



Başkan Hisarcıklıoğlu'ndan faiz yorumu:

Sıra bankalara geldi...

TÜSİAD Başkanı Orhan Turan: **Yüzde 21'lik enflasyon hedefini iyimser buluyoruz**

Başkan Zeytinoğlu:
2025'te bütçe disiplini temel öncelikler arasında yer almalı

Albert Saydam:
Çinli BYD yatırımı Türkiye için ciddi fırsat

**KADIN GİRİŞİMCİLER İLE
KOÜ İŞ BİRLİĞİ**



KOSBAŞ
Kocaeli Serbest Bölgesi

Kocaeli Serbest Bölgesi

HİZMETLER

- Hazır Altyapı
- Catering Hizmeti
- Restaurant Hizmeti
- Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi (OSGB) Hizmeti
- Kiralık Yatırım Arazileri ve Açık, Kapalı Ticari Alanlar
- Hızlı Gümrük İşlemleri
- Otopark Hizmeti
- Yükleme ve Boşaltma v.b. Hizmetler

AVANTAJLAR

- Serbest Kar ve Sermaye Transferi
- Kolay Dış Ticaret
- Sınırsız Süre Stoklama
- Döviz Kullanım Kolaylığı
- Uzun Süreli Üretim ve Ticari Faaliyet
- Coğrafi Konum Avantajı

TEŞVİKLER

- Gelirler ve Kurumlar Vergisi Muafiyeti
- Personel Gelir Vergisi Muafiyeti (Stopaj)
- Damga Vergisi ve Harç Muafiyeti
- KDV Muafiyeti



Kocaeli Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş.

Kocaeli Serbest Bölgesi Sepetlipınar SB Mah. 107.Cad. No:10 Başiskele/KOCAELİ

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks:0262 341 38 60

Email: info@kosbas.com.tr

Web: www.kosbas.com.tr

**08****39****54****11**

KOCAELİ SANAYİ ODASI
Adına İmtiyaz Sahibi
Memet Barış Turabi

Yayın Kurulu:
Ayhan Zeytinoğlu,
Memet Barış Turabi

Oda Haberleri:
Bahar Cesur

Fotoğraf:
Murat Özer

Kocaeli Sanayi Odası Adres
Fuar içi 41040 Kocaeli
Tel: 0262 315 80 00

bu sayıda...

- 4 Başkan Zeytinoğlu: 2025'te bütçe disiplini temel öncelikler arasında yer almalı
- 6 Hisarcıklıoğlu: Küresel deniz yolu taşımacılığında payımızı almaliyiz
- 8 Bakan Kacır: Yatırımcılara selektif ve program bazlı olarak cazip teşvikler sunacağız
- 11 TÜSİAD Başkanı Orhan Turan: Yüzde 21'lik 2025 enflasyon hedefini iyimser buluyoruz
- 12 TÜBİTAK ve TÜRKPATENT Yapay Zekâ Alanında İş Birliği Yaptı
- 14 Albert Saydam: Çinli BYD yatırımı Türkiye için ciddi fırsat
- 16 Depozito yönetim sistemi protokolü TOBB'da imzalandı
- 17 2024 yılında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yıllık yüzde 71,1 oldu
- 18 Büyükşehir'den tarıma destek artarak devam ediyor
- 20 Türkiye ve global piyasalardaki gelişmeler ve beklentiler KSO'da konuşuldu
- 23 İKV Başkanı Zeytinoğlu: "ETIAS Sistemi Yeşil ve Gri Pasaporta Uygulanmayacak"
- 24 Haluk Yıldız: Dijitalleşme odaklı projelerimizle, her yıl daha da güçlenerek ilerleyeceğiz
- 25 Yıldız Entegre, Genel Müdürlük Binası ile uluslararası BREEAM In-Use sertifikasını aldı
- 26 Zeytinoğlu: "2025'te enflasyonla mücadelede maliye politikalarının desteğine ihtiyaç var
- 30 Bilişim Vadisi Genel Müdürü Erkam Tüzgen KSO Meclisi'nde iş insanlarına 42 Okullar'ın tanıtımını yaptı
- 34 Avrupa Parlamentosu Üyesi Pierre Pimpie KSO'yu ziyaret etti
- 35 Özbekistan Heyeti, KSO'yu ziyaret etti
- 35 Cumhuriyet Başsavcısı Akgün, KSO'yu ziyaret etti
- 36 BIOS Career'24: Geleceğin biyomühendisleri ve sektör liderleri bir araya geldi
- 38 Sabancı 8'inci Teknoloji ve Etki Merkezi'ni dijitalde açtı
- 39 GTÜ Enerjisini Yeşile Dönüştürüyor
- 40 Ayhan Zeytinoğlu, Gebze İş Dünyası İstişare Toplantısı'na katıldı
- 40 Bolu ve Düzce Rektörleri, Ayhan Zeytinoğlu'nu ziyaret etti
- 41 KSO Başkanı ve KSO Afet Komisyonu KOÜ Rektörlük'ü ziyaret etti
- 41 KSO IRAP'ta 'Acil Durum Telsiz Haberleşme Sistemi'ni anlattı
- 42 KSO Yönetim Kurulu MEXT'te yapıldı
- 43 'Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi' Mütevelli Heyet Toplantısı Vali Aktaş'ın başkanlığında gerçekleşti
- 44 Zeytinoğlu, Trabzonlu gençlerin konuğu oldu Ayhan Zeytinoğlu'ndan gençlere: "Asla pes etmeyin!"
- 46 Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi
- 49 KSO ve İşin Olacak arasında iş birliği protokolü imzalandı
- 49 KSO'da 'Future FIT misiniz?' semineri gerçekleştirildi
- 50 TOBB Kocaeli Kadın Girişimciler ile KOÜ arasında iş birliği protokolü imzalandı
- 51 Kadın Girişimciler'den Yapay Zeka Paneli
- 52 Kimya Teknoloji Merkezi Açılış Töreni Bilişim Vadisi'nde gerçekleştirildi



Anadolu Basın Merkezi

Yayına hazırlık:

Genel Yönetmen
Levent Akbay

Yayın Koordinatörü
Umutcan Akbay

Editör
Belma Özgen

Görsel Yönetmen
Melis Çinçinoğlu

Görsel Destek
Anadolu Basın Merkezi

İletişim:
Adres: Birlik Mahallesi 413. Sokak
18/A Çankaya/ANKARA
Tel: 0312 496 01 09 - 40
www.anadolubasinmerkezi.com

**20****49****06****50**

"Vergi ve büyüme arasında sağlıklı denge kurmalıyız" diyen

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Zeytinoğlu:

2025'te bütçe disiplini temel öncelikler arasında yer almalı

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu denk bütçe hedefinin önemine işaret ederek özel sektörün finansmana erişimi için denk bütçenin sürekli bir hedef olarak gündemde tutulması gerektiğini söyledi. Bu şekilde fon ihtiyaçlarının karşılanmasının yanı sıra fonlama maliyetlerinin de düşeceğine dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu denk bütçenin vergi ve büyüme arasında dengeli bir ilişki kurulmasında da önem taşıdığını vurguladı.

KSO Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu Türkiye ekonomisinin sürdürülebilir büyümesi ile toplanan vergilerin maksimize edilmesi arasında sağlıklı bir etkileşim kurulması gerektiğine dikkat çekerek "Büyümenin hızı kesilmeden vergi gelirlerinin artırılmasının mümkün kılınması gerektiğini" söyledi.

Uzun dönemde büyüme oranları gerilerken vergi tahsilat oranlarının arttığını, yanısıra gelir ve kurumlar vergisi gelirlerinde artış yetersiz kalırken dolaylı vergilerin ağırlığının da giderek arttığını söyleyen Ayhan Zeytinoğlu, Türkiye'nin dolaylı vergi oranlarının düşürülmesini gündemine alması gerektiğine dikkat çekerek "Genel olarak büyüme oranları gerilerken vergi oranları artıyor. Vergilerdeki dağılıma baktığımızda doğrudan vergi oranını artırmak zorunda olduğumuz görüldü. Dolaylı vergide de bir iyileştirme yapılarak tabana yaymakta yarar var." şeklinde konuştu.

Dolaylı vergilerin artmasının yabancı yatırımların azalmasına yol açtığına da dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu, "Yabancı yatırımcıların teşvik edilmesi bakımından selektif vergi uygulamalarına da gidilebilir." değerlendirmesine yaptı.

Vergi adaleti ve kayıt dışılıkla mücadelenin önemine de dikkat çeken Ayhan Zeytinoğlu " Vergi politikalarında önceliğin kayıt dışılıkla ve kayıt dışılığın yol açtığı haksız rekabetle mücadele olması gerektiğini düşünüyoruz. Bu bağlamda, vergi sisteminin daha şeffaf ve adil bir yapıya kavuşmasını bekliyoruz." şeklinde konuştu.

Ayhan Zeytinoğlu 2024 yılı makro ekonomik göstergelerine ilişkin değerlendirmelerde de bulundu:

DIŞ TİCARET

Aralık ayında ihracat yüzde 2,2 artışla 23 milyar 463 milyon dolar olarak gerçekleşti. İthalat yüzde 11,1 artışla 32 milyar 287 milyon dolar olarak gerçekleşti. Dış ticaret açığı yüzde 33,7 artışla 8,8 milyar dolar oldu.

Türkiye'nin en fazla ihracat yaptığı ülkeler arasında ilk sırayı ihracatın yüzde 1,7 gerilediği Almanya 1 milyar 645 milyon dolar ile aldı. Almanya'yı 1 milyar 496 milyon dolar ile ihracatın yüzde 13,9 arttığı ABD izledi. Bu ülkeleri İngiltere, Irak ve İtalya izledi.

Yılın tamamında ihracat yüzde 2,5 artışla 261 milyar 925 milyon dolar oldu. En büyük ticaret partnerimiz Avrupa'da yavaşlama olduğu ve talebin daraldığı dönemde artış 2024 yılında da devam etti.

Bu artışta Ortadoğu ülkelerine yapılan ihracatın yeniden yükselişe geçmesinin de katkısını görüyoruz.

2025 yılında da başta Avrupa olmak üzere hedef pazarlarımızdaki talep artışlarıyla ihracatımızda daha yüksek seviyeler görmeyi temenni ediyoruz.

İHRACATTA ALMANYA İLK SIRADA

En fazla ihracat yaptığımız ülkeler sıralamasında ilk sırayı alan Almanya'ya ihracat yüzde 3,1 gerileyerek 20 milyar 438 milyon dolara düştü. ABD'ye ihracat yüzde 9,9 artışla 16 milyar 347 milyon dolara, İngiltere'ye ihracat yüzde 22,2 artışla 15 milyar 125 milyon dolara ulaştı. Irak, İtalya ve Fransa da 10 milyar doların üzerinde ihracat yapılan ülkeler arasında sıralandılar.

İTHALATTA GERİLEME

Türkiye'nin ithalatı 2023'e göre 361,9 milyar dolar-dan 2024'te 233 milyar 95 milyon dolara düştü. Bu performansla 2023'te 106,3 milyar dolar olan Türkiye'nin dış ticaret açığı 82 milyar 160 milyon dolara geriledi.

İthalatın dağılımın bakıldığında yatırım malları ithalatı yüzde 4 gerileyerek 50, 6 milyar dolara, hammadde ithalatı yüzde 8,8 gerileyerek 283,3 milyar dolara geriledi. Tüketim malları ithalatı yüzde 14,3 artışla 54,5 milyar dolara çıktı.

ÇİN'DEN YAPILAN İTHALAT

En fazla ithalat yapılan ülkelerden Çin'den yapılan ithalat yüzde 0,3 düşüşle 44 milyar 935 milyon dolara, Rusya'dan yapılan ithalat yüzde 3,7 düşüşle 43 milyar 915 milyon dolara, Almanya'dan ithalat yüzde 5,6 düşüşle 27 milyar 86 milyon dolara geriledi.

Bu arada, Çin'in dış ticaret fazlasının 235 milyar dolar olduğunu, ülkemizin Çin ile olan dış ticaretinde yaklaşık 40 milyar dolarlık bir açık verdiğini, dolayısıyla ülkemizin Çin'in toplam dış ticaret fazlasının yaklaşık yüzde 17'sini tek başına oluşturduğunu, bu rakamın Türkiye'nin Çin için önemli bir pazar olduğunu ve iki ülke arasındaki ticaret dengesizliğinin boyutunu ortaya koyduğunu gözden kaçırmamamız lazım.

İHRACATTA İSTANBUL ÖNDE

Ticaret Bakanlığı'nın, firmaların üretim yerleri esas alınarak hesaplanan ihracat istatistiklerine baktığımızda 2024 yılında illere göre ihracat sıralamasında ihracatı yüzde 4,5 azalan İstanbul 56 milyar 541 milyon dolarla ilk sırayı aldı. İhracatı yüzde 7,34 artan Kocaeli 32 milyar 4 milyon dolar ile ikinci sırada yer aldı.

İzmir yüzde 3,4 azalış ve 23 milyar 817 milyon dolarla üçüncü, Bursa yüzde 2,5 artış ve 18 milyar 244 milyon dolarla dördüncü sırayı aldı. İhracatı yüzde 3,1 artan Tekirdağ 13 milyar 228 milyon dolar ile beşinci sırada yer aldı.

İHRACATI EN ÇOK ARTAN İL

2023 yılına göre il bazında ihracatta en fazla artış 2 milyar 188 milyon dolar ile Kocaeli'de gözlemlendi. Çorum 2 milyar 104 milyon dolarlık artış ile ikinci, Eskişehir 591 milyon dolar ile üçüncü il oldu.

İlimizin ihracat artışı sıralamasında ikinci olması ve ihracatını en fazla artıran il olması memnuniyet verici. Buradan ilimizdeki tüm ihracatçılarımızı kutluyorum.

ENFLASYON

Enflasyon verilerine baktığımızda aralık ayında TÜFE aylık yüzde 1,03 artışla yıllık yüzde 44,38 artış gösterdi. ÜFE ise

aylık yüzde 0,40 artışla yıllık yüzde 28,52 artış gösterdi.

2024'te, yılın ikinci yarısı itibarıyla baz etkisinin devreye girmesi ve sıkılaştırma tedbirlerinin etkisiyle enflasyonda düşüş ivmesi başlamıştı.

Aralık ayında da aylık artışın hız kestiğini ve enflasyonda gerilemenin devam ettiğini görüyoruz. Daha büyük gerilemenin ise baz etkisiyle ocak ayında görüleceğini söyleyebiliriz.

KAPASİTE KULLANIMI

Aralık ayı kapasite kullanımı oranı Türkiye ölçeğinde kapasite kullanımı yüzde 75,8 olurken Kocaeli'de kapaste kullanımı yüzde 71,3 olarak gerçekleşti. Yılın tamamına baktığımızda Türkiye'de kapasite kullanımı 2023'ün 0,4 puan gerisinde kalarak yüzde 75,9 olurken Kocaeli'de kapasite kullanımı 2023'ün 0,1 puan gerisinde kalarak yüzde 71,1 olarak gerçekleşti.





TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ

Deniz Ticaret Odaları Konseyi

7 Ocak 2025 - Ankara



Hisarcıklioğlu: Küresel deniz yolu taşımacılığında payımızı almalıyız

Gemi inşa sanayisinde, dünyada tanınan marka haline geldik. Her türlü gemiyi, anahtar teslim yapacak kapasiteye ulaştık. Kendimize yeterli olmanın ötesinde, bütün dünyaya her tür gemi ihraç etmeye başladık. Türk denizciliği, iyi bir ivme yakaladı, ülkemizin yıldız sektörlerinden biri haline geldi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu deniz yolu taşımacılığının küresel ticaret açısından hayati öneme sahip olduğunu belirterek Türkiye'nin bundan payının alması gerektiğini söyledi.

Deniz Ticaret Odaları Konseyi Toplantısı, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu'nun evsahipliğinde, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği

Bakanı Murat Kurum, Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Durmuş Ünüvar ve konsey üyelerinin katılımıyla TOBB İkiz Kuleler'de yapıldı.

Toplantının açılışında konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, Deniz Ticaret Odaları Konseyi'nin hükümetle yaptığı istişarelerin olumlu netice verdiğini söyledi.

Tersanelerin, yat limanı sayısı ve tekne bağlama kapasitesinin önemli ölçüde artırıldığını, tersanelerin kira süresinin uzatıldığını belirten Hisarcıklioğlu, şunları kaydetti:

"Gemi inşa sanayisinde, dünyada tanınan marka haline geldik. Her türlü gemiyi, anahtar teslim yapacak kapasiteye ulaştık. Kendimize yeterli olmanın ötesinde, bütün dünyaya her tür gemi ihraç etmeye başladık. Türk denizciliği, iyi bir ivme yakaladı, ülkemizin yıldız sektörlerinden biri haline geldi."

- "Deniz yolu taşımacılığı, küresel ticaret için hayati önemde"

Hisarcıklioğlu, Türk sahipli gemi filosunun yaklaşık 52 milyon tonla dünyada 11. sıraya yükseldiğini anlatarak, "Ülke ihracatının yüzde 56'sı yani 145 milyar dolarlık tarım ve

sanayi ürünü deniz yoluyla gönderildi." dedi.

Ekonominin neredeyse 14 yıldır kesintisiz büyümesinde, denizcilik sektöründeki gelişmelerin büyük payı olduğunu dile getiren Hisarcıklioğlu, şu değerlendirmede bulundu:

"Zira ulaşım olmadan ne fabrika çalışır, ne de ürünler pazara ulaşır. Hedefimiz, yakaladığımız bu performansını devam ettirmek ve artırmak olmalı. 2024'te küresel ticaret hacmi, önceki seneye göre 1 trilyon dolar arttı ve 33 trilyon dolara ulaşarak tarihi zirvesini gördü, 2025'te de artmaya devam edecek. Bunun da büyük kısmı deniz yollarından geçiyor. Dolayısıyla deniz yolu taşımacılığı küresel ticaret açısından hayati önemde. Biz de bundan payımızı almalıyız."

- "Gemi inşa sanayimizi desteklemeliyiz"

Hisarcıklioğlu, Türkiye'nin dünyadaki ilk 10 ekonomi arasına girme hedefi doğrultusunda, kamu ve özel sektörün birlikte çalışmasını sürdürmesi gerektiğini işaret ederek, küresel ticarete en stratejik sektör konumundaki denizciliğin milli varlık



ve servet olarak görülmesi gerektiğini dile getirdi.

Denizcilik sektörünün canlılığını ve işlerliğini korunmasının önemine işaret eden Hisarcıklioğlu, "Yoksa artan ticaret hacmi, yabancı taşıma şirketlerine yarayacak. İhracat hedeflerimize uygun gemi inşa sanayimizi, deniz taşımacılığını, limanlarımızı, daha fazla büyütme desteklemeliyiz. Deniz filomuzu ve gemi sanayimizi güçlendirmeliyiz, koster filomuzu yenilemeliyiz." diye konuştu.

Hisarcıklioğlu, gemi filosunu geliştirmenin yolunun da tersaneleri güçlendirmekten geçtiğine dikkati çekerek, gemi ve yat inşa sanayisini yenilikçi teknolojilerle donatarak rekabet gücünün artırılması gerektiğini belirtti.

Ülke limanlarına ve tersanelere gelen gemilerin en büyük sorunlarından olan çevre cezalarının uluslararası uygulamalarla benzer olması gerektiğini vurgulayan Hisarcıklioğlu, şu ifadeleri kullandı:

"Kruvaziyer gemilerin diğer limanlarımıza da uğramalarını sağlayacak teşviklerle çeşitliliği artırmalıyız. Sektörümüzün büyümesinin önündeki en büyük sıkıntı, hala finansman temininde yaşanmakta. Ticari kredilerle ilgili çeşitli kısıtlamalarda rakiplerimiz karşısında zayıf kalıyoruz. Denizcilik sektörünün geleceği açısından önemli bir husus da yeşil dönüşüm. Bunun maliyetini karşılayabilmek için ilave yatırım ve finansman ihtiyacı doğmakta. Deniz ticaret filomuzu büyütme ve limanlarımızın kapasitesini geliştirmek

için atacağımız adımlarla denizcilik sektörümüzü daha güçlü ve rekabetçi hale getireceğimize inanıyoruz. Sektörümüze yeni ve daha kapsamlı hizmetler sunabilmek üzere çalışmaya hazırız."

Bakan Kurum Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum, deniz ticaretinin tarihin bütün dönemlerinde ülkelerin geleceği için büyük önem arz ettiğini, deniz yolları üzerinde hakimiyet kuran devletlerin daima güçlü olduğunu söyledi.

Bakanlık olarak "Türkiye Yüzyılı Vizyonu" çerçevesinde denizlerin korunması adına yenilikçi projeleri uyguladıklarını söyleyen Kurum, "Denizel alanlarda yürütülecek çalışmaların etkinliğini ve verimliliğini artırmak için Sürdürülebilir Mavi Ekonomi Planı ve Deniz Saha Planlaması'nı hayata geçiriyoruz. Atıkların denize deşarjını önleyecek, deniz canlılarını koruyacağız. Başarımızı ölçecek, eksik yönlerimizi giderecek ve en kısa süre içerisinde aynı uygulamayı tüm denizlerimize yayacağız." dedi.

- Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Durmuş Ünüvar

Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Durmuş Ünüvar da yeşil dönüşüm için denizcilik sektörünü destekleyeceklerini ve denizcilik filosunu yenileyeceklerini bildirdi.

Denizciliği geliştirecek yasal düzenlemeleri ve denetimleri artırdıklarını ifade eden Ünüvar, "Yatırımların önünü açtık, limancılığımızı ve

tersaneciliğimizi geliştirdik, kıyılarımızı deniz yapılarıyla donattık, deniz ulaşımını teşvik ettik, güvenli ve emniyetli deniz yolu taşımacılığını tesis etmek için kıyılarımızda seyir, can, mal ve çevre emniyetinin amacıyla gemi takip ve kontrol sistemleri kurduk." dedi.

Ünüvar, Türk bayrağının dünyanın en prestijli bayrakları arasında yer aldığına dikkati çekerek, Türk sahipli filonun dünyada 11'inci sıraya yükseldiğini belirtti. Geçen yıl kruvaziyerle taşınan yolcu sayısının 1,9 milyon olduğunu ifade eden Ünüvar, bu yıl 2 milyonun üzerinde yolcuyu ağırlayacaklarını dile getirdi.

Denizcilerin üzerindeki yükü paylaşmak için 2024'te ÖTV'siz yakıt uygulamasını hayata geçirdiklerini anımsatan Ünüvar, şu ifadeleri kullandı: "Sektörümüze yaklaşık 3,9 milyar liralık ÖTV'si sıfır indirilmiş yakıt desteği verdik. Yeşil dönüşüm için denizcilik sektörümüzü destekleyecek, denizcilik filomuzu yenileyeceğiz. Denizcilikte yeşil dönüşüm için yürürlüğe koyduğumuz ve martta yenilediğimiz hurdaya ayrılan Türk bayraklı gemilerin yerlerine yeni gemi inşa edilmesi teşvikine dair yönetmelik kapsamında destek mekanizmasını oluşturduk. Bu kapsamda bugüne kadar 4 gemi için 14 milyon dolarlık teşvik sağladık. Bu yıl da teşvik kapsamını geliştirerek daha fazla geminin yenilenmesini ve çevreci teknolojilere uyum sağlamasını hedefliyoruz."

Hisarcıklioğlu'ndan faiz uyarısı:

Şimdi sıra bankalara geldi...

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, Merkez Bankası'nın politika faizini indirmesine ilişkin olarak yaptığı açıklamada, "Merkez Bankası yaklaşık iki yıl aradan sonra politika

faizini 250 baz puan düşürerek yüzde 47,50'ye çekti. Şimdi sıra bankalarda. Bu indirimi öncelikli olarak KOBİ kredi faizlerine yansıtılmalarını, üretime ve istihdama destek olmalarını bekliyoruz" dedi.

Ayhan Zeytinoğlu, Marmara Bölgesi OSB ve Sanayicileri İstişare Toplantısı'na katıldı

Bakan Kacır: Yatırımcılara selektif ve program bazlı olarak cazip teşvikler sunacağız



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır'ın ev sahipliğinde gerçekleştirilen ve Marmara Bölgesi'nde yer alan OSB'lerin mevcut durumu ile yaşanan sorunlara karşı çözüm önerilerinin görüldüğü Marmara Bölgesi OSB ve Sanayicileri İstişare Toplantısı'na katıldı.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, Marmara Bölgesi OSB ve Sanayicileri İstişare Toplantısı'nda sanayicilere seslendi. Katma değerli, rekabetçi ve sürdürülebilir bir üretim anlayışının önem kazandığının altını çizen Fatih Kacır konuşmasında şunları söyledi:

"Teşvik sistemimizde kapsamlı bir revizyon için çalışmalarımızda sona geldik. Ülkemizin uzun vadeli hedefleriyle ülkemiz mekanizmalarını daha güçlü hızlandıran yeni teşvik modelimizle de yatırımcılara selektif ve program bazlı olarak cazip teşvikler sunacağız.

Güçlü üretim ve teknoloji geliştirme altyapısına sahip ülkeler kalkınma yarışında bir adım önde yer alıyor. Türkiye olarak bu dönüşümü güçlü bir altyapıyla göğüsliyoruz. Sanayimizin rekabet gücünü artıracak, yüksek teknoloji ve katma değerli üretimi sürdürülebilir ve sürekli kılabilecek destek enstrümanlarımızı sanayicimizin ihtiyaçlarına ve koşullara uygun olarak sürekli güncelliyor, devreye alıyoruz.

Kararlılıkla hayata geçirdiğimiz Milli Teknoloji Hamlemiz ile Türkiye Yüzyılı'nda sanayimizi, üretim alt ya-

pımızı katma değerle ve yüksek teknolojiyle besleyerek güçlendirmeyi sürdüreceğiz. Ülkemizin dünyanın önde gelen teknoloji üretim merkezleri arasında yer almasını sizlerle beraber sağlayacağız. Bu hedefe giden tüm yolları kararlılıkla açmak, sanayicilerimizin alt yapısı hazır, planlı sanayi alanlarına erişimini sağlamak önceliklerimiz arasında. Son 22 yılda bu yolda önemli mesafe kat ettik.

- 168 proje ile 98 milyar liralık yatırımı harekete geçirdik

Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programımızla yüksek teknoloji yatırımları için Ar-Ge'den seri üretime destek mekanizması uyguluyoruz. Makine, mobilite, üretimde yapısal dönüşüm, sağlık ve kimya ürünleri ve dijital dönüşüm alanlarında 168 projeye 98 milyar liralık yatırımı harekete geçirdik.

- Sanayicilerimizin yanındayız

Ülke kalkınmasında pay sahibi olan üretici ve sanayicilerimizin her daim yanında yer alarak en büyük destekçileri olmaya devam edeceğiz. Elbette üretim deyince ülkemiz ihracatının

yüzde 60'tan fazlasını gerçekleştiren Marmara Bölgemiz ayrı bir başlıkta değerlendirilmeyi fazlasıyla hak ediyor. Bölgemizde; kimyadan tekstile, otomotivden makineye uzanan geniş bir yelpazede büyük başarıları imza atmış ve küresel değer zincirlerinde önemli roller üstlenen firmalarımıza ev sahipliği yapıyoruz.

Nitelikli iş gücüyle, lojistik imkanlarıyla ve sahip olduğu yüksek potansiyele ülkemiz sanayisinin göz bebeği olan Marmara Bölgemize büyük bir önem atfediyoruz. Son 22 yılda otoyol ve köprü projelerinden liman projelerine firmalarımızın gücünü perçinleyecek ve rekabet avantajlarını artıracak alt yapı ve ulaşım yatırımlarını Marmara'da gerçekleştirdik.

- OSB'lerdeki üretimdeki parsel sayısı 59 bini aştı

Toplam alanı 48 bin hektar olan OSB'lerimizin büyüklüğünü kurduğumuz 173 OSB ve genişlemelerle birlikte 122 bin hektara çıkardık. 2002 yılında OSB'lerdeki üretimdeki parsel sayısı 11 bin 400 civarında iken, 2024 yılı itibarıyla yaklaşık 59 bini aştı. Yine 22 yıl

önce OSB'lerdeki istihdam sayısı 415 bin civarındayken, biz bu sayıyı 2,7 milyon kişiye çıkardık.

- OSB'ler Marmara'da üretimin kalbi

Bölgemizde üretimin kalbi konumundaki OSB'lerimizin sayısını 46'dan 94'e yükselttik. 20 bin 9 hektar yeni OSB alanı oluşturarak OSB'lerimizin toplam alanını 28 bin 510 hektara çıkardık. OSB'lerimizin yüksek teknoloji ve katma değerli üretimle buluşması adına Ar-Ge ve inovasyon ekosistemimizin üretim altyapımızla güçlü entegrasyonu büyük önem arz ediyor. Marmara Bölgemizde yer alan OSB'ler bünyesinde 308 Ar-Ge, 65 tasarım merkezi ve 4 teknoparkın yer alması bu anlamda kat ettiğimiz mesafenin ispatı niteliğindedir.

- Planlı sanayi alanlarına erişim

Göreve geldiğimizde sanayicilerimizin uygun maliyetli planlı sanayi alanlarına erişimini kolaylaştırmayı önemli bir hedef olarak belirlemiştik. Eylül ayında OSB yönetmeliğinde yaptığımız reform niteliğinde değişikliklerle sanayicilerimizin yatırım yerlerine erişimini kolaylaştırdık. Kural bazlı, şeffaf bir yönetim inşa edecek yeni modelle; her ayın ilk pazartesi günü, tüm OSB'lerimizde bulunan boş sanayi alanlarını yatırımcıların tahsis başvuruları için çevrimiçi platformda erişime açıyoruz.

- Tahsise açılan yatırım yerlerinin yüzde 30'una 3 ayda yatırımcı talebi

Yeni kurulan OSB'lerimizde ise hızlı kamulaştırma ve altyapı inşası için ihtiyaç duyulan kaynağı oluşturmak üzere ön tahsis uygulamasını da aynı kural-lar çerçevesinde yürütüyoruz. Bu kapsamda geçtiğimiz 3 ayda 16 OSB'mizde 2,3 milyon karelik alan için 160 sanayicimiz ön tahsis, 122 OSB'mizde ise 7,1 milyon metre kare büyüklüğündeki 656 yatırım yeri için bin 507 sanayicimiz tahsis başvurusu gerçekleştirdi. Tahsise açılan yatırım yerlerinin yüzde 30'una sadece 3 ayda yatırımcı talebi yönelmiş olması, ne kadar doğru bir adım attığımızın ispatıdır.

- Stratejik yatırımlar

OSB'lerde izinsiz devir işlemlerine karşı sıkı tedbirler aldık. Arsa tahsis süreleri dolmuş ancak ilgili OSB tarafından henüz tahsis iptal işlemi gerçekleştirilmemiş katılımcılara yatırım süreçlerini tamamlayabilmeleri için bir defaya mahsus olmak üzere 3 yıla kadar ilave süre uzatımı imkanı sunduk. Ayrıca Yeni OSB kurulumları ve geniş-

leme alanlarında stratejik yatırımlar için yüzde 15 alan ayrılmasını sağladık. OSB'lerde çalışanlarımız için sosyal alanlar ve konut alanları da oluşturarak sanayileşmeyi topyekûn güçlendir-meyi amaçlıyoruz.

- Sanayileşme

Tabi planlı sanayileşme yolculuğumuzda hayata geçireceğimiz pek çok program ve proje var. Mevcut tabloya baktığımızda planlı sanayi alanları ülke yüzölçümümüzün yüzde 0,19'una tekabül ediyor. Türkiye'deki planlara sanayi alanı olarak işlenmiş diğer alanları da dahil ettiğimizde bu oran halen yüzde 0,4 düzeyinde. Daha çok planlı sanayi oluşturmayı, sanayi alanlarımızın büyüklüğünü 2 katına çıkarmayı önemli bir hedef olarak görüyoruz.

- Ulusal sanayi alanları master planı

Bu anlamda plan ve stratejilerimize yön verecek, Ulusal Sanayi Alanları Master Planı'nı ilgili bakanlıklarımızla iş birliği içinde hazırlıyoruz. Master Planın ilk faz çalışmaları kapsamında, Samsun Mersin hattındaki 18 şehrimizde toplam 34 potansiyel sanayi alanı tespit ettik. Bu alanların büyüklüğü Türkiye'deki tüm OSB'lerimizin toplam büyüklüğünden fazla. Mevcut OSB'lerimizin ortalama büyüklüğü 336 hektar iken, master plan kapsamında üzerinde çalıştığımız alanların ortalama büyüklüğü bunun 10 mislinden fazla.

- Yeni yatırımlar

Bu çalışma ile birlikte stratejik değeri olan ulusal ve bölgesel yatırımlar için altyapısı hazır, sosyal çevresiyle birlikte planlanmış mega endüstriyel parklar oluşturmayı hedefliyoruz. Önemli

bir hedefimiz de Marmara Bölgesinde yoğunlaşmış ve deprem riski bulunan sanayi tesislerimizin yeni yatırımlarla önümüzdeki dönemde Anadolu'ya taşınmasını hızlandırmak. Bölgesel kalkınma adına Anadolu'da atacağımız her adım, gerçekleştireceğimiz her yatırım, büyükşehirlerimize ilave nüfus yönetimini yönetebilmek adına da en önemli enstrümanlardan biri.

- Planlı sanayi

Planlı sanayi alanları oluşturmak, OSB'ler, Endüstri Bölgeleri, Mega Endüstriyel Parklar kurmak amacımız ama özünde bütün bunlar nihai amaç değil. Nihai amacımız; insanımızın refahını artırmak, ülkemizin kalkınmasını hızlandırmak. Sanayi bölgelerinin çevresel ve ekonomik açıdan bölgesel ve ulusal kalkınmaya katkı sunmasını sağlamak adına üretim ekonomisi temelli bir yaklaşımla hareket ediyoruz. Bunun için sanayi bölgeleri kurmaktan çok daha önemlisi buralarda yatırımların bir an evvel hayata geçmesini sağlayacak adımlar atmak. Yatırımcıyı yatırım yeriyle en uygun koşullarda, en makul maliyetlerle buluşturmak ve verimli ve rekabetçi üretim için gerekli koşulları hazırlamak. Bu anlayışla, OSB'lerimizin doğalgaz ve demiryolu bağlantılarının gerçekleştirilmesi için de ilgili bakanlıklarımızla yakın iş birliği içinde çalışıyoruz.

- Orta vadeli program

Sizlerin ekonomideki gelişmeleri yakından takip ettiğinizi biliyorum. Bölgemiz etrafında yaşanan sıcak tartışmaların, 6 Şubat depremlerinin mali faturası ve küresel ekonominin içinden geçtiği fırtınalı dönemin olumsuz etki-



lerini ister istemez hissediyoruz. Dünyada imalat sanayinde ve ihracat siparişlerinde beklentilerin daralma yönünde olduğu bir dönemdeyiz.

Fiyat istikrarını önceleyen Orta Vadeli Program doğrultusunda yürütülen programımızın iç pazarda büyüme düzeyine yansımaları da elbette oldu.

etkisini en aza indirecek yeni projeler için de çalışıyoruz.

- İstihdamı koruma programı

Yıllık 37 milyar dolarlık ihracatımızı gerçekleştiren ve 1 milyon 200 binden fazla çalışana istihdam sağlayan konfeksiyon, tekstil, deri, ayakkabı ve mo-

- Finansman destekleri

Atağımız önemli adımlardan biri de yatırımlar için finansman desteklerini ciddi düzeyde artırmak olacak. Yakın bir zamanda yeni sistemin detaylarını kamuoyuyla paylaşacağız. Daha büyük, daha güçlü, müreffeh bir Türkiye için sizlerle bir ve beraber olmaya devam edeceğiz. Ülkemizi daha güçlü, daha üretken ve daha büyük bir geleceğe taşımak için birlikteyiz. Bu hedeflere giden yolda birlikte çalışmaya devam edeceğiz."

- Model fabrikalarımızın sayısını 10'a yükselttik

Sanayi ve teknoloji alanındaki hedeflerden de bahseden Bakan Kacır, "İlkini 2018'de Ankara'da faaliyete aldığımız yetkinlik ve dijital dönüşüm merkezlerimizin, yani model fabrikalarımızın sayısını 10'a yükselttik. Proje uygulama çalışmalarımız ve verdiğimiz eğitimlerle firmalarımızı sanayimizin dijitalleşme yolculuğuna hazırlıyoruz. Kurulum çalışmaları devam eden 5 model fabrikayla bu örnek tesislerin sayısını 15'e çıkaracağız ve sanayimizin dijital çağa adaptasyonunu güçlü şekilde hep birlikte gerçekleştireceğiz. Firmalarımız ve kamu kuruluşlarımızın dijital dönüşümüne yönelik sunduğumuz destekleri daha güçlü kılmak amacıyla 'Dijital Avrupa Programı'na katıldık. Sanayi, KOBİ'ler ve kamu kurumlarının dijital dönüşümünde kritik rol üstlenmek üzere Türkiye'den 5 konsorsiyum; 'Avrupa Dijital İnovasyon Merkezleri' ağına dahil oldu. Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası işbirliğinde, 300 milyon Euro finansman desteğini KOBİ'lerimizin gerçekleştireceği dijital dönüşüm projelerine sunuyoruz. Sanayimizin rekabet gücünü artıracak, yüksek teknoloji ve katma değerli üretimi sürdürülebilir ve sürekli kılacak destek enstrümanlarımızı sanayicimizin ihtiyaçlarına ve koşullara uygun olarak sürekli güncelliyor, günden güne yeni destek mekanizmalarını devreye alıyoruz" diye konuştu.

Fakat enflasyonla mücadele, uzun vadede yakalanan istikrar sayesinde sağlıklı büyümeyi destekleyecektir.

- Ekonomide güven

Hali hazırda ekonomi programımızın oluşturduğu güven ve buna bağlı öngörülebilirlik seviyesindeki artış sayesinde dış kaynak girişi hızlanmakta. Dezenflasyon sürecinin önümüzdeki dönemde sürmesiyle birlikte finansman maliyetlerimizde de önemli düşüş göreceğiz.

Kalıcı refah artışını sağlamayı hedeflediğimiz ekonomi programımızı ve bu doğrultuda hayata geçirdiğimiz politikaları tüm kurumlarımızla eşgüdümlü şekilde sürdürmeye devam edeceğiz. Fiyat istikrarını öncelediğimiz yeni dönemde yatırımların aksamaması için pek çok tedbir aldık. Elbette daha fazla adımı da yine hep birlikte atma arzusundayız. Ekonomi programımızın emek ve istihdam yoğun sektörlerdeki

bilya sektörlerinde üretim ve istihdamı muhafaza etmek adına önümüzdeki ocak ayından itibaren KOSGEB eliyle İstihdamı Koruma Programı başlatıyoruz.

2024 yılının son aylarındaki iş gücü düzeyini 2025 yılında koruyan KOBİ'lerimize çalışan sayısı başına aylık 2 bin 500 liraya kadar destek ödemesi yapacağız.

- Teşvik sistemi

Teşvik sistemimizde kapsamlı bir revizyon için çalışmalarımızda sona geldik. Ülkemizin uzun vadeli hedefleriyle teşvik mekanizmalarımızı daha güçlü hıdalayan yeni teşvik modelimizle de yatırımcılara selektif ve program bazlı olarak cazip teşvikler sunacağız. Yalın bir yaklaşımla oluşturduğumuz yeni modelle birlikte; teşvik sistemimizin seçiciliğini, yerel odağını ve destek etkinliğini artıracak önemli değişikliklere gidiyoruz.



TÜSİAD Başkanı Orhan Turan: Yüzde 21'lik 2025 enflasyon hedefini iyimser buluyoruz



TÜSİAD Başkanı Orhan Turan, Merkez'in bu yılki yüzde 21 enflasyon hedefini biraz iyimser bulduklarını vurgulayarak, para ve mali politikaların yanında bunun yapısal reformlarla desteklenmesi gerektiğini söyledi.

Orhan Turan'ın makro ekonomik istikrar için yapılması gerekenleri sıraladı Nefes Gazetesi'nde dile getirdiği görüşleri şöyle:

-2024 her kesim için zor geçti. İş dünyasının yaşadığı ana zorluklar neler oldu?

2024 yılında Türkiye ekonomisi için öncelikli konular enflasyonla mücadele, makro ekonomik istikrarın ve denetlenmenin sağlanmasıydı. Bu süreçte finansman iş dünyasını zorlayan ana konulardan bir tanesi oldu ve maliyet yapısının üzerindeki baskıyı artırdı. Avrupa'nın zayıf görünümü ve kur politikası şirketler için zorlayıcı oldu.

-2025 nasıl bir yıl olacak, gelen gideni aratacak mı?

2024 dünya için seçimlerin baskın olduğu bir dönemdi. Özellikle, yılın son aylarındaki Amerikan seçimleri ve Suriye'de yaşanan gelişmelerin Türkiye ekonomisinin 2025'e önemli bir etkisi olacak. Trump yönetiminin göreve gelmesiyle uygulayabileceği gümrük

vergileri 2025'te küresel ekonomi için en ciddi risklerden biri olarak gösteriliyor. Avrupa'daki zayıflık sürecektir. Yurt içinde enflasyonda hedeflenen seviyelere ulaşabilmemiz için bütüncül bir bakış açısıyla hareket etmeliyiz.

-Kaliteli insan gücü yurt dışına gidiyor. Buna engel olmak için hangi adımlar atılmalı?

En becerikli, eğitilmiş, yetenekli gençler, ekonomik ve toplumsal koşullar nedeniyle gidiyorlar. Bu tablonun muhasebesini dikkatle yapmamız gerek. İyi eğittiğimiz gençleri ülkemizde tutmak için başta ekonomik özgürlükler olmak üzere tüm özgürlük alanlarını genişletmeliyiz. Liyakat ilkesini tüm kurumlarda hayata geçirmeliyiz. Hukukun üstünlüğünde, çevre ve iklim krizine duyarlılık başta olmak üzere pek çok önemli konuda ilerleme göstermemiz gerekiyor. Gençlerimize ülkemizde değer yaratabilecekleri bir ortam sunmamız kritik önem taşıyor.

-Atılan adımlara rağmen enflasyonda istenen düşüş sağlanamıyor. Ne yapılmalı?

Enflasyonla mücadelenin başarıya ulaşması için daha sıkı bir bütçe disiplini oldukça önemli. 2024'te açıklanan kamuda tasarruf paketi gibi girişimleri değerli buluyoruz, bu alanda çok daha ciddi adımlar atılmalı.

Kamu harcamaları, etki analizleri yapılarak değerlendirilmeli ve gereksiz harcamalar önlenmeli. Bu harcamaların denetimi güçlendirilmeli, kamuoyu tarafından takip edilmesi için veri paylaşımı iyileştirilmeli.

Vergi ödeyen mükellefler için vergi oranlarının artırılması veya bu mükelleflere ek vergiler yüklenmesinden ziyade, kayıt dışı ekonomi ile çok daha ciddi mücadele edilmeli. Biz hep çalışanlar ve kayıtlı mükelleflerden maksimum vergi almaya çalışıyoruz.

-Artan maliyetler, yüksek faiz ve baskılanan kur ortamında yeni yatırımlar gündeme gelebilir mi?

Yatırım kararlarında öncelikli belirleyiciler istikrar ve öngörülebilirlik. Bu alanlarda göstereceğimiz gelişim yatırım kararlarında şüphesiz karşılık bulacaktır. Fakat bunun olabilmesi için sadece ekonomi alanında değil, hukukun üstünlüğü ve çağa uygun eğitim

konularında da üzerimize düşenleri yapmalıyız.

-2025'e dönük, döviz kuru, enflasyon, faiz, büyüme, işsizlik öngörünüz nedir?

Para politikası ve döviz kuru tarafında mevcut politikaların sürdürülmesi ve büyümenin özellikle yılın ilk yarısında zorlandığı bir süreç bekleriz. Aralık ayı ile başlayan faiz indirimlerinin enflasyondaki gerilemeyle kontrollü şekilde devam edeceğini öngörüyoruz. Merkez'in bu yılki yüzde 21 enflasyon hedefini biraz iyimser buluyoruz.

Para politikalarını mali politikalarla ve yapısal reformlarla desteklemek gerekiyor. Bu olmadığı sürece dönüp dolanıp aynı şeyleri konuşuyoruz. Biz hep faiz, kur, borsayı konuşuyoruz. Bu sarmaldan çıkmamız gerekiyor.

-Sadece para politikasına indirgenen bir ekonomi politikası var. Uygulanan ekonomi politikasının neleri içermesi gerekiyor?

2024 para politikasının güdümünde başarılı bir yıl olsa bile kazanımlarımızı çeşitlendirmek için yeterli gelişmeyi kaydedemediğimiz bir sene oldu ve rekabet avantajımız bir miktar daha eridi. Daha kapsamlı hem maliye politikası ile tamamlanan hem de yapısal reform sürecini barındıran bir programa ihtiyacımız var. Özellikle maliye politikasında atmamız gereken adımları hızlandırmamız gerekiyor.

-TÜSİAD'ın sürekli vurguladığı yapısal reformlar var. Gelecek dönemde özellikle hangi adımlar atılmalı?

Son dönemde ekonomimizin önceliği elbette enflasyonla mücadele oldu. Ancak orta ve uzun vadede hedefimiz kalıcı, sürdürülebilir, doğru bölüşülmüş refahın ve ekonomik kalkınmanın sağlanması olmalı. Bunun için de çok daha köklü reformlar gerekiyor. Gelecek dönemde beklentimiz; hukuk devletinin, yargı sisteminin ve demokrasinin güçlendirilmesi, hukuki öngörülebilirliğin sağlanması ve piyasa ekonomisi ilkeleriyle uyumlu politikaların geliştirilmesi lazım. Kurumsal kapasite ve bağımsızlığın artması, çağımıza uygun bir eğitim reformunun yapılması şart. Verimlilik ve rekabetçiliğin artması için teknolojik dönüşümün desteklenmeli.

TÜRKPATENT
AKADEMİ
TANITIM TÖRENİYAPAY ZEKA DESTEKLİ
DİJİTAL DÖNÜŞÜM PROJESİ
İMZA TÖRENİ

02 OCAK 2025 - ANKARA



TÜBİTAK ve TÜRKPATENT Yapay Zekâ Alanında İş Birliği Yaptı

TÜBİTAK ve Türk Patent ve Marka Kurumu arasında Sanayi ve Teknoloji Bakanı Kacır'ın katılımıyla Yapay Zeka Destekli Dijital Dönüşüm Projesi imza töreni yapıldı.

TÜBİTAK ve Türk Patent ve Marka Kurumu arasında Yapay Zeka Destekli Dijital Dönüşüm Projesi imzalandı. Törene katılan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır "TÜRKPATENT ve TÜBİTAK arasında imzalanan Yapay Zeka Destekli Dijital Dönüşüm Projesiyle TÜRKPATENT'in

yazılım altyapısını yapay zeka teknolojileriyle güçlendiriyoruz." açıklamasında bulundu.

Bakan Kacır, "24 aylık zaman diliminde gerçekleştirilecek proje sayesinde, halihazırda kurumumuzun bünyesinde farklı yazılımlar tarafından yürütülen iş süreçleri arasında entegrasyonu güçlendirerek iş akışlarını sadeleştireceğiz. Artık kurumumuz bünyesinde gerçekleştirilen başvurular, yapay zeka destekli sistemler sayesinde daha hızlı analiz edilerek benzersizlik araştırmaları çok daha etkin şekilde yapılacak ve süreçler otomatikleştirilerek değerlendirme süreleri minimum seviyeye inecek." ifadelerini kullandı.

"Bu yeni altyapı, başvuru sahiplerine hem zaman kazandıracak hem de başvuruların doğruluğunu artırarak

uluslararası standartlarda bir hizmet sunulmasını mümkün kılacak." diyen Kacır, "Biz bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da sınai mülkiyeti ivmelendirmeye, fikirlerin ticari değere dönüşmesine katkı sağlamaya kararlılıkla devam edeceğiz. Türk Patent ve Marka Kurumumuzu, ülkemizdeki fikri sermayenin yalnızca koruyucusu olmanın ötesinde aynı zamanda gelişiminin de öncüsü haline getireceğiz." diye konuştu.

Bakan Kacır, "Zengin kültürel değerlerimizi, tarihi birikimimizi, bu toprakların bereketini, ürünlerimizin hikayelerini bir araya toplayarak geniş kitlelere tanıtacağımız etkinlikleri 2025'te icra edeceğiz. Türkiye Yüzyılında kurumumuza biçtiğimiz bir diğer kritik rol ise; ülkemizin güçlü Ar-Ge ve inovasyon sisteminin çıktısı

olan patentlerin ticarileştirilmesi ve ekonomik değere dönüşmesinin önündeki engellerin kaldırılmasıdır. Bu doğrultuda, yenilikçi sanayiye entegre edilmesi, girişimcilere ve yatırımcılara sunulması için etkin mekanizmalar geliştirmeye devam edeceğiz." dedi.

Yapay Zeka Stratejisi ve İnsan Kaynağı Vurgusu

TÜBİTAK Başkanı Prof. Dr. Orhan Aydın da konuşmasında Türkiye'nin ulusal yapay zeka stratejisi çerçevesinde yapılan çalışmalara değinerek, "TÜBİTAK olarak Türkiye'nin Milli Teknoloji Hamlesi hedefleri doğrultusunda, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'mızın öncülüğünde, bütün ekosistemi kuşatacak önemli projelerde rol almak için elimizden gelen gayreti gösteriyoruz. Ulusal Yapay Zeka Stratejisi Eylem Planı'na yakından baktığımızda bunun en önemli bileşenlerinden biri altyapı ve veri." değerlendirmesinde bulundu. "TÜBİTAK olarak kamu, özel sektör ve üniversitelerle iş birliği içinde yapay zeka ve dijitalleşme süreçlerini destekliyoruz." diyen Aydın, "Bu süreçlerin en kritik unsuru ise nitelikli insan kaynağıdır. Geleceğin teknolojilerine yön verebilmek adına gençlerimizi ve araştırmacılarımızı bu alanlarda desteklemeye devam edeceğiz," ifadelerini kullandı.

Disiplinlerarası Yaklaşım ve İş Birliği Çağrısı

Aydın, yapay zeka teknolojilerinin disiplinler arası bir gelişim alanı olduğuna dikkat çekerek, bu alandaki çalışmaların iş birliği içinde yürütülmesi gerektiğini belirtti ve Türk Patent ve Marka Kurumu ile bugün atılan imzanın bu iş birliklerinden biri olduğunu kaydetti. Ayrıca, TÜBİTAK'ın hem kamu hem de özel sektör için çeşitli çağrılar ve programlar düzenlediğini vurguladı.

"Hedef, Yapay Zeka Teknolojilerinin Etkin Kullanılması"

TÜRKPATENT Başkanı Prof. Dr. M. Zeki Durak ise TÜRKPATENT'in patent, faydalı model, tasarım, coğrafi işaretleri ve markaları tescil ettiğini belirterek, Türkiye'nin değerlerini koruma altına alıp tescil sonrası bu kuruluşların ticarileşmesini sağlamak için çalıştıklarını ifade etti. Durak, AR-GE ve tasarım merkezine özel eğitimler vermeye devam ettiklerini, Milli Eğitim Bakanlığı okulları ve DENEYAP Teknoloji Atölyeleri'nde yıl boyunca

eğitimler gerçekleştirdiklerini söyledi.

Durak, Mart 2024'ten bugüne kadar, TÜBİTAK yayınlarında, sınai mülkiyet konularına yer verdiklerini anlatarak, "TÜRKPATENT Akademi sayesinde, sınai mülkiyet eğitimlerine online olarak, zaman ve mekan sınırı olmadan her zaman ulaşılabilir ve fikri mülkiyet ekosistemimizin ihtiyaç duyduğu insan kaynağını geliştirebileceğiz. Diğer projemiz TÜBİTAK BİLGEM ile yazılım altyapımızı yapay zeka destekli teknolojilerle güçlendirerek daha hızlı ve kaliteli bir hizmet sunacağız. Hedefimiz, yapay zeka teknolojilerini dünyada en etkin kullanan patent ofisleri arasında yer almak." dedi.

Türk Patent ve Marka Kurumu Yapay Zeka Destekli Fikri Mülki Haklar Değerlendirme Sistemi ile Dönüşecek

Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) yeni teknolojiler ve dijital dönüşümdeki öncü yaklaşımını devam ettiriyor. TÜBİTAK BİLGEM Yazılım Teknolojileri Enstitüsü'nün (YTE) Türk Patent ve Marka Kurumu'nu geleceğe hazırlamak amacı ile başlatacağı Yapay Zekâ Destekli Fikri Mülki Haklar Değerlendirme Sistemi Geliştirme Projesi kurumun dijital dönüşümüne katkı sağlarken, teknolojik altyapısını geliştirecek ve patent, marka yönetim süreçlerini yapay zekanın desteği ile hızlandırmayı amaçlıyor.

TÜBİTAK, projenin hazırlık aşamasında, YTE tarafından özgün olarak geliştirilen "Dijital Çözüm Çerçevesi" yaklaşımı ile TÜRKPATENT'in dijital dönüşüm sürecini planlayarak isteklerini belirledi. Çalışma çerçevesinde hazırlanan kapsamlı raporlar, teknik ister dokümanları ve dijital dönüşüm yol haritası, geliştirilecek sistemin temelini oluşturacak stratejik bir yol haritası sundu.

Gelecek Nesil Yazılımın Temelleri Atılıyor

TÜBİTAK, ülkemizin bilim ve teknoloji alanındaki lider kuruluşu olarak, yazılım teknolojileri ve dijital dönüşümde de yol gösterici bir rol üstleniyor. Bu proje ile uluslararası standartlara uygun, veri odaklı karar alma mekanizmaları, yapay zekâ ve makine öğrenmesi gibi teknolojilerle iyileştirilmiş iş süreçleri, etkin kaynak kullanımı ve dijital altyapının güçlenmesi gibi birçok kazanım elde edilecek.

PARDUS, kısa süre önce geli-

tirme çalışmaları kısa süre önce TÜBİTAK BİLGEM YTE tarafından devralınan açık kaynak kodlu işletim sistemimizdir. Bu proje kapsamında geliştirilecek tüm sistemlerin PARDUS işletim sistemi üzerinde çalışacak şekilde tasarlanması hem güvenlik hem de millileşme açısından önemli bir adım olacak. PARDUS üzerinde çalışan kritik sistemler güvenli bir altyapı sağlayarak, dışarıdan gelebilecek tehditlere karşı dirençli bir altyapı sunacak. Ayrıca, yazılım geliştirme süreçlerinin yerli açık kaynak teknolojilerle yapılması, ülkenin ekonomik gücünü artırırken, teknoloji alanındaki bağımsızlık seviyesini de yükseltecek.

Milli Teknoloji Hamlesine Katkı

Yazılım Teknolojileri Araştırma Enstitüsü, proje kapsamında özel sektörden firmalarla birlikte oluşturduğu AR-GE ekosistemini kullanacak. Kamu kurumlarımızın dijital dönüşümünü kaliteli ve hızlı bir şekilde gerçekleştirmeyi amaçlayan bu oluşum ile aynı zamanda TÜBİTAK, yaptığı araştırmalarla elde ettiği bilgi birikimi ve tecrübeyi özel sektör şirketlerine aktarmayı amaçlıyor.

Proje yaklaşımı, kullanılacak teknolojileri ve odağı ile "Milli Teknoloji Hamlesi" açısından önemli katma değerler sunacak.

Geleceği Şekillendiren Dijital Ekosistem

Sürdürülebilir dijital dönüşüm hedefiyle planlanan proje, kurumun fikri ve sınai mülkiyet hakları alanındaki dijital kabiliyetlerini güçlendirmeyi ve Türkiye'yi küresel teknoloji sahnesinde öncü bir aktör haline getirmeyi amaçlıyor.

Proje kapsamında geliştirilecek sistem, yalnızca kurum uzmanlarına değil; vatandaşlara, girişimcilere ve fikri-sınai mülkiyet hakları alanında faaliyet gösteren tüm kuruluşlara kapsamlı hizmet sunacak. Bu adım, TÜRKPATENT'in uluslararası düzeydeki saygın konumunu daha da sağlamlaştırırken yapay zeka destekli dijital dönüşüm vizyonu ile geleceğin teknoloji ihtiyaçlarına bugünden yanıt verecek bir altyapı inşa ediyor.

Vatandaşların ve tüm paydaşların ihtiyaçlarına yanıt vermeyi amaçlayan TURPAT-Y Projesi, Türkiye'nin dijital dönüşüm yolunda güzel bir örnek teşkil ediyor. Hem ulusal hem de uluslararası alanda dijital geleceği şekillendirecek proje güçlü vizyonla hayata geçiyor.



Albert Saydam: Çinli BYD yatırımı Türkiye için ciddi fırsat

Albert Saydam, "Sorgulamadan BYD'nin en kısa sürede imalata geçmesi için hepimiz elimizden geleni yapmalıyız. En kısa sürede üretime geçmeleri için üzerimize görev düşüyor. BYD ile üyelerimizi bir araya getireceğimiz bir etkinlik planlıyoruz." dedi.

Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam, dünya otomotiv üretiminin 2023 yılında 94 milyon adedi aştığını, 2024 yılını ise, yıl başında yapılan yaklaşık 93 milyon adet tahmininin yüzde 1 altında kalarak, 92 milyon adet sevi-

yesinde kapatacağını kaydetti. Esas küçülmenin, Türkiye'nin de en büyük pazarı olan Avrupa'da gerçekleştiğini vurgulayan Albert Saydam, "Avrupa üretimi 2023 yılında 18,8 milyon adet iken şu anda 17,6 milyon adet seviyesine kadar bir gerileme var. Türkiye'de ise geçen yıl ulaştığımız 1 milyon 570 bin adetlik rekorun ardından, bu yıl 1 milyon 450 bin adede doğru bir gerileme yaşanıyor. Burada asıl dikkat çekici nokta, yıl başında yapılan tahminlerde çok büyük oynamaların olduğu. Bunun, özellikle bölgesel olarak etkileri çok ağır. Dünya ve Avrupa üretimlerinin 2025 yılında büyüyeceği tahminleri olsa da yine 2024 yılının altında kalacağı görülüyor. Türkiye üretiminin ise 2025'te 1 milyon 400 bin adede gerileyeceği yönünde öngörüler de var. Bardağın dolu tarafına baktığı-

mızda ise 2024'te tüm olumsuzluklara rağmen dünyada 11'inci büyük üretici konumundayız" dedi.

BYD yatırımının Türkiye için ciddi bir fırsat olduğunu vurgulayan Albert Saydam, "Sorgulamadan BYD'nin en kısa sürede imalata geçmesi için hepimiz elimizden geleni yapmalıyız. En kısa sürede üretime geçmeleri için üzerimize görev düşüyor. BYD ile üyelerimizi bir araya getireceğimiz bir etkinlik planlıyoruz. Hali hazırda otomotiv tedarik sanayi firmalarını ziyaret ediyor ve ülkemizi tanımak için görüşmeler gerçekleştiriyorlar. Benim önerim, BYD ile iş birliği fırsatlarının yanı sıra, BYD'ye üretim yapan Çinli şirketlerle de temasa geçin. Böylece çift taraflı bir kazan-kazan ortamı yaratmak mümkün olur. Siz yeni bir firmaya, tanımadığınız bir firmaya,

onları tanıyan biriyle gitmiş olursunuz. Çinli ortağınız da kendisi için çok uzak bir coğrafyada elinde bulunan bir kalıbı veya ürünü daha fazla satma, sizin vasitanızla üretme yoluna gidebilir. Bütün amacımız bu, Türkiye'yi her zaman için ilk tercih olarak korumak" diye konuştu.

Türkiye'de 530'un üzerinde üyesi ile Türk otomotiv tedarik sanayinin tek temsilcisi olan Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD), 2024 yılının son üye toplantısını gerçekleştirdi. Yıl boyunca çok sayıda konferans ve panelle üyelerini desteklemeye devam eden TAYSAD'ın son üye toplantısına T.C. Ticaret Bakan Yardımcısı Ö. Volkan Ağar da katılım sağladı. Konferansta ayrıca MESS Genel Sekreteri Fatih Ay katılımcılara bir sunum gerçekleştirdi. Toplantı kapsamında, 2024 yılında TAYSAD'a üye olan şirketlere yeni üye sertifikaları da takdim edildi.

Dünya üretim sıralamasında 5 yılda 4 basamak yükseldik!

Toplantının açılışında konuşan TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam, dünya otomotiv üretiminin, 2023 yılında 94 milyon adedi aştığını, 2024 yılını ise, yıl başında yapılan yaklaşık 93 milyon adet tahmininin de yüzde 1 altında kalarak, 92 milyon adet seviyesinde kapatacağını kaydetti. Esas küçülmenin, Türkiye'nin de en büyük pazarı olan Avrupa'da gerçekleştiğini vurgulayan Albert Saydam, "Avrupa üretimi 2023 yılında 18,8 milyon adet iken şu anda 17,6 milyon adet seviyesine kadar bir gerileme var. Türkiye'de ise geçen yıl ulaştığımız 1 milyon 570 bin adetlik rekorun ardından, bu yıl 1 milyon 450 bin adede doğru bir gerileme yaşanıyor. Burada asıl dikkat çekici nokta, yıl başında yapılan tahminlerde çok büyük oynamaların olduğu. Bunun, özellikle bölgesel olarak etkileri çok ağır. Dünya ve Avrupa üretimlerinin 2025 yılında büyüyeceği tahminleri olsa da yine 2024 yılının altında kalacağı görülüyor. Türkiye üretiminin ise 2025'te 1 milyon 400 bin adede gerileyeceği yönünde öngörüler de var. Bardağın dolu tarafına baktığımızda ise 2024'te tüm olumsuzluklara rağmen dünyada 11'inci büyük üretici konumundayız. Son 5 yılda 15'incilikten 11'inciliğe kadar yükseldik fakat bu kiritik bir eşik. 10 sıraya çıkabilmemiz için üretimimizi 1 milyon 400 binlik rakamlardan 2 milyon 400 binlere çıkarmamız lazım. Bunun için de bazı adımlar atmamız, bazı ciddi düzenlemeler ve değişiklikler yapmamız şart" dedi.

İhracat tahminlerimizi aştı!

Sektörde her şirketin çok ciddi sorunları olduğunu vurgulayan Albert Saydam, "Bana, eğer sihirli bir çubuğun olsa neyi değiştirirsin? diye sorarsanız, Türkiye'nin 1,5 milyon adetlik pazar ve bu pazarda da en az yüzde 70 yerlilik oranına ulaşmasını sağlamak için tüm yönetmelikleri bunu destekleyecek şekilde düzenlerim diye cevaplarım. Çünkü bunu yaptığınız zaman fabrikalarımız rekabetçi olur, biz rekabetçi oluruz. Ortaya bir değer yaratırız, değeri paylaşıyoruz ve toplum mutlu olur. Ne yazık ki şu anki 1 milyon 196 bin adetlik iç pazarın yüzde 70'i ithal. Acı olan bir başka şey de, biz hep Türkiye'nin hafif ticari araç üssü olmasıyla övündük 2000'lerden 2015'lere kadar. O dönemde ithalat oranı hafif ticari araçlarda yüzde 25-30 arası. Şu anda bu oran yüzde 75. Bu hepimizin bir bakıma nerede yanlış yaptık, bunu nasıl çeviririz diye odaklanması gereken bir konu" diye konuştu. 2024 yılı ile ilgili geçen sene yaptıkları ankete göre üyelerin 21 milyar dolarlık ana sanayi ihracatı yapılacağını tahmin ettiğini ifade eden TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam, "Şu anda 20 milyar dolar, ortalamaya vurduğunuz zamandaysa 22 milyar dolar gibi, öngörümüzün üzerinde bir ana sanayi ihracatı olacak. Fakat biz 4-5 sene öncesine kadar 1 milyonun üzerinde araç ihraç ederken bu sayı 800 binlere düştü. Tabi araçların alternatif yakıtlı, daha güzel donanımlı olmasından dolayı birim fiyatları arttığından dolayı değerde artış yaşandı. Ama neden bir milyon araçtan gerilemiş olalım ki. Bunu değiştirmemiz lazım. Tedarik sanayicileri tarafından ise yılı 15 milyar dolar seviyesinde ihracatla kapatmayı bekliyoruz. Bu değer, geçen yıla göre yaklaşık yüzde 6'lık bir büyüme anlamına geliyor. Bu bir başarıdır. Öte yandan 2025 yılında ihracatımızda yüzde 10'luk bir küçülme olacağını düşünüyoruz. Bunların alt nedenleri arasında Avrupa Birliği'nin regülasyon değişiklikleri ve rekabetçi olamamamız, ana sanayinin kendi içerisindeki firmalardan yeni platform siparişleri alamaması gibi etkenler yer alıyor" dedi.

BYD yatırımı Türkiye için ciddi bir fırsat!

BYD yatırımının Türkiye için ciddi bir fırsat olduğunu vurgulayan Albert Saydam, şunları söyledi: "Sorgulamadan BYD'nin en kısa sürede imalata geçmesi için hepimiz elimizden geleni

yapmalıyız. En kısa sürede üretme geçmeleri için üzerimize görev düşüyor. BYD ile üyelerimizi bir araya getireceğimiz bir etkinlik planlıyoruz. Hali hazırda otomotiv tedarik sanayi firmalarını ziyaret ediyor ve ülkemizi tanımak için görüşmeler gerçekleştiriyorlar. Benim önerim, BYD ile iş birliği fırsatlarının yanı sıra, BYD'ye üretim yapan Çinli şirketlerle de temasa geçin. Böylece çift taraflı bir kazan-kazan ortamı yaratmak mümkün olur. Siz yeni bir firmaya, tanımadığınız bir firmaya, onları tanıyan biriyle gitmiş olursunuz. Çinli ortağınız da kendisi için çok uzak bir coğrafyada elinde bulunan bir kalıbı veya ürünü daha fazla satma, sizin vasitanızla üretme yoluna gidebilir. Bütün amacımız bu, Türkiye'yi her zaman için ilk tercih olarak korumak."

Türkiye ihracatı 2024'te rekor tazeleyecek!

Toplantıda katılımcılara hitap eden Ticaret Bakanı Yardımcısı Volkan Ağar ise, "Jeopolitik gerilimler, enerji fiyatlarındaki dalgalanmalar, ticarette artan korumacılık ve tedarikte yaşanan aksamalar küresel ticaretin büyüme hızını son yıllarda hepinizin bildiği gibi yavaşlamasına yol açtı. Böyle bir ortamda Türkiye ekonomisi dinamik, esnek üreten yapısıyla büyümeye, istihdama ve ihracata her şeye rağmen devam ediyor. 2023 yılında yüzde 5,1 oranında güçlü bir büyüme kaydeden ekonomimiz 2024 yılı ilk çeyreğinde yüzde 5,3, ikinci çeyreğinde yüzde 2,4, üçüncü çeyreğinde yüzde 2,1 büyüme kaydetti. 2024 yılı ilk 9 ay sonunda yıllıklandırılmış milli gelirimiz 1 trilyon 260 milyar dolarlık rekor seviyeye yükselirken büyüme performansımız kesintisiz olarak 17 çeyrektir sürüyor. Bir diğer sevindirici husus ise; ilk 9 ayda yüzde 3,2'lik büyüme oranına net mal ve hizmet ihracatımızın katkısı 1,9 puan yani ihracat hala büyümenin lokomotifidir. Hedefimiz Türkiye'nin ve ekonomimizin itici gücü olan ihracatımızın büyümeye katkısının artarak devam etmesi. Türkiye küresel ticaretteki bu kırılanlıklara rağmen ihracatta önemli başarılar elde ediyor. 2023 yılında yine hepimizin bildiği gibi 255,6 milyar dolar ile Cumhuriyet tarihinin bugüne kadar ki en yüksek ihracat seviyesine ulaştık. Yine 2024 yılının Kasım ayı itibarıyla ihracatımız 261,4 milyar dolara ulaştı. İnşallah 2024'ü de 2023'ten çok daha fazla bir ihracat rakamıyla kapayacağız" diye konuştu.

Depozito yönetim sistemi protokolü TOBB'da imzalandı

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu imza töreninde yaptığı konuşmada, "Bugün, dünya genelinde 'atık' kavramı hızla bir stratejik kaynağa dönüşmektedir. Örneğin, sadece plastik geri dönüşümüyle yılda 1 milyon tonun üzerinde karbon salımı azaltılabilir." dedi.

Depozito Saha Yönetim Sistemi'nin Kurulması ve İşletilmesine İlişkin İş Birliği Protokolü, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum'un da katıldığı törende, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, TESK Başkanı Bendevi Palandöken ve Türkiye Çevre Ajansı Başkanı Prof. Dr. Ferhat Pirinççi tarafından imzalandı.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu imza töreninde yaptığı konuşmada, "Bugün, dünya genelinde 'atık' kavramı hızla bir stratejik kaynağa dönüşmektedir. Örneğin, sadece plastik geri dönüşümüyle yılda 1 milyon tonun üzerinde karbon salımı azaltılabilir. Cam atıkların geri dönüşümü, enerji tüketimini yüzde 30'a kadar azaltırken, aynı zamanda yeni kaynak ihtiyacını da minimize ediyor. Bu rakamlar, çevremizin korunmasına sağladığı katkının yanı sıra ekonomimiz için de bir fırsat olduğunu göstermektedir" ifadelerini kullandı.

Hisarcıklioğlu, şunları kaydetti:

"TOBB olarak, depozito yönetim sistemiyle ilgili çalışmaları yaklaşık 4 yıldır yakından takip ediyoruz. Plastik, cam ve ambalaj sektörlerinden perakende ve geri dönüşüm sektörüne kadar bu sistemin en önemli paydaşları, Birliğimiz çatısı altında temsil ediliyor. Bu süreçte, Çevre Ajansımız ve ilgili tüm sektörlerimizle çok sayıda toplantı gerçekleştirdik. Tüm paydaşlarımızın ortak talebi, saha yönetiminin etkin ve şeffaf bir şekilde kamu-özel sektör iş birliğiyle yürütülmesiydi. Bugün burada imzalayacağımız protokol, bu taleplerin karşılık bulduğunu ve hep birlikte güçlü bir adım attığımızı gösteriyor. Depozito sisteminin kurulmasıyla birlikte ekonomimizde de önemli değişimler göreceğiz."

Hisarcıklioğlu, "Bir analiz, sistemin tam kapasite çalıştığında yılda 500 bin ton atığın geri dönüşümünü sağlayabileceğini ortaya koyuyor. Bu, hem çevresel hem de ekonomik anlamda büyük bir kazançtır. Ayrıca, sistem sayesinde sanayimizin karbon ayak izi azalacak, enerji ve hammad-



de kullanımında önemli tasarruflar sağlanacaktır. Bu noktada, sahadaki operasyonel süreçlerde, perakende ve içecek sektörlerimizin deneyimlerinden faydalanmayı, sistemin başarısı için kritik görüyoruz" diye konuştu.

-Bakan Murat Kurum

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum da, "Ülkemize her yıl 520 milyon avroluk kazanç getirecek ve Saygıdeğer Emine Erdoğan Hanımefendi'nin en kıymetli adımı olacak Depozito Yönetim Sistemi için gerekli altyapı çalışmalarına başladık" dedi.

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı Türkiye Çevre Ajansı (TÜÇA) Depozito Yönetim Sistemini hayata geçiriyor. Depozito Saha Yönetim Sistemi (DSYS), ilk olarak Sakarya'da başlatılacak. Sıfır Atık Hareketi'nin yeni adımı olacak DSYS yılsonuna kadar Türkiye geneline yayılacak.

Sistem için Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanı Murat Kurum'un

katılımıyla, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve Türkiye Esnaf ve Sanatkarları Konfederasyonu (TESK) ile "Depozito Saha Yönetim Sistemi'nin Kurulması ve İşletilmesine ilişkin iş birliği protokolü" imzaladı. TOBB Sosyal Tesisleri'nde imzalanan protokol ile depozito iade noktalarından ambalajların toplanması ve taşınması, ambalajların doğrulanması ve geri kazanılması gibi saha operasyonları tek çatı altında yönetilecek.

Törende konuşan Bakan Kurum, "Ülkemizde her yıl yaklaşık 30-35 milyon ton civarında katı atık ortaya çıkmaktadır. Bu atıkların hacim olarak yüzde 20-25'ini içecek ambalajları oluşturuyor. Bu ciddi rakamı en doğru şekilde yönetmek için Türkiye Çevre Ajansımızı kurduk. Ülkemize her yıl 520 milyon avroluk kazanç getirecek ve Saygıdeğer Emine Erdoğan Hanımefendi'nin öncülüğündeki Sıfır Atık Projesi'nin en kıymetli adımı olacak Depozito Yönetim Sistemi için gerekli altyapı çalışmalarına başladık" ifadelerini kullandı.

2024 yılında Kocaeli'de sanayinin kapasite kullanımı yıllık yüzde 71,1 oldu

Aylara göre kapasite kullanım oranlarının seyri

Yıl / Ay (yüzde)	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Yıllık
2014 (Türkiye)	75,6	73,8	73,1	75,1	74,7	75,6	74,9	74,9	75,1	75,4	75,1	75,5	75,0
2014 (Kocaeli)	70,5	71,9	70,7	70,6	71,4	71,5	72,6	70,6	70,7	71,7	71,9	70,8	71,2
2015 (Türkiye)	74,4	74,1	74,0	76,8	77,5	77,6	78,5	76,8	75,9	75,5	75,9	75,8	74,7
2015 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,3	71,8	71,5	70,7	70,8	70,4	70,3	70,6	70,6	70,5	70,8
2016 (Türkiye)	77,2	76,0	76,2	77,0	77,7	78,0	77,8	76,3	78,1	77,9	78,0	78,1	77,4
2016 (Kocaeli)	70,6	70,4	70,4	71,1	70,1	71,2	68,8	69,4	69,6	70,0	70,8	70,4	70,3
2017 (Türkiye)	77,0	76,8	76,7	78,4	78,8	79,0	78,7	78,8	79,0	79,7	79,9	79,0	78,5
2017 (Kocaeli)	70,7	70,4	70,7	71,4	71,6	71,5	71,0	71,7	70,9	71,1	71,0	70,7	71,1
2018 (Türkiye)	78,2	77,8	77,8	77,3	77,9	78,3	77,1	77,8	76,2	75,4	74,1	74,1	76,8
2018 (Kocaeli)	70,9	70,6	70,8	71,5	71,5	71,5	71,5	71,1	71,0	71,2	70,5	69,2	70,9
2019 (Türkiye)	74,4	74,0	74,3	75,5	76,3	77,1	76,2	76,6	76,3	76,4	77,2	77,0	75,9
2019 (Kocaeli)	70,0	70,2	70,3	71,0	70,0	69,5	70,0	70,3	70,5	70,7	70,9	71,0	70,4
2020 (Türkiye)	75,5	76,0	75,3	61,6	62,6	66,0	70,7	73,3	74,6	75,4	75,8	75,6	71,9
2020 (Kocaeli)	70,5	70,7	68,6	54,3	60,3	61,3	65,1	68,5	69,6	70,5	70,8	70,8	66,7
2021 (Türkiye)	75,4	74,9	74,7	75,9	75,3	76,6	76,7	77,1	78,1	78,0	78,1	78,7	76,6
2021 (Kocaeli)	69,9	70,4	70,7	71,0	70,3	71,1	70,3	71,0	71,3	71,3	71,5	71,2	70,8
2022 (Türkiye)	77,6	76,6	77,3	77,8	78,0	77,6	78,2	76,7	77,4	76,9	75,9	76,5	77,2
2022 (Kocaeli)	71,0	70,9	71,0	71,4	71,8	71,7	71,8	71,0	72,5	72,0	71,6	72,0	71,6
2023 (Türkiye)	75,3	75,2	73,5	75,4	76,0	76,8	77,1	76,1	77,3	77,4	78,0	77,5	76,3
2023 (Kocaeli)	70,4	70,6	71,0	71,6	71,8	71,8	71,6	70,6	71,0	71,1	71,7	70,0	71,2
2024 (Türkiye)	76,2	76,4	76,2	76,7	76,3	76,3	75,9	75,4	74,9	74,9	76,1	75,8	75,9
2024 (Kocaeli)	70,7	70,0	70,5	71,1	71,6	71,8	71,6	71,0	71,2	71,0	71,3	71,3	71,1

T.C. Merkez Bankası tarafından açıklanan Türkiye geneli kapasite kullanım oranı aralık ayında yüzde 75,9 ile kasım ayına göre 0.3 puan, geçen yılın aynı ayına göre 1.7 puan geriledi.

Kocaeli Sanayi Odası tarafından her ay açıklanan Kocaeli sanayi kuruluşlarının kapasite kullanım oranı aralık ayında yüzde 71.3 olarak gerçekleşti. Aralık ayı kapasite kullanım oranı, kasım ayına göre değişmezken, geçen yılın aynı ayına göre 0.4 puan arttı.

İstihdam

Firma Bildirimleri	Aralık (yüzde)
Arttı	11
Değişmedi	60
Azaldı	29

Aralık ayı anketine yanıt veren firmaların bir önceki aya göre yüzde 11'inin istihdamlarının arttığı, yüzde 60'ının istihdamlarında değişim yaşanmadığı, yüzde 29'unun istihdamlarının azaldığı belirlenmiştir.

İç Siparişler

Firma Bildirimleri	Ocak (yüzde)
Arttı	9
Değişmedi	60
Azaldı	31

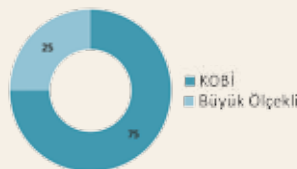
Firmaların yüzde 9'u ocak ayında iç siparişlerinin arttığını belirtilirken, yüzde 31'i siparişlerinin azaldığını belirtmiştir. Firmaların yüzde 60'ında ise sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Dış Siparişler

Firma Bildirimleri	Ocak (yüzde)
Arttı	10
Değişmedi	65
Azaldı	25

Ankete katılan firmaların yüzde 10'u dış siparişlerinin ocak ayında arttığını belirtirken, yüzde 25'i azalış bildirmişlerdir. Firmaların yüzde 65'inde ise alınan dış sipariş miktarlarında bir değişim yaşanmamıştır.

Değerlendirmeye
alınan firmaların
ölçekleri



Bölgemizdeki sanayi sektöründeki gelişmelerin ve değişmelerin aylık olarak takip edilmesi amacıyla hazırlanan kasım ayı anketi çerçevesinde Odamızca bir araştırma yapılmıştır. Araştırmaya katılan firma sayısı 128 adet olup bu firmaların yüzde 75'i KOBİ, yüzde 25'i büyük ölçekli firma niteliğindedir.



Büyükşehir'den tarıma destek artarak devam ediyor

Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkan Tahir Büyükkakın'ın katılımıyla düzenlenen törende, çiftçilere yüzde 50 hibeli 4 bin 400 Trabzon hurması ve 3 bin 200 yaban mersini fidanı dağıtıldı

Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç.Dr.Tahir Büyükkakın'ın da katıldığı törende, üreticiye yüzde 50 hibeli 4 bin 400 Trabzon hurması ve 3 bin 200 yaban mersini fidanı desteği sağlandı. Başkan Büyükkakın, üretime olan desteğin her zaman süreceğini söyledi.

YÜZDE 50 HİBELİ FIDAN DAĞITIMI

Kocaeli Büyükşehir Belediyesi'nin çiftçilere yönelik desteği yeni yılda da devam ediyor. Büyükşehir Belediye

Başkanı Doç.Dr.Tahir Büyükkakın'ın büyük önem verdiği kırsal kalkınma hamleleriyle çiftçilere destek sağlanıyor. Bu kapsamda, Muhtarlık İşleri Dairesi Başkanlığı Tarımsal Hizmetler Şube Müdürlüğü'nce, Kocaeli genelinde yürütülen, "Meyveciliği Geliştirme Projesi" çerçevesinde, çiftçilere yüzde 50 hibeli Trabzon hurması ve yaban mersini fidanı dağıtımı yapıldı.

GENİŞ KATILIM SAĞLANDI

İzmit Kullar yolu üzerindeki Büyükşehir Belediyesi Park ve Bahçeler Dairesi Başkanlığı'na bağlı üretim fidanlığında düzenlenen törene; Büyükşehir Belediye Başkanı Doç.Dr.Tahir Büyükkakın, AK Parti Kocaeli İl Başkanı Dr.Şahin Talus, Milliyetçi Hareket Partisi Kocaeli İl Başkanı Tuncay Batı, Başiskele Belediye Başkanı Mehmet Yasin Özlü, Büyük Birlik Partisi İl Koordinatörü Metehan Küpçü, AK Parti İzmit İlçe Başkanı Halil Güngör Dokuzlar, Kocaeli

İl Tarım ve Orman Müdürü Altan Çakır, KOÜ Ziraat Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Mehmet Ufuk Kasım, Kocaeli Ziraat Mühendisleri Odası Başkanı Mehmet Veysel Ayhan, muhtarlar derneği başkanları, ilçelerin ziraat odası başkanları, muhtarlar, üreticiler ve vatandaşlar katıldı.

SON 6 YILDA 10 MİLYON TL DESTEK

Başkan Büyükkakın törende yaptığı konuşmada, meyve fidanı desteğinin tarımda çeşitliliği artırmak, verimliliği yükseltmek ve çiftçilerin maliyetlerini düşürmek amacıyla başlatılan önemli bir proje olduğuna söyledi. Üreticilere sağladıkları yüzde 50 hibe desteği ile tarımsal üretim kapasitesini artırmayı, ürün çeşitliliğini zenginleştirmeyi ve daha kaliteli ürünler elde etmeyi hedeflediklerini belirten Büyükkakın, son 6 yılda 10 milyon TL değerinde meyve fidanı desteği sağladıklarını dile getirdi. Büyükkakın, pandemi ile

başlayan süreçte öncelikle çiftçi ve üreticilere destek verdiklerini ifade ederek, "Altı yılda mazottan gübreye, tohumdan seracılığa, arıcılıktan meyve fidanına kadar 1 milyar TL değerinde 81 tarımsal destekleme projesini hayata geçirdik" dedi.

PİYASA FİYATININ YARISINA MAL EDİLİYOR

Piyasada 6 liraya alınan fidanı Park ve Bahçeler Dairesi Başkanlığına bağlı 200 dönümlük fidan üretim sahasında 3 liraya mal ettiklerini aktaran Büyükkakın şöyle devam etti: "Bütçeyi yönetmek sadece harcamayı doğru yönetmek değil. Tasarrufu da doğru yönetmek demek. Büyükşehir olarak, Kocaeli'de tarım alanlarında yaşanan sulama sorununu çözmek, verimi artırmak ve yeni üretim alanlarını tarımsal üretime kazandırmak amacıyla Toramanlar Göleti Tarımsal Sulama projesi hayata geçirdik. Proje ile 884 hektar alanın sulanabilmesi için 28 bin 105 metre boru hattı imalatımız devam ediyor. Projenin 1. etabına 160 milyon TL harcadık. İkinci etabıyla birlikte 375 milyon TL'ye mal olacak. Proje tamamlandığında 3 bin hektar alan suya kavuşacak. Yine Kandıra'da fındık üreticilerinin ürünlerinin depolanması için 55 milyon TL'ye fındık deposu yapıyoruz."

"DESTEKLERİMİZ ARTARAK DEVAM EDECEK"

"Evet, fidan dağıtıyoruz, çiftçilere birçok başka destek de veriyoruz. Arıcılık, hayvancılık, sera desteği veriyoruz. Nüfus arttıkça ekilebilir arazinin parçalanması söz konusu oluyor. Bir aile düşünün dönüm olarak 10 dönüm ekiyor. Oradan geçinebilirken aile

büyüdükçe, sayı arttıkça o arazi oradaki insanlara bakamaz hale geliyor. Tedbirler almanız lazım. Katma değeri yüksek ürünlerin ekimini teşvik edelim. Ürün zincirini uzattıkça her safhasında yeni katma değerler oluşur. Bunu destekleyici olarak Büyükşehir olarak çalışıyoruz. Üretimin tıkanıp belli yerlere ulaşarak, yollarını açalım dedik. Sürdürülebilir tarım için desteklerimiz artarak devam edecek."

"KADIN VE GENÇ ÇİFTÇİLERİ DESTEKLİYORUZ"

"Genç çiftçilerimizin artması hedeflerimizden bir tanesi olacak. Dostlar alışverişte görsün diye 2 fidanı insanların eline verelim şeklinde yapmıyoruz. Bir tarafta sosyal medya belediyeçiliği, diğer tarafta gerçek belediyeçilik var. Halk adına emanet aldığımız bu makamları en doğru şekilde yönetmek bizim sorumluluğumuz. Son 6 sene içinde meyve fidanı desteği 10 milyon TL'yi aştı. Bugün 440 adet Trabzon hurması, 320 adet yaban mersini fidanı dağıtacağız. 570 futbol sahası büyüklüğünde meyve bahçesi demek bu. Kurdun kuşun da sebeplenmesi, arıların bal yapması demek. Ekosistemin ayakta kalması demek. Her şeye rağmen bütün zorluklara rağmen oradaki mücadelesini sürdüren çiftçilerimize teşekkür ederim. Desteklerimizi artırarak devam edeceğiz."

ÇİFTÇİLERDEN BÜYÜKKAKIN'A İKRAM

"Başiskele Belediye Başkanı Mehmet Yasin Özlü, tarıma ve üreticilere verdiği desteklerden dolayı Başkan Büyükkakın'a teşekkür etti. Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Numan Balaban da tarımsal destekler konusunda kısa bir bilgilendirme yaptı.

Konuşmaların ardından meyve fidanları Başkan Tahir Büyükkakın ve diğer protokol üyeleri tarafından üreticilere teslim edildi. Davetlilere sedir ağacı fidanı dağıtılırken çiftçiler, ürettikleri meyvelerden Başkan Büyükkakın'a ikram etti. Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Büyükkakın, daha sonra Park ve Bahçeler Dairesi Başkanlığı'na bağlı üretim fidanlığında incelemelerde bulundu.

ÇİFTÇİLERE 1 MİLYAR TL DESTEK SAĞLANDI

Öte yandan sürdürülebilir tarım için her zaman üreticinin yanında olan Kocaeli Büyükşehir Belediyesi, 2019- 2024 tarihleri arasında çiftçilere yönelik mazot, gübre, tohum başta olmak üzere, 81 destekleme projesi ile 1 milyar TL değerinde katkı sağladı. Meyve yetiştiriciliğini geliştirme projesi kapsamında ise bugüne kadar 850 üreticiye yüzde 50 hibeli 55 bin ceviz, 30 bin Trabzon hurması, 4 bin ahududu, 4 bin böğürtlen ve 10 bin kivi fidanı desteği verildi.

MEYVE FIDANI DESTEĞİ BU SENE DE VERİLİYOR

"Bu yıl da çiftçilere yüzde 50 hibeli 4 bin 400 Trabzon hurması ve 3 bin 200 yaban mersini fidanı desteği sağlanıyor. Trabzon hurması fidanı Kocaeli genelinde, yaban mersini fidanı ise uygun toprak yapısı (düşük ph 4,5 - 5,5) ve yağış rejimi çok olan yüksek yerlerde yetişmesi nedeniyle sadece Başiskele, Kartepe, Karamürsel ve Gölcük ilçelerindeki üreticilere verildi. Son 6 yılda 10 milyon TL tutarında meyve fidanı desteği ile yaklaşık 4 bin dekar meyve bahçesi alanı desteklenmiş oldu."



Türkiye ve global piyasalardaki gelişmeler ve beklentiler KSO'da konuşuldu

"Türkiye ve Global Piyasalardaki Gelişmeler, Beklentiler" Semineri, Kocaeli Sanayi Odası'nda gerçekleştirildi

“Türkiye ve Global Piyasalardaki Gelişmeler, Beklentiler” Semineri, Kocaeli Sanayi Odası'nda gerçekleştirildi. Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve İş Yatırım İstanbul 2. Bölge Şubeler Direktörü Burak Kınalılar'ın açılış konuşmalarıyla başlayan programda konuşmacılar; İş Yatırım Uluslararası Piyasalar Direktörü Şant Manukyan global piyasalardaki gelişmeler, İş Yatırım Araştırma Direktörü Serhat Gürleyen de makro ekonomik beklentiler konulu sunumları ile katılımcıları bilgilendirdi.

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu programın açılış konuşmasında şunları söyledi:



"Kocaeli yüzölçümü bakımından küçük, ancak katma değeri bakımından önemli bir il. Kocaeli'nin Türkiye imalat sanayine sağladığı katkı yüzde 13. Odamıza kayıtlı 3 bin 800 firma var. Bu firmaların 334'ü yabancı sermayeli. 200 firma AB menşeli. İlk 500'de 80 işletmemiz yer alıyor. Bu firmalarda 13 tane meclis üyemiz var. İlk 500'de en fazla meclis üyesi bulunan odayız. İSO'nun açıkladığı listede Kocaelili firma sayısı 38. İlk binde 137 işletmemiz var. Türkiye dış ticaretinin yüzde 19,2'si Kocaeli'nden gerçekleşiyor. Kocaeli'yi bir ülke olarak düşünürsek, OECD verilerine göre dış ticarete 40'inci sıradayız.

Ticaret Bakanlığı tarafından firmaların merkezlerinin bulunduğu iller baz alınarak açıklanan verilere göre ise;

2023 yılında ilimiz İstanbul'un ardından ikinci sırada yer alıyor.

İlimizde 37 liman ve iskelemiz var. Burada elleçlenen yük miktarı 81,3 milyon ton, bu da Türkiye'nin yüzde 15,6'sı demek. Sanayi ve liman kenti olan ilimiz Avrupa'nın 7'inci limanı. Konum olarak çok şanslı bir il. Ayrıca; ilde 14 adet organize sanayi bölgesi, 5 adet teknopark, 2 adet serbest bölge, 2 Teknoloji Transfer Ofisi ve 3 üniversite bulunuyor.

Kocaeli; İstanbul'dan sonra toplanan vergilerin yüzde 10,78'ini karıştıran ikinci il. İlimizin 2023 yılında ödediği vergi 485 milyar 300 milyon TL. Bu rakam, Türkiye'nin genelinde 69 ilin vergi gelirlerinin toplamından fazla. Kocaeli'nin 2023 yılında kişi başına ödediği vergi geliri 230 bin 776 TL. Türkiye ortalaması 52 bin 720 TL.

2025 yılına girerken; jeopolitik gerilimler, küresel resesyon, parasal sıkılaşma ve beraberinde gelen finansman kullanımı sorunları ve en önemlisi de enflasyon ve işsizliğin ekonomimizdeki başlıca riskler olarak devam ettiğini görüyoruz.

- Üretimde daralmaların görüldüğü bir süreçten geçiyoruz

Özellikle parasal sıkılaşmanın getirdiği tedbirlerin etkisiyle, üretimde daralmaların görüldüğü bir sürecin içinden geçiyoruz.

En son açıklanan Eylül ayı verisiyle sanayi üretiminin dört aydır gerilediğini gördük. Öte yandan, Ekim ayı ihracatımızda ise önemli bir yükseliş ivmesi görüldü. Bu başarıyı, en büyük ticaret partnerimiz Avrupa'daki yavaşlamaya rağmen gerçekleştirdik. Bu başarı ivmesinde; Ortadoğu pazarına yöne-

lik ihracatlarımızdaki artışlar da etkili oldu. Bu başarıya rağmen ihracatımız üzerindeki riskler devam ediyor.

Örneğin, Çin'den Avrupa'ya taşıma maliyetlerinin Çin lehine değişmesi bir risk. Dünya Konteyner Endeksine göre navlunlar yeniden düşüşe geçti.

Döviz kurunun da artık ihracatçıyı daha fazla destekler durumda olması gerektiğini düşünüyoruz. Enflasyonla mücadele noktasında, kurun baskılanmasının kabul edilebilir olduğunun farkındayız ancak bu durumun üretim ve ihracatı da etkilediğini biliyoruz. İhracatçının, üreticinin daha fazla desteklenmesi noktasında, Eximbank fonlarını da daha fazla, daha kolay ve ucuz olarak kullanabilmemiz gerekli. İhracatçı açısından parite tarafında da riskler var.

Bir diğer konu da kur politikası nedeni ile dolara verilen yüksek faizin, ülkemizi carry trade için avantajlı duruma getirdiğini görüyoruz. Bu faiz nedeni ile bütçe açığımızın daha da artacağından endişe duyuyoruz. Denk bütçeye giden yolu zorlaştıran bu olumsuzluklar, sanayicilerimizin daha düşük maliyetle krediye erişebilme imkanını da zorlaştırıyor.

En önemli yapısal sorunlarımızdan biri de işsizlik ve bu kapsamda çalışan sayımızın az olması. Nüfusumuza oranla çalışan sayısının daha yüksek seviyelerde olması gerektiğine inanıyoruz. Türkiye ile benzer nüfusa sahip Almanya'da nüfusun yarısından fazlası çalışıyor.

Eylül itibarıyla toplam istihdam sayımız 32 milyon 823 bin kişi. Türkiye yaş yaş ortalaması 31,3. Almanya çalışan sayısı yaklaşık 46 milyon kişi. Yaş ortalaması 44,8. Dolayısıyla nüfusumuza oranla çalışan sayımızın daha yüksek seviyelerde olması hatta uzun vadede 50 milyona ulaşılması gerektiğine inanıyoruz. Bu konuda hedefler koymalıyız. Özellikle, ülkemize doğrudan yabancı sermaye çekilmesi de istihdama katkı sağlayacaktır. Bunun yolu da; hükümetimizin 2004-2005 yıllarında yaptığı reformları tekrar örnek alarak, o dönemde olduğu gibi,

Avrupa'dan yüklü miktarda direkt yabancı sermaye girişini yeniden hızlandırmamızdan geçiyor.

Bildiğiniz gibi ABD'de yeniden başkan seçilen Donald Trump'ın ikinci dönemi; dengelerin yeniden kurulacağı, belirsizliklerle dolu bir döneme işaret ediyor. DTÖ kurallarının değişeceği anlamına geliyor.

Trump'ın, tüm ithal ürünlere yüzde 10-20 oranında, Çin'den gelen ürünlere yüzde 60 oranında, ek gümrük vergisi koymas bekleniyor. Bu da ülkemiz için bir fırsat kapısı olabilir.

- Burak Kınalılar: İş Yatırım paydaşları ile arasındaki bilgi asimetrisini ortadan kaldırmak için çalışıyor

Başkan Zeytinoğlu'nun ardından İş Yatırım İstanbul 2. Bölge Şubeler Direktörü Burak Kınalılar konuştu. Burak Kınalılar şunları aktardı:

"İş Yatırım olarak Kurucumuz'dan miras aldığımız tecrübe ve Ankara disipliniyle, sermaye piyasalarına öncülük ediyoruz. Bugün İş Yatırım, kurum olarak altı yüz yedi çalışanıyla genç bir aile olmuş durumda. Ülke geneline yayılmış 33 şubemiz ve üç yüz otuz yedi kişilik uzman danışman kadromuzla

uzmanlığımızla birlikte tüm bilgi birikimimizi de aktararak aramızdaki bilgi asimetrisini ortadan kaldırmak için çalışmaktayız."

- Şant Manukyan: Ekonominin geneline baktığımızda yoğun bir resesyon- dan bahsetmek mümkün değil

İş Yatırım Uluslararası Piyasalar Direktörü Şant Manukyan Global Piyasalar'daki Gelişmeler ile ilgili katılımcılara



bilgilerini aktardı. Şant Manukyan şunları söyledi:

"Piyasada resesyona gidiyoruz riski yok aslında ama bazı göstergelerde bir sinyal alındığı için insanlar ciddi anlamda bir rahatsızlık duyular. Amerikan ekonomisini ikiye ayırdığınızda da resesyon demesek bile bir yavaşlama var. Amerika'nın imalatında hafif bir resesyon var desek yanlış olmaz. Ama ekonominin geneli için baktığımızda, burada da hizmet PİM'ine bakıyoruz, burada da çok ciddi bir

lad, fabrikaları Amerika'ya taşıyalım seferberliği başladı. Dolayısıyla hem kamunun harcadığı hem de özel sektörün kamudan aldığı destekle yatırım yaptığı bir dönemde doğal olarak ekonominin çarkları döndü ve bir resesyon da olmadı.

Bizim tartıştığımız konuların başında 'FED ne yapacak?' konusu geliyor. Uzun vadeli faiz, denge faizi dediğimiz faiz oranının nerede olduğu önemli. Çünkü eğer 2,5'ta ise yüzde 2 koyarsınız üzerine, 4,5'ta FED faizleri duracak demektir. Eğer 0,50'de ise o zaman 2 puan daha enflasyon beklentisini söylüyorum; 2,5'a kadar FED rahatlıkla indirebilir. Dolayısıyla önümüzdeki yılın en önemli tartışması bu olacak, FED'in faizleri nereye kadar indirmesi gerekiyor?

Geçmek istediğim nokta Çin tarafı. Çin biraz daha önemli bir ekonomi bana sorarsanız. Çin'i iyi anlamak gerekiyor. Çin 2007'ye kadar ihracatla büyüyen bir ekonomi oldu. Hala ihracat payı çok büyük ama şu döneme baktığınızda Çin kuru düşük tutuyor, dolayısıyla zaten işgücü maliyetleri düşük, içeride bir destek oluşuyor ve ihracatçı o güçle pazarlarda muazzam at koşturur hale geliyor. Burada zararlı çıkan kim; düşük ücretler ve zayıf kur nedeniyle hane halkı. Bir sonraki dönemde yani 2088'de pazarlar kapanınca Çin bu defa da yatırımlarla ve inşaat sektörüyle büyümeye başladı. Burada da düşük faizle parayı topluyorsunuz, yatırımcıya aktarıyorsunuz. Dolayısıyla o sektörler hızla büyürken hanehalkı yine zarar ediyor.



Türkiye sermaye piyasalarına hizmet veren en geniş kurumsal ve bireysel müşteri tabanına sahip yatırım bankasıyız. Sermaye piyasalarında varlıklarımıza değer katmak için her daim güncel bilgiye sahip olmalı, değişen koşullarda yenilikçi çözümler bulmayı başarabilmelisiniz. Takdir edersiniz ki bu beceriler günümüz dünyasında başarılı bir iş insanı olmanın da önemli göstergelerinin arasında yer almaktadır.

Son dönemde ülkemiz sanayicilerinin zorlu bir sınav verdiğini ve yeni şartlara hızla adapte olma çabalarını görüyoruz. İş Yatırım'ın uzmanlığı koşullar ne olursa olsun varlıklarınıza her daim katabileceğiniz çözümler sunmaktadır. Paydaşlarımıza teknik

toparlanma var. Dolayısıyla Amerika'da bu dönüşümlü resesyon olarak adlandırılıyor. Evet bir yavaşlama var. Bazı sektörlerde istihdam kaybı da olabilir ama ekonominin geneline baktığımızda yoğun bir resesyondan bahsetmek mümkün değil.

Devlet çok ciddi harcadı. Covid döneminde muazzam harcamalar oldu. Kamu bu kadar harcarken özel sektörde hane halkının gelirleri artmış oldu. İkinci nokta da, Amerika ile Çin arasındaki rekabet dolayısıyla Amerikan hükümeti özellikle ileri teknoloji yatırımlarına yönelik paketler açtı ve imalat sanayiinde muazzam bir harcama baş-



- Amerika Çin'i sıkıştırıyor, nasıl?

Bu modellerin sonuna geldik. Zaten 2009'dan bu yana yavaşlayan bir Çin görüyoruz. Bu modeller artık iflas ettiği için Çin'i ilerletmiyor. Çin'i ilerletmediği gibi dönüp baktığınızda bir de Amerika ile ciddi bir kavgaya girdiğini görüyorsunuz.

Amerika Çin'i nasıl sıkıştırıyor? Birincisi yüksek teknoloji tarafında sıkıştırıyor. Yani Güney Kore'ye, Japonya'ya, Hollanda'ya gidiyor, 'Çin'e hiçbir şekilde ileri teknoloji satmayacaksınız' diyor. İkinci aşamada daha Hindistan, Vietnam gibi ülkeleri destekliyor, 'siz satış yapın diğer pazarlara' diyor. Üçüncü tarafa geldiğimizde de eğer Çin ile iş yapıyorsan, bir ve ikinci seçenek ile engelleyemediysem ben seni, o zaman yaptırım uygulamam diyor.

Çin'deki problem ne, biraz önce söylediğim büyüme modeli nedeniyle hanehalkının alması gereken payı almaması ve iç tüketimin çok zayıf olması. Çin'i Amerika ile karşılaştırırsanız; Amerika'da tüketimin ekonomi içindeki payı yüzde 70'lere yakın, yatırım 18'lerde, Çin'de tam tersi. 38'lik bir tüketim, 43'lük bir yatırım var. Nitekim Çin'in global ekonomi içindeki payı yüzde 18, tüketimin sadece yüzde 13'ü ve dünyadaki bütün yatırımların 1/3'ü Çin tarafından yapılıyor. Muazzam bir yatırım fazlalığı var. Bu yatırım fazlalığı da Batı ile Çin arasındaki kavgayı tetikliyor.

Çin'de iflas mekanizması çalışıyor. Yani şiddetler kar edemezken dönüp bakıyorsunuz yine de üretime devam ediyorlar. Dolayısıyla Çin tarafında ciddi bir fazla üretim var mı, evet var. Şirket karlarına baktığınızda eksilerde seyrediyor. Çünkü çok ciddi bir şekilde bir destek var. Ve Batı ile olan kavganın da altında aslında bu var.

Çin'in parasal büyüklükleri hızlı bir şekilde zayıflıyor. Bankalar kredi veremiyor. İçerisi artık krizlerle, değişik yatırımlarla boğulmuş durumda. Bankacılık sistemi kredi veremiyor. Dolayısıyla parasal büyüklüklerin çöktüğünü görüyoruz. Bunu zaten enflasyon verilerinde de görüyoruz. Şimdi burada iki tane problem olacak sizler arasında. Birincisi Trump gümrük duvarı getireceğim derse, Çin de o zaman 20-30 kuru devaüle ediyorum diyecek. Trump'ın yaptığını baypas etmeye çalışacak. Çin bunu yaparsa, Güney Kore de yapmak zorunda kalacak, Vietnam da yapmak zorunda kalacak, yani bir dalga halinde devaülasyonlar göreceğiz. Önümüzdeki 1-2 yıl içinde bir sabah kalktığınızda, 'Çin kuru devaüle etti haberlerini duyma ihtimalimiz çok yüksek.'

2025-66-27, ne kadar uzar bilmiyorum ama her türlü Amerika ve Çin'in çarpıştığını göreceğiz ekonomik olarak. Avrupa burada en kötü durumda olan ülke. Almanya 2017'den bu yana düşüş içinde. Ama Amerika toparlıyor. Almanya'nın bütün ekonomik modeli çökmüş durumda. Burayı değiştirirlerse eğer, Avrupa'da çok büyük bir yükseliş olabilir.

Petrol tarafından bence 2025'te ilginç bir şey göreceğiz. Şu anda da gördüğümüz yetmiş dolarlar iyi fiyatlar. Muhtemelen önümüzdeki yıl belki 2026'nın başında 140 dolarlara gelmiş olan bir petrol göreceğiz diye düşünüyorum. Altın fiyatları muhtemelen yükselmeye devam edecek."

- Serhat Gürleyen: Eğer Amerika Avrupa'yı vurursa bizi de etkileyecek

İş Yatırım Araştırma Direktörü Serhat Gürleyen ise şunları aktardı:

"İhracat pazarlara baktığımızda aslında 2024 başından beri durum kötü değil. Ama yavaş yavaş genişlemeden daralmaya doğru iniş başladı. Merkez Bankası'nın yaptığı bir çalışma

payı almaya çalışıyor. İki Çin Avrupa'da satamadığı tüm mallar için dünyaya saldıracak ve Çin'le karşı karşıya geleceğiz. Kolay bir ortam değil ama Türk ihracatçısına, sanayisine güveniyoruz.

Gürleyen konuşmasının devamında, "ABD seçimleri Cumhuriyetçilerin zaferiyle sonuçlandı. Başkanlığı Donald Trump alırken, partisi Senato ve Temsilciler Meclisini kazandı. Kesin zafer, genişleyici maliye politikası ve ticaret savaşları kanalları ile, hisse ve dolar için pozitif, tahvil için negatif fiyatlandı. Cumhuriyetçilerin zaferini, güçlü dolar yüksek faizler ve dış-ticaret şoku ile yavaşlayan Avrupa kanallarıyla, Türkiye ekonomisi için olumsuz bir gelişme olarak okuyoruz. Buna karşın Trump'ın Rusya-Ukrayna Savaşı'nı bitirmesi, Türkiye'nin taahhüt şirketleri için iyi haber olur. Dışişleri Bakanlığı için aday gösterilen senatör Rubio Türkiye'nin NATO içindeki rolü ve Kuzey Suriye'deki operasyonlara dair olumsuz görüşleri ile öne çıkan şahin bir isim. Buna karşı Hazine Bakanlığı için aday gösterilen Bessent piyasaların güvendiği, sevdiği bir isim.



Türkiye'nin Avrupa Birliği pazarlarından aldığı payı artırdığını gösteriyor. Hem de sektörler otomotiv, kimya ve metal. Üç alanda da Türk şirketleri pazar artırmış. Türk lirasının bu kadar değer kazandığı, faizlerin yüksek olduğu yerde ihracatçı nasıl yaptı bunu cevap sizde, bende değil.

Trump'ın seçimleri kazandığı gibi piyasa iyi olacak diye kutlama vardı. Ama Türkiye için iyi değil. Amerikan doları güçleniyor. Eğer Amerika Avrupa'yı vurursa bizi etkileyecek, Avrupa yavaşlayacak. Avrupa en büyük adayımız. Çin ile kavga ederse biz fayda sağlayabilir miyiz, çok emin değiliz.

Bir argüman Türkiye bu ortamda pazar payı kazanabilir mi, Çin'in boşaltacağı pazar payını? Zor, kolay değil çünkü Asya'da bizden daha rekabetçi bir iki ülke var. Bunlar Çin'den Pazar

İkinci Trump devrinde Türkiye ekonomide ihracat lehine dengelenmede zorlanabilir. Dış ticaret savaşları Türkiye ekonomisinin dışa dönük dengelenme hedefini zorlaştıracak önemli bir risk. ABD ve Avrupa'nın ticaret savaşına girdiği bir senaryoda Avrupa büyümesinin 1,0 yüzde puan, ABD büyümesinin 0,5 yüzde puan daralacağı tahmin ediliyor. Avrupa'nın Çin'e karşı yaptırım uygulaması Türkiye'nin pazar payını destekleyerek

bu olumsuz etkiyi kısmen hafifletir. Ancak Çin'in kaybedeceği pazar payını kapmak için Asya'dan güçlü rakipler olacağı ve Çin'in diğer pazarlarda daha saldırgan bir tutum izleyeceği unutulmamalı."

"Değerlenen Türk lirasına rağmen AB pazarında ihracat payımızı artırıyoruz" diyen Gürleyen, "Avrupa Birliği'nin dünyanın geri kalanından yaptığı ithalatın son 2 yılda gerilediğini görüyoruz. Buna rağmen 2024 yılının ilk 8 ayında Türkiye hem ihracat payını hem de toplam ihracat değerini artırabilmiş. TCMB çalışmasına göre ihracatta sorunlar dış talep kaynaklı. Bizim görüşümüz Türkiye'nin pazar payını artırmasında verimlilik kadar kapasite artışları da etkili" şeklinde konuştu. Gürleyen sunumunu ekonomik verileri değerlendirerek sonlandırdı.

İKV Başkanı Zeytinoğlu:

“ETIAS Sistemi Yeşil ve Gri Pasaporta Uygulanmayacak”

İktisadi Kalkınma Vakfı'nın da başkanlığını yürüten Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, yeşil ve gri pasaport sahiplerinin Schengen Alanına seyahatlerinde ön izin almaları gerektiği ile ilgili haberlere açıklık getirmek için bir açıklamada bulundu. Zeytinoğlu, ETIAS adlı Avrupa Seyahat Bilgi ve Yetkilendirme Sistemi'nin ne olduğu, ne zaman yürürlüğe gireceği ve hangi ülkelerin vatandaşlarına uygulanacağını anlattı.

İktisadi Kalkınma Vakfı'nın da başkanlığını yürüten Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, yeşil ve gri pasaport sahiplerinin Schengen Alanına seyahatlerinde ön izin almaları gerekip gerekmediği konusunda ve ETIAS hakkında bilgi verdi.

Ayhan Zeytinoğlu açıklamasında şunları söyledi:

“Öncelikle ETIAS nedir, EES nedir, bunları açıklayalım. Schengen Alanına vizesiz seyahat eden ülkelerin vatandaşları için önden izin alma zorunluluğu getiren Avrupa Seyahat Bilgi ve Yetkilendirme Sistemi - ETIAS uygulamasının 2025'te başlaması bekleniyor. Ancak henüz tarih netleşmedi.

ETIAS'ın uygulanabilmesi için öncelikle AB'nin giriş ve çıkışlar için kayıt sistemi olan EES-Giriş ve Çıkış Sistemi'nin işlemeye başlaması gerekiyor. ETIAS ise bu sistemin başlatılmasından 6 ay sonra uygulamaya koyulacak. Henüz tarih net değil ama 2025 içinde EES'in çalışmaya başlaması bekleniyor.

ETIAS kapsamında AB'ye vizesiz giriş izni bulunan 60 ülkenin vatandaşlarının



seyahatleri öncesinde internet üzerinden başvuruda bulunması gerekecek. 3 yıl geçerliliğe (pasaportun süresi daha kısa ise o sürenin bitimine kadar) sahip olacak olan ETIAS izni ile kısa süreli seyahatler için (180 günlük süre içinde 90 günlük kalış) Schengen Alanına girmek mümkün olacak. Ülkeye girişte sınır görevlisi pasaporta bakarak giriş şartlarının karşılanıp karşılanmadığını kontrol edecek.

- ETIAS'ın işlemesi için EES'ye geçiş tamamlanmalı

ETIAS'ın işlemesi için ise öncelikle EES'ye geçişin tamamlanması gerekiyor. EES Entry-Exitkelimelerin kısaltması. Schengen Alanına seyahat eden üçüncü ülke vatandaşlarını kaydetmek için oluşturulan bir BT sistemi. EES hem vize ile seyahat eden hem de vizesiz seyahat eden yolcuları AB dış sınırlarından her giriş yaptıklarında kaydedecek.

Kişinin ismi, taşıdığı seyahat belgesi, biyometrik veri (parmak izi ve

yüz imgesi), giriş ve çıkış yeri ve tarihi kaydedilecek. Aynı zamanda giriş izni verilmediyse redler de kayda geçecek. Halihazırdaki pasaportların manuel olarak damgalanması sistemi aşamalı olarak terk edilecek. Bu şekilde belge sahteciliğinin önlenmesi, sınır güvenliğinin geliştirilmesi, sınır kapılarında daha fazla otomasyona geçilmesi ve izinsiz veya vize süresini aşan kalışların tespiti amaçlanıyor”.

Peki bu durum Türkiye Cumhuriyeti vatandaşları için nasıl olacak? Türkiye'den AB'ye seyahat eden umuma mahsus yani bordo pasaport sahipleri için vize uygulaması devam ediyor. Orada bir değişiklik yok. Peki gri ve yeşil pasaport sahipleri için durum nedir?

ETIAS'ı kuran (AB) 2018/1240 sayılı Tüzük uyarınca diplomatik pasaport, hizmet/resmi pasaport ve hususi pasaport hamili kişiler Tüzüğün kapsamı dışında kalmaktadır. Yani, hususi (yeşil) pasaport sahibi vatandaşlarımızın seyahatlerinde bir değişiklik söz konusu değildir.”



Haluk Yıldız: Dijitalleşme odaklı projelerimizle, her yıl daha da güçlenerek ilerleyeceğiz

Kastamonu Entegre, 2023 Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayımladı. İnovasyon ve enerji verimliliği alanında aldığı ödüllerle fark yarattıklarını söyleyen Kastamonu Entegre'nin CEO'su Haluk Yıldız, "Kuruluşumuzdan bugüne uzanan köklü geçmişimizle sürdürülebilir çözümler geliştirerek liderliğimizi güçlendiriyoruz. Ar-Ge çalışmaları ve dijitalleşme odaklı projelerimizle, her yıl daha da güçlenerek ilerleyeceğiz" dedi.



Haluk Yıldız
Kastamonu Entegre
CEO'su

Kastamonu Entegre, 2023 Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayımladı. Şirketin, doğadan hayata köprü olma vizyonu doğrultusunda sürdürülebilirliği kurumsal stratejilerinin merkezine konumlandıklarını vurguladıkları raporda; yenilenebilir enerji yatırımları, döngüsel ekonomi uygulamaları ve yüzde 100 biyobazlı Pureboard gibi çevre dostu ürünlerle karbon salımını azaltma hedefleri öne çıktı.

Kastamonu Entegre Sürdürülebilirlik Çalışma Grubu'nun hazırladığı 2023 Sürdürülebilirlik Raporu'nda; şirketin çevresel, sosyal ve ekonomik performansı, stratejik öncelikleri, sürdürülebilirlik politikaları ve paydaş ilişkilerine dair kapsamlı bilgiler yer aldı. Şirketin, doğadan hayata köprü olma vizyonu doğrultusunda sürdürülebilirliği kurumsal stratejilerinin merkezine konumlandıklarını vurguladıkları rapor; "Sorumlu Yönetişim Anlayışı", "Sürdürülebilirlik Yaklaşımı", "İklim ve Çevrenin Korunması", "Çalışan Odaklılık" ve "Paydaşlarla İlişkiler" gibi ana başlıklar etrafında enerji verimliliği, döngüsel ekonomi, sürdürülebilir orman yönetimi, malzeme ve su yönetimi, atık azaltımı, çeşitlilik ve kapsayıcılık alanlarındaki çalışma ve süreçlere ilişkin detaylar içeriyor. Küresel Raporlama Girişimi (GRI) standartlarına

uygun olarak hazırlanan rapor, şirketin 1 Ocak- 31 Aralık 2023 tarihleri arasındaki Türkiye operasyonlarını içeriyor.

- Haluk Yıldız: 2023, sürdürülebilirlik ve inovasyon alanındaki güçlü adımlarımızın yılı oldu

2023 yılının şirket için sürdürülebilirlik ve inovasyon alanındaki güçlü adımları ve global pazarlardaki başarılarıyla öne çıktıkları bir yıl olduğunu ifade eden Kastamonu Entegre CEO'su Haluk Yıldız, şunları söyledi:

"Kuruluşumuzdan bugüne uzanan köklü geçmişimizle sürdürülebilirlik anlayışımızı iş süreçlerimizin her aşamasına entegre ederek, çevreye duyarlı ürünlerle sektördeki liderliğimizi sürdürmeye devam ediyoruz. Ar-Ge çalışmaları, dijitalleşme ve inovasyon odaklı projelerimizle, geleceğe umutla bakan bir şirket olarak her yıl daha da güçlenerek ilerleyeceğiz."

Yurt içi yatırım hamleleriyle iki "mega site" üretim tesisini devreye aldıklarını belirten Haluk Yıldız, "Devreye aldığımız iki 'mega site' üretim tesisimiz, Türkiye'deki üretim gücümüzü ve rekabet avantajımızı artırmada önemli bir rol oynadı. Yüzde 100 biyobazlı Pureboard ürünümüzle ekolojik çözümler sunarak Fast Company'nin En Yenilikçi Şirketler Listesi'nde çevre dostu şir-

ketler arasında 18'inci sırada yer aldık. İnovasyon ve Ar-Ge alanında sergilediğimiz başarılar sektör genelinde önemli bir yankı uyandırdı. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) tarafından düzenlenen İnovaLİG yarışmasında, İnovasyon Stratejisi kategorisinde birincilik ödülü kazandık. T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı tarafından desteklenen projelerle enerji verimliliği ödülü kazandık ve birçok çevresel tasarruf sağladık. Bu çabalar, şirketimizin hem doğaya hem de topluma duyduğu sorumluluğun bir yansımasıdır." dedi.

Ar-Ge merkezlerinde hem ürün geliştirme hem de verimlilik artırma projeleri yürüttüklerini belirten Haluk Yıldız, şu ifadeleri ekledi: "Yenilikçi ve sürdürülebilir malzemeler, geri dönüşümlü malzeme kullanımı gibi döngüsel çözümler üzerine yoğunlaşarak bu alanlarda fark yaratan projeler geliştiriyoruz. Sürdürülebilirlik vizyonumuz doğrultusunda, akademik kurumlar, üniversiteler, startup'lar, kamu kurumları ve AB kurumlarıyla iş birliği yaparak bilimsel ve teknik birikimi etkin projelere dönüştürüyoruz.

Yenilenebilir enerji yatırımlarıyla öne çıkan şirket, biyokütle enerji santralleri ve güneş enerjisi santralleri ile yıllık 100 bin konutun bir yıllık elektrik ihtiyacını karşılayacak temiz ve yenilenebilir enerji üretiyor ve yıllık 140 bin ton karbon salımının önüne geçiyoruz. Adana ve Kastamonu GES tesisleri yılda toplam 26 milyon kWh enerji üretirken, Balıkesir ve Kastamonu ORC biyokütle santralleri 340 bin ton biyokütle atığı enerjiye dönüştürerek 200 milyondan kWh'nin üzerinde elektrik üretiyor.

Doğrudan enerji tüketiminin yüzde 67'sini yenilenebilir kaynaklardan sağlıyoruz. Su ihtiyacının yüzde 8'ini geri dönüşümle karşılıyoruz. Sıfır atık uygulamaları çevresel etkileri en aza indiriyor."

Yıldız Entegre, Genel Müdürlük Binası ile uluslararası BREEAM In-Use sertifikasını aldı

Yıldız Entegre sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda çevresel etkilerini en aza indirmeye devam ederken, yüksek enerji verimliliği ve çevre dostu uygulamalarıyla dikkat çeken Genel Müdürlük Binası ile uluslararası BREEAM In-Use sertifikasını aldı.

Yıldız Entegre, sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda önemli bir adım atarak, Genel Müdürlük Binası ile uluslararası BREEAM In-Use sertifikasını aldı. İngiltere merkezli Building Research Establishment (BRE) tarafından geliştirilen BREEAM In-Use sertifikasıyla binanın çevre dostu yapısı tescillendi. Yıldız Entegre, bu sertifikayı "Yapı Performansı" ve "Bina Yönetimi" olmak üzere iki farklı kategoride alarak, "BREEAM Very Good" (Çok İyi) derecesine layık görüldü.

Yıldız Entegre Genel Müdürlük Binası, sürdürülebilirlik odaklı birçok özelliğiyle ön planda. Bina, kullanıcılara sağlıklı ve konforlu bir çalışma ortamı sunarken, yüksek enerji verimliliği sağlayan sistemler ile kaynak tüketimini minimize etmeyi hedefliyor. Gün ışığından faydalanarak enerji tasarrufu sağlanması, kullanıcı kontrollü gölgeleme sistemleri, termostatlar ile sıcaklık kontrolü gibi uygulamalar, binanın çevresel etkilerini azaltmayı amaçlayan detaylar arasında yer alıyor.

Sadece enerji verimliliği ile değil, aynı zamanda kullanıcılarına sunduğu

konfor ve güvenlik standartlarıyla da dikkat çeken binada, TS EN 12464-1 ve TS EN 12464-2 standartlarına uygun aydınlatma sistemleri, engelli erişimine uygun tasarım ve yaya güvenliğini sağlayan çözümlerle, Yıldız Entegre'nin çalışanları için en üst düzeyde bir çalışma ortamı sunuluyor. Ayrıca, geri dönüştürülebilir atıkların yönetimi ve yangın ile doğal afetlere karşı hazırlanan kapsamlı acil durum planları, binanın sürdürülebilirlik ve güvenlik açısından en yüksek standartları karşıladığını gösteriyor.

- Yıldız Entegre'nin sürdürülebilirlik hedefleri sadece bugüne değil, geleceğe de yönelik

Yıldız Entegre, sürdürülebilirlik hedeflerini sadece bugün için değil, geleceğe yönelik olarak da şekillendiriyor. Bina yenileme süreçlerinde insan sağlığını tehdit edebilecek unsurlardan kaçınılması, enerji ve su tüketiminin sürekli izlenmesi ve her yıl güncellenen sürdürülebilirlik stratejileriyle, çevresel etkileri minimize etmek için çalışmalarını sürdürüyor. ISO

14001 Çevre Yönetim Sistemi ile entegre olan bu yaklaşım, çevreye duyarlı bina yönetimi konusunda sektörde örnek teşkil ediyor. Sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda hayata geçirdiği sürdürülebilir yapı projeleriyle dikkat çeken Yıldız Entegre, bu alanda da sektör liderliğini sürdürmeyi amaçlıyor.

Yıldız Entegre, 1890 yılında Trabzon'da kereste ticaretiyle başlayan iş hayatında kazandığı deneyimleri, 1982 yılında gerçekleştirdiği kurumsallaşma hamlesiyle vizyonunu ileriye taşıyor.

Yıldız Entegre, geniş ürün yelpazesiyle orman ürünleri sektöründe global bir oyuncu olarak faaliyetlerini sürdürüyor.

Kocaeli Sanayi Odası üyesi de olan Yıldız Entegre, İstanbul Sanayi Odası (İSO) tarafından açıklanan Türkiye'nin En Büyük 500 Sanayi Kuruluşu Raporu'na göre Türkiye'nin en büyük 32'nci sanayi şirketi olurken, dünyada ise orman ürünleri sektöründe yer alan ilk 10 şirket arasında yer alıyor.

Yıldız Entegre, MDF, MDFlam, sunta, suntalam, laminat parke, boyalı levha (MDF, sunta), kapak panel, lak panel, MDF kapı, kapı paneli, empenyeli dekor kâğıdı ve tutkal üretimi gerçekleştiriyor.





Zeytinoğlu: “2025’te enflasyonla mücadelede maliye politikalarının desteğine ihtiyaç var

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu 2025’te enflasyonla mücadelede para ve maliye politikalarının birbirini destekler nitelikte uygulandığı bir yıl olmasını beklediklerini söyledi.

Sanayinin rekabet gücünün artırılabilmesi için 2025’te yapısal reformların kararlılıkla hayata geçirilmesini beklediklerini dile getiren Ayhan Zeytinoğlu bu çerçevede Oda iş programını oluşturduklarını söyledi.

2024 yılında dünya genelinde seçimlerin yaşandığını ifade eden Ayhan Zeytinoğlu seçim sonrası küresel siyasi ve ekonomik ilişkilere ilişkin olarak değerlendirmelerde bulundu:

Kocaeli Sanayi Odası’nın Aralık Ayı Meclis Toplantısında KSO 2025 Yılı İş Programı ve 2025 Yılı Bütçesi de

oylanarak kabul edildi. Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, bütçeyi oy birliği ile kabul eden meclis üyelerine teşekkür etti. Yeni yılın iş programı ile ilgili konuşan Başkan Zeytinoğlu şunları söyledi: “2024 yılı dünya ekonomisinde; jeopolitik gerilimlerin ve siyasi belirsizliklerin etkin olduğu bir yıl oldu. Bu gerilimler nedeniyle bölgesel ticaret ve tedarik sorunları yaşandı. Özellikle Orta Doğu’daki ve Ukrayna’daki çatışmalar ve ABD’deki siyasi bölünmeler küresel ekonomiyi olumsuz etkiledi.

-Küresel siyasi dengeler

Dünya genelinde seçimlerin yoğun olduğu bir yıl olan 2024 yılında bu seçimler, ülkelerin siyasi dengelerini değiştirerek birçok bölgede jeopolitik

gelişmelere yön verdi. Ayrıca haziran ayında gerçekleştirilen Avrupa Parlamentosu seçimleri, AB’nin ekonomik ve politik vizyonunun yeniden tanımlanmasına olanak tanırken,

BRICS Grubu’nun genişlemesi, küresel ekonomik dengeleri etkileyerek alternatif olmaya devam ediyor. Küresel ısınmanın etkisiyle artan doğal afetler ve iklim krizleri de sürdürülebilir kalkınma için uluslararası iş birliklerini kritik hale getirdi. Bu belirsizlikler ve AB ekonomisindeki durgunluk küresel ekonominin yavaşlamasına neden oldu.

-ABD seçimlerini değerlendirdi

Diğer taraftan; ABD’de Kasım ayında gerçekleşen başkanlık seçimlerini Cumhuriyetçi aday Donald Trump’ın



kazanmasıyla birlikte, yeni yönetimin dış ticarette korumacı politikalara öncelik verecek olması, küresel ticarette belirsizlikleri artırdı. 2025 yılında da; jeopolitik gerilimlerin ve pek çok ülkedeki seçimler sonrasına yönelik politika belirsizliklerinin, küresel ticarette korumacılık eğilimlerini artırma olasılığını yükseltiyor.

-Ortadoğu ülkelerine ihracat arttı

Ülkemiz ekonomisi de 2024 yılında; jeopolitik gerilimler, küresel resesyon, parasal sıkılaşma ve beraberinde gelen finansmana erişim sorunları ve en önemlisi de enflasyonist baskılar ve sabit kur ile şekillendi. Bununla birlikte, küresel ticaretteki durgunluğa ve en büyük pazarımız olan AB'nin ithalatındaki azalmaya rağmen, ihracatımız istikrarını korumayı başardı. Bu

başarıda, Ortadoğu ülkelerine yapılan ihracatın yeniden yükselişe geçmesi etkili oldu.

OVP değerlendirmesi

Eylül ayında, fiyat istikrarının sağlanmasının öncelikli hedef olarak belirlendiği 2025-2027 dönemini kapsayan Orta Vadeli Program açıklandı. Uygulanmaya devam eden ekonomi programı; ülke kredi risk primindeki düşüşü destekledi ve üç büyük kredi derecelendirme kuruluşu tarafından kredi notumuzda artışa gidildi. Öte yandan, sıkı para politikası uygulamalarının, yılın üçüncü çeyreğinde üretim üzerindeki etkilerinin belirginleştiği görüldü. Ekonomimiz; 2024 yılının üçüncü çeyreğinde yüzde 2,1 büyüdü. Deprem bölgesindeki yatırımlar nedeniyle inşaat sektörünün canlı seyri ve

dış ticaretteki olumlu görünüm; üçüncü çeyrekte yıllık büyümeyi destekledi.

Büyüme hedefi üzerinde, küresel ekonomik koşullar ve dezenflasyonist politikaların etkilerine bağlı olarak aşağı yönlü risklerin arttığı görüldü. Enflasyon tarafında ise, 2024 yılı haziran ayı itibarıyla dezenflasyon süreci başladı ve yıllık enflasyonda en yüksek seviye geride bırakılarak enflasyonda düşüş dönemine girildi.

Fakat uygulanmakta olan sıkı para politikasına ve yatay seyreden kurlara rağmen aylık enflasyon gerçekleştirmelerinde beklenen iyileşmeye henüz ulaşamadı.

TCMB yılın son Enflasyon Raporu'nda 2024 yılsonu enflasyon tahminini yukarı yönlü revize ederek yüzde 44 seviyesine çıkardı. Finansal istikrarın kalıcı hale getirilmesi hedefi





çerçevesinde, dezenflasyon sürecinin 2025 yılında da devam etmesi bekleniyor. 2024 yılında, bütçe kapsamında; deprem kaynaklı harcamalar ve artan cari transferlerin etkisiyle yıllık bütçe açığının yükseldiği görüldü. Bu dönemde, özellikle de faiz harcamalarındaki artış bütçe giderlerini artıran en önemli etken oldu.

2025 yılı beklentisi

2025 yılının; ekonomimizdeki önceliklerimizin başında gelen enflasyonla mücadelede; para ve maliye politikalarının birbirini destekler nitelikte uygulanabildiği, aynı zamanda da sanayimizin rekabet gücünün artırabilmemiz ve ekonomik hedeflere ulaşabilmemiz için yapısal reformları da kararlılıkla hayata geçirebildiğimiz bir yıl olmasını temenni ediyoruz. KSO olarak takip ettiğimiz tüm bu gelişmeler neticesinde, 2023-2026 dönemi Stratejik Hedeflerimiz doğrultusunda 2025 yılı iş programımızı hazırladık. 4 ana stratejimiz doğrultusunda 2025 Yılı İş Programını somut hedeflerle takip etmeye devam edeceğiz.

Sanayi değişiminin referans noktası olmak

Bunlardan ilki sanayi değişiminin referans noktası olmak. Sanayi Destek Merkezi (SADEM) bünyesine karbon ve su ayak izi, dijitalleşme ve yapay zeka gibi yeni danışmanlık kadrolarını dahil etmeyi, firmalara fiziki mekan

olanağı da sağlayarak merkezimizi yeniden yapılandırmayı planlıyoruz. Ar-Ge ve inovasyonu desteklemek için; bölgemizdeki üniversitelerimizin, araştırma kurumlarımızın ve Kocaeli Model Fabrika'nın kabiliyet ve alt-yapılarını firmalarımıza tanıtmayı, yüksek lisans tezlerinin sanayinin sorunlarının çözümüne yönelik hazırlanması için üniversiteler ile işbirliği yapmayı, ilimizin Ar-Ge desteklerinden daha fazla faydalanması için yol gösterici olmayı hedefliyoruz.

Apell Projesini devreye almayı düşünüyoruz

Üyemiz sanayi kuruluşlarını yakından ilgilendiren güncel konular ve yasal düzenlemeler ile ilgili; bilgilendirme toplantıları ve seminerler düzenlemeye devam edeceğiz. Ayrıca; Afet ve OSB Komisyonlarımızın teknik desteği ile APELL-Telsiz Sistemi Projesi'nin alt yapısını tamamlamayı ve sistemi devreye almayı planlıyoruz.

Komisyonlar ile oda projelerini entegre etmek

İkincisi, İhtisas Komisyonları ile oda projelerini entegre etmek. Mesleki eğitim ve yeterlilik alanında; "81 İlde 81 Okul Projesi" kapsamında Odamıza sahiplendirilen "İzmit Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi" ile işbirliği çalışmalarını, meslek liselerine yönelik olarak başlattığımız Tasarım Yarışması'nı, Sanayide Kadın Eli

Projesi'ni ve ilimizdeki meslek liseleri ile işbirliği çalışmalarını takip edeceğiz.

Model fabrikanın hayata geçmesini sağlayacağız

İkinci odaklandığımız konu olan "yeşil dönüşüm" başlığı altında Odamızın koordinatör veya partner olarak yer aldığı; "İkiz Dönüşüm Odağında Kümelenme", "Kocaeli Yeşil Dönüşüm Merkezi" ve "Endüstriyel Üretim Platformlarında İklim Değişikliği Eylem Planı" isimli AB finansmanlı projelerimiz kapsamında firmalarımıza danışmanlık verecek ve eğitimler organize edeceğiz. "Dijital dönüşüm" başlığında; ortağı olduğumuz "Model Fabrika"nın faaliyete geçmesini sağlayacağız. Dijital Avrupa Programı kapsamında 2024 yılında "Mükemmeliyet Mührü" almaya hak kazanan "Avrupa Dijital İnovasyon Merkezleri (ADİM)" projemiz kapsamında AB'nin ilgili çağrısına başvuruda bulunacağız.

"Enerji" başlığında; üyelerimizin yenilenebilir enerji kaynaklarına ulaşım ve enerji verimliliği için projeler geliştirecek ve Doğu Marmara Kalkınma Ajansı'na enerji verimliliği konusunda başvuracağımız proje kapsamında eğitimler ve enerji verimliliği ölçümü çalışmaları yapacağız.

Yurtdışı organizasyonlar ve MATCH4

Firmalarımızın yeni pazarlara ulaş-

masını sağlamak amacıyla, yurt dışı heyet organizasyonları ve yeni işbirlikleri kurmaya yönelik faaliyetlerimizi devam ettirmeyi, Match4Industry etkinliğimizi Kasım ayında geniş katılım ile düzenlemeyi, ülke tanıtım toplantıları ve yurt dışı yatırım tecrübelerinin paylaşıldığı deneyim günleri organize etmeyi planlıyoruz. Oda bünyemizde açtığımız "TOBB Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi" aracılığı ile üyelerimize arabuluculuk, hizmetlerini verecek ve süreç konusunda bilgilendirme toplantıları düzenleyerek farkındalığı artıracaktır.

Sektörel kümelere ev sahipliği yapmak

Üçüncü sektörel kümelere ev sahipliği yapmak. Savunma Sanayi Yerleştirme Projesi kapsamında ikili iş görüşmeleri etkinliklerine, tedarikçi günü etkinliklerine ve Kocaeli Savunma Sanayi Şirketi'nin çalışmalarına devam edeceğiz. Ortak iş yapma kültürünün gelişmesine katkı sağlamak için tespit ettiğimiz sektörde bir Ur-Ge Projesi başvurusunda bulunacağız. Ayrıca; "İkiz Dönüşüm Odağında Kümelenme Projesi" kapsamında Çekya'daki Brno Bölgesel Ticaret Odası'nın kümelenme konusundaki tecrübelerinden yararlanacak ve iyi

uygulama örneklerini ilimiz sanayisine aktaracağız.

KSO'nun ve etkinliklerinin marka değerini artırmak

Dördüncüsü KSO'nun ve etkinliklerinin ulusal marka değerini güçlendirmek. Odamızın ve etkinliklerimizin bilinirliğini artırmak için yaptığımız çalışmaları hızlandırarak ulusal marka değerimizi güçlendirmeyi hedefliyoruz. Odamızın en önemli sosyal sorumluluk projesi olan BİZİMKÖY Engelliler Üretim Merkezi'nin diğer illere yaygınlaştırılması için projeler geliştirmek adına kamuoyu oluşturmaya devam edeceğiz.

Ödül organizasyonlarının tanıtımı

Odamızın artık gelenekselleşen ve her yıl düzenlenen ödül organizasyonları; 1995 yılından bu yana düzenlediğimiz ve çevre konusundaki güncel gelişmelere uygun olarak her yıl geliştirdiğimiz "Şahabettin Bilgisu Çevre Ödülleri"nin ve 17 yıldır düzenlemekte olduğumuz ve çağımızın değişen ihtiyaçlarına ve küresel gerekliliklerine uyacak şekilde yeniden tasarladığımız "Sürdürülebilir Performans Ödül Organizasyonumuz"un tanıtım faaliyetlerine ağırlık vererek bilinirliklerini ve katılımlarını artıracaktır.

Mevcut binamızı yenileme çalışmalarına başlayacağız

2025 yılında finansal kaynağımızı çeşitlendirmek amacı ile yatırım projelerimiz de devam edecektir. Açılışını yaptığımız ve Oda organizasyonlarımızı düzenlemeye başladığımız yeni binamızda hizmetlerimizi de vermeye başlayarak mevcut binamızı yenileme çalışmalarına start vereceğiz. Tüm bu süreçleri yürütürken; başta ihtiyacımız olan insan kaynağımızın yetkinliğini ve motivasyonunu artıracak, müşteri memnuniyetini en üst düzeyde sağlayacak, uyguladığımız yönetim ve akreditasyon sistemlerini geliştirecek, kurumsal sosyal sorumluluk projelerine destek verecek ve yıl boyunca koyduğumuz hedefleri planladığımız bütçe ile paralel yürütmesini sağlayacağız.

Üretken ve başarılı bir yıl diliyoruz

2025 yılı için belirlediğimiz stratejik hedeflerimize, yönetim kurulu üyelerimizin, meclis üyelerimizin, meslek komitelerimizin, ihtisas komisyonlarımızın ve çalışanlarımızın katkılarıyla ulaşabileceğimiz inancıyla, 2025 yılı İş Programını bilgilerinize ve onayına sunar, 2025 yılının bölgemiz ve ülkemiz için üretken, başarılı ve sağlıklı bir yıl olmasını dileriz."





Bilişim Vadisi Genel Müdürü Erkam Tüzgen KSO Meclisi'nde iş insanlarına 42 Okulları'nın tanıtımını yaptı

Kocaeli Sanayi Odası Meclis toplantısına katılan Bilişim Vadisi Genel Müdürü Erkam Tüzgen KSO'da 42 Okulları'nı tanıttı. Erkam Tüzgen şöyle konuştu:

"Bilişim Vadisi'nin ortaklarına baktığımızda hissedarlarımızın ekseriyetle Sanayi Bakanlığı'nın kuruluşları olduğunu görebiliriz. Bu anlamda biz Sanayi Bakanlığı'nın bir teknoloji geliştirme bölgesi olarak da tanımlanabiliriz.

Hali hazırda 700'den fazla firma Bilişim Vadisi'nde Ar-Ge faaliyetlerini sürdürmekte. Bu firmaların 8 binden fazla personeli var. Bunların 6 binden fazlası Ar-Ge personeli olarak teşviklerden faydalananlar. Çok çeşitli firmalarımız var. Mobilite bizim en güçlü olduğumuz alan. 120'den fazla mobilite alanında faaliyet gösteren firmamız var. Bunların içinde daha yeni mezun olmuş gençlerin firmaları

olduğu gibi, çok uluslu mühendislik şirketlerinin Ar-Ge merkezleri de var.

ADASTEC firmasını örnek vermemek istiyorum. ADASTEC dünyanın 4. seviye otonom otobüs üreten tek firması ve bir Türk firması. Hali hazırda otonom otobüsleri Norveç, Finlandiya'da, Almanya'da bu otobüsler hizmet vermekte. Avrupa'da bu otobüsler belediye otobüsü olarak hizmet vermekte. Dördüncü seviye otonom otobüs şu demek; dördüncü seviyelerden önceki seviyelerde sorumluluk aracı kullanan şoförde, dördüncü seviyede sorumluluk otobüsün kendisinde. Şu anda dünyada bu mevzuata hazır hiçbir ülke olmadığı için otobüsün koltuğunda bir şoför oturmakta, otobüs kendi kendine hareket etmekte. Sorumluluk mevzuat gereği şoförde olmaya devam ediyor. İnşallah yılbaşından sonra bir ülke bu hususta mevzuatını hazırladı. İlk kez

otobüsün içinde şoförün hiç olmadığı bir şekilde faaliyete geçecek. Bunun gibi gizli hazineleri bünyesinde barındıran bir kuruluş Bilişim Vadisi.

Mobilite ana gündem

Mobilite ile ilgili yaptığımız iki faaliyetten ekstra bahsetmek istiyorum. Hızlandırma programımız var. Bu hızlandırma programımızda genç girişimleri daha tecrübeli, büyük sanayilerle bir araya getirerek onların ürünlerinin gerçek anlamda deneme imkanı bulmalarını ya da iş bağlantısı kurmalarını destekliyoruz ve bu çalışmalarımızın neticesinde de şu ana kadar 66 tane girişimimiz yatırım aldılar. Yine AirCar yine dünyada otonom uçan araç üretme hususunda dünyada önce gelen şirketlerden bir tanesi. Bunu da paylaşmak istedim.

Bir diğer kritik faaliyetimiz mobilite alanında Robotaksi Yarışması. Bi-

lişim Vadisi, Teknofest'in ilk yılından beri paydaşlarından bir tanesi ve Robotaksi Yarışması'nı biz bünyemizde gerçekleştirmekteyiz. Robotaksi Yarışması dünyada şu anda bu alanda en ileri teknik beklentiye sahip olan yarışma. Bu yarışmada öğrenciler araçlarını kendilerini tasarlayıp otonom hale getirmekteler. Bunun için makine mühendisi, bilgisayar mühendisi, otomotiv mühendisi, kontrol mühendisi, elektronik ve haberleşme mühendisi gibi farklı mühendislik alanlarının bir arada çalıştıkları, finansman, tanıtım, pazarlama dolayısıyla gerçek hayatın modelini yaşadıkları bir yarışma bu. Bu yarışmanın bir kritik tarafı da şu; bu sene bu yarışmaya katılan bütün yarışmacılara tek tek sorduk bu işe ne kadar emek harcadınız diye. Hepsinin ortak verdiği cevap, 'okula harcadığımdan daha fazla' idi. Aslında öğrencilerimiz çok spesifik bir alan olan otonom araç mühendisliği hususunda adeta bir üniversite bitirecek kadar emek harcamaktalar. Bunun neticesi sayesinde aslında ADASTEC gibi bir firma ortaya çıkabilmiş durumda. ADASTEC firmasında da 80'den fazla mühendis var ve bunların neredeyse tamamına yakını daha önce Robotaksi Yarışmacılarından oluşmakta. Böylece çok yetkin bir insan kaynağını da kazandırmış oluyoruz.

Tarım teknolojileri

Bu sene ilk kez tarım teknolojileri alanına girdik. Bizim dört kampüsümüz var. Merkezimiz Kocaeli-Gebze, Urla'da bir kampüsümüz var, İstanbul'da bir kampüsümüz var ve Azerbaycan Bakü'de bir kampüsümüz var. Bu sene İzmir kampüsümüzde de tarım teknolojileri alanında da bir teknofest yarışmasının paydaşı olduk. Tasarı teknolojileri ile ilgili çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Bütün Bilişim Vadisi'nin, şu anda bütün dünyanın önemli gündem maddelerinden bir tanesi yeşil dönüşüm, yeşil üretim. Biz de bütün Bilişim Vadisi'nin çatısını güneş panelleriyle kaplamış durumdayız.

Bağlantı teknolojileri

Bir diğer kritik alanımız bağlantı teknolojileri. Bu alanda da özellikle dördüncü sanayi devrimini yakalamak için bu hususun stratejik olduğunu düşünüyoruz. Türkiye'de çok sık hatalı kullanılan bir kavram var. Biz Endüstri 4.0 ifadesini, dördüncü sanayi devrimi ile eş anlamlı gibi kullanmaktayız. Halbuki Endüstri 4.0

Alman markasıdır ve bir takım protokoller, bir takım standartlar sunmaktır. Biz buna alternatif olarak kendi standartlarımızı, protokollerimizi geliştirmedikimiz takdirde, dördüncü sanayi devriminde de yurt dışı bağımlılığından kurtulmamız mümkün olmayacak.

Oyun teknolojileri

Bir diğer öncelikli alanımız oyun teknolojileri hususu. Oyun teknolojilerinde Türkiye Avrupa'da ikinci sırada. Birinci sırada İngiltere var. İngiltere'yi birinci yapan da İngiltere'deki Türk girişimcilerimiz. Dolayısıyla orada çifte gurur duyuyoruz.

Oyun teknolojileriyle alakalı bizim DIGIAGE diye bir oyun girişimciliği programımız var. Bu program dünyadaki en kapsamlı oyun girişimciliği programı. Birey olarak başvuruları kabul ediyoruz, takım kuruyoruz, oyun malum multidisipliner bir alan. Müzisyen lazım, senarist lazım, bölüm tasarımcısı lazım, yazılımcı lazım. Bireylerden takımlar kuruyoruz, bu takımlara eğitimler, destekler sağlıyoruz. Şirket kurmasını destekliyoruz. Bu şirketlerden başarılı gidenlere de yatırım yapıyoruz veya yatırım yapılmasına aracılık ediyoruz. Buraya bir müzik öğretmeni başvuruyor, bir grafik tasarım öğrencisi başvuruyor, bir yazılımcı başvuruyor, yatırım almış bir oyun şirketinin ortağı olarak mezun oluyor. Bu şekilde başarı örnekleri daha çok erken aşamada olmamıza rağmen ortaya koymuş durumdayız.

Bu program bizim üyesi olduğumuz Avrupa İş ve Yenilik Ağı'nda finalist oldu, Avrupa Birliği'ne yaygınlaştırılması için, Avrupa Birliği'nin desteklerinden yararlanmak için yurt dışından davetler aldık, Birleşmiş Milletler Kalkındırma Programı'ndan yine yaygınlaştırmak için davetler aldık ve bu program aynı zamanda biz evet girişimcilik alanında güçlenmekte olan bir ülkeyiz ama hala yurt dışından girişimcilik ve hızlandırma programlarını bir hizmet olarak satın almaktayız. DIGIAGE programı bizim ihraç ettiğimiz ilk ve tek program olma özelliğini taşımakta. Bu hizmeti Azerbaycan'a ihraç ettik. Şimdi bir Doğu Avrupa programı yapıyoruz. Doğu Avrupa'dan katılımcıların iştirak edeceği bir hizmeti ihraç ediyoruz. Bu program da bizim gurur duyduğumuz varlıklarımızdan bir tanesi.

Enerji teknolojileri alanında pil

geri dönüşümü, pil üretimi, enerji verimliliği ile ilgili çalışan firmalarıımız bulunmakta. Kuantum teknolojileri bütün dünya için yeni bir alan. Ülkemizin milli teknoloji hamlesinin ana yaklaşımı dünyada paradigma değişimi olan hususlara odaklanmak. Şu anda bilgisayar teknolojilerinde de böyle bir eşikteyiz. Kuantum teknolojileri gelecekte muhtemelen pek çok bilgisayarın işlem kapasitesinin yerini alacak. Biz de bu alanda yine yeni girdiğimiz, şu anda algoritma geliştirme aşamasında yarışma düzenlediğimiz, ileride de donanım geliştirme aşamasında destek olmak istediğimiz bir başlık.

Girişimcilik merkezi

Bir girişimcilik merkezimiz var. Girişimlere çeşitli hizmetler, destekler sağlamaya gayret ediyoruz. Bizim hedefimiz şu; malum startup dünyasında dünya genelinde sektörden sektöre değişmekle beraber genel olarak yüzde 10'un altında bir başarı oranı var. Şirketlerin yüzde 90'ı batıyor. Biz bu oranı nasıl yükseltiriz, nasıl girişimcileri daha başarılı olmasını sağlarız bununla ilgili danışmanlıklar, mentörlükler, eğitimler, iş ilişkileri sağlamaya gayret ediyoruz.

Girişim sermayesi fonları

İki tane girişim sermayesi fonumuz var. Bu girişim sermayesi fonlarımızla da bugüne kadar 40'tan fazla girişimi destekledik. Bu fonu da büyötmeye gayret ediyoruz. İkinci girişim sermayesi fonumuz da bunu da yararlanılan teşviklerin yüzde 3'ünü girişimlere, startaplara aktarılması ile alakalı mevzuatta bir değişiklik yapıldı. Bu yüzde 3'lerin yatırılması için bir fon kurduk. Burada alt sınır olmaksızın yatırım kabul ettiğimiz bir fon kurulmuş oldu. Burada da şimdiye kadar 8 firmaya yatırım yaptık. Bir kariyer portalımız var. Bu kariyer portalımız bünyesinde hem istihdam destek oluyoruz hem yetenek bulma hususunda firmalara destek oluyoruz.

42 okulları

Bugün size asıl bahsetmek istediğim husus ise, biz girişimciliği ve teknoloji geliştirmeyi uçtan uca geliştirmeye çalışıyoruz. Bunu bir toplumsal kültür haline getirmeye çalışıyoruz. Bu uçtan uca desteğin içinde yatırım, iş görüşmeleri, danışmanlıklar, mentörlükler, teşvikler olduğu gibi yeteneğe erişim hususu da var çünkü teknolojinin hammad-

desi insan. Bu insan yetiştirmek için, kabiliyetli, yetkin, yazılımcılar yetiştirmek için önceki vazifemde, İstanbul Kalkınma Ajansı Genel Sekreterliği görevini yürüttüğüm dönemde bir proje desteği sağlamıştık. Türkiye'de Ecole 42 Okullarının kurulması için. İki tane okul kuruldu. Bugün de bu okulların yönetiminde bulunmaktayım. Dolayısıyla daha önce fonlamış olduğum, bugün de yönetiminde olduğum için duyduğum gururu sizinle paylaşmak istedim. 42 Okulları dünyada öğretmensiz yüz yüze eğitim veren en kapsamlı okullardan bir tanesi. Temel olarak akran öğrenmesine dayanmakta. Oyunlaşmış bir müfredatı var ve proje tabanlı bir eğitim veriyor.

Hiçbir ön koşul olmadan, 18 yaşından büyük herkesin gelebildiği okullar burası. Buranın en büyük iddiası şu, Türkiye'de pek çok iyi üniversite var, teknik üniversitelerimiz var ve bu üniversiteler zaten toplumun en üst dilimindeki öğrencileri alıp bunları yazılımcı olarak yetiştirmekteler. Biliyoruz ki zaten bu öğrenciler hangi mecrada olursa olsun çok yetkin mühendisler olma potansiyeline sahipler. 42 Okullarında ise biz ortalama bireyi o öğrencilerle yarışacak düzeyde yetiştirebildiğimizi iddia ediyoruz ve bunun sonuçlarını da görmekteyiz.

Başvuru sürecimiz şöyle; online başvuru sistemimiz var. Bu online başvurudan sonra öğrenciler bir oyun oynuyorlar. Bu oyunda ortalama algoritmik düşünme kabiliyetine sahip mi, ortalama hafızaya sahip mi, bu ikisine bakıyoruz. Sonra zaten buradan yüzde 50 başarılı olarak geçiyorlar, 26 günlük bir havuz eğitimi dediğimiz bölüme geliyorlar. Burada bir süreç değerlendirmesi yapıyoruz. Bu okula adapte olabilecek mi, bu okuldaki yoğun programa adapte olabilecek mi, istikrar sağlayabilecek mi, bu okulun temel beklentisi istikrarlı olan, gayret eden bir ekibin parçası olabilecek, bu okula uyum sağlayabilecek kişileri tespit etmeye çalışıyoruz. Onları sonra asıl eğitime alıyoruz. Bir temel müfredatımız bir ileri müfredatımız var. Temel müfredatta öğrenciler bilgisayar diline en yakın düzeyden başlayarak çeşitli alanlarda eğitim almaktalar. İleri müfredatta ise kendi seçtikleri bir veya birkaç alanda eğitim almaya devam etmekte. Bu eğitimin yanında, biz öğrencilerimizin sosyal beceri olarak ifade edebileceğimiz eğitim alanlarında da yetkinliğinin artmasına destek oluyoruz, bu alanlarda da eğitimler veriyoruz. Öğrencilerimize CV hazırlama, iş mülakatlarına girme gibi farklı yetkinlikler kazandırmaya gayret ediyoruz.

Programda bir öğretmen yok, kurulmuş bir sistem var. Akran değerlendirmesi, akran iş birliği ve sistemin kendi içinde yapay zeka ve iç değerlendirme unsurlarıyla kurguladığı bir sistem var. Bu okullarla verdiği eğitim, Fransa merkezli modeli biz burada sunuyoruz. Avrupa Birliğinde yüksek lisans düzeyine denk mesleki yeterlilik karşılığı var. Türkiye'de de biz mesleki yeterlilik kurumlarıyla görüşmelerimi devam ediyor. İnşallah çok yakın zamanda lisans düzeyinde bir denklik alacağız. Türkiye'de üniversiteler dışında yüksek lisans denkliğinin alınabileceği bir kurum bulunmuyor. Bizim mezunlarımız da inşallah lisans denkliğine sahip olacaklar.

Öğrencilerimiz bir veya birkaç alanda uzmanlaşmayı tercih edebilirler. Ana eğitimden sonra bir zaman sınırlaması olmadan 42'den yararlanmaya devam edebiliyorlar. Biz doğrudan sahaya hazırız, zaten eğitiminin birinci gününden itibaren proje geliştirme sistemiyle eğitime başlamış, sürdürmüş ve tamamlamış öğrenciler yetiştirmeye gayret ediyoruz, programımız böyle. Ben hem 42 Okullarını sizlere tanıtmak, hem de potansiyel iş birliği fırsatlarıyla alakalı bundan sonra istişare etmek için bu sunumu paylaşmak istedim. Dinlediğiniz ve davetiniz için teşekkür ediyorum."





YENİLİKÇİ OSGB

İŞ SAĞLIĞI VE İŞ GÜVENLİĞİ UZMANI

Yenilikçi Eğitim Ortak Sağlık Güvenlik Birimi Danışmanlık Tıbbi Malz. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel: 0262 341 38 41(Pbx) Faks: 0262 341 38 60

Avrupa Parlamentosu Üyesi Pierre Pimpie KSO'yu ziyaret etti



Avrupa Parlamentosu Üyesi Pierre Pimpie ve beraberindeki heyet Kocaeli Sanayi Odası'nı ziyaret etti. Ziyarette, Gümrük Birliği, Türkiye-AB ilişkileri, Fransa-AB ilişkileri konuları görüldü.

Ziyaret öncesi İktisadi Kalkınma Vakfı'nın da başkanlığını yürüten Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Avrupa Parlamentosu Üyesi Pierre Pimpie ile birlikte, KSO 32. Meslek Komitesi Başkanı Volkan Eronat'ın temsilcisi olduğu Fransız firması Chryso-Kat firmasını ziyaret etti.



Özbekistan Heyeti, KSO'yu ziyaret etti



Özbekistan Cumhuriyeti İstanbul Başkonsolosu Sherzod Abdunazarov, Konsolos Abduvali Muminov ve Özbekistan Cumhuriyeti Ankara Büyükelçiliği Müsteşarı Maşrab Mamirov, KSO Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nu ziyaret etti. Ziyarette Özbekistan ve Kocaeli arasındaki iş birliği fırsatları görüşüldü.

Cumhuriyet Başsavcısı Akgün, KSO'yu ziyaret etti

Kocaeli Cumhuriyet Başsavcısı Semih Akgün, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'na ziyaret gerçekleştirdi.



BIOS Career'24: Geleceğin biyomühendisleri ve sektör liderleri bir araya geldi



Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) Biyomühendislik Topluluğu (BIOS) tarafından bu yıl beşincisi düzenlenen BIOS Career'24 etkinliği, GTÜ Kongre ve Kültür Merkezi'nde gerçekleştirildi. Etkinlik, 10 farklı üniversiteden 150'den fazla katılımcıyı bir araya getirerek ilaç, kimya, biyoteknoloji ve klinik

araştırmalar gibi alanlarda önde gelen firmalarla öğrencileri buluşturdu. Etkinlik, GTÜ Rektörü Prof. Dr. Hacı Ali Mantar'ın açılış konuşmasıyla başladı. Rektör, özgüven ve sektörel farkındalık kazandıran bu tür programların önemine vurgu yaparak, biyomühendislik bölümünün sahip olduğu güçlü

akademik kadro ve başarılı mezun profiliyle gurur duyduğunu ifade etti. Ayrıca, disiplinler arası bir alan olan biyomühendisliğin önemine dikkat çekerek, bu tür etkinliklerin öğrencilerin kariyerlerine katkı sağladığını belirtti.

BIOS Danışmanı Prof. Dr. Barış Binay ise etkinliğin geniş etkisi ve sürekliliğinin gurur verici olduğunu dile getirdi. Bu organizasyonların katılımcılara ilham kaynağı olduğunu ve kariyer planlamalarında yol gösterici bir rol oynadığını ifade etti.

Etkinlik kapsamında, alanında uzman konuşmacılar çeşitli konuları ele aldı:

Esra Büyük Balsüzen (Atabay İlaç): cGMP Biyoteknolojik Üretimi başlıklı sunumuyla biyoteknolojik üretim süreçlerini anlattı.

Özlem Ayşe Aracı ve Başak Biltekin (Atabay İlaç): Staj olanaklarına ilişkin bilgi verdi.

Engin Nariç (Vision Biotechnology Kurucusu): Bir İhtimal Daha Var adlı konuşmasıyla girişimcilik ve biyoteknoloji deneyimlerini aktardı.

Arzu Koç (IQVIA): Klinik Araştırmalar başlıklı sunumuyla sektörel araştırmalara dair kapsamlı bilgiler sundu.

Elif Özçetin (ADEL/Faber-Castell): Sürdürülebilirlik konusunu ele aldı.

Etkinlik, çekilişle dağıtılan hediyeler ve fuaye alanındaki firma stantlarıyla zenginleştirildi. Firma stantlarında katılımcılar, stajyer alımları ve çalışma olanakları hakkında bilgi alma fırsatı buldu.

Her oturumun ardından gerçekleştirilen beyin fırtınası seanslarında katılımcılar, konuşmacılarla birebir etkileşimde bulunma şansı yakaladı. BIOS Career'24, bilimsel ve mesleki gelişim açısından önemli bir platform sunarak biyomühendislik alanında bilgi ve deneyim paylaşımını destekledi.

Etkinliğe katılanların edindikleri bilgilerle kariyerlerinde ve eğitim süreçlerinde ilerleme sağlaması hedefleniyor. BIOS Career etkinliği, her yıl olduğu gibi bu yıl da biyomühendislik öğrencileri ve sektör temsilcileri arasında etkili bir köprü kurmayı başardı.



Tümamiral Hüseyin Tıǧlı, KSO'yu ziyaret etti



Kocaeli Deniz Eğitim-Öğretim ve Garnizon Komutanı Tümamiral Hüseyin Tıǧlı, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'nu ziyaret etti.



Sabancı 8'inci Teknoloji ve Etki Merkezi'ni dijitalde açtı



Sabancı Topluluğu, Sabancı Gençlik Seferberliği ile Türk gençliğine umut olmayı sürdürüyor. Mayıs ayında duyurusu yapılan ve aradan geçen 7 aylık sürede, 5 farklı şehirde 7 Teknoloji ve Etki Merkezi'ni gençlerle buluşturmayı başaran Sabancı, sabancigenclikseferberligi.com üzerinden seferberlik coşkusunu dijitalde de taşıdı.

TEKNOLOJİYE VE BİLGİYE ERIŞİMDE GENÇLERE FIRSAT EŞİTLİĞİ

Sabancı Gençlik Seferberliği kapsamında hazırlanan web sitesi, online eğitim programlarının da devreye alınmasıyla, online bir Teknoloji ve Etki Merkezi haline getirildi. Böylece, 2024 yılı içerisinde hizmete giren Teknoloji ve Etki Merkezi sayısı 8'ye yükselirken, fırsat eşitliği ilkesi kapsamında Türkiye'nin her şehrinden gencin söz konusu eğitimlere ulaşabilmesi sağlandı.

Gençlerin büyük ilgi gösterdiği merkezde hali hazırda, 61 farklı eğitim yer alıyor. Gençler, sabancigenclikseferberligi.com sitesi üzerinden kayıt oluşturarak, 'Kariyer Gelişimi', 'Kişisel Gelişim', 'Liderlik' ve 'Sürdürülebilirlik gibi pek çok alanda eğitime ve düzenlenecek

etkinliklere katılım sağlayabiliyor.

Sabancı Topluluğu'nun büyüme alanları olan enerji ve iklim teknolojileri, malzeme teknolojileri, dijital teknolojiler ve mobilite çözümlerinde teknik eğitimlere erişim fırsatı bulan gençler, aynı zamanda Kurumsal Krizler Eğitim Programı ile yönetim dünyasındaki gerçek vakaları detaylı bir şekilde ele alabiliyor. Tamamen ücretsiz olarak sunulan bu eğitimlere bugüne kadar yapılan başvuru sayısı da 4.450'yi aştı.

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Sabancı Holding CEO'su Cenk Alper, "Bütün ümidim gençliktedir" diyen Ulu Önder Atatürk'ün izinde, Türkiye'yi yeni bir sosyal girişim modeliyle tanıştırdıklarının altını çizerken, "Bugün dünyada yetenek savaşlarının boyutu her geçen gün artıyor. Ülke olarak, gelecek hedeflerimize ulaşabilmemizin yolu, gençlerimize sahip çıkmaktan, onların fikirlerini, dinamizmini, tutkusunu bu ülkeye yönlendirmekten geçiyor. Biz bu sorumlulukla yola çıktık. Sadece 7 ayda, 7 fiziki, 1 dijital merkez açtık. 10 bin gencimiz bu merkezlere başvurdu, Bunların neredeyse yarısı, online eğitimlerimize katıldı. Tüm bunlar,

aslında gençlerin bu ülkeye olan sevgisinin bir göstergesi. Gençlere sahip çıkmak, Sabancı'nın en büyük değerlerinden biridir. Biz bu değeri yüceltmeye, gençlerimize sahip çıkmaya devam edeceğiz. Onlarla birlikte çok daha parlak bir geleceğe ilerleyeceğiz" dedi.

HEDEF 3 YILIN SONUNDA 30 BİN GENÇE ULAŞMAK

Öncelikli olarak Sabancı Topluluğu şirketlerinin faaliyet gösterdiği şehirlerde Sabancı Gönüllülerinin desteğiyle hayata geçirilen Sabancı Teknoloji ve Etki Merkezleri'ne, 18-34 yaş arasındaki genç yetenekler başvurabiliyor. Proje kapsamında 3 yıllık bir dönemin sonunda, yurt içinde 34 ilde ve 35 üniversitede, yurt dışında ise en az 2 merkezde ve 2 üniversitede olunması; projenin sonunda ise en az 30 bin gence ulaşılması hedefleniyor. Bu merkezlerle, gençlere fikirlerini geliştirebilecekleri, değer üretebilecekleri bir ekosistem yaratılması, sürdürülebilirlik ve sosyal etki yaratacak girişimcilerin desteklenmesi ve yeni nesil liderlik yetkinliklerinin geliştirilmesi amaçlanırken, beyin göçünün beyin gücüne dönüştürülmesi hedefleniyor.

GTÜ Enerjisini Yeşile Dönüştürüyor



GTÜ, enerjisini yenilenebilir kaynaklardan elde etmek ve sürdürülebilir enerji sağlamak için "Güneş Enerji Santrali Kurulumu" protokolü imzaladı.

Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) sürdürülebilir kampüs vizyonuna uygun olarak, yerleşkelerinde yer alan birimlerin enerji ihtiyacının uygun bedelle karşılanması, kira geliri elde edilmesi, Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığının azaltılmasına, enerji dönüşümü ile yüksek sanayi gelişimine, yeni istihdam yaratmaya ve Türkiye'nin imzaladığı Paris İklim Anlaşması'nda beyan ettiği Referans Senaryodan Azaltım taahhüdüne katkıda bulunmak amacıyla Güneş Enerji Santrali (GES) kurulumu için Enerpower Enerji Teknoloji Yatırım San. ve Tic. A.Ş. ile protokol imzaladı.

Protokol GTÜ Senato Salonu'nda GTÜ Adına Rektör Prof. Dr. Hacı Ali Mantar ve Enerpower Enerji Teknoloji Yatırım adına Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Mehmet Mungan tarafından imzalandı. Protokol törenine ayrıca GTÜ Genel Sekreteri Nadir Yıldırım, GTÜ İdari ve Mali İşler Daire Başkanı Teoman Tohum, firmadan Rıza Çitçi, Yıldırım Güney katılım sağladılar.

Protokol ile EPDK'nın 12.05.2019 tarihli "Elektrik Piyasasında Lisanssız Elektrik Üretim Yönetmelik" hükümlerine göre planlanan GES tesisinin kurulacağı alanların, ihaleyi kazanan firmaya kiraya verilmesi ve bu alanlar üzerinde kiracı tarafından Gebze Teknik Üniversitesi adına kurulacak GES tesisinin yine kiracı tarafından işletilmesi ve süresi sonunda Mülkiyetinin sorunsuz bir şekilde devredilmesi amaçlanmaktadır.

Güneş Enerji Santralini Kurulum Gücü 6 MW olup GTÜ'nün ihtiyacını fazlası ile karşılayıp bir yıl içinde faaliyete geçmesi planlanmaktadır. Tesis, mevcut otoparkların ve terasların üzerine kurularak kampüs alanında herhangi bir yer işgal etmeyecektir.

Gebze Cumhuriyet Başsavcılığı ile GTÜ arasında 'denetimli serbestlik' konulu iş birliği

T.C. Adalet Bakanlığı Gebze Cumhuriyet Başsavcılığı ile Gebze Teknik Üniversitesi Rektörlüğü arasında Denetimli Serbestlik Hizmetleri Alanında İş Birliği Protokolü imzalandı.

Protokol Gebze Teknik Üniversitesi (GTÜ) Senato Toplantı Salonu'nda GTÜ Rektörü Prof. Dr. Hacı Ali Mantar ve Gebze Cumhuriyet Başsavcısı Erdal Kuruçay tarafından imzalandı.

İmzalanan protokolle eğitim ve iyileştirme, çocuklara yönelik ve bağımlılıkla mücadeleyle yönelik faaliyetler, Denetimli Serbestlik tedbiri uygulanan yükümlülerin kişisel gelişimlerine katkı sağlayarak suçun önlenmesi, yeniden topluma kazandırılmaları, ortak projeler, AR-GE, sosyal, kültürel ve kamuya yararlı çalışmalara yönelik faaliyetler yapılmasına dair iş birliğine varıldı.

GTÜ Rektörü Prof. Dr. Hacı Ali Mantar protokol sırasında yaptığı konuşmada GTÜ'nün bilimsel kabiliyetleri ile talep edilen her konuda topluma katkı sağlayarak çözüm ortağı olmayı görev bildiğini belirtti. GTÜ Rektörü protokolün olumlu yöndeki her çıktısının, üniversitenin toplumsal sorumluluk, toplumsal katkı yönünde anlayışının ve çabasının somut bir göstergesi olacağını ifade ederek, protokolün hayırlı olmasını diledi.

Ayhan Zeytinoğlu, Gebze İş Dünyası İstişare Toplantısı'na katıldı



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat ve Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır'ın katılımlarıyla Bilişim Vadisi'nde gerçekleştirilen Kimya Teknoloji Merkezi'nin açılışı ile, Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat'ın katılımlarıyla gerçekleştirilen ve sanayicilerin talepleri ile çözüm önerilerinin görüşüldüğü Gebze İş Dünyası İstişare Toplantısı'na katıldı.



Bolu ve Düzce Rektörleri, Ayhan Zeytinoğlu'nu ziyaret etti



Bolu Abant İzzet Baysal Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mustafa Alişarlı ve Düzce Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nedim Sözbir, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu'na nezaket ziyareti gerçekleştirdiler.

KSO Başkanı ve KSO Afet Komisyonu KOÜ Rektörlük'ü ziyaret etti



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoglu, KSO Afet Komisyonu Başkanı Hasan Şerefhan, KSO OSB Komisyonu Başkanı Yunus Çiftçi ile birlikte KOÜ Rektörü Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk ve öğretim üyeleri ile bir araya gelerek; ile ait sınai hammadde, mamul, sanayi alt yapısı, üniversite ve sektörlere ait envanter çalışmaları, Afet ve Endüstriyel Kazalar ve Enerji Verimliliğini kapsayan bir dizi çalışmaya ilişkin proje ve stratejileri görüştüler.

KSO IRAP'ta 'Acil Durum Telsiz Haberleşme Sistemi'ni anlattı



Kocaeli Sanayi Odası (KSO), "İl Afet Risk Azaltma Planı" (IRAP) kapsamında; modernize etmekte olduğu Acil Durum Telsiz Haberleşme Sistemi hakkında çalışmalarını içeren sunumu, Vali Yardımcısı Mustafa Ayhan başkanlığında toplanan komisyon üyeleri ile paylaştı.

KSO Yönetim Kurulu MEXT'te yapıldı



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Yönetim Kurulu Toplantısı MEXT Teknoloji Merkezi ev sahipliğinde gerçekleştirildi.

Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoglu ve Yönetim Kurulu Üyeleri, toplantının ardından dijital fabrikayı gezerek yenilikçi projeleri, yapay zeka ve sanayide dijital dönüşüm ile ilgili çalışmaları inceleme fırsatı buldu.



'Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi' Mütevelli Heyet Toplantısı Vali Aktaş'ın başkanlığında gerçekleşti



Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Mütevelli Heyet Toplantısı, Vali İlhami Aktaş'ın katılımıyla Kocaeli Sanayi Odası'nda gerçekleşti.

Kocaeli Sanayi Odası (KSO)'da düzenlenen toplantıya; Kocaeli Valisi İlhami Aktaş, Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Başkanı Ayhan Zeytinoglu, Kocaeli Üniversitesi Rektör

Yardımcısı Prof. Dr. Ercüment Çiftçi, Kocaeli Büyükşehir Belediyesi Yerel Kalkınma Ofisi Başkanı Hasan Aydınlık, Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürü Ulvi Yılmaz, Bizimköy Engelliler Üretim Merkezi Vakfı Genel Müdürü Hüsnü Bayraktar, KSO Genel Sekreteri Mehmet Barış Turabi, ÖZKA Lastik Yönetim Kurulu Başkanı M. Şerif Kanık, ÖZKA Lastik Yöne-

tim Kurulu Başkanı M. Şerif Kanık, Türk Anneler Derneği Genel Başkanı Handan Çakıroğlu, Türk Anneler Derneği Genel Başkan Yardımcısı Üyesi Sevinç Erencan ve Avukat Oktay Köse katıldı.

Merkezde yapılan çalışma ve faaliyetlerin görüşüldüğü toplantıda gündem maddelerinin üzerinde durularak istişarelerde bulunuldu.



Zeytinoğlu, Trabzonlu gençlerin konuğu oldu

Ayhan Zeytinoğlu'ndan gençlere: "Asla pes etmeyin!"



Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu, Kocaeli Trabzonlular Derneği Gençlik Kolları tarafından düzenlenen, 'Gençlik Zirvesi: Ayın Konuğu' programının ilk konuğu oldu



Kocaeli Trabzonlular Derneği Gençlik Kolları tarafından düzenlenen, 'Gençlik Zirvesi: Ayın Konuğu' programının ilk misafiri Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu oldu. Zeytinoğlu, 'Kariyer Yönetimi' konu başlıklı keyifli söyleşide gençlere kariyer planlaması ve eğitim hayatı üzerine önemli tavsiyeler verdi. Gençlere tavsiyede bulunan Ayhan Zeytinoğlu; "Asla pes etmeyin" dedi.

yapan Kocaeli Trabzonlular Derneği Başkanı İbrahim İbrahimioğlu, "Kocaeli Trabzonlular Derneği'nin Gençlik Kolları'nı ku-

- İbrahim İbrahimioğlu:
Gençlerimize yol göstermek için bir aradayız

Kocaeli Trabzonlular Derneği Gençlik Kolları tarafından düzenlenen, 'Gençlik Zirvesi' programının açılış konuşmasını

maktaki amacımız, Kocaeli'ye ve Trabzonlu hemşerilerimize fayda sağlayacak projeler üretmek. Bugün burada, gençlerimizi desteklemek ve onlara yol göstermek için bir aradayız. Gençlerimiz arasında eğitim hayatına devam edenler olduğu gibi, iş hayatında yer alanlar da var. Bizler, onların ihtiyaçlarını daha iyi anlayarak ve onlara rehberlik ederek birlikte daha güçlü bir gelecek inşa edebiliriz" dedi.





- Seçimlerinizi kendinizi tanıyarak yapın

'Gençlik Zirvesi: Ayın Konuğu' programının ilk konuğu olan Ayhan Zeytinoğlu gençlere şunları söyledi:

"Benim size kariyer noktasında söyleyebileceğim ilk olarak; bir defa önce kendinizi çok iyi tanımanız lazım. Neyi seviyorsunuz, neyi yapmaktan zevk alıyorsunuz, nerede başarılı olabileceğinizi en iyi sizler bilirsiniz. Okulda öğretmenleriniz mutlaka size yön veriyordur ama sonuçta kararını verecek olan sizlersiniz. Seçimlerinizi kendinizi iyi tanıyarak yapmalısınız.

- Kocaeli çok özel ve değerli bir il

Ben içinde yaşadığınız il ile ilgili de biraz bilgi vermek isterim, çünkü Kocaeli çok özel bir il. Türkiye'nin 7'nci küçük ili ama Türkiye'nin lokomotifi diyebileceğimiz bir il.

Kocaeli ekonomisinin en büyük özelliği üretim. Sanayi üretimi adına çok güçlü bir bölge. Türkiye imalat sanayinin yüzde 13'ünü karşılayan bir il. Burada en büyük payı otomotiv sanayi alıyor. Türkiye'de üretilen araçların yüzde 41'ini Kocaeli üretiyor. Kimya sektörü de çok önemli.

Vergi gelirlerine gelince, İstanbul'dan sonra, yani bizden 8-9 misli büyük bir ilden sonra Türkiye'de ikinci sıradayız. İstanbul'un ardından Kocaeli, Kocaeli'nin ardından Ankara ve İzmir geliyor.

2023 yılında 485 milyar Kocaeli'de verilen vergi miktarı. 69 ilin toplamından daha çok vergi veriyoruz. Kişi başı vergide de açık ara birinciyiz. Dolayısıyla bu il çok çok değerli."

Kocaeli'nin lojistik konumu ve limanlarının öneminden bahseden Zeytinoğlu konuşmasını şöyle sür-

dürdü:

"İstanbul Sanayi Odası tarafından açıklanan 'En Büyük 500 Sanayi Kuruluşu' listesinde Kocaeli'den 80 firmamız yer alıyor. Muhtemelen o 500'ün içindeki her il kendi firmasını alsa, belki 80 firma yoktur. Hakikaten ilimiz çok önemli.

Limanlar vasıtasıyla gerçekleştirilen ithalat faaliyetlerinden 355 milyar TL vergi elde ettik. Kocaeli'nin sanayiye doyduğunun ifade edilmesine rağmen Eskişehir'de bulunan 1 tane OSB'nin Kocaeli'deki 14 OSB'den daha büyük,

Kocaeli'nin cazip olmasının başlıca sebebi dünya ile rekabet etmek adına uygun bir bölge olmasından kaynaklı.

Kocaeli'deki 3 üniversite ve Bilişim Vadisi'nin de burada bulunması da Kocaeli'yi daha cazip hale getiriyor. Ayhan Zeytinoğlu, 42 Okulları'ndan da söz ederek Bilişim Vadisi'nin gelecek dönemde Kocaeli'nin sesini daha fazla duyuracağını vurguladı.

- Mesleki eğitimde Almanya vurgusu

Programın devamında gençlerin sorularını yanıtlayan Ayhan Zeytinoğlu, Almanya'nın mesleki eğitimde dünyanın en iyi ülkelerinden biri olduğunu söyledi. Orada öğretmenlere

çok önemli bir görev verildiğini söyleyen Ayhan Zeytinoğlu; "Bu sistemi Türkiye'de şu anda uygulamak ne yazık ki mümkün değil. Almanya'da ilkokulda sınıf öğretmenleri, öğrenci hakkında anne babalara meslek lisesine mi, yoksa üniversiteye hazırlık için bir liseye mi devam etmesi gerektiği konusunda tavsiyelerde bulunabiliyor. Tabii ki meslek lisesine gidenlerin de önü tamamen kapanmıyor.

Türkiye'de şöyle bir varsayım var. Yanlış anlamayın, eğitim ücretsiz; hem okullarımız hem de üniversiteler bedava. Ama tüm nüfusu üniversiteye yönlendirmek gibi bir zorunluluk hissiyatı oluşmuş durumda. Şu anda sadece Kocaeli'de değil, birçok yerde sanayici arkadaşlarımız eleman bulmakta zorlanıyor.

Siz gençler doğal olarak beyaz yakalı bir işim olsun, masa başında çalışayım, yönetici pozisyonunda çalışayım arzusundasınız. Buna hiçbir itirazım yok, ama ülkenin elleriyle, fiziken çalışana da ihtiyacı var. Ben inşaat yaptırıyorum, inşaat işçileri aylık yüz bin liranın üzerinde maaş talep ediyor. Bir tarafta devletin açıkladığı ücret var, diğer tarafta ellerinden melikesi olup onun 5 misli ücret alabilen bir kesim oluştu. Bu da aslında bizim ülkemizi çok iyi analiz edemediğimizi gösteriyor. Tabii ki 2023'teki depremin de büyük etkisi var. Deprem bölgesinde binlerce ev yapılıyor. Çalışanların çoğu orada çalışıyor.

- Kadın çalışan sayımızı artırmalıyız

Şu anda ara eleman değil hiçbir eleman bulamıyoruz. İşsizlik oluşması için sizin iş arıyormanız lazım. İşiniz olmayıp iş aramıyorsanız işsizlik rakamında da yoksunuz. Bizim ülkemizin 85-86 milyon nüfusu var. Benzer bir nüfus Almanya'da var. Hatta onlar biraz daha bizden azlar. Üstelik 14 yaş ortalama bizlerden büyükler. Almanya'da çalışan kişi sayısı 46 milyon 100 bin. Bizdeki rakam 32 milyon 900 bin. Dolayısıyla bizim bilhassa kadın çalışan sayımızı artırmamız lazım. Meslek liseleri bence bunun için çok iyi bir fırsat."

81 ilde TOBB ve Milli Eğitim Bakanlığı'nın protokolü, '81 ilde 81 Okul' sloganı ile hayata geçirilen proje hakkında da bilgi veren Ayhan Zeytinoğlu, "Meslek liselerinin kalitesi giderek artıyor ama burada ailelere görev düşüyor, bakanlığa görev düşüyor, bizlere görev düşüyor. Bizlerin de seçtiğimiz öğrenciye pozitif ayrım yapmamız lazım. Şu anda bu yavaş yavaş iyileşen bir proses" dedi.



Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Afet ve OSB Komisyonu Toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda; APELL Telsiz Sistemi ile ilgili son gelişmeler görüşüldü.

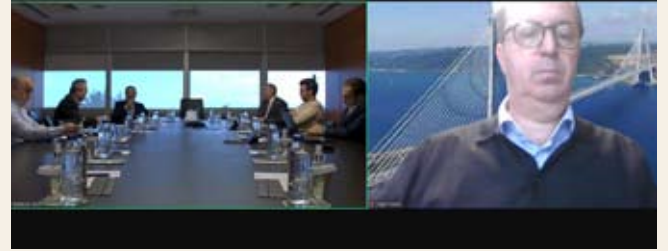


Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Kömür ve Petrol Ürünleri Sanayi Grubu'nu temsil eden 8. Meslek Komitesi'nin aylık toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda sektörel konular görüşüldü.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Kağıt Ürünleri ve Matbaacılık Sanayi Grubu'nu temsil eden 7. Meslek Komitesi'nin aylık toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda sektörel konular görüşüldü.

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) 24. ve 36. Otomotiv Meslek Komitelerinin aylık toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda döviz kuru, servis ücretleri ve işçilik maliyetlerindeki artış konuları görüşüldü.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Demir Dışı Metaller Sanayi Grubu'nu temsil eden 18. Meslek Komitesi'nin aralık ayı toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda sektörel konular görüşüldü.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Plastik Mamül İmalatı Sanayi Grubu'nu temsil eden 34. Meslek Komitesi'nin aylık toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda lojistik hizmetlerde yaşanan maliyet artışları, giden konteynerlerin gelen konteynerlerden daha pahalı olması sorunu görüşüldü.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Genel Amaçlı Makine ve Makine Akşamı İmalatı Sanayi Grupları'nı temsil eden 23. ve 37. Meslek Komitelerinin aralık ayı toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda Sanayide Kadın Eli Projesi görüşüldü.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Diğer Ulaşım Araçları Bakım ve Onarım Sanayi Grubu'nu temsil eden 25. Meslek Komitesi'nin aralık ayı toplantısı Atalay Kaya ev sahipliğinde, Jaecco Kocaeli Kaya bayiliğinde gerçekleştirildi. Toplantıda, Motorlu Kara Taşıtları Yönetmeliğindeki olabilecek yeni değişiklikler hakkında görüş alışverişinde bulunuldu, motosikletlerde Euro 5 Plus çevre standardı zorunluluğu görüşüldü.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Makina Kurulum Hurda Atık Bertarafı ve Enerji Sanayi Grubu'nu temsil eden 27. Meslek Komitesi'nin aylık toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda sektörel konular görüşüldü.

Meslek Komiteleri toplantıları gerçekleştirildi



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Cam ve Seramik Ürünler Sanayi Grubu'nu temsil eden 32. Meslek Komitesi'nin aralık ayı toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda UTTS sistemi hakkında görüşüldü, maliyet artışları ve sektörel gelişmelerden bahsedildi.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Metal Şekillendirme Kaplama ve Isıl İşlem Sanayi Grubu'nu temsil eden 35. Meslek Komitesi'nin aralık ayı toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda, personel sıkıntısının devam ettiği vurgulandı, kurların düşük kalmasının sanayiciyi zor durumda bırakmaya devam ettiği belirtildi, Çin'den yapılan ithalatın yerli üreticiyi zor durumda bırakması hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.



Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Özel Amaçlı Makine İmalatı Sanayi Grubu (30. Meslek Komitesi') aylık toplantısında sektöre dair gelişmeler görüşüldü.

KSO ve İşin Olacak arasında iş birliği protokolü imzalandı



İşin Olacak, iş arayanlar ve işverenleri buluşturan, yenilikçi yapay zeka destekli bir kariyer platformu. İşverenlerin en uygun adaylara ulaşmasını sağlayan yenilikçi araçlarla donatılan 'İşin Olacak', özgeçmiş analizi, başvuran aday skorlama, platform içerisinden görüntülü görüşme teknolojileriyle hizmet veriyor. Platform, aday havuzunu analiz ederek işverenlere en uygun aday önerilerini sunarken, zaman kaybını minimuma indiriyor ve doğru işe alım oranını önemli ölçüde artırıyor. Farklı platform kullanımını minimuma indirmek için platform içerisinden aday ile mesajlaşma, görüntülü görüşme yapılabilir. Platformda evrak listesi, performans testi gibi özellikler de mevcut.

İşin Olacak, 72 kişilik uzman ekibiyle, Türkiye genelinde 17 üniversite ve birçok STK, sanayi odası, organize sanayi bölgesi ve sanayi kuruluşuyla iş birliği yapıyor.

Kocaeli Sanayi Odası ve iş arayanlar ile işverenleri buluşturan, Ayhanlar Holding iştiraki kariyer platformu İşin Olacak şirketi arasında iş birliği protokolünün imzaları Kocaeli Sanayi Odası'nda atıldı. Kocaeli Sanayi Odası'nın, üyelerinin değişen piyasa koşullarından ve kanuni yükümlülüklerden doğan beklenti ve ihtiyaçlarına tek bir noktadan çözüm üretebilmek için kurduğu Sanayi Destek Merkezi (SADEM) kapsamında hayata geçirilen protokolün imzaları, Kocaeli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Ayhanlar Holding Yönetim Kurulu Başkanı Murat Ayhan tarafından atıldı. Protokol kapsamında Kocaeli Sanayi Odası üyeleri, İşin Olacak platformundan indirimli bir şekilde yararlanabilecekler.

KSO'da 'Future FIT misiniz?' semineri gerçekleştirildi



Kocaeli Sanayi Odası organizasyonunda, Barış Erdem Danışmanlık ve HRMCSA İK Yönetimi ve Danışmanlık iş birliği ile "Future FIT misiniz? İş gücünüzü optimize edin, geleceğe hazır olun" konu başlıklı seminer gerçekleştirildi. KSO'daki etkinlikte HRMCSA İK Yönetimi ve Danışmanlık



Şirketi Kurucusu Ali Rıza Aksoy; şirketlerin geleceğe nasıl hazırlanabileceği, iş gücünü nasıl optimize edeceği ve çalışanların yetkinliklerini nasıl geliştirebileceği konularında katılımcıları bilgilendirdi.

TOBB Kocaeli Kadın Girişimciler ile KOÜ arasında iř birliği protokolü imzalandı

TOBBA Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu ve Kocaeli Üniversitesi arasında, iyi niyet çerçevesinde Kocaeli ili genelinde Kadın Giriřimcilięinin geliştirilmesine yönelik ortak proje, etkinlik, faaliyet ve çalışmalar yürütmek ve bu alanda ortak iř birlikleri yapmayı amaçlayan İyi Niyet Protokolünün imzaları, Kocaeli Rektörü Prof Dr. Nuh Zafer Cantürk ve TOBB Kocaeli Kadın Girişimciler İcra Kurulu Başkanı Nurcan Babalık tarafından atıldı.



“Kadın Girişimci Geliştirme Programı İř Birliği Protokolü”nün imzalarını, Kocaeli Sanayi Odası Başkanı Ayhan Zeytinoğlu ve Kocaeli Üniversitesi Rektörü Nuh Zafer Cantürk, TOBB Kocaeli Kadın Girişimciler İcra Kurulu Başkanı Nurcan Babalık, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Mustafa Çöpoęlu attı.



Kadın Girişimciler'den Yapay Zeka Paneli

TOBB Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu tarafından düzenlenen 'Yapay Zeka ve Girişimcilik Paneli' Kocaeli Sanayi Odası'nda gerçekleştirildi.

TOBB Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu ve Marmara Bölge Başkanı Nurcan Babalık'ın açılış konuşmalarının ardından panelistler Yapay Zeka ve Dijital Dönüşüm Lideri Levent Karadağ ve BEBA Vakfı Genel Müdürü Korhan Beba katılımcıları bilgilendirdi



TOBB Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu tarafından düzenlenen 'Yapay Zeka ve Girişimcilik Paneli'nin açılış konuşmasını TOBB Kocaeli Kadın Girişimciler Kurulu ve Marmara Bölge Başkanı Nurcan Babalık yaptı. Nurcan Babalık; "Yapay zeka, son yıllarda sağlık, eğitim, finans, sanayi ve birçok alanda devrim yaratacak çözümler sunarak, gündelik yaşamımızın ayrılmaz bir parçası haline geldi. Ancak bu teknolojiyi sadece bir araç olarak değil, etik değerler ve sürdürülebilir kalkınma perspektifinden ele almanın önemini de unutmamalıyız." diyerek



herkesin yapay zekaya dönüşümde bir rolü olduğunu belirtti.

- Levent Karadağ üretim süreçlerinde yapay zekanın önemine dikkat çekti

Yapay Zeka ve Dijital Dönüşüm Lideri Levent Karadağ; üretim süreçlerinde yapay zeka, talep tahmini ve üretim planlama, akıllı kalite kontrol sistemleri, bakım ve arıza tahmini, pazarlama ve müşteri yönetimi, ChatGPT ile veri analizi konularında katılımcıları bilgilendirdi.



- Korhan Beba: Hayallerinizi gerçekleştirin

BEBA Vakfı Genel Müdürü Korhan Beba da vakfın çalışmalarından bahsederek şunları anlattı:

"Beba İnovasyon ve Girişimcilik Vakfı özellikle kadın ve genç girişimcilere destek olmak amacıyla eğitim, mentörlük ve iletişim ağları oluşturuyor. Amacımız, yeni girişimcilerin fikirlerini global pazarda başarılı olacak ticari ürün veya hizmetler olarak hayata geçirmeleri konusunda yardımcı olmaktır. Sloganımız 'hayallerini gerçekleştir.' Beba Vakfı olarak çeşitli ulusal ve uluslararası kuruluşlarla ortak eğitim programları düzenlemekteyiz. Bu programlar özellikle genç ve kadın girişimcilerin ihtiyaçlarına cevap vermek için özel olarak tasarlanmaktadır.

Beba Vakfı olarak mentorluğa çok

önem veriyoruz. Girişimci uzmanlığa sahip mentorların, yenilikçi gençlere ve istekli kadın girişimcilere en iyi desteği sağladığına inanıyoruz. Ayrıca giriş seviyesi, kariyer ortası, üst düzey ve C-Seviye profesyonelleri için Kariyer Rehberliği Mentorluğu konusunda da uzmanız. Amacımız öncelikli olarak genç ve kadın girişimcilere fikirlerini hayata geçirebilmeleri için ihtiyaç duyabilecekleri tüm konularda destek olmak. Doğru kaynaklara ve kişilere ulaşabilmelerini kolaylaştırmak bunun en önemli unsurlarından biri."

Vakfın stratejik aktiviteleri ve ortaklıklarından da bahseden Korhan Beba sözlerini şöyle tamamladı:

"New York'ta yerleşik Mercy Üniversitesi ile Girişimci-Öğrenci Konferansı ve İş Planı Yarışması, Hartford, Connecticut'daki Trinity Koleji ile İş Planı Yarışması, 2021-2022 öğretim yılıyla başlayan ve 2024-2025 ile 4. senesine giren Darüşşafaka Lisesi Gençler için Girişimcilik Programı, tüm 10. sınıf öğrencileri için haftalık zorunlu seçmeli ders, 3 yılda toplam 210 öğrenci, program, İş Fikirleri Sunum Yarışması da dahil olmak üzere 7 modülden oluşan müfredat, 5-6, 7-8 ve 9-11. sınıflar için Girişimcilik, Tasarım Odaklı Düşünce Atölye Programları, Bilkent Üniversitesi Bilkentpreneurs Challenge, Türkiye Milyon Kadına Mentor Programı Kurucu Ortağı, İstanbul Ticaret Üniversitesi Kuluçka Programı, Kazanan takımlara zoom üzerinden girişimcilik, mentörlük ve networking programı, ABD'de ve Türkiye'de konuk konuşmacı katılımları, diğer kar amacı gütmeyen kuruluşlara destek."



Kimya Teknoloji Merkezi Açılış Töreni Bilişim Vadisi'nde gerçekleştirildi



“Kimya Teknoloji Merkezi; öncelikle boya, kauçuk, kozmetik ve plastik olmak üzere 4 sektörde yerli ve milli imkanlarla uluslararası standartlarda hizmet verecek”

Kimya sektörünün ihtiyacı dahilinde test ve analiz süreçlerini hızlandırmak ve AR-GE çalışmalarına destek sağlamak amacıyla, 'Kimya Teknoloji Merkezi' Açılış Töreni, Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat ve Sanayi Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır ve Vali İlhami Aktaş'ın katılımı ile Bilişim Vadisi'nde gerçekleşti.

'Kimya Teknoloji Merkezi' Açılış Töreni'ne Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır ve Vali İlhami Aktaş'ın yanı sıra AK Parti Kocaeli Milletvekilleri; Prof. Dr. Sadettin Hülagü, Veysel Tipioğlu ve Cemil Yaman, Ticaret Bakanlığı Bakan Yardımcıları; Mustafa Tuzcu, Volkan Ağar ve Sezai Uçarmak, Sanayi, Ak Parti Bursa Milletvekili ve TBMM Ticaret, Enerji, Tabii Kaynak-

lar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Mustafa Varank, Kocaeli Büyükşehir Belediye Başkanı Doç. Dr. Tahir Büyükakın, Kocaeli Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nuh Zafer Cantürk, Gebze Kaymakamı Mehmet Ali Özyiğit, Gebze Belediye Başkanı Zinnur Büyükgöz, KOSGEB Başkanı Ahmet Serdar İbrahimcioğlu, İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Başkanı Adil Pelister, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mustafa Gültepe ve Bilişim Vadisi Genel Müdürü Erkam Tüzgen ile çok sayıda davetli katıldı.

Tören; Saygı duruşu ve İstiklal Marşı'nın okumasının akabinde açılış anonsunun verilmesi ve Kimya Teknoloji Merkezi'nin tanıtım filmi izlenmesi ile başladı.

Açılış konuşmaları ile devam eden programda; İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) Başkanı Adil Pelister, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mustafa Gültepe, Sanayi, Ticaret, Enerji, Tabii Kaynaklar, Bilgi ve Teknoloji Komisyonu Başkanı Mustafa Varank, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır ve Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat hitaplarda bulundu.

Konuşmaların ardından kurdele

kesimi ve toplu fotoğraf çekimi sonrası Kimya Teknoloji Merkezi gezilerek, incelendi.

İstanbul Kimyevi Maddeler ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İKMİB) tarafından hazırlanan proje ile Kimya Araştırma Teknoloji ve İnovasyon Merkezi (KATİM) A.Ş. ve Bilişim Vadisi ortaklığı ile kurulan Kimya Teknoloji Merkezi; öncelikle boya, kauçuk, kozmetik ve plastik olmak üzere 4 sektörde yerli ve milli imkanlarla uluslararası standartlarda faaliyet gösterecek olup daha sonra sektör sahasını arttırması bekleniyor.

GEBZE İŞ DÜNYASI BULUŞTU

Ticaret Bakanı Prof. Dr. Sayın Ömer Bolat ve Vali İlhami Aktaş'ın katılımıyla Ticaret Bakanlığı, Müstakil Sanayici ve İş adamları Derneği (MÜSİAD) Gebze ve Gebze Ticaret Odası iş birliği ile iş dünyasını buluşturan 'Gebze İş Dünyası İstişare Toplantısı', Gebze Kültür Merkezi'nde gerçekleşti.

Gebze MÜSİAD Başkanı Abdulkadir Anık ve Gebze Ticaret Odası Başkanı Abdurrahman Aslantaş'ın açılış konuşmalarıyla başlayan toplantı; Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat'ın hitaplarıyla devam etti.

Sizin Bağışınız BİZİM HAYATIMIZ

Aylık düzenli
bağışlarınızla
Lösemili Çocukların
yaşam mücadelesine
destek verin.



QR kodu okutarak
düzenli bağış
yapabilirsiniz



KSO'da 'Sürdürülebilir Yatırım Finansmanı' konuşuldu

Kocaeli Sanayi Odası ve QNB Leasing iş birliği ile 'Sürdürülebilir Yatırım Finansmanı' konulu toplantı gerçekleştirildi. Kocaeli Sanayi Odası'nda gerçekleştirilen toplantıya KSO Yönetim Kurulu Başkan Vekili Çınar Ulusoy, QNB Leasing Genel Müdürü Osman Taş, QNB Baş Ekonomisti Hasan Erkin Işık, QNB Leasing İş Geliştirme ve Pazarlama Direktörü Özhan Öрге konuşmacı olarak katıldılar

Kocaeli Sanayi Odası ve QNB Leasing iş birliği ile 'Sürdürülebilir Yatırım Finansmanı' toplantısı gerçekleştirildi. Toplantının açılış konuşmasını yapan KSO Yönetim Kurulu Başkan Vekili Çınar Ulusoy, "Son yıllarda iklim değişikliğinin önemi ve bu kapsamda yapılan yeşil dönüşüm regülasyonlarına uyum çerçevesinde



firmalarımızın yatırımlarının bu yönde gelişmesi son derece önemli bir hale geldi. Bugün global ve yerel sürdürülebilirlik politikalarına uyumlanmak yolunda şirketlerimizin başlatacağı yeşil dönüşüm yatırımlarına ilişkin finansman desteklerini öğrenme fırsatı bulacağız. QNB Leasing yetkilileri enerji verimliliği, yenilenebilir enerji ve su verimliliği konularında yatırım finansman modellerine ilişkin bilgilerini paylaşacaklar." dedi.

- Osman Taş: QNB Leasing yüzde 12'lik pazar payı ile sektör ikincisi

QNB Leasing Genel Müdürü Osman Taş konuşmasında şu ifadeleri yer verdi: "Bankacılık doğal olarak



Türkiye'de en temel finansman kaynağı. Ama leasing bu finansman ayağında

tam olarak müşterilerimizin hangi işine yarıyor; net bir bilinç olmadığını da düşünüyoruz.

Aslında son derece avantajlı bir ürün leasing. Türkiye'de on dokuz tane leasing şirketi var. Bu leasing şirketlerinin tamamı finansal leasing yaparken aralarından bazıları operasyonel leasing yapıyor. Peki aralarındaki fark nedir?

Temelde operasyonel leasingde bir varlığı leasing şirketinden teslim aldıktan sonra onu geri iade etmeniz gerekir. Yani araç kiralama olduğu gibi. Ama finansal leasingde siz bir makinenin alımını leasingle yaptıktan sonra vadesini ödediğinizde o sizindir.

Bu sene Türkiye'de 19 leasing şirketinde toplamda 6 milyar dolarlık yeni leasing işlemi oldu. Bunu bugünden öngörebiliyoruz. Peki 2023'e kıyasla bu 6 milyar dolar acaba arttı mı, azaldı mı dersiniz; geçen sene 5.1 milyar dolarlık bir leasing işlemi varken şu anda 6 milyar dolara çıktı.

Leasing endüstrisi yatırımları finanse etmekte aslında hiç de çekinceli davranmadı ve geçen seneye göre yüzde 20'lik bir üretim artışıyla hayatına devam etti. Bu arada bu 6 milyar dolar olacak olan üretimin-bunu gururla ve memnuniyetle söylüyorum, 700 milyon dolarını QNB Leasing olarak biz yapıyor olacağız bu sene. Yaklaşık yüzde 12'lik pazar payıyla sektörün en büyük ikinci oyuncusu konumundayız. Şunu da biliyoruz. Nihayetinde rakamsal büyüklükler gelip geçici olabilir. Önemli olan vizyonumuzla, stratejimizle geleceğe hazırlanmaktır. Bu sebeple de özellikle sürdürülebilir yatırım finansmanı konusundaki vizyonumuzu size anlatmamız bizim için ekstra değerli ve önemli."

- Hasan Erkin Işık ABD ve AB piyasalarını anlattı

QNB Baş Ekonomisti Hasan Erkin Işık Küresel ekonomik aktivite, ABD'de büyüme ve enflasyon, ABD istihdam piyasası görünümü, AB ekonomik gö-

rünümü, küresel para politikaları, tahvil getirilerinin görünümü, enerji ve emtia fiyatları, sanayi üretimi, tüketim harcamaları, enflasyon beklentileri, para



politikası görünümü, kredi ve mevzuat faizleri, bütçe açığı, cari hesaplar konularında katılımcıları bilgilendirdi.

- Özhan Öрге: Sürdürülebilirlik için bir çok alanda yatırım yapılmalı

QNB Leasing İş Geliştirme ve Pazarlama Direktörü Özhan Öрге de, Paris İklim Anlaşması ile alınmaya başlanan önlemler, AB Düzenlemeleri, leasing nedir? QNB Leasing'in sürdürülebilirlik yol haritası konularında katılımcılarla bilgilerini paylaştı. Sera gazlarının



yarattığı ısınmanın etkilerini çok ciddi şekilde yaşadığımızı ifade eden Özhan Öрге, bu durumun da dünyada kayıt altına alınan doğal felaket sayısının son 40 yılda önlenemez şekilde yükselmesinin önünü açtığını vurguladı. Mevcut hızla gidersek dünyanın 1,5 derece ısınmasının sadece 6 yıl içinde gerçekleşeceğini belirten Öрге, sonrasında daha büyük felaketlerin bizi beklediğini dile getirdi. Sürdürülebilirlik için birçok alanda da yatırım yapılması gerektiğini ifade eden Öрге, "Artan enerji talebini karşılamak alt yapı için de yüklü yatı-

rimlar gerekiyor. 2050 yılında bugünün 2 katından daha yaygın alt yapıya ihtiyaç olacak bu da yatırımların bugünden yüzde 40-50 daha hızlı yapılmasını gerektiriyor. Enerji verimliliği için yapılacak yatırımlar yılda 5 GT CO2 (karbondioksit) azalmasının yolunu açabilir. Bu da daha verimli makineler ve alt yapılar için milyarlarca dolarlık yatırım demek.

Karbon yakalama teknolojilerinin 2050 yılında bugünün 100 katından daha fazla olması bekleniyor. Elektrikli araba satışları 2023 yılında toplam araba satışlarının yüzde 16'sına ulaştı. Şarj istasyonu sayısının 2023-2030 arasında 39 milyon adetten 210 milyon adede çıkacağı tahmin ediliyor.

AB, 2030 yılına kadar emisyonu yüzde 55 azaltmak için plan yaptı. Türkiye'yi ilk olarak etkileyecek düzenleme: Sınırdaki Karbon Mekanizması. SKDM ilk etapta 6 milyar USD tutarında ihracatımızı etkileme potansiyeline sahip. Türkiye'de kurulu gücün yüzde 56'sı yenilenebilir enerji kaynaklarından geliyor. COP 29'da Türkiye'nin iklim vizyonu açıklandı. İklim vizyonu, 7 yılda toplam 50 Milyar USD'nin üzerinde yatırıma işaret ediyor" dedi.

Leasing konusunda da katılımcılara seslenen Örgü şunları söyledi:

"Finansal kiralama, ihtiyaç duyulan malların ya üçüncü bir kişiden ya da bizzat kiracıdan finansal kiralama şirketince satın alınarak kullanımının bir bedel karşılığında kiracıya devredilmesi olarak tanımlanmıştır. Taşınır ve taşınmaz mallar ile birlikte bütün-

lar hariç olmak üzere bilgisayar yazılımlarının çoğaltılmış nüshalarının da sözleşmeye konu edilebileceği hükme bağlanmıştır. Leasing yapmanın faydalarına baktığımızda; belirlenmiş mal gruplarında yüzde 1 KDV, yüzde 1 KDV'li işlemlerde, ihracatçı olmayan firmalar için de yabancı para kiralama imkanı, uzun vade (EUR ve USD kredilerde 10 yıla kadar TL'de 6 yıla kadar), ithal malların ithalat işlemleri leasing şirketi tarafından yürütülür, teşvikli işlemlerde leasing şirketi teşvikleri üzerine alıp işlemleri yürütmeye devam eder, birçok durumda ek teminat istenmez, KDV alacaklısı firmalar için kira ödemelerindeki KDV'yi mashup etme imkanı sağlanır, sat-geri kiralama işlemleri ile menkul ve gayrimenkulleri yeniden değerlendirme imkanı oluşur.

QNB Leasing de son 4,5 yılda yenilenebilir enerji alanında yüzde 20 pay aldı. QNB Leasing'de 2024 yılından



itibaren kendimize sürdürülebilir yatırımları daha da büyük bir hedef olarak belirledik. Sadece değişken yenilenebilir enerji kaynakları için 7 yılda USD 50 Milyarın üzerinde yatırım öngörüyoruz. Ek yatırımlar yapılmazsa ihracatımız

sürdürülebilir yatırımlara en az yüzde 50-75 pay ayırmamız bekleniyor. Kendimize 3 ana alan seçtik. Yenilenebilir enerji, enerji verimliliği, su verimliliği. Bu alanlarda büyümek için iş ortaklıkları yaptık. Yenilenebilir enerji projelerinde hızlı geri dönüş süreleri görüyoruz.

Projelerin avantajları ve dezavantajlarına baktığımızda, öz tüketim projelerinde avantajları elektrik maliyetinde ciddi azalış, karbon emisyonu, ihracata devam etme, depolama ile kesintisiz elektrik, dezavantajı ise ilk yatırım maliyeti ve dağıtım bedeli olarak sıralayabiliriz.

Riski azaltan noktalar ise, yatırım maliyetini leasing ile vadeye yayma imkanı, teşvik olmasa dahi bazı ürünlerde yüzde 1 KDV. Yap-İşlet-Devret projelerinde avantajlar; yatırım maliyetinin olmaması, elektrik faturasının çok uzun süre sabit kalması, temin edeceği elektrik miktarının sabit olması, dezavantajlar da teşviklerden faydalanamama, elektrik fiyatını sabitlendiği için, piyasa fiyatı anlaşılan fiyatın altına düşerse uzun süre piyasa fiyatının üzerinde bir fiyatla elektrik tüketimi olarak söyleyebiliriz. Enerji verimliliği projeleri, müşterilere ciddi tasarruf imkanı sağlarken geri dönüş süreleri de çok hızlı. Bu projeleri yaparken riskleri bertaraf edecek aksiyonları alıyoruz.

Finansman modelimiz; toplam vade; çatı üzeri GES Projelerinin geri dönüş sürelerini 4 yıl, saha üzeri GES projelerinin geri dönüş sürelerini 5-6 yıl ve RES projelerinin geri dönüş sürelerini 6-7 yıl olarak hesaplıyoruz ve bu hesaplamalar doğrultusunda projeleri vadelerlendiriyoruz. Geri ödeme için 1+4, 1+5, 1+6 yıl vade öneriyoruz. Neyi finanse ediyoruz? GES Projelerinde anahtar teslim projenin tamamını RES projelerinde ise yatırımın inşaat hariç kalan amortismanına tabi tüm ekipmanlarını finanse ediyoruz.

Enerji verimliliği projelerinde toplam vade, sektör bazlı oluşan ortalama tasarruf oranlarına göre ödeme planları hazırlıyoruz.

Geri ödemede İş ortağımız ile geliştirdiğimiz yap - İşlet - Devret modeli ile sanayiciye ödeme planı çıkarmıyoruz. Sanayicinin kendi yatırımını yapması durumunda 1+2, 1+3, 1+4 yıl vade imkanı sunuyoruz. Tüm enerji verimliliği yatırımları; Chiller, ısı pompası, fanlar, elektrik motorları, kazanlar, kompresör, aydınlatma, klima santralleri ve tüm makine parkının enerji verimliliği yüksek makinelerle yenilenmesini finanse ediyoruz." dedi.



leyici parça veya eklenti niteliklerine bakılmaksızın asli niteliğini koruyan her malın tek başına sözleşmeye konu edilebileceği belirlenmiştir.

Ayrıca patent gibi fikri ve sınai hak-

sekteye uğrayabilir.

Türkiye'nin iklim krizinden etkilenmesini engellemek hepimizin görevi. Uluslararası Finans Kuruluşları ile yaptığımız görüşmelerin tamamında

Ulusal Bakır Zirvesi Sonuç Bildirgesi yayınlandı

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul ve KSO Meclis Üyesi Hayrettin Çaycı'nın katıldıkları Ulusal Bakır Zirvesi'nin sonuç bildirgesi yayınlandı

Kocaeli Sanayi Odası (KSO) Meclis Başkanı Hasan Tahsin Tuğrul ve Meclis Üyesi Hayrettin Çaycı, geçtiğimiz ekim ayında İTÜ iş birliği ve KSO ile İDDMİB'in katkılarıyla gerçekleştirilen Ulusal Bakır Zirvesi'ne katılmıştı. İTÜ Rektörü Prof. Dr. Hasan Mandal ev sahipliğinde İTÜ Süleyman Demirel Kültür Merkezi'nde düzenlenen etkinlikte, KSO Meclis Üyesi Hayrettin Çaycı

düzenlenen panellerde konuşmacılar sektördeki gelişmeler üzerine değerlendirmelerde bulunmuş, KSO Meclis Üyesi Hayrettin Çaycı da zirvede bir konuşma yapmıştı.

- Başlangıç adımı oldu

Zirvenin sonuç bildirgesi yayınlandı. Yayınlanan bildiri şu şekilde: "Türkiye'nin bakır sektöründeki re-

- Sektörün bugünü ve geleceği konuşuldu

Zirvenin "Üretim ve İthalat Perspektifinden Türkiye'nin Bakır İhtiyacı", "İhracatı Ar-Ge ve İnovasyonla Artırmak", "Bakır Sektöründe Yeşil Dönüşüm: Verimlilik, Atık Değerlendirme, Enerji ve Yeşil Bakır ile Hedefe Ulaşmak" başlıklı panellerinde, bakır sektörünün bugünü ve geleceğine ilişkin kritik başlıklar



da bir konuşma yaparak sektör ile ilgili bilgilerini aktarmış, bakır sektörünün önemli isimleri ve paydaşları bir araya gelerek sektörün gelişimi için ihracatı artırma, yeşil üretime uyum sağlama ve Ar-Ge ile inovasyonu destekleme konularına odaklanmıştı.

İki gün boyunca panellerle devam eden zirvede, "Üretim ve İthalat Perspektifinden Türkiye'nin Bakır İhtiyacı", "İhracatı Ar-Ge ve İnovasyonla Artırmak", "Bakır Sektöründe Yeşil Dönüşüm: Verimlilik Atık Değerlendirme, Enerji ve "Yeşil Bakır" ile Hedefe Ulaşmak" ve "Sonuçlar ve Yol Haritası Değerlendirmesi" konu başlıklarıyla

kabet gücünü artırarak sürdürülebilir büyüme ve yüksek katma değerli ürün üretimine yönelik bir yol haritası oluşturmak hedefiyle, 31 Ekim 2024 tarihinde İTÜ Süleyman Demirel Kültür Merkezinde "Ulusal Bakır Zirvesi" düzenlenmiştir. İstanbul Sanayi Odası (ISO), İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği (İDDMİB), Kocaeli Sanayi Odası (KSO) ile İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) iş birliğinde ve ev sahipliğinde düzenlenen zirve, sektörün ortak hedefler doğrultusunda birlik sağlayarak güçlenmesi ve ilerlemesi için önemli bir başlangıç adımı olmuştur.

ayrıntılı bir şekilde değerlendirilmiştir. Son panelde ise, bu değerlendirmeler doğrultusunda stratejik ve uygulamaya yönelik bir yol haritası oluşturularak sektörün ortak bir vizyon çerçevesinde atması gereken adımlara dair net bir yön çizilmesi amaçlanmıştır. Zirve kapsamında ele alınan konular aşağıda sunulmaktadır:

- Küresel rekabet gücü: Yenilikçi yaklaşımlar ve dijitalleşme

Sektörün küresel rekabet gücünü artırmak adına yol haritasında yer alması gereken kritik stratejiler tartışılmıştır. Bakır sektörünün geleceği,

yalnızca yerel pazarın ihtiyaçlarına değil, küresel dinamiklere de uyum sağlamak için çalışmaktadır. Bu kapsamda, dijitalleşme, endüstri 4.0 uygulamaları, yapay zekâ ve veri analitiği gibi alanlarda atılacak adımlar sektörü global düzeyde daha rekabetçi hale getirecektir. Zirve, bu tür yenilikçi yaklaşımların sektördeki verimliliği artıracağını ve dünya çapında daha etkili bir oyuncu olabilmesi için gerekli olan stratejik adımları belirlemiştir.

- Ulusal ve uluslararası etkileşim: Küresel pazarın yakında takibi

Zirve, bakır sektörünün yalnızca yerel pazarın değil, küresel pazarların da daha yakından takip edilmesi gerektiğini ortaya koymuştur. Bu bağlamda, uluslararası ticaret ilişkilerinin güçlendirilmesi, dış ticaret politikalarının sektöre uyumlu hale getirilmesi ve küresel gelişmelerin sektöre etkilerinin analiz edilmesi gerektiği vurgulanmıştır. Sektörün hem ulusal hem de uluslararası düzeyde güçlü bir temsil gücüne sahip olması, dış pazarların gereksinimlerine cevap verebilmesi açısından önemlidir.

- İhracat ve ithalat sorunları

Elektrolitik bakır, bakır boru, bobin teli, levha, şerit, profil, bakır alaşım ürünleri vb. üretimi yapan firmaların ihracat ve ithalat açısından yaşadığı sıkıntılar; bu sıkıntıların çözümü için yol haritasının kamu otoritesi ve özel sektör dahil tüm paydaşların katılımıyla oluşturulması gerekliliği gündeme getirilmiştir. Özellikle sektörün istatistiki açıdan zorunlu olarak net ithalatçı görünmesi yanılsından vazgeçilmesi için direkt ihracatın indirekt ihracat ile birlikte ele alınması ve buna göre ithalatla mukayese edilerek hesaplanması ve finansman imkanlarının da buna göre değerlendirilmesi gerektiğine vurgu yapılmıştır. Ayrıca yakın bölge ülkelerden gelen ve ülkemizde ciddi üretim kapasitesi olan bakır mamüllerin son yıllarda giderek artan ithalat miktarları sektörde yer alan üreticilerde ciddi kapasite düşmelerine neden olup haksız rekabet yaratmaktadır.

- Bakır cevherinin stratejik önemi

Ülkemizdeki bakır cevherinin stratejik bir kaynak olarak konumunu sağlamlaştırmak ve mutlak surette mevcut ve potansiyel cevher kaynaklarının mutlaka ülke içinde değerlendirilmesi amacıyla kamu, özel sektör ve üniversite, iş birliği çerçevesinde atılması gereken adımlar ele alınmıştır.

- Sürdürülebilir büyüme ve yerli üretim

Türkiye bakır sektörünü sürdürülebilir bir büyüme rotasına oturtmak için yol haritasında yer alması gereken öncelikler ile yerli üretimin ve geri dönüşüm amaçlı bakır hurda potansiyelinin artırılması gerekliliği vurgulanmıştır.

- Yeşil üretim ve döngüsel ekonomi

Bakır sektörünün geleceği, aynı zamanda çevresel sorumluluğu da kapsmalıdır. Sektörün sürdürülebilir büyümesi için, atık yönetimi, geri dönüşüm, enerji verimliliği ve çevresel etki azaltma stratejilerinin geliştirilmesi büyük önem taşımaktadır. Zirve, çevresel sürdürülebilirliği ön planda tutarak, döngüsel ekonomi uygulamaları ve yeşil üretim tekniklerinin hızla entegrasyonu konularını gündeme almıştır. Bu kapsamda, enerji maliyetlerinin azaltılması konusunda sektörün aldığı önlemler, özellikle ihracatçı ve sanayiye gerek güneş ve gerekse rüzgar enerjisi amaçlı tesis kuruluşunda trafo bağlantı kapasitelerinde öncelikli yer açma odaklı devlet destekleri, sektörün alternatif enerji kaynaklarına bakışı, hidrojen kümelenmesi, bakır sektöründe karbon ayak izini azaltma, yeşil üretime ve dijital dönüşüme geçiş için hangi yenilikçi yöntemlerin uygulanabileceği ve öncelikli finansal desteklerle teşvik edilmesi değerlendirilmiştir.

- Etkileşim ve iş birliğini güçlendirme

Yol haritasında başarıyı yakalamak için sektör paydaşları arasındaki etkileşim ve iş birliğini güçlendirecek iletişim stratejilerinin önemine vurgu yapılmıştır.

- İş birlikleri sektörün gelişimini hızlandıracak

Bakır sektörünün yalnızca kendi bünyesinde değil, diğer sektörlerle (enerji, otomotiv, elektronik vb.) iş birliği yaparak sinerji yaratması hususu ele alınmıştır. Bakır, pek çok farklı sektörde kritik bir rol oynadığı için bu sektörlerle kurulacak güçlü bir ekosistem, yeni iş modelleri ve teknolojilerin ortaya çıkmasına olanak sağlayacaktır. Bu iş birlikleri hem yerel hem de küresel ölçekte bakır sektörünün teknolojik ve ekonomik gelişimini hızlandıracaktır.

- Üniversite-sanayi iş birlikleri

Sektörün Ar-Ge ve Ür-Ge konusunda ihtiyaç ve sorunlarının akademiye doğru şekilde aktarılması, bakır üzerine lisans, yüksek lisans ve doktora seviyesinde Ar-Ge odaklı araştırmaların desteklenmesi ve bu alanda akade-

mik bilgi birikiminin artırılması, katma değeri yüksek ürünler üretmek üzere disiplinler arası çalışma gruplarının oluşturulması ve sektörün 1773 İTÜ Teknoloji Transfer Ofisi üzerinden Ar-Ge teşviklerinden daha etkin yararlanması gerektiği vurgulanmıştır.

- Sektörel eğitim ve insan kaynakları yatırımları

Bakır sektörünün sürdürülebilir büyümesi ve teknolojik dönüşümü, nitelikli insan kaynağına dayalıdır. Bakır sektörünün genel perspektifini öğrencilere aktarmak, sektöre olan motivasyonlarını artırmak için sektörel tanıtımlar yapılması; kariyer günlerinde veya öğrenci etkinliklerinde bakır sektörünün yer alması, lisans öğrencilerine yönelik sertifika programları düzenlenmesi, zorunlu veya uzun dönem staj imkanlarının tanıtılması, aidiyet duygusunu artıracak lisans ve lisansüstü bursların sağlanmasının faydaları üzerinde durulmuştur. Ayrıca, eğitim ve araştırma yatırımlarının öğrenciler yanında, sürekli gelişim programları ile sektördeki profesyonellere yönelik de yapılması gerekmektedir. Böylece, sektörün teknik ve yönetsel kapasitesini artıran, global rekabete dayalı bir insan kaynağı altyapısı oluşturulacaktır.

- Aksiyon Planı: Zirvede fikir birliğine varılan çıktılar

1. Ortak İrade ve Birliktelik:
Üniversite, kamu, özel sektör ve toplum iş birliği ile sektörün sürdürülebilir bir şekilde büyümesi için güç birliği yapılacaktır.
2. Geleceği Şekillendirecek Bir Yol Haritası:
Bakır sektörünü geleceğe taşıyacak stratejik yol haritası belirlenecek ve akademik bakış açısıyla sanayi tecrübesi birleştirilerek ulusal rekabet gücü artırılabilecektir.
3. İhtiyaç Odaklı Dinamikler:
Yerel ve küresel temel dinamikler belirlenerek, yenilik ve Ar-Ge yoluyla sektörün bilgi ihtiyacı karşılanacak ve yüksek katma değerli ürünlere geçiş sağlanacaktır.
4. Bakır Çalışma Grubu:
Sektör ihtiyaçlarını karşılamak üzere, tüm paydaşların katılımıyla ulusal bir Bakır Çalışma Grubu kurulacak, İTÜ ile ortak araştırma laboratuvarları oluşturularak inovasyon ekosistemi güçlendirilecektir.
5. İTÜ Bakır Bursu
Lisans ve lisansüstü seviyede eğitim ve araştırma faaliyetlerini desteklemek için "İTÜ Bakır Bursu" hayata geçirilecektir."

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU

Avrupa İşletmeler Ağı (Enterprise Europe Network), Avrupa Birliği ile ilgili konularda KOBİ ölçeğindeki işletmeler için önemli başvuru noktalarından biridir. Dünyanın en büyük iş ağlarından biri olan Avrupa İşletmeler Ağı, 40'dan fazla ülkede 450'den fazla üye kuruluş ile KOBİ'lerin rekabet edebilirliklerini arttırmak ve firmalar arasındaki iş birliklerini geliştirmek amacıyla hizmet vermektedir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı üyesi olan Doğu Marmara ABİGEM yabancı firma profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini iş birliği profil formu oluşturarak söz konusu Ağ'da yayımlamaktadır. Ticari ya da teknolojik iş birliği fırsatı arayan, yurtdışına açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen KOBİ'ler ücretsiz olarak bu hizmetten faydalanabilmektedir.

Avrupa İşletmeler Ağı'nda yayımlanan yabancı firma profilleri hakkında bilgi almak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Kocaeli Merkez Ofisi
0 262 323 08 56
Yelda Kanpara
ykanpara@abigemdm.com.tr
Alp Erbayrı
aerbayrı@abigemdm.com.tr



Ticari ve Teknolojik İşbirliği Teklif ve Talepleri

Referans no: BRFR20241218037

Fransız firma, ahşap işçiliği için yeni bir alet geliştirmiştir. Bu alet, ahşap zemin kaplamaları, dış cephe kaplamaları, paneller, döşeme ve çatı eğimi işlerinde yeni bir teknik çözüm sunmaktadır. Aletin, özellikle Kuzey Avrupa ve Amerika gibi ülkelere satımı düşünülmektedir. Firma, alet tasarımı konusunda uzmanlaşmış olup, bu yeni aleti geliştirmek için bir üreticinin uzmanlığına ve teknik bilgi birikimine ihtiyaç duymaktadır. Firma, metalurji sektöründe faaliyet gösteren ve artan talebi karşılayacak şekilde üretim kapasitesine sahip bir partner aramaktadır.

Referans no: BRDE20241219018

Kuzey Almanya'da faaliyet gösteren KOBİ, aktif ve pasif elektronik bileşenler ile elektromekanik bileşenler ve montajların çeşitli endüstrilere temsili ve dağıtım konusunda köklü bir temsilci ve distribütördür. Portföyünü tamamlamak amacıyla, kablo ve kablo montajları, sensörler, röleler, klemensler, anahtarlar ve sigortalar gibi elektronik bileşen üreticileri ile, Almanya'nın kuzey yarısını kapsayan ticari temsilcilik ve dağıtım hizmetleri anlaşmaları şeklinde iş birliği kurmayı hedeflemektedir.

Referans no: BRR020241216009

Romanya merkezli firma, sivil ve endüstriyel inşaat alanında hizmetler sunmakta ve bu kapsamda seramik fayans, doğal taş, sıhhi tesisat ürünleri, yolcu asansörleri, tekerlekli sandalye kullanan kişiler için kolay erişim sağlayan elektrikli rampalar ve fotovoltaik sistemler satın almaktadır. Firma, bu ürünler için Romanya dışından tedarikçiler aramaktadır.

Referans no: BRSI20241128013

Slovenyalı pencere imalatçısı, RAL bandı, kapı, pencere ve cephe için alüminyum profiller, pencere camı, ankraj/sabitlenme malzemesi, donanım ve takviye elemanları tedarikçileri aramaktadır.

Referans no: BRR020241209003

Romanya merkezli firma, aktif ve doğal bileşenler kullanarak el yapımı kozmetik ürünler imal etmektedir. Ürünler, farklı boyutlardaki cam ve plastik kaplarda satılmakta, taşınmaları ise karton kutularla yapılmaktadır. Şirket, çevre dostu cam ve plastik kozmetik kapların yanı sıra karton kutular tedarik edebilecek uluslararası partnerler aramaktadır. Partnerlerle iş birliği, tedarik anlaşmaları temelinde gerçekleştirilecektir.

Referans no: BRES20241202003

İspanya merkezli firma, emtia alanında uzmanlaşmış olup, müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılamak için sürekli olarak yeni ürünler aramaktadır. Firma, ağırlıklı olarak endüstriyel inşaatlar, tersaneler ve rafineriler gibi alanlarda kullanılmak üzere büyük çaplı diskler, çeşitli çelik levhalar ve ASTM sertifikalı alaşımlardan üretilmiş açılı çubuklar dahil olmak üzere özel çelik malzemeler aramaktadır.

Referans no: BRFR20241106006

Fransız KOBİ, ambalaj ve kağıt endüstrisi için kağıt ve karton bobinlerin tedarikinde uzmanlaşmıştır. Firma, geniş bobinleri (genişlik 2,40m ve çap 1,50m) daha geniş bobinlere (genişlik 51mm ile 100mm arasında) dilimleyebilen ve bunları daha küçük bobinlere (çap 100mm ile 200mm arasında) geri sarabilen bir dilimleme ve sarma makinesi aramaktadır. Firma, yeni veya ikinci el bir makine tedarik edebilecek bir partner ile tedarik anlaşması kapsamında iş birliği yapmayı hedeflemektedir.

2050'nin Enerjisi için Şimdiden Çalışıyoruz.

Stratejik Dönüşüm Planımız Kapsamında Sürdürülebilirlik Yatırımlarımıza Devam Ediyoruz.



Türkiye'nin lider sürdürülebilir havacılık yakıtı üreticisi olma hedefiyle ilk adımımızı attık.



Entek ile 2035 yılında 2,5 GW sıfır karbonlu elektrik kurulu güce ulaşma hedefimizde ilerliyoruz.



Geleceğin enerji portföyünde önemli bir pay alacak yeşil hidrojen üretimi teknolojilerine yatırım yapıyoruz.



Sürdürülebilir rafinaj alanında enerji ve su verimliliği yatırımlarımıza devam ettik.



Batman'daki ilk Güneş Enerjisi Santrali yatırımımızı tamamladık. Dört rafinerimizde toplam 50 MW'a yakın GES kurulumumuz devam ediyor.



Avrupa hidrojen pazarının lider paydaş kuruluşu "Hydrogen Europe" üyesi olduk.



Avrupa su pazarının lider paydaş kuruluşu "Water Europe" platformuna katılan ilk Türk sanayi kuruluşu olduk.

Enerji dönüşümünün gelişimine hız vermek için Tüpraş Ventures girişim şirketimizi kurduk.

CDP Karbon Saydamlık Projesi "Su Güvenliği" ve "İklim Değişikliği" Programları'nda "B" Yönetim Seviyesi notunu aldık.



ÖZEL **EVRENSEL** MATEMATİK KÖYÜ KOLEJİ

Evrensel Eğitimle

Dünya Vatandaşlığına

— Universal Education for Global Citizenship —

🔥 Anaokulu

🔥 Ortaokul

🔥 İlkokul

🔥 Anadolu Lisesi



EVRENSEL
Matematik Köyü Eğitim Kurumları

444 33 08
BAŞISKELE KAMPÜSÜ