
2025 (Kocaeli)	70,1	70,3	70,3	70,2	70,5	70,3	70,3	70,2					

T.C. Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı ağustos ayında yüzde 73,5 ile temmuz ayına göre 0.7 puan, geçen yılın aynı ayına göre 1.9 puan geriledi.

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı ağustos ayında yüzde 70.2 olarak gerçekleşti. Ağustos ayı kapasite kullanım oranı, temmuz ayına göre 0.1 puan, geçen yılın aynı ayına göre 0.8 puan geriledi.

İstihdam

Firma Bildirimleri	Ağustos (yüzde)
Arttı	12
Değişmedi	63
Azaldı	24

Ağustos ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 13'ünün istihdamlarının arttığı, yüzde 63'ünün istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 24'ünün istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

İç Siparişler

Firma Bildirimleri	Eylül (yüzde)
Arttı	16
Değişmedi	56
Azaldı	28

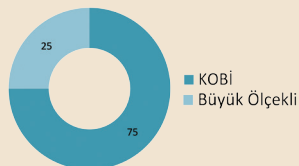
Firmaların yüzde 16'sı eylül ayında iç siparişlerinin arttığını belirtirken, yüzde 28'i siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 56'sında ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Dış Siparişler

Firma Bildirimleri	Eylül (yüzde)
Arttı	12
Değişmedi	55
Azaldı	33

Ankete katılan firmaların yüzde 12'si dış siparişlerinin eylül ayında arttığını belirtirken, yüzde 33'ü azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 55'inde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Değerlendirmeye
alınan firmaların
ölçekleri



Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan ağustos ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 108 adet olup bu firmaların yüzde 75'i KOBİ, yüzde 25'i büyük ölçekli firma niteliğindedir.

Legrand Türkiye Grubu, yeni nesil modüler ürünler ile Kocaeli'ye katkı sağlıyor

Türkiye'de yoğunlaşan şehirleşme süreci ve buna bağlı olarak artan enerji talebi, elektrik güvenliği alanında yenilikçi ve sürdürülebilir çözümlere olan ihtiyacı gündeme getiriyor. Legrand Türkiye Grubu da, Gebze'deki üretim tesislerinde geliştirdiği XS4, XG6, XD10 ve XC10 serisi modüler ürünlerle elektrik altyapılarını daha güvenli, dayanıklı ve çevreye duyarlı hale getirmeyi amaçlıyor.

2023 yılında başlatılan ve Gebze'de altyapı güçlendirmeleri, tamamen otomatik üretim hatları ile güneş enerjisi sistemini de kapsayan toplam 13 milyon Euro değerindeki yatırımın tamamlanmasıyla, Legrand Türkiye Grubu yeni nesil modüler koruma ürünlerini hayata geçirdi. Bu yatırım ile birlikte hem otomatik sigorta üretim hatları tam otomasyona geçmiş oldu hem de Gebze tesisinde ilk kez 10kA seviyesinde yerli üretim otomatik sigorta üretilmeye başladı. Yüksek kısa devre akımlarına karşı etkili koruma sağlayan bu ürün, konutlardan ticari yapılara, sağlık ve sanayi tesislerinden kamu projelerine kadar geniş bir yelpazede güvenle kullanılabilir. XS4, XG6 ve XD10 serisi otomatik sigortalar ile XC10 serisi kaçak akım koruma anahtarları, güçlü performansları ve ergonomik tasarımları sayesinde elektriksel riskleri en aza indirerek uzun vadeli güvenlik ve enerji verimliliği sağlıyor. Bu özellikleriyle öne çıkan ürünler, 2025 yılının Ocak ayında düzenlenen bayi toplantısındaki dijital lansmanda sektöre tanıtıldı ve Mart ayı itibarıyla da pazarda yerini aldı. Böylece IP2X koruma seviyesine sahip çözümler, kurulum ve bakım süreçlerinde maksimum kullanıcı güvenliği sunmanın yanı sıra olası yangın veya elektrik çarpması risklerinin önlenmesine de katkı sağlamaya başladı. Ayrıca esnek montaj imkânları ve geniş aksesuar seçenekleri sayesinde farklı bina tiplerine uyarlanabilen ürünler, Türkiye'nin farklı bölge ve yapı koşullarına kolaylıkla entegre edilebiliyor. Legrand Türkiye Grubu'nun mühendislik yaklaşımıyla geliştirilen bu ürünler, yalnızca enerji verimliliğini artırmakla kalmıyor, aynı zamanda çevresel sürdürülebilirliği destekleyerek toplam sahip olma



maliyetlerini de azaltıyor. Yerli üretim gücüyle sunulan bu yeni nesil çözümler, elektrik güvenliği alanında hem bugünün ihtiyaçlarını karşılıyor hem de geleceğe yönelik beklentilere hazır bir altyapı sağlıyor.



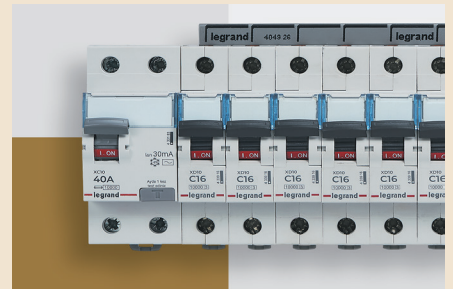
Güvenli ve dayanıklı çözümler

Legrand Türkiye Grubu'nun yeni nesil modüler ürünleri, IP2X güvenlik standardıyla tasarlanarak hem kurulum hem kullanım sırasında üstün koruma sağlıyor. Elektrik tesisatlarındaki olası tehlikeleri azaltmayı hedefleyen bu çözümler, uzun ömürlü yapıları ve yüksek performanslarıyla öne çıkıyor. Ürünlerin dayanıklı tasarımı, farklı ortam ve koşullarda güvenli bir şekilde kullanılabilmesine imkân tanıyor. Ayrıca çevreye duyarlı üretim süreçleri ve malzeme tercihleri sayesinde enerji verimliliğini desteklerken, bakım ve işletme maliyetlerinin de azaltılmasına katkı sağlıyor. Legrand,

kullanıcı güvenliğini önceliklendiren yaklaşımıyla, elektrik altyapılarında riskleri minimize ederken sürdürülebilir ve güvenilir bir elektrik deneyimi sunmayı hedefliyor.

Elektrik sistemlerinde yeni bir yaklaşım

Legrand Türkiye Grubu, elektrik güvenliğini teknik bir zorunluluk olarak görmesinin yanı sıra şehirlerin geleceğine katkı sağlayan bir dönüştürücü araç olarak değerlendiriyor. XS4, XG6, XD10 ve XC10 serisi ürünler, esnek montaj seçenekleri, geniş aksesuar yelpazesi ve kullanıcı dostu tasarımlarıyla çeşitli ihtiyaçlara uyum sağlayarak güvenli ve kolay kurulabilir elektrik altyapıları sunuyor. İnovasyon odaklı ürün geliştirme yaklaşımıyla çevresel duyarlılığı bir araya getiren Legrand Türkiye Grubu, enerji altyapılarında verimlilik, güvenlik ve sürdürülebilirliği aynı anda sağlayan çözümler sunmayı sürdürüyor. Bu kapsamda, modüler tasarım ve yüksek kaliteli malzemeler kullanılarak uzun ömürlü ve dayanıklı ürünler geliştiriliyor.



Kastamonu Entegre, 2025 yılında Ar-Ge'ye 130 milyon TL ayırdı

Türkiye'nin en çok Ar-Ge harcaması yapan şirketlerinin sıralandığı "Ar-Ge 500" listesinde yer alan Kastamonu Entegre, ahşap bazlı panel sektöründe yenilikçi çözümleriyle ilk sırada oldu. Şirket, sürdürülebilir üretim ve inovasyon odaklı yaklaşımıyla global pazarlardaki konumunu daha da güçlendiriyor.

Kastamonu Entegre, TurkishTime dergisi tarafından açıklanan "2024 Yılı En Çok Ar-Ge Harcaması Yapan İlk 500 Firma" listesinde yaklaşık 20 basamak atlayarak 157. sırada yer aldı. Kastamonu Entegre'nin 2025 yılı için planlanan Ar-Ge bütçesinin ise 130 milyon TL olduğu belirtildi.

ülkemizi daha yüksek katma değerli üretimle yarınlara taşımanın en stratejik yolu olarak görüyoruz."

Ar-Ge merkezinde yenilikçi çalışmalar

Kastamonu Entegre, Teknopark İstanbul'daki Ar-Ge merkezinde

Ar-Ge yaklaşımını yalnızca teknik ekiplerle sınırlamıyor; tüm çalışanlarını kapsayan İnovasyon Okulu ile yenilikçi fikirlerin gelişimini teşvik ediyor. Bu program sayesinde çalışanlar, yaratıcı düşünme ve problem çözme odaklı eğitimlerle donatılırken, elde edilen projeler şirketin Ar-Ge ekosistemine değer katıyor. İnovasyon Okulu, Ar-Ge faaliyetlerini bir departman sınırının ötesine taşıyarak kurumsal kültürün merkezine yerleştiriyor; böylece Kastamonu Entegre'nin küresel pazarlarda rekabet avantajını güçlendirmesine ve sürdürülebilir büyüme hedeflerine ulaşmasına katkı sağlıyor.

İnovasyonda somut başarılar

2024 yılı, Kastamonu Entegre'nin Ar-Ge ve inovasyon alanında ekolojik çözümlerle öne çıktığı bir dönem oldu. Kahve posasından üretilen CoffeeBoard, formaldehit içermeyen biyo-bazlı PureBoard, dayanıklı yüzey teknolojileri ve Blue Angel sertifikalı Hijyen+ laminat parkeler gibi yenilikçi ürünler, şirketin Ar-Ge konusundaki kararlılığını ortaya koydu. 2024 yılında "En Yenilikçi Şirketler 50" listesinde yer alan şirket; "Sosyal Fayda" kategorisinde de ödüle layık görülerek yenilikçiliği fayda merkezli ele alan yaklaşımıyla ortaya koydu.

Konuyla ilgili açıklamada bulunan Global Ar-Ge ve İnovasyon Direktörü Dr. Hüseyin Güler, "Ar-Ge 500 listesinde yer almak, yenilikçiliği sadece bir iş alanı değil, kurumsal kültürümüzün ayrılmaz bir parçası olarak gördüğümüzün güçlü bir teyididir" diyerek bu alandaki yaklaşımlarını şu sözlerle ifade etti:

"Kastamonu Entegre olarak, geliştirdiğimiz inovatif ürünler, kazandığımız uluslararası ödüller ve sürdürülebilirlik odaklı projelerimizle yalnızca bugünün ihtiyaçlarına değil, geleceğin beklentilerine de yanıt veriyoruz.

Ar-Ge'ye yaptığımız yatırımları; küresel rekabette gücümüzü artırmanın, sektörümüzde öncülüğümüzü pekiştirmenin ve

yürüttüğü projelerle sektöre verecek yeni teknolojiler geliştiriyor. Yenilikçi çözümler, şirketin global pazarlardaki rekabet gücünü güçlendirirken; kimya, nanoteknoloji ve çevre mühendisliği disiplinlerinde uzman ekipler tarafından çevre dostu ve sürdürülebilir ürünler geliştiriliyor. Bu çalışmalar, şirketin inovatif ürün portföyünü zenginleştirerek hem küresel rekabetteki konumunu pekiştiriyor hem de sektörün geleceğine ışık tutuyor. Kastamonu Entegre,



Enerjisa Üretim, Stevie Awards'tan sürdürülebilirlik alanında iki ödül aldı

Enerjisa Üretim, Stevie International Business Awards'ta 'Sustainability Initiative of the Year (Europe)' kategorisinde Altın Stevie Ödülü, 'Most Impactful Sustainability Partnership' kategorisinde ise Bronz Stevie Ödülü kazandı

Türkiye'deki özel sektör elektrik üreticilerinden Enerjisa Üretim, sürdürülebilirlik alanındaki çalışmalarıyla uluslararası arenada yeni bir başarıya imza attı.

Şirket, 2023 yılından itibaren IFC ve EBRD performans standartlarını eş zamanlı olarak 12 rüzgâr santrali projesine entegre ederek sektörde örnek bir uygulamayı hayata geçirdi. Bu kapsamlı yaklaşım sayesinde Enerjisa Üretim, Avrupa genelinde öne çıkarak 'Sustainability Initiative of

kategorisinde Bronz Stevie Ödülü'nün sahibi oldu. Hayata geçirilen projeler kapsamında; gözetleme kuleleri, yangın havuzları, orman içi yolları



the Year (Europe)' kategorisinde Altın Stevie Ödülü'nü kazandı.

Çevreye ve topluma katkı sağlayan projeleriyle öne çıkan Enerjisa Üretim, 'Her Fidan Bir Umut' ağaçlandırma projesi ve orman yangınlarıyla mücadele kapsamında gerçekleştirdiği yatırımlarıyla Most Impactful Sustainability Partnership'



ve yangın yönetim merkezi ile güçlü bir yangınla mücadele altyapısı oluşturuldu. Bu yatırımlar, çevresel risklerin azaltılmasına katkı sağlarken toplumun ortak geleceğine de değer katıyor.

Sürdürülebilirlik vizyonlarına dikkat çeken ve uluslararası alanda elde edilen bu başarıya ilişkin konuşan Enerjisa Üretim Varlık Yönetimi ve Sürdürülebilirlik Direktörü Murat Eröz, "Enerjisa Üretim olarak, enerji yatırımlarımızı teknik boyutun yanında çevresel ve sosyal standartlarla uyumlu bir şekilde hayata geçiriyoruz. Bu yaklaşım sayesinde ülkemizin temiz enerji dönüşümüne öncülük ederken, aynı zamanda yerel topluluklarla



güçlü bir iş birliği modeli kuruyoruz. IFC ve EBRD standartlarının rüzgâr santrallerimize entegre edilmesi, sektörümüzde sürdürülebilirlik çitasını yükseltmemize imkân tanırken; orman yangınlarıyla mücadele programımız, doğal kaynakların korunması ve gelecek nesillere değer bırakma hedefimizin önemli bir parçasını oluşturuyor. Uluslararası arenada aldığımız bu ödüller, mevcut başarılarımızla birlikte geleceğe dönük sürdürülebilir büyüme ve topluma değer katma kararlılığımızın da güçlü bir göstergesi. Bu başarı, ekibimizin özverili çalışmaları ve paydaşlarımızla kurduğumuz güven temelli ilişkileri uluslararası alanda görünür kılıyor." dedi.

ENERJİSA ÜRETİM

İSU ve Ford Otosan'dan Örnek İş Birliği:

Atık su arıtma tesisi ile çevreye ve geleceğe katkı

Ford Otosan, otomotiv sanayiinde bir ilke imza atarak sürdürülebilir üretim anlayışıyla su yönetiminde örnek projeler geliştiriyor. Kocaeli Büyükşehir Belediyesi iştiraklerinden İSU Genel Müdürlüğü ile hayata geçirilen iş birliği kapsamında kurulan Atık Su Arıtma Tesis'i'nin hem temiz su tasarrufu sağlaması hem de bölgenin ekosistemine uzun vadeli katkı sunması hedefleniyor

Ford Otosan, çevresel sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda su yönetimi alanında örnek bir adım attı. 2030 hedefleri doğrultusunda araç başı temiz su tüketimini yüzde 40 oranında azaltmayı hedefleyen şirket, bu kapsamda Kocaeli'de önemli bir projeyi devreye aldı. Kocaeli yerleşkesinde kurulacak ileri arıtım teknolojilerine sahip modern tesis, üretimde kullanılan suyun kaynağını dönüştürerek doğal kaynak kullanımını azaltmayı hedefliyor. Tesisle birlikte, İSU Yeniköy arıtma tesisinden alınacak arıtılmış evsel atık sular ileri seviyede yeniden arıtılarak, imalat hatları proseslerinde proses suyu olarak üretime kazandırılacak. Bu sayede temiz su tüketimi önemli ölçüde azaltılırken doğal kaynakların korunmasına da katkı sağlanacak. Proje, kamu ve özel sektör iş birliği açısından çevresel sürdürülebilirlik alanında örnek bir model olarak öne çıkıyor.

Projenin ilk etabında yıllık 400 bin ton temiz su tasarrufu sağlanması hedefleniyor. Tesisin tam kapasiteye ulaşmasıyla birlikte bu rakamın yıllık 900 bin tona yükselmesi bekleniyor. Bu miktar, Gölcük ilçesinin yaklaşık bir aylık temiz su tüketimine eş değer olup, projenin bölgesel etkisini ve toplumsal faydasını da açıkça ortaya koyuyor. Geri kazanılan atık suların, Gölcük ve Yeniköy fabrikalarında proses suyu olarak yeniden kullanılması, sürdürülebilir üretim anlayışının güçlü bir örneğini sunuyor. Kurulacak sistemde ters osmoz ve MBR gibi ileri arıtım teknolojilerinden yararlanılarak, evsel atık sular, ters yıkama suları ve soğutma kulelerinin blöf suları gibi çeşitli kaynaklardan gelen atık sular geri kazanılacak.



Ford Otosan, 2022 yılında açıkladığı 2030 sürdürülebilirlik hedefleri kapsamında; 2019'u baz alarak araç başına düşen temiz su tüketimini yüzde 40 azaltmayı taahhüt etti.

Projeye ilişkin değerlendirmede bulunan Ford Otosan İnsan Kaynakları ve Dönüşüm Lideri Osman Özdemir, şunları söyledi: "Su yönetimine yönelik uzun vadeli hedeflerimiz doğrultusunda devreye aldığımız bu proje, çevresel sürdürülebilirlik yaklaşımımızın somut bir yansıması. İklim kriziyle mücadelede en kritik kaynaklardan biri olan suyu sorumlu ve verimli şekilde yönetmek, yalnızca çevresel değil, toplumsal bir sorumluluk. Biz Ford Otosan olarak üretimdeki gücümüzü, çevreyle uyumlu ve ekosistemi gözetken uygulamalara dönüştürüyoruz. İSU ile gerçekleştirdiğimiz bu iş birliği, kamu-özel sektör elele verdiğinde nasıl somut çevresel fayda yaratılabileceğinin güçlü bir örneği. Bu projeye yalnızca su tasarrufu sağlamıyor, aynı zamanda yaşadığımız bölgenin su ekosistemini korumaya katkı sunuyoruz."

İklim krizi, kuraklık, su stresi ve ekolojik bozulma gibi küresel tehditlere karşı proaktif adımlar atan Ford Otosan; üretim faaliyetlerinin

her aşamasında suyun döngüsel kullanımını destekleyen, veri temelli ve yenilikçi çözümler geliştiriyor.

2021 yılında yayımladığı Su Politikası ile;

- Ürün başına temiz su tüketimini azaltmayı,
- Yeni projelerde yenilikçi ve sürdürülebilir su yönetim sistemlerini önceliklendirmeyi,
- Su stresi yaşanan bölgelerde öncelikli olarak su yönetimine odaklanmayı taahhüt ediyor.

WRI Aqueduct Su Riski Haritalama Atlası ile tüm lokasyonlar analiz edilerek Su Temini Eylem Planı oluşturuluyor. Bu planla, kuraklık ve su kesintileri gibi çevresel risklere karşı önleyici çözümler geliştiriliyor.

Türkiye ve Romanya'daki üretim tesislerinde ulusal ve uluslararası çevre regülasyonlarına tam uyum sağlanırken, ileri arıtım ve su geri kazanım teknolojilerine sürekli yatırım yapıyor.

2026 yıl sonunda tamamlanmak üzere;

- ISO 14046 Su Ayak İzi Doğrulama Belgesi alınması,
- Su tüketiminin en yoğun olduğu üretim süreçlerinin detaylı analiz edilmesi,
- Bu alanlara yönelik verimlilik odaklı aksiyon planlarının hayata geçirilmesi hedefleniyor.

Ford Otosan, sorumlu su yönetimi uygulamaları sayesinde su kaynaklarının korunması, biyoçeşitliliğin desteklenmesi ve iklim değişikliğiyle mücadelenin sanayi ölçeğinde nasıl mümkün olabileceğini gösteren öncü bir model sunuyor.

Kamu hizmet alanında kalan parsel için aynı değerde yeni parsel verilecek



**PARSELİ KAMU HİZMET
ALANINDA KALAN VATANDAŞA
'İMAR HAKKI AKTARIMI'
KOLAYLIĞI**

Cevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'nın hazırladığı, "Arazi ve Arsa Düzenlemeleri Hakkında Yönetmelik Değişikliği" Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Sosyal medya üzerinden paylaşım yapan Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum, "Vatandaşlarımızın hayatını kolaylaştıracak bir adım daha attık. Uzun yıllardır süren bir sorunu çözüme kavuşturuyoruz. Bu kararla; parseli kamu hizmet alanında kalan vatandaşlarımızın mağduriyetlerini gidereceğiz. Kamu kurumlarımız ise; vatandaşlarımıza hizmet edecek kamusal yatırımları hayata geçirebileceği alanlara sahip olacak. Milletimize hayırlı olsun" dedi. Değişiklikle vatandaşların kamu hizmet alanı içinde kalan ve yapılaşma hakkı verilmeyen parselin aynı değerine karşılık gelen hakları, imar planı kararıyla belirlenen alanlara aktarılabilecek.

Köy Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Teklifi, 5 Aralık 2024'te TBMM Genel Kurulu'nda kabul edilerek yasa-
laşmıştı. Düzenlemeyle İmar Hakkı Kanunu'na "imar hakkı aktarımı" tanımı eklenmişti. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı Mekansal Planlama Genel Müdürlüğü'nün bu kapsamda hazırladığı "Arazi ve Arsa Düzenlemeleri Hakkında Yönetmelik Değişikliği" Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi.

**BAKAN KURUM: VATANDAŞLARIMIZIN
MAĞDURİYETİNİ GİDERECEĞİZ**

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum, değişiklikle

ilgili sosyal medya hesabından yaptığı paylaşımda şu ifadelere yer verdi: Vatandaşlarımızın hayatını kolaylaştıracak bir adım daha attık. Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren "Arazi ve Arsa Düzenlemeleri Hakkında Yönetmelik Değişikliği" ile uzun yıllardır süren bir sorunu çözüme kavuşturuyoruz. Bu kararla; parseli kamu hizmet alanında kalan vatandaşlarımızın mağduriyetlerini gidereceğiz. Kamu kurumlarımız ise; vatandaşlarımıza hizmet edecek kamusal yatırımları hayata geçirebileceği alanlara sahip olacak. Milletimize hayırlı olsun.

**İMAR HAKKI AKTARIMI NASIL
YAPILACAK?**

Yapılan düzenleme ile; vatandaşların verilemeyen imar haklarının değeri tespit edilecek, bu değere karşılık gelen hakları, imar planı kararıyla belirlenen alanlara aktarılabilecek. Uygulama, 2019 yılı öncesinde İmar Planı uygulamaları ile Kamu Ortaklık Payı (KOP) hisselendirmesi ile oluşan parseller de dahil olmak üzere, imar uygulaması marifetiyle kamu eline geçişi sağlanamayan imar planındaki kamu hizmet alanlarına (okul, hastane, belediye hizmet alanı, resmi kurum alanı gibi) ayrılan ancak uzun yıllar vatandaş mülkiyetlerindeki kamulaştırılmamış parselleri kapsayacak.

**HUKUKİ ANLAŞMAZLIKLAR
GİDERİLECEK**

Vatandaşlara parsellerinin tamamının ya da bir kısmının kamu hizmet alanları içinde kalması sebebiyle, ya-

pılaşma hakkının verilememesinden kaynaklanan hukuki anlaşmazlıkları giderilecek, mağduriyetlerinin önüne geçilecek. İmar hakkı aktarımı ile vatandaşların kullanamadığı parseline/ hissesine karşılık gelen imar hakkının, imar planı kararı ile belirlenen başka bir alanda kullanılması sağlanacak. Böylece bir taraftan vatandaş imar hakkına kavuşurken bir taraftan da kamuya yeni hizmet alanları kazandırılacak ve yapılacak tüm işlemler kamu ve toplum yararına yürütülecek.

**MÜLKİYETLER İSTEMEDEN EL
DEĞİŞTİRMEYECEK**

İmar hakkı aktarımında vatandaşın mülkiyetine el konması söz konusu olmayacak. Aksine, imar hakkı aktarılabilecek taşınmaz sahibi ile imar hakkının gittiği taşınmaz sahibinin karşılıklı muvafakati ile yapılacak. Tüm işlemler Kamulaştırma Kanunu'na göre Sermeye Piyasası Kurulunca lisans almış bağımsız değerlendirme kuruluşlarınca gayrimenkul değerlendirme esasları doğrultusunda tesis edilecek. Vatandaş asla mağdur edilmeyecek. Kamu kurumları ve yerel yönetimler ile vatandaşlarımız arasındaki hukuki anlaşmazlıklar bu sayede her iki tarafa da mali yük getirmeden çözülebilecek. İmar hakkı aktarımı iş ve işlem süreçleri yetki alanları dahilinde imar planı onaylamaya yetkili idareler (Yerel Yönetim/ Bakanlıklar) tarafından yürütülecek.

**PARSELASYON PLANLARI E- DEVLET
ÜZERİNDEN DUYURULACAK**

Yönetmelik kapsamında Onaylanan Parselasyon Planlarının Bakanlık tarafından geliştirilen Parselasyon İzleme Denetleme Sistemi (PARSİD) 'ne girişi zorunlu hale getirilmiştir. Bu sayede Vatandaşlarımız, taşınmazını ilgilendiren bir parselasyon işlemi onayı/askı ilanı gibi idari işlemlerden e-devlet uygulaması sayesinde haberdar olacak. Vatandaşlar, e-Devlet ile entegre çalışan PARSİD üzerinden parselasyon kapsamına giren taşınmazına dair tüm bilgilere ulaşabilecek. İlgili idareye gitmeden e-Devlet üzerinden itirazlarını yapabilecek.

KSO 2025 Yılı Hipodrom Koşusu gerçekleştirildi

Kocaeli Sanayi Odası Türkiye Jokey Kulübü At Yarışları 2025 Yılı Koşusu, Kartepe Hipodromu'nda gerçekleştirildi. Birinciliği Hüseyin Becene'nin sahibi olduğu, jokey Ali Kaçmaz idaresindeki 'Livzara' isimli at kazandı

Kocaeli Sanayi Odası Türkiye Jokey Kulübü At Yarışları 2025 Yılı Koşusu, Kartepe Hipodromu'nda gerçekleştirildi. Yarışı göğüsleyen atın sahibine kupa, jokeye çiçek takdim edildi

Kocaeli Sanayi Odası (KSO)'nın geleneksel hale gelen Türkiye Jokey Kulübü At Yarışları 2025 Yılı Koşusu Kartepe Hipodromu'nda gerçekleştirildi. 3 yaşlı safkan İngiliz Dişi taylarına mahsus kum pistte 1400 metre mesafeli KV-6/D koşusu, Kocaeli Sanayi Odası adına düzenlendi. Koşu programını; KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, KSO Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, KSO Yönetim Kurulu Üyesi Birol Bozkurt, KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi, misafirler ve KSO personeli birlikte takip etti. Birinciliği Hüseyin



Becene'nin sahibi olduğu, jokey Ali Kaçmaz idaresindeki at Livzara kazandı. Yarış sonrası yapılan törende KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve KSO

Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul tarafından kazanan safkanın sahibi adına Ferhat Altın'a kupası takdim edilirken, jokey Ali Kaçmaz'a da çiçek takdim edildi.



Genç Girişimciler, Marmara Bölge Toplantısına katıldı



TOBİT Kocaeli Genç Girişimciler Kurulu, Balıkesir'in Ayvalık ilçesinde gerçekleştirilen Marmara Bölge Toplantısına katılım gerçekleştirdi.

Ülkemizin iklim değişikliğiyle mücadelesinde yepyeni bir sayfa açtık

İklım Değişikliği ve Uyum Koordinasyon Kurulu (İDUKK), İkinci Ulusal Katkı Beyanı ve COP30 hazırlıklarını değerlendirmek üzere Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum başkanlığında toplandı.

Açılıшта konuşan Bakan Kurum, İklim Kanunu ile ülkemizin iklim değişikliğiyle mücadelesinde yepyeni bir sayfa açtığına dikkat çekerek "Bu kanunla yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelim artacak, sanayicimizin dünyadaki rekabet gücü katlanacak, böylece hem doğamız hem de üretimimiz korunacak" dedi. İklim krizinin Türkiye için uzak bir tehdit olmadığını ifade eden Bakan Kurum, "İklim krizi yangınlarda maalesef çarpan etkisi yaptığını görüyoruz. Ülkemizde yangın sezonu artık baktığınızda eskisinden çok daha uzun sürüyor" diye konuştu.

Bakan Kurum, iklim krizinin neden olduğu sorunlara rakamlarla dikkat çekti: Sadece son 50 yılda bile baktığınızda yaban hayatı popülasyonu tam yüzde 73 oranında azalmış durumda. Bu yaklaşık 1 milyon türün tamamen yok olma tehdidi altında olduğunu bize ifade ediyor. Tatlı su kaynaklarımız her geçen gün azalıyor. Dünya nüfusuna baktığımızda yüzde 75 yani yeryüzündeki her 4 kişiden 3'ü susuzluk tehlikesi altında yaşıyor. Rakamların bize işaret ettiği bu acı tabloya rağmen ne yazık ki insanlık her 10 dakikada 5.900 ton plastik atık üretmeye devam ediyor. Milyonlarca insan açlıkla boğuşurken dünyada her gün yaklaşık 1 milyar öğün çöpe atılıyor.

İKLİM KRİZİ NEDENİYLE HER YIL 1.500'E YAKIN SEL YAŞANIYOR

Son 50 yılda dünya genelinde hava, iklim ve suyla ilgili 11 binden fazla afetin kayıtlara geçtiğini söyleyen Bakan Kurum, 2 milyonun üzerinde can kaybı ile 3,64 trilyon dolarlık ekonomik kayıp gerçekleştiğini kaydetti. Ülkemizde de son yıllarda yaşanan sel, orman yangını ve kuraklığa işaret eden Bakan Kurum, "İklim krizi için, aşırı hava olayları nedeniyle her yıl 1.500'e yakın sel yaşanıyor. Şırnak Silopi'de 50.5 santigrat dereceye varan tüm zamanların sıcaklık rekorları



kırılıyor. Azalan su kaynakları bu sebeple artık ülkemiz su stresi yaşayan ülkelerden bir tanesi. Barajlarımız su alarmı veriyorsa, zirai don çiftçimizin hasadını vuruyorsa ve yangınlar hızla yayılıp canımıza, malımıza kast ediyorsa, iklim krizi Türkiye için uzak bir senaryo değil, apaçık yakın bir tehdit demektir" dedi.

"YANGIN SEZONU ESKİSİNDEN UZUN"

Konuşmasında 25 Haziran'da başlayan ve 18 ili etkileyen orman yangınlarını hatırlatan Bakan Kurum, "Kuşkusuz, her 10 orman yangınından 9'u insan kaynaklı. Ancak bir gerçek daha var ki iklim krizi yangınlarda maalesef çarpan etkisi yaptığını görüyoruz. Ülkemizde yangın sezonu artık baktığınızda eskisinden çok daha uzun sürüyor. Çünkü aşırı sıcaklık, artan kuraklık ve azalan nem, çıkan yangınların hızla büyümesine, geniş alanlara yayılmasına neden oluyor. Isı transferiyle taşınan kıvılcıklar yeni yangınların çıkmasına neden oluyor. Bu da orman yangınlarına aslında müdahaleleri oldukça zorlaştırıyor. İşte tüm bu nedenlerle 2025 yazı yangın afetinin yıkıcı sonuçlarını çok net bir şekilde yaşadığımız bir yıl oldu" diye konuştu. Bakanlık olarak orman yangınlarının ardından hızlı bir şekilde hasar tespitleri yaptıklarını vurgulayan Bakan Kurum, yangının üzerinden bir ay geçmeden İzmir'de yeni konutların temellerini attıklarını, önümüzdeki günlerde de Bilecik ve Karabük'te ilk harcı dökeceklerini söyledi.

"İKLİM KRİZİ KÜRESELSE ÇÖZÜM DE KÜRESEL OLMALI"

İklim krizinin ekonomiden, ticare-

te, sosyal düzenden küresel istikrara kadar birçok alanı etkilediğine dikkat çeken Bakan Kurum, Türkiye'nin bu yöndeki adımlarını anlattı:

"Biz ülkemizin iklim değişikliği mücadelesine sadece vatandaşımızın güvenliği için değil insanlığın selameti içinde özel bir önlem atfediyoruz. Öncelikle 'iklim krizi küreselse, çözüm de küresel olmalı' dedik ve 2021 yılında Paris İklim Anlaşması'nı onayladık. Sayın Cumhurbaşkanımız tüm dünyaya 2053 Net Sıfır Emisyon Hedefimizi ilan etti. Bu hedef doğrultusunda enerjiden sanayiye, ulaştırmadan atık yönetimine, tarımdan kentsel planlamaya kadar bütüncül ve derin bir dönüşüm sürecini bütün bakanlıklarımızla birlikte başlatmış olduk. Güncellenmiş Birinci Ulusal Katkı Beyanımızı, Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi'ne sunduk. 2030 yılına yönelik emisyon azaltım hedefimizi yüzde 21'den 41'e çıkarttık. Ülkemizin 2022 ve 2024 Yılı İklim Değişikliğiyle Mücadele ve İklim Değişikliğine Uyum Eylemlerimizi kapsayan 2 yıllık Şeffaflık Raporumuzu yayınladık.

"DEPREM BÖLGESİNDEKİ 300 BİN KONUTUN TAMAMI İKLİM DİRENÇLİ"

"Attığımız adımların hiçbirisi politika belgelerinde kağıt üstünde kalmadı" diyen Bakan Kurum, şöyle devam etti: Şehirlerimizde kentsel ısı adalarını azaltmak için yeşil alanlarımızın sayısını yapmış olduğumuz millet bahçeleriyle arttırarak sağlamaya gayret gösterdik. Binalarımız, çevre dostu inşa edilsin, bulunduğu yerin coğrafi ve iklim özelliklerini taşısin diye Yeşil Bina Sertifikası sistemini hazırladık. Sanayicimiz Avrupa Yeşil Mutabakatı'na uyumlu üretim yapsın, ihracatımız döngüsel ekonomi prensipleriyle büyüsün diye Yeşil OSB ve Yeşil Sanayi Belgesi gibi mekanizmalarımızı hızlıca hayata geçirdik. Asrın felaketinde yaşadığımız 11 ilimizdeki uygulamalarımız aslında bunun en büyük kanıtıdır. Deprem bölgesinde 6 Eylül'de teslim ettiğimiz 300 bin konutun tamamı iklim dirençlidir, sıfır atık uyumludur ve çevre dostudur."

KSO Sürdürülebilir Performans Ödülleri için başvurular sürüyor

KSO Sürdürülebilir Performans Ödüllerine başvurular devam ediyor. Organizasyona katılmak isteyen firmalar için son başvuru tarihi 30 Eylül olarak belirlendi

Kocaeli Sanayi Odası Sürdürülebilir Performans Ödülleri organizasyonun amacı; sürdürülebilir kalkınma araçları çerçevesinde; finansal faktörler kadar çevresel, sosyal ve kurumsal yönetim faktörlerini de çalışmalarına başarıyla entegre edebilen firmaları teşvik etmek ve sanayide sürdürülebilirlik bilincinin yaygınlaştırılmasına katkıda bulunmak.

KSO Sürdürülebilirlik Ödüllerine; Marmara bölgesinde yer alan ve imalat sanayinde en az 3 yıldır faaliyet gösteren işletmeler başvurabiliyor.

Jüri değerlendirmesi sonunda KOBİ ve Büyük İşletme olmak üzere iki ayrı kategoride 1., 2., ve 3.lük ödüllerinin sahipleri belirleniyor. Buna ek olarak tüm kriterlerde fark yaratmayı başaran bir işletmeye "Mükemmeliyet Ödülü" veriliyor.

Organizasyona katılan firmalar; Finansal ve Operasyonel Performans ile Sürdürülebilirlik başlıkları altında; Finansal Performans, Dış Ticaret, Operasyonel Verimlilik, İnsan Kaynakları ve İstihdam, ESG (çevresel, sosyal, yönetim), Dijitalleşme, Ar-Ge ve İnovasyon olmak üzere 7 ana kriterde değerlendiriliyor.

Organizasyonun Çözüm Ortakları; Kocaeli Üniversitesi, Gebze Teknik Üniversitesi, İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV), Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV), PwC Türkiye, Trasta ESG, MEXT Teknoloji Merkezi, Veribis, Nasıl Bir Ekonomi Gaze-tesi ve BloombergHT.

Organizasyona baş-

vuruda bulunmak isteyen firmalar, www.ksosurdurulebilirlik.org web adresi üzerinden başvuru anketini doldurabiliyor. Çalışmaya başvuran firmalar hem rekabetçi sürdürülebilirlik yetkinliklerini gözden geçirme hem de marka itibarını artırma fırsatı yakalayabiliyor.

Ayrıca, tüm katılımcı firmalara PwC Türkiye ve Doğu Marmara ABİGEM A.Ş. iş birliği ile hazırlanan Geri Bildirim Raporları gönderiliyor. Firmalar sözkonusu rapor ile iyileştirmeye açık alanlarını görebiliyor ve eksikliklerini giderme imkanı bulabiliyorlar.



The poster features the Kocaeli Sanayi Odası logo at the top left. The main title 'KSO SÜRDÜRÜLEBİLİR PERFORMANS ÖDÜLLERİ' is prominently displayed in large, bold, blue letters. Below the title, a blue banner contains the text 'SON BAŞVURU TARİHİ: 30 EYLÜL 2025'. Further down, the text 'Detaylı bilgi için: www.ksosurdurulebilirlik.org' is shown. At the bottom, there is a circular graphic with the text 'Sürdürülebilir Performans Ödülleri' and three upward-pointing arrows. To the right of this graphic, there are two rows of four small white circles on a blue background.

Tüpraş, 'sunfusion' ile biyoyakıt üretecek

Tüpraş, Avrupa Komisyonu'nun Ufuk Avrupa Programı kapsamındaki Ar-Ge projesi SUNFUSION ile mikroalgler ve yağlı mayalar gibi biyokaynaklardan hidrotermal sıvılaştırma yöntemiyle biyoyakıt üretecek

Tüpraş "Stratejik Dönüşüm Planı"nın bir parçası olarak, düşük karbon ekonomisine geçişi destekleyen yatırımlar ve projeleri hayata geçiriyor. Şirket, Avrupa Komisyonu'nun Ufuk Avrupa Programı tarafından desteklenen SUNFUSION projesinde sürdürülebilir havacılık yakıtı (SAF) ve denizcilik yakıtı üretimine uygun ıslak biyokütle kaynaklarını değerlendirerek biyoyakıt geliştirmeyi hedefliyor. Bu kapsamda saflaştırılmış mikroalgler ile yağlı mayalar, hidrotermal sıvılaştırma yöntemiyle biyoyakıtı dönüştürülecek. Proses için gereken enerji ihtiyacı da güneş enerjisiyle sağlanacak. Ocak 2025'te başlayan ve 4 yıl sürecek proje Türkiye'den Tüpraş ve ODTÜ'nün yanı sıra Yunanistan, Fransa, Almanya, Norveç ve Sırbistan'dan toplam 10 partnerin katılımıyla gerçekleşiyor.

Tüpraş, projenin son iki yılında hidrotermal sıvılaştırma yoluyla elde edilen biyoyağın analiz ve iyileştirme süreçlerini üstlenerek, bu ürünlerin endüstriyel kullanıma hazır hale getirilmesini sağlayacak.

- Tüpraş'ın enerjisi geleceğe

Tüpraş Teknik İşlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Murat Şimşek, projenin stratejik önemine şu sözlerle dikkat çekti:

"Tüpraş olarak "Enerjimiz Geleceğe" diyerek başlattığımız Stratejik Dönüşüm Yolculuğumuzu kararlılıkla sürdürüyoruz. 2024 yılında Ar-Ge'ye toplam 229,3 milyon TL yatırım yaparak inovasyon ve sürdürülebilirlik odaklı çalışmalarımıza hız verdik. Ufuk 2020 kapsamında desteklenen 17 adet proje başarıyla tamamlandı, Ufuk Avrupa kapsamında desteklenen 7 proje de devam ediyor. 2025 Nisan ayında güncellediğimiz Stratejik Dönüşüm Planımız kapsamında



sürdürülebilir rafinaj, SAF, sıfır karbonlu elektrik ve yeşil hidrojene odaklanıyoruz.

- Tüpraş 2050'ye kadar karbon nötr lider enerji şirketi olmayı hedefliyor

'Sunfusion' projesi ile SAF ve sürdürülebilir denizcilik yakıtı üretimine yönelik alternatif ham madde ve teknolojilerin geliştirilmesine önemli katkı sağlanacağına inanıyoruz. 2050'ye kadar karbon nötr lider enerji şirketi olma yolunda ilerlerken attığımız adımlar, Ar-Ge ve inovasyonu temel taşlardan biri olarak gördüğümüzün en somut göstergesidir."

'Sunfusion' kapsamında güneş enerjisinden biyoyakıtı %50'nin üzerinde enerji dönüşüm verimliliği hedefiyle, yenilenebilir enerji teknolojilerinde yeni standartlar belirlenmesi amaçlanıyor. Proje, Avrupa Birliği'nin 2030 yılı için belirttiği %45 yenilenebilir enerji kullanım hedefini destekleyerek, ulaşım sektöründeki yeşil dönüşümü hızlandırmayı amaçlıyor.



SEDAŞ, Schneider Electric teknolojisi ile dağıtım ağını dijitalleştiriyor

Schneider Electric'in yeni nesil şebeke yönetim platformu EcoStruxure ADMS, SEDAŞ'ın elektrik dağıtım ağına dijital dönüşümü için teknoloji iş ortağı Inavitas tarafından hayata geçiriliyor.

Bu proje ile SEDAŞ, yaklaşık 2,2 milyon müşterisine hizmet veren dağıtım ağını modernize ederek operasyonel verimlilikte ve hizmet kalitesinde yeni bir dönem başlatıyor.

SEDAŞ, Schneider Electric Teknolojisi ve Inavitas Entegrasyonu ile dağıtım ağını dijitalleştiriyor. Schneider Electric'in yeni nesil şebeke yönetim platformu EcoStruxure ADMS, SEDAŞ'ın elektrik dağıtım ağına dijital dönüşümü için teknoloji iş ortağı Inavitas tarafından hayata geçiriliyor. Proje ile SEDAŞ, yaklaşık 2,2 milyon müşterisine hizmet veren dağıtım ağını modernize ederek operasyonel verimlilikte ve hizmet kalitesinde yeni bir dönem başlatıyor.

Sakarya Elektrik Dağıtım A.Ş. (SEDAŞ), dağıtım altyapısını modernize etmek ve dijitalleştirmek amacıyla teknoloji şirketi Inavitas ile stratejik bir anlaşma imzaladı. Bu anlaşma kapsamında, Schneider Electric'in teknoloji iş ortağı olan Inavitas, SEDAŞ'ın elektrik dağıtım ağına dijital dönüşümü için Schneider Electric'in yeni nesil şebeke yönetim platformu EcoStruxure ADMS'i kuracak ve entegrasyonunu sağlayacak.

"SEDAŞ SCADA/DMS/OMS Projesi" adını taşıyan bu kapsamlı girişim, SEDAŞ'ın mevcut SCADA ve Kesinti Yönetim Sistemi (OMS) platformlarının tamamen yenilenmesini içeriyor. Projenin merkezinde ise Schneider Electric'in dünya çapında kanıtlanmış başarılarla sahip Gelişmiş Dağıtım Yönetim Sistemi (EcoStruxure ADMS) yer alıyor. Bu platform, Türkiye'de ilk defa SEDAŞ projesiyle hayata geçirilecek olup, şebeke operasyonlarında kontrol ve izlemenin ötesinde analiz ve optimizasyon yeteneklerini de dağıtım şirketlerinin kullanımına sunacak.

Proje, EcoStruxure ADMS platformunun tedarik, kurulum ve devreye alınmasının yanı sıra, SEDAŞ'ın mevcut Coğrafi Bilgi Sistemi (GIS), SAP ve İş Gücü Yönetimi (WFM) gibi kritik



bilişim teknolojileri (BT) ekosistemine tam entegrasyonunu da kapsayarak bütünsel bir dijital yönetim altyapısı oluşturmayı hedefliyor.

Schneider Electric'in şebeke operasyon yazılımları partneri Inavitas, projenin Türkiye regülasyonlarına uygun bir şekilde hayata geçirilmesi ve sistemin sürdürülebilirliğinin sağlanmasında kilit bir rol üstlenecek. Inavitas, SEDAŞ'ın operasyonel verimliliğini ve hizmet kalitesini en üst düzeye çıkarmayı amaçlıyor.

Schneider Electric EcoStruxure ADMS platformu'nun, SEDAŞ'a bir çok avantaj sağlaması öngörülmüyor. Bu avantajların başında daha yüksek şebeke güvenilirliği ve gelişmiş operasyonel verimlilik geliyor. Platform, operasyonel verimliliği artırarak işletme maliyetlerinin düşürülmesine de doğrudan katkı sunacak. Bunların yanı sıra sistem, artırılmış siber ve fiziksel güvenlik sağlarken, mevzuata tam uyum desteği ve mevcut varlıkların çok daha verimli kullanılması gibi kritik

konularda da SEDAŞ'a önemli faydalar getirecek.

- Schneider'in hedefi, dağıtım şebekelerini dijitalleştirerek geleceğe taşımak"

Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan Schneider Electric Türkiye ve Orta Asya Bölge Güç Sistemleri Genel Müdür Yardımcısı Mehmet Özalp şunları söyledi: Schneider Electric olarak, dünyada ve Türkiye'de enerji arzının sürdürülebilirliği ve verimliliği için elektrik dağıtım şirketlerini stratejik paydaşlarımız olarak görüyoruz. Akıllı şebekeler ve dijitalleşme, sektörün dönüşümünde önemli fırsatlar sunuyor. Bu süreçte, dağıtım altyapılarının daha esnek, dayanıklı ve verimli hale gelmesi için teknolojik destek sağlamak önceliklerimiz arasında yer alıyor. SEDAŞ'ın bu öncü projeye Türkiye'de dijital dönüşüm bayrağını en öne taşımasından ve bu yolculukta teknoloji ortağımız Inavitas ile birlikte kendilerine eşlik etmekten büyük memnuniyet duyuyoruz."

Kalkınmada en önemli unsurlarından biri, enerjiyi kendi imkanlarıyla karşılayabilmek

TEKNOFEST Havacılık, Uzay ve Teknoloji Festivali kapsamında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı yürütücülüğünde düzenlenen Nükleer Enerji Teknolojileri Tasarım Yarışması'nın final etkinliği İstanbul'da gerçekleştirildi.

Bakan Kacır, Türkiye Enerji, Nükleer ve Maden Araştırma Kurumunun (TENMAK) Küçükçekmece'deki yerleşkesinde gerçekleştirilen etkinlikte, Türkiye'nin kalkınma yolculuğunda, bu yolculuğun en önemli unsurlarından birinin Türkiye'nin kendi enerjisini kendi imkanlarıyla karşılayabilen bir ülke olabilmesi olduğunu vurguladı.

Son 23 yılda enerjiye yurt dışından ithal edilen temel enerji kaynaklarına 1 trilyon dolara yakın ödeme yapıldığını belirten Kacır, şunları kaydetti:

"Kendi enerjimizi, kendi imkanlarımızla geliştirmek, üretmek hem nükleerde hem yenilenebilir enerjide attığımız, atacağımız adımlar Türkiye'nin müreffeh yarınlara erişebilmesi için kalkınma yolculuğunda daha yüksek bir ivme elde edebilmesi için çok değerli. Önümüzde daha fazla enerji ihtiyacı var. Dünyada dönüşüm rüzgarının en önemli unsuru yapay zeka ve yapay zeka dediğimizde aslında hiper ölçek veri merkezlerinden bahsediyoruz ve bu veri merkezlerinin ihtiyaç duyduğu kesintisiz enerji kaynaklarından bahsediyoruz. Dünyada büyük teknoloji şirketleri artık kendi nükleer santrallerini, kendi veri merkezlerini kurmak ya da aktif olmayan nükleer santralleri veri merkezleri için yeniden aktive etme yoluna yönelmiş durumdadır. Dolayısıyla bizim de önümüzdeki dönemde yapay zeka yarışında güçlü olabilmemizin yolu kesintisiz enerji kaynaklarıyla daha fazla sahiplenmemizden ve nükleer enerjiyi bu anlamda yatırım yapabilmemizden geçecek."

Kacır, "Türkiye bu alanda keşke daha hızlı hareket edebilseydi diyebiliriz. Çünkü bugün biliyoruz ki dünyada 31 ülkede 416 reaktör halihazırda işletmede." dedi.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın güçlü iradesi sayesinde ilk nükleer reaktörün Akkuyu'da inşa



Bakan Kacır, NSosyal hesabından yaptığı paylaşımda, Milli Teknoloji Hamlesi ile yapay zekadan savunmaya, kimyadan çeliğe kadar uzanan yüksek enerji ihtiyacını yerli, karbonsuz ve kesintisiz çözümlerle karşılamayı amaçladıklarını bildirdi.

Türkiye'nin, nükleer enerji teknolojilerinde kendi yolunu açtığını, bağımsızlığını ve gücünü perçinlediğini vurgulayan Kacır, "Başlattığımız 'Yerli Nükleer Reaktör Geliştirilmesi Çağrısı' ile enerji güvenliğimizi pekiştirecek, dışa bağımlılığı azaltacak, net sıfır emisyon hedefimize katkı sunacak yüksek teknoloji reaktörleri Türk sanayisinin yerli üretim yetkinlikleriyle, TENMAK ve TÜBİTAK enstitüleri ile üniversitelerimizin de katkısıyla, ülkemize kazandırmayı hedefliyoruz." ifadelerini kullandı.

Çağrıya başvurular, 31 Aralık 2025 tarihine kadar "http://rip.sanayi.gov.tr" adresi üzerinden yapılabilir.

edildiğini ifade eden Kacır, peşinden ikinci ve üçüncü nükleer santrallerin inşasının da gerçekleşeceğini, küçük modüler reaktörlerle Türkiye'nin enerji kaynağında nükleeri ana unsurlardan biri haline getireceğini dile getirdi.

Türkiye'nin bütün alanlarda kendi teknolojisini geliştirmesinin bir zorunluluk olduğunu belirten Kacır, sadece savunma sanayisinde değil her daim uyguladıklarını açıkladı.

Kacır, "Ulaştırmadan enerjiye, finanstan tarıma, gıdaya, sağlığa tüm alanlarda Türkiye'nin kendi

teknolojisini kendi insan kaynağının alın teriyle, akıl teriyle geliştirmesi mutlak bir zorunluluk." dedi.

Bakan Kacır, sözlerini şöyle sürdürdü:

"TEKNOFEST ile yine kurduğumuz araştırma geliştirme inovasyon altyapılarıyla Türk gençlerinin müteşebbislerinin önündeki engelleri kaldırmayı en önemli vazifemiz addediyoruz. Ümit ediyorum ki önümüzdeki dönemde bu yarışmalarda bugün izlediğimiz genç kardeşlerimiz, mühendislerimiz hem Türkiye'nin kritik projelerinde önemli sorumluluklar üstlenmeyi sürdürecektir hem de kendi girişimlerini kurarak bu yolculukta inşallah kendi projelerini adım adım hayata geçirme imkanına sahip olacaklar.

Kalkınma aslında bütün bir yolculuk. Savunma sanayisinde geliştikçe malzeme teknolojilerinde geliştikçesiniz. Malzeme de geliştikçe enerjide, enerjide geliştikçe tıp teknolojilerinde adım adım teknolojinin tüm alanlarında eş zamanlı olarak aslında önemli kazanımlar elde ediyorsunuz. Dolayısıyla bizlere düşen bütün bu alanlarda eş zamanlı olarak sizin önünüzü açacak fırsatları ortaya koyabilmek diye düşünüyoruz. Nükleer özelinde bir yandan araştırma geliştirme inovasyon teknoloji geliştirme tarafı kıymetli ve kritikken bu alana özgü olarak denetim, düzenleme ve piyasa tarafı da çok kritik."

Türkiye'de halihazırda 110 teknopark olduğunu ifade eden Kacır, "Bu teknoparklarda bu alanlarda çalışan teknoloji girişimlerimiz var. Bunlara önemli katkılar sunmaya devam ederken paydaşlarımızın pek çoğunun da katılımıyla Türkiye'nin ilk nükleer teknoparkını da önümüzdeki dönemde hayata geçirmeyi hedefliyoruz." şeklinde konuştu.

Kacır, "Tabii bugün çok önemli bir yerdeyiz. Aslında bu meselenin Türkiye'de tohumlarının atıldığı bir kampüsteyiz. Ümit ediyorum ki bu kampüs önümüzdeki dönemde de yeni nesil nükleer santrallerde Türkiye'nin kendi projelerini hayata geçirmesinin de adresi olacak bu vesileyle." açıklamasında bulundu.

KOÜ Bilimpark yakın zamanda açılıyor

Kocaeli'nin yeni nesil araştırma üssü KOÜ Bilimpark, 3 bin m²'lik alanıyla bir teknoloji ve araştırma üssü olacak. Yapılan değerlendirme toplantısı sonrası KOÜ Bilimpark'ın çok yakın zamanda açılacağı duyuruldu.



■ Belma ÖZGEN AKBAY

Kocaeli Üniversitesi'nin bilim ve teknoloji vizyonunu güçlendirecek Bilimpark'ın son durumu, Ağustos ayının son haftasında Rektör Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk başkanlığında ilgili birim yöneticilerinin katılımıyla yapılan toplantıda ele alındı. Projenin son durumu hakkında kapsamlı değerlendirmeler yapılırken, Bilimpark'ın yakın zamanda açılması için hazırlıkların tamamlanmak üzere olduğu belirtildi.

KOÜ Rektörü Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk toplantıda yaptığı değerlendirmede, "Bilimpark, yalnızca üniversitemizin değil, aynı zamanda Kocaeli'nin ve ülkemizin bilimsel gelişimine yön verecek bir merkez olacaktır. Sanayi ile üniversiteyi aynı çatı altında buluşturacak bu yapı, öğrencilerimize, araştırmacılarımıza ve girişimcilerimize yepyeni ufuklar açacak. Açılışla birlikte Kocaeli Üniversitesi araştırma üniversitesi vizyonuna çok daha güçlü bir adım atacaktır." dedi.



Kocaeli KOÜ Bilimpark neler sunacak?

Kocaeli Üniversitesi'nin araştırma üniversitesi olma hedefinin en önemli atılımlarından biri olarak hayata geçirilen Bilimpark, 3000 m²'lik alanıyla bir teknoloji ve araştırma üssü olacak.

- Merkezi Laboratuvar: Mühendislikten sağlığa pek çok alanda ileri düzey cihazlarla donatılacak, sanayiye ve akademiye araştırma altyapısı sağlayacak.

- Milli Teknoloji Atölyesi: Öğrencilerin TEKNOFEST gibi yarışmalara hazırlanmasına destek verecek.

- Ön Kuluçka Merkezi: Girişimcilik ekosistemini destekleyecek, iş fikri olan öğrenci ve akademisyenlere imkan sunacak.

- Ar-Ge Koordinatörlüğü, Patent ve Proje Destek Ofisleri: Araştırmacılara fikri mülkiyet, proje geliştirme ve uluslararası iş birlikleri konusunda rehberlik edecek.

- Mucit Kamp: İlköğretim ve ortaöğretim öğrencilerine yönelik bilim atölyeleri ile bilimi erken yaşta toplumla buluşturacak.

Evrensel'in yurt dışı eğitim hizmetleri büyümeye devam ediyor

6-20 Temmuz 2025 tarihleri arasında öğrencilerini, Yaz Okulu'nda İngiltere'ye götüren Evrensel Yurtdışı Eğitimi, yurt dışı eğitim ve dil hizmetleri alanında hedeflerini büyüttü.

■ Belma ÖZGEN AKBAY

Evrensel Matematik Köyü Eğitim Kurumları, Evrensel Yurtdışı Eğitimi ile öğrencilerini 6-20 Temmuz tarihleri arasında İngiltere'ye götürdü. University of Winchester'da düzenlenen İngilizce Yaz Okulu'nun hem eğitici hem eğlenceli bir gezi olduğunu anlatan Evrensel Matematik Köyü Yabancı Diller Bölüm Başkanı Mürüvvet Çelik; "Dil öğrenmek sadece kelime bilmek değil; dünyayı farklı bir pencereden görebilmektir." diyor. Mürüvvet Çelik ile Evrensel Yurtdışı Eğitim'in hedefleri ve İngiltere Yaz Okulu'nu konuştuk.



Bu yıl Temmuz ayının 6'sı ile 20'si arasında Evrensel Yaz Okulu olarak İngiltere'de idik. University of Winchester'da düzenlediğimiz İngilizce Yaz Okulumuz, 11-17 yaş aralığında öğrencilerimiz için hem İngilizce becerilerini geliştirmeleri hem de İngiliz kültürünü yakından tanımaları için tasarlanmış iki haftalık yoğun bir dil ve kültür programı oldu. Bu programımız, kaliteli İngilizce dersleri ile İngiltere'nin tarihi ve kültürel noktalarına yapılan keyifli gezileri bir araya getirdi.

İngiltere'nin Londra'dan önceki başkenti olan Winchester, tarihi dokusu, akademik geleneği ve güvenli ortamıyla tercih ettiğimiz bir şehir oldu. Burada öğrencilerimiz üniversitenin

güvenli kampüs yurtlarında hem huzurlu hem de ilham verici bir öğrenme ortamı bulmuş oldu. Ayrıca Londra, Oxford, Southampton ve Portsmouth gibi ünlü yerlere yakınlığı, kültürel gezilerimiz için de büyük avantaj sağladı.

Örneğin; en popüler duraklarımız arasında Londra'da London Eye, Madame Tussauds Balmumu Heykel Müzesi, London Hard Rock Cafe, Buckingham Sarayı, Westminster Abbey, Tower Bridge, Covent Garden, Trafalgar Meydanı, Hyde Park, British Museum ve Natural History Museum gibi tarihi ve turistik noktalar yer aldı. Ayrıca Oxford'ta Magdalen College'ı ziyaret etmemiz, öğrencilerimizin vizyonunu genişletti. Portsmouth'ta Spinnaker Tower ve tarihi liman, Southampton'da ise Sea City Museum'daki Titanik sergisini gezdik.

- Yurt dışı gezisi, kültürel farkındalık ve dil gelişimine katkı sağladı

Evrensel Yurt Dışı Eğitim programımızla öğrencilerimiz dil gelişiminin yanı sıra özgüven, bağımsızlık ve küresel farkındalık kazandı. Farklı ülkelerden arkadaşlıklar kurdular, yeni bakış açıları edindiler ve kültürlerarası iletişimin değerini yerinde deneyimlediler.

Program kapsamında sabahları alanında uzman ana dili İngilizce olan öğretmenler eşliğinde konuşma, dinleme ve kültürel anlayışa odaklanarak interaktif derslere katılan öğrencilerimiz öğleden sonraları ise dans-drama, spor etkinliklerinin yanı sıra bazı günler müze gezileri, kültürel turlar ve açık hava etkinlikleriyle; akşamları ise yetenek gösterileri, spor aktiviteleri ve uluslararası geceler gibi sosyal etkinliklerle gerçek yaşam ortamlarında İngilizce pratiği yapma fırsatı buldular.

- Yaz okulumuzu gelenekselleştireceğiz

Öğrencilerimizden ve velilerimizden aldığımız olumlu geri bildirimler, İngilizce Yaz Okulumuzu geleneksel

hale getirme motivasyonumuzu artırdı. Böyle deneyimlerin, akademik başarının yanı sıra kişisel gelişim için de büyük katkı sağladığına inanıyoruz.

Ayrıca farklı yaş gruplarında dil öğrenimi, yurtdışı üniversite danışmanlığı, IELTS-TOFEL-SAT gibi uluslararası sınavlara hazırlık gibi farklı konularda da girişimlerimiz son hız devam ediyor.



KSO'dan öğrencilere okul çantası ve kırtasiye malzemesi desteği

*Kocaeli Sanayi Odası'nın destekleriyle yaptırılan Kocaeli Sanayi Odası
Dumlupınar Ortaokulu'nda öğrencilere bu yıl da okul çantası ve kırtasiye
malzemeleri dağıtıldı*



Eğitime desteğini artırarak sürdüren Kocaeli Sanayi Odası (KSO), yeni eğitim öğretim yılının başlaması ile beraber bu yılda üyelerinin desteği yaptırdığı Dumlupınar Ortaokulu'nda okul çantası ve kırtasiye malzemeleri dağıttı.

KSO üyelerinin destekleri ile 2011 yılında eski Gölcük Dumlupınar Ortaokulu'nun yerine yapımına başlanan ve 2013 yılında tamamlanarak tam donanımlı yeni bir okul olarak eğitim - öğretime başlayan

Kocaeli Sanayi Odası Dumlupınar Ortaokulu 2025 - 2026 eğitim öğretim yılına da hazır olarak başladı. Her yıl okulun ihtiyaçlarına istinaden desteğini sürdüren Kocaeli Sanayi Odası (KSO) bu yıl da öğrencilere okul



çantası ve kırtasiye malzemeleri dağıttı.

Kocaeli Sanayi Odası Dumlupınar Ortaokulu'nda bu yıl da 550 ortaokul ve 60 anaokulu olmak üzere toplamda 610 öğrenciye okul çantası ve kırtasiye malzemeleri dağıtıldı. KSO

Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul, KSO Genel Sekreteri Memet Barış Turabi, Okul Müdürü Hamit Şişman ve müdür yardımcıları ile öğretmenlerin katılımıyla gerçekleştirilen programda sınıflar gezilerek öğrencilerle buluşuldu, onlara hediyeleri sunuldu.

Törende konuşan Tahsin Tuğrul, öğrencilere başarılar dileyerek, "Sizlerden istediğimiz sadece derslerinize çalışmanız. Hepinize yeni eğitim öğretim yılında başarılar diliyoruz" dedi.



AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU

Avrupa İşletmeler Ağı (Enterprise Europe Network), Avrupa Birliği ile ilgili konularda KOBİ ölçeğindeki işletmeler için önemli başvuru noktalarından biridir. Dünyanın en büyük iş ağlarından biri olan Avrupa İşletmeler Ağı, 40'dan fazla ülkede 450'den fazla üye kuruluş ile KOBİ'lerin rekabet edebilirliklerini arttırmak ve firmalar arasındaki iş birliklerini geliştirmek amacıyla hizmet vermektedir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı üyesi olan Doğu Marmara ABİGEM yabancı firma profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini iş birliği profil formu oluşturarak söz konusu Ağ'da yayımlamaktadır. Ticari ya da teknolojik iş birliği fırsatı arayan, yurtdışına açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen KOBİ'ler ücretsiz olarak bu hizmetten faydalanabilmektedir.

Avrupa İşletmeler Ağı'nda yayımlanan yabancı firma profilleri hakkında bilgi almak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi

0 262 323 08 56

Yelda Kanpara

ulkanpara@abigemdm.com.tr

Alp Erbayrı

aerbayri@abigemdm.com.tr



Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Referans no: BRGB20250827022

Birleşik Krallık merkezli KOBİ, kimya bilimleri için yenilikçi laboratuvar ekipmanlarının tasarımı, üretimi ve tedarikinde uzmanlaşmıştır. 2003 yılında kurulan firma, dünya genelinde akademik, endüstriyel ve kamuya ait araştırma laboratuvarlarına hizmet vermektedir. Firmanın ürün portföyü; sürdürülebilir sentez araçları, fotokimya ve akış kimyası sistemleri, yüksek basınçlı reaktörler, paralel sentez çözümleri ve özel tasarım cihazlar gibi geniş bir teknoloji yelpazesini kapsamaktadır. KOBİ, yenilik ve sürdürülebilirlik konusundaki taahhüdünü paylaşan distribütörler, ticari temsilciler ve araştırma iş birlikçileri ile uluslararası iş birliği aramaktadır.

Referans no: BRSE20250815005

Sürdürülebilir yarasa ve kuş yuvaları üretiminde uzmanlaşmış İsveç merkezli bir KOBİ, uluslararası tedarikçilerle uzun vadeli iş birlikleri kurmayı hedeflemektedir. Çevresel sorumluluğa büyük önem veren firma, üretim sürecinde yalnızca çevre dostu malzemeler kullanmaktadır. Ürünleri biyoçeşitliliği desteklemekte olup, dış mekân kullanımına uygun dayanıklı ve hava koşullarına karşı dirençli bileşenlerden üretilmektedir. Firma; belirli sürdürülebilirlik ve kalite standartlarını karşılayan ahşap, vida ve karton ambalaj tedarikçileri aramaktadır.

Referans no: BRDE20250806016

Evcil hayvan malzemeleri üzerine uzmanlaşmış olan Alman firma, ürünlerinde kullanılmak üzere paslanmaz çelik ve pirinçten üretilmiş O-ringler, tokalar ve diğer donanımlar gibi yüksek kaliteli bağlantı parçaları aramaktadır. Potansiyel iş ortaklarının, talep edilen ürünleri rekabetçi fiyatlarla tedarik edebilmeleri beklenmektedir.

Referans no: BRR020250731001

Romanya merkezli firma kendi markası ve özel marka/OEM ortaklıkları kapsamında yüksek kaliteli kâğıt ürünleri, tuvalet kâğıdı ve kâğıt havlu üretmektedir. Üretim çıktısının sürekliliğini sağlamak ve ürün kalitesini korumak amacıyla hammadde tedarikçileri aramaktadır. Potansiyel tedarikçilerin düzenli miktarlarda teslimat yapabilmesi, ilgili kalite sertifikalarına (örn. ISO) sahip olması ve rekabetçi fiyatlar sunabilmesi beklenmektedir. Kâğıt üreticilerine hizmet verme deneyimi avantaj olarak değerlendirilecektir. Romanyalı firma, karşılıklı ilgiye bağlı olarak teknik destek içeren ticari anlaşmalar, tedarikçi anlaşmaları veya uzun vadeli sözleşmeler imzalamaya açıktır.

Referans no: BRFR20250804007

Ar-Ge faaliyetleri yürütmekte olan Fransız KOBİ, çok katmanlı tüpler üretmek için yeni veya ikinci el spiral karton boru sarma makinesi aramaktadır. Üretilen tüplerin 6 metre uzunluğunda ve maksimum 300 mm çapında olması gerekmektedir. Makinenin, otomatik çift sarma, yapıştırma ve kesme sistemleriyle donatılmış olması beklenmektedir. Tercihen, farklı çap ve uzunluklarda çıkarılabilir bir mil (mandrel) özelliğine sahip olması istenmektedir. KOBİ, bu makineyi tedarik edilecek bir potansiyel partner ile tedarikçi anlaşması kapsamında iş birliği kurmayı hedeflemektedir.

Referans no: BRLV20250722013

Endüstriyel ekipman ve otomasyon konusunda uzmanlaşmış Letonya merkezli firma, Baltık ülkeleri ve/veya İskandinav'da temsil etmek üzere Avrupa veya Asya'dan yenilikçi üreticiler aramaktadır. Firma; plastik işleme, ambalaj, gıda, metal, tekstil, baskı, medikal ve otomotiv sektörlerinde faaliyet göstermektedir. Potansiyel iş ortağının, imalatçılar için endüstriyel ekipman, otomasyon sistemleri veya yardımcı makineler üreten bir üretici veya teknoloji sağlayıcısı olması beklenmektedir.

Geleceğin Enerjisini Üretme Hedefiyle Sürdürülebilir Bir Dünya İçin Dönüşüyoruz

2050 Karbon Nötr hedefimiz ve Stratejik Dönüşüm Planımız kapsamında; Sürdürülebilir Rafinaj, Sıfır Karbonlu Elektrik, Biyoyakıtlar ve Yeşil Hidrojen olmak üzere dört ana iş alanına odaklanıyoruz.

Farklı enerji türlerine entegre bir iş modeli ile üreterek, geleceğin enerjisinde de lider olmayı hedeflerken; ülkemizin temiz enerji dönüşümüne öncülük etmeye devam ediyoruz.



Sürdürülebilir
Rafinaj



Sıfır Karbonlu
Elektrik



Biyoyakıtlar



Yeşil Hidrojen

2050
KARBON
NÖTR



EVRENSEL

Matematik Köyü Koleji

‘Evrensel’de 2025- 2026
Eğitim Yolculuğu Başladı!’

“BURADA
GÜZEL ŞEYLER
OLUYOR!”



Yahyakaptan Mah. Akasyalar Cad.
Arastapark AVM
No:24 B Blok İzmit / KOCAELİ
0530 171 08 41



Barbaros Mah. Yunus Emre Cad.
No:12 Başiskele / KOCAELİ
444 33 08



Yahyakaptan Mah. Akasyalar Cad.
Arastapark AVM
No:24 B Blok İzmit / KOCAELİ
0530 171 08 41

www.
evrenselmatematikkozyu.
com